

Камола Зоировна Музаффарова

Старший преподаватель

Университет информационных технологий и менеджмента

Узбекистан

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РЕГИОНЕ

Аннотация. В данной статье через модели выражаются теоретические основы связи между темпами экономического роста и инвестициями, а также обосновывается высокая эффективность привлечения прямых инвестиций в экономику.

Ключевые слова: инвестиции, иностранные инвестиции, прямые инвестиции, портфельные инвестиции, мультипликатор, акселератор, реинвестирование, инвестор.

Kamolola Zoirovna Muzaffarova

Senior Lecturer

University of Information Technology and Management

Uzbekistan

METHODS OF ASSESSING THE EFFICIENCY OF USING FOREIGN INVESTMENTS IN THE REGION

Annotation. This article expresses the theoretical foundations of the relationship between economic growth rates and investments through models, and also substantiates the high efficiency of attracting direct investment into the economy.

Key words: investments, foreign investments, direct investments, portfolio investments, multiplier, accelerator, reinvestment, investor.

Введение. В условиях глобализации ослабление процессов государственного регулирования национальных рынков, дальнейшая

либерализация этих процессов, ускорение разработки и внедрения высоких информационных и коммуникационных технологий, связанных с цифровой экономикой, наличие возможностей использования дешевых и эффективные информационно-коммуникационные инструменты позволят участникам рынка расширить свое участие на зарубежных рынках и обеспечить развитие международной интеграции. В результате рост трансграничных потоков капитала, особенно в форме прямых иностранных инвестиций (далее — ПИИ), стал основным фактором, определяющим качество и масштабы интеграционных процессов в мировой экономике.

Инвестиции играют важную роль в процессе устойчивого социально-экономического развития любой страны. Инвестиции, осуществляемые в различных формах, от материальных активов до интеллектуального и человеческого капитала, также в значительной степени способствуют росту эффективности компании-инвестора. Не отрицая положительных сторон инвестиций, в то же время необходимо не упускать из виду их негативное влияние на экономику страны-получателя. Например, есть отрасли и отрасли экономики, которые часто страдают от перенасыщения инвестициями. Это, в свою очередь, отражается на неэффективном использовании ресурсов и избыточной производительности активов. Инвестиционные потоки также могут быть направлены в отрасли, которые не обеспечивают достаточной эффективности, имеют положительный социальный профиль и даже наносят значительный ущерб окружающей среде. Факт, что масштабы и описание воздействия на рост и развитие экономики страны-получателя инвестиций сегодня во многом зависят не от количественных характеристик инвестиционного процесса, а от их качественных аспектов [1].

Теоретическая основа взаимосвязи экономического роста и инвестиций представлена моделями мультипликатора и акселератора. Влияние инвестиций на рост национального дохода отражено в модели инвестиционного мультипликатора Дж. М. Кейнса:

$$(I_t - I_{t-1}) = m(Y_t - Y_{t-1})$$

Здесь: I_t - объем инвестиций в определенный период времени;

m - мультипликатор (показывает, на сколько единиц изменится национальный доход при увеличении объема инвестиций на 1 единицу)

Y_t - национальный доход в момент времени t ($t-1$ – предыдущий период).

Эта модель показывает, что если мультипликатор больше 1, изменение инвестиций приводит к увеличению национального дохода. Валовой внутренний продукт можно определить, выполнив математические действия из модели:

$$Y = Y_{t-1} + \frac{1}{m}(I_t - I_{t-1})$$

Существует также обратная зависимость между инвестициями и ВВП, что отражено в модели акселератора, предложенной Дж. Кларком:

$$I_t = a(Y_t - Y_{t-1})$$

Здесь: a – инвестиционный акселератор (показывает реинвестируемую долю национального дохода).

Модель акселератора описывает связь между ростом национального дохода и дополнительным ростом инвестиций, то есть показывает, какая часть дополнительного роста национального дохода будет конвертирована в инвестиции, которые в дальнейшем приведут к мультипликативному эффекту в течение определенного периода.

Выражаем объем валового внутреннего продукта (Y_t) из модели акселератора:

$$Y = Y_{t-1} + \frac{1}{a}I_t$$

Таким образом, делая вывод из вышеизложенного, можно сказать, что объем валового внутреннего продукта участвует в функции его предыдущих значений, инвестиций, текущего и предыдущего значений.

Процесс прямых иностранных инвестиций характеризуется своей сложностью, сложностью и высоким уровнем риска в связи с переводом

инвестиционной деятельности в международный масштаб. Таким образом, для достижения стабильного, долгосрочного развития, регулирования инвестиционной деятельности иностранных инвесторов и формирования эффективной государственной политики по привлечению ПИИ в принимающую страну необходимо в полной мере учитывать все внутренние и внешние факторы среды, и прежде всего, характер прямых иностранных инвестиций и их особенности.

Закон Республики Узбекистан от 25 декабря 2019 года №598 «Об инвестициях и инвестиционной деятельности» является важным правовым документом, регулирующим отношения в сфере инвестиций и инвестиционной деятельности, осуществляемой иностранными и местными инвесторами. Согласно статье - 3 этого Закона: прямые иностранные инвестиции - вложения иностранного инвестора без государственных гарантий, за счет собственных средств или заемных средств в рискованных условиях, а иностранные инвестиции - иностранным инвестором в объекты социальной сферы, предпринимательства, научная и иные виды деятельности материальные и нематериальные активы и права на них, в том числе права на объекты интеллектуальной собственности, а также реинвестиции.

Закон уточняет понятие иностранного инвестора и включает в себя административные или территориальные органы иностранных государств, международные организации, созданные в соответствии с соглашениями или иными соглашениями между странами или являющиеся субъектами международного публичного права, юридические лица, созданные и действующие в соответствии с законодательством Российской Федерации. иностранные государства, любые другие компании, организации или объединения, граждане иностранных государств и лица без гражданства, постоянно проживающие за пределами Республики Узбекистан [2].

Хотя в большинстве случаев иностранному инвестору не предоставляется полный контроль над предприятием-объектом инвестиций,

инвестор в виде прямых иностранных инвестиций пытается установить контроль над предприятием-объектом инвестиций. Это основная мотивация иностранных инвесторов вкладывать средства.

Согласно определению Организации экономического сотрудничества и развития и Международного валютного фонда, инвестор, владеющий 10% голосующих акций или долей акций, равной правам голоса, может непосредственно участвовать в управлении предприятием или оказывать влияние по управлению предприятием [3]. Статья 3 Закона Республики Узбекистан от 25 декабря 2019 года № 598 «Об инвестициях и инвестиционной деятельности» предусматривает, что не менее пятнадцати процентов акций (долей, долей) или уставного капитала (уставного капитала) предприятий в на территории Республики Узбекистан с участием иностранных инвестиций определяются как предприятия, организующие инвестиции [2].

Таким образом, отношения между инвестором и стороной-получателем носят долгосрочный характер, и обе стороны могут участвовать в управлении объектом инвестирования на основе определенных процедур и принципов, объекты прямых инвестиций не всегда являются высоколиквидными объектами, инвестиционные операции являются -временного описания, не имея, напротив, следует подчеркнуть, что они создают непрерывные и непрерывные отношения в товарной, финансовой, технологической и тому подобных формах на протяжении длительного периода времени. По мнению экспертов Международного валютного фонда, прямые иностранные инвестиции в экономику страны уйдут через 8 лет в различных формах и формах прибыли и доходов [4]. Однако бывают случаи, когда прямой инвестор или группа инвесторов покупает конкретное предприятие с целью продажи его убыточных активов или реструктуризации предприятия с целью его перепродажи другим инвесторам. В этой ситуации, хотя отношения

между инвестором и предприятием не являются долгосрочными, большое значение имеет влияние инвестора.

Покупка предприятия или активов, расположенных в другой стране, и последующие отношения и операции между донорами и получателями включаются в прямые иностранные инвестиции. Инвестиции осуществляются путем реинвестирования собственного капитала инвестора, что позволяет приобрести определенную долю капитала реципиента-реципиента инвестиций, нераспределенной прибыли в виде дивидендов, представляющих собой ресурсный источник прямых иностранных инвестиций, внутренних кредитов предприятия, долговые операции между материнской компанией и ее зарубежными филиалами могут быть увеличены [5]. Кроме того, прямые иностранные инвестиции могут осуществляться в форме нематериальных активов, таких как передача технологий, товарные знаки, ноу-хау, опыт управления.

Инвестируя в портфель, инвестор не ставит перед собой цели управлять деятельностью объекта инвестирования. Согласно определению Международного валютного фонда и Организации экономического сотрудничества и развития, портфельные инвестиции включаются в трансграничные операции с долговыми ценными бумагами или другими ценными бумагами, кроме ценных бумаг, включенных в прямые инвестиции или резервные активы. Все остальные инвестиции, не включенные в прямые и портфельные инвестиции, включаются в группу инвестиций других категорий [6]. В рамках общепринятых определений и пояснений можно выделить следующие специфические аспекты прямых инвестиций:

- долгосрочные взаимодействия и отношения;
- высокий уровень ответственности и подотчетности инвестора перед получателем;
- владение не менее 10% уставного капитала получателя;

- наличие влияния или управленческого контроля над объектом инвестирования;
- передача нематериальных активов;
- что уровень ликвидности объектов инвестирования не столь высок;
- возможность влиять на ситуацию на рынке труда страны-реципиента;
- способность влиять на другие отрасли и отрасли экономики страны-реципиента.

Определение прямых инвестиций и анализ их конкретных аспектов показывают, что именно прямые инвестиции дают большой импульс развитию стабильных и долгосрочных отношений между странами, участвующими в инвестиционных процессах. В условиях наличия благоприятных условий, позволяющих осуществлять инвестиции и развивать их положительный эффект, прямые инвестиции вносят большой вклад в развитие предприятий, отраслей и секторов экономики страны-реципиента и, в свою очередь, , развитию экономики страны-получателя инвестиций. Оно позволяет национальным компаниям выйти на мировой рынок и создает основу для расширения глобальных экономических связей посредством передачи знаний. В то же время прямые инвестиции способствуют развитию рынков труда и финансовых рынков, служат эффективному обмену технологиями на международном уровне, оказывают эффективное воздействие на все аспекты экономической деятельности участников инвестиционного процесса и, в конечном счете, на все аспекты экономической деятельности участников инвестиционного процесса. это ведет к дальнейшему расширению международных экономических связей и ведет к росту мировой экономики.

Список использованной литературы:

- 1.OECD. Policy framework for investment. Pocket Edition,2015.-P.6
- 2.Закон Республики Узбекистан от 25 декабря 2019 года №598 «Об инвестициях и инвестиционной деятельности» <https://lex.uz/docs/4664142>

3. OECD. Benchmark Definition of Foreign Direct Investment. Fourth edition, 2008. P. 17. IMF. Balance of Payments and International Investment Position Manual, Sixth Edition. 2007. P. 101
4. Костюнина Г.М. Иностранные инвестиции (вопросы теории и практики зарубежных стран). М.: ИНФРА-М, 2014. - С. 7
5. OECD. Foreign Direct investment statistics. Explanatory notes. - P. 2
6. IMF. Balance of Payments and International Investment Position Manual, Sixth Edition, 2007.
7. Salyaevich, J. Q., & Pardaev, O. C. (2021). Digital Transformation: The Role of a Digital Platform based on Business Model. Middle European Scientific Bulletin, 10, 280-284.
8. Botirovich, K. A. (2022). ADVANCED EXPERIENCES OF FOREIGN COUNTRIES AND MODERN WAYS TO USE THEIR OPPORTUNITIES OF LOCAL BUDGETS TO ENSURE SUSTAINABILITY. Thematics Journal of Education, 7(4).
9. Boboyeva, S., & Ergashev, J. (2024). YOSH TADBIRKORLARNI QO'LLAB QUVVATLASHDA IMTIYOZLI KREDITLARNI AHAMIYATI. Инновационные исследования в науке, 3(4), 34-39.
10. Boboyeva, S., & Sa'dullayeva, F. (2024). AHOLINING MOLIYAVIY SAVODXONLIGINI OSHIRISHDA TIJORAT BANKLARINING ROLI. Общественные науки в современном мире: теоретические и практические исследования, 3(4), 40-43.
11. Ochilova N. A. Farming Management and their Economic Efficiency // Innovation in the Modern Education System. – 2023. – Т. 3. – №. 28. – С. 177-184.
12. Ochilova N. A. Economic performance of dehqan farms in kashkadarya region // GWALIOR MANAGEMENT ACADEMY. – 2022. – Т. 117.
13. Akramovna O. N. SCIENTIFIC ON INCREASING THE EFFICIENCY OF CROP PRODUCTION ON FARMS AND PEOPLE'S HOMESTEADS

RECOMMENDATION ANALYSIS //" ONLINE-CONFERENCES"
PLATFORM. – 2022. – С. 300-303.

14. Xo‘jaqulova N. Dorivor o‘simliklarni yetishtirish va qayta ishlashda davlat tomonidan qo‘llab-quvvatlashning ahamiyati. – 2023.

15. Khujakulova N. R. Economic Efficiency of Using Innovative Technologies In the Cultivation of Medicinal Plants //The Journal of Economics, Finance and Innovation. – 2023. – С. 198-202.