

электронное периодическое издание

ЭКОНОМИКА

и

социум

ISSN 2225-1545

№12(67)-2019



ЭЛЕКТРОННОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ ИЗДАНИЕ
«Экономика и социум»

<http://www.iupr.ru>

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

ISSN 2225-1545

Свидетельство о регистрации
средства массовой коммуникации
Эл № ФС77-45777
от 07 июля 2011 г.

Редакционный совет:

*Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,
Смирнова Т.В., доктор социологических наук, профессор,
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,
Тягунова Л.А., кандидат философских наук, доцент*

Отв. ред. А.А. Зарайский

Выпуск № 12(67) (декабрь, 2019). Сайт: <http://www.iupr.ru>

© Институт управления и социально-экономического развития, 2019

*Abbasov B.A.
senior lecturer
department of "Professional psychology,
physical education and sports"
Tashkent Institute of Finance
Uzbekistan, Tashkent*

THE TECHNOLOGY OF PULSE ASSESSMENT OF CROSS-COUNTRY LOADS OF CYCLIC NATURE OF STUDENTS

Annotation: In this article highlights of the technology of pulse assessment of cross-country loads of cyclic nature of students.

Key words: physical education, technology of pulse, lesson, innovation.

The health improving orientation of physical culture classes makes it necessary to search for new pedagogical technologies that contribute to making timely adjustments to the educational process in order to ensure constant monitoring of the volume of physical loads imposed on children of different levels of motor fitness and health status at physical culture lessons.

Systematicity and continuity was provided due to the unity of regular and extra-curricular forms of physical education, the optimal combination of physical activities that contribute to the sustainable adaptation of children to the educational process.

Much attention in the developed methodology is paid to the individualization of physical education, the introduction of an individual approach using a group method of performing physical exercises with individual dosing of the volume and intensity of physical activity.

The selection of physical exercises-the main means of physical education, their dosage, was carried out on the basis of their own experimental data and the requirements of standards for physical education. In the practice of physical education, the method of dosing physical loads at their pulse cost is widely used.

To determine the values of available physical activity, their optimal volume and intensity, search for new effective technologies in the laboratory determined the heart rate, when performing running exercises program material.

Running is the main means of developing physical qualities and in particular General endurance, which determines the state of the cardiovascular and respiratory systems.

Extensive use of running exercises in the classroom can significantly enhance the learning process, increase the motor density of classes and reduce the time at the initial stage of their development.

The method of development of General endurance in children of primary school age by means of continuous uniform running in the available scientific literature is given some attention.

So, according to A.N.Makarov for the development of endurance in children 6-7 years, the optimal heart rate is 145-150 beats/min., and the running speed is 40-45% of the maximum. In boys of 6-7 years, the increase in endurance indicators increases more significantly when using high-intensity loads (heart rate 178.9 ± 3.9 beats/min) and less when using low-intensity loads (heart rate 150.3 ± 6.4 beats/min). It was found that physical activity that causes a heart rate of 150-160 beats/min, is the "limit of endurance" and does not contribute to the significant development of aerobic capabilities in children.

These facts indicate the relevance of the search for optimal modes of speed, volume and intensity of running loads in physical education lessons with younger students.

Experimental data of pulse evaluation of various running exercises show that heart rate varying in the range from 138 to 210 beats/min is called using a speed from 2 to 3M/s. However, in this narrow velocity range are all zone intensity physical activity that makes teachers of physical culture of the special requirements for accurate dosing speed cross-country exercises for development of physical qualities.

Such loads do not cause activation of anaerobic energy sources and work can be carried out with children for a long time.

Indicators of the reaction of the cardiovascular system to physical activity in younger students are more favorable and do not have a negative impact on their functional state of the body and is the most effective for improving the cardiorespiratory system of the body of children, increasing their aerobic performance.

When increasing the speed of running, the subjects showed various signs of inadequate load and fatigue, in particular, there were cases of sharp redness or paleness of the face, arrhythmic breathing, shortness of breath, complaints of dizziness.

During the experiment, it was revealed that the use of running at a distance of 300 m as a test provided for by the standards of physical culture for primary school children to determine the level of endurance is physiologically not justified and makes great demands on the functional state of the body of children.

Use a long running low-intensity limited by characteristics of children's behavior and conditions complex solution of the tasks directed on education of physical qualities and formation of motor skills, which for the purpose of adaptation of children to school it is advisable to use a short time in the beginning of the school year.

Physical exercises should be aimed at positively affecting the health of students, the formation of behavior and functional capabilities of the organism.

These are:

- strengthen the health of the learners, increase the ability of the learners to engage in sarcasm;
- to educate the high moral qualities of the builders of the state, to worry about their own health, to form an understanding that it is a duty not only to the individual, but also to society;
- to improve health – to teach the use of various forms, methods and means of preventing diseases;
- productive use of idle time, Self-Assessment, self-control, organization of a daily plan of action, training in the formation of everyday issues.

The solution of the issues of preserving and strengthening the health of the reader-youth, the physical and spiritual development of the younger generation, the organization of physical training on the basis of modern new pedagogical technologies are one of the main issues of this day.

Sources used:

1. Юнусова Ю. М. Теория и методика физической культуры. Ташкент. 2007.
2. Кошбахтиев И. А. Основы оздоровительной физкультуры студенческой молодежи. Ташкент. 1994.
3. Нормуродов А. Н. Жисмоний тарбия. Тошкент. 1998.

METHODS OF TEACHING RUSSIAN IN ELDERLY

Annotation: The article considers the problem of the formation of linguistic and linguistic competence of students in Russian classes in high school.

Key words: teaching methodology, language education, language competence, vocabulary work.

With the rapid development of information technology, the acceleration of the rhythm of life, the active expansion of popular culture and the media, the deterioration of the technogenic environment, the younger generation is immersed in an environment where the heroes of series, comics, talk shows and reality shows are not only vital, but also language. This steadily leads to a decrease in interest in the works of Russian and world literature and, as a result, to a decrease in the quality of knowledge of the Russian language, to difficulties in interpersonal communication, a reduction in the forms of self-expression and direct, "live" communication.

In this regard, today the focus of attention of scientists, methodologists and practical teachers is the formation of a linguistic personality and the speech abilities of schoolchildren, especially high school students. At present, the goal of language education is precisely the formation of a person capable of self-realization and self-expression, the selection of value orientations based on the cultural and spiritual heritage of all mankind, a person for whom his own speech is, above all, the conscious activity of the individual. In this process, the lessons of the Russian language are of paramount importance, since the native language is not only the integrating principle of all the subjects of the educational cycle, but also a means of human speech activity.

At the same time, an analysis of the methods and techniques of teaching the Russian language, the results of the Unified State Examination and the State Academic Examinations shows that the modern school does not fully ensure the spelling and punctuation literacy of students, their skills in speaking and writing, etc. So, according to the Center for Educational Quality Assessment, the Russian Academy of Education 51% of students do not reach the basic level of training in the Russian language. 68% of high school students in the Unified State Examination in the Russian language make more than four spelling and punctuation errors in small texts. It should be emphasized that in 2014, Rosobrnadzor had to reduce the threshold minimum exam in the Russian language from 36 to 24 points. The reason for this was the large number of students who did not overcome the previously established threshold, because of which they could be

left without certificates. Last year, 0.8% of graduates could not get a minimum score in the Russian language. The above figures make you think about how effective the current programs and methods of teaching the Russian language in graduation classes are. In addition, there is a problem, a contradiction, which has not yet been unequivocally resolved by methodologists and subject teachers: as with the available programs and the insufficient number of hours allocated by the Basic Curriculum for studying the Russian language in high school, to achieve an increase in the quality of students' knowledge so that most of without any problems they could cope with the tasks of the exam.

Russian language in final classes is a training course, in a generalized form that includes everything that students learned in Russian classes in previous classes. The content of teaching the Russian language at a basic level in high school is structured on the basis of a competency-based approach, in the framework of which the communicative, linguistic, linguistic and cultural competencies are developed and improved, which are defined and enshrined in the State Program for the Development of Education for 2013-2020 and the Strategy for Modernizing the Content of General Education .

According to these regulatory documents, language competence implies that high school students understand the speech experience, know the basics of the science of language, and master the conceptual basis of the course. In addition, linguistic competence is aimed at the formation of educational and language skills, actions with the studied linguistic material - identification of the material, its classification, analysis of linguistic phenomena, etc. Communicative, the indicator of which is the ability to analyze the speech situation, should be distinguished from linguistic competence her choose a program (verbal and non-verbal) of speech behavior.

An equally significant problem in the methodology of teaching the Russian language is such a structuring of a course in which coherent speech training takes place in conjunction with the formation of linguistic competence. Following I.A. In the winter, linguistic competence is considered by us as "knowledge of the language system and the rules of its functioning in communication", that is, linguistic competence is characterized by the presence of linguistic means with a certain communicative potential, knowledge of linguistic means and their functions, possession of the background mechanisms of speech activity and suggests "the flexibility of linguistic consciousness" students.

Cultural competence is aimed at fostering a caring attitude to the mother tongue and the spiritual and moral experience of the people. According to T.L. Chernyakova, "cultural competence" - this is a personality trait that allows a student: to feel like an object of the cultural and historical process; to be widely educated, to have knowledge in various fields of science and art; understand the laws of the development of culture as a process of creating, maintaining and transmitting universal values; to be a part of the modern world.

As already noted, in modern school practice, first of all, attention is paid to the formation of spelling and punctuation literacy, however, modern school

graduates must not only write correctly, but also speak fluently on given topics, accurately and clearly express their thoughts not only verbally, but and in writing. In conditions of rapid updating of the vocabulary of the Russian language, the active entry into our lives of foreign words and expressions, it is necessary to pay more attention to explaining the meanings of such words in Russian language lessons in high school. The problem of not knowing the semantics of a word concerns not only words and expressions borrowed from other languages, often schoolchildren do not know the meanings of many original Russian words.

Sources used:

1. Artemenko N.A. Enrichment of the vocabulary of students based on an ideographic approach // Scientific and pedagogical review. - 2014.
2. Arkhipova E.V. Fundamentals of student speech development techniques. - M., 2012.
3. Blinova V.A. A communicative method of teaching the Russian language as one of the factors of the “Concept of Modernization of Russian Education” // Psychology, Sociology and Pedagogy. – 2012

GAME TECHNOLOGIES IN LITERATURE LESSONS IN SENIOR CLASSES

Annotation: The article describes the possibilities of the practical application of gaming technologies in literature classes in high school.

Key words: technologies for teaching literature, controlling game, generalizing lesson, literary quiz, intersubject communications, lyric poetry.

The modern educational situation requires the teacher to make extensive use of active forms of learning. This generation requirement contributes to the implementation of the system-activity approach. A special place among pedagogical technologies that activate the process of studying literature at school is occupied by gaming technologies: due to the psychological and age characteristics of children, the game is for them the most organic and natural state. The following provision has become a kind of methodological axiom that does not require proof: in game situations, any training material is learned much more effectively. In addition, the skillful use of gaming technology in the learning process contributes to the formation of communicative, regulatory and cognitive universal educational actions of students, and also creates a positive emotional background of the lesson.

Games in literature lessons are presented mainly on the example of classes in grades 5-6. In high school, only the controlling type of educational games is described by methodological science, and the game is understood as a technology of extracurricular activities (such forms as a lesson-concert, a lesson-performance, a lesson-quest, a literary drawing room, "Clever men and women", "What Where? When?", "Own game", etc.). The entire developing, creative, cognitive potential of gaming technologies in literature classes in high school by modern methodological science has not been fully disclosed. This topic does not lose its relevance, which allows us to present options for the use of techniques and forms of game teaching literature in high school.

Here are examples of tasks used in the control game in grade 11. As noted above, the main problem of conducting generalizing lessons using gaming technologies is the uniformity of tasks: most often, practice teachers prefer a question-answer form of a quiz, testing, and less often solving a crossword puzzle. Using the recommendations of the generalization lesson on the topic "The Silver Age of Russian Poetry" as an example, we show how to use a variety of game intellectual tasks, as well as integration with other educational subjects. The lesson takes place in the form of a literary tournament involving work in small groups.

The division of high school students into groups traditionally takes place in mass practice in random order (students optionally join groups), but we suggest using a game technique in this case: students receive cards with the names of literary characters (as an option, quotes or aphorisms can be used). The task of students is to unite in groups of works (for example, students who received cards with the names Mitrofan, Starodum, Pravdin, Kuteikin, Yeremeyevna must find each other, join a group and name the author and work - DI Fonvizin "Undergrowth"), Further, students come up with the name of their group associated with the work or work of the author. At the stage of students' distribution into groups, interdisciplinary connections are also possible: literature is the Russian language, literature is history. So, students receive cards with words for a specific spelling and must unite according to this principle or remember which works describe historical events and the people indicated on the card. The teacher in practice can use various options for dividing students into groups depending on the purpose of the lesson. In a generalization lesson on Silver Age poetry, it would be advisable to offer students poems "torn" into lines, grouping and will be the process of restoring the poetic text.

The game includes the sequential execution of several tasks.

1. Competition "Portrait Gallery". Pupils need to recognize the Silver Age poet from his image. Pupils can get extra points if they call artists or recall facts from the history of the portrait.

2. Competition "What is in my name?". Students are given the real names of the poets of the Silver Age, it is necessary to recall their pseudonyms (for example, Kiriyyenko - Voloshin, Gorenko - Akhmatova, Lotarev - Igor Severyanin, Bugaev - Andrey Bely, etc.).

3. Competition "Geographic". Students will have to remember the name of a poet associated with a particular geographical name (for example, Elabuga - Marina Tsvetaeva, Lake Chad - Nikolai Gumilev, Shakhmatova - Alexander Blok, Baghdadi - Vladimir Mayakovsky, Estonia - Igor Severyanin, etc.). When students will voice their answers, the teacher can visualize the teaching material using ICT.

The presented types of tasks of the literary tournament are possible both at the stage of generalization of the training material, and as a form of updating the previously acquired knowledge in anticipation of the study of a certain monographic theme of the historical and literary course. This literary game was tested on an interactive platform in the framework of the city forum of intellectually gifted children "Constellation of Sosnovoborsk", as well as during the olympiad subject dives of high school students. In addition to enhancing the mental activity of schoolchildren, the proposed game assignments contribute to the development of logic, creative abilities, teach communication in a group, and through integrated connections with other subjects provide a holistic picture of the world of high school students.

Sources used:

1. Azarov Yu.P. Game and work. M.: Knowledge, 1973.

2. Albetkova R.I., Gerke S.G., Smooth L.P. Active forms of teaching literature. М. : Education, 1991.
3. Anikeeva N.P. Parenting the game: Prince. for the teacher. М. : 1987.

*Abdunazarova I.M.
teacher
of Tashkent State University
of Uzbek language and literature
Kalandarova S.T.
Tashkent Institute of Irrigation
and Agricultural Mechanization Engineers
Uzbekistan, Tashkent*

THE CONCEPT AND ESSENCE OF PEDAGOGICAL COMMUNICATION

Annotation: This article discusses the professional communication of a teacher with students in the lesson and outside it having certain pedagogical functions.

Key words: teacher, student, community, lesson, tactics, approach.

Communication between teacher and student is one of the main forms in which the thousand-year-old wisdom accumulated by humanity has come down to us. In the New Testament, Christian doctrine is set forth for the most part in the form of the fellowship of Christ with his disciples. And Zen Buddhism, religious philosophy, which almost did not know the treatises like a mosaic, consists of stories about teacher monks and their students.

Pedagogical communication is a professional communication of a teacher with students in the classroom and outside it (in the process of training and education), which has certain pedagogical functions and is aimed at creating a favorable psychological climate, as well as another kind of psychological optimization of educational activities and relations between the teacher and the student.

One of the criteria for productive pedagogical communication is the creation of a favorable psychological climate, the formation of certain interpersonal relationships in the study group. Interpersonal relations in the study group should really be formed by the teacher purposefully. At the same time, at certain - higher - stages, their main source is the self-development of the team. But at the initial stages, the central place in the formation of a high level of interpersonal relations belongs to the teacher. No wonder the poets of the Ancient East said that students are like a fruit garden, and a teacher is like a gardener. At first, the trees are weak and their life depends entirely on the hassle of the gardener, but then, having become stronger, they grow themselves and bear sweet fruits.

The study of S.V. Kondratieva analyzes the relationship between the level of understanding by the teacher of students and the characteristic structure of pedagogical influences. The results of the study are presented in the table.

| Types of exposure. Teacher Understanding Level | |
|--|------|
| Tall | Low |
| Organizing | |
| 48.0% | 2.5% |
| Evaluating | |
| 13.7% | 1,0% |
| Disciplining | |
| 38.3% | 6.5% |

As you can see, in the structure of the impact of teachers of a high level of activity, the first place is taken by influences of an organizing nature, and among a teacher of a low level of activity, discipline. If the teacher does not pay enough attention to the organization of students, then later he has to spend time and energy on maintaining discipline. Disorder occurs where there is no organization. It can be said differently. Disorder does not arise because people are anarchistic and chaotic, but because their activities are poorly organized.

In the course of the study described above, it was found that the average number of influences per teacher for a high level of activity is 17, and for a teacher of a low level of activity - 69. Thus, with a high level of activity, the effects are less, but they are more effective in themselves.

Analyzing the research data, it remains only to be amazed at how teachers of a low level of activity manage to realize 69 verbal influences on students in 45 minutes of a lesson. Probably, during the lesson, numerous remarks, instructions, etc., sound continually.

Effective pedagogical communication is always aimed at creating a positive "I-concept" of the personality, at developing the student's self-confidence, in his strengths, in his potential. To confirm what a great contribution teacher can make to the development of positive self-esteem and self-confidence in a child, we present the results of one experiment. This experience, conducted at an American school by psychologist R. Rosenthal, became a classic. He consisted of the following. The psychologist tested schoolchildren on various scales of intelligence, and then randomly selected one out of every five regardless of the test results and announced to teachers that these very few children showed the highest level of intelligence, level of ability and that in the future they will show the highest results in school. And at the end of the school year, he repeated testing of these same children and, strangely enough, it turned out that those whom the psychologist chose at random and praised as the most capable, really learn better than others. The results of this experiment indicate that the "I-concept" depends on the social environment of the child, on the characteristics of the attitude towards him in the process of pedagogical communication.

The attitude that the psychologist gave to the teachers was passed on to children in several directions. *First:* the teacher believed that the child was really capable, and began to discern a potential in him that earlier, without instructions from the side, could go unnoticed. Having discovered such abilities, he will repeatedly give the student a positive verbal assessment; and praise stimulates the

child's positive attitude towards himself, self-confidence. *Second*: believing in the potential of the child, the teacher, most likely, will count on the child as the most capable in the educational process. This will be reflected in his communication with the student not only at the speech level, but also in the organization of such substantive interaction that allows you to effectively develop these abilities.

This phenomenon is called the Pygmalion effect, which goes back to the famous ancient myth of the sculptor, sculpting a statue of the beautiful Galatea and reviving it with the power of his love. Treating the statue as a living woman did a miracle. The "*Pygmalion effect*" is formulated as follows: if one treats an event or phenomenon as really accomplished, it actually happens. Let us project this pattern on our topic "*Self-concepts*". So, if we treat the child as capable, responsible, disciplined and make it clear to him - we create the prerequisites for him to actually become one. Otherwise, a negative attitude will trigger the same mechanism of self-fulfilling prediction (the "*Pygmalion effect*"), but in the opposite direction. The child will feel bad about himself, and the teacher will thereby lay the foundation for his future inferiority complex.

The fruitful pedagogical communication of one of its goals also sets the task of increasing the level of interpersonal relations in the real collective of students. It is very difficult to solve this problem, not knowing the real value orientations of the collective as a whole and specific individual in it. According to research, the most attractive qualities that determine interpersonal relationships and mutual sympathies of students are responsiveness, goodwill, sincerity, fidelity to the word, as well as a number of qualities associated with the willful sphere of personality.

A positive attitude towards the student's personality and a system of promotion methods are an important part of pedagogical communication. However, the promotion itself can be both effective and ineffective. Criteria and signs of effective and ineffective encouragement in pedagogical communication are presented in the table (according to P. Massen, J. Conger):

Ineffective promotion

1. It is carried out constantly. It is carried out from case to case
2. Accompanied by an explanation that it is worthy of encouragement. Done in general terms
3. The teacher is interested in student success. The teacher shows minimal formal attention to student success.
4. Teacher encourages certain results. The teacher notes participation in the work in general
5. Informs the student of the significance of the results achieved. Gives the student information about his achievements, not emphasizing their importance
6. Focuses the student on the ability to organize work in order to achieve good results. Orientes the student to compare their results with the results of others, to the competition
7. The teacher compares the student's past and present achievements. Student achievements are compared to others.

These results, of course, reflect positive aspects in interpersonal relationships and student values. The teacher can and should rely in his work on the existing system of positive values of students. It is possible to increase the level of interpersonal relations in a group, using as a basis the ideas about the system of positive personality traits that have already developed in the team. The teacher should notice and encourage the manifestation of these qualities in the interpersonal relations of students among themselves, focus on them, consider them as a value in the process of their own pedagogical communication, do not forget about the place that these qualities occupy in the perception of another person as a person, etc.

Sources used:

1. Bueva L.P. Man: activity and communication / L.P. Bueva. M.: Thought, 1978
2. Volkova E.N.; The subjectivity of the teacher: theory and practice: Diss. Dr. Psychol. sciences / E.N. Volkova. M., 1998

*Abdurazakova N.M.
docent*

*Xabibullayeva U.X.
master student*

*Tashkent institute of irrigation and agricultural
mechanization engineers
Uzbekistan, Tashkent*

DEVELOPMENT OF INNOVATIVE PROCESSES IN AGRO- INDUSTRIAL PRODUCTION OF THE REPUBLIC IN THE CONDITIONS OF MODERNIZATION

Annotation: In this article highlights of development of innovative processes in agro-industrial production of the Republic in the conditions of modernization.

Key words: innovative process, agro-industrial production, development, modernization.

Analysis of the dynamics of agricultural indicators over the years of independence shows that, along with positive processes for the formation of a multi-layered economy and restructuring of farms, diversification of agricultural production, creation of market infrastructure, there are also negative trends in rural areas: reduction of state support in the investment sphere; reduction of the level of mechanization and chemization of agriculture; insufficient level of land productivity; disparity in prices for industrial and agricultural products.

Now it is necessary to form and develop new areas such as entrepreneurship and innovative processes that contribute to improving the competitiveness of agricultural products in the domestic and global markets, solving the problems of economic growth of production, etc.

The main task of the agro-industrial complex is to maximize the living standards of the population, employment and income of rural residents, as well as to strengthen the export potential of the Republic. State policy in agriculture is a set of specific measures to set priorities for innovative processes in the industry, the development and implementation of which affect the acceleration of modernization of agricultural production.

Gradual deepening of economic reforms in rural areas, increasing the role and status of the owner and entrepreneur in rural areas, support for the farmer movement are among the components of the state agrarian policy. As you know, the laws of the Republic of Uzbekistan "on farms" and "on dehqan farms", adopted in 1998, are the legal basis for the effective establishment of agricultural production in our country, the formation of economic forms based on market relations, and their comprehensive development. However, for the further development of farms and dehqan farms of the Republic, it is necessary to define new conditions, preferences and stimulating factors, develop economic levers and

regulatory mechanisms. All this must first be reflected in the laws that regulate these processes in legal terms.

At the same time the above mentioned circumstances contribute to the activation of innovative activity in the agricultural sector:

- first, in the market conditions, there is a significant increase in interest in the in-depth processing of agricultural products, since as the degree of its readiness increases, the revenue from sales is provided. This encourages potential investors to invest not only in the agricultural sector, but also in the development of small industrial businesses in rural areas based on new technologies;

- secondly, increasing the capacity of these industries does not require significant funds and can give a return within one or two years;

- third, the above-mentioned areas of business activity do not require long-term training of qualified personnel and can be located in rural areas, where the main part of labor and raw materials are concentrated;

- fourth, in the agricultural sector, a certain part of the export potential of the Republic is concentrated, which allows in the conditions of liberalization of foreign economic activity to effectively solve the issues of providing newly created enterprises with modern, including imported, equipment and technologies.

The main features of the formation and development of the innovation process in agricultural production include the following:

- specifics of the main means of production in agriculture-land;
- multiplicity of types of agricultural products and products of its processing, a significant difference in the technology of their cultivation and production;

- significant differentiation of individual regions of the country in terms of production;

- high degree of territorial fragmentation of agricultural production;
- strong dependence of production technologies in agriculture on natural and weather conditions;

- seasonality of production in agriculture in General, in particular, a large difference in the period of production of certain types of agricultural products and products of its processing;

- isolation of agricultural producers from organizations that produce scientific and technical products;

- different social level of agricultural workers;
- multiplicity of different forms and connections of agricultural producers with innovative formations;

- lack or lack of qualified personnel and specialists in the field of commercialization of innovative developments;

- the lack of a clear and scientifically sound organizational and economic mechanism for the transfer of scientific achievements to the agricultural sector and, as a result, a significant lag in the development of industry innovations in production.

The formation of a market mechanism of management, the entry of Uzbekistan into the system of international division of labor are accompanied by the emergence of a number of complex economic problems in the process of implementing innovative activities, the unsolved nature of which becomes a serious obstacle to improving the competitiveness of the national economy. In modern conditions, the growth of competitiveness of the agricultural sector of the economy of Uzbekistan can be achieved only through the introduction of new technologies, goods and services. This will require improving the innovation climate in the agro-industrial sector, which will be facilitated by:

- creation of an effective management system for the agro-industrial complex;

- improvement of the mechanism for supporting innovation activities of agricultural enterprises;

- provision of financing of innovative works carried out by organizations and enterprises of agricultural industries under the state order. World experience confirms that scientific and technological progress is the only real basis for effective socio-economic transformations at both the macro and micro levels of national economic development. Countries that are not able to provide their economy with an innovative way of development will not be able to exist as competitive subjects of the world economic community. Uzbekistan differs from many countries with transforming economies in the existing scientific and technical potential, historical traditions of highly developed agricultural science, which is the most important strategic resource in modern conditions. Therefore, the desire to develop the innovative sphere and the deepening of market relations in the agricultural sector in the conditions of the world financial and economic crisis should objectively contribute to the emergence of competition for the right to use the most modern scientific developments in the field of agriculture and other areas of agriculture.

Demand and supply for scientific and technical products, as we know, is determined by the interest in it from producers in agriculture and other areas of agriculture and the ability to meet this demand by scientific institutions and relevant organizations. It is obvious that in the conditions of market relations, it is necessary to have a clear idea of how to form a market for scientific and technical products, as a result of which the demand and supply for this type of product can be maximally balanced.

State innovation policy in the agricultural sector should be based on the strategy of its development in the near and longer term, the main directions of which are:

- activation of scientific and technical activities and formation of effective agro-industrial production on this basis;

- material and technical support of the industry (the formation of a competitive environment and the elimination of monopolies);

- rational use of natural resources in agriculture (especially in terms of land and water resources);

- improvement of economic and land relations, rationalization of the structure of production and management, as well as the formation of motivational mechanisms to increase the productivity of the industry.

The ultimate goal of the innovation policy is to create conditions for the successful development of innovation and ensure the acceleration of scientific and technological progress in all sectors of agriculture, which consists in the technical and organizational and technological renewal of agricultural production, increasing labor productivity and efficiency.

The main directions of implementation of the state innovation policy in agriculture are:

- formation of branches of the innovation system in the agricultural sector, functioning on the basis of a unified scientific and technical policy of the state;

- activation of agricultural science activities for fundamental and applied research;

- state support for agricultural producers in order to restore their solvency and the ability to implement innovative activities;

- formation of an economic mechanism for managing and stimulating innovation processes in agriculture at all levels;

- development of international cooperation in the organization of innovation in agriculture.

Sources used:

1. Abdullaev R. V. Some aspects of standardization and certification of cotton fiber in Uzbekistan. // "Agriculture of Uzbekistan", no. 1, - Vol., 2001. pp. 10-12.
2. Morekhanova M. Y. Innovative development of the agrarian sector: social conditions and constraints. Twenty-sixth international Plekhanov readings. - Moscow, 2013. pp. 360-362.
3. Kadyrov A. M. Global trends of scientific and technological development and national innovation systems in conditions of globalization. // Market, money and credit. - T., 2012. pp. 43-51.

*Akbarova I.A.
Teacher of Tashkent State University
of Uzbek language and literature
Kalandarova S.T.
Tashkent Institute of Irrigation and Agricultural
Mechanization Engineers
Uzbekistan, Tashkent*

STYLES OF PEDAGOGICAL COMMUNICATION

Annotation: This article discusses pedagogical communication and the ipology of teachers' professional positions.

Key words: pedagogy, community, style, model, lesson, time, understanding.

Pedagogical communication is carried out in a variety of forms, depending mainly on the individual qualities of the teacher and his idea of his own role in this process. In psychological and pedagogical literature, this problem is usually considered in connection with the style of pedagogical activity.

There are several classifications of pedagogical styles based on different grounds.

The generally accepted classification of pedagogical communication styles is their division into authoritarian, democratic and conniving.

Within the framework of an authoritarian style of communication, these roles are strictly regulated, and the student has an initially subordinate role. It is under this condition that training and education are carried out as a targeted effect on the child. Along with the indicated shortcomings, this mechanism is fraught with a gradual lagging behind the increasing abilities of the child, which ultimately leads to a mismatch between the pedagogical style and the student's formed attitudes.

The extreme opposite of the authoritarian is the style of pedagogical communication, which can be regarded as conniving. Outwardly, it allows you to achieve relaxed relationships, but it is fraught with the possibility of losing the teacher's control over the behavior of the pupils.

The so-called democratic style of communication seems optimal, in which there is a certain regulation of the roles of the participants in the dialogue, which does not infringe, however, the freedom of manifestation of individual inclinations and character traits. It is this style that allows you to flexibly adjust the mechanisms of interaction, taking into account the growing role of the student as a participant in an increasingly equal dialogue.

As opposed to each other, I single out the regulated and improvisational styles of pedagogical interaction, which can also be considered as styles of pedagogical communication.

The regulated style provides for a strict division and restriction of the roles of participants in the pedagogical process, as well as following certain patterns and rules. Its advantage, as a rule, is in the clear organization of educational work. However, this process is characterized by the emergence of new, unexpected conditions and circumstances that are not provided for by the original regulation and cannot be "adjusted" to it without conflict. The possibilities for correcting pedagogical interaction in non-standard conditions within the framework of a regulated style are very low.

The improvisational style in this regard has a significant advantage, because allows you to spontaneously find a solution to each newly emerging situation. However, the ability to productive improvisation is very individual, so the implementation of interaction in this style is not always possible. The advantages of a particular style are debatable; the harmonious combination of the elements of regulation and improvisation in the pedagogical process seems optimal, which allows us to simultaneously meet the necessary requirements for the process and the learning outcome, and also, if necessary, to adjust the interaction mechanisms.

Famous psychologist V.A. Kan-Kalik identified the following styles of pedagogical communication:

1. Communication on the basis of high professional attitudes of the teacher, his attitude to teaching activities in general. They say about such people: "Children (students) follow him literally on his heels!"

2. Communication based on a friendly location. It involves a passion for a common cause. The teacher plays the role of a mentor, senior comrade, participant in joint educational activities. However, familiarity should be avoided.

3. Communication-distance refers to the most common types of pedagogical communication. In this case, the relationship is constantly traced distance in all areas, in training, with reference to authority and professionalism, in education, with reference to life experience and age. This style forms a teacher-student relationship. But this does not mean that students should perceive the teacher as a peer.

4. Communication-intimidation - a negative form of communication, inhuman, revealing the pedagogical insolvency of the teacher resorting to it.

5. Communication-flirting - characteristic of young teachers who seek popularity. Such communication provides only false, cheap authority.

Most often in pedagogical practice there is a combination of styles in one or another proportion, when one of them dominates.

Of the classifications of pedagogical communication styles developed in recent years abroad, the typology of professional positions of teachers proposed by M. Talen is of interest.

Model I - Socrates. This is a teacher with a reputation as a lover of disputes and discussions, deliberately provoking them in the classroom. It is characterized by individualism, lack of system in the educational process due to constant confrontation; students strengthen the defense of their own positions, learn to defend them.

Model II - "Team Leader." The main thing in the educational process is the achievement of agreement and the establishment of cooperation between students, playing the role of a mediator for whom the search for democratic consent is more important than the result of the discussion.

Model III - The Master. The teacher acts as a role model, subject to unconditional copying and, above all, not so much in the educational process, but in relation to life in general.

Model IV - The General. Avoids any ambiguity, emphasizes exacting, toughly seeks obedience, because he believes that he is always right in everything, and the student, like an army recruit, must obey implicitly the orders given. This style is more common than all taken together in pedagogical practice.

Model V - "Manager". The style, which has spread in radical schools and is associated with an atmosphere of effective classroom activity, encouraging their initiative and independence. The teacher seeks to discuss with each student the meaning of the problem being solved, quality control and evaluation of the final result.

Model VI - "Coach". The atmosphere of communication in the classroom is permeated with the spirit of corporate spirit. Students in this case are similar to the players of one team, where each individually is not important as an individual, but together they can do a lot. The teacher is given the role of the inspirer of group efforts, for which the main thing is the end result, brilliant success, victory.

Model VII - The Guide. The embodied image of the walking encyclopedia. Concise, accurate, restrained. He knows the answers to all questions in advance, as well as the questions themselves. Technically impeccable and that is why it is often frankly boring.

M. Talen specifically points to the foundation laid down in typologization — the choice of the role of a teacher on the basis of his own needs, rather than the needs of students.

All this testifies to the necessity of organizing the process of forming the style of pedagogical communication with university teachers in the interest of increasing the efficiency of the process of training specialists.

The analyzed experience of the pedagogical activity of many educators convincingly confirms the fact that the creation of a positive psychological attitude oriented towards increasing the efficiency of the educational process, the atmosphere of mutual exactingness and respect, the establishment of moral relationships between all representatives of student groups to a large extent depends on the communication style.

Sources used:

1. Glukhikh E.V. Pedagogical communication as a factor in the professional self-development of a future teacher: Dis.. Cand. ped sciences. - Khabarovsk, 2000
2. Golubeva E.A. On the ratio of abilities and temperament in the structure of personality. // Systematic study of personality // Thesis. doc. All-Union confer. June 19-22, 1991

3. Капачена Л.Ф. Pedagogical communication as a condition of socio-psychological adaptation of the child to school: Dis. ped sciences. - Shuya, 2002
4. Korotaev A.A., Tambovtseva T.S. The study of the individual style of pedagogical communication // Psychology Issues. -1990

ANALYSIS OF USE OF MINERALS IN THE NAMANGAN AREA

Annotation: This article focuses on fertile land being created for the needs of the population and the land being conducted in Namangan.

Key words: land, prodeuctive land, facotr, tonnes, hektare, Namangan.

At present, agriculture uses more than 20 million hectares of land, including 3.2 million hectares of irrigated arable land, producing food and raw materials for the needs of the population. Large-scale irrigation and land reclamation activities are underway to improve the productivity of irrigated areas, improve their reclamation and water supply. As a result, water supply for more than 1.7 million hectares of irrigated land and improved reclamation of 2.5 million hectares were achieved during 2008-2017 [1].

As we know, agricultural development depends on the high productivity of land resources. Use of mineral fertilizers plays an important role in improving soil fertility. Regular use of mineral fertilizers on agricultural lands is a key factor for long-term sustainability of soils. In today's developing era, every inch of land requires efficient land use. However, some of the land in the region is in poor condition. One of the main reasons is that mineral fertilizers are not used in a regular manner. In addition, the decline in fertility of land is the repeated sowing of crops without rest for a period of time. In this case, if we continue to use the land, short-term use of our land may become useless.

The results of the observations show that an average of 47,455 tonnes of mineral fertilizers are consumed annually in the region's agriculture. Fertilizers are mainly used in the agriculture of the region, which helps determine the effectiveness of the use of mineral fertilizers. The total area of irrigated agricultural land in the region is 282150 hectares. Of these, one hectare is irrigated on average 0.16 tons of fertilizer and is used as the key indicator in the table below (Table 1). This number varies by region, which is the difference between the levels of mineral fertilizer availability. These include Chartak, Yangikurgan, Chust, and Pop districts, which are well supplied with mineral fertilizers.

Amount of fertilizers used on irrigated lands of the region [4, 5]

| № | Regions | Agricultural land (hectare) | Nitrogen | Phosphorus | Potassium | Total fertilizers (tonnes) | Mineral fertilizers per 1 ha of land (tons) |
|----|---------------|-----------------------------|--------------|-------------|-------------|----------------------------|---|
| 1 | Uchkurgan | 24186 | 5441 | 1174 | 539 | 7154 | 0,29 |
| 2 | Uychi | 20990 | 3553 | 694 | 306 | 4553 | 0,21 |
| 3 | Narin | 15942 | 3002 | 645 | 242 | 3889 | 0,24 |
| 4 | Chartak | 19448 | 1461 | 208 | 76 | 1745 | 0,08 |
| 5 | Yangikurgan | 26741 | 1500 | 216 | 55 | 1771 | 0,06 |
| 6 | Pop | 39618 | 5160 | 932 | 241 | 6333 | 0,15 |
| 7 | Chust | 33319 | 3958 | 652 | 169 | 4779 | 0,14 |
| 8 | Kosonsoy | 23624 | 3252 | 542 | 137 | 3931 | 0,16 |
| 9 | Mingbulak | 37863 | 4777 | 1036 | 388 | 6201 | 0,16 |
| 10 | Namangan | 21439 | 2960 | 594 | 198 | 3752 | 0,17 |
| 11 | Turakurgan | 18980 | 2619 | 512 | 216 | 3347 | 0,17 |
| | Total: | 282150 | 37683 | 7205 | 2567 | 47455 | 0,16 |

The table is prepared on the basis of data from the Department of Land Resources and State Cadastre of Namangan region and the regional JSC "Agrochemistry" of Namangan region, 2018.

In the region, all mulberry farms were cultivated on more than 275,000 hectares, of which 98040 hectares of cereal crops were wheat, maize, rice and leguminous crops, 5,111 hectares, of cultivated land - 83,907 hectares. 9427 hectares were allocated for vegetables, 17495 hectares, for melons - 2307 hectares, forage crops - 19,451 hectares, fruits and berries - 29,315 hectares, and 11524 hectares for vineyards. he muttered. Table 2 below shows the agricultural output produced by all farms in the region.

Quantity of agricultural products produced by all farms in Namangan region by region [3]

| № | Name of regions | Total grain (tonnes) | Grain (tonnes) | Potato (tonnes) | Vegetables (tonnes) |
|----|-----------------|----------------------|----------------|-----------------|---------------------|
| 1 | Mingbulak | 43658 | 43618 | 4512 | 2592 |
| 2 | Pop | 41885 | 41451 | 6817 | 22173 |
| 3 | Uchkurgan | 39499 | 38906 | 6358 | 24445 |
| 4 | Turakurgan | 35317 | 34754 | 6538 | 17535 |
| 5 | Chust | 35143 | 34887 | 8402 | 11680 |
| 6 | Uychi | 32142 | 32085 | 8226 | 29762 |
| 7 | Namangan | 25133 | 24727 | 8427 | 45284 |
| 8 | Narin | 22216 | 22107 | 12804 | 16232 |
| 9 | Yangikurgan | 15702 | 15636 | 26832 | 33981 |
| 10 | Kosonsoy | 13651 | 23651 | 1628 | 2215 |
| 11 | Chartak | 13373 | 13260 | 5326 | 9989 |
| | Total: | 317719 | 325082 | 95870 | 215888 |

The table was prepared by the author based on the data of the Namangan Region Statistical Bulletin

The use of agricultural land available at the national level does not fully meet the growing demand of the present. Therefore, it is an objective necessity. It is necessary to pay particular attention to the work, with a clear understanding of the issue. It is necessary to bring agricultural production to the required level and at the same time reduce the costs of cultivation. For this purpose, all agricultural land should be fully and efficiently used. [2]

Every four to five years, the quality of agricultural land in Namangan region is regularly evaluated, so it is possible to collect the necessary data on soil fertility and to properly plant crops.

Despite the fact that Namangan region is one of the leading regions of the republic in development and production of agrarian sector, it does not use its potential enough. Except for the hill and hilly areas of the region, the region is well-equipped with land, water and agro-climatic resources. But the potential of these resources is decreasing. Therefore, it is advisable to use mineral fertilizers effectively and systematically.

Sources used:

1. Decree of the President of the Republic of Uzbekistan on Measures for Efficient Use of Land and Water Resources in Agriculture // Public Speech, June 18, 2019.
2. H.P. Abulkasimov, A.O. Halimbetov. From land management in agriculture Ways of Increasing Use Efficiency, Tashkent "ECONOMIC FINANCE" 2008.
3. Data of the Namangan region statistical bulletin for 2018
4. Data of the Department of Land Resources and State Cadastre of Namangan region 2018. 2018.
5. Information of Regional JSC "Agrochemical Chemistry" Namangan region 2018

ALTERNATIVE EDUCATION

Annotation: This article discusses the terms and essence of alternative education, alternative schools and external studies.

Key words: alternative, school, education, student, approach, textbook, time.

Alternative education is now far from being only “compelled” - when, for example, a child cannot study at a regular school due to health problems, etc. Nowadays, the meaning of the concept of “alternative education” has expanded: imagine a different, radically changed - system education, which has almost nothing to do with memorization and “obligation”. It's difficult to imagine? Everything impossible is possible.

An alternative school is, first and foremost, a change in the attitude towards the student: the student becomes the center of such an education, and not the impersonal education system as a whole. And here we are faced with the first specific aspect of alternative education: the student should be so intellectually, spiritually, socially developed, a sense of mutual respect and responsibility should be sharpened in him in order to independently coordinate his education - in short, to study as an adult, and not as a child: with full responsibility and awareness of the expediency of what is happening. In other words, for an alternative system there must be an alternative soil.

Consider some of the most famous types of alternative learning.

External studies are the most common version of alternative education. Externship is the passing of exams in an educational institution (for example, at school), in which the subject did not study. In other words, the student came to school only for the purpose of passing exams and obtaining a certificate. The process of preparing for exams remains on the conscience of the student, and no one should be outraged by the presence of such a situation. Each Russian general education school with state accreditation is obliged to provide the “applicant” with the opportunity to show their knowledge in terms of external studies.

The Montessori school system is the dominant principle sees the attitude towards students as independent students - independent individuals. The principle implemented in Montessori schools is good, but in these schools it applies only to children under 6 years old. In high school - when implementing this principle - you should remember about the features of growing up and the transitional age of schoolchildren, although the Montessori principles need to be adopted.

Schools of the "American" type, or the Waldorf education system, are the most frequent phenomenon in modern education (more than 800 schools around the world). The school has a system of tutoring - the class teacher takes care of his students for 8 years - until graduation. There are some specific features in American schools: for example, children are taught to read only in the second grade, although they are introduced to letters earlier. For the Russian system of primary education, which requires that a student come to the first grade already prepared, this is not entirely clear. Another feature of the Waldorf system is the rejection of textbooks: younger students use only a workbook, while high school students use textbooks as an additional source of information. There are several Waldorf schools in Moscow and St. Petersburg.

The school of academician Shchetinin is a community located in a forest. The school is built on the principle of a small state, in which there are no divisions into "castes" classes, i.e. groups of pupils by age principle are not distinguished here. There are many other innovations in such a school: they do not use textbooks and do not set lessons. The school's work is based on "5" pillars: moral and spiritual development, striving for knowledge, work, the formation of a sense of beauty, powerful physical preparation. Everything that the students use is built with their own hands: this is how their love of work manifests itself (educational buildings, domestic premises, etc.).

The school-park of Miloslav Balobanov (Yekaterinburg) was largely a discovery and a shock for education. The school practices the rejection of compulsory classes, classes, grades. The teacher in the School Park is positioned as the head of the studio, and the students as his apprentices. Representatives of the School recommend using all the teacher's feedback on the work of his ward as a "portfolio" of a graduate when enrolling in a higher educational institution or for work.

Another kind of alternative education - probably the most understandable for us - is home schooling. On the one hand, such education - if desired, diligence and focus on results - allows the student to receive a brilliant education - through regular and consistent work with the strongest teachers. On the other hand, at home education, the child "loses" communication, which can lead to certain problems with socialization and interaction with other - especially strangers - people.

Alternative education - of course, not in its extreme manifestations - definitely indicates the development of the field of education, the introduction of innovations in education, the diversity that allows a person to become multifaceted and comprehensive. On the other hand, alternative schools do not give their graduates any state-issued documents.

Choosing an alternative school is often difficult. Parents who believe that standard schools do not work adequately with the child's educational needs should consider different options. Here are the main reasons for this:

- the child is unusually gifted;

- has a special talent or interest, for example, in music or science, which cannot be fully developed in a standard school;
- he does not receive enough attention in a regular school;
- he cannot study for health reasons;
- the child's behavior becomes self-destructive;
- he has emotional and mental problems.

Studies show that most troubled students who graduate from alternative schools have improved their family relationships, want to continue their studies, or are looking for work.

However, you should not think that attending an alternative school has certain advantages. There are disadvantages, here are the main ones:

- expensive training;
- classes may be less intense than in standard schools;
- it is believed that classes are not so strict, and graduates are not competitive when entering universities. Nevertheless, some schools focus on ensuring that the graduate can continue his studies after graduation without any problems.

- the qualifications of teachers in alternative schools are not always clear;

- schools that are less than 5 years old may be more experimental than effective. This is now fashionable, which means that there are many who want to cash in on this.

- not every school is accredited by the relevant government bodies.

We have already said that the advantages and disadvantages are rather arbitrary, because such schools are too different from each other.

It is also worth saying that alternative schools specialize in using diverse and creative ways of teaching material, and their methods are often more adapted to the preferences of each student.

Sources used:

1. Ivanov E.V. The phenomenon of freedom in the pedagogy of Western Europe and Russia (second half of the XIX beginning of the XX century: Ph.D. ped.science. Text. / EV Ivanov. - Novgorod, 2004
2. Alternative Schools Text. // Russian pedagogical encyclopedia. -M., 1993
3. <https://www.tutoronline.ru/news/alternativnoe-obrazovanie-vybor-vsegda-est>
4. <https://4brain.ru/blog/альтернативное-образование/>

THE ROLE OF SMALL BUSINESS IN DEVELOPED COUNTRIES

Annotation: This article discusses the term small business and its concepts in developed countries.

Key words: small business, entrepreneurship, society, market, country, economy.

Modern society is experiencing an extremely severe crisis, which manifests itself in politics, economics, ideology and other areas of society. Once again, Russia faces the need to choose guidelines for its further development, and here one cannot be mistaken.

The transition to market relations in the domestic economy determines the need for organizational and economic innovations in all areas of economic activity. One of the most important areas of economic reforms contributing to the development of a competitive market environment, filling the consumer market with goods and services, creating new jobs, forming a wide circle of owners is the development of small forms of production.

The experience of the leading countries of the modern world clearly proves the need for a highly developed and efficient small business sector in any national economy. Therefore, the revival of Russia cannot be carried out without a given sector of the economy corresponding to this development, since it is precisely this locomotive that literally drags economic and social development.

Economic practice in small business is causally dependent on the deepening specialization of social production and the differentiation of goods and services. Economic maneuverability, decision-making flexibility, spatial and spatial mobility make small business necessary in a modern, post-industrial society.

Active growth in the share of small enterprises in the structure of the economy of Western countries began to occur in the mid-70s and early 90s. Today, in the most developed countries of the West, small firms account for 70-90% of the total number of enterprises. For comparison, you can take, for example, the United States - where 53% of the total population is employed in small business, Japan - with its 71.7% and the EU countries, where about half of the working population is employed in similar enterprises. Only these figures indicate the great importance of small businesses for the economies of these countries.

The effectiveness of these firms is supported by the fact that they introduce 17 times more innovations and developments at \$ 1 cost than large enterprises that

give life to only 10% of new technologies, the remaining 90% are introduced by small enterprises and independent inventors.

The development of small business is necessary only because they give life to old large-scale enterprises and in alliance with them receive significant benefits both for themselves and for the market economy as a whole. This is evidenced by the following figures: in the USA small business accounts for 34.9% of net income, and in Japan 56.6% of all products in the manufacturing industry are produced by small businesses.

As you know from the very definition, “small business” is an entrepreneurial activity carried out by subjects of a market economy under certain criteria established by laws, government agencies or other representative organizations that explain the essence of this concept.

As world practice shows, the main criterion indicator, on the basis of which enterprises of various organizational and legal forms belong to small businesses, is primarily the average number of employees employed in the enterprise during the reporting period. In a number of scientific works, small business refers to activities carried out by a small group of persons, or an enterprise managed by one owner. As a rule, the most common criteria on the basis of which enterprises relate to small business are:

- number of staff;
- amount of authorized capital;
- value of assets;
- volume of turnover (profit, income).

According to the World Bank, the total number of indicators by which enterprises are classified as small businesses (businesses) exceeds 50. However, the most commonly used criteria are those described above. In almost all countries, the determining criterion is the number of employees for the reporting period.

Here are the criteria for classifying enterprises as small businesses, applied in countries with developed market economies.

In determining measures of support to small businesses at the level of the EU countries, other indicators can be applied, and countries belonging to the EU can use their own indicators when classifying enterprises as small. Other Economic organizations establish their own measures for classifying firms as small businesses. So the international Organization for Economic Cooperation and Development (OECD), which includes economically highly developed countries, defines enterprises with the number of employees up to 19 people. as “very small”, up to 99 people. as “small”, from 100 to 499 people. as “average” and over 500 people. how big.

Let's consider how enterprises are classified as small countries with developed economies and find out what the world experience of small businesses is.

In the UK, the classification of enterprises as small businesses is based on data on turnover and the number of employees (various by sectors of the economy). The smallest companies are those with the number of employees from 1 to 25 people, and the small ones are from 25 to 99. At the same time, firms with employment below 200 people are considered small in the manufacturing industry, while in trade this is an enterprise with an annual turnover of less than 400 thousand pounds. Under the Companies Act, a UK small business must meet two of the following criteria:

- turnover no more than 2.3 million Euro;
- assets no more than 1.5 million Euro;
- the average number of employees is up to 50 people.

In France, small enterprises are those where the number of employees does not exceed 100 people. and the amount of funds is not more than 7.5 million Euros. Moreover, in various sectors of the economy, the size of the company is evaluated differently. If in agriculture and food industry firms with employment of more than 200 people. are considered large, then in the equipment manufacturing industry the number threshold is 500 people.

In Sweden, the system of classifying enterprises as small is similar to the French one, but there are also such indicators as the stages of growth, industry, geographical area of activity, specific characteristics of owners and managers (women entrepreneurs, foreigners), types of problems specific to the enterprise.

In Germany, there is no definite concept of small business, but in accordance with the classification of the federal ministry of economy, small firms are those with up to 49 employees. and an annual turnover of less than 500,000 Euros. Small and medium-sized firms are firms run by legally independent owners directly involved in production. They take full economic risk and finance their activities, as a rule, without attracting credit funds.

It should be noted that here, as in many other countries, the industry structure of the enterprise also plays a role. Moreover, in some sectors, the number of employees (manufacturing and mining) plays a decisive role, and in others, the turnover (construction, trade, services). The criteria are different for enterprises operating in different sectors of the US economy.

In the United States, small enterprises are considered that are managed by independent owners and do not occupy a dominant position in commodity markets.

Summarizing all of the above, I would like to draw attention to the fact that small business affects the structure of the market and the expansion of market relations, primarily as a result of changes in the number of market entities, advanced training and the degree of involvement of more and more broad segments of the population in the system of entrepreneurship and business administration.

The development of specialization and cooperation involves small and medium-sized entrepreneurs in the sphere of influence of large associations.

Sources used:

1. Lapusta M. G., Starostin Yu. L. Small business M. INFRA-M, 2006
2. Myagkov P., Fesenko E. Small business: state support is required. M. - 2008.
3. Onoprienko V.I. "Small Enterprises: Experience, Problems" M.: Profizdat, 2008
4. Seregin A.S. "Small Business Efficiency." M. : Economics, 2007
5. Afanasyev V. Small business: problems of formation. "Russian Economic Journal", 2005

*Axmedov G.
head of the Department
of Physical Culture
Namangan Institute of Engineering and Technology
Uzbekistan, Namangan*

THE ROLE OF PHYSICAL EDUCATION AND SPORT IN EMPHASIZING THE SPIRITUAL AND MORAL QUALITIES OF STUDENTS

Annotation: This article discusses the role of physical education and sports in shaping the moral and ethical image of students. The influence of physical education and sport on the human spirit, spirituality and morality is analyzed.

Key words: physical education, sport, motivation, healthy lifestyle, spirituality, aesthetics.

Since ancient times, people have realized that the basis of healthy lifestyles is regular exercise. People who have been active, energetic and energetic throughout their lives have long lived, and their illnesses have failed to cure them. Therefore, from a long history till today, physical culture and sports have been an integral part of people's lives. Today, our country pays more attention and opportunities to physical culture and sports. Efforts are being made to popularize physical culture and sports among all segments of the population, and a solid legal framework is being developed.

The Law of the Republic of Uzbekistan "On Physical Education and Sport" describes the following: "Physical education is the physical and intellectual development of culture through physical education, physical development and physical training, its ability and ability. part of a set of values, norms and knowledge that is created and used by society to improve movement activity, promote healthy lifestyles, and social adaptation ". From this definition, it can be said that physical education and sport help to educate people spiritually, mentally and physically. As a result of regular physical training and sports, people gain the willpower, develop a sense of self-confidence, develop self-confidence. These qualities are essential to anyone who seeks to find a place in society. All educational institutions in the world offer physical education and have already become part of the education system. The main objective of "Physical Education and Sport" is to provide students with physical education, deep knowledge and practical psychosocial well-being, skills and abilities that lead to professional high-quality behavior, and the necessary educational, professional skills for healthy lifestyles. as well as the use of knowledge to solve problems arising in the sphere of everyday life, enabling them to improve their knowledge and physical maturity.

Every society has, from time to time, differed, and in some ways, been radically different from its own norms and requirements. These requirements and norms have been used to assess the status, place, and extent of society. Moral education still plays an important role in shaping and developing ethical practices, such as exercise, sporting events, various competitions and recreational activities, to address issues such as community members' adherence to. Relationship, communication, human values, feelings of remorse for nation, nation, nation, state, fame are directly nurtured in the physical education process. The ethics of a country's athlete is the ethics of a representative of the nation, of the existing society. The morality of the athlete is special, not unusual. They do not differ from the morals of ordinary members of society. Sport should educate not only strong and well-educated people, but also those who are well-educated, well-positioned and independent thinkers. Physical education and sports should cultivate enthusiastic, self-motivated, self-motivated, self-sacrificing individuals.

Today, the main features of student ethics in physical education and sport, and the way it is organized, focuses on the following areas:

1. Social relation to public duty, equality of the society with own work, not decrease of public and state activity. It is the duty of every member of society to have a conscious attitude to the education of his or her body, to be ready for defense of the homeland, that the unity and common purpose of sports life is the only legal value for all, its integration into the community, the ability to generalize the power of the community for the history, traditions, and the glory of the nation. The fact that a country's athlete is a decisive factor in international victories is a way for people to feel the responsibility of their country.

2. Formation of social attitude to public property (sports facilities, equipment and supplies). Participate in equipping and refurbishing sports grounds.

3. The basic principle of community members' social attitudes is labor. Exercise provides the opportunity for a harmonious development in the work and production process. The success of an athlete is a challenge and requires endurance. By establishing a record, he develops the will, discipline, work habits, and value for work.

4. Physical culture teaches obedience to the laws of society. Gymnastics, games, sports, tourism and other physical activities require students to follow the rules and regulations. Disobeying them will keep the athlete or pupil away from the common goal. Sports can put an athlete's life in jeopardy - for example, when players fight for a ball, the players clashed with each other. Someone is to blame. You want to respond to rudeness. However, it is an athlete that prevails over ethical requirements, ethics, and requirements for self-restraint and peaceful settlement.

5. Humanitarianism, respect for humanity, the basis for the future, peace, support, mutual support, especially in the face of competitions, are highly respected by Turkic peoples in the spirit of their competitors. The fact that health, physical training and physical fitness are all shaped by the ethics, will and other characteristics of a member of society.

At the same time, students will gain the ability to work in groups and to understand each other during teamwork and coaching. Healthy student competition results in the formation of a healthy socio-psychological environment in the group. Physical education is an integral part of the general education aimed at strengthening the health and harmonious development of the human body. One of the indicators of the physical culture in the community. The main means of physical education: physical activity, physical training, work and hygiene. Physical education is combined with mental, ethical, hard work and aesthetic education. Physical education and sport, along with the physical development of students, are also important factors in the formation of moral and aesthetic traits. Physical education and sports not only satisfies teenagers' need for self-improvement but also plays an important role in shaping their aesthetic education. As with other forms of education, aesthetic education focuses on individual and social groups. Aesthetic education also promotes the formation of universal and national values. It is clear that education has a purpose and a purpose to influence the mind, emotions, imagination, beliefs, worldview, behavior and behavior of the person. Aesthetic upbringing is also an integral part of this common purpose and mission, and represents a historically and socially significant event. It is worth noting that in the ancient world, the purpose of education in general was aesthetic. For example, in the ancient Greeks, the aesthetic education was aimed at the development of all citizens, the harmony of "spirit and body". In the teachings of such powerful thinkers as Plato and Aristotle, the aesthetic education system had some differences, but it also served to establish a unified aesthetic dream, the formation of a unified moral character and civic character. In the Middle Ages and in Europe, aesthetic education was intended to teach the human being that God is the source of divine power and that the "world" is not a transitory one. The desire to enhance the spiritual and theological meaning of the aesthetic education is still relevant, as in the aesthetic education the spirituality of the aesthetics is closely intertwined with the work and life of the people.

The aesthetic value of physical education and sports has a long history. In the early days of human history, physical activity emerged as a form of struggle for survival, but later competitions, tournaments, and games led to the development of culture and sports. Wrestling, boxing, weight lifting, archery, equestrian sport, soccer and more have been developed and improved over the centuries. Each of them can be thought of as a combination of beauty and perfection, a common aesthetic of a particular sport. Later, sports equipment, balloons, balls, sticks, and so forth appeared. Sports facilities, special buildings were built. They are equipped with the necessary equipment. Championships, tournaments and competitions in various sports have become an integral part of the sport.

Sources used:

1. MirziyoevSh.M. We will continue with the path of national development and take it to a new level. - T., Uzbekistan, 2017.

2. Strategy of actions for the five priority directions of development of the Republic of Uzbekistan in 2017-2021. February 7, 2017
3. Law of the Republic of Uzbekistan “On Physical Education and Sport” 2015 04. 09.

SECURITIES MARKET IN UZBEKISTAN

Annotation: In this article, we will analyze the structure of the stock market, its main participants, their functions and, first of all, what it will give to a private investor.

Key words: market, stock market, finance, trade.

Today, the stock market is an integral part of the financial industry, where assets are traded for trillions of dollars. Today, the capitalization of all the stock markets in the world is comparable to the world GDP and even surpasses it. Millions of people work in this industry.

First of all, we must say that the stock market and the stock market are not exactly the same. Under the classical securities market understanding of any relationship between the different participants in the market regarding the circulation, issuance of various securities, as well as their withdrawal from circulation. Thus, the securities market covers all types of transactions in the exchange and OTC sectors. In turn, the stock market is the part where the national market of these securities operates in the form of stock exchanges, both structural and organized.

Strictly speaking, the stock market is an organized securities market, all its participants work in the established order. Stock market scheme:

There are 5 types of participants in the Exchange market:

Market participants who issue securities. They are also called issuers. These are, for example, enterprises that issue shares and bonds, as well as state and federal organizations that issue bonds.

Market participants who make up the circulation of securities. It is such an exchange that both private and institutional investors and traders, as well as securities that are bought and sold through exchanges, and clearing companies, are responsible for controlling the accounts and taking into account the transactions they have traded.

The next group includes participants who organize the use of the financial assets of the exchange for a wide range of exchange traders and investors. This is such intermediaries, management companies and dealers. These companies have the right to conduct transactions on the exchange both on their own and on behalf of their customers, and in this way everyone will have access to the exchange market.

Perhaps the most important group in which the entire infrastructure is created is private and institutional investors and traders. Those who bought securities for possession and resale.

A separate group deserves the main regulator, who establishes rules for all participants, constantly monitors the activities of participants and severely punishes those who violate the rules.

Thus, the basis of the stock exchange is exactly the same, transactions on which are carried out only with registered (traded) stock assets and related instruments. Currently, the scope of such financial values is significantly overshadowed. These include not only the securities themselves, but also various hybrid instruments created on the basis of currencies and precious metals, contracts, credit agreements, as well as other securities, currencies and contracts (for example, futures and options).

In modern Russia, the first Moscow brand birzhasi was founded in May 1990 year. In 1991 year in Russia there were more than a hundred exchanges, which at that time were equal to half of the existing exchanges in the world. In 1992, the main stock exchangesi platform MICEX was created, and in July 1995 the modern RTS market appeared. In 2010 year, these exchanges announced their accession, and in December 2011 year they created the largest unified structure in Russia, known as Moscow exchangesi.

Today, exchanges and other institutional participants in the organized securities market in Russia form a very high level of regulation, a transparent and simplified system of transactions. This is primarily aimed at protecting the interests of investors.

Exchange is an organization that provides a platform and infrastructure for organized trading with securities and other financial assets. In the 21st century, exchange is primarily a high-tech company, the foundation of which is servers, high-speed running and secure equipment and the latest software. Because the main task of the exchange is to connect hundreds of thousands and millions of financial values buyers and sellers through the Internet and give them the opportunity to make mutual transactions. The strategic purpose of the exchange is to ensure market liquidity. A liquid market means a high frequency of transactions, a significant volume of trades, which leads to a smooth movement of prices and a low spread (the difference between the prices of buying and selling simultaneously). The low liquidity of the market, on the contrary, leads to tension between the participants of the exchange, the fact that there is no one who sells the asset, and the emergence of negative expectations and panic feelings among the participants of the exchange trade.

Therefore, the activities of exchange are strictly regulated. In addition, exchange owners do not have the right to receive and receive income from the sale of financial assets on the exchange. This ensures the objectivity of the exchange in relation to the prices of the assets. At the same time, exchange receives income from the commission, and if there is high liquidity on the exchange and there are

many trading participants, exchange becomes a much more profitable organization (for example, The New York Stock Exchange exchange, Moscow exchange, etc.).

Only special, accredited participants - brokers, dealers, management companies with the appropriate license can trade on the stock exchange. Private and institutional investors and traders wishing to trade on the exchange, in turn, participate in indirect indirect exchange trading through these accredited intermediary organizations. To do this, it is sufficient to open an account in this organization.

The main difficulty depoziterative activity is the registration and registration of the transfer of the rights of the owners of securities to another person, as well as the storage of records of information about the owners of securities. Deposits confirms and protects the rights of owners of commercial securities. Deposits work under a license, and their activities are also controlled by the Central Bank of the Russian Federation. Depositariums will help in the implementation of the rights of holders of securities, for example, obtaining dividends, by participating in the general meeting of shareholders, in the implementation of the rights to manage the company. For this purpose, the bank can offer relevant services: conducting cash accounting of customers, expressing the interests of the shareholder at the General Annual Meeting, monitoring the activities of the issuer, analyzing the market, advising on taxes and investments, etc.

The Exchange market is one of the most attractive objects for Investing free money. Despite the financial risks, this market gives the investor or trader the opportunity to make a high profit and get a relatively guaranteed liquidity of their investment. The stock market is very young and not very appreciated. Therefore, it is very dynamic and will interest not only local but also foreign investors. In order to understand how to make your first steps in investing in the securities market, we invite you to our free workshops, where you will be told how to minimize risks, find safe investment assets and at the same time achieve a stable and decent return.

Sources used:

1. http://el.tfi.uz/images/Moliya_bozori_va_qimmatli_qogozlar_Shohazamiy_Sh_ce678.pdf
2. Жемчугов А.М., Жемчугов М.К. Современный менеджмент. Четыре уровня цели и стратегии, единство и противоположность составляющих // Проблемы экономики и менеджмента. Ижевск, 2013. № 12 (28). С. 13-22.

MARKETING IN TRANSPORT SERVICES

Annotation: This article discloses the role of marketing in the field of transport services, as one of the important areas of economic development of countries.

Key words: marketing, transportation services, transportation, linguistics, society.

The service sector is one of the promising and developing sectors of the country's economy. Today, almost every company in one degree or another is in contact with the service sector. Services should include a type of activity in the process of which a new product is not created, but only the quality of an existing, previously created product changes.

The famous scientist F. Kotler gives the following definition of a service: "A service is any event or benefit that one party can offer to the other and which are basically intangible and do not lead to possession of something. The production of services may or may not be associated with the goods in its material form."

The most ancient types of services include transport, medical, financial and certain types of household services. At the present stage, information, computer, scientific, consulting, audit and other types of services have received significant development.

Markets for goods, markets for services are significantly different. This is because the service itself does not exist until it is provided. Therefore, it is not possible to evaluate the service and give it an assessment before it is received.

It should be noted that there is a constant increasing demand for services as the market is saturated with goods and production becomes more complicated. In most developed countries, the service sector is ahead of the manufacturing sector not only in terms of growth, but also in its adaptation to market needs.

The increasing role of services in the modern economy is due primarily to the emergence of new activities in the service sector due to the influence of scientific and technological progress, the complexity of production and the saturation of the market with new technically complex goods. This necessitates the creation of a range of additional services for the sale of goods, increasing financial, transport, information and other types of services in connection with the development of production.

As a result of the growth of the service sector, over 40% of foreign direct investment placed in the world has been invested in the service sector. These

investments were made mainly in trade, banking and insurance services, and the share of the services sector in the GDP of developed countries reaches 70%. At the same time, the growth of new jobs due to the growth of the service sector reaches 80–90%.

The dominant position in world practice in the growth of the service sector is occupied by such countries as the USA, Germany, France, Japan and South Korea, which provide mainly financial, telecommunication, information, and educational services. These countries account for more than 50% of global trade in services.

In our country, the service sector is also growing at a faster pace. So for the period 2005-2012. the growth rate of paid services per capita was 266%, transport services - 243%, communication services - 268%, travel services - 360%.

Taking into account the specifics of the market for the service sector, the features of marketing in the service sector are also determined, which is designed to evaluate the services provided to consumers and to assist in their correct choice. Using marketing services allows you to decide how to achieve maximum savings, what part of the profits should be directed to the development of production and the quality of customer service.

Significant cost savings for enterprises are obtained through the use of marketing in the field of transport services, since the scope of transport is related to the provision of many different types of services to enterprises and organizations, intermediary firms and other organizations in need of various types of services.

Transport operations are usually considered inextricably linked with trade transactions, as a means for their implementation. At the same time, transport operations, as an independent type of entrepreneurial activity, have their own specific features and their own marketing issues.

Wholesale trade in means of production and market relations between cargo owners, as a rule, affect an increase in the level of uneven transport and lead to uncertainty in transport and economic relations, compared with a centralized distribution system.

The freedom to choose a supplier required a certain freedom of choice of transport, method and conditions of transportation. All this predetermined the need for a new approach to transportation planning, taking into account market relations.

The use of marketing, its principles and management methods, can greatly contribute to the solution of these problems.

It is known that transport does not increase the material volume of a commodity product. Therefore, the company is interested in reducing transport costs, added to the cost of goods in the process of their movement. Transport products, possessing the specificity only inherent in it, at the same time is a commodity and, therefore, an object of marketing.

In relation to the practice of a market economy, the role of marketing can be evaluated from two perspectives: firstly, from the perspective of studying the

market, demand, consumers, orienting production to these requirements, targeting products; secondly, from the point of view of active influence on the existing market and existing demand, on the formation of needs and consumer preferences. The main reasons for the need to introduce marketing in domestic transport is the need to optimize operating costs and maximize revenue. The growing imbalance between supply and demand in the transportation market requires a restructuring of management activities with a focus on the market.

Marketing activities in transport should include comprehensive market research, adapting production to market needs and promoting transport services to the market. This will allow a systematic approach to the use of marketing principles to improve the activities of transport enterprises.

It should be noted that today the market for a buyer of transport services has already developed sufficiently. At the same time, the buyer presents new requirements and conditions for the operation of transport.

The main objective of marketing transport services is to convince consumers of the acquisition of these services. The interests of the consumer determines the main activity of transport. Transport enterprises should be guided by market conditions, the maximum adaptation of the developed conditions to the needs of consumers, the satisfaction of their interests.

Marketing at transport enterprises, first of all, carries out marketing activities aimed at promoting services from seller to consumer. At the same time, marketing can be considered as a process of organizing and managing all the activities of an enterprise, aimed at providing such services that correspond to potential demand.

The central figure is the consumer, who has certain requirements for transport services. Therefore, the main directions of marketing research in transport can be reduced to two: maximum satisfaction of the interests of consumers of transport services; formation of demand for transport services.

The product of the activity of transport enterprises is the provision of various kinds of services that are associated with the transportation of goods, passengers, freight forwarding services, etc. Broad services include not only transportation, but also delivery, storage, storage and packaging. Therefore, transportation services are classified as the main types of services. They are adjoined by loading and unloading services, forwarding, preservation, etc. In addition, commercial services can be classified as transport services: rental of buildings, land, warehouses, maintenance, car repairs, etc. In recent years, transport insurance services and legal advice began to develop.

Sources used:

1. Berdiyrov T.A., Ortikov Y.Y. "The concept of work motivation." Young scientist 7-2 (2016): 83-86.
2. Berdiyrov T.A.. 2019. Issues of Foreign experience implementation in Transport Services. Indo - Asian Journal of Multidisciplinary Research, 5(5): 1889 – 1897. DOI: 10.22192/iajmr.2019.5.5.5
3. Elizariyev, Yu.V. Marketing research. // Railway transport.-1999

4. Unified Transport System: Textbook. for universities / Ed. V.G. Galaburdy.-
M.: Transport, 1996

MARKETING RESEARCH OF THE TRANSPORT SERVICES MARKET

Annotation: This article discusses marketing research of the transport services market and their role in society.

Key words: marketing, transportation services, transportation, formula, purpose.

The main idea of a marketing strategy for the functioning of the railway in the face of a drop in freight traffic and competition from other modes of transport, as well as the absence or insufficiency of state subsidies to ensure operational activity, is to adapt to changing market conditions and actively influence the transport market and consumers of transport services.

The main problem at present is ensuring a normal level of income for the road. The solution to this problem is possible with accurate and objective information. Hence the main objectives of marketing research:

- determination of the attitude of cargo owners to the activities of the Belarusian Railway;
- identification of conditions under which customers can increase the volume of loading;
- the search for the possibility of switching to the railway freight transport from road transport.

The effectiveness and efficiency of marketing research depends on compliance with a number of requirements:

- 1) research should be comprehensive and systematic, and not random or incoherent in nature;
- 2) in their implementation, a scientific approach based on objectivity, accuracy and thoroughness must be observed;
- 3) research should be carried out in accordance with generally accepted principles of fair competition, fixed by the International Code of Marketing and Social Research;
- 4) marketing research should be carefully planned and consist of a set of successive stages.

Like any research, marketing research consists of four mandatory steps:

- formulation of goals and formulation of the main objectives of this study;
- collection of necessary data and information;

- analysis and systematization of the collected data, their processing;
- presentation of research results - development of conclusions and recommendations.

The methodological foundations of marketing consist of general scientific methods (system analysis, complex analysis, target-oriented planning), analytical and prognostic methods (linear programming, queuing theory, connection theory, probability theory, network planning, economic and statistical methods, economic and mathematical modeling, expertise) and teaching methods, borrowed from various fields of knowledge of sociology, psychology, aesthetics, design, ecology, etc.

An integrated approach allows you to explore the market situation, considering it as an object with different directions. For example, the problems of the market for an individual service (product) may be related to changes in demand, supply or price. Studying them in a complex can justify strategic and tactical decisions to get out of this situation.

In the development and implementation of marketing strategies and tactics, target-oriented planning is widely used.

Linear programming as a mathematical method for choosing from a number of alternative solutions the most favorable (with minimal costs, maximum profit, least time and effort), is used to solve a number of marketing problems. For example, the development of new tr. services with existing technical equipment.

When solving the problems of choosing the priority of servicing cargo owners, scheduling the delivery of goods and other similar tasks, the methods of the theory of mass service are applied. They provide an opportunity, firstly, to study the emerging patterns associated with the presence of a stream of service requests, and, secondly, to observe the necessary sequence for their implementation.

Communication theory, which considers the mechanism of “direct feedbacks”, provides signal information about processes that go beyond the established parameters. In marketing activities, this approach makes it possible to manage stocks of goods (regulation of receipts and shipments).

Probability theory methods help to make decisions that come down to determining the probabilities of the occurrence of certain events and choosing the most preferable one from possible actions.

The network planning method makes it possible to regulate the sequence and interdependence of individual types of work or operations within a program. It allows you to clearly fix the main stages of work, determine the timing of their implementation, delimit responsibility, save costs, provide for possible deviations.

The solution of real marketing situations is greatly helped by the method of business games. Simplified models of competitors' behavior, strategies for entering new markets can be “played back” to find optimal solutions.

For a comprehensive solution of problems associated with improving the quality of tr. services and at the same time saving material and labor resources, economic and statistical methods are used.

A system of known or alleged connections to honey events, actions or processes can be described using modeling methods. Economic and mathematical modeling is very effective, which makes it possible, taking into account the existing factors of the external and internal environment, to assess the development prospects, the market capacity of the technical specifications, determine the most rational marketing strategies, possible response steps of competitors, optimal marketing costs to obtain the required profit margin.

A special place in the methodological arsenal of marketing is occupied by expert assessment methods. They allow you to quickly get an answer about the possible processes of development of a particular event on the market, identify the strengths and weaknesses of the railway, evaluate the effectiveness of certain marketing activities. The methods used are "Delphi", "Brain attack" and others.

Methods of sociology allow you to explore the processes of disseminating information on the market, to identify consumer attitudes to innovations, to study the development of various spheres of human life, its value orientations.

In marketing research, anthropology methods have also been applied, which allows a better study of the market environment, taking into account national cultures and living standards.

Sources used:

1. Berdiyrov T.A.. "Ways of Using Innovative Marketing Technologies in the Passenger Transport System,". Asian Journal of Technology & Management Research (AJTMR) ISSN: 2249 –0892 Special Issue–2, Sep-2019. pp. 18–22, 2019.
2. Berdiyrov T.A.. 2019. Issues of Foreign experience implementation in Transport Services. Indo - Asian Journal of Multidisciplinary Research, 5(5): 1889 – 1897. DOI: 10.22192/iajmr.2019.5.5.5
3. Nikishkin V.V. The role of marketing research in developing a strategy for launching a new product on the market / BB. Nikishkin, I.V. Gurova // Marketing in Russia and abroad. 1999
4. Malkov M.I. Evaluation of the effectiveness of marketing research / M. I. Malkov // Marketing and marketing research. 2008

*Boqiyeva M.
teacher
English department
Tashkent Institute of Irrigation and Agricultural
Mechanization Engineers
Tashkent, Uzbekistan*

COMMUNICATIVE TECHNOLOGIES FOR TEACHING ENGLISH LANGUAGE

Annotation: This article will discuss the basic techniques educational technology for students to learn in the education process.

Key words: education system, collective way of learning, presentations.

Modern manner of data and communication technologies make it feasible to enhance the performance and first-class of the educational process in its maximum diverse components, gambling a substantial function in shaping the new training machine, its dreams and content, the introduction of current instructional technologies. A collective way of getting to know is a generation in which all and sundry teaches each person. Children work in pairs, corporations, personally.

During the lesson on this generation, you want to interrupt the material into small separate finished passages. Pupils of a class can paintings each in a single organization, and in numerous, all of it relies upon on the range of college students in a class. The pleasant choice - in a group - 4-6 students. It is a fair wide variety of kids that makes it possible to completely paintings in pairs. Pre-newcomers are given new fabric close to the lesson, divided into small, whole, significant passages that scholars need to study. The variety of passages ought to correspond to the variety of students within the institution. In agencies, respectively, the passages are the identical.

At the first stage of the lesson, youngsters take a look at the fabric, replacing the information studied: they work in dynamic pairs, inform their fabric to each institution member, this is, if there are 6 participants inside the group, then the pupil must inform his fabric 5 times.

At this time, youngsters are allowed to transport freely across the workplace, flow from one location to every other so as to alternate the interlocutor. At the following stage of the lesson, students can be invited to work in a group and remedy some problem. Tasks may be very distinct: locate errors, discover a pair and so forth. The subsequent step is for college kids to paintings for my part: draw up a plan of action, select up substances, and many others., After which speak their options in a group and choose the nice one from all of the proposed options. Of course, an integral level of this lesson is the definition of the lesson's theme, its goals, reflection, self-evaluation and mutual assessment. To do this, an assessment sheet should be evolved inside the lesson, needs all the degrees

of the lesson and the assessment criteria for every of them may be traced. Information and communicate generation is used in the instructions of technology and brings to the lesson the brightness and originality.

Presentations and digital educational sources are nowadays an instantaneous assistant in engaging in a lesson. These are multimedia shows, movies, song, numerous Internet assets. All this turns on the cognitive hobby of college students, motivates to take a look at the challenge. Using a pc in a lesson, you can behavior checking out and questioning, broaden video games of diverse complexity and unique tasks for college students on the subject of the lesson the usage of numerous software program and Internet assets. The use of digital equipment in technology lessons presents the instructor with high schooling for the lesson, the rational use of time in the lecture room due to the mobile provision of new lesson cloth, gives excessive motivation of college students to observe inside the challenge, the ability of several students to paintings on one challenge, hassle. Students have the opportunity to demonstrate their work enjoy, their achievements, both personally and whilst working in a set.

Problem training - is the contemporary degree of improvement of didactics and advanced pedagogical exercise. Problem education is referred to as because the corporation of the instructional process is primarily based on the principle of problemness, and the systematic solution of tutorial issues is a feature characteristic of this schooling. Problem situation and studying trouble are the primary principles of trouble-based totally mastering. The academic problem is understood as a reflection of the logical-psychological contradiction of the assimilation manner, which determines the course of intellectual seek, awakens an interest in exploring the essence of the unknown and ends in the assimilation of a new concept or new mode of movement.

There are two main capabilities of a gaining knowledge of hassle:

1. Determining the route of intellectual seek, this is, the pupil's interest in locating a way to clear up the trouble.

2. Formation of cognitive abilities, interest, motives of the pupil's interest in gaining knowledge of new expertise. For the teacher, it's miles a way of: handling the pupil's cognitive interest; the formation of his intellectual capabilities. In the pastime of the scholar, it serves as a stimulus for activating questioning, and the procedure of solving it's far a manner of turning expertise into perception. A problem state of affairs is a method of organizing problem-primarily based learning; it is the preliminary moment of wondering, which causes the cognitive need of the teaching and creates inner conditions for the energetic getting to know of new expertise and ways of working. The problem scenario may be exceptional. According to the contents of the unknown, hassle situations are divided into: an unknown goal; unknown item of hobby; unknown manner of activity; unknown conditions for the implementation of activities. By type of records discrepancy: surprises; war; assumptions; denials; inconsistencies; uncertainties.

The idea of "gaming pedagogical technologies" includes a instead vast institution of techniques and techniques for organizing the pedagogical method

inside the form of diverse pedagogical video games. In contrast to games, in trendy, a pedagogical sport has an important characteristic - a truly stated goal of schooling and a pedagogical result corresponding to it, which may be substantiated, singled out explicitly and are characterized with the aid of a cognitive orientation. The sport form of training is created with the aid of recreation motivation, which acts as a method of motivating and encouraging children to examine sports.

The implementation of gaming techniques and situations in the classroom is executed within the following major areas: the didactic intention is set for youngsters inside the shape of a game venture; instructional sports are concern to the rules of the sport; academic cloth is used as its approach; an element of opposition is brought into the mastering activity that converts a didactic mission right into a play; successful execution of the didactic challenge is associated with the game end result. The proximity and position of the gaming generation within the instructional method, the mixture of the factors of the sport and studying largely rely on the instructor's expertise of the capabilities and the class of instructional video games. By the nature of the pedagogical procedure, the subsequent groups are distinguished: schooling, schooling, controlling and summarizing; cognitive, academic, developmental; reproductive, efficient, innovative; communicative, diagnostic, psycho technical, and many others. The gaming era specifics are largely determined through the gaming environment: there are games with gadgets and without items, computing device-printed; room, road, at the floor, laptop and with TSS, in addition to with numerous means of transportation. Psychological mechanisms of gaming activity are based on the essential wishes of the individual in self-expression, self-confirmation, self-regulation, self-cognizance. The content material of children's video games develops consistently: the challenge pastime, the connection between people, the implementation of the policies of social conduct. Gaming generation is widely used in preschool age, as the sport is the main pastime in this era. By a position-playing recreation, the kid takes possession of the 1/3 year of lifestyles, turns into familiar with human relationships, begins to differentiate among the outside and internal factors of phenomena, discovers the presence of reviews and starts off evolved to orient himself in them.

To sum up, every technology is utilized in its personal way; it'll absolutely be a very good end result. How to use era and while to use it depends at the pedagogical skills of the instructor.

Sources used:

1. Starkov A.P. "Teaching English in high school."
2. Moscow - 1978. Myachina N.G.. Teacher of the Russian language and literature electronic journal
3. Theoretical foundations of teaching foreign languages in high school / Under edited by Klimenko A.D., Mirolyubova A.A. Moscow pedagogy 1981
4. Jalolov J. English teaching methodology

Gasimov O.R.

master

Department of "Air Transport Production"

National Aviation Academy

Karimov B.A., can. of sc., associate professor

associate professor

the Department "Air Transport Production"

National Aviation Academy

Azerbaijan, Baku

IMPORTANCE OF THE ESTABLISHMENT OF THE AUTOMOBILE ECONOMY AT THE HEYDAR ALIYEV INTERNATIONAL AIRPORT

Annotation: Flights have been growing incredibly lately at the Heydar Aliyev International Airport. Vehicles have their own responsibilities in maintaining the regularity of flights. For this purpose, the vehicles must always be kept in a ideal. The construction of an AutoService is essential to keep them in good condition and to keep them under control.

Key words: Heydar Aliyev International Airport; vehicles; AutoService.

Since independence, the Republic of Azerbaijan has entered a new phase of development of the transport system and has become an integral part of the economic infrastructure. The level of transport development determines to some extent economic development in the Republic. Thus, transport is closely linked with all sectors of the economy and has a positive impact on the development of these sectors. In the era of globalization, transport plays a key role in the effective use of Azerbaijan's national wealth and its integration into the global economic system.

I would like to note that the main role of the transport sector is to meet the growing needs of fast-growing Azerbaijan, as well as to align with the socio-economic development reforms implemented by our state. Of course, the establishment of a modern transport system in the country and effective management of the transport sector are of vital importance.

All areas of transport available in Azerbaijan. The transport sector includes railway, automobile, aviation and maritime transport. The following information is provided by these vehicles about the freight transport in 2018:

- Railway - 13 million ton
- Sea - 7 million ton
- Car - 33 million ton
- Air - 919 million ton-km

Spectacular events have occurred in the development of civil aviation in the 1990s. Civil aviation became international again in 1991 when Azerbaijan gained

its independence. In 1992 Azerbaijan joined the Chicago Convention on International Civil Aviation and became a member of ICAO. Launch of Boeing 727 and Boeing 707. ICAO standards require radar control to ensure Boeing flights. Azereroonavigation purchased and commissioned the second Koren AS radio operator in 1996 to meet ICCAO requirements. "Irtys" was commissioned in January 1998 to provide radar control over the airfield. In 2004, the Bina airport was renamed to President Heydar Aliyev.

A new terminal has been built at the Heydar Aliyev International Airport. The design and construction of the terminal was entrusted to ARUP, headquartered in London. The total area of the new terminal is 53,000 square meters and can serve up to 3 million passengers a year. At the same time, it can receive with 8 "bridges" Airbus A380. The terminal is designed for aesthetic appearance and conical facade for ease and ease of pre-flight stress. Solar rays are easily penetrated through the large glass walls of the terminal. There are also shopping and leisure zones in the terminal. Construction of the terminal began in 2011 and construction was completed in 2013.

The help of road transport is an indisputable fact at the airport. Vehicles have a relatively elastic nature compared to other types of transport. Thus, with its help it is possible to deliver goods "door to door". This feature is widely used not only in the states, in the transport of foreign trade goods and passengers, but even within the airport, because of this feature and other advantages. I should note that vehicles are irreplaceable in the regularity of aircraft maintenance, receipt and departure of flights.

The development of the motor transport system requires a solution of a number of internal problems as an area. The main tasks in this area are to continue structural changes, increase complexity in managing the operation and development of the system, preventing the tendency of depreciation of fixed assets and increasing technical level. For these reasons, it is important to keep the vehicles inside the airport in good condition. There are many types of maintenance equipment to keep them clean

- Daily maintenance (GX)
- First Service (TX-1)
- Second Technical Service (TX-2)
- Seasonal Maintenance (MX)

Vehicles should be repaired if necessary

- Regular control over the technical condition of the machines with timely repairs
- Technological equipment and specialized contractors, as well as repair shops;
- With the correct organization of repair work

The costs are indispensable, and it is important to calculate the depreciation expense. There are currently three ways to calculate the depreciation expense:

Straight line method, Reduced residual method, Machine clock method. The method proposed by me to calculate costs is the straight line method (1).

$$M_T = \frac{M}{T} \quad (1)$$

M - Allocated funds

T - the planned time for the allocated funds

M_T- the proceeds of a designated cycle

Thus, vehicles are diverted to other services to keep the vehicles inside the airport in good condition. This leads to additional time and loss of time during their repair. Only the airport spends about 1.5 million manat per year (with outsourcing) for vehicle maintenance and repair. At the airport using a straight line method, it is advisable to create a maintenance farm to reduce costs and achieve certain savings. Refinement of the main criteria and limitations of optimization of equipment placement will help reduce certain maintenance costs. In addition, the creation of an automobile industry inside the airport will allow for timely and uninterrupted service, and in future it will be possible to repair many vehicles within the airport.

Sources used:

1. Havayolu taşımacılığı ve ekonomik düzenlemeler teori ve türkiye uygulaması. Ap. Dr. Ender Gerede, Ankara 2015
2. Regional air transportation in the world and its applicability in turkey. Ap. Dr. Hakan oktal, Ap. Dr. Hatice küçükönel, Anadolu University Journal of Social Sciences cilt/vol.:7- sayı/no: 2 : 383-394 (2007)

ANALYSIS OF COMMUNICATION OF VERBAL AND NON- VERBAL MEANS OF COMMUNICATION

Annotation: This article discusses the picture of the current state of the theory of verbal and non-verbal communication. The connection between verbal and non-verbal means of communication is analyzed.

Key words: verbal and non-verbal means, communication, speech, facial expressions, intonation.

Communication is an integral part of people's lives. In the last decade, communication has been the subject of research by many scientists both in Russia and abroad. Their interest in verbal and non-verbal communication is due to the fact that the importance of both is very different - the non-verbal channel of communication is dominant, which means that of the two, it is of the greatest value for research. Non-verbal communication can strengthen, complement or replace verbal communication, and can weaken and contradict it. Non-verbal communication takes place unconsciously. This is what makes the possibility of a detailed study, development and control of it attractive.

Verbal communication is a verbal interaction of the parties and is carried out using sign systems, the main among which is the language. Language as a sign system is an optimal means of expressing human thinking and a means of communication. The language system finds its realization in speech, i.e. the language is present in us constantly in a state of opportunity. The term "speech" is used in two meanings. Firstly, speech refers to one of the types of human communicative activity: the use of language to communicate with other people. In this sense, speech is a specific human activity, expressed either verbally or in writing. Secondly, a speech is the result of an activity depending on the conditions and goals of communication. Differences between speech and language are as follows. Firstly, the speech is concrete, unique, relevant, deployed in time, implemented in space. Secondly, speech is active, unlike language, less conservative, more dynamic, mobile. Thirdly, speech reflects the experience of the speaking person, is determined by context and situation, is variable, can be spontaneous and disordered. Each statement in the communication process performs a function (establishing contact, attracting attention, transmitting information, etc.). The particular functions of specific utterances can be combined into more general ones called speech functions. The following speech functions are usually distinguished:;) communicative, or representative (representation - representation, image), which is dominant;) appellative (appeal - appeal, appeal, i.e. impact), which is grammatically expressed mainly in the imperative mood and vocative form;) expressive, with which the expressiveness of speech is achieved;)

fatal, i.e. contact installation. It affects the area of speech etiquette and is carried out through the exchange of ritual formulas;) metalanguage, i.e. interpretation function, when the speaker or the listener needs to check whether they use the same code when communicating;) is voluntary, i.e. function of expression of will. So, the functions that speech performs in each specific communication situation determine the appearance of the statement, primarily the selection of words and syntactic structures. The dominant function of speech is the communicative function, i.e. service communication process. The communication process can be considered as the exchange of information between people, and its goal is the awareness and understanding of the transmitted and received information. The information contained in the speech is defined as the verbalized transmission of the already obtained, meaningful and organized facts of objective reality.

Intonation is a unity of interconnected components: melodies, intensity, duration, pace of speech and pronunciation timbre. In some studies, pauses are included in the components of intonation. Together with stress, intonation forms the prosodic system of the tongue. Intonation is an important means of forming a statement and revealing its meaning. In a utterance, intonation performs the following functions: distinguishes between communicative types of utterance - prompting, question, exclamation, narration, implication (implication); distinguishes parts of the statement according to their semantic importance, emphasis; prepares a statement into a single whole, at the same time dividing it into rhythmic groups and syntagmas; expresses specific emotions; reveals the subtext of the statement; characterizes the speaker and the communication situation. The first two functions relate intonation to the language system, the rest are related to the speech sphere. A special role is played by intonation within the whole text: it colors texts of different styles and genres in different ways, divides the text into semantic parts, at the same time making interphrase communication, is an active factor in the emotional and aesthetic impact on the listener. In a literary text, intonation performs a pictorial function, drawing some elements of reality: fast and slow movement, large and small characters, the emotional state of characters, the forces of good and evil in fairy tales, etc.

Intonema has a plan of expression and a plan of content and is one of the signs of the language. Intonemes form a system of linguistic units of the suprasegmental level of the language. In the intonation system, figures are also distinguished: increasing and decreasing melodic movement in different parts of the phrase (ascending intonation, descending intonation), melodic peaks. By themselves, they do not matter, but they can change the communicative and theme-rheumatic characteristics of the utterance. The first highlighted feature of non-verbal messages is their situationality: the tone of voice indicates the current state of the speaker and his attitude to the subject of the conversation, but cannot report his experiences last week; people will knock on the door differently depending on their emotional state and on whose door they knock. The second feature of non-verbal messages is their synthetics. Expressive behavior is difficult to break down into separate units. The spontaneity, spontaneity of many non-

verbal actions is another feature of them. Even if people try to hide their intentions or emotions, for the majority they will express themselves through elusive “expressive habits” or “micro expressions of facial expressions or gestures”. People begin to learn most non-verbal signs from childhood through observation, copying, imitation. Non-verbal means of communication are generally universal. However, in some aspects there are differences in the behavior of people of different cultures, ages, and also in accordance with gender differences. The function of non-verbal messages is the exchange of information. Using non-verbal messages you can get the following information: Firstly, this is information about the identity of the interlocutor or communicator. It includes information about: temperament; emotional state in a given situation; self-esteem; personality traits and qualities; communicative competence, the ability to enter into interpersonal contact, supports it and leaves it; social status; belonging to a specific group or subculture. Secondly, this is information about the attitude of participants in communication to each other, which includes information about: the expected level of communication (social and emotional proximity or remoteness); the nature of the relationship (dominance - dependence, disposition - non-disposition); the dynamics of relationships (the desire to maintain communication, stop it, the desire to "find out the relationship", etc.). Thirdly, this is information about the attitude of the participants in communication to the situation itself. She has information about involvement in this situation (calmness, interest) or the desire to get out of it (nervousness, impatience, etc.).

Nonverbal and verbal communication, accompanying each other, are in a complex interaction. The function of supplementing non-verbal messages makes speech more expressive, clarify and clarify its content. If you shake the interlocutor’s hand with both hands at the moment when you tell him that you are very happy to meet, such a gesture complements your speech message. Speech is more accurately understood and better remembered if it is supported by gestures. For example, in a store, a person accompanies a request to sell two identical types of goods with a gesture (shows two fingers). Non-verbal signs can be used to enhance the most important points in speech. So, you can attract the attention of the listener by increasing the volume of the voice, pausing before the words or gesturing in a certain way (for example, the index finger raised up - the sign “this is important”).

Sources used:

1. Andreeva G.M. Communication and interpersonal relationships. The Psychology of Influence - St. Petersburg: Peter, 2001. - P. 310.
2. Ganina V.V., Kartashkova F.I. Human emotions and non-verbal behavior: a gender aspect. - Ivanovo: Publishing house "Ivanovo State University", 2006. - 201 p.
3. Dobrovich A. Interpersonal reactions. Psychology of Influence - St. Petersburg: Peter, 2001. -- S. 202.
4. Povalyaeva M.A., Ruter O.A. Non-verbal means of communication. Series "Higher Education". - Rostov n / a: Phoenix, 2004. -- 352 p.

PHYSICAL THERAPY FOR SOME DISEASES OF THE MUSCULOSKELETAL SYSTEM

Annotation: This article discusses physical activity for some diseases of the musculoskeletal system.

Key words: members of the main movement, treatment, physiotherapy, physical education, healthcare.

Physical therapy for some injuries and disorders of the musculoskeletal system. A physical training is a quick and complete healing of a person using a variety of special exercises. Therapeutic physical training is a novelty in the field of modern medicine. This type of treatment has gained a foothold in the life of scientists because of their scientific knowledge. The therapist was young as a physicist, but was known to some extent. During the second and third millennium BC, Arab countries, Greece, India, and China used different types of exercises and exercises in folk medicine. In ancient Greece, gymnastics was used as a form of healing called gymnastics. Its development is related to the name Hippocrates.

While physical therapies are used to treat various injuries and wounds, on the one hand, they can play a major role in mobilizing the injured body and restoring the function of injured members. Suffice it to say, the healing of the injury depends primarily on the patient's mood and confidence in his or her recovery. Then the physical role of exercise is directly influenced by the physical activity of the physician, which increases the health of the whole body and increases the tone of the patient's life. Experiments in the field of medicine show that the rational use of physical therapy can accelerate the healing of soft tissues and the growth of broken bones. In the first stage of treatment, the therapist will prevent physical atrophy and fracture of the injured muscles, flexibility of the joints, joints of the joints. to maintain full mobility. The activeness of the patient in this case, his persistence and trust in each treatment are essential to the proper treatment. Therapy is widely used in clinics in the treatment of internal illnesses and in the recovery and development of external respiratory function, such as paralysis and atrophy to prevent metabolic disorders. Physical therapeutic tools are also used in physiotherapy treatments. Injuries of the musculoskeletal system cause the anatomical integrity of the tissues and their functions, as well as the general and local reaction of various systems of the body.

Changes in the muscles and tissues are not only the result of injury, but also aggravate them. Injuries are always accompanied by movement disorders and

headaches. In the treatment of fractures, bone fracture is performed by restoring its shape, length, and bone healing. Attachment, stretching, and operation are used to move the broken area. In 70-75% of patients with more bone fractures, fixation methods, such as gypsum ligaments and polymeric materials, are used. When extraction (extensional method) is applied, weights (loads) are used to adjust the fractures of the bones from several hours to several days (the first reposition phase). Adaptation of broken bones is accomplished by fixing screws and metal fixers, bone transplants (adjusting open and closed bones). Therapeutic bodybuilding is a mandatory component of complex therapy as it has a positive effect on the function of the musculoskeletal system and various systems of the body on the principle of motor-visceral reflexes. '. Bodybuilding is recommended after severe pain relief from the first day of injury. Prohibition of the use of therapeutic medical.

Bodybuilding is not recommended during paralysis, high blood loss, the risk of leakage, and during bleeding and severe headaches. Massage is not recommended for purulent processes and thrombophlebitis. In exercise, it is important to remember that the primary bone packing is not yet strong. During this period, there is an increase in general exercise and a variety of therapeutic procedures, and the patient needs to be trained to stand, that is, he / she is trained with the vestibular apparatus, is trained to walk in armchairs, and has a healthy foot function. Normal settings are restored. Treatment of bladder and spinal cord injury begins on the first day of injury. During the 1st period, exercise is given to the fingers, to the shoulder, to the back, when the hand is sent to the side. This action is given when the whole independent hand is sent to the side. This activity is performed in combination with general strengthening, relaxation and breathing exercises. In period 2, the shoulder surface is transferred to the muscles. During the 3rd period, resistance training will be provided with equipment. When the bones are broken off, the physical therapy is administered for 2-3 days. Special exercises for the injured limbs are given to healthy segments along with general breathing and breathing exercises. It is ideomotor, isometric, and dynamic exercise. In the 2nd period, exercise is complicated, and in the third period, muscle strength and normal activity are restored.

When the upper and middle part of the shoulder bone is torn, the torsion is not applied until the bones are healed. Practice resistance training for fingers and forearm. When the shoulder bone and lower elbow area are fractured, special exercises will be performed on the shoulder, fingers, and hands. In the 2nd period, writing and bending movements of the shoulder supination and pronation on a flat surface, and further writing and twisting are performed poorly. Exercise of supination and pronation when the diaphragm of the shoulder bones is given after good bone healing, in the 1st period active exercises on the fingers. When the bones of the ankle are broken, the exercise will be ideological for 1 to 2 days to the lower limbs and the injured area. In Phase 2, active exercises will be performed on the affected fingers and the segment of the arm and fingers. Each

finger is given special exercises. These exercises involve the use of walking sticks, swings, balls, ladders and espenders.

Sources used:

1. Mirziyoev Sh.M. We will continue with the path of national development and take it to a new level. - T., Uzbekistan, 2017.
2. Strategy of actions for the five priority directions of development of the Republic of Uzbekistan in 2017-2021. February 7, 2017
3. Law of the Republic of Uzbekistan "On Physical Education and Sport" 2015 04. 09.
4. Umarov D. Sredstava and methods of professional-practical training of students and students. Tutorial. T. 2010.
5. Saraeva L.R. Physical culture and sports in the program of college students. Tutorial. X. 2008.
6. Matuxno. E. V. Professionalno-Precision Physics Supply. Tutorial. K: 2013

*Israilova D.A.
teacher
Tashkent Institute of Irrigation and
Agricultural Mechanization Engineers
Uzbekistan, Tashkent*

TEACHING WRITING IN A SECONDARY SCHOOL

Annotation: This text consists in improving writing skills in a secondary school. Pupils may need writing instructions at the most basic level - learning to form the letters and other symbols of the English writing system.

Key words: writing, letter and sounds, spelling.

The targets of instruction in foreign language includes, besides speaking and reading it, additionally writing it. Every college graduate should be able to writing a letter inside the foreign language he has studied, to preserve up a correspondence in it with pals living abroad. Writing in the foreign language is also a very vital way of guidance. As a method of education, writing serves to consolidate both acquired linguistic expertise and conduct of using the language. Writing enables students to assimilate letters and sounds of the English language, its vocabulary and grammar, and to broaden conduct and capabilities in pronunciation, speak me, and studying. So, writing could be very important talent. The realistic cost of writing is notable due to the fact it is able to restoration patterns of all kinds (graphemes, words, terms and sentences) in scholars' reminiscence, as a result producing a powerful effect on their thoughts. Writing consists of penmanship, spelling, and composition. The latter is the aim of mastering to write down. Proficiency in expressing one's mind in written shape promotes skill ability within the use of the spoken language. Writing is also a distinctly powerful way of testing the pupils' understanding and mastery of the overseas language. Setting test papers allow the instructor to appraise the whole magnificence of each and every student in acquiring knowledge of how, in addiction formation, and within the development of unique competencies. In the English language study room, writing activities serve exceptional purposes. On one hand, they help your classroom scholars to research non-public, educational, or expert writing that they will use in their day-by-day lives. On the other hand, writing in English has a greater pedagogical position. It reinforces the learning that goes through the medium of listening, speaking, and learning capabilities.

Since writing is a complex talent, it should be advanced through the formation of conduct along with:

- (1) the addiction of writing English alphabet letters;
- (2) the habit of converting speech sounds into their symbols — letters and letter mixtures;
- (three) the dependency of correct spelling of phrases, phrases and

sentences; (four) the various addition writing physical games that lead pupils to express their mind in connection with the undertaking set.

The following elements are of great importance in formulating: 1. Auditory notion of a legal, a word, a word, or a sentence, i.e., proper heaving of a sound, a word, or a sentence.

2. Articulation of a validity and pronunciation of a phrase, a phrase, and a sentence by the way the scholar writes.

3. Visual perception of letters or letter mixtures that stand for sounds.

4. The strength of the muscle tissue of the hand in writing. The ear, the eye, the muscular tissues and nerves of the throat and tongue, the muscles of the muscle tissue of the hand participate in writing. And finally, but not at least, which is the most important aspect of the development of writing and the development of lasting writing is the students' understanding of some policies that govern writing in English. Our technique believes that teaching and learning is a way to ensure students' development in writing. Since scholars must study penmanship, spelling, and composition, it is important to recognize the problems pupils find in mastering to write English. The English letters' writing does not present a lot of problems due to the fact that there are comparable loads of letters in both languages. Only some letters, together with s, r, t, b, h, l, f, j, I, G, A, N, and so on, may be strange to Uzbek learners. Pupil find it hard to make each stroke non-stop while the letter body occupies one space, the stem one extra space above, one tail underneath. The most difficult component for Uzbek learners in mastering to jot down is English spelling.

The spelling system of a language can be based on the following standards:

1. Historical or conservative principle while speaking of the pronunciation of earlier intervals in the history of language. e.g. English: busy, delivered, daughter.

2. Morphological principle. The morphemic composition of a word in writing is taken under consideration. e.g.; in Uzbek: fish, fish; the root morpheme is fish, in English: answered, requested; the affixal morpheme is -ed. three.

Therefore, training in penmanship implies: visual notion; observations observed through a few reasons at the teacher's part; exercise below the instructor's supervision in class, and independently at home. In spelling guidance the instructor must think about the English Complexes of Spelling and teach scholars how to overcome these problems. The following sporting events may be recommended for the motive:

- Copying. The aim of this exercise is to allow the pupils to practice what has been taught in Listening and Speaking.
- Dictation. This kind of writing exercise is much more difficult than copying. Dictation is a valuable exercise because it trains the ear and the as well as the eye, the act of dictating words to be typed, written down, or recorded on tape.
- Writing answers to given questions. The query helps the pupil each with phrases and which sample is required for the solution. Each of the types of written exercise stated above is broad to the student's spelling within the goal

language and to restore the linguistic fabric of favorable conditions for developing their skills in writing compositions.

To conclude this article Writing skills serve two purposes within the English language lecture room:

1) Learning the types of personal, instructional, and expert writing that college students want in their day to day lives.

2) Reinforcing the mastering that goes on through the medium of other language competencies. In planning and conducting sports with your college students: Be sure to include activities that allow your students to talk about ideas that are significant to them; - Encompass physical games that help your students recognize and apply the functions of written discourse: in general, business models, methods of expressing logical relationships, and so on. Use pre-writing sports to generate ideas and provide language resources wished for writing tasks.

Sources used:

1. Abella R. (1992). Achievement tests and elementary esol exit criteria: An evaluation. *Educational Evaluation and Policy Analysis*. 14, (2). 169–174.
2. Shaughnessy M.P. (1988). Diving in: An introduction to basic writing. In G. Tate & E.P.J. Corbett. *The Writing Teacher's Sourcebook* 297-302. New York: Oxford
3. *Teaching English as a second language*. Washington, DC, May 1989
4. Jalolov J. *Methods of teaching foreign languages* Tashkent, 1996.

*Kadirova Kh.
master's degree
the Department of Ethics and Aesthetics
Faculty of Social Sciences,
National University of Uzbekistan
named after MirzoUlugbek
Uzbekistan, Tashkent*

LOVE AS A MORAL VALUE

Annotation: This article explains the moral nature of love. Discusses approaches to the concept of love in the works of thinkers.

Key words: love, morality, values, positive feelings, humanity.

In a broad sense, love is a moral and aesthetic feeling expressed in a selfless and selfless desire for one's object, in need and readiness for self-giving. Love is an unusually capacious, multi-valued and multifaceted concept: it includes love for people (humanism), and love for the motherland (patriotism), for art, nature, travel, and parental love, and children's love for parents. But the minds of people are mostly occupied by the love of women and men. Love is a sense of purposeful attachment to a subject or object, requiring constant and close contact with them. The main difference between love and friendship is that the object of love can be anything, while friendship is a two-way relationship with another person. In addition, friendships, despite their individuality and concreteness, are more unified in forms of manifestation than love relationships. Love has the most diverse forms and ways of manifestation. Love refers to an extremely dynamic reflection of feelings and relationships. Friendship, having arisen and creating its own rituals, does not change over the years.

Love is constantly evolving, changing its strength, orientation, forms of existence. But it is wrong to assume that love is an attitude only to a specific person, to the object of love. If a person loves only one thing, this is the attitude of expanded egoism, love is a form of attitude towards the world as a whole. Common signs of love: the need to connect with the object of love, whether it be things, people, material objects, processes or spiritual entities. That is, you can love jewelry, parents, mushroom picking or poetry and strive to get what you love or do what you love, enjoy intimacy with the object of love. This is not to say that love always has the same moral value: you cannot compare the love of chocolate and the love of mother, love of animals and love of their country. But any love has moral value in the context of human behavior. If, out of love for chocolate, a person is ready to steal it, then his love is immoral and socially dangerous. To build a hierarchy of moral value of types of love is quite difficult. We can distinguish: a general orientation to love, that is, openness to the world, the need for closeness, the ability to care, pity, compassion, the moral value of which is in

the elevation of personality; love of objects, so to speak, of a higher order - to the Motherland, to its people, which in combination with a sense of duty, honor, responsibility forms the basis of a moral worldview; individual love for parents, children, a man or a woman, giving a special meaning to the life of a particular person; love for objects and processes, which has an indirect moral value. Individual sexual love is an interpersonal unity with another person. However, can any interpersonal unity be called love? To love in the moral sense means, first of all, to give, not to receive. But, sharing his life, a person spiritually enriches another person. Thus, we encourage the other to give as well, and on this basis we create something new. The ability to love, giving back depends on the development of personality.

The ancient Greeks distinguished four types of love: Eros - enthusiastic love, bodily and spiritual passion, violent craving for possession of a loved one. This passion is more for oneself; there is a lot of egocentrism in it. She is the "masculine type", it is rather a feeling of an ardent young man or young man; it is less common in women. Filiya is love-friendship, a more spiritual and calmer feeling. Psychologically, she is closest to the love of a young girl. Among the Greeks, filia united not only lovers, but also friends. Agape is an altruistic, spiritual love, full of sacrifice and self-denial, built on condescension and forgiveness, similar to motherly love. This love is not for its own sake, but for the sake of another. Among the Greeks, this is not only a love feeling, but also the ideal of humane love for one's neighbor. Storge - love-tenderness, family love, full of soft attention to the beloved. She grew out of a natural affection for family and emphasizes the carnal and spiritual kinship of lovers. Love is the greatest value, property and right of a free person ... A person who loves becomes more sensitive to beauty. A special aesthetic of love arises - a person's craving for a perfect life, which is built according to the laws of beauty, kindness, freedom, justice. Love unites one person with another, helping him overcome the feeling of isolation and loneliness. There is a paradox in love: "two beings become one and remain two at the same time" (E. Fromm). However, love is not a fluke or a passing episode; love is an art that requires self-improvement, selflessness, readiness for self-sacrifice from a person. E. Fromm identifies five elements of love: giving, caring, responsibility, respect and knowledge.

Love as giving is the highest manifestation of the power of a person who is able to give, the forces giving rise to reciprocal love are a way of self-realization, which consists in giving, not taking. Love as a manifestation of care and interest requires a spiritual response, the expression of diverse feelings in relation to a loved one. It is creative and fruitful, it resists destruction, conflict, hostility. This is a form of productive activity. Love as a responsibility is the answer to the expressed or unexpressed needs of another human being, the state and readiness to "respond". A loving person feels responsibility for his neighbors, as he feels responsibility for himself. In love, responsibility primarily relates to the spiritual needs of another person. Respect for love is the ability to see and accept a person as he is, and not as I need him as a means for my purposes. This is a willingness to

realize its uniqueness and individuality. But “it is impossible to respect a person without knowing him: care and responsibility would be blind if knowledge did not direct them” (E. Fromm). Knowledge is a necessary aspect of love, allowing you to penetrate into the essence, "secret" of a loved one and realize all other aspects of love. Absolutely complete, all-encompassing love implies an organic unity of all these aspects. So, love is not only the highest moral value, but also a real earthly attitude, and attraction, and a relatively independent desire, and need, and in this capacity is the highest form of interpersonal communication.

Sources used:

1. Базарова М.В. Любовь как смысложизненная ценность // Ценности интеллигентного мира: Сборник статей Всероссийской научной конференции: В2-хт.-Т. 1.-Вып. 3,-Магнитогорск: Изд-во МГГУ, 2006.-С. 149-153.
2. Рюриков Ю.Б. Любовь на исходе XX века. - М., 1998
3. Фромм Э. Искусство любить - СПб., 2005.

*Karimova J.
teacher english language
Tashkent Institute of Irrigation and
Agricultural Mechanization Engineers
Uzbekistan, Tashkent*

INTERNET AS A RESOURCE FOR ONLINE-LEARNING ENGLISH

Annotation: In this article deals with methodic and procedures which are used to learn a foreign language quickly and productively.

Key words: internet, word-painting, net services, communication, fashionable education.

The internet has obtained a lot of common and a lot of advantages for many fields of teaching. If we tend to count the advantages of technology, initial of all, it's apt for locating correct sorts of info. In many ways, it is difficult to discuss any aspect of contemporary society without considering the Internet. Many people's lives are saturated so thoroughly with digital technology that the once obvious distinction between either being *online* or *offline* now fails to do justice to a situation where the Internet is implicitly *always on*. Indeed, it is often observed that younger generations are unable to talk about *the Internet* as a discrete entity. Instead, online practices have been part of young people's lives since birth and, much like oxygen, water, or electricity, are assumed to be a basic condition of modern life. As Donald Tapscott (2009, 20) put it, "to them, technology is like the air." Thus, in many ways, talking about *the Internet* and education simply means talking about contemporary *education*. The Internet is already an integral element of education in (over)developed nations, and we can be certain that its worldwide educational significance will continue to increase throughout this decade. As an example, if you simply push or write the word-painting on the net, you're abound with cartoon maps, and every one pictures that illustrate image. Moreover, at intervals news, you'll be able to stumble upon a good deal of recent info that has recently happened in any place within the world. On the opposite hand, we must always ne'er enable students to only copy the incorrect info, because, it's additionally its own manner and principles of looking correct resource. The most reason for this concept isn't supplied with an honest quality and accuracy of knowledge.

For many commentators, the Internet has always been an inherently educational tool. Indeed, many people would argue that the main characteristics of the Internet align closely with the core concerns of education. For instance, both the Internet *and* education are concerned with information exchange, communication, and the creation of knowledge.

The Internet is therefore portrayed as allowing education to take place on an *any time, any place, any pace* basis. Many commentators extend these *freedoms* into a transcendence of social and material disadvantage, with the Internet perceived as an inherently democratizing medium. The ability to support *freer* and *fairer* educational interactions and experiences is seen to reflect the Internet's underpinning qualities as "a radically democratic zone of infinite connectivity" (Murphy 2012, 122).

English is additionally studied as a distant language in countries wherever it's not typically used as a medium of communication. English is sometimes the primary or most typically educated foreign language in several countries, and folks comprehend it a bit a minimum of.

In some things, the utilization of net will facilitate the scholars and educators with their thinking skills whereby they're besieged with plenty of knowledge than they presumably can ever use or want. Once the scholars scan a lot of, they will gain plenty of knowledge which might stimulate their brain to suppose deeper. They're going to vary concepts to debate or argue regarding. It additionally involves them to prepare through the data found and choose what and that one is most significant and relevant.

Advantages of online learning

1. It's less expensive: Your customers can examine with any tool this is linked to the Internet. There's no want to hire a constructing or pay for pricey utility bills which can be required to provide college students with a learning facility. In addition, college students and instructors will now not trip to elegance, thereby saving them cash as nicely!

2. It takes much less time: Not handiest does getting rid of the need to commute save cash, however it also saves all of us time. Moreover, the teacher or teacher doesn't want to give the same magnificence repeatedly to exceptional businesses of students. He or she best needs to prepare the content as soon as after which proportion it with specific businesses at whenever essential.

3. It permits for self-paced mastering: Students or trainees can take guides from their own devices every time and anywhere. So, folks who don't have time for conventional instructions can study on line when they have the time.

4. It's contemporary: Most human beings today opt to eat content material the use of the Internet. The very reality which you are reading this newsletter on line is evidence of that! We now use the Internet to study the news, watch our favorite TV suggests, chat with buddies, ebook appointments, keep, and so much extra.

5. The chance to inter-act with group members from different countries or cities.

6. The opportunity to re-visit former lessons recorded and stored on archive to assess progress and to revise topics

7. Students can work at a pace which suits them – each person learns at a different speed – some students need to view the material more times than others.

8. Different learning styles can be accommodated through different learning techniques.

To sum up, e-learning is now changing the way training and knowledge are being disseminated globally. Hallowed universities and professional institutes are now turning to the new technology to augment or up-date existing courses and training delivery. There are even some teaching aides the new technology can deliver which were not formerly available.

Sources used:

1. An e-learning Tax Program, Computers and Education, 45, 2, 217-229. European Commission (2001). The eLearning Action Plan: Designing tomorrow's education.
2. Robert I.V. Modern information technologies in education. – M.: School Press, 1994. – P.215.
3. <http://www.indiastudychannel.com/resources/163343-Importance-of-the-English-in-this-modern-world.aspx>
4. Improve Accounting Students' Learning Outcomes," Accounting Education: An International Journal, 12 (4), 373-391

FEATURES OF PEDAGOGICAL ACTIVITY IN THE SYSTEM OF HIGHER EDUCATION

Annotation: In the state of the art of teaching the image of a person Analyzing the state of pedagogical activity, state-of-the-art techniques.

Key words: pedagogy, methodology, methodology, image, science, knowledge.

The idea of technological development (more precisely, mechanization of the pedagogical case) belongs to AS Makarenko. In the foreign ped. science is the concept of ped. technology appears in the 50-60's. In the national scientific and pedagogical literature this term appears in the 70s. To the first publications on ped. technologies include works by V.P. Bepalko.

The expression «soc. Technology» appeared in the 70-80-ies in connection with the need to develop social problems in society. Socio-educational technology - a set of techniques and methods used by social. services, soc. teachers to ensure the effectiveness of the process of socialization of the younger generation, and, secondly, the method of implementing social, ped. activities specific to soc. pedagogue on the basis of its rational division into procedures and operations in order to select the best means and methods for their implementation.

Let's consider the basic concepts necessary for a correct understanding of the process of the technological social. ped. activities.

Method - (from methodos - the path of research, theory, teaching) the way to achieve any goal, the totality of techniques and operations of cognition of reality (for example, methods of education, methods of teaching, methods of pedagogical rehabilitation, correction, etc.).

Method in social. pedagogy is a way of solving a specific problem of a person, a group. Feature of social. pedagogy is aimed at turning a person into solving their own problem.

Method - a set of methods that provide a solution to a specific problem (for example, the methodology of teaching letters, the technique of forming a habit). The methodology consists of the following elements:

- the formulated problem;
- set of methods;
- the order of their application.

Means are what lead to the achievement of the chosen goal. Means are the tool of the method. Through them, the method is implemented.

Reception - the specification of the method, its «binding» to the real ped. of the situation. In soc. pedagogy is a way of using any means in the process of social. - ped. activities

Technique - (art, skill, skill) - a cumulative characteristic of skills and techniques used in any activity.

Socio-pedagogical technology is an optimally selected set of social and pedagogical means: methods, methods, means and algorithm (strict sequence) of their application - to solve a clearly formulated social and pedagogical problem with a guaranteed high result, for which there is a measurement tool (quantitative and qualitative criteria of effectiveness and special methods).

Unlike the technique, the technology does not allow distortions and changes and can be carried almost completely. Its use is significantly less influenced by subjective factors, for example, the personal qualities of a specialist). The introduction of significant changes in technology will lead to a failure to obtain a guaranteed result.

Technological social. ped. the activity has a certain specificity:

1. conceptuality - i.e. reliance on a certain concept;
2. systematic - i.e. possession of all the characteristics of the system: the logic of the process, the interrelation of all its parts, integrity;
3. profitability - i.e. its application makes it possible to optimize the work of the social. teacher by creating a reserve of working time;
4. Relative (partial) algorithmization. The main object of activity is a person, therefore the process of activity can not be completely broken down into a series of operations and algorithms (because the person's response is unpredictable);
5. Correctibility of activities - i.e. the possibility of constant feedback;
6. Reproducibility (it can be implemented by social educators working in various institutions and organizations).

Classification of social. ped. of technologies

The most significant reasons for the classification of social. ped. technologies include:

- type of social. ped. technologies (they can be general, private and special);
- appointment (this can be pedal correction, ped rehabilitation, re-education, vocational guidance work);
- subject of application - social. the teacher (the level of his professionalism, individual qualities, etc.);
- the object of destination (student, family, etc.);
- place of application (educational institution, specialized center, place of residence, etc.);
- Implementation variant (methods used in technology, method of achieving the goal, for example, training).

Sources used:

1. I.I. Popov, P.B. Khramtsov, N.V. Maksimov. Introduction to network information resources and technologies. Tutorial. Moscow: RPGU, 2001, 207 p.

2. Official site "AKDI Economics and Life" - www.akdi.ru 3. F.V. Shutilov, M.V. Zelinskaya, M.F. Bovykina Types of information technology

Kuchkarov U. L.
teacher physical education
Namangan Engineering
Technological Institute
Uzbekistan, Namangan

INFLUENCE OF PHYSICAL CULTURE AND SPORTS ON THE FORMATION OF PSYCHOLOGICAL CHARACTERISTICS OF PERSONALITY

Annotation: This article discusses the impact of physical education and sports on the personality of psychological characteristics.

Key words: sport, physical education, physical education, sports, will, personality, gymnastics.

Not only does anyone feel healthy, but the team also builds relationships with strangers, contacts with strangers, and accessibility. Physical activity has its own specific features. It is distinguished by its goals, achievements, and aspects of other disciplines. The activities of the sports sector include preparation and participation in sports, the qualities required by the athlete: qualification, skills, knowledge, agility, physical and mental strength. Teamwork is also one of the peculiarities, and managing a team of athletes requires special knowledge. This is why sports psychology results from personal research. It is divided into important sections: educational psychology and sports education, physical psychology, technical and communication training, sports team psychology, sports psychodynamics and more. The sporting skills increase mainly through their respective divisions; (for example, football psychology, swimming psychology, chess psychology, etc.) The exact role of any science in the system of demand is of a methodical importance for the subject. Sport psychology is a human sport.

That is why it is important to study sports psychology in the human sciences. According to academician BM Kedrov, when we talk about psychology, we can see that the natural sciences about man are in the social and philosophical sciences. On this basis, psychology can determine the role of sports-related sciences. When it comes to sports psychology in the human sciences, it is important to take into account the physicality. Psychology and sports are the theoretical foundations of sports psychology. The comprehensive development of physical culture and sports is a bit more complicated and difficult. This is a multifaceted task that takes its place.

Physical education is inseparably linked with moral education. During sporting events and competitions, the athlete nurtures honesty, dignity, respect for his opponent and other moral qualities. Regular exercise in sports has a strong influence on mental development. The mental connections between exercise and sports are directly related to each other. The purpose of physical education and

sport is to teach students the requirements for physical development and healthy lifestyles.

At the same time, physical education and sporting activities can greatly contribute to the positive development of occupations. Students will be in the form of morning physical education, physical education, sports activities, sports competitions and holidays. Morning exercises are performed in the student dormitory, in the living room and family. Morning exercises can include exercises for the hands, feet and body muscles and breathing exercises. The lessons of physical education are organized according to the curriculum of the students. In physical education classes, students will be taught techniques of football, basketball, volleyball and handball. Training and skills in track and field athletics, gymnastics, wrestling and swimming are also being taught. Scheduled sports events and competitions include hiking, water treatment, swimming and swimming, group competitions and tournaments. Sports clubs gain specialization in sports. Students demonstrate physical, technical and tactical training during sporting events and sporting events. The students also learned how to take physical exercises in water, sun and air to help with the tourism. Practical testing was conducted to assess the level of physical education and physical training of students in the processes of physical education and sports and health.

The students will be given morning lessons in physical education institutions and living quarters, physical education classes, sports clubs, sporting events and tournaments, weekends, hiking and tourism activities, family social activities. The beneficial effects of healthy working processes and healthy lifestyles are immeasurable. Physical education and sport activities in educational institutions are organized according to the program of physical training. Physical education programs will be improved according to the student's age and gender and the level of physical development of his or her body. The content of extracurricular activities in the physical education curriculum and the content of extracurricular activities is shaped by modern requirements. In addition, students will learn the positive effects of physical training and sports activities in the process of physical education and sport, as well as the rules and requirements for independent exercise, the use of water, sun and air. information about the theory. Effective organization of physical education and sports, educational institutions and living quarters for students will ensure that the future of our country is physically and spiritually mature, and an active member of our society. Physical education is the main goal of physical education, with the goal of changing the physical state of a person. Physical education and pedagogical process is aimed at improving the human body, forming skills and skills of movement. Hunting was the main reason for living conditions and hunting. From the earliest times of the primitive community, physical efforts have been made to struggle, to find a place in the community and to hunt. People, though unconscious, have sought to develop their physical qualities such as agility, strength, endurance, agility and courage. As you can see, the physical training came with the formation of human society.

Sources used:

1. Mirziyoev Sh.M. We will continue with the path of national development and take it to a new level. - T., Uzbekistan, 2017.
2. Strategy of actions for the five priority directions of development of the Republic of Uzbekistan in 2017-2021. February 7, 2017
3. Law of the Republic of Uzbekistan “On Physical Education and Sport” 2015 04. 09.

*Makhmudov N. M., d.f.
professor
department of microeconomics
TSEU
Avazov N. R.
student
TSEU*

INVESTMENT AS A SOURCE OF FINANCING

Annotation: This article discusses the pros and cons of direct investment and various investors.

Key words: investment, investor, work, group, company, stage, money.

For most investment companies and funds, investing in a non-core business is a form of direct investment. In fact, they buy not only and not so much in order to receive part of the current income from ownership of the company's shareholding, but in order to then resell it. Such investments can provide a return on the level of 50% per annum. Of course, provided that the object for investment is selected adequately.

Direct investments are traditionally classified as alternative. Meanwhile, for many developing economies, for example, China, they act as a leading source of income, whose annual "capacity" is estimated at hundreds of billions of dollars (here we are talking primarily about foreign direct investment). Recently, direct investment has become increasingly popular in our country. According to our data, almost 40% of company owners are ready to cede a share in the business to a direct investor.

Direct investments can be used to develop a business, regardless of what level of development a particular company is at. Now they are perhaps the most affordable investment tool for most domestic firms. It is worth noting that here we do not consider venture capital funds, the strategy of which is somewhat different from that to which the classical private equity funds are oriented.

The main advantage of direct investment is the ability to obtain the funds necessary for the implementation of a project aimed at business development. At the same time, not only money is invested in the company, but also intangible resources - consultations from the side of the investor, his connections, knowledge and authority. Information that a well-known private equity fund has invested in a business has a positive effect on the image of the recipient of funds as a business partner.

Direct investment involves some significant limitations. First, the investor who has invested in the company expects to return them after receiving a certain income. Moreover, the return on investment should be at least 30-40% per annum, for some projects higher requirements may be imposed. The return of funds may

occur due to the sale of the received share to a strategic investor, its redemption by management (co-owners of the company) or its sale on the stock market as a result of IPO.

Secondly, a company attracting a direct investor should be prepared for significant changes in the management system. This may include a transition to international financial reporting standards, a change in the structure of the company in order to increase its transparency, a change in the part of managers (an investor's representative or an approved specialist often takes the post of financial director), and restrictions on strategic decisions (large transactions can be made only with the consent of investors).

Thirdly, when working with a direct investor, the company should be ready to undergo a comprehensive legal diligence, financial, technological, and marketing review process.

If the owners of the company decide to attract a direct investor, they must assess how ready the company is to start its search. The following points are important here.

Business plan. A direct investor most often invests not in start-ups, but in a growing business, which needs additional funds to move to a new stage of development or to implement a promising project. The description of the direction of investment of attracted funds does not always have to have the canonical form of a detailed business plan, sometimes a brief description of the idea is enough. The investor will still calculate for himself the prospects of the project.

The presence of a qualified management with obvious professional achievements. This is an important point for many direct investors. Still, they do not buy the whole business and do not seek to participate in the operational management of it. They must be sure that the specialists available at the company will be able to successfully implement the project for which money is allocated.

Status and dynamics of the business - investors prefer to invest in growing companies. Only in rare cases, they may be interested in the result of overcoming stagnation or recession.

State of the industry. This factor is not important for all investors, but many of them prefer to invest in growing markets that have not yet reached saturation.

Owners should immediately decide what share in the business they are ready to cede to the direct investor. Many investors invest in a company only if they receive a controlling or blocking stake.

The size of the company is not critical for attracting direct investment. Many participants in this market invest in small firms whose annual revenue does not exceed several million dollars. It is desirable that the company does not have debts and other burdens, had documents confirming ownership of assets, necessary patents and licenses. Investors most often negatively assess the presence of state companies or criminal structures among the owners of companies, and the company's participation in corporate conflicts. It is clear that a claim to the company by the tax authorities or lawsuits by third parties virtually eliminate the likelihood of a successful investment.

It makes sense to consider two main groups of direct investors - private and institutional. The former include private individuals (often top managers of large companies) who are looking for an opportunity to profitably invest available funds, and the latter include investment groups and private equity funds. They can be formal (positioning themselves as funds, for example, Baring Vostok Capital Partners) or informal (actually working as direct investment funds, for example, Alfa-Eco).

Intermediate positions are held by holdings and groups of companies diversifying their investment portfolios. On the one hand, such players differ from individuals in their capabilities and priorities, and on the other hand, direct investments do not serve as their main activity and are one-time projects.

Working with each of these groups of investors has its advantages and disadvantages. There are more private investors than funds, by definition, they often make less stringent requirements on the object of direct investment. However, the benefits of cooperation with private individuals are not so great - most often they give only money without additional resources in the form of knowledge and experience. Institutional investors impose more stringent requirements on the company that attracts investment, but also provide incomparably more. If we talk about companies that occasionally act as direct investors, then their requirements and capabilities are individual.

Each private equity fund has its own requirements. For example, Baring Vostok Capital Partners, among other things, assumes that the company should be break-even, the internal rate of return on investments should be at least 40% per year, the growth in the value of the company should be at least 300%. The FINAM Investment Holdings Direct Investment Fund is considering proposals for investing in the high-tech companies sector, in the entertainment industry companies, in industries characterized by low asset consolidation and high growth rates, as well as in retail trading companies, primarily operating ones in the consumer market and having a developed sales network. Almost all investment funds pay attention to such indicators as company management, profitability, revenue and profitability.

Sources used:

1. Hayek F. Private Money / Per. from English M. : Institute of Economics, 1998
2. Starodubtseva E.B. Investment Opportunities for Savings: German Experience and its Application in Russia // Banking Services, 2006
3. Rose Peter S. Banking Management / Per. from English M: Case, 1995
4. Raikhlin E. Fundamentals of economic theory. Financial and monetary system. M. : Science, 1999

HISTORY AND DEVELOPMENT HISTORY OF PHYSICAL EDUCATION

Annotation: This article discusses the history and development of the history of physical education.

Key words: physical education, physical education, competitions, sports, health.

The formation and development of physical culture and sports goes back to ancient history. A variety of home-found items, various monuments, paintings and drawings on the rocks, legends and legends of the generations lead to reflection on the culture, including the physical culture. The stages of physical education and sport development can be approximated as follows: The first period is the first (empirical) knowledge of the effects of early human development on the body, its accumulation, the ability to perceive the meaning of exercise, and the way it is passed from generation to generation. the period during which the conditions for the emergence of "exercise" and "physical training" were created. The second period - the first methods used in physical education - includes the period of slavery in ancient Greece and the Middle Ages.

The third period is the accumulation of theoretical knowledge about physical culture, from the time of awakening to the end of the nineteenth century. By this time, philosophers, doctors, and educators were aware of the endless importance of physical education in human education and considered it an integral part of the upbringing process. Numerous studies in this field have led to the formation of physical education as a science. The fourth period - from the end of the XIX century, as a scientific and educational subject, the theory and methodology of physical education were formed. In this period, physical education began to affect other aspects of society. The fifth period is the period of perfection and development of physical education as a science. In recent years, much has been done to study the role and importance of physical culture and sports in human life. New special disciplines: "Organizing and Managing Physical Culture", "Biomechanics of Exercises", "Sport Psychology", "Sport Metrology", "Sport Physiology", "Physical Fitness", "Valeology" and others he said. The formation of physical culture in Uzbekistan has a long history, which, in turn, has evolved over time. Initially, physical education emerged as a vital necessity. To hunt in a team means that a person needs to be agile, agile and physically fit and fast.

Labor and various types of military wars required physical training and exercise, and people were trained to hunt, work, and fight. Thus, the emergence and early development of physical education is of great importance in working, fighting, and hunting. Physical culture and education have a special place in this work. This is reported by the ancient Sparta, the ruins of Afrosiab, archeological excavations. These monuments are associated with signs of physical culture and events. In Uzbekistan, a number of ancient Uzbek writings on the physical strength, courage, bravery and courage of the people were called "Farhad and Shirin", "Tahir and Zuhra", "Alpomish and Barchinoy". Many national gatherings and ceremonies were devoted to individual wrestling, using different games and weapons, and focused on children's physical education. For example, horse riding, archery and fencing have been taught since early childhood.

Physical education is an integral part of the general education aimed at improving the health and harmonious development of the human body. One of the indicators of the physical culture in the community. The main means of physical education: physical activity, physical training, work and hygiene. Physical education is combined with mental, ethical, hard work and aesthetic education. Physical education and sport, along with the physical development of students, play an important role in shaping their moral and aesthetic traits. Physical education and sports not only satisfies teenagers' need for self-improvement but also plays an important role in shaping their aesthetic education.

The aesthetic value of physical education and sports has a long history. In the early days of human history, physical activity emerged as a form of struggle for survival, and later competitions, tournaments, and games led to the development of culture and sports. Wrestling, boxing, weight lifting, archery, equestrian sport, soccer and more have been developed and improved over the centuries. Each of them can be thought of as a combination of beauty and perfection, a common aesthetic of any sport. Later, sports equipment, balloons, balls, sticks, and so forth appeared. Sports facilities, special buildings were built. They are equipped with the necessary equipment. Championships, tournaments and competitions in various sports have become an integral part of the sport.

Sources used:

1. Mirziyoev Sh.M. We will continue with the path of national development and take it to a new level. - T., Uzbekistan, 2017.
2. Strategy of actions for the five priority directions of development of the Republic of Uzbekistan in 2017-2021. February 7, 2017
3. Law of the Republic of Uzbekistan "On Physical Education and Sport" 2015 04. 09.
4. Umarov D. Sredstava and methods of professional-practical training of students and students. Tutorial. T. 2010.
5. Saraeva L. R. Physical culture and sports in the program of college students. Tutorial. X. 2008.
6. Matuxno E. V. Professionalno-Precision Physics Supply. Tutorial. K: 2013

LINGUOSOCIOCULTURAL METHOD OF TEACHING ENGLISH

Annotation: This article discusses the classical and fundamental methods and their features.

Key words: methodology, teaching, English, experience, method, technology.

A lot of time has passed since when the study of a foreign language was reduced to passive memorization of new words and expressions. Monotony, boring cramming of grammatical rules and, at best, the ability to translate the Russian phrase into a foreign language - that was the limit of perfection in the development of a foreign medium of communication. And although the world has long known a huge number of approaches to learning a foreign language and methods, a real revolution in the methods of teaching English in our country occurred only in the 20th century. Changed approaches, goals. Today everyone is learning a foreign language. In proportion to the number of people, the number of methods has increased. However, each of the methods has both pros and cons. The principles of the old school today are subject to sharp criticism, despite the fact that the use of "classics" has borne fruit, and considerable. The only question is at what cost did these results succeed. As a rule, in order to master the language, one had to pore over books for a long time, devoting a lot of time to translation, reading texts, memorizing new words, performing various exercises and retelling. To change activities, tasks such as writing essays or dictations were offered.

One of the oldest techniques is classical, or fundamental. The goal of the classical methodology is not so much a study as an understanding of the intricacies and details of the principles of work of a foreign language. The main task pursued by the classical method is the formation of the grammatical base of the language being studied. Target audience - people starting to learn English from scratch, from the beginning. This technique is well known to those who began to learn English at school. It is worth noting that it is she who is preferred by many language universities, both in Kazakhstan and in the border states. A simplified scheme is as follows - the study of grammar, the basic rules, which are subsequently applied in specific examples and are fixed using exercises. The most popular representative of the traditional methodology is N.A. Bonk. Her famous "Bonk textbook", co-authored with other representatives of the same traditional methodology, is a kind of template. This textbook has withstood fierce competition with the latest techniques from the West and continues to be the benchmark. The only drawback, or rather, even a drawback of the classical

methodology is the meager experience of speaking. This shortcoming can be filled by adding other methods of communicative teaching to the classical methodology.

One of these methods is the so-called linguosociocultural method. Proponents of the above method are those who believe that a modern foreign language should not be a set of lexical and grammatical rules. On the contrary, the absence of extralinguistic factors leads to the fact that learning English becomes boring and aimless. Adherents of the linguistic-sociocultural method elevate a foreign language to the rank of a communicative tool that helps a person not only speak, but also gives the opportunity for self-expression. Following the principles of the linguosociocultural method, we can safely say that a foreign language is a kind of mirror in which the way of life, traditions and customs, culture and history of the language are reflected.

However, in recent years, the communicative method, which occupies the first line in the ratings and calculation of extras, has been in the top of the most popular methods of teaching foreign languages. This technique has proven itself in America and Europe. Continuing to conquer the world, a communicative technique came to us, taking pride of place in the leading language universities of the republic. The technique is based on the integration of two main methods of teaching foreign languages: traditional and modern. As the name implies, an important role in the communicative methodology is assigned to communication. The main goal pursued by this technique is to overcome the language barrier. The main thing is to save a person from fear of a foreign language, from fear of speaking a foreign language and at the same time develop other language skills, in particular oral and written speech, reading, listening. It is worth noting that grammar is studied in the process of speaking, communicating in a foreign language. The principle is as follows: first, students memorize and memorize language formulas, expressions, phrases, and only then disassemble the grammatical constructions found in memorized phrases. In simple words, the principle of oral anticipation applies.

The fact that the practice of communication occupies a special place in the communicative methodology is also indicated by the name itself. The communicative technique is aimed at developing skills in speaking a foreign language. It is also worth noting that the application of the method directly affects the structure of the lesson. Very often in the classroom it is necessary to use game situations, conduct group work, develop tasks for finding errors, and the ability to compare and compare. As a rule, such exercises force not only memory, but also logic to work actively, which allows you to develop the ability to think analytically and figuratively and, in turn, encourages you to express thoughts.

Today, the development of the modern IT industry makes the latest interactive resources available for studying English: the latest generation computers, the Internet, TV programs, newspapers, magazines. It is very important to put into practice all of the above. This helps to awaken students' interest in the history, culture, traditions of the country of the language being studied and helps to form skills that will be necessary in the future.

Education is an active interaction between teacher and students, and it cannot be one-sided. It depends on the teacher how successful the learning process will be.

Obviously, each teacher is guided in accordance with his personal experience in choosing methods and techniques of work. But, based on the results of the experimental work, it can be argued that the use of a variety of techniques in the framework of communicative, inductive, deductive methods gives a positive result and, undoubtedly, helps to increase the effectiveness of grammar training.

Optimization of students' independent work for the development of educational autonomy and the improvement of professional and methodological knowledge and skills of future teachers of AJ will be possible and tangible if we systematically include such distance activities as online courses with practical exercises, tests, analysis of developed materials on the forum, webinars, online projects with the creation of tests for students, in the traditional system of lecture and seminar classes on the course of teaching English in a university.

Based on this hypothesis, the results of the study were evaluated according to the following criteria:

1) knowledge of professional and methodological knowledge, primarily terminology in English, and the skills of students as future teachers of the English language;

2) willingness and ability to work independently, observing the deadlines, the necessary requirements for completing tasks, combining the mandatory types of work and choosing additional ones;

3) the coverage or involvement of students in the proposed activities in the course of experimental training.

According to the first and second criteria, we can state the dynamics in the development of professional and methodological knowledge and skills (evaluated by the results of computer testing), as well as the willingness and ability of students to work independently online.

The level of professional and methodological knowledge and skills of students was measured by comparing the number of students who completed a comprehensive computer test at the beginning and at the end of experimental training with a specific result: 10090 points, 89-70 points, 69-50 and less than 50 points. The willingness and ability of students to work independently online was evaluated on the basis of their compliance with the following parameters:

- Compliance with the deadlines for completing tasks for independent work;
- meaningful literacy of completed online tasks;
- compliance with the requirements of the format of tasks;
- manifestation of the initiative in choosing additional types of independent activity.

According to the third criterion, it can be noted that the choice of five different types of activities for the implementation of blended learning methods of teaching the English language allowed to involve all participants in one form or another of independent work on the online course. Mandatory work in the e-

learning course at Moodle and the international distance learning course was combined for some students, if desired, with participation in webinars and participation in the project with the development of online tests to get extra points. This allowed each student to build their own educational path of advancement in the course to obtain the maximum professional knowledge and experience, as well as the desired number of points.

Sources used:

1. Conversations about a lesson in a foreign language: a manual for students pedagogical. in-to / E.I. Passov [et al.]. -L. : Enlightenment, 1975.
2. Бим И.Л. To the question of methods of teaching foreign languages / И.Л. Бим // ИАШ. -1974.
3. Volovin A.V. A communicative approach to the study of foreign languages in the methodological systems of the UK and the USA / A.V. Volovin // Communicative approach to the study of foreign languages: Sat. scientific labor. - Vol. 275. - M., 1985.
4. Introduction to the communicative methodology of teaching English: a manual for teachers in Russia. -Oxford: Oxford University Press, 1997.

*Mavlyanov F.A.
senior teacher
department of "Professional psychology,
physical education and sports"
Tashkent Institute of Finance
Uzbekistan, Tashkent*

SPECIFIC FEATURES OF VOCATIONAL AND PRACTICAL PHYSICAL TRAINING OF STUDENTS

Annotation: Vocational-practical physical training is a practical-oriented type of physical education, which takes into account both general and special diverse requirements.

Key words: vocational-practical physical training, education, skill.

At the time of a number of reforms carried out in our country today, the idea of improving the lifestyle of the people, creating a spiritually and physically healthy environment in all segments of the population, strengthening health lies in place. Therefore, at the same time, attention to physical culture and sports has become an important socio-political task of State importance. In connection with the execution of the decree of the president of the Republic of Uzbekistan "On the strategy of actions on five priority directions of development of the Republic of Uzbekistan in 2017-2021" all layers of the population of the country, in particular, creating conditions corresponding to the modern requirements for regular physical education and sports of the younger generation, strengthening, it is gratifying that a large-scale work is being carried out to improve the system of selection of talented athletes among young people, in general, aimed at further development of physical education and sports.

The wide coverage and complexity of its content implies knowledge of the laws of its implementation in the specific conditions of organization and conduct of the pedagogical process, as well as the formation of skills. From this comes the requirements of different types in relation to its preparation.

The differences between students in physical and psychological training are due to the need for vocational-practical physical training. Vocational-practical physical training means a system of physical education that provides a person with a good level of formation and improvement of qualities and qualities that are important for a particular professional activity.

All this is definitely taken into account in the selection of physical education and sports facilities for professional and practical physical training of students.

However, the physical capacity of a person, the physiological limit of the intensity of his labor, is very sluggish and can be changed under the influence of physical education and the targeted application of sports equipment.

In order to ensure the high intensity and productivity of labor, it has been proven that physical education and sports training, which are methodically organized in the mode of rest and work, have a positive effect. Such training will increase the level of functionality, physical and emotional stability, reduce morbidity, accelerate the process of getting into work, provide the ability to maintain the optimal pace, speed and efficiency of working movements for a long time.

The above points show that in order to ensure the physical and psychological readiness of future specialists for optimal intensive work, to create conditions for successful professional education, to improve their skills, to maintain and restore the working crust during and after a busy working day, their professional and practical physical training in the period of study at a higher educational institution is

The influence of such factors, which have different manifestations of their influence on representatives of different occupational groups, is made difficult by this, because at the moment the natural physiological adaptability of a person is not able to grow beyond the accelerated pace of life and changing conditions. As a result, people experience high nervous - psychological exhaustion, fatigue, working capacity decreases, the likelihood of various diseases increases. In modern society, with the help of common social activities aimed at improving working conditions and working life, negative situations that arise can be eliminated in a specially organized manner. In order to overcome the negative consequences associated with technical progress, pays special attention to active preventive measures.

In turn, modern production development and social Labor evolution are on the basis of a group of other factors that seriously affect the general direction of vocational-practical physical training.

Such factors can include changes in the role and functional significance of a person in the modern production process. They determine the direction of vocational-practical physical training of students in many ways. This does not reduce the overall value of individual labor productivity, although the share of Live (living) labor in relation to the total volume of production is gradually decreasing as production develops. Exactly now, due to the participation of a huge social labor mass in the production process, every lost minute of time due to a lack of reduced working capacity or preparation for action, also significantly reduces social labor productivity. The change in the structure of Labor efforts as well as the functional role of man in the process of developing production regularly exceeds the requirements for attention, reaction speed and accuracy, endurance and other qualities. It is becoming more and more difficult for a person to master complex and intense technological processes without special physical training. Therefore, the economic productivity of the current system of "Science-Technology-man" in many respects depends not only on the qualification of a person, but also on his physical condition and ability to work.

Another factor that affects the general direction of vocational and practical physical training of students is the validity of the law on the change and division of Labor, ignoring it can lead to an incorrect assessment of some phenomena in modern production and, consequently, to the restriction of special training of students. As a result, the necessary psychological, physical and mobility options for rapid transition or seizure from one type of professional activity to another are not provided. Such an exchange of activity dictates all-round abilities and implies the physical perfection of people.

Currently, according to the researchers, vocational and practical physical training of students for a high level of productive work in various fields of the national economy is carried out in the following main directions in higher educational institutions:

- master practical skills and skills in some sports;
- priority education of some physical and special qualities, which are very necessary for high labor productivity in a certain profession;
- acquiring practical knowledge (knowledge and skills of using physical education and sports in the mode of work and rest, taking into account changing working conditions, living conditions and age-specific features).

It is necessary to draw up multi-factor statistical methods of vocational and practical physical training of future specialists. It will be necessary to determine the most important factors, which affects the professional work of the future specialist, as well as the degree of interdependence of various parameters included in the model, as well as the form of attachment.

Sources used:

1. Кошбахтиев И.А. Валеология сослари. Жисмоний тарбия институти ва олий таълим муассасалари жисмоний тарбия факультетлари учун дарслик. Т., Лидер Пресс. – 2005.
2. Смирнов Н. К. Здоровьесберегающие образовательные технологии в современной школе. – М.: АПК и ПРО, 2002.
3. Шарипова Д.Д. и др. Формирование здорового образа жизни. Учебное пособие для студентов институтов физической культуры и факультетов физического воспитания. Т., Лидер Пресс. – 2005.

Muhtashamova P.Z.
teacher
the Department of Grammar and Vocabulary,
Low-course faculty,
Uzbekistan State World Languages University
Uzbekistan, Tashkent

THE ROLE OF ICT AND LANGUAGE LEARNING-TEACHING METHODS

Annotation: The aim of this paper is to describe The role of ICT and Language Learning-Teaching Methods and to analyze the advantages and drawbacks of using these tools in this particular context.

Key words: ACT, multimedia, blog, process, technology, integration, graphics.

Historical background

Before the arrival of printing press, emphasis has been placed on catechetical and oral communication activities for grammar teaching and learning (Guo, 2010). Following the invention of movable printing machine in 1455, literacy among society has been significantly improved. As quoted by Crystal (2004: 56), “the new invention gave an unprecedented impetus to the formation of a standard language and the study of its properties”. On the other hand, Kelly (1969) states that deductive and inductive methods have existed for ages. To date, Brown (1994: 351) points out that the inductive approach is preferred as it is in tune with subconscious and implicit language acquisition.

Kenning (2007) analyses that the emergences of both deductive and inductive approaches predated printing technology hence the popularity might not be attributed to the technology. Thus she states that ICT had little to do with the birth of the approaches. In addition, it is worthwhile to point out that the role of printing technology in language learning was limited in the early years. For instance, Comenius wrote a pioneering book in 1658, *Orbis Sensualium Pictus*, related to audio-visual learning method. He presented Latin vocabulary words and modern languages with pictures. (Leinenbauch & Gillette, 1997: 486). This revolutionary inductive approach eventually failed due to technical difficulty and expensive cost of printing illustrations (Kenning, 2007). This claim is in line with Ellis (1997)’s notion that, social and cultural contexts is among the external factors that significantly influence the amount of exposure and use of a L2 (p.4-5). Thus, successful implementation of an innovative learning approach may be postponed until the technology is ready for the conditions.

Language teaching has been using technologies such as phonograph, radio, projector, tape recorder, computer, the Internet, the Web, interactive whiteboard, DVD-ROMs, mobile phone and personal digital assistant (PDA) (Davies 2005) to

support language learning from early 20th century. Due to the versatility of ICT, one can thus argue that ICT has potential to play a significant role in facilitating learning methods connected to deductive and inductive approaches such as Grammar-Translation Method (deductive), Direct Method (inductive), Audio-lingual Method (inductive), Communicative Language Teaching Approach and Task-Based Approach (inductive). We are therefore going to review and discuss the advantages of ICT according to each of these methods in the following section.

Grammar Translation Method

Grammar Translation Method is an L2 teaching method based on the analysis of grammar and translation from L1 to L2 and vice versa. (Wong, 2005: 118).

Grammar Translation Method was derived from classical method of teaching Greek and Latin in 16th century (Wong, 2005: 1) and only became popular in the late 19th century early 20th century. It is interesting to note that although printing production had been improved since 15th century, the real revolution only began when steam-powered press was invented to deliver 1,100 sheets per hour (Hutchinson, 2008). Following this revolution, printing and publishing costs has been significantly lowered. This has consequently fostered the implementation of grammar-translation method as constant reference is necessary for translation (Kenning, 2007). Although this method began to decline following the introduction of Direct Method, its traces can still be found in today's language classrooms where reading competence is emphasized (Wong, 2005). In modern contexts, overhead projector and "drill-and-practice" CALL (behaviourist stage) have somehow replaced blackboard and books for uni-directional transmission of information in L2 grammar-translation classrooms (Warschauer & Meskill, 2000).

What is clear in this passage is the vital importance of ICT in popularizing Grammar Translation Method in late 19th century and early 20th century. However, today's cutting-edge technology has failed to revive the traditional method. We could attribute this phenomenon to the deficiency of the deductive method itself, in which implicit language acquisition has been neglected.

Direct Method

Thornbury (2007:21) defines the Direct Method as a method prioritises on "oral skills, and, while following a syllabus of grammar structures, rejected explicit grammar teaching".

Stocker (1921) and Clarke (1921) (both cited in Salaberry, 2001: 40) emphasised the important role of phonograph in learning L2 pronunciation and intonation. Boldyreff (1929) claimed that the use of phonograph makes language learning more scientific and efficient. However, Jespersen (1904) expressed his concern over the sound quality, especially the consonant was still far from perfect.

The use of radio solved Jespersen's concern. For instance, Quinault (1947) described BBC program English by Radio as "perhaps the biggest experiment in language teaching by radio on purely 'direct method' lines" (p.119). She further claimed that the continental listeners managed to concentrate on the sound alone

and eventually acquired the pronunciation successfully. As stated by Reith (1924), radio offered perfect pronunciation through native speaker utterance. Indeed, radio managed to cater the needs of language learners who adopted Direct Method in early years.

Nowadays, Direct Method, well-known as Berlitz Method, is supported by cutting-edged technology. Learning are still done in oral context (Berlitz, 2010) but interactive white board, multimedia, the Internet and the Web have been integrated into Berlitz Virtual Classroom (BVC, 2010). In line with Kenning (2007)'s claim, ICT at this stage has been used to meets the needs of "eclectic approach set within a broad conceptual framework".

Audio-lingual Method (ALM)

The ALM is led by behaviourist psychology and structural linguistic (Richards & Rogers, 2001). In 1970s and 1980s, the behaviourist CALL (Computer-Assisted Language Learning) such as language laboratories served as effective tools to deliver instruction, dialogue memorisation, repetitive drill exercises and correct answers to the learners (Warschauer, 1996; Warschauer & Meskill, 2000). Eventually, language laboratories were failed as it only adopted a single methodology and neglected creative production of human language (Chambers, Conacher & Littlemore, 2004).

In today's context, the role of ICT could still be traced. For example, the Duke University gave away iPod to 1,600 first year students to evaluate the effectiveness of the technology device in academic use (Belanger, 2005). Apparently, ALM was adopted in language learning: "In languages listening comprehension or performance-based components, practice and repetition was facilitated through digital audio files" (Belanger, 2005: 9). For example, L2 learners' spoken Spanish and their response during oral quizzes were recorded using iPod. Also, weekly vocabulary words with translations and "audio diary" was downloaded as learning materials (Belanger, 2005: 15). The use of iPod proved to be beneficial in supporting audio-lingual language learning in this project.

Communicative Language Teaching (CLT) Approach

CLT approach adopts a broad and eclectic philosophy rather than specific prescribed procedure in language learning and teaching (Wong, 2005).

Communicative CALL replaced behaviourist CALL in the 1970s and 1980s (Warschauer, 1996). Authentic situations, purposeful and meaningful communication, learner-centred settings, written and gesture communication are all important elements in this approach (VanPatten, 2002).

It is clear to note that the ICT inventions have been used accordingly to fulfil the specific purpose of the approach. For instance, Fox (1997) reported that Language Learning Network project consisted of the Internet and video conferencing had successfully created a communication content-driven learning environment.

More recently, Littlemore & Oakey (2004) points out the Web has made authentic meaningful communication possible by providing substantial amount of

resources and knowledge. CMC (Computer-Mediated Communication), for example, provide the opportunity to use the L2 authentically.

Task-based Approach

Task-based approach is a syllabus that is organised based on a series of tasks “that learners are expected to perform” (Wong, 2005: 120). It has attracted much attention from SLA researchers over the past two years. Similar to CLT approach, broad and eclectic philosophy are incorporated in this approach. Thus the concept has been widely adopted by SLA hypotheses such as input processing, negotiation of meaning, focus on form and output comprehensible output (Van den Branden, 2006: 1).

Indeed, ICT such as Internet and the Web has been used as powerful tools to enhance both CLT approach and task-based learning. This has yielded positive outcomes such as increased interaction, increased task authenticity and creative output production (Egbert & Hanson-Smith, 1999).

In this article we have reviewed to what extent ICT has supported language learning according to different teaching methods.

Sources used:

1. Barrett, H. C. (2001). Electronic portfolios. In educational technology and encyclopedia. Retrieved on January 18, 2013 from <http://electronicportfolios.com/portfolios/encyclopediaentry.htm>
2. Benson, P. (2001). Teaching and Researching Autonomy in Language Learning. Harlow: Pearson Education Limited.
3. Black, P., Harrison, C., Lee, C., Bethan, M. & Dylan, W. (2005). Assessment for Learning: Putting It into Practice. Milton Keynes: Open University Press.
4. Blogs in Education. Retrieved on January 11, 2013 from <http://www.det.wa.edu.au/education/cmisis/eval/curriculum/ict/weblogs/>

PRESENTATIONS OF PSYCHOLOGY AS A SUBJECT

Annotation: The article analyzes the understanding of the subject in foreign and domestic social psychology, and also describes the main provisions of the concept of social representations.

Key words: social psychology, subject of social psychology, social representations, concept of social representations.

Understanding the subject of modern social psychology today is the reason for heated discussions and disputes between researchers of this scientific field around the world. It should be added that in Russia, such disputes and discussions have been going on since the beginning of the 1920s. XX century., I.e. since the establishment of social psychology as a scientific discipline. This problem, in turn, indicates the need for comprehensive and in-depth studies in this direction.

It is worth noting that the problem of understanding the subject and object of social psychology is on a par with the issues of building a general theory of social psychology, creating your own methods, and ensuring the social relevance of socio-psychological research. According to most scientists, the main problem in understanding the subject of social psychology is that this scientific discipline originated at the intersection of two independent sciences - sociology and psychology. Therefore, to understand the subject of social psychology, it is necessary to understand the subjects of the formative sciences and it is possible to find a middle ground.

In our opinion, the lack of consensus in the scientific community regarding this problem is due to the fact that representatives of the basic sciences are trying to incline understanding of the subject of relatively young scientific discipline towards their science. However, based on the paradigms proposed by the domestic psychologist P.N. Shekherev, in understanding the subject of American social psychology, some coherence was achieved, while the subject of social psychology here refers to the social behavior of a person and the influence that he exerts on others in the process of interacting with them. In turn, Western European social psychology, according to P.N. Shikherev, aimed at understanding the essence of socio-psychological phenomena in a wide social and cultural context. And finally, in domestic social psychology, the scientist revealed a lack of agreement regarding its subject.

Despite the vast majority of disagreements regarding the subject of domestic social psychology, we still tried to find common ground between Russian scientists on this issue.

Today, the concept of "social representations" does not have a specific definition. This fact, according to the creator of the concept, is not its drawback, but, on the contrary, is an advantage. Nevertheless, there are many different interpretations of the concept of "social representations". Each of them defines the concept from a different angle, but most scientists nevertheless agree with the classical definition proposed by the school of S. Moskovisi.

S. Moskovisi understands by social representations a certain network of concepts, statements and explanations that are born in everyday life and in the course of interpersonal communication. In the article "From collective representations to social", Serge Moskovisi wrote the following: "Imagining a thing or concept, we do not form about them exclusively our own ideas and images. We generate and transmit something that has been gradually developed in countless places and in accordance with a wide variety of rules. It is within these boundaries that one can speak of this or that as a social representation. This concept is modern in nature, because in our society it replaces the myths, legends and everyday forms of thinking that exist in modern societies."

In another interpretation of S. Moskovisi, social representations are understood as "a system of values, ideas and ways, actions with a dual function: firstly, to create an order that allows the individual to navigate his material and social world and to master this world; and secondly, to enable communication between community members, where it (the system) thereby provides a code for social exchange and a code for naming and unilaterally categorizing various aspects of their world, their individual history and the history of their group".

Theorists of the concept for the most part agree not only on the definition of social representations, but also on the main provisions of the concept (structure, functions, mechanisms that determine the process of formation of social representations, properties). The structure of social representations is traditionally defined as ternary. In particular, components such as information, installation and presentation field are highlighted. Information is a component that includes the total amount of knowledge about the object of presentation. The setting is considered to be the emotional attitude to the object of representation, which does not have sufficient descriptive and explanatory potential, as well as the individual's ability to express an opinion. By a presentation field is meant a hierarchy of presentation elements, including the central core and the peripheral part. The central core of social representation is the content of social representation, which is practically unchanged and is due to the traditional historical existence of a people or group. The peripheral system is more variable than the core and appears to be an indirect element between representation and reality. We add that the field of representation is formed in a group and carries the whole semantic load of social representations.

Sources used:

1. Andreeva G.M. Psychology of social cognition: textbook. benefits I G.M. Andreeva - M.: Aspect Press, 2004.
2. Moskovisi S. From collective representations to social / S. Moskovisi // Vopr. sociology. - M., 1992.
3. Pocebut G. Social Psychology / JL G. Pocebut, I. A. Meijis. - SPb. : Peter, 2010

*Muxiddinova X.
teacher
department «Social science»
Namangan Engineering Construction Institute
Uzbekistan, Namangan*

SOCIAL AND POLITICAL VIEWS OF JADIDES

Annotation: In this article, we reflect on the socio-political movement of Jadidism.

Key words: spirituality, morality, culture, jadid, society.

The movement of the Jadids (from the Arab «Jadid» - a new one) originated in the territory of the present Republic of Tatarstan and spread in Bukhara, Khiva and Turkestan at the end. XIX - beg. XX century. The Turkestan Jadids were headed by Mahmudhoja Behbudi, Abdukadyr Shakuri, Munavvarkari Abdurashidkhanov, Abdullah Avloni and dozens of other enlighteners. In order to promote the socio-cultural development of Central Asia in a new direction, the Jadid leaders proposed a series of reforms in the fields of education, historiography, literature, the press, religion, and art. They came up with ideas for reassessing and improving ethics, faith, justice, health, improving the status of women, all aspects of life. This movement united representatives of various strata of society, which differed from each other both in terms of social affiliation and their views on individual problems. But the common thing for the Jadids of Turkestan was that they were the bearers of the ideas of independence, freedom and struggle for a brighter future. The sphere of social life, most acceptable for various national movements, including the movement of the Jadids, was popular education. Comparing East and West, Ismail Gasprinskiy (1851-1914) was one of the first to understand the reasons for the ever increasing separation of the Muslim, Turkic world from world development. He began the movement for the elimination of ignorance among the Turkic peoples, the achievement of the level of developed countries through spirituality and enlightenment of the population. Ismayil Gasprinsky raised the issue of reforming the education system, studying secular knowledge in schools. In an effort to modernize the Muslim education system in Turkestan, the Jadids opened new-method, so-called Russian-native schools. The official date of their appearance is October 19, 1884. On this day in a solemn atmosphere, in the house of the rich Tashkent merchant Said Azimbaev, a school was opened. Her first students were children from the families of the local elite. In 1887, Russian-native school opened in Samarkand, and then in other cities. Despite the absence of a unified system of textbooks, and allowances, the Jadids sought to ensure that students of these schools acquired practical knowledge. The curriculum in the newmethod schools included reading, writing in the Turkic language and Farsi language, arithmetic, history, geography, a great

place in it occupied the foundations of religion. In the Samarkand region, a particularly notable event was the organization of the Jadida schools of Djurabaev and Abdukadir Abdushukurov (pseudonym Shakuri, his school was known as the «Shakuri school»). Shakuri was the first to introduce joint training for boys and girls. The Jadids took the initiative to send young people to study in foreign countries. Many of the wealthy people supported this undertaking of the Jadids, helped by appropriate means. Dozens of gifted adolescents were sent to study in the central cities of Germany, Egypt, Turkey, and Russia. In the 1910's. In Bukhara teacher Khoja Rafii and others created a charitable foundation «Children's education» and in 1911 and 1912 15 and 30 students were sent to study in Turkey, respectively. And created in 1909g. M.Abdurashidkhanov in Tashkent «Charitable Society» assisted in the education of children of needy parents, and also contributed to the study of youth in foreign countries. It is also important to note the fact that the Jadids laid the foundation for the development of the national press. M.Abdurashidkhanov in 1906 Organized the publication of the magazine Khurshid (Svetilo) and edited it himself. The magazine propagated legal knowledge among the population, which also contributed to the growth of national self-awareness of people. However, the tsarist officials soon banned publication of the magazine. But in 1913. M.Behbudi founded a private publishing house and a library and began publishing the newspaper «Samarkand» and the magazine «Oina». In the pages of the periodical press of the Jadids, a special place was occupied by the problems of the economic development of Turkestan. These are such problems as the creation and development of national industry; Opening of national banks; Development of agriculture; Domestic and foreign trade; Restriction of export from Turkestan of minerals and other material wealth; The organization of their processing on the spot, the export from the edge is not raw materials, and finished products; The introduction of achievements of science and technology in production, etc. The Jadids of Turkestan, especially their leaders, were alien to the feeling of dislike of other nations. They wrote with great admiration about the achievements of the Russian, Jewish, Armenian, German and other European peoples in the fields of economy, politics, culture, science and technology. They urged their compatriots to study history, literature, cultural achievements, language, political and legal experience of the peoples of Europe, advocated the adoption and adoption of European culture, the achievements of science and technology. In addition, the pages of the periodical press, the Jadids raised a number of problems, representing not only historical interest, but consonant with the present. These are such problems: as the training of national cadres in educational institutions of the developed countries of the world, especially Europe; The use of the religion of Islam as a means of educating the peoples of Turkestan in the spirit of high morality, patriotism, solidarity; Creation of conditions for attracting women to socially useful work, political and cultural life; Granting wide democratic rights and freedoms to citizens, regardless of social and national origin, religion. Jadids created the basis of the national theater. In 1913 On the initiative of Munavvarakari Abdurashidhanov, a group «Turan» was

established - the Muslim Society of Dramatic Art Lovers. February 27, 1914. In Tashkent in the building of the theater «Colosseum» the official opening ceremony of the first Uzbek national theater was held. Opening the curtain of the theater Munavvarkari said: «We all know that until now there was no theater in their native language ... the word» theater «actually means a room where they give a» lesson of life, «edification or» school of greats. «The stage of the theater is like a mirror room, where the positive and negative sides of everyone enter into it on all sides, where everyone sees their own merits and demerits and draws from them proper lessons» In the direction of propaganda of enlightenment the most active activity is developed by the leader of the Jadid movement in Turkestan - Mahmudhoja Behbudi and enlightener Abdullah Kadiri. Their plays «Padarkush» («Parricide», M.Behbudi) and «Bahtsiz kuyov» («The Unfortunate Bridegroom», A.Kadiri) had a huge success on the whole territory of Turkestan. The first play tells how the ignorance and slovenliness of a young man lead him to murder his father. In the play, the viewer's attention is drawn to the fact that only the enlightenment can prevent the deviation from righteous deeds, for it makes it possible to purify. And in the second play it is told how a fanatical adherence to local customs makes a lover in love get a lot of debts to hold a wedding. In the day appointed by creditors, he can not repay debts and from powerlessness he kills himself and his young wife. Thus, the national theater becomes a mirror in which the state of society is focused, the beautiful is sung in it and disgusting, harmful, barbarous is exposed. To a large extent in the Jadid press and the theater, certain religious fanatics, their bribery and immorality are sharply criticized. Jadid journalists and playwrights condemn the use of drugs, alcohol and tobacco, adultery, debauchery and other flaws in human behavior in their creations. Unlike feudal and religious ideology, which proceeded from the inviolability of the feudal foundations, the Jadids proposed carrying out certain reforms in the socio-political and cultural life of Turkestan. So, they came out with the demand for the reform of education, opened new schools, created theatrical companies. Jadids raised problems related to the reform of the management of the region, market relations. On the one hand, they propagated the achievements of European scientific and technical thought, culture, the norm of economic and socio-political life. On the other hand, they tried to revive the past, to awaken the desire to somehow resist the penetration of bourgeois mores that contradict the demands of the Sharia, to awaken interest in the history of Islam. Speaking about the need for secular education and training of educated specialists, the Jadids sought and found confirmation of their thoughts in the Quran and hadith, giving their texts a meaning that meets the needs of social, spiritual and economic progress in Turkestan. The activity of the educators of Central Asia is one of the brightest pages of the history of social thought. Their merit lies in the fact that, during the gloomy period of feudal backwardness and colonial oppression of tsarism, they propagated the ideas of progress and social justice, formed the consciousness of national independence.

Sources used:

1. Gasprinsky I. Russian Islam (thoughts, sensed and observations) // Star of the East. 1991. N04. - P.105-119
2. Abdurashidhonov Munavvar Khor. Hotiralarim // Turon Tarihi Tuplam. Toshkent, 1992.- 17-20 b.

THE RATIO OF TRADITIONS AND INNOVATIONS IN MARTIAL ARTS

Annotation: The article presents the results of studying some aspects of the relationship between traditions and innovations in wrestling and martial arts on the basis of methods of theoretical collection and analysis of information. The data testifying that knowledge of traditions and innovations in wrestling and different single combats allows to understand more deeply tendencies in development of sport, features of its functioning, and also to make assumptions about prospects of its further development are received.

Key words: traditions, innovations, sport, martial arts, interaction.

A number of reforms being implemented in our country today are aimed at improving the living standards of people, creating a spiritually and physically healthy environment in all segments of the population and strengthening their health. Therefore, now attention to physical education and sports has become the most important socio-political task of national importance. It is gratifying that in connection with the execution of the Decree of the President of the Republic of Uzbekistan "on the strategy of actions in five priority areas of development of the Republic of Uzbekistan in 2017-2021", large-scale work is being carried out in the country aimed at creating conditions that meet modern requirements for systematic physical culture and sports for all segments of the population, especially the young generation, strengthening the youth's confidence in their abilities and capabilities through sports competitions, education of courage, patriotism and devotion to the Motherland, as well as improving the system of selection of talented athletes, further development of physical culture and sports in General.

Urgency. Traditions and innovations, as we know, are categories of cultural approach. They are an objectively existing reality, which still rarely comes to the attention of specialists in the field of sports, in particular, in wrestling and martial arts. At the same time, the study of sports through the prism of the ratio of traditions and innovations can help to identify certain trends, mechanisms of development of sports and plan the prospects for their further approval in the sports world. The relevance of this work is determined by the fact that such studies concerning the ratio of traditions and innovations in different sports martial arts in Russia and in the former Soviet countries have not actually been conducted yet.

Methods and organization of research. The study used the analysis and generalization of data from special literature, cultural-acmeological approach, induction, deduction, comparison.

Discussion of the results of the study. As the research has shown, the ratio of traditions and innovations is a phenomenon that is objectively present in all the diversity of modern life. When we say the word "new", then at the same time we naturally oppose it to something old, old, and therefore "traditional". The expressions "innovations", "new technologies", "innovations", "traditions" and similar concepts are very widely used in various types of human activity. Since physical culture is a "kind of culture of society" [1, 2], it is fully closely related to the concepts of "tradition" and "innovation" both in theory and in practice of physical culture and sports activities. In this article only three aspects of a ratio of traditions and innovations in types of wrestling are touched.

The first aspect is the origin of the type of wrestling, martial arts. In practice, there are several main ways of the emergence of wrestling in each individual country. The first method is the origin of the struggle on the basis of their own national ideas, origins, historical background, features of the development of life, cultural customs, etc. Such types of struggle are called "national" or "national". They exist in many countries as their own national tradition (for example, in Kazakhstan – wrestling "kazakhsha kures", in Moldova - "trynta", in Kyrgyzstan - "kuresh", in Tatarstan "Koresh", in Yakutia- "hapsagai", in Georgia "chidaoba", in Latvia - "Hey Dar", in Uzbekistan - "Kurash" and so on). These types of fighting or martial arts, being born as a phenomenon of folk in the future become and become the most popular combat sports. For example, the Kazakh wrestling "kazakhsha-kures" already holds Championships in Asia, Europe and the world. Thus, we can observe how a specific cultural and historical phenomenon-national wrestling (the tradition of the people) is gradually becoming a sport (innovation).

Another way is to borrow a struggle born in one country (tradition) from another country (innovation). In Russia and in other countries of the former USSR, such types of wrestling (single combats) should include, first of all, the cultural traditions of Japan (judo, karate, Aikido), China (Wu-Shu, wing-Chun), Korea (Taekwondo). In this case, the adaptation of other people's traditions naturally occurs, which as a result can lead to the "rebirth" of the former tradition in the form of a struggle with new national characteristics. For example, there is a narrow circle of specialists expression "Russian karate". There are also such situations when a new type of fight appears as a result of compilation of the most different types of single combats. The classic case is the creation of Sambo wrestling (an innovation based on the borrowing of many national traditions of other peoples). This trend actually appeared for a long time and now it continues to actively develop (a striking example – mixed martial arts, built on shock and throwing techniques). The next aspect concerns the problem related to the formation and functioning of federations of sports wrestling and various martial arts. The problem is quite acute and painful. It so happens that there is a new type

of wrestling, martial arts, which is becoming very popular. In the process of its development, several competing federations are created simultaneously or at different times. They are fighting among themselves for undisputed primacy and recognition with varying success. In order to reduce sports competition, or completely remove it for a while, in one form of wrestling (martial arts) often created many different versions, styles.

In other cases, on the contrary, they try to unite their forces into a single Federation or Association.

The third aspect relates to the rules of the competition, where traditions and innovations also interact. As the history of development of types of wrestling (single combats) shows, innovations here appear for the purpose of elimination of disputable moments at conducting a duel and definition of winners, increase of dynamism of fights, increase of their entertainment.

Conclusion. The conducted research shows that the types of wrestling and various martial arts in fact always in the course of historical development were and are an interesting cultural phenomenon of dialectical interaction of traditions and innovations. Thus in each type of fight (single combat) it is possible to distinguish both specific relations of traditions and innovations, and the General typical laws. It is revealed that the most common innovations are not absolute type, but relative. The appearance of innovations necessarily has certain reasons, practical reasons. Research in this direction makes it possible to better understand the existing trends in the development of wrestling and martial arts, their dynamics and allows you to successfully search for ways, approaches to effective management of this process in the present and build certain forecasts, plans for the future.

Sources used:

1. Федоров В.Л. К вопросу о физиологическом обосновании двигательного навыка в борьбе // На борцовском ковче – М.: ФиС. – 1986.
2. Новиков А.А. Основы спортивного мастерства. – М.: ВНИИФК. - 2003. – 196 с.

*Nomanjonov S.
assistant*

*Rustamov M.
assistant*

*Rubidinov Sh.
assistant*

*Akramov M.
assistant*

*Ferghana Polytechnic Institute
Uzbekistan, Ferghana*

STAMP DESIGN

Annotation: This article discusses the process of designing stamps and the ability to manage the system in interactive mode, as well as the skills to work with the system of three-dimensional parametric modeling and drawing T-FLEX CAD.

Key words: stamp, stamping, design, drawing, detail.

The considered system of automated support of information solutions is intended to improve the design process of cold stamping dies (HLS) in the T-FLEX CAD environment. A distinctive feature of T-FLEX / Stamps from traditional systems for automated design of stamps is its focus on the domain specialist - both during operation and during development. T-FLEX / Stamp designer's activities are based on the principle of "WATCH AND CHOOSE". In this case, the designer is required to understand the essence of the processes of designing dies and the ability to manage the system in interactive mode, as well as the skills to work with the system of three-dimensional parametric modeling and drawing T-FLEX CAD. For the designer, the process of designing stamps in T-FLEX / Stamps comes down to filling out or editing the contents of the fields, choosing elements from the table, working with parametric drawings, as well as approving and saving the decisions made during the project.

Another feature of T-FLEX / Stamps is the orientation to the combined design of the main object and technological equipment (in this case, HLS) for its manufacture. The actual shell of the T-FLEX / Stamps system plays the role of a software basis for creating an automated design bureau using Workflow technology.

The object of design in T-FLEX / Stamps are separation, form-forming and combined stamps of HLS of arbitrary design to obtain parts of a user-defined configuration from various materials up to 10 thickness and dimensions up to 1000 mm.

The initial data for the design of the stamp in T-FLEX / Stamps are:

- drawing of a stamped part created using T-FLEX CAD tools or imported electronically from other graphic systems;

- thickness and grade of material, which are selected by the user from the database of materials offered by the system (more than 200 items with the possibility of replenishment);

- information to fill in the main inscription of the drawing (stamp designation, part designation, surname of the designer who developed the drawing, normative and technical inspector, who checked, approved the development, etc.).

In addition to purely design tasks, T-FLEX / Stamps also solve technological issues that affect the design of stamps (checking the stamped part for manufacturability, obtaining the optimal single-row and double-row cutting, calculating the development of the bent part, calculating the number of transitions and sizes of semi-finished products when extracting axisymmetric parts, etc.).

T-FLEX / Stamps is initially aimed at three options for designing stamps based on basic and custom stamp designs.

The first design option is maximally focused on the use of prototypes or “basic models of structures” based on the accumulated experience of similar developments and described in the technical literature. The basic design is characterized by a parameterized layout of a typical set of standard parts and stamp assemblies. The prototype stamps of one basic design, in addition to dimensions, differ in the geometry of the working area of the package details (matrix, puller, punch holder, etc.), the presence and types of auxiliary elements (punches, stops, clamps, clamps, etc.) and some other elements designs that are dictated by the geometric characteristics of the stamped part. The basic design of the stamp can be easily tied by the user to the design and manufacturing features of the tooling at a particular production - both by the configuration of the stamp parts and their composition - using standard and non-standard solutions (for example, the shape of the plates of the stamp block, the method of attaching punches, etc.) The supply of software with basic designs is constantly updated.

According to the first option, the process of designing a stamp is described by a script, at the nodal points of which the user can view and edit at his own discretion the solutions offered by the system - both in symbolic and graphic form. At each of the 10 nodal points, the user can perform some actions. The figure also shows the types of basic actions and the corresponding icons. The same pictograms are used to describe actions at the nodal points of the design scenario.

The second design option allows the designer himself to form an arbitrary stamp design from computerized parts and assemblies. An arbitrary stamp design can have an individual set of standard, typical and / or original parts and assemblies (from the number accumulated to date in the system), a typical, standard or original layout of parts in a stamp, determined by the designer himself during design. These parts and assemblies are present in the prototype library as independent products (objects) that have everything necessary for their design and assembly: calculations, drawings and fragments for assembly. The product database includes more than 100 objects and is open for replenishment by specialists of the enterprise.

To design according to the formed arbitrary design of the stamp, the user is required in the early stages of design to create an individual design model of the designed stamp in the form of a tree of the design project. The project tree provides automatic selection and connection of objects corresponding to the designed stamp design, and allows the designer to independently establish a convenient design procedure for him. In addition, the user is required to coordinate the input and output parameters of the selected parts and assemblies. This work does not require programming skills and can be performed by the designer and / or technologist of the enterprise in 2-5 hours for each arbitrary design. After completion of the design, such an arbitrary design becomes the base one and can later be used according to the first design option.

The third design option allows, taking as a basis a similar design, in the "free drawing" mode in T-FLEX CAD to adapt both drawings of the selected stamp design as a whole, and drawings of original parts and assemblies and calculations for them. Moreover, the resulting structures can be further used in the design of HLS stamps according to the first and second options. Thus, this design option provides the user with the opportunity to independently expand both the library of objects and prototypes of parts and assemblies.

Practice shows that usually according to the first option, designing a stamp, depending on the complexity of the stamped part, takes 1-3 hours to complete a complete set of design documentation in electronic form. This design option usually covers 15-20% of the range of stamps produced in the enterprise. The second design option covers 65-70% of the range of designed dies and initially requires the developer a few large time costs (from 5 to 15 hours). This is ensured by the fact that T-FLEX / Stamps accumulate information from more than 200 GOST, OST, RTM and stamping guides. The third design option covers 10-15% of the range, but the implementation of the original design for this option can take from 3 to 10 days.

For each enterprise, the basic prototypes used for the first design option are constantly and purposefully saturated by performing design in the second and third options.

The result of the designer's work with the T-FLEX / Stamps system is a complete set of design documentation, including: a sketch of the stamped part, a cutting map, assembly drawings and specifications for them, drawings of parts (including standard ones) of the stamp. It should be noted that the contours of the working parts of the stamp with executive and mounting dimensions (matrix, punches, puller, punch holder, etc.) are automatically generated and appear in fragments in the required drawings at the provided anchor points. The final design of drawings for die tooling, which is sometimes required from the user, is reduced for the designer to edit the location in the drawing field of views, dimension lines, roughness signs, inscriptions, etc.

Using T-FLEX / Stamps allows you to:

- maximize the range of parts for HLS;
- to improve the quality of design work by reducing design errors;

- to reduce by an order of time the preparation of design and technological documentation;
- provide combined design of the main facility and technological equipment for its manufacture;
- to replenish the database of parts, assemblies and designs of HLS stamps for solving original problems.

T-FLEX / Stamps functions in the environment of Windows 95/98/2000 / NT. For its work, it is mandatory to use the T-FLEX CAD 2D parametric computer-aided design and drawing system.

If necessary, refinements to meet specific needs and expand the capabilities of the system, the kit may include tools for maintaining symbolic knowledge bases in a computer environment.

Sources used:

1. Rogov V.P., Gorokhov Yu.S. Automation of the construction of master models in the design of stamps // Sb.tez. Conference "Modern Problems of Radio Electronics". Krasnoyarsk, 2001
2. Rogov V.P., Gorokhov Yu.S. The construction of specialized, problem-oriented software systems as an example of the automation of the design of stamps // Engineering Engineering. -2002

THE ROLE OF THE TEACHER - MATHEMATICS IN BECOMING A PERSONALITY OF A DOCTOR

Annotation: The role of the teacher in the teaching of the discipline, issues related to the individually-motivated attitude of students to their own learning are considered.

Key words: educational process, the role of the teacher, holistic understanding of the world, individually-motivated attitude.

The main objective of the development of the medical education system at the present stage is the formation of a specialist who is ready for independent medical practice in the conditions of the modern level of material and technical equipment of healthcare. To achieve this goal, significant material and technical re-equipment of the industry is expected: the creation of medical information systems aimed at high-tech medical care. Where training and work is possible only with thorough training in the disciplines of the natural science cycle in the process of training at a medical university. In this regard, the personal-value aspect of education acquires fundamental meaning. In the process of teaching students of a medical university physics, mathematics, medical informatics, innovative technologies should be used.

However, high-quality training and labor activity of a doctor is impossible without thorough training in the disciplines of the natural science cycle in the process of training at a medical university.

A doctor is the first person in whose hands a newborn falls. And it is vital that these hands are clean, kind, warm, smart. We, honey workers. Universities: leaders, teachers, etc., we bear great responsibility and a sense of duty so that these "doctor's hands" take place and always remain clean and honest.

We are teachers of mathematics, every day we bring a particle of our knowledge, our experience, takes an honorable part in the formation of the personality of a real doctor. The concept of a real doctor is closely related to the concept of "A man with a capital H". To form a highly moral personality of a doctor is not an easy task for the entire medical staff and for the student himself — the physician. We, mentors, must fulfill our duty to the future Doctor: to teach him to be a person and a doctor. The microclimate of the university, which has absorbed all the best from previous generations, is a favorable environment for the professional growth of future doctors.

A teacher is not only a teacher of scientific discipline, it is a teacher and mentor.

Just as it is impossible to teach without showing educational influence, it is impossible to solve educational problems without equipping students with a complex system of mathematical knowledge and skills.

A high level of adaptation of a graduate of a medical university at the workplace can be ensured only on the basis of high-quality training in all areas, developed logic of thinking and the ability to apply the acquired knowledge in practice. The requirements for natural science training are specifically stipulated in the documents defining the qualification characteristics of a modern doctor - various kinds of competencies (OK, PC). This is due to the advancement in the system of medical education of the latest achievements of the natural sciences, which are of general scientific importance, contributing to the formation of a future understanding of the future physicians and the natural-scientific style of thinking, which can improve the quality of their fundamental training. The current stage of development of society is characterized by a qualitative change in the activities of the doctor, which is associated with the widespread introduction of mathematical models in this activity that take place in medical practice.

A huge role is played by the basic courses of natural-mathematical and biomedical disciplines - such as chemistry, biology, physiology, physics, higher mathematics, medical informatics.

Natural science knowledge to a large extent determines the possibilities and degree of specialist preparedness in mastering private medical techniques and new medical technologies. The speed with which updates of natural science knowledge take place necessitates not only their study, but also their effective application, and this, in turn, requires training in the ability of future specialists to learn in the process of their professional activity, and a significant role in solving this problem belongs to pedagogical science in the system of higher medical education.

New time is changing the climate not only in nature, but also in the life of every person, society, institution. The changes associated with progress in all fields of science and art are our joy, pride and hope for the best. Unfortunately, the "river of time" has brought to the life of people, the life of educational institutions and other social institutions the great conveniences associated with innovation, mercilessly taking away a lot of good things related to the concept of "Humanity" We are the older generation teachers who came to our curriculum according to the Soviet socialist program, those who have absorbed all the best from socialist education must be able to resist the departure of all the best that was in the system of socialist education.

Sources used:

1. Pushkin A.S. Full collection op. in 10 vol. vol. 2 - L, 1977, p. 351
2. Tolstoy L.N. Units Op. - M, 1953, p. 72
3. Kuznetsov V.G., Doroshina N.V., Dmitrieva M.N. LIFE GIVEN TO THE CASE ... (IN MEMORY OF M.P. BULAEV) [Electronic resource] / V.G. Kuznetsov, N.V. Doroshina, M.N. Dmitrieva // Personality in a changing world: health, adaptation, development: network journal. 2016.

*Shodmonov X.N.
senior teacher
department of "Professional psychology,
physical education and sports"
Tashkent Institute of Finance
Uzbekistan, Tashkent*

MANAGEMENT: THEORY AND PRACTICE

Annotation: in our time, the concept of management has become ambiguous, growing with the development of economic relations. There are many definitions of this concept that differ in meaning and content. The synthesis of various definitions can give a holistic view of management and help in the further development of management theory, to assist in its practical application.

Key words: management, definition, management theory.

At present, "management theories are more controversial than definitively defined. "There is no unity even in the field of terminology." There are claims that management is not a science at all: "management is not a separate scientific discipline, because It does not meet the criteria that allow us to separate science from non-science. In particular, management has virtually no research methods of its own." In order to avoid this uncertainty and clearly define our own research methods, we will proceed in our article from the following provisions:

1) Under the term "management" we will understand the science of managing a social organization (social organization as a whole, its structural units, informal groups, individuals) to achieve the goals of the organization. Under the term "management" - practical activities for the management of these objects to achieve the goals of the organization carried out by managers (managers).

2) Management is a theory, management is a practice, and "theory without practice is dead and barren, practice without theory is useless and pernicious".

3) The object of management is a social organization.

4) the Subject of management - practical methods, regulations, regulations and other documents (hereinafter "documents") that define and ensure the development of a social organization in the environment and its achievement of the necessary socio-economic results. Note that "if the subject of science changes, it is a different science."

5) Management and strategic management are synonymous: without the development of a strategy-a system of interrelated goals of the organization and programs to achieve them by departments and employees of the organization-no management tasks are resolved.

Note that about the fourth point Kaoru Ishikawa clearly said: "if the goals and objectives are set without appropriate methods to ensure their achievement,

the criminal code (management-approx. auth.) will be a purely speculative exercise."

The purpose of this article is to show that management, as a science and practice, has its own research methods that ensure the setting of goals and their achievement, to show these methods. Most of them were defined in the middle and second half of the last century, but today they have not yet been brought to a logical conclusion. Show how and by what management methods, both known and proposed, ensure the setting and achievement of the goals of a social organization. To show that these methods, in their totality, fully disclose the accepted subject of management-practical methods, regulations, regulations and other documents that define and ensure the development of a social organization and the achievement of the necessary socio-economic goals.

The existence of a social organization is impossible without its changes, greater or less, depending on the situation. Changes, or improving the activities of the organization, or changing the organization itself. And these are two components of management, noted by all theorists, called differently, but having a single, for each, essence. For example, Masaaki Imai highlighted Kaizen and innovation: "Kaizen means small improvements in the course of current work that do not change the status quo. Innovation is a fundamental transformation that changes the status quo." Minzberg, Alstrand, and Lampel distinguished configuration and transformation: "the two main aspects of the configuration school: the stable structures of the organization and the external context are considered as configurations, and the strategy development process is considered as a transformation".

Based on the above, we can distinguish two components of the subject of management, the first-does not change the status quo, the second-changes the status quo. And this status quo can be defined as a necessary and sufficient system of key provisions of the organization that define the organization itself, and the main provisions of its activities, and the main results achieved - as the paradigm of the organization. With this in mind the following definitions can be given to the two constituent parts of the subject of management:

1) Setting goals and achieving the necessary socio-economic results of the organization based on the existing potential of the organization, without changing its paradigm.

2) Increasing the potential of the organization, transferring it to a new level of development that ensures the setting and achievement of higher maximum possible goals by changing the paradigm of the organization and making appropriate changes.

In the practice of management - in practical management-it helps "art, the essence of which is to apply science to real situations". The art of applying fundamentally limited management techniques that must be followed to an always unlimited variety of real-world situations.

For example, the vision of social organization has infinite variety. Any formal representation of a vision "as is" is a limitation of its diversity, and there

are an infinite number of such different representations. But only a single formal description is required - the paradigm of the organization "as is" - this is already art.

Wherever we are faced with the necessity of limiting the diversity of an object or phenomenon without changing its essence, we are dealing with art. Science is powerless here - it clearly shows the theorem about the variety of Ashby. In the above example with the "as is" paradigm, management as a science can only give the structure of this paradigm - a system of elements of the organization and their relationships, as well as a methodology for its development. Therefore, the creation of the "as is" paradigm of a real social organization is not only a management technique that must be followed - it is also the art of its application.

Main conclusions and results:

1. Management today is the science of the development of a social organization in its environment, which has its own methods of research, setting and achieving the goals of the organization. And tomorrow, these methods can already be implemented in the activities of our organizations (and such implementation is already underway), both commercial and non-commercial, and will significantly raise their potential, significantly increase the efficiency of their activities, and accelerate the development of our economy as a whole.

2. The subject of management is practical methods, regulations, regulations and other documents that define and ensure the development of a social organization in its environment, its achievement of the necessary socio-economic results. And this subject includes two parts:

- Setting goals and achieving the necessary socio-economic results of the organization based on the existing potential of the organization, without changing its paradigm.

- Increasing the potential of the organization, transferring it to a new level of development that ensures the setting and achievement of higher maximum possible goals by changing the paradigm of the organization and making appropriate changes.

3. The given methodology and model of social organization provide both strategic management and implementation of changes. It is shown that they provide both setting and achieving the maximum possible goals of the organization.

4. The following main management techniques can be distinguished:

a) Methods for developing documents that define the organization of activities: organizational structure, regulations on divisions, job descriptions, regulations on planning and budgeting, etc.

b) Methods for developing documents that define the organization's activities: regulations on remuneration and motivation, management accounting, business process regulations, etc.

c) methodology of practical activity: monitoring, formation of paradigms of the organization "as is" and "as should be", determining the potential results of the

organization's paradigm of "how it should be", forming a list of required changes to organization, strategy development change management and change implementation, corporate culture, strategic management, etc.

Sources used:

1. Gavrilov V. V., Meshcheryakov D. A. on the state of development of modern economic science // Territory of science. 2007. No. 1. Pp. 5-9.
2. Zhemchugov A. M., Zhemchugov M. K. Modern management. Four levels of goals and strategies, unity and contrast of components / / Problems of Economics and management. Izhevsk, 2013. No. 12 (28). Pp. 13-22.
3. Ishikawa K. What is universal quality management? Japanese way. Moscow: ТКВ intersertifika, 1998. 112 p.

*Shukurullaeva G.
master's degree
Department of Ethics and Aesthetics
Faculty of Social Sciences,
National University of Uzbekistan named after MirzoUlugbek
teacher
Department of Social Sciences,
Tashkent Banking Credit College
Uzbekistan, Tashkent*

ROLE OF PUNISHMENT IN MORAL EDUCATION

Annotation: This article analyzes the moral and legal consequences of punishment. The role of punishment in moral education is considered. Discusses approaches to the concept of punishment in the work of thinkers.

Key words: punishment, purpose of punishment, law, society, legalism, moralism.

The punishment is diverse and includes several types. The most important basis for its differentiation can be considered the subject of punishment. In pre-state conditions, the duty of blood vengeance took over the clan as a whole. In ancient mythology, personified fantastic representations arose - demonic figures personifying the rudiments of moral feelings; conscience was recognized as the main moral authority serving the function of punishment. Medieval philosophy endows the functions of the arbiter of the punishment of God. In modern times, the state was considered the main legal source of punishment. The second basis for classification is the source of the right to punishment. This right can be legitimized and morally unjustified by anyone, as well as come from an absolute source (cosmic justice, God, moral law). At the same time, it can be relative, i.e. derived from real social being - a social contract or the needs of a person and society in self-defense.

Depending on the temporal orientation, punishments can be divided into consequential (aimed at preventing future crimes) and retributive (focused on punishment for past crimes). A compromise mixture of these theoretical approaches is also possible, when the punishment of an individual is justified in the consequentialist paradigm, and punishment as a social practice in a retributive one. Finally, sentences can be classified according to their purpose. Utilitarian theories derive from the punishment any public benefit — intimidation, limitation of the possibilities of the criminal or his correction. Non-utilitarian - are based on retaliation and testify to the immorality of using a criminal. Arising from blood feud, retaliation is based on world justice, divine punishment, or unconditional moral duty. Theoretical reflection on punishment demonstrates the variability in the interpretation of the concept. Initially, the punishment was considered in the

spirit of equal retribution, corresponding to the principle of the “give evil to evil” talion. Due to the collectivist foundations of the morals of the pre-state era, blood vengeance was recognized as the leading form of punishment. Ethics of Socrates, who began the classical era in ancient philosophy, put the focus of the study not on the act, but on the subject of punishment. Antique ethics changed the perspective of considering punishment to promising and saw in it a means of correcting the offender. The most effective punishment, according to the philosophers of antiquity, is moral sanctions - conscience and public censure, and the best way to combat crime in society is to educate in the spirit of civic virtue. The philosophy of the Middle Ages rethought the theory of punishment in a religious spirit, where it appeared primarily as an atonement for guilt before God. Accordingly, the main purpose of earthly punishment was the recognition of sinfulness and repentance.

In the philosophy of modern times, punishment was seen as evil (suffering), inflicted in response to the crime. Its purpose was mainly considered public good. The laws of the state were a guarantee of justice, so the punishment was considered in an ethical and legal context. At the same time, there was a tendency towards the humanization of penitentiary discourse - to reduce crimes, it should not be a toughening of punishments, but a general mitigation of "morals" (C. Beccaria, Sh. L. Montesquieu). A special place in the theory of punishment of the New time belongs to the rigorous ideas of I. Kant, who opposed utilitarianism. Society has an unconditional duty to punish a criminal symmetrically to his crime. It must be executed regardless of the requirements of the benefit, the conditions of the crime or the situation at the time of punishment. The triumph of justice is higher than other possible benefits: I. Kant returned the idea of punishment from the sphere of state law to the sphere of morality. Further, Hegel gave the punitive retribution a dialectical filling.

The introduction of sociological perspectives into the theory of punishment made it possible to consider its functions in relation to the whole society as a complex functional, self-regulatory system. In this aspect, one can study the effect of punishment not on the fate of individuals (which can be neglected), but on social relations in general. So, E. Durkheim saw in punishment a means of restoring damage to the moral feelings of society, a form of a kind of social catharsis. In the interpretation of M. Foucault, punishment appears as a manifestation of impersonal power aimed at manipulating an individual, regulating his behavior, forming an obedient and disciplined producer and consumer.

In Russian thought, the theory of punishment went through the same stages as in Western European ethics. In different eras, it was dominated by the idea of just retribution in the spirit of talion; divine judgment and the need for repentance; state punishment as intimidation; tasks of correction and labor education of the criminal; the need for forced economic activity for the sake of public good. Russian moral philosophy of the XIX - XX centuries. covered a wide range of problems related to the idea of punishment, and did so at a high theoretical and artistic level. The work of at least three of the Russian thinkers - F.M. Dostoevsky, Л.Н. Толстой and А.И. Солженицын - outgrew the national level and became one

of the world-famous works that are important for understanding the essence of punishment as such. For the first time as an element of an integral moral and philosophical system, the problem of punishment was considered by V.I. Soloviev. Consistently rejecting the extreme goals of revenge and exhortation, he came to the definition of punishment as a morally justifiable means restricting the manifestation of the evil will of the offender for the sake of public safety, including in the interests of correcting the offender himself. F.M. Dostoevsky, based on the identity of the criminal, proposed a concept of punishment that is close to religious. He worked out in detail and artistically described the way to rectify it: from guilt to repentance, and through purification by suffering to forgiveness. L. Tolstoy, based on the personality of the victim, called for love, forgiveness and a good answer to evil. A.F. Koni turned to the third figure in the process of punishment - the identity of the judge, indicating the need for priority of the moral principle in the trial. The analysis of theoretical works allows us to realize the correspondence between the type of punishment prevailing in a particular era and the cultural foundations of the era. Before the advent of the state, punishments were regulated by spontaneously formed local traditions and customs that did not have a legal and moral justification. At the prehistory stage, it was understood as revenge - retribution committed by the hands of the victim or his relatives. The perpetrator of the violence, given the principle of revenge, knew that he would inevitably receive an adequate response. Thus, the fear of the inevitability of retaliation was an effective deterrent ;, the response in the framework of initial violence.

In the early stages of the development of the state, the severity of moral choice was transferred from collective norms to the individual. The retrospective principle of retaliation was replaced by the principle of prevention - the golden rule. A truly virtuous person should refrain from misconduct out of a sense of duty, and not out of fear of punishment. The criterion of morality is conscience, true punishment is its torment, reward is virtue in itself. For the Middle Ages, the subject of punishment, the source of his right was outside of man and identified with God. The connection between man and God was accomplished through an internal instance - the soul of a person, so the essence of punishment was not in external changes, but in internal ones. The purpose of earthly punishment was the remorse of the criminal in their actions. If he did not repent, he would receive a true punishment - eternal torment. In the era of absolutism, the state was recognized as the highest legal and moral authority, and not God, not conscience and the laws of the family. The main function of punishment was considered intimidation, any execution served the purpose of strengthening the authority of the monarch and the authorities as a whole - hence its spectacularity, cruelty and sophistication. Instead of fighting crimes, the authorities threw all resources to maintain their own authority, utilizing punishment as a means of maintaining power. The ideologists of the Enlightenment proposed a number of liberal legal measures designed to streamline and justify punishment: the restriction of violence and cruelty, interference with personal life, the utilitarian use of a prisoner. These

ideals were to be reflected in the growing independence of the judiciary; abolition of public punishment, torture, capital punishment; the replacement of all forms of punishment with imprisonment; ' respect for the human dignity of the prisoner. Despite the fact that not all of them were realized, liberal law remains the leading theoretical base of the modern penitentiary system.

According to many researchers, the modern penitentiary system is in a state of crisis and requires reform. Reforms can follow the path of consistent humanization of the punishment system, its further liberalization or diversification in a postmodern spirit. Currently, there is no universally recognized direction. A correct, balanced attitude of the society towards the criminal and punishment is possible only if a legal culture is formed in the society. As a comprehensive education, it includes many elements, the determining ones of which are legal consciousness, legal understanding, and lawful activity. Legal culture is variable and variable: a diverse combination of its elements is possible. This or that final configuration, in turn, determines the attitude of society towards punishment. In the basis of legal culture, two extreme value positions in relation to punishment can be distinguished. Legalism proceeds from the rule of law; the main thesis of her supporters is: "a crime must inevitably be followed by a symmetrical punishment." Evil must be punished in any case, it is a legal necessity and the duty of the state to its citizens. "Legal punishment is unacceptable, because all violence is immoral" - the antithesis of moralism.

Legalism and moralism are extremes between which there is a legal culture. They are necessary in order to determine its coordinates, although a developed legal culture is equidistant from the extremes of legalism and I moralism. Fixation on any of them leads to the destruction of the legal culture. At the same time, absolute moralism, denying punishment, and legalism in its pure form, seeing only fear of punishment in morality, are dangerous. Law arises in the sphere of "cross consensus" between the personal interests and the interests of the state. The sphere where the combination of morality and law is possible is civil society, which implies the unification of people in a network of non-governmental associations organized on a voluntary basis. A member of civil society is held back from crime by a system of trust-based interpersonal relationships that he may lose in the event of a crime.

During the formation of civil society in Europe and in the process of developing a legal culture, the main compromise moral principles were applied that apply to punishment: saving punitive means, justice, taking into account individuality, individual autonomy, democracy, unprofitability of crime, general truth. In civil society, public dialogue is a way of delegating individual desires to the state through civil society institutions. Only through open dialogue between different parties can a society come to the right, balanced decision, justified both in a legal and in a moral sense. Legal culture is not just knowledge of laws, it is the ability to participate in public dialogue and the ability to exert pressure on the authorities. Only under this condition is there a possibility of solving the problem of crime and the humanization of the penitentiary system.

Sources used:

1. Гринёва, Е.А. Нравственное воспитание школьников: сущность базовых понятий / Е.А. Гринёва // Современное образование: приоритетные направления в теории и практике.: материалы VI международной научно-практической конференции: М.: МПГУ, - 2014. - С.68 -74
2. Спенсер Г. Воспитание умственное, нравственное и физическое Герберта Спенслера: монография. – СПб.: Лань, 2014. – 364 с.
3. Фомина А.Н. Педагогическая психология: учебное пособие / А.Н. Фомина, Т.Л. Шабанова. – М.: ФЛИНТА, 2011. – 320 с.

TEACHING INFORMATICS IN GENERAL EDUCATIONAL SCHOOLS

Annotation: Actual problems of teaching computer science in a modern school are examined and the prospects for solving them are revealed.

Key words: computer science, information culture, systematic nature of computer science.

Today, one way or another, everyone thinks about the future, especially when it comes to our children, in particular their education. When sending children to school, we believe that during the training they will receive the necessary knowledge and comprehensively develop, thereby making the parents blame the education of their children on the school and teachers. In this regard, it becomes necessary to rethink the current positions and values of the educational process, improve the new educational standard of general education.

Nowadays, there is a growing interest of researchers and educators around the world in a relatively young and rapidly developing scientific discipline - computer science. To date, computer science has stood out in fundamental science. The object of its study is information, its structure and methods of its processing. In recent years, the school course "Informatics and ICT" has entered a qualitatively new stage in its development. The outlook on what was meant by computer literacy has especially changed. At the beginning of the introduction of computer science at school, computer literacy was understood as the ability to program. Now everyone understands that school informatics should not be a programming course. At present, the school teacher of computer science is one of the most difficult and interesting professions. Every two years it is necessary to start all over again, this teacher is forced to clearly monitor the development of computer technology, the emergence of new programs, the changing techniques and methods of working with them. The computer scientist constantly raises the question: "What and how to teach? How to teach a child to navigate the world of rapidly developing information technologies?" To do this, you need to constantly improve yourself, you need personal commitment and a constant desire to learn about what is happening in the world of information technology and in the pedagogical sphere.

Studying computer science at school helps students learn modern information and communication technologies. And, as practice shows, children, applying the knowledge gained in computer science lessons, use them when preparing for other subjects, for example, when preparing a message, let's say

presentations are being prepared in the literature lesson. Therefore, a computer science teacher should, like no one else, interest students in their lessons, their subject.

Computer science lessons also affect the creative development of students. The computer in the lesson not only controls the student's work, but also helps to identify the advantages and disadvantages of their knowledge, skills. Only in our lessons can the guys reveal themselves from the side not related to the wording of the answer, but from the technical knowledge. Most often, it is the closed children who show themselves in the lessons as more developed in the information world, where they are interested. The challenge is to help such children tune in to positive thinking, both for information and for classmates. They can open up more if you develop their interest in working on a computer.

Before talking about the problems and prospects of teaching computer science in a comprehensive school, we should discuss the main problem - this is the awareness by children of the importance of computer science as a school subject, as well as a clear description of the field of its application. The Internet, electronic libraries and books, digital audio-video photo tools, mobile phones, tablets, PDAs and communicators, social networks, blogs, create for the modern student the idea that about 20 years ago we were in an absolute information vacuum in which apart from the prohibitions, nothing else existed.

Based on the foregoing, we can formulate the main problems of teaching computer science:

1. School computer science is the youngest of all school disciplines and, perhaps, the most problematic (due to the weak material and technical base and the availability of staffing).

2. The problems solved in the study of computer science also apply to other subject areas of knowledge - physics, mathematics, astronomy, etc., which is why the study of computer science has a meta-subject character.

3. High rates of ICT development lead to the fact that the teacher constantly has to use materials from computer periodicals, Internet resources.

4. At present, children do not just have to know about the existence of a computer, not just have an idea about it, but be able to work on it, be able to use this technique. Informatics is a science not about objects or processes, but about methods, means and technologies of their automation, creation and functioning. This subject provides not only its in-depth study, but also the practical application of knowledge, skills and abilities to modernize their own learning, as well as optimize the workload. A personal computer is used as an object of study: basic knowledge and skills of working with a personal computer (devices, operating system, software, information retrieval methods) are formed. At the same time, the computer is a learning tool and a tool for solving tasks. Due to the difference in the material and cultural level of families, schoolchildren have different possibilities in using a computer to perform homework, to satisfy their interests, and this also needs to be taken into account when organizing the educational process.

5. Work at the computer can not exceed 10-30 minutes (depending on the age of the students).

6. As a rule, the amount of computer equipment is not enough, as a result of which it is necessary to organize the collaboration of small groups (2-4 students per computer)

7. In general, schoolchildren of any classes go to computer science lessons with pleasure, and this is due to the fact that the computer itself is an incentive to study the subject. But at the same time, the penetration of computers into many areas of human activity over time dull this interest.

8. One of the main problems of education for primary school children is a sharp change in leading activities from play to school. The formation of educational activities very often does not coincide with the play needs of the child, and is very painfully perceived by him. At this stage, it is necessary to organize a smooth transition from predominantly gaming activities to training, using, if possible, gaming didactic computer technology. First of all, a computer science teacher needs to learn how to learn by playing.

Particularly the above problems relate to the teaching of computer science in elementary school, since the study of computer science is an integral part of modern general education and is aimed at creating a new holistic worldview and information worldview, understanding of the computer as a modern means of processing information. There are different opinions about the age at which children should start learning how to use computers. Modern studies by physicians, psychologists, and teachers show that when meeting hygienic and ergonomic requirements, working with a computer does not have a negative effect on the health of children of primary school age. If at the same time, without overloading the children, to give them room for the realization of their ideas in a quick and compact form, they will more actively develop their ability to orient themselves on the plane, train their attention and memory, develop their imagination and creative abilities. Of particular note is the relevance of timely study of logically complex topics at an affordable level in the propaedeutic course "Informatics and ICT" starting from grade 1 to comply with the continuous study of the course of elementary school. The main goal of studying the subject "Informatics and ICT" in elementary school is to develop among students the basics of ICT - competency, many of whose components are part of the structure of universal educational activities. This sets the basic value guidelines for the content of this course. In terms of achieving meta-subject learning outcomes, as well as continuing education at higher levels (including learning the subject "Informatics and ICT" at the middle and senior level), the following competencies reflected in the course content are most valuable.

The content of the school course in computer science to a certain extent should meet the current level of development of science and the requirements of society. The development of computer technology, primarily personal computers and their software, is going so fast, and its expansion into all spheres of human activity is so comprehensive that there is a need for the training and retraining of

specialists who can qualitatively educate children in computer science using new information technologies , and also introduce children to the complex world of modern computer science.

The solution of these problems and unresolved tasks is impossible without improving the methods of teaching computer science based on the principles of continuity and consistency in learning.

Sources used:

1. Goldin A. Education: view of the teacher. [Electronic resource]: Computer – Online, 2009
2. Information Literacy: International Perspectives / Ed. H. Lau. Per. from English M. : MTsBS, 2010
3. Korotkov N. Computer Science at School: Present and Future / N. K. Korotkov // Public Education, 2008

Sultonova M.K.
teacher
the social sciences department
Namangan Construction Engineering Institute
Uzbekistan, Namangan

OBJECTIVES OF FORMING THE IDEOLOGICAL IMMUNITY IN THE PROCESS OF GLOBALIZATION

Annotation: In this article the problems of formation of ideological immunity in the modern world.

Key words: ideology, human consciousness, conflict, spiritual crisis, geopolitics.

In the ideological picture of the modern world, the activity of the «ideological polygons», which are fighting with the help of various means that influence the souls and the consciousness of man, is becoming more and more evident. Such ideological polygons arise as a result of intensification of the struggle for mastering the consciousness and soul of people, and this struggle is waged not with a militant, but above all with ideological, ideological weapons.

You are well aware from geography that the world is divided by territorial distinction into regions and continents. These territories have clear boundaries. However, mankind by the end of the twentieth century. faced with problems that do not know the boundaries. They include such problems as regional conflicts, religious-ethnic conflicts, on the basis of aggressive nationalism and chauvinism, spiritual crisis, drug addiction, terrorism, etc.

In addition, a number of problems arise in connection with the processes of globalization, the acceleration of the flow of information. The worst thing is that there are various forces that are trying to expand their sphere of influence by various ideological means, to win the soul and consciousness of people, thus compelling whole nations and states to follow them. This is the main principle that determines the ideological picture of the world.

The term «polygon» is taken from the Greek word, which means «versatility». Usually under the test site we mean a specific field where weapons and equipment are tested, troops are trained, military training and exercises are conducted.

Ideological processes in the modern era acquire a number of specific features. At the same time, on the one hand, democratization of ideological processes appears, their humanization, i.e. pluralism of opinions and tolerance of various political forces. On the other hand, ideological processes acquire such features as excessive politicization, commercialization. Third, such peculiarities of ideological processes as the rapid emergence of ideas and ideologies beyond the limits of individual national states, their globalization, and insufficient grounding

are evident. The ideological picture of modern times is strongly influenced by the globalization of the economy and information and communication processes (the Internet, satellite channels, etc.). Now if something new arises in any corner of the world, it quickly submits to ideological goals and spreads into the world of thoughts and feelings of millions of people.

For example, if in any region of the world for technical reasons or because of the natural disaster a catastrophe occurs, then the ideological center can in principle accuse itself of a hostile center in all its misfortunes. In this process, that center, which has more opportunities to disseminate information that knows in advance what affects people, what they need - that center will succeed in introducing to the soul and consciousness of people its point of view and wins in the battle of information. Therefore, at the present time the information battle between various forces and centers on the world arena is taking the leading place. In fact, in the hands of political forces, various ideologies through such a struggle ensure the achievement of political goals, often using the naivety (especially uneducation) of some people, strive for an ideological division of the world arena. For example, Wahhabis, using the detachment of some people for a long time from religious enlightenment, under the pretext of teaching their canons of religion, try to introduce their malicious ideas into the soul and the minds of people. This situation is also observed in our region, in particular, in the territory of Uzbekistan. However, our people, who have their ancient traditions, immortal values, rich legacy and spirituality of their ancestors do not believe such empty, essentially anti-religious calls, develop their ideology, based on national and universal values, on the experience of independent development and the achievements of modern civilizations.

To counter such dangers, for example, as Wahhabism and nationalism, it is supposed that ideological immunity will be formed in the hearts of our people, especially the younger generation. Under the immunity (from the Latin word «free», «get rid2) is meant a system of protection that can maintain the stability of public and state systems, protecting them from external negative influences and ideological influences, infections" from hostile "polygons".

The concept of «ideological immunity» was first used in the domestic literature by I. Karimov, and its content is explained as follows: «It is known that in order to prevent any disease it is necessary, first of all, in the human organisms to create immunity against this disease. We also need to instill in our children's hearts a healthy attitude to Motherland, to our rich history, to the sacred religion of our ancestors, if necessary, to strengthen their ideological immunity.»

Ideological immunity on the basis of the national idea requires, first of all, the formation of an independent conviction and outlook for each of our compatriots. Ideological immunity on the basis of the national idea requires, first of all, the formation of an independent conviction and outlook for each of our compatriots. They should be based on the high ideas put forward by President Islam Karimov and reflecting the best of the history of the mentality of the Uzbek

people, on knowledge and ideas about the goals and results of reforms in our country, national and universal values, achievements of modern civilization.

An important element of the nation's immunity and sometimes personality is vigilance, that is, life with a constant awareness of the world, about the changes taking place around. The people, who have turned their state of vigilance into a rule, can timely solve vital problems in the law of their life, can give a worthy rebuff to any ideological attacks of aggressive forces.

The desire to fight thought only with thought, with an idea - only an idea, with ignorance - only with enlightenment, indicates the formation of a healthy conviction in the person's soul, in his mind - a healthy worldview, the formation of his ability to defend himself in the present conditions, using the vigilance factor .

Thus, ideological immunity is a vital necessity. It is of great importance in protecting our people from the corrupting influence of alien and harmful ideas, in educating the country's children morally, spiritually and physically healthy and perfect, in realizing the intended noble goals.

Source used:

1. Declaration of Principles of Tolerance // UNESCO International Regulatory Documents. - Т .: Justice, 2004. B.92.
2. Actual problems of religious studies. . - Т .: “Tashkent Islamic University”, 2010. B.100.
3. Tishkov VA Ethnology and politics. - М .: Nauka, 2005. B.313.
4. Abu Rayhon Beruni. Tips. - Т.: Heritage, 1991, B.38.
5. Kuronov M. Good ideas. - Т .: Spirituality, 2011.B.42.

TEACHING PHYSICS IN A TECHNICAL UNIVERSITY

Annotation: This article discusses the subject of physics and its role in the life of future technicians.

Key words: physics, teaching, system, education, lecture, equipment.

The higher education system is the main factor in social progress, determining the fate of the country for a great future. One of the basic areas of the system of higher education is technical education. An important issue of the modern education system and improving the quality of training is the training of students in accordance with the requirements of new educational standards and advanced technologies of modern society. Educational activity sets the task of training highly qualified specialists and the formation of responsible, enlightened and active citizens. The target orientation of training can be considered the formation of a knowledgeable, intellectually developed, technologically competent person who confidently owns a mathematical apparatus and computer technologies.

Among the fundamental sciences that determine modern scientific and technological progress, physics has a special role in the preparation of graduates of a technical university, because it is not only a theoretical and experimental science, but also the basis of engineering and technology. The purpose of studying physics at a technical university is to create the basis of the theoretical training of a future engineer and that fundamental component of technical education, which will contribute to the further development of a wide variety of engineering specialties in various fields of technology.

However, it should be noted that “in recent decades, there have been negative trends in reducing the role of fundamental training in engineering education. This is also reflected in the fact that from the late 50s to the beginning of the 90s of the XX century, the volume of the course of physics in technical universities decreased on average by half, in the 90s and subsequent years, its further reduction continued. The restriction of fundamental natural science training in technical universities has led to the fact that disciplines, in particular physics, not only disappear in their philosophical implications, but also lead to a serious decrease in the level of fundamental training of students of technical universities and call into question the status of technical education”.

In this regard, a possible option to increase the efficiency of mastering physics in a technical university is to improve the teaching methods of students and select a teaching methodology in which the main attention is paid, firstly, to

the study of basic facts, concepts, laws, theories and methods of physical science and, secondly, a generalization of a wide range of physical phenomena based on theories. The implementation of this technique is possible through the implementation of two ideas that, like the two components of a reinforced concrete structure - reinforcement and mortar, will ensure the strength of the knowledge gained:

The first idea is the generalization of natural science knowledge in each academic discipline (physics, chemistry, mathematics, etc.) separately.

The second idea is the strengthening of intersubject communications, in which all academic disciplines would be perceived as a general natural science direction.

At one time, A. Einstein wrote that the ability to clearly see interconnectedness belongs to the most wonderful sensations in life.

The process of generalization of scientific knowledge involves the unification or grouping of educational material in a discipline course around leading (cross-cutting, that is, permeating the entire course as a whole) ideas or principles. As applied to the course of physics, these are ideas and principles of conservation, relativity, short-range, minimum potential energy, symmetry, superposition, etc.

The generalization of physical knowledge, according to the authors, solves a number of problems:

- presentation of the course of physics as a coherent, logical science;
- activation in this regard of student independence in the analysis of knowledge and their familiarization with the elements of the methodology of cognition;
- a significant reduction in the volume of actual educational material;
- creating a reserve for a deeper study of the fundamental ideas and laws of nature;
- the wider use of the deductive method of cognition and formation among students of sustainable cognitive interests.

As for the second idea, the specificity of training in technical universities is that in addition to studying basic sciences, students also learn the cycle of vocational disciplines. The fundamental mentality of physical education suggests that in higher technical educational institutions, the knowledge formed by students in physics classes is the fundamental basis for studying general technical and special disciplines, and for mastering new equipment and technologies. Therefore, the learning process should be carried out on the basis of interdisciplinary connections of general educational disciplines with general technical and special disciplines, which, ultimately, affects the quality and effectiveness of the assimilation of knowledge and skills. In this case, physical education becomes integral, moreover, the disciplines of the curriculum are united by a common methodology of construction, focused on interdisciplinary communications.

Unfortunately, unlike the learning process in a school where inter-subject relationships are successfully and universally used, the university either pays little

attention to these relationships or they are completely ignored. This neglect can be explained by a number of reasons:

- a large number of different specialties and, in accordance with this, training groups, as well as students studying in them;
- A large number of teachers, and, in connection with this, the “pedagogical isolation” of the departments from each other;
- ignorance and unwillingness of teachers to master at least the basics of other disciplines;
- insufficiency or complete absence of pedagogical literature on the methodology for the implementation of MPS in the university.

The founder of the scientific and methodological development of the theory of intersubject communications can be considered KD Ushinsky (1824-1870), who expressed the idea of the need for a comprehensive study of academic subjects in various types of educational institutions.

The specifics of a technical educational institution suggests that the content of physics teaching technology should be integrative. The knowledge acquired by students should be profile-integrated, i.e. physics course should be integrated with elements of specialized disciplines. The purpose of teaching physics is the formation of a physical and technical base for mastering special knowledge.

Thus, teaching physics at a technical university should be interconnected with special disciplines and be based on the consideration of specific processes and phenomena related to the professional activities of a future specialist.

In this regard, it is obvious that training university students in technical disciplines can be carried out qualitatively if:

- the use of intersubject communications of physics with technical disciplines is implemented as a didactic condition for learning;
- acquired knowledge of physics has a polytechnic orientation;
- The system of teaching physics has a professional focus.

Source used:

1. Yantsen V.N. Interdisciplinary communication on the experience of teaching physics in interaction with chemistry in high school: dis. Cand. ped sciences. - M.: 1969
2. Arkhangelsky S.I. The educational process in higher education, its regular principles and methods: educational-methodical manual. - M .: Higher school, 1980
3. Usova A.B., Zavyalov V.V., Pustilnik I.G. On the relationship of the teaching of physical disciplines in a pedagogical university as a necessary condition for the preparation of a physics teacher at a pedagogical university // Interuniversity collection of scientific papers. - Chelyabinsk: Publishing House of ChSPI, 1981

STATISTICAL POPULATION, DEFINITION AND TYPES

Annotation: This article discusses a sample population and its requirements.

Key words: Statistics, view, formation, unit, a number of methods.

A statistical population is a group of relatively homogeneous elements taken together at specific boundaries of space and time and possessing signs of similarity and difference. The statistical population consists of separate, single observations. A unit of observation is each primary element that makes up a statistical population and is a carrier of features to be accounted for. The unit of observation is determined by the purpose and objectives of the statistical study, as well as the chosen object of study. Observation units show similarities and differences. Signs of similarity are the basis for combining the units of observation in the aggregate. The signs by which the elements of the statistical population differ are subject to registration and are called accounting signs. Accounting features by nature can be qualitative (attributive, descriptive) and quantitative (expressed by number). Qualitative signs include: gender, profession, nosological form of the disease, outcome of the disease, etc. Quantitative signs include: height, body weight, age, duration of illness, duration of treatment in a hospital, protein level in urine, etc.

According to the role in the studied population, accounting features are divided into factor and effective. Factor - these are signs under the influence of which other signs depending on them change. Effective - these are signs that depend on factor signs.

Types of statistical population:

General population - a population consisting of all units of observation that can be assigned to it in accordance with the purpose of the study. When studying public health, the general population is often considered within specific territorial boundaries or may be limited by other characteristics (gender, age, etc.) depending on the purpose of the study.

A sample population is a part of the population selected by a special (selective) method and intended to characterize the population. The sample population should be representative (representative), accurately and fully reflect the phenomenon, that is, give the same idea of the phenomenon, as if the entire population were studied. To ensure representativeness, the sample must meet two basic requirements: be sufficient in number; to be similar to the general population, to possess its basic features, that is, in the selected part all elements should be represented in the same ratio as in the general one.

The basic principle of sampling is the equal opportunity for each observation unit to get into the study.

Statistics have developed a number of sampling methods:

- Random selection, the basis of which is the selection of observation units by drawing lots, using a table of random numbers, etc. Moreover, for each unit, an equal opportunity to get into the sample is provided.

- Mechanical selection, in which the units of the population are sequentially arranged according to some attribute (alphabetically, according to the dates of the visit to the doctor, etc.), are mechanically divided into equal parts. Every fifth, tenth or pth observation unit is selected from each part in a predetermined order in such a way as to provide the required sample size.

- Typical (typological) selection involves the obligatory preliminary division of the general population into separate qualitatively homogeneous groups (types) with the subsequent selection of observation observation units from each group according to the principles of random or mechanical selection.

- Serial (nesting, nesting) selection involves a selection from the general population not of individual units, but of entire series (organized set of observation units), for example, organizations, districts, etc.

- Combined methods - a combination of various methods of forming a sample.

The subject of a statistical study in health care and medicine can be public health, organization of medical care, sections of the activity of medical organizations (institutions), environmental factors that affect the state of health, preventive measures.

When conducting a medical-statistical study, two types of methodological approach can be used: 1) the study of the intensity of a phenomenon in the environment, the prevalence of a phenomenon. identification of population health trends; 2) conducting strictly planned studies to study individual factors without identifying the intensity of the phenomenon in the environment. The first type of research is carried out on general populations or large enough sample populations, which allow obtaining intensive indicators and reasonably transferring the obtained data to the entire general population. The second type of medical and statistical research is carried out in order to identify new factors, to study unknown or poorly studied cause-and-effect relationships. These studies, as a rule, are conducted on small populations.

Stages of the organization of statistical research: 1. Drawing up a plan and research program. 2. Collection of material (statistical observation). 3. Statistical grouping and summary. 4. Statistical analysis of the phenomenon under study, the formulation of conclusions and suggestions. 5. Literary processing and presentation of the results.

The first stage of the statistical study - the preparation of a plan and program - is preparatory, which defines the purpose and objectives of the study, compiles a plan and program, develops a program of a summary of statistical material and resolves organizational issues.

Starting a statistical study, you should accurately and clearly formulate the goal and objectives. Before proceeding with the study, you need to be well-oriented in the problem. In this, considerable help can be provided by one's own experience, as well as the study of literature on this topic. The goal determines the main direction of research and is, as a rule, not only theoretical, but also practical. The goal is formulated clearly, clearly, unambiguously. To disclose the goal, the objectives of the study are determined. Usually in medical and social research, to achieve the intended goal, it is necessary to solve from 4 to 6 problems.

An important point in the preparatory phase is the development of an organizational plan. The organizational plan of the study provides for the determination of the place (administrative-territorial boundaries of observation), time (specific dates for monitoring, development and analysis of the material) and the subject (organizers, performers, methodological guidelines, funding sources) of the study.

Drawing up a monitoring plan includes determining the object of study (statistical population), the volume of the study (continuous, incomplete), types (current, one-time) of the study, and methods of collecting statistical material.

The monitoring program includes the definition of a monitoring unit and a list of questions (accounting features) to be registered in order to achieve the goal and solve research problems. The program is implemented in the form of an individual registration (registration) form with a list of questions and features subject to accounting. A separate form is filled out for each observation unit (passport part, answers to clearly formulated, posed in a certain sequence program questions and date of filling out the document).

The preparation of a monitoring program is a very crucial moment in the organizational phase of a statistical study. Certain rules have been developed for compiling the program, the main of which are:

- 1) only necessary questions should be included in the monitoring program, without overloading it with secondary data;
- 2) the wording of the questions should be clear, exclude ambiguous interpretation;
- 3) each registration form must contain some mandatory questions: serial number, name of organization, date of registration, signature of the person filling out the registration form.

At the first stage of the statistical study, along with the observation program, a program of summarizing the obtained data is compiled, which includes establishing the principles of grouping, identifying grouping signs, determining combinations of these signs, and compiling mock-ups of statistical tables.

Source used:

1. Statistical Dictionary. Second edition, revised and supplemented. М.: Finance and statistics, 1989
2. Ryauzov H.H. General theory of statistics. М.: Statistics, 1979
3. Rybakovsky L.L. Methodological issues of forecasting. -М.: Statistics, 1978

QUESTIONS OF STATISTICS OF INNOVATION

Annotation: This article discusses some issues related to innovation.

Key words: Innovation, statistics, state, question, standard, leadership.

The emergence of innovation statistics in leading industrial countries was associated with increased attention to technological development as a factor in the competitiveness of companies, industries, countries. The formation of innovation policy required the creation of an adequate information base, and the answer to this was first methodological and practical measures for the statistical study of individual aspects of innovation in a number of countries. The need for pan-European statistics of research and development arose quite a long time ago - in the 1960s, at the same time the first manual appeared for conducting relevant statistical surveys, the so-called "Frascati Guide".

In 1969, Eurostat developed the first edition of the nomenclature for the analysis and comparison of scientific programs and budgets, which is the basis for collecting data on budgetary appropriations for research and development on socio-economic goals in the EU member states, compiling them and preparing annual reports on state funding science in the EU.

Subsequently, coordinated efforts to standardize innovation statistics and prepare relevant recommendations were undertaken under the auspices of the Organization for Economic Cooperation and Development. The main provisions of the methodology for the statistical study of innovation, adopted in international statistical practice, are formulated in the so-called "Oslo Manual" 1.

The first RO was compiled in 1992 and laid the foundation for technology innovation statistics. Already at that time, the principle was fixed, which will then be reflected in all editions of the RO, including the current one: innovations are not necessarily associated with new knowledge, they can be the result of a new use of existing knowledge.

Innovation itself was defined as the introduction of technologically new products to the market and the introduction of technologically new processes. Subsequently, this definition was reduced to CCI-innovation ("Technology-Product-Process"). Thus, the European Union initially focused on innovation statistics specifically on tangible, tangible innovations.

The key question that the respondents were supposed to answer was: "Have you implemented at least one technologically new process or released at least one new product?" In the case of a positive answer, the company automatically fell into the rank of innovation. Of course, the respondent must indicate for whom his

product / process is new (there is a scale - from “first in the world” to “new for our company”), and this is reflected in the results. But the essence of this does not change: a "new product / process" can be new only for the company itself - this is enough to receive its "innovative" status in the understanding of European statisticians.

The 1992 RO was focused on innovations in industry; in 1997, service industry innovations also came into the spotlight of statisticians. But even then, the fundamental shortcomings of the CCI ideology were clear:

- it is not entirely clear what “technologically new” means;
- The relationship between innovation and economic performance is unclear;
- Understanding the company as the only “engine” of innovation is erroneous and limited.

To solve these and other accumulated problems should have been a new version of the RO, which was published in 2005. Innovative companies, as before, remain in the center of attention of statisticians, but issues related to infrastructure, demand factors, competitors and partners, university and academic science, and state innovation policy have also been added. The factors that researchers are encouraged to consider in the new manual have also become much larger. This is the level of education, and the openness of the market, and the structure of industry, and much more. However, not only these changes are important.

The publication pushes the scope for measuring innovation in three important directions. Firstly, more attention is paid to the role in the innovation process of the relationship between firms and other organizations. Secondly, the importance of innovation in less knowledge-intensive sectors, such as services and low-tech industries, is recognized. Accordingly, to better describe the service sector, some aspects of the definition of innovations and the types of activities corresponding to them have been changed. Thirdly, the definition of “innovation” has been expanded to include two additional types of innovation - organizational and marketing.

The main innovation of RO-2005 is a new definition of innovation: "an innovative company makes the planned changes in its activities in order to improve its economic performance." In this regard, along with technological innovations, statistics now take into account organizational and marketing innovations (even such as, for example, changing the daily routine, rebranding or price reduction).

It should be noted that even the creators of RO-2005, speaking about organizational and marketing innovations, admit that distinguishing them from banal daily changes is not so simple. The RO recommends recognizing for innovations only those organizational innovations that are part of a certain strategy, and in the case of marketing, the concept of promotion.

Having expanded the “field of innovation”, which in our opinion corresponds to economic realities, because the emergence of an innovative product is preceded by a whole system of innovative activities, the developers on the one

hand made a positive step in understanding the innovative economy. It should be noted that the methodological approach dividing the conceptual apparatus into the concept of innovation itself as a new product for a company, country, etc., and activities preceding the creation of this product, which includes the whole aspect of transforming existing and newly created knowledge into a real product, is R&D, the acquisition of new equipment, retraining of personnel, and the implementation of cooperative ties are being actively developed by the school of Russian statisticians¹. But the vagueness of this definition creates a number of difficulties, primarily related to the fact that the innovation process is measured in a given period of time, and its effectiveness will be determined in the future, which will not necessarily lead to a positive result.

At the same time, the concept of “new or improved product” is not unambiguous. For example, how to evaluate a product first produced in Russia, but which was abandoned in other countries, because it is obsolete or environmentally unsafe. Such examples, unfortunately, are not unique, sometimes the provision of cheap credit abroad was associated with the purchase of obsolete equipment.

As the researchers point out, based on a review of publications related to the evaluation of the statistical measurement of innovation, often there is no clear idea even of the very concept of “innovation”. So, for example, technological innovations are opposed to grocery, although in fact the latter are one of the varieties of technological innovations. Often, an integral part of them is excluded from the composition of innovations, namely, new products for enterprises, but not new products for the market. A different understanding of the phenomenon of innovation among researchers leads to an erroneous definition of the concept, and, accordingly, incorrect measurement and analytical assessment of the scale of innovation in the economy.

Innovation statistics is designed to reflect the processes of creation, implementation and distribution on the market of innovative products, services, and technological processes. At present, the main tasks of innovation statistics also cover the measurement of resources allocated to innovative activities, the assessment of factors conducive to or inhibiting innovation, and the analysis of the impact of innovation on enterprise performance.

The system of statistical indicators characterizing the innovative activity of industrial enterprises (key indicators) is built up in the following sections: "innovative activity of enterprises", "sources of information about innovations", "goals of innovation", "costs of technological innovation", "research and development" , “The number of joint research and development projects”, “technological exchange”, “results of innovation”, “factors hindering innovation”.

It should be emphasized that the adaptation of international experience to national characteristics, both historically established and generated by market transformations, required consideration of specific economic and organizational factors, the specifics of statistical accounting and reporting in our country. This not only excluded the direct borrowing of foreign experience, but also made it

possible to propose new methodological approaches enriching international practice in some respects.

Source used:

1. Konovalov V.M. Innovative saga. - Moscow; St. Petersburg; Kiev: Williams Publishing House, 2005.
2. Sukhotin A.K. Paradoxes of science. - M.: Young Guard, 1978.
3. Hayley A. Wheels. - M.: Publishing house AST, 2000, p. 235.
4. Rogov E. Breakthrough technology found in the sandbox // Inventor and rationalizer. - M., 2010

THE CONCEPT AND SUBJECT OF STATISTICS

Annotation: This article discusses the subject of statistics and its essence.

Key words: Statistics, concept, category, methodology, processing.

Statistics is one of the social sciences, aimed at collecting, organizing, analyzing and comparing the numerical presentation of facts related to the most diverse mass phenomena. This is the doctrine of the scorecard, i.e. quantitative characteristics, giving, giving a comprehensive idea of social phenomena, the national economy as a whole and its individual sectors. Statistics is an effective tool, a tool of cognition used in the natural and social sciences to establish those specific laws that operate in specific mass phenomena studied by this science.

Statistics is also one of the forms of people's practical activity, the purpose of which is the collection, processing and analysis of mass data on various phenomena.

Statistics are also called various kinds of numerical data characterizing various aspects of the life of the state: political relations, culture, population, production, etc.

The main features and characteristics of the subject of statistical science:

1) Statistics does not examine individual facts, but mass socio-economic phenomena and processes that act as sets of separate facts that have both individual and general characteristics. The object of statistical research is called the statistical population. A statistical population is a set of units with mass character, uniformity, a certain integrity, interdependence of the states of individual units and the presence of variation. Each individual element of this set is called a unit of the statistical population. The units of the population are characterized by common properties, i.e. signs. Under the qualitative homogeneity of the aggregate refers to the similarity of units for some essential features and the difference for some other features. Each unit of the population has individual characteristics and differences that distinguish them from each other, i.e. there is a so-called variation of the trait.

2) Statistics studies the quantitative side of social phenomena and processes in specific conditions of place and time, i.e. the subject of statistics is the size and quantitative ratio of socio-economic phenomena, the laws of their relationship and development.

3) Statistics characterize the structure of social phenomena, i.e. internal structure of mass phenomena (statistical set).

4) Statistics studies changes in the level and structure of a phenomenon over time, i.e. in dynamics.

5) Statistics reveals the connections between phenomena and processes. By statistical regularity it is customary to understand the form of manifestation of a causal relationship, expressed in the sequence, regularity, frequency of events with a fairly high degree of probability.

Thus, statistics is a social science that studies the quantitative side of qualitatively defined mass socio-economic phenomena and processes, their structure and distribution, spatial distribution, time movement, revealing the existing quantitative dependencies, trends and patterns, and in particular place conditions and time.

Statistical methodology is a system of techniques and methods aimed at studying the quantitative patterns that manifest themselves in the structure, dynamics and relationships of socio-economic phenomena.

A statistical study consists of three stages:

Statistical observation;

Initial processing, summary and grouping of observation results;

Analysis of the resulting consolidated materials.

Passing each stage of the study involves the use of special methods, explained by the content of the work performed.

1) Statistical observation - a scientifically organized collection of information about the studied socio-economic processes or phenomena. The data obtained are the source material for the subsequent stages of the statistical study. These data must be processed in a certain way. Such processing is the next stage of statistical research.

2) A summary of the source data to obtain generalized characteristics of the investigated process or phenomenon. The results of the statistical summary and grouping are presented in the form of statistical tables.

3) Statistical analysis - the final stage of statistical research. In his process, the structure, dynamics and interconnections of social phenomena and processes are investigated. The following main stages of analysis are distinguished:

- Statement of facts and their assessment;
- Establishment of characteristic features and causes of the phenomenon;
- Comparison of the phenomenon with other phenomena;
- Formulation of hypotheses, conclusions and assumptions;
- Statistical verification of advanced hypotheses using special statistical indicators.

The general theory of statistics is the science of the most general principles, rules and laws of digital coverage of socio-economic phenomena. It is the methodological basis of all branches of statistics.

Statistical data - a set of quantitative characteristics of socio-economic phenomena and processes obtained as a result of statistical observation, their processing or corresponding calculations.

Statistical observation is a massive, systematic, scientifically organized observation of the phenomena of social and economic life, which consists in registering selected signs from each unit of the population. The statistical observation process includes the following steps:

Observation preparation. At this stage, scientific and methodological problems are determined (determination of the purpose and object of observation, the composition of the attributes to be registered; development of documents for data collection; selection of the reporting unit and the unit with respect to which monitoring will be carried out, as well as methods, means and time of data acquisition, etc. e.) and organizational matters (determining the composition of the bodies conducting the observation; selection and training of personnel for conducting the monitoring; drawing up a calendar plan of work for the preparation, conduct and processing of materials of the monitoring eniya; replicating instruments for data collection, etc.).

Mass data collection.

Development of proposals for improving statistical monitoring.

The purpose of observation is to obtain reliable information to identify the dependencies of the development of phenomena and processes.

The object of observation is a statistical aggregate in which the studied socio-economic phenomena and processes flow.

To determine the object, it is necessary to determine the boundaries of the studied population, for which it is necessary to indicate the most important features that distinguish it from other similar populations. Each object consists of separate elements, i.e. units of observation that are the carrier of signs to be registered.

The reporting unit is the subject from whom the data about the unit of observation is received.

An observation program is a list of signs (questions) to be registered during the observation process.

The statistical form is a single sample document containing the program and observation results. An example would be a census form, a questionnaire, questionnaire, etc. In this case, two systems of the statistical form are distinguished:

1) Individual (card), which provides for the recording of answers to questions about only one observation unit.

2) The list provides answers to questions about several units of observation.

The choice of time when the observation will be carried out consists in solving two questions:

- establishing a critical moment (date) or time interval.

- determination of the period or period of observation.

Critical moment (date) - a specific day of the year, hour of the day, as of which the signs should be registered for each unit of the studied population.

The observation period (period) is the time during which the statistical forms are filled, i.e. time required for mass data collection.

Source used:

1. Statistical Dictionary. Second edition, revised and supplemented. M.: Finance and statistics, 1989
2. Ryauzov H.H. General theory of statistics. M.: Statistics, 1979
3. Rybakovsky L.L. Methodological issues of forecasting. -M.: Statistics, 1978

ROLE OF SMALL BUSINESS IN UZBEKISTAN

Annotation: This article discusses the popular topic of small business today and its role in the economy.

Key words: business, economy, people, market, small business.

World experience confirms: small business (small business) is a very important element of a market economy, without which the state cannot develop. It largely determines the pace of economic growth, the structure and quality of the gross national product.

Small business in many respects contributes to maintaining a competitive tone in the economy, creates a natural social support for the social structure organized on the basis of the market, and also forms a new social layer of entrepreneurship.

Today, small business in Uzbekistan, in spite of the course towards a market economy proclaimed by its political leadership and supported by the majority of the active population, is developing slowly and contradictory.

In the early stages of the development of market relations, entrepreneurship needs serious government support. Assistance to small businesses should be provided by both state authorities and public organizations of entrepreneurs themselves (unions, associations, agencies). For this, it is necessary to formulate a clear unified state and non-state policy regarding small business.

State policy should not be directed to the administrative-directive regulation of small business, but to the creation of the necessary market infrastructure, a system of state and public support for its development. The transition to market relations in the domestic economy determines the need for organizational and economic transformations in all areas of economic activity. One of the most important areas of economic reforms contributing to the development of a competitive market environment, filling the consumer market with goods and services, creating new jobs, forming a wide circle of owners is the development of small forms of production. Economic practice in small business is causally dependent on the deepening specialization of social production and the differentiation of goods and services. Economic maneuverability, decision-making flexibility, spatial and spatial mobility make small business necessary in a modern, post-industrial society.

The experience of the leading countries of the modern world clearly proves the need for a highly developed and efficient small business sector in any national

economy. Therefore, the revival of the Republic cannot be carried out without a given sector of the economy corresponding to this development, since it is precisely this locomotive that literally drags economic and social development.

Thus, the problem of small business development is very urgent for the Republic. Developed countries have long understood how important small business is in their economies. And only in our country small business remains underestimated and does not receive the necessary state support.

Small business is an entrepreneurial activity carried out by subjects of a market economy under certain, established by laws, criteria (indicators) that constitute the essence of this concept. The concept of "small" is a qualitative characteristic. Economists and lawyers always strive to specify all the signs and concepts, eliminating ambiguities. 50 kg is a big burden for a tourist, but it is a very light weight for weightlifting competitions. A small business should be identified by a specific attribute. This sign is usually taken the number of employees. In various countries, for specific economic situations, the maximum allowable number of employees in a small enterprise is stipulated by law. Most often, a small enterprise is understood as an enterprise with the number of employees less than 50 people, but there are examples where the number of employees is allowed up to 200 people, and where there should be no more than 15 people. It depends on the scope of the enterprise.

The average number of employees of a small enterprise for the reporting period is determined taking into account all its employees, including those working under civil law contracts and part-time taking into account real time worked, as well as employees of representative offices, branches and other separate divisions of the indicated legal entity. In the event that a small enterprise exceeds the above number of employees, this enterprise loses the benefits provided by applicable law for the period during which the specified excess is allowed, and for the next three months. Small enterprises that carry out several types of activities (multidisciplinary) belong to those according to the criterion of the type of activity whose share is the largest in annual turnover or in annual profit. Entrepreneurships are also understood as individuals engaged in entrepreneurial activities without forming a legal entity.

A small enterprise is not a special economic form. Its allocation is determined by the scale of activity, features in the organization of work, and benefits from the state.

A small business is a legal entity. This means that there is its state registration, it can act as a participant in business transactions and contracts, its activities are individually accounted for and controlled.

Legal entity - an institution, enterprise, company that meets certain legislative criteria (the presence of the charter, seal, bank account, state registration, names). A legal entity can be not only a group of citizens, but also an individual citizen. However, the interests of a small enterprise are represented by specific people: owner, manager, accountant, employee. They sign contracts, purchase raw materials, sell products, make transactions, but each of them acts

only as a representative of the enterprise and therefore the enterprise is responsible for the actions of a particular employee. Thus, a small enterprise participates in economic activity as a single team. A small enterprise owns property (equipment, cars, furniture, a building). It can acquire and sell its property, manage its use. Neither the owner, nor the head, nor the employee of a small enterprise are owners of property. On their personal behalf, they cannot sell or use the property of a small business. The interaction of an individual and a small enterprise is determined by a specific contract, assignment, job description.

A small enterprise can engage in any activity permitted by the laws of the country, but there are types of services and products that are mainly sold by small enterprises. This is public service, catering, household appliance repair, advertising services, car rental, photography, printing services, training, etc.

Each sphere of small business has differences in the organization of activities, economic principles, the rules for constructing financial flows, the nature of partnerships.

Innovative small enterprises arise on the basis of specific scientific discoveries. They often turn out to be the first step for a future new type of production, new products. The most characteristic example of this type of enterprise was the first enterprise for the assembly of personal computers. Creating an innovative enterprise, the owner takes risks. If new types of goods are not bought, then the enterprise will go bankrupt, and all the capital invested in it will disappear. But if the new business is successful, then the profit will grow rapidly, the owner will very quickly turn from a small businessman into a major industrial leader.

Small businesses as subjects of a market economy have both advantages and disadvantages. Analyzing foreign and domestic experience in the development of small business, one can point to the following advantages: faster adaptation to local business conditions; greater independence of actions of small businesses; flexibility and efficiency in making and implementing decisions; relatively low costs, especially management costs; a great opportunity for an individual to realize his ideas, to show his abilities; lower capital requirements and the ability to quickly introduce changes in products and production in response to local market requirements; relatively higher return on equity, etc. At the same time, small businesses are also characterized by certain disadvantages, among which the most significant should be highlighted: a higher level of risk, therefore a high degree of volatility in the market; dependence on large companies; deficiencies in business management; poor leadership competence; hypersensitivity to changes in business conditions; difficulties in attracting additional financial resources and obtaining loans; the uncertainty and caution of economic partners when concluding agreements (contracts), etc.¹. Of course, the shortcomings and failures in the activities of small businesses are determined by both internal and external reasons, the conditions for the functioning of small enterprises.

Source used:

1. Orlov A. Prospects for the development of small business in Russia / 7 Economic issues. 2002
2. Small Business Support Organization / Ed. B. III. Kaganova.-M.: Academy of Management and Market, 1995

LABOR MARKET OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN

Annotation: This article discusses the term market and labor market. As well as the role of the labor market in the modern world.

Key words: Market, labor market, principle, people, technology, mechanism.

This is a mutually beneficial and collaborative relationship between marketers and buyers. Generally, the market has five functions:

1. Production and Consumer Consolidation. Economic activity begins with production and ends with consumption. For example, a helicopter factory produces aircraft, but it does not provide food, clothing, housing for its employees, nor does it produce machine tools, helicopters, metal plastics or paint. The factory sells helicopters and pays salaries to workers, who buy live goods from the consumer market. The plant also buys what it needs to manufacture. This means that every consumer is satisfied by the market.

2. The function of converting value from commodity to money. It takes labor to produce a commodity, labor costs to produce, and that labor forms the apex. The cost consists of labor and material resources. Before the commodity enters the market, labor will be in material form (eg food, clothing, machine tools, fuel, etc.). -determined equity) and value are in the form of money.

3. Function of preparation of conditions for production renewal. The enterprises find necessary resources in the market, purchase machines, raw materials, fuel, various materials. They hire workers from the labor market and find necessary information in the market and services needed for various kinds of production. Consumption of these resources means the beginning of production.

4. Economic function of function. This function is performed by the market mechanism. The market answers the question "How much to produce?" The rapid turnaround or deficit of goods in the market, the rise or fall of the goods, indicates whether they are necessary or not. The market is indicative of the "weather" in the economy, such as barometers. If the commodity fails, then it is not needed and its production will be stopped. If you sell and make good profits, your production will grow. The goods are cheaper than the intended ones, but if sold well, this means reducing the cost of the goods. The market mechanism, like hand, drives the economy in one way or another.

5. The function of building economic cooperation between countries and nations. This function is performed by the interstate or world markets. The market requires an expansion of economic cooperation.

Depending on the importation of goods, they are divided into the following types:

1. Open market (free sale and purchase without restriction. Open market is not protected by customs duties. It is an open market by nature, in which all countries can freely participate).

2. The indoor (domestic) market (the volume and types of goods in it will depend primarily on the level of development of local industries), so that goods in this market are mainly food, industrial, household and household. will consist of building materials).

The concept of the labor market, its formation and regulation of the labor market.

Formation and effective development of the labor market is one of the most urgent issues facing the transitional economy. The researcher VA Pavlenkov argues that the market economy encompasses all those who are able to work in the labor market: both employed and unemployed. AA Nikiforova offers another general definition: "The level of labor market development and market forces: it has emerged as a system of social relations that reflects the balance of benefits achieved between entrepreneurs, workers and the state." Some researchers interpret the labor market as a mechanism for self-regulation of labor demand and labor supply through free movement of wages and income. Other researchers argue that the labor market creates conditions to meet supply and demand through direct agreements between employers and job seekers, and does not directly regulate the buying and selling of labor.

According to ISM definition, "the labor market is a growing system in which the subjects of employment create jobs and labor force, the formation of the size, composition and ratio of the employee and the demand for hiring, and the factors of production (labor and The labor market exists, but "in the form of cross-shaped, modified forms, and not all-inclusive, but only one of the relations of labor. cover. In our opinion, the labor market is a system for the sale and purchase of "working capacity" of the labor force. The main elements of the labor market components include: - labor force and supply; -value; - competition.

The labor market will have a positive impact on the formation of this market by fully implementing the following basic principles: 1. Free labor force. This means that the able-bodied population is free to choose employment and non-employment, and there are conditions for the free choice of occupations and activities, which are not prohibited by the labor law, and which take into account the personal and collective interests of each employee; 2. Independent requirement of employers for labor force. Market economy is an opportunity for all employers to freely hire and dismiss employees, in accordance with the Constitution and the Labor Code of the Republic of Uzbekistan, and to protect the interests of citizens by guaranteeing employment, working conditions and remuneration. creates; 3. Legal and social protection of hired employees from their employers; 4. Free determination of salaries and other legal income in accordance with the

Constitution of the Republic of Uzbekistan, "not less than the required amount for subsistence".

In Uzbekistan, there are a number of constraints on the effective labor market formation: - underdeveloped areas of labor exploitation; - Low wages, - rising prices for consumer goods; - Low skills and mobility of the hired labor force; - Insufficient experience of employers, etc.

In the system of social and economic relations arising in the labor market, the relationship between employers and employees is central to establishing employment and working conditions, addressing one or another problem, and addressing social and labor conflicts. In the labor market, these relationships are governed by collective, individual and territorial approaches. It should be noted that in areas with excess labor resources (for example, Andijan, Ferghana, Namangan, Tashkent, Samarkand, Kashkadarya, Surkhandarya, Bukhara and Khorezm regions), labor market demand is considered to be the most effective way of regulating labor demand (exploring ways to stimulate demand for the labor force - aimed at rational employment of labor resources and development of efficient networks for these regions, and reducing its supply (expansion of general education programs based on the National Program for Personnel Training in the country); and enhancing vocational training by extending the duration of study, increasing the number of day-time education facilities, and reducing the number of students in evening and correspondence courses. Increasing Fellowship for Suffering Women Welfare Benefits for Women c augmentation of benefits, provision of benefits in calculating the length of service, retirement benefits for pensioners and their caregivers - measures to reduce the flow of labor in the labor market).

Demand for manpower in regions where there is a shortage of labor resources (for example, Jizzakh, Syrdarya regions and the Republic of Karakalpakstan) Increasing labor productivity in reducing demand for labor, including establishing additional taxes on use, pursuing a strict credit policy, introducing a one-time payment for hiring an employee, reducing redundancies and employees. and savings are important), and increasing their supply (which, under current conditions, cannot necessarily increase the supply of labor to the labor bureau) is a feasible way to regulate the labor market.

Source used:

1. Abdullaev Y. «Fundamentals of a market economy». Tashkent: "Labor" - 1997
2. Abdurahmanov KH, Bozorov N., Volgin N and others. «Economics and sociology of labor». Tashkent: The Teacher - 2001
3. Abdurahmanov. Q., Holmominov Sh.R. "Economics of Labor and Sociology", Tashkent-2004
4. Usmonov SN, Dodoboev Yu.T. «Fundamentals of a market economy». Tashkent: "Science" -1999
5. Almasov A. "Fundamentals of Economics". Tashkent: Labor-1997

Valiyev F.N.

senior teacher

Vasilyev V.D.

senior teacher

Tashkent Pediatric Medical Institute

Uzbekistan, Tashkent

THE ROLE OF INFORMATION- COMMUNICATION TECHNOLOGIES IN EDUCATION

Annotation: The ICT of learning is a closed cycle, the beginning of which is characterized by a certain state or level of preparation of the student to the perception of the teacher's activities and educational material, and the end-a new state of this preparation.

Key words: ICT, learning, teaching, pedagogical technology, education.

Systems such as school, secondary school, University, Lyceum, gymnasium, etc., in which the organizational process of interaction between the teacher and the educated, the teacher and students, i.e. objects and subjects, are called pedagogical systems. The process that implements the goals of education and training in such systems is called a pedagogical process. The educational process is synonymous with the pedagogical process. The relevance of the pedagogical process has increased. A holistic approach in the practice of teachers is manifested in the fact that they seek to provide a comprehensive solution to the problems of education and upbringing in each lesson and extracurricular activities.

Training is a purposeful, controlled process, during which the teacher presents knowledge, gives tasks, teaches methods and techniques of meaningful acquisition, consolidation and application of knowledge in practice, checks the quality of knowledge, skills and abilities. At the same time, he regularly takes care of the development of cognitive abilities of students.

The learning process is quite complex. It can be defined as the interaction of teachers and students, in which students with the help and under the guidance of the teacher are aware of the motives of their cognitive activity, master the system of scientific knowledge about the world around them.

The pedagogical categories "learning" and "learning process" are not identical concepts. The category of "learning" defines the phenomenon, while the concept of "learning process" is the development of learning in time and space, the successive change of stages of learning.

The learning process is a complex of two key categories: the student's activity (teaching) and the teacher's activity (teaching).

Teaching is a purposeful activity of the teacher to develop positive motives of teaching, organization of perception, understanding of the stated facts and

phenomena, providing the ability to use the received knowledge and the ability to acquire knowledge independently.

Teaching is a deliberate, conscious cognitive activity of the pupil, which consists in the perception and acquisition of scientific knowledge, the synthesis of the perceived facts in the consolidation and the application of acquired knowledge in practical activities set by the teacher or based on their own educational needs.

Currently, there is an intensive introduction of computer technologies in various areas of human activity, including education. Information and communication technologies are the basis to build the structure of a new educational environment. They have a huge opportunity to change the learning process, as they encourage active interaction between the teacher and the student during the lesson and after school. ICT is confidently gaining a place not only in the educational, but also in the educational, methodological and managerial process.

One of the priority directions of the process of informatization of modern society is the informatization of education.

Informatization of the educational process is a process aimed at optimal use of information support for training using a computer and it solves pedagogical problems. The possibilities of presenting information on a computer are so rich that they allow you to change and infinitely enrich the content of education. Thus, if you choose the right training technology, information technology creates the necessary level of quality, variety, differentiation and individualization of training. The main tasks of informatization of education are:

- * improving the quality of training based on the use of modern information technologies in the educational process, the formation of skills to acquire knowledge independently, to carry out experimental research activities;

- * use of active teaching methods and, as a result, increase the creative and intellectual potential of the components of educational activities;

- * integration of various types of educational activities;

- * ensuring continuity and continuity in training;

- * improving the management mechanisms of the education system based on the use of automated data banks of scientific and pedagogical information, information and methodological materials, as well as communication networks;

- * creation and use of computer testing, diagnostic methods for monitoring and evaluating the level of knowledge of students.

Integration of new ICT in the educational process is a necessary condition for the modernization of the education system. One of the main directions of forming a promising education system in our country, along with improving the quality of education, ensuring greater access to education for all groups of the population, increasing creativity in education, is to ensure the focus of training on new pedagogical technologies, primarily on modern ICT technologies. The creation and development of the information society (IS) involves the widespread use of information and communication technologies (ICT) in education. Information technology is a set of knowledge about the ways and means of

working with information resources, and a way to collect, process and transmit information to obtain new information about the studied object[1].

Information technology training is a pedagogical technology that uses special methods, software and hardware (cinema, audio, video, computers) to work with information that meets the basic principles of pedagogical technology (pre-design, reproducibility, integrity, etc.), solves problems that have not been theoretically or practically solved before. In this case, the means of preparing and transmitting information is computer and information technology.

Information and communication technologies (ICTs) are "a wide range of digital technologies used to create, transmit and distribute information and services (computer equipment, software, telephone lines, cellular communications, e – mail, cellular and satellite technologies, wireless and cable networks, multimedia, and the Internet)" [2]. Computer technology is an aid in the learning process, since the transfer of information is not the transfer of knowledge. The world practice of development and use of information and communication technologies (ICT) demonstrates first of all a clear tendency to change the traditional forms of organization of the educational process in the conditions of the information society. At the same time, the content of education, the methods used in it, didactic approaches, technologies and styles are changing. Information technology allows you to raise the learning process to a quality level. From the above it follows that the active role of information technologies in education is that they not only serve as tools used to solve certain pedagogical tasks, but also stimulate the development of didactics and methods, contribute to the creation of new forms of education and training. A modern teacher should make full use of the opportunities offered by modern computer technologies in order to increase the effectiveness of teaching activities and modernize the educational process.

Source used:

1. Zaharova I. G. Information technologies in education: Manual for students. PED. studies institutions'. - Moscow: 2003. - P. 156.
2. Klovov Y. V., Denisov A. V. project-based learning Technology//School, 2006. No. 2. - P. 29.

Xudoyberdiyeva D.A.
senior lecturer
Ibragimov G.A.
assistant of professor
Tashkent Institute of Finance
Uzbekistan, Tashkent

PROSPECTS OF SERVICE IN UZBEKISTAN

Annotation: Along with the development of the country's economy, new modern service organizations are emerging, which operate in the field of services and provide services that meet international standards. Modern competitive service organizations are based on effective service technologies, modern equipment, quality raw materials, highly qualified personnel.

Key words: service, economy, development, social life.

The increase in economic well-being and the development of business life has increased the demand for new types of services, the demand for the quality of service to consumers.

The development of scientific and technical progress has led to the emergence of new types of services (information and documentary Service, audit services, wireless communication, interactive communication services) related to the transmission, processing and analysis of information.

In the field of socio-cultural service, more diverse forms of service delivery and various types of services have emerged. In the market of Service Services, new service trends are constantly emerging, which have a high level of quality. In recent years, consistent measures are being taken to develop the service and service sector in the Republic. The structure of the services market is improving on the account of the development of new types of Services-Banking, Finance, Insurance, Information and communication services and others. The increase in the provision of families with complex, household appliances, computers and personal car transport allowed them to enjoy the services provided to them.

According to the decision of the Cabinet of Ministers of the Republic of Uzbekistan on February 26, 2016 —2016-2020 on the program on the development of service sectors, loans allocated from year to year will increase by 10 percent and by 2020 will amount to 2.6 trillion soums. It is also worth paying attention to the tax benefits offered within the framework of measures for the development of service sectors. Individual entrepreneurs engaged in the provision of household services in rural areas are exempted from the tax payments established for 3 years. Microfirms, small businesses and individual entrepreneurs offering laundry services in the suburbs and rural areas are exempted from a single tax fee and fixed tax for five years.

Legal entities serving in the following directions are exempted from income tax and single tax payment for a period of 3 years:

1. Finance, banking services.
2. Household services.

3. Other services according to official forecasts, by 2020, the share of services in the domestic gross product of Uzbekistan will reach 48.7 percent.

Decree of the president of the Republic of Uzbekistan on measures to ensure more effective organization of the process of acquisition of rights over land parcels and other immovable property as part of the South Caucasus pipeline expansion project more...

President of our Country Sh.M.Mirziyoyev spoke about this and said: "in the near future, it is necessary to re-develop and submit a package of documents on improvement of transport and trade service, reconstruction of the way of avtomachine and drinking water supply system".

At present, more than 16.5 thousand large organizations (with the addition of non-profit organizations providing market services) and more than 126 thousand small business entities operate in the field of services in the Republic. The constant growth in the demand for various types of services by the population and the practical measures taken by the state to develop infrastructures (social, transport-communication, trade, etc.) related to this area provided for the rapid development of the entire sector of services. Communication and information services developed rapidly and their total volume increased by 4.6 times. The implementation of national programs for the development and reconstruction of telecommunications network, computerization and Information Technologies has led to an increase in wireless telephone communications, an increase in the number of mobile abonents and collective connectivity to the Internet.

The increase in the production of services by small businesses and private entrepreneurs has contributed to the rapid development of the services sector. Within the framework of the implementation of the program of development of the sphere of services, a large number of preferential loans have been provided to business entities for the technological equipment of newly created enterprises for the provision of services, the organization of new jobs in the spheres of service in the republic, the improvement of investment, tax, monetary and scientific and- it is the factors that ensure economic development. It should be noted that in the "strategy of action on five priority directions of development of the Republic of Uzbekistan in 2017-2021" for the rapid development of the sphere of services in the Republic and increasing its share in the gross domestic product - I'm sorry...rapid development of the tourism industry, increasing its role and share in the economy, diversification and quality improvement of tourist services, expansion of tourism infrastructure, further development of road transport infrastructure, introduction of information and communication technologies into the economy, social sphere, management system" are not defined.

In the current situation, it is necessary to focus on priority areas of development of the sphere of services:

- wide introduction of the system of electronic government, establishment of electronic trading of products (services provided) produced by economic entities;

- electronic transfer of information in the libraries of educational institutions and development of distance education, etc.

The insurance system is of great importance in the sustainable development of economic sectors in our country and in protecting them from the risks that are likely to be seen in their financial activities.

In the CIS countries of Russia, Belarus, Ukraine and Kazakhstan, this figure is on average 1,5-2,5 percent. The share of insurance services of Uzbekistan in the country's GDP is low and is 0.32 per cent.

In the modern economy of Uzbekistan, the insurance system is of strategic importance, due to the fact that the insurance system has risen to the level of public policy, the insurance market is considered by the public administration agencies (bodies) as one of the integral parts of the country's market infrastructure.

High growth rates can be explained by the emergence of new types of services, such as payments through credit cards, sales through the internet, the launch of new shopping centers, dining complexes, hotels, educational and entertainment services, and the main share in the provision of services in the field of information (87,3%) accounted for the contribution of telecommunication services (mobile communication,

The increase in the volume of services in the field of Education showed the introduction of interactive teaching methods with the use of modern information and communication technologies, admission to higher education institutions on the basis of contracts in addition.

The volume of services in the field of education is 4226,2 billion. sum, the growth rate was 107,8 %, the growth rate was 120,6% compared to the same period last year. The continuation of the measures taken to ensure the stability of the banking system, the expansion of lending to prospective investment projects, the liberalization of foreign exchange policy has affected the increase in the volume of financial services. Currently, the production of services is stratified according to the level of income of consumers, tastes and what they prefer. Along with the growth in volumes, the structural proportions of market services have also changed. The establishment of new jobs in the field of services, the improvement of investment, tax, monetary and scientific and technical policies, as well as the development of small businesses using new information and communication technologies, will provide an opportunity for a more stable growth of the economy, make qualitative structural changes in the network structure of market services.

The market of services in our country is improving from the account of the development of new promising types of services – banking, finance, insurance, tourism, information and communication and other services. As a result of the economic reforms carried out for the purpose of balanced development of the economy in the Republic, great positive results were achieved in a short period of

time. In particular, the national income and sustainable growth rates of the State Oil Company were ensured, investment and foreign trade activities were carried out, agricultural sectors were radically reformed, and broad opportunities were created for the sustainable and rapid development of service sectors in particular. Therefore, it is important to thoroughly study the impact of service sectors on the social economic development of our country and to look for specific ways of its intensive development.

At present, the rules of implementation of socio-economic development of countries of the world have a special feature in relation to those of previous periods. One of these features is that the rapid development of service sectors in almost all countries is characterized by an increase in the volume of gross domestic product and an increase in its share in this indicator.

Source used:

1. Фарходжонова Н. Ф. (2016). Влияние идеологических процессов на национальную идею в условиях глобализации. *Мир науки и образования*, (2 (6)).
2. Abbasov B. A., & Mavlyanov F. A. (2019). ISSUES OF IMPROVEMENT OF THE FORM OF PHYSICAL EDUCATION IN HEALTH PROMOTION. *Theoretical & Applied Science*, (10), 659-661.
3. Xudoyberdiyeva D. A. (2019). MANAGEMENT OF THE SERVICES SECTOR AND ITS CLASSIFICATION. *Theoretical & Applied Science*, (10), 656-658.
4. Farhodjonovna F. N. (2017). Spiritual education of young in the context of globalization. *Мир науки и образования*, (1 (9)).

Xudoyberganova M.A.
teacher

Xudoyberganov G'.R.
teacher

*Tashkent Institute of
Irrigation and Agricultural
Mechanization Engineers
Uzbekistan, Tashkent*

ALTERNATIVE CHOICE OF SEVERAL METHODS IN THE PROCESS OF TEACHING ENGLISH LANGUAGE

Annotation: In this article highlights of problems of alternative choice of several techniques inside the manner of coaching English.

Key words: methods, innovation methods, teaching, English language.

In cutting-edge world, simply owning it is not enough, so increasing interest is paid to the in-depth study of it from the preliminary level of schooling. In general, a overseas language is a compulsory discipline of many curricula, it's far studied for the duration of the course of education, and that traditionally calls for a special method and professional presentation. Of direction, a variety of attempt is needed from the pupil, however a massive function is often given to the mentor and his teaching approach used. To gain a effective or favored result in studying a foreign language, it's also necessary to have a nice command of the methodology or strategies of coaching. The coaching of English is frequently executed according to the good antique approach of using the method of guidance - fundamental and auxiliary.

Experts divided those classes into 3 corporations: handiest for instructor, only for students, only for trainer and for scholars. Auxiliary is also taken into consideration to be text books, books, methodological instruction, in General, additional assets for the mentor to behavior training. All gaining knowledge of is a system of passing on to the young the social abilities and revel in of the outgoing era. This is equal to the truth that no training is unthinkable without the buildup of information approximately the surroundings - approximately natural and social values. And it become appropriate to note that a foreign language is likewise part of some social price. Through the examine of any other language, we transmit all the information about every other society, another tradition. Modern trainer is given a wide choice on the usage of technical method of schooling, among which the maximum not unusual are video and audio multimedia alternatives. At the same time, there are also combined kinds of price range in one set. It is crucial to recognize that the creation of technical help schooling updates the nature and techniques of the lesson. There are traditional techniques of lesson making plans, whilst the theme and course of it's miles evolved through the instructor in

accordance with the linguistic content material of the route aim. Such classes allow assessment, manipulate, written, test, final sorts of work with students.

An crucial stage is the distribution of homework collective or man or woman. In such instructional strategies, it's far viable and simpler to evaluate together with the crew the private achievements of college students in studying a overseas language, in order to help to stimulate others. The creation of a overseas language surroundings artificially in the system of teaching a sixteen foreign language is an necessary a part of the modernized methodology. This composition can encompass complete and small educational complexes, styles of mass schooling, the usage of the equal means of conversation, automated training structures and electronic substances: textbooks, files, network, on line, Internet, and so forth. The modern-day level of technology development is characterized through the transition to the introduction of multifunctional instructional complexes and on the premise of computer systems. In addition, data and conversation era (ICT) is a wide range of digital technologies that simplest advantage instructors in their paintings. Identification of hobby in the studied overseas language relies upon on the technology and strategies utilized by the trainer in the study room. For the innovative attention of the pupil and to attain high performance, in our opinion, it is also necessary to apply psychological substances, perhaps electronic shape. These consist of puzzles, logical issues, illustrations with complicated or "double" meanings, crosswords, and many others. This way of organizing the academic method permits in a fascinating and innovative way to help remedy the problem of memorizing character or tough phrases, expressions, phrases, etc.

Use of substances of this kind creates a positive, open or "soulful" photograph of communication, facilitates relationships within the team, reveals the successful features of students and prepares the trainer for further action, strengthens his efforts inside the methodical seek. Some character strategies of getting to know English can display the final bring about distinctive angles. For example, a sequential or complicated lesson structure for students. With a steady explanation of responsibilities, this is in precept: "step by step", with complex, students themselves want to discover answers, the content material of the subject, the purpose of the mission, the lesson, etc. at the challenge: "find out meaning". Naturally, the second alternative of education will be a little difficult and it's going to take some time, despite the fact that this has its rational aspects. When students learn how to evaluate and analyze subjects in English instructions, it's far vital to provide this paintings choice: language getting to know via cultural sights, which could enhance and speed up the process of easy communication. Thus, it'll be feasible to definitely investigate the criteria for mastering simple speech competencies. At this stage, the assignment of the teacher is to create situations for sensible mastery of the language of each student, at the same time as the capability to select such teaching techniques that would assist the manifestation of active and creative qualities of the scholar. And a exquisite variety of modern technologies,

strategies, communications, sources, tasks and gear without a doubt assist you to do it on a small and simplified learning dreams.

Source used:

1. Collie, J. and S. Slater. 1990. Literature in the Language Classroom: A Resource Book of Ideas and Activities.
2. Cambridge: CUP. Custodio, B. and M. Sutton. 1998. "Literature-Based ESL for Secondary School Students" in TESOL Journal. Vol 7, No.5, p.p: 19-23
3. Vygotsky L. S. Pedagogical psychology [Text] / L. S. Vygotsky. - Moscow: Pedagogika-Press, 1999.- 536 PP.
4. Bendas T.V. Gender psychology. - St. Petersburg: Peter, 2007.

*Абдурахмонов Д.М.
преподаватель
кафедра географии
Ферганский государственный университет
Республики Узбекистан, г. Фергана*

ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ И ДИНАМИКА ПАРАГЕНЕТИЧЕСКИХ ЛАНДШАФТОВ

Аннотация: В данной статье рассматриваются процессы функционирования и динамика парагенетических, влияние хозяйственной деятельности на ландшафты.

Ключевые слова: парагенетические ландшафты, морфолитогенная структура ландшафта, органическое вещество, динамика ландшафта, антропогенная модификация.

*Abduraxmonov D.M.
assistant
Ferghana state university
Uzbekistan, Ferghana*

FUNCTIONING AND DYNAMICS OF PARAGENETIC LANDSCAPES

Annotation: Paroegeneticosg dynamic and process that it's effects to economy and environment are given in this articale.

Key word: zlandshaft of paragenetion, landshaft mort hologicckal strucktura, organic subcfoense, dynamic lanshaft, an thropological mudification.

Парагенетические ландшафты - сложно построенная взаимосвязанная функционирующая система свойственными закономерными ритмическими и циклическими изменениями состояний. Нет чужды этой системы и импульсивное изменение. Парагенетические ландшафты имеют определенную территориальную приуроченность в разных гипсометрических отметках. Поэтому один ландшафт от другого отличается морфологической структурой, составом компонентов, характером взаимосвязей, продуктивностью. Парагенетические ландшафты как все ландшафты в разном уровне открытая динамическая система, функционирующая в определённом режиме.

Результаты парагенетических ландшафтных исследований отражены в научных работах Ф.Н.Милькова, В.В.Козина, А.Ю.Ретеюма и других [1,2,3]

Согласно Ф.Н.Милькову, под парадинамическим комплексом подразумевается система пространственно смежных региональных или типологических единиц, характеризующиеся наличием взаимообмена между веществом и энергией[1]

Функционирование парагенетических ландшафтов понимается, как взаимодействие и взаимопроникновение вещества, его компонентов (горные породы, приземного и надземного воздуха, влаги и живого вещества) как обменом вещества и энергии в результате которого в его пределах образуется естественное синтезированное вещество свойственное только морфологической структуре ландшафта. Процесс взаимопроникновения вещественных компонентов его трансформация в составе другого происходит как наиболее стабильном компоненте – литогенной основе в биоте, связанной с последней такой и в таких подвижных компонентах как воды, воздуха ландшафта, который приходит часто в ландшафт одного состава, а покидает его обогащёнными новыми ингредиентами или потерявшими прежние. В парагенетических ландшафтах образуются органическое вещество – биота воды, газа почвы солей, и прочие природные синтетические вещества составляющие природные ресурсы, необходимые обществу для жизни и производства.

Функционирование и динамика парагенетических ландшафтов протекают по-разному, в зависимости главным образом от поступления в ландшафт лучистой энергии Солнца и влаги, изменяющихся в пространстве и во времени, с чем и связано многообразие его процессов. Сложившиеся вещественный состав природных компонентов пополняются техногенными образованиями, постоянно меняющимися в корне процесса естественного функционирования.

Какого роль морфологической структуры в процессах функционирования ландшафта? Ландшафт иерархически построенная природная система, включающая территориальные и аквальные комплексы функционирующие как малые системы в пределах более крупных систем. Соподчиненные природные комплексы парагенетических систем в большей или меньшей степени связаны потоком вещества, без которого функционирования их невозможно, а некоторые из них пораждены концентрированным направленным потоком вещества (адыры, межадырные и заадырные равнины, конусы выноса, поймы рек и т.п.). Функционирование малого природного комплекса на уровне урочища и фаций зависит не только от внешних факторов, но и от природных территориальных комплексов, в составе которого он находится.

Для функционирования малого геокомплекса смежный с ним другого геокомплекса в пределах парагенетических системах по рангу и масштабу территорий является средой его развития. Природные процессы в малых геокомплексах могут быть разнонаправленными, с чем, по видимому, и связана относительная стабильность ландшафта и относительная сбалансированность вещества в ландшафте в целом.

Немаловажную роль имеют положение природных комплексов в системе парагенетических позициях. Так одни природные комплексы занимают автономную позицию (адыры, внешние конусы выноса) другие подчиненные (межадырные и заадырные впадины, поймы рек, нижние части

конусов выноса). Из одних происходит вынос вещества, в других - транзит, а в третьих – аккумуляция. Но природные, территориальные и природные аквальные комплексы вместе образуют единую морфологическую структуру ландшафта, единый механизм, регулирующий и направляющий поток вещества. Изначальным и стабилизирующим образованием в парагенетическом ландшафте (адыры - равнины) является литогенная основа. Она, как правило, генетически (в случае двучленного строения гетерогенна). На генетически единой, но разновозрастной основе при поступлении атмосферных осадков и солнечной лучистой энергии формируются биоценозы разного генетического происхождения свойственному эволюционному уровню.

Поверхность некогда генетически единой морфолитогенной основой с течением времени изменяется, становится более контрастным, что связано с разной интенсивностью неотектонических движений и денудационных процессов. В пределах разновысотной поверхности парагенетических комплексов формируются разнонаправленные потоки вещества и энергии, воздействующие на функционирование ландшафта. По линейной эрозионной сети протекает конвергенция вещества, по поверхности адыров, особенно межсетевых парагенетических комплексов идёт процесс дивергенции вещества. С потоком вещества перераспределяется элементы питания растения. Это приводит к дискретному расположению растительных сообществ. Наиболее древними, но не устойчивыми являются адыры и верхние части конусов выноса, занимающие водораздельные позиции. Но их структура сильно изменяется под влиянием орошения и техногенных воздействий. Таким образом на месте естественных и коренных геокомплексов возникает его антропогенная модификация, например, культурные растительности на месте естественного. Что осталось от исходного состояния инварианта? Литогенная основа и та доля атмосферных осадков и солнечного и адекватного тепла, которые поступили в большем и меньшем количестве и при естественном его состоянии.

Исследования сделанными нами в течение многих лет в пределах адырных и равнинных парагенетических комплексах Ферганской долины показывает что обеднение почвы гумосом, вымывания и разрушения пахотного слоя происходит в парагенетических ландшафтах высоких адыров. Одновременно происходит обнажения гипсоносного горизонта, связанные с эрозией пахотного слоя почвы. Нарушения естественного функционирования приводит к потере важных элементов почвы, что вызвано как дисбалансом биологического круговорота веществ, так и эрозией. Наиболее иная картина наблюдалась в геокомплексах имеющие относительно низкое гипсометрическое расположение. В пределах равнинных геокомплексов происходит отложение солей, и вымытого почвенного материала, повышения уровня грунтовых вод и вторичного засоления.

Исследование показывает, что, освоение и орошение парагенетических комплексов — это не единая система земледелия, необходимо учесть приходных и расходных часть элементов в парагенетических системах это залог функционирования динамики парагенетических ландшафтов и их устойчивости.

Использованные источники:

1. Мильков Ф.Н. Парагенетические ландшафтные комплексы.—Науч. зап.Всесоюзн. Геогр. О-ва-СССР, -Воронеж, 1966.-125с
2. Козин В.В. Парагенетический ландшафтный анализ речных долин: учеб. Пособие. Тюмень: из-во ТГУ, 1979г 87с.
3. Ретеюм.А.Ю. О факторах и формах упорядоченности пространства оболочки земли// Вопросы географии М., 1977, сб.104: Системные исследования природы. С 84-94

*Аграновский М.Л., д.м.н.
профессор
Азимова Г.А.
ассистент
Муминов Р.К.
старший преподаватель.
кафедра психиатрии и наркологии
Андижанский государственный медицинский институт
Узбекистан, г. Андижан*

ФАКТОРЫ РИСКА В ВОЗНИКНОВЕНИИ СУДОРОЖНЫХ РАССТРОЙСТВ У ДЕТЕЙ

Аннотация: Проблема судорожных состояний у детей раннего возраста – одна из важных проблем современной неврологии, педиатрии и психиатрии.

Распространённость судорожных состояний среди детей составляет 5,0 -10,0%. Судорожные состояния являются основным источником эпилепсии у взрослых, поэтому предупреждение их возникновения у детей – ключ к профилактике заболевания эпилепсией. Особенно важным в этом аспекте является изучение судорожных состояний в раннем детском возрасте (до 3 лет).

Ключевые слова: судорожная состояния, эпилепсия, факторы риска, детской возраст, профилактика, абсансы.

*Agranovsky M.L., MD
professor
Azimova G.A.
assistant
Muminov R.K.
senior teacher
Department of Psychiatry and Addiction
Andijan State Medical Institute
Uzbekistan, Andijan*

RISK FACTORS IN THE ESTABLISHMENT OF FORCES DISORDERS IN CHILDREN

Annotation: The problem of convulsive conditions in young children is one of the important problems of modern neurology, pediatrics and psychiatry.

The prevalence of convulsions among children is 5.0-10.0%. Convulsive conditions are the main source of epilepsy in adults, so preventing their occurrence in children is the key to preventing epilepsy. Especially important in this aspect is the study of convulsive conditions in early childhood (up to 3 years).

Key words: convulsive state, epilepsy, risk factors, infantile age, prevention, absence.

Актуальность. Проблема судорожных состояний у детей раннего возраста – одна из важных проблем современной неврологии, педиатрии и психиатрии.

Распространённость судорожных состояний среди детей составляет 5,0-10,0%. Судорожные состояния являются основным источником эпилепсии у взрослых, поэтому предупреждение их возникновения у детей – ключ к профилактике заболевания эпилепсией. Особенно важным в этом аспекте является изучение судорожных состояний в раннем детском возрасте (до 3 лет).

У детей раннего возраста причины возникновения судорожных состояний можно изучать более подробно, чем у взрослых, потому что родители и близкие больного ребёнка могут сообщить врачу точные сведения о течении беременности и родов у матери, послеродового периода, об изменении поведения и характера ребёнка.

Цель исследования: Целью настоящего исследования явилось изучение роли факторов риска (пре-, пери-, постнатальных вредностей) и наследственной отягощённости в возникновении судорожных состояний в раннем детском возрасте.

Материал и методы: Для решения поставленных задач было проведено клинико-эпидемиологическое обследование 60 детей раннего возраста с судорожными расстройствами. Из них мальчиков 40 (66,7%), девочек 20 (33,3%).

Точные сведения о времени начала судорог были получены обо всех больных. В первые дни после рождения судорожные состояния впервые возникли у 8 детей (13,5%), (мальчиков – 7, девочек – 1), в течение первого месяца – у 6 (10,2%) детей, (мальчиков – 3, девочек – 3), до 6 месячного возраста – у 23 (39,0%) детей, (мальчиков – 14, девочек – 9), до 1 года – у 16 (25,4%) детей, (мальчиков – 13, девочек – 3), до 2 лет – у 4 (6,8%) детей, (мальчиков – 2, девочек – 2), до 3 лет – у 3 (5,1%) детей, (мальчиков – 1, девочек – 2).

Из полученных данных видно, что у детей раннего возраста впервые судорожные состояния чаще возникают до 6 месяцев.

Результаты: Значение наследственных факторов в возникновении судорожных состояний не отрицается, но рассматривается большинством авторов лишь как предрасполагающий. У наших больных наследственная отягощённость выявлена в 18,0% случаев, в том числе эпилепсия у родственников в 3,4% случаев, у одного из родителей – в 7,7% случаев. Другие психические заболевания среди родственников первой степени родства были отмечены в 6,9% случаев.

Многие авторы отмечают, что наследственность является фактором, понижающим судорожный порог мозга ребёнка. Приступы появляются

только тогда, когда к этому предрасполагающему фактору присоединяется эпилептическая вредность.

К числу пренатальных вредностей, которые в дальнейшем могут спровоцировать возникновение судорожных состояний, относят хроническую гипоксию плода, гестозы, инфекции и интоксикации беременной матери. Родовые травмы, затяжные роды, родоразрешение с помощью акушерских щипцов, вакуум-экстрактора, стремительные роды, длительная асфиксия являются одной из частых перинатальных причин судорожных состояний. У детей, страдающих судорожными состояниями, в анамнезе часто выявляются асфиксия и гестозы у матери во время беременности.

По данным клинического обследования наличие пренатальных вредностей выявлено в 43 (73%) случаях, перинатальные вредности выявлены у всех обследованных нами детей (100%).

В постнатальном периоде судорожные состояния могут вызвать многочисленные и разнообразные факторы: мозговые инфекции, черепно-мозговые травмы, различные соматические заболевания. Большое значение в развитии судорожных состояний имеют острые инфекции. Среди изученных нами больных в 24 (40,6%) случаях имеются указания на перенесенные в прошлом инфекции. Непосредственную связь инфекции с вызываемыми судорожными состояниями мы наблюдали у 14 (23,7%) больных. У 2 (3,4%) больных судорожные состояния впервые появились после прививки АКДС.

Выводы: Из вышеизложенных данных видно, что в обследуемой группе больных с судорожными состояниями соотношение мальчиков и девочек составило 2:1. Частота встречаемости судорожных состояний среди мальчиков в два раза больше, чем среди девочек, то есть мальчики более подвержены возникновению судорожных состояний. Судорожные состояния возникают под влиянием совместного воздействия эндо- и экзогенных факторов. Среди эндогенных факторов наиболее важное значение имеет наследственный фактор. Среди экзогенных – наибольшее значение имеют гестозы беременности, родовые травмы, инфекционные заболевания.

Использованные источники:

1. Бадалян Л.О., Медведев М.И., Гусева П.И. и др. Неонатальные судороги (клиника, диагностика, лечение). Метод. рекомендации. М., 1990; 32 с.
2. Вельтищев Ю.Е., В.П.Петров. Объективные показатели нормального развития и состояния здоровья ребёнка (нормативы детского возраста) // Рос. вест. перинатол. и педиатр. Приложение. М.: 2000, 96с.; с. 21-25;
3. Воронкова К.В. Нарушения памяти при эпилепсии // Росс. вестник перинатологии и педиатрии, 2002, № 4 – с. 43 – 46;
4. Исмаилов Т.И., Сулейманов С.Р., Компанцева А.К. Некоторые клинические аспекты изучения психического онтогенеза детей группы высокого риска по эндогенному психическому заболеванию //

Экспериментальный мутагенез и клиническая генетика: Сб. науч. тр. / ТашГосМИ – Т.. 1990 – с. 39-42;

5. Карлов В.А. Ключевые вопросы эпилепсии // Журн. неврол. и психиатр., 2003, № 3 – с. 4 – 8;

6. Козловская Г.В. Состояние психического здоровья детского населения раннего возраста и актуальные проблемы микропсихиатрии // Соц. и клин. психиатрия, 2002, № 2 – с. 27 – 30;

7. Петрухин А.С. Эпилептология детского возраста. М., 1999 – с.;

8. Aicardi J. Diseases of the Nervous System in Childhood. – Cambridge, 1998 – 1100 p.;

9. Aldenkamp P. et al. Effect of epilepsy, seizures and epileptiform EEG discharges on cognitive function. Acta Neurol Scand 1996; 93; 253 – 259;

10. Leggaraga H., Pascuci M.C., Krupitsky S. et al. Psychomotor development in Argentinian children. Paediatric and Perinatal Epidemiology 16, 47-60, 2002

*Акабоев И.З.
преподаватель
кафедра географии
Наманганский государственный университет
Узбекистан, г. Намаган*

ВАЖНОСТЬ КАРТИРОВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В ГЕОГРАФИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЯХ

Аннотация: В этой статье описывается важность и преимущества картирования населения для географических исследований, использование современных методов картирования для картирования населения и необходимость рассмотрения картирования населения.

Ключевые слова: географическое картографирование, картографические методы, карты населения.

*Akaboev I.Z.
lecturer
Department of Geography
Namangan State University
Uzbekistan, Namangan*

IMPORTANCE OF MAPPING POPULATION IN GEOGRAPHICAL RESEARCH

Annotation: This article describes the importance and benefits of population mapping for geographical research, the use of modern mapping methods for population mapping, and the need to consider population mapping.

Key words: geographic mapping, cartographic methods, population maps.

Географические карты имеют большое научное и практическое значение для изучения характера событий и событий в природе и обществе. Интенсивность развития событий в природе и обществе зависит от естественной, экономической или социальной природы реальности, и именно здесь население играет особую роль. Кроме того, население играет очень важное и центральное место в системе экономической и социальной географии и служит внутренней отраслью науки, крылом. Поэтому экономическая и социальная география представляла большой интерес для населения. В научном и практическом плане картографические работы, показывающие местонахождение населения, имеют большое значение и имеют много преимуществ. Во-первых, карты населения основаны на принципе территориальности как научного источника, который демонстрирует реальную реальность в регионе; во-вторых, карты населения дают более наглядную и точную картину статистических изменений в

изучении процессов народонаселения в регионе; в-третьих, существует возможность показывать изменения с годами в отношении местонахождения и развития населения; В-четвертых, географическое распределение деталей, связанных с расположением и развитием населения, может быть полностью проиллюстрировано только картой; в-пятых, можно представить различные данные о населении в данной области на основе визуальных моделей и другой дополнительной информации.

Это сложная объектная система с широким населением. Это связано с тем, что население является социально-экономической категорией, и на картах населения можно показать те же характеристики. Общеизвестно, что различные дисциплины, в том числе демография, этнография, история, социология, экономика, медицина и другие, занимаются проблемами населения. Общим для всех этих дисциплин является то, что у каждого предмета есть свои специфические особенности обучения, и можно нанести на карту области интереса, которые имеют отношение и имеют отношение к области исследования. Например, карты населения могут описывать естественные и механические перемещения населения, процессы труда и занятости, браки и другие демографические данные.

Природные, политические, экономические и социальные события происходят не только когда и в течение определенного периода времени, но также в определенном географическом районе или регионе. Поэтому географические аспекты многоплановых проблем, связанных с населением, широко изучаются в географии. В дополнение к чисто специализированному географическому изучению населения, тематические карты играют важную роль в изучении смежных и смежных дисциплин, а картографические ресурсы используются в качестве научных инструментов. Тем не менее, бережное использование картографических данных населения в качестве научного источника не требуется. При этом следует также учитывать назначение карты, время ее выдачи, для кого она предназначена и т.д. В противном случае могут возникнуть проблемы с географическими деталями и точностью данных. Если эти нормы и критерии будут соблюдены, они достигнут эффективных результатов в использовании картографических методов в различных дисциплинах.

Карты, которые показывают экономические функции населения, требуют, чтобы особое внимание было уделено данным о трудовой деятельности. Поэтому важно наметить региональные аспекты формирования и использования рынка труда. Картирование населения в области социологии, прежде всего, его картирование, жизненная активность, условия жизни и образ жизни, род занятий и т.д.. Картируется с использованием различных картографических методов в рамках конкретных территориальных единиц.

В изучении населения география особенно близка демографии. Если демографическая группа изучает естественное и миграционное поведение населения как биосоциальную категорию, география рассматривает эти

проблемы, прежде всего, с точки зрения пространственных и региональных различий. В связи с этим отображение данных о демографических процессах является эффективным способом.

Конечно, население меняется с течением времени с постепенными сдвигами, которые важны с точки зрения их географической интерпретации. Карты населения также наносят на карту эти важные процессы, используя различные картографические методы. Для этого анализируются количественные показатели населения исследуемой территории за прошедший период на основе статистических данных и карт, изучаются и сравниваются темпы роста и умножения, его средний, минимальный и максимальный уровни. В результате причины, факторы и процессы этого научно определены.

Желательно дополнить карты населения различными статистическими таблицами, диаграммами и диаграммами для точного и научного изучения. Такие дополнительные материалы (элементы) являются важной предпосылкой для обогащения и научной проверки карты. В то же время дополнительный материал не должен дублировать друг друга.

Карты населения и местоположения также могут помочь определить демографические и экологические возможности региона, а также степень, в которой они используют существующий потенциал. Карта также показывает размер сети городов и деревень, распределение различных функций, плотность населенных пунктов и расстояние между ними. В конце концов, географические карты не показывают региональных различий в плотности населения, то есть количестве гор и гор, равнин, оазисов и долин в различных реальных географических областях, пригородных районах, причинах и закономерностях.

Таким образом, карты населения могут быть использованы в качестве отличного источника информации для углубленного и углубленного анализа проблем, связанных с расселением и развитием населения. Кроме того, такие карты служат основой для анализа и прогнозирования географических проблем, связанных с населением. В то же время желательно использовать различные возможности получения изображений и картографии с использованием современных технологий ГАТ.

Использованные источники:

1. Берлянт А.М. Картография. –М.: Аспект-Пресс, 2002. 306 с.
2. Мирзалиев Т., Мусаев И.М., Сафаров Е.Ю. Социально-экономическая картография. - Т.: Новое поколение, 2009. 142 с.
3. Мирзалиев Т., Картография.-Ташкент., Университет, 2006. 246 с.
4. Солиев А. А. Экономическая география: теория, методы и практики: пчелиный выбор. // - Ташкент: Камалак. 2013. -184 б.
5. Мирзаахмедов Х., Акабоев И. Преимущества использования геоинформационных систем при разработке тематических карт. Материалы научно-практического семинара Ассоциации географов Ферганской долины. - Наманган, 2015, 165-167 с.

*Аккужин Ф.Р.
студент магистратуры
3 курс, Институт экономики, финансов и бизнеса
научный руководитель: Байкова Э.Р., к.э.н.
Башкирский Государственный Университет
Россия, г. Уфа*

АНАЛИЗ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НПА «ТЕХНОПАРК АВИАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ»

Аннотация: В статье рассматривается деятельность технопарков как элемента инновационного развития российской экономики, изучается деятельность научно-производственной ассоциации «технопарк авиационных технологий», исследуются инновационные проекты данной ассоциации, приводится алгоритм инновационной деятельности НПА «Технопарк АТ».

Ключевые слова: инновации, инновационное развитие, инновационная деятельность, технопарк, Технопарк АТ.

*Akkuzhin F.R.
graduate student
3 year, Institute of Economics, Finance and Business
scientific adviser: Baykova E.R., PhD
Bashkir State University
Russia, Ufa*

ANALYSIS OF INNOVATIVE ACTIVITY OF NPA "TECHNOPARK OF AVIATION TECHNOLOGIES"

Annotation: The article discusses the activities of technology parks as an element of the innovative development of the Russian economy, studies the activities of the Scientific and Production Association "Technopark of Aviation Technologies", explores innovative projects of this association, provides an algorithm of innovative activities of NPA "Technopark AT".

Key words: innovation, innovative development, innovative activity, technopark, Technopark AT.

В настоящее время, с учетом Концепции социально-экономического развития Российской Федерации до 2020 года [1], особо актуальным встает вопрос в отношении инновационного развития как субъектов хозяйствования, так и всей экономики в целом. Именно технопарки стали элементами инновационной инфраструктуры экономики.

Технопарк выполняет функцию различия наукоемких технологий. Фактически он производит средние и малые рисковые инновационные предприятия. Как правило, в качестве учредителей технопарков выступают вузы и научные учреждения.

Технопарк представляет собой объединение малых вузовских фирм, целью которого является создание общей системы экономико-правового, технического и финансового обслуживания, а также общей системы ведения инновационной деятельности. Технопарк помогает обеспечивать высокую выживаемость малых инновационных предприятий наукоемкого производства, создавая благоприятные условия для их развития[3, с. 47].

Технопарки позволяют сформировать ту экономическую среду, которая обеспечивает устойчивое развитие научно-технологического и производственного предпринимательства, создание новых малых и средних предприятий, разработку производство и поставку на отечественный и зарубежный рынки конкурентоспособной наукоемкой продукции[4, с. 22].

Целью создания технопарков является поддержка инновационной активности предпринимательства, а не извлечение прибыли. Финансирование деятельности осуществляется за счет средств государства и региона. Также деятельность технопарков финансируется за счет инвестиционных и венчурных фондов, грантов.

Так, в 2018 году совокупный объем инвестиций в инфраструктуру технопарков составил около 92,2 млрд. Рублей, удельный объем инвестиций в инфраструктуру технопарков составил 62,4 млн. Руб./га. В 2017 году объем инвестиций резидентов технопарков составил 17,8 млрд. Рублей, удельный объем инвестиций резидентов технопарков составил 12 млрд. Рублей.

В 2017 году в структуру технопарков было привлечено 5,8 млн. Руб. Инвестиций резидентов на 1 рубль бюджетных ассигнований[5, с. 18].

В последние годы были предприняты значительные усилия по созданию и развитию национальной инновационной системы. Технопарки призваны выполнить важнейшую функцию проводящей инфраструктуры, создающей условия для устойчивого роста инновационного потенциала регионов и снижающей издержки малых и средних инновационных компаний.

В рамках реализации стратегии инновационного развития Российской Федерации в ряде регионов страны были созданы десятки технопарков. Однако отсутствие единой законодательной и методической базы привело к тому, что каждый регион вырабатывал свой подход к созданию и развитию технопарков. В результате, эффективность созданных технопарков существенно отличается от региона к региону, а ряд объектов, формально причисляемых к технопаркам, выполняет функции не в полной мере.

Научно-производственная ассоциация «Технопарк авиационных технологий» (Технопарк АТ) создана в 2006 году по инициативе ПАО «ОДК-Уфимское моторостроительное производственное объединение» (ОДК-УМПО, входит в состав «Объединённой двигателестроительной

корпорации" Госкорпорации «Ростех») и Уфимского государственного авиационного технического университета (УГАТУ) с целью продвижения инновационных технологий в области двигателестроения.

Технопарк Авиационных Технологий - это площадка, объединяющая опыт, результаты научно-технической деятельности и собственную научно-технологическую базу для решения конкретных технологических задач (формат R&D-центра УМПО совместно с УГАТУ). В 2012 году в соответствии с законом «Об инновационной деятельности в Республике Башкортостан»[2], Технопарк АТ стал субъектом инновационной инфраструктуры.

Среди основных сфер инновационных проектов НПА «Технопарк АТ» следует выделить следующие:

1. Инжиниринг литейных процессов. В Технопарке АТ ведутся инжиниринговые работы в области литейного производства получения сложнофасонных деталей перспективными методами литья, проектирования и изготовления оснастки для металлургических производств с применением современных полимерных материалов.

2. Вакуумные ионно-плазменные технологии. В настоящее время в Технопарке АТ разработана и применяется технология обработки рабочих лопаток компрессора низкого и высокого давления методом ионной имплантации азотом.

3. Технология механической обработки. В данном направлении ведутся работы на токарном, фрезерном и сверлильном оборудовании, а также на высокотехнологичных многофункциональных станках с ЧПУ. Технические возможности данного направления обеспечивают с высокой гарантией точностные параметры, а также качество обрабатываемых деталей. Технологическая подготовка производства осуществляется с использованием современных CAD/CAM систем и позволяет оперативно решать задачи изготовления деталей различной степени сложности.

4. Сверхпластичная формовка и диффузионная сварка. Освоены и успешно реализуются технологии получения высокопрочных полых конструкций методом сверхпластической формовки и диффузионной сварки[6].

В НПА «Технопарк АТ» существует определенный алгоритм создания инновационного продукта, представленный на рисунке 1.



Рисунок 1 – алгоритм инновационной деятельности НПА «Технопарк АТ»

Эффективность инновационных проектов оценивается в рамках созданных малых инновационных предприятий технопарка, выпускающей ту или иную инновационную продукцию.

Таким образом, в настоящее время технопарки, повышая инновационный потенциал и конкурентоспособность предприятий, являются одним из важнейших элементов инновационного развития российской экономики. НПА «Технопарк АТ» является одним из пяти российских технопарков, осуществляющий деятельность в сфере авиационных технологий. Технопарк реализует инновационные проекты в следующих сферах: инжиниринг литейных процессов; вакуумные ионно-плазменные технологии; технология механической обработки; сверхпластичная формовка и диффузионная сварка.

Использованные источники:

1. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 № 1662-р (ред. от 28.09.2018) «О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года» (вместе с "Концепцией долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года») // Собрание законодательства РФ. 2008. № 47, ст. 5489.
2. Закон Республики Башкортостан от 28.12.2006 № 400-з «Об инновационной деятельности в Республике Башкортостан» // Газета «Республика Башкортостан». № 4. 2007

3. Бозо Н.В., Динер А.В. Методический подход к оценке эффективности деятельности технопарков // Вестник Томского государственного университета. Экономика. 2016. №1. С. 47-51.
4. Нехорошева, Л.Н. Инновационная составляющая устойчивого развития / Л.Н. Нехорошева // Устойчивое развитие: проблемы и перспективы: материалы междунар. науч. – практ. конф., Минск, 27-28 мая 2015г. – Минск, 2015. С 22-27.
5. Четвертый ежегодный обзор «Технопарки России – 2018» / Л.В. Данилов, А.Р. Валеева, И.В. Голубкин; Ассоциация кластеров и технопарков России. – М.: АКИТ РФ, 2018 - 52с
6. Технопарк Авиационных Технологий [Электронный ресурс] URL: <http://www.technopark-at.ru/>(дата обращения: 15.11.2019 г.)

*Аккужин Ф.Р.
студент магистратуры
3 курс, Институт экономики, финансов и бизнеса
научный руководитель: Байкова Э.Р., к.э.н.
Башкирский Государственный Университет
Россия, г. Уфа*

ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТЕХНОПАРКОВ

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы оценки инновационной деятельности технопарков, определяются показатели оценки эффективности инновационной деятельности технопарков, предложена трехуровневая система оценки эффективности инновационной деятельности.

Ключевые слова: инновационная деятельность, технопарк, оценка эффективности, показатели, НИОКР, проект, резидент.

*Akkuzhin F.R.
graduate student
3 year, Institute of Economics, Finance and Business
scientific adviser: Baykova E.R., PhD
Bashkir State University
Russia, Ufa*

PROBLEMS OF EVALUATION OF INNOVATIVE ACTIVITY OF TECHNOPARKS

Annotation: The article discusses the problems of assessing the innovation activity of technology parks, defines indicators for assessing the effectiveness of innovation technology parks, proposes a three-level system for assessing the effectiveness of innovation activity.

Key words: innovation, technology park, performance evaluation, indicators, R&D, project, resident.

Развитие инфраструктуры инновационной деятельности, а также формирование технопарков в частности, позволит повысить инновационную активность предпринимательского сектора, расширить экспортные возможности малого и среднего инновационного предпринимательства, повысить жизнеспособность малых предприятий, создать и укрепить кооперационные связи, в том числе межрегиональные и международные.

Технопарк представляет собой объединение малых вузовских фирм, целью которого является создание общей системы экономико-правового, технического и финансового обслуживания, а также общей системы ведения инновационной деятельности. Технопарк помогает обеспечивать высокую выживаемость малых инновационных предприятий наукоемкого производства, создавая благоприятные условия для их развития [2, с. 115].

Технопарки позволяют сформировать ту экономическую среду, которая обеспечивает устойчивое развитие научно-технологического и производственного предпринимательства, создание новых малых и средних предприятий, разработку производство и поставку на отечественный и зарубежный рынки конкурентоспособной наукоемкой продукции.

Создание технопарков в российской федерации обеспечивает территориальную концентрацию финансовых и интеллектуальных ресурсов для ускорения развития высокотехнологичных отраслей экономики. Необходимость развития технопарков очевидна [1, с. 48].

Учитывая тот факт, что технопарки представляют собой довольно новое явление в российской экономике, недостаточно изучены и исследованы проблемы оценки инновационной деятельности таких организаций. Поэтому отсутствие единой законодательной и методической базы привело к тому, что каждый регион вырабатывал свой подход к созданию и развитию технопарков. В результате, эффективность созданных технопарков существенно отличается от региона к региону, а ряд объектов, формально причисляемых к технопаркам, выполняет функции не в полной мере.

На современном этапе развития экономики инновации являются одним из основных инструментов достижения конкурентных преимуществ предприятия. Внедрение этих инноваций происходит посредством применения концепции управления проектами. На сегодня управление проектами стало признанной во всех развитых странах методологией инновационной деятельности [3, с. 29].

При оценке инноваций технопарков следует отметить, что такая оценка должна производиться на нескольких уровнях: самого технопарка и малого инновационного предприятия-резидента технопарка.

В настоящее время, согласно данным ежегодного обзора «Технопарки России – 2018» инновационная активность резидентов технопарков определяется по следующим показателям [4, с. 16]:

- доля затрат резидентом на НИОКР в объеме отгруженных товаров (работ, услуг);
- количество объектов интеллектуальной собственности, зарегистрированных резидентами, на 1 работника компании-резидента.

Также, согласно данным ежегодного обзора «Технопарки России – 2018» инновационная активность самих технопарков оценивается по следующим показателям:

1. Средний объем затрат одного резидента на НИОКР.

2. Объем затрат одного резидента на НИОКР в расчете на 1 сотрудника.

3. Удельный объем инвестиций в инфраструктуру технопарков.

4. Совокупный объем инвестиций в инфраструктуру технопарков.

5. Количество объектов интеллектуальной собственности, зарегистрированных резидентами технопарков.

Исследование экономической литературы выявило, что эффективность инновационной деятельности оценивается, как правило, по следующим показателям:

1. Стоимость проекта.

2. Чистая приведенная стоимость проекта.

3. Рентабельность.

4. Внутренняя норма доходности.

5. Срок окупаемости вложений.

Таким образом, инновационную деятельность технопарков и их резидентов целесообразно оценивать по следующей схеме (рисунок 1).



Рисунок 1 – Предлагаемая схема оценки инновационной деятельности технопарков и резидентов технопарков

Так, согласно аналитическим данным средний объем затрат одного резидента на НИОКР в 2018 году составил 2,7 млн. руб. Объем затрат одного резидента на НИОКР в расчете на 1 сотрудника 146,5 тыс. руб. Удельный объем инвестиций в инфраструктуру технопарков составил 62,4 млн. руб./га. Совокупный объем инвестиций в инфраструктуру технопарков составил около 92,2 млрд. рублей. Количество объектов интеллектуальной собственности, зарегистрированных резидентами, технопарков составило 1065 ед. В 2017 году объем инвестиций резидентов технопарков составил 17,8 млрд. рублей, удельный объем инвестиций резидентов технопарков составил 12 млрд. рублей[4, с. 19].

Оценка эффективности инновационных проектов производится на основе данных конкретного проекта, в частности объема финансирования, степени использования собственных и заемных средств, процентных ставок по заемным средствам, необходимого уровня инвестиций, капитальных затрат, уровня спроса на инновационный продукт, объемы его производства.

Использованные источники:

1. Бозо Н.В., Динер А.В. Методический подход к оценке эффективности деятельности технопарков // Вестник Томского государственного университета. Экономика. 2016. №1. С. 47-51.
2. Котельников Н.В. Технопарк – необходимый элемент перехода к новому технологическому укладу / Н.В. Котельников, О.С. Фролов // Проблемы развития экономики и предпринимательства 2016. С. 115-120.
3. Черникова В.Е. Технопарк как важный инфраструктурный элемент национальной инновационной системы / в.е. Черникова // Управление инновациями: теория, методология, практика. 2016. № 15. С. 29-33.
4. Четвертый ежегодный обзор «Технопарки России – 2018» / Л.В. Данилов, А.Р. Валеева, И.В. Голубкин; Ассоциация кластеров и технопарков России. – М.: АКИТ РФ, 2018 –52с

Аккужин Ф.Р.
студент магистратуры
3 курс, Институт экономики, финансов и бизнеса
научный руководитель: Байкова Э.Р., к.э.н.
Башкирский Государственный Университет
Россия, г. Уфа

ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ИННОВАЦИЙ НА ПРЕДПРИЯТИИ, ИХ КЛАССИФИКАЦИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются подходы к определению сущности инноваций: объективный, процессный, объективно-утилитарный, процессно-утилитарный и процессно-финансовые подходы; исследуется классификация инноваций по основаниям.

Ключевые слова: инновации, инновационная экономика, классификация инноваций, развитие, подход, новшество.

Akkuzhin F.R.
graduate student
3 year, Institute of Economics, Finance and Business
scientific adviser: Baykova E.R., PhD
Bashkir State University
Russia, Ufa

APPROACHES TO DETERMINING INNOVATIONS AT THE ENTERPRISE, THEIR CLASSIFICATION

Annotation: The article considers approaches to determining the essence of innovation: objective, process, objective-utilitarian, process-utilitarian and process-financial approaches; The classification of innovations on the basis of the article is investigated.

Key words: innovation, innovative economy, classification of innovations, development, approach, innovation.

В 2014 году Правительством Российской Федерации была утверждена государственная программа «Экономическое развитие и инновационная экономика» [1], одной из ключевых поставленных целей данной программы является повышение инновационной активности бизнеса. Наряду с этим, практически в каждом субъекте РФ также были приняты региональные законодательные акты в части развития инновационной экономики.

В современном мире инновациям отводится первоочередная роль в развитии экономики и общества. Несмотря на повышенный интерес исследователей к данному феномену, единства подходов к определению термина «инновации» не выработано до сих пор. В научной плоскости,

учитывая развитие научной мысли в совокупности с научно-техническим прогрессом, по сей день ведутся дискуссии в отношении определения инноваций, в том числе и их классификации.

Исследование научной литературы выявило, что существуют базовые подходы к определению сущности инноваций:

- объективный подход;
- процессный подход;
- объективно-утилитарный подход;
- процессно-утилитарный подход;
- процессно-финансовый подход.

Согласно объективному подходу под инновациями следует понимать результат научно-технического прогресса. В то же время процессный подход утверждает, что инновации есть процесс, включающий в себя разработку, внедрение в производство и коммерциализацию новых потребительских ценностей. Объективно-утилитарный подход рассматривает инновации двояко: с одной стороны, воспринимает их в качестве объекта, а с другой – делает акцент на их утилитарном характере (способности к удовлетворению общественных потребностей с большим полезным эффектом).

Согласно процессно-утилитарному подходу инновации следует отождествлять с комплексным процессом создания, распространения и использования новых практических средств. Наконец, процессно-финансовый подход рассматривает инновации с позиции процесса инвестирования в них. Так или иначе, понятие инноваций тесно связано с такими терминами, как новации (новшества) и нововведения.

Новация (новшество) – это новый порядок, обычай, метод, явление или изобретение. Нововведение – это процесс использования новшества. Таким образом, инновации можно воспринимать в качестве нововведений, получивших реальное воплощение в производственном процессе и фактически используемых.

Согласно международным стандартам под инновациями следует понимать конечные результаты инновационной деятельности, представленные в виде новых или усовершенствованных продуктов, внедренных на рынок, либо процессов, используемых в практической деятельности. Также инновация может быть определена в качестве результата процесса формирования и распространения качественно отличных от предшествующих аналогов изделий, услуг, технологий и управленческих методов. Это новшество, приобретающее экономическое содержание.

Основными свойствами инноваций являются: новизна; производственная преемственность; коммерческая реализуемость. Это означает, что все новшества, новации и нововведения, прежде всего, должны символизировать наличие новизны в виде технико-технологических сдвигов, организационных либо управленческих преобразований. Помимо этого, нововведения должны быть внедрены в производство и реализуемы на

рынке, то есть востребованы. Лишь в этом случае, при соблюдении описанных выше условий, нововведения могут считаться инновациями [2, с. 22].

Инновации подлежат множественной классификации по различным основаниям. Их основные виды представлены на рисунке 1.

В зависимости от содержания и формы реализации инновации могут быть представлены в виде продукта или процесса. В первом случае речь идет о получении новых продуктов или услуг, нацеленных на удовлетворение определённых рыночных потребностей, а во втором – о новых элементах, вводимых и организационные, управленческие, производственные, маркетинговые и иные процессы.



Рисунок 1 – Классификация инноваций [4, с. 95]

По степени новизны и своему инновационному потенциалу инновации могут быть радикальными (базисными) и модифицированными (ординарными). Первые ориентированы на создание принципиальных новшеств, не имеющих аналогов в прошлом, а вторые носят улучшающий

характер и являются новшествами относительной новизны. Как показывает практика, в современном мире наиболее важная роль отводится последним. Все инновации могут быть ориентированы на удовлетворение уже устоявшихся либо новых общественных потребностей.

В зависимости от своей способности к распространению инновации делятся на единичные и диффузные. Первые осуществляются в рамках какого-либо одного объекта, а вторые – широко распространены.

По механизму своего осуществления инновации также могут быть завершенными либо незавершенными, успешными или неуспешными.

По приоритетам появления инновации принято делить на иницирующие и последующие. В то же время в зависимости от отношения к предшествующим нововведениям инновации делятся на пять групп: замещающие инновации (предполагают полную замену устаревшего продукта, процесса или технологии); отменяющие инновации (ориентированы на полное исключение изделия в связи с появлением новых функций); возвратные инновации (связаны с возвращением к прежним прототипам, способам и методам в виду несостоятельности инновации); открывающие инновации (основаны на создании средств, не имеющих сопоставимых аналогов); ретровведения (опираются на воспроизведение и формирование на современном уровне старых предшественников).

В зависимости от времени реализации они могут быть текущими или перспективными. Помимо прочего инновации в зависимости от типа новшеств делятся на две группы: материально-технические и социальные. Первые представлены промышленными материалами, техникой и технологиями, а вторые могут быть экономическими, правовыми, социально- и организационно- управленческими и даже педагогическими.

По области своего применения инновации могут быть техническими, технологическими, организационно-управленческими, информационными и социальными.

По причине своего возникновения инновации делятся на реактивные и стратегические. Первые появляются в качестве реакции на нововведения конкурентов, а вторые формируются в целях получения конкурентных преимуществ. В зависимости от особенностей инновационного процесса, инновации принято разграничивать на внутри- и меж- организационные. Данный подход к классификации инноваций не является единственным. Вся их совокупность может быть разделена на однородные группы и по иным признакам. Так, например, Ф. Валента классифицировал инновации с позиции степени интенсивности инновационного процесса, а А. И. Пригожин разделял инновации с точки зрения их социальных последствий [3, с. 82].

Таким образом, в научной плоскости авторы приводят различные виды классификаций инноваций, учитывая развитие научно-технического прогресса, практически все приведенные классификации имеют право на существование.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 № 316 (ред. от 14.10.2019) «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Экономическое развитие и инновационная экономика» // [Электронный ресурс] Доступ из справочно-правовой системы «Консультант Плюс»
2. Нехорошева, Л.Н. Инновационная составляющая устойчивого развития / Л.Н. Нехорошева // Устойчивое развитие: проблемы и перспективы: материалы междунар. науч. – практ. конф., Минск, 27-28 мая 2015г. – Минск, 2015. С 22-27.
3. Актуальные вопросы управления устойчивым инновационным развитием предприятий в информационно-цифровой экономике : монография / Салыгин В. И., Степанов А. А., Рыбин М. В. [и др.] ; под общей редакцией А. А. Степанова, М. В. Рыбина, И. А. Гулиева ; Московский государственный институт международных отношений МИД России, Международный институт энергетической политики и управления инновациями, Кафедра управления инновациями. - Москва : Науч. консультант, 2019. - 223 с.
4. Фомина А.А. Управление инновационной деятельностью предприятий и отраслей = Management of innovation activities of enterprises and industries : монография / А. В. Фомина, К. В. Балашова, А. М. Батьковский. - Москва : Онто-Принт, 2019. - 231 с

*Аккужина Д.З.
студент магистратуры
3 курс, Институт экономики, финансов и бизнеса
научный руководитель: Пономарева Л.Н., к.э.н.
Башкирский Государственный Университет
Россия, г. Уфа*

МОШЕННИЧЕСКИЕ ОПЕРАЦИИ (ПО БАНКАМ)

Аннотация: В статье рассматриваются мошеннические банковские операции, исследуются признаки подозрительных переводов денежных средств, которые подлежат блокировке, также изучаются мошеннические операции, совершаемые сотрудниками банковских подразделений.

Ключевые слова: банковские мошеннические операции, банк, сотрудники банка, блокировка, касса, денежные средства, деньги.

*Akkuzhina D.Z.
graduate student
3 year, Institute of Economics, Finance and Business
scientific adviser: Ponomareva L.N., PhD
Bashkir State University
Russia, Ufa*

FRAUDULAR OPERATIONS (ON BANKS)

Annotation: The article examines fraudulent banking operations, examines the signs of suspicious money transfers that are subject to blocking, and examines fraudulent transactions committed by employees of banking departments.

Key words: banking fraudulent transactions, bank, bank employees, blocking, cash desk, cash, money.

В настоящее время в век развития информационных технологий, цифровизации экономики, увеличения доли безналичных расчетов, банковские мошеннические операции получают все большее распространение. В банковской сфере злоупотребления со стороны персонала достаточно распространенное явление. Мировая практика показывает, что в мелких банках злоупотребления случаются гораздо чаще, чем в крупных. Это связано в первую очередь с совмещением в мелких банках одним человеком нескольких должностей, что позволяет совершить хищение в качестве кассира, а потом скрыть его в качестве бухгалтера.

Банковская сфера испытывает определенные потери от мошеннических действий, даже несмотря на то что банки тратят значительные средства на поддержание безопасности своего имущества и имущества клиентов. Законодатель сравнительно недавно выделил

мошенничество в банковской сфере в отдельные статьи (ст. 159.1, 159.3 УК РФ) [1].

Мошеннические операции можно подразделить на:

- мошеннические операции, которые совершают сторонние лица;
- мошеннические операции, совершаемые лицами, являющимися сотрудниками банка.

Учитывая тот факт, что в настоящее время существует множество мошеннических банковских схем, совершаемых сторонними лицами, в данной статье рассмотрим признаки, по которым банк должен определить наличие мошенничества.

Так, в прошлом 2018 году Центральный Банк РФ Приказом Банка России от 27 сентября 2018 г. № ОД-2525 закрепил признаки подозрительных переводов денежных средств, которые банки должны блокировать для последующей проверки [2].

Приказ ЦБ содержит всего три пункта, банки вправе дополнять их и развивать исходя из особенностей своей работы и профиля клиентов. Техническая реализация и конкретные параметры антифрод-мониторинга полностью отданы на усмотрение банков.

Во-первых, транзакция приостанавливается, если получателем средств является так называемый дроппер, задача которого в хакерских группировках - вывод и обналичивание похищенных денег. Данные о дропперах, в том числе номера его карт, счетов и телефонов, теперь банки обязаны передавать Банку России, тот ведет межбанковские списки таких злоумышленников.

Во-вторых, основанием для блокировки является использование при платеже устройств, которые ранее были замечены одним из банков в хакерской атаке. Их параметры по итогам каждого инцидента банки обязаны передавать в ту же межбанковскую базу - это IP-адреса, идентификаторы сим-карт (IMSI) и смартфонов (IMEI).

Раньше банки такой информацией друг с другом не делились, и группировки хакеров использовали многократно одну и ту же атаку в отношении разных банков. Теперь они под эгидой ЦБ строят единый периметр обороны.

Третий признак - нетипичные для конкретного клиента объем, место и время операции, странная периодичность операций, необычный получатель средств, использование клиентом нехарактерного для него устройства.

Особый интерес представляют мошеннические операции, которые осуществляют сами сотрудники банковских учреждений. Так, среди мошеннических операций, осуществляемыми непосредственно сотрудниками банка, следует выделить следующие:

1. Кредиты посторонних лиц часто оплачивают сотрудники кредитного подразделения.

Такая мошенническая операция напрямую связана с тем, что сотрудники банка самостоятельно оформили кредит на человека, который о

данном факте абсолютно не осведомлен. На незаконность оформления такого кредита указывает также и тот факт, что по данному кредиту имеются большие просрочки на срок от 60-ти дней и выше.

2. Со счетов родственников регулярно снимает деньги сотрудник бухгалтерского подразделения банка.

Такая мошенническая операция является весьма распространенной. Осуществляется она при зачислении заработной платы работником бухгалтерии следующим образом: сотрудник бухгалтерии (как правило, главный бухгалтер) добавляет в эти списки своего родственника и перекидывает ему все копейки со счетов клиентов в списке – при этом общая сумма зачисления не меняется. Получатели заработной платы, как правило, не обращают внимания на то, что они недополучили несколько копеек, но, учитывая внушительный список получателей зарплаты, на счету у «родственника» набегаёт немалая сумма. Также следует отметить, что при такой мошеннической схеме бухгалтерский работник может попросить, чтобы открыли счет на родственника без личной явки последнего [3, с. 28].

3. Сотрудник операционного отдела снимает деньги без доверенности со вкладов/счетов посторонних лиц, объясняя это тем, что его знакомый попросил и т.д.

4. Кассовый работник под разными предлогами не проводит валютно-обменные операции по программе Банка в момент совершения обмена.

Все валютно-обменные операции проведены в конце операционного дня, что видно по Реестру операций с наличной иностранной валютой – это свидетельствует о том, что данный сотрудник всю комиссию от валютно-обменных операций забирает себе и в конце дня проводит остатки для того, чтобы «пошла» касса.

5. Взимание с клиентов комиссии, не предусмотренной тарифами банка, либо у клиентов юридических лиц различается комиссия за одинаковые операции.

Это может служить свидетельством того, что комиссию/разницу между комиссиями забирают себе те сотрудники, которые контролируют доходы от коммиссионного вознаграждения.

6. Большие суммы денег регулярно находятся на «путевых счетах» — 20209 и т.д. Данный фактор может служить свидетельством того, что этих денег просто нет.

7. Постоянно большой остаток в кассе (перелимит), что видно по Книге хранилища ф. 0402118, но заведующий кассой/кассир необоснованно отказывается сдавать деньги в Кассовый центр/ Филиал кредитной организации. Данный фактор может свидетельствовать об отсутствии денег (ему просто нечего сдавать). В связи с чем целесообразно срочно проводить ревизию наличных денег со 100% полистным пересчетом всех остатков.

8. Банкомат не выдает деньги клиентам (расход отсутствует длительное время), хотя по программе мониторинга за остатками видно, что в банкомате еще есть наличные деньги. Такая мошенническая операция

заключается в том, что при загрузке банкомата сотрудник не доложил туда денег.

9 «Слив» конфиденциальной информации в корыстных целях.

По данным исследования «СёрчИнформ» [4], только за первое полугодие 2017-го 73% кредитно-финансовых организаций столкнулись с попытками сотрудников украсть информацию. Так в феврале 2016 года появилась новость о том, что хакерская атака на трейдинговую систему казанского «Энергобанка» на самом деле была мстью за увольнение сотрудника. Пользуясь инсайдом, мошенники изменили курс на Московской бирже, в результате чего курс доллара 14 минут колебался более чем на 15%. Судя по сводкам, затраты «Энергобанка» составили порядка 243,6 млн рублей.

По статистике, самой востребованной у банковских инсайдеров является информация о клиентах и сделках. В первом полугодии 2018-го с утечкой или попытками кражи этих данных сталкивались 33% банков. Их сотрудники забирали базы, уходя на новое место работы, или продавали за немалые деньги.

Таким образом, в настоящее время существует множество мошеннических схем, которые могут осуществлять как сторонние лица, так и банковские служащие.

Использованные источники:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 02.08.2019) // Собрание законодательства РФ. 17.06.1996. № 25. Ст. 2954.
2. Приказ Банка России от 27 сентября 2018 г. № ОД-2525 «Признаки осуществления перевода денежных средств без согласия клиента» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_307746/ (дата обращения 25.08.2019 г.)
3. Финансовые мошенничества: признаки, виды, способы защиты [Текст]. - Москва : Редакция Российской газеты, 2018. - 159 с.
4. Официальный сайт информационного агентства «СёрчИнформ» // Информационное агентство «СёрчИнформ» [Электронный ресурс] URL: <https://searchinform.ru/> (дата обращения 25.08.2019 г.)

*Аккужина Д.З.
студент магистратуры
3 курс, Институт экономики, финансов и бизнеса
Научный руководитель: Пономарева Л.Н., к.э.н.
Башкирский Государственный Университет
Россия, г. Уфа*

РАЗВИТИЕ КОНТРОЛЬНО-ОРИЕНТИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Аннотация: В статье рассматривается внутренний контроль как предпосылка внедрения системы контрольно-ориентированной системы бухгалтерского учета, определяются цель и объект контрольно-ориентированной системы бухгалтерского учета, изучаются преимущества данной системы.

Ключевые слова: внутренний контроль, бухгалтерский учет, контрольно-ориентированная система бухгалтерского учета, риски, проверка.

*Akkuzhina D.Z.
graduate student
3 year, Institute of Economics, Finance and Business
Scientific adviser: Ponomareva L.N., PhD
Bashkir State University
Russia, Ufa*

DEVELOPMENT OF A CONTROL-ORIENTED ACCOUNTING SYSTEM

Annotation: The article considers internal control as a prerequisite for the implementation of a control-oriented accounting system, defines the purpose and object of a control-oriented accounting system, explores the advantages of this system.

Key words: internal control, accounting, control-oriented accounting system, risks, verification.

Для обеспечения устойчивого развития российской экономики, с учетом изменяющихся глобальных макро- и микроэкономических тенденций как внутреннего так и внешнего характера, большая роль отводится финансовой устойчивости отечественных компаний. Одним из ключевых факторов обеспечения финансовой устойчивости компаний выступает внутренний контроль фактов хозяйственной жизни, обеспечение которого возложено на субъекты хозяйствования на законодательном уровне Федеральным законом №402-ФЗ «О бухгалтерском учете» [1]. Внутренний контроль неразрывно связан с системой бухгалтерского учета организации, в

связи с чем в основе комплексной системы обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта должна быть предусмотрена определенная концепция развития, которая включает цель, задачи, принципы деятельности субъекта, инструменты, то есть должна быть предусмотрена стратегия и тактика действий, уделено максимальное внимание элементам внутреннего контроля и, конечно же, взаимодействие хозяйствующего субъекта с органами государственной власти.

Процедуры проведения внутреннего контроля включают в себя:

- определение подлинности и правильности оформления документов, а также проверку отражения первичных документов в бухгалтерском учете;
- арифметическую проверку, заключающуюся в оценке арифметической точности данных, отраженных в первичных документах и в бухгалтерском учете;
- сопоставление документов, то есть сверку документов с документами, оформленными другими структурными подразделениями, для проверки достоверности операций и выявления нарушений и ошибок;
- анализ и оценку соответствия бухгалтерского учета и отчетности;
- проверку соответствия совершаемых операций действующему законодательству, нормативным документам, внутренним документам.

Процедуры внутреннего контроля выполняются:

- самим работником (самоконтроль);
- сотрудником, старшим по должности (взаимоконтроль), - непосредственно после завершения операции;
- начальником структурного подразделения - при визировании всех документов, исходящих от подразделения.

Разграничение полномочий и ответственности органов, задействованных в функционировании системы внутреннего контроля, определяется внутренними документами учреждения, в том числе положениями о соответствующих структурных подразделениях, а также организационно-распорядительными документами учреждения и должностными инструкциями работников.

Рассматривая подходы к исследованию внутреннего контроля можно отметить, что в настоящее время научная литература не уделяет должного внимания внутреннему контролю в системе бухгалтерского учета. Законодателем, в свою очередь, были предприняты попытки интегрировать внутренний контроль в систему бухгалтерского учета. Так, в 2013 году Министерство финансов Российской Федерации выпустило информацию «Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности» [2]. При этом данный документ содержит лишь разъяснения в отношении организации внутреннего контроля фактов хозяйственной жизни. Эти разъяснения в значительной степени усиливают потребность

методического инструментария внутреннего контроля в системе бухгалтерского учета необходимо развивать и разрабатывать.

Внутренний контроль в своем становлении и развитии привел к тому, что возникла необходимость включения в механизм учета определенных контрольных процедур, внедрение которых будет способствовать минимизации или же нейтрализации рисков существенного искажения бухгалтерской (финансовой) отчетности, что является предпосылкой к развитию и внедрению контрольно-ориентированной системы бухгалтерского учета. Учитывая тот факт, что именно бухгалтерский учет подразумевает отражение всех фактов хозяйственной жизни в компании, то именно должен стать инструментом контроля всей совокупности хозяйственных операций в компании [4]. Для того, чтобы повысить эффективности системы контроля хозяйственных операций, в организациях целесообразна организация системы бухгалтерского учета, которая бы имела возможность осуществления контроля в рамках каждой хозяйственной операции. Такая система носит название контроль ориентированной системы бухгалтерского учета. Такая система предполагает взаимодействие на постоянной основе как системы контроля, так и системы бухгалтерского учета. Данное взаимодействие находит свое проявление в непрерывной адаптации системы бухгалтерского учета в ответ на требования контроля.

Главная цель контрольно-ориентированной системы бухгалтерского учета заключается в том, что система учета хозяйственных операций должна быть организована таким образом, чтобы при желании их можно было проверить и проконтролировать.

В качестве объекта контроля в контрольно-ориентированной системе бухгалтерского учета выступают хозяйственные операции, которые проводятся на предприятии. Если вся деятельность компании будет подразделена на хозяйственные операции, то будет возможность выявления рисков, которые связаны с конкретной операцией и это будет способствовать разработке контрольных мер в целях их устранения [3].

Контрольно-ориентированная система бухгалтерского учета имеет множество преимуществ:

- позволяет осуществлять контроль за фактом совершения каждой из хозяйственных операций;
- повышает качество учетной информации;
- снижает или нейтрализует риски, которые вызваны спецификой определенных хозяйственных операций или же сменой персонала;
- упрощает понимание деятельности организации для контролирующих органов.

Итоги исследования могут найти свое применение в целях создания документированной системы внутреннего контроля в организациях.

Таким образом, модель контрольно-ориентированной системы бухгалтерского учета при ее внедрении может выступить своеобразным гарантом обеспечения достоверности бухгалтерской отчетности компании

ввиду того, что данная система предполагает управление рисками, также она имеет возможность обеспечения документирования системы внутреннего контроля, в связи с чем облегчает проведение риск-ориентированного аудита в организации.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О бухгалтерском учете» // Собрание законодательства РФ. 12.12.2011. № 50. Ст. 7344.
2. Информация Минфина России № ПЗ-11/2013 «Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_156407/ (дата обращения 30.08.2019 г.)
3. Святковская Е. Ю. Формирование контрольно-ориентированной системы бухгалтерского учета : диссертация ... кандидата экономических наук : 08.00.12 / Святковская Евгения Юрьевна; [Место защиты: Финансовый ун-т при Правительстве РФ]. Москва. 2016. 203 с.
4. Серебрякова Т.Ю. К вопросу об оценке эффективности внутреннего контроля // Современные проблемы науки и образования. – 2017. – № 5

*Аккужина Д.З.
студент магистратуры
3 курс, Институт экономики, финансов и бизнеса
научный руководитель: Пономарева Л.Н., к.э.н.
Башкирский Государственный Университет
Россия, г. Уфа*

ФУНКЦИЯ КОНТРОЛЯ В СИСТЕМЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Аннотация: В статье рассматривается функция контроля в системе бухгалтерского учета, определяются направления контроля, изучается внутренний контроль и функция контроля бухгалтерского учета как совокупный механизм реализации контроля в организации.

Ключевые слова: контроль, функция контроля, бухгалтерский учет, хозяйственные операции, контрольно-ориентированная система бухгалтерского учета.

*Akkuzhina D.Z.
graduate student
3 year, Institute of Economics, Finance and Business
scientific adviser: Ponomareva L.N., PhD
Bashkir State University
Russia, Ufa*

FUNCTION OF CONTROL IN THE ACCOUNTING SYSTEM

Annotation: The article considers the control function in the accounting system, determines the direction of control, studies the internal control and the control function of accounting as a joint mechanism for implementing control in the organization.

Key words: control, control function, accounting, business operations, control-oriented accounting system.

В условиях современных экономических отношений, постоянного совершенствования форм и методов управления, наличия разных форм собственности происходит постоянное укрепление контрольной функции бухгалтерского учета. Усиление контрольной функции становится возможным благодаря совершенствованию его методов и форм, применению зарубежного опыта, внедрению компьютерной техники, использованию АРМ бухгалтера, аналитика и экономиста.

В системе бухгалтерского учета роль функции контроля постоянно растет и усиливается, потому что собственникам и управленческому

персоналу необходимо знать актуальное финансовое состояние своего предприятия и его платежеспособность.

При помощи специальных методик и приемов бухгалтерского учета осуществляются три основных вида контроля:

- предварительный контроль — до начала хозяйственной операции;
- текущий контроль — во время хозяйственной операции;
- последующий контроль является заключительным этапом после совершения хозяйственных операций.

По форме осуществления они схожи и имеют одну цель: способствовать тому, чтобы фактически получаемые результаты были как можно ближе к требуемым.

В последние десятилетия происходит изменение назначения бухгалтерского учета и требований к нему, меняется его содержание, контрольная функция становится предопределяющей по сравнению с другими функциями.

Контроль в системе бухгалтерского учета осуществляется по следующим основным направлениям:

- выполнение планов;
- обеспечение сохранности собственности;
- эффективное и рациональное различных видов ресурсов;
- использование основных средств, учет их амортизации и ремонтного фонда;
- формирование производственных затрат и калькулирование себестоимости;
- исполнение смет расходов;
- деятельность структурных подразделений: производств, цехов, участков;
- по операциям, которые связаны с ценными бумагами;
- формирование финансовых результатов;
- снижение затрат на выпуск и реализацию продукции;
- создание резервов по сомнительным долгам;
- оценка финансового состояния предприятия;
- формирование прибыли и ее использование;
- составление финансовой отчетности.

Контрольная функция бухгалтерского учета состоит не только в том, что он обеспечивает проверку соответствия совершаемых операций законодательству, но и в том, что бухучет позволяет контролировать наличие, целесообразность и эффективность использования материальных, финансовых, трудовых и иных ресурсов организации [3, с. 43].

Контроль неотделим от учета. Контроль - проверка с целью обеспечения правильности и законности определенных действий. Настоящий, действенный контроль возможен только при правильной организации всего процесса бухгалтерского учета (т. е. в соответствии с

законодательством). Качественная учетная информация позволяет осуществлять контроль на разных стадиях производства, контролировать в случае необходимости во всех деталях деятельность предприятия и его подразделений, анализировать ее и на базе этой информации подготавливать, обосновывать и принимать соответствующие управленческие решения на различных уровнях управления.

В настоящее время в условиях интенсификации общественного производства требуется совершенствование хозяйственного механизма и прежде всего хозрасчетных отношений, экономического стимулирования, контроля за производством и распределением. В этих условиях значение информации бухгалтерского учета, в частности контроля, в управлении предприятием еще больше возрастает. В связи с этим в 2013 году законодатель определил порядок организации внутреннего контроля, в том числе обязанности и полномочия подразделений и персонала экономического субъекта, определяются в зависимости от характера и масштабов деятельности экономического субъекта, особенностей его системы управления. Тем самым связав контрольную функцию системы бухгалтерского учета с внутренним контролем.

Практические рекомендации по осуществлению внутреннего контроля как хозяйственной жизни организации, так и ее бухгалтерской отчетности, содержатся в Информации от Минфина РФ № ПЗ-11/2013[2].

Описывая экономическую целесообразность данного ревизионного мероприятия, авторы документа помимо всего прочего упоминают общую результативность деятельности компании и сохранность ее активов. А в качестве возможных негативных факторов, способных повлиять на точность результатов внутренней проверки, называют не только ошибки руководства и персонала, но и превышение полномочий, а также сговор сотрудников.

В современных экономических реалиях происходит синтез контрольной функции бухучета с внутренним контролем в организации, в результате чего возникает новая контрольно-ориентированная система бухгалтерского учета. Учитывая тот факт, что данная система не нашла должного отражения и теоретической разработанности в экономической литературе, такая система бухгалтерского учета является новой для российских организаций.

В завершение следует отметить, что функция контроля бухгалтерского учета должна всегда рассматриваться в совокупности с другими функциями ввиду того, что ключевая задача бухгалтерского учета – обеспечить достоверность учетной информации. Для достижения данной цели ученые предлагают ряд институциональных механизмов: упорядоченная система профессиональных стандартов, кодекс профессиональной этики, организация учетного процесса, формирование внешней и внутренней контрольной среды. Учитывая вышесказанное, можно сделать вывод, что ключевым аспектом в исследованиях, которые посвящены изучению функций бухгалтерского учета, должен стать механизм формирования

внутренней контрольной среды как инструмента снижения рисков и повышения надежности внутренней учетной информации, ориентированные на характер общественных ожиданий.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О бухгалтерском учете» // Собрание законодательства РФ. 12.12.2011. № 50. Ст. 7344.

2. Информация Минфина России № ПЗ-11/2013 «Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_156407/ (дата обращения 30.08.2019 г.).

Кондраков Н.П. Бухгалтерский (финансовый, управленческий) учет [Текст] : учебник / Н. П. Кондраков. - Изд. 4-е, перераб. и доп. - Москва : Проспект, 2018. 512 с.

*Акрамова Ш.Г.
старший научный сотрудник
Научно-исследовательский Центр при
Ташкентском государственном
экономическом университете
Узбекистан, Ташкент*

НАПРАВЛЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИ АКТИВНОГО НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

Аннотация: В статье проведен анализ структуры экономически активного населения в разрезе регионов Республики Узбекистан. Рассмотрены направления эффективного использования экономически активного населения республики.

Ключевые слова: трудоспособное население, трудовые ресурсы, экономически активное население, занятость, демографическое окно возможностей.

*Akramova Sh.G.
senior researcher
Research Center under
Tashkent State University of Economics
Uzbekistan, Tashkent*

DIRECTIONS OF EFFECTIVE USE OF ECONOMICALLY ACTIVE POPULATION OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN

Annotation: The article analyzes the structure of the economically active population by regions of the Republic of Uzbekistan. The directions of the effective use of the economically active population of the republic are considered.

Key words: able-bodied population, labor resources, economically active population, employment, demographic window of opportunity.

В настоящее время на мировом рынке труда происходят кардинальные изменения, которые характеризуются высокой поляризацией возможностей для высококвалифицированной и низкоквалифицированной рабочей силы на рынке труда, безработицей и неполной занятостью, особенно среди молодежи, а также стагнация доходов домохозяйств в большинстве своем растет. Миграция и ее влияние на занятость становятся политической проблемой во многих развивающихся и развитых странах. В современных условиях в период развития техники и технологий создание достаточного количества рабочих мест становится все более затруднительным. Масштабное развитие автоматизации, развитие робототехники и

искусственного интеллекта, а также повышение производительности труда, автоматизация рабочих мест способствует изменению характера труда и в свою очередь оказывает влияние на квалификацию и заработную плату. В мире распространяется электронная форма поиска, подбора и найма на работу. Для политиков, руководителей предприятий и работников такие изменения порождают определенную неопределенность наряду с выгодами, которые могут быть достигнуты.

Уровень безработицы и неполной занятости высок во всех странах мира. Сегодня в мире 30-45% трудоспособного населения не в полной мере вовлечены на рынок труда, то есть они являются либо безработными, либо занятыми в неполном виде, либо не являются экономически активными вообще. Только в США, Великобритании, Германии, Японии, Бразилии, Китае и Индии эта цифра, по оценкам, достигает 850 миллионов человек. В большинстве случаев правительства стран основное внимание уделяют на безработных, но недостаточно внимания уделяется вопросам неполной занятости и, в целом, экономической активности населения. В месте с этим в настоящее время 75 миллионов молодых людей по всему миру являются официально безработными. В то же время во всем мире уровень экономической активности среди женщин на много ниже, чем среди мужчин и эта разница составляет в абсолютном выражении 655 миллионов человек¹. Женщины представлены как группа населения, существующий потенциал которой используется недостаточно.

В Узбекистане приоритетной задачей государственной политики в области занятости и трудовых отношений является уделение особого внимания системе профессиональной подготовки, переподготовки и повышения квалификации нуждающихся в трудоустройстве лиц, созданию условий для трудоустройства населения, созданию новых рабочих мест, снижению уровня безработицы, трудоустройству трудоспособных граждан и расширению осуществления предпринимательской деятельности.

В последние годы на основе углубленного анализа реальной ситуации на рынке труда в республике и регионах реализуются мероприятия по разработке региональных и отраслевых программ занятости населения и координации их реализации, разработке государственных заказов на создание новых стабильных рабочих мест и установлению квот рабочих мест для отдельных слоев населения. Несоответствие количества создаваемых новых рабочих мест требованиям рынка труда приводит к нарушению баланса на рынке труда, росту уровня безработицы в отдельных регионах республики, росту нелегальной трудовой миграции и неформальной занятости.

Анализ рынка труда в республике показал незначительное снижение уровня экономической активности и уровня занятости населения в течении

¹ Manyika J. Technology, jobs, and the future of work. May 2017. McKinsey & Company Executive Briefing <https://www.mckinsey.com/MGI-Future-of-Work-Briefing-note-May-2017.ashx>

2009-2012 гг. резкое снижения уровня занятости и повышения уровня безработицы в 2018 году связано с переходом национальной статистики на международную методологию расчета безработицы.

В качестве направления повышения уровня экономической активности населения страны, как и во всем мире является активизация потенциала женщин. Мировой опыт и анализ подтверждают, что уровень экономической активности женщин традиционно ниже, чем у мужчин. В последние годы глобальная экономическая активность среди женщин составляла в среднем 50 %. Хотя уровень экономической активности женщин в республике в последние годы значительно вырос, этот показатель составил 68-69%. Доля женщин в сфере здравоохранения и социальных услуг составляет более 82%, в сфере науки, образования и подготовки кадров, культуры и искусства - 72 %, в сельском хозяйстве - более 25%, в промышленности - 38%, в структуре хозяйствующих субъектов - 29%. В последние годы предпринимаются значительные меры по повышению социально-политической активности женщин и девушек в нашей стране. Об этом свидетельствует тот факт, что Президент подчеркнул, что "на данный момент каждая женщина и девушка обязана быть активным и инициативным участником, а не наблюдателем демократических процессов"². В соответствии с программой занятости в республике в 2017 году было трудоустроено более 124 тысяч женщин.

На наш взгляд, в целях повышения экономической активности женщин, в частности женщин с маленькими детьми, на рынке труда желательно проводить:

- дальнейшее расширение возможностей заниматься предпринимательской деятельностью для женщин, особенно женщин в сельской местности;

- с учетом реформ в системе образования, то есть в связи с переходом на 11-летнюю систему общего обязательного образования, финансового, территориального, наращивания потенциала женщин для получения среднего специального и высшего образования;

- содействовать адаптации женщин на рынке труда после отпуска по уходу за ребенком в возрасте до 3 лет, а также организации органами службы занятости государственных дистанционных услуг по профессиональному образованию и дополнительному профессиональному образованию в целях создания условий для совмещения образования и семейных обязанностей;

- в целях оказания материальной поддержки женщинам, находящимся в отпуске по уходу за ребенком, восстановить систему ежемесячных пособий на содержание ребенка в возрасте до 2 лет неработающим матерям.

Серьезные изменения на рынке труда также создали много вызовов перед системой образования. Отмечается, что система образования отстает в

² Т.Нарбаева: хотин-қизлар ва эркақлар ўртасида тенгликни таъминлаш бўйича муҳим қадамлар кўйилмоқда <http://senat.uz/uz/lists/view/741>

подготовке кадров, отвечающих требованиям рынка труда. По результатам опроса, проведенного среди работодателей в США, среди выпускников образовательных учреждений определяется нехватка кадров с необходимой для них квалификацией. Например, опрос, проведенный McKinsey среди молодежи и работодателей в девяти странах мира, показал, что 60% работодателей считают, что новые выпускники не готовы к рынку труда. Сообщалось также об отсутствии технических навыков, то есть глубоких знаний в области точных наук, техники, математики, а также таких навыков, как коммуникация, командная работа, ответственность, своевременное выполнение поставленных задач.

Подобная ситуация наблюдается и в Узбекистане. Результаты опроса, проведенного по инициативе Сената Олий Мажлиса Республики Узбекистан, Торгово-промышленной палаты Республики Узбекистан и программы развития ООН 25 марта-5 апреля 2018 года среди представителей субъектов предпринимательства, местных органов власти, руководителей свободных экономических и малых промышленных зон о состоянии делового и инвестиционного климата в Республике Узбекистан нехватка квалифицированных кадров на рынке труда была оценена как препятствие для активного потока иностранных инвестиций в страну³. Результаты исследования, проведенного Всемирным банком в Узбекистане, показали аналогичные результаты. Согласно данным результатам, около половины (49%) действующих в Республике промышленных предприятий сообщили, что количество квалифицированных кадров с высшим образованием на рынке труда является недостаточным⁴.

Современная форма экономического развития ставит ряд условий перед теми, кто желает успешно работать на рынке труда: во-первых, формирование знаний, квалификаций, навыков, необходимых на современном рынке труда, требует накопления не только в рамках официальной образовательной системы, но и на протяжении всей жизни. Тогда как в средние века, обмен технологиями происходил раз в 100 лет, по истечению времени цикл обновления технологий и знаний упал до 50-20 лет, сегодня он составляет 3-5 лет, в некоторых отраслях экономики он еще короче. В результате знания, полученные студентом, поступившим на учебу сегодня, к времени его окончания могут потерять свою ценность. Поэтому в связи с постоянным обновлением знаний и появлением новых профессий и специальностей в свою очередь подразумевает получение образования в течении всей жизни, пропагандируемое ООН, а не на всю жизнь.

во-вторых, в условиях современного экономического развития, важно не только накопление новых знаний и умений но и способность творчески

³ Ахмедов Д.К. Бизнес настроение в процессе реформ. Диалог государства с бизнесом определил пути совершенствования инвестиционного климата // Экономическое обозрение №5 (221), 2018. С.80-84

⁴ Систематическая диагностика страны по Узбекистану. Отчёт №106454. 20 мая 2016 г. Документ Всемирного банка. С.39.

применять их в процессе трудовой деятельности, то есть производить новые ноу-хау, инновационные разработки, следовательно, важно развивать творческие способности персонала на основе обеспечения неразрывной связи производственной деятельности с образованием;

в-третьих, активизировать творческие способности не только отдельного сотрудника, но и всего рабочего коллектива;

в-четвертых, в условиях, когда сфера услуг является ведущей в мировой экономике, навыки общения являются особо важными. В последние годы значительная часть существующих рабочих мест была отнесена к сектору услуг, что подразумевает работу с клиентами. Развитие информационно-коммуникационных технологий оказывает негативное влияние как на устные, так и на письменные речевые навыки молодежи. Такие же навыки необходимы для ведения переговоров на разных иностранных языках в условиях многонациональности и мультикультурности как сегодня требует мировая экономика, для привлечения клиентов и установления прочных контактов;

в-пятых, необходимы способности быстро адаптироваться к постоянным экономическим и технологическим изменениям.

Развитие техники и технологий в мировой экономике привело к исчезновению многих рабочих мест, но вместе с этим создает основу для появления новых профессий и рабочих мест, а также появления новых возможностей для заработка. За последние 25 лет треть новых рабочих мест, созданных в США, были рабочими местами, которых раньше не существовало, которые в основном приходятся на сферу развития информационных технологий, производства оборудования, управления системами информационных технологий и создания приложений. По данным McKinsey research, за последние 15 лет из-за развития интернета во Франции было потеряно 500 тысяч профессий, но в то же время способствовало появлению около 1,2 млн. новых профессий. То есть вместо одной потерянной профессии появилось 2,4 новых профессии⁵.

Исходя из вышеизложенного, становится известно, что, как одно из направлений повышения уровня экономической активности населения на рынке труда, наряду с повышением доступности среднего специального и высшего профессионального образования, важную роль играет адаптация его содержания требованиям современного рынка труда. В частности, система высшего образования должна готовить выпускников, которые на рынок труда будут выходить в качестве создателей новых рабочих мест, а не их соискателей. Актуальность этого определяется демографической ситуацией, которая сложилась в республике и прогнозируется в долгосрочной перспективе.

⁵ Manyika J. Technology, jobs, and the future of work. May 2017. McKinsey & Company Executive Briefing <https://www.mckinsey.com/MGI-Future-of-Work-Briefing-note-May-2017.ashx>

В течение последних двух десятилетий были отмечены более заметные сдвиги в численности и удельном весе отдельных возрастных групп населения, особенно что касается лиц, находящихся в трудоспособном возрасте. В течении 2000-2018 гг. численность мужчин (16-59 лет) и женщин (16-54 лет) в трудоспособном возрасте в Узбекистане увеличилась с 13,1 до 19,8 млн. человек, т.е. удельный вес лиц трудоспособного возраста увеличился соответственно с 53 % до 59,5 %. Такой рост численности населения в трудоспособном возрасте и снижения демографической нагрузки свидетельствует о наличии «демографического окна возможностей» в Узбекистане, которое до 2050 года в той или иной мере будет еще открыто (55,3%). В условиях Узбекистана рост численности населения может быть использован в качестве мотивирующего фактора экономического роста, в частности, за счет сформировавшейся благополучной половозрастной структуры населения.

Демографическое окно возможностей - определяется как период времени в демографической эволюции страны, когда доля населения трудоспособного возраста особенно возрастает. Это происходит, когда демографическая структура населения становится моложе, а доля людей трудоспособного возраста достигает своего пика. Как правило, демографическое окно возможностей длится 30–50 лет в зависимости от страны. Точные технические границы определения могут отличаться. Департамент ООН по народонаселению определил это как период, когда доля детей и молодежи в возрасте до 15 лет падает ниже 30 процентов, а доля людей в возрасте 65 лет и старше все еще ниже 15 процентов, а также доля населения трудоспособного возраста (возрастной группы 15-64 лет) составляет не менее 55 процентов. Таким образом, население трудоспособного возраста будет преобладающей частью населения, а коэффициент зависимости будет составлять максимум 0,82⁶.

Результаты прогноза численности населения Республики Узбекистан на 2018-2050 годы, подготовленного местными и зарубежными экспертами, показало, что "демографическое окно возможности" будет открыто в течении всего прогнозного периода (таблица 1).

⁶ https://en.wikipedia.org/wiki/Demographic_window

**Ожидаемая численность населения Республики Узбекистан и ее
распределение по возрастным группам в 2018-2050 гг.⁷**

| Возрастная группа | 2018 | 2020 | 2025 | 2030 | 2040 | 2050 |
|-------------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|
| Всего | 32 656 660 | 33 683 108 | 35 929 042 | 37 806 270 | 41 347 387 | 44 503 520 |
| 0-15 | 9 864 705 | 10 207 946 | 10 546 869 | 10 341 323 | 9 850 000 | 10 247 067 |
| 16-Ж54/М59 | 19 610 095 | 19 954 253 | 21 008 343 | 22 239 317 | 24 340 782 | 24 626 181 |
| Ж55+/М60+ | 3 181 860 | 3 520 909 | 4 373 830 | 5 225 630 | 7 156 604 | 9 603 271 |
| Всего | 100% | 100% | 100% | 100% | 100% | 100% |
| 0-15 | 30% | 30,3% | 29,4% | 27,4% | 23,8% | 23,1% |
| 16-Ж54/М59 | 60% | 59,2% | 58,5% | 58,8% | 58,9% | 55,3% |
| Ж55+/М60+ | 10% | 10,5% | 12,2% | 13,8% | 17,3% | 21,6% |

Учитывая вышеизложенную ситуацию, при реализации Стратегии социально-экономического развития Республики, важно мобилизовать все факторы в том числе факторы влияющие на рост качества человеческого капитала. Демографический потенциал страны может стать возможностью, которая выведет ее на новый этап экономического развития. Это, в свою очередь, определяется необходимостью проведения скоординированной эффективной политики на рынке труда и в сфере профессионального образования. В противном случае эти возможности могут превратиться в угрозы. Следовательно, рекомендуется ряд мер, которые должны быть осуществлены для получения демографического дивиденда от демографического окна возможностей.

- Инвестировать человеческий капитал, включая охрану здоровья, профессиональное и техническое образование;

- повысить качество системы образования, которая будет в состоянии сформировать у выпускников навыки открытия собственного бизнеса и способствовать созданию новых рабочих мест;

-повысить мобильность на рынке труда;

- разработать меры способствующие повышению экономической активности, в том числе женщин;

- укрепить государственные меры поддерживающие деятельность частного сектора, предоставление налоговых льгот и т.д.

Экономическая политика должна стимулировать рост рабочих мест, улучшение и расширение инфраструктуры, содействовать торговле для обеспечения доступа к международным рынкам, и создать безопасную среду со стимулами для прямых иностранных инвестиций.

Использованные источники:

1. Ахмедов Д., Кучера Т., Бурсин Б., Акрамова Ш. и др. Перспективы демографического развития Республики Узбекистан на период 2018-2050 гг. Основные принципы, предпосылки и результаты прогноза. – Прага и Ташкент, 2019.

⁷ Ахмедов Д., Кучера Т., Бурсин Б., Акрамова Ш. и др. Перспективы демографического развития Республики Узбекистан на период 2018-2050 гг. Основные принципы, предпосылки и результаты прогноза. – Прага и Ташкент, 2019. – С.59.

2. Ахмедов Д.К. Бизнес настроение в процессе реформ. Диалог государства с бизнесом определил пути совершенствования инвестиционного климата // Экономическое обозрение №5 (221), 2018.
3. Систематическая диагностика страны по Узбекистану. Отчёт №106454. 20 мая 2016 г. Документ Всемирного банка. С.39.
4. Manyika J. Technology, jobs, and the future of work. May 2017. McKinsey & Company Executive Briefing <https://www.mckinsey.com/MGI-Future-of-Work-Briefing-note-May-2017.ashx>
5. Т.Нарбаева: хотин-қизлар ва эркаклар ўртасида тенгликни таъминлаш бўйича муҳим қадамлар қўйилмоқда [Электронный ресурс] // Официальный сайт Сената Олий Мажлиса Республики Узбекистан. URL: <http://senat.uz/uz/lists/view/741> (дата обращения: 20.11.2019)
6. Электронная бесплатная энциклопедия Wikipedia URL:https://en.wikipedia.org/wiki/Demographic_window (дата обращения: 15.08.2019)

*Алиева З.З. магистр
Кобиров Ш.М.
старший преподаватель
Абдукодиров У.Т.
доцент
кафедра неврологии
Андижанский государственный медицинский институт
Узбекистан, г. Андижан*

ОПТИМИЗАЦИЯ ДИАГНОСТИКИ И ЛЕЧЕНИЯ ПОСТ-ИНЕКЦИОННОЙ ТУННЕЛЬНОЙ МОНОНЕЙРОПАТИИ СЕДАЛИЩНОГО НЕРВА У ДЕТЕЙ

Аннотация: В данном обзоре отражены современные взгляды на трудности диагностики, лечения различных по своей этиологии туннельных мононейропатий седалищного нерва. Приведен диагностический паттерн на основе современных методов нейрофизиологического обследования, предложена схема медикаментозной и немедикаментозной терапии.

Ключевые слова: туннельная мононейропатия, инъекция, седалищный нерв, детской возраст.

*Aliyeva Z.Z. magister
Kobilov Sh.M.
senior lecturer
Abdukodirov U. T.
associate professor,
Department of Neurology
Andijan State Medical Institute
Uzbekistan, Andijan*

OPTIMIZATION OF DIAGNOSTICS AND TREATMENT OF POST-INJECTION TUNNEL MONONEUROPATHY OF THE SEDILOUS NERVE IN CHILDREN

Annotation: This review reflects modern views on the difficulties of diagnosis, treatment of tunnel mononeuropathies of the sciatic nerve of various etiologies. A diagnostic pattern based on modern methods of neurophysiological examination is presented, a scheme of drug and non-drug therapy is proposed.

Key words: tunneling mononeuropathy, injection, sciatic nerve, childhood.

Актуальность. Диагностический поиск проводится в основном в рамках неврологического осмотра пациента. Особое внимание невролог обращает на характер болевого синдрома, зоны гипестезии, снижение мышечной силы и выпадение рефлексов. Анализ этих данных позволяет

установить топику поражения. Ее подтверждение проводится при помощи электронейрографии и электромиографии, которые позволяют дифференцировать седалищную мононевропатию от пояснично-крестцовой плексопатии и радикулопатий уровня L5-S2.

Среди различных мононевритов и невропатий (от применения лучевой энергии, фиксирующих повязок или в результате неправильного положения конечности во время операции и др.) наиболее часто встречаются постинъекционные[3,8,11].

Повреждающее действие оказывают токсические, аллергические и механические факторы – воздействие иглы. Повреждения нервного ствола, как уже было сказано, возможно, вследствие его непосредственной травмы инъекционной иглой, либо посредством компрессионно-ишемического воздействия окружающих тканей содержащих постинъекционные: гематому, кровоподтек, инфильтрат или абсцесс[1,7,14].

Подобные поражения описаны при введении сальварсана, ртути, камфоры, бийохинола, хинина, антибиотиков, сульфата магния, кокарбоксылазы, витамина К и других лекарственных средств.

Среди постинъекционных невритов, по данным М. Stor (1980), поражения седалищного нерва встречаются у 28% больных, корешковых люмбосакральных – у 13%, плечевого сплетения – у 9%, срединного нерва – у 9% пациентов.

Рассмотрим постинъекционную невропатию на примере поражения седалищного нерва. Поражения седалищного нерва происходит тогда, когда инъекции делают не в верхненаружный квадрант ягодицы, а ближе к середине и к низу, или при правильно выбранном месте инъекции, но при косом, а не перпендикулярном направлении иглы[2,5,9].

Клинические проявления могут быть острыми – сразу после инъекции или развиваться постепенно, в течение нескольких недель. Двигательные нарушения преобладают над чувствительными нарушениями, боли беспокоят редко. Развивается эквиноварусное положение стопы, которая свисает, невозможны ее отведение и разгибание пальцев (выпадает функция малоберцового нерва). Отсутствие ахиллова рефлекса при сохранении неполного активного приведения и сгибания ее в голеностопном суставе указывает на повреждение большеберцового нерва[4,8,13]. При глубоких (тотальных) поражениях седалищного нерва движения в стопе полностью отсутствуют (клиническая картина по типу «парализующего ишиаса»).

Существенным отличием паретических проявлений вследствие поражения седалищного нерва от подобного пареза корешкового генеза является вегето-сосудистый и трофический компоненты. Стопа становится отеочной, темно-синюшной, температура кожи меняется. Нередко больной ощущает жар или холод в стопе, ему трудно наступать на стопу, вследствие усиления болевых явлений в ней («как по камешкам») при нередком отсутствии гипалгезии. Выражены трофические нарушения[2,11,13].

Наряду с атрофией мышц голени и стопы изменяется ее форма: углубляется свод, у детей стопа отстает в росте, быстро формируется ретракция ахиллова сухожилия, что может привести к стойкой фиксации стопы в порочном положении. В таких случаях восстановление затягивается на месяцы и годы; приблизительно у 12% больных оно не наступает. При неглубоком поражении нерва восстановительный период может ограничиться 1 – 4 неделями.

При механическом повреждении нерва лечение должно быть поэтапным. Длительность дегенерации нервных стволов обычно составляет 3-4 недели и более (в зависимости от тяжести и уровня повреждения, от возраста больного и др.). Лечебные мероприятия в этой стадии направлены на профилактику осложнений со стороны суставов, сухожилий, кожи, сохранение трофики мышц. Они включают пассивную лечебную гимнастику и пассивную локальную гидрокинезотерапию[3,4,15].

Ориентировочные сроки регенерации нервных стволов согласно Г.С. Кокину и Р.Г. Даминову (1987) следующие: боковой треугольник шеи, подключичная и подкрыльцовые области – 6 – 12 месяцев, уровень плеча – 4 – 9 месяцев; уровень предплечья – 3 – 9 месяцев; уровень бедра: седалищный нерв – 12 месяцев, бедренный нерв – 6 – 12 месяцев; уровень голени: малоберцовый нерв – 6 – 12 месяцев. На этой стадии для предотвращения грубого рубцевания целесообразны электрофорез лидазы, йода, ультразвук (при частичном повреждении нерва), пелоидотерапия (грязи, парафин, озокерит), электростимуляция нервов; дибазол.

Ориентировочные сроки реиннервации тканей, органов, восстановление рефлекторных связей следующие: фаза начального восстановления – 1 – 2 месяца; фаза частичного восстановления – 6 – 12 месяцев; фаза близкая к полному восстановлению, или фаза полного восстановления в боковом треугольнике шеи, подключичной и подкрыльцовой области – 2 – 5 лет, на уровне плеча – до 5 лет, на уровне предплечья - 2 – 3 года. Для уровня бедра сроки следующие: седалищный нерв – до 5 лет, бедренный нерв – до 2 лет, для уровня голени: малоберцовый нерв – 2 – 3 года, большеберцовый нерв – 3 – 5 лет[16].

Последнее время для оценки состояния ствола нерва и окружающих его анатомических образований используют методику УЗИ, способную дать информацию о наличии опухоли нерва, его сдавлении, дегенеративных изменениях и т. п. Определение генеза невропатии может проводиться с использованием рентгенографии позвоночника (в некоторых случаях — КТ или МРТ позвоночника), рентгенографии таза, УЗИ малого таза, УЗИ и рентгенографии тазобедренного сустава, КТ сустава, анализа сахара крови и пр.

Первоочередным является устранение причинных факторов. При травмах и ранениях проводится пластика или шов нерва, репозиция костных отломков и иммобилизация, удаление гематом. При объемных образованиях решается вопрос об их удалении, при наличии грыжи диска — о

дискэктомии. Параллельно проводится консервативная терапия, направленная на купирование воспаления и болевой реакции, улучшение кровоснабжения и метаболизма пораженного нерва.

Как правило, фармакотерапия включает нестероидные противовоспалительные (ибупрофен, лорноксикам, нимесулид, диклофенак), препараты, улучшающие кровообращение (пентоксифиллин, никотиновая кислота, бенциклан), метаболиты (гидрализат из крови телят, тиоктовая кислота, витамины гр. В). Возможно применение лечебных блокад — локального введения препаратов в триггерные точки по ходу седалищного нерва.

Цель исследования: Целью работы явилась разработка научно-обоснованной системы диагностики больных с туннельными мононейропатиями седалищного нерва.

Материалы и методы исследования. Объектом наших исследований явились 103 больных с туннельными мононейропатиями седалищного нерва в возрасте от 19 до 72 лет.

Результаты исследования. В ходе обследования больных и при анализе результатов диагностики использовались: клинико-неврологическое обследование, рентгенография, электронейромиография, ультрасонография, лазерная доплеровская флоуметрия, компьютерная термография, ультразвуковая доплерография.

При клинико-неврологическом обследовании больных с 1 и 2 стадиями туннельных мононейропатий выявлялись преходящие симптомы (онемение, парестезии, иногда боли в кисти), снижение тактильной чувствительности в зоне иннервации при нормальной дискриминационной чувствительности.

Симптомы усиливались при выполнении провокационных тестов (Тинеля, Фалена, теста локальной компрессии и др.). Отмечалась слабость кисти, без мышечных атрофий. На 3 стадии онемение и парестезии носили постоянных характер, также были положительными провокационные тесты, выявлялись тактильная и болевая гипестезия, нарушения дискриминационной чувствительности (> 6 мм), вегетативной функции (гипер-, гипогидроз), гипотрофия мышц.

Следующим этапом в нашем обследовании являлось электронейромиографическое исследование. Особое внимание уделялось выявлению изменений при стимуляции сенсорных волокон, как ранний признак компрессии (JUT, амплитуда S - ответа, CPB). Однако только у 25% больных с 1 стадией синдрома карпального канала выявлялось увеличение ЛП. У больных с 1 стадией синдрома кубитального канала увеличение ЛП при электростимуляции чувствительных волокон было зарегистрировано в 40% случаев, а снижение CPB - в 20% случаев. На 2 стадии заболевания у большинства больных выявлялось поражение чувствительных или двигательных волокон по типу миелинопатии.

Необходимо отметить, что у 6-ти (из 15) больных со 2 стадией результаты ЭНМГ не соответствовали клинической картине. На 3 стадии при

ЭНМГ регистрировалось поражение как чувствительных, так и двигательных волокон по типу аксонопатии.

С целью изучения морфологии туннеля и подвергающегося компрессии нерва нами производилось ультразвукографическое исследование. На 1 и 2 стадиях заболевания достоверных УЗИ - изменений не отмечалось, в ряде случаев выявлялось умеренное расширение поперечника седалищного нерва.

Вывод. Диагностический поиск проводится в основном в рамках неврологического осмотра пациента. Особое внимание невролог обращает на характер болевого синдрома, зоны гипестезии, снижение мышечной силы и выпадение рефлексов. Анализ этих данных позволяет установить топик поражения. Ее подтверждение проводится при помощи электронейрографии и электромиографии, которые позволяют дифференцировать седалищную мононевропатию от пояснично-крестцовой плексопатии и радикулопатий уровня L5-S2.

Последнее время для оценки состояния ствола нерва и окружающих его анатомических образований используют методику УЗИ, способную дать информацию о наличии опухоли нерва, его сдавлении, дегенеративных изменениях и т. п. Определение генеза невропатии может проводиться с использованием рентгенографии позвоночника (в некоторых случаях — КТ или МРТ позвоночника), рентгенографии таза, УЗИ малого таза, УЗИ и рентгенографии тазобедренного сустава, КТ сустава, анализа сахара крови и пр.

Вывод. Несмотря на большие успехи и достаточно длительный опыт в изучении и лечении туннельных невропатий, остается много нерешенных вопросов. Этиология и патогенез туннельных поражений нервных стволов изучены не до конца. Исход зависит от своевременности и адекватности лечения, правильных профилактических рекомендаций, ориентации больного в выборе или изменении профессии, предрасполагающей к развитию туннельной невропатии. Все это определяет актуальность означенной тематики и необходимость дальнейших исследований в данном направлении.

Использованные источники:

1. Алексеев В.В., Баринов А.Н., Кукушкин М.Л., Подчуфарова Е.В., Строков И.А., Яхно Н.Н. Боль: руководство для врачей и студентов / Под ред. Н.Н. Яхно. — М.: МедПресс, 2009. — 302 с.
2. Баринов А.Н. Невропатическая боль: клинические рекомендации и алгоритмы // Врач. — 2012. — № 9. — С. 17-23.
3. Баринов А.Н. Тоннельные невропатии: обоснование патогенетической терапии // Врач. — 2012. — № 4. — С. 31-37.
4. Бублик Л.А. и др. Эпидуральные блокады при выраженном корешковом и болевом синдроме, обусловленном патологией межпозвоночных дисков поясничного отдела позвоночника, с применением

- Ксефокама и лидокаина // Международный неврологический журнал. — 2006. — № 1(5). — С. 12-17.
5. Данилов А.Б. Витамины группы Вв лечении боли // Лечащий врач. — 2009. — № 9. — С. 1-3.
 6. Еськин Н.А., Матвеева Н.Ю., Приписнова С.Г. Ультразвуковое исследование периферической нервной системы//SonoAce-Ultrasound. — 2008. — № 18. — С. 65-75.
 7. Мельцер Р.И., Ошукова С.М., Иванова И.У. Нейрокомпрессионные синдромы: Монография. — Петрозаводск: ПетрГУ, 2002. — 134 с.
 8. Миронов С.П., Еськин Н.А., Голубев В.Г. и др. Ультразвуковая диагностика патологии сухожилий и нервов конечностей // Вестник травматологии и ортопедии. — 2004. — № 3. — С. 3-4.
 9. Яхно Н.Н., Баринов А.Н., Подчуфарова Е.В. Невропатическая и скелетно-мышечная боль. Современные подходы к диагностике и лечению//Клиническая медицина. — 2008. — Т. 86, № 11. — С. 9-15.
 10. Eckert M, SchejbalP. Therapy of neuropathies with a vitamin B combination //Fortschr Med. — 1992, Oct 20. — № 110(29). — P. 544-548.
 11. Gelberman R.H., Szabo R.M., Williamson R.V. et al. Sensibility testing in peripheral-nerve compression syndromes. An experimental study in humans// J. Bone Joint Surg. Am. — 1983. — № 65(5). — P. 632-638.
 12. Graham R.G., Hudson D.A., Solomons M. A prospective study to assess the outcome ofsteroid injections and wrist splinting for the treatment of carpal tunnel syndrome // PlastReconstr. Surg. — 2004. — № 113(2). — P. 550-556.
 13. Jarvik J.G., Comstock B.A., Kliot M., Turner J.A., Chan L., Heagerty P.J. et al. Surgery versus non-surgical therapy for carpal tunnel syndrome: a randomised parallel-group trial // Lancet. — 2009; Sep 26. — № 374(9695). — P. 1074-1081.
 14. Kwon B.C., Jung K.I., Baek G.H. Comparison of sonography and electrodiagnostic testing in the diagnosis of carpal tunnel syndrome // J. Hand Surg. [Am]. — 2008. — № 33(1). — P. 65-71.
 15. Lo S.F. Clinical characteristics and electrodiagnostic features in patients with carpal tunnel syndrome, double crush syndrome, and cervical radiculopathy // Rheumatol. Int. — 2012; 01 May. — № 32(5). — P. 1257-1263.
 16. Pomerance J., Zurakowski D., Fine I. The cost-effectiveness ofnonsurgical versus surgical treatment for carpal tunnel syndrome// J. Hand Surg. Am. — 2009. — № 34(7). — P. 1193-1200.

*Алпысбай Г.М.
студент
«Логистика» 16Р
КазНУ им.аль-Фараби
Казахстан, г. Алматы*

АВТОВОРОНКА ПРОДАЖ В ИНТЕРНЕТЕ

Аннотация: Рассматриваем самые эффективные способы продаж в интернете, а также этапы повышение среднего чека. В нашем инновационном мире сложно удивить клиента купить именно его товар. Каждый предприниматель ставит цель заработать большой кэш, но именно удержать клиента и сделать его фанатом брэнда может не каждый. А психологические триггеры решение многим запутанным бизнес моделям в наше время. Ведь все мы, в конце концов, покупаем эмоций через товар или услуги. Продажи в интернете не работают по старой воронке, где была точная последовательность действий и тратили большой бюджет денег на неэффективную рекламу.

Ключевые слова: Лид-магнит, трипваер, продуктовая матрица, тропинка возврата клиента, конверсия, оффер, автоматизация коммуникаций.

*Alpysbay G.M.
Student
"Logistics" 16P
KazNU named after al-Farabi
Kazakhstan, Almaty*

AUTOMATIC SALES FUNNEL ON THE INTERNET

Annotation: We consider the most effective ways of selling on the internet, as well as the steps of increasing the average check. In our innovative world, it is difficult to surprise a customer to buy exactly his product. Every entrepreneur aims to earn a large cache, but it is not everyone who can keep a client and make him a brand fan. And psychological triggers are the solution to many confusing business models these days. After all, we all ultimately buy emotions through goods or services. Sales on the internet do not work on the old funnel, where there was an exact sequence of actions and spent a large budget of money on ineffective advertising.

Key words: lead magnet, tripwire, product matrix, customer return path, conversion, offer, communication automation.

Введение. С развитием интернета, а именно с 1994 г. появился первый книжный интернет магазин. Владельцем торговавший книги в интернете

оказался американский предприниматель Чарльз Стэк. Через год в 1995 г. Джефф Безос открывает Amazon. В 1994 г. в октябре появились первые платежные системы. А через 2 года в 1996 г. MasterCard и VISA объявили о создании открытого единого стандарта защиты расчетов в интернете. С появлением поисковых систем, многие предприниматели пересмотрели свои бизнес стратегии. Интернет оказал сильное влияние на все деловые сферы, начиная от маленькой закуской до рынка ценных бумаг. Все предприятия снизили издержки, меньше расходуют деньги на рекламу, получили огромную возможность масштабироваться. А у потребителей появилось пространство выбора и возможностей.

Воронка продаж - это «путешествие» будущего клиента с момента знакомства до свершения покупки. Эта модель чем-то напоминает модель «АИДА» и использует его базовые принципы. А понятие воронка продаж относительно недавно стала популярной. Термин появился и начали использовать только в 2000 года. Следует отметить, что воронка продаж решает ряд индивидуальных проблем каждого бизнеса. Это модель требует последовательность этапов, которые проходит клиент от знакомства с брендом до свершения покупки. Таким образом шаг за шагом покупатели в последовательности попадают в воронку.

Многие маркетологи часто сталкиваются с воронкой продаж в Google Analytics. В разделе «Цели» можно увидеть визуализацию этапов, которые посетители сайта проходят на пути к определенному результату — оформлению заказа либо заполнению анкеты. Это важный пример применения воронки продаж, который помогает увидеть, на какой из страниц сайта вы приобретаете клиентов, а на какой странице у посетителей возникают трудности либо пропадает интерес. То есть в случае с Google Analytics воронка продаж помогает оценить эффективность вашего сайта, как инструмента продаж.

Напомним, что собственник бизнеса за каждого из посетителей платит: деньги, время, усилия. Это похоже на выжимание сока из апельсинов руками: нарезаешь фрукт пополам, сжимаешь, и сок льется в определенном количестве, но является ли это максимально эффективным способом? Ведь большая часть остается неиспользованной. В такой системе, чтобы получить больше напитка, необходимо покупать больше апельсинов. Себестоимость сока слишком высока. Но если использовать специальный аппарат для отжима апельсинов, эффективность процесса значительно вырастет, и при тех же инвестициях в апельсины можно получить в разы больше сока. Также и в продажах. Привычная модель трафик – сайт – звонок делает бизнес слабомасштабируемым.[1]

Как правило за каждого посетителя собственник бизнеса платит деньги. Например, в США и Западной Европе за одного посетителя платит около 50-60 долларов. А в странах СНГ все зависит от ниши бизнеса и опыта маркетолога. Если, это строительство то за один лид- 300 руб., или продажа косметики то это будет 20-30 тенге. Как видим нет определенного стандарта.

В СНГ продажи отличаются от США и Западной Европы тем, что они делают их фанатами брэнда. А это значит строить с клиентами доверительные долгие отношения, и создавать целую историю с товаром, который он купил у вас.

Основная часть: в более широком применении воронка помогает оценить эффективность маркетинга и продаж, а также правильно выстроить коммуникации с потребителями, чтобы эту эффективность повысить. Для этого необходимо разобраться в проблемах и потребностях потенциальных покупателей, чтобы определить, что именно и когда сможет побудить их к покупке. Смыслом применения концепции воронки продаж состоит в том, чтобы определить основные этапы принятия решения о покупке, а затем построить общение с клиентом с учетом его настроения и того, какие решения он принимал на каждом из этапов.

Давайте изучим путь клиента подробно в автоворонке, от знакомства до того, как он привлек еще одного клиента:

1. Обратит внимание;
2. Подписать;
3. Конвертировать;
4. Вовлечь;
5. Удовлетворить;
6. Взрастить;
7. Превратить в фаната брэнда;
8. Тропинка возврата;
9. Сделать промоутером брэнда.

Разберем из чего состоит автоворонка продаж? В каждом сегменте, бизнеса или продукте свои особенности и задачи, которым нужно уделять внимание и решать их отдельно. Для сравнения возьмем компанию А которому удалось это удачно реализовать, и компания Б услышали про «блестящий рост бизнеса» да в их бизнесе продолжал бы расти перегруз отдела продаж, который и так не успевает обрабатывать существующий поток клиентов, а вместе с ним – и потери. Проще говоря: то, что приведет к росту компанию А – увеличение количества заявок, не будет эффективным для компании Б – у них с заявками и так переизбыток. Так же и компания А, внедрив воронку, которая хорошо покажет себя для компании Б, не увидят результатов. Так как автоворонка – это не то, что делается по единому шаблону. Но можно конкретно дать «ноты и принципы», используя которые, вы сможете создавать автоматизированные воронки для любой ниши, решающие актуальные для конкретного бизнеса задачи. [2]

В целом любая воронка выглядит в соответствии со следующими этапами:

1. Продуктовая матрица. Это основа воронки продаж. Иными словами, скелет воронки. Лид- магнит- это первый товар в матрице, с него начинается вся воронка. Магнит дается бесплатно взамен на данные электронной почты или телефона. Это должно быть что-то полезное и важное для

потенциального покупателя. Задача магнита вызвать доверие, разбудить интерес. А затем вступает в силу трипваер. Трипваер должен быть по такой цене, чтобы страх расставания с деньгами минимизировался перед желанием купить. Как правило все плавно переходит к основному продукту, вернее продукту для которого строится воронка, самая главная продажа, которая решает психологические триггеры покупателя. И наконец тропинка возврата, благодаря которому удерживаем существующих клиентов бизнеса и увеличивает количество повторных продаж. [2]

2. Вариативность сценариев поведения. Мы все разные. Имеем разные потребности и необходимо строить вариации, исходя из атома воронки, то есть продуктовой матрицы: «Что, если да?», а «Что, если нет?». То есть для каждой вариации у нас будут появляться новая продуктовая матрица.

3. Площадки продаж. Собственнику бизнеса необходимо смешать приемы так, чтобы оказаться эффективнее конкурентов. Потребуется адаптация под специфику оффлайн продаж в интернете.

4. Автоматизация коммуникаций. Это использование саморегулирующих технических средств с целью освобождения человека от участия в процессах получения, преобразования, передачи и использования информации, либо существенного уменьшения степени этого участия или трудоёмкости выполняемых операций. С помощью автоматизации сокращаются инвестиционные издержки и время на обработку заявок. В этом нам поможет емейл-рассылки, автозвонки, смс, пуш-уведомлений, чат-боты и тому подобное.

5. Трафик-система. Это посещаемость, совокупность кликов и переходов по ссылкам, осуществляемых реальными пользователями. Для учёта числа количества посетителей интернет-ресурса используются такие инструменты как «яндекс-метрика», «google.analitics» и им подобные.

Вывод: в заключение следует сказать, что автоворонка ключ эффективным продажам в интернете. Это умная система, которая исключает человеческий фактор. Она экономит бюджет, и рациональная работа с трафиком. Автоворонка решает индивидуальные проблемы в каждом бизнесе и конкретной компании. Поэтому воронка создается для каждого отдельно.

Использованные источники:

1. Солодар М. «Воронки продаж в интернете» 1-е издание Эксмо [2018 г.] 35 с.
2. Уланов К. «Лидогенерация в интернете» 1-е издание Эксмо [2018] 78 с.

*Аманов А.К.
старший преподаватель
Наманганский инженерно-технологический институт
Республика Узбекистан, Наманганская область*

ГЭОЭКОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГОРНЫХ И ПРЕДГОРНЫХ РАЙОНОВ НАМАНГАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В статье освещаются взгляды и рассуждения геоэкологических аспектов северной части Ферганской долины, точнее горных и предгорных районов Наманганской области и решение проблем их использования.

Ключевые слова: предгорные территории, природные комплексы, ирригационная эрозия, эрозия, дефляция, вторичное засоление, богарные земли, орошаемые земли.

*Amanov A.K.
Senior Lecturer
Namangan Engineering and Technology Institute
Republic of Uzbekistan, Namangan region*

GEOECOLOGICAL ASPECTS OF USING THE MOUNTAIN AND PEDOMONAL AREAS OF THE NAMANGAN REGION

Annotation: The article highlights the views and arguments of the geoecological aspects of the northern part of Ferghana valley, more precisely the mountain and foothill districts of Namangan region and the problems solution of their use.

Key words: foothill territories, natural complexes, irrigation erosion, erosion, deflation, secondary salinization, rainfed lands, irrigated lands.

Горные и предгорные территории Наманганской области занимают северную часть Ферганской долины. Горы и предгорья простираются на 118 км с запада на восток и на 23,3 км с севера на юг (самые длинные 42 км и самые короткие 12 км). [4]

От правого берега Сырдарьи до хребтов Чаткал и Курама существует закон постепенного возвышения рельефа в форме лестницы, который устанавливает на территории региона равнины, холмы и горы. Каждый регион имеет свою уникальную природную среду, которая создает природные комплексы региона [10]. На региональном уровне горные и предгорные районы Наманганской области простираются с северо-запада по нижней части Чодакская, с северо-востоке Папский, Чустский, Туракурганский, Касансайский, Янгикурганский, Чартакский и Уйчинский

районы кольцевым образом. И уровень покатости этих территорий больше чем 3-5, 5-7, 7-10, 10-15 и 15 градусов. Общая площадь предгорных территорий составляет 418,0 тысяч гектаров. Из них составляет 93,5 тысяч гектаров орошаемые засеянные поля, 2,8 тысяч гектаров целинные земли, 25,6 тысяч гектаров многолетних насаждений, 143,0 тысяч гектаров пастбищные земли, 46,1 тысяч гектаров другие земли, 107,0 тысяч гектаров сельскохозяйственные земли. Почти 70 процентов орошаемые сельскохозяйственные земли находится в горных и предгорных регионах [7].

До 1930 года в этой области была более 240 государственных и коллективных хозяйств. За эти годы было достигнуто использование Нарынской, Говасайской, Подшоотасайской, Янгиарыкской, Касансайской, Чартаксайской и нескольких систем искусственного орошения. Кроме того, расширение и удлинение Хадикентского канала обеспечили освоение дополнительные участки земли [11]. 1966-70 годы в области в результате ирригационных сооружений и артезианских колодцев было освоено около 16 700 гектаров земли [14]. Горные районы Наманганской области могут быть орошаемым земледелием, богарным земледелием, пастбищами и лугами. В результате антропогенного воздействия на этих территориях произошли некоторые изменения в жизни живых организмов, воды и тепла, почвообразовании, обмена материи природных комплексов. Малейшие нарушения в сельскохозяйственных культурах приводят к возникновению и развитию различных неблагоприятных явлений (эрозия, дефляция, вторичное засоление, деградация пастбищ и т. д.).

Орошаемое земледелие лучше развито в нижних предгорьях, чем в высокогорье. Орошаемое земледелие в высокогорных районах охватывает горные зоны Чартакская района села Пешкурган, Хазратишо; пригороды Искавата и к востоку из Янгикургана, к югу и западу от Бекабада; к западу и югу от горной зоны Касансая; горные зоны Чуста, включая к югу и востоку от деревни Агасарай, вокруг деревни Варзик; в густонаселенных территориях Папа, связанные с Чодаксай [7].

Богарное земледелие занимает 271,6 тысяч гектаров предгорных районов. Они лучше развиты в высокогорье, чем в нижних территориях. Это районы нагорья Чартак к северо-востоку от села Пешкурган, горные районы Янгикурган к юго-западу от села Бекабад, горные районы Касансай, горные районы Чуст, западная и южная части села Варзик и Агасарай, однако не встречается в предгорьях района Пап.

В низинах богарное земледелие расположено в Янгикургане (к югу из Карапалвана), Туракургане (к юго-востоку из Яртепа), Чусте (к югу из Хисарака и на юге центра города Чуст, к западу из Каркидона, к северу из деревни Алмаз), Папе (к югу и юго-западу из Ханабада) и Косонсой (к югу от Кукумбая).

Пастбищные земли составляет 143,0 тысяч гектаров и охватывает территории Чартакского района (к северу из села Алихан), горные местности Касансайского района (северо-восток и юго-восток от центра города),

горные местности Чустского района (севернее Варзика, западнее Агасарая) и все высокогорья и низменности Папского района [13].

Сегодня горный регион с развитым орошаемым земледелием занимает особое место. В частности, с середины 70-х годов прошлого столетия привели к вымыванию плодородных почв, эрозии гравия, эрозии, эрозии, деградации почвы в северные территории Папского, Чустского, Туракурганского и Касансайского районы.

Широкие экстенсивные освоения предгорных регионов, пустынных территорий, раскопки каналов, строительство плотин, заборов и насосных станций разрушили геоэкологический или экологический баланс в вышеприведенные регионы, а естественные растения уступили место культурным растениям. В результате антропогенные факторы в этих районах вызвали ирригационную эрозию в горных районах, дефляцию или ветровую эрозию в пустынные зоны, а также повышение уровня солености и грунтовых вод. Морфология почвы и все ее свойства были ухудшены, плодородие почвы снизилось [3,4].

За последние 50 лет в Наманганской области холмы были хорошо освоены. Это привело к разрушению рельефа предгорий и горных районов, таких как Жидалисай, Маргизарсай, Джаббарсай, и развитию интенсивных эрозионных процессов. В частности, Чустский, Туракурганский, Янгикурганский, Чартакский, Касансайский районы характеризуются развитием ирригационной эрозии и засолением почв под влиянием неправильного орошения из-за плохой посадки однолетних культур на склонах. [9, 10, 11].

Выводы

При использовании вышеуказанные природные и антропогенные комплексы должно учитывать каждую агроэкологическую специфику и закономерности, а на основе этого нужна разрабатывать схему зонирования посевов. Рельеф в этих районах имеет высокий геоморфологический уклон, а процесс снижения плодородия почвы подвергается эрозии в результате орошаемой эрозии, и обнажается слой породы. Чтобы этого избежать, необходимо соблюдать технику и нормы полива, применять расслоение удобрений или использовать систему капельного орошения. Было обнаружено количество свободный растворный кислород в потоки воды и в составе воздуха горы и ущельях региона, таких как Чодак, Парда-Турсун, Гава, Касансай, Нанай, Мамай, Хазратиша. В связи с этим необходимо создать инфраструктуры оздоровление (санатории и курорты) с помощью природные воды и лечебных растений, превратив эти регионы в «экологические деревни» путем развития агротуризма и экотуризма.

Использованные источники:

1. Абдуллаев О. Наманганская область. - Наманган. 1995.
2. Мирзамахмудов О.Т., Баймирзаев К.М. Оценка ландшафтно-экологической обстановки холмов Наманганской области. Т., 2011.

3. Данные по сельскому и водному хозяйству Наманганской области - 2019 г.
4. К.М. Баймирзаев. Использование и охрана ландшафтов бассейна Ферганской долины. Т., «Наука», 2007.
5. Умаров А., Кадирханов М., Козоков А., Назаров А., Абдурахмонов С. Проблемы использования полезных ископаемых и улучшить мелиоративные состояние Наманганской области. Наманган, 2014.
6. Материалы Наманганского областного управления земельных ресурсов и государственного кадастра. Наманган, 2018.
7. Казаков А. Пути повышения плодородия почв в Наманганской области. Т. 1990.
8. Исаченко А.Г. Ландшафтные и физико-географические районы. М. 1991

*Антонова К.А.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Костромской государственной университет»
Россия, г. Кострома*

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПРОГРАММЫ ВОЕННОЙ ИПОТЕКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье рассматривается система показателей оценки эффективности военной ипотеки в Российской Федерации. Рассмотрена программа военной ипотеки с позиции государственного проекта обеспечения финансовой безопасности домохозяйств военнослужащих.

Ключевые слова: государственная программа, методика, оценка эффективности, военная ипотека, экономическая безопасность, финансовая безопасность домохозяйств.

*Antonova K.A.
magistrant
FGBOY VO of Kostroma State University
Russia, Kostroma*

METHODOLOGY FOR ASSESSING THE EFFECTIVENESS OF THE STATE PROGRAM OF MILITARY MORTGAGES IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article deals with the system of indicators for assessing the effectiveness of military mortgages in the Russian Federation. - Studied the program "Military mortgage" from the perspective of the government project to ensure the financial security of the household troops.

Key words: state program, methodology, efficiency assessment, military mortgage, economic security, financial security of households.

Государственные программы являются инструментом, который дает возможность сопоставить расходы и ожидаемые результаты. Данная особенность несет основную ценность программ как инструмента территориального управления.[8]. Государственные программы вводятся в практику государственного и муниципального управления с 2012 года. Государственные программы дают возможность в совокупности проанализировать деятельность ведомств, определить их роль и стратегическую миссию в развитии территорий [4].

Одной из главных задач в Российской Федерации является обеспечение устойчивого экономического развития. Меры по повышению эффективности управления государственными расходами становятся все

более актуальными в условиях замедления роста государственных доходов[7]. Программно-целевое управление и планирование является инструментом, реализации данной задачи. Именно данный аспект подтверждает актуальность выбранной темы исследования.

Целью исследования является анализ и сравнение методов оценки эффективности реализации государственной программы военной ипотеки в Российской Федерации.

Для достижения поставленной цели исследования необходимо решить следующие основные задачи:

1. Определить понятие эффективности реализации государственной программы.
2. Выявить критерии оценки эффективности государственной программы.
3. Рассмотреть систему показателей оценки эффективности государственной программы военной ипотеки в Российской Федерации.
4. Выявить достоинства программно-целевого планирования.
5. Рассмотреть индикаторы оценки эффективности государственной программы военной ипотеки в Российской Федерации.

Использование механизмов анализа и оценки государственных программ началось в США и некоторых странах Европы с 1960-х гг. На формирование теории оценочных исследований повлияли более ранние разработки специалистов из нескольких научных областей - социологии, психологии, оценки образования [9]. Среди них можно назвать П. Лазарсфельда, К. Левина, Р. Тайлера. Позже, начиная с 1970-х гг., М. Скривен, Э. Сачман, Х. Чен, П. Росси, С. Нэйджел, М. Паттон, М. Алкин, К. Вейс, Д. Стафлбим, Э. Губа и 4 др. углубили теоретическую базу анализа и оценки программ в плане развития методов, роли ценностей в оценивании, использования результатов оценки для улучшения программ. В России тема анализа и оценки программ не столь популярна, однако отдельные авторы, подробно изучив зарубежный опыт, также публикуют научные труды. Их работы касаются не только вопросов методологии анализа и оценки программ, но также посвящены изучению практических аспектов оценивания программ, применительно к современному государственному управлению в России [10]. В частности, можно отметить работы таких исследователей как А. Н. Беляев, В. А. Маршаков, М. В. Смирнова, Д. Б. Цыганков, А. И. Кузьмин, Е. С. Кузнецова. Вопросам методики оценки эффективности государственной программы военной ипотеки в Российской Федерации посвящены работы Б. Минина, В. Радина, В. Серебрянникова, А. Терехова и Р. Тихонова[15].

Выводы данного исследования могут применяться в теоретическом направлении посредством усовершенствования методологии применения анализа и оценки государственной программы военной ипотеки в соответствии с особенностями данной сферы. Данные выводы могут применяться в практическом направлении посредством применения

результатов исследования органами муниципальной и государственной власти Российской Федерации при оценке эффективности данной государственной программы[14].

Мировая практика определяет следующие достоинства программно-целевого планирования и бюджетирования, ориентированного на результат:

1. Обеспечение финансированием общественных благ и услуг, количество, качество, стоимость, время и место предоставления которых, в большей мере отвечает потребностям общества, их отличительными чертами является наивысший показатель социальной эффективности при заданных ресурсных ограничениях.

2. Возможность критически осмыслить сложившиеся направления расходования средств и отказаться от определенных видов расходов, реализуемых без надлежащего социально-экономического обоснования их необходимости.

3. Выбор решений с учетом более отдаленных последствий; усиление ответственности государственных министерств за итоговый результат. Данный аспект реализуется через регулярную публикацию отчетов о результатах деятельности министерств, что в свою очередь позволяет обществу реально оценивать их деятельность.

4. Повышение обоснованности решений о государственных расходах. Данный аспект реализуется через повышение информационной базы бюджетных решений, принимаемых правительством. К ним относятся: информация о влиянии разных уровней финансирования программ на социальную и экономическую эффективность государственных расходов, возможность сокращения расходов, не сокращая объемов программ.

5. Возможность реальной оценки финансового состояния государства, через полную картину имеющихся в его распоряжении ресурсов. Данный аспект важен для управления будущими рисками, например, на будущие поколения будет возложен непомерный груз финансовых обязательств, образовавшихся в результате принятия неявных или неучтенных обязательств [6].

В процессе оценки эффективности реализации государственных программ основными принципами являются: профессиональная компетентность, независимость, обеспечение, объективность, открытость и прозрачность[11].

Основными критериями оценки эффективности государственных программ являются следующие:

1. Целесообразность (релевантность) - соответствие цели проекта задачам, которые реализуются в рамках проекта, а также условиям физического и стратегического характера для осуществления проекта. К условиям также относят: анализ качества подготовки и структуры проекта – логику и завершенность процесса планирования проекта, а также внутреннюю логику и согласованность со структурой проекта.

2. Эффективность – уровень реализации основных мероприятий проекта. Данный пункт показывает, насколько хорошо вложенные средства были преобразованы в достигнутые результаты в качественном, количественном и временном исчислении, а также в качество достигнутых результатов: целевое распределение финансовых ресурсов, кадровое соответствие, техническое соответствие, временное соответствие по этапам и мероприятиям.

3. Результативность - анализ итогов в достижении цели проекта, а также влияние сделанных прогнозов, которые в свою очередь нашли отражение в достижении результатов проекта: конечный результат программы, достижение непосредственных результатов программы.

4. Контроль проекта – наличие четкого функционального, ресурсного и временного закрепления, механизмов мониторинга и освещения в СМИ, а также системы самооценки на различных этапах реализации программы.

5. Эффект от проекта – значимость проекта для более широкого окружения, и его вклад в расширение (секторных) задач, достижение целей политики государства.

6. Устойчивость проекта – оценка уровня преимуществ и выгод от реализации проекта, которые продолжают поступать после завершения внешнего финансирования [5].

Эффективность реализации Государственной программы в целом оценивается исходя из достижения установленных значений каждого из основных показателей (индикаторов) как по годам по отношению к предыдущему году, так и нарастающим итогом к базовому году [13]. Стоимостные показатели рассчитываются, как правило, в сопоставимых ценах соответствующего года, которые являются базой для расчета динамики и темпов их изменения по сравнению с предыдущим годом или иным периодом [12].

Показатели реализации подпрограмм и федеральных целевых программ предполагают оценку интегрированного эффекта от реализации основных мероприятий или указывают на результативность наиболее существенных направлений государственной поддержки агропромышленного комплекса.

Рассмотрим основные индикаторы для определения эффективности государственной программы «Военная ипотека», а так же определим, какие данные берутся в расчет.

Таблица 1 Индикаторы оценки эффективности государственной программы
«Военная ипотека»

| Блок интегральных показателей | Данные для проведения расчетов |
|--|---|
| Оценка показателей (индикаторов) | <p>Для осуществления данной оценки используется следующая информация:</p> <ul style="list-style-type: none"> • годовой отчет о ходе реализации и оценке эффективности программы за анализируемый период «Сведения о достижении значений показателей (индикаторов)»; • годовые отчеты о ходе реализации и оценке эффективности за предыдущие годы «Сведения о достижении значений показателей (индикаторов)»; • проекты государственных программ, разрабатываемые в рамках проведения государственных программ в соответствии с Федеральным законом «О федеральном бюджете в наступающем году и на плановый период • данные государственного (федерального) статистического наблюдения (официальный сайт Федеральной службы государственной статистики: www.gks.ru; • сведения, представленные в рамках Единой межведомственной информационно-статистической системы (ЕМИСС): www.fedstat.ru/indicators/start.do) |
| Оценка эффективности реализации основных мероприятий государственной программы | <p>Для осуществления данной оценки используется следующая информация:</p> <ul style="list-style-type: none"> • годовой отчет о ходе реализации и оценке эффективности за анализируемый период: «Сведения о степени выполнения ведомственных целевых программ, основных мероприятий, мероприятий и контрольных событий подпрограмм государственной программы»; • утвержденная версия плана реализации государственной программы на планируемый период реализации; • утвержденная версия детального плана-графика реализации государственной программы на программы на планируемый период реализации. |
| Оценка кассового исполнения | <p>Для осуществления данной оценки используется следующая информация:</p> <ul style="list-style-type: none"> • годовой отчет о ходе реализации и оценке эффективности за анализируемый период: «Отчет об использовании бюджетных ассигнований на реализацию государственной программы по расходам федерального бюджета и бюджетов внебюджетных фондов Российской Федерации»; • данные о кассовых расходах, представленные на официальном сайте Минфина России (в рубрике |

| | |
|--|---|
| | «Деятельность / Реформы / Бюджетная реформа / Бюджетирование, ориентированное на результат / Государственные программы» (http://www.minfin.ru/ru/performance/reforms/budget/resoriented/programs/) |
| Оценка эффективности деятельности ответственного исполнителя | Для осуществления данной оценки используется следующая информация: <ul style="list-style-type: none"> • годовой отчет о ходе реализации и оценке эффективности за анализируемый период: «Оценка результатов реализации мер правового регулирования»; • анализ данных об изменениях, внесенных в планы реализации и детальные планы-графики реализации государственных программ (соответствующие сведения, представленные ответственным исполнителем (в том числе, на официальном сайте федерального органа исполнительной власти), а также отраженные в справочной правовой системе Консультант Плюс. |

Источник: составлено автором

Таким образом, в систему показателей оценки эффективности военной ипотеки в Российской Федерации входят следующие блоки: оценка показателей (индикаторов); оценка эффективности реализации основных мероприятий государственной программы; оценка кассового исполнения; оценка эффективности деятельности ответственного исполнителя [3].

В условиях рыночной экономики военнослужащие не в состоянии заработать на приобретение жилья в собственность. Исправить данную ситуацию призвана накопительная ипотечная система для военнослужащих. Государственный проект «Военная ипотека» реализуется с недавнего времени, но уже успел получить доверие со стороны военных. Каждый год государство проводит анализ эффективности данного проекта, анализирует его показатели. В процессе данного анализа выявляются риски военной ипотеки, которые государство нейтрализует, проводя мероприятия по их снижению. Целью новой программы является обеспечение квартирами военнослужащих, которые приобретут право на постоянное жилье после 2010 года, а также формирование фонда служебного жилья под штатную численность воинских частей путем переселения из закрытых военных городков граждан, утративших в настоящее время связь с Минобороны России [1].

Для военнослужащих данная программа играет немаловажную роль. В настоящее время каждый военнослужащий может приобрести жилье в собственность уже после трех лет нахождения в накопительно-ипотечной системе. Для этого он должен заключить договор целевого жилищного займа с Федеральным управлением и договор ипотечного кредита с кредитной организацией [2]. Приобретенная им квартира становится его собственностью, однако до получения права на использование накоплений она будет находиться в залоге у государства. Новая система предоставляет

военнослужащим два варианта приобретения собственного жилья: по истечении трех лет участия в НИС купить квартиру с использованием ЦЖЗ и кредитных средств, в том числе по договору участия в долевом строительстве; продолжать накапливать средства на именном счете до получения права использовать эти накопления для приобретения квартиры после окончания военной службы.

Приобретение жилья с использованием ипотечного кредита дает следующие преимущества:

- военнослужащий становится собственником своей квартиры уже сегодня;
- погашение обязательств по кредиту за счет средств, начисляемых на именной накопительный счет, берет на себя государство;
- стоимость купленной квартиры будет пропорционально увеличиваться по мере удорожания жилья.

Военнослужащий, являющийся участником НИС, сохраняет право на служебное жилье в том случае, если квартира приобретается им не по месту прохождения службы, а также при переводе к новому месту службы. Размер накопительного взноса ежегодно индексируется с учетом уровня инфляции.

Участники НИС и члены их семей имеют право на выплаты, дополняющие накопления для жилищного обеспечения, в соответствии со ст. 4 Федерального закона от 20 августа 2004г. № 117-ФЗ «О накопительно-ипотечной системе жилищного обеспечения военнослужащих»;

В случае гибели или смерти участника НИС члены его семьи имеют право:

- на получение накоплений с его именного счета;
- на продолжение погашения ипотечного кредита за счет средств, перечисляемых на его именной накопительный счет.

В начале 2018 года вступило в силу разрешение о совмещении военной ипотеки и материнского капитала. Цель этого нововведения очевидна – увеличить финансовые возможности военнослужащих, в семье которых родились два или три ребенка.

В целом участие в накопительно-ипотечной системе является эффективной материальной формой помощи военнослужащим с семьями, не имеющим собственного жилья. Это хорошая альтернатива ранее применявшейся программе по предоставлению такой категории граждан уже готового жилья, которое не отличалось комфортом и желаемыми условиями проживания.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 20.08.2004 №117-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «О накопительно – ипотечной системе жилищного обеспечения военнослужащих»
2. Постановление Правительства РФ от 07.11.2005 N 655 (ред. от

08.09.2017) "О порядке функционирования накопительно-ипотечной системы жилищного обеспечения военнослужащих"

3. Постановление Правительства РФ от 02.08.2010 N 588 (ред. от 28.03.2014) "Об утверждении Порядка разработки, реализации и оценки эффективности государственных программ Российской Федерации".

4. Исхакова А. Ф. Анализ методов оценки эффективности реализации государственных программ в России и за рубежом // НИУ ВШЭ - 2016. – 34 с.

5. Соколов И. А. Доклад «Методологические подходы к оценке эффективности бюджетных расходов, в том числе государственных программ» // Научно-исследовательский финансовый институт. Финансовый журнал, 2015. № 2.

6. Шаров Л.Ф. Основы методологии согласованной оценки эффективности и результативности государственных программ // Л.Ф. Шаров. УЭКС. 2017. №7. 24-25 с.

7. Крадинов П. Г. Оценка эффективности программных расходов // П. Г. Крадинов // Академия бюджета и казначейства Минфина России. Финансовый журнал. – 2017. – №1. – 91–102 с.

8. Кузьмина А.И. Оценка программ: методология и практика // под ред. А.И. Кузьмина, Р.О. Салливан, Н.А. Кошелевой. М.: Издательство «Престо-РК», 2016. - 305 с.

9. Фокина Т. В. Как измерить эффективность государственных программ? Сравнительный анализ методик оценки // электронный портал «Открытый бюджет России», октябрь 2017 г. URL: <http://budget4me.ru/ob/faces/newportal/view/201310210..> (дата обращения 29.05.2019 г.)

10. Барулин С. В., Кусмарцева В. С. Оценка результативности и эффективности реализации долгосрочных целевых программ // С.В. Барулин, В.С. Кусмарцева - Финансы, 2016. – № 5. – 22–27 с.

11. Савельев И.И., Никифорова С.В. Интегральная оценка эффективности реализации государственных программ // Экономика и управление: проблемы, решения. 2017. Т. 4. № 6. 15-17 с..

12. Васильева Е.Р. Сравнительный анализ реализации госпрограмм в регионах России // Вестник современной науки. 2016. № 12-1. 45-50 с.

13. Запорожан А.Я. Непрограммная классификация расходов программного бюджета // Управленческое консультирование. 2016. № 5. 53-58 с.

14. Александрова О.Г., Гринина Е.С. Методика формирования расчетных показателей программной модели управления общественными финансами региона // Вестник Чувашского университета. 2014. № 1. 206-214 с..

15. Паздникова Н.П. Безопасность программно-целевого управления региональными социально-экономическими системами // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2016. № 1. 14-21 с

*Арцаева А.С.
студент магистратуры
2 курс, кафедра «Экономика и управление в ТЭК»
Грозненский государственный нефтяной
технический университет
Россия, г. Грозный*

ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ

Аннотация: В данной статье рассматриваются основы управления финансовыми рисками. Приводится характеристика системы основных задач, направленных на реализацию главной цели управления финансовыми рисками предприятия.

Ключевые слова: риски, управление рисками, финансовые потери, процесс управления рисками.

*Artsaeva A.S.
graduate student
2 year, Department of Economics and Management in the Fuel and
Energy Complex
Grozny State Oil Technical University
Russia, Grozny*

BASIS OF FINANCIAL RISK MANAGEMENT

Annotation: This article discusses the basics of financial risk management. The characteristic of the system of basic tasks aimed at implementing the main goal of managing financial risks of the enterprise is given.

Key words: risks, risk management, financial losses, risk management process.

В условиях формирования рыночных отношений проблема эффективного управления финансовыми рисками предприятия приобретает все большую актуальность. Это управление играет активную роль в общей системе финансового менеджмента, обеспечивая надежное достижение целей финансовой деятельности предприятия.

Главной целью управления финансовыми рисками является обеспечение финансовой безопасности предприятия в процессе его развития и предотвращение возможного снижения его рыночной стоимости.

Система основных задач, направленных на реализацию главной цели управления финансовыми рисками предприятия:

1. Выявление сфер повышенного риска финансовой деятельности предприятия, генерирующих угрозу его финансовой безопасности. Эта задача реализуется путем идентификации отдельных видов рисков,

присущих различным финансовым операциям предприятия, определения уровня концентрации финансовых рисков в разрезе отдельных направлений его финансовой деятельности, постоянного мониторинга факторов внешней финансовой среды, генерирующих угрозу возможного недостижения целей его финансовой стратегии.

2. Всесторонняя объективная оценка вероятности наступления отдельных рисков событий и связанных с ними возможных финансовых потерь. Реализация этой задачи обеспечивается созданием необходимой достоверности информационной базы осуществления такой оценки; выбором современных методов и средств оценки вероятности наступления отдельных рисков событий, в наибольшей степени корреспондирующих со спецификой рассматриваемых финансовых рисков; определением размера прямого и косвенного финансового ущерба, наносимого предприятию при возможном наступлении рисков события.

3. Обеспечение минимизации уровня финансового риска по отношению к предусматриваемому уровню доходности финансовых операций. Если уровень доходности отдельных финансовых операций или направлений финансовой деятельности определен заранее, то в процессе управления финансовыми рисками следует оценить соответствие их уровня предусматриваемому уровню доходности и принять меры к возможной минимизации уровня финансовых рисков.

4. Обеспечение минимизации возможных финансовых потерь предприятия при наступлении рисков события. В процессе реализации этой задачи разрабатывается комплекс превентивных мер по предотвращению возможного нарушения финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия, сокращению объемов его операционной или финансовой деятельности.

Управление финансовыми рисками предприятия, обеспечивающее реализацию его главной цели, осуществляется последовательно по таким основным этапам (рисунок 1):



Рисунок 1 – Этапы процесса управления финансовыми рисками предприятия

Основные этапы процесса управления финансовыми рисками предприятия

1. Формирование информационной базы управления финансовыми рисками. Эффективность управления финансовыми рисками предприятия во многом определяется используемой в этих целях информационной базой, формирование такой информационной базы в зависимости от вида осуществляемых финансовых операций и отдельных направлений финансовой деятельности предусматривает включение в ее состав данных о динамике факторов внешней финансовой среды и конъюнктуры финансового рынка в разрезе отдельных его сегментов, финансовой устойчивости и платежеспособности потенциальных дебиторов — покупателей продукции, финансовом потенциале партнеров по инвестиционной деятельности, портфеле предлагаемых страховых продуктов и рейтинге отдельных страховых компаний и других. Следует иметь в виду, что недостаточная или некачественная информационная база, используемая предприятием, усиливает субъективизм последующей оценки уровня рисков, а, следовательно, снижает эффективность всего дальнейшего процесса риск-менеджмента.

2. Идентификация финансовых рисков. Такая идентификация осуществляется по следующим стадиям:

На первой стадии идентифицируются факторы риска, связанные с финансовой деятельностью предприятия в целом. В процессе этой идентификации факторы подразделяются на внешние и внутренние [3].

На второй стадии в разрезе каждого направления финансовой деятельности (отдельных видов финансовых операций) определяются присущие им внешние или систематические виды финансовых рисков. В связи со спецификой финансовой деятельности предприятия отдельные из рассмотренных в процессе классификации видов систематических финансовых рисков из формируемого перечня исключаются (речь идет о

валютном риске, если предприятие не осуществляет внешнеэкономической деятельности; процентном риске, если предприятие не осуществляет депозитных операций и не привлекает финансовый кредит и т.п.).

На третьей стадии определяется перечень внутренних или несистематических (специфических) финансовых рисков, присущих отдельным видам финансовой деятельности или намечаемых финансовых операций предприятия (риск снижения финансовой устойчивости, риск неплатежеспособности, кредитный риск и т.п.).

На четвертой стадии формируется предполагаемый общий портфель финансовых рисков, связанных с предстоящей финансовой деятельностью предприятия (включающий возможные систематические и несистематические финансовые риски).

На пятой стадии на основе портфеля идентифицированных финансовых рисков определяются сферы наиболее рискованных видов и направлений финансовой деятельности предприятия по критерию широты генерируемых ими рисков.

3. Оценка уровня финансовых рисков. В системе риск-менеджмента этот этап представляется наиболее сложным, требующим использования современного методического инструментария, высокого уровня технической и программной оснащенности квалифицированных экспертов.

На первой стадии определяется вероятность возможного наступления рискованного события по каждому виду идентифицированных финансовых рисков.

На этой же стадии формируется группа финансовых рисков предприятия, вероятность реализации которых определить невозможно (группу финансовых рисков, реализуемых "в условиях неопределенности").

На второй стадии определяется размер возможного финансового ущерба при наступлении рискованного события. Этот ущерб характеризует максимально возможный убыток от осуществления финансовой операции или определенного вида финансовой деятельности без учета возможных мероприятий по нейтрализации негативных последствий финансового риска, финансовый ущерб выражается суммой потери ожидаемой прибыли, дохода или капитала [5].

Размер возможных финансовых потерь определяется характером осуществления финансовых операций, объемом задействованных в них активов (капитала) и максимальным уровнем амплитуды колеблемости доходов при соответствующих видах финансовых рисков.

В финансовом менеджменте используется следующая группировка финансовых операций по зонам риска с позиций возможных финансовых потерь при наступлении рискованного случая (рисунок 2):

| | | | |
|--------------------------------------|-----------------------------------|----------------------------------|---|
| Гарантированный финансовый результат | Возможные финансовые потери | | |
| В размере расчетной суммы прибыли | В размере расчетной суммы прибыли | В размере расчетной суммы дохода | В размере расчетной суммы собственного капитала |
| Безрисковая зона | Зона допустимого риска | Зона критического риска | Зона катастрофического риска |

↑ Точка полной расчетной прибыли ↑ Точка минимальной расчетной прибыли ↑ Точка безубыточности ↑ Точка бездоходности ↑ Точка банкротства с потерей всего собственного капитала

Рисунок 2 - Группировка финансовых операций по зонам риска

Характеристика различных зон финансовых рисков

а) безрисковая зона. В связи с безрисковым характером осуществляемых в ней операций возможные финансовые потери по ним не прогнозируются. К таким финансовым операциям могут быть отнесены хеджирование, инвестирование средств в государственные краткосрочные облигации (при низких темпах инфляции в стране) и другие;

б) зона допустимого риска. Критерием допустимого уровня финансовых рисков является возможность потерь по рассматриваемой финансовой операции в размере расчетной суммы прибыли [4];

в) зона критического риска. Критерием критического уровня финансовых рисков является возможность потерь по рассматриваемой финансовой операции в размере расчетной суммы дохода. В этом случае убыток предприятия будет исчисляться суммой понесенных им затрат (издержек);

г) зона катастрофического риска. Критерием катастрофического уровня финансовых рисков является возможность потерь по рассматриваемой финансовой операции в размере всего собственного капитала или существенной его части. Такие финансовые операции при неудачном их исходе приводят обычно предприятие к банкротству.

Результаты проведенной группировки позволяют оценить уровень концентрации финансовых операций в различных зонах риска по размеру возможных финансовых потерь. Для этого определяется какой удельный вес занимают отдельные финансовые операции в каждой из соответствующих зон риска. Выделение операций с высоким уровнем концентрации в наиболее опасных зонах риска (зонах катастрофического или критического риска) позволяет рассматривать их как объект повышенного внимания в процессе дальнейших этапов управления финансовыми рисками.

На третьей стадии с учетом вероятности наступления рисковогó события и связанного с ним возможного финансового ущерба (ожидаемых финансовых потерь) определяется общий исходный уровень финансового риска по отдельным финансовым операциям или отдельным видам финансовой деятельности.

4. Оценка возможностей снижения исходного уровня финансовых рисков. Эта оценка осуществляется последовательно по таким основным стадиям [1].

На первой стадии определяется уровень управляемости рассматриваемых финансовых рисков. Этот уровень характеризуется конкретными факторами, генерирующими отдельные виды финансовых рисков (их принадлежности к группе внешних или внутренних факторов), наличием соответствующих механизмов возможного внутреннего их страхования, возможностями распределения этих рисков между партнерами по финансовым операциям и т.п.

На второй стадии изучается возможность передачи рассматриваемых рисков страховым компаниям. В этих целях определяется, имеются ли на страховом рынке соответствующие виды страховых продуктов, оценивается стоимость и другие условия предоставления страховых услуг.

На третьей стадии оцениваются внутренние финансовые возможности предприятия по обеспечению снижения исходного уровня отдельных финансовых рисков — созданию соответствующих резервных денежных фондов, оплате посреднических услуг при хеджировании рисков, оплате услуг страховых компаний и т.п.

5. Установление системы критериев принятия рисковогó решения, формирование системы таких критериев базируется на финансовой философии предприятия и конкретизируется с учетом политики осуществления управления различными аспектами его финансовой деятельности. Дифференцированная в разрезе отдельных аспектов финансовой деятельности система критериев выражается обычно показателем предельно допустимого уровня финансовых рисков.

6. Принятие рисковогó решения. На основе оценки исходного уровня финансового риска, возможностей его снижения и установленных значений предельно допустимого их уровня процедура принятия рисковогó решения сводится к двум альтернативам — принятию финансового риска или его избежанию. Вместе с тем обоснование таких альтернатив является довольно сложным процессом и осуществляется на основе обширного арсенала методов, которые рассматриваются в следующем разделе.

7. Выбор и реализация методов нейтрализации возможных негативных последствий финансовых рисков. Такая нейтрализация призвана обеспечить снижение исходного уровня принятых финансовых рисков до приемлемогó его значения. Процесс нейтрализации возможных негативных последствий финансовых рисков заключается в разработке и осуществлении предприятием конкретных мероприятий по уменьшению вероятности

возникновения отдельных видов рисков и снижению размера связанных с ними ожидаемых финансовых потерь. Эти меры предусматривают использование как внутренних механизмов нейтрализации финансовых рисков, так и внешнего их страхования. В процессе разработки и реализации мер по нейтрализации финансовых рисков обеспечивается принцип экономичности управления ими. Система методов нейтрализации возможных негативных последствий финансовых рисков, используемых предприятием, подробно рассматривается в специальном разделе.

8. Мониторинг и контроль финансовых рисков. Мониторинг финансовых рисков предприятия строится в разрезе следующих основных блоков:

- мониторинг факторов, генерирующих финансовые риски;
- мониторинг реализации мер по нейтрализации возможных негативных последствий финансовых рисков;
- мониторинг бюджета затрат, связанных с управлением финансовыми рисками;
- мониторинг результатов осуществления рискованных финансовых операций и видов финансовой деятельности.

В процессе контроля финансовых рисков на основе их мониторинга и результатов анализа при необходимости обеспечивается корректировка ранее принятых управленческих решений, направленная на достижение предусмотренного уровня финансовой безопасности предприятия [2].

Использованные источники:

1. Домащенко Д.В., Финогенова Ю.Ю. Управление рисками в условиях финансовой нестабильности. М.: Магистр: ИНФРА-М, 2010. 238 с.
2. Каткова Т.Е. Комплексное управление рисками предприятия в современных условиях хозяйствования // Экономические науки. 2012. № 9. С. 131-136.
3. Сибирко И., Охотников И. Риск-менеджмент: модель эффективного управления предпринимательскими рисками // Предпринимательство. 2014. №1. С. 146-151.
4. Тарасова Ю.Н. Управление потенциальными рисками в бизнес-планировании крупной организации // Экономика и управление. 2018. № 2. С. 85-89.
5. Шапкин А.С., Шапкин В.А. Экономические и финансовые риски. Оценка, управление, портфель инвестиций. М.: Дашков и К, 2017. 544 с.

*Атабеков Н.С.
Атахажиев М.С.
Юнусов М.М.*

*Министерство Здравоохранения Республики Узбекистан
Научно-исследовательский институт эпидемиологии,
микробиологии и инфекционных болезней
Андижанский Государственный медицинский институт
Узбекистан, г. Андижан*

ИММУНОЛОГИЧЕСКИЕ ИЗМЕНЕНИЯ У ВИЧ-ИНФИЦИРОВАННЫХ ДЕТЕЙ ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА, ЗАНИМАЮЩИХСЯ СМЕШАННЫМИ ВИДАМИ СПОРТА

Аннотация: Цель исследования: Изучение концентрации РНК в крови и динамики “вирусной нагрузки” у ВИЧ (вирус иммунодефицита человека) - инфицированных детей школьного возраста, занимающихся смешанными видами спорта. Материалы и методы исследования: Проведена научно-исследовательская работа по исследованию основной группы 475 ВИЧ-инфицированных детей школьного возраста за период 2015-2018 годы. Из данного контингента детей 53 (11,2%) -занимались смешанными видами спорта, таких как вольная борьба, художественная гимнастика, футбол, кураш, каратэ, шахматы, шашки. Во время занятия спортом была изучена концентрация РНК вируса иммунодефицита человека (ВИЧ) в крови. Результаты и выводы: У ВИЧ-инфицированных детей, получавших физическую нагрузку при занятии смешанными видами спорта, таких как вольная борьба, футбол, кураш, каратэ, обнаружено повышение показателя “вирусной нагрузки” на организм за короткий промежуток времени. По классификации стадий адаптации иммунной системы у них наблюдалось стадия декомпенсации и не наблюдалась стадия восстановления. В организме отмечались клинические признаки оппортунистической инфекции. При занятии смешанными видами спорта, таких как художественная гимнастика, шахматы, шашки, в течение длительного периода от 2 до 5 лет, отрицательного воздействия на иммунную систему детей не отмечалось. Продолжалась I-стадия ВИЧ-инфекции без клинических признаков.

Ключевые слова: ВИЧ-инфекция, спорт, дети, иммунная система, вирусная нагрузка.

*Atabekov N.S.
Atakhazhiyev M.S.
Yunusov M.M.
Ministry of Health of the Republic of Uzbekistan
Research institute of epidemiology, microbiology
and infectious diseases
Andijan State medical institute
Uzbekistan, Andijan*

IMMUNOLOGICAL CHANGES AT THE HIV-POSITIVE CHILDREN OF SCHOOL AGE TRAINING THE MIXED SPORTS

Annotation: Research objective: Studying of concentration of RNA in blood and loudspeakers of "virus loading" at HIV (human immunodeficiency virus) - the infected children of school age doing the mixed sports. Materials and methods of a research: Research work on a research of the main group of 475 HIV-positive children of school age during 2015-2018 is carried out. From this contingent of children 53 (112.1%) - did the mixed sports, such as free-style wrestling, art gymnastics, soccer, khurash, karate, chess, checkers. During sports concentration of RNA of the human immunodeficiency virus in blood was studied. Results and conclusions: At the HIV-positive children receiving an exercise stress at occupation the mixed sports such as free-style wrestling, soccer, кyраш, karate, increase in an indicator of "virus load" of an organism for a short period is revealed. On classification of stages of adaptation of the immune system at them it was observed a stage of a decompensation and the restoration stage was not observed. In an organism clinical signs of an opportunistic infection were noted. At occupation the mixed sports, such as art gymnastics, chess, checkers, during the long period from 2 to 5 years, the negative impact on the immune system of children was not noted. 1th stage of HIV infection without clinical signs proceeded.

Key words: HIV infection, sport, children, immune system, virus loading.

Актуальность:

От момента распространения вируса иммунодефицита человека по всему миру, поражено более 60 млн человек, в результате этого из них погибло около 20 млн человек [2,7,10,]. В мире проживает более 40 млн ВИЧ - инфицированных людей, ежегодно более 2 млн и ежедневно более 7 тыс людей заражаются вирусом иммунодефицита. Необходимо отметить, что в мире более 95 % ВИЧ-инфицированных проживает в развитых странах. Из них около 50 % составляют женщины и более 3 млн дети до 15 лет [3,5,7,11]. Распространенность инфицирования среди всех слоев населения, особенно среди женщин и детей, дает полное основание считать проблему одной из актуальных. Во многих странах мира заражение ВИЧ приходится на перинатальный и антенатальный период (в сроке беременности от 22 нед и до первого периода родов),

интранатальный период (во время родов) и ранний неонатальный период (на первые 6 дней жизни новорожденного) [3,7,8,12]..

В связи с реформами, проводимыми в Республике Узбекистан, в первичном звене системы здравоохранения проводится активная работа по охране здоровья населения, профилактике распространения инфекционных заболеваний и ВИЧ-инфекции. Распространение этой инфекции среди всех слоев населения продолжается, несмотря на принимаемые меры по предотвращению эпидемии [1,4].

В литературе отмечены некоторые проблемы в распространении ВИЧ инфекции среди детского населения, а также в физическом и нервно-психическом развитии ВИЧ инфицированных детей, занимающихся спортом в сравнении со сверстниками [6,9,10].

Цель исследования: изучение концентрации РНК в крови и динамики “вирусной нагрузки” у ВИЧ (вирус иммунодефицита человека) - инфицированных детей школьного возраста, занимающихся смешанными видами спорта.

Материалы и методы исследования: в научно-исследовательской работе за период 2015-2018 годы наблюдалось 475 ВИЧ –инфицированных детей школьного возраста. Из них 53 (11,1%) - занимались такими смешанными видами спорта как вольная борьба, художественная гимнастика, футбол, волейбол, кураш, каратэ, шахматы и шашки. Основную группу наблюдения составили 27 (50,9%) мальчиков и 26 (49,1%) девочек. Медицинский осмотр детей проводился со стороны следующих специалистов: педиатр, инфекционист и психолог. Клинический диагноз детям выставлен согласно Международной классификации болезней 10-го пересмотра (МКБ-10).

В работе изучена концентрация РНК в крови у ВИЧ - инфицированных детей школьного возраста в момент занятия спортом и учтены вида спорта. Вместе с этим, наблюдалась контрольная группа детей, в которую вошли ВИЧ-инфицированные дети, не занимавшихся спортом, а также изучался иммунный статус. Сохранялась анонимность, конфиденциальность и добровольное согласие каждого исследуемого. Результаты материалов исследования обработаны статистической программой Statistics for Windows v.6.0.

Результаты исследований. Физическое развитие детей является одним из показателей здоровья. В течение 2015-2018 годы нами изучена концентрация РНК в крови и динамика “вирусной нагрузки” у ВИЧ-инфицированных детей школьного возраста, занимающихся физической культурой и смешанными видами спорта, они взяты в группу наблюдения в период занятия спортом. Известно, что концентрация РНК ВИЧ крови в период обострения является основным лабораторным показателем.

Виды спорта, которые влияют на опорно-двигательную систему и умственную деятельность, являются смешанными видами. Так, вольная борьба не только развивает скелетную мускулатуру, но и активизирует

двигательную функцию [4,9]. У ВИЧ-инфицированных детей, занимавшихся спортом, в основной наблюдаемой группы, в начале занятий вирусная нагрузка составила 17500 копий. Этим видом занимались 7 (5,8%) детей, у которых в течение 1,5 лет наблюдения выявлены заболевания верхних дыхательных путей в 65% случаев и кандидоз ротовой полости в 10% случаев. После проявления клинической картины вирусная нагрузка достигла 57000 копий, что сравнительно выше - 225% ($p < 0,05$) относительно показателей первичных анализов. Данным видом спорта ВИЧ-инфицированные девочки не занимались. У ВИЧ-инфицированных детей из контрольной группы, не занимавшихся спортом, вирусная нагрузка повысилась всего на 23% относительно первичных показателей анализа.

Некоторые виды спорта предназначены для определенного пола [4,6,9]. Так, художественная гимнастика считается женским видом спорта и в наших исследованиях этим видом спорта занимались 14 (11,6%) девочек. Данный вид спорта влияет на мышечную систему и корковые структуры головного мозга, осуществляет взаимосвязь между ними, способствует правильному развитию мышц [4].

Перед активными занятиями художественной гимнастикой вирусная нагрузка у ВИЧ-инфицированных девочек составила 18000 копий. И наблюдалась в течение 25 мес (2 года и 3 мес). У ВИЧ-инфицированных девочек, занимавшихся данным видом спорта, клинические признаки инфекционного заболевания не проявлялись.

При исследовании вирусной нагрузки в крови, показатель которой в начале исследования был равен 25000 копий, увеличился к концу периода исследования всего на 38% ($p < 0,02$). Вместе с этим, необходимо отметить, что вирусная нагрузка у ВИЧ-инфицированных девочек, не занимавшихся данным видом спорта увеличилась на 12%. Это говорит о невысокой физической нагрузке при занятии художественной гимнастикой. У ВИЧ-инфицированных девочек из группы наблюдения, которые регулярно занимались спортом, существенных изменений в иммунной системе, по сравнению с группой контроля, не обнаружено.

Футбол это вид спорта, который требует повышенной физической подготовки, нагрузки, внимания и точности [4,9]. Этим видом спорта занимались 5 (4,1%) мальчиков. В основной группе наблюдения больше всего отмечался пропуск занятий и признаки усталости исследуемых. Если вначале исследований в основной наблюдаемой группе детей вирусная нагрузка составила 28000 копий, то к 2 году наблюдения у ВИЧ-инфицированных детей отмечались признаки инфекции и их обострение. При исследовании вирусной нагрузки в крови у ВИЧ-инфицированных детей она составила 67000 копий, что выше первоначальных показателей на 139% ($p > 0,10$). Данным видом спорта ВИЧ-инфицированные девочки не занимались. В группе контроля ВИЧ-инфицированных детей, не занимавшихся футболом, отмечалось повышение показателя на 18%. Необходимо отметить, что были учтены образ жизни и повседневные

условия жизни контрольной группы ВИЧ-инфицированных детей, не занимавшихся спортом.

Волейбол – это один из видов спорта, требующий большой физической нагрузки, мышечной силы и движений, быстроты, ловкости и точности [4,6,9]. В наших исследованиях наблюдалось 6 ВИЧ-инфицированных мальчиков и девочек. В отличие от других видов спорта была значительно плохая посещаемость тренировок: 45% детей регулярно пропускали занятия.

В начале исследования у ВИЧ –инфицированных мальчиков вирусная нагрузка в крови составила 29000 копий. За короткий период времени у них стали проявляться клинические признаки инфекционной патологии. При повторном исследовании показателей иммунной системы вирусная нагрузка в крови составила 56500 копий, и увеличена на 94% ($p>0,10$) относительно первичных анализов. У девочек вирусная нагрузка увеличена с 17000 до 52000, т.е. увеличена 205% ($p>0,10$). При занятии данным видом спорта отмечены также серьезные сдвиги иммунологических показателей. У мальчиков, по сравнению с девочками, вирусная нагрузка увеличена.

Среди видов спорта кураш это вид, который требует гибкости и гармоничного развития мышц, выносливости и быстроты движений. Данным видом спорта занимались 5 (4,1%) мальчиков, а первичных анализах вирусная нагрузка у них составила 16500 копий. К концу периода исследования, через 15 мес (1год 3 мес), в результате серьезных изменений в организме, дети прекратили посещения занятия спортом. По клиническим показаниям был проведен анализ крови на вирусную нагрузку, которая составила 52000 копий, что в сравнении с первичным анализом была увеличена на 215% ($p>0,10$)

Вид спорта, который требует смелости, точности, волевых действий, физической подготовки и повышенной физической нагрузки – это каратэ [4,6]. Этим видом спорта занимались 5 (4,1%) мальчиков, первичный анализ вирусной нагрузки которых составил 18500 копий. Период наблюдения составил 2 года. После проявления клинических признаков ВИЧ-инфекции была исследована кровь на вирусную нагрузку, которая составила 49500 копий, что достоверно больше значения первичных анализов на 167% ($p>0,10$).

Среди видов спорта требующих высокой концентрации внимания, мышления, активации зрительных анализаторов, а также положительно влияющих на аналитическую деятельность мозга – это шашки и шахматы[6,9]. Шахматами занимались 6 (5,0%) мальчиков и девочек из основной группы и в начале исследования показатели вирусной нагрузки составила 65000 копий. К завершению периода исследования, т.е. через 2 года от момента начала исследовательских работ, клинических проявлений ВИЧ инфекции не отмечалось. Конечные анализы крови на показатели вирусной нагрузки были увеличены всего на 23 % ($p<0,01$) и составили 8000 копий. В контрольной группе наблюдения ВИЧ-детей

инфицированных детей, не занимающихся спортом вирусная нагрузка составила 22%.

Количество ВИЧ-детей инфицированных детей, занимающихся шашками составили 5 (4,1%) и, после завершения срока наблюдения через 2 года 3 мес, вирусная нагрузка составила 1500 копий, по сравнению с первичными анализами – 1200 копий. Таким образом, у ВИЧ-инфицированных детей, занимающихся шашками, после соответствующих физических нагрузок вирусная нагрузка на иммунную систему организма отрицательного воздействия не оказала.

Выводы: 1. У ВИЧ-инфицированных детей, занимающихся смешанными видами спорта, такими как вольная борьба, футбол и каратэ, по сравнению у детьми не занимающихся спортом и здоровыми детьми, обнаружено значительное достоверное повышение “вирусной нагрузки” в анализах крови в краткие сроки наблюдения. У наблюдаемых детей из основной группы согласно классификации адаптации иммунной системы наблюдалась стадия декомпенсации и не наблюдалась стадия восстановления.

2. У ВИЧ-инфицированных детей, занимающихся смешанными видами спорта такими как художественная гимнастика, шахматы и шашки, в течение продолжительного срока наблюдения 2 года 5мес не отмечалось отрицательное воздействие физических нагрузок на иммунную систему. 1-я клиническая стадия ВИЧ-инфекции клиническими признаками не выражалась.

3. ВИЧ-инфицированным детям, занимающимся спортом и принимающим физические нагрузки, необходимо уделять должное внимание. В период социальной адаптации у ВИЧ-инфицированных детей, по сравнению со сверстниками, при физических нагрузках появляется преждевременная усталость и клинические признаки иммунодефицита. Это, в свою очередь, привело к развитию оппортунистических инфекций и эмоциональной подавленности детей.

Использованные источники:

1. Атабеков Н.С., Маткаримов М.Д., Ражабов Г.Хи др.. ВИЧ-инфекция в Узбекистане и её эпидемиологические особенности в современных условиях. Ўзбекистон тиббиёт журнали// 2013; 5: 36-37.
2. ВИЧ-инфекция в Российской Федерации на 31 декабря 2014 году. Федеральный научно-методический центр по профилактике и борьбе со СПИДом ФБУН ЦНИИЭ руководитель-Покровский В.В. 1-4.
3. Денисенко В.Б. Критерии ранней диагностики ВИЧ-инфекции у детей с вертикальным механизмом заражения// Инфекционные болезни. Москва. - 2011. -№2. -С. 9-14.
4. Икрамов А.И., Ахмедова Д.И. Баркамол авлодни шакиллантиришда жисмоний тарбия ва спортнинг тиббий асослари. Услубий қўлланма. Тошкент: – 2011. 7-9 б.
5. Лигман Г., Макадон Х.Дж. ВИЧ-инфекция//Москва-2012: 17-18.

6. Пельменев В.К., Никитин Н.С., Никитина А.С. Физкультурно-оздоровительные технологии. Вестник Балтийского федерального университета им.И.Канта //2011:11:101-105.
7. Покровский В.В. ВИЧ-инфекция и СПИД. Клинические рекомендации.//Москва-2010:17-18.
8. Садовникова В.Н. Заболеваемость и распространенность ВИЧ-инфекции среди женщин и детей// Инфекционные болезни.-Москва.-2009.-№3.- С.12-17.
9. Цыган В.Н., Скальный А.В., Мокеева Е.Г. Спорт иммунитет питание. //Санкт-Петербург-2012:18-19.
10. Bhaskaran K., Mussini C., Antinori A., et al. Changes in the incidence and predictor of HIV-associated dementia in the era of HAART ann// Neurol, 2008.-№ 63.-pp. 213-221.
11. Piatt L., Sutton AJ., Vickerman P., Koshkina E., Maximova S., Latishevskaya N et al. Measuring risk of HIV and HCV among injecting drug users in the Russian Federation //Eur J Public Health.- 2009, August.-№ 19(4).- pp.428-432.
12. Grubb JR., Moorman Ac., Baker RK., Masur H. the changing spectrum of pulmonary disease in patients with HIV infection on antiretroviral therapy//AIDS. 2006.-№ 12.-pp.1095-1097.

*Бадюк А.А.
студент
МГТУ им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва*

АНАЛИЗ ИННОВАЦИОННОГО РОСТА НА РЫНКЕ ЦИФРОВЫХ ФОТОАППАРАТОВ

Аннотация: Данная работа посвящена инновации на рынке фотоаппаратов. Показаны физические законы, на которых основывается работа устройства. В работе рассмотрены и описаны принципы работы цифрового фотоаппарата, выявлена актуальность внедрения этой технологии и прослежен экономический эффект. Проанализирована экономическая ситуация на рынке и предложены пути поднятия текущей позиции цифровых фотоаппаратов.

Ключевые слова: фотоаппарат, инновации, экономика, технологии, фотография.

*Badyuk A.A.
student
BMSTU
Russia, Moscow*

ANALYSIS OF INNOVATIVE GROWTH IN THE DIGITAL CAMERA MARKET

Annotation: This work is devoted to innovations in the market of cameras. The physical laws on which the operation of the device is based are shown. The paper discusses and describes the principles of operation of a digital camera, identifies the relevance of the introduction of this technology and traced the economic effect. The economic situation in the market is analyzed and the ways of raising the current position of digital cameras are proposed.

Key word: camera, innovation, economy, technology, photography.

В настоящее время фотография занимает значительное место в жизни каждого человека. Изображение и запечатление событий, людей, пейзажей и архитектуры было актуально с давних времен. Люди издревле хотели видеть себя изображенными на холсте. Живопись могла воплотить любые желания, однако постепенно человечество начало искать способ сокращения времени и сил для получения изображений.

Фотография (греч.)— искусство снимать предметы на бумагу посредством света; светопись, солнюпись[1]. Она стала привычной для современного общества, однако существует всего более полутора веков.

Задолго до открытия цифровой фотографии была известна камера-обскура (лат.) – «тёмная комната». Упоминания о камере-обскуре встречаются еще в V веке до н.э. — китайский философ Ми Тио писал возникновение изображения на стене затемненной комнаты. Упоминания о камере-обскуре встречаются и у Аристотеля. Открытие же самого принципа приписывается арабским ученым, жившим в конце X века.

Цветная фотография появилась в середине XIX века. Первый удачный цветной фотоснимок был сделан в 1861 году Джеймсом Максвеллом.

В 1884 году американский инженер Джордж Истман (1854-1933) делает первую фотопленку и основывает компанию «Кодак».

В 1907 году были запатентованы и поступили в свободную продажу фотопластины «Автохром» Братьев Люмьер, позволяющие относительно легко получать цветные фотографии. Альтернативы этой технологии появились только в 1930-х годах: Agfacolor 1932 году, Kodachrome в 1935, Polaroid в 1963.

Но все это были аппараты, работавшие с пленкой, достаточно неудобной в использовании. Современные технологии позволили заменить ее цифровыми аналогами.

Так в 1990 году компания Кодак выпустила первую в истории фотографии цифровую камеру. Сегодня такие камеры используются повсеместно, а цифровые технологии постепенно вытесняют пленочные аппараты с рынка фототехники [2].

Мировой лидер фотографии Eastman Kodak в 1980-1990-х гг. занимал лидирующие позиции на рынке фотоаппаратов. Мониторинг показывал, что большая часть потребителей пользуется пленочными фотоаппаратами. Поэтому цифровую фотосъемку в Kodak рассматривали только как нишу. Первый тревожный звонок прозвучал в 2001 г.: объем продаж пленочной техники снизился на 7%. Это объяснили снижением туризма из-за бушевавшего тогда в стране коровьего бешенства. Но в I квартале 2002 г. объем продаж снизился уже на 9%, а прибыль – на 73%. Долг компании к 2003 г. достиг \$ 3 млрд. И это на фоне 70%-ного роста рынка цифровой фототехники. Ситуация для Kodak осложнялась тем, что для цифрового фото не так сильно нужна инфраструктура -- сервисы проявки и печати, на которых зарабатывал Kodak. Это позволило выйти на рынок компаниям, не занимавшимся ранее фотобизнесом. Основные игроки – Kodak, Fuji, Agfa теряют рынок [3].

Цифровые фотоаппараты стали прорывными технологическими инновациями на рынке. Они стали заменять пленочные фотоаппараты со скоростью в геометрической прогрессии. В настоящее время пленочными фотоаппаратами пользуется менее 1% населения.

Существует ряд причин, по которым цифровому фотоаппарату удалось вытеснить пленочный с рынка[4]:

– финансовые затраты на плёнку, её проявку и сканирование кадров;

- трудоемкость процесса получения отпечатка;
- недоступность проявочных студий;
- отсутствие специальных условий для хранения плёнки;
- оптимальное время работы цифровых фотоаппаратов;
- возможность хранить большее количество фотографий на карте памяти;
- цифровая съёмка позволяет управлять светочувствительностью и балансом белого — параметрами, которые в случае с плёнкой жёстко привязаны к фотоматериалу.

Изображение в фотоаппарате получают с помощью объектива, который состоит из системы центрированных линз и диафрагмы, заключенных в общую оправу. Кроме линз некоторые объективы имеют систему зеркал. Для специальных целей (например, для съёмки в ультрафиолетовых или инфракрасных лучах) применяют линзы из кварца, каменной соли.

В зависимости от характера поверхности линзы делят на собирающие линзы (двояковыпуклые, плосковыпуклые, вогнуто-выпуклые) и рассеивающие (двояковогнутые, плосковогнутые, выпукло-вогнутые). Средняя часть у собирающих линз толще, а у рассеивающих тоньше, чем края.

Радиусы сферических поверхностей линзы называются радиусами кривизны линзы, а прямая линия, проходящая через центры C_1 и C_2 окружностей — главной оптической осью (рис. 1) [5].

Параллельный пучок лучей света, проходя через ограничивающую диафрагму B , попадает на собирающую линзу, после которой лучи сходятся на экране \mathcal{E} в одной точке F , называемой действительным главным фокусом линзы. Та часть, где располагаются предметы, называется пространством объекта, а их изображение — пространством изображений.

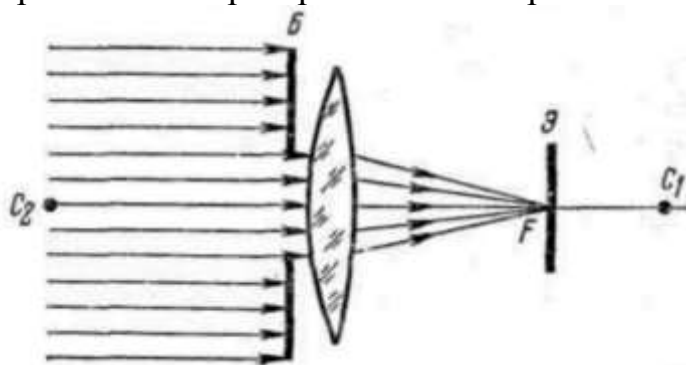


Рис. 1 – Прохождение света через тонкую двояковыпуклую линзу

Если вблизи от линзы находится точечный источник света и лучи от него падают на линзу расходящимся пучком, то после преломления они соберутся в точке S (рис. 2), называемой сопряженным фокусом.

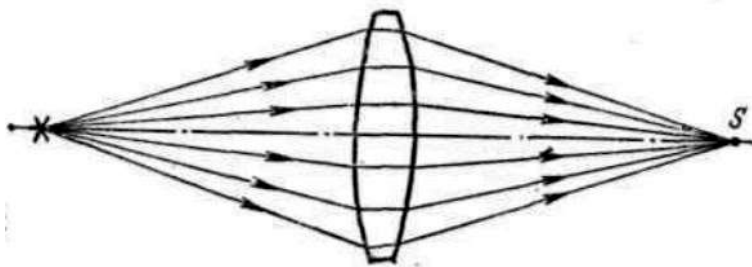


Рис. 2 – Сопряженный фокус

Расстояние от центра линзы до точки пересечения параллельного пучка лучей с оптической осью называется задним главным фокусным расстоянием линзы.

Таким же способом находят переднее главное фокусное расстояние. Они равны между собой. Главное фокусное расстояние зависит от радиусов кривизны линзы и показателя преломления стекла. Важное значение имеет оптическая сила линзы, измеряемая в диоптриях (D). При этом принимается, что линза с фокусным расстоянием 100 см имеет оптическую силу в 1Д.

При прохождении через рассеивающую линзу параллельный пучок лучей расходится в разные стороны (рис. 3). Если эти расходящиеся лучи мысленно продолжить, то они пересекутся и в точке P получится мнимый главный фокус линзы. У отрицательных линз имеется мнимое фокусное расстояние и мнимое изображение. Это изображение нельзя получить непосредственно на матовом стекле или фотопленке. Оно образуется не самими лучами, а их продолжением.

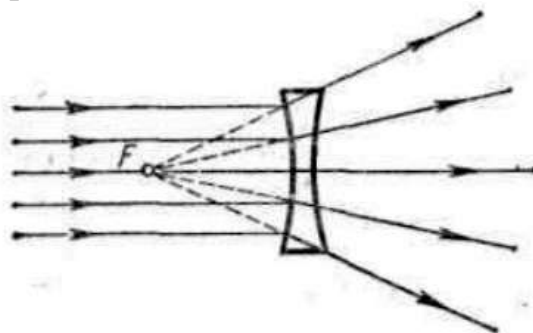


Рис. 3 – Прохождение света через тонкую двояковогнутую линзу

Изображение предмета AB (рис. 4) в оптической системе (объективе) строится двумя основными лучами: лучом 1, падающим на оптическую систему параллельно ее главной оптической оси и пересекающим задний главный фокус F' системы после преломления; лучом 2, проходящим через передний главный фокус F и идущим после выхода из системы параллельно главной оптической оси.

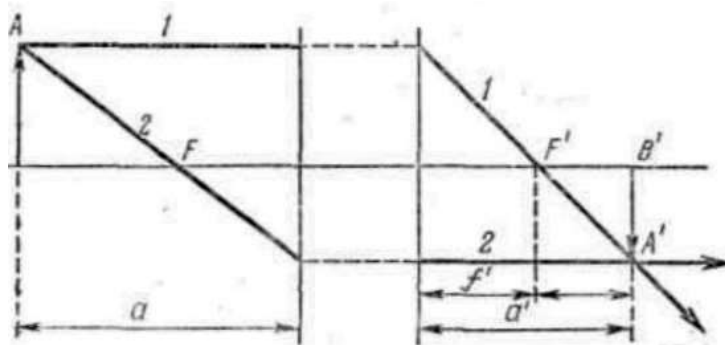


Рис. 4 – Построение оптического изображения предмета двумя лучами, проходящими через двояковыпуклую линзу

Заднее главное фокусное расстояние f' собирающей линзы и расстояния от предмета до линзы a и от линзы до изображения a' находятся в определенной зависимости, выражаемой основной формулой линзы (1).

$$\frac{1}{a} + \frac{1}{a'} = \frac{1}{f'} \quad (1)$$

Увеличение расстояния от предмета до линзы влечет за собой уменьшение расстояния от его изображения до линзы, и наоборот. Указанное условие обеспечивается фокусировкой объектива фотоаппарата перед съемкой[6].

Свет, проходящий через объектив, в котором располагается диафрагма (1) попадает на зеркало (2), после чего, отразившись в пентапризме (3) через видоискатель попадает в глаз (рис. 5).

Когда происходит нажатие на кнопку спуска, зеркало (2) поднимается, и, одновременно, открывается расположенный за ним затвор (4), открывающий свету дорогу к матрице — устройству, позволяющему считывать световую информацию — делать фотографию.

После того, как пройдет определенное время — выдержка — затвор снова закрывается, а зеркало возвращается на свое место. Данные, полученные с матрицы, после обработки записываются на карту памяти фотоаппарата.

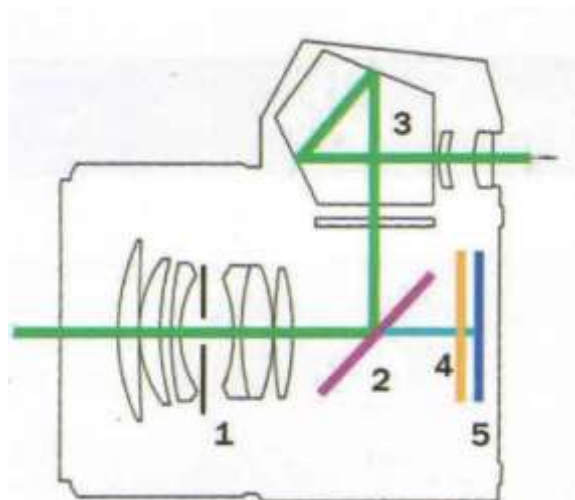


Рис. 5 – Внутреннее устройство фотоаппарата

Диаметр сечения пучка света, проходящего через объектив, изменяется вмонтированной в его оправу диафрагмой, которая располагается между компонентами объектива. Существует несколько типов диафрагм, но наиболее широкое распространение в объективах общего назначения получили так называемые ирисовые диафрагмы (рис. 6), представляющие собой систему подвижных лепестков (ламелей). При повороте ведущего (установочного) кольца или рычажка лепестки сходятся, вследствие чего уменьшается образуемое ими отверстие. Этот процесс называется диафрагмированием. В некоторых объективах применяют револьверные и вставные диафрагмы. Револьверная диафрагма имеет вид поворотного диска с различными по диаметру отверстиями, изменяющими диаметр пучка света, проходящего через объектив. Вставные диафрагмы представляют собой набор пластин с отверстиями, которые вставляют в специальную прорезь в оправе объектива.

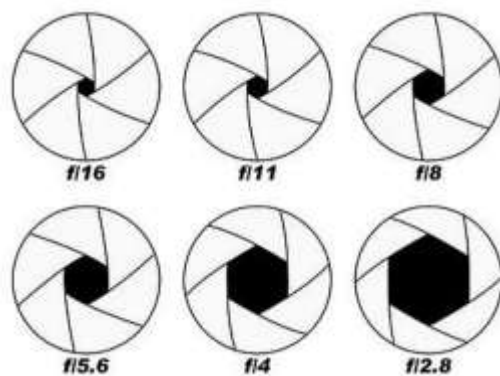


Рис. 6 – Диафрагма

Затвором называют механизм, позволяющий регулировать продолжительность прохождения света через объектив при съемке. Продолжительность отмериваемого затвором времени экспонирования (выдержка) составляет обычно доли секунды. Государственным стандартом установлен следующий ряд времени экспонирования отечественных фотоаппаратов: 1; 1/2; 1/4; 1/8; 1/15; 1/30; 1/60; 1/125; 1/250; 1/500; 1/1000. Затвор может открываться от руки (при нажмие на спусковую кнопку или рычаг затвор открывается, а при освобождении ее закрывается). Имеются затворы, позволяющие открывать объектив на длительное время экспонирования (при первом нажмие на спусковую кнопку затвор открывается, а при втором нажмие закрывается) [7].

По данным мировых аналитиков, спрос на цифровые камеры падает как в денежном, так и в количественном выражении ввиду повышения популярности встроенных в смартфоны камер.

За последние полгода фотоаппараты принесли 3,9 млрд евро. Это на 11 % меньше по сравнению с результатом за первую половину прошлого года. Если рассматривать рынок в штуках, то падение продаж оказалось ещё более существенным — приблизительно 15 % [8].

Положительная динамика рынка фотоаппаратов может быть достигнута, если производители будут комбинировать все технические

характеристики, интересующие потребителя, возможность выкладывать видео в сеть или переслать другу прямо с фотоаппарата, уверен эксперт рынка фототехники и потребительской электроники GfK Маркус Кик. Только так, по его мнению, фотоаппарат может конкурировать со смартфоном.

Изучая появление фотоаппарата в современном мире, сделан вывод о том, что технологии развиваются непрерывно, заменяя друг друга, совершенствуясь и улучшая качество жизни человека.

Принцип работы цифрового фотоаппарата основан на законах оптики, которые описывают систему линз.

В настоящее время рынок цифровых фотоаппаратов начинает уступать рынку смартфонов, обладающих встроенной камерой. Эту ситуацию возможно решить, применив к фотоаппаратам кардинально новый, инновационный подход.

Использованные источники:

1. Даль В. И. Толковый словарь живого великорусского языка: В 4 ч. — СПб., 1863—1866.
2. Булавина Д.А., Басыров Д.И., Мудрецова С.В., Бененсон Е.Н., Моисеенко Д.А. Учебное пособие к курсу «Основы цифровой фотосъёмки». — М.: Физтех Школа, 2010. — 119 с.
3. Виктор Тамберг Kodak: судьбу решила «цифра» URL: https://www.dp.ru/a/2009/03/30/Kodak_sudbu_reshila_cif (дата обращения 25.10.2019)
4. Alexandr Prosenko Плёнка против цифры URL: <https://birdinflight.com/ru/tehnologii/lub/plenka-vs-tsifra.html> (дата обращения 07.11.2019)
5. Фомин А. В. Общий курс фотографии. - М.: Лег. Индустрия, 1978. — 335 с.
6. Алешкевич В.А. Курс общей физики. Оптика. — М.: ФИЗМАТЛИТ, 2011. — 320 с.
7. Мишель Фризо. Новая история фотографии = Nouvelle Histoire de la Photographie / А. Г. Наследников, А. В. Шестаков. — СПб.: Machina, 2008. — С. 233—242. — 337 с.
8. Газета "Коммерсантъ" №179 от 02.10.2018, стр. 10 URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3758361> (дата обращения 28.10.2019)

*Баратов А.
доцент
Намагаского государственного университета
Узбекистан, г. Наманган*

ВОПРОСЫ УЛУЧШЕНИЯ ВОДНО-ОБЩЕСТВЕННОЙ ВОДЫ В ФЕРГАНСКОЙ ДОЛИНЕ

Аннотация: В статье освещаются организационные аспекты использования воды населением в развитии сельского хозяйства в Ферганской долине.

Ключевые слова: коммунальное водопользование, эффективность использования водных ресурсов.

*Baratov A.
associate professor
Namaga State University
Uzbekistan, Namangan*

QUESTIONS OF IMPROVEMENT OF PUBLIC WATER IN THE FERGANA VALLEY

Annotation: The article highlights the organizational aspects of water use by the population in the development of agriculture in the Ferghana Valley.

Key words: communal water use, water use efficiency.

Вода и вопросы водопользования в Ферганской долине актуальны уже давно. Водные ресурсы в долине крайне неравномерно распределены по климатическим и орографическим особенностям. Управление и эффективное использование водных ресурсов в условиях растущего дефицита воды в регионе стало жизненно важной необходимостью [1].

Необходимость улучшения водопользования в сельском хозяйстве обусловлена прежде всего нехваткой водных ресурсов и большим количеством водопользователей в Ферганской долине. В 3 регионах области насчитывается 910 000 га орошаемых земель, длина оросительных сетей - 7566,7 км, количество гидротехнических сооружений - 11306, общее количество отечественных насосных станций - 1510, а количество установленных единиц - 1573. Общественное управление водными ресурсами является эффективным способом управления существующими гидротехническими сооружениями в долине [2].

В условиях растущей нехватки воды в долине принятие решений, планирование, финансирование, защита и эффективное использование водных ресурсов становятся все более важными, поскольку использование

водных ресурсов объединяют представители всех секторов водного хозяйства.

Ассоциации потребителей воды являются предметом коллективного регулирования водопользования в сельском хозяйстве Ферганской долины. В пределах сетей водоснабжения, которые входят в долину, вода распределяется Ассоциацией потребителей. Профсоюзы имеют возможность организовать свою деятельность самостоятельно с фермерами, дехканскими хозяйствами и другими потребителями воды. Во время своей работы он вызывал много проблем в сохранении и правильном распределении воды среди водопользователей (фермеров, дехканских хозяйств, приусадебных участков и т.д.).

Согласно анализу, одним из ключевых вопросов эффективного использования воды в ирригационной сети является разработка плана севооборота, утвержденного водопользователями (фермерами и дехканскими хозяйствами, владельцами домовладений, жителями и т.д.) и губернатором района. В то же время количество воды, необходимое для их культур, может быть определено своевременно и не обеспечивает водой ассоциации потребителей. Фактически, планы водопользования всех водопользователей должны быть одобрены правлением АВП, одобрены правлением ассоциации и представлены руководству ирригационной системы, по согласованию с районом, отделом водосбора и Министерством водных ресурсов. В противном случае проблема только усугубится летом, когда воды будет мало. Как известно, вода, используемая в сельском хозяйстве, поставляется водопользователями на большую сумму. Сегодня сточные воды являются явным свидетельством плохой связи между ассоциациями водопользователей и водопользователями в хозяйствах [3].

Организационные аспекты коллективного водопользования в Ферганской долине должны включать:

- Общественное водопользование, такое как Ферганская долина, которая густонаселенна, с ограниченными водными и земельными ресурсами, с учетом природных условий основных посевных площадей, характеристик ирригационных и мелиоративных сетей, уровня водоснабжения, использования насосов для орошения. определить.

- предоставление специалистов и необходимой материально-технической поддержки субъекту, регулирующему общественное водопользование в Ферганской долине;

- выявить проблему планового водораспределения между сельскохозяйственными предприятиями, измерения воды, составления графика поставок и внесения изменений в чрезвычайных ситуациях;

- внесение предложений по созданию и внедрению сортов сельскохозяйственных культур, устойчивых к дегидратации;

- изучение на местах мер по смягчению негативных последствий дефицита воды, анализ результатов и оказание практической помощи в решении существующих проблем;

- необходимо планировать источники водоснабжения исходя из состава посевов и обрабатываемой площади.

Таким образом, дефицит водных ресурсов в Ферганской долине продолжает оставаться серьезным сдерживающим фактором для развития сельского хозяйства. В этом контексте использование общинных ассоциаций водопользователей в долинных регионах обеспечивает основу для эффективного использования земельных и водных ресурсов в регионе.

Использованные источники:

1. Шходжаева З.С. Приоритеты повышения эффективности использования водных ресурсов // Биржа Эксперт.-Т. - 2009. - № 11. - 18-21 гг.
2. Шходжаева З.С., Хушназарова Л. Развитие ассоциаций водопользователей в республике // Сборник трудов конференции. - Ташкент: УЗБИИТИ, 2005.-252-253 с.
3. Шоксоева С. Тема: «Пути повышения экономической эффективности использования водных ресурсов в сельском хозяйстве». автореферат диссертации.

Баттаев Э. А.
аспирант
Кумахова Д. Б., к.ф.н.
доцент
Кабардино-Балкарский ГАУ
Россия, г. Нальчик

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ МИРОВОЗЗРЕНИЯ СТУДЕНТОВ

Аннотация: В данной статье рассматриваются теоретические аспекты формирования мировоззрения студентов; три уровня сформированности мировоззрения; факторы формирования мотивации научно-исследовательской деятельности; критерии научности; составные части процесса образования и воспитания в вузе.

Ключевые слова: научное мировоззрение, преподаватель, студенты, вуз, психологическая наука, процесс познания, научно-исследовательский.

Battaev E.A.
graduate student
Kumakhova J. B., Can.of Philological Sc.
associate professor
Kabardino-Balkarian SAU
Russia, Nalchik

THE ORETICAL ASPECTS OF FORMING WORLDWIDE STUDENTS

Annotation: This article discusses the theoretical aspects of the formation of the worldview of students; three levels of formation of worldview; factors of motivation of research activities; scientific criteria; components of the process of education and upbringing at the university.

Key words: scientific worldview, teacher, students, university, psychological science, process of cognition, research.

В профессиональной деятельности педагога высшей школы наиболее сложной и ответственной является работа по формированию мировоззренческих позиций и установок не только на овладение будущей специальностью, но и на жизнь в целом.

Молодые люди поступают в вуз с определенным мировоззрением, сложившимися ранее убеждениями и взглядами. Изучив особенности и уровень их мировоззрения, преподаватель решает, какими знаниями их надо вооружить, в чем надо их убедить или переубедить. Безусловно, необходимо выявить общую мировоззренческую позицию каждого студента, его взгляды и жизненные ценности. Каждый преподаватель на этом этапе встречается с

определенными трудностями. Если уровень понимания тех или иных мировоззренческих проблем можно определить в ходе занятий и бесед, то ценностные ориентации и взгляды молодых людей можно определить только путем глубокого и всестороннего анализа всей деятельности студента, изучения его биографических данных, поведения в коллективе. Стоит учитывать, что убеждения студента – не только результат воспитания, они обусловлены всей системой взаимодействия человека с окружающим миром.

Как определить уровень мировоззрения человека? Преподавателю высшей школы следует опираться на выводы психологической науки. Как отмечают профессора М.И. Дьяченко, Л.А. Кандыбович, С.Л. Кандыбович, «показателями уровня мировоззрения могут служить глубокое усвоение знаний, уверенность в истинности их; достаточно сильное проявление эмоций и чувств при необходимости защиты своих взглядов и убеждений, отстаивание их в любых ситуациях; самостоятельность на основе сложившейся системы знаний, взглядов, убеждений; единство слова и дела и др.».

Стоит обязательно учитывать, что мировоззрение молодых людей может быть противоречивым, нецелостным, а научные взгляды могут переплетаться с житейскими понятиями и представлениями об окружающей действительности. Следовательно, в ходе образовательного процесса необходимо постоянно изучать уровень мировоззрения каждого обучающегося, подходить к нему индивидуально с учетом возрастных, личностных, социальных, этнических и других особенностей.

Обычно при определении сформированности мировоззрения выделяют три уровня: высокий, средний и низкий.

Ориентиром в деятельности преподавателя может служить высокий уровень развития мировоззрения, для которого характерно доминирование научных взглядов и убеждений, глубокое понимание основных законов развития окружающей действительности, адекватная оценка событий и социально-политической ситуации в стране и мире, понимание тенденций ее развития, а также следование таким общечеловеческим ценностям как гуманизм, милосердие, справедливость и др.

В ходе образовательного процесса выявляются все положительные и отрицательные оценки мировоззренческого воспитания молодых людей до поступления их в вуз.

Ключевая задача преподавателя высшей школы – формирование научного мировоззрения и методологической культуры студентов. Это очень многоплановый процесс, зависящий как от организованных в системе образования потоков информации, так и от стихийных как в самом вузе, так и за его пределами. Не стоит забывать, что объективно существуют разные каналы получения информации студентами, очень часто не контролируемой нами и не соответствующей научной картине мира. Поэтому наша работа должна носить системный и непрерывный характер.

Достижение положительных результатов в процессе формирования научного мировоззрения у студентов предполагает учет их индивидуальных особенностей, использование воспитательного потенциала учебных занятий и внеаудиторной работы.

Обратим внимание, что научное мировоззрение предполагает глубокое усвоение закономерностей социально-экономического развития общества, роли и путей включения человеческого фактора в процесс изменения общественной жизни. Позитивный результат достигается постоянным влиянием на личность студента, мотивы его поведения, мышление, чувства и волю, а также на процесс усвоения им изучаемых дисциплин учебного плана, закрепление взглядов и убеждений за счет регулирования поведения, организации образовательной деятельности и включения в общественно значимую деятельность.

Значимой психологической предпосылкой превращения усваиваемых знаний в убеждения является глубокое понимание студентом их практической значимости в жизни общества.

Важнейшая роль в формировании научного мировоззрения студентов принадлежит преподавателям социальных наук. Не умаляя значения естественнонаучных и технико-технологических знаний, стоит обратить внимание на формирование философско-методологической культуры каждого студента.

Акцент педагогами-гуманитариями должен быть сделан на научность преподавания социальных дисциплин, так как все больше дает знать о себе тенденция, исключая философию и все социально-гуманитарные дисциплины из сферы научного знания. Условия оптимизации социально-гуманитарного блока влияют на формирование научного мировоззрения. В связи с этим возникает необходимость глубоко вникнуть в современные дискуссионные вопросы научности знания, которые мы преподносим студентам, постараться постигнуть концептуальные философско-методологические основы научности процесса познания и преподавания социально-гуманитарных дисциплин. Вне всякого сомнения, этому способствует личное глубокое владение философией и методологией науки, активное личное участие в научных исследованиях и включение студентов в этот процесс.

Безусловно, участие в научной работе студентов способствует развитию творческого мышления, инициативности и самостоятельности, умения анализировать информацию и рационально ее использовать.

Значительная часть студентов воспринимает участие в научно-исследовательской деятельности как составную часть их подготовки к будущей профессии. Не стоит забывать, что научная деятельность – это способ самовыражения и самоутверждения личности.

Существенным фактором формирования мотивов обучающихся к научному творчеству является влияние преподавателей и ученых вуза. Важный фактор формирования мотивации научно-исследовательской

деятельности – участие студентов в работе научных кружков на кафедрах вуза. Исследовательский подход вырабатывается в процессе не только научных изысканий, но и повседневного обучения.

Опыт ряда вузов свидетельствует, что положительному решению задачи формирования научной культуры способствует углубление знаний по вопросам методологии и методики проведения исследований в области изучаемых дисциплин, ознакомление с историей научных открытий.

Формированию исследовательского подхода способствует проблемное обучение, показ преподавателями междисциплинарных связей, установка на самостоятельный творческий поиск истины. Анализ, определение главного и критическое осмысление материала из рекомендованных учебных изданий, самостоятельное уточнение с помощью словарей и научной справочной литературы – предпосылка для серьезных научных изысканий.

Научно-исследовательская работа студентов способствует их интеллектуальному развитию, помогает творчески осваивать учебный материал, вырабатывать профессионально важные качества личности.

В процессе формирования научного мировоззрения студентов в образовательном процессе стоит обратить самое серьезное внимание на знание, которое должно быть подлинно научным, а не обыденным, если мы ведем речь о рациональной картине мира и методологической культуре обучающихся. Обратим внимание, что диалектически мыслящие философы и методологи науки основными критериями научности знаний считают: объективную истинность знаний; нацеленность объективно истинных знаний на раскрытие и постижение ими глубинных аспектов отражаемого ими явления, сущности, законов и противоречий его развития; обоснованность, доказательность идей, концепций; системность знаний; проверка научных истин.

Данные критерии научности обеспечивают выделение основных атрибутивных свойств научности, проводят четкую демаркационную линию между наукой и не наукой. Причем, первые два критерия научного знания являются главными. Как отмечает профессор В. П. Дикселис «только истинные знания о познаваемом явлении могут быть научными, поскольку любые другие знания о нем будут представлять собой заблуждения и ложь. Вместе с тем, истинные знания – это только необходимая предпосылка их научности. Чтобы эти знания приобрели научный уровень, они должны раскрывать глубинный пласт изучаемых явлений, их сущность, законы и противоречия их развития».

Итак, научное знание – это объективно истинное теоретическое знание, нацеленное на раскрытие и постижение глубинных аспектов отражаемого им явления, раскрывающее сущность изучаемых явлений и процессов, законы и противоречия их развития.

Таким образом, мировоззренческая подготовка является важнейшей составной частью процесса образования и воспитания в вузе. Данный процесс предполагает активную деятельность социально-гуманитарных

кафедр, гуманитаризацию преподавания естественно-научных, технических дисциплин, демонстрацию путей формирования научных теорий, рассмотрение социальных аспектов научно-технического прогресса, формирование методологической культуры специалиста. Успех формирования мировоззрения обеспечивается воздействием на интеллектуальную, эмоциональную, волевую и мотивационную сферу человека, рациональной организацией его познавательной деятельности.

Использованные источники:

1. Дьяченко, М.И. и др. Психология высшей школы: учеб. пособие / М.И. Дьяченко, Л.А. Кандыбович, С.Л. Кандыбович. – Минск: Харвест, 2006. – 416 с.
2. Дьяченко, Л.А. Кандыбович, С.Л. Кандыбович. – Минск: Харвест, 2006. – 416 с.
3. Кохановский, В.П. Философия и методология науки: Учебник для высших учебных заведений / В.П. Кохановский. – Ростов н/Д.: «Феникс», 1999. – 576 с.
4. Деятельность кафедры социальных наук по организации образовательного процесса: учеб.-метод. пособие / В.А. Ксенофонтов [и др.]. Под общ. ред. В.А. Ксенофонтова. – Минск: ВА РБ, 2012. – 93 с.

*Баттаев Э. А.
аспирант
Кумахова Д. Б., к.ф.н.
доцент
Кабардино-Балкарский ГАУ
Россия, г. Нальчик*

ОСОБЕННОСТИ УЧЕБНОГО ПРОЦЕССА В ВЫСШЕЙ ШКОЛЕ

Аннотация: В данной статье рассматриваются особенности вузовского обучения; факторы успеха учебной деятельности; элементы учебного процесса; формы практических занятий.

Ключевые слова: учебная деятельность, обучение, студенты, учебный процесс, практические занятия.

*Battaev E. A.
graduate student
Kumakhova J. B., Can. of Philological Sc.
associate professor
Kabardino-Balkarian SAU
Russia, Nalchik*

FEATURES OF THE EDUCATIONAL PROCESS IN HIGHER EDUCATION

Annotation: This article discusses the features of university education; success factors of educational activities; elements of the educational process; forms of practical training.

Key words: educational activities, training, students, the educational process, practical exercises.

Предмет какой-либо деятельности - это то, на что направлена данная деятельность. Учебная деятельность направлена на усвоение знаний, овладение обобщенными способами действий, отработку приемов и способов действий, их программ, алгоритмов, в процессе чего развивается сам обучающийся. Это и является ее предметом, ее содержанием.

Учебная деятельность в вузе направлена на формирование у студентов научного мировоззрения, системы современных профессиональных знаний, развитие творческих способностей. Эти задачи решаются в процессе обучения.

Учение обуславливается и направляется содержанием образования, обучающей и формирующей деятельностью преподавателей и предусматривает самостоятельную работу студента. Содержание обучения включает в себя виды деятельности, освоение которых предусматривается

соответствующей специальностью, и знания, на которых эти виды деятельности основаны.

Уровень образования специалиста, окончившего вуз, определяются степенью овладения фундаментальных и профилирующих наук, развития познавательных способностей и освоения различных видов профессиональной деятельности.

Обучение в вузе имеет свою специфику и в значительной мере отличается от школьного. Основными особенностями вузовского обучения являются следующие: изучение науки и ее развития. Студент знакомится с научными проблемами, задачами и способами их решения. Происходит овладение процессом формирования научных знаний и методов, совмещение научного и учебного процессов. Учебно-познавательная деятельность студентов протекает совместно с исследовательской деятельностью.

Учение в вузе является сложным процессом и требует мобилизации внимания, воли, сосредоточенности, самоорганизации, активности, сознательности, высокой работоспособности, рационального распределения времени на учебу и отдых.

Успех учебной деятельности в вузе зависит от ряда факторов, ведущее место среди которых занимают:

- мотивы - причины, побуждающие к учению;
- познавательные потребности и интересы;
- установки - психологический настрой или готовность к деятельности;
- волевые качества.

Учебная деятельность в вузе складывается из различных видов и форм учебной деятельности. В основе учебной работы лежат теоретические и практические занятия, взаимосвязанные между собой.

Учебный процесс включает в себя следующие элементы:

- лекции;
- лабораторные занятия;
- семинарские занятия;
- учебная практика;
- производственная практика.

Среди многочисленных форм учебной работы в вузе важнейшая роль отводится лекции, которая одновременно является самым сложным видом работы и поэтому поручается наиболее квалифицированным и опытным преподавателям (как правило, профессорам и доцентам).

Лекция закладывает основы научных знаний в обобщенной форме, а семинарские занятия направлены на расширение и детализацию этих знаний, на выработку и закрепление навыков профессиональной деятельности. Подготовка к практическим занятиям не может ограничиться слушанием лекций, а предполагает предварительную самостоятельную работу студентов в соответствии с методическими разработками по каждой запланированной теме. Для проверки степени готовности к семинарским занятиям издавна практиковались просеминары, которые в современной высшей школе

встречаются, к сожалению, все реже. Просеминар - это ознакомление студентов со спецификой самостоятельной работы, литературой, и методикой работы над ними.

Процесс обучения в высшей школе предусматривает практические занятия. Они предназначены для углубленного изучения дисциплины. Их формы разнообразны. Это родовое понятие: уроки иностранного языка, лабораторные работы, семинарские занятия, практикумы.

Практические занятия играют важную роль в выработке у студентов навыков применения полученных знаний для решения практических задач совместно с преподавателем.

Лабораторные работы интегрируют теоретико-методологические знания и практические умения и навыки студентов в едином процессе деятельности учебно-исследовательского характера.

Самостоятельная работа - это планируемая работа студентов, выполняемая по заданию и при методическом руководстве преподавателя, но без его непосредственного участия.

В зависимости от характера будущей специальности студенты выполняют ряд самостоятельных работ, требующих применения полученных знаний. В течение семестра по отдельным дисциплинам проводятся контрольные работы, устные опросы, коллоквиумы. В конце семестра студенты сдают зачеты и экзамены, а по окончании полного курса - защищают дипломные работы в государственных экзаменационных комиссиях и сдают государственные экзамены. Таким образом, мы рассмотрели основные особенности учебного процесса в высшей школе. При грамотном и гармоничном использовании занятий в вузе становится возможным не только сформировать у студентов необходимые в их профессиональной деятельности знания, умения, навыки, но и развить у них способность к активному мышлению и выражению собственной позиции, научить общению и культуре ведения дискуссии, создать и стимулировать интерес к дальнейшей познавательной деятельности.

Кроме того, обучение, в том числе и вузовское, выступает одним из оптимальных способов социальной адаптации человека к современной жизни, поскольку средствами обучения можно передать и получить большой объём информации. Поэтому использование различных сочетаний форм учебных занятий оказывает влияние на формирование личности студента, его гражданской позиции и морально-нравственных установок и ценностей.

Использованные источники:

1. Андреев А.А. Педагогика высшей школы. - М., 2004.
2. Арыдин В.М., Атанов Г. А. Учебная деятельность студентов. - Д., 2000.
3. Бордовская Н.В., Реан А.А. Педагогика. - С.-Пб., 2002.
4. Попков В.А., Коржуев А.В. Теория и практика высшего профессионального образования. - М., 2002.
5. Фокин Ю.Г. Психодидактика высшей школы. - М., 1998.
6. Харламов И.Ф. Педагогика. - М., 2000

Батычко К.С.
студент

*4 курс, Институт экономики и управления
научный руководитель: Новикова И.В., д.социол.н.
профессор
Северо-Кавказский федеральный университет
Россия, г. Ставрополь*

АНАЛИЗ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА ТОВАРА КАК СРЕДСТВО ВЕДЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОЙ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: Вопросы, связанные с маркетинговой деятельностью, занимают важнейшее место на предприятии, поэтому рассмотренный в статье анализ жизненного цикла товара (услуги) с точки зрения маркетинга объясняет успех или неудачу того или иного предприятия на рынке.

Ключевые слова: маркетинг, маркетинговая деятельность, товар, услуга, потребители, спрос, предложение, жизненный цикл товара (услуги).

Batyчко K.S.
student

*4th year, Institute of Economics and management
scientific adviser: Novikova I.V., doc.of sociology sc.
professor
North-Caucasus Federal University
Russia, Stavropol*

ANALYSIS OF THE PRODUCT LIFE CYCLE AS A MEANS OF CONDUCTING EFFECTIVE MARKETING ACTIVITIES

Annotation: The issues that are related to marketing activities occupy the most important place in the enterprise; therefore, the analysis of the life cycle of a product (service) considered in the article from the marketing point of view explains the success or failure of a particular company in the market.

Key words: personnel management, management, errors, efficiency, human resources.

На данный момент маркетинг – это не просто «сбытовая, рыночная деятельность». Это понятие стало намного обширнее и сейчас маркетинг – это элемент сложной системы, который занимается изучением как торгово-коммерческой деятельности, так и всего рынка, ценовой политики, организацией товаропродвижения и т.д.

Анализ эффективности маркетинга обычно производится на основе объективных показателей хозяйственной деятельности предприятия на рынке в рамках исследуемого периода. В связи с этим можно выделить анализ эффективности маркетинговой деятельности:

- в статике (положение на текущий момент времени);
- в динамике (изменение показателей во времени) [1, с. 45].

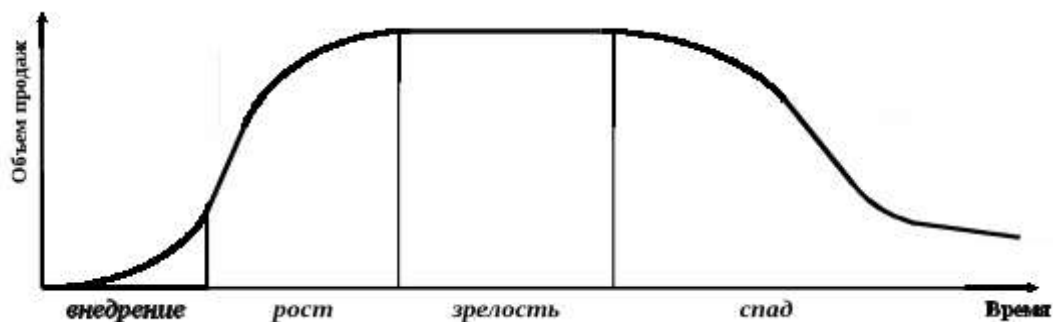
Главным условием является тот факт, что анализ эффективности маркетинговой деятельности не должен проводиться без учета рыночной конъюнктуры. Рынок является неким отражением платежеспособного потребительского спроса и практически всегда стабилен относительно положения каждого из его участников. То есть, если у одного из участников возросли или уменьшились продажи, то это произошло за счет других участников рынка. Особенностью является то, что возникновение ажиотажного спроса сегодня приведет к уменьшению продаж завтра. Исключением можно назвать падение спроса, связанный с макроэкономической ситуацией, как это происходит в условиях современного кризиса. Но и в этом случае продажи либо падают на всем рынке в целом, либо на отдельном сегменте рынка. Примером можно считать падение спроса на элитарные товары.

Таким образом, главным правилом из этого является: эффективность маркетинга определяется изначально условиями потребительского спроса и рыночной конкуренции, а затем – характером маркетинговых мероприятий.

Поэтому далее следует проанализировать маркетинговую политику, которая является реакцией предприятия на состояние рыночной конъюнктуры. Большое значение здесь имеет временной фактор, который неразрывно связан с понятием жизненного цикла. Рыночная ситуация требует корректировки своей стратегии и тактики в зависимости от того, на какой стадии развития жизненного цикла находится товар.

Обычно выделяют жизненные циклы товара, предприятия и отрасли в целом. Рыночные ожидания являются основным критерием при определении той или иной стадии жизненного цикла. Классический график жизненного цикла товара представлен на рисунке 1.

Рисунок 1 – Жизненный цикл товара (услуги) на рынке



Первая стадия связана с выведением товара на рынок и его внедрением. Это период, когда прибыль от продаж почти отсутствует, что связано с

неизвестностью производителя. Производитель сам решает, в какой ценовой или товарной категории позиционировать продукцию.

Применительно к товарной политике любое маркетинговое решение на данной стадии будет воспринимать покупателем как само собой разумеющееся. Единственным ограничителем является размер осваиваемых сегментов рынка.

Применительно к ценовой политике могут быть использованы любые из стратегий:

- стратегия интенсивного маркетинга – цена на товар устанавливается достаточно высокая и тратится много средств на его продвижение;

- стратегия выборочного проникновения предполагает ситуацию, когда высокая цена на товар сопровождается небольшими затратами на его продвижение;

- стратегия широко проникновения – товар имеет невысокую цену, а затраты на его продвижение увеличиваются;

- стратегия пассивного маркетинга используется, когда низкая цена на товар сопровождается незначительными расходами по стимулированию продаж. Данная стратегия применяется, когда уровень потребительского спроса на товар определяется его ценой. Примерами являются товары массового спроса, такие как: хлеб, молоко и т.д. [2, с. 109].

Следующей стадия жизненного цикла товара является рост продаж, когда происходит быстрое проникновение товара на рынок и рост прибыли от его реализации. Если товар переходит на вторую стадию, то он является востребованным на рынке и обладает конкурентоспособными свойствами на уровне с товарами других производителей. На этом этапе мерами конкурентной борьбы могут быть:

- улучшение продукции, ее модернизация и отрыв от конкурентов;

- освоение новых сегментов потребительского рынка;

- усиление «престижной» рекламы, которая будет способствовать формированию у потребителей-новаторов стремление к повторной покупке.

В рекламной политике на этапе роста продаж главный упор осуществляется на выделении преимуществ товара перед аналогами конкурентов. Основной функцией рекламы является информационная, призванная обеспечивать передачу информации о преимуществах товара до максимального числа потенциальных покупателей.

Третья стадия связана со зрелостью продаж. Это такой период, когда происходит насыщение рынка данным видом продукции и потенциал продаж практически исчерпан. Прибыль стабилизируется или вовсе снижается за счет затрат на борьбу с другими конкурентами, а главную роль здесь играют потребители-консерваторы.

В маркетинговой политике этого этапа главным упором является преимущества товара относительно конкурентов. Целью маркетинга выступает максимальное время удержания достигнутых показателей продаж,

которые их устраивают, а также поддержание занимаемой доли рынка на потребительском рынке. Выполнение может быть достигнуто путем обновления ассортимента, реальным или мнимым улучшениям качества товара, то есть производитель должен осознать необходимость введения каких-либо изменений по отношению к своему товару, чтобы удивить потребителя [1, с. 82].

Окончательная стадия связана со спадом продаж и характеризуется она резким падением продаж и снижением прибыли. Фирма начинает терять свои конкурентные преимущества в условиях рынка и товар утрачивает свою привлекательность для потребителя. Переход на этот этап означает для товара моральное или технологическое устаревание. Данный вид товара уже не имеет шанса и возможности на выживание, что приводит производителя к продаже имеющихся запасов и снятие его с производства.

Для того, чтобы не допустить начало и развитие этой стадии в маркетинге понимаются различные меры по «взбадриванию» продаж. В ценовой политике это проявляется в снижении цен. Это делается для того, чтобы сделать товар привлекательным по своей цене и доступным для различных категорий потребителей. В сбытовой политике принимается решение о расширении числа торговых посредников и предоставлении им дополнительных льгот, к которым относят: скидки, отсрочка платежей, доставка и т.д. В коммуникативной политике реализуются акции, распродажи, скидки и другое.

Каждый из рассмотренных этапов должен быть обеспечен изменениями в маркетинговой политике предприятия. Чтобы осуществить эти изменения необходим анализ и понимание всех причин и закономерностей, которые происходят на рынке. Главное, что надо запомнить: жизненный цикл товара определяется условиями потребительского спроса, в основе которого лежат потребности покупателей [2, с. 151].

В конкурентной борьбе выигрывает тот производитель, который ориентируется в своей деятельности не на обычную продажу определенного товара, а на возмездное удовлетворение с его помощью потребностей потребителей, что объясняется основной сутью маркетинга. Чтобы этого достичь, необходимо четко понимать особенности развития каждого из жизненных циклов товара на тот или иной период времени на потребительском рынке.

Использованные источники:

1. Кметь Е.Б. Управление маркетингом: учебник / Е.Б. Кметь, А.Г. Ким. – Саратов: Вузовское образование, 2016. – 284 с.
2. Скворцова, Н.А. Маркетинговая деятельность предприятия, как современная сфера бизнеса: учебное пособие / Н.А. Скворцова. – Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2015. – 325 с

*Белова К.В.
студент
ФГБОУ РЭУ им. Г.В. Плеханова –
Кемеровского института (филиала)
Россия, г. Кемерово*

РЫНОЧНАЯ ЭКОНОМИКА: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ

Аннотация: Настоящее исследование направлено на изучение основного современного типа экономической системы – рыночной экономики. Благодаря структурированным данным, тематическая литература позволяет дать определение центральным понятиям. Особо важно изучить классический капитализм и проанализировать информацию по теме настоящего исследования. Методологическую базу исследования составили общие теоретические методы анализа, синтеза, классификации и конкретизации.

Ключевые слова: рынок; рыночная экономика; экономическая система; частная собственность; частная хозяйственная инициатива; классический капитализм.

*Belova K.V.
student
Russian university of Economics
named after G. V. Plekhanov
Russia, Kemerovo*

MARKET ECONOMY: PROS AND CONS

Annotation: This research is aimed at studying the main modern type of economic system-market economy. Thanks to structured data, thematic literature allows defining Central concepts. It is particularly important to study classical capitalism and analyze the information on the topic of this study. The methodological basis of the study was made up of General theoretical methods of analysis, synthesis, classification and specification.

Key words: market; market economy; economic system; private property; private economic initiative; classical capitalism.

Рыночная экономика – это экономическая система, основанная на принципах свободного предпринимательства. Характеризуется господством частной собственности; использованием системы рынка– института, или механизма, сводящий вместе предъявителей спроса (покупателей) и тех, кто обеспечивает предложение (продавцов) различных товаров или (и) услуг; и цен для определения направления экономической деятельности [2, с. 45].

Следовательно, рыночная экономика – это тип экономической системы, основу которой составляют: частная собственность, частная хозяйственная инициатива, рыночная организация распределения ресурсов [3, с. 41-44].

Рыночная экономика – экономика, в которой только решения самих потребителей, поставщиков ресурсов и частных фирм определяют структуру распределения ресурсов[2, с. 64-66].

В таких условиях все решения, принимаемые организациями для максимизации собственной выгоды, осуществляются при определенном уровне постоянного риска.

Рыночная экономика, являющаяся одной из самых гибких экономических систем, окончательно сформировалась в 18 веке. Ее начальной формой стал классический капитализм (в развитых странах существовал с 17 века до начала 20 века). Подробную характеристику классического капитализма рассмотрим в таблице 1.

Таблица 1

Классический капитализм[3, с. 48]

| <i>Показатель</i> | <i>Характеристика</i> |
|--------------------------------|---|
| Период существования. | В развитых странах существовал с 17 века до начала 20 века. |
| Признаки. | Наличие частной собственности; свободная конкуренция; множество производителей, свободных в определении товара и целевой аудитории; независимые потребители, свободные в выборе товара или услуги; свобода действий всех участников рынка; на установление цены влияют изменчивые факторы спроса и предложения; ориентир предпринимателей на максимизацию выгоды. |
| Государственное регулирование. | Не предусмотрено. |
| Трансформация. | Произошел переход на смешанную экономику, так как механизм перестал соответствовать новым потребностям. |

Подведя итог по всему вышесказанному, можно выделить основные положительные и отрицательные стороны рыночной экономической системы.

Для наглядности восприятия, представим данные в таблице 2. По ним видно, что каждому плюсу соответствует определенная категория минусов, свидетельствуя о том, что современная система рыночной экономики не идеальна, однако успешно функционирует в обществе.

Плюсы и минусы рыночной экономики

| <i>Плюсы</i> | <i>Минусы</i> |
|--|---|
| 1. Эффективность. Рыночная экономическая система способствует рациональному использованию различных ресурсов; эффективному распределению товаров и услуг (гибкость на основе спроса и предложения); также способствует улучшению качества товаров или услуг. | 1. Отсутствие стабильности. Положение рынка в обществе весьма нестабильно; уровень инфляции регулярно меняется; отсутствуют гарантии стабильных цен и постоянной рабочей занятости. |
| 2. Стимулы. Рыночная конкуренция, определяющая большой трудовой вклад, обеспечивает более высокую степень доходности, следственно, более высокий уровень жизни. | 2. Конкурентная борьба. Данное противостояние может вытечь в различные социальные проблемы (безработица, забастовки, митинги и прочее). |
| 3. Свобода. Такой неэкономический аргумент, как личная свобода и потребителей, и производителей в выборе, создает почву для управления деятельностью без принуждения; каждый может преследовать свои личные интересы. | 3. Риски. Предприниматель идет на огромные риски, не имея точных данных на начальном этапе о результатах деятельности; основание лишь на прогнозы. |

В настоящий момент рыночный тип развития экономики является основным, но это не отменяет того факта, что в будущем он трансформируется в новый, более прогрессивную и отвечающий требованиям той современности тип, как это произошло с классическим капитализмом.

Использованные источники:

1. Липсиц, И.В. Экономика: Учебник для студентов вузов, обучающихся по направлению подготовки «Экономика» / И.В. Липсиц, – 8-е изд., стер. – М.:Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2016. – с. 607.
2. Макконнелл, К. Р. Экономикс: принципы, проблемы и политика : учебник / К.Р. Макконнелл, С.Л. Брю, Ш. М. Флинн ; пер. с англ. – 19-е изд. – Москва : ИНФРА-М, 2018. – XXVIII, 1028 с.
3. Маховикова, Г. А. Экономическая теория : учебник и практикум для академического бакалавриата /Г. А. Маховикова, Г. М. Гукасян, В. В. Амосова. – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2015. – 443 с.

*Белолипов И.В.
Исламов А.М.
Хужаев П.Ю.
Усманов Б.Х.*

КРАТКИЕ ИТОГИ ИНТРОДУКЦИИ (AJUGA TURKESTANICA) В УСЛОВИЯХ ТАШКЕНТА

*Аннотация: В статье рассмотрены вопросы кратких итогов интродукции *Ajuga turkestanica* Briq. Показана низкая экологическая и биологическая амплитуда этого растения. Особенностью выращивания в новых эдафических условиях является полное устранение конкуренция местных сорных трав. Дана рекомендация выращивания этого растения в природных условиях особенно при восстановления нарушенных природных популяции этого растения.*

Ключевые слова: интродукция, флора, безопасность, растение, вид, природа.

*Belolipov I.V.
Islamov A.M.
Khuzhayev P.Yu.
Usmanov B.Kh.*

SUMMARY OF INTRODUCTION (AJUGA TURKESTANICA) IN TASHKENT

*Annotation: The article deals with the issues of the brief results of the introduction of *Ajuga turkestanica* Briq. The low ecological and biological amplitude of this plant is shown. A feature of growing under new edaphic conditions is the complete elimination of competition of local weeds. A recommendation is given for growing this plant in natural conditions, especially when restoring the disturbed natural populations of this plant.*

Key words: introduction, flora, safety, plant, species, nature.

Кафедра «Экологическая безопасность сельском хозяйстве и ботаника» Ташкентского государственного аграрного университета на территории Узбекистана произрастает более 4500 видов цветковых растений, 1012 родов, относящихся к 167 семействам. Основу флоры Республики составляют 10 крупных семейств Asteraceae, Fabaceae, Poaceae, Brassicaceae, Rosaceae, Chenopodiaceae, Caryophyllaceae, Liliaceae, Boraginaceae, Lamiaceae (1).

В настоящее время учёными Узбекистана установлены группы дикорастущих растений природной флоры Узбекистана по их применению в медицине (600 видов), пищевой промышленности (400 видов),

эфиромасличные (600 видов), алкалоидоносные, гликозидосодержащие, флавоноидоносные, кумариносодержащие (3000-3500 видов), сапониноносные 100 видов, дубильные 400 видов, медоносные 950 видов, кормовые 1700 видов и другие. Первичное интродукционное изучение прошло около 3000 видов растений природной флоры Средней Азии (Белолипов, 1989). Интродукционная изученность флоры в настоящее время составляет 40 %, в тоже время фитохимическое изучение растений флоры Средней Азии составляет более 70% её видового состава. Это прежде всего благодаря многолетним и многочисленным работам ученых института химии растительных веществ АНРУз. Уже первые попытки интродукции дикорастущих травянистых растений природной флоры Средней Азии показали сложность и многоплановость этой проблемы (2). Среди многих видов растений природной флоры Средней Азии интродуцированный нами в условиях Ташкента, группа растений содержащих фитостероиды занимает особое место как экономическое важное, так как представляет большой интерес для многих стран в качестве источника получения новых качественных компонентов для производства фармацевтических продуктов высокоэффективных лекарственных препаратов растительного происхождения. Одним из таких растений является живучка туркестанская *Ajuga turkestanica* (Rgl) Briq. В этом растении ученые Узбекистана обнаружили значительное количество фитостероидов (3).

Сегодня многие международные фармацевтические компании проявляют большой интерес к этой группе биоактивных органических соединений для производства новых высококачественных лекарственных препаратов. Живучка туркестанская *Ajuga turkestanica* (Rgl) Briq курчаво-пушистый полукустарник сероватого цвета. Годичные побеги беловатые, почти округлые, маловетвистые, густо облиственные. Листы обратно яйцевидные, почти сидячие, цельнокрайние. Цветы одиночные, в пазухах листьев. Чашечка колокольчатая. Венчик розово-пурпурный темными жилками, редко белый, 30-35 мм длины снаружи густо курчаво-пушистый, зигоморфный. Верхняя губа венчика очень короткая, нижняя трехлопастная. Орешки оливкового-коричневые, удлинено-продолговатые, 7 мм длины. Цветёт в мае, плодоносит с конца мая, июнь. Первые особи были интродуцированы в Ташкент 1959 году. В природе растет на глинистых, каменистых склонах в районах выхода пестроцветных пород и гипсированных красных песчаников, в предгорьях и среднем поясе гор Южного Памира Алая: Сурхандаринская область Эндем (4,5).

По данным Ганиева Ш. и другие (6) а также нашим неоднократным наблюдением популяции живучки туркестанской в природных местах обитания никогда не образуют сплошных зарослей и насчитывают от 10 до 300 особей в полынно-разнотравных фитоценозах. Это обусловлено жесткими экстремальными условиями обитания на сильногипсированных субстратах в сочетании с дефицитом влаги и значительным влиянием антропогенного фактора, неумеренный выпас мелко рогатого скота (овцы и

kozy). Последнее явление преобладает что приводит к деградации природных популяции *Ajuga turkestanica*.

Природные заросли этого растения составляют 14148 га с биологическим запасом 36 т. (4). По данным Эгамбердиева А., и Негматуллаева А. (4). В год можно заготавливать до 9 т надземной части этого растения. Отметим, что это данные наблюдения счёта 10-летней давности. Учитывая, что максимальное содержание фитогормонов в растении приходится на период бутонизации и цветения, а заготовка лекарственного сырья происходит в это же время, и это сильно влияет на естественное возобновление природных популяции и причиняет не поправимый ущерб, из года в год. Однако, исходя из потребностей международного рынка лекарственных растений, квота на изъятие из природных среды объектов растительного мира Узбекистана на основании заявок природопользователей постоянно растёт. Так квота на заготовку надземной части (*Ajuga turkestanica*) в период бутонизации и цветения растёт ежегодно, из года в год: 2012- составила 5 т и 200 экз живых растений для выкопки, 2013 год -35 т, 2017 год – 27 т. 2018 год-55 т. Все возрастающие потребности фарминдустрии в растительном сырье этого растения заставляют искать пути размножения при помощи интродукции в аналогичные условия обитания и разработке методов возобновления деградированных природных популяций. Работы по интродукции (*Ajuga turkestanica*) проводились на участке природные флоры Средней Азии ботаническим садом АНРУз ССР с 1961-1985 гг а затем продолжились на территории НИС Ташкентского Государственного Аграрного университета (1990-2005 гг.)

В рамках международного проекта (ICBG) работа по изучению возможности интродукции (*Ajuga turkestanica*) 2003-2005 гг. Мы неоднократно привозили растения живучки туркестанской с пестро цветных обнажений посёлка Дербет, Бойсунтау и перевала Сайроб Сурхандарьинской области. Лучшим сроком пересадки растений из природных мест обитания оказались позднее осеней (ноябрь-начало декабря). Растения высаживали в палы и на грядки без особой подготовки почвы в Ботаническом саду и НИС ТашГАУ. Весенний или подзимний сроки посева семян также оказались лучшим. Семена заделывали неглубоко. Все посева и посадки обязательно мульчировали рисовой шелухой. При отсутствии мульчирования образуется почвенная корка, что отрицательно влияет на появление всходов и их дальнейший рост. Грунтовая всхожесть практически всех образцов семян *Ajuga turkestanica* не высокая, не более 5-8 %. Многие семена в природных условиях и при выращивании на опытных участках повреждены энтомо вредителями и имеют недоразвитый зародыш. Поэтому наиболее успешный метод размножения оказался вегетативный способ – размножения - делением куста. В феврале куст выкапывали и острым ножом делили на 2-3 части обязательным наличием живой верхушечной почки и немедленно высаживали палы с обязательным поливом и мульчированием рисовой

шелухой. Приживаемость разделённых образцов до 90%. В природных условиях обитания всходы живучки туркестанской наблюдаются крайне редко, а интенсивный выпас скота в этой зоне не способствуют семенному возобновлению этого растения. В условиях культуры ботаническом сада растения из семян зацветают на втором году жизни. Цветут регулярно, но плодоношение наблюдается крайне редко. Наиболее раннее начало вегетации отмечено в год с вегетационными зимами в первой декаде февраля. Наиболее позднее начало вегетации в годы с наиболее холодной и снежной для Ташкента зимой (1968-1969 гг.) вторая декада марта. На уровне снежного покрова феврале 1969 г. отмечалось -29,9 по С0 Верхушечные почки всех растений живучки туркестанской на экспериментальном участке ботанического сада были убиты, но вегетации растений началась с началом весеннего потепления 15 марта. В условиях культивирования нередко наблюдается вторичное цветение в октябре-ноябре. В условиях культивирования ботаническом саду отмечается сдвиг в фазе цветения и плодоношения на более ранние сроки. Растения продуцируют две генерации листьев: весеннюю и осеннюю. Вторая в вегетационные зимы зимует на концах побегов без повреждений. Это явление следует использовать для восстановления природных зарослей после заготовки надземной части растения. В условиях Ташкента, вторая генерация листьев, образующихся на верхушке побегов, как правило, побивается нацело. Период вегетации и повторное цветение обычно ограничено осенними заморозками. Самоцвёт за период наблюдений 1961-2005 гг. не отмечен. Соответствие или не соответствие ритма развития интродуцента новым условиям обитания, прежде всего проявляющиеся в полноте развития его репродуктивных органов и образовании зрелых доброкачественных семян. Способность интродуцента к возобновлению и выживанию самосева в конкретных условиях среды является важным показателем успешности интродукционного эксперимента. Живучка туркестанская, обитая в природе на сильно гипсированных красных песчаниках и третичных глинах, является типичным растением песчтроцветов юга Узбекистана.

При переселении в иные эдафические условия Ташкента, типичные сероземы, цветут, но не плодоносят и могут сохраняться коллекции живых растений ботанического сада более 10 лет при одном, очень важном условии—обязательном устранении конкуренции со стороны местных сорных трав-прополки и рыхлении почвы и умеренном поливе. Это растение гипсофит и, в условиях интродукции, проявляет низкую конкурентоспособность в сравнении с сорняками поливного земледелия (2). У живучки туркестанской, при интродукции в условиях Ташкента (Бот сад АНРУз), на 8 году жизни отмечается партикуляция взрослых особей. Биологически это являются признаком старения растений. В тоже время партикуляцию можно использовать как один из методов вегетативного размножения интродуцентов. Принимая во внимание высокую экономическую важность живучки туркестанской как источника получения

фитоэкдизонов в научно-исследовательском центре биотехнологии ТашГАУ были проведены успешные экспериментальные по введению живучки туркестанской в культуру *in vitro* (7). В культуру вводились верхушечные части молодых адвентивных побегов. В ходе работы было получена каллюсная ткань и для размножения полученных побегов выявлено оптимальное сочетание регуляторов роста, обуславливающие интенсивную закладку новых почек и активный рост формирующихся побегов. Одновременно с поиском путей введения живучки туркестанской в культуру учёные Узбекистане провели значительные исследования по фитохимии этого растения. (3) Из *Ajuga turkestanica* были выделены окситероидные соединения (фитоэкдизоны): туркестерон, экдистерон, сиастерон, аюстан и др. (8). Интересно, что применения этого растения в народной медицине не известно. Фармакологические исследования живучки туркестанской довольно значительны. Этанольные экстракты из надземной части этого растения обладают биологической активностью и, в частности, противовоспалительным действием (9,10). Это действие, а также другие эффекты, обусловлены наличием в них фитоэкдистероидных соединений, которые обладают анаболической активностью, что проявляется в увеличении прироста массы тела животных. Экдистерон под названием препарат экдистен. Успешно прошёл клинические испытания в различных клиниках России и Республики Узбекистана и разрешен для широкого применения при лечении инфаркта, миокарда, реабилитации постинфарктных состояний, а также для лечения внутриутробной гипотрофии плода и как общетонизирующий препарат. Выводы По итогам многолетнего интродукционного изучения *Ajuga turkestanica* условиях Ташкента мы приходим к выводам: 1. Живучка туркестанская имеет ограниченный экологический ареал в природе а её биологический и экологические особенности выявленные в условиях Ташкента показали что это растения следует водить культуру Только в местах естественного обитания этого вида. 2. В естественных местах обитания необходимо выделить участки для создания питомников по семенным и вегетативному размножению этого ценного дикорастущего растения. 3. Природные популяции живучки туркестанской следует оградить и охранять от выпаса скота и взять под строгий контроль заготовку и использование природных запасов этого уникального в фармакологическом отношении растения флоры Узбекистана.

Использованные источники:

1. Усмонов Б.З. Горовец М.Б. Абубакиров Н.К. – фитоэкдизоны *Ajuga turkestanica* Briq. Ж. Химия природных соединений. №1, 1973 с. 1252.
2. Курмуков А.Г., И.В. Белолипов Дикорастущие лекарственные растения Узбекистана. Тошкент, Extremum press. 2012, 288 стр. 3.
3. The Medicinal Plants of Uzbekistan and Kirguzstan. D.Zaurov, I.Belolipov A. Kurmukov and others. 2013, Springer, New York, 340 pp.4.
4. Лечебные свойства бабочки (*Ajuga turkestanica*) и ее дальнейшее выращивание. Agro Biznes inform № 10/129/2017 стр 38-39.
5. Эгамбердиев А.Э. Место живучки туркестанской в растительном покрове южного Узбекистана. Вестник ГулДУ № 3 с. 24-27.

*Береснева А. В.
главный бухгалтер
ООО «Матвеев и партнеры»
студент магистратуры
кафедры экономики и экономической безопасности
Костромской государственной университет
Россия, г. Кострома*

МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ НАЛОГОВОГО УЧЕТА И ПЛАНИРОВАНИЯ В РАСТЕНИЕВОДЧЕСКОМ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: В статье рассмотрен порядок организации налогового учета и планирования растениеводческого сельскохозяйственного предприятия, методы организации налогового учета.

Ключевые слова: сельскохозяйственное предприятие, налоговый учет, планирование, внутренний контроль, методы, бюджет.

*Beresneva A.V.
position: chief accountant
place of work: LLC «Matveev & partners»
Graduate student
Department of Economics and economic security
Kostroma state university
Russia, Kostroma*

METHODOLOGICAL SUPPORT OF TAX ACCOUNTING AND PLANNING IN CROP FARMING ENTERPRISE

Annotation: In the article the order of the organization of tax accounting and planning of the crop-growing agricultural enterprise, methods of the organization of tax accounting is considered.

Key words: agricultural enterprise, tax accounting, planning, internal control, methods, budget.

Налоги являются основным источником доходов государства и эффективным инструментом регулирования рыночной экономики. Растениеводческие сельскохозяйственные предприятия, как значительная доля среди налогоплательщиков, обязана построить такую систему расчета и уплаты налогов. Кроме того, система налогового учета и планирования должна позволять планировать налоговые платежи с целью оценки налоговой нагрузки и обеспечения своевременного перечисления налогов в бюджет.

Растениеводческое сельскохозяйственное предприятие в соответствии с НК РФ имеет право на льготу в виде специального налогового режима - Единого сельскохозяйственного налога. При этом руководитель предприятия должен оценить целесообразность применения данного специального режима по сравнению с другими режимами налогообложения, что позволит сделать эффективной систему налогового планирования. Этому способствует процесс организации налогового учета и планирования на предприятии, целью которого является выбор и закрепление приемов, способов и методик исчисления и уплаты всех видов налогов и взносов из установленной законодательством совокупности, что позволит достоверно и своевременно рассчитывать и уплачивать платежи в бюджет и взносы во внебюджетные фонды и, тем самым, снизит риск возникновения негативных последствий за нарушение налогового законодательства¹. Основные этапы постановки налогового учета и планирования в растениеводческом сельскохозяйственном предприятии можно представить следующим образом (рисунок 1).

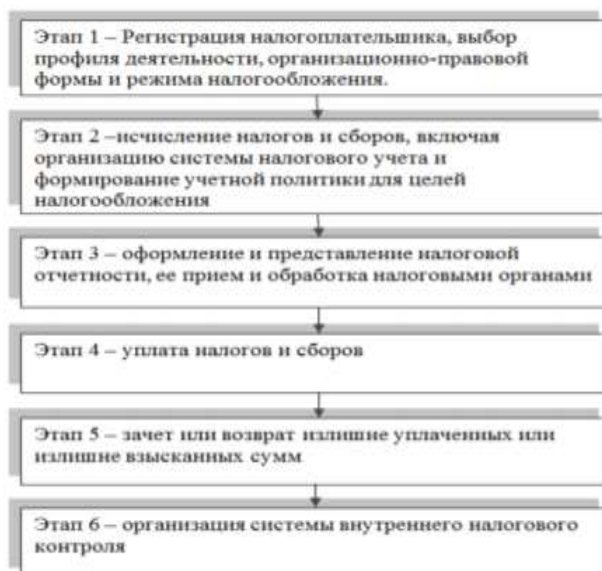


Рисунок 1 - Основные этапы постановки налогового учета и планирования в растениеводческом сельскохозяйственном предприятии

Методические основы организации налогового учета и планирования в растениеводческом сельскохозяйственном предприятии включают в себя:

1. Способы ведения налогового учета;
2. Закрепление правил и методов в учетной политики для целей налогового учета;
3. Способы уплаты налогов;
4. Организация системы внутреннего налогового контроля.

Методические подходы к организации налогового учета:

¹ Зимина Г.А. Методическое обеспечение организации налогового производства на предприятии/ Г.А. Зимина [Электронный ресурс]. – режим доступа: https://elibrary.ru/download/elibrary_22297605_29133736.pdf

1. Налоговый учет ведется обособленно от бухгалтерского учета - используется крупными предприятиями, в которых создаются специализированные подразделения, которые ведут налоговый учет;

2. Налоговый учет ведется вместо бухгалтерского учета - используется бухгалтерский план счетов, но доходы и расходы группируются на бухгалтерских счетах в соответствии с требованиями главы 25 НК РФ. Как правило, такой способ применяется небольшими фирмами;

3. Налоговый учет ведется в рамках бухгалтерского учета - аналитический учет доходов и расходов ведется на субсчетах к счетам бухгалтерского учета, используется единый план счетов в целях бухгалтерского и налогового учета;

4. Прибыль, полученная по данным бухгалтерского учета, корректируются для целей налогообложения - Регистры налогового учета состоят из регистров бухгалтерского учета и единственного дополнительного регистра – регистра корректировки бухгалтерской прибыли для целей налогообложения;

5. Налоговый учет ведется в обособленном «налоговом» Плане счетов - к бухгалтерскому Плану счетов дополнительно вводятся «налоговые» счета, на которых доходы и расходы учитываются в разрезе требований главы 25 НК РФ².

Правила и методы ведения налогового учета на сельскохозяйственном предприятии закрепляются в учетной политике для целей налогообложения, представляющая собой выбранную налогоплательщиком совокупность допускаемых Налоговым кодексом способов (методов) определения доходов и (или) расходов, их признания, оценки и распределения, а также учета иных необходимых для целей налогообложения показателей финансово-хозяйственной деятельности налогоплательщика. Именно налоговая учетная политика является одним из законных инструментов оптимизации налогообложения, что особенно важно в условиях экономической нестабильности. В приложении к учетной политике необходимо утвердить формы регистров налогового учета. Учетная политика организации формируется главным бухгалтером (бухгалтером) организации и утверждается руководителем организации.

Уплата налога как элемент налогового учета представляет собой совокупность действий налогоплательщика или налогового агента по фактическому внесению суммы налога в бюджет или внебюджетный фонд. Конкретный порядок уплаты налога устанавливается в соответствии со ст. 58 НК РФ применительно к каждому налогу. Выделяют следующие основные методологические способы уплаты налога³:

² Клычова Г.С., Хусаинова А.С., Сидорова Д.В. Методическое обеспечение организации налогового учета в сельскохозяйственных предприятиях/ Г.С. Клычова// Развитие бухгалтерского учета и аудита в условиях цифровой экономики Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции. Казань. - 2019. - С. 182.

³ Клычова Г.С., Хусаинова А.С., Сидорова Д.В. Методическое обеспечение организации налогового учета в сельскохозяйственных предприятиях/ Г.С. Клычова// Развитие бухгалтерского учета и аудита в условиях

1. По декларации - налогоплательщик обязан представить в установленный срок в налоговый орган заполненную в установленном порядке налоговую декларацию, в которой указываются сведения: о полученных доходах и произведенных расходах, источниках доходов, налоговых льготах и исчисленной сумме налога, а также другие юридически значимые для налогообложения сведения;

2. У источника выплаты дохода - налогоплательщик получает часть дохода за вычетом налога, рассчитанного и удержанного бухгалтерией предприятия или предпринимателем, производящим выплату дохода;

3. Кадастровый способ - используются данные реестров, содержащих информацию о земле, недвижимости, недрах и пр.

Разработка системы внутреннего контроля представляет собой совокупность принципов, методов, которые используются для упорядочивания и контроля правильности исчисления налогов, своевременности их перечисления в бюджет. Основные направления внутреннего налогового контроля сельскохозяйственного предприятия следующие: контроль налоговых расчетов, контроль налоговых обязательств. В процессе контроля налоговых расчетов реализуется арифметическая проверка расчетов, сверка с налоговыми органами по налогам, контроль правомерности использования льгот, ставок, проверка правильности заполнения деклараций, контроль своевременности перечисления налогов в бюджет. Контроль обязательств включает контроль обоснованности получения налоговой выгоды, проявление должной осмотрительности, планирование налоговых обязательств, своевременности исполнения обязательств.

Таким образом, организация налогового учета и планирования растениеводческого сельскохозяйственного предприятия имеет важное значение в системе управления им. Методические основы организации налогового учета и планирования в растениеводческом сельскохозяйственном предприятии включают в себя: способы ведения налогового учета, закрепление правил и методов в учетной политике для целей налогового учета, способы уплаты налогов, организация системы внутреннего налогового контроля.

Использованные источники:

1. Зими́на Г.А., Растегаева Ф.С., Шашкова Т.Н., Чернова Н.С. Информационно-аналитические основы организации налогового производства на предприятии. / Челябинский филиал Финуниверситета. – Челябинск. - 2014 – С. 44-51.

2. Зими́на Г.А. Методическое обеспечение организации налогового производства на предприятии/ Г.А. Зими́на [Электронный ресурс]. – режим доступа: https://elibrary.ru/download/elibrary_22297605_29133736.pdf

3. Клычова Г.С., Хусаинова А.С., Сидорова Д.В. Методическое обеспечение организации налогового учета в сельскохозяйственных предприятиях/ Г.С. Клычова// Развитие бухгалтерского учета и аудита в условиях цифровой экономики. - 2019. - С. 182-187.
4. Фецович И.В., Хорошков С.И., Носикова Е.Г. Методические аспекты налогового учета доходов и расходов в коммерческих организациях/ И.В. Фецович// Вестник Мичуринского государственного аграрного университета. - 2016. - № 4. - С. 126-131

*Бикчуркина А.Ф.
студент магистратуры
3 курс факультет «Экономики и управления»
Пензенский государственный университет
Россия, Пенза*

ВЛИЯНИЕ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ НА УВЕЛИЧЕНИЕ ДОХОДОВ БЮДЖЕТОВ

Аннотация: В статье рассматривается роль налогового администрирования в процессе восполнения доходной части бюджетов за счет собираемости налоговых платежей. Проведен анализ динамики нефтегазовых доходов консолидированного бюджета Российской Федерации, формируемых за счет сумм собранных налогов и сборов в стране. В статье обосновано, что ядром налогового администрирования выступает налоговый контроль, наиболее действенной формой которого являются налоговые проверки. Эффективность налоговых проверок определена исходя из динамики сумм дополнительно начисленных налогов, санкций и пени. Выделены основные приоритеты в области налоговой политики.

Ключевые слова: налоговое администрирование, доходы бюджета, нефтегазовые доходы, налоговые поступления, налоговый контроль.

*Bikchurin A.F.
master's degree student
3rd year faculty of Economics and management»
Penza state University
Russia, Penza*

INFLUENCE OF TAX ADMINISTRATION ON INCREASING BUDGET INCOME

Annotation: The article discusses the role of tax administration in the process of replenishing the revenue side of budgets due to the collection of tax payments. The analysis of the dynamics of non-oil and gas revenues of the consolidated budget of the Russian Federation, formed at the expense of the collected taxes and fees in the country. The article substantiates that the core of tax administration is tax control, the most effective form of which is tax audits. The effectiveness of tax audits is determined based on the dynamics of the amounts of additionally accrued taxes, penalties and interest. The main priorities in the field of tax policy are highlighted.

Key words: tax administration, budget revenues, non-oil and gas revenues, tax revenues, tax control.

Налоги играют очень значимую роль в обеспечении стабильности доходов бюджетов всех уровней. Налоговая система любого государства должна быть эффективной, способной определять полноту источников доходов для налогообложения и резервы сокращения расходов. Из этого следует, что бюджетами различных уровней с целью получения налоговых доходов, которые впоследствии направляются на исполнение расходных обязательств, с целью определения резервов, проведения контрольных мероприятий, а также усиления взаимодействия с налогоплательщиками необходим эффективный институт налогового администрирования.

Так как налоговое администрирование представляет собой особый механизм, отвечающий за уровень собираемости налоговых платежей, то его можно по праву считать наиболее значимым методом налогового контроля. Основной целью налогового администрирования является препятствие уклонениям от налогов, обеспечение устойчивого поступления бюджетных доходов.

В то же время, несмотря на высокую эффективность применяемых методов налогового администрирования, в стране имеет место задолженность по налогам и сборам. Для того чтобы свести эти показатели к минимуму, налоговыми службами ведется постоянное совершенствование методов налогового администрирования. Используются все более новые методы, которые постепенно переходят в электронный формат.

Как известно, налоговые поступления являются существенной частью бюджетов Российской Федерации различных уровней. Проведем анализ динамики доходов консолидированного бюджета Российской Федерации, которые, как известно, делятся на нефтегазовые и ненефтегазовые. Последние и являются совокупностью сумм собранных налогов и сборов в стране. Воспользовавшись данными, представленными на сайте Министерства финансов Российской Федерации, проведем анализ динамики и структуры доходов консолидированного бюджета РФ за 2013-2018 гг. (рисунок 1).

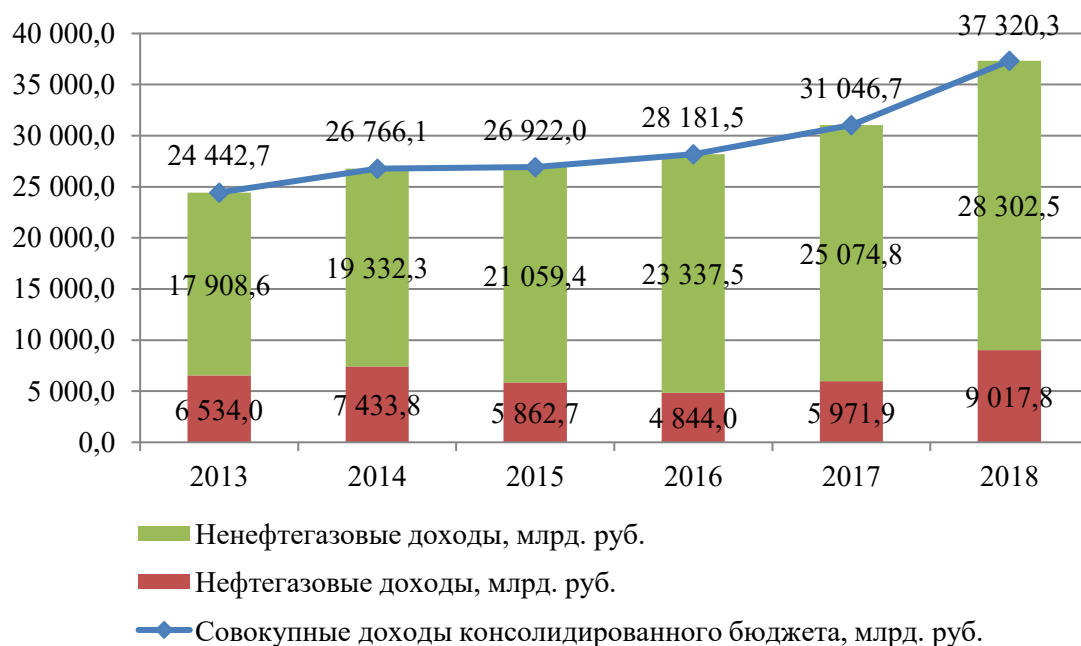


Рисунок 1 – Динамика доходов консолидированного бюджета Российской Федерации, млрд. руб.¹.

Как видим из рисунка 1, общая сумма доходов консолидированного бюджета Российской Федерации ежегодно возрастает. В 2018 г. прирост составил 6 273,7 млрд. руб. или 20,21%. Общая сумма доходов составила 37 320,3 млрд. руб., что является максимумом для анализируемого периода. В структуре доходов консолидированного бюджета Российской Федерации возрастают как нефтегазовые, так и ненефтегазовые доходы, связанные с собираемостью налогов в стране. Также следует указать, что ненефтегазовые доходы составляют большую часть, а именно 75,84% от общей суммы доходов страны. Сумма нефтегазовых доходов в 2018 г. возросла в 1,51 раза, но ее удельный вес в совокупных доходах страны составил лишь 24,16%. Это можно считать положительным фактом, так как экономика нашей страны и так чрезвычайно зависима от колебаний цен на нефтепродукты, газ и другие сырьевые материалы.

Динамика ненефтегазовых доходов консолидированного бюджета Российской Федерации представлена на рисунке 2.

¹ Минфин России: Консолидированный бюджет Российской Федерации [Электронный ресурс] // URL: <https://www.minfin.ru/ru/statistics/conbud/> (дата обращения 26.12.2019)

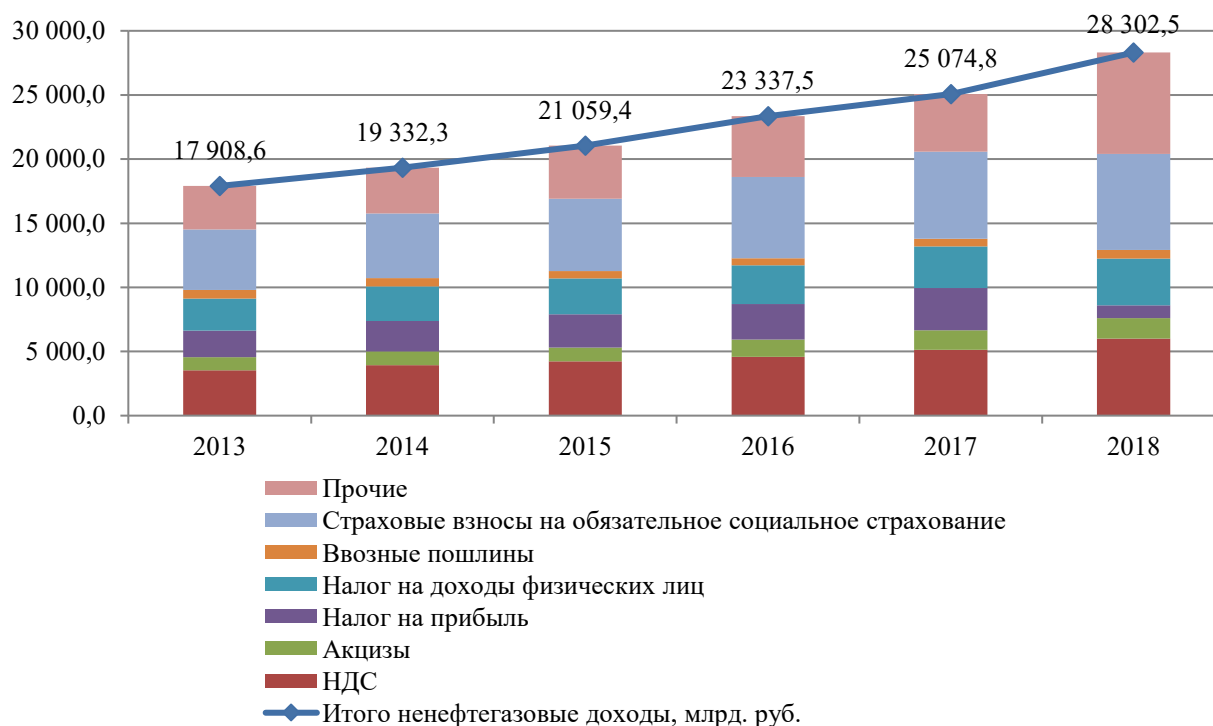


Рисунок 2 – Динамика нефтегазовых доходов консолидированного бюджета Российской Федерации, млрд. руб.

Сумма нефтегазовых доходов консолидированного бюджета Российской Федерации в 2018 г. возросла на 3 227,8 млрд. руб. или на 12,87%. В составе нефтегазовых доходов, которые возросли на 12,87%, в наибольшей степени возросла сумма прочих платежей (на 75,43%), возросли ввозные пошлины, на 12,35% возросла сумма налога на доходы физических лиц. Также возросла сумма НДС, ее дальнейший рост ожидается в связи с увеличением ставки налога. Негативно на сумме нефтегазовых доходов отразилось снижение на 2 294,6 млрд. руб. или на 69,74% суммы налога на прибыль.

В структуре нефтегазовых доходов консолидированного бюджета Российской Федерации преобладают прочие платежи (28%), доля страховых взносов на обязательное социальное страхование составила 26% от общей суммы доходов, более 21% составил НДС. Налог на доходы физических лиц принёс в казну 3654,2 млрд. руб., что составило 13% нефтегазовых доходов консолидированного бюджета страны.

При этом налоговые поступления формировались в условиях весьма нестабильной ситуации на основные экспортные сырьевые товары, при наличии внешних ограничений и общей стагнации экономики. Данный прирост обусловлен следующими факторами:

- макроэкономическими;
- изменениями налогового законодательства (введение ограничения по списанию убытков, связанных с исчислением налога на прибыль организаций, и ежегодная индексация ставок акцизов);
- качественным налоговым администрированием (работа налоговых органов по выводу экономики из теневого сектора с использованием

инструментов дистанционного цифрового контроля и мониторинга налоговой среды)².

Ядром налогового администрирования выступает налоговый контроль, а ведущей и наиболее действенной формой налогового контроля являются налоговые проверки: камеральные и выездные³.

Основным источником анализа эффективности налоговых проверок в Российской Федерации служит отчет о результатах контрольной работы налоговых органов формы № 2-НК.

Результаты контрольной работы налоговых органов по России за 2013–2019 гг. представлены на рисунке 3.

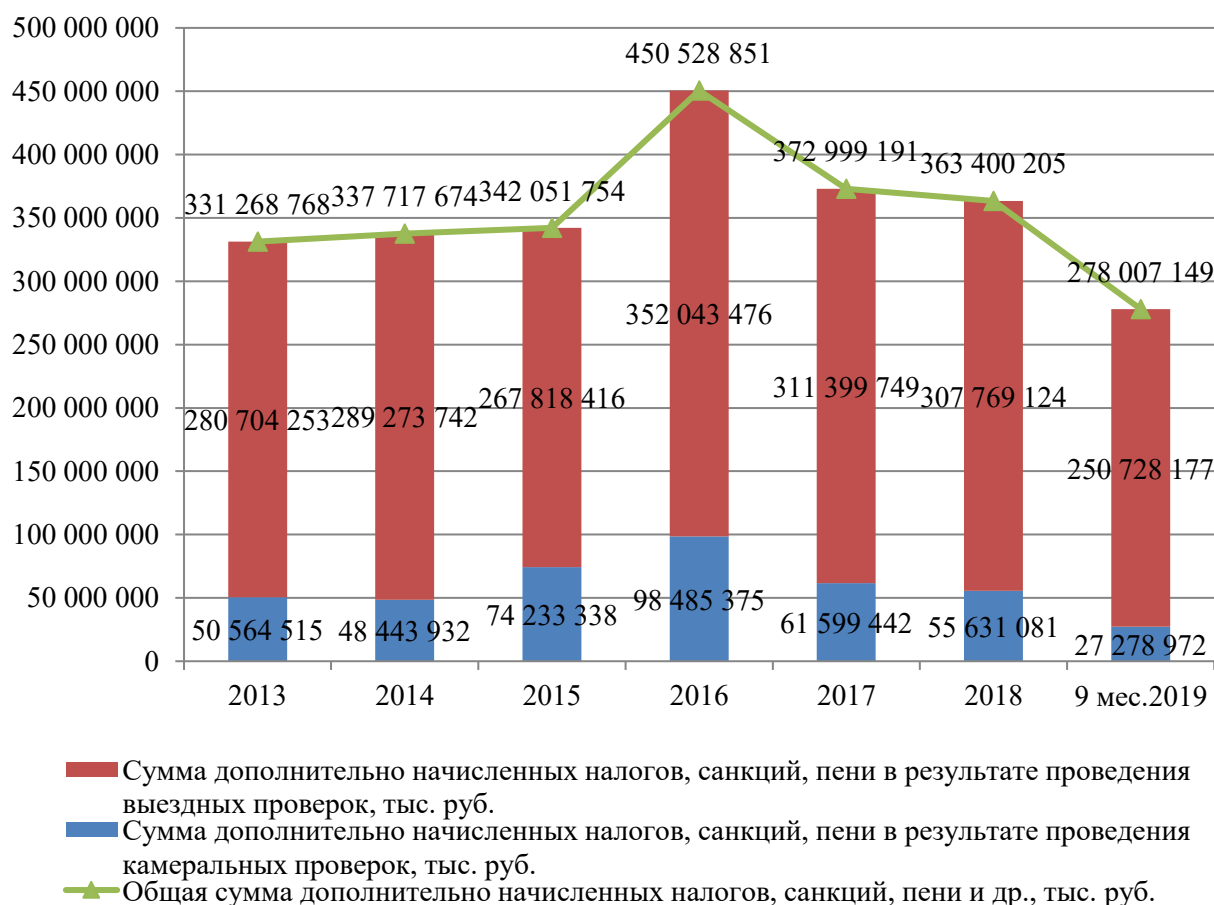


Рисунок 3 – Динамика суммы дополнительно начисленных налогов, санкций, пени и др., тыс. руб⁴.

Если проводить анализ структуры дополнительно начисленных налогов, санкций, пени, то в 2018 г. 84,69% составили суммы, выявленные в ходе проведения выездных проверок, и лишь 15,31% – суммы, выявленные в ходе проведения камеральных проверок.

² Толстоброва Н.А., Климова Е.К. Влияние инструментов налогового администрирования на деловую активность // Вестник ПНИПУ. Социально-экономические науки. – 2019. – №2. – С. 220

³ Гасиева З.П., Кайтмазов В.А. Повышение эффективности проведения налоговых проверок // Вестник Московского университета МВД России. – 2019. – №2. – С. 241

⁴ Данные по формам статистической налоговой отчетности. Официальный сайт ФНС России [Электронный ресурс] // – https://www.nalog.ru/rn01/related_activities/statistics_and_analytics/forms/ (дата обращения 26.12.2019)

Сумма дополнительно начисленных налогов, санкций, пени в результате проведения камеральных проверок приняла максимальное значение в 2016 г. в размере 98 485 375 тыс. руб., далее наблюдалось ее снижение. В 2017 г. сумма дополнительно начисленных налогов, санкций, пени снизилась на 36 885 933 тыс. руб., а в 2018 г. еще на 5 968 361 тыс. руб.

Сумма дополнительно начисленных налогов, санкций, пени в результате проведения выездных проверок имеет стабильно высокий уровень. Максимальную сумму дополнительно начисленных налогов, санкций, пени в результате проведения выездных проверок можно наблюдать в 2016 г., когда их размер составил 352 043 476 тыс. руб. В 2018 г. в результате проведения выездных проверок дополнительно начислено 307 769 124 тыс. руб. налогов, санкций, пени. По итогам 9 месяцев 2019 г. начислено 250 728 177 тыс. руб. налогов, санкций, пени.

Общая сумма дополнительно начисленных налогов, санкций, пени в 2018 г. составила 363 400 205 тыс. руб. В динамике данный показатель снижается по сравнению с 2016 г.

Повышение статуса налогов как источника формирования доходной базы бюджета государства стало объективной предпосылкой создания налоговой системы, где налоговое администрирование играет большую роль. Приоритетом в области налоговой политики остается обеспечение бюджетной устойчивости и сбалансированности в условиях моратория на повышение налоговой нагрузки, мероприятия по развитию доходной базы бюджета на основе факторного анализа и регулярной оценки внутренних и внешних рисков развития экономики⁵, совершенствование налогового законодательства, включая стимулирование деятельности малого и среднего бизнеса.

Использованные источники:

1. Гасиева З.П., Кайтмазов В.А. Повышение эффективности проведения налоговых проверок // Вестник Московского университета МВД России. – 2019. – №2. – С. 239-244
2. Данные по формам статистической налоговой отчетности. Официальный сайт ФНС России [Электронный ресурс] // https://www.nalog.ru/rn01/related_activities/statistics_and_analytics/forms/ (дата обращения 26.12.2019)
3. Минфин России: Консолидированный бюджет Российской Федерации [Электронный ресурс] // URL: <https://www.minfin.ru/ru/statistics/conbud/> (дата обращения 26.12.2019)
4. Толстоброва Н.А., Климова Е.К. Влияние инструментов налогового администрирования на деловую активность // Вестник ПНИПУ. Социально-экономические науки. – 2019. – №2. – С. 220-233

⁵ Яруллин Р.Р., Зубаирова А.А. Состояние и совершенствование налоговой политики на региональном уровне // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2017. – №5. – С. 150

5. Яруллин Р.Р., Зубаирова А.А. Состояние и совершенствование налоговой политики на региональном уровне // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2017. – №5. – С. 150-153

*Биловус В.К., к.с.н.
доцент*

*Вдовенко М. В.
студент*

*Института сферы обслуживания и
предпринимательства (филиал)
Донского государственного
технического университета
Россия, г. Шахты*

ЗДОРОВЬЕСБЕРЕГАЮЩЕЕ ПОВЕДЕНИЕ ДЕТЕЙ И ПОДРОСТКОВ В УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЯХ

Аннотация: Авторами статьи рассматривается проблема здоровьесберегающего поведения детей и подростков в учебных заведениях. Обосновывается мысль о том, что формирование принципов здоровьесберегающего поведения происходит в детстве, что требует от учебных заведений особого направления деятельности в данной сфере. Авторами статьи особое внимание уделяется валеологической службе как службе здоровья или службе медико-психолого-педагогического сопровождения образовательного процесса. В ходе исследования авторами обозначены основные задачи, стоящие перед валеологической службой, а также выявлены основные принципы осуществления здоровьесберегающей деятельности.

Ключевые слова: здоровьесберегающее поведение, образовательный процесс, дети и подростки, здоровый образ жизни, валеологическая служба, педагогическое сопровождение.

*Bilovus V.K., Ph.D.
associate professor
Vdovenko M. V.
student*

*Institute of Service and Entrepreneurship (branch)
Don State Technical University
Russia, Shakhty*

HEALTH-SAVING BEHAVIOR OF CHILDREN AND ADOLESCENTS IN EDUCATIONAL INSTITUTIONS

Annotation: The Authors consider the problem of health-saving behavior of children and adolescents in educational institutions. The author substantiates the idea that the formation of the principles of health-saving behavior occurs in childhood, which requires special activities in this area from educational institutions. The authors of the article pay special attention to the valeological

service as a health service or a service of medical, psychological and pedagogical support of the educational process. In the course of the study, the authors identified the main tasks facing the valeological service, as well as identified the basic principles of health-saving activities.

Key words: health-saving behavior, educational process, children and adolescents, healthy lifestyle, valeological service, pedagogical support.

Здоровье является важнейшей ценностью человека. Современная Россия, как и множество развитых и развивающихся стран, сталкивается с проблемами демографии и состояния здоровья. К этим проблемам можно отнести низкий уровень рождаемости, старение населения, увеличение хронических неинфекционных заболеваний и т.д.

Как определяет академик В.П. Петленко, характерной особенностью состояния здоровья современного российского общества является катастрофически быстро растущие алкоголизм, наркомания, табакокурение и растление молодежи, что определяет ситуацию в стране как «умерщвление здоровья нации» [1]. Каждый год население России сокращается почти на один миллион. Примерно 70% всех смертей приходится на болезни кровообращения и новообразования.

Формирование установки на здоровый образ жизни происходит в детстве, так как именно дети, у которых в этот период происходит формирование и выработка фундаментальных жизненных стереотипов, являются наиболее перспективной возрастной категорией. Установка на здоровый образ жизни у детей и подростков является результатом интеграции ребенка в систему здоровьесберегающего поведения. Несмотря на то, что семья является основной ячейкой, в которой происходит социализация, значительную роль в формировании здоровьесберегающего поведения детей и подростков оказывает образовательная система. Так, например, согласно данным Научно-исследовательского центра гигиены и охраны здоровья детей и подростков государственного учреждения «Научный центр здоровья детей» Российской академии медицинских наук 90% детей имеют отклонения физического и психического характера связанные с факторами внутришкольной среды[2].

Основной задачей здоровьесберегающего воспитания является формирование у подрастающего поколения мотивационной сферы, направленной на сохранение и укрепление своего здоровья. Формирование здоровьесберегающего поведения позволяет определить мотивационную направленность в стремлении детей вести здоровый образ жизни. Необходимо отметить, что особо важна преемственность на всех этапах формирования здоровьесберегающего поведения детей и подростков.

В связи с этим, учебные заведения несут ответственность за состояние здоровья детей и подростков, в соответствии с чем они должны осуществлять значительную работу по формированию, сохранению и укреплению здоровья своих воспитанников. Вопросы формирования

здорового образа жизни детей и подростков должны быть органично включены в учебно-воспитательную деятельность.

В качестве основного направления деятельности учебных заведений по формированию здоровьесберегающего поведения детей и подростков является валеологическая служба, которая представляет собой службу здоровья или службу медико-психолого-педагогического сопровождения образовательного процесса. Цель подобной службы заключается в содействии администрации и педагогическому коллективу в создании условий, гарантирующих охрану и укрепление здоровья детей и подростков.

Как отмечают многие исследователи, на сегодняшний день накоплен практический опыт реализации подобных служб, однако, несмотря на этот факт, нельзя говорить о существовании определенной развитой инфраструктуры в данной сфере. Как отмечают такие исследователи, как М. Ю. Кириллова, В. В. Колбанов, М. Г. Колесникова и др. внедрение подобных служб в учебные заведения происходит достаточно сложно, основная причина чего заключается в наличии ряда нерешенных проблем, касающихся основополагающих организационно-педагогических условий, которые обеспечивают деятельность служб здоровья и служб медико-психолого-педагогического сопровождения образовательного процесса [3,4,5].

Как отмечает В.К. Биловус, нельзя забывать, что при всей социальной значимости социальных аспектов здоровьесберегающего поведения, его основу составляют медико-биологические факторы, поэтому только интеграция медицинского и социального подходов может обеспечить персонифицированные условия здорового образа жизни. Подобный взгляд определяет необходимость разработки новых подходов к формированию здоровьесберегающего поведения молодежи на основе интеграции медицинских и социальных условий вокруг единой цели-ценности – перспективы полноценной реализации молодыми людьми своей репродуктивной функции [5].

Необходимо отметить, что здоровьесберегающая деятельность должна предусматривать мониторинг, прогнозирование состояния здоровья, коррекцию образа жизни, количественные и качественные показатели здоровья детей и подростков. Исходя из этого, основными задачами валеологической службы в учебных заведениях являются следующие:

- разработка и реализация программ оздоровления детей и подростков на основании особенностей их психофизиологического развития, а также условий образовательного учреждения;

- разработка и реализация организационно-педагогических рекомендаций, направленных на обеспечение здоровьесберегающего режима обучения и отдыха в учебном заведении;

- создание автоматизированной информационно-аналитической базы данных, посредством которого осуществляется количественных и качественных мониторинг состояния здоровья детей и подростков;

- организация здоровьесберегающих мероприятий в учебном заведении;

- системный анализ и оценка получаемой информации о состоянии здоровья детей и подростков, выявление причинно-следственных связей и воздействия внутренних и внешних факторов, оказывающих влияние на состояние здоровья;

- интеграционное взаимодействие педагогических, медицинских, психологических и социальных работников для обеспечения сохранения, укрепления и коррекции здоровья детей и подростков;

- разработка и внедрение образовательных программ, ориентированных на повышение валеологической культуры в учебном заведении, родителей, а также педагогов;

- выявление потребностей детей и подростков в профилактической и коррекционной работе;.

Необходимо отметить, что работа по охране здоровья детей и подростков в учебном заведении должна строиться на основе следующих принципов:

- принцип системности, который позволяет обозначить структурные блоки содержания программы здоровьесберегающего поведения, а также определить шаги научно-методической, управленческой и прочей работы;

- принцип социобразности, который предполагает согласование школьного образования и социального заказа, ориентированного на воспитание здорового подрастающего поколения;

- принцип культуuroобразности, который ориентирован на формирование валеологической культуры личности как составляющей части общей культуры современного человека;

- принцип гуманизма, который предполагает личностно-ориентированное обучение;

Данные принципы являются основополагающими для осуществления здоровьесберегающей деятельности и формирования оптимальных условий для осуществления образовательной деятельности.

Таким образом, здоровье является первоочередной и важнейшей потребностью человека, определяющей его способность к труду и обеспечивающая гармоничное развитие личности. Именно здоровье является важнейшей предпосылкой к познанию окружающего мира, к самоутверждению и счастью. В качестве главного фактора здоровья является поведение личности, направленное на его сбережение и улучшение. Здоровье, здоровьесберегающее поведение и развитие потенциала человека находится в тесной взаимосвязи. Так как образовательный процесс в том числе включает и воспитательный процесс, то формирование здоровьесберегающего поведения является одной из ключевых направлений деятельности образовательных учреждений.

Использованные источники:

1. Петленко В.П. Валеологический семинар академика В. П. Петленко [Текст]. Санкт - Петербург: ОРАКУЛ, Минск, 1996.
2. Официальный сайт Министерства здравоохранения и социального развития Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.minzdravsoc.ru>
3. Кириллова М. Ю. Валеологическое сопровождение учебного процесса как средство формирования готовности младших школьников к обучению в основной школе [Текст]: дисс. ... канд. пед. наук / М. Ю. Кириллова. СПб., 2000. 189 с.
4. Колбанов В. В. Социальные детерминанты здоровья и образа жизни [Текст] / В. В. Колбанов // Здоровье: сущность, диагностика и оздоровительные стратегии: материалы I Междунар. науч. конф. Радом, 2001. С. 25–30. 70.
5. Колесникова М. Г. Анализ направлений валеологической работы в образовательных учреждениях Санкт-Петербурга [Текст] / М. Г. Колесникова // Состояние и перспективы валеологической службы образовательной системы Санкт-Петербурга: материалы науч.-практ. семин. СПб., 2000. 60 с.
6. Биловус В. К. Цели – ценностные установки молодежи на здоровьесберегающее поведение / В. К. Биловус — «Бук», 2018. - 44 с

*Богданов А.В.
студент магистратуры
2 курс, кафедра государственного и
муниципального управления
Институт менеджмента
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург*

О ПРАВОВЫХ МЕХАНИЗМАХ ОРГАНИЗАЦИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье рассмотрено, как в российском законодательстве регламентируется охрана здоровья человека, и какие правовые механизмы для этого существуют. Анализируются основные термины, применяемые в сфере правового регулирования медицинской деятельности, раскрывается роль понятийного составляющего в развитии законодательства.

Ключевые слова: правовое регулирование здравоохранения, Федеральный закон N 323-ФЗ; медицинская деятельность, медицинская помощь, понятийный аппарат.

*Bogdanov A.V.
magistrate
2 year, Department of State and Municipal Administration
Institute of Management
Orenburg State University
Russia, Orenburg*

ON THE LEGAL MECHANISMS OF THE ORGANIZATION HEALTH CARE IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article considers how the protection of human health is regulated in Russian legislation and what legal mechanisms exist for this. The basic terms used in the field of legal regulation of medical activity are analyzed, the role of the conceptual component in the development of legislation is revealed.

Key words: legal regulation of healthcare, Federal Law N 323-ФЗ; Medical activity, medical assistance, conceptual apparatus.

Текущее состояние здравоохранения демонстрирует, что в Российской Федерации настроен чёткий курс, обеспечивающий человеку право на охрану здоровья. Правовой фундамент, гарантирующий человеку право на охрану здоровья, заложен на федеральном уровне в различных законодательных актах (кодексы, федеральные законы), президентских указах, постановлениях правительства Российской Федерации, а также

приказах министерства здравоохранения Российской Федерации и других министерств. Правовая база на региональном уровне обеспечивается законодательными актами, принятыми правительствами субъектов Российской Федерации.

Ведущими правовыми актами, гарантирующими доступность и качество медицинской помощи, повышение эффективности медицинских услуг, являются Конституция Российской Федерации и Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации».

Конституция Российской Федерации содержит две статьи, связанные с правом на охрану здоровья, регламентирующие организацию системы здравоохранения. Это статьи 7 и 41.

В этих статьях гарантируется право на охрану здоровья и медицинскую помощь, поддержка материнства, и детства, инвалидов и пожилых граждан. «Медицинская помощь в государственных и муниципальных учреждениях здравоохранения оказывается гражданам бесплатно за счет средств соответствующего бюджета, страховых взносов, других поступлений»¹.

Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» (Федеральный закон N 323-ФЗ) устанавливает правовые основы российского здравоохранения, обеспечивающие право всех граждан на охрану здоровья, доступное и качественное медицинское обслуживание и лекарственное обеспечение.

Федеральный закон N 323-ФЗ определяет основные понятия, такие как «медицинская деятельность», «медицинская помощь», «медицинская услуга»:

– медицинская деятельность-профессиональная деятельность по оказанию медицинской помощи, проведению медицинских экспертиз, медицинских осмотров и медицинских освидетельствований, санитарно-противоэпидемических (профилактических) мероприятий и профессиональная деятельность, связанная с трансплантацией (пересадкой) органов и (или) тканей, обращением донорской крови и (или) ее компонентов в медицинских целях.

– медицинская помощь-комплекс мероприятий, направленных на поддержание и (или) восстановление здоровья и включающих в себя предоставление медицинских услуг;

– медицинская услуга-медицинское вмешательство или комплекс медицинских вмешательств, направленных на профилактику, диагностику и

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ, от 5 февраля 2014 г. № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398

лечение заболеваний, медицинскую реабилитацию и имеющих самостоятельное законченное значение².

Изучая Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» (далее - Федеральный закон N 323-ФЗ) приходим к выводу о том, что этот документ содержит в себе ряд спорных моментов, а именно, различная трактовка основных понятий, прописанных в законе.

А.В. Тихомиров понимает медицинскую помощь как «профессиональный процесс осуществления диагностических, лечебных, реабилитационных манипуляций в соответствии с правилами медицины»³. При этом понятия «медицинскую помощь» и «медицинская услуга» он рассматривает с точки зрения товарных отношений. По его мнению «в составе любой медицинской услуги как товарного предоставления непременно содержится медицинская помощь как часть единого профессионального процесса ее оказания. Отсюда нет противоречия в том, что медицинская услуга является частью медицинской помощи и, наоборот, что медицинская помощь является частью медицинской услуги»**Ошибка! Закладка не определена..**

Размышляя дальше, А.В. Тихомиров считает, что конкретное понятие «медицинская деятельность» исходя из составляющих его элементов не получило необходимого раскрытия в Федеральном законе N 323-ФЗ, «чтобы можно было пользоваться соответствующими понятиями в правоприменительной практике»**Ошибка! Закладка не определена..**

Н.К. Елина считает, что «медицинская помощь - это более широкое понятие по сравнению с медицинской услугой, а медицинская деятельность включает в себя медицинскую услугу и медицинскую работу, и таким образом, условно можно считать, что медицинская деятельность - это медицинская помощь»⁴. Рассуждая далее, она говорит, что «медицинская деятельность (медицинская помощь) - это комплекс профессиональных мероприятий (совокупность профессиональных действий) по оказанию услуг и (или) выполнению работ по укреплению (поддержанию, профилактике) и сохранению (восстановлению, диагностике, лечению) организма человека в целом, а также его отдельных органов и тканей».

В дальнейшем делает вывод, что само понятие «медицинская деятельность» не является окончательным, и нуждается в переосмыслении.

С.А. Иванов, А.Н. Нифанов считают, что «несмотря на наличие официального определения категории «медицинская помощь», в доктрине

² Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации [Текст]: федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ; в ред. от 03.08.2018 // Собрание законодательства РФ. – 2011. – № 48. – Ст. 6724

³ Тихомиров А.В. Законодательная реформа здравоохранения: обсуждение и выводы // Главный врач: хозяйство и право.–2012.–№ 2.–С. 44

⁴ Елина Н.К. К вопросу о роли понятийного аппарата в сфере правового регулирования медицинской деятельности. Современные проблемы медицинского права, биомедицинской этики и судебной медицины. / Н.К. Елина: Материалы Всероссийской научно-практической конф.–Казань, 2-4 июня 2016. –С. 78–79

конституционного права и смежных отраслей отсутствует единообразный подход к пониманию его содержания»⁵.

Анализируя научные подходы к интерпретации указанного понятия, они систематизировать их в четыре ключевые группы:

1. Деятельностный подход, согласно которому в определении медицинской помощи должна учитываться не только цель, но и средства и методы воздействия на организм человека.

2. Вторая группа доктринальных позиций опирается уже на Федеральный закон от 21.11.2011 г. № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» и предлагаемое в нем определение медицинской помощи в сопряжении с категорией «медицинские услуги», где первое выступает родовым понятием по отношению ко второму, и обосновывает унификационный подход.

3. В рамках третьей группы предлагается подход по отграничению категории «медицинская помощь» от смежных – «медицинская услуга», «медицинская деятельность». «Фактическое отождествление медицинской помощи и медицинских услуг не отражает природу и характер взаимоотношений между медицинской организацией и пациентом в полной мере»⁶.

4. Четвертая группа, в целом поддерживающая дифференцированный подход к интерпретации категории «медицинская помощь», раскрывает ее как производную от категории «здоровье» и наделяет характером социально значимой – как основу фокусного социального института. Медицинская помощь рассматривается авторами в качестве отношений, складывающихся «в связи с объективной потребностью человека в содействии его усилиям, направленным на сохранение своего здоровья»⁷.

Анализируя вышесказанное, мы приходим к выводу, что необходимы более четкие разъяснения терминологической структуры документов, определяющих последовательность оказания медицинской помощи, установления ведомственной верификации правоотношений, возникающих в процессе медицинской деятельности.

Понятийная составляющая любого законодательного акта, четко и ясно сформированная, позволит устранить различное толкование всевозможных ситуаций с точки зрения закона, при которых и юристы, и медицинские работники, и общественность под одним термином понимали бы одинаковое содержание. Едино толкуемая терминология в сфере

⁵ Иванов С.А., Нифанов А.Н. Современные доктринальные и конституционно-правовые подходы дефинирования медицинской помощи в России. / С.А Иванов, А.Н. Нифанов // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Сер. Философия. Социология. Право.–2019.–том 44, № 1.–С. 122–124

⁶ Матейкович М.С. Медицинская помощь, медицинские услуги и права потребителей. // Судья. –2018. –№ 2. –С. 38–41

⁷ Тимофеев И.В., Лисовицкий Д.А. Доступность и качество медицинской помощи в Российской Федерации как конституционно значимые принципы. // Конституционное и муниципальное право. –2016.–№ 11.–С. 31–37

правового регулирования медицинской деятельности, гарантирует непереносное осуществление правовых норм.

Использованные источники:

1. Елина Н.К. К вопросу о роли понятийного аппарата в сфере правового регулирования медицинской деятельности. Современные проблемы медицинского права, биомедицинской этики и судебной медицины./ Н.К. Елина: Материалы Всероссийской научно-практической конф.–Казань, 2-4 июня 2016.–С. 78–79
2. Иванов С.А., Нифанов А.Н.Современные доктринальные и конституционно-правовые подходы дефинирования медицинской помощи в России./ С.А. Иванов, А.Н. Нифанов // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Сер. Философия. Социология. Право.–2019.–том 44, № 1.–С. 122–124
3. Ковалевский М.А. Основные требования законодательства в сфере здравоохранения Российской Федерации. Реальность и перспективы./М.А.Ковалевский // Вопросы питания.–2016.–Том 85,№ 2.–С. 125
4. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ, от 5 февраля 2014 г. № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 г. № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398
5. Матейкович М.С. Медицинская помощь, медицинские услуги и права потребителей. // Судья.–2018.–№ 2.–С. 38–41
6. Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации [Текст]: федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ; в ред. от 03.08.2018 // Собрание законодательства РФ. – 2011. – № 48. – Ст. 6724
7. Силкин М.М. Понятийный аппарат законодательства о психиатрической помощи (на примере дефиниции «психическое расстройство»). // Медицинское право. –2015–№ 6. –С. 35–38
8. Тимофеев И.В., Лисовицкий Д.А. Доступность и качество медицинской помощи в Российской Федерации как конституционно значимые принципы. // Конституционное и муниципальное право. –2016.–№ 11.–С. 31–37
9. Тихомиров А.В. Законодательная реформа здравоохранения: обсуждение и выводы //Главный врач: хозяйство и право.–2012.–№ 2.–С.44

*Богданюк Е.В., к.э.н.
доцент
кафедры статистики и
экономического анализа
Андреева А.О.
студент
экономический факультет
Национальный университет
биоресурсов и природопользования Украины
Украина, г. Киев*

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ

Аннотация: В статье рассмотрены теоретические основы анализа экспортно-импортных операций. Обобщены основные показатели эффективности экспортно-импортных операций на уровне предприятия.

Ключевые слова: внешнеэкономические операции, экспорт, импорт, показатели эффективности.

*Bohdaniuk E.V., PhD
Senior lecturer
department of Statistics and Economic Analysis
Andreeva A.O.
student
economic faculty
National University of Life and
Environmental Sciences of Ukraine
Ukraine, Kiev*

THE THEORETICAL BASIS OF ANALYSIS OF EXPORT AND IMPORT OPERATIONS

Annotation: The article discusses the theoretical foundations of the analysis of export-import operations. The main indicators of the effectiveness of export-import operations at the enterprise level are summarized.

Key words: foreign economic operations, export, import, performance indicators.

В современный период развития международных процессов в Украине созданы широкие возможности для ведения внешнеэкономической деятельности, наиболее распространенной формой которой является экспортно-импортные операции. Поэтому исследования показателей эффективности экспортно-импортных операций на уровне предприятия, выявление

основных проблем совершенствования стратегии экспортно-импортного потенциала, а также поиск путей их решения - актуальная тема для современных исследований.

Решетняк К.Э. [1, с.30] рассматривает экспортно-импортные операции как коммерческую деятельность, связанную с куплей-продажей товаров, имеющих материально-вещественную форму. При этом автор выделяет составляющие экспорта, которые статистически учитываются: вывоз из страны товаров, произведенных, выращенных или добытых в стране, а также товаров, ранее ввезенных, переработка которых происходила под таможенным контролем; вывоз за границу ранее ввезенного товара, не был там переработанный (реэкспорт). Составляющими импорта, учитываемых статистикой являются: ввоз в страну товаров иностранного происхождения непосредственно из страны-производителя, или страны-посредника для личного потребления и переработки с целью потребления внутри страны, или же с целью вывоза из нее; ввоз товаров из свободных зон или приписных складов; ввоз из-за границы ранее вывезенных отечественных товаров, не подвергшихся там переработке (реимпорт).

Кузьменко С.С. считает, что эффективность организации экспортно-импортных операций зависит от функционирования предприятия в целом. Так, автор утверждает, что организация экспортных операций зависит от квалификации менеджера по продажам, от выбранной маркетинговой политики, от деятельности агентов по поиску рынков сбыта, от качества цены продукции, от затрат на организацию экспортных операций. Эффективность импортных операций зависит от правильного выбора поставщиков, от качества сырья, его цены и сроков поставки [2]. Экспортные возможности предприятий определяются, прежде всего, наличием конкурентоспособной на внешнем рынке продукции. В связи с этим, как отмечает автор [1, с.31], для предприятия целесообразно проведение анализа эффективности осуществления экспортных операций. Господин М.П. утверждает, что при осуществлении экспортно-импортных операций важной предпосылкой их успешного проведения является анализ эффективности потенциальных операций [3]. Автор считает целесообразным для анализа эффективности экспортно-импортной деятельности использовать коэффициенты эффективности, методика расчета которых осуществляется по формулам 1- 6. Для сравнения экспортной выручки и расходов, понесенных для осуществления операций экспорта рассчитывают базовый коэффициент эффективности экспорта [3]:

$$\text{Эб} = \text{Вэ} / (\text{Ст} + \text{Тр} + \text{Ор}), \quad (1)$$

где Эб – базовый коэффициент эффективности экспорта;

Вэ - выручка от экспорта;

Ст – себестоимость товара;

Тр – транспортные расходы;

Ор – организационные расходы.

Если Эб больше 1, то экспорт можно считать эффективным. Чем выше этот коэффициент, тем выше эффективность экспорта. Для анализа эффективности экспорта с точки зрения возможности альтернативной реализации товара внутри страны рассчитывается альтернативный коэффициент эффективности экспорта [3]:

$$\text{Эа} = (\text{Вэ} - \text{Ст} - \text{Тр} - \text{Ор}) / (\text{Вв} - \text{Ст}), \quad (2)$$

где Эа – альтернативный коэффициент эффективности экспорта;

Вв – внутренняя выручка (выручка от продажи товара на национальном рынке).

Если Эа больше 1, то экспорт эффективен. Обязательным условием является то, что вся выручка от реализации и расходы должны быть представлены в одной валюте. Для того, чтобы импорт товара был выгодным, прибыль от проведения импортной операции должен превышать расходы. Относительным показателем, является коэффициент импорта товаров потребления [3]:

$$\text{Эи} = \text{Вв} / (\text{Со} + \text{Тр} + \text{Ор}), \quad (3)$$

где Эи – альтернативный показатель эффективности импорта товаров потребления;

Со – стоимость отечественного товара, аналогичного импортному.

При осуществлении импортных операций товаров для производства, следует принимать во внимание стоимость их обслуживания и использования в процессе производства фирмой, занимающейся их импортом. Чтобы проанализировать эффективность импорта товаров именно для последующей их переработки определяют базовый альтернативный коэффициент эффективности [3]:

$$\text{ЕитвБ} = \text{Втпр} / (\text{Си} + \text{Тр} + \text{Ор} + \text{Зтпр}), \quad (5)$$

где ЕитвБ – базовый коэффициент эффективности импорта товаров для производства;

Втпр - выручка от использования товара производства;

Зтпр - затраты на использование товара производства.

Импорт товара будет считаться эффективным, если базовый коэффициент импорта товаров для производства будет больше 1. Для оценки альтернатив использования отечественных товаров рассчитывается альтернативный коэффициент эффективности импорта товаров для производства [3]:

$$\text{ЭитпА} = (\text{Втпр} - \text{Си} - \text{Тр} - \text{Ор} + \text{Зтпр}) / (\text{Втпр} - \text{Со} - \text{Зтпр}), \quad (6)$$

ЭитпА – альтернативный показатель эффективности импорта товаров для производства.

Если коэффициент больше 1, то импорт товаров для производства эффективен. Таким образом, проведенное исследование утверждает, что самой распространенной формой осуществления внешнеэкономической деятельности предприятиями Украины является экспорт и импорт товаров и услуг. А для того, чтобы поиск путей совершенствования организации и повышения эффективности экспортно-импортных операций предприятия

занимал минимальное количество времени и собственных ресурсов не обходимо проведение предварительного анализа осуществленных торговых операций в прошлых периодах, который учитывает такой важный критерий анализа как эффективность экспортно-импортных операций от торговой деятельности.

Использованные источники:

1. Решетняк К.Э. Экспортно-импортные операции как основа внешнеэкономической деятельности предприятия / К.Е. Решетняк // Управление развитием. - 2017. - №3. - С. 30 - 32.
2. Кузьменко С.С. Организация экспортно-импортных операций на уровне предприятия и пути ее совершенствования [Электронный ресурс]. - Режим доступа: www.rusnauka.com/5_NTSB_2007/Economics/20281.doc.htm.
3. М.П. Господин, В.И. Торкатюк, А.С. Воронина «Экономика и предпринимательство» - Харьков: ХНАГХ, 2018. - 56 с

*Бодина М.С.
студент магистратуры
3 курс, экономический факультет
профиль «Бухгалтерский учёт, анализ и аудит»
Мордовский государственный университет
имени Н.П. Огарёва
Россия, г. Саранск*

ТРАНСФОРМАЦИЯ МЕТОДИКИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЁТА В КАЗЁННЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Аннотация: Данная статья посвящена развитию методики бухгалтерского учёта в казённых учреждениях в соответствии с федеральными стандартами, применимыми для учёта и отчётности с 2019 года. Статья затрагивает правовые особенности, а также специфику деятельности казённых учреждений. Приведены первые федеральные стандарты, введённые в 2018 году, а также распределение применения других стандартов в будущем. Рассмотрены основные положения следующих федеральных стандартов для госсектора: «Учётная политика, оценочные значения и ошибки», «События после отчётной даты», «Доходы», «Отчёт о движении денежных средств», «Влияние изменений курсов иностранных валют».

Ключевые слова: бюджетный учёт, доходы, изменения курсов иностранных валют, казённое учреждение, отчёт о движении денежных средств, события после отчётной даты, федеральные стандарты для организаций государственного сектора, учётная политика.

*Bodina M.S.
graduate student
3 year, Faculty of Economics
profile «Accounting, analysis and audit»
Mordovian State University named after N.P. Ogaryov
Russia, Saransk*

TRANSFORMATION OF ACCOUNTING METHODS IN STATE INSTITUTIONS

Annotation: This article is devoted to the transformation of accounting methodology in state institutions in accordance with federal standards applicable for accounting and reporting since 2019. The article deals with the legal peculiarities, as well as the specifics of the activities of the state institutions. The first federal standards introduced in 2018, as well as the distribution of application of other standards in the future, are given. The main provisions of the following federal standards for the public sector are considered: «Accounting

policy, estimated values and errors», «Events after the reporting date», «Revenues», «Cash flow report», «Impact of changes in foreign exchange rates».

Key words: budgetary accounting, income, Changes in foreign exchange rates, public institution, Cash flow report, Events after the reported date, Federal standards for public sector organizations, accounting policies.

Поскольку казённые учреждения, как участники бюджетного процесса, обладают особым правовым статусом, а также в связи со спецификой их деятельности бухгалтерский учёт в данных учреждениях имеет свои особенности. К таковым следует отнести: осуществление деятельности за счёт средств соответствующего бюджета на основании бюджетной сметы; ведение операций с бюджетными средствами через лицевые счета, открытые в органах казначейства; наличие права заниматься деятельностью, приносящей доходы, поступления от которых зачисляются в бюджет; отсутствие права заключения крупных сделок; запрет на осуществление деятельности с ценными бумагами; отсутствие права выступать учредителем (участником) юридических лиц и др.¹

В соответствии с ФЗ-402 «О бухгалтерском учёте» главным документом в области регулирования бухгалтерского учёта всех организаций являются федеральные стандарты бухгалтерского учёта.

В настоящее время Министерство финансов РФ осуществляет деятельность, которая направлена на совершенствование системы бухгалтерского учёта и отчётности организаций государственного сектора, в том числе и казённых учреждений.

На сегодняшний день введены 10 федеральных стандартов для организаций государственного сектора (СГС). Принятие остальных 19 стандартов планируется распределить на 2020 и 2021 года.²

Первые пять федеральных стандартов введены в 2018 году. Они затронули область учёта основных средств, аренды, обесценения активов, предоставления бухгалтерской (финансовой) отчётности, а также концептуальные основы учёта и отчётности в государственных организациях.

В 2019 году вступили в силу такие федеральные стандарты как: «Учётная политика, оценочные значения и ошибки», «Доходы», «События после отчётной даты», «Отчёт о движении денежных средств», «Влияние изменений курсов иностранных валют».

Рассмотрим основные положения нововведённых стандартов применимых к бухгалтерскому учёту и отчётности казённых учреждений.

Роль учётной политики в казённом учреждении непрерывно возрастает

¹ Бюджетный кодекс РФ от 31.07.1998 г. № 145-ФЗ (ред. от 01.09.2019)

² Приказ Минфина России от 11.03.2013 № 26н (ред. от 27.03.2014) «Об утверждении Правил подготовки и уточнения программы разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета, за исключением программы разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета для организаций государственного сектора».

при применении стандартов в бюджетных учреждениях. В соответствии СГС «Учётная политика, оценочные значения и ошибки» казённое учреждение обязано опубликовать копию документа или прописать основные направления бухгалтерского учёта на официальном сайте учреждения. Также новый стандарт определяет ответственное лицо за составление учётной политики. Таковым в казённом учреждении может быть главный бухгалтер или же иной работник, на которого были возложены обязанности по ведению бухгалтерского учёта.

Кроме того, стандарт вводит новый термин «оценочные значения», который следует применять в случаях невозможного либо затруднительного получения конкретного значения. Так, согласно СГС «Учётная политика, оценочные значения и ошибки», казённое учреждение в качестве оценочного значения может использовать, к примеру, величины амортизационных отчислений.

Также нововведенный стандарт вводит такие понятия как: перспективное и ретроспективное применение изменённой учётной политики. Различие данных показателей заключается в том, что в первом случае изменённая учётная политика казённого учреждения применяется после внесения в неё поправок, а во втором случае производится корректировка сравнительных показателей бухгалтерской отчётности за предшествующие годы.

Кроме того, в положениях СГС «Учётная политика, оценочные значения и ошибки» определён порядок исправления ошибок в бухгалтерском учёте в зависимости от периода обнаружения неточности и её существенности. Важно отметить, что ранее законодательство не содержало каких-либо положений о правилах отражения событий после отчётной даты. Такие решения казённых учреждения принимали самостоятельно и закрепляли в учётной политике.

Руководствуясь положениях СГС «События после отчётной даты» казённые учреждения все события после отчётной даты обязаны подразделять на 2 группы: подтверждающие и указывающие на условия хозяйственной деятельности. Так, к первой категории, к примеру, следует относить обнаружение документального свидетельства о безнадёжности дебиторской задолженности, а ко второй - существенное поступление или выбытие активов, связанное с операциями, инициированными в отчётном периоде. Всё это накладывает отпечаток на их отражение в бухгалтерском учёте. Учёт первой категории производится путём дополнительной бухгалтерской записью либо способом «Красное сторно» и дополнительной бухгалтерской записью последним днём отчётного периода. Учёт второй категории казённые учреждения должны осуществлять путём выполнения записей в периоде, следующим за отчётным.

Событие после отчётной даты в стандарте называется существенным, если информация, раскрываемая о нём в отчётности, является существенной. При этом, критерии для оценки существенности не установлены. Поэтому

решение о степени значения информации казённое учреждение принимает самостоятельно с учётом требований к бухгалтерской, бюджетной и финансовой отчётности.

Существенное событие после отчётной даты подлежит отражению независимо от положительного или отрицательного его характера для отчётности казённого учреждения.³

Для учёта доходов, а также для раскрытия информации о них в отчётности казённые учреждения с 2019 года должны руководствоваться положениями СГС «Доходы». Однако, данный стандарт неприменим при продаже ОС или НМА, при получении безвозмездных поступлений, арендных платежей, и в иных случаях

В соответствии с приказом №157н группировка доходов осуществлялась по синтетическим группам аналитического счёта объекта учета. Теперь доходы казённого учреждения следует разделять на две учётные группы:

- доходы от обменных операций;
- доходы от необменных операций.

Кроме того, согласно данному стандарту казённое учреждение обязано формировать резерв под сомнительную задолженность по доходам. Также следует прописать периодичность формирования данного резерва и правила его расчёта. В целях определения сомнительной задолженности при инвентаризации комиссия по поступлению и выбытию активов оформляет необходимые документы (прописанные в учётной политике).

В соответствии с положениями нововведённого стандарта казённым учреждениям следует оценивать доход в полной сумме ожидаемого поступления экономических выгод, находящихся в активе. Чтобы определить сумму дохода необходимо сделать корректировку на сумму льгот и скидок. В случае поступления денежных средств в срок не более 12 месяцев с даты признания дохода казённые учреждения также делают корректировку в соответствии со ставкой дисконта.⁴

СГС «Отчёт о движении денежных средств» устанавливает общие правила и требования к составлению этого вида отчётности. В соответствии с положениями стандарта казённое учреждение определяет денежные потоки в зависимости от экономической сущности: (от текущих, инвестиционных или финансовых операций).

Денежные потоки, которые не могут быть однозначно классифицированы в соответствии с требованиями стандарта, казённые учреждения классифицируют как денежные потоки от текущих операций.⁵

³ Приказ Минфина России от 30.12.2017 № 275н «Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора «События после отчетной даты»

⁴ Приказ Минфина России от 27.02.2018 № 32н «Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора «Доходы»

⁵ Приказ Минфина России от 30.12.2017 № 278н «Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора «Отчет о движении денежных средств»

Как и прежде форму следует заполнять в разрезе кодов КОСГУ, с учётом аналитических данных по видам поступлений и выбытий, отражённых в бухгалтерском учёте. Однако положение о составлении отчёта о движении денежных средств в части отражения информации о финансовых инструментах вступят в действие с отсрочкой и станут обязательными только к отчётности 2020 года. Форма отчёта для казённых учреждений устанавливается Инструкцией №191н.

СГС «Влияние изменений курсов иностранных валют» определяет единый порядок пересчёта стоимости объектов бухгалтерского учёта казённых учреждений из иностранной валюты в рубли. Так, к примеру, пересчёт стоимости активов и обязательств производится по курсу отчётной даты, а пересчёт доходов и расходов следует отражать по средней величине курсов либо по курсу на дату совершения операций.

Казённые учреждения должны раскрыть сумму курсовых разниц в составе финансового результата, а также информацию о применяемом методе пересчёта стоимости объектов и его изменении в пояснительной записке учреждения.⁶

Таким образом, основные изменения бухгалтерского учёта казённых учреждений заключаются в постепенном перемещении методологии бухгалтерского (бюджетного) учёта из Инструкции № 162н в федеральные стандарты. Действующий План счетов бюджетного учёта для казённых учреждений сохраняется, однако расширяется за счёт дополнительных счетов и, соответственно, новых бухгалтерских записей, которые необходимы для отражения объектов бухгалтерского учёта в соответствии с федеральными стандартами.

Использованные источники:

1. Бюджетный кодекс РФ от 31.07.1998 г. № 145-ФЗ (ред. от 01.09.2019);
2. Приказ Минфина России от 30.12.2017 № 274н «Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора «Учетная политика, оценочные значения и ошибки»;
3. Приказ Минфина России от 30.12.2017 № 275н «Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора «События после отчетной даты»;
4. Приказ Минфина России от 27.02.2018 № 32н «Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора «Доходы»;
5. Приказ Минфина России от 30.12.2017 № 278н «Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора «Отчет о движении денежных средств»;

⁶ Приказ Минфина России от 30.05.2018 № 122н «Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора «Влияние изменений курсов иностранных валют»;

6. Приказ Минфина России от 30.05.2018 № 122н «Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета для организаций государственного сектора «Влияние изменений курсов иностранных валют»;
7. Приказ Минфина России от 11.03.2013 № 26н (ред. от 27.03.2014) «Об утверждении Правил подготовки и уточнения программы разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета, за исключением программы разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета для организаций государственного сектора».

*Боженко Е.П.
студент магистратуры
2 курс, Институт экономики и менеджмента
Томский государственный университет
Россия, г. Томск*

**ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ
СЛУЖАЩИХ КАК МЕХАНИЗМ ФОРМИРОВАНИЯ
КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ОРГАНОВ
ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ**

Аннотация: Отлаженный механизм организации профессионального развития государственных гражданских служащих Российской Федерации обеспечивает непрерывное повышение общего уровня их компетентности и гарантирует успешное достижение целей и решение задач, стоящих перед государственным органом. В статье рассмотрены основные законы, затрагивающие порядок профессионального развития, изучены основные тенденции и практики субъектов РФ в организации профессионального развития государственных гражданских служащих и выявлены проблемы.

Ключевые слова: профессиональное развитие, дополнительное профессиональное образование, знания и умения, государственные гражданские служащие, государственная служба.

*Bozhenko S.P.
Graduate student
Institute of Economics and Management
Tomsk State University
Tomsk, Russia*

**PROFESSIONAL DEVELOPMENT OF STATE SERVANTS AS A
MECHANISM FOR FORMING PERSONNEL POTENTIAL OF PUBLIC
ADMINISTRATION**

Annotation: A well-functioning mechanism for organizing the professional development of state civil servants of the Russian Federation ensures a continuous increase in the general level of their competence and ensures the successful achievement of the goals and the solution of the tasks facing the state body. The article discusses the basic laws affecting the order of professional development, explores the main trends and practices of the constituent entities of the Russian Federation in organizing the professional development of public civil servants, and identifies problems.

Key words: professional development, additional professional education, knowledge and skills, public servants, public service.

Актуальность исследуемой темы обусловлена тем, что существующая система профессионального развития кадров органов государственной власти на практике не обеспечивает в полной мере повышение уровня профессионализма государственных служащих и результативности их профессиональной деятельности в соответствии с запросами общества и времени[6].

В связи с этим, повышение профессионализма кадров органов государственной власти посредством системы дополнительного профессионального образования является одним из ключевых направлений развития государственной гражданской службы.

Сфера профессионального развития государственных гражданских служащих регулируется множеством нормативно-правовых актов. Так, Федеральный закон «О государственной гражданской службе Российской Федерации» закладывает основное понятие профессионального развития гражданского служащего[1]. Указ Президента Российской Федерации «О профессиональном развитии государственных гражданских служащих Российской Федерации» устанавливает порядок осуществления профессионального развития и основные мероприятия по профессиональному развитию госслужащих[3]. Указ Президента Российской Федерации «Об основных направлениях развития государственной гражданской службы Российской Федерации на 2019 - 2021 годы» предусматривает внедрение новых форм профессионального развития государственных гражданских служащих, в том числе предусматривающих использование информационно-коммуникационных технологий, как одно из основных направлений развития государственной гражданской службы Российской Федерации на 2019 – 2021[2].

По мнению Борщевского Г.А., несмотря на наличие множества нормативно-правовых актов в сфере профессионального развития государственных гражданских служащих, вопросы развития данной системы, определение приоритетов и целевых показателей эффективности и результативности освещено не в полной мере[5].

Учитывая современные подходы к вопросам профессионального развития персонала, органы власти субъектов Российской Федерации постепенно внедряют новые формы дополнительного профессионального образования, а также на системной основе проводят иные мероприятия по профессиональному развитию с учетом специфики деятельности гражданских служащих.

Так, Правительство Воронежской области и Администрация городского округа города Воронеж реализуют практико-ориентированный подход к развитию компетенций управления изменениями и формированию команды лидеров изменений для решения задач реформы современного государственного управления[4]. Данный подход позволяет применить технологии интеграции обучения в практическую деятельность (обучение действием) и интегрировать обучение с приоритетными и

стратегическими целями развития региона, в результате чего лидеры, обладающие мотивацией и компетенциями берутся за самые сложные и амбициозные проекты. Благодаря такой практике возможно разработать действительно реализуемый проект и получить поддержку курирующих ведомств.

Заслуживает внимания проект «Золотое кольцо: экспресс профессионалов», реализованный в Ивановской, Владимирской, Костромской и Ярославской областях, в целях обеспечения непрерывного профессионального развития кадров, обмена опытом, выявления лучших практик управления, а так же мотивации и поддержки перспективных специалистов. Государственные гражданские служащие принимают участия в различных межрегиональных мероприятиях, тем самым развиваясь в таких направлениях как цифровая экономика, промышленность и инвестиции, экология, здравоохранение, образование[4].

По мнению Нуриевой И.И. изучение опыта практики организации профессионального развития государственных гражданских служащих представляет собой важный процесс, позволяющий избежать ошибок и заблуждений при управлении государственной службой Российской Федерации [7], но при этом каждому органу власти необходимо учитывать собственный опыт и традиции, выработать уникальные методы, способствующие формированию эффективного института государственной службы в соответствии с социально-экономическим развитием России и конкретных территорий.

В настоящее время, по данным Федеральной службы государственной статистики доля обучившихся по программам профессиональной переподготовки с 2005 по 2015 года имела тенденцию к снижению, но с 2015 года наблюдается небольшой рост[8]. Уменьшение востребованности программ профессиональной переподготовки связано, с одной стороны, с усиливающейся потребностью государственных гражданских служащих оперативно, без длительного отрыва от профессиональной деятельности проходить обучение, а с другой стороны – появлением возможности обучиться на магистерских программах высшего образования.

Сравнительный анализ востребованности образовательных программ дополнительного профессионального образования по уровням управления позволяет сделать вывод, что на федеральном уровне наиболее востребованы программы с правовой, организационно-экономической и планово-финансовой направленностью, в то время как на уровне субъектов федерации наиболее востребованы программы управленческой направленности и программы, связанные с отраслевой и территориальной спецификой [8].

Выявленные закономерности обусловлены спецификой реализуемых функций и решаемых задач государственными гражданскими служащими на соответствующих уровнях государственного управления. В этой связи, приведенные данные еще раз доказывают, что специфика профессиональной

деятельности государственных гражданских служащих непосредственным образом влияет на выбор программ дополнительного профессионального образования.

Для повышения эффективности системы профессионального развития государственных гражданских служащих, на наш взгляд, целесообразно:

- совершенствование механизма осуществления профессионального развития государственных гражданских служащих на основе опыта и уникальных методов, выработанных в субъектах Российской Федерации;

- обеспечение соотношения программ обучения со спецификой профессиональной деятельности государственных гражданских служащих;

- формирование содержания образовательных программ по уровням и направлениям подготовки специалистов, бакалавров, магистров исходя из квалификационных требований к должностям государственной гражданской службы;

- участие государственных органов в формировании содержания образовательных стандартов и программ.

Для решения проблемы качества, структуры и методологии профессионального развития государственных гражданских служащих целесообразно обеспечить функционирование единого специализированного информационного ресурса (образовательной платформы), которая позволит гражданским служащими самостоятельно и дистанционно изучать методические, аналитические и иные материалы образовательного характера, а так же разработать в рамках образовательной платформы сервис, по осуществлению интерактивного наставничества по отдельным направлениям профессиональной служебной деятельности.

Использованные источники:

1. О государственной гражданской службе Российской Федерации [Электронный ресурс]: федеральный закон от 27.07.2004 № 79-ФЗ // Гарант: информационно-правовой портал. – Электрон.дан. – М., 2018. – URL: <http://www.garant.ru> (дата обращения 10.11.2019).

2. Об основных направлениях развития государственной гражданской службы Российской Федерации на 2019 - 2021 годы [Электронный ресурс]: указ Президента Рос. Федерации от 24.06.2019 №288 // КонсультантПлюс : справ.правовая система. – Электрон.дан. – М.,2019. – URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 10.11.2019).

3. О профессиональном развитии государственных гражданских служащих Российской Федерации [Электронный ресурс]: указ Президента Рос. Федерации от 21.02.2019 № 68 // КонсультантПлюс :справ.правовая система. – Электрон.дан. – М.,2019. – URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 10.11.2019).

4. База данных «Лучшие кадровые практики в системе государственного и муниципального управления» (2015-2018 годы) / Кадровые практики 2018 года// Министерство труда и соц. защиты Рос. Федерации: офиц. сайт. –

- Электрон.дан. – М., 2019. – URL: <https://rosmintrud.ru/ministry/programms/gossluzhba/17/1/2018> (дата обращения: 13.11.2019).
5. Борщевский Г.А. Современные приоритеты профессионального развития государственных гражданских служащих / Г.А. Борщевский, Н.Н. Калмыкова // Artadministration (Искусство управления). - 2017. - Т. 9 - №4. - С. 550-569.
6. Мирошников С.Н. Совершенствование системы дополнительного профессионального образования государственных гражданских служащих Российской Федерации / С.Н. Мирошников, Е.С. Чаркина // Управленческое консультирование. - 2017. - №1. -Электрон.дан: URL <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 12.11.2019).
7. Нуриева И. И. Современные проблемы профессионального развития государственных гражданских служащих // Молодой ученый. — 2018. - №41. - С. 133-135. -Электрон.дан: URL <https://moluch.ru/archive/227/53036/> (дата обращения: 12.11.2019).
8. Федеральная служба государственной статистики: официальный сайт. – Электрон.дан. – М.,2019. – URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения 13.11.2019)

*Бойко Е.А.
старший преподаватель
Абакаров А.Ш.
студент магистратуры
ОУ ВО «Южно-Уральский
технологический университет»
Россия, г. Новый Уренгой*

СУЩНОСТЬ, ЗНАЧЕНИЕ И ПОДДЕРЖКА МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РОССИИ

Аннотация: Малый бизнес является одним из видов предпринимательской деятельности, оказывающий существенное влияние на эффективность функционирования более крупных субъектов предпринимательства, также способствует формированию конкурентной среды и в меньшей степени монополизирован. В связи с этим со стороны государства разрабатывается ряд мер по поддержке малого и среднего предпринимательства, прежде всего, с точки зрения финансов.

Ключевые слова: предпринимательство, значение, поддержка, государство, регулирование.

*Boyko E. A.
senior lecturer
Abakarov A. Sh.
graduate student
South-Ural technological University
Russia, Novy Urengoy*

THE ESSENCE, IMPORTANCE AND SUPPORT OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES IN RUSSIA

Annotation: Small business is one of the types of entrepreneurial activity that has a significant impact on the efficiency of functioning of larger business entities, also contributes to the formation of a competitive environment and is less monopolized. In this regard, the state is developing a number of measures to support small and medium-sized businesses, primarily from the point of view of Finance.

Key words: entrepreneurship, value, support, state, regulation.

Понимание роли малого и среднего предпринимательства требует ясного представления о том, какое место оно занимает в экономике страны и какими отличительными особенностями, преимуществами и недостатками обладает.

Малое и среднее предпринимательство является важным социально-

экономическим институтом в развитых национальных экономических системах. Кроме того, малое и среднее предпринимательство отчасти является экономической основой для существования среднего класса в современных теориях стратификации общества.

Предприятия с одними и теми же характеристиками деятельности в одной стране могут быть объектом программ государственной поддержки, а в другой стране на них не обращается внимание со стороны государства¹.

Существует множество определений данного понятия, трактуемых различными авторами. Некоторые из них представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Определение понятия «малый и средний бизнес» с различных точек зрения

| Автор | Используемое понятие |
|--|--|
| Федеральный закон от 24 июля 2007 года № 209-ФЗ | Хозяйствующие субъекты (юридические лица и индивидуальные предприниматели), отнесенные в соответствии с условиями, установленными настоящим Федеральным законом, к малым предприятиям, в том числе к микропредприятиям, и средним предприятиям, сведения о которых внесены в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства |
| Ефимцева Т.В. | Одна из форм предпринимательства, характеризующаяся тем, что члены предпринимательской деятельности являются собственниками и работниками своих предприятий. |
| Вахрушева О.Б. | Особенный сектор экономики, который создает материальные блага при наименьшем привлечении различного рода материальных ресурсов и наибольшем привлечении человеческого труда |
| Золотов А.А. | Круг лиц, связанных личными неимущественными и имущественными правами и обязанностями, вытекающими из общих целей и задач. |
| Конюхов А.В. | Вид бизнеса, в котором основным субъектом является сам предприниматель, который эффективно соединяет факторы производства при собственной инициативе и риске для получения прибыли (предпринимательского дохода) |
| Лукаевич И.Я. | Бизнес, опирающийся на предпринимательскую деятельность небольших фирм, малых предприятий, формально не входящих в объединения |
| Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. | Предпринимательская деятельность в небольших масштабах; под субъектами малого предпринимательства понимаются физические лица, занятые предпринимательством без образования юридического лица, а также небольшие коммерческие организации. |

Необходимо отметить, что термин «малый и средний бизнес» указывает, прежде всего, на размер предприятия. Следовательно, это и является его основной отличительной особенностью как экономической категории.

Рассмотренные выше определения практически не учитывают данный аспект. Кроме того, определение малого и среднего бизнеса должно учитывать законодательные требования, к которым относятся именно

¹ Варагина А. Е. Исследование роли малого и среднего бизнеса в России // Молодой ученый. – 2018. – №24. – С. 119-124.

критерии выделения данной категории предпринимателей, прежде всего, по численности работников и по объему выручки от продаж.

Исходя из этого, на основании проанализированных понятий малого и среднего бизнеса у различных авторов, было сформулировано собственное определение данной категории.

Под малым и средним предпринимательством следует понимать такую форму предпринимательства, которая подразумевает небольшие объемы производства и численности работников в сравнении с крупными фирмами, а также требует поддержки со стороны государства ввиду ограниченности финансовых и производственных ресурсов.

В России, начиная с середины 90-х годов XX века, малому и среднему бизнесу уделяется большое внимание. Результатом явился Федеральный Закон «О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации» №88-ФЗ, который был принят в 1995 году.

В процессе совершенствования норм законодательства был разработан и принят новый закон, который регулировал основные положения в части государственной поддержки и развития малого и среднего бизнеса в России – это Федеральный закон от 24.07.07 года № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», действующий по сей день.

Инфраструктуру поддержки СМП составляют коммерческие и некоммерческие организации, осуществляющие свою деятельность или привлеченные в качестве поставщиков в целях размещения заказов на поставки товара для государственных нужд при одновременной реализации федеральных, региональных, муниципальных программ развития и поддержки.

Для реализации государственной политики в области развития малого и среднего предпринимательства в РФ Федеральным законом №209-ФЗ устанавливаются возможные формы (рис. 1).

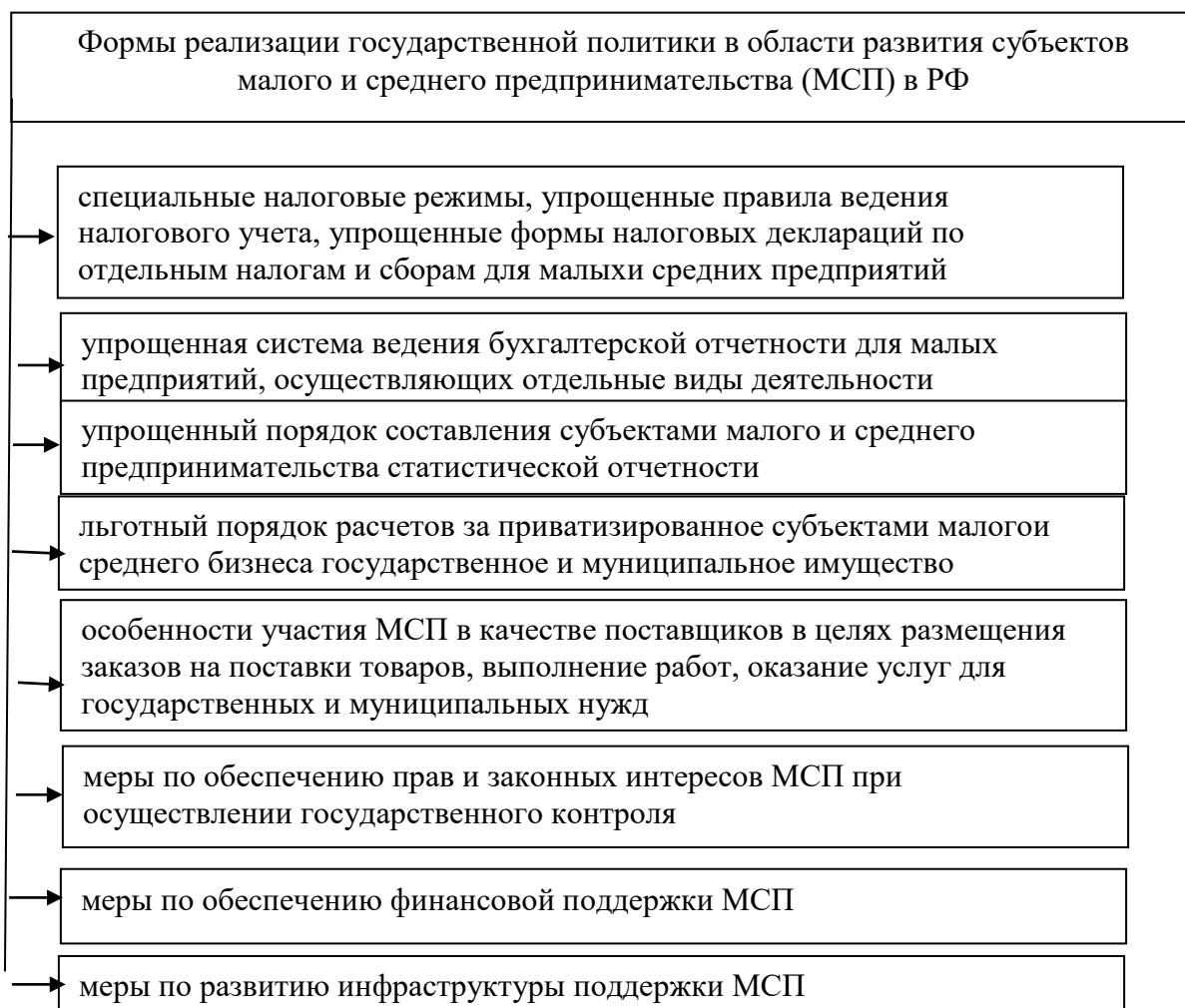


Рисунок 1 - Формы государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации

Кроме того, инфраструктура поддержки МСП включает центры и агентства по развитию предпринимательства, государственные и муниципальные фонды поддержки предпринимательства, фонды содействия кредитованию (гарантийные фонды, фонды поручительства), акционерные инвестиционные фонды и закрытые паевые инвестиционные фонды, привлекающие инвестиции для субъектов малого и среднего предпринимательства, технопарки, научные парки, инновационно-технологические центры, бизнес-инкубаторы, палаты и центры ремесел, центры поддержки субподряда, маркетинговые и учебно-деловые центры, агентства по поддержке экспорта товаров, лизинговые компании, консультационные центры и иные организации².

Основные виды поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства в России представлены на рисунке 2.

² Гончарук А.А. Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства // Вопросы науки и образования. – 2018. - №7. – С.42-49.

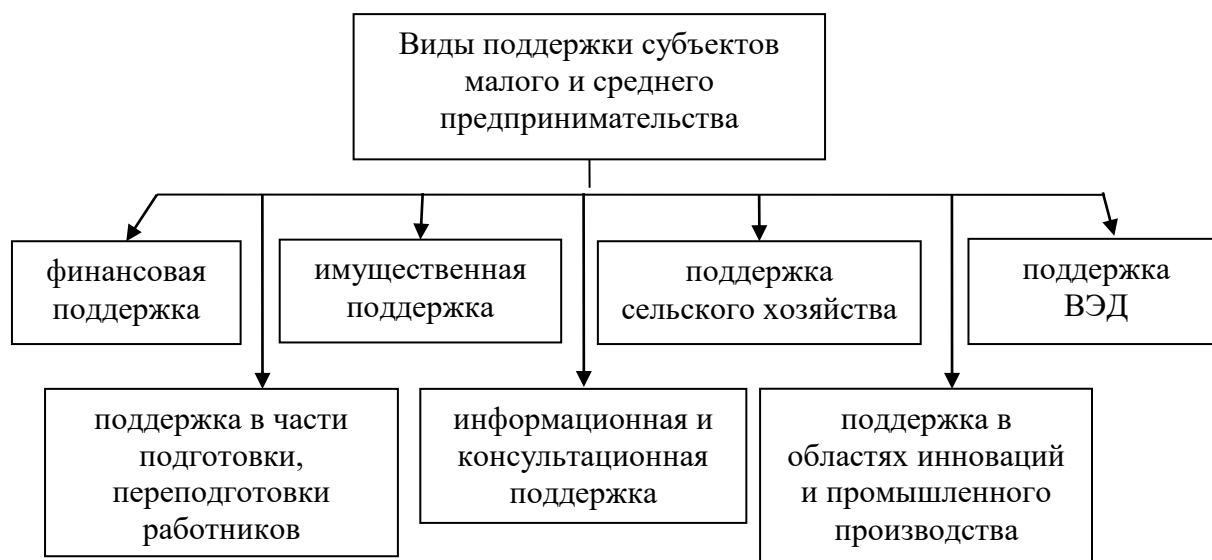


Рисунок 2 - Виды поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства в России

Таким образом, задачей государственной политики в сфере деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации является государственная поддержка и создание благоприятных экономических условий для развития малого бизнеса в стране.

Использованные источники:

1. Варагина А. Е. Исследование роли малого и среднего бизнеса в России // Молодой ученый. – 2018. – №24. – С. 119-124.
2. Гончарук А.А. Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства // Вопросы науки и образования. – 2018. - №7. – С.42-49

*Бойко Е.А.
старший преподаватель
Абакаров А.Ш.
студент магистратуры
ОУ ВО «Южно-Уральский
технологический университет»
Россия, г. Новый Уренгой*

СОВРЕМЕННАЯ СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РФ

Аннотация: Сложная экономическая ситуация, сложившаяся на сегодняшний день в России, сопровождающаяся ограничениями импорта и экспорта, диктует существенное повышение роли предприятий малого и среднего предпринимательства. В Российской Федерации на сегодняшний день ведется активная работа на государственном уровне по созданию условий для развития малого и среднего предпринимательства.

Ключевые слова: малый и средний бизнес, регулирование, поддержка, эффективность.

*Boyko E. A.
senior lecturer
Abakarov A. Sh.
graduate student
South-Ural technological University
Russia, Novy Urengoy*

MODERN SYSTEM OF STATE SUPPORT OF SMALL AND MEDIUM ENTERPRISES IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The difficult economic situation in Russia today, accompanied by restrictions on imports and exports, dictates a significant increase in the role of small and medium-sized enterprises. The Russian Federation is currently actively working at the state level to create conditions for the development of small and medium-sized businesses.

Key words: small and medium business, regulation, support, efficiency.

Нормально функционирующий рыночный механизм в состоянии сам расставить приоритеты, необходимо лишь осуществлять дозированную его коррекцию в рамках политики поддержки и развития малого и среднего предпринимательства. Благодаря этому данная политика органично включается в общий контекст государственного регулирования.

Опыт подавляющего большинства зарубежных стран показывает, что

государственная политика в отношении малого и среднего предпринимательства является важным направлением социально-экономической политики государства в целом в соответствии с основными национальными интересами. Она строится по принципу создания наиболее благоприятных условий для развития сектора малого и среднего предпринимательства, в частности в направлениях, которые имеют максимальный социально-экономический эффект по стране или региону, либо в совокупности стран.

Для осуществления государственной политики применяется специальное законодательство, регулирующее весь комплекс вопросов поддержки малого бизнеса; реализуется система государственных программ финансового, технологического, внешнеэкономического, информационного, консультационного, кадрового содействия малым предприятиям с использованием централизованных источников и особых схем финансирования.

В Российской Федерации на сегодняшний день ведется активная работа по созданию условий для развития малого и среднего предпринимательства. На рисунке 1 представлена доля малого и среднего предпринимательства в ВВП страны.

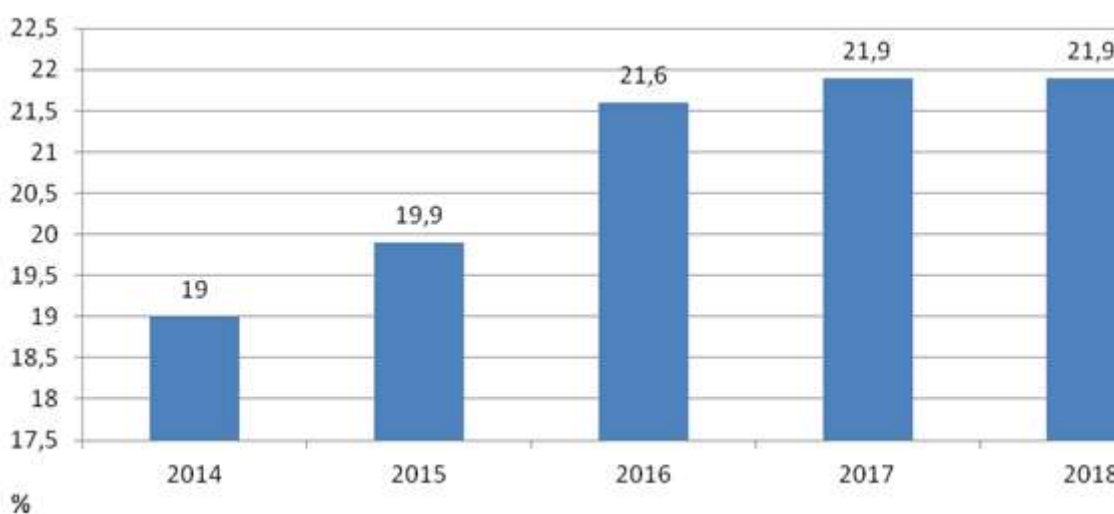


Рисунок 1 – Доля малого и среднего предпринимательства в ВВП России в 2014-2018 гг.¹

Доля малого и среднего предпринимательства в ВВП в 2014 году составляла 19,0% и увеличилась к 2017 году до 21,9%. По оценкам экспертов, в 2018 году исследуемый показатель не изменился, что обусловлено замедлением развития сектора малого и среднего предпринимательства.

Несмотря на рост доли малого и среднего предпринимательства в ВВП страны к 2017-2018 гг., данный показатель остался на низком уровне в

¹ Росстат впервые раскрыл долю малого и среднего бизнеса в экономике // РБК . – Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/05/02/2019/5c5948c59a794758389cfd7>. – Дата обращения 05.11.2019.

сравнении с другими странами, что отражено на рисунке 2.

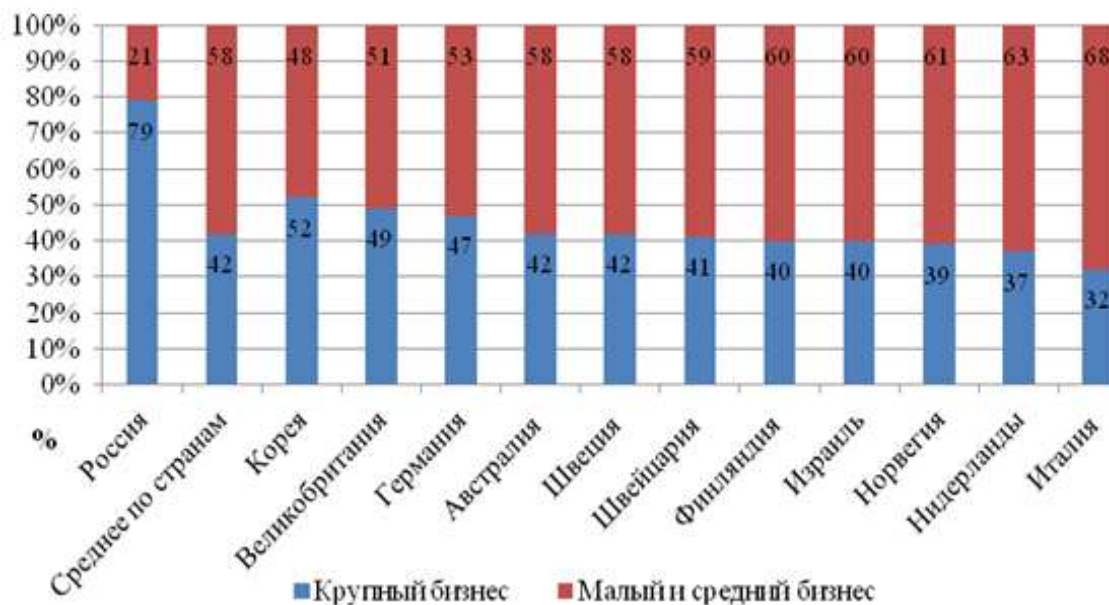


Рисунок 2 – Доля малого и среднего предпринимательства в ВВП стран в сравнении с Россией²

Представленные данные свидетельствуют о существенной роли, которая отводится малому и среднему предпринимательству в экономиках других стран. А с другой стороны, это демонстрирует очень низкий уровень малого и среднего предпринимательства в России, а также его большой потенциал для развития.

В июне 2016 г. Правительством РФ было издано Распоряжение №1083-р об утверждении «Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года».

В предыдущие годы программа малого и среднего предпринимательства доказала свою эффективность. Так, по расчетам Минэкономразвития России, при вложениях бюджета в размере 22 млрд. руб., доходы бюджета составляют 153 млрд., т.е. на каждый 1 рубль затрат было получено 7 рублей в виде дополнительных налоговых поступлений, при этом, вклад в ВВП составляет 39 рублей на 1 рубль вложений³.

Однако сегодня одна из самых системных и эффективных программ поддержки малого и среднего предпринимательства Минэкономразвития постоянно сокращается, если в 2015 году общий объем поддержки на 85 субъектов РФ составлял 16,9 млрд руб., то в 2018 году уже 5,02 млрд руб.

В 2017-2018 гг. при содействии АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства» осуществлялась поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства на

² Сектор малого и среднего предпринимательства: Россия и Мир // Исследование Института экономики роста им. Столыпина П.А. . – Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <http://stolypin.institute/wp-content/uploads/2018/07/issledovanie-ier-msp-27.07.18.pdf>. – Дата обращения 05.11.2019.

³ Сектор малого и среднего предпринимательства: Россия и Мир // Исследование Института экономики роста им. Столыпина П.А. . – Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <http://stolypin.institute/wp-content/uploads/2018/07/issledovanie-ier-msp-27.07.18.pdf>. – Дата обращения 05.11.2019.

федеральном и региональном уровне по следующим основным направлениям:

- федеральная финансовая программа поддержки малого и среднего предпринимательства;
- программа льготного кредитования;
- программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия;
- оказание поддержки субъектам МСП на базе организаций инфраструктуры, в частности⁴.

По информации, предоставленной субъектами Российской Федерации, федеральными органами исполнительной власти, органами исполнительной власти Российской Федерации, органами местного самоуправления, а также организациями инфраструктуры, поддержка оказана около 274,5 тысяч раз.

Получателями поддержки при этом стали 166,4 тыс. уникальных субъектов малого и среднего предпринимательства, из которых 50,6 тыс. субъектов малого и среднего предпринимательства (30,4%) воспользовались двумя и более видами поддержки⁵.

В таблице 1 представлена динамика кредитования малого и среднего бизнеса в России и уровень просроченной задолженности в 2011-2018 гг.

Динамика объема выданных кредитов малому и среднему бизнесу нестабильна на протяжении исследуемого периода. Сумма выданных кредитов увеличивается до 2014 года, далее наблюдается ее ежегодное сокращение вплоть до 2018 года в связи с кризисными явлениями в банковской сфере и экономике страны, а также снижением платежеспособности многих предприятий малого и среднего

Таблица 1 – Динамика кредитования малого и среднего предпринимательства РФ и уровень просроченной задолженности в 2011-2018 гг. (на конец года)

| Показатель | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 |
|--|------|------|------|------|------|------|------|-------|
| Сумма кредитов малому бизнесу, млрд. руб. | 4705 | 6006 | 6942 | 8065 | 7610 | 6351 | 4469 | 4252 |
| Сумма просрочки по кредитам малого бизнеса, млрд. руб. | 284 | 315 | 377 | 365 | 394 | 876 | 636 | 539 |
| Удельный вес просроченной задолженности, в % | 6,0 | 5,2 | 5,4 | 4,5 | 5,2 | 13,8 | 14,2 | 12,68 |

Объем выданных кредитов в 2018 году (4252 млрд. руб.) по сумме меньше аналогичного значения за 2011 год (4705 млрд. руб.). При этом доля просроченной задолженности на протяжении 2011-2015 гг. составляла в

⁴ Официальный сайт АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства». – Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <https://corpmsr.ru>. – Дата обращения 05.11.2019.

⁵ Материалы заседания Госсовета по развитию малого и среднего бизнеса // Официальный сайт Президента России. – Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <http://kremlin.ru/events/state-council/>. – Дата обращения 05.11.2019.

среднем 4-5%, а к 2016-2018 гг. возросла до 12-14%. Данные обстоятельства были обусловлены влиянием мирового финансового кризиса на все сферы экономической деятельности, который снизил платежеспособность субъектов экономики.

Несмотря на разнообразные меры государственной поддержки малого и среднего бизнеса, предприниматели по-прежнему называют такие проблемы для развития как высокий уровень налогообложения, высокий процент по кредиту, частые проверки, сложность бюрократических процедур, высокие финансовые затраты (тарифы, кредиты, аренда, земля). Все указанные проблемы являются объектами государственной поддержки малого и среднего бизнеса в России.

Всемирный банк (World Bank) проводит ежегодное глобальное исследование «Ведение бизнеса» и определяет рейтинг 183 стран мира по показателю создания ими благоприятных условий ведения бизнеса. В рамках проекта оцениваются и отслеживаются изменения нормативно-правовых актов, регулирующих деятельность местных, прежде всего малых и средних компаний, на протяжении всего их жизненного цикла – от создания и до ликвидации.

В таблице 2 представлены показатели степени благоприятности условий ведения малого бизнеса в России за 2017-2018 гг.

Таблица 2 – Показатели степени благоприятности условий ведения малого бизнеса в России за 2011-2018 гг.⁶

| Показатель | Позиция 2011 г. | Позиция 2017 г. | Позиция 2018 г. |
|---------------------------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| Регистрация бизнеса | 108 | 28 | 34 |
| Регистрация прав собственности | 51 | 10 | 12 |
| Уровень кредитования | 89 | 55 | 61 |
| Уровень налогообложения | 105 | 47 | 49 |
| Простота ликвидации предприятий | 103 | 58 | 65 |

в Российской Федерации согласно исследованиям Всемирного банка, в 2018 году ухудшились показатели по созданию наиболее благоприятных условий для ведения бизнеса по сравнению с 2017 годом.

Обобщая вышесказанное, составим таблицу 3, где представим выявленные проблемы в системе государственной поддержки малого и среднего предпринимательства России, а также предложенные направления их решения с точки зрения автора.

⁶ Горбатенко В.Б. Современные проблемы развития малого бизнеса // Научные записки молодых исследователей. – 2019. - №1. – С. 31-35.

Таблица 3 – Проблемы в системе государственной поддержки малого и среднего предпринимательства России, а также предложенные направления их решения

| Проблемы в системе государственной поддержки | Направления их решения |
|---|---|
| 1. Проблемы несовершенства и сложности налогообложения | 1. Снижение тарифов на взносы во внебюджетные фонды при упрощенной системе налогообложения предприятий малого и среднего бизнеса до 15%. 2. Расширение видов деятельности по Патентной системе налогообложения для отдельных регионов в зависимости от экономического развития отраслей (Северо-Кавказский федеральный округ и Дальневосточный федеральный округ). 3. Внедрение налоговой льготы в виде возможности производить не облагаемые налогом отчисления в резерв из прибыли в размере до 40% суммы прибыли до налогообложения (опыт Швеции и Германии), для субъектов МСП определенных видов деятельности (инновации, экспорт, сельское хозяйство) в отдельных регионах (Северо-Кавказский федеральный округ и Дальневосточный федеральный округ). |
| 2. Проблемы кредитования малого и среднего предпринимательства. | 1. Закрепление на законодательном уровне определенных лимитов по тому или иному региону с конкретным объемом финансирования в данном регионе, а также с указанием сроков его осуществления. 2. Внедрение института кредитного посредника (по опыту Франции). Функции кредитного посредника: контроль соблюдения соглашений банков с государством в части соблюдения ими обязательств по кредитованию бизнеса; помощь в разработке вариантов действия субъектов малого и среднего предпринимательства при отказе в кредите; контакт с правительством по поводу наиболее серьезных неразрешенных проблем. |
| 3. Проблемы доступности мер государственной поддержки. | 1. Создание общественной информационной службы в сфере малого и среднего предпринимательства (по опыту Китая). 2. Создание органа, осуществляющего оценку эффективности мер государственной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства – Общественный совет малого и среднего бизнеса (по опыту Великобритании). |
| 4. Административные и контрольно-надзорные проблемы. | Введение дифференциации уровня административных штрафов для субъектов микро-, малого и среднего предпринимательства. |

Предложенные меры позволят снизить налоговую нагрузку субъектов малого и среднего предпринимательства, повысить доступность кредитования, увеличить доступность и процент получателей государственной поддержки, в том числе в отдаленных регионах, решить проблемы поиска кадров субъектами малого и среднего предпринимательства, а также повысить уровень финансовой грамотности

начинающих предпринимателей.

Использованные источники:

1. Горбатенко В.Б. Современные проблемы развития малого бизнеса // Научные записки молодых исследователей. – 2019. - №1. – С. 31-35.
2. Материалы заседания Госсовета по развитию малого и среднего бизнеса // Официальный сайт Президента России. – Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <http://kremlin.ru/events/state-council/>. – Дата обращения 05.11.2019.
3. Официальный сайт АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства». – Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <https://corpmsp.ru>. – Дата обращения 05.11.2019.
4. Росстат впервые раскрыл долю малого и среднего бизнеса в экономике // РБК. – Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/05/02/2019/5c5948c59a794758389cfd7>. – Дата обращения 05.11.2019.
5. Сектор малого и среднего предпринимательства: Россия и Мир // Исследование Института экономики роста им. Столыпина П.А. – Электрон. текст. дан. – Режим доступа: <http://stolypin.institute/wp-content/uploads/2018/07/issledovanie-ier-msp-27.07.18.pdf>. – Дата обращения 05.11.2019.

Болдырева К.Е.
студент

2 курс, специальность «Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)»

*Техникум информационных технологий, экономики и права
Кемеровского института РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Конова И.Г.
преподаватель второй категории
Россия, г. Кемерово*

ПРОИСХОЖДЕНИЕ ТЕРМИНА «ЭКОНОМИКА»

Аннотация: В статье рассматривается происхождение экономики в стране. С древнейших времен люди пытались найти законы, по которым развивается экономика, найти и определить от чего зависят экономические понятия. Но чаще всего в результате этой деятельности формулировались субъективные принципы развития еще далеких от совершенства экономических систем, верные только для определенного времени. Истоки экономической науки следует искать в учениях мыслителей древнего мира: странах Древнего Востока, Древней Греции, Древнего Рима.

Ключевые слова: экономика, экономическая теория, меркантилизм, социализм, капитализм.

Boldyreva K. E.
student

*2nd year, specialty «Economics and accounting (by industry)»
Technical school of information technologies*

*Economics and law of
Kemerovo Institute of PRUE. G. V. Plekhanov
scientific director: Konova I.G.
teacher of the second category
Russia, Kemerovo*

ORIGIN OF THE TERM «ECONOMY»

Annotation: The article discusses the origin of the economy in the country. Since ancient times, people have tried to find the laws by which the economy develops, to find and determine what economic concepts depend on. But most often, as a result of this activity, subjective principles of development of economic systems still far from perfect were formulated that were true only for a certain time. The sources of economic science should be sought in the teachings of thinkers of the ancient world: countries of the Ancient East, Ancient Greece, Ancient Rome.

Key words: economics, economic theory, mercantilism, socialism, capitalism.

С древнейших времен люди пытались найти законы, по которым развивается экономика, найти и определить от чего зависят экономические понятия. Но чаще всего в результате этой деятельности формулировались субъективные принципы развития еще далеких от совершенства экономических систем, верные только для определенного времени. С накоплением опыта появляются и экономические теории, все более полезные с практической точки зрения. Как наука экономика представляет собой учение о хозяйстве, способах его ведения людьми[1].

В любом случае экономика опирается на знания, накопленные человеком в области хозяйствования, результаты исследовательского труда многих и многих поколений. Истоки экономической науки следует искать в учениях мыслителей древнего мира: странах Древнего Востока, Древней Греции, Древнего Рима. Их представления о способах ведения хозяйства можно охарактеризовать как период накопления знаний об экономике, поскольку они еще не выделялись в самостоятельную область знаний и входили в общую мировоззренческую парадигму.

Принято считать, что своими истоками экономика восходит к древним формам общественного сознания: мифологии, религии и философии. В мифах можно найти немало суждений об экономической жизни: труде, бытовых условиях, духовных и материальных благах. На уровне обыденного сознания древние люди глубоко подмечали и учитывали на практике природно-хозяйственные циклы, осмысливали и применяли многие навыки и правила ведения хозяйственной деятельности.

Следовательно, экономическая наука зародилась в глубинах философии, затем в результате накопления знаний отделилась от нее, сформировав соответствующую научную специализацию. Произошло это на рубеже XV–XVI веков, когда сформировалась первая концепция об экономике, получившая название «меркантилизм» [2].

Формирование основных направлений экономической мысли с периода меркантилизма и до наших дней рассматривается как логический итог систематизации экономических идей и воззрений и могут быть представлены следующим образом:

Меркантилизм возник в эпоху великих географических открытий и связан с вытеснением натурального хозяйства рыночными отношениями в период перехода от феодализма к капитализму. Часто его отождествляют с периодом первоначального накопления капитала. В начальный период своего развития идеи меркантилизма опирались на систему денежного баланса, связанного с жесткими протекционистскими мерами, поскольку торговля была плохо развита. Для достижения положительного сальдо во внешней торговле они рекомендовали устанавливать максимально высокие цены на экспорт и полностью ограничивать импорт, при этом не допускался

вывоз драгоценных металлов. Ранние меркантилисты определяющей функцией денег считали функцию накопления. Такое положение дел существовало до середины XVI.

Затем с развитием торговли и производства, акцент был сделан на завоевание внешних рынков, то есть системе денежного баланса была противопоставлена система активного торгового баланса. Она базировалась на том, что увеличение предложения денег, повышая спрос на них, стимулирует торговлю. Таким образом, поздние меркантилисты определяющую функцию денег перенесли в плоскость функции обращения. Ярчайшими представителями раннего меркантилизма были Стаффорд (1554–1612), Скаруффи (1519–1584), позднего – Томас Ман (1571–1641), Антуан де Монкретьен (1575–1621). Именно Антуан де Монкретьен в 1615 г. ввел в научный оборот термин «политическая экономия» [3].

В период наиболее быстрого развития капитализма появился экономический романтизм как идеология мелкой буржуазии. У истоков этого направления стояли Ж. Сисмонди (1773–1842) и П. Прудон (1809–1865). С их точки зрения политическая экономия имеет дело с человеческой природой, являясь нравственной наукой. Идеи Прудона были проникнуты реформизмом, направленным на спасение мелко буржуазии от разорения, пролетаризации, не затрагивая при этом основ капитализма.

Утопический социализм восходит к идеям Т. Мора, опубликовавшем в 1516 г. свою работу «Утопия», где высказывались идеи о возможности преобразования общества на социалистических принципах справедливости. В XIX в. это учение стало прерогативой интеллектуалов, развивших его в подлинную науку. Они выдвинули принцип распределения «по способностям», представляли будущее общество как общество изобилия, безграничного роста производительных сил и расцвета личности, говорили о возможном исчезновении разницы между умственным и физическим трудом, городом и деревней, планировании производства, превращении государства в орган управления производством. Ярчайшими представителями этого направления экономической теории были А. Сен-Симон (1760–1825), Ш. Фурье (1772–1837), Р. Оуэн (1771–1858).

Социально-историческое направление экономической теории сформировалось примерно во второй половине XIX в. на базе исследований немецких экономистов Ф. Листа (1789–1846) и В. Рошера (1817–1894). Ее основными идеями были: первенство национальной экономики; протекционизм в отношении развития национальных производительных сил, составляющих ее богатство; выделение социальной функции разделения труда; сочетание духа предпринимательства с жадной наживы; развитие хозяйственного учета. Наиболее известными представителями социально-исторического направления экономической теории являются Л. Brentано (1844–1931), Э. Дюркгейм (1858–1917), В. Зомбарт (1863–1941), М. Вебер (1864–1920) [3].

Субъективно-психологическое направление экономической теории обязано своим появлением маржинальной революции. Она связана с переходом от концепции классической экономической школы (базирующейся на трудовой теории стоимости) к новому пониманию элементов хозяйственной жизни общества, связанному с категориями предельных величин, понятием потребности покупателя, рациональным распределением ресурсов, анализом устойчивого состояния экономики на микро- и макроуровнях, использованием математических методов в экономике. Это направление получило название маржинализм, его основу образовали работы У. Джевонса (1835–1882), К. Менгера (1840–1921) и Л. Вальраса (1834–1910). Наибольшего расцвета маржинализм достиг в начале XX в. Для этого этапа развития экономической теории характерны отказ от субъективизма и сосредоточение на психологическом аспекте оценки полезности благ. Среди достижений маржинализма следует отметить создание двухкритериальной теории стоимости, где предельные издержки были гармонизированы с предельной полезностью[2].

С последней трети XIX в. обиход начал входить термин «экономика», автором которого считается А. Маршалл, в результате было сформировано неоклассическое направление экономической теории. Надо заметить, что, по сути, историческими корнями экономики являются классическая политическая экономия и маржинализм, тем не менее, он обособился и впоследствии составил самую известную экономическую доктрину развитых капиталистических стран. И в современное время неоклассическая экономическая теории сохраняет статус лидерства, хотя уже явно обозначился ее кризис.

Таким образом, экономика всегда находилась в центре внимания и являлась объектом пристального изучения. Объясняется это тем, что она дает ключ к решению многих хозяйственных проблем.

Использованные источники:

1. Автономов В.С., Ананьин О.И., Макашев Н.А. История экономических учений. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 784 с.
2. Бродская Т.Г. и др., Экономическая теория. – М.: РИОР, 2014. – 208 с.
3. Толмачева Р. П. Экономическая история: Учебник. – Т52 2-е изд – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К0», 2014. – 604 с.

*Большова О.А.
студент магистратуры
Белгородский Государственный
Университет им. В.Г. Шухова
научный руководитель: Молчанова В.А.
доцент
Россия, г. Белгород*

СПЕЦИФИКА СОВРЕМЕННОГО БАНКОВСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА

Аннотация: Высокая конкурентная борьба на рынке банковских услуг остро ставит вопрос руководства современным коммерческим банком. Любое принятое менеджером решение отражается на результатах работы. Вопросы банковского менеджмента в нашей стране требуют самого пристального внимания. В статье рассматривается специфика банковского менеджмента под ракурсом его функционирования и роста его результативности.

Ключевые слова: банк, менеджмент, стратегия, управление.

*Bolshova O. A.
master's student
Belgorod state University them. V. G. Shukhov
supervisor: Molchanova V. A.
professor
Russian Federation, Belgorod,*

SPECIFICS OF MODERN BANKING MANAGEMENT

Annotation: High competition in the market of banking services raises the question of management of a modern commercial Bank. Any decision made by the Manager is reflected in the results of work. The issues of banking management in our country require the closest attention. The article deals with the specifics of banking management from the perspective of its functioning and growth of its effectiveness.

Key words: Bank, management, strategy, management.

Банковский менеджмент является сложной научной системой определенных управленческих внешних и внутренних взаимодействий, реализация которых обеспечивается определенными структурами. Банковский менеджмент гарантирует своевременность и постоянство движения находящихся в обороте кредитных средств для получения макро- и микроэкономической прибыли.

Причины многих ошибок в банковской деятельности, в первую очередь, кроются в неправильной организации банковского менеджмента и неправильной стратегии. Нередко менеджмент в банке построен на собственном видении управленческой деятельности вместо принятой мировой практикой. Наличие нерешенных внутренних проблем, неслаженной работы подразделений накапливает проблемы, и приводит к негативным последствиям.

Банковский менеджмент определяется как отдельный вид управления, в цели которого помимо максимальной прибыли входит еще решение ряда сопутствующих вопросов. Ключевая задача банковского менеджмента состоит в том, чтобы с помощью оптимального применения специфических методов и имеющегося потенциала решать текущие и целевые задачи.

Решение существующих задач, связанных с успешным банковским менеджментом – создание комплексной системы, в основе которой преследуется стратегическая цель. Суть ее в долгосрочном обеспечении устойчивой, конкурентоспособной работе банка, в полном удовлетворении потребностей клиентов, освоении свободных рыночных ниш с использованием новейших информационных, инновационных банковских технологий международного уровня.

Банковский менеджмент существует как самостоятельный вид деятельности в кредитных организациях, специфика функционирования которых определяет особенности их управления. По мнению Костериной Т.М., специфика заключается в следующем:

1. извлечение прибыли, используя преимущественно привлеченный капитал;
2. содействие движению финансовых резервов;
3. высокая конкуренция на финансовых рынках;
4. высокие риски банковских операций;
5. своеобразие банковского продукта;
6. наличие надзора и внешнего регулирования за текущей деятельностью со стороны Центрального Банка;
7. необходимость использования передовых информационных систем[2].

Базовый императив в банковском менеджменте заключается в разработке технологической последовательности банковского цикла и обеспечении полноценного функционирования банка применительно к его дальнейшим перспективам. Банковский менеджмент осуществляется с рациональным использованием всех ресурсов, определяя и постоянно корректируя цели. Общие цели определяются концепцией развития банка, преследующей минимизацию расходов при оптимальном труде сотрудников банка с использованием мотивации. Более того, для устойчивой работы банка при его постоянной ликвидности, применяются действенные механизмы, выстраивающие оптимальное взаимодействие между ресурсами и рыночной инфраструктурой.

Банковский менеджмент обобщенно подразделяется на финансовый и стратегический менеджмент, а также управление персоналом.

Бланк И.А. определяет финансовый менеджмент как систему принципов и методов разработки и реализации управленческих решений, связанных с формированием, распределением и использованием финансовых ресурсов предприятия и организацией оборота его денежных средств [1]. Оношко О.Ю. имеет другое представление о данном понятии: «финансовый менеджмент – это профессиональная техника управления денежными потоками на уровне отдельного предприятия (фирмы, корпорации) в интересах собственников (акционеров) предприятия» [5].

Сущность стратегического менеджмента Мардас А.Н. охарактеризовал как согласование действий подсистем, элементов большой системы и формирования такого их поведения, при котором достигается их максимально возможная в данных условиях эффективность решения встающих в будущем задач [4].

Отдельным элементом в структуре банковского менеджмента считается управление персоналом, заключающееся в управлении трудовыми ресурсами на базе кадровой политики коммерческого банка. Кроме того, управление персоналом может включать в себя следующие задачи: составление штатного расписания; подготовка должностных инструкций; формирование коллектива и подбор персонала; контроль и анализ качества работы; создание программ повышения квалификации и профессиональной подготовки; мотивация труда материальными и нематериальными стимулами [2].

Современный банковский менеджмент предполагает формирование системы управления кадрами, которая основана на стратегии, учитывающей различные факторы функционирования банка.

Банковский менеджмент должен обязательно содержать целостный внутренний контроль работы структур всех уровней. Прежде всего, необходимо планировать рост качества и повышения статуса менеджмента, включая такие компоненты, как риск-менеджмент, маркетинг, финансовый менеджмент. Высокопрофессиональный, динамично совершенствующийся банковский менеджмент позволит банку обрести устойчивость к неблагоприятным микро- и макроэкономическим воздействиям.

При разработке стратегии банку необходимо предусмотреть внутренние действия, ориентированные не только на извлечение прибыли, но и просчитывающие риски при выполнении различных банковских операций. Правильная постановка стратегического менеджмента оказывает ключевое воздействие на эффективность работы кредитных учреждений [3]. Так, банковский менеджмент обеспечивает глубокую проработку вопроса оптимального регулирования баланса прибыли-риска.

Основополагающая линия банковского менеджмента – построение, внедрение и сопровождение оптимизированной и максимально адаптированной к тонкостям работы банка информационной системы. От

высокопрофессионального менеджмента в части информационных технологий во многом зависит слаженная работа всего учреждения: клиентское обслуживание, документооборот, бухгалтер, аналитика, Интернет-маркетинг и иные участки. Успешно внедренные информационные технологии увеличивают скорость и повышают эффективность рабочих управленческих процессов и технологий, обеспечивают своевременное принятие правильных решений, существенно возрастает точность информации.

Банковская информационная система – это надежный рычаг повышения качества работы всех структур, возвратности и сбалансированности средств, контролируемых по фиксированным схемам финансирования и кредитования.

Банковская информационная система обеспечивает стратегическое руководство, координирует работу служб и локальных информационных систем. Качество банковского менеджмента напрямую зависит от точности аналитических прогнозов. Информационная система должна соответствовать структуре банка, и адаптироваться по мере ее совершенствования.

Подводя итог, можно сделать вывод, что «живучесть» банка в критических условиях основывается на отлаженном управленческом механизме. Однако даже высококвалифицированный менеджмент требует постоянного и планомерного преобразования. В современных условиях часто приходится менять инструменты и механизмы банковского менеджмента, поэтому вводятся совершенно новые инструменты в целях оптимизации деятельности коммерческого банка и снижения различных видов риска.

Таким образом, для решения многих задач, связанных с банковским менеджментом, должны использоваться инновационные методы, результаты анализа, учитывающие множество показателей, современные программно-технические решения.

Информационные технологии - это переходный этап к интеллектуальным технологиям, интеллектуальному управлению. Будущее банковского менеджмента видится в симбиозе с интеллектуальными технологиями.

Использованные источники:

1. Бланк И.А. Финансовый менеджмент. – М.: Финансы и статистика, 2017. –15 с.
2. Костерина Т.М. Банковское дело: учебник для бакалавров. 2 изд. – М.:Юрайт, 2018. – 173-174 с.
3. Лаврушина О.И. Банковский менеджмент. – М.: Кнорус, 2016. – 115 с.
4. Мардас А.Н., Гуляева О.А., Кадиев И.Г. Стратегический менеджмент: учебник и практикум для бакалавриата. 2 изд.– М.:Юрайт, 2016. – 7 с.
5. Оношко О.Ю. Банковский менеджмент: учебное пособие. – М.:БГУЭП, 2018. – 34 с.

*Боровикова Ю.В.
студент магистратуры
3 курс, факультет «Экономики и финансов»
Северо-Западного института управления РАНХиГС при
Президенте Российской Федерации
Россия, г. Санкт-Петербург*

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

Аннотация: Статья посвящена актуальной на сегодняшний день проблеме развития малого предпринимательства в России. Автор раскрывает основные проблемы развития малого бизнеса.

Ключевые слова: малое предпринимательство, налоговый рост, государственная поддержка, снижение рентабельности предпринимательства, является неэффективное управление.

*Borovikova Yu.V.
master student
3rd year, Faculty of «Economics and Finance»
North-West Institute of Management, branch of RANEPA
Russia, Saint- Petersburg*

STATE AND PROSPECTS OF SMALL BUSINESS DEVELOPMENT IN RUSSIA

Annotation: The article is devoted to the actual problem of small business development in Russia. The author reveals the main problems of small business development.

Key words: small business, tax growth, state support, decrease in profitability of business, inefficient management.

Актуальность исследования обусловлена следующим. Существующее малое предпринимательство в России является успешным. По различным статистическим оценкам, не менее 50% ИП закрывают или «замораживают» в течение 1-ого года деятельности. А до 5-летнего возраста доживают только 5-10% организаций. Представленная ситуация в отечественной экономической системе носит хроническую форму и распространяется достаточно давно. И в особенности непросто предпринимателю оседлать волну успеха на данный момент, в кризис 2018-2019 годов.

По состоянию на четвертый квартал 2018 года индекс деловой активности малого и среднего предпринимательства составлял 47,1 пункта в сравнении с 48,5 третьего квартала. Стоит отметить, что индекс становится

меньше, начиная со второго полугодия 2018 года. На сегодняшний день фактически малое предпринимательство находится в рецессии¹.

Индекс RSBI стал ниже 50 пунктов в третьем квартале 2018 года после более или менее благополучных полутора лет. В начале 2019 года предприниматели чувствуют себя пессимистичным образом в отношении предпринимательства и экономической ситуации. Кроме того, предпринимательские ожидания являются наихудшими за последние 2014-2019 годы. Плохо на деловую активность малого предпринимательства влияет рост НДС, снижающиеся льготы и преференции, ускорение инфляции до 5%, падающие реальные доходы граждан и рост процента государства в экономической системе.

С 2019 года малое предпринимательство лишено прав на сниженную ставку страхового взноса в 20% (перевод на общий тариф 22% на основании обязательного пенсионного страхования). Права на льготу (она составляет 14%) существует лишь у ИТ-организаций. Заметим, что в некоторых российских субъектах увеличились налоги на имущество. Представленные факторы малое предпринимательство воспринимает отрицательно.²

Большая часть малого предпринимательства РФ сосредотачивается в сфере услуг, посредническом предпринимательстве, кустарном производстве и сельском хозяйстве. При учете понижения покупательской способности в связи со стагнацией доходности граждан РФ, малое предпринимательство попадает в затруднительную ситуацию.

Большие государственные учреждения тоже экономят на услугах, это ведет к уменьшению выручки даже у тех, кто осуществлял деятельность на рынке услуг для юридического лица. Уверенно себя чувствуют нефтегазовые компании, однако там процент малого предпринимательства минимален, в оставшихся секторах существенный рост отсутствует. В качестве исключения выделим услуги, которые включают в себя ремонт автомобилей и бытовой техники. Здесь нет спада, потому что население РФ вместо новой покупки ремонтирует существующую технику.

Кроме уменьшения уровня покупательской способности существует следующий трансформирующий критерий – цифровизация. В связи с уходом всех коммуникаций с клиентами в интернет, с рынка исчезли небольшие игроки, рабочие места посредники уже не получают. Цифровизация также «убивает» малые туристические организации и риэлтерское предпринимательство.

Малый бизнес за последние 5 лет испытывает большое регулятивное давление. Это сопровождается налоговым ростом, всевозможными проверками, силовым давлением на предпринимателя. Экономика получает

¹ Правовое регулирование финансовой поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства: монография / Г.Ф. Ручкина, М.В. Демченко, Я.А. Ключникова, С.В. Фрумина, Е.Л. Венгеровский. — М.: ИНФРА-М, 2019. — 35 с.

² Малый бизнес не находит поводов для оптимизма. Expert. [Электронный ресурс] URL: <https://expert.ru/2019/02/13/msb/> (дата обращения: 19.11.2019).

тысячи новых незанятых ниш, связанных с ИТ, имеющими и некоторые льготы по налогам.³

Различные инвестиционные клубы, такие как, Сколково, демо-дни Сбербанк и др., обнаруживают не только большую численность молодежи с проектами, способными вдохновлять инвесторов, но и самих инвесторов с денежными средствами, которые хотят вложиться в эти малые организации, часто из ИТ-сферы. Речь идет не об угасании малого предпринимательства в РФ, как такового. В стране действуют следующие тренды: увеличение доли государства в экономике выше 70% и монополизация государственными организациями некоторых экономических секторов. Эти моменты закрывают для малого предпринимательства большинство возможностей, а развитие технологий одновременно открывает новые возможности и ниши для малого предпринимательства, и переход от традиционных занятий к ИТ для предпринимателя станет болезненным и неизбежным.

На сегодняшний день большинство предпринимателей осуществляют деятельность в торговой сфере, а требуется формировать малые организации в сфере медицинских, образовательных, социальных услуг, промышленности и инноваций, как это работает по всему миру. В здравоохранении и социальных услугах осуществляют деятельность лишь 20 тысяч частных компаний, в то время как в США их 2,5 миллиона. Малое предпринимательство может эффективно заниматься патронажем, профилактикой заболевания, организовывать детские сады, которых на данном этапе во многих регионах не хватает, и заниматься частной медицинской практикой.

Не менее эффективное малое предпринимательство можно организовать и в промышленности. Развитие малого предпринимательства связано с повышением производительности труда в стране. На основании сведений зарубежных аналитиков, малые компании осуществляют деятельность в разы эффективнее крупных организаций и производят на 1/3 больше продукции на единицу вложенных денег. В США и Европе малое предпринимательство производит 50% ВВП, а в Италии этот критерий составляет 80%.⁴

Малая организация может эффективно осуществлять деятельность на аутсорсинге и поставлять большим компаниям обработанное сырье, запчасти, программное обеспечение, производственные виды оборудования. Здесь тоже ничего придумывать не надо, существуют мировые примеры – это Ford, Toyota, Boeing, здесь осуществляют деятельность тысячи малых организаций.

Малый предприниматель может быть базой в развитии массового спорта в стране. При некоторой государственной поддержке

³ Малый бизнес. Стратегии совершенствования на основе управления качеством: Пособие / Маслов Д.В., Белокоровин Э.А., - 2-е изд., (эл.) - М.:ДМК Пресс, 2018. - 101 с.

⁴ Шадченко Н.Ю. К вопросу о проблемах развития малого и среднего бизнеса в России на современном этапе // журнал «Базис», 2018 № 1 (3). С. 6.

предпринимательство сможет создать и оборудовать доступные по стоимости спортивные и хоккейные площадки, стадионы и тренажерные залы.

Малое предпринимательство должно осуществлять деятельность на конкурентном начале. Государственные органы должны сформировать стартовую площадку для предпринимательской инициативы населения. Люди должны иметь возможности для получения офиса, кредита, услуг финансовых консультантов.⁵

Не обязательно, чтобы инкубатор и технопарк строился государством. Это могут делать и частные компании, однако государственные органы должны выделять под это строительство землю по приемлемой стоимости, землю необходимо выделять целевым образом без репрофилирования.

Для перехода на инновационное развитие, необходимо, главным образом, позволить формировать малые организации при университетах, которым на сегодняшний день запрещается заниматься предпринимательством. Инновационный бизнес должен получить движение, отгалкиваясь от университетов. Необходимо мотивировать университеты к созданию обновленных идей и их коммерциализации.

Также требуется решить момент с налоговым и административным контролем. Чиновничий беспредел уже является общим местом. Однако до последнего контролеры из-за какого-то документа могут за один день закрыть организацию и заблокировать счета, и предпринимательство умирает.⁶

На основании президентского указа, 2020 год станет Годом предпринимательства. Однако уже малый бизнес получил много проблем. Минэкономразвития объявило об индексации коэффициента-дефлятора, так выплата по единому налогу на вмененный доход (далее - ЕНВД), патентной системе налогообложения (далее - ПСН) и торговому сбору станет выше на 4,9% в сравнении с 2019 годом.

4,9% — это не такая большая цифра. Однако рост нагрузки идет вместе с иными мероприятиями. Общий результат – значительный рост фискальной нагрузки на малое предпринимательство, и вместо планируемого роста малого предпринимательства страна получит его снижение.

С 2020 года обязательные взносы индивидуальных предпринимателей в Пенсионный фонд и ФОМС вырастут. Отчисления в Пенсионный фонд станут выше на 10,5%, а в ФОМС — на 22,4%. Заметим, что далеко не все ИП могут зачесть эту сумму при уплате своего налога на доходы.

Как предполагается, после 2020 года ежегодный рост взносов для ИП будет прекращен, потому что такие платежи не будут находиться в

⁵ Бобошко В.И. Финансовая поддержка как основа обеспечения экономической безопасности субъектов малого и среднего предпринимательства // журнал «Инновационное развитие экономики», 2017 № 5 (41). С. 187

⁶ Сухопарова А.В. Малый бизнес глазами предпринимателей: динамика оценки важности проблем в кризисные периоды // журнал «Управленческие науки», 2017. Т. 7 № 1. С. 24.

зависимости от МРОТ. Однако при учете общих тенденций к постепенному росту налоговой нагрузки, сложно поверить, что эта сумма не будет проиндексирована по каким-то другим правилам, к примеру, через тот же дефлятор.⁷

Кроме того, ежегодно, на 10-12% индексируют пороговую сумму, начиная с которой применяется пониженная ставка взносов. А это означает, для добросовестного плательщика взносов, выплачивающего квалифицированному персоналу высокую зарплату, что нагрузка по страховым взносам каждый год увеличивается. Льгота по страховым взносам для малого предпринимательства, к сожалению, доступна только отдельным плательщикам.

Самое серьезное изменение, ограничивающее применение специальных режимов – это отмена ЕНВД с 2021 года. На сегодняшний день этот налог уплачивают 2,1 млн субъектов малого предпринимательства, где 1,8 млн ИП. Так, на ЕНВД отведено более 55% ИП, осуществляющих деятельность в РФ, и около 10% юридических лиц (малых организаций). С 2021 года все они должны будут изменить налоговый режим. Заметим, что для большинства из них наиболее вероятным станет переход на упрощенную систему налогообложения (далее - УСН), где налоги будут рассчитывать не от предполагаемой доходности, а от фактических поступлений, что во многих ситуациях сравнимо с ростом налоговой нагрузки.

Не менее важен запрет на применение ЕНВД и патентной системы налогообложения при торговле продукцией, подлежащей маркировке. В 2020 г. это будет касаться торговли обувью, лекарствами, текстилем, парфюмерией, автомобильными шинами и т. п. При учете того, что в торговой отрасли осуществляют деятельность около 50% отечественного малого предпринимательства, изменения затронут значительную численность организаций и индивидуальных предпринимателей.

План Минфина предполагает введение ограничения и на новую налоговую систему для «самозанятого» — налог на профессиональный доход (далее - НПД). После успешного внедрения такой системы в 4-х субъектах РФ вместо распространения НПД на все субъекты РФ предполагается ввести представленный режим лишь в «отдельных регионах».

В РФ продолжается переход к расчету имущественного налога по кадастровой стоимости: каждый год дополняют совокупность объектов, подлежащих обложению имущественным налогом по обновленной системе. Также переоценивают ранее проведенную кадастровую оценку, часто в сторону ее роста.

И это связано не только с организациями и индивидуальными предпринимателями, являющимися собственниками недвижимости.

⁷ Малый бизнес и налоги: кто кого? Forbes. [Электронный ресурс] URL: <https://yandex.ru/turbo?text=https%3A%2F%2Fwww.forbes.ru%2Fbiznes%2F385605-malyy-biznes-i-nalogi-kto-kogo> (дата обращения: 19.11.2019)

Увеличение налоговой нагрузки по имущественному налогу приведет и к увеличению платы за аренду помещения и земельного участка, используемого в малом бизнесе.

Малое предпринимательство на данном этапе находится в ситуации, когда спрос на производимую продукцию ограничивается в связи с сокращением реальных доходов населения, а затраты увеличиваются. Неизбежным результатом станет снижение рентабельности предпринимательства, а иногда, его закрытие [9].

Именно это и можно наблюдать. На основании сведений Реестра МСП на 10.09.2019 года отметим, что общая численность субъектов малого бизнеса стала ниже на 2% в годовом выражении. Заметим, что численность малых компаний снижается более высоким темпом: на 15,3% в годовом выражении⁸. Количество индивидуальных предпринимателей увеличивается. Но рост нагрузки в предстоящие год-два, скажется, в основном, на индивидуальных предпринимателях. Так, они столкнутся с ростом страховых взносов, увеличением выплаты по ПСН, ЕНВД и необходимостью перехода на другое налогообложение. В высокой степени вероятности ожидаем, что увеличение количества индивидуальных предпринимателей в 2020-2021 годах замедлится, что усилит темп снижения численности малых организаций.

В заключение выделим проблемы, характерные для большей части субъектов малого бизнеса. В группе внешних факторов представлены следующие проблемные места, которые извне создают преграду для эффективного развития небольших компаний:

1. Кризис экономической системы.
2. Высокая ставка налогообложения.
3. Бюрократия и бумажная волокита.
4. Высокий уровень стоимости страхования.
5. Дефицит квалифицированного персонала на российском рынке труда и др.

Когда экономическая система находится в кризисе, в государстве проигрывают все. Платежеспособность населения уменьшается, а стоимость потребительской корзины растет. Так, у большей части компаний стабильно падает объем продаж. Тот игрок, у которого есть достаточный финансовый запас, еще держится на плаву. А другие предприниматели, под натиском жесткой конкуренции, уходят с рынка.

Доходность малых организаций оставляет желать лучшего – сюда прибавим большие налоги. Компании должны страховать собственную деятельность и активы, что еще сильнее истощает имеющуюся бюджетную систему. Внешний источник долгосрочного финансирования удастся

⁸Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. [Электронный ресурс] URL: <https://ofd.nalog.ru> (дата обращения: 19.11.2019).

отыскать не всегда: доверие банковского учреждения, инвестиционного института к малому бизнесу РФ находится на низком уровне.

Еще одна проблема – это бюрократия. Для ведения деятельности, требуется собрать различные справки, печати, разрешительную документацию. И проблема не в том, что везде необходимо осуществлять взносы, а в том, что на это уходит большое количество времени.

Отыскать линейных сотрудников не составляет большого труда. Однако высококвалифицированного персонала в стране недостаточно, что вполне соответствует несовершенной образовательной системе. Так, малая организация располагает, главным образом, посредственным персоналом, и не способна оказывать клиенту действительно качественный сервис по адекватной цене.

Также малые предприниматели еще больше усугубляют ситуацию, допуская следующие внутренние ошибки:

1. Отсутствует четкое планирование.
2. Неэффективный менеджмент.
3. Финансовые проблемы.⁹

Далеко не каждый предприниматель планирует собственные действия максимально тщательно и на много месяцев вперед. Четкая стратегия развития и поэтапный тактический план должен быть обязательно подготовлен.

Еще одной большой проблемой является неэффективное управление. Даже имея необходимые избыточные ресурсы, ими требуется верно управлять. Неопытный предприниматель может нерационально распределять отдельные бизнес-задачи между участниками в команде. Часто он подает себя как менеджера, связывающего всех в одно целое, но не лидера, способного добиться повести за собой. Предприниматели берутся за все подряд и выполняют практические цели, забывая о формальности. По итогу, перегрузка ведет к выгоранию, а формальные погрешности – к финансовой и бюрократической сложности.

Неутешительные статистические сведения, отсутствие четкого бизнес-плана, кризис в экономике – по этим и иным причинам инвестор не склонен доверять собственный капитал малому бизнесу. Так, у организаций имеет место дефицитность или даже катастрофическая нехватка денег. А для успешного развития малой организации, желательно, иметь финансовый запас минимум на 18 месяцев без учета запланированной прибыльности.

Национальный проект «Малое и среднее предпринимательство» прописывает, что к 2024 году в сфере малого предпринимательства должно быть занято 25 млн граждан, а процент сектора в ВВП РФ должен быть равен 32,5%. На данном этапе фактические критерии отстают. В секторе малого предпринимательства на сегодняшний день занято 19,1 млн граждан

⁹Налоги и предпринимательство: учебник / под научн. ред. д-ра экон. наук, проф. Л. И. Гончаренко. — М.: Магистр: ИНФРА-М, 2018. — 326 с.

(15,7 млн наемного персонала и 3,4 млн ИП), а вклад малого и среднего предпринимательства в ВВП РФ равен 22,9% в 2019-м¹⁰.

Можно ли преодолеть этот обрыв за оставшиеся 5 лет? При продолжении действующих тенденций в экономической системе и экономической политике, естественно, нет. Выполнение представленных задач требует принципиально иных подходов к развитию малого предпринимательства. В налоговой политике это значит отказ от любых действий, усиливающих нагрузку на малое предпринимательство (как минимум на время осуществления национальных проектов) и проработку налогового стимулирования для его участников, занимающихся инвестициями и инновациями, создающих рабочие места, осваивающих новый рынок, в том числе иностранный. Достаточно важно, чтобы эти стимулы имели не точечную, а широкую форму по всей России. А означает, что требуются не только инициативы от субъектов России по предоставлению таких стимулов, но и всесторонняя поддержка этих инициатив на федеральной ступени.

Использованные источники:

1. Бобошко В.И. Финансовая поддержка как основа обеспечения экономической безопасности субъектов малого и среднего предпринимательства // журнал «Инновационное развитие экономики», 2017 № 5 (41). С. 186-190.
2. Малый бизнес. Стратегии совершенствования на основе управления качеством: Пособие / Маслов Д.В., Белокопровин Э.А., - 2-е изд., (эл.) - М.:ДМК Пресс, 2018. - 193 с.
3. Налоги и предпринимательство: учебник / под научн. ред. д-ра экон. наук, проф. Л. И. Гончаренко. — М.: Магистр: ИНФРА-М, 2018. — 432 с.
4. Правовое регулирование финансовой поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства: монография / Г.Ф. Ручкина, М.В. Демченко, Я.А. Ключникова, С.В. Фрумина, Е.Л. Венгеровский. — М.: ИНФРА-М, 2019. — 154 с.
5. Сухопарова А.В. Малый бизнес глазами предпринимателей: динамика оценки важности проблем в кризисные периоды // журнал «Управленческие науки», 2017. Т. 7 № 1. С. 19-25.
6. Шадченко Н.Ю. К вопросу о проблемах развития малого и среднего бизнеса в России на современном этапе // журнал «Базис», 2018 № 1 (3). С. 5-8.
7. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. [Электронный ресурс] URL: <https://ofd.nalog.ru> (дата обращения: 19.11.2019).
8. Малый бизнес и налоги: кто кого? Forbes. [Электронный ресурс] URL: <https://yandex.ru/turbo?text=https%3A%2F%2Fwww.forbes.ru%2F>

¹⁰Малый бизнес и налоги: кто кого? Forbes. [Электронный ресурс] URL: <https://yandex.ru/turbo?text=https%3A%2F%2Fwww.forbes.ru%2Fbiznes%2F385605-malyy-biznes-i-nalogi-kto-kogo> (дата обращения: 19.11.2019).

biznes%2F385605-malyu-biznes-i-nalogi-kto-kogo (дата обращения: 19.11.2019).

9. Малый бизнес к 2020 году должен вырасти в 3-4 раза. Риа новости. [Электронный ресурс] URL: <https://ria.ru/20080208/98785412.html> (дата обращения: 19.11.2019).

10. Малый бизнес не находит поводов для оптимизма. Expert. [Электронный ресурс] URL: <https://expert.ru/2019/02/13/msb/> (дата обращения: 19.11.2019).

*Бортникова И. М., к.э.н.
доцент
ФГБОУ ВО «Донской государственный
аграрный университет»
Россия, п. Персиановский*

ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ АУДИТА ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ И ЕЕ ПРОДАЖИ

Аннотация: В данной статье рассматриваются основные цели и задачи аудита учета готовой продукции, а также результатов ее продажи. Также определены этапы аудиторской проверки реализации готовой продукции, позволяющие упорядочить работу аудитора на данном участке учета.

Ключевые слова: аудит, проверка, готовая продукция, продажа.

*Bortnikova I. M., can. of economic Sc.
associate professor
«Don state agrarian university»
Russia, p. Persianovsky*

THE PURPOSE AND OBJECTIVES OF THE AUDIT OF FINISHED PRODUCTS AND ITS SALE

Annotation: This article discusses the main goals and objectives of the audit of accounting of finished products, as well as the results of its sale. Also, the stages of the audit of the sale of finished products, allowing to streamline the work of the auditor in this area of accounting.

Key words: audit, inspection, finished products, sale.

Аудиторская проверка - трудоемкий и длительный процесс по проведению независимой оценки бухгалтерской (финансовой) отчетности с целью определения достоверности сведений, содержащихся в этой отчетности.

Основная цель производственного цикла- видоизменить ресурсы (материалы, труд и накладные расходы) в конечный продукт. В связи с этим, цель аудита учета готовой продукции можно определить как установление обоснованности и правильности учета затрат производства (обращения), которое в конечном счете обуславливает достоверность конечного финансового результата от продажи продукции[4].

Стадия выпуска и продажи готовой продукции является основным циклом деятельности организации. Данная стадия вырабатывает важные учетные показатели для пользователей, такие как выручка от продажи, себестоимость проданной продукции и валовую прибыль (убыток),

характеризующие эффективность основного вида деятельности предприятия.

В деятельности любой организации основным вопросом является продажа готовой продукции, под которой подразумеваются законченные производством на данном предприятии изделия, работы и услуги, которые могут быть предложены рынку как товары. Работа предприятий в новых экономических условиях предполагает реструктурирование всех функциональных сфер деятельности хозяйствующих субъектов, но, главным образом, это касается сферы продажи готовой продукции [3].

В таблице 1 обобщены цели аудита выпуска и движения готовой продукции, включая операции по ее продаже, сформулированные разными авторами.

Таблица 1 - Цели аудита готовой продукции и ее продажи

| Определение | Источник |
|--|---------------------|
| Цель аудита готовой продукции - проверка правильности и своевременности оформления документов на сдачу продукции из производства на склад, определения себестоимости по видам и заказам, отражения операций оценки готовой продукции | Суглобов А.Е.[1] |
| Цель проверки операций по реализации продукции, работ, услуг заключается в установлении достоверности во всех существенных аспектах отражения в бухгалтерском учете выручки от продаж, выявления неучтенной продукции, а также в установлении правильности определения финансового результата | Рогоуленко Т.М. [6] |
| Цель аудита реализации готовой продукции - установление правильности отражения в учете реализации продукции в соответствии с принятой экономическим субъектом учетной политикой, контроль документального подтверждения отгрузки и реализации продукции, коммерческих расходов и их распределения, анализ показателей финансовых результатов от реализации продукции | Булыга Р.П. [2] |
| Цель аудита выпуска готовой продукции и ее реализации - установление полноты оприходования готовой продукции, правильности исчисления выручки от реализации и себестоимости реализованной продукции | Бровкина Н.Д. [5] |

В процессе аудита находится решение комплексу задач:

1) подвергается анализу учетная политика организации в части, утверждающей порядок организации учета поступления и списания готовой продукции согласно функционирующему законодательству и особенностям отрасли;

2) дается первоначальная оценка систем бухгалтерского учета и внутреннего контроля;

3) изучается точность документального оформления фактов хозяйственной жизни по оприходованию и перемещению продукции;

5) анализируется процесс учета и списания расходов на производство и реализацию продукции;

6) уточняется правильность калькуляции и корректировки сумм отклонений фактической себестоимости от плановой;

7) исследуется своевременность и полнота учета поступления готовой продукции на склад, а также ее выбытия;

8) оценивается соблюдение законодательства РФ о налогах и сборах в части налогообложения операций, связанных с реализацией готовой продукции.

Общая цель аудита цикла продаж состоит в оценке того, показаны ли достаточно точно в соответствии с общепринятыми бухгалтерскими правилами записи по счетам бухгалтерского учета, и соответственно насколько верно определен финансовый результат, имеющий отношение к данному циклу. При проведении аудиторской проверки учета продажи продукции выделяют несколько этапов, представленных на рисунке 1



Рисунок 1 - Этапы аудиторской проверки учета продаж продукции

Таким образом, при аудите учета продаж решаются следующие задачи: проверка правильности документирования операций по реализации продукции; анализ состояния договорной дисциплины с покупателями; оценка достоверности сведений синтетического и аналитического учёта по

счета 90 «Продажи»; оценка полноты и правильности отражения фактов хозяйственной жизни по учёту продаж в учётных регистрах.

Использованные источники:

1. Аудит: учебник / А.Е. Суглобов, Б.Т. Жарылгасова, В.Ю. Савин и др. ; под ред. А.Е. Суглобова. - Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2016.
2. Аудит: учебник / ред. Р.П. Булыга; Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации. - 4-е изд., перераб. и доп. - Москва : Юнити-Дана, 2015.
3. Зубарева О.А. Организация внутреннего контроля продажи продукции (работ, услуг) / О.А. Зубарева, М.А. Кубарь // Современное состояние и приоритетные направления развития аграрной экономики в условиях импортозамещения: Материалы международной научно-практической конференции, пос. Персиановский, 2017, С.120-123
4. Попова А.Х. Аудиторская проверка себестоимости готовой продукции: основные этапы [Электронный ресурс] / А.Х. Попова //Аудиторские ведомости. – 2007. - № 6. – Режим доступа: справ.-правовая система «КонсультантПлюс».
5. Практический аудит: Учебное пособие [Электронный ресурс] / Под ред. Н.Д. Бровкиной, М.В. Мельник. Режим доступа: <http://www.litrus.net/book/read/159342>.
6. Рогуленко Т.М. Основы аудита: учебник / Т.М. Рогуленко, С.В. Пономарева. - 5-е изд., стереотип. - Москва: Издательство «Флинта», 2017.

*Бочков П.В., к.э.н.
доцент
Татаринов М.С.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО Уральский институт ГПС МЧС России
Россия, г. Екатеринбург*

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ЗАТРАТ НА ОБЕСПЕЧЕНИЕ ТЕХНОГЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЯХ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В данной статье дана оценка экономической эффективности затрат на обеспечение техногенной безопасности, оценка эффективности проводимых мероприятий по обеспечению техногенной безопасности.

Ключевые слова: оценка эффективности, затраты, экономическая эффективность, техногенная безопасность, чрезвычайные ситуации.

*Bochkov P.V., can. of economic sc.
associate professor
Tatarinov M.S.
master student
FGBOU VO Ural Institute of State
Fire Service of EMERCOM of Russia
Russia, Ekaterinburg*

EVALUATION OF THE EFFICIENCY OF COSTS TO ENSURE TECHNOGENIC SAFETY IN MUNICIPAL EDUCATIONS OF THE SVERDLOVSK REGION

Annotation: This article assesses the cost-effectiveness of the costs of ensuring technological safety, evaluates the effectiveness of measures taken to ensure technological safety.

Key words: performance evaluation, costs, cost-effectiveness, industrial safety, emergency.

В настоящее время, для Российской Федерации актуально обеспечение техногенной безопасности в стране, как в целом, так и отдельных ее регионах. Техногенная безопасность подразумевает собой состояние защищённости населения, технических систем и окружающей среды от техногенных аварий и катастроф, обуславливающих возникновение чрезвычайных ситуаций техногенного характера[1]. Техногенная безопасность является одной из составляющих национальной безопасности, которая поддерживает функционирование всех институтов государства. На

данный момент наблюдается тенденция увеличения количества, размеров и тяжести чрезвычайных ситуаций техногенного характера, что влечет за собой появление новых угроз, в том числе и для экономической безопасности Российской Федерации. Угрозы техногенного характера наносят вред не только окружающей среде и здоровью человека, но также и социально-экономической инфраструктуре страны. Для того чтобы обеспечить техногенную безопасность необходим постоянный мониторинг, контроль и анализ реальных и потенциальных опасностей, выявление угроз и вероятностей их последствий. Угрозы техногенной безопасности, безусловно, носят комплексный характер и для их устранения необходим анализ ряда показателей. Мероприятия по выявлению, предотвращению и пресечению техногенных рисков являются достаточно затратными и занимают весомую статью расходов бюджета Российской Федерации, от того насколько эффективно будут выполняться данные мероприятия будет зависеть уровень обеспечения национальной безопасности Российской Федерации.

В настоящее время наиболее значительными угрозами для жизни и здоровья населения являются риски в природной и техногенной сферах, данные риски являются стратегическими в связи с изменениями окружающей среды и развитием техносферы. Угрозы техногенного характера могут возникнуть на любом из этапов жизнедеятельности технической системы, как на начальном этапе проектирования, так и в дальнейшем при эксплуатации объекта, поэтому так важно просчитать все риски еще до того, как объект техносферы может быть разработан и передан в эксплуатацию. Данная мера позволяет сокращать количество возможных техногенных чрезвычайных ситуаций и как следствие это отражается и на загруженности органов, которые были бы задействованы для ликвидации чрезвычайной ситуации, все это также влияет и на экономическую составляющую, ведь это позволяет также сократить расходы на сферу обеспечения техногенной безопасности.

Анализируя последнюю статистику за три года по итогам деятельности МЧС Российской Федерации, угрозы техногенного характера занимают более 50 % от общего количества произошедших чрезвычайных ситуаций. (табл. 1). Наиболее распространенный вид угроз техногенного характера - ДТП с тяжкими последствиями, в 2016 году они занимали 50,56% от общего количества техногенных чрезвычайных ситуаций, в 2017 году по данному показателю произошло увеличение до 61,36%, что однозначно является отрицательной тенденцией, так как это говорит о том, что население стало более безответственно относиться к соблюдению правил дорожного движения, тем самым подвергая жизни других людей опасности[3].

Таблица 1 – Количество произошедших чрезвычайных ситуаций в Российской Федерации в динамике за 2016-2017 гг.

| Наименование | 2016 г. | | 2017 г. | |
|----------------------------------|---------|---------|---------|---------|
| | ед. | % | | ед. |
| Количество чрезвычайных ситуаций | 299 | 100,00% | 257 | 100,00% |
| Из них: | | | | |

По характеру и виду источников возникновения техногенных чрезвычайных ситуаций за последние три года преобладали: ДТП с тяжкими последствиями, авиационные катастрофы и взрывы в зданиях и сооружениях жилого и социально-бытового и культурного назначения, положительной тенденцией является то, что с каждым годом количество данных чрезвычайных ситуаций идет на спад, что говорит о незначительном, но стабильном повышении уровня техногенной безопасности в стране.

За последние десять лет произошло огромное количество событий чрезвычайного характера, это происходит в основной массе из-за того, что увеличиваются производственные мощности, меняется оборудование, внедряются новые современные разработки в этапы производства и как следствие растет и риск сбоев и ошибок, ведущих к катастрофе.

Если обратиться к ГОСТу 12.1.010-76 «Взрывобезопасность. Общие требования», то там четко указано, что на любом из этапов производства должны учитываться все факторы и возможные угрозы и от этого уже исходить, как именно разрабатывать производственные процессы. Если же по техническим или экономическим причинам – это сделать невозможно, то производственные процессы должны разрабатываться так, чтобы вероятность воздействия опасных факторов взрыва на людей в течение года не превышала 10^{-6} на человека[2].

Физический износ производственных и основных фондов увеличивают риск возникновения чрезвычайной ситуации, поскольку они теряют свои технические параметры, повышая возможность наступления несчастного случая, в результате которого возникают происшествия техногенного характера. При износе производственных фондов и технологического оборудования возрастает угроза попадания промышленных отходов в окружающую среду. Для многих объектов, по данным федеральных органов исполнительной власти, степень износа производственных фондов в отраслях промышленности составляет от 35 % до 70 %, систем защиты – от 20 % до 70 %.

Для снижения рисков и устранения угроз, создаваемыми промышленными предприятиями, необходим регулярный мониторинг и совершенствование оборудования, а также усилить нормативно-техническую базу для усовершенствования систем безопасности. Данные меры требуют крупных финансовых вложений, однако если своевременно принять все меры по обеспечению постоянного мониторинга промышленных источников угроз и их выявления на первоначальных этапах, то это позволит в дальнейшем исключить траты на случай техногенной аварии[4]. Так как

последствиями техногенной аварии будут не только траты по ее ликвидации и выплатам материального ущерба, но и траты на снижение уровня негативного воздействия на окружающую среду. Однако нужно заметить, что не только промышленные предприятия являются источниками угроз для техногенной аварии, но именно они являются наиболее возможной угрозой и данные угрозы наиболее возможно спрогнозировать. Техногенную аварию может спровоцировать ряд факторов и в большинстве своем – это упущения в должном обеспечении безопасности на объектах и халатное отношение владельцев объектов к тому, чтобы проводить проверки оборудования и систем, которые связаны напрямую с возникновением очагов техногенной аварии. Произошедшие чрезвычайные ситуации техногенного характера – это всегда не только разрушение самого объекта, повлекшего за собой происшествие, но и человеческие жертвы, нанесение вреда окружающей среде, а также крупные финансовые потери для предприятия или государства в целом (таблица 2).

Таблица 2 - Основные показатели последствий чрезвычайных ситуаций связанных с пожарами в Свердловской области за 2018 год [6]

| Наименование муниципального образования | Количество пожаров, ед. в год | Количество погибших при пожаре, чел. год. | Количество травмированных при пожаре, чел. год. |
|---|-------------------------------|---|---|
| Невьянский ГО | 19 | 4 | 2 |
| МО город Нижний Тагил | 94 | 7 | 5 |
| ГО Богданович | 14 | 1 | 2 |
| МО город Каменск-Уральский | 50 | 3 | 11 |
| ГО Сухой Лог | 12 | 2 | 1 |
| ГО Среднеуральск | 6 | 1 | 0 |
| ГО Первоуральск | 83 | 7 | 1 |
| Ирбитское МО | 15 | 2 | 1 |
| МО город Екатеринбург | 344 | 25 | 55 |

Для расчета использованы статистические данные за 2018 год, включающие количество жертв и численность населения муниципальных образований Свердловской области.

Ежегодно чрезвычайные ситуации техногенного характера наносят огромный ущерб окружающей среде, на восстановление которых требуется огромное количество денег. Поэтому первоочередной экономической задачей является подготовка экономики к быстрому реагированию и функционированию в условиях чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, решение которой находится на пересечении как экономических проблем, так и проблем безопасности всей страны.

Как мы видим из вышеприведенных данных, из бюджета Российской Федерации выделяется большое количество денежных средств на обеспечение безопасности страны. На устранение последствий и восстановление разрушений экономические потери и затраты достигают

сотен миллионов рублей, которые выделяются из бюджета нашей страны. Поскольку необходимо привлечение и сбор материальных и финансовых ресурсов, возможно прекращение производств на территории, где введено чрезвычайное положение, а также массовая эвакуация населения.

Наиболее высокий риск в техногенной сфере приходится на дорожно - транспортные происшествия, как легковых автомобилей, так и при перевозке опасных грузов, аварии с выбросами химических веществ, пожары, взрывы, а также большую опасность ежедневно представляют аварии на электроэнергетических системах и очистных сооружениях.

Одним из самых сложных этапов является рассчитать, насколько же велики экономические потери. Для того чтобы грамотно составить расчет нужно определить физические характеристики последствий произошедшей чрезвычайной ситуации. Одними из главных показателей для расчётов являются данные о основных производственных и непроизводственных фондах в той области, где произошла катастрофа, а также данные о численности населения, финансовой обеспеченности региона, размерах предприятий находящихся рядом и сельскохозяйственных угодий, которые могут подвергнуться негативным влиянием от происшествия.

Исходя из собранных показателей, можно более четко и ясно понять, какие е будут экономические затраты. Сколько денежных средств потребуется и откуда получить финансирование на восстановление бедствий. Если говорить о влиянии чрезвычайных ситуаций на валовый внутренний продукт страны, то ежегодно он может составлять примерно 6-7%. Когда происходит чрезвычайная ситуация, где требуется вмешательство со стороны государства, то, как правило, выделяются крупные денежные средства из бюджета страны. Это могут быть: компенсационные выплаты, возмещение ущерба, восстановление пораженных объектов, ликвидация происшествия, все эти в совокупности негативно сказывается на экономике нашей страны.

Техногенные аварийные ситуации происходят не только из-за нарушения процессов производства, но и в большинстве случаев под влиянием ряда природных процессов, определяющих степень потенциальной опасности чрезвычайных ситуаций.

Важно создавать и развивать благоприятный инвестиционный климат, необходимо делать значительные инвестиции в улучшение безаварийного производства и смягчение последствий аварий и катастроф. Необходимо приложить больше сил и начать предпринимать интенсивные усилия с целью снижения рисков техногенных аварий для формирования надежной основы перехода нашей страны к устойчивому развитию, повышению экономической безопасности, техногенной и экологической.

Возможные опасности от производственных процессов учитываются не только исходя из воздействия опасных факторов от чрезвычайных ситуаций на объекты, но и воздействия опасных факторов на людей. На начале проектирование все возможные угрозы нейтрализуются на

основании различных нормативных актов и документов, технологических требований, которые были разработаны специально для того, чтобы снизить риск возникновения чрезвычайных ситуаций техногенного характера.

Экономические ресурсы всегда ограничены, но нужно в любом случае использовать их максимально эффективно, чтобы снизить угрозы насколько это возможно. Колоссальные средства уходят на расходы для покрытия причиненного ущерба, но куда эффективнее изначально не допустить эту аварию, вложившись в расходы направленные именно на снижение риска и обеспечение безопасности человека.

На сегодняшний день наибольшую угрозу для экономики нашей страны представляет деятельность экономических субъектов. Многие предприятия желают сэкономить на обеспечении безопасности, нарушая требования, предписанные органами власти. Именно поэтому необходимо осуществлять обновление и глубокую модернизацию основных производственных фондов, производственного потенциала и технологий, которые обеспечат высокий технический уровень производства и безопасность на предприятии. Однако у многих предприятий и организаций нет денежных средств для регулярного обновления технических устройств, отсюда вытекают все нарушения[6].

Зачастую не устраненные нарушения перерастают в катастрофы, где требуется на восстановление большие финансовые средства от государства. Одной из самых приоритетных задач государства является повышение качества жизни населения, а также обеспечение безопасности населения от различных чрезвычайных ситуаций. Таким образом, нарушение требований безопасности и их несоблюдение может быть спровоцировано целым рядом комплексных проблем, которые отразятся не только на населении и социальной сфере, но и нанесут колоссальный ущерб экономике Российской Федерации. Именно поэтому необходимо регулярное вмешательство государства, а то есть усиление контроля безопасности на каждом предприятии. Недопущение объектов к эксплуатации до полного устранения всех нарушений.

В основу государственной политике Российской федерации должно лечь обеспечение гарантированного уровня безопасности личности, общества и окружающей среды. Создание реальных механизмов регулирования техногенной безопасности обусловленными необходимостью создания защиты населения, граждан и территорий. По нашему мнению, государству следует выделять средства на модернизацию оборудования и устранение нарушений, если у предприятия нет своих денежных средств на это. Поскольку модернизация оборудования будет намного выгоднее не только с экономической точки зрения для государства, но и социальной.

Опасности техногенного характера возникают в большинстве своём вследствие сбоев и дефектов в технических системах, а также их неправильного использования. На каждом предприятии должна проводится

регулярная модернизация оборудования, проверка оборудования перед эксплуатацией, для сокращения вероятности возникновения опасности. В то же время предельно допустимые нормы концентрации веществ являются критериями безопасности техносферы при ее загрязнении отходами. Необходимо соблюдать охрану окружающей среды, контролировать нормативы качества окружающей среды, и установленные законодательством[7]. Не всегда очистные могут справиться с выбросами и радиационными отходами, из государственного бюджета выделяются средства на поддержание экологии, однако их всегда будет мало, поскольку промышленный потенциал нашей страны богат, именно поэтому необходимо начинать контроль со своего предприятия.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 22.07.2008 N 123-ФЗ «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности»
2. Закон Свердловской области от 15.07.2005 № 82 -ОЗ «Об обеспечении пожарной безопасности на территории Свердловской области»;
3. Постановление Правительства Российской Федерации от 31 марта 2009г. № 272 «О порядке проведения расчетов по оценке пожарного риска»
4. Постановление Главы Екатеринбурга от 16.07.2009 № 2981 «Об утверждении порядка установления особого противопожарного режима на территории муниципального образования «город Екатеринбург» и дополнительных требований пожарной безопасности на время его действия»;
5. Постановление Администрации города Екатеринбурга от 30.09.2016 № 1962 «Об утверждении Муниципальной программы «Безопасность жизнедеятельности населения в муниципальном образовании «город Екатеринбург» на 2017–2020 годы»;
6. Анализ обстановки с пожарами и последствий от них на территории Свердловской области за 2018 год// МЧС России, Екатеринбург, 2019, 8 с.
7. Учебное пособие: Техногенный риск и безопасность. А.В. Ветошкин, К.Р. Таранцева. [Электронный ресурс]
URL://<http://window.edu.ru/resource/889/36889/files/stup115.pdf>

*Бочков П.В., к.э.н.
доцент
Первушин К.В.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО Уральский институт ГПС МЧС России
Екатеринбург, Россия*

РИСКИ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЙ НА ТЕРРИТОРИИ ПИЛОТНОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В данной статье рассмотрена классификация риски чрезвычайных ситуаций на территории Челябинского городского округа. Приведены показатели риска. Развитие инфраструктуры систем мониторинга и контроля рисков.

Ключевые слова: чрезвычайные ситуации, риск ЧС, «Безопасный город», показатели, безопасность.

*Bochkov P.V., can.of economic sc.
associate professor
Pervushin K.V.
master student,
FGBOU VO Ural Institute of State
Fire Service of EMERCOM of Russia
Russia, Ekaterinburg*

RISKS OF EMERGENCY SITUATIONS IN THE TERRITORY OF PILOT MUNICIPAL EDUCATION OF THE CHELYABINSK REGION

Annotation: This article discusses the classification of emergency risks in the territory of the Chelyabinsk city district. Risk indicators are given. Infrastructure development of risk monitoring and control systems.

Key words: emergency situations, emergency risk, «Safe City», indicators, safety.

Внедрение аппаратно-программного комплекса «Безопасный город» является одним из ключевых направлений развития передовых информационных систем в сфере обеспечения безопасности граждан и повышения качества жизни людей.

В рамках создания и внедрения опытного участка АПК «Безопасный город» комплексная информатизация и автоматизация процессов функционирования ЕДДС муниципального образования во взаимодействии с местными и региональными ДДС должна обеспечить[1]:

- своевременное представление главе администрации

муниципального образования и заинтересованным руководителям органов местного самоуправления полной, достоверной и актуальной информации о возникновении любых КСиП на территории города, оперативную подготовку и доведение до исполнителей (владельца сил и средств) обоснованных и согласованных предложений для принятия управленческих решений по предупреждению и ликвидации КСиП;

- улучшение качества принимаемых решений и планов на основе использования аналитических и количественных методов их оценки, многовариантности и оптимизации выбора рационального варианта[5];

- многократность использования первичной информации, упорядочивание потоков информации, увеличение достоверности и полноты используемых данных на основе их регулярной актуализации по утвержденным регламентам;

- повышение оперативности процессов управления мероприятиями по предупреждению и ликвидации КСиП, сокращение общего времени на поиск, обработку и передачу информации;

- предоставление отчетно-аналитической информации органами исполнительной власти Челябинской области на основе данных, агрегированных данных муниципального уровня и данных из региональных систем обеспечения общественной безопасности, правопорядка и безопасности среды обитания[2].

Риски чрезвычайных ситуаций на территории Челябинского городского округа указаны в таблице 1.

Таблица 1 – Риски на территории Челябинского городского округа за 2018 год[4]

| № п/п | Наименование риска | Показатель риска | Временные показатели риска |
|-------|--|-------------------------------|----------------------------|
| 1. | Риски возникновения ЧС на транспорте | | |
| 1.1 | Риск возникновения ЧС на объектах автомобильного транспорта | Приемлемый риск – 10^{-4} | Январь – Декабрь |
| 1.2 | Риски возникновения ЧС на объектах воздушного транспорта | Приемлемый риск – 10^{-4} | Январь – Декабрь |
| 1.3 | Риски возникновения ЧС на объектах железнодорожного транспорта | Приемлемый риск – 10^{-4} | Январь – Декабрь |
| 1.4 | Риски возникновения ЧС на объектах метрополитена | Приемлемый риск – 10^{-4} | Январь – Декабрь |
| 2. | Риски возникновения ЧС техногенного характера | | |
| 2.1 | Риски возникновения аварий на химически опасных объектах | Приемлемый риск – 10^{-4} | Январь – Декабрь |
| 2.2 | Риски возникновения аварий на радиационно опасных объектах | Приемлемый риск – 10^{-4} | Январь – Декабрь |
| 2.3 | Риски возникновения аварий на пожаро-взрывоопасных объектах | Недопустимый риск – 10^{-2} | Январь – Декабрь |

| | | | |
|----------|--|-------------------------------|------------------|
| 2.4 | Риски возникновения аварий на системах тепло-, водоснабжения | Приемлемый риск – 10^{-4} | Октябрь – Март |
| 2.5 | Риски возникновения аварий на военных ПОО | Приемлемый риск – 10^{-4} | Январь – Декабрь |
| 2.6 | Риски возникновения аварий на электросетях | Приемлемый риск – 10^{-4} | Январь – Декабрь |
| 2.7 | Риски возникновения аварий на газо-, нефте-, продуктопроводах | Приемлемый риск – 10^{-4} | Январь – Декабрь |
| 2.8 | Риски возникновения аварий на канализационных сетях | Приемлемый риск – 10^{-4} | Январь – Декабрь |
| 2.9 | Риски возникновения аварий на шахтах | Недопустимый риск – 10^{-2} | Январь – Декабрь |
| 2.1 0 | Риски возникновения аварий с разливом нефти и нефтепродуктов | Недопустимый риск – 10^{-2} | Январь – Декабрь |
| 2.1 1 | Риски возникновения гидродинамических аварий | Повышенный риск – 10^{-3} | Март – Июнь |
| 2.1 2 | Риски возникновения техногенных пожаров | Повышенный риск – 10^{-3} | Январь – Декабрь |
| 3. | Риски возникновения ЧС природного характера | | |
| 3.1 | Риски возникновения геологических опасных явлений | Недопустимый риск – 10^{-2} | Март – Июнь |
| 3.2 | Риски возникновения землетрясений | Недопустимый риск – 10^{-2} | Январь – Декабрь |
| 3.3 | Риски возникновения подтоплений (затоплений) | Приемлемый риск – 10^{-4} | Март – Июнь |
| 3.4 | Риски возникновения природных пожаров | Приемлемый риск – 10^{-4} | Март – Ноябрь |
| 3.5 | Риски возникновения засухи | Приемлемый риск – 10^{-4} | Май – Сентябрь |
| 3.6 | Риски возникновения обвалов в пещерах | Недопустимый риск – 10^{-2} | Январь – Декабрь |
| 3.7 | Риски возникновения опасных метеорологических явлений | Недопустимый риск – 10^{-2} | Январь – Декабрь |
| 4. | Риски возникновения чрезвычайных ситуаций биолого-социального характера | | |
| 4.1 | Риск возникновения эпидемий | Недопустимый риск – 10^{-2} | Январь – Декабрь |
| 4.2 | Риск возникновения эпизоотий | Приемлемый риск – 10^{-4} | Январь – Декабрь |
| 4.3 | Риск возникновения эпифитотий | Приемлемый риск – 10^{-4} | Январь – Декабрь |
| 4.4 | Риск возникновения отравления людей | Повышенный риск – 10^{-3} | Январь – Декабрь |
| 5. | Риски возникновения КСиП общественной безопасности | | |
| 5.1 | Риски возникновения противоправных действий | Повышенный риск – 10^{-3} | Январь – Декабрь |

| | | | |
|-----|--|-----------------------------|------------------|
| 5.2 | Риски, связанные с преступлениями (правонарушениям), совершаемые на улицах, объектах транспорта и иных общественных местах | Повышенный риск – 10^{-3} | Январь – Декабрь |
| 5.3 | Риски террористических актов | Приемлемый риск – 10^{-4} | Январь – Декабрь |

В рамках реализации АПК «Безопасный город» необходимо предусмотреть развитие инфраструктуры систем мониторинга и контроля рисков, относящихся к повышенным и недопустимым, а также средств поддержки принятия решений и взаимодействия участников информационного обмена.

Целью создания и внедрения Системы в рамках реализации АПК «Безопасный город» на территории Челябинской области является повышение общего уровня общественной безопасности, правопорядка и безопасности среды обитания за счет существенного улучшения координации деятельности сил и служб, ответственных за решение этих задач, путем внедрения на базе муниципального образования комплексной информационной системы, обеспечивающей прогнозирование, мониторинг, предупреждение и ликвидацию возможных угроз, а также контроль устранения последствий чрезвычайных ситуаций и правонарушений[3].

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 21 декабря 1994 г. № 68-ФЗ (ред. от 23 июня 2016 г.) «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера»
2. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 03 декабря 2014 г. №2446-р об утверждении Концепции построения и развития аппаратно-программного комплекса «Безопасный город»
3. Методические рекомендации по построению и развитию АПК «Безопасный город» в субъектах Российской Федерации от 08 декабря 2016 г.
4. Приказ МЧС России от 28 февраля 2003 г. № 105 «Об утверждении требований по предупреждению чрезвычайных ситуаций на потенциально опасных объектах и объектах жизнеобеспечения»
5. Руководящий документ ФСБ России от 31 марта 2015 г. № 149/7/2/6-432 «Методические рекомендации по разработке нормативных правовых актов, определяющих угрозы безопасности персональных данных, актуальные при обработке персональных данных в информационных системах персональных данных, эксплуатируемых при осуществлении соответствующих видов деятельности»

*Бочков П.В., к.э.н.
доцент
Кучерявый В.Ю.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО Уральский институт ГПС МЧС России
Екатеринбург, Россия*

ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ И ЭФФЕКТИВНОСТИ СЛУЖЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ УФК ПО СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В настоящей статье рассмотрены показатели эффективности и результативности деятельности гражданского служащего, оценка результативности деятельности госслужащего, перспективы развития системы оценки эффективности деятельности.

Ключевые слова: эффективность, оценка результативности гражданских служащих, государственный служащий, показатели деятельности, оценка профессиональных качеств.

*Bochkov P.V., can. of economic sc.
associate professor
Kucheryavy V.Yu.
master student
FGBOU VO Ural Institute of State
Fire Service of EMERCOM of Russia
Russia, Ekaterinburg*

EVALUATION OF THE EFFICIENCY AND EFFICIENCY OF OFFICIAL ACTIVITIES OF STATE CIVIL SERVANTS OF THE UFK IN THE SVERDLOVSK REGION

Annotation: This article discusses the performance indicators and performance of a civil servant, assessing the performance of a civil servant, the prospects for the development of a system for assessing performance.

Key words: efficiency, performance evaluation of civil servants, civil servant, performance indicators, assessment of professional qualities.

Показатели эффективности и результативности деятельности гражданского служащего – это набор количественных и качественных характеристик профессиональной служебной деятельности служащего, позволяющих определить степень достижения целей, оценить объем и качество полученного результата, сроки выполнения и эффективность использования ресурсов.

Оценка результативности деятельности госслужащего определяется исходя из качества выполнения его должностных обязанностей. Показатели данной оценки основываются на должностные обязанности госслужащего.

К показателям результативности деятельности гражданских служащих, общим всех категорий и групп должностей можно отнести: количество выполненных работ; качество выполненных работ; сложность выполненных работ; соблюдение сроков выполнения работ.

К этой же группе показателей относятся показатели, в соответствии с которыми оцениваются: количество выполненных работ гражданскими служащими: количество документов, подготовленных за определенный период; количество документов, обработанных за определенный период; количество проведенных мероприятий за определенный период; количество служебных заданий, работ, выполненных в соответствии со сроками, установленными в планах, административных регламентах; количество ресурсов, затраченных в соответствии с планом, программой, нормативом, стандартом; процент выполнения запланированных значений показателей; отклонения от запланированных значений показателей [2].

Для руководителей и заместителей руководителей государственных органов, а также гражданских служащих, замещающих должности категории «помощники (советники)» всех групп должностей, рекомендуется проводить оценку не реже 1 раза в год. Для руководителей самостоятельных структурных подразделений государственных органов (департаментов, управлений) – не реже 1 раза в полгода, а для гражданских служащих, замещающих иные должности гражданской службы, не реже 1 раза в 3 месяца. Разница в периодичности оценки результативности объясняется различной степенью сложности выполняемых функций разными категориями руководителей, а также характером задач, стратегических или тактических. Наиболее высокая степень сложности выполняемых функций у руководителей государственных органов. Результат их работы во многом зависит от коллективных усилий всех подчиненных. Среди многообразных задач, выполняемых руководителями государственных органов, преобладают стратегические задачи, для реализации которых нужно время. Соответственно, подведение итогов целесообразно не чаще, чем один раз в год.

Результативность деятельности гражданских служащих служащего, замещающего должность федеральной государственной гражданской службы представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Показатели результативности деятельности федерального гражданского служащего, замещающего должность федеральной государственной гражданской службы в УФК по Свердловской области за 2018 год[1]

| Ф.И.О. федерального гражданского служащего и наименование должности федеральной государственной гражданской службы | Наименование показателя результативности деятельности федерального гражданского служащего, замещающего должность федеральной государственной гражданской службы в УФК по Свердловской области * | | | | | | | |
|--|---|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----|--|
| | (O1) % | (O2) % | (O3) % | (O4) % | (O5) % | (O6) % | -/- | Общая оценка деятельности O _{общ.} (100%) |
| | | | | | | | | |
| Вывод о результативности | _____ («результативная», «недостаточно результативная», «не результативная») | | | | | | | |

* количество показателей может быть различным, но сумма процентных значений должна быть равна 100%

Общая оценка результативности деятельности O_{общ.}(%) определяется по формуле 1:

$$O_{\text{общ.}} = O_{p1} + O_{p2} + \dots + O_{pn}, \quad (1)$$

где:

O_{общ.} – общая оценка результативности деятельности;

O_{p1}, O_{p2}, ..., O_{pn} – оценка Показателя деятельности;

n – количество Показателей деятельности [1].

Вывод о результативности деятельности гражданского служащего формируется путем сравнения значения 100% результата деятельности с общей оценкой результата деятельности гражданского служащего.

Деятельность гражданского служащего признается:

- «результативной», если O_{общ.} составляет от 80 до 100%;

- «недостаточно результативной», если O_{общ.} составляет от 50 до 80%;

- «нерезультативной», если O_{общ.} менее 50%.

Учитывая возможность осуществления общественной оценки, оценивается взаимодействие гражданского служащего с гражданами или представителями общественных организаций. При оценке взаимодействия можно оценить количество и качество подготовленных запросов, информационно-аналитических материалов, справочных данных, проведенных консультаций, проектов правовых актов.

Большое значение для объективности оценки установленных показателей имеют критерии. Например, критериями оценки такого показателя как «характер и сложность процессов, подлежащих государственному управлению» могут быть следующие: высокий, средний или низкий уровни. Но в этом случае потребуется описание содержания

каждого уровня. Аналогичный подход важен для оценки показателя «новизна работ», который может быть применен ко всем видам работ, выполняемых в соответствии с должностным регламентом, а также направлением деятельности и специализацией. Предполагается, что организаторы оценки имеют описание соответствующих критериев такого показателя как «новизна работ»: «высокая степень новизны», «средняя степень новизны» и «низкая степень новизны» [3].

Перспективы развития системы оценки эффективности деятельности: автоматизация процессов оценки результативности деятельности; совершенствование методического аппарата оценки экономической эффективности деятельности; поддержание системы оценки эффективности деятельности в актуальном состоянии; дальнейшее развитие подходов к оценке эффективности деятельности Федерального казначейства.

Таким образом, в настоящее время существует нормативная правовая база, позволяющая не только разрабатывать, но и внедрять систему комплексной оценки на гражданской службе.

Использованные источники:

1. Приказ № 738 от 21.08.2017 «Об утверждении Порядка определения и оценки результативности деятельности федеральных государственных гражданских служащих, замещающих должности федеральной государственной гражданской службы в УФК по Свердловской области»
2. Методический инструментарий по внедрению системы комплексной оценки профессиональной служебной деятельности государственных гражданских служащих// [Электронный ресурс]. Режим доступа:<http://www.rosmintrud.ru/ministry/programms/gossluzhba/personal/5>
3. Королева С. В. Оценка эффективности деятельности государственного гражданского служащего // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. 2013. Июль. С.34

*Бреусова Е.А., к.э.н., доцент
доцент
кафедра «Экономика и менеджмент»*

*Серезникова Т.А.
студент*

*3 курс, факультет «Экономика,
сервис и предпринимательство»*

*Арканникова И.С.
студент*

*3 курс, факультет «Экономика,
сервис и предпринимательство»*

*Институт сферы обслуживания и
предпринимательства (филиал) ДГТУ в г. Шахты
Россия, г. Шахты*

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЗАДАЧИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В ОБЛАСТИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Аннотация: Статья посвящена роли малого предпринимательства в развитии экономики того или иного государства. В статье рассматриваются факторы, препятствующие развитию сектора МСП. Изучены механизмы государственного регулирования предпринимательской деятельности. Представлены новые стратегические задачи реализации экономической политики.

Ключевые слова: малое и среднее предпринимательство, государственное регулирование, стратегическое управление бизнесом.

*Breusova E.A., can.of economic sc., associate professor
associate professor*

Department of Economics and Management

*Serezhnikova T.A.
student*

3 year, faculty of Economics, Service and Entrepreneurship

*Arkannikova I.S.
student*

3 year, faculty of Economics, Service and Entrepreneurship

*Institute of Service and Entrepreneurship (branch)
of DSTU in Shakhty*

Russia, Shakhty

STRATEGIC TASKS OF ECONOMIC POLICY IN THE FIELD OF DEVELOPMENT OF SMALL AND MEDIUM-SIZED ENTREPRENEURSHIP

Annotation: The article is devoted to the role of small business in the development of the economy of a state. The article considers factors that impede the development of the SME sector. The mechanisms of state regulation of entrepreneurial activity are studied. New strategic objectives for the implementation of economic policy are presented.

Key words: small and medium-sized enterprises, state regulation, strategic business management.

Весомая часть доходов государственного бюджета складывается за счет существования института малого и среднего предпринимательства. Поскольку государство заинтересовано в увеличении этих доходов, в улучшении качества жизни, в развитии технологий, новых производств и т.д., чему во многом способствует рост малого и среднего предпринимательства, то его задачей является оказание помощи и поддержки предпринимательству. Однако, несмотря на общую положительную динамику развития малого и среднего предпринимательства, существует ряд проблем, тормозящих этот процесс, которые можно и необходимо решить посредством совершенствования институциональной среды. К факторам, препятствующим развитию сектора МСП на сегодняшний день можно отнести спад спроса, низкую доступность персонала требуемой квалификации, нехватку финансовых ресурсов, несовершенство законодательства в сфере предпринимательской деятельности, отсутствие гибкой налоговой политики, бюрократическую волокиту, неразвитую инфраструктуру (транспортная, социальная, инфраструктура поддержки.). К основным факторам, которые характеризуют состояние предпринимательской среды, относят состояние системы государственного регулирования или регулируемость участников рынка, доступность ресурсов для развития предпринимательства и безопасность. Механизмы государственного регулирования предпринимательской деятельности сегодня направлены на поддержание баланса трех интересов - общества, государства и бизнеса. Основные стратегические задачи реализации экономической политики должны быть направлены на: улучшение делового климата; повышение эффективности функционирования экономики и снижение издержек; развитие системы профессионального образования; повышение инвестиционной привлекательности; формирование системы управления устойчивым развитием; научно-технологическое обеспечение инновационного развития; повышение конкурентоспособности промышленности; увеличение доли субъектов малого и среднего предпринимательства в экономике; содействие развитию конкуренции на рынках товаров и услуг; повышение объемов и качества предоставляемых услуг торговли, общественного питания, бытового обслуживания; повышение сбалансированности рынка труда.

Поэтому на фоне сегодняшних проблем, которые характеризуют неэффективность базиса функционирования предпринимательства, наибольшее количество нововведений оказываются недостаточно эффективными или блокируют возможности развития. Реализация мер по совершенствованию условий для развития малого и среднего предпринимательства осуществляется через комплекс норм и правил и находит свое отражение в уровне развитости институциональной среды. Меры по совершенствованию регулирования предпринимательской деятельности должны быть направлены на:

1. Меры экономического характера: развитие рыночных механизмов ценообразования, основанных на конкуренции и зависимости спроса и предложения; развитие рынка финансовых услуг и обеспечение для субъектов предпринимательской деятельности доступности финансовых ресурсов; формирование оптимальной системы налогового регулирования предпринимательской деятельности.

2. Меры институционального характера: развитие конкуренции; обеспечение условий для долгосрочной стабильности и сбалансированности бюджета посредством реализации бюджетной стратегии; повышение инвестиционной привлекательности; формирование и развитие системы долгосрочного планирования по реализации целей социально-экономического развития; повышение уровня профессиональной подготовки кадров и обеспечение эффективного функционирования рынка труда; создание условий для развития технологической инфраструктуры; повышение эффективности отечественной экономики; совершенствование системы государственной поддержки субъектов предпринимательской деятельности;

- обеспечение эффективного взаимодействия с государственными институтами развития и модернизации экономики; оценка влияния принимаемых нормативно-правовых актов на ведение предпринимательской деятельности; обеспечение взаимодействия с профессиональными общественными организациями.

3. Меры административного характера: получение субъектами предпринимательской деятельности разрешения на строительство объектов капитального строительства; обеспечение технологического подключения субъектов предпринимательской деятельности к источникам энергоснабжения; регистрация субъектами предпринимательской деятельности прав собственности на созданное в рамках хозяйственной деятельности имущество; оптимизация процедур таможенного администрирования при ведении субъектами предпринимательства внешнеторговой деятельности; упорядочение проведения контрольно-надзорных мероприятий по отношению к субъектам предпринимательской деятельности; оптимизация процедур налогового администрирования и ведения бухгалтерского учета.

Эффективный механизм управления бизнесом позволяет функционировать субъекту предпринимательства как хорошо слаженному организму, в результате чего достигается его высокая доходность. Меры по формированию экономических условий, благоприятных для ведения и развития предпринимательской деятельности наиболее важная составляющая экономической политики.

Использованные источники:

1. Салимова В.Н., Бреусова Е.А. Стратегическое планирование в городе Шахты» «Интернаука»: научный журнал – № 3(37). – М., Изд. «Интернаука», 2018.
2. Арканникова И.Э., Бреусова Е.А.К вопросу о стратегическом управлении устойчивостью предприятия/ Современная наука в системе ценностей мировой культуры. Современные концепции науки будущего// Материалы всероссийской научно-практической конференции. 2019. С. 49-52

*Будникова О.Н.
преподаватель
кафедра экономической информатики,
учета и коммерции
Гомельский государственный
университет им. Ф. Скорины
Беларусь, г. Гомель*

НАЛОГОВОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИНАНСОВЫХ ЦЕНТРОВ В БЕЛАРУСИ И СТРАНАХ ЕАЭС

Аннотация: В статье проведен анализ условий налогообложения финансовых операций стран ЕАЭС на основе соответствующих показателей, используемых при расчете индекса глобальных финансовых центров, выделены меры налогового стимулирования деятельности финансовых центров, применяемые странами-участницами ЕАЭС.

Ключевые слова: финансовый рынок, налоговые льготы, финансовый центр, инвестиции, рейтинг.

*Budnikova O.N.
teacher
Department of Economic Informatics,
Accounting and Commerce
Francisk Scorina Gomel state university
Belarus, Gomel*

TAX STIMULATION OF THE ACTIVITIES OF FINANCIAL CENTERS IN BELARUS AND EAEU COUNTRIES

Annotation: The article analyzes the conditions for taxing financial transactions of the EAEU countries based on the relevant indicators used in calculating the index of global financial centers, highlighted tax simulation measures used by EAEU member countries for financial centers.

Key words: financial market, tax incentives, financial center, investment, rating.

Создание полноценного финансового рынка является одним из основных направлений социально-экономического развития Республики Беларусь. Наряду с этим в области налоговой политики государства предполагается оптимизация налоговой системы для стимулирования экономического роста и инвестиционной активности. Между этими двумя направлениями имеется определенная взаимосвязь, поскольку от степени развития налоговой системы в определенной степени зависит приток инвестиций в страну, распределение которых обеспечивается посредством

функционирования финансового рынка, степень развитости которого, в свою очередь, также влияет на объем и доступность инвестиций. Поскольку финансовый рынок Беларуси характеризуется доминированием банковского сектора, одним из актуальных направлений его развития является, по нашему мнению, формирование финансовых центров, важность функционирования которых для развития экономики государств подтверждается мировым опытом.

В области международных финансов финансовые центры определяются как центры сосредоточения банков и других кредитно-финансовых институтов, осуществляющих международные финансовые операции. Они характеризуются концентрацией капитала, высокой эффективностью финансовой инфраструктуры и финансовых услуг. Многие страны заинтересованы в создании собственных финансовых центров международного значения (далее – МФЦ), поскольку эти центры участвуют в создании и перераспределении мирового финансового дохода, способствуя притоку капиталов в страну, обеспечивая рост занятости и аккумуляцию значительных доходов по статьям платежного баланса.

В Беларуси идея создания МФЦ была реализована Указом Президента РБ «О реализации инвестиционного проекта «Экспериментальный многофункциональный комплекс «Минск – Мир» № 456 от 22.09.2014, строительство которого ведется и в настоящее время. Однако полноценный финансовый центр – это не только развитая инфраструктура. Для оценки привлекательности для инвесторов и эффективности функционирования МФЦ разработано множество методик, наибольшую известность среди которых приобрели: индекс глобальных финансовых центров (GFCI), индекс Xinhua-Dow Jones Index (XDJI), индекс Global Cities Index (GCI), рейтинг Российской Национальной ассоциации участников фондового рынка (НАУФОР) и др. (таблица 1).

Таблица 1 – Методические подходы к оценке уровня развития финансовых центров [1, 2]

| Фактор | GFCI 24 | XDJI | GCI | НАУФ ОР | Карпун ин В.Н. | Фридма н Дж. | Барин Э., Каво | Матю хин Г.Г. |
|--|------------|------|-----|------------|-------------------|-----------------|----------------------|------------------|
| Уровень развития институциональной структуры | + | + | - | + | + | + | + | + |
| Уровень развития финансового рынка | + | + | - | + | + | - | + | + |
| Льготные правовые и налоговые условия | + | - | - | + | + | - | + | - |
| Стабильная финансовая система и валюта | + | + | - | - | + | + | + | + |
| Политическая стабильность | - | + | + | - | + | + | - | - |
| Уровень развития транспорта и связи | + | + | + | - | + | + | - | - |
| Человеческий капитал | + | - | + | + | - | - | - | - |
| Благоприятный бизнес-климат | + | - | + | - | + | + | - | - |

| | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Удобство географического положения | - | - | - | + | + | + | - | - |
| Экономическая стабильность | + | + | - | - | + | - | - | - |
| Интегрированность в глобальные рынки капитала | + | + | - | - | - | - | + | - |
| Инструментальная структура финансового рынка | + | - | - | + | - | - | - | - |
| Инновационная деятельность | - | - | + | - | - | + | - | - |

В состав факторов уровня развития финансовых центров многих из рассматриваемых методик входит показатель «льготные налоговые условия». И это, по нашему мнению, обоснованно, поскольку в условиях функционирования МФЦ налоговые льготы являются актуальным инструментом повышения их привлекательности. К тому же, для специфического вида инвесторов, ориентированных на экспорт, налоговые льготы могут быть основным фактором в их решении о местонахождении инвестиции. Поэтому оценке указанного фактора следует уделить внимание с позиции возможности развития финансового рынка и создания МФЦ в Беларуси.

Для этого воспользуемся наиболее комплексным показателем - GFCI 24. Это рейтинг конкурентоспособности финансовых центров с большим количеством параметров от таких организаций как Всемирный банк, ОЭСР, ООН и др. GFCI24 рассчитывается на основе модели, состоящей из результатов опросов участников финансового сектора и 137 показателей, объединенных в пять групп: факторы деловой среды, человеческого капитала, репутация, инфраструктура и факторы развития финансового сектора [1]. В числе факторов деловой среды выделяются показатели, оценивающие систему налогообложения и представленные в таблице 2. С целью определения направлений оптимизации налогообложения в РБ оценка по данным показателям была проведена в сравнении со странами ЕАЭС, поскольку в условиях экономической интеграции в рамках этого объединения важно оценить и конкурентные преимущества стран-участниц.

Таблица 2 - Факторы, оценивающие систему налогообложения стран ЕАЭС в 2018 г.¹

| Критерий | Беларусь | Россия | | Казахстан | | Армения | Кыргызстан |
|--|----------|---------------|-----------------|---------------|--------------------------------|---------|------------|
| | | общие условия | условия для МФЦ | общие условия | условия для МФЦ | | |
| Ставка корпоративного налога на прибыль (corporate tax rates) | 18 | 20 | | 20 | Полное освобождение до 2066 г. | 20 | 10 |
| Ставка налога на прибыль для банков, страховых и микрофинансовых организаций | 25 | 20 | | 20 | | 20 | 10 |

¹ Составлено по данным официальных сайтов Министерств и ведомств государств-членов ЕАЭС <http://nalog.gov.by/ru/nalog-nagruzka-economica-ru/>, <https://analytic.nalog.ru/portal/index.ru-RU.htm>, <https://www.armstat.am/ru/?nid=12&id=01001>, <http://www.stat.kg/ru/opendata/category/3/>, <http://bii.by/tx.dll?d=331462>, <https://regulation.gov.ru/projects#npa=87830>.

| | | | | | | |
|--|------|---|------------|--|-----------------|-------------|
| Ставка индивидуального подоходного налога (individual income tax), % | 13 | 13 %, льготы по отдельным операциям и инвестиционным счетам | 10 | | от 23 % до 36 % | 10 |
| Налог в процентах к ВВП (tax as Percentage of GDP), % | 25,9 | 20,5 | 16,9 | | 20,4 | 20,9 |
| Двусторонние соглашения об обмене налоговой информацией | 14 | 59 | Не менее 9 | | | Не менее 10 |
| Участие в Соглашении об автоматическом обмене финансовой информацией | нет | да | да | | нет | нет |

Значительных успехов в области развития финансового рынка и деятельности МФЦ добились Казахстан и Россия. В 2018 г. в рейтинге GFCI 24 из числа стран ЕАЭС представлены МФЦ: Астана (61 место из 100), Санкт-Петербург (80 место), Москва (83 место), Алматы (96 место) [1].

Казахстан пошел по пути создания специализированного МФЦ с особым законодательством и правоприменением для участников, основанными на применении принципов и прецедентов права Англии и Уэльса. Регулирование в МФЦ осуществляется комитетом по регулированию финансовых услуг МФЦ (AFSA), а для органов и участников МФЦ предусмотрены беспрецедентные налоговые преференции.

Россия при создании МФЦ ориентировалась на совершенствование законодательства в целом, создания единого регулятора финансовых рынков на базе Центробанка РФ. Ориентир был взят на улучшение городской инфраструктуры двух крупнейших городов – Москвы и Санкт-Петербурга. Совершенствование налогообложения коснулось финансового рынка в целом без выделения специальных условий для участников МФЦ.

В РБ условия налогообложения финансовых организаций достаточно жесткие (повышенная налоговая ставка по налогу на прибыль, налоговый учет и отчетность). При этом льготы по финансовым операциям не имеют такого широкого спектра, как в Казахстане, что оказывает сдерживающее влияние на развитие финансового рынка.

Использованные источники:

1. The Global Financial Centres Index 24. September 2018 [Electronic resource] // Financial Centre Futures. – Mode of access: https://www.longfinance.net/media/documents/GFCI_24_final_Report.pdf. - Date of access: 21.09.2019.
2. Семенцова, Е. Оценка уровня развития финансовых центров с применением методов многомерного дискриминантного анализа / Е. Семенцова // Финансы и кредит. – 2013. – № 2 (530). – С. 59-70

*Букирёва К.С.
студент магистратуры
заочного факультета
3 курса направления 38.04.02 «Менеджмент»
Мошкин С.А.
студент магистратуры
заочного факультета
3 курса направления 38.04.02 «Менеджмент»
КубГАУ
Россия, г. Краснодар*

СТРАХОВАНИЕ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Аннотация: Агрострахование с государственным участием сильно осложнилось, регионы получили право самостоятельно решать, на что потратить средства господдержки. И хотя количество приобретенных с господдержкой полисов в целом выросло, появились регионы, в которых от этого вида страхования практически отказались.

Ключевые слова: господдержка, регион, страхование, животноводство, риск.

*Bukireva K.S.
master's degree student
correspondence faculty
3rd year direction 38.04.02 "Management"
Mokshin S.A.
master's degree student
correspondence faculty
3rd year direction 38.04.02 "Management"
KubGAU
Russia, Krasnodar*

INSURANCE IN AGRICULTURE

Annotation: Agricultural insurance with state participation is very complicated, the regions have the right to decide what to spend state support. And although the number of policies purchased with state support has increased in General, there were regions in which this type of insurance was almost abandoned.

Key words: state support, region, insurance, livestock, risk.

По данным Национального союза агростраховщиков (НСА), в 2017 году охват промышленного свиноводства страхованием составил всего 32,5% от общего поголовья. В 2017 году было застраховано 4,5 млн

условных голов сельскохозяйственных животных, из которых свиньи составили 39%. Десять из топ-20 свиноводческих регионов по России застраховали более половины поголовья. Здесь отличились Свердловская область, которая охватила страхованием 325 тыс. голов, что составило 102,7%, Красноярский край – 323 тыс. голов (87,7%) и Тверская область, застраховавшая 471 тыс. голов, что составило 81,3% от поголовья. Но в целом ряде регионов ситуация со страхованием в области свиноводства далека от оптимистичной. Практически не охвачены страхованием свиньи Псковской, Белгородской, Смоленской областей, а в некоторых регионах (Краснодарский край, Новосибирская и Челябинская области) случаи страхования с господдержкой вообще не регистрировались. Между тем, из регионов РФ регулярно поступает неутешительная информация о распространении вируса АЧС в свиноводческих хозяйствах.

По данным Россельхознадзора, на 6 июля текущего года в России зарегистрировано более 40 случаев вспышек АЧС, при этом 24 из них – в популяции домашних свиней. Всего с 2007-го по 2018 год в России зафиксирована 1321 вспышка АЧС, из них 802 – у домашних свиней. Промышленное свиноводство каждый год терпит убытки. Ухудшение ситуации с распространением вируса АЧС, казалось бы, должно служить стимулом к страхованию рисков. И некоторое увеличение количества застрахованных животных в НСА действительно отмечают. В 2017 г. господдержкой было застраховано 1,6 млн голов (страховая сумма – 9,9 млрд рублей); в 2018 г. животноводы застраховали 2 млн голов, страховая сумма по которым составила 11,3 млрд рублей, в 2016 году получили господдержку 359 полисов страхования животноводства.

Даже самые жесткие меры, к сожалению, не могут гарантировать стопроцентную защиту от различных заболеваний свиней и птицы, ведь то здесь, то там появляется информация о вспышках АЧС или птичьего гриппа. Риски возникновения заболеваний слишком велики. Предприятия, которые расположены в Центральном, Сибирском и Уральском округах России, не сталкивались с проблемами со стороны компаний при наступлении страхового случая. Но даже при осуществленных выплатах страхователь все равно несет убытки. Оценить эффективность отечественного страхования в настоящее время следует не слишком высоко, но при возникновении эпидемии даже частичная компенсация расходов и убытков не помешает. Рынок агрострахования сильно пошатнулся после включения средств господдержки страхования в «единую субсидию». Если ранее регионы получали господдержку постатейно и не могли направлять полученные на страхование средства на другие цели, с декабря 2016 года они получили возможность подавать на субсидию тех видов деятельности, которые сами считают приоритетными. В результате органы АПК субъектов РФ самостоятельно распределяют средства господдержки по разным направлениям, и ничего удивительного, что они предпочитают потратить больше денег на решение текущих производственных задач в ущерб

агрострахованию. Хотя в случае свиноводства экономия на страховке может по факту обернуться немалыми убытками.

Следует отметить, что далеко не во всех регионах органы АПК осознают значимость страхования в животноводство. Средства из «единой субсидии» на это направление вообще не выделяются, в том числе и в ведущих свиноводческих регионах. В некоторых из них страхование свинопоголовья на условиях господдержки полностью отсутствует. Ярким примером стал отказ от страховой поддержки животноводства Белгородской области, одного из крупнейших регионов России по объемам производства свинины.

Рынок субсидируемого агрострахования в 2017–2018 гг. останется под влиянием негативных факторов, связанных с вышеупомянутым изменением принципов финансирования в рамках госпрограммы развития сельского хозяйства. Промышленному животноводству в регионах предстоит делать непростой выбор: работать без страхового покрытия, полагаясь на везение, страховать предприятия за свой счет либо все же добиваться включения агрострахования в перечень приоритетов при распределении субсидий.

В России страхование животноводства с государственной поддержкой существует с 2013 года. По мнению экспертов, в настоящий момент по уровню развития страхования в животноводстве она входит в одну группу с такими странами, как США, Канада, Испания, Италия, Турция. Флагманом в страховании животных на условиях господдержки выступает Китай, на который в 2015 году приходилось более 50% объема мирового рынка страхования животных. Также крупнейшими мировыми рынками страхования сельхозживотных являются Южная Корея и Германия, в которой страхование осуществляется без субсидирования, но оно доступно сельхозпредприятиям в силу их финансовой устойчивости.

В мировой практике часто страхуется гибель животных от причин, не связанных с особо опасными заболеваниями, такими как АЧС. Зато можно застраховать, например, перерывы в производстве, поскольку после вспышки опасного заболевания на территории предприятия запрещается разводить животных в течение определенного периода времени и предприятие несет убытки. Также можно застраховать расходы на утилизацию и захоронение трупов животных в случае необходимости их уничтожения. Правда, уничтожение животных в результате особо опасных заболеваний, таких как АЧС, в мировой практике не страхуется. В этом случае в интересах общества государство принудительно изымает животных с выплатой собственнику компенсации – это и мировой, и российский подход. Компенсация производится либо прямыми выплатами из государственного бюджета, либо из специальных фондов. В США с господдержкой страхуется не гибель животных, а изменение цен на продукцию. Существуют также программы индексного страхования пастбищ для выпасаемых животных.

Во многих странах мира одной из мер поддержки страховщиков

выступает государственное перестрахование сельскохозяйственных рисков. Риски в сельском хозяйстве очень высоки и могут охватывать огромные территории. Таким образом, единовременный убыток может оказаться чересчур большим для конкретного страховщика.

Использованные источники:

1. Папахчян И.А. Повышение роли информационного обеспечения в аграрном импортозамещении Папахчян И.А., Багмут А.А., Саенко И.И., Толмачев А.В., Чайка В.П. Труды Кубанского государственного аграрного университета. 2019. № 76. С. 55-61.
2. Pupylnina E.G. Main problems of feed industry in the regional agro-industrial complex Pupylnina E.G., Zhukova V.A., Tolmachev A.V., Saenko I.I., Kriulina E.N. Research Journal of Pharmaceutical, Biological and Chemical Sciences. 2019. Т. 10. № 2. С. 767-772.
3. Дьяков С.А. Управления качеством: теоретические и методические основы Дьяков С.А., Саенко И.И. Учебное пособие / Под редакцией С. А. Дьяков, И. И. Саенко. Краснодар, 2018.

*Булжатов Т.Р.
студент
4 курс, Институт Экономики и Управления
научный руководитель: Новикова И.В.
профессор
кафедры государственного и муниципального управления
ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»
Россия, г. Ставрополь*

РОЛЬ ДЕЛОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ В УПРАВЛЕНИИ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

Аннотация: В статье рассматривается роль деловых коммуникаций в управлении организацией. Эффективное функционирование и управление организации невозможно без налаживания процесса коммуникаций. Они создают условия для раскрытия деловых и профессиональных качеств работников, способствуют созданию творческого потенциала. Эффективная система коммуникаций представляет собой синтез теории организации, структуры управления, теории коммуникаций.

Ключевые слова: коммуникация, деловая коммуникация, организация, управление организацией, деловые переговоры.

*Bulzhatov T.R.
student
4 year, Institute of Economics and Management
scientific adviser: Novikova I.V.
professor of the
department state and municipal administration
Federal State Autonomous educational
institution of Higher Education
North-Caucasian Federal University
Russia, Stavropol*

ROLE OF BUSINESS COMMUNICATIONS IN ORGANIZATION MANAGEMENT

Annotation: The article discusses the role of business communications in managing an organization. Effective functioning and management of the organization is impossible without the establishment of a communication process. They create the conditions for the disclosure of business and professional qualities of employees, contribute to the creation of creative potential. An effective communication system is a synthesis of the theory of organization, management structure, communication theory.

Key words: communication, business communication, organization, organization management, business negotiations.

В наше время модели управления предприятиями не могут существовать без отложенного процесса эффективных коммуникаций. Качественное управление строится на принципе что все участники процесса имеют равный доступ ко всем видам нужной информации, активно взаимодействуют друг с другом, создавая таким образом условия для принятия решений и успешной работы.

Коммуникации стали неотъемлемой частью в управлении организацией. Ведь небрежно налаженные коммуникации способствуют затягиванию времени на принятие решений, порождающих возникновение недоразумений. Организация не сможет эффективно реагировать на внутренние и внешние изменения, что может привести к неэффективному управлению.

Для того чтобы в организации можно создать эффективную систему коммуникации нужно проанализировать нынешнее состояние коммуникаций на предприятии и определить пути решения проблемы.

Раскрывая роль коммуникационного менеджмента как важного фактора в эффективном управлении организацией нужно отметить двуединую природу коммуникационного менеджмента [2].

Роль коммуникационного менеджмента, прежде всего, заключается в том, что осуществляется информационное обеспечение всех видов менеджмента, поскольку важным ресурсом выступает информация, а основной технологией - коммуникация, без которой процесс управления становится невозможным.

Среди целей системы внутренних коммуникаций можно выделить следующие:

- организация эффективного руководства на всех уровнях;
- организация взаимосвязи между линейными и функциональными подразделениями;
- организация эффективной работы в коллективах подразделений, служб.

Идеальной моделью коммуникаций в организации является такая модель, при которой все решения руководства доводятся до работников, а сами решения базируются на информации, поступающей с различных структурных подразделений при налаженных связях. Вместе с созданием системы налаженных связей организация получает существенное уменьшение текучести кадров и корпоративные ценности. Это важно для организаций, которые имеют территориально удаленные подразделения.

Для того чтобы построить эффективную систему коммуникации в организации нужно использовать все возможные ресурсы и каналы. Служба персонала должна заниматься своевременным информированием работников о всех новостях, миссии, стратегии и цели организации. Для эффективных коммуникаций характерными должны быть ясность, простота, достоверность, что в целом будет способствовать их адекватному пониманию.

Нужно понимать и форму, которую выберут для коммуникаций. Она будет влиять на взгляды работников, их мотивацию, понимание и поддержку руководства и его политики. Также это может помочь уменьшить сопротивление изменениям работников. От того насколько полна и достоверна информация зависит количество конфликтов внутри организации [1]. Для проведения эффективной информационной политики, доведение до персонала важной информации, сообщений нужно определить те критерии которые будут выдвигаться к информации, которая будет обнародована или обсуждена. Нужно также отметить что лояльность работников к организации будет расти в том случае, когда информация поступает постоянно и своевременно, будет демонстрироваться доверие к работникам за их участие в решении спорных вопросов.

Если коммуникация лежит в сфере официальных отношений и направлена на решение конкретной проблемы или достижение необходимого результата, исходя из общих интересов и целей коммуникантов, то она называется деловой. Деловое общение – самый массовый вид общения людей в социуме. Без него не обойтись в сфере экономических, правовых, дипломатических, коммерческих, административных отношений.

Умение успешно вести деловые переговоры, грамотно и правильно составить деловую бумагу и многое другое в настоящее время стало неотъемлемой частью профессиональной культуры человека: менеджера, руководителя всех уровней, референта, служащего, лидера общественной организации. Для достижения высокой результативности практически в любом виде управленческой деятельности вы должны владеть определенным набором сведений, знаний, представлений о правилах, формах и методах ведения коммуникации, о постулатах делового общения [3].

Таким образом, эффективное функционирование и управление организации невозможно без налаживания процесса коммуникаций. Они создают условия для раскрытия деловых и профессиональных качеств работников, способствуют созданию творческого потенциала. Эффективная система коммуникаций представляет собой синтез теории организации, структуры управления, теории коммуникаций. Если же действовать некомпетентно в одной из сфер это повлияет на все другие сферы.

Использованные источники:

1. Андреева О.Д. Технология бизнеса. Учебное пособие. – М.: Инфа–М, 2014. – 219 с.
2. Андрющенко В.И., Костикова Е.В. Книга акционера для чтения и принятия решений. – М.: Финансы и статистика, 2013. 206 с.
3. Бусыгин А.В. Предпринимательство. Основной курс: учебник для вузов. – М.: Инфа, 2012. – 608 с.
4. Вершигора Е.Е. Менеджмент: Учебное пособие.-М.: Инфа- М, 2015. – 283 с

*Булжатов Т.Р.
студент
4 курс, Институт Экономики и Управления
научный руководитель: Новикова И.В.
профессор
кафедра государственного и муниципального управления
ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»
Россия, г. Ставрополь*

МЕТОДЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ РИСКАМ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ФЕДЕРАЛЬНОМ УРОВНЕ

Аннотация: В статье рассматриваются методы противодействия рискам кадровой безопасности. Сложность и непредсказуемость текущей экономической ситуации являются ежедневным напоминанием о том, что государство сталкивается со многими рисками. Традиционный подход, согласно которому риск является главной проблемой, которое необходимо устранить, более не является достаточным, и поэтому государства в настоящее время вынуждены тратить значительные ресурсы для управления рисками.

Ключевые слова: кадры, кадровая безопасность, государственная безопасность, управление рисками, риск.

*Bulzhatov T.R.
student
4 year, Institute of Economics and Management
scientific adviser: Novikova I. V.
professor
department state and municipal administration
Federal State Autonomous educational
institution of Higher Education
North-Caucasian Federal University
Russia, Stavropol*

METHODS FOR COUNTERING RISKS OF PERSONAL SECURITY AT THE FEDERAL LEVEL

Annotation: The article discusses methods to counter personnel safety risks. The complexity and unpredictability of the current economic situation is a daily reminder that the state faces many risks. The traditional approach, according to which risk is the main problem that needs to be addressed, is no longer sufficient, and therefore, states are currently forced to spend significant resources on risk management.

Key words: personnel, personnel security, state security, risk management, risk.

Сложность и непредсказуемость текущей экономической ситуации являются ежедневным напоминанием о том, что государство сталкивается со многими рисками. Традиционный подход, согласно которому риск является главной проблемой, которое необходимо устранить, более не является достаточным, и поэтому государства в настоящее время вынуждены тратить значительные ресурсы для управления рисками.

Прозрачность риска - это то, что нужно искать; поэтому идентификация и управление рисками в стране становятся все более необходимыми для успеха и долголетия.

На сегодняшний день известны следующие модели управления рисками:

- традиционное управление рисками, включающее: идентификацию риска, контроль потерь, запрос на анализ, методы страхования и передачу риска;

- прогрессивное управление рисками, включающее: альтернативное финансирование рисков, непрерывность бизнеса, общую стоимость риска, образование и коммуникацию; управление стратегическими рисками, связанное с комплексным управлением рисками, индексацией рисков, использованием технологий.

Устойчивый и эффективный процесс требует оценки риска посредством процесса, который должен быть простым, практичным и легким для понимания, но при значительной поддержке со стороны руководства и, что не менее важно, с использованием ресурсов. Процесс, осуществляемый лицами, не имеющими соответствующих навыков и не имеющими достаточных размеров, не должен быть успешным[1].

Традиционное управление рисками - это подход к риску, который управляется различными ответственными отделами. Согласно структурам управления рисками, риск управляется в каждой бизнес-единице, адаптированной к каждой стратегии, уровню прибыльности, продуктам, ценам и отношениям с руководством. Традиционное управление рисками фокусируется на чистом риске (риск опасности, когда последствия могут или может не быть убытками) и относится к отдельным рискам, как будто они не взаимодействуют.

Процесс идентификации и управления опасными природными угрозами и имеет пять компонентов:

- идентификация риска (классификация, идентификация и оценка риска);

- анализ рисков посредством: качественной оценки - классификации рисков (оценка частоты и потенциальных потерь, определение допущений организации, договорных обязательств и требований соответствия, а также альтернативы предложения) и количественные оценки - информация о

дебиторской задолженности, подверженности персонала и третьих лиц, вычетов и контрактных трансфертов, оценка стоимости риска;

- контроль рисков - ретроспективные действия и предполагаемые действия.

Традиционный подход к риску не согласуется с требованиями страны по управлению рисками, в соответствии с которыми следует рассматривать риск в целом, и, следовательно, результаты являются удовлетворительными из-за возросшей независимости различных типов рисков, которыми необходимо управлять. Такие риски не могут быть сегментированы и управляться отдельными департаментами, что является причиной того, что фрагментированный подход к риску не вписывается в агрегированный подход к риску во всему государству[2].

Программа управления рисками предлагает следующие шаги:

- создание отдела управления рисками и комитета по рискам
- создание интегрированной системы управления рисками для решения всех аспектов риска;
- создание связи между управлением рисками и стратегиями передачи рисков;

Таблица 1 - Старая парадигма и новая парадигма управления рисками

| Старая парадигма | Новая парадигма |
|---|--------------------------------------|
| Ретроспективный анализ | Стратегия |
| Специальная деятельность | Текущая деятельность |
| Бухгалтерский учет, казначейство и внутренний аудит | Вся управленческая деятельность |
| Фрагментация | Централизация и координация |
| Финансовый риск | Деловой риск |
| Проверка, обнаружение, реакция предвидение, | Профилактика, мониторинг, контроль |
| Сосредоточиться на людях | Сосредоточиться на процессах и людях |

Выявление и понимание характера риска - это фактор, который должен знать весь кадровый потенциал государства, потому что эффективное управление рисками сводит к минимуму неблагоприятное воздействие на страну, то есть уменьшает убытки и устраняет опасность дефицитности бюджета. В этом случае необходимо иметь готовый план антикризисного управления, когда неизвестные риски материализуются и влияют на функционирование бизнеса. В некоторых случаях эти неизвестные риски могут превратиться в возможности, и, следовательно, их необходимо использовать в надлежащее время.

Использованные источники:

1. Гурлев И. Этимология и генезис термина «государственная безопасность» // Власть. 2013. № 2.
2. Крохичева Г. Е., Архипов Э. Л., Виноградова М. А. [и др.]. Кадровая безопасность в системе экономической безопасности // Науковедение. 2016. Т. 8, № 3 (34). С. 41

*Вахиева С.Ш.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «ЮРИУ-РАНХиГС при
Президенте Российской Федерации»
Россия, г. Ростов-на-Дону*

ИННОВАЦИОННЫЕ ПУТИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ В УСЛОВИЯХ СИСТЕМНОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ РОССИЙСКОЙ ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ

Аннотация: В статье рассмотрены пути развития рынка образовательных услуг. Раскрыты особенности системной трансформации российской высшей школы и внедрения инноваций на рынке образовательных услуг. Дан анализ управления качеством образовательных услуг в Российской Федерации.

Ключевые слова: сфера образования, образовательные услуги, инновации, инновационный процесс, инновационное развитие.

*Wahiawa S. Sh.
undergraduate
FGBOU VO "of URIU-the Russian
public service Academy at
Russian Federation President»
Russia, Rostov-on-don*

INNOVATIVE DEVELOPMENT OF EDUCATIONAL SERVICES MARKET IN THE CONDITIONS OF TRANSFORMATION OF RUSSIAN HIGHER SCHOOL

Annotation: The article considers the ways of development of the market of educational services. Features of system transformation of the Russian higher school and introduction of innovations in the market of educational services are revealed. The analysis of quality management of educational services in the Russian Federation is given.

Key words: sphere of education, educational services, innovations, innovative process, innovative development.

Учитывая, что экономика страны в целом и в отдельных ее регионах все более устойчиво переходит на инновационные рельсы, формирование рынка образовательных услуг также базируются на инновационных проектах.

В 2008 году в России принята «Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года» (распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 № 1662-р) [1], а 7

сентября 2011 года Правительство РФ одобрило проект «Инновационная Россия-2020» [2], который лег в основу распоряжения Правительства РФ № 2227-р от 08.12.2011 г. «О стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 г.» [3].

Согласно этим документам, одна из главных целей стратегии развития до 2020 года заключается в инновационном развитии всех отраслей хозяйства. В частности, предусматривается увеличение доли предприятий промышленного производства, осуществляющих технологические инновации, до 40-50% к 2020 году с 9,3% в 2010 году.

Рост удельного веса экспорта российской высокотехнологичной продукции на мировой рынок до 2% в 2020 году с 0,35%. Валовая добавленная стоимость инновационного сектора в ВВП должна вырасти до 17-18% в 2020 году с 12,7%, а доля инновационной продукции в общем объеме промышленной продукции – до 25-35% в 2020 году с 4,9% в 2010 году. Внутренние затраты на исследования и разработки должны достичь 2-3% от ВВП в 2020 году с 1,3% в 2010 году [4].

В соответствии с «Концепцией» в настоящее время в России идет формирование новой инновационной структуры – национальной инновационной системы (НИС), которая станет опорой инновационной экономики. НИС – это совокупность государственных и частных организаций и предприятий, которые проводят научные исследования и разработки, производят и реализуют высокотехнологичную продукцию, а также органов управления и источников финансирования. Но переход к новому типу хозяйствования невозможен без высококвалифицированных и высокопроизводительных кадров. Это требуют разработки новой концепции подготовки человеческого ресурса, «инновационного человека» – творческой личности, нацеленной на инновацию. Тем самым термин «инновационная экономика» предполагает включение понятия «четыре И»: инновации; инновационная деятельность; инфраструктура; индивид.

Первые три фактора не могут существовать без самого главного, четвертого фактора – индивида, который является основной составляющей и движущей силой инновационной экономики и «экономики знаний». Подготовка таких кадров, естественно, возложена на российский рынок образовательных услуг.

Применительно к сфере образования в соответствии с основными направлениями политики РФ в области развития инноваций, утвержденными правительством РФ (05.08.2005 № 2473п-П7) инновационная деятельность – это выполнение работ и (или) оказание услуг, направленных на применение структурных, финансово-экономических кадровых, информационных, образовательных, и иных инноваций (нововведений), обеспечивающих экономию затрат или создающих условия для конкурентной борьбы.

Минэкономразвития России (распоряжение от 31.01.2012 г. № ЗР-ОФ) приняты Методические материалы по разработке программ проектов инновационного развития. Инновационная деятельность ВУЗа, наряду с

образовательной и научной, получает статус основного вида деятельности и формирует модель стратегического развития образовательного учреждения. Это заложено в Федеральный Закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в РФ» [5].

Целью создания проекта инновационного развития интегрированной структуры является формирование необходимых и достаточных условий для осуществления качественного инновационного прорыва и повышения конкурентоспособности организации.

В ВУЗе инновации связаны с внедрением новых технологий, а также методов и способов обучения в образовательный процесс. Инновационная деятельность в сфере образования способствует изучению спроса на образовательные услуги, развитие маркетинговых исследований и использования современных приемов управления финансами.

Для большей детализации инноваций в образовании выделим десять их разновидностей (рисунок 1).

Технологические (внутрипредметные) инновации реализуются внутри предмета (новые УМК, авторские приемы в обучении, компьютерные технологии, использование сети Интернет, развитие технической базы, оперативное донесение новой информации до преподавателей и студентов и т.п.).

Методические инновации предполагают новшества при внедрении в педагогическую практику нетрадиционных педагогических технологий, универсальных по своей природе, так как их использование возможно в любой предметной области. Например, разработка творческих заданий для учащихся, проектная деятельность и т.д.

Организационно-административные инновации включают: освоение новых форм и методов организации педагогического труда, предполагающие изменения соотношения сфер влияния структурных подразделений, социальных групп или отдельных лиц. Это решения, принимаемые руководителями различных уровней, которые, в конечном счете, способствуют эффективному функционированию всех субъектов оцениваемой образовательной среды.



Рисунок 1 - Виды инноваций в образовании.

Юридические инновации – это новые измененные законы и нормативно–правовые документы, определяющие и регулирующие все виды деятельности образовательных учреждений.

Идеологические инновации вызваны обновлением сознания, веяниями времени и являются первоосновой всех остальных инноваций, так как без осознания необходимости и важности первоочередных обновлений невозможно приступить непосредственно к обновлению.

Социальные инновации базируются на разработке и внедрении системы усовершенствования кадровой политики, системы профессиональной подготовки повышения квалификации работников, развитие равноправного партнерства студента и преподавателя, системы вознаграждения оценки результатов труда, улучшение социально-бытовых условий жизни работников образования.

Информационные инновации связаны с разработкой и/или внедрением новых информационно-коммуникативных разработок в учебно-научной деятельности ВУЗа.

Комплексные инновации предполагают комбинации, которые возможны из слияния не менее двух видов инноваций.

Экономические инновации охватывают положительные изменения в финансовой, платежной, бухгалтерской областях, а также в планировании, мотивации и оплате труда, и оценке результатов деятельности в образовании.

С 2007-2008 гг. в России ряд ВУЗов получили статусы федеральных, исследовательских и инновационных. Не останавливаясь на характеристике данной классификации, отметим, что к инновационным могут быть отнесены лишь те ВУЗы, которые сами полностью разрабатывают и реализуют комплексные инновационные программы «от замысла до воплощения», а не просто внедряют готовые разработки. ВУЗ в этом случае одновременно выполняет функции и научной лаборатории, и экспериментальной площадки, и является пространством жизнедеятельности студентов и сотрудников.

Внедрение инноваций на рынке образовательных услуг тесно связана с моделью тройной спирали. Идея тройной спирали может быть реализована в различных вариантах: наука – технология – общество, наука – промышленность – природа, наука – экономика – правительство и др. Так, введение «тройной спирали»: университет – правительство (власть) – бизнес позволит восстановить связь между высшим образованием и рынком труда, утраченную в постсоветские годы.

Модель тройной спирали основана на ведущей и перспективной роли университета как лидера отношений с бизнесом и государством. Эти отношения строятся для получения новых знаний, инноваций и экономического развития.

По мнению авторов модели, сегодня происходит вторая академическая революция. Помимо образования и проведения научных исследований университеты провозгласили третью миссию – быть активным игроком в экономическом развитии через создание научных и технологических знаний и, как следствие, инноваций [6].

Модель инновационного развития по «тройной спирали» включает в себя три основных элемента:

1. в обществе, основанном на научном знании, характерно усиление роли университетов во взаимодействии с промышленностью и властью;

2. три ветви (университет, бизнес, власть) стремятся к сотрудничеству, при этом инновационная составляющая происходит из данного взаимодействия, а не по инициативе государства;

3. в дополнение к традиционным функциям, каждый из трех институтов «частично берет на себя роль другого».

Одна из инноваций в высшем учебном заведении состоит в механизме интеграции научной, производственной и образовательной деятельности (своеобразная внутренняя «тройная спираль») при подготовке высококвалифицированных кадров через создание интегрированных структур: учебно-научных (УНЦ), научно-образовательных центров (НОЦ) или каких-либо других учебно-образовательных центров. В качестве заказчика могут выступать различные бизнес-структуры или государство, заинтересованные в разработке наукоемких и конкурентоспособных технологий (продуктов), а также в подготовке

высококласных специалистов, способных сопровождать данный продукт при внедрении его в производство. Другими словами, УНЦ и НОЦ в некотором смысле являются бизнес–инкубатором, позволяющим привить исследователям навыки инновационной деятельности.

К другим современным формам интеграции рынка образования и бизнеса относятся малые предприятия и малые инновационные коллективы, создаваемые в ВУЗах с участием бизнеса. Развитие инновационной инфраструктуры является важной совместной задачей ВУЗов и бизнес–сообществ в рамках решения проблемы повышения качества подготовки конкурентоспособных специалистов [7].

Применительно к ВУЗу сюда следует добавить:

- обеспечение процессов жизненного цикла ВУЗа всеми видами ресурсов: финансовыми, материальными, человеческими и информационными;

- управление основными (обучение, научная деятельность, дополнительное образование, воспроизводство кадров) и вспомогательными (хозяйственная деятельность, управление персоналом и др.) процессами;

- мониторинг и контроль (измерения) параметров и характеристик рабочих процессов, аудит и анализ их результатов.

Безусловно, подход к управлению качеством образовательных услуг должен быть системным. Это позволяет представить процесс высшего образования «как систему», на «вход» которой поступает «исходный материал» и внешние ресурсы, которые преобразуются в «конечный продукт» (новые знания, молодые специалисты, специалисты высшей квалификации, результаты научно–исследовательской работы).

Можно выделить следующие показатели качества ОУ:

1. удельный вес преподавателей с учеными степенями и званиями (в % к общему количеству преподавателей);

2. обеспеченность учебно-лабораторными площадями (кв. метр на одного обучаемого);

3. обеспеченность учебно-методической литературой (печатных листов на одного обучаемого);

4. компьютерная вооруженность учебного процесса (часов машинного времени на одного обучаемого).

5. наличие спецкурсов и дополнительных образовательно-профессиональных программ (в академических часах);

6. для негосударственных ВУЗов – удельный вес штатных преподавателей данного ВУЗа (в % к общему количеству преподавателей);

7. удельный вес ведущих ученых и крупных руководителей производства, приглашенных для проведения учебного процесса (в % к общему числу преподавателей).

Взаимосвязь составляющих жизненного цикла напрямую влияют на свойства процесса/товара/услуги. При управлении свойствами и

особенностями квалифицированного специалиста особый упор делается на послевузовскую связь, т.к. анализ удовлетворенности потребителей, осуществление корректирующих действий в подготовке профессиональных программ имеют важное значение в появлении новых образовательных услуг и улучшении качества имеющихся. На 2-м и 3-м рисунках детально представлена совокупность показателей, влияющих на качество образовательных услуг. Использование данной методики позволяет, проанализировав последовательные шаги, достигнуть повышения качества образования, а как следствия конкурентоспособности и привлекательности на рынке образовательных услуг.



Рисунок 2. «Петля качества» образовательной системы ВУЗа.



Рисунок 3. «Петля качества» обучаемого в ВУЗе.

Итак, повышение качества обучения, а также развитие рынка образовательных услуг должно достигаться за счет внедрения в ВУЗах инновационных проектов.

В целом же можно заключить, что демографическая ситуация и рост бюджетного финансирования медленно, но неуклонно меняют ситуацию в высшем образовании: расслоение ВУЗов идет все более активно, ведущие ВУЗы, которые раньше были ориентированы преимущественно на платный контингент, теперь стремятся получить бюджетные средства, деньги от оплаты обучения играют для них все меньшую роль, отмечала директор Центра экономики непрерывного образования АНХ при Правительстве РФ **Татьяна Клячко** [8].

Как следует из приведенного обзора, все принципы управления инновационными проектами базируются на человеческом капитале, соответствующем кадровом обеспечении, тесном взаимодействии с внешним окружением и имеют цель выпуска инновационного продукта (услуг). При этом возникает необходимость в решении ряда первоочередных задач:

1. выявить наиболее «инновационноспособную» часть трудоспособного работающего населения страны;
2. организовать подготовку «инновационного человека»;
3. установить взаимодействие между образованием, базисом и властью по модели «тройной спирали»;
4. организовать соответствующие «платформы» для производства инновационной продукции (услуг).

Итак, сделаем некоторые выводы.

В настоящее время ВУЗы, сталкиваются с двумя проблемами: недостаточностью традиционных государственных источников финансирования и активизацией конкурентных сил других ВУЗов, что

требует разработки эффективных стратегий и методов управления деятельностью в ВУЗе.

Помимо производителей и потребителей рынка образовательных услуг в состав участников рыночных отношений в этой сфере входят широкие круги посредников, включая службы занятости, биржи труда, органы регистрации, лицензирования и аккредитации образовательных учреждений, образовательные фонды, ассоциации образовательных учреждений и предприятий, специализированные образовательные центры и др. Все эти субъекты содействуют эффективному продвижению образовательных услуг и должны быть использованы при формировании своих конкурентных преимуществ конкретным ВУЗом.

Конкурентоспособность ВУЗа определяется многими факторами:

- подбором достойных студентов и уровня ППС;
- новизной и качеством образовательных программ;
- престижностью специальностей;
- теснотой контактов с потребителем;
- наличием компетентного подхода в образовательной деятельности;
- уровнем зарубежных связей;
- достижениями в НИР, уровнем использования ИКТ, стандартизации и метрологического обеспечения; состоянием материально-технической базы и охраны труда.

Инновационная деятельность осуществляется непосредственно учебным заведением и зависит от развития его инновационного потенциала. Инновации связаны с внедрением новых технологий, методов и способов обучения, что способствует творческой деятельности, реализации новых идей и знаний с целью их практического использования. Инновационная деятельность в сфере образования также побуждает изучать спрос на рынок образовательных услуг, развивать маркетинговые исследования и использовать современные приемы управления финансами. Такая деятельность способствует развитию рынка образовательных услуг.

Использованные источники:

1. Распоряжение Правительства РФ от 17 ноября 2008 г. N 1662-р О Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 года (с изменениями и дополнениями).- Информационно-правовой портал «Гарант» <https://base.garant.ru/194365/>.
2. Инновационная Россия – 2020 [Электронный ресурс] / Инновации в России. - Режим доступа: <http://innovation.gov.ru/taxonomy/term/586>.
3. Распоряжение Правительства РФ от 8 декабря 2011 г. № 2227-р О Стратегии инновационного развития РФ на период до 2020 г. (с изменениями и дополнениями). - Информационно-правовой портал «Гарант» <https://base.garant.ru/70106124/>.

4. Мякшин В.Н. Разработка методологического подхода к регулированию межотраслевых инвестиционно-структурных взаимодействий // Дайджест-Финансы. Т. 21. Вып. 3. 2016.
5. Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ "Об образовании в Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями). - Информационно-правовой портал «Гарант» <https://base.garant.ru/70291362/4c3e49295da6f4511a0f5d18289c6432/>.
6. Государство, наука и бизнес в инновационной системе России / Дежина И.Г., Киселева В.В. – М.: ИЭПП, 2008.
7. Вахромеева М.П. Инновационные кластеры и конкурентоспособность // Качество, инновации, образование. – 2011. – № 11.
8. Клячко Т.Л. Экономика высшего образования — смена модели [Электронный ресурс] / Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики». - Режим доступа: <https://iq.hse.ru/news/177673044.html>.

*Виндугов Т.С.
аспирант
Дадашев А.А., д.ф.н.
профессор
Кабардино-Балкарский ГАУ
Россия, г. Нальчик*

КРИТЕРИИ ПОЛУЧАЕМЫХ ЗНАНИЙ У ЧЕЛОВЕКА

Аннотация: В работе дается философский анализ проблемы критериев научного знания. Раскрывает сущность и системный характер критериев науки. Опираясь на существующие в современной отечественной философии науки концепции норм научной рациональности, автор обосновывает положение о системном характере критериев науки.

Актуальность: Для человека знания является основой реального видения этого мира. Критерии знаний помогают нам выявить действительность и подлинность тех знаний которые имеем. И данная статья помогает нам разобраться с этим.

Ключевые слова: критерий знаний, наука, мышление.

*Vindugov T.S.
graduate student
Dadashev A.A., Doc.of Philosophy
professor
Kabardino-Balkarian State Agrarian University
Russia, Nalchik*

CRITERIA FOR KNOWLEDGE IN HUMANS

Annotation: In this article the philosophical analysis of the problem of scientific knowledge criteria is made. The essence and system character of science criteria are shown. Basing on existing modern conceptions of scientific rationality norms the author substantiates the principle about system character of science criteria.

Key words: criterion of knowledge, science, thinking.

Большинство людей утверждают, что знают многое . Так говорят многие ученые, ремесленники, художники, поэты, историки, религиозные священники. Но если вы спросите, откуда они знают, ответы начнут различаться, а иногда они вообще не смогут ответить. Чтобы ответить на вопрос, который требует от человека объяснений или доказательств своих знаний, вам нужно выбрать для него какую-то общую основу, на основе которой это знание можно считать знанием, а не только мнением, то есть критерием знания.

Скептики обычно говорят, что если кто-то предоставляет критерий для оценки знаний, можно спросить, а как проверить этот критерий? Т.е. критерий критерия также требуется. Затем то же самое следует сделать с критерием критерия и т. д. до бесконечности. Поэтому, говорят они, мы действительно не можем иметь никаких знаний, потому что этот критерий нужно искать бесконечно, и сделать выводы без критерия было бы легкомысленным, и мы никогда бы не узнали, обладаем ли мы знанием или просто другим мнением, и есть ли это по крайней мере что-то отличное от мнения, которое мы хотим принять.

Скептикам, в свою очередь, противостояли как эмпиристы, так и рационалисты, каждый по-своему. Поэтому школы продолжали преподавать, а ремесла никогда не прекращались полностью. Однако были даже школы скептического мышления, в которых они знакомились с доктринами скептиков, которые, вероятно, каким-то образом знали учителей этих школ.

Несмотря на парадокс скептицизма, который сам всегда что-то утверждает, и среди этих утверждений он также утверждает, что нет никаких оснований утверждать вообще, скептическая мысль имела свое применение в развитии знаний в различных областях. Это, вероятно, побудило людей относиться к своим высказываниям более серьезно и изучать предмет своих знаний с новым усердием и более тщательно, чем раньше, то есть развивать логику и наблюдение. Который продвигал науку или искусство, а интеллект начал воспринимать нечто до сих пор ему неизвестное. И поэтому то, что мы называем знанием, продолжало свое развитие; учителей, книг, вычислительных и печатных машин, а также учебных центров становилось все больше и больше. На Земле появлялось все больше и больше людей, которые могли читать, писать, считать, рисовать и говорить на одном или нескольких языках. Произошло развитие культуры. Человек становится все более и более отличным от дикаря или животного, и мы надеемся, что это для нашего общего блага.

Р. Декарт предложил считать таким критерием ясность и отчетливость мысли, отсутствие сомнения [1]. Признавая, что ясность и отчетливость – ценные качества мышления, нельзя все же считать их критерием знаний. Некоторые заблуждения тоже могут быть ясными, несомненными и отчетливыми, например впечатления движения Солнца вокруг Земли.

И. Кант в «Критике чистого разума» пытается рассмотреть саму возможность теоретического познания, рассмотреть мыслительный инструментальный познания, а не полученные с его помощью результаты, истинность которых, по И. Канту, проблематична до тех пор, пока мы не исследуем сами познавательные акты [2]. Кант предложил свой убедительный критерий, хотя он был более ограничен эмпирическими симпатиями, чем Декарт, и усомнился в правомерности вывода второго декартова принципа. Он взял на себя обязательство выяснить, ограничивает ли эмпиризм все знания, которые он назвал синтетическими, т. е. которые выходят за рамки знания, которое он назвал онтологическим, или знания

только слов. Кант был в состоянии продемонстрировать не только возможность, но и наличие синтетических знаний априори к любому опыту. Кроме того, Кант показал наличие определенных и необходимых знаний в мире неопределенности и случайности. Из достоверности знаний о сфере чистого разума он также проследил определенность в области эмпирического знания, которое само по себе не должно обладать какой-либо определенностью. И тогда Кант показал, что определенность приходит к эмпиризму именно из области чистого разума, которая устанавливает способность восприятия и вывода во второй области. Он показал, что человеческий разум жестко настроен так, что существует даже возможность какого-то чувственного опыта.

Хотя Кант не считал убедительным второй принцип у Декарта, следуя схеме Ансельма, он пытался обосновать этот принцип более мягко, с помощью практических соображений. Кант был вынужден написать свой учебник логики, который мог бы справиться с его задачами, не менее грандиозными, чем задачи Декарта. Используя свой очень сложный многоуровневый инструмент, он доказал, что метафизические знания имеют пределы, если он прав в своей интуиции и исходной модели, предложенной для объяснения знаний в целом. Однако он сразу заявил, что говорит только об основах будущей метафизики, которую еще предстоит построить. Кроме того, он сомневался и поэтому противоречил сам себе в отношении интеллектуальной интуиции и ее возможностей, скорее пытаясь найти правильное решение, чем выражать его явно, как это часто приписывают ему.

Канта часто называли субъективным идеалистом, который может быть правдой лишь в определенной степени, потому что Кант всегда считал, что знание само по себе не может быть только субъективным, и назвал бы такое «знание» иллюзией. Он критиковал субъективность Баркли на том основании, что, как казалось Канту, Баркли представлял знания как слишком субъективные. Смысл, в котором идеализм Канта можно условно считать субъективным, заключается в том, что восприятие субъекта и формирование им представлений о мире зависит от предварительно настроенного ума, но в то же время относится ко всем субъектам, и в этом смысле объективен и универсален. Знания, полученные в сфере обыденного, стихийно-эмпирического познания, чаще всего не систематизированы[4]. Кант очень объективен, снова и снова подчеркивая эту объективность в различных главах своей «Критики чистого разума». Просто объекты эмпирического мира для него возможны именно потому, что человек ничего не знает об этом мире, кроме своего собственного фильтра, уже ему данного. Он говорит что эти объекты для нас универсальны, а не субъективны. Равно как и универсальная, а не только субъективная логика, которую он вообще считал бы просто невозможным и бессмысленным.

Это было бы ясной и четкой идеей для него, как для Декарта, так и, вероятно, для любого рационального ума, который серьезно изучал эту тему.

В своих рассуждениях о критериях знаний Фейерабенд многократно повторяет мысль о том, при всей важности критерия для знаний. «Вера в единственное множество стандартов, которые всегда приводят и будут приводить к успеху, есть не что иное, как химера» - отмечает он[3].

Ницше в этом аспекте также не так далеко ушел. Здесь он очень отличается от последующих экзистенциалистов, хотя, несмотря на это, мне кажется, что Ницше здесь более незавершен, чем предполагалось, а то, что было предложено во многих аспектах, уязвимо именно из-за недостаточной вдумчивости. Существует слишком много полуфабрикатов, которые сами по себе несъедобны, но разные последователи готовят по-разному: некоторые из них делают еду полностью ядовитой, а другие, как Хайдеггер, могут придавать ей съедобность.

Вот почему у дверей Платоновской академии было написано: «Может, сюда придет невежественный математик»? Умы нематематического типа склонны к аллогизму и фантазиям, которые потрясли реалистического Платона, который осознавал объективную (универсальную) природу знания, что Сократ постоянно доказывает во многих диалогах, например, в Протагоре. Позиция Сократа в отношении индивидуализма и релятивизма кажется нелепой, и он шутит и шутит с Протагором: «Если человек является мерой всех вещей, то каждый сам по себе является мерой всех его знаний о чем-либо и знает больше о лечении болезней, чем врач, а о строительстве кораблей больше, чем о судостроении, а также о судоходстве знает лучше, чем капитан, а военные дела лучше, чем у профессиональных военных, и может быть лучше приготовит еду, чем повар, и родить ребенок лучше беременной. И почему бы не сказать, что свинья или обезьяна - мера всех вещей? И почему тогда мы приходим изучать мудрого Протагора, когда каждый из нас знает намного лучше для себя обо всем, включая его искусство? Сам факт существования профессий, ремесел, искусств и наук говорит в пользу существования универсальных знаний, поделенных на эти категории объективно. И не каждый, кто не имеет отношения к этим отдельным категориям знаний, может судить о них справедливо, но только лишь ученый в них. И на основании чего (по какому критерию) его учат этим знаниям? Этот критерий должен быть универсальным. Таким образом, врач призван быть универсальным к любому пациенту - потому что его тело организовано в соответствии с определенными универсальными принципами здоровья, которые знает врач, а не сапожник или слесарь, которые знают лучше других в своих ремеслах, которые также основаны на всеобщем знании известно больше мастерам этого искусства, чем их ученикам; и ученик однажды стал мастером именно на основе ознакомления с этим универсальным знанием этой профессии.

Ницше, вероятно, прав в том, что существуют разные точки зрения на знание одного предмета, но это само по себе предполагает объективное существование этого самого предмета, и эта объективность общепризнанна. Кроме того, возможность распознать отдельную такую перспективу кем-то,

кроме ее единственного формирователя, говорит об объективном существовании самой этой перспективы, поскольку разные умы могут ее понять, она уже превосходит только ум и является своего рода универсальным свойством, т.е. может быть изучен сам по себе, как объект. Поэтому чистая субъективность не работает! Чистый скептицизм тоже не работает! Потому что, если вы сомневаетесь в принципах, это значит сомневаться в самом скептицизме, а утверждать скептицизм - значит утверждать существование объективной истины и тем самым свергать сам скептицизм как принцип.

Если скептик говорит, что человеческий разум может быть обманут, то: 1) само это утверждение может быть примером такого обмана (как любое утверждение в целом); 2) Но для того, чтобы ум был обманут, этот ум должен существовать, и что будет обмануто (?) Поэтому необходимо знать хотя бы одну вещь, а именно, что ум существует (обманывается ли он или сомневается), и эта идея не зависит ни от праведности, ни от ошибки чего-либо еще. Но он также опровергает чистый скептицизм. и т. д.

Если мы говорим друг с другом, это означает, что мы надеемся на передачу некоторых знаний. Но если это чисто субъективно, то каким-то образом это можно выразить, то есть выйти за пределы своих субъективных границ? Так что это не чисто субъективно, и с точки зрения нашей практики мы доказываем себе и другим возможность универсального знания.

Хотя можно совершать ошибки разными способами, мы все равно не можем совершать ошибки во всех отношениях. Ошибка во всех отношениях - просто противоречивое утверждение! Таким образом, можно построить критерий правильного знания на тех случаях необъявленной ошибки, определенного, необходимого знания. Все построенные знания, конечно, могут быть проверены и все более и более четко определены в деталях, но факт существования таких знаний, несомненно, доказан, и, следовательно, факт существования такого критерия, как показано на примерах последнего, также показано.

Не стоит грустить и тем, кто считает себя субъективистом. Следует признать, что без предмета нет знаний, принадлежащих этому предмету. Но только это не исключает существования знания само по себе, то есть знания в уме абсолютного, несотворенного субъекта или Бога. Созданный субъект знает благодаря несотворенному знанию, то есть наличию этой уверенности, этого абсолютного критерия и стандарта. Субъективизм возможен только в том случае, если в конце концов предмет понят полностью, а варианты знания являются временными проекциями абсолютного знания. Но если он существует, то вы можете каким-то образом начать им обладать, и это не будет субъективным или объективным, но одновременно и тем, и другим. Между тем абсолютность всеведения недоступна, объективный компонент знания не может быть отвергнут, и его нельзя спутать с мнением. Возможны великие и мелкие знатоки, умные люди и идиоты, гении и бездарности, добродетели и пороки. Тогда моральная мысль, может и будет учить и

совершенствовать ее природу. Вы можете учиться у кого-то, кто знает что-то лучше вас, хотя возможно, что это обучение происходит из-за трансцендентального света универсального ума, с которым все в конечном счете измеряется и распознается. В этом нет никаких сомнений. В этой позиции Августин и Бонавентура не сомневаются. Хотя не стоит забывать, что продвижение любого человека к совершенному знанию может оказаться гладким и длительным процессом, точно так же, как путь не безнадежен, и на нем можно заметить и указать основные критерии.

Использованные источники:

1. Декарт Р. Рассуждение о методе /Р.Декарт// Соч.: в2 т. Т.1.М.,1989
2. Канке В.А. Основы философии: Учебник для студентов средних специальных учебных заведений. – М.: Логос, 2000.
3. Фейерабенд П. Избранные труды по методологии науки/П. Фейерабенд. – М., 1986 С. 364-365
4. Степин В.С. Философская антропология и философия науки/В.С.Степин.-М.,1992

*Войтенко Н.А.
студента
гр. ФКмз-21, факультет: «инженерно-экономический»
Ульяновский государственный технический университет
Россия, г. Ульяновск*

ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ ПОЛИТИКИ УПРАВЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫМИ СРЕДСТВАМИ

Аннотация: В статье проанализированы базовые этапы политики управления денежными средствами. Сформулированы задачи управления денежными средствами. Рассмотрены модели управления денежными средствами. Политика управления денежными средствами представляет собой часть общей политики управления оборотными средствами предприятия, ее целью является обеспечение платежеспособности организации.

Ключевые слова: денежные средства, модель, политика управления, платежеспособность.

*Voitenko N. A.
student
2nd year, faculty: "engineering and Economics"
Ulyanovsk state technical University
Russia, Ulyanovsk*

MAIN STAGES OF CASH MANAGEMENT POLICY

Annotation: The article analyzes the basic stages of the policy's cash management. The problems of cash management are formulated. The models of cash management are analyzed. The cash management policy is part of the general policy for managing the working capital of an enterprise, its purpose is to ensure the solvency of the organization.

Key words: cash, model, policy management, solvency.

Политика управления денежными средствами представляет собой часть общей политики управления оборотными средствами предприятия, ее целью является обеспечение платежеспособности организации[2, с. 248].

Как правило, основные этапы политики управления денежными средствами, направленной на обеспечение платежеспособности компании, являются:

1. Аналитический этап, в ходе которого анализируется средний остаток денежных средств на расчетном счете, денежный оборот в разрезе инвестиционной, операционной и финансовой деятельности.

2. Этап формирования денежного оборота на предприятии (финансовое планирование).

3. Этап определения минимально необходимого остатка денежных средств на расчетном счете для обеспечения текущей деятельности.

4. Этап выявления диапазона колебаний остатка денежных средств на прогнозный период.

5. Этап корректировки потока платежей как наиболее ответственный этап.

6. Этап обеспечения рентабельного использования временно свободных денежных средств (целесообразность данного этапа заключается в необходимости снижения потерь от инфляции).

По сути наличие денег на расчетном счете приводит к недополучению прибыли на предприятии, поскольку деньги не работают.

Управление денежными средствами сводится к определению той минимально необходимой величины денег, которая бы обеспечивала бесперебойную деятельность предприятия (другими словами не допускала бы ситуацию неплатежеспособности) [4, с. 154].

В рамках общей теории инвестирования денежные средства – это частный случай вложения в материальные запасы, следовательно, к ним можно применить общие требования теории управления запасами:

- Должен быть базовый запас денежных средств для текущих платежей;
- Должна быть переменная часть денежных средств, необходимая для покрытия непредвиденных расходов или для расширения деятельности компании.

Поэтому в целях оптимизации величины денежных средств необходимо ответить на несколько вопросов:

- оценить общую величину денежных средств и их эквивалентов;
- определить, какую долю необходимо держать на расчетном счете (т.е. непосредственно в виде денег), а какую – в других финансовых инструментах (ликвидные ценные бумаги, депозит);
- когда и в какой сумме осуществлять трансформацию денежных средств и финансовых инструментов.

Определенно, если все денежные средства держать на расчетном счете, ликвидность (т.е. затраты времени, необходимые для конвертации какого-то актива в денежные средства, и расходы, связанные с этой конвертацией) будет максимальной, в то время как рентабельность нулевой [1, с.54].

В качестве цены за поддержание необходимого уровня ликвидности принимается возможный доход от инвестирования временно свободного остатка денежных средств в государственные ценные бумаги (наименее рискованные вложения).

Существует несколько моделей управления денежными средствами: модель ВАТ (Баумо), модель Миллера-Орра.

Модель ВАТ базируется на допущении, что предприятие расходует деньги равномерно. Это обеспечивает простоту модели, но и ограничивает ее. Основным недостатком данной модели заключается в том, что равномерного расходования денежных средств на предприятии в реальности нет.

В модели Миллера-Орра заложен принцип неравномерного расходования денег. За основу взят процесс Бернулли (стохастический процесс), в котором поступление и расходование денежных средств от периода к периоду являются случайными величинами[3, с. 20].

Реализация данной модели осуществляется в несколько этапов:

1. Устанавливается минимально необходимый остаток денежных средств (нижний предел);
2. По статистическим данным определяется размах вариации денежных средств – среднеквадратическое отклонение;
3. Определяются расходы по хранению денежных средств на расчетном счете (цена ликвидности), исходя из доходности по государственным ценным бумагам;
4. Определяются затраты на трансформацию денежных средств и ценных бумаг;
5. Осуществляется расчет размаха коридора. Если доходность по ценным бумагам увеличивается, то рекомендуется снизить величину коридора, чтобы получить больший доход. Если же увеличиваются затраты на трансформацию, рекомендуется увеличить величину коридора;
6. Осуществляется расчет верхнего предела.
7. Определяется точки возврата.

Таким образом, с помощью рассмотренных моделей осуществляется управление денежными средствами.

Использованные источники:

1. Владыка М.В. Финансовый менеджмент : уч. курс / М.В.Владыка . –М : Кнорус , 2017. – с. 263
2. Гаврилова А.Н. Финансы организации / А.Н.Гаврилова . – М. : КНОРУС , 2016. – с.249
3. Галеутдинова Е.Р. Макроэкономика: метод. пособие – Пермь, 2018, 27 с.
4. Ковалев В.В. Учет, анализ, Финансовый менеджмент. / В.В. Ковалев. – М. Амега – Л , 2017 . – с. 231

УДК: 14.01.05

*Ганиева Д.К.
Шайхова М.И.
Кутлумуратова З.Р.
кафедра: Амбулаторной медицины,
физической культуры
Ташкентский Педиатрический Медицинский Институт
Узбекистан, г. Ташкент*

ВЛИЯНИЕ ИЗБЫТОЧНОЙ МАССЫ ТЕЛА НА ОСОБЕННОСТИ СЕРДЕЧНО-СОСУДИСТОЙ СИСТЕМЫ У ДЕТЕЙ.

Аннотация: В этой статье обсуждается влияние массы тела на характеристики сердечно-сосудистой системы у детей.

Ключевые слова: дети, сердце, сердечно-сосудистые, масса тела.

*Ganieva D.K.
Shaykhova M.I.
Kutlumuratova Z.R.
department: Ambulatory medicine, physical education
Tashkent Pediatric Medical Institute
Uzbekistan, Tashkent*

INFLUENCE OF OVERBODY WEIGHT OF THE BODY ON FEATURES OF THE CARDIOVASCULAR SYSTEM IN CHILDREN

Annotation: This article discusses the effect of body weight on the characteristics of the cardiovascular system in children.

Key words: children, heart, cardiovascular, body weight.

Актуальность: Избыточная масса тела у детей приобретает характер всемирной эпидемии с непрерывным увеличением распространенности в течение трёх последних десятилетий. Современная диагностика и совершенствование методов коррекции избыточной массы тела и ожирения у детей должны быть направлены на предотвращение прогрессирования осложнений в виде сердечно-сосудистых заболеваний.

Цель: Изучить особенности состояния сердечно-сосудистой системы у детей с ожирением.

Материалы и методы исследования. Проведено комплексное клиническое обследование 60 детей от 8 до 10 лет (24 девочек (40%) и 36 мальчиков (60%) с I-III степенью ожирения, включая оценку анамнеза, данных антропометрии, а также обследование сердечно-сосудистой системы (ЭКГ и измерение АД).

Результаты. Из анамнеза со слов родителей избыточный вес отмечался с первых лет жизни у 30% детей, с 5 лет – у 50%, с 7 лет – у 20%.

При анализе жалоб выявлено, что избыточный вес беспокоил 70% мальчиков и 80% девочек и их родителей. Из имеющихся жалоб наиболее часто у детей с I-III степенью ожирения были головные боли у 50% больных, боли в области сердца и одышка при физической нагрузке у 40% детей, ощущения сердцебиения в покое предъявляли 20% мальчиков и 30% девочек, повышение АД до $130 \pm 0,2$ и $90 \pm 0,3$ мм.рт.ст. 18% обследуемых. Дети имели абдоминальный тип ожирения (80% больных), ИМТ $24,5 \pm 0,8$ кг/м², стриарный синдром (85% пациентов), вегетативные нарушения – акроцианоз, мраморность кожи, гипергидроз ладоней и стоп (80% больных), приглушенность сердечных тонов (85%), систолический шум на верхушке сердца и с р.тах в т. Боткина (80%), акцент II тона над аортой (10% детей). При обследовании сердечно-сосудистой системы на ЭКГ регистрировался синусовый ритм (50% детей), синусовая аритмия (30% детей), умеренная синусовая тахикардия (20%). Нарушение внутрижелудочковой проводимости (10% обследуемых), нарушение реполяризации миокарда (15% пациентов), обменные нарушения в миокарде (75%). По индексу времени, индексу гипертензии стабильной артериальной гипертензии у детей не выявлено. С помощью корреляционного анализа установлена связь систолического артериального давления и диастолического артериального давления у детей с ожирением с такими показателями как рост ($r = 0,52-0,38$, $p < 0,001$), масса ($r = 0,48-0,38$, $p < 0,001$), и индекс массы тела ($r = 0,37-0,34$, $p < 0,001$). Выявлена высокая степень зависимости между средними значениями систолического артериального давления с синусовой тахикардией ($r = 0,48$, $p < 0,001$).

Выводы. Таким образом среди обследованных детей от 8 до 10 лет с ожирением установлено преобладание мальчиков над девочками в 1,5 раз. 80% обследованных детей с I-III степенью ожирения имели абдоминальный тип ожирения, а у 85% наблюдался стриарный синдром. Вегетативные нарушения зарегистрированы среди 85% детей с ожирением, которые характеризовались акроцианозом, мраморностью кожных покровов, гипергидрозом ладоней и стоп (80% больных), приглушенностью сердечных тонов (85%), систолическим шумом на верхушке сердца и с р.тах в т. Боткина (80%), акцент II тона над аортой (10% детей). Начальные структурно-гемометрические изменения миокарда, гиперсимпатикотонический вариант функционирования сердечно-сосудистой системы, высокая распространенность нарушений циркадного ритма АД и повышение скорости утреннего подъема АД у детей, встречаются чаще при увеличении степени ожирения и его длительности, могут рассматриваться в дальнейшем как пусковые механизмы развития сердечно-сосудистых осложнений.

Использованные источники:

1. Ожирение / М.Н. Егоров, Л.М. Левитский. - М.: Медицина, 2015. - 306 с.

2. Актуальные проблемы ожирения у детей и подростков / А.В. Картелишев, А.Г. Румянцев, Н.С. Смирнова. - М.: Медпрактика-М, 2015. - 280 с.
3. Ожирение в детском возрасте / А.И. Клиорин. - М.: Медицина, 2016. - 256 с.
4. Морбидное ожирение. - М.: Медицинское информационное агентство, 2014. 608 с.
5. Иное понимание и решение проблемы ожирения / Шрестха Мритунджай. - М.: Спорт и Культура-2000, 2016. - 144 с.
6. Избыточный вес и ожирение. Профилактика, диагностика и лечение Дэниел Г. Бессесен, Роберт Кушнер. - М.: Бином, 2016. - 240 с.
7. Динамика физического развития детей раннего возраста на фоне обструктивного бронхита, Ганивеа Д.К., Минск: 2018 – 66 с.

*Герасимов М.А.
студент
5 курс, факультет «Очное отделение»
Лактюшин Д.Н.
студент
5 курс, факультет «Очное отделение»
научный руководитель: Колмаков В.О., к.т.н., доцент
доцент
кафедра «Системы обеспечения движения поездов»
Красноярский институт железнодорожного транспорта
Россия, г. Красноярск*

ОПТОВОЛОКОННЫЕ ДАТЧИКИ ТЕМПЕРАТУРЫ

Аннотация: Статья посвящена оптоволоконным датчикам температуры, а также принципам его работы.

Ключевые слова: оптоволоконные датчики температуры, световое рассеяние, Рамановские линии, датчики, температура.

*Gerasimov M.A.
student
5 course, faculty «internal branch»
Laktyushin D.N.
student
5 course, faculty «internal branch»
Scientific adviser: Kolmakov V. O., ca.of technical Sc., associate professor
associate professor
Department «systems of ensuring the movement of trains»
Krasnoyarsk Institute of railway transport
Russia, Krasnoyarsk*

FIBER OPTIC TEMPERATURE SENSORS

Annotation: The article is devoted to fiber-optic temperature sensors, as well as the principles of its operation.

Key words: fiber-optic temperature sensors, light scattering, Romanov lines, sensor, temperature.

Принцип работы оптоволоконного датчика

Физические воздействия на оптоволокно, такие как: температура, давление, сила натяжения - локально изменяют характеристики пропускания света и как следствие, приводят к изменению характеристик сигнала обратного отражения. В основе измерительных систем на основе оптоволоконных датчиков используется сравнение спектров и

интенсивностей исходного лазерного излучения и излучения, рассеянного в обратном направлении, после прохождения по оптоволокну.

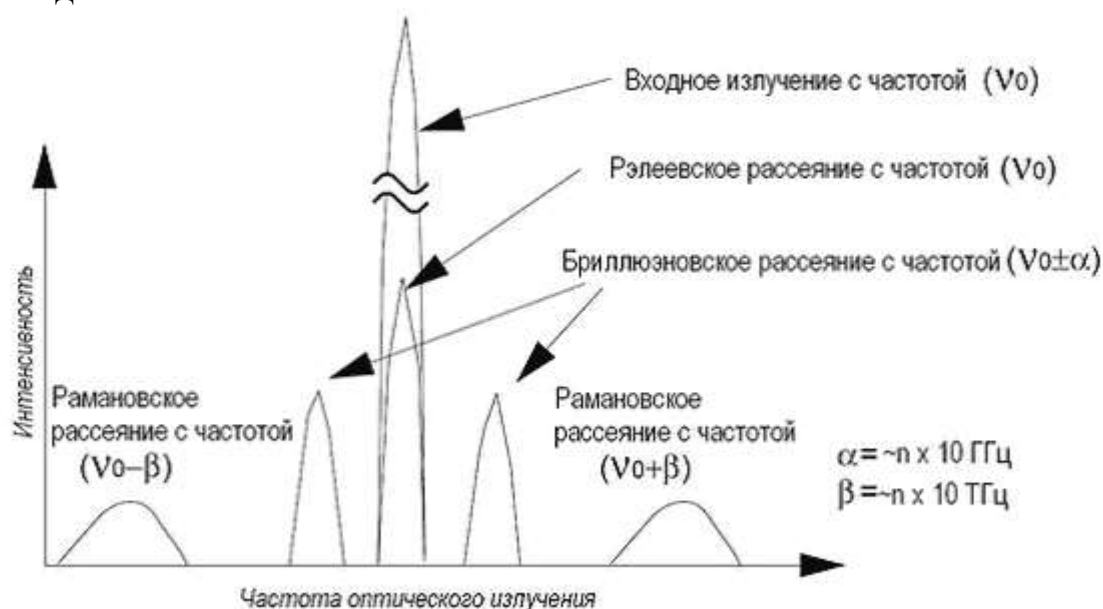
Обратное световое рассеяние при температурном воздействии

Обратное световое рассеяние состоит из нескольких спектральных составляющих:

- Рэлеевское рассеяние, с длиной волны аналогичной, используемой в лазерном источнике;
- Стоксовы компоненты Рамановского рассеяния с длиной волны большей, чем у используемого лазерного источника, при которых испускаются фотоны;
- Антискстовы компоненты Рамановского рассеяния с меньшей длиной волны, по сравнению с рэлеевским рассеянием, при которых фотоны поглощаются.

Интенсивность рассеяния так называемого антискстова диапазона зависит от температуры, в то время как, стоксов диапазон от температуры практически не зависит. Локальная температура оптического волокна выводится из отношения антискстовой и стоксовой интенсивностей света.

• Бриллюэновские линии, которые более интенсивные чем Стоксовы, но имеют меньший спектральный сдвиг Этот спектральный сдвиг вызван акустическими колебаниями кристаллической решетки волокна и несет в себе информацию о механических напряжениях и температурах, воздействующих на волокно. Воздействие механических напряжений и температур приводит к изменению положения Бриллюэновской линии на шкале длин волн.



Датчики температуры на основе Рамановских линий

Самым современным оборудованием в системе мониторинга распределения температуры, например в трубопроводах, является распределенный оптоволоконный датчик температуры на основе Рамановских линий. Принципом работы датчика является то, что

интенсивность Стоксовой Рамановской компоненты рассеянного излучения практически не зависит от температуры, а интенсивность Антистоксовой линии сильно связана с температурой. Это позволяет, определяя отношение интенсивности Антистоксовой линии и Стоксовой линии, определять значение температуры. Данный подход позволяет избавиться от погрешности, связанной с возможными флуктуациями мощности зондирующего лазерного импульса. Системы этого типа могут работать на расстояниях в несколько километров. Пространственное разрешение может достигать 0,5 м.

Метод измерения

Самым известным методом обратного рассеивания является метод OTDR (= Optical Time Domain Reflectometry = оптическая рефлектометрия временной области). В его основе заложен импульсно-акустический метод (импульсы и эхо), в результате разницы времени распространения между временем передачи и обнаружения световых импульсов можно определить уровень и место рассеивания. Соотношение излучаемого рассеивания света с эффектом Рамана, сигнал обратного рассеивания при измерении комбинационного рассеянного света составляет коэффициент 1000. Поэтому локально распределенный датчик температуры Рамана с техникой OTDR может быть реализован только с помощью мощных (дорогих) импульсных лазеров (обычно лазеров с твердым рабочим веществом) и быстрой, также дорогостоящей, техникой передачи сигналов.

Использованные источники:

1. Под ред. Э. Удда Волоконно-оптические датчики. Вводный курс для инженеров и научных работников 2008

*Гичиян А.Э.
студент магистратуры
Государственный морской университет
им. адмирала Ф.Ф. Ушакова
Россия, г. Новороссийск*

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬЮ СТИВИДОРНОЙ КОМПАНИИ

Аннотация: В статье обозначена актуальность управления показателем рентабельности стивидорной компании. Показано влияние рентабельности на финансово-производственную деятельность компании. Систематизированы основные проблемы и предложен алгоритм управления показателем.

Ключевые слова: рентабельность, стивидорная компания, управление, алгоритм управления, влияние на финансовые итоги.

*Gichiyani A. E.
master 's student
State Maritime University
named after Admiral F.F. Ushakov
Russia, Novorossiysk*

PECULIARITIES OF MANAGING THE PROFITABILITY OF A STEVEDORE COMPANY

Annotation: The article indicates the relevance of managing the profitability indicator of a stevedoring company. The influence of profitability on the financial activities of the company is shown. The main problems are systematized and an indicator management algorithm is proposed.

Key words: profitability, stevedoring company, management, management algorithm, impact on financial results.

Эффективность хозяйственной деятельности стивидорной компании занимает особое место среди ключевых категорий эффективности на рынке. Она связана с достижением поставленной цели и выбранной миссии предприятия, а также с развитием экономики отрасли в целом.

Для характеристики эффективности работы компании и оценки ее доходности рассчитывают относительный показатель эффективности работы предприятия – показатель рентабельности.

Рентабельность является важнейшим элементом, характеризующим эффективность хозяйственной деятельности организации и эффективность отдачи вложенных в производство ресурсов.

Управление рентабельностью является немаловажной задачей, стоящей перед управленческим звеном стивидорной компании. Она имеет большую значимость для формирования оценки финансового состояния предприятия, планирования, координирования и контроля итоговых показателей эффективности, а также для принятия решений и прогнозов на краткосрочную, среднесрочную и долгосрочную перспективу.

Изучая этапы управления рентабельностью, справедливо заметить, что предприятию необходимо провести сравнительный анализ показателя в динамике, а затем и многофакторный анализ, для выявления факторов, оказывающих наибольшее влияние на результативность рентабельности.

Для разработки алгоритма управления рентабельностью, предприятию необходимо тщательно изучить все факторы, прямо или косвенно влияющие на величину результативного показателя, провести сравнительный анализ финансовых результатов совместно с многофакторным анализом.

Данные методы позволят наиболее полно изучить структуру рентабельности, а также ее влияние на итоговые финансовые показатели эффективности работы стивидорной компании.

На рисунке 1 ниже представлена схема влияния рентабельности на финансово-производственную деятельность компании.



Рисунок 1 – Влияние показателя рентабельности на финансово-производственную деятельность компании.

Как видно из рисунка 1, управление рентабельностью на предприятии имеет колоссальное значение для принятия решений в области инвестирования, планирования, координирования, в оценке и контроле финансово-хозяйственной деятельности и ее результатов. Показатели рентабельности также характеризуют финансовые результаты и эффективность деятельности предприятия. Они измеряют доходность предприятия с различных позиций и систематизируются в соответствии с интересами участников экономического процесса.

Безусловно, для каждого предприятия управление рентабельностью выстраивается в индивидуальном порядке. Каждая компания выбирает свой определенный уникальный алгоритм по управлению данным относительным показателем, но каждый из них будет включать в себя элементы анализа и разработку рекомендаций по повышению эффективности рентабельности.

Наиболее обобщенный алгоритм управления рентабельностью стивидорной компании, представлен ниже:

1. Анализ финансовых результатов предприятия в динамике;
2. Определение уровня рентабельности на предприятии;
3. Изучение рентабельности в динамике за несколько лет;
4. Проведение многофакторного анализа рентабельности (лучше с применением пяти или двенадцатифакторной модели), для наиболее полного представления о тех показателях, которые реально влияют на итоговую величину рентабельности;
5. Интерпретация результатов анализа в виде конкретизированных выводов и заключений;
6. Оценка текущего финансового состояния предприятия;
7. Разработка мероприятий по улучшению, усовершенствованию и повышению прибыльности и рентабельности на предприятии;
8. Возможное внедрение систем интеллектуального пользования, которые позволят составлять прогнозы уровня прибыльности и рентабельности на предприятии на определенный период времени при имеющихся ресурсах, статьях доходов и затрат на производство.

Как мы видим, управление рентабельностью в процессе производства просто необходимо. А для наиболее правильного и точного управления, предприятию следует не только оптимизировать все показатели, влияющие на рентабельность, но и разработать мероприятия по повышению эффективности данного показателя в частности, и всех финансовых показателей в целом.

Необходимость улучшения эффективности хозяйственной деятельности стивидоров, прибыльности и рентабельности, и разработка мероприятий по повышению эффективности является основополагающим фактором будущей результативности предприятия.

В связи с этим, повысить эффективность производственно-финансовой деятельности стивидорной компании можно при помощи следующих мероприятий:

- необходимость внедрения высокопроизводительных технологий и узкоспециализированного, универсального оборудования;
- необходимость развития портовой и припортовой инфраструктуры, а также увеличения пропускной способности порта;
- необходимость совершенствования системы контроля издержек;
- необходимость снижения себестоимости из-за сокращения расходов;
- необходимость расширения спектра оказываемых услуг и повышения

качества сервиса, приближая уровень обслуживания к международным стандартам.

Использованные источники:

1. Нардин Д. С., Давыдова М. В., Остроколенко С. А. Управление рентабельностью производства сельскохозяйственной продукции // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы Междунар. науч. конф. (г. Москва, апрель 2011 г.). — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/9/148/> (дата обращения: 20.11.2019);
2. Бондина И. Н., Бондин И. А. Финансовая устойчивость предприятия – основа повышения эффективности производства. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/9/148/> (дата обращения: 20.11.2019);
3. Годовой отчет АО «НЛЭ» за 2018 год [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://http://www.nle.ru/documents/annual_reports/ (дата обращения: 20.11.2019)

*Глебова В.С.
студент магистратуры
1 курс, факультет «Экономики и процессов управления»
Сочинский Государственный Университет
научный руководитель: Давыдович А.Р., к.э.н.
доцент
Россия, г. Сочи*

ВЛИЯНИЕ СБАЛАНСИРОВАННОСТИ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ТРУДА НА ТЕКУЧЕСТЬ КАДРОВ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация: Текучесть кадров естественное явление для предприятий, так как предполагает уход сотрудника с предприятия на добровольной основе, чаще всего с связи с нахождением им более выгодного для него места работы. Но высокий уровень текучести в организациях ставит под угрозу ее стабильность. Статья посвящена проблеме нарушения баланса между предложениями рынка и спросом соискателей.

Ключевые слова: текучесть кадров, субъекты РФ, сбалансированность предложений труда, опорные вузы, высококвалифицированные специалисты, отрасли экономики.

*Glebova V. S.
graduate student
1st year, faculty of Economics and Management Processes
Sochi State University
scientific adviser: Davydovich A.R., PhD in Economics
docent
Russia, Sochi*

INFLUENCE OF BALANCED LABOUR SUPPLY ON STAFF TURNOVER IN MODERN RUSSIA

Annotation: Staff turnover is a natural phenomenon for enterprises, since it involves the employee leaving the enterprise on a voluntary basis, most often due to finding him a more profitable place of work for him. But a high level of turnover in organizations threatens its stability. The article is devoted to the problem of unbalancing between market offers and demand of applicants.

Key words: staff turnover, subjects of the Russian Federation, the balance of labor offers, core universities, highly qualified specialists, sectors of the economy.

.Одним из важнейших для любого кадрового специалиста или руководителя предприятия, показатели эффективности использования человеческого ресурса является - текучесть кадров.

Среди основных причин текучести кадров можно выделить следующие:

- проблемы в адаптации работников к месту работы;
- недостаточно корректная работа по найму персонала;
- недостаточный уровень качества предоставляемых работникам условий для труда;
- недовольство работников звеньями руководства предприятия;
- отсутствие перспектив для личностного и профессионального роста работников.

На рисунке 1 видно, что за 2019 год большая текучесть кадров была в следующих отраслях экономики:

- Розничная торговля;
- Финансовая деятельность;
- Сельское хозяйство;
- Профессиональные услуги, консалтинг;
- Строительство.

Данные исследование было проведено кадровым агентством Antal Russia[1].



Рисунок 1 - Изменение уровня текучести кадров в отраслях экономики в 2019 г.

Как можно заметить, больше всего текучесть кадров заметна в сфере розничной торговли. В целом это связано с тем, что в этой сфере мало возможностей как для личностного, так и для профессионального роста, и люди считают это временным местом работы. Также идут в эту сферу подрабатывать и учащиеся средних и высших профессиональных

учреждений, которые покидают предприятия, когда необходимость в определенных денежных средствах отпадает, что не может не влиять на статистику.

Основной причиной текучести является предложения на рынке труда: чем лучше условия предлагаемой вакансии в другой фирме, тем больше вероятности, что работник предпочтет новую работу, нежели продолжит работать на прежнем месте.

Рассмотрим динамику предложенных вакансий за 2019 год на основе данных сайта компании онлайн-рекрутмента ООО «HeadHunter».

По данным сайта в период с января по ноябрь 2019 года по сравнению с 2018 годом по стране наблюдался рост вакансий - на 8 %. Большой рост наблюдался в следующих областях:

- Государственная служба, некоммерческие организации - 73 %;
- Добыча сырья – 50 %;
- Автомобильный бизнес – 50 %;
- Инсталляция и сервис – 49 %;
- Производство – 44 %.
- Медицина и фармацевтика – 40 %;

Отрицательная динамика вакансий была в следующих отраслях:

- Наука, образование – - 9 %;
- Маркетинг, реклама, PR – - 11 %;
- Административный персонал – - 14 %;
- Управление персоналом, тренинги – - 17 %;

По данным сайта компании ООО «HeadHunter» за январь – ноябрь 2019 года выросло количество желающих найти работу (на 15 % по сравнению с 2018 годом) [2]. Картина востребованности вакансий за октябрь-ноябрь 2019 года в отраслях экономики представлена на рисунке 2.

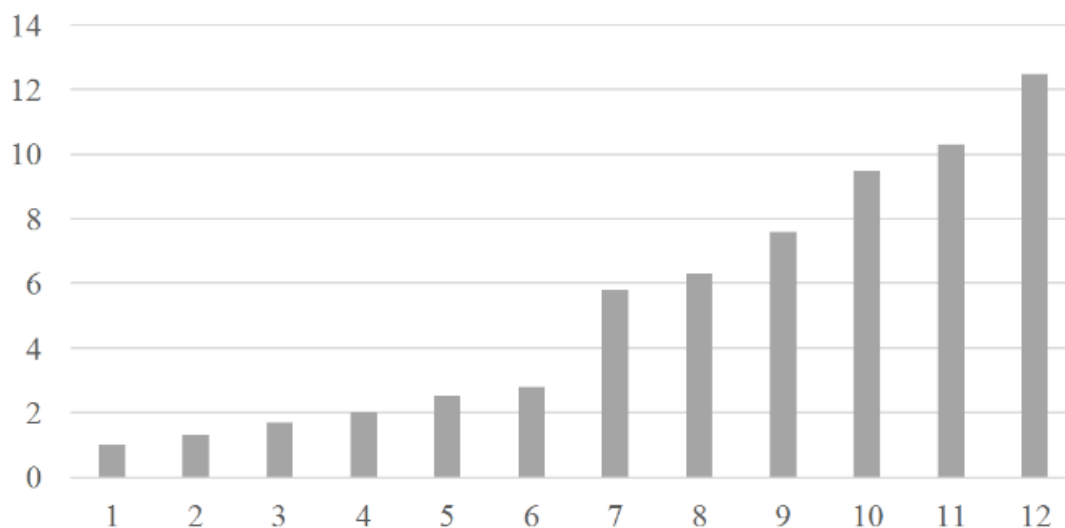


Рисунок 2 – Востребованность вакансий за октябрь-ноябрь 2019 года по версии сайта hh.ru

(1 – консультирование; 2 – страхование; 3 - рабочий персонал; 4-медицина, фармацевтика; 5 – банки, инвестиции, лизинг; 6 – продажи; 7 – транспорт, логистика; 8 – административный персонал; 9 – бухгалтерия, управленческий учет, финансы предприятия; 10 – юриспруденция; 11 – государственная служба, некоммерческие организации; 12 – высший менеджмент)

Большое количество резюме подают люди в возрасте от 20 до 35 лет – к этому времени многие либо заканчивают высшее учебное заведение, либо, получив определенный опыт, пытаются подняться по карьерной лестнице, становясь соискателями новых должностей (рисунок 3).

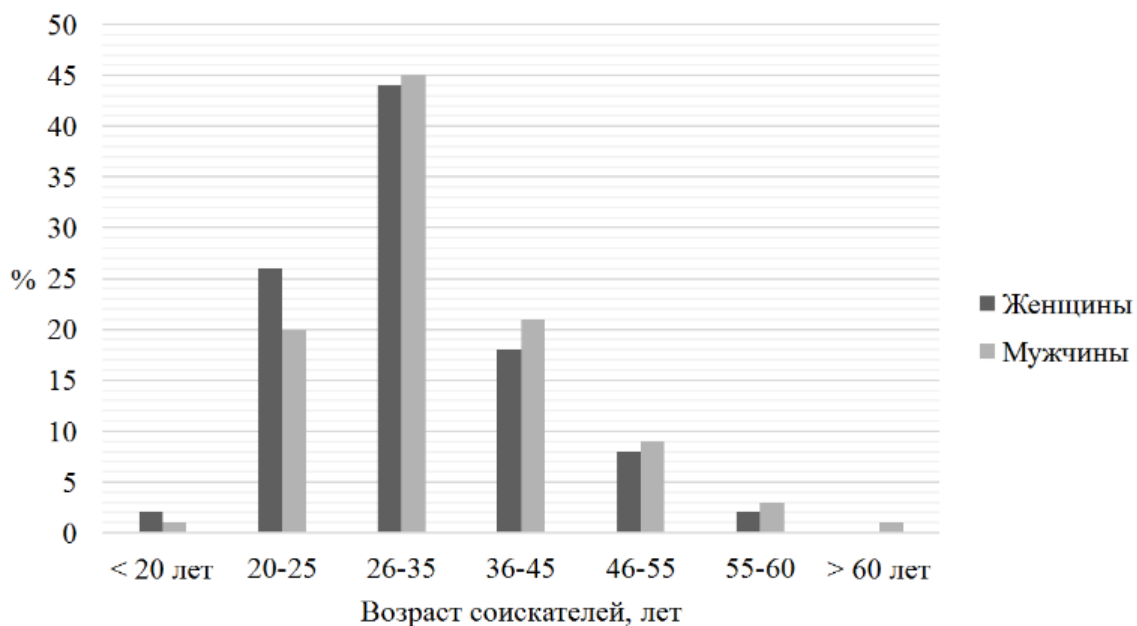


Рисунок 3 – Распределение соискателей по возрасту за 2019 год, в процентах.

Как правило, большая часть соискателей – это начинающие специалисты, которые только завершили свое обучение в высших учебных заведениях страны, ищущие подходящие вакансии. По рисунку 4 видно, что подавляющее большинство соискателей уже имеют высшее образование (68%). Но проблема в том, что работодатели акцентируют внимание больше на наличие опыта соискателя, чем на его образование.

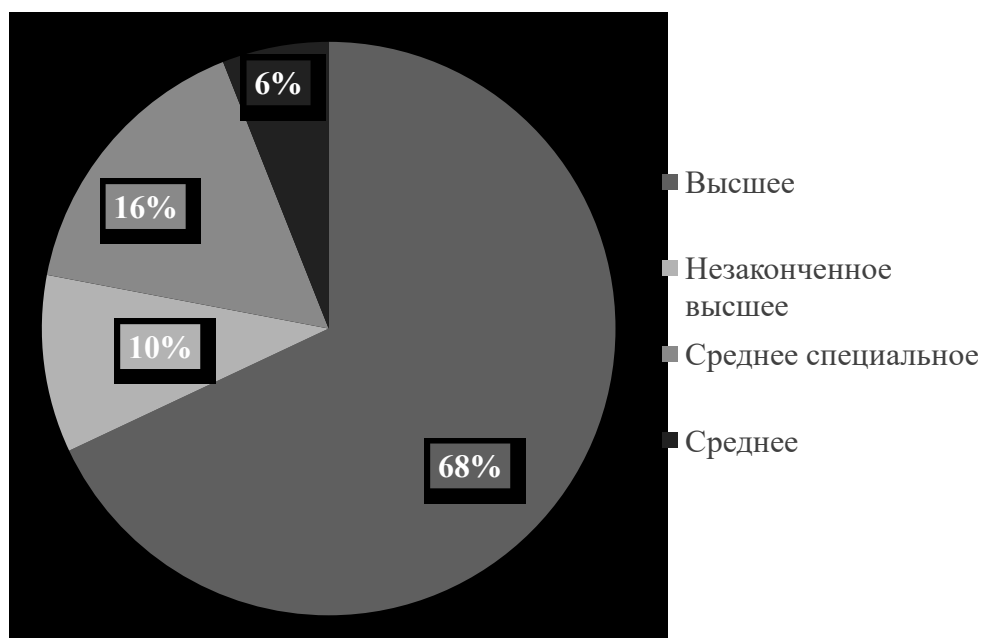


Рисунок 4 – Распределение соискателей по образованию за 2019 год, в процентах.

По вышеприведенному анализу рынка труда видно, что баланс между предложениями рынка и спросом соискателей нарушен. Проблему сбалансированности предложения и спроса на рынке труда может решить программа Министерства образования Российской Федерации по созданию опорных вузов, которая предполагает объединение существующих высших учебных заведений с целью поддержки развития субъектов РФ путем подготовки высококвалифицированных специалистов в определенных отраслях экономики для местного рынка труда. Это поможет решить актуальные задачи экономики субъектов и страны в целом за счет реализации совместных проектов предприятий и региональных структур.

Использованные источники:

1. Сайт рекрутинговой компании Antal Russia, режим доступа – <https://antalrussia.ru> (дата обращения 05.12.2017).
2. Сайт компании ООО «HeadHunter», режим доступа – <https://hh.ru/> (дата обращения 05.09.2017).
3. Виханский О.С., Наумов А.И. Менеджмент: учебник. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Экономистъ.- 2016.
4. Хруцкий В.Е., Корнеева И. В. Современный маркетинг: Настольная книга по исследованию рынка: учеб. пособие. -3-е изд., перераб. и доп. М.: Финансы и статистика, 2018. - 560 с

*Глухов Д.А.
студент
2 курс, группа гму-132
Уральский институт управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Екатеринбург*

ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АППАРАТА ПРЕДСТАВИТЕЛЬНОГО ОРГАНА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: В статье рассматривается организация деятельности аппарата представительного органа муниципального образования с применением принципов системы менеджмента качества. Применение системы менеджмента качества является стратегическим решением для аппарата представительного органа, которое может помочь улучшить результаты его деятельности и обеспечить прочную основу для инициатив, ориентированных на устойчивое развитие. Применение систем менеджмента качества в органах местного самоуправления позволит оптимизировать процессы планирования, объективно оценивать результаты деятельности служб представительного органа власти.

Ключевые слова: местное самоуправление, представительный орган, муниципальная власть, муниципальное образование, городская Дума, система менеджмента качества.

*Glukhov D. A.
student
2nd year, group GMU-132
Ural Institute of management-branch of Ranepa
Russia, Yekaterinburg*

ORGANIZATION OF ACTIVITIES OF THE APPARATUS OF THE REPRESENTATIVE BODY OF THE MUNICIPALITY

Annotation: The article deals with the organization of the activities of the representative body of the municipality with the application of the principles of the quality management system. The implementation of the quality management system is a strategic decision for the representative body's staff, which can help to improve its performance and provide a solid basis for initiatives focused on sustainable development. The application of quality management systems in local authorities will allow you to optimize the planning processes to objectively assess the results of operations of the representative body of power.

Key words: local self-government, representative body, municipal authority, municipal formation, city Duma, quality management system.

Представительный орган является обязательным органом в структуре органов местного самоуправления любого муниципального образования (сельское поселение, городское поселение, муниципальный район, городской округ, городской округ с внутригородским делением, внутригородской район).

Организацию деятельности представительного органа муниципального образования в соответствии с уставом муниципального образования осуществляет глава муниципального образования, а в случае, если указанное должностное лицо исполняет полномочия главы местной администрации, - председатель представительного органа муниципального образования, избираемый этим органом из своего состава.¹

Для предварительного рассмотрения и подготовки вопросов, относящихся к ведению представительного органа, а также для содействия реализации его решений, контроля за их исполнением представительный орган местного самоуправления образует из числа депутатов комиссии, комитеты, другие органы. К работе в комиссиях и комитетах на общественных началах могут быть привлечены специалисты (экономисты, социологи и т.д.). Представительный орган определяет задачи, полномочия, порядок работы, а также срок работы комиссий, комитетов, иных органов, которые им образуются. В случае необходимости представительный орган своими решениями упраздняет и реорганизует действующие, а также создает новые комитеты и комиссии. Данные органы подконтрольны и подотчетны представительному органу. Решения комитетов и комиссий, принимаемые по вопросам их ведения, носят рекомендательный характер.

Федеральный закон от 6 октября 2003 года № 131-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" (далее Федеральный Закон № 131-ФЗ) (п.9 ст.35, ст. 41) предусматривает наделение представительного органа правами юридического лица. Это требует создания механизма освоения новых полномочий представительного органа муниципального образования. Поэтому нередко вопросы обеспечения деятельности представительного органа возлагаются на его аппарат.²

Аппарат представительного органа создается для организационного, правового, информационного и материально-технического обеспечения деятельности представительного органа, оказания помощи комиссиям (комитетам) и депутатам. Представительный орган муниципального образования самостоятельно решает вопросы о его структуре и численности

¹ Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: федер. закон от 6 октября 2003 г. №131-ФЗ (ред. от 01.09.2019). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

² Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: федер. закон от 6 октября 2003 г. №131-ФЗ (ред. от 01.09.2019). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

его сотрудников в пределах утвержденных в местном бюджете средств на содержание представительного органа.³

Правовое, организационно-методическое, информационное и материально-техническое обеспечение деятельности представительного органа местного самоуправления осуществляется обычно через аппарат исполнительно-распорядительного органа местного самоуправления. Вместе с тем представительный орган в соответствии с уставом муниципального образования вправе создавать в этих целях и собственный аппарат.

В уставе муниципального образования в соответствии с законами, определяющими статус депутата представительного органа местного самоуправления, предусматриваются такие гарантии депутатской деятельности, как: право запрашивать и получать от учреждений, предприятий и организаций, расположенных на территории муниципального образования, их должностных лиц информацию и документы, необходимые для деятельности депутата; право обращаться с депутатскими запросами к органам, предприятиям, организациям и учреждениям, должностным лицам, подконтрольным представительному органу местного самоуправления; право иметь помощников на общественных началах и др.

Одной из проблем современного общества является повышение доверия граждан к федеральным, региональным органам и органам местного самоуправления. В этом отношении органы местного самоуправления играют важную роль в создании жизнеспособного сообщества, в котором экономически эффективное, систематическое и качественное обслуживание граждан помогает социальному развитию, экономическому процветанию и укреплению порядка на местном уровне. При этом следует учитывать федеральную и региональную политику государства. Обеспечение высокого качества работы органов местного самоуправления помогает проведению, корректировке и улучшению общественной политики других уровней власти и государственной системы в целом. Такой подход позволяет обеспечить надлежащее качество работы органов власти на всех уровнях: местном, региональном и федеральном.

Потребности и ожидания граждан могут значительно различаться в разных регионах, но в целом органы местного самоуправления во всём мире стремятся к достижению более высокого уровня демократии и плюрализма, необходимыми условиями чего являются прозрачность и эффективность их деятельности. Это в свою очередь требует нормального управления ресурсами и процессами органов местного самоуправления как системой.

Система менеджмента качества - одно из средств, с помощью которого органы местного самоуправления могут планировать и осуществлять свои действия, направленные на удовлетворение потребностей и ожиданий общества. В общем случае система менеджмента

³ Организация деятельности представительного органа муниципального образования / Подготовлено организационным управлением и информационно-аналитическими отделом аппарата Алтайского краевого Законодательного Собрания. Барнаул, 2012. - 92 с.

качества включает в себя организационную структуру органа местного самоуправления, а также планирование, процессы, ресурсы и документацию, необходимые для достижения целей в области качества и обеспечения постоянного улучшения процессов, продукции и услуг. Стандарты серии ИСО 9001 получили широкое распространение как база для развития такой системы. Внедрение системы менеджмента качества (СМК) в органах местного самоуправления является превосходным инструментом для обеспечения доверия граждан, удовлетворения их потребностей и ожиданий.⁴

Основанием для внедрения системы менеджмента качества становится заинтересованность руководства муниципального образования в создании СМК, поскольку это позволяет:

- Улучшить качество работы муниципальных служащих.
- Повысить уровень оказываемых муниципальных услуг.
- Систематизировать процессы деятельности администрации.
- Уйти от принципа «незаменимый человек» путём исключения человеческого фактора.

Приказом Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии от 30 ноября 2016 г. N 1863-ст утверждён национальный стандарт Российской Федерации ГОСТ Р 52614.4-2016/ИСО 18091:2014 Системы менеджмента качества. Руководящие указания по применению ИСО 9001 в органах местного самоуправления (с Поправкой).

Рассматриваемый стандарт предлагает последовательный и систематизированный подход к менеджменту качества в органах местного самоуправления. Стандарт разработан в помощь персоналу органов местного самоуправления при применении ИСО 9001. Необходимо также учитывать различия в конкретных условиях органов местного самоуправления и культуре региона и помнить, что не существует единого способа функционирования системы менеджмента качества на основе ИСО 9001. Поэтому в настоящем стандарте приведены примеры, связанные с функционированием системы менеджмента качества в органах местного самоуправления.

Целью настоящего стандарта является разработка рекомендаций по внедрению системы менеджмента качества, соответствующей требованиям ИСО 9001 в органах местного самоуправления.⁵

Требования к услугам установлены в ГОСТ Р 52113-2014 «Услуги населению. Номенклатура показателей качества», включая любые требования, носящие непредвиденный характер.⁶

⁴ ГОСТ Р 52614.4-2016/ИСО 18091:2014 «Системы менеджмента качества. Руководящие указания по применению ИСО 9001 в органах местного самоуправления»

⁵ ГОСТ Р 52614.4-2016/ИСО 18091:2014 «Системы менеджмента качества. Руководящие указания по применению ИСО 9001 в органах местного самоуправления»

⁶ ГОСТ Р 52113-2014 «Услуги населению. Номенклатура показателей качества услуг»

Цели разработки и внедрения ИСО 9001 в органах местного самоуправления:

- Повышение качества предоставления муниципальных услуг, их доступность для граждан и организаций;
- Повышение компетентности должностных лиц;
- Повышение ответственности должностных лиц;
- Документирование внутренних регламентов оказания услуг, выявление и устранение дублирующих и избыточных функций в органах местного самоуправления;
- Повышение доверия населения к органам местного самоуправления.⁷

Руководящие указания помогают органам местного самоуправления связать основные понятия менеджмента качества, установленные стандартами ИСО серии 9001, с практикой и терминологией, обычно применяемой органами местного самоуправления.

Предполагается, что в органе местного самоуправления существуют краткосрочный и среднесрочный планы или программа работ по предоставлению своих услуг. Однако план или программа не гарантируют, что потребности и ожидания общества будут полностью учтены, если процессы, необходимые для эффективной реализации плана или программы, будут несовершенны. Настоящий стандарт направлен на глубокую проработку процессов органа местного самоуправления для помощи ему при реализации эффективной системы менеджмента качества.

На систему менеджмента качества влияют существующие: Политика, цели, методы работы, в том числе организационные, и доступность ресурсов органа местного самоуправления. Поэтому каждая система менеджмента качества органа местного самоуправления будет по-своему уникальной. Важно не детальное описание методов реализации системы менеджмента качества, а описание действий, которые могут привести к эффективным, последовательным и устойчивым результатам. Система менеджмента качества должна быть настолько простой, насколько это возможно, чтобы функционировать наилучшим образом. Должны быть понятны способы выполнения Политики и целей в области качества работы органа местного самоуправления.⁸

ИСО 9001 устанавливает, что для успешности организации необходимо, чтобы управление организацией было систематическим и прозрачным по всем видам её деятельности. Это особенно верно для органов местного самоуправления, где прозрачность и ответственность перед гражданами жизненно важны для обеспечения их доверия. Успех будет достигнут при создании комплексной системы менеджмента качества,

⁷ ГОСТ Р 52614.4-2016/ИСО 18091:2014 «Системы менеджмента качества. Руководящие указания по применению ИСО 9001 в органах местного самоуправления»

⁸ Применение систем менеджмента качества в органах местного самоуправления. Режим доступа: URL: https://studopedia.ru/3_19596_primenenie-sistem-menedzhmenta-kachestva-v-organah-mestnogo-samoupravleniya.html

направленной на удовлетворение потребностей и ожиданий всех заинтересованных сторон. Система менеджмента качества органа местного самоуправления должна охватывать все действия и процессы, влияющие на её способность удовлетворять требования граждан и других заинтересованных сторон, например, вышестоящих органов власти.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: федер. закон от 6 октября 2003 г. №131-ФЗ (ред. от 01.09.2019). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
3. О муниципальной службе в Российской Федерации: федер. Закон от 02.03.2007 № 25-ФЗ одобрен Советом Федерации 21 февраля 2007 года (ред. 27.12.2018). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
4. ГОСТ Р ИСО 9001-2015 «Системы менеджмента качества. Требования»
5. ГОСТ Р 52614.4-2016/ИСО 18091:2014 «Системы менеджмента качества. Руководящие указания по применению ИСО 9001 в органах местного самоуправления»
6. ГОСТ Р 52113-2014 «Услуги населению. Номенклатура показателей качества услуг»
7. Организация деятельности представительного органа муниципального образования / Подготовлено организационным управлением и информационно-аналитическими отделом аппарата Алтайского краевого Законодательного Собрания. Барнаул, 2012. - 92 с.
8. Применение систем менеджмента качества в органах местного самоуправления. Режим доступа: URL: https://studopedia.ru/3_19596_primenenie-sistem-menedzhmenta-kachestva-v-organah-mestnogo-samoupravleniya.html

*Гоношилина И.Г., к.филос.н.
доцент
Хайрутдинов А.Ж.
студент магистратуры
1 курс радиотехнического факультета
ФГБОУ ВПО Ульяновский государственный
технический университет
Россия, г. Ульяновск*

ЕСЛИ РЕБЕНОК БОИТСЯ ВРАЧЕЙ

Аннотация: Данная статья поможет найти решение страха ребенка перед врачом.

Ключевые слова: страх врачей, ребенок боится, больница.

*Gonoshilina I.G. , Can.of Philosophy
associate professor
Khayrutdinov A.J.
master student
1st year, Faculty of Radio Engineering
Ulyanovsk State Technical University
Russia, Ulyanovsk*

IF THE CHILD IS AFRAID OF DOCTORS

Annotation: This article will help to find a solution to the child's fear of the doctor.

Key words: fear of doctors, the child is afraid, hospital.

Прививка, проверка зубов, простуда... Едва завидя белый халат, ребенок начинает плакать и цепляться за вас, отказывается зайти в кабинет, игнорирует ваши уговоры. Ребенок боится врачей: что делать?

"У меня маленький сын, ему полтора годика. Он ужасно боится врачей. Причем не важно, дома его осматривают или в поликлинике, ребенок начинает плакать и не дает себя осмотреть. Дел в том, что в возрасте 8-ми месяцев он попал в больницу, там проводились достаточно болезненные процедуры, и, к сожалению, врачи и сестры не всегда были терпеливы и ласковы с ним. С этого и начались его страхи. Подскажите, пожалуйста, как сделать поход к врачу спокойным для ребенка? Как научить его не бояться врачей?"

Страх врачей, как и прочие страхи, редко возникает просто так. Его причиной могла стать давняя встреча с неприятным медиком, который вел себя грубо или сделал укол, место которого потом долго болело. Ребенка мог кто-то напугать глупой шуткой «отдадим в больницу навсегда», он мог

услышать домашний разговор на тему «врачи не лечат, а калечат», а мог по дороге в поликлинику уловить еле заметную дрожь материнской руки – если мама сама боится врачей, ее страх может передаться ребенку. Конечно, с такой боязнью придется что-то делать: во-первых, нам всем иногда приходится болеть, так что избежать контактов с медиками не удастся, а во-вторых, болезнь излечивается медленнее и лекарства действуют хуже, если человек (неважно, маленький или большой) не доверяет тому, кто его лечит. Что же здесь можно сделать?

Выбрать профессионала с рождения

Еще во время беременности, а в идеале – во время ее планирования постараться найти квалифицированного врача общей практики, который знал бы все о наследственности вашего ребенка, осматривал бы его с младенчества и в случае каких-то определенных болезней мог бы порекомендовать своих коллег. Когда видишь кого-то с раннего детства,



он воспринимается почти как член семьи, и никакого страха не вызывает

Другой выход – патронаж детей с рождения в частной медицинской клинике.

Частные педиатры намного терпимее обращаются с детьми.

Измените отношение к боли

Дети, не желающие идти к врачу, чаще всего боятся из-за того, что «будет больно». Иногда они правы, и больно действительно бывает. Но насколько сильной будет эта боль, зависит от того, как к ней относятся в вашем доме. Если каждому мелкому порезу или ушибу придается огромное значение, если к нему относятся как к чему-то страшному, то и ребенок, испытывая боль, будет чувствовать сильную тревогу, вне зависимости от того, очень ему больно или не очень. Поэтому относитесь к синякам и ранкам спокойно: надо утешить, промыть, намазать, заклеить и забыть.

Расскажите ребенку правду

Ребенок боится врачей, а родители могут бояться его слез: поэтому из лучших побуждений пытаются обмануть: «Там будут игрушки, тебя просто посмотрят, больно не будет...» Если после этих слов малыша приводят к стоматологу, где и игрушек нет, и больно, у ребенка усиливается страх, а еще он перестает доверять обманувшим его родителям. Поэтому перед походом к тому же стоматологу расскажите в подробностях, что там будет и зачем это нужно: попросите ребенка открыть рот, троньте его язык и десны чайной ложкой, чтобы он знал, что почувствует, когда врач будет его осматривать. И признайтесь, что может быть немножко больно. Дети старшего возраста должны иметь право пообщаться с врачом и задать ему вопросы в таком серьезном случае, как плановая операция. Но и родители за два-три дня до нее должны подробно рассказать о том, что и

зачем будет происходить – если понадобится наркоз, то о его действии ребенок тоже должен знать. И не показывайте ребенку собственный страх перед его операцией – это очень трудно, но гораздо важнее поддержать его и успокоить, а не напугать еще больше.

Игра понарошку

Запаситесь стихами и мультфильмами про хороших врачей: выручить может и «Айболит», и чудесный мульттик про то, как птичка Тари помогла крокодилу, у которого болел зуб, и сериалы про врачей, если ребенок уже подрос и они ему интересны. Придумайте сказку или рассказ о докторе, который помог попавшим в беду людям.



С маленькими детьми играйте в поликлинику и больницу: перебинтовывайте ноги куклам, лечите зубы львам и крокодилам, ставьте медведям градусники. Пусть ребенок побудет благородным доктором, который всех спас – после таких игр он станет относиться к походам в поликлинику намного спокойнее.

Ошибки родителей

1. Родители, часто того не подозревая, сами закладывают страх перед врачами. Ни в коем случае нельзя пугать детей врачами или уколами. В противном случае медперсонал будет всегда ассоциироваться с болью или чем-то страшным.

2. Родители часто говорят – «доктор просто посмотрит и все». Если предстоит лечение – скажите то малышу.

3. Вы попадаете к доктору только в случае острой боли или проблемы со здоровьем. Будет гораздо лучше, если малыш будет проходить плановый ежегодный осмотр у всех врачей.

4. Не стоит «подкупать ребенка». Ребенка может насторожить желание родителей купить игрушку или лакомство перед приемом у врача.

5. Не применяйте грубую силу. Кроме того, что это может напугать ребенка, медицинские манипуляции, выполненные в момент сопротивления крохи, могут получиться некачественными

Использованные источники:

1. Мухина В., Проценко Л. Развитие личности подростка в условиях социально-психологических инициаций во временных объединениях // Развитие личности. - 2001. - № 2.
2. Поливанова К.Н. Психологическое содержание подросткового возраста // Вопросы психологии. - 1996. - № 1. - С.20-33.
3. Поливанова К.Н. Психология возрастных кризисов - М.: Академия, 2000. - 184 с.

4. Туревская Р.А. К вопросу о смысловой организации переживаний в подростковом и раннем юношеском возрасте // Вестник Моск. ун-та. Сер. 14, Психология. - 1990. - № 4. - С.57-64

*Гребенникова Ю.Д.
студент магистратуры
Уральский института управления Российской академии
народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации
Россия, г. Екатеринбург*

ВАЖНОСТЬ ФОРМИРОВАНИЯ ОБЩЕСТВЕННОГО СПРОСА К КУЛЬТУРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СО СТОРОНЫ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы совершенствования управления в сфере культуры Свердловской области.

Ключевые слова: управление, культура, управленческая деятельность, документы планирования, функции управления, Свердловская область.

*Grebennikova Y.
student
Ural Institute of Management of the Russian Presidential
Academy of National Economy and Public administration
Russia, Ekaterinburg*

APPLICATION OF THE PROGRAM-TARGET METHOD IN THE MUNICIPAL PRACTICE OF ORGANIZING CULTURAL AND LEISURE ACTIVITIES

Annotation: The article discusses issues of improving management in the field of culture of the Sverdlovsk region.

Key words: management, culture, management activities, planning documents, management functions, Sverdlovsk region.

Смысл существования любого государства заключается в осуществлении действий, удовлетворяющих интересы солидарного большинства людей, иными словами, в осуществлении того, что нужно, дорого и ценно всем людям. Интересы большинства людей составляют общественный спрос на различные виды общественных благ, в числе которых немаловажное значение имеет спрос на культурную деятельность.

Общественный спрос к культурной деятельности необходим в связи с тем, что культура является один из важнейших инструментариев развития страны, совершенствования общественных отношений. Она объединяет в себе огромный опыт исторических достижений человечества и современный уровень развития общества, выраженный в способности создавать новый культурный облик страны. Культуре отводится ведущая роль в формировании человеческого капитала - одного из наиболее ценных

элементов в системе интеллектуального капитала. Сфера культуры наряду с другими отраслями социальной сферы, такими как образование, здравоохранение, молодежная сфера и другими, является одним из важнейших компонентов государственной социальной политики и одним из наиболее важных потенциалов для успешной реализации долгосрочных стратегических планов социально-экономического развития страны. Как составная часть государственной политики культурная политика направлена на достижение целей общественного развития.

Посредством сферы культуры решаются вопросы национальной безопасности страны. В соответствии с Указом Президента РФ от 31.12.2015 N 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» в Российской Федерации должна быть обеспечена национальная безопасность в сфере культуры, стратегическими целями которой являются: «сохранение и приумножение традиционных российских духовно-нравственных ценностей как основы российского общества; сохранение и развитие общероссийской идентичности народов Российской Федерации, единого культурного пространства страны; повышение роли России в мировом гуманитарном и культурном пространстве.»¹.

С понятием «культура» связаны такие понятия, как «культурные ценности», «культурное наследие», «культурные блага», «культурная деятельность».

Степень удовлетворения общественного спроса к культурной деятельности является одной из важнейших задач государства. Решение данной задачи во многом определяет культурный облик государства и его место в цивилизованном мире. Учитывая общественный спрос, государство должно формировать культурную жизнь общества в целом с учетом культурных потребностей и интересов различных слоев населения, территориальных, национальных и других общностей. В нашем государстве граждане Российской Федерации имеют конституционное право на культурную деятельность, которое обеспечивается и защищается государством.

В современном законодательстве термин «культурная деятельность» не только часто применяется, но и приводится его правовое определение. Так, Основами законодательства Российской Федерации о культуре приводится следующее определение: «Культурная деятельность - деятельность по сохранению, созданию, распространению и освоению культурных ценностей»².

Управление сферой культуры государством производится посредством регулирования в основном, финансовой составляющей и организационной

¹ Указ Президента РФ от 31.12.2015 N 683 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации"// "Собрание законодательства РФ", 04.01.2016, N 1 (часть II), ст. 212.

² "Основы законодательства Российской Федерации о культуре" (утв. ВС РФ 09.10.1992 N 3612-1) (ред. от 18.07.2019)// "Российская газета", N 248, 17.11.1992.

частью, с соблюдением принципа не вмешательства в творческий процесс³. Таким образом, осуществляется дифференцированное управление в зависимости от особенностей общественных отношений.

Формирование культурной деятельности осуществляется посредством определенных механизмов (рис. 1).

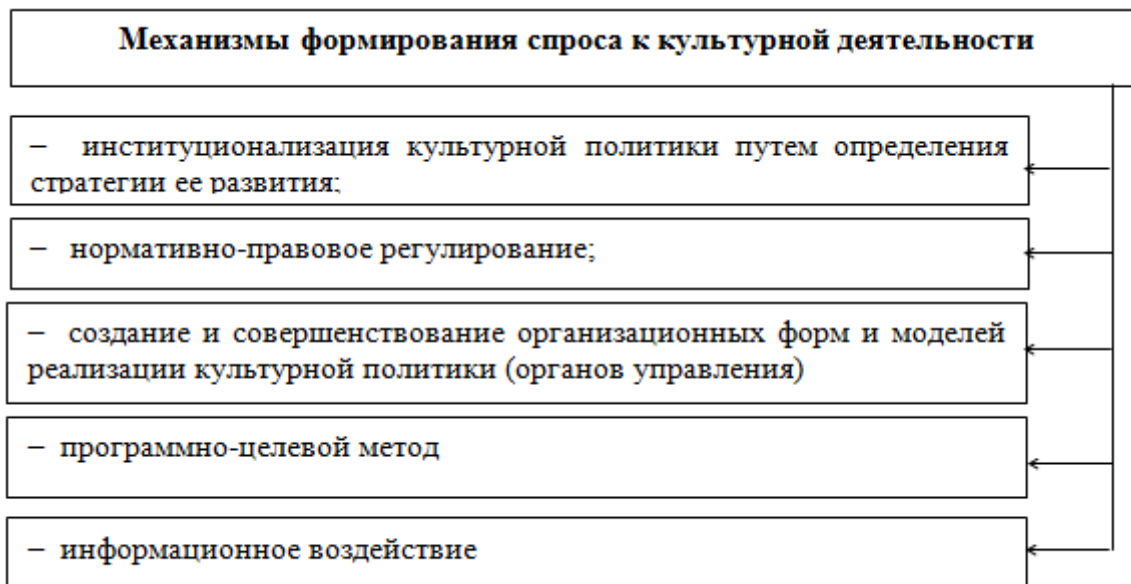


Рис. 1 - Механизмы формирования спроса к культурной деятельности

Функционирование механизмов формирования культурной деятельности осуществляется в рамках реализуемой культурной политики. Результатом научных поисков содержания понятия «государственная культурная политика» стало выработанное исследователями следующее определение: «государственная культурная политика - это деятельность органов государственного управления, реализующих определенный нормативно-правовой базой государства комплекс мер, направленных на обеспечение одобряемых обществом поддержку, сохранение и развитие культурного достояния и формирование личности на основе присущей обществу системы ценностей»⁴.

В Российской Федерации осуществляется регулируемая государством культурная деятельность в ряде областей, относящихся к сфере культуры и искусства.

Одна из областей - культурное наследие. Это памятники и историко-культурные территории и объекты, значимые для сохранения и развития самобытности народов, их вклада в мировую цивилизацию, а также материальные и духовные ценности, созданные в прошлом. Действующим законодательством запрещена приватизация культурного наследия народов Российской Федерации. В области сохранения памятников истории и

³ Быстрова О.А. Сущность и содержание государственного управления и регулирования в сфере культуры // Культура: управление, экономика, право. 2016. N 1. С. 29 - 33.

⁴ Котенко В.А., Трифонов Ю.Н. Государственная культурная политика РФ и особенности её реализации на современном этапе // Ученые записки Тамбовского отделения РoCMY. 2017. №8.

культуры осуществляется деятельность по их выявлению, изучению, охране, реставрации и использованию.

Обширной областью искусства, являющейся сферой осуществления культурной деятельности, является художественная литература, кинематография, сценическое, пластическое, музыкальное искусство, архитектура и дизайн, фотоискусство, другие виды и жанры искусства.

Проявлением художественных народных промыслов и ремесел, а так же народной культуры являются языки, диалекты и говоры, фольклор, обычаи и обряды, которые так же являются сферой осуществления культурной деятельности. Культурные ценности определяются как нормы и образцы поведения, нравственные и эстетические идеалы, мир символики, языки, диалекты и говоры, национальные традиции и обычаи, фольклор, художественные промыслы и ремесла, произведения культуры и искусства, результаты и методы научных исследований культурной деятельности, имеющие историко-культурную значимость предметы и технологии, здания, сооружения, уникальные в историко-культурном отношении территории и объекты.

В области книгоиздания, библиотечного и архивного дела культурная деятельность связана с созданием произведений печати, их распространением, использованием и сохранением.

Исторический опыт музейного дела и коллекционирования создал устоявшиеся направления музейной деятельности: комплектование, учёт, хранение, изучение музейных фондов, экспозиционная деятельность, деятельность, связанная с преобразованием историко-культурных или природных объектов в объекты музейного показа и др.

Использованные источники:

1. Указ Президента РФ от 31.12.2015 N 683 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации"// "Собрание законодательства РФ", 04.01.2016, N 1 (часть II), ст. 212.
2. "Основы законодательства Российской Федерации о культуре" (утв. ВС РФ 09.10.1992 N 3612-1) (ред. от 18.07.2019)// "Российская газета", N 248, 17.11.1992.
3. Быстрова О.А. Сущность и содержание государственного управления и регулирования в сфере культуры // Культура: управление, экономика, право. 2016. N 1. С. 29 - 33.
4. Котенко В.А., Трифонов Ю.Н. Государственная культурная политика РФ и особенности её реализации на современном этапе // Ученые записки Тамбовского отделения РoCМУ. 2017. №8.
5. Социально-культурная сфера в XXI веке: тенденции, проблемы, перспективы / Под ред. канд. экон. наук, доц. Е. Я. Морозовой. – СПб.: Изд-во «Инфо-Да», 2017 – 376 с.

*Гребнев Г. Д., к.э.н.
доцент
кафедра бухгалтерского учета, анализа и аудита
Потехин Н.В.
студент магистратуры
2 курс, «Финансово-экономический факультет»
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург*

ПОКАЗАТЕЛИ ЭКСПРЕСС-АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются методические подходы к экспресс-анализу финансового состояния предприятия. Дана критическая оценка набору показателей, характеризующих финансовое состояние, нормативных значений с учетом концепции риска.

Определен набор показателей экспресс-анализа, уточнены алгоритмы их расчета с учетом концепции риска, позволяющие максимально снизить риск потери платежеспособности и финансовой устойчивости. Уточнены нормативные значения показателей экспресс-анализа, разработанные с учетом поддержания максимальной устойчивости и стабильности.

Ключевые слова: Экспресс-анализ, финансовое состояние, нормативные значения, риски.

*Grebnev G. D., Phd of Economic Sciences
associate Professor
department of accounting, analysis and audit
Potekhin N. V.
graduate student
2 courses, "Financial and economic Department"
Orenburg state University
Russia, Orenburg*

INDICATORS OF EXPRESS ANALYSIS OF THE FINANCIAL CONDITION OF THE ENTERPRISE

Annotation: The article deals with methodological approaches to the rapid analysis of the financial condition of the enterprise. A critical assessment of a set of indicators characterizing the financial condition, normative values, taking into account the concept of risk, is given. The set of indicators of Express analysis is defined, algorithms of their calculation taking into account the concept of risk are specified, allowing to reduce as much as possible risk of loss of solvency and financial stability. The normative values of the Express-analysis indicators

developed taking into account the maintenance of maximum stability and stability are specified.

Key words: rapid analysis, financial condition, regulatory values, risks.

В современных условиях цифровой экономики и расширения хозяйственных связей, возрастают требования к качеству управленческих решений. Логичность принимаемых решений базируется на научном подходе, тщательном изучении области решений и прогнозировании сценариев развития событий. Кроме того, расчет коэффициентов должен происходить максимально быстро и не затягивать принятие решения. Для этих целей используются специальные программные продукты или онлайн ресурсы, которые позволяют произвести расчеты моментально после введения параметров отчетности. Однако обилие методик анализа и разные подходы к набору показателей и алгоритмам расчета затрудняют выбор той или иной методики. Например, при проведении судебных экспертиз необходимо доказать обоснованность выбранной методики. Использование зарубежных методик сталкивается с трудностями их адаптации на отечественную бухгалтерскую (финансовую) отчетность. К этому добавляются отраслевые различия компаний, что требует уже профессионального подхода к используемой методике анализа и высокой квалификации пользователей. Таким образом, актуальны и сами методические разработки экспресс-анализа финансового состояния, а также создание автоматизированных средств расчета показателей с требуемыми параметрами пользователей.

Существующие системы расчета аналитических показателей обычно не включают исследование результата с учетом отрасли и нормативных значений, как рекомендуемых, так и законодательно утвержденных. Более того, к проблеме самих показателей добавляются спорные нормативные значения, рекомендованные несколько десятков лет назад. Следовательно, необходимо актуализировать нормативные значения в разрезе отрасли с учетом современного фактора риска.

Как показало исследование, единого подхода в вопросах нормативов нет. Причем и обоснование того или иного норматива либо не приводится, либо не имеет под собой никаких оснований.

Ниже в таблицы приведены нормативы, публикуемые в работах разных авторов.

Таблица 1 – Методические подходы к экспресс-анализу финансового состояния предприятия

| Автор | Показатель | Нормативное значение |
|------------------------------|---|---|
| Алферов В.Н. с соавт. [1] | Коэффициент текущей ликвидности Коэффициент абсолютной ликвидности Коэффициент соотношения собственных и заемных средств Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами Коэффициент автономии | ≥ 2 0,2 $0,5 < K_{сзс} < 0,7$ 0,1 $> 0,5$ |
| Е.А. Федорова с соавт [2] | Коэффициент текущей ликвидности Коэффициент быстрой ликвидности Коэффициент ликвидности при мобилизации средств Коэффициент автономии Коэффициент обеспеченности собственными средствами Коэффициент маневренности собственных оборотных средств Соотношение заемных и собственных средств | 1-2 1-2 ≥ 1 0,6-0,8 $\geq 0,7$ 0,7-1 От 0,1 до 0,3 |
| В.А. Симонова [3] | Коэффициент покрытия* Коэффициент срочной ликвидности** Коэффициент ликвидности при мобилизации средств Промежуточный коэффициент ликвидности Соотношение заемных и собственных средств Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами Коэффициент маневренности собственных оборотных средств | 1-2 $\geq 0,8$ 0,5-0,7 1-1,2 $\geq 0,7$ $\geq 0,1$ ≥ 1 |
| М.В. Куранов [4] | Этап зрелости Коэффициент текущей платежеспособности Обеспеченность запасов источниками финансирования Коэффициент текущей ликвидности Коэффициент автономии Коэффициент доли собственных оборотных средств | < 3 1 1,3-1,7 $> 0,5$ $> 0,1$ |
| В.В. Панков [5] | Коэффициент текущей ликвидности Коэффициент быстрой ликвидности*** Коэффициент абсолютной ликвидности Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами Коэффициент восстановления платежеспособности | 1-2 Субъективный 0,2-0,3 $\geq 0,1$ 1 |
| В.П. Фомин с соавт [6] | Коэффициент финансовой независимости Коэффициент текущей ликвидности Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами | 0,38-0,62 2 0,1 |

*Одна из трактовок коэффициента текущей ликвидности

** Одна из трактовок коэффициента быстрой ликвидности

*** Автором норматив четко не определен и оставлен на профессиональное суждение аналитика

Во многом нормативные значения показателей схожи, однако авторы, приводя данные нормативы, не учитывают параметры риска функционирования организации, условно обозначая только риск банкротства. На наш взгляд банкротство это терминальная стадия, от которой страдают все категории контрагентов организации, и возврат средств фактически не гарантирован. Это уже прямое нарушение экономической безопасности и возникновение убытков, которые в свою очередь, отрицательно сказываются на финансовом состоянии контрагентов. Цепочки взаимных неплатежей в экономике приводят к потере доверия между предпринимательскими структурами, возникает масса банкротств, возрастает нагрузка на арбитражные суды, рассматривающие дела о банкротстве. Экономика региона переживает микрокризис в пике споров хозяйствующих субъектов.

Следовательно, необходимо вести разработки методического инструментария, позволяющего не только точно знать возможности организации, но и контрагентов. Причем необходимо не просто вести расчет показателей, но и сравнивать их с нормативными значениями. Современные методические разработки, как показало исследование не в полной мере адекватно рассматривают нормативные значения, таким образом, необходимо дополнить методические разработки показателей нормативными значениями, учитывающими концепцию риска.

Концепция риска предполагает, что нормативные значения отражают границы зон риска. Переход данных границ означает возрастание риска и выявление у контрагентов и партнеров таких величин должно информировать руководство об осторожности в ведении бизнеса. Высокий риск уже является достаточным основанием к приостановлению сотрудничества. Это позволит избежать замораживания средств в дебиторской задолженности на длительное время и укрепит платежеспособность предприятия.

Исследованные подходы к экспресс-анализу финансового состояния показали различия в позициях авторов на набор показателей, включаемых в расчет. Есть общие моменты, такие как расчет коэффициента текущей ликвидности, коэффициента автономии, коэффициентов быстрой (критической) и абсолютной ликвидности, коэффициент обеспеченности активов собственными средствами.

На наш взгляд данные показатели в целом справляются со своей задачей в широком смысле, предоставляя информацию о покрытии обязательств, а также запасов и затрат. Однако вопросы мобилизации средств уже свидетельствуют об их недостатке, раз требуются специальные мероприятия по изъятию денег из оборота. Часто применяемый термин «мобилизация» имеет негативную окраску в управлении финансами предприятия.

Кроме того, ряд показателей включают важный временной фактор, который никак не отражается в нормативах и не упоминается в рассмотренных методиках.

Имеющиеся коэффициенты текущей и быстрой ликвидности включают в числитель алгоритма дебиторскую задолженность. Данная статья отражает задолженность контрагентов и предполагается, что она будет погашена. Современные реалии бизнес-среды показывают спорность этого момента. Причем не только в российской практике, но и за рубежом, где существует аналогичная проблема своевременного возврата средств. Как правило, дебитор тянет до последнего, оттягивая сроки платежа, что ухудшает платежеспособность предприятия в конкретный отрезок времени. Хотя годовая бухгалтерская отчетность показывает, нормальную платежеспособность и отсутствие риска, у предприятия в настоящий момент нет денег или их недостаточно.

Недостатки платёжеспособности отмечал еще профессор Д.А. Ендовицкий [7], отмечая, что рост дебиторской задолженности может вызвать нехватку средств в организации, необходимость поиска внешнего заимствования, пока не будет возвращена задолженность для текущих нужд и оплаты налоговых платежей.

На наш взгляд в системе показателей для экспресс-анализа необходимо сделать ряд уточнений методического характера и привести нормативные значения в соответствии с концепцией риска.

Таблица 2 – Показатели экспресс-анализа финансового состояния предприятия с уточненными нормативными значениями

| Показатель | Корректировки | Нормативное значение |
|---|---|---|
| Коэффициент текущей ликвидности | Текущие активы за исключением расходов будущих периодов и дебиторской задолженности свыше 30 дней | $\geq 1,1 - 1,3$ |
| Коэффициент критической (быстрой) ликвидности | Дебиторская задолженность не старше 30 дней | ≥ 1 |
| Коэффициент абсолютной ликвидности | Денежные средства на счетах в банках, исключая краткосрочные финансовые вложения | $\geq 0,5$ |
| Коэффициент автономии | Уставный капитал, нераспределенная прибыль | 0,7 - 0,9 соответствует зоне допустимого риска |
| Собственные оборотные средства | $СОС = УК + Пр_n - ВНА$ | Величина абсолютная и норматива не имеет |
| Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами | $КобА_{СОС} = СОС / \text{Итог II раздела баланса за исключением ДЗ старше 30 дней}$ | $\geq 0,7$ |
| Коэффициент покрытия запасов и затрат СОС | $КпокЗЗ_{СОС} = СОС / \text{Запасы}$ | В период плановой работы норматив ≥ 1 В период увеличения |

| | | |
|---|------------------|---|
| | | выпуска продукции $\geq 1,5$ |
| Коэффициент соотношения собственных и заемных средств | $K_{C3} = CK/3K$ | $\geq 2,33$ (соответствует допустимому риску в 30%) |

*Предложено авторами

Предложенные коэффициенты и корректировки их алгоритмов расчетов позволят исключить средства отвлеченные в сомнительную задолженность.

Нормативные значения учитывают концепцию риска и исключают задействие сомнительных значений. Использование данных нормативов сводит к минимуму риск потери платежеспособности и финансовой устойчивости. Применение данных нормативов в исследовании партнеров по бизнесу уменьшит риск взаимодействия с ненадежным контрагентом, уменьшит долю убытков и списания просроченной и нереальной к взысканию задолженности.

Использованные источники:

1. Алферов В.Н. Сравнительный анализ российских и зарубежных финансовых коэффициентов / В.Н. Алферов и др. // Стратегии бизнеса. Электронный научно-экономический журнал. ООО «Издательский Дом «Реальная экономика», 2016, №5(25). с. 3-10 ISSN: 2311-7184
2. Федорова Е.А. Разработка методики оценки финансовой устойчивости организаций обрабатывающей промышленности / Е.А. Федорова, С.Е. Довженко // Финансы и кредит. ООО «Издательский дом «Финансы и кредит», 25 (2015). с. 2-10 ISSN 2311-8709
3. Симонова В.А. Анализ экономических показателей деятельности предприятия / В.А. Симонова // Бухгалтерский учет. Научная жизнь, 2010, №3. с. 118-120 ISSN 1991-9476
4. Куранов М.В. Показатели и модели анализа финансового состояния на различных этапах жизненного цикла организации / М.В. Куранов // Экономический анализ: теория и практика. ООО «Издательский дом «Финансы и кредит», 2008, №5 (110). с. 56-60 ISSN 2311-8725
5. Панков В.В. Анализ содержания некоторых показателей финансового состояния бизнеса / В.В. Панков // Экономический анализ: теория и практика. ООО «Издательский дом «Финансы и кредит», 2004, №1. с. 2-9 ISSN 2311-8725
6. Фомин В.П. Формирование и анализ показателей финансового состояния организации / В.П. Фомин, Ю.А. Татаровский // Экономический анализ: теория и практика. ООО «Издательский дом «Финансы и кредит», 2014, №3(155). с. 11-19 ISSN 2311-8725
7. Ендовицкий Д.А. Анализ инвестиционной привлекательности организации : научное издание / Д.А. Ендовицкий и др.; под ред. проф. Д.А. Ендовицкого. – М.:КНОРУС, 2010. – 376 с

*Гребнев Г. Д., к.э.н.
доцент
кафедра бухгалтерского учета, анализа и аудита
Потехин Н.В.
студент магистратуры
2 курс, «Финансово-экономический факультет»
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург*

ОПРЕДЕЛЕНИЕ НОРМАТИВНЫХ ЗНАЧЕНИЙ КОЭФФИЦИЕНТОВ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрены проблемы и подходы к определению нормативных значений показателей финансового состояния. Обосновываются нормативные значения показателей финансового состояния в соответствии с концепцией риска и подразделением нормативных значений по зонам риска. Представленное авторское решение позволит с применением минимального количества коэффициентов в рамках экспресс-анализа отследить уровень риска взаимодействия с контрагентом, а также даст в руки инвесторов инструмент оценки политики предприятия и возможностей администрации по управлению рисками.

Ключевые слова: финансовый анализ, риски, финансовая устойчивость, платежеспособность.

*Grebnev G. D., Phd of Economic Sciences
associate professor
department of accounting, analysis and audit
Potekhin N. V.
graduate student
2 courses, "Financial and economic Department"
Orenburg state University
Russia, Orenburg*

DETERMINATION OF NORMATIVE VALUES OF FINANCIAL CONDITION COEFFICIENTS

Annotation: The article deals with the problems and approaches to determining the normative values of financial condition indicators. Normative values of indicators of financial condition are substantiated in accordance with the concept of risk and the division of normative values by risk zones. The presented author's solution will allow using a minimum number of coefficients in the framework of Express analysis to track the level of risk of interaction with the counterparty, as well as give investors a tool for assessing the policy of the enterprise and the capabilities of the administration for risk management.

Key words: financial analysis, risks, financial stability, solvency.

Финансовое состояние предприятия, его устойчивость и потенциал развития не теряют актуальности в настоящее время. Более того, данные критерии выступают в качестве основополагающих индикаторов при оценке инвестиционной привлекательности предприятия. При всем многообразии доступных коэффициентов и простоте алгоритмов их расчета возникает вопрос интерпретации полученных значений и выработка на их основе управленческих решений.

Законодательно установленных нормативных значений относительно немного, однако даже они вызывают дискуссии среди научного сообщества. Прочие же нормативные значения разрабатывались экспертным путем, и их применение в текущих условиях хозяйствования не помогает на практике довести финансовые показатели до значений, привлекательных для инвестиционных кругов.

Важность вопроса определения нормативов подчеркивается практически во всех источниках. В частности Н.В. Сизых и Д.С. Сизых доказывают, что одним из важнейших элементов самофинансирования и, вместе с тем, устойчивого развития является точное информирование руководства об инвестиционных возможностях предприятия, необходимом размере оборотного капитала для финансирования текущей деятельности [1]. Отдельные авторы стран СНГ, активно внедряющих международные стандарты учета и отчетности, отмечают, что текущие нормативные значения коэффициентов финансового состояния устарели или не работают должным образом [2]. Им же отмечается спорность установления рамочных значений коэффициентов, вследствие того, что норматив всегда должен отражать максимальное значение. Другие авторы, например, В.Л. Морозова отмечает, что нормативные значения вообще недостаточно информативны в традиционной методике анализа. А показатели ликвидности не могут быть использованы для оценки текущей платежеспособности, вследствие того, что у предприятия на расчетных счетах находится минимальный объем средств, необходимый для авансовых платежей по заработной плате и иных внутренних потребностей [4]. Кроме того отмечается, что расчеты с контрагентами производятся денежными средствами, а не запасами или иными активами, которые поставщиков не интересуют. И если предприятие примет решение рассчитываться именно этими активами, то может возникнуть ситуация нехватки материалов, остановки производства, срыва выполнения заказов, что приведет к еще большим проблемам вплоть до банкротства. Усугубляет проблему то, что в балансе отражаются остатки, а предприятие платит в течение всего периода.

Коллектив авторов под руководством Д.А. Ендовицкого выделяет отсутствие исследований и разработок в отношении нормативных значений, как одну из проблем, затрудняющих проведение анализа финансового состояния.

Таким образом, исследования направленные на определение нормативных значений показателей разных секторов экономики отвечают современным тенденциям развития экономического и финансового анализа.

Традиционные подходы к финансовому анализу базируются на расчете показателей по данным бухгалтерской отчетности. Причем отечественная отчетность формируется так, что важнейшие аналитические статьи выпадают из поля зрения или не раскрываются в должной мере. Например, амортизация, просроченная дебиторская задолженность, резервы по сомнительным долгам и др. Имеющиеся в разделе II «Оборотные активы» виды активов считаются условно ликвидными, которые можно оперативно реализовать и получить денежные средства. С возможностью продажи активов не возникает вопросов, но не учитывается текущая рыночная цена этого актива. Конъюнктура рынка меняется постоянно, и стоимость может отличаться от представленной в балансе, а вместе с тем ставится под вопрос реальная ценность этой статьи для покрытия обязательств.

Углубляясь в методику расчета показателей, многие авторы забывают о реальной цели проведения анализа финансового состояния. Совокупно каждый из разделов отвечает на важнейшие вопросы, интересующие и администрацию и собственников и потенциальных инвесторов. Усложняя модели можно дать более развернутый ответ на данные вопросы, однако не всегда есть возможность применить данные алгоритмы без автоматизированной обработки. Корректировки отчетности требуют значительных трудозатрат, а в условиях работы с множеством предприятий сроки выполнения работ, их стоимость существенно возрастают, что отрицательно влияет на быстроту принятия решений. Хотя в вышеприведенных работах экономистов и упоминаются риски, ни одна методика анализа не имеет нормативных значений ранжированных по степени риска.

Концепция риска предполагает не одно нормативное значение, а несколько, в зависимости от уровня риска. Принимаемые управленческие решения могут быть абсолютно любыми, но сторонние пользователи должны видеть четкую картину действия администрации предприятия и в рамках какой политики риска она действует. Нормативные значения традиционных показателей анализа финансового состояния представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Нормативные значения показателей финансового состояния с учетом концепции риска

| Показатель | Нормативные значения рекомендованные в экономической литературе | Зоны риска | Нормативные значения в соответствии с зонами риска* |
|--|--|---|---|
| Коэффициент автономии (финансовой независимости) | $\geq 0,5$ | Безрисковая Допустимый риск Критический риск Катастрофический риск | 1 0,7-0,9 0,5-0,7 <0,5 |
| Коэффициент финансовой устойчивости | Четкого норматива нет, но имеется в виду превышение собственных средств над заемными | Безрисковая Допустимый риск Критический риск Катастрофический риск | 2,33 1,7-1,9 1,5-1,7 <1 |
| Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными средствами | $\geq 0,1$ | Безрисковая Допустимый риск Критический риск Катастрофический риск | 1 0,5-0,9 0,1-0,4 <0,1 |
| Коэффициент покрытия запасов и затрат собственными средствами | ≥ 1 | Безрисковая Допустимый риск Критический риск Катастрофический риск | 1 0,5-0,9 0,1-0,4 <0,1 |
| Коэффициент абсолютной ликвидности | $> 0,2$ | Безрисковая Допустимый риск Критический риск Катастрофический риск | 1 0,7-0,9 0,2-0,6 <0,2 |
| Коэффициент критической ликвидности | 0,5-0,8 | Безрисковая Допустимый риск Критический риск Катастрофический риск | 1,2 1 0,5-0,8 <0,5 |
| Коэффициент текущей ликвидности | ≥ 2 | Безрисковая Допустимый риск Критический риск Катастрофический риск | ≥ 2 1,5-1,8 1-1,4 <1 |

*предложено авторами

Нормативы устанавливались таким образом, чтобы в идеальном случае обойтись вообще без заемных средств и устранить риск потери платежеспособности. Допустимый риск по международным правилам не более 30% заемных средств, критический риск до 50% заемных средств и свыше 50% катастрофический риск.

Декларируемый принцип осторожности не всегда находит практическое применение и его трактовка размыта. С данными

нормативными значениями легко проверить соблюдение данного принципа, а также описать рамочные ограничения максимизации прибыли. Работа в безрисковой зоне сигнализирует инвесторам, что нет причин для беспокойства и у предприятия надежная финансовая основа

Использованные источники:

1. Сизых Н.В. Показатели самофинансирования компании: методы оценки и практическое применение / Н.В. Сизых, Д.С. Сизых // Финансовая аналитика: проблемы и решения. ООО «Издательский Дом «Реальная экономика», 2015, №5(238). с. 29-41 ISSN: 2311-7184
2. Каюмов Р.И. Новый подход к анализу финансового состояния субъектов хозяйствования // Пермский финансовый журнал. Пермский государственный национальный исследовательский университет. Пермь, 2015, №2 (13). с. 72-84 ISSN: [2410-2776](#)
3. Ендовицкий Д.А. От оценки финансового состояния организации к интегрированной методике анализа устойчивого развития // Д.А. Ендовицкий с соавт. // Экономический анализ: теория и практика. ООО «Издательский дом «Финансы и кредит», 2016, №12 (459). с. 42-65 ISSN 2311-8725
4. Морозова В.Л. Проблема формирования рациональной структуры оборотных активов «платежеспособной» организации // Экономический анализ: теория и практика. ООО «Издательский дом «Финансы и кредит», 2007, №14 (95). с. 24-28 ISSN 2311-8725

*Григорян С.А.
студент*

*1 курс, факультет «Экономики и процессов управления»
ФГБУ ВО «Сочинский государственный университет»
Россия, Сочи*

ПРЕДПРИЯТИЕ СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА КАК СПОСОБ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ БЕЗДОМНЫХ ЖИВОТНЫХ

Аннотация: Статья посвящена теме бездомных животных. В настоящее время по всему миру на улицах брошены миллиарды домашних животных, которые в большинстве случаев голодные, больные и опасные для окружающих. Специалисты в экономически развитых странах отказались от простого отлова и умерщвления бездомных животных, т.к. данный способ оказался малоэффективным. Для решения проблемы был выбран более сложный, но эффективный путь: превентивная работа по просвещению населения и законодательное регулирование обращения с животными, начиная от их рождения, условий содержания, и до самой смерти.

Ключевые слова: социальное предпринимательство, социальное предприятие, ответственное отношение, бездомные животные, приюты.

*Grigoryan S.A.
student*

*1 course, faculty of Economics and Management Processes
FSBI HE Sochi State University
Russia, Sochi*

ENTERPRISE OF SOCIAL ENTREPRENEURSHIP AS A METHOD FOR SOLVING THE PROBLEM OF HOMELESS ANIMALS

Annotation: The article is devoted to the topic of homeless animals. Nowadays, billions of domestic animals are thrown around the world on the streets, which in most cases are hungry, sick and dangerous to others. Experts in economically developed countries refused to capture and kill of stray animals, because this method was ineffective. To solve the problem, a more complex but effective way was chosen: preventive work to educate the population and legislative regulation of the treatment of animals, from their birth, conditions of detention, and until death.

Key words: social entrepreneurship, social enterprise, responsible attitude, homeless animals, shelters.

Одна из основных причин появления бездомных животных на улицах — отсутствие ответственности за содержание домашних животных, как в отношении юридических и физических лиц, сколь бы то ни было серьёзных штрафов, а также низкая культура владельцев собак, выражающаяся в легкомыслии в подходе к воспитанию животным. Многие относятся к собакам как к любимым игрушкам, либо как к детям; и при этом пренебрегают дрессировкой, необходимой для обеспечения безопасности самого животного и окружающих. Животных выгуливают в пространстве густонаселенных городов без необходимого поводка, а зачастую и вовсе выпускают на улицу без присмотра, в результате чего те могут убежать и потеряться. Административное наказание при нарушении правил выгула собак в российских городах довольно незначительно; и сотрудники правоохранительных органов чрезвычайно редко оформляют протокол за подобные правонарушения. С другой стороны, в городах часто не определены места для выгула собак. Бездомные животные не только вызывают жалость, они представляют опасность для общества, являясь разносчиками всевозможных инфекций.

В 2018 году сервис Добро Mail.Ru накануне Всемирного дня бездомных животных провел опрос среди населения России с целью выявить их отношение к бездомным собакам и кошкам. Исследователи опросили более 3 000 интернет-пользователей и провели глубинные интервью с владельцами домашних животных, волонтерами, сотрудниками приютов, а также с людьми, у которых нет своих питомцев.

Выяснилось, что больше половины россиян считают стаи уличных животных опасными. А 65% уверены, что зверям - не место на улицах городов. Девять из десяти участников опроса слышали о нападениях стай собак на человека, а четверть сталкивались с ними лично. Но при этом 62% не одобряет отстрел бездомных животных. Граждане считают, что зверей нужно прививать, чипировать и пытаться устроить в приют или в семью.¹

¹ Сетевое издание «Комсомольская правда». Опрос: Большинство россиян против уничтожения бездомных животных, но не знают, как им правильно помочь / Ольга Борская. [Электронный ресурс].-URL: <https://www.kuban.kp.ru/daily/26870.7/3912544/>

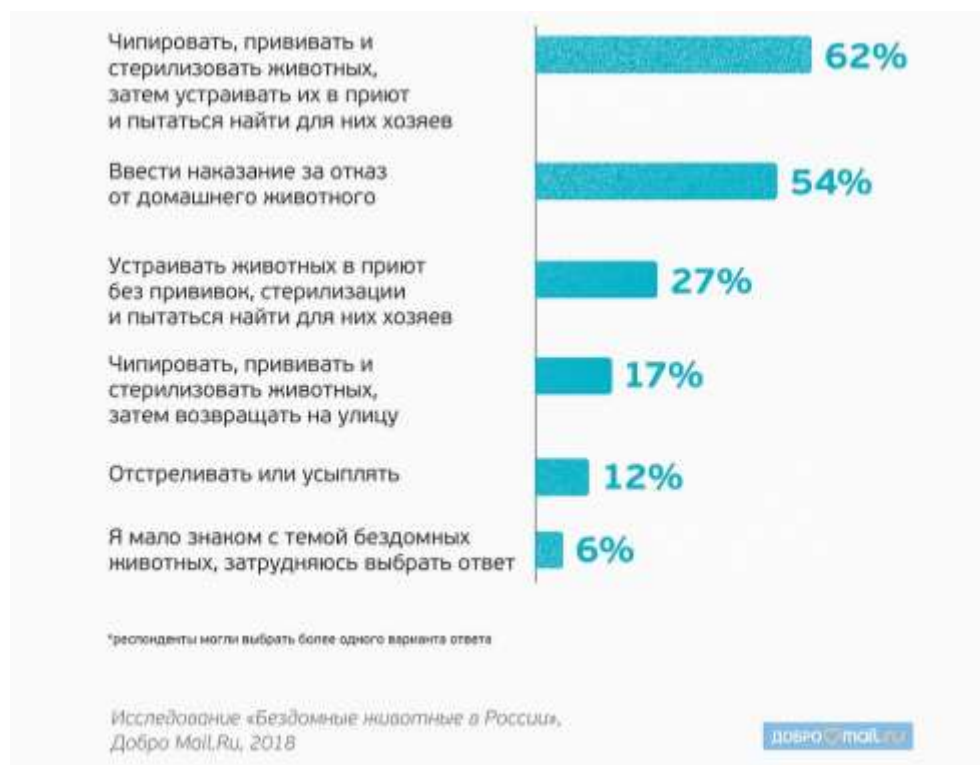


Рисунок 1 - Результаты опроса "Как лучше всего решить проблему бездомных животных"¹

В целом, отмечают исследователи, россияне сочувствуют бездомным и брошенным животным и относятся к ним гуманно. Однако не все знают, как делать это правильно.

Опрос показал, что 80% жителей страны хоть раз помогали бездомным животным. Но самый популярный способ помощи (77%) - подкармливать собак и кошек во дворах и подъездах. Этот же способ волонтеры называют и самым опасным:

Член попечительского совета фонда «Рэй» Татьяна Константинова: «Просто подкармливая животных, мы не решаем главной проблемы — их бесконтрольного размножения. В результате появляются новые никому не нужные существа, обреченные на голодную жизнь, полную угроз и опасностей».

Директор зоозащитного центра «Новый Ковчег» Анна Могильнер: «Идеальный способ помощи животным — это стерилизация с одновременным пристроением, но это сложная, затратная и не всегда выполнимая задача».

Почти две трети россияне заявили, что они готовы помогать фондам и приютам для бездомных животных. Но при этом лишь 13% опрошенных хоть раз в жизни поддерживали зоозащитников деньгами и всего 7% помогали в качестве волонтеров.

Похожая ситуация с животными, взятыми из приютов. 67% опрошенных заявили, что готовы дать кров бездомному псу или коту. Но реально это делали лишь 18% россиян.



Рисунок 2 - Результаты опроса "Как Вы помогли бездомным животным"²

Для борьбы с бездомными животными на территории РФ с конца 1990-х годов применялся такой способ обращения с бродячими собаками как «Отлов-Стерилизация-Вакцинация-Возврат», что предполагает обратный выпуск в естественную среду обитания стерилизованных бродячих собак.

Согласно данным социологического исследования, проведённого в 2016 году на тему «Отношение населения к выпуску на прежнее место обитания безнадзорных и бесхозных животных в рамках внедрения программы ОСВВ», проведённого Московским обществом испытателей природы, имеет место неприятие населением методики. В частности, против ОСВВ высказались 74 % опрошенных из сельского населения, за высказались 5 %. Из городского населения 55 % против ОСВВ и за — 14 %.³

В 2017 году Верховный суд Российской Федерации принял решение об отказе от практики обратного выпуска в естественную среду обитания стерилизованных бродячих собак по методике ОСВВ («Отлов-Стерилизация-Вакцинация-Возврат»). Такое постановление судом было вынесено по иску гражданского активиста из Ростова-на-Дону Константина Загика. Суд поддержал истца, который утверждал, что свободно обитающие бездомные

² Сетевое издание «Комсомольская правда». Опрос: Большинство россиян против уничтожения бездомных животных, но не знают, как им правильно помочь / Ольга Борская. [Электронный ресурс].-URL: <https://www.kuban.kp.ru/daily/26870.7/3912544/>

³ Московское общество испытателей природы. Социальное исследование «Отношение населения к выпуску на прежнее место обитания безнадзорных и бесхозных животных в рамках внедрения программы ОСВВ». [Электронный ресурс].-URL: <http://www.moip.msu.ru/?p=1720>

собаки — потенциальные разносчики опасных инфекций, а также представляют угрозу для общественной безопасности.⁴

В декабре 2018 года Государственная дума РФ приняла в 3 чтении закон «Об ответственном обращении с животными», согласно которому будет существовать два способа обращения с безнадзорными собаками: стерилизация и последующее возвращение в «прежнюю среду обитания», то есть на улицы. Собаки с нечитаемыми и неснимаемыми бирками будут не подлежать отлову, за исключением агрессивных. Законопроект был одобрен Советом Федерации и 27 декабря 2018 года подписан Президентом РФ, проводить ОСВВ согласно этому закону предписывается с 2020 года, нормативные акты разработать в течение 2019 года.

Закон категорически запрещает убийство животных под любым предлогом и предусматривает создание специальных приютов. Кроме того, запрещены бои с участием животных, установлен запрет на избавление от животных без передачи их новому владельцу или помещения в приют.

Закон содержит требования к приютам для животных – они могут быть государственными, муниципальными и частными. Владельцами частных приютов могут быть индивидуальные предприниматели или юридические лица.

Приюты не позднее чем в течение трех дней со дня поступления животного обязаны размещать в Интернете информацию о нем, а также вести учет поступления и выбытия животных.

В приютах животные могут содержаться до естественной смерти либо возврата таких животных на прежние места обитания или передачи таких животных новым владельцам. Животных запрещено передавать для использования в лабораторных целях, а при необходимости усыпления питомца сама эта процедура может проводиться лишь ветеринаром гуманными методами, гарантирующими быструю и безболезненную смерть.

Животные, имеющие на ошейниках или иных предметах сведения об их владельцах, передаются владельцам.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 27.12.2018 N 498-ФЗ "Об ответственном обращении с животными и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" [Электронный ресурс]. - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_314646/ (дата обращения 05.12.2019).
2. Вебинар № 1В. Вайнера «Социальное предпринимательство. Движение души». [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.youtube.com/watch?v=dmgc7JvYagc> (дата обращения 03.12.2019).
3. Сетевое издание «Комсомольская правда». Опрос: Большинство россиян против уничтожения бездомных животных, но не знают, как им

⁴ Информационно-аналитический портал «Кавказ сегодня». СМИ: Верховный суд РФ вынес бездомным животным смертный приговор / Владимир Марков. [Электронный ресурс]. - URL: <http://kavtoday.ru/29842>

правильно помогать / Ольга Борская. [Электронный ресурс].-URL: <https://www.kuban.kp.ru/daily/26870.7/3912544/> (дата обращения 04.12.2019).

4. Московское общество испытателей природы. Социальное исследование «Отношение населения к выпуску на прежнее место обитания безнадзорных и бесхозных животных в рамках внедрения программы ОСВВ». [Электронный ресурс].-URL: <http://www.moip.msu.ru/?p=1720>(дата обращения 04.12.2019).

5. Информационно-аналитический портал «Кавказ сегодня».СМИ: Верховный суд РФ вынес бездомным животным смертный приговор / Владимир Марков. [Электронный ресурс]. - URL: <http://kavtoday.ru/29842> (дата обращения 05.12.2019)

*Гукасян А.О.
студент
Уральский государственный
экономический университет
Россия, г. Екатеринбург*

БАНКОСТРАХОВАНИЕ В РАЗВИТИИ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РОССИИ

Аннотация: В статье рассматривается банкострахование как инструмент развития финансового рынка России. Интеграция двух рынков: банковского и страхового-позволяет добиться значительных результатов в части роста продаж, повышения доходности, прибыльности, снижения рисков, повышения конкурентоспособности. Рассмотрены преимущества банков как участников рынка банкострахования. Также требуется внедрение инновационных технологий, обеспечивающих автоматизацию бизнес-процесса продаж банковских продуктов в сопровождении страховых услуг.

Ключевые слова: экономика, банкострахование, страховые компании, сотрудничество, банки.

*Gukasyan A.O.
student
Ural State University of Economics
Russia, Ekaterinburg*

BANK INSURANCE IN THE DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN FINANCIAL MARKET

Annotation: The article considers bank insurance as a tool for development of the Russian financial market. Integration of two markets: banking and insurance allows achieving significant results in terms of sales growth, profitability, risk reduction and competitiveness. The advantages of banks as participants of the bank insurance market are considered. It also requires the introduction of innovative technologies to automate the business process of selling banking products in support of insurance services.

Key words: economy, bank insurance, insurance companies, cooperation, banks.

В настоящее время тема банкострахования является актуальной, поскольку это новая и перспективная сфера деятельности, объединяющая в себе два сектора экономики: банковский и страховой. Данное направление получило свое развитие не так давно, в 2003-2004 годах, во время начала интенсивного роста потребительского кредитования и увеличения спроса со

стороны банковских учреждений на программы страхования собственного риска.

Изначально банкострахование в России было в качестве дополнительного канала продаж банковских и страховых услуг для увеличения дохода, а не для оптимизации и диверсификации бизнеса с целью повышения его эффективности.

Что же такое банкострахование? Под термином «банкострахование» понимается процесс симбиоза страховых и коммерческих структур в целях реализации страховых и банковских продуктов, при совмещении каналов продаж и клиентской базы партнёра, страхования рисков непосредственно банковских учреждений, а также доступа к внутренним финансам друг друга. Вместе с тем вхождение страховых и банковских институтов в банковское страхование имеет ряд преимуществ.

Объединение банков и страховых компаний происходит с целью взаимовыгодного сотрудничества, которое позволяет осуществить расширение клиентской базы, снижение издержек и диверсификацию услуг страховых организаций, выйти на новые сегменты рынка, минимизировать риски кредитных учреждений и т.д.

Предвидеть и просчитать риски под силу только специалистам страховой компании, управляющих ими с помощью статистических методов, которые не относятся к компетенции банковских сотрудников. По этой причине финансовые учреждения стали использовать возможности сотрудничества со страховыми компаниями и рассматривать партнера как механизм риск-менеджмента.

Страховой и банковский рынки - это два смежных сегмента, которые играют важную роль в развитии всей экономики России.

Деятельность страховых компаний и банков как главных элементов финансовой системы России имеет большое значение для стабильного и динамичного функционирования экономики в целом, а также способствует формированию внутренних инвестиционных ресурсов, проведению независимой национальной политики и является условием стабильности и защищенности банковской и страховой сферы.

В России сотрудничество страховых компаний с банками осуществляется в основном по следующим сегментам:

- Страхование залога юридического лица;
- Страхование риска в процессе кредитования физического лица;
- Страхование банковского риска.

Цель банкострахования - увеличение портфеля банковских и страховых учреждений через реализацию главных направлений сотрудничества. Взаимно выгодное сотрудничество в данной кооперации сведено:

- прежде всего, к возможности разрабатывать новые финансовые продукты для страховой и банковской деятельности;

– во-вторых, к сокращению себестоимости трансакций, а также информационных расходов;

– в-третьих, к вовлечению дополнительных клиентов, а, следовательно, достижению полного контроля над их потоками финансов, что увеличивает возможности для статистического и структурного анализа.

Необходимость участия страховой компании в организации банковской деятельности определяется её содержанием и структурой, наличием большого количества рисков, которые банки не могут контролировать сами.

В свою очередь, для банков, как участников системы банкострахования, преимуществами являются следующее:

1) создание новых источников дохода за счёт реализации новейшего продукта, который определяется источником получения комиссионных доходов для банковского учреждения, а также благодаря повышению показателя совместных продаж страховых продуктов клиентам банковского учреждения. В данном случае, банковское учреждение действует в качестве страхового агента, размеры страховой премии могут достигать 30–50 процентов;

2) увеличение дохода с единого клиента банка благодаря перекрёстной продаже нескольких продуктов (к примеру, продажа платёжной карты либо кредита со страховкой);

3) повышение заинтересованности клиентов банка, за счёт расширения продуктового ассортимента и формирования конкурентных преимуществ в сравнении с иными банковскими учреждениями. Если банковское учреждение будет осуществлять предоставление не просто кредита или текущего счёта, а целого пакета услуг, клиент начнет относиться к сотрудничеству с данным учреждением с большим предпочтением;

4) привлечение клиентской базы за счёт клиентов страховых организаций для продажи как кредитных, так и не кредитных банковских продуктов.

Для динамичного развития в России, финансовые структуры должны стремиться к устранению уже существующих актуальных проблем, мешающих совершенствованию сферы банкострахования. Они связаны с введением демпинговой политики, явившейся причиной ухода со страхового рынка ряда компаний, ввиду ненадлежащего выполнения ими обязательств. Она осложнила взаимоотношения между банками, страховыми компаниями и клиентами, а в то же время стала причиной более тщательного отбора партнеров.

В перспективе развития сферы банкострахования внедрение инновационных технологий, которые обеспечат автоматизацию бизнес-процесса продаж банковских продуктов в сопровождении страховых услуг через финансовые организации. Обе структуры будут стремиться к совершенствованию стратегий рыночного финансового супермаркета и

формировать их за счет конкурентоспособных и клиентоориентированных продуктов.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод о том, что рынок банкострахования следует рассматривать как совокупность экономических отношений, при этом оба участника выступают одновременно и как продавцы услуг, и как их потребители.

Для дальнейшего развития взаимодействия банков и страховых организаций необходимо усовершенствовать законодательную базу, регулирующую взаимоотношения. Банкам и страховым компаниям нужно выстроить такие отношения, которые будут создавать благоприятные условия для развития национальной экономики и своей деятельности. Но не стоит забывать, что развитие зависит от потока клиентов, соответственно необходимо предоставить удобство для клиентов при получении банковских и страховых услуг. Сотрудникам банка необходимо активнее участвовать в продажах пакетных услуг, а страхователям следует обеспечивать их продвижение. Для того чтобы не страдала деловая репутация участников банковского страхования, к процессу аккредитации партнера нужно подходить ответственно и объективно, не руководствуясь повышенными комиссионными вознаграждениями, предлагаемыми не отвечающими требованиям страховыми организациями.

Использованные источники:

1. Бабенко И. В. Банкострахование как финансовая категория. Оценка российского рынка банкостраховых услуг [Текст] / И. В. Бабенко, А. И. Бабенко. – (Банковская деятельность) // Финансы и кредит. – 2016. - № 4. – С.11-25.
2. Водинский А. А. Взаимодействие банков и страховых компаний: современное состояние перспективы развития [Текст] / А. А. Водинский // Современные тенденции в экономике и управлении. – 2013. - № 20. С. 94-99.
3. Скворцова Н. В., Урмацких С. А. Рынок банкострахования в России: современное состояние, проблемы и новые правила его функционирования [Текст] // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. 2014. № 35. С 24-33.
4. Екимов А. В. Развитие банкострахования в России: проблемы и перспективы [Электронный ресурс] // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2016. - № 2. – С. 90-96. -Режим доступа: <http://vestnik.sseu.ru/index.php?cnt=1&idv=279>

*Даитбекова Л.С.
студент
3 курс, Б/У
Джабраилова Н.Д., к.э.н.
доцент
кафедра «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
Дагестанский государственный университет,
РФ, г. Махачкала*

ЕЖЕГОДНЫЕ ОПЛАЧИВАЕМЫЕ ОТПУСКА

Аннотация: В статье исследуются виды ежегодных оплачиваемых отпусков, порядок их предоставления, продолжительность ежегодных оплачиваемых отпусков и расчет среднего дневного заработка для оплаты отпусков .

Ключевые слова: ежегодный оплачиваемый отпуск, график отпусков, расчетный период.

*Daitbekova L.S.
student
3 courses, Used
Dzhabrailova N.D., Can.of Economics
Associate Professor
Department "Accounting, Analysis and Audit"
Dagestan State University
Russia, Makhachkala*

ANNUAL PAYED VACATION

Annotation: The article examines the types of annual paid holidays, the procedure for their provision, the duration of annual paid holidays and the calculation of the average daily earnings for vacation pay.

Key words: annual paid leave, vacation schedule, billing period.

Одним из видов времени отдыха работника, который трудится по трудовому договору, является отпуск (ст. 107 ТК РФ). Условно отпуска можно разделить на следующие виды:

- ежегодные основные оплачиваемые отпуска;
- ежегодные дополнительные оплачиваемые отпуска;
- отпуска без сохранения заработной платы.

В свою очередь, ежегодный основной оплачиваемый отпуск можно разделить на:

- отпуск стандартной продолжительности – 28 календарных дней (ст. 115 ТК РФ);

- удлиненный отпуск, который предоставляется определенным категориям работников. Например, удлиненный отпуск положен педагогическим работникам образовательных учреждений- 42-56 календарных дней; работникам детских учреждений- 42 календарных дня; работникам моложе 18 лет- 31 календарный день и инвалидам- 30 календарных дней (ст. 115 ТК РФ).

Ежегодный основной оплачиваемый отпуск предоставляется работникам в соответствии с графиком отпусков по форме № Т-7. Кроме того, основной отпуск может быть предоставлен с согласия работодателя не по графику, а некоторым работникам он должен быть предоставлен в любое удобное для них время (ст. 123 ТК РФ) [2].

На основании графика отпусков оформляется приказ (распоряжение) о предоставлении отпуска работнику по форме № Т-6, Т-6а.

В соответствии с приказом о предоставлении отпуска работнику производится расчет заработной платы, причитающейся за отпуск, по форме № Т-60 «Записка-расчет о предоставлении отпуска работнику».

Первый раз новый работник имеет право взять отпуск, если он непрерывно отработал 6 месяцев. Также необходимо помнить, что расчет периода отпуска производится не с начала календарного года, а со дня трудоустройства работника.

С процедурой определения права на очередной отпуск связано предоставление отдыха при увольнении на испытательном сроке. Если сотрудник был принят на испытание длительностью 2 недели и не прошел испытание, то отпуск ему не полагается. Такое же правило действует в том случае, если сотрудник устроился и решил уволиться, отработав меньше 2 недель.

Определенным категориям работников, кроме ежегодного основного оплачиваемого отпуска, полагается еще и ежегодный дополнительный оплачиваемый отпуск (ст. 116 ТК РФ). К примеру, такой отпуск положен работникам, трудящимся во вредных условиях.

Дополнительные отпуска могут предоставляться в следующих случаях:

- ненормированная длительность рабочего дня;
- работник трудится на территории Крайнего Севера, либо приравненной к ней;
- при проведении спецоценки на месте труда выявлены вредные и опасные факторы [5, с. 122].

По закону, при опасных условиях работник обязан использовать как минимум 7 дополнительных дней отпуска. Если предоставляется более длительный период, то оставшиеся дни можно отгулять, либо заменить денежной компенсацией. Для деятельности определен особый характер. В отдельных случаях, которые оговорены действующим законодательством.

Дополнительные отпуска могут предоставляться работникам при наличии финансовой возможности на предприятии с целью

стимулирования их работы. В такой ситуации право на отпуск должно быть закреплено в трудовом контракте.

Продолжительность такого отпуска зависит от того, к какой конкретно категории работников относится сотрудник. К примеру, «вредникам» полагается, как минимум, 7 календарных дней дополнительного отпуска за год, отработанный во вредных/опасных условиях (ст. 117 ТК РФ). А вот работникам, трудящимся в районах Крайнего Севера, положено 24 календарных дня ежегодного дополнительного оплачиваемого отпуска (ст. 321 ТК РФ) [6, 120].

Порядок и условия предоставления дополнительных отпусков определяются коллективными договорами или локальными нормативными актами, которые принимаются согласно мнению выборного органа первичной профсоюзной организации (ст. 116 ТК РФ).

Продолжительность дополнительных отпусков работников исчисляется в календарных днях и не ограничивается максимальным пределом. А также нерабочие праздничные дни, относящиеся к дополнительному отпуску, в число календарных дней отпуска не включаются (ст. 120 ТК РФ).

Отпуск без сохранения заработной платы. Данный вид отпуска может быть предоставлен работнику:

- или в определенных случаях в обязательном порядке по заявлению работника. К примеру, работодатель должен предоставить работнику отпуск за свой счет в случае рождения у него ребенка (ст. 128 ТК РФ);
- или с согласия работодателя [2].

Также, говоря о неоплачиваемом отпуске, предоставляемом работнику в обязательном порядке, стоит отметить, что некоторые из таких отпусков предоставляются абсолютно всем работникам в случае наступления определенных событий (к примеру, как мы уже говорили, в случае рождения ребенка), а некоторые – только определенным категориям работников (например, работникам-инвалидам).

Продолжительность отпуска за свой счет зависит от конкретной ситуации и категории работника, желающего взять такой отпуск. Например, при рождении ребенка работнику полагается отпуск до 5 календарных дней, а работнику-инвалиду – 60 календарных дней в году.

Согласно ст. 139 ТК РФ расчетным периодом являются 12 календарных месяцев с 1-го по 30-е (31-е) число соответствующего месяца включительно (в феврале - по 28-е (29-е) число включительно), которые предшествуют дате предоставления отпуска. Например, когда сотрудник уходит в отпуск с 03.09.2019, расчетный период будет определяться с мая 2018 по апрель 2019г.

Средний дневной заработок для оплаты отпусков исчисляется за последние 12 календарных месяцев путем деления суммы начисленной заработной платы на 12 и на 29,3 (среднемесячное число календарных дней).

Помимо вышеперечисленных видов отпусков, есть еще отпуск по беременности и родам, отпуск по уходу за ребенком до 1,6 лет и до 3 лет, а также учебные отпуска.

Беременной сотруднице работодатель обязан предоставить отпуск по беременности и родам. Стандартная продолжительность такого отпуска составляет 140 календарных дней: 70 календарных дней до родов и 70 календарных дней после родов.

По общему правилу, если сотрудник совмещает работу с учебой, то работодатель должен предоставить ему учебный отпуск, в частности, на время сдачи экзаменов (ст. 173-177 ТК РФ).

Учебный отпуск предоставляется работнику на основании его заявления и справки-вызова из учебного заведения, в котором работник получает знания.

Работодатель обязан предоставлять оплачиваемый отпуск сотруднику ежегодно (ст. 122 ТК РФ). Продолжительность основного оплачиваемого отпуска составляет 28 календарных дней (ст. 115 ТК РФ). Оплата отпуска производится не позднее чем за три дня до его начала (ст. 136 ТК РФ).

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 18.07.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2019) [Электронный ресурс].-URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (11.11.2019)
2. Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 02.08.2019) [Электронный ресурс].-URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/ (11.11.2019)
3. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019). [Электронный ресурс].-URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/ (11.11.2019)
4. Бабаев Ю.А. Бухгалтерский учет: учебник для бакалавров / Ю.А. Бабаев, А.М. Петров, Л.А. Мельникова ; ред. Ю.А. Бабаев. - Изд. 5-е, перераб. и доп. - Москва : Проспект, 2015. - 424 с. [Электронный ресурс]. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=252299> (11.11.2019)
5. Безруких П.С., Кондраков Н.П., Палий В.Ф. и др. Бухгалтерский учет: Учебник /Под ред. П.С. Безруких. М.: Бухгалтерский учет, 2017. –411 с.
6. Миславская, Н.А. Бухгалтерский учет: Учебник для бакалавров. /Н.А. Миславская, С.Н. Поленова. — М. : Дашков и К, 2016. — 592 с

*Данилова А. В.
студент магистратуры
3 курс, направление подготовки - государственное и
муниципальное управление
кафедра менеджмента и
административного управления
РГСУ
Медведева Н. В., к.социол.н.
доцент
Россия, г. Москва*

ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ СФЕРОЙ ОБРАЗОВАНИЯ В РЕГИОНЕ И НЕКОТОРЫЕ ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ)

Аннотация: В публикации рассмотрены отдельные проблемы государственного управления образованием на региональном уровне. Констатируется, что в случае с Московской областью, соответствующая проблематика касается вопросов кадрового обеспечения и компетентности, финансового менеджмента, неэффективности текущего состояния цифровизации, недостаточного взаимодействия региональных властей и общественности и др. Представлены некоторые отдельные решения по системному преодолению идентифицированных проблем, которые также могут быть реализованы в системах государственного управления общим средним образованием в других субъектах федерации.

Ключевые слова: управление сферой образования, общее среднее образование, Московская область, образовательная среда, цифровые технологии.

*Danilova A.V.
undergraduate
3 year, direction of training is state
and municipal administration
department of management and
administrative management of the
Russian State Social University
Medvedeva N. V., Candidate of Sociology
Associate Professor
Russia, Moscow*

PROBLEMS OF STATE GOVERNANCE OF THE EDUCATION SPHERE IN THE REGION AND SOME WAYS OF THEIR SOLUTION (ON THE EXAMPLE OF THE MOSCOW REGION)

Annotation: The publication discusses certain problems of public education management at the regional level. It is stated that in the case of the Moscow region, the corresponding problems relate to issues of staffing and competence, financial management, inefficiency of the current state of digitalization, insufficient interaction of regional authorities and the public, etc. Some individual solutions to systematically overcome the identified problems that can also be implemented are presented. in public administration systems of general secondary education in other subjects of the federation.

Key words: education management, general secondary education, Moscow region, educational environment, digital technologies.

Одной из важнейших сфер социального бытия, определяющей социальный статус государства, а также перспективы его социально-экономического развития, выступает сфера общего среднего образования. Конституционные гарантии доступности среднего образования, по своей сути, включают не только всеобщий доступ к бесплатному общему среднему образованию, но также и неуклонное обеспечение повышения его качества. Эффективное решение данной задачи делегируется, преимущественно, на региональный уровень государственного управления сферой образования, где, к огромному сожалению, наблюдается немало противоречий и проблем, некоторые из них на примере Московской области будут рассмотрены в настоящей публикации.

В настоящей публикации проблематика управления в сфере среднего образования в целях повышения качества образовательных услуг в муниципальных образованиях региона раскрыта на основе обзора литературных источников и материалов программных документов, данных официально опубликованных статистических опросов, а также с применением общенаучных методов познания, оценки и обработки эмпирических данных.

Под образованием понимают систему просвещения и знаний. Нормативное определение образования дается в отраслевом федеральном законе (п. 1 ст. 22 Федерального закона РФ от 29.12.2012 № 273-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «Об образовании в Российской Федерации»): «образование - единый целенаправленный процесс воспитания и обучения, являющийся общественно значимым благом и осуществляемый в интересах человека, семьи, общества и государства, а также совокупность приобретаемых знаний, умений, навыков, ценностных установок, опыта деятельности и компетенции определенных объема и сложности в целях интеллектуального, духовно-нравственного, творческого, физического и (или) профессионального развития человека, удовлетворения его образовательных потребностей и интересов» [1].

Важнейшим результатом функционирования системы образования в ее каноническом виде, выступает оказание образовательной услуги. Данную

услугу оказывают многочисленные образовательные организации разного типа.

Статический аспект функционирования системы образования раскрывается через взаимодействие следующих подсистем [3, с. 59]:

- а) Управленческая.
- б) Ресурсная.
- в) Нормативно-правовая.
- г) Образовательно-организационная.

Каждая рассматриваемая система является подсистемой системы вышестоящего уровня, т.е. каждая система является одновременно и подсистемой для вышестоящей системы, и суперсистемой для нижестоящей. В управленческую подсистему входят органы управления образованием на разных уровнях власти (национальном, региональном, территориальном, локальном), которые выполняют функции учета, контроля и оценки.

Под государственным управлением в сфере образования представляется целесообразным понимать деятельность органов государственного управления и местного самоуправления, направленную на формирование долгосрочного динамически устойчивого развития системой образования в целях достижения приоритетных задач ее функционирования.

Ответственными за реализацию государственной политики в сфере образования выступают органы исполнительной власти двух уровней:

- а) отраслевые министерства;
- б) органы исполнительной власти субъектов РФ.

Исполнителями государственной политики в сфере образования также являются все участники образовательного процесса.

Значительная часть публичных полномочий по управлению общим средним образованием сконцентрирована на уровне субъектов РФ. В частности, в Московской области центральным исполнительным органом государственной власти региона специальной компетенции, осуществляющим исполнительно-распорядительную деятельность на территории Московской области в сфере образования, выступает Министерство образования Московской области. А непреходящее значение управления образованием в системе регионального управления подчеркивается тем, что министру образования региона предоставлен статус Первого заместителя Председателя Правительства области.

В настоящее время прилагается множество усилий по реформированию региональной системы образования, модернизации данной системы по направлениям совершенствования единой итоговой государственной аттестации, формирования и развития систем электронного мониторинга образовательной среды, совершенствования истинно инклюзивных систем образования, устойчивого улучшения материально-технического обеспечения образовательной деятельности, внедрения региональной службы практической психологии образования и др.

При реализации приведенных направлений модернизации системы регионального образования, вне поля публичного внимания необоснованно остаются проблемы собственно публичного менеджмента в данной сфере. Руководствуясь материалами федеральных и региональных опросов общественного мнения [6-7], наблюдениями автора данными независимого мониторинга управления региональным образованием, отчетностью Министерства образования Московской области, к таковым можно отнести:

- нехватку профессиональных кадров государственного управления, как количественную, так и в части сформированных компетенций, и, в первую очередь, цифровых;

- при всех достижениях в части привлечения общественности к управлению образованием – фактическое отсутствие реальных площадок взаимодействия, неразвитость общественного контроля. В качестве косвенного подтверждения неэффективного взаимодействия может быть назван недостаточный учет пожеланий населения региона по решению проблем общего среднего образования, отсутствие единой системы мониторинга общественного мнения. Перевод общественных обсуждений в Интернет – шаг принципиально важный, однако не учитывающий фактический уровень цифровизации коммуникаций и цифровой компетентности населения в подмосковном регионе, который значительно ниже, чем, например, в Москве;

- реализация программ цифровизации не просто сталкивается с сопротивлениями изменениям на местах, среди педагогических работников (и важной причиной выступает банальное непонимание новаций, их положительных моментов), но также характеризуется системными дефектами. В частности, для цифрового управления крайне важно обеспечить перевод (пусть даже в части дублирования) всех данных о функционировании региональной системы образования в цифровой (двоичный) формат [2, с.112]. Между тем, однако, проанализированные нами программы и проекты данный аспект вовсе не учитывают - сложно сказать, каким будет практический результат применения столь «выборочной» цифровизации, помимо недостаточно эффективного использования организационных и финансовых ресурсов;

- неэффективность финансового менеджмента. Московская область – проблемный с точки зрения бюджетной обеспеченности регион, что, опять же, крайне остро проявляется в сопоставлении со столицей. Ожидания жителей Подмоскovieя сталкиваются с суровой реальностью не только в части невозможности их выполнения, но также и инертности региональных властей в поиске альтернативных источников финансирования, схем привлечения внебюджетных ресурсов, а, равно как, возможностей оптимизации использования имеющихся средств;

- не достижение цели построения единой социокультурной среды регионального образования. Фундаментальные идеи, заложенные федеральными образовательными стандартами [5, с. 98-101], если и находят

свое практическое воплощение, то, пожалуй, в проектах и на «бумаге». По факту, вовлечение родителей и детей в систему принятия решений в региональном образовательном менеджменте остается крайне незначительным, а школа не становится равноправным партнером регионального социума. Общественное самоуправления в образовательной среде, если и имеет место, то не просматривается и решительно не заявляет о себе.

Возможно долго дискутировать о причинах сложившихся проблем, и, безусловно, одной из них, как показано выше, выступает эффект чрезвычайно высокой «базы» для сравнения – соседствующей столицы. Однако одной из важнейших целей модернизации современной системы образования выступает выравнивание условий предоставления образовательной услуги и ее качества по всей стране [8, с. 219]. В результате, региональный менеджмент образовательной среды Подмосковья должен постоянно совершенствоваться таким образом, чтобы соответствовать высшим стандартам и практикам, закладываемым в столице – городе-регионе – флагмане управленческих и социальных инноваций.

Чтобы этого достичь, представляется исключительно важным, прежде всего, получить полное понимание о состоянии и проблемах управления системой образования Московской области. Для этого рекомендуем провести внеочередной внешний комплексный аудит состояния системы управления, предпочтительно с активным применением цифровых технологий аудита, которое позволит проанализировать массивы больших данных (естественно, в той части информации, которая была ранее оцифрована или же изначально предоставлялась в цифровом формате), а также максимально четко и адресно идентифицировать риски региональной системы управления общим средним образованием.

Однако и без проведения комплексного аудита остается очевидным, что в числе фундаментальных рисков – риск, связанный с человеческими ресурсами государственного управления региональной системой образования. Считаем, что решение существующих проблем должно происходить в нескольких плоскостях одновременно:

- пересмотр мотивации служащих;
- разгрузка кадрового состава за счет дальнейшей цифровизации и автоматизации управления, а также – как бы это не противоречило опасениям со стороны чиновников – системного и более активного привлечения общественности к управлению и контролю за образовательными учреждениями;
- дальнейший отбор и управление человеческими ресурсами региональной системы управления образованием на основе компетентностного подхода;
- постоянное информирование о природе, целях и конкретных результатах запланированных преобразований, их потенциальном положительном влиянии на каждого участника региональной

образовательной среды, в целях преодоления необоснованного сопротивления изменениям.

Цифровые технологии могут оказать значительное подспорье в управлении региональной образовательной системой, и отнюдь не только в части мониторинга и аудита ее состояния также состояния государственного управления в данной сфере (здесь особо важным выступает, как уже отмечалось, окончательный перевод 100% документооборота по вопросам государственного управления образованием в Московской области в цифровой формат, включая ретроспективные данные, по меньшей мере, начиная с 1 сентября 2013 года – момента вступления основных положений нового закона об образовании в силу). Острая и уже годами не уходящая с повестки общественной дискуссии проблема содержания ЕГЭ, в конкретизации которого компетентны как раз региональные органы управления, может быть решена за счет подключения к проверке содержания, алгоритмов и непротиворечивости ответов искусственного интеллекта (ИИ). Развитие последнего достигает апогея в последние годы, притом, ряд российских разработчиков, включая «Яндекс», не только достигли прогресса, значимого и оцененного в мировом масштабе, но и с большой активностью вступают в партнерство с государством в реализации масштабных проектов цифровизации управления в публичной сфере [4].

На такой опыт следует обращать внимания и в части совершенствования технологий и практик государственно-частного партнерства региональных органов управления образованием, которое мы рассматриваем как полноценный инструмент решения проблемы острого дефицита бюджетных средств на модернизацию региональной системы образования. В дополнение, специалистам в сфере государственного управления считаем целесообразным получать и развивать компетенции в сфере поиска альтернативных источников финансирования проектов (краудфандинг и др.), а также собственно проектного управления в сфере государственного менеджмента, внедрение которого – задача уже даже не сегодняшнего дня, когда важны не первоначальные попытки, а уже демонстрация конкретных результатов по накоплению и апробации соответствующих технологий.

Аналогичное можно сказать и о построении единой образовательной социокультурной среды региона. Помимо повышения социологической компетентности государственных служащих в данной сфере, расширения штата, выделяемого на взаимодействия государства, образовательных учреждений, общественности и коммерческого сектора, а также следует внедрять и развивать социальные технологии такого взаимодействия, выстраивать гибридные формы государственно-общественного контроля за системой образования региона. В дополнение считаем необходимым сформировать систему целевого мониторинга за адекватным реагированием на сигналы, которые подает общественность в части проблем развития региональной системы образования и их перспективного решения.

Повышение значимости образовательных учреждений в местном социуме возможно обеспечить путем непрерывного партнерства с частным сектором, а также развития связей с общественностью.

Заключение.

Как показало исследование, в региональной системе государственного управления сферой образования, в частности, Московской области, несмотря на активные попытки модернизации, накоплено немало противоречий и проблем. Среди идентифицированных нами - нехватка профессиональных кадров государственного управления; фактическое отсутствие реальных площадок взаимодействия с общественностью; системные дефекты в реализации программ цифровизации; неэффективность финансового менеджмента; не достижение цели построения единой социокультурной среды регионального образования. В публикации намечены некоторые отдельные пути системного решения выявленных проблем.

Безусловно, выше нами охвачена лишь часть проблем государственного управления сферой образования в Московской области и предложено относительно небольшое из широкого арсенала потенциальных новаций. Между тем, мы убеждены, что реализация представленных предложений сама по себе выведет региональную систему образования и ее государственное управление на качественно новый, более высокий уровень, что представляется исключительно в интересах государства и общества.

Использованные источники:

1. Федеральный закон РФ от 29.12.2012 № 273-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «Об образовании в Российской Федерации»//Собрание законодательства РФ. 2012. № 53 (ч.1). Ст. 7598.
2. Антипова Т.В. Государственный аудит в цифровом формате//Вестник АКСОР. 2015. № 3 (35). С. 111-116.
3. Жукова И. В., Сергеев А. О. Реализация государственной политики инклюзии в сфере среднего образования в РФ и Франции // Вопросы политологии и социологии. 2015. № 1. С. 59-64.
4. Земскова И.А. Трансформация качества государственных услуг под влиянием цифровизации государственных органов // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2018. №3 (72). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/transformatsiya-kachestva-gosudarstvennyh-uslug-pod-vliyaniem-tsifrovizatsii-gosudarstvennyh-organov>, свободный. Дата обращения: 31.10.2019.
5. Кондаков А. М. и др. Концепция совершенствования (модернизации) единой информационной образовательной среды, обеспечивающей реализацию национальных стратегий развития Российской Федерации (проект) //Педагогика. 2018. №. 4. С. 98-125.
6. Опросы и обсуждения: модернизация образования Московской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.momos.ru/interview>, свободный. Дата обращения: 31.10.2019.

7. Официальный сайт ВЦИОМ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.wciom.ru>, свободный. Дата обращения: 31.10.2019.
8. Шукаева Т. М. Развитие непрерывного общего образования в условиях социокультурных изменений // Научно-методологические и социальные аспекты психологии и педагогики. 2018. С. 219.

*Евтушевич А. А.
студент магистратуры
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК
Россия, г. Саранск*

РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННОГО КЛАСТЕРА РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ В ГЛОБАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: В статье рассматриваются современные тенденции развития промышленного кластера Республики Мордовия. Анализируется формирование уникальной кластерной структуры инновационного развития на базе АУ «Технопарк-Мордовия». Реализуемая в Республике Мордовия кластерная политика способствует сохранению устойчивых позиций региона на внутреннем и международном рынках. Определены приоритетные направления деятельности производственных предприятий в регионе.

Ключевые слова: промышленность, производство, кластер, потенциал, развитие, валовой региональный продукт (ВРП), планирование, приоритеты, перспективы.

*Evtusebits A. A.
graduate student
Russian University of Cooperation the city of Saransk
Russia, Saransk*

DEVELOPMENT OF INDUSTRIAL CLUSTER OF THE REPUBLIC OF MORDOVIA IN GLOBAL ECONOMIC CONDITIONS

Annotation: The article discusses the current trends in the development of the industrial cluster of the Republic of Mordovia. Formation of unique cluster structure of innovative development on the basis of AU "Technopark-Mordovia" is analyzed. The cluster policy implemented in the Republic of Mordovia contributes to the preservation development of stable positions of the region in the domestic and international markets. Priority directions of activity of production enterprises in the region are defined.

Key words: industry, production, cluster, potential, development, gross regional product (GRP), planning, priorities, prospects.

Республика Мордовия относится к индустриально-аграрному типу регионов РФ. Она обладает значительным производственно-экономическим, научным и интеллектуальным потенциалом. Ее конкурентными преимуществами являются: выгодное географическое положение, близость к основным центрам потребления продукции; развитые производственная и

социальная инфраструктура, а также системы информационных технологий и коммуникаций.

Объем валового регионального продукта (ВРП) в 2018 г. составил 98,9 млрд руб., в расчете на душу населения – 112 тыс. руб. [3, 1].

В настоящее время в экономике республики формируются три кластерные структуры:

– производственные «локомотивы», к которым, прежде всего, относятся производство электротехнической продукции, индустрия строительных материалов (производство цемента) и транспортное машиностроение (вагоностроение);

– инновационный кластер, связанный с производством наукоемкой и высокотехнологичной продукции;

– кластер в сфере аграрно-промышленного комплекса.

Промышленность региона специализируется на выпуске электротехнической продукции (включая светотехническое производство, электронное, оптическое оборудование), широкого спектра кабельной продукции, продукции транспортного машиностроения (вагоностроение), производстве строительных материалов, а также продукции агропромышленного комплекса. Крупнейшими предприятиями РМ являются холдинг «Оптик-Энерго», ООО «Саранскабель-оптика», АО «Электровыпрямитель», АО «Саранский завод, Резинотехника», АО «Саранский телевизионный завод», АО «Рузаевский стекольный завод», АО «Орбита», АО «Биохимик» и другие.

В области индустрии строительных материалов одним из крупнейших в России производителей фасованного и нефасованного цемента является АО «Мордовцемент», а производителем шифера, асбестоцементных и хризотилцементных труб – АО «Лато». Крупнейшим предприятием в отрасли транспортного машиностроения является АО «Вагоностроительная компания Мордовии».

В настоящее время в республике формируется уникальная кластерная структура инновационного развития, которая включает АУ «Технопарк-Мордовия», национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарёва, Центр нанотехнологий, два венчурных и другие фонды поддержки инновационного бизнеса, Бизнес-инкубатор, Республиканский лицей – центр для одаренных детей.

АУ «Технопарк-Мордовия» специализируется в областях энергосберегающей светотехники, электронного приборостроения, оптоэлектроники, волоконной оптики и информационных технологий. На его базе функционирует высокотехнологичный центр по обработке, защите и хранению данных ДАТА-центр. Участниками проекта инновационного центра «Сколково» являются ООО «Оптик-Файбер», ООО «Поликомпонент».

Особое внимание в рамках формирующегося инновационного кластера уделяется развитию сети предприятий малого и среднего инновационного

бизнеса. Введены в строй такие предприятия, как ООО «ОптикЭнерго», ООО «САРМАТ», АО «Лидер-Компаунд». Совместно с АО «РОСНАНО» осуществляется разработка проекта создания первого отечественного производства оптического волокна. Он ориентирован на импортозамещение комплектующих и материалов, необходимых для кабельной промышленности.

В содружестве с Физико-техническим институтом имени А. Ф. Иоффе Российской академии наук реализуется проект «Создание мощных высоковольтных полевых транзисторов на основе карбида кремния», который имеет статус проекта «Сколково». Заключено 12 соглашений с крупнейшими научно-исследовательскими центрами, с Российской академией наук для осуществления ряда проектов в области электронного приборостроения и волоконной оптики.

Реализуемая в Республике Мордовия кластерная политика способствует сохранению устойчивых позиций региона на внутреннем и международном рынках. Отсутствие в регионе сырьевых запасов ориентирует республиканскую экономику на активный рост наукоемких, высокотехнологических производств и выпуск конкурентоспособной продукции. Сегодня основная масса промышленной продукции в Мордовии производится на модернизированных или вновь построенных предприятиях, а 18% этой продукции является инновационной.

Промышленность Мордовии продемонстрировала лучшие показатели в ПФО по увеличению выпуска продукции по итогам 2018 года [2, 1]. Промышленный комплекс республики в 2018 году сохранил положительную динамику прежних лет, выпуск продукции увеличился по сравнению с 2017 годом на 8,7%. Это самый высокий показатель в Приволжском федеральном округе. Для сравнения, на втором месте Пензенская область с ростом чуть более 7%, на третьем – Кировская область – 4,5%.

Промышленных товаров из Мордовии отгружено на сумму около 190 миллиардов рублей, что составляет 114% к уровню 2017 года. Как отмечают в региональном минпроме, это не случайный результат в отдельно взятом периоде, а итог общей работы по модернизации и развитию отрасли. Так, по итогам последних 5 лет (2014–2018 годы) ежегодно в среднем объем производства промышленной продукции в Мордовии увеличивается на 5–6%, что говорит о ее высокой конкурентоспособности.

Показатели роста экспорта также подтверждают высокую конкурентоспособность региональных производителей и не только на российском рынке, но и за рубежом. Промышленная продукция республики является её основным экспортным товаром и поставляется в 60 стран. Более 90% экспортируемых товаров из Мордовии произведены на промышленных предприятиях республики – машиностроительная и химическая продукция, металлы и изделия из них, древесина и целлюлозно-бумажная продукция.

В 2018 году объем поставок продукции за рубеж увеличился на треть по сравнению с 2017 годом. По темпам роста экспорта республика занимает

второе место в ПФО. За 2018 год из Мордовии экспортировано товаров на сумму 290 миллионов долларов.

За январь – август 2019-го объем промышленного производства в Мордовии составил 110 процентов к уровню 2018 года. Предприятия региона реализовали продукции на 120 миллиарда рублей – это на 16 процентов больше, чем в 2018 г.

В лидерах роста среди машиностроителей завод "Рузхиммаш", который прибавил по объемам производства и отгрузки более 55 процентов к прошлогодним показателям. В целом с начала года реализация железнодорожной продукции и оборудования в Мордовии увеличилась в полтора раза и составила почти 22 миллиарда рублей [3, 2].

Положительная динамика определила значительный рост и в смежных отраслях, в частности, в металлургии. Наибольшего роста объемов отгрузки – свыше 30 процентов добилось предприятие "ВКМ-Сталь", работающее синхронно с вагоностроителями.

Всего реализовано металлургической продукции на 5,5 миллиарда рублей, или на четверть больше прошлогоднего уровня. При этом более чем двукратный рост отгрузки продукции в 2019 году достигнут предприятиями, выпускающими автотранспортные средства. Высоких результатов удалось достичь, в том числе благодаря запуску новых производств. В этом году холдинг "РМ Рейл" возобновил работу саранской площадки, где открыто крупное производство вагонов из алюминия. Там уже создано 370, а всего планируется создать 600 новых рабочих мест.

Новые производства организованы на предприятиях "Лидер-Компаунд", "Саранскабель-Оптика", "Биохимик", в два раза выросли производственные мощности оптиковолоконного завода, завершается техническое перевооружение "Электровыпрямителя". Благодаря привлечению новых резидентов в ТОСЭР "Рузаевка" возобновил работу стекольный завод. Достигнута договоренность с "Роснано" об открытии нового производства в области солнечной энергетики на площадях республиканского технопарка.

В 2019 г. на 16 промышленных предприятиях реализуются проекты по модернизации и расширению производства с общим объемом инвестиций 30 миллиардов рублей. Благодаря этому планируется создать около 3,5 тысяч новых рабочих мест.

Вместе с тем, в эпоху кардинальных технологических перемен невозможно обеспечить дальнейший рост промышленности традиционными методами. Эффективные инструменты для решения этих задач созданы в рамках национальных проектов. Так, благодаря нацпроекту "Повышение производительности труда и поддержка занятости" в республике создан Региональный центр компетенций.

В 2019 году из федерального бюджета Мордовии выделено более 60 миллионов рублей на проведение мероприятий по повышению производительности труда и внедрение принципов "бережливого"

производства на заводах республики. С декабря 2018 года активная работа по проекту ведется на "Биохимике" и заводе "Саранскабель-Оптика". Результаты говорят сами за себя: так, на кабельном предприятии время производства сокращено на девять процентов, а производительность труда выросла на 31 процент. На сегодня 18 предприятий республики заключили соглашения об участии в мероприятиях нацпроекта. На девяти заводах уже ведется практическая работа с привлечением федеральных экспертов [3, 4].

По условиям проекта, участники получают доступ к льготному финансированию, федеральным и региональным мерам поддержки. Так, если предприятие в течение трех лет увеличит производительность труда на 30 процентов, то может рассчитывать на получение льготного займа Фонда развития промышленности под один процент на пять лет с трехлетней отсрочкой основного платежа.

Следует отметить, что завод "ЭМ-КАТ" в числе первых в России уже получил от Федерального центра компетенций сертификат, подтверждающий наличие развитой производственной системы. Теперь предприятие сможет воспользоваться льготным займом Фонда развития промышленности в размере 300 миллионов рублей всего под один процент. Рост производительности труда – основа увеличения заработной платы. Сейчас на ряде предприятий республики средняя зарплата преодолела отметку в 40-50 тысяч рублей. Здесь можно отметить "Рузхиммаш", "ЭМ-КАБЕЛЬ", "ЭМ-КАТ", "Плайтерру", "Саранский автосамосвалный завод", "НЕПЕС-РУС", "Саранскабель-Оптику", "Орбиту", "Лидер-Компаунд" и других.

Как результат, в течение уходящего 2019 года индекс промышленного производства РМ вырос на 109-110%. Предприятия Мордовии произвели промышленную продукцию на более чем 200 млрд рублей. В общем объеме промышленного производства выросла доля пищевой промышленности (до 42%). Доля инновационной продукции в Мордовии выросла до 29%, и это один из лучших показателей в России. Инвестиции в основной капитал региона составили 63 млрд рублей. Годовой оборот торговых предприятий РМ достиг 92 млрд рублей. Валовой региональный продукт составил 238–240 млрд. рублей. В прогнозируемый период 2019–2021 годов рост промышленного производства Республики Мордовия должен составить 18%, в 2019 г. планируется произвести промышленной продукции уже на 225 млрд руб. [1, 5]

Приоритетными направлениями инвестиционной деятельности являются производство кабельно-проводниковой продукции, полупроводниковых приборов и силовой преобразовательной техники, развитие вагоностроения, светотехники, цементного производства, пищевых перерабатывающих производств, освоение выпуска новых видов строительных изделий и материалов.

Использованные источники:

1. Зотикова В. В Мордовии промышленное производство выросло на 10 процентов. [Электронный ресурс]: – Режим доступа: <https://rg.ru/2019/09/30/reg-pfo/v-mordovii-promyshlennoe-proizvodstvo-vyroslo-na-10-procentov.html>
2. Промышленность Мордовии лидирует в Поволжье по объемам производства [Электронный ресурс]: – Режим доступа: <https://regnum.ru/news/economy/2585467.html>
3. Экономика Мордовии [Электронный ресурс]: – Режим доступа: <http://www.e-mordovia.ru/o-mordovii/obshchaya-informatsiya/ekonomika/ekonomika-mordovii/>

*Ефимова В. А.
студент
ФГБОУ ВО Донской ГАУ
научный руководитель: Кетова Л.П., к.и.н.
доцент
Российская Федерация, пос. Персиановский*

ОБРАЩЕНИЕ С ОТХОДАМИ ПОТРЕБЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРАВОВЫЕ И ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ОСНОВЫ

Аннотация: В статье выявляются и характеризуются правовые и организационные основы обращения с отходами потребления в Российской Федерации. Отмечается, что в Российской Федерации плохо развита утилизация, в связи с чем особое значение приобретает практика захоронения отходов. Анализируются условия захоронения, характеризуется проблема несанкционированных свалок. Отмечается роль населения в актуализации «мусорной реформы» и её сопровождении на начальном этапе «мусорной реформы».

Ключевые слова: обращение с отходами, отходы потребления, утилизация, захоронение отходов, несанкционированные свалки, мусор, «мусорная реформа».

*Efimova V. A.
student
Federal State Budgetary Educational
Institution of Higher Education
Don State Agrarian University
supervisor: Ketova L.P.
Russian Federation, Persianovsky settlement*

CONSUMER WASTE MANAGEMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION: LEGAL AND ORGANIZATIONAL FRAMEWORK

Annotation: The article identifies and characterizes the legal and organizational bases of consumer waste management in the Russian Federation. It is noted that in the Russian Federation, recycling is poorly developed, and therefore the practice of waste disposal is of particular importance. The conditions of burial are analyzed, the problem of unauthorized dumps is characterized. The role of the population in the actualization of the "garbage reform" and its support at the initial stage of the "garbage reform" is noted.

Key words: waste management, consumption waste, recycling, waste disposal, unauthorized landfills, garbage, "garbage reform".

Отходы потребления – это остатки веществ, материалов, частично или полностью утративших свои первоначальные потребительские свойства для использования по прямому и косвенному назначению в результате физического износа¹. Имеется также определение, установленное в российском законодательстве: в соответствии с Федеральным законом «Об отходах производства и потребления»: отходы потребления – это вещества или предметы, которые образованы в процессе потребления, которые удаляются, предназначены для удаления или подлежат удалению в соответствии с указанным Федеральным законом.²

В последнее время в российском обществе актуализируется вопрос об обращении с отходами - деятельности по сбору, накоплению, транспортированию, обработке, утилизации, обезвреживанию, размещению отходов (ст. 1 ФЗ «Об отходах производства и потребления»).

На территории России свыше 30 млрд. тонн отходов производства и потребления накоплено в результате прошлой хозяйственной и иной деятельности. По итогам инвентаризации территорий выявлено 340 объектов накопленного вреда окружающей среде, являющихся источником потенциальной угрозы жизни и здоровью 17 млн. человек. Ежегодно образуется примерно 4 млрд. тонн отходов производства и потребления, из которых 55 - 60 млн. тонн составляют твердые коммунальные отходы. Увеличивается количество отходов, которые не вовлекаются во вторичный хозяйственный оборот, а размещаются на полигонах и свалках, что приводит к выводу продуктивных сельскохозяйственных угодий из оборота. Около 15 тыс. санкционированных объектов размещения отходов занимают территорию общей площадью примерно 4 млн. гектаров, и эта территория ежегодно увеличивается на 300 - 400 тыс. гектаров³ (это ежегодное увеличение равно площади Москвы и Санкт-Петербурга вместе взятым). Плюс выявлено множество несанкционированных свалок, которые также растут в геометрической прогрессии, приходят в негодность тысячи гектаров земли, расположенные под ними. Пожары, возникающие на свалках, трудно потушить, т.к. горят множественные слои мусора, кроме того к очагам возгорания невозможно подъехать. Эти пожары угрожают здоровью людей, попадающих в зону распространения продуктов горения.

«Мусорная реформа» готовилась давно. Так, например, федеральный закон «Об отходах производства и потребления» был издан ещё в 1998 году; в 2002 году появился федеральный закон «Об охране окружающей среды», принимались и другие законы, затрагивающие и регулирующие эту

¹ Ветошкин, А. Техника и технология обращения с отходами жизнедеятельности: учебное пособие / А. Ветошкин. - Москва: Инфра-Инженерия, 2019. - Ч. 1. Системное обращение с отходами. Режим доступа: по подписке. – URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=493897&sr=1/ (дата обращения: 05.12.2019). – Текст : электронный.

² ст. 1 Федерального закона от 24.06.1998 N 89-ФЗ (ред. от 02.08.2019) "Об отходах производства и потребления" // Собрание законодательства РФ. 1998. N 26. Ст. 3009.

³ Стратегия экологической безопасности Российской Федерации на период до 2025 года, утв. Указом Президента РФ от 19.04.2017 N 176 // Собрание законодательства РФ. 2017. N 17. Ст. 2546.

проблему, однако ситуация практически не менялась. В 2016 году появились Правила регулирования тарифов в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами и Правила обращения с твердыми коммунальными отходами, утвержденные Правительством РФ, принималось множество иных подзаконных актов. В 2018 г. были провозглашены и приняты программные документы под общим названием «Национальные проекты». Среди них - проект «Экология», в котором первым пунктом установлена цель - эффективное обращение с отходами производства и потребления⁴. В структуру национального проекта «Экология» входят федеральные проекты «Чистая страна», «Комплексная система обращения с твердыми коммунальными отходами» и др. Куратором этого проекта назначен заместитель Председателя Правительства РФ А.В. Гордеев, руководителем проекта назначен министр природных ресурсов и экологии РФ Д.Н. Кобылкин, администратором проекта - Д.Г. Храмов, первый заместитель министра природных ресурсов и экологии РФ.

1 января 2019 года в России дан официальный старт «мусорной реформе», одной из главных целей которой является эффективное обращение с отходами производства и потребления, включая ликвидацию всех выявленных на 1 января 2018 г. несанкционированных свалок в границах городов. Задачи в этой сфере стоят грандиозные. В целях реализации национального проекта «Экология» в соответствии с Указом Президента РФ № 8 от 14 января 2019 года создана публично-правовая компания по формированию комплексной системы обращения с твердыми коммунальными отходами "Российский экологический оператор" (РЭО)⁵, которая занимается формированием комплексной системы обращения с твердыми коммунальными отходами и управляет этой системой; созданием системы вторичной переработки и вовлечением в хозяйственный оборот сырья для изготовления новой продукции и получения энергии; привлечением в данную сферу инвесторов. В каждом регионе выбран оператор, отвечающий за обращение отходов. В Правилах обращения с твердыми коммунальными отходами (ТКО) указано, что такое обращение на территории субъекта Российской Федерации обеспечивается региональными операторами в соответствии с региональной программой и территориальной схемой на основании договоров на оказание услуг по обращению с ТКО, заключенных с потребителями⁶. Региональный оператор — это компания,

⁴ Паспорт национального проекта "Экология" (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам, протокол от 24.12.2018 N 16) Текст: электронный // Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации: официальный сайт – URL: http://www.mnr.gov.ru/activity/directions/natsionalnyy_proekt_ekologiya/

⁵ Указ Президента РФ от 14.01.2019 N 8 "О создании публично-правовой компании по формированию комплексной системы обращения с твердыми коммунальными отходами "Российский экологический оператор" Текст: электронный // Официальный интернет-портал правовой информации – URL: <http://www.pravo.gov.ru>, 14.01.2019.

⁶ Постановление Правительства РФ от 12.11.2016 N 1156 (ред. от 15.12.2018) "Об обращении с твердыми коммунальными отходами и внесении изменения в постановление Правительства Российской Федерации от

которая выиграла конкурс на сбор, обработку и утилизацию мусора на вверенной ей территории. Ее работа ограничивается не только тарифом, но и схемой, в которую включены все точки движения мусора — от баков во дворе до сортировочных предприятий и полигонов. В этом же документе указано, что при выборе технологий обработки, утилизации, обезвреживания ТКО приоритетными являются технологии, обеспечивающие получение конечного продукта, доступного для применения в других технологических процессах в качестве исходного сырья или добавки к основному сырью.

Утилизация отходов – это использование отходов для производства товаров (продукции), выполнения работ, оказания услуг, включая повторное применение отходов, в том числе повторное применение отходов по прямому назначению (рециклинг), их возврат в производственный цикл после соответствующей подготовки (регенерация), а также извлечение полезных компонентов для их повторного применения (рекуперация)⁷.

К сожалению, известно, что, во-первых, утилизировать можно не весь мусор. При современных технологиях даже в Европе, которая и в этом вопросе обогнала Россию на 25 лет, отправляют на переработку до 70% мусора. В то же время в России этот показатель едва достигает 5%.⁸

Во-вторых, даже тот мусор, который современное человечество научилось перерабатывать, в России пока переработать невозможно, т.к. такие мощности ещё не созданы. Мусороперерабатывающие и мусоросжигательные заводы в достаточном объёме только начинают строить. Поэтому в 2018 г. планировалось утилизировать только 3 %, в 2019 г. – 7 %, в 2020 г. – 16,2 %, а к 2024 г. планируется достичь 36 %, меньше половины. Полная ликвидация площадок по захоронению твердых коммунальных отходов запланирована на 2030 год⁹.

25 августа 2008 г. N 641" (вместе с "Правилами обращения с твердыми коммунальными отходами") // Собрание законодательства РФ. 2016. N 47. Ст. 6640.

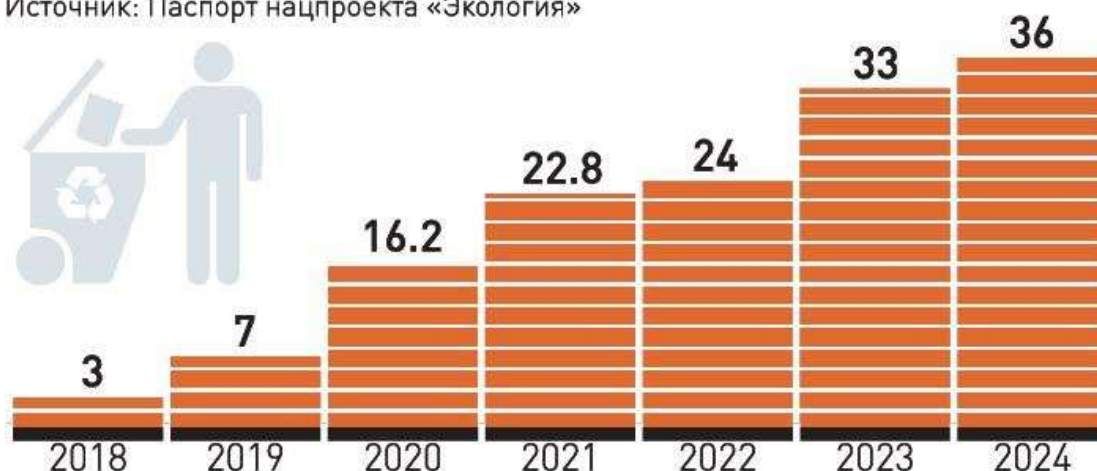
⁷ ст. 1 Федерального закона от 24.06.1998 N 89-ФЗ (ред. от 02.08.2019) "Об отходах производства и потребления" // Собрание законодательства РФ. 1998. N 26. Ст. 3009.

⁸ Пути решения проблемы отходов.– Текст: электронный // VtorOthodi.ru - сайт о переработке и утилизации отходов [сайт] – URL: <https://vtorothodi.ru/utilizaciya/problema-utilizacii-othodov> (дата обращения 03.12.2019).

⁹ Паспорт национального проекта "Экология" (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам, протокол от 24.12.2018 N 16)–Текст: электронный // Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации: официальный сайт – URL: http://www.mnr.gov.ru/activity/directions/natsionalnyy_proekt_ekologiya/(дата обращения: 05.12.2019)

ДОЛЯ ТВЕРДЫХ КОММУНАЛЬНЫХ ОТХОДОВ, НАПРАВЛЕННЫХ НА УТИЛИЗАЦИЮ, %

Источник: Паспорт нацпроекта «Экология»



Но пока заводы строятся, для них подготавливается объем работы: мусор с несанкционированных свалок, а также с «законных» свалок, «сегодняшний» мусор прессуется в кубы, оборачивается пленкой и захоранивается. Возможно, потом эти кубы будут доставать и перерабатывать, а может быть, до них дело так и не пойдет.

Таким образом, основной в России на сегодняшний день способ размещения мусора – захоронение, т.е. изоляция отходов в специальных хранилищах в целях предотвращения попадания вредных веществ в окружающую среду.

Захоронение должно осуществляться согласно ст. 51 Федерального закона «Об охране окружающей среды»¹⁰, главе 3 Федерального закона «Об отходах производства и потребления»¹¹, санитарно-эпидемиологическим правилам и нормативам¹², должны соответствовать требованиям законодательства РФ в области санитарно-эпидемиологического благополучия населения¹³. Однако на практике многие участки захоронения не имеют оснащения, предотвращающего возможность чрезмерного загрязнения почвы, грунтовых вод и атмосферы.

¹⁰ Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «Об охране окружающей среды» // Собрание законодательства РФ. 2002. N 2. Ст. 133.

¹¹ Федеральный закон от 24.06.1998 N 89-ФЗ (ред. от 02.08.2019) «Об отходах производства и потребления» // Собрание законодательства РФ. 1998. N 26. Ст. 3009.

¹² СанПиН 42-128-4690-88. Санитарные правила содержания территорий населенных мест (утв. Главным государственным санитарным врачом СССР 05.08.1988 N 4690-88) – Текст: электронный // КонсультантПлюс : справ.-правовая система : офиц. сайт компании. – URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&cacheid=8AC0BF4336830D305F39D747552B965B&SORRTYPE=0&BASENODE=1&ts=117593717807358146171325343&base=LAW&n=101890&rnd=53B1A68445B0792308366E24C22C6217#41tkl2tthou>; СанПиН 2.1.7.1322-03 Гигиенические требования к размещению и обезвреживанию отходов производства и потребления, утв. Главным государственным санитарным врачом Российской Федерации 30 апреля 2003 года. – Текст : электронный // Консорциум «Кодекс». Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации [сайт]. – URL: <http://docs.cntd.ru/document/901862232>

¹³ Федеральный закон от 30.03.1999 N 52-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» // Собрание законодательства РФ. 1999. N 14. Ст. 1650.

Захоронение может быть наземным и подземным. Предпочтение в современной России отдается наземному захоронению отходов на полигонах, так как это является менее затратным способом, не требует предварительной сортировки мусора.

Одна из задач по нацпроекту «Экология» - ликвидировать несанкционированные свалки (наземные захоронения). После выхода России из СССР остановить рост несанкционированных свалок попытались путем лицензирования перевозок и захоронения отходов. Такая система работала до 2011 года. Получить лицензию было непросто. Это могли позволить себе только владельцы полигонов. Затем лицензии на перевозку отменили. На рынке мусорных услуг появилось множество мелких предпринимателей, которые для видимости имели договор с лицензированным полигоном, а мусор возили на несанкционированные свалки, экономя на бензине и времени. Главным для них было вывезти мусор, а куда – неважно, желательно, с наименьшими затратами.

Законодатель пытался бороться с этим явлением административными штрафами и даже установлением уголовной ответственности. Так, за размещение свалки в непредназначенном органами местного самоуправления для нее месте предусмотрена административная ответственность с наказанием штрафами (ст. 8.2 КоАП)¹⁴, в отдельных случаях предусмотрена и уголовная ответственность — до 2 лет лишения свободы (ст. 247 УК РФ)¹⁵. В соответствии со ст. 6.3 КоАП за нарушение санитарных правил и гигиенических нормативов «легальных» свалок также предусмотрена административная ответственность. Однако, видимо коммерческая прибыль мусороперевозчиков была таковой, что их не пугали ни штрафы, ни уголовная ответственность.

С началом мусорной реформы их заработок будет определяться количеством отходов, привезенных в предусмотренное территориальной схемой место. «Целью этого года (2019) было формирование территориальных схем размещения ТБО, проведение торгов и выбор региональных операторов по обращению с отходами, декриминализация этого бизнеса»¹⁶. Планируется также оснастить все машины, занимающиеся вывозом мусора, электронной системой отслеживания их движения.

Один из аспектов «мусорной реформы» - активное участие в её реализации граждан. Так, например, Правилами разработки, утверждения, корректировки территориальных схем в области обращения с отходами производства и потребления, в том числе с твердыми коммунальными

¹⁴Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 02.12.2019) // Собрание законодательства РФ. 2002. N 1 (ч. 1). Ст. 1.

¹⁵Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 04.11.2019) // Собрание законодательства РФ. 1996. N 25. Ст. 2954.

¹⁶ «Неплатежи — минус любой реформы»: кто вынесет мусор России. – Текст: электронный // Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации: официальный сайт – URL: http://www.mnr.gov.ru/press/publication/neplatezhi_minus_lyuboy_reformy_kto_vyneset_musor_rossii/?sphrase_id=235322 (дата обращения 03.12.2019).

отходами¹⁷ установлено обязательное общественное обсуждение этих схем. Известно, что для многих населенных пунктов эти вопросы оказались очень болезненными, конфликтогенными. Решение об общественном обсуждении вопросов обращения с отходами было принято на волне массовых волнений в связи с проблемами в сфере соблюдения экологических прав граждан. Да и сама «мусорная реформа» во многом была стимулирована выступлениями граждан. По поручению Президента РФ изучением народного недовольства в сфере обращения отходов потребления занималась Общественная палата, которая в докладе отмечала, что с 1 марта 2017 года в акциях протеста приняли участие около 36 тыс. человек. Самый массовый митинг прошел в Волоколамске 1 апреля 2018 года – в нем приняли участие около 7 тыс. человек¹⁸. Протесты не прекращаются и сейчас. Люди протестуют против несанкционированных свалок, строительства мусоросжигающих заводов, полигонов около их домов, транспортирования отходов из столичных областей и др. Факты говорят о том, что представители власти пытаются установить контакт с протестующими и решать проблемы путем согласования различных интересов: населения, бизнеса, органов государственной власти и местного самоуправления.

«Мусорная реформа» в России находится в самом начале пути, несмотря на не прекращающуюся работу Президента и Правительства РФ в этом направлении с 90-х годов века. По сути, в России формируется новая отрасль по обращению с отходами. Развитие идет через ожидаемые и непредвиденные проблемы и противоречия, но, как утверждает руководство Минприроды РФ, движение вперед ощущается¹⁹.

Использованные источники:

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 02.12.2019) // Собрание законодательства РФ. 2002. N 1 (ч. 1). Ст. 1.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 04.11.2019) // Собрание законодательства РФ. 1996. N 25. Ст. 2954.

¹⁷ Правила разработки, общественного обсуждения, утверждения, корректировки территориальных схем в области обращения с отходами производства и потребления, в том числе с твердыми коммунальными отходами, а также требования к составу и содержанию таких схем, утв. Постановлением Правительства РФ от 22.09.2018 N 1130 // Собрание законодательства РФ. 2018. N 40. Ст. 6134.

¹⁸ Анализ эффективности мер по обеспечению переработки твердых коммунальных отходов и предложения по обеспечению учета мнения граждан Российской Федерации при строительстве объектов, используемых для переработки указанных отходов: доклад Общественной палаты РФ.– Текст : электронный // Общественная палата РФ: официальный сайт. URL: https://www.oprf.ru/files/1_2019dok/Doklad_TKO_OPRF25012019.pdf(дата обращения 01.12.2019).

¹⁹ «Трудности не сбивают нас с курса». В Совете Федерации заслушали информацию о ходе реализации нацпроекта «Экология» – Текст: электронный // Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации: официальный сайт – URL: http://www.mnr.gov.ru/press/news/trudnosti_ne_sbivayut_nas_s_kursa_v_sovete_federatsii_zaslushali_informatsiy_u_o_khode_realizatsii_na/

3. Федеральный закон от 24.06.1998 N 89-ФЗ (ред. от 02.08.2019) "Об отходах производства и потребления" // Собрание законодательства РФ. 1998. N 26. Ст. 3009.
4. Федеральный закон от 30.03.1999 N 52-ФЗ (ред. от 26.07.2019) "О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения" // Собрание законодательства РФ. 1999. N 14. Ст. 1650.
5. Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 26.07.2019) "Об охране окружающей среды" // Собрание законодательства РФ. 2002. N 2. Ст. 133.
6. Стратегия экологической безопасности Российской Федерации на период до 2025 года, утв. Указом Президента РФ от 19.04.2017 N 176 // Собрание законодательства РФ. 2017. N 17. Ст. 2546.
7. Указ Президента РФ от 14.01.2019 N 8 "О создании публично-правовой компании по формированию комплексной системы обращения с твердыми коммунальными отходами "Российский экологический оператор" Текст: электронный // Официальный интернет-портал правовой информации – URL: <http://www.pravo.gov.ru>, 14.01.2019.
8. Паспорт национального проекта "Экология" (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам, протокол от 24.12.2018 N 16) Текст: электронный // Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации: официальный сайт – URL: http://www.mnr.gov.ru/activity/directions/natsionalnyy_proekt_ekologiya/
9. Постановление Правительства РФ от 12.11.2016 N 1156 (ред. от 15.12.2018) "Об обращении с твердыми коммунальными отходами и внесении изменения в постановление Правительства Российской Федерации от 25 августа 2008 г. N 641" (вместе с "Правилами обращения с твердыми коммунальными отходами") // Собрание законодательства РФ. 2016. N 47. Ст. 6640.
10. Правила разработки, общественного обсуждения, утверждения, корректировки территориальных схем в области обращения с отходами производства и потребления, в том числе с твердыми коммунальными отходами, а также требования к составу и содержанию таких схем, утв. Постановлением Правительства РФ от 22.09.2018 N 1130 // Собрание законодательства РФ. 2018. N 40. Ст. 6134.
11. СанПиН 42-128-4690-88. Санитарные правила содержания территорий населенных мест (утв. Главным государственным санитарным врачом СССР 05.08.1988 N 4690-88) – Текст: электронный // КонсультантПлюс : справ.-правовая система : офиц. сайт компании. – URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&cacheid=8AC0BF4336830D305F39D747552B965B&SORTTYPE=0&BASENODE=1&ts=117593717807358146171325343&base=LAW&n=101890&rnd=53B1A68445B0792308366E24C22C6217#41tkl2thtdu>
12. СанПиН 2.1.7.1322-03. Гигиенические требования к размещению и обезвреживанию отходов производства и потребления, утв. Главным

государственным санитарным врачом Российской Федерации 30 апреля 2003 года.– Текст : электронный // Консорциум «Кодекс». Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации [сайт]. – URL:<http://docs.cntd.ru/document/901862232>

13. Анализ эффективности мер по обеспечению переработки твердых коммунальных отходов и предложения по обеспечению учета мнения граждан Российской Федерации при строительстве объектов, используемых для переработки указанных отходов: доклад Общественной палаты РФ.– Текст : электронный // Общественная палата РФ: официальный сайт. URL: https://www.oprf.ru/files/1_2019dok/Doklad_TKO_OPRF25012019.pdf(дата обращения 01.12.2019).

14. Ветошкин, А. Техника и технология обращения с отходами жизнедеятельности: учебное пособие / А. Ветошкин. - Москва: Инфра-Инженерия, 2019. - Ч. 1. Системное обращение с отходами. Режим доступа: по подписке. – URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=493897&sr=1/ (дата обращения: 05.12.2019). – Текст : электронный

15. «Неплатежи — минус любой реформы»: кто вынесет мусор России. – Текст: электронный // Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации: официальный сайт – URL: http://www.mnr.gov.ru/press/publication/neplatezhi_minus_lyuboy_reformy_kto_vyneset_musor_rossii/?sphrase_id=235322 (дата обращения 03.12.2019).

16. Пути решения проблемы отходов. – Текст: электронный // VtorOthodi.ru - сайт о переработке и утилизации отходов [сайт] – URL: <https://vtorothodi.ru/utilizaciya/problema-utilizacii-othodov> (дата обращения 03.12.2019).

17. «Трудности не сбивают нас с курса». В Совете Федерации заслушали информацию о ходе реализации нацпроекта «Экология» – Текст: электронный // Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации: официальный сайт – URL: http://www.mnr.gov.ru/press/news/trudnosti_ne_sbivayut_nas_s_kursa_v_sovete_federatsii_zaslushali_informatsiyu_o_khode_realizatsii_na/

*Жабаралиев А.
Ахмадалиева У.К.
Муйдинжонов Р.Б.
кафедра ВОП №1*

*Андижанский государственный медицинский институт
Узбекистан, г. Андижан*

ДИАГНОСТИКА ФИБРОЗА ПЕЧЕНИ У БОЛЬНЫХ ХРОНИЧЕСКИМИ ГЕПАТИТАМИ И ЦИРРОЗАМИ ПЕЧЕНИ

Аннотация: Программа неинвазивной диагностики фиброза печени на основе сочетания стандартных лабораторных показателей и ультразвуковых методов исследования удобна для оценки стадии заболевания (легкий, умеренный или тяжелый фиброз при хроническом гепатите, доклиническая форма цирроза печени); наблюдения больного в динамике на фоне лечения или естественного течения заболевания; в качестве базы данных больных с хроническими гепатитами В и С.

Ключевые слова: фиброз печени, цирроз печени, диагностика фиброза, гепатиты.

*Zhabaraliev A.
Akhmadaliev U.K.
Muidinjonov R.B.
department of GP No. 1
Andijan State Medical Institute
Uzbekistan, Andijan*

DIAGNOSTICS OF HEPATIC FIBROSIS IN PATIENTS WITH CHRONIC HEPATITIS AND HEPATIC CIRROSIS

Annotation: A non-invasive diagnosis of liver fibrosis program based on a combination of standard laboratory parameters and ultrasound methods is convenient for assessing the stage of the disease (mild, moderate or severe fibrosis in chronic hepatitis, preclinical form of liver cirrhosis); patient observation in dynamics against the background of treatment or the natural course of the disease; as a database of patients with chronic hepatitis B and C.

Key words: liver fibrosis, cirrhosis, diagnosis of fibrosis, hepatitis.

Актуальность. Циррозы печени (ЦП) занимают значительное место в структуре заболеваний органов пищеварения, оставаясь крайне актуальной социально-экономической и клинко-эпидемиологической проблемой здравоохранения всех стран мира. В настоящее время в мире заболеваемость циррозом печени составляет около 20-40 больных на 100 тыс. населения, и этот показатель неуклонно растет.

Ранняя диагностика и своевременное назначение лечения больным ХГ и ЦП является одной из важнейших задач современной медицинской практики. «Золотым стандартом» в диагностике фиброза печени (ФП) остается биопсия печени - БП [2,4]. Однако, БП, как метод оценки ФП, имеет серьезные ограничения, обусловленные объективными и субъективными причинами [1,5]. Между тем, это метод не применим для массовых обследований пациентов с впервые выявленными маркерами хронических гепатитов В и С. Последующий мониторинг пациентов на фоне естественного течения заболевания или после проведенной терапии также требует доступных неинвазивных тестов [3,4]. Сывороточные тесты оценки фиброза, содержащие суррогатные маркеры ФП, при их доступности, информативны лишь при ЦП [1]. Комбинированные сывороточные тесты, содержащие кроме суррогатных и истинные маркеры фиброза, информативны, но малодоступны широкому кругу пациентов на этапе скрининга [6]. Ультразвуковые методы диагностики ФП с применением индексов портального кровотока позволяют выявлять умеренный и тяжелый ФП при ХГ и ЦП, но требуют специальной подготовки и времени для их проведения [1,4]. Результаты прямого метода определения стадии ФП - эластометрии - обладая высокой диагностической точностью, зависят от возраста, индекса массы тела, активности заболевания по биохимическим тестам [5]. Таким образом, актуальна разработка новых методов неинвазивной оценки ФП, отражающих как структурное (ультразвуковые характеристики), так и функциональное состояние (сывороточные маркеры) органа, доступных для первичного обследования больных и их дальнейшего мониторинга.

Доля вирусной этиологии циррозов печени (в исходе хронических гепатитов В, С, В+D) составляет от 10 до 23,5% всех циррозов. В последние годы увеличилось количество циррозов в исходе вирусного гепатита С до 30,3%. Это согласуется с данными Европейской ассоциации по изучению болезней печени о том, что ведущую роль в формировании цирроза печени играет хроническая инфекция вируса гепатита С, которая является причиной 40% случаев цирроза печени. И, видимо, не только этиологическим фактором определяется особенность течения цирроза печени, но и другими дополнительными регулирующими механизмами, которые не вполне изучены на настоящий момент.

Цель исследования. Разработать иммунодиагностические критерии фиброза печени у больных хроническими гепатитами В и С на основе оценки патогенетического значения цитокинов профиброзного и противофиброзного действия, а также серотонина и осуществления интегрального подхода к их взаимодействию в ходе инфекционного процесса.

Материалы и методы исследования. Для решения поставленных задач проведено клиническое, лабораторное, инструментальное обследование 103 больных с вирусным циррозом печени.

Результаты исследования. У пациентов с циррозом печени вирусной этиологии выявлено отклонение по всем уровням вегетативной регуляции - снижение парасимпатического тонуса и реактивности, вазорефлекторных и барорефлекторных механизмов, ослабление активности подкорковых нервных центров, а также снижение гуморальной регуляции, смещение вегетативного гомеостаза в сторону преобладания симпатической нервной системы.

Клиническая симптоматика и изменения в биохимических пробах в целом нарастают с увеличением длительности заболевания, возраста пациента и стадии фиброза, однако достаточно вариабельны. Если при легком ФП ХГС доминируют субъективные жалобы и клинико-биохимические признаки активности заболевания, то при ЦП отмечаются явления нарушения синтетической функции печени, портальной гипертензии. Из клинических симптомов наиболее часто присутствовал астеновегетативный синдром, являясь единственной жалобой пациентов. По данным УЗИ, достоверные различия ($p < 0,05$) получены по размеру печени и селезенки при сравнении данных пациентов ХГС (стадии фиброза РО) и ЦП. Качественные (описательные) характеристики, такие, как диффузные изменения печени при ХГС, зернистая структура и зазубренность контура печени при ЦП были крайне вариабельны и не имели числового значения, поэтому в дальнейший анализ не включены.

Тяжесть течения цирроза печени прямо пропорционально коррелируется выраженностью вегетативной дезадаптации, проявляющейся у пациентов с циррозом печени вирусной этиологии значительным снижением вариабельности сердечного ритма, резким повышением активности симпатической нервной системы, явлениями перенапряжения активности регуляторных систем.

Между показателями вегетативного статуса и оценкой тяжести состояния пациента с циррозом печени в баллах по Чайлд-Пью выявлены множественные корреляционные связи средней силы, анализ которых с помощью разработанной корреляционной матрицы позволяет повысить объективность и информативность оценки прогноза течения цирроза печени вирусной этиологии.

Показатели вариабельности сердечного ритма являются прогностически значимыми у пациентов с циррозом печени вирусной этиологии и зависят от тяжести заболевания.

Прогностическое уравнение вероятности наступления смерти для пациентов с циррозом печени вирусной этиологии $Y = 41,02 + (0,609 * КО ВАР2) + (0,0003 * ИВР2) + (-0,035 * ЭКСЦг) + (-11,21 * VLF2) + (-^3,30 * АВТОК2) + (-0,015 * A Mo) + (-0,212 * КО) + (-0,013 * ЧСС)$, где Y - вероятность смерти, от 0 до 1, позволяет предположить 59% вероятности смерти.

Использование неселективного бета-блокатора (пропранолола) снижает частоту сердечных сокращений, но не влияет на вариабельность

сердечного ритма. Комплексное применение неселективных бета-блокаторов вместе с нейротропными гепатопротекторами (адеметионин, Ё-орнитин-Ё-аспартат) является перспективным направлением коррекции адаптационных возможностей у пациентов с циррозом печени вирусной этиологии.

Вывод. Установлено, что вариабельность сердечного ритма является прогностическим фактором прогрессирования и риска смерти больных с циррозом печени вирусной этиологии. Применение методики исследования вариабельности ритма сердца у больных циррозом печени вирусной этиологии позволит оценить степень адаптационных возможностей пациентов, строить прогноз относительно риска смерти и проводить индивидуальную коррекцию лечебных мероприятий.

Полученные результаты свидетельствуют о необходимости сочетанного применения непрямых методов (сывороточные тесты, УЗИ с доплерографией, денситометрией) и прямых (эластометрия) в диагностике фиброза печени. Использование с этой целью методов, входящих в стандарт обследования при хронических гепатитах В и С без дополнительных затрат со стороны пациента и лечебного учреждения позволяют использовать предложенный алгоритм диагностики фиброза и компьютерную программу в амбулаторной практике любого врача.

Возможность использования компьютерной программы в качестве базы данных пациентов с хроническими гепатитами, динамично меняющейся при мониторинговании последних, может решать проблемы организации здравоохранения в этой области медицины.

Использованные источники:

1. Абдурахманов Д.Т. Противовирусная терапия и регресс фиброза печени при хроническом вирусном гепатите // Клиническая гепатология. №5. 2009. С. 20 -25
2. Ивашкин В.Т. Болезни печени и желчевыводящих путей: Руководство для врачей. 2-е изд. М.: ООО «Издат. дом «М-Вести». 2005. 536 с.
3. Игнатова Т.М., Абдуллаев С.М. Роль генетических факторов в развитии и прогрессировании хронических заболеваний печени // Клиническая гепатология №3. 2007. С. 3-10.
4. Павлов Ч.С., Ивашкин В.Т. Биопсия печени: методология и практика сегодня // Российский журнал гастроэнтерологии, гепатологии, колопроктологии. 2006. Т. 16. № 4. С. 65-78.
5. Павлов Ч.С., Ивашкин В.Т., Шульпекова Ю.О. Современные представления о патогенезе, диагностике и лечении фиброза печени // Российский журнал гастроэнтерологии, гепатологии, колопроктологии № 2. Т. 15. 2005. С.13-20.
6. Шахгильдян И.В., Михайлов М.И., Онищенко Г.Г. Парентеральные вирусные гепатиты (эпидемиология, диагностика, профилактика). М. ФГОУ ВУНМЦ Росздрава, 2003. 349 с.

*Зевахина Е. В.
студент магистратуры
группа Ю-М-30-17
Российская академия народного хозяйства и
государственной службы при Президенте РФ
Россия, г. Киров*

РЕФОРМЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В РОССИИ

Аннотация: Статья посвящена вопросам реформирования органов местного самоуправления во второй половине XIX века, становления земского и городского самоуправления. В статье определяются причины реформы, а также устанавливается ее взаимосвязь с крестьянской реформой.

Ключевые слова: земство, местное самоуправление, реформа, земские учреждения.

*Zevakhina E. V.
undergraduate
group YUM-ZO-17
The Russian Presidential academy of
national economy and administration
Russia, Kirov*

REFORMS THE LOCAL SELF-GOVERNMENT IN RUSSIA

Annotation: Article is dedicated to reforming issues local self governments in the second half of the 19th century, formation of zemsky and city government. In the article are determined reasons for reform and interconnection is determined with peasant reform.

Keywords: zemstvo, local government, reform, zemstvo institutions.

Переход России в XIX веке от традиционной формы развития к индустриальному развитию выявил широкий круг проблем во всех сферах жизни общества, в результате чего были приняты решения о проведении ряда либерально – демократических реформ: отмена крепостного права, ликвидация военных поселений, полное изменение судеустройства, реформирование системы высшего и среднего образования, проведение экономических преобразований. Также изменений требовала и система управления.

Впервые упорядочить власть на местах попытался Александр II. Одним из значимых преобразований того времени стала разработка и принятие «Положения о губернских и уездных земских учреждениях» 1864 г. и

«Городового положения» 1870г. Данные положения можно рассматривать как предшественники нынешней системе местного самоуправления.

До 1861 года в России основными уровнями власти были: в центре – император, в губернии – губернатор, в уезде – капитан-исправник. При существовании в губернии центрального управления, решения центральной власти доходили до местных властей достаточно долго, а зачастую даже видоизменялись, что приводило к неверным решениям на местном уровне.

М.М. Сперанским еще в начале XIX века был разработан грандиозный проект создания системы самоуправления на всех уровнях – от волостного до общероссийского. Идея проведения земской реформы заключалась в том, чтобы передать власть в те руки, кто знал реалии того или иного региона Российской империи изнутри.

Важным преобразованием явилось принятие «Положения о губернских и уездных земских учреждениях» (далее Положение). Положение было утверждено 1 января 1864 года Александром II¹.

В соответствии с Положением земское представительство имело всесословный состав. Земские учреждения занимались решением хозяйственных вопросов самостоятельно, они не входили в систему государственных органов, были независимы от государственной администрации в пределах, установленных законами, также земские учреждения решали вопросы местного значения. К компетенции земских учреждений, в соответствии положением, относилось строительство путей сообщения, содержания и сооружения местной инфраструктуры – школ, больниц, развитие местной торговли и промышленности. Финансировалась деятельность земств за счет установленных налогов, которыми облагались – земля, дома, предприятия и торговые заведения.

Система органов местного самоуправления имела два уровня – в уезде и губернии. Избрание уездных земских собраний осуществлялось населением раз в три года, губернские – формировались из их представителей, которые выдвигались на уездных собраниях. На земских собраниях выборы проходили с заметным преимуществом дворян-помещиков. Население уезда делилось на три курии: землевладельцы, городские избиратели, крестьяне.

Земская реформа имела свои недостатки, которые проявлялись в том, что не был выдержан принцип всесословности в связи с распределением населения на курии, а имущественный ценз давал преимущество дворянам, в связи с чем недостаточно внимания уделялось нуждам населения, отсутствовало учреждение, которое бы контролировало деятельность земств.

Несмотря на недостатки новой системы земских учреждений, идея создания местного самоуправления являлась достаточно прогрессивной и демократичной для того времени. Результаты деятельности земств были

¹ Положение о губернских и уездных земских учреждениях 01 января 1864 г. // Полное собрание законов Российской империи. Собрание 2-е. Т. 39. Отделение 3-е, 1864. № 40457. С.1-14

значительными: повысился уровень образования и здравоохранения, улучшилось качество дорог. Таким образом, несмотря на преобладание дворян в управлении земств, их деятельность была направлена на улучшение положения широких народных масс².

Вслед за земской реформой в 1870 году Александр II провел городскую реформу, им было подписано «Городовое положение». Оно вносило следующие новшества: сословные органы городского самоуправления были заменены всесословными. Согласно Положения, избирательное право получили все мужчины, достигшие 25 лет, платившие все установленные налоги и сборы. Деление на курии проходило в соответствии с величиной уплаченных в пользу города сборов. От каждой группы избиралось равное количество гласных, в результате чего обеспечивалось преобладание крупных собственников. Существовал также постоянно действующий исполнительный орган – городские управы.

Городское общественное самоуправление ведало решением хозяйственных вопросов: благоустройством города, развитием местной торговли и промышленности, здравоохранения и образования, содержанием полиции, тюрем и т. д. Как и земства, думы и управы содержались за счет взимания сбора в размере 1% с промышленных и торговых предприятий³.

Деятельность городского самоуправления контролировалась государством. Избранный городской думой городской голова утверждался губернатором или министром внутренних дел. Эти же чиновники могли наложить запрет на любое решение думы. Для контроля за деятельностью городского самоуправления в каждой губернии создавался специальный орган – губернское по городским делам присутствие⁴.

Городская реформа была по своей сути достаточно ограничена, однако являлась ступенью для установления городского самоуправления. Она продолжила цель земской реформы по приобщению широких слоев населения к управлению делами местного значения, что являлось предпосылкой для формирования в России гражданского общества и правового государства.

Александр III полагал, что система самоуправления, созданная при Александре II создавала угрозу распространения революционных идей, однако и не считал ее бесполезной. 12 июля 1889 года им был подписан указ об утверждении должности земского начальника, которую могли занимать только представители дворянства. Александр III наделил их широким кругом

² Данилов А.А. Отечественная история: учебник для вузов / А.А. Данилов. – М.: Проспект, 2003. – 352 с. – (Факультет). – ISBN 5-901660-24-2.

³ Муниципальное право России [Текст] : / И. В. Захаров [и др.] ; под ред. А. Н. Кокотова. - 3-е изд., перераб. и доп. - Москва :Юрайт, 2013. - 559 с. - (Бакалавр. Углубленный курс). - Авт. указаны на обороте тит. л., на обл. фот. ред. - Библиогр.: с. 558-559. - ISBN 978-5-9916-2666-8.

⁴ Лен К.В. «Городовые положения» 1870 г. сквозь призму истории российской провинции / К.В. Лен // Научный диалог. – 2014. – № 5 (29): История. Социология. – С. 6 – 16.

полномочий от проведения судебного процесса до указов организации арестов в районе⁵.

Земское положение 1890 года сохранило основные принципы земской организации, однако оно ограничило независимость земств и усилило позиции дворян.

Положение 1890 года признавало государственный статус земских учреждений, а члены земских управ являлись государственными служащими. Положение 1890 года просуществовало как основной законодательный акт в деятельности земских учреждений вплоть до Февральской революции 1917 года.

11 июня 1892 года было утверждено «Городовое положение», согласно которому налоговый ценз был заменен на имущественный, составляющий от 1 до 3 тыс. руб. в губернском городе, что фактически привело к избранию только владельцев промышленных предприятий и торговых заведений.

Городская реформа 1892 г., усилив контроль губернской администрации за деятельностью органов городского самоуправления, тем не менее не может рассматриваться как фактическая ликвидация городского самоуправления по той причине, что выборность органов, наличие определенной сферы компетенции, более или менее самостоятельные источники средств местного самоуправления и право формирования городского бюджета были в новом законе сохранены.

Подводя итоги можно выделить два этапа становления российского дореволюционного местного самоуправления: период реформ – с момента принятия законов 1864 г. и 1870 г., и период контрреформ – после принятия законов 1890 г. и 1892 г.. Законы контрреформ не меняли саму суть местного самоуправления, они вносили поправки в законы периода реформ. Реформы в российском самоуправлении имели существенное значение для хозяйственного и культурного развития страны и в определенной мере для политического воспитания общества.

Использованные источники:

1. Данилов А.А. Отечественная история: учебник для вузов / А.А. Данилов. – М.: Проспект, 2003. – 352 с. – (Факультет). – ISBN 5-901660-24-2.
2. Лен К.В. «Городовые положения» 1870 г. сквозь призму истории российской провинции / К.В. Лен // Научный диалог. – 2014. – № 5 (29): История. Социология. – С. 6 – 16.
3. Муниципальное право России [Текст] : / И. В. Захаров [и др.] ; под ред. А. Н. Кокотова. - 3-е изд., перераб. и доп. - Москва :Юрайт, 2013. - 559 с. - (Бакалавр. Углубленный курс). - Авт. указаны на обороте тит. л., на обл. фот. ред. - Библиогр.: с. 558-559. - ISBN 978-5-9916-2666-8.

⁵ Еремян В. В. Муниципальная история России (от Киевской Руси до начала XX века) : учеб. пособие для высшей школы / М., 2003. С. 453.

4. Положение о губернских и уездных земских учреждениях 01 января 1864 г. // Полное собрание законов Российской империи. Собрание 2-е. Т. 39. Отделение 3-е, 1864. № 40457. С.1-14
5. Место и роль органов местного самоуправления в реализации прав личности / Психология XXI века. Актуальные проблемы и тенденции развития : матер, междунар. научно-практ. конф. 17-18 декабря 2007 г. Ч. 1 / Пензенский филиал НОУ «МНЭПУ», «МГОУ», «ППУ» им. В. Г. Белинского; отв. ред. И. П. Шахова. М.: Изд-во МНЭПУ, 2007. С. 49.
6. Еремян В. В. Муниципальная история России (от Киевской Руси до начала XX века) : учеб. пособие для высшей школы / М., 2003. С. 453.

*Ибрагимов И.У.
старший преподаватель
Тухтасинов Д.Х.
ассистент
Исманов М.А.
ассистент
Шарифбаев Р. Н.
студент*

*Наманганский инженерно-технологический институт
Республика Узбекистан, г. Наманган*

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСИРОВАНИЕ В УСЛОВИЯХ МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: На основе модельного анализа изучен механизм управления предпринимательской деятельностью. Изучены элементы организационно-экономического механизма управления предпринимательской деятельностью, дается оценка возможностей их развития.

Ключевые слова: предпринимательская деятельность, модельный анализ, экономика, механизм управления

*Ibragimov I.U.
senior lecturer
Davron T.H.
assistant
Ismanov M.A.
assistant
Sharifbaev R.N.
student*

*Namangan Engineering and Technology Institute
Republic of Uzbekistan, Namangan*

ANALYSIS OF THE EFFECTIVENESS OF FINANCING IN THE CONTEXT OF ECONOMIC MODERNIZATION

Annotation: On the basis of a model analysis, the mechanism of managing entrepreneurial activity is studied. The elements of the organizational and economic mechanism for managing entrepreneurial activity have been studied, an assessment is given of the possibilities for their development.

Key words: entrepreneurial activity, model analysis, economics, management mechanism

На основе моделей, определенных по выбранным основным факторам деятельности субъектов МБЧП была построена модель параметрической

зависимости, оценивающая влияние выделенных кредитов на отрасли и сферы:

$$y(x) = \begin{cases} x_{kr} = f(t) \\ y_i = \varphi(t) \end{cases} \quad (1)$$

При этом, $x_{kr} = f(t)$ – статистическая корреляционная функция относительно времени кредитов, направленных субъектам малого бизнеса на основе данных [1-4];

$y_i = \varphi(t)$ - корреляционная функция изменения отраслевых показателей субъектов предпринимательства за единицу времени [1-4];

На рисунке ниже приводятся диаграммы зависимости с использованием построенной модели (рис 1., единицы в млн. суммах).

Произведение расчетов по приведенной функции дает возможность параметрического сопоставления выделенных субъектам МБЧП кредитов со степенью их влияния на развитие отраслей и сфер, а также степени изменения отраслей и сфер по сравнению с изменением кредитов.

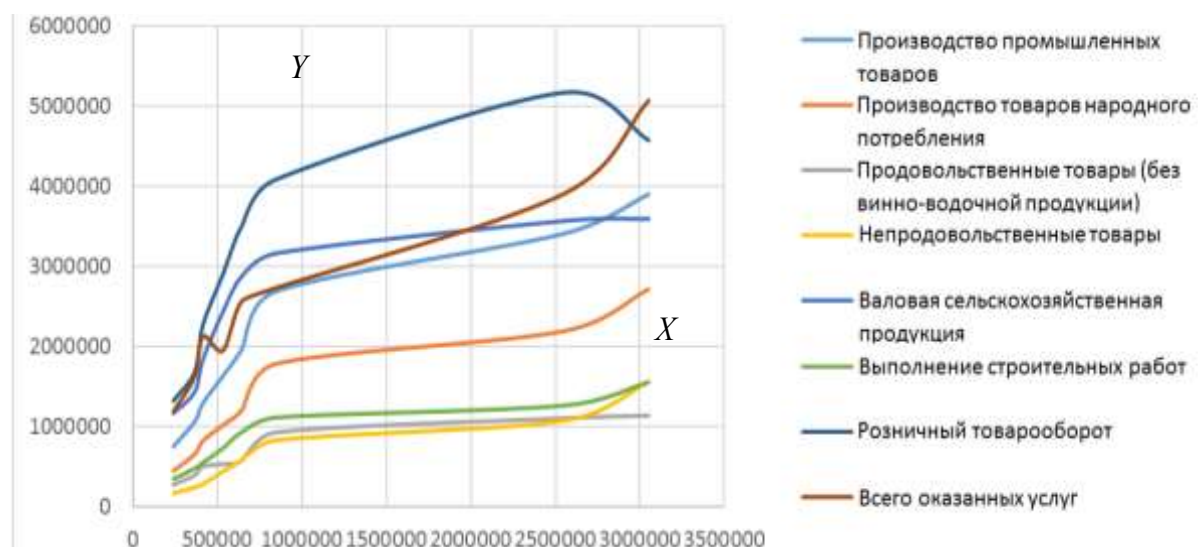


Рис 1. Относительный рост индикаторов экономического развития по сравнению с выделенными кредитами субъектам малого бизнеса

Относительное изменение отраслей и сфер по сравнению с выделенными кредитами субъектам малого бизнеса в Наманганской области представлено на рис 1. Согласно рисунку кредиты, направленные в производство товаров народного потребления и розничную торговлю и строительную сферу области являясь целевыми, отражают уровень развития за счет кредитов. С помощью построенной модели (1) была предложена модель, оценивающая воздействие выделенных субъектам МБЧП Наманганской области кредитов в развитии отраслей и сфер, где 2-модель исходя из 1-модели определяет темпы изменения по сравнению с 2010 годом:

$$K = \left(\frac{Y_{sm10} - Y_{sm17}}{\min.sum(2010)} \right) / \left(\frac{Y_{k10} - Y_{k17}}{\min.sum_k(2010)} \right) \quad (2)$$

где, Y_{sm10} – промышленные товары, произведенные субъектами малого бизнеса в 2010 году;

Y_{sm17} – промышленные товары, произведенные субъектами малого бизнеса в 2017 году;

$\min.sum(2010)$ – промышленные товары, произведенные в 2010 году;

$\min.sum_k(2010)$ – выданные кредиты в 2010 году;

Y_k - кредиты, выданные субъектам малого бизнеса в 2010 году.

Коэффициенты относительного роста выбранных факторов на основе кредитов по сравнению с 2010 годом модели, оценивающей воздействие выделенных кредитов субъектам МБЧП Наманганской области в развитии отраслей и сфер рассчитываются с помощью корреляционной функции, Если допустим, что уровень эффективного использования вложенных инвестиций и выделенных кредитов субъектам МБЧП Наманганской области выше 0,5, то по результатам анализа выделенные кредиты оказали эффективное воздействие на производство промышленных товаров, производство товаров народного потребления, производство непродовольственных товаров. Уровень эффективности вложенных инвестиций имеет низкий показатель, лишь в производстве непродовольственных товаров выявлен положительный результат.

Таблица 1

Коэффициенты относительного роста производства товаров и оказания услуг по вложенным инвестициям и выделенным кредитам,

| Произведенные товары и оказанные услуги | Оценка по выделенными кредитами | Оценка по Вложенными инвестициями |
|--|---------------------------------|-----------------------------------|
| Производство промышленных товаров | 0,625 | 0,359 |
| Производство товаров народного потребления | 0,764 | 0,439 |
| Продовольственные товары (без вино-водочной продукции) | 0,474 | 0,272 |
| Непродовольственные товары | 1,277 | 0,733 |
| Валовая сельскохозяйственная продукция | 0,310 | 0,178 |
| Выполнение строительных работ | 0,528 | 0,303 |
| Розничный товароборот | 0,366 | 0,210 |
| Всего оказанных услуг | 0,486 | 0,279 |

Кредиты, выделяемые субъектам предпринимательства в Наманганской области быстрее проявляют в их деятельности свое воздействие. Степень влияния инвестиций проявляется медленнее.

Использованные источники:

1. Ибрагимов И.У. Evaluating the intellectual ability of entrepreneurship subjects and managers in market conditions. //Bulletin of science and practice, Volume 4(5) 2018, -P.390-395. ISSN 2414-2948. (27) Impact Factor(SJIF)-3.34; (5) Global Impact Factor(GIF)-0,45.

2. Ибрагимов И.У. Improvement of the organizational and economic mechanism of the infrastructure of entrepreneurship development. //Innovative economics and management, Volume 5(2) 2018, -P. 269-273. ISSN 2449-2418. (17) Impact Factor (CGIJ OAJI)-0.201.
3. Ibragimov I.U. Methods of increasing efficiency of business activities innovation mechanism. //100 лет Мот: содействие социальной справедливости, продвижение достойного труда. Тридцат вторые международные Плехановские чтения. Материалы международной научно-практической конференции. –Москва, 2019. 461-462 с.
4. Ибрагимов И.У. Тадбиркорлик фаолиятини бошқариш механизмини таҳлил қилишнинг услубий тамойиллари ва баҳолаш усулларини такомиллаштириш. //Актуальные научные исследования в современном мире. Материалы VII Международной научно-практической интернет-конференции. –Переяслав-Хмельницкий, 2015. 126-130 б

*Ильченко И.А., к.х.н., доцент
доцент
кафедра управления
Таганрогский институт управления и экономики
Абраменко Н.Э.
студент магистратуры
3 курс, факультет управления
Россия, г. Таганрог*

АНАЛИЗ ОРГАНИЗАЦИИ ДОСУГА МОЛОДЕЖИ УЧРЕЖДЕНИЕМ КУЛЬТУРЫ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: В статье приведены результаты анализа организации досуга молодежи учреждением культуры муниципального образования в Таганроге. Установлено, что за последние три года количество посетителей мероприятий в сфере культуры и досуга, проводимых в зрительных залах и на открытых площадках, увеличилось в 1,2 раза, а количество посетителей мероприятий на платной основе уменьшилось в 1,41 раза. При этом общее количество формирований самодеятельного народного творчества для молодежи выросло на 20%, тогда как количество участников этих формирований в возрасте до 14 лет увеличилось на 13,1%, а количество участников в возрастной группе от 15 до 24 лет снизилось на 55,6%. Отмеченные тенденции обусловлены снижением платежеспособного спроса на платные услуги в сфере культуры и досуга и особенностями демографической структуры населения города.

Ключевые слова: досуг молодежи, учреждение культуры, муниципальное образование.

*Ichenko I. A., can. of chemical Sc., associate Professor
associate Professor
management
Taganrog Institute of management and Economics
Abramenko N.E.
undergraduate
3 course, faculty of management
Russia, Taganrog*

ANALYSIS OF THE ORGANIZATION OF YOUTH LEISURE BY THE MUNICIPAL CULTURAL INSTITUTION

Annotation: In the article the results of the analysis of the organization of youth leisure by the institution of culture of the municipality in Taganrog are given. It has been established that over the past three years, the number of visitors

to events in the field of culture and leisure held in auditoriums and open areas has increased 1,2 times, and the number of visitors to events on a paid basis has decreased 1,41 times. At the same time, the total number of amateur folk art formations for youth increased by 20%, while the number of participants in these formations under the age of 14 increased by 13,1%, and the number of participants in the age group from 15 to 24 years decreased by 55,6%. The marked tendencies are caused by decrease in effective demand for paid services in the sphere of culture and leisure and the features of demographic structure of city's population.

Key words: youth leisure, cultural institution, municipality.

Работа с молодежью и организация ее досуга является одной из важных задач Администрации муниципального образования, т.к. развитие творческих способностей молодого поколения, формирования потребности в здоровом образе жизни, формирование правовой и политической культуры создает условия не только для насыщенной жизни, но и способствует формированию активной жизненной позиции и участию молодежи в жизни своего города или села. Особая роль здесь принадлежит муниципальным учреждениям культуры, и изучение особенностей деятельности таких учреждений в организации досуга молодежи позволит определить проблемы и разработать пути их решения.

МБУК «Дворец молодежи» г. Таганрога имеет 54 объединения для детей, подростков и молодежи, в которых в настоящее время занимается более 1200 чел. [1]. Анализ показателей деятельности данного учреждения за период 2016-2018 гг. свидетельствует о том, что количество культурно-массовых мероприятий, проведенных в течение года в зрительных залах и на открытых площадках, за рассматриваемый период увеличилось с 250 до 322 (в 1,29 раза или на 29%), при этом количество культурно-массовых мероприятий на платной основе также обнаружило тенденцию к росту – от 29 мероприятий в 2016 г. до 31 мероприятия в 2018 г. (в 1,07 раза или на 7%). Нужно отметить, что ежегодное количество проведенных культурно-массовых мероприятий для детей до 14 лет увеличилось со 116 до 145 (в 1,25 раза, т.е. на 25%), а для молодежи до 24 лет – с 105 до 143 (в 1,36 раза или на 36%). Также выросло количество посетителей мероприятий, проводимых для детей до 14 лет – с 13119 до 17100 (в 1,3 раза, т.е. на 30%) и для молодежи от 15 до 24 лет – с 21282 до 32078 чел. (в 1,51 раза). Общее количество посетителей этих мероприятий в зрительных залах и на открытых площадках – с 71526 до 85501 чел. (в 1,2 раза), а количество посетителей мероприятий на платной основе уменьшилось с 2366 до 1681 чел. (в 1,41 раза), что объясняется неблагоприятной экономической ситуацией в стране и в городе, приводящей к снижению доходов населения и к снижению количества посещаемых им платных мероприятий.

Для реализации такого количества мероприятий необходимо наличие в МБУК «Дворец молодежи» значительного количества культурно-досуговых

формирований. Так, общее количество культурно-досуговых формирований в учреждении за данный период увеличилось от 51 до 54 (на 5,9%), количество формирований самодеятельного народного творчества – от 25 до 30 (на 20%), количество культурно-досуговых формирований для детей до 14 лет – от 18 до 26 (на 44,4%), а количество культурно-досуговых формирований для молодежи от 15 до 24 лет снизилось от 27 до 21 (на 28,6%). По этой причине наблюдалось увеличение количества участников в культурно-досуговых формированиях для детей до 14 лет от 367 до 415 чел. (на 13,1%), и уменьшение количества участников в возрастной группе от 15 до 24 лет с 582 до 374 чел. (на 55,6%). Такую динамику можно частично объяснить особенностями демографической структуры города. Количество участников в культурно-досуговых формированиях самодеятельного народного творчества изменилось незначительно от 442 чел. в 2016 г. до 431 чел. в 2018 г. (на 2,6%), чел. При этом общее количество участников, занимающихся в культурно-досуговых формированиях составило в 2016 г. 1133 чел., в 2017 г. – 1240 чел., в 2018 г. – 1259 чел., т.е. увеличилось на 11,1%. Численность участников культурно-массовых мероприятий выросла от 78408 чел. в 2016 г. до 90916 чел. в 2018 г., т.е. на 16,0%.

Ранее был проведен социологический опрос студенческой молодежи г. Таганрога с целью установления ее удовлетворенности результатами проведения мероприятий в учреждениях культуры, которые они посетили за последние 2-3 года. Средний балл удовлетворенности мероприятиями, определявшийся по 5-балльной шкале, оказался следующим[2]: театры – 4,47 балла; кинотеатры – 4,45 балла; библиотеки – 4,05 балла; музеи – 3,99 балла; дворцы культуры («Дворец молодежи», «Фестивальный» и др.) – 3,98 балла; музыкальные школы и школы искусств – 3,93 балла; городской дом культуры – 3,67 балла; клубы разной типологии – 3,43 балла. Следовательно, общая оценка мероприятий «Дворца молодежи» близка к 4 баллам и является достаточно высокой.

Таким образом, анализ показателей деятельности МБУК «Дворец молодежи» по организации досуга молодежи г. Таганрога в 2016-2018 гг. выявил увеличение количество посетителей мероприятий в сфере культуры и досуга в зрительных залах и на открытых площадках в 1,2 раза и снижение посетителей мероприятий на платной основе в 1,41 раза. За рассматриваемый период общее количество формирований самодеятельного народного творчества выросло на 20%, причем для детей до 14 лет – на 44,4%, тогда как для молодежи от 15 до 24 лет их число уменьшилось на 28,6%. По этой причине наблюдалось увеличение количества участников в культурно-досуговых формированиях для детей до 14 лет от 367 до 415 чел. (на 13,1%), и уменьшение количества участников в возрастной группе от 15 до 24 лет с 582 до 374 чел. (на 55,6%). Отмеченные тенденции можно объяснить снижением платежеспособного спроса на платные услуги в сфере культуры и досуга и особенностями демографической структуры населения города.

Использованные источники:

1. МБУК «Дворец молодежи» г. Таганрог. Официальный сайт [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.dm-vmeste.ru/> (дата обращения: 10.11.2019).
2. Ильченко И.А. Социокультурная среда как фактор формирования мировоззрения современного студенчества // Научные исследования: информация, анализ, прогноз: коллективная монография / Под ред. О.И.Кирикова. – Книга 56. – М.: Наука информ; Воронеж: ВГПУ; М.: Наука информ, 2017. – С.189-217

*Ильченко И.А., к.х.н., доцент
доцент
кафедра управления
Таганрогский институт управления и экономики
Жуков А.П.
студент магистратуры
3 курс, факультет управления
Россия, г. Таганрог*

ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РАМКАХ РЕАЛИЗАЦИИ МУНИЦИПАЛЬНОЙ ЦЕЛЕВОЙ ПРОГРАММЫ

Аннотация: В статье приведены результаты анализа реализации муниципальной целевой программы по защите населения и территории от чрезвычайных ситуаций и обеспечению пожарной безопасности в Таганроге. Установлено, что одной из главных проблем является недостаточное финансирование. Показано, что необходима координация действий муниципальных и федеральных служб в области пожарной безопасности, и проведение мероприятий для поддержки добровольной пожарной охраны и для формирования добровольных пожарных дружин.

Ключевые слова: пожарная безопасность, муниципальная целевая программа, добровольная пожарная охрана.

*Ichenko I. A., can.of chemical Sc., associate Professor
associate Professor
management
Taganrog Institute of management and Economics
Zhukov A. P.
undergraduate
3 course, faculty of management
Russia, Taganrog*

FIRE SAFETY PROBLEMS IN THE FRAMEWORK OF IMPLEMENTATION OF THE MUNICIPAL TARGET PROGRAM

Annotation: In the article the results of the analysis of implementation of the municipal target program on protection of the population and the territory from emergency situations and ensuring fire safety in Taganrog are resulted. It is established that insufficient funding is one of the main problems. It is shown that coordination of actions of municipal and Federal services in the field of fire safety is necessary, and carrying out actions for support of voluntary fire protection and formation of voluntary fire brigades can be recommended.

Key words: fire safety, municipal target program, voluntary fire protection.

Пожары наносят ущерб имуществу, причиняют вред жизни и здоровью граждан, интересам общества и государства, поэтому проблемам обеспечения пожарной безопасности личности, имущества, общества и государства уделяется много внимания на всех уровнях власти. Согласно "Техническому регламенту о требованиях пожарной безопасности"[1], полномочия органов местного самоуправления должны быть направлены на разработку и реализацию муниципальных целевых программ для обеспечения пожарной безопасности в муниципальном образовании. В связи с чем выявление проблем обеспечения пожарной безопасности в рамках реализации муниципальных программ и поиск путей их преодоления представляет практический интерес.

В г. Таганроге организацией и непосредственным осуществлением профилактики и тушения пожаров, проведением аварийно-спасательных работ занимается пожарно-спасательная часть № 21 Федерального государственного казенного учреждения «6 отряд федеральной противопожарной службы по Ростовской области». На территории города реализуется муниципальная программа «Защита населения и территории от чрезвычайных ситуаций, обеспечение пожарной безопасности и безопасности людей на водных объектах в 2014-2020 гг.» [2]. Участниками данной программы являются Муниципальное казенное учреждение «Управление защиты от чрезвычайных ситуаций населения и территории г. Таганрога» (МКУ «Управление защиты от ЧС»); Управление капитального строительства г. Таганрога; Управление жилищно-коммунального хозяйства г. Таганрога; муниципальное казенное учреждение «Благоустройство»; муниципальное бюджетное учреждение «Объединенная дирекция строящихся объектов ЖКХ г. Таганрога». В результате реализации муниципальной программы прогнозируется достижение следующих основных результатов: сокращение времени реагирования поисково-спасательного подразделения на происшествия и чрезвычайные ситуации; снижение рисков возникновения пожаров, чрезвычайных ситуаций, несчастных случаев на воде и смягчение их возможных последствий; повышение уровня безопасности населения от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, пожаров и происшествий на водных объектах; повышение уровня оперативности реагирования поисково-спасательного подразделения; улучшение системы информирования населения города об угрозе и возникновении чрезвычайных ситуаций; повышение готовности населения к действиям при возникновении пожаров и происшествий на воде; снижение количества погибших в результате чрезвычайных ситуаций различного характера; снижение количества пожаров; уменьшение количества погибших на пожарах; обеспечение условий для формирования материального резерва для ликвидации чрезвычайных ситуаций и др.

На основе анализа фактических и запланированных значений целевых индикаторов была оценена эффективность реализации муниципальной программы в 2018 г. Оказалось, что значение индикатора «Доля населения, проживающего на территории г. Таганрога, где развернута система-112, от общего количества населения города», составило 175,4%; значение индикатора «Доля персонала системы-112 и сотрудников взаимодействующих дежурно-диспетчерских служб, прошедших обучение, в общем необходимом их количестве для обеспечения работы данной системы», – 100%; значение индикатора «Количество спасенных людей и людей, которым оказана помощь при пожарах, чрезвычайных ситуациях и происшествиях», – 100%; значение индикатора «Количество обученных специалистов в области ГО и ЧС», – 96,7%; значение индикатора «Охват населения, оповещаемого муниципальной системой оповещения», – 105,3%; значение индикатора «Количество выездов поисково-спасательного подразделения на пожары, чрезвычайные ситуации и происшествия», – 95%. Анализ фактических и запланированных объемов расходов бюджета города и области на реализацию муниципальной программы показал, что по мероприятию «Развертывание инфраструктуры системы-112 на территории муниципального образования «Город Таганрог», подключение к сети «Интернет» по каналам VPNVPLS и предоставление телематических услуг связи через единый номер «112» на базе дежурно-диспетчерских служб муниципального образования) соотношение этих объемов составило 92,3%; по мероприятию «Капитальный ремонт существующего административно-бытового здания со складскими помещениями» равно 45,3%; по мероприятию «Финансовое обеспечение деятельности МКУ «Управление защиты от ЧС» – 99,5%; по мероприятию «Дооснащение оборудованием, снаряжением и улучшение материально-технической базы поисково-спасательного подразделения МКУ «Управление защиты от ЧС» – 99,9%; по мероприятию «Создание, хранение и использование резерва материальных ресурсов муниципального образования «Город Таганрог» – 0%; по мероприятию «Содержание и развитие информационных, аналитических систем и технических средств сегментов аппаратно-программного комплекса «Безопасный город» – 100%; по мероприятию «Создание аппаратно-программного комплекса «Безопасный город» в г. Таганроге» – 100%. При этом общий объем финансового обеспечения, предусмотренного на реализацию муниципальной программы в 2018 г., составил 90912,7 тыс. руб., а исполнение указанных расходов по итогам 2018 г. составило 73038,0 тыс.руб. Общий уровень финансирования реализации основных мероприятий муниципальной программы составил 80,3%, однако все основные мероприятия плана реализации муниципальной программы в 2018 г. выполнены в полном объеме.

Таким образом, проведенный анализ выполнения муниципальной программы показывает, что необходимо, во-первых, координировать действия в области обеспечения пожарной безопасности МКУ «Управление

защиты от ЧС» и 21 ПСЧ ФГКУ «6 отряда ФПС по Ростовской области», поскольку деятельность МКУ связана преимущественно с обеспечением безопасности в чрезвычайных ситуациях, в области использования атомной энергии, с обеспечением военной безопасности. Во-вторых, при разработке муниципальной программы «Защита населения и территории от чрезвычайных ситуаций, обеспечение пожарной безопасности и безопасности людей на водных объектах» на 2021-2025 гг. предусмотреть мероприятия, направленные на поддержку добровольной пожарной охраны и формирование добровольных пожарных дружин как эффективной силы для тушения пожаров и проведения аварийно-спасательных работ.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "Технический регламент о требованиях пожарной безопасности" от 22.07.2008 N 123-ФЗ (ред.от 27.12.2018). [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_78699/ (дата обращения: 20.10.2019).
2. Постановление Администрации города Таганрога от 01.06.2018 № 1047 «О внесении изменений в постановление Администрации города Таганрога от 15.10.2013 № 3207» [Электронный ресурс] –URL: <http://taganrog.bezformata.com/listnews/administracii-goroda-tagandroga/67846175/> (дата обращения: 20.10.2019)

Исаева А.Р.
студент магистратуры
Костромской государственной университет
Россия, г. Кострома

**СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛЬНО
ВОЗМОЖНЫХ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ КОСТРОМСКОЙ
ОБЛАСТИ**

Аннотация: В статье представлена стратегическая оценка потенциально возможных угроз экономической безопасности реального сектора экономики Костромской области. Дана краткая характеристика реального сектора экономики Костромской области как объекта управления экономической безопасностью. Предложены рекомендации по совершенствованию реального сектора экономики Костромской области.

Ключевые слова: экономическая безопасность; угрозы экономической безопасности; реальный сектор экономики; Костромская область.

Isaeva A.R.
student of a magistracy
Kostroma State University
Russia, Kostroma

**STRATEGIC EVALUATION OF POTENTIALLY POSSIBLE THREATS
TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE REAL SECTOR OF THE
ECONOMY OF KOSTROMA REGION**

Annotation: In the article the author presents a strategic assessment of potential threats to the economic security of the real sector of the economy of the Kostroma region. The author gives a brief description of the real sector of the economy of the Kostroma region as an object of economic security management. The author offers recommendations for improving the real sector of the economy of the Kostroma region.

Key words: economic security; threats to economic security; real sector of the economy; Kostroma region.

Вопросы национальной и региональной экономической безопасности, в связи со сложной политической и экономической обстановкой, в настоящее время приобретают особую актуальность. Экономическая безопасность - это составная часть национальной безопасности, подразумевающая управление существующими над региональными угрозами и рисками. В то же время региональные риски, тесно связаны с рисками субъектов реального сектора экономики, которые, в свою очередь,

являются неотъемлемыми компонентами рисков социально-экономического развития региона в составе производственной составляющей. Возникающие в реальном секторе экономики риски являются внутренними угрозами экономической безопасности региона. Это обуславливает необходимость проведения анализа негативных тенденций, которые препятствуют нормальному функционированию реального сектора экономики и его устойчивому развитию, а также принятия эффективных мер по снижению уровня угроз безопасности отечественного производства.

Проблемы экономической безопасности являются объектом многих научных исследований, в частности, им уделено большое внимание в трудах таких отечественных ученых, как: Абалкин Л. [1], Афонцев С. [2], Богданов И. [4], Гончаров В. [5], Казанцев С. [7], Олейников Е. [10], Сенчагов В. [12] и др.

Вышеуказанные авторы, в основном, к понятию экономической безопасности подходят с позиции экономики страны, так как в их работах встречаются следующие определения: экономическая безопасность - способность экономики к удовлетворению потребностей; экономическая безопасность - состояние устойчивости к негативным факторам; экономическая безопасность - состояние развития экономики; экономическая безопасность - состояние устойчивого функционирования экономики.

Однако, как правило, экономическую безопасность рассматривают в достаточно узком аспекте.

В настоящее время в экономической литературе рассматриваются либо общетеоретические проблемы достижения экономической безопасности, либо вопросы экономической безопасности отдельного предприятия, т.е. исследуется макро или микроуровень. Отрасль, промышленный анклав, ассоциация предприятий как объект исследования рассматриваются недостаточно.

Таким образом, можно утверждать, что данная тема является очень актуальным российским направлением экономических исследований.

Цель исследования – стратегическая оценка потенциально возможных угроз экономической безопасности реального сектора экономики Костромской области.

Для достижения данной цели были поставлены следующие задачи:

- краткая характеристика реального сектора экономики Костромской области как объекта управления экономической безопасностью;
- выявление потенциально возможных угроз экономической безопасности реального сектора экономики Костромской области;
- разработка рекомендаций по совершенствованию реального сектора экономики Костромской области.

Объектом исследования выступает экономическая безопасность реального сектора экономики Костромской области.

Предметом исследования является стратегическая оценка потенциально возможных угроз экономической безопасности реального сектора экономики Костромской области.

Реальный сектор экономики — это совокупность отраслей экономики, которые производят материальные и нематериальные товары и услуги, за исключением биржевых и финансово-кредитных операций, относящихся к финансовому сектору экономики. Это сектор, в котором создается валовой внутренний продукт. Он включает в себя промышленное производство, которое состоит из предприятий добывающей и перерабатывающих отраслей промышленности, сферу оказания промышленных, бытовых и прочих услуг, сельское хозяйство.

Костромская область относится к промышленно-аграрным регионам страны.

Традиционной производственной ориентацией области является лесное и сельское хозяйство, электроэнергетика и машиностроение, текстильная промышленность и ювелирное производство.

Минерально-сырьевая база полезных ископаемых Костромской области, в большей степени, представлена месторождениями агрохимического и строительного сырья (месторождениями торфа, карбонатных пород).

В состав промышленного комплекса региона входят свыше 230 крупных и средних предприятий, около 460 малых предприятий.

2018 год в сфере промышленности Костромская область закончила с положительными результатами.

Объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами по видам деятельности, относящимся к промышленному производству за 2018 год, составил в действующих ценах 168 097,3 млн. руб. и увеличился по сравнению с 2017 годом на 0,4 %.

Индекс промышленного производства представлен на рис. 1.

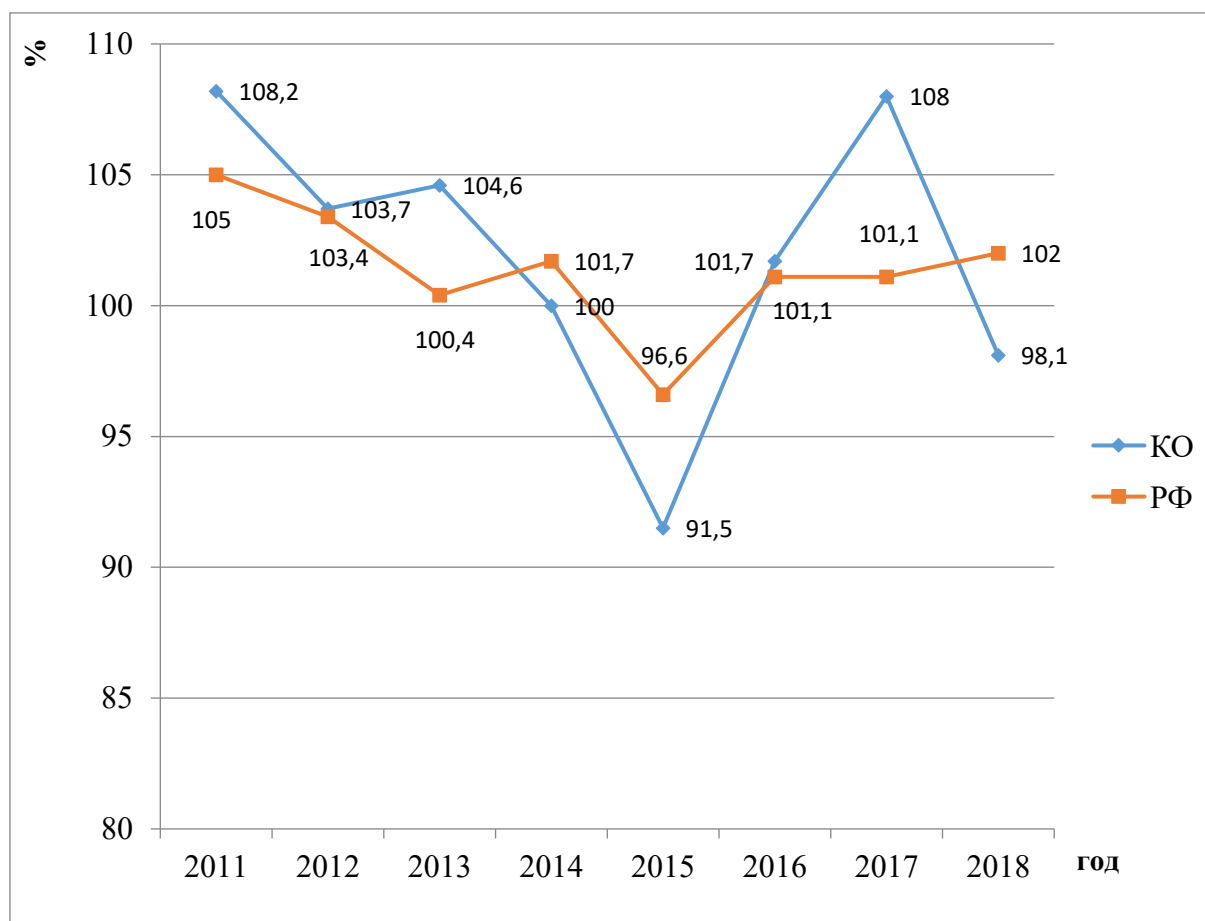


Рис. 3. Индекс промышленного производства, % [15].

Индекс промышленного производства в 2018 году к 2017 году составил 98,1,0 %, в целом по Российской Федерации – 102,0%

Наибольший удельный вес (более 70 процентов) в структуре промышленного производства занимает доля обрабатывающего производства.

Структура обрабатывающих производств Костромской области представлена на рис. 2.

В структуре обрабатывающих производств наибольшая доля приходится на ювелирное производство (26 %) и обработку древесины и изделий из дерева (20,3 %).

Металлургическое производство и производство готовых металлических изделий составляет 14,7%.



Рис. 4. Структура обрабатывающих производств Костромской области [15].

На территории региона существуют готовые отраслевые территориальные производственные комплексы, имеющие хороший конкурентный потенциал во всероссийском, а по отдельным направлениям – в международном масштабе.

К числу таких комплексов относятся:

- ювелирный центр в п. Красное-на-Волге и г. Костроме;
- центр химической промышленности в г. Буе;
- машиностроительный комплекс в г. Галиче и г. Костроме;
- судостроительный комплекс (г. Кострома);
- мясомолочные комплексы, которые расположены на западе и юге области;
- на востоке области - лесной и лесоперерабатывающий комплексы.

Удельный вес промышленного производства Костромской области представлен на рис. 3.

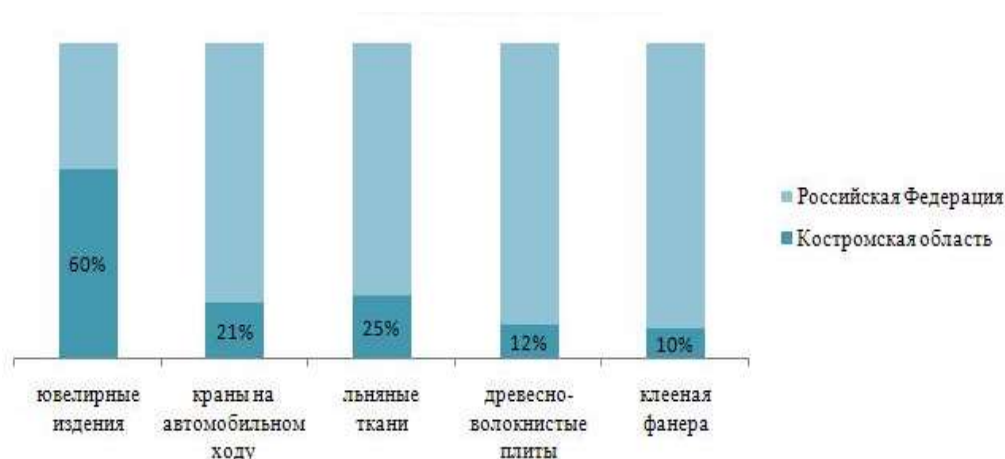


Рис. 5. Удельный вес промышленного производства Костромской области, % [15].

В общероссийском масштабе производства значительный удельный вес имеют следующие отрасли экономики Костромской области: регион производит две трети ювелирных изделий из золота и серебра; более 25 % составляет выпуск льняных тканей.

Наблюдается развитие машиностроения – в Костромской области выпускается каждый пятый кран на автомобильном ходу. Кроме того, регион, имея значительные лесные ресурсы, производит древесноволокнистые плиты (около 12 %) и клееную фанеру (10 %).

Предприятия Костромской области лидируют в России в производстве грузоподъемного и нефтегазового оборудования, деталей цилиндро-поршневой группы, элементов микропроцессорной системы управления двигателем, продукции судостроения, хлопчатобумажной пряжи, тканей льняных и полульняных, пиломатериалов, древесноволокнистых (ДВП) и древесностружечных плит (ДСП), фанеры, ламинированных половых и настенных плит.

Сельское хозяйство Костромской области специализируется на молочно-мясном скотоводстве и ведении растениеводства. В валовой продукции сельского хозяйства доля продукции животноводства составляет 56 %, доля продукции растениеводства – 44 % [9].

Предназначение экономической безопасности региона состоит, прежде всего, в обеспечении охраны потребностей территориального образования и его населения от многообразия внутренних и внешних угроз при соблюдении равновесия с национальными интересами. Внутренние угрозы - угрозы, которые возникают в рамках региона; внешние – угрозы, возникающие со стороны проводимой экономической политики государства, политики иностранных государств, администраций других регионов.

Угрозы экономической безопасности региона рассматривают как совокупность условий, которые препятствуют удовлетворению потребностей региона, либо создают опасность снижения у хозяйствующих субъектов производственного потенциала, нецелевого и нерационального использования природных, материальных, трудовых и финансовых ресурсов,

углубления социальной дифференциации населения и обострения локальных межнациональных конфликтов, а также усиления зависимости региона от межбюджетных трансфертов.

Такие исследователи как Н.С. Гуськова, В.Е. Зенякина и В.В. Крюкова [6] определяют сущность экономической безопасности региона как возможность действенного контроля со стороны органов региональной власти и управления в целях эффективного использования ресурсов (трудовых, природных, финансовых, материальных), достижения высоких темпов экономического роста, продуктивности регионального производства, повышения качества продукции, работ и услуг, конкурентоспособности хозяйствующих субъектов и демонополизации производства.

Внутренние угрозы экономической безопасности региона определяются столкновением у субъектов региональной системы частных интересов, что ведет к нарушению локального социально-экономического равновесия и вызывает обострение ситуации, выражающееся в стагнации процессов воспроизводства, имущественном расслоении населения и нарастании социальной напряжённости. Это угрозы микро- и мезоэкономического уровней.

Угрозы, которые носят микроэкономический характер, связаны с деятельностью хозяйствующих субъектов, расположенных на территории региона.

Угрозы мезоуровня, как правило, возникают по причине ошибок в сфере макроэкономической политики и охватывают хозяйственный комплекс территории в целом.

Внешние угрозы экономической безопасности региона возникают в связи с отрицательным воздействием на регион окружающей среды и представлены макро- и мегаэкономическим уровнем.

В макроэкономическом масштабе угрозы обусловлены отсутствием в отношении регионов единой политики федерального центра, что усиливает региональную социально-экономическую дифференциацию [14].

Возникновение мегаэкономических угроз связано с:

–ухудшением геополитической обстановки и межгосударственными конфликтами;

–оттоком капитала за рубеж;

–увеличением государственного внешнего долга;

–уменьшением золотовалютных резервов страны;

–вытеснением с рынков отечественных товаропроизводителей.

Вышеуказанные процессы негативно отражаются на положении региона и благополучии их населения и являются причиной утрат внешнеэкономических позиций страны.

Экономическая безопасность региона включает в себя и безопасность предприятий, промышленности, касающуюся отдельных отраслей, в том числе и безопасность реального сектора экономики [8].

Экономическая безопасность реального сектора экономики заключается в определенном состоянии производственных, организационных и юридических отношений, материальных и интеллектуальных ресурсов, обеспечивающем стабильное функционирование, прогрессивное научно-техническое развитие, финансово-коммерческий успех реального сектора [12].

Угрозы экономической безопасности реального сектора экономики Костромской области представлены на рис. 4.

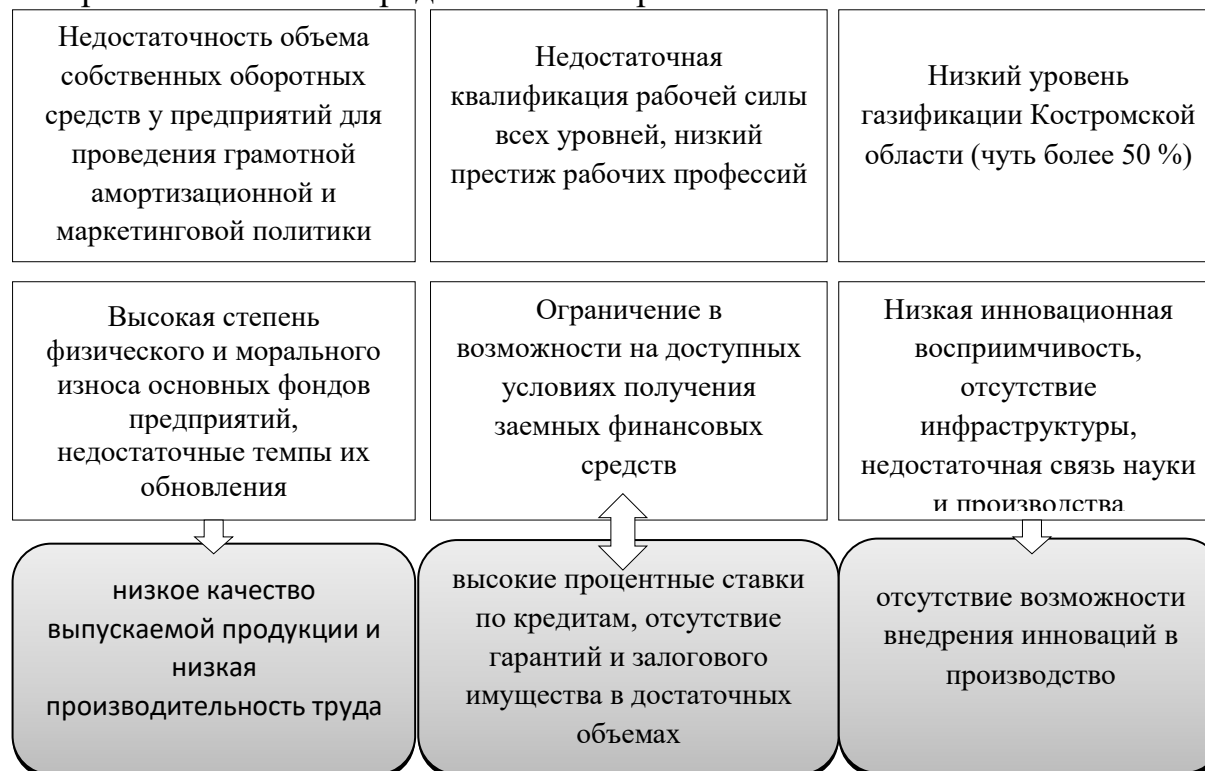


Рис. 6. Угрозы экономической безопасности реального сектора экономики Костромской области [13]

Данные факторы оказывают комплексное сдерживающее влияние на развитие производств: повышение себестоимости продукции, увеличение затрат на энергоресурсы, вследствие чего происходит снижение конкурентоспособности данной продукции.

Таким образом, к основным направлениям развития реального сектора экономики в Костромской области на долгосрочный период относятся [13]:

1. приоритетное развитие определяющих отраслей и комплексов производства в целях создания новых высокотехнологичных производств, расширения и модернизации уже существующей технической базы, выпуска новой продукции, которая будет конкурентоспособна;

На повышение конкурентоспособности предприятий, в свою очередь, должны быть направлены следующие меры:

- совершенствование системы управления при использовании современных методов и средств менеджмента, оптимизация структуры предприятий;

- загрузка неиспользуемых производственных площадей и оборудования;
- анализ резервов сокращения затрат, уменьшение себестоимости продукции (прежде всего, через повышение энергоэффективности предприятий и внедрение технологий энергосбережения);
- исследование товарных рынков, совершенствование ценовой политики предприятий;
- рост качества продукции, использование современных систем управления качеством;
- реконструкция и модернизация предприятий, техническое перевооружение и диверсификация производств;
- расширение импортозамещающей продукции, ее номенклатуры и ассортимента;
- совершенствование рекламной, выставочной деятельности предприятий, издание справочников промышленной продукции.

2. повышение в оптимальной профессионально-квалификационной структуре обеспеченности потребностей экономики Костромской области трудовыми ресурсами;

Для повышения конкурентоспособности и качества трудовых ресурсов промышленности, в качестве стимулирующих условий, может быть применено:

- введение целевой контрактной системы подготовки для студентов костромских вузов, которая при их распределении на промышленные предприятия региона гарантирует определенные льготы;
- создание резерва кадров высшего управленческого звена промышленности;
- практика заключения трехсторонних договоров с целью организации производственной практики и гарантирования трудоустройства выпускников (заключение договоров между работодателями, учреждениями начального и среднего профессионального образования и учащимися);
- создание центров интеграции науки, образования и промышленности.

Первостепенное значение в условиях нестабильной фазы развития экономики приобретают мероприятия, которые направлены на сохранение рабочих мест, а также реализация программ по обучению, переобучению и подготовке рабочих кадров.

3. повышение инвестиционной привлекательности региона, включающее в себя следующие меры:

- создание инфраструктуры инновационной деятельности региона, состоящей из инновационно-промышленных комплексов и инновационно-технологических центров, инновационных фондов;
- формирование в масштабах региона системы координации производственной и научной деятельности;
- совершенствование технологического прогнозирования;

- реализация программ инновации, совершенствование системы экспертизы проектов, системы продвижения в производство разработок инновации;
- освоение наукоемкой продукции, внедрение новых технологий, содействие на базе этих технологий созданию новых производств;
- патентование за рубежом изобретений и промышленных образцов, входящих в состав экспортируемой (или планируемой к производству на экспорт) продукции.

Кроме того, основная задача товаропроизводителей области заключена не только в сохранении российских сегментов рынка и своего традиционного потребителя, но и в увеличении объемов экспорта [3]. Основными направлениями в вопросах расширения внешнеэкономической деятельности должны стать:

1) увеличение экспорта продукции обрабатывающих отраслей промышленности, прежде всего, наукоемкой и высокотехнологичной продукции, машин и оборудования;

2) создание производств конечной продукции с иностранным участием;

2) развитие форм международного экономического сотрудничества для увеличения экспортного потенциала Костромской области, в части создания совместных предприятий непосредственно в производственной сфере, особенно в сфере машиностроения;

4) привлечение в обрабатывающие отрасли передовых иностранных технологий и иностранных инвестиций для их технологической модернизации и повышения конкурентоспособности;

5) сотрудничество с развивающимися странами, восстановление и развитие кооперации, техническое содействие;

6) снижение и устранение административных барьеров, препятствующих внешнеэкономической деятельности костромских компаний;

7) разработка современной системы доведения актуальной информации о возможностях и условиях торговли и инвестирования на рынках зарубежных стран до предпринимательских кругов на основе использования информационных ресурсов загранпредствительств России, федеральных министерств и ведомств и их региональных органов, организаций, деловых кругов;

8) сертификация систем управления качеством предприятий в соответствии с международными стандартами, создание участков сертификационных испытаний и организаций для сертификации;

9) формирование благоприятного имиджа промышленности Костромской области на внешних рынках, участие предприятий в международных выставках, презентациях, применение мировых информационных систем для рекламы экспортного потенциала области.

Максимальное использование имеющегося потенциала региона, реализация в реальном секторе экономики крупных инвестиционных проектов позволят обеспечить стабильный экономический рост и повысить уровень жизни населения области.

Использованные источники:

1. Абалкин Л.И. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение // Вопросы экономики. - 1994. - № 12. - С. 4-13.
2. Афонцев С.А. Национальная экономическая безопасность. На пути к теоретическому консенсусу // Мировая экономика и международные отношения. - 2002. - №10. - С. 30-39.
3. Бобошко Н.М. Экономическая безопасность предприятия в условиях кризисного развития // Вестник экономической безопасности. - 2014. - №3. - С. 17-21.
4. Богданов И.Я. Экономическая безопасность России: теория и практика. - М., 2002. - 211с.
5. Гончаров В.В. Экономическая безопасность Российского государства как перспективный приоритетный национальный проект // Российский следователь. - 2010. - № 8. - С. 25-29.
6. Гуськов Н.С., Зенякин В.Е., Крюков В.В. Экономическая безопасность регионов России. - М.: Алгоритм, 2000. – 287 с.
7. Казанцев С.В. Экономическая безопасность России: Общий курс. - М.: БИНОМ, Лаборатория знаний, 2009. - 699 с.
8. Кораблева А. А. Экономическая безопасность региона в системе видов региональной безопасности: уточнение терминологии // Вестн. Том. гос. ун-та. Экономика. - 2017. - № 40. - С. 27-40.
9. Костромская область в цифрах. Стат.сб. / Костромастат. – К., 2018. – 135 с.
10. Олейников Е. А. Основы экономической безопасности: М.: Форум, 2007. - 288 с.
11. Санникова И.Н., Рудакова Т.А., Татарникова Э.В. Риски реального сектора экономики в контексте региональной экономической безопасности // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. - 2015. - № 20 (305). – С. 2-13.
12. Сенчагов В. К. Экономическая безопасность России. Общий курс: учебник - 4-е изд. - М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2012.- 815 с.
13. Стратегия социально-экономического развития Костромской области на период до 2025 года. Утверждена распоряжением Администрации Костромской области от 27 августа 2013 года N 189-ра.
14. Ускова Т. В., Кондаков И. А. Угрозы экономической безопасности региона и пути их преодоления // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. - 2011. - № 2 (14). – С. 37-50.
15. Экономика региона // Инвестиционный портал Костромской области - Режим доступа: investkostroma.ru

*Исманов М. А.
ассистент
Хайдаров Б. А.
ассистент
Ибрагимов И.У.
старший преподаватель
Киргизова С.Х.
Школа № 15
Наманганский инженерно-технологический институт
Республика Узбекистан, г. Наманган*

ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: Изучены организационные системы управления предпринимательской деятельности. Изучены статистика состояния и развития Наманганской области Республики Узбекистан. Созданы корреляционные функции на основе факторов, влияющих на предпринимательскую деятельность

Ключевые слова: управления предпринимательской деятельности, экономическая статистика, корреляционные функции, математическая модель.

*Ismanov M. Abdusamatu gli
assistant
Khaydarov B. Abdullajonu gli
assistant
Ibragimov I. U.
senior lecturer
Namangan Engineering and Technology Institute
Kirgizova Sarbar Khoshimzhanovna
School number 15
Republic of Uzbekistan, Namangan*

ORGANIZATIONAL MANAGEMENT SYSTEM FOR ENTREPRENEURSHIP

Annotation: Organizational systems for managing entrepreneurial activity are studied. The statistics of the state and development of the Namangan region of the Republic of Uzbekistan are studied. Created correlation functions on the basis of factors affecting entrepreneurial activity

Key words: business management, economic statistics, correlation functions, mathematical model.

Наманганская область является одним из регионов Республики Узбекистан с наиболее развитым МБЧП. В результате осуществляемых в Наманганской области мер по развитию и поддержке малого бизнеса доля субъектов малого предпринимательства в валовом региональном продукте в 2018 году составила 70,6%. По состоянию на 1 января 2019 года в области зарегистрировано 16928 субъектов малого бизнеса, данный показатель по сравнению с 2017 годом увеличился на 102,4%. По итогам 2018 года доля субъектов малого бизнеса в промышленности области составила 68,4 процентов, строительных работах - 93,9 процентов, в совокупных услугах - 73,7 процентов и экспорте - 66,7 процентов.

Если в 2013 году в Наманганской области объем производства промышленной продукции субъектов малого бизнеса составил 1629,5 млрд. сум, производство товаров народного потребления – 1013,9 млрд. сум, продовольственных товаров (без винно-водочных изделий) - 529,4 млрд. сум, валовая продукция сельского хозяйства – 2429,1 млрд. сум, оборот розничной торговли - 2898,5 млрд. сум, то в 2017 году данные показатели составили соответственно производство промышленных товаров – 3901,7 млрд. сум, производство товаров народного потребления - 2715,5 млрд. сум, продовольственных товаров - 1134,7 млрд. сум, валовая сельскохозяйственная продукция - 2493,1 млрд. сум, розничный товарооборот - 4575,4 млрд. сум (таблица 1).

В 2017 году объем кредитов выделенных коммерческими банками субъектам малого бизнеса и частного предпринимательства увеличился почти в 4 раза по сравнению с 2012 годом и составил 867,8 млрд. сум, за счет этих средств было создано более 300 тысяч новых рабочих мест в регионах.

Эффективная организация экономического механизма, направленного на развитие субъектов предпринимательства в области на основе экономической активности, требует прежде всего, соответствия степени ориентированности на стратегическое планирование, конкретные цели, комплексности, адаптивности всех субъектов исходя из особенностей отрасли и субъекта. А также, управление деятельностью субъектов МБЧП в настоящее время требует большего целевого направления инвестиций и кредитов в отрасли и сферы.

Таблица 1. Объем производства товаров и оказания услуг субъектами малого бизнеса

| № | Отрасли(млрд. сум) | 2013 г | 2014 г | 2015 г | 2016 г | 2017 г |
|---|---|--------|--------|--------|--------|--------|
| 1 | Производство промышленных товаров | 1629,5 | 1964,9 | 2685,2 | 3411,2 | 3901,7 |
| 2 | Производство товаров народного потребления | 1013,9 | 1205,1 | 1779,9 | 2193,4 | 2715,5 |
| 3 | Продовольственные товары (без в.в. продукции) | 529,4 | 574,5 | 922,7 | 1101,1 | 1134,7 |
| 4 | Непродовольственные товары | 435,6 | 577,9 | 826,1 | 1072,5 | 1557,1 |
| 5 | Валовая сельскохозяйственная продукция | 2429,1 | 2877,1 | 3161,5 | 3568,1 | 2493,1 |

| | | | | | | |
|---|-------------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|
| 6 | Выполнение строительных работ | 726,7 | 928,8 | 1109,7 | 1260,7 | 1552,8 |
| 7 | Розничный товарооборот | 2898,5 | 3506,5 | 4083,4 | 5173,5 | 4575,4 |
| 8 | Всего оказанных услуг | 1948,5 | 2565,9 | 2729,3 | 3911,9 | 5072,7 |

На основе динамики производства товаров и оказания услуг субъектами малого бизнеса в Наманганской области, можно оценить имеющееся состояние организационно-экономического механизма и основные проблемы его эффективного управления на основе эконометрических моделей.

Существует несколько способов оценки организационно-экономического механизма управления предпринимательской деятельностью по отраслевым характеристикам, для точной оценки удельного веса факторов целесообразно использовать метод математического моделирования. Основными из этих методов являются методы корреляции и регрессии..

Эффективная организация организационно-экономического механизма управления деятельностью МБЧП в республике связана, прежде всего, с ориентацией процессов их кредитования и инвестирования в соразмерные сферы. Согласно этому автором сформирована система факторов, выявляющих проблему. В качестве переменных, связанных по сгруппированным факторам были приняты выделенные кредиты, вложенные инвестиции, в качестве самостоятельных переменных – произведенные товары (по отраслям) и оказанные услуги (по сферам) субъектами предпринимательства. По выбранным факторам получены линейные модели при состоянии коэффициента корреляции $r > 0,95$ статистических зависимостей по годовому изменению основных экономических показателей деятельности МБЧП за 2010-2017 годы в Наманганской области, т.е. факторов, определяющих уровень развития (таб.1). Полученные модельные функции, характеризующие развитие малого бизнеса в Наманганской области:

$$\begin{aligned} \text{Выделенные кредиты } X_{кр} &= 12940x_{2010}^2 - 8549,4x_{2010} + 120580, R^2=0,99; \\ \text{Вложенные инвестиции } X_{ин}^* &= -6952,2x_{2010}^5 + 148757x_{2010}^4 - 1000000x_{2010}^3 + 4000000x_{2010}^2 - 6000000x_{2010} + 3000000, R^2=0,98; \\ \text{Промышленные товары } Y_{пт} &= 42412x_{2010}^2 + 75011x_{2010} + 666954, R^2=0,99; \\ \text{Товары народного потребления } Y_{тнп} &= 36038x_{2010}^2 - 6509,1x_{2010} + 462926; \\ R^2 &= 0,99; \\ \text{Продовольственные товары } Y_{пт} &= -3643,3x_{2010}^4 + 63999x_{2010}^3 - 365550x_{2010}^2 + 874799x_{2010} - 310615, R^2 = 0,98; \\ \text{Непродовольственные товары } Y_{нпт} &= 117701 \exp(0,3202x_{2010}), R^2=0,99; \\ \text{Сельскохозяйственная продукция } Y_{сп} &= -10875x_{2010}^3 + 127546x_{2010}^2 - 4153,8x_{2010} + 1000000, R^2 = 0,99; \\ \text{Строительные работы } Y_{ср} &= 170341x_{2010} + 101095, R^2 = 0,98; \\ \text{Розничный товарооборот } Y_{рт} &= -8740,8x_{2010}^4 + 134090x_{2010}^3 - 654141x_{2010}^2 + 2000000x_{2010} + 108306, R^2=0,98; \end{aligned}$$

Использованные источники:

1. Ибрагимов И.У. Evaluating the intellectual ability of entrepreneurship subjects and managers in market conditions. //Bulletin of science and practice, Volume 4(5) 2018, -P.390-395. ISSN 2414-2948. (27) Impact Factor(SJIF)-3.34; (5) Global Impact Factor(GIF)-0,45.
2. Ибрагимов И.У. Improvement of the organizational and economic mechanism of the infrastructure of entrepreneurship development. //Innovative economics and management, Volume 5(2) 2018, -P. 269-273. ISSN 2449-2418. (17) Impact Factor (CGIJ OAJI)-0.201.
3. Ibragimov I.U. Methods of increasing efficiency of business activities innovation mechanism. //100 лет Мот: содействие социальной справедливости, продвижение достойного труда. Тридцат вторые международные Плехановские чтения. Материалы международной научно-практической конференции. –Москва, 2019. 461-462 с.
4. Ибрагимов И.У. Тадбиркорлик фаолиятини бошқариш механизмини таҳлил қилишнинг услубий тамойиллари ва баҳолаш усулларини такомиллаштириш. //Актуальные научные исследования в современном мире. Материалы VII Международной научно-практической интернет-конференции. –Переяслав-Хмельницкий, 2015. 126-130 б

*Исмоилов Д.М. магистр
Мамаджанова М. Р.
старший преподаватель
Солиев Д.К.
доцент*

*Андижанский государственный медицинский институт
Узбекистан, г. Андижан*

**ГЕНЕТИКО-ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ
ЖЕЛЕЗОДЕФИЦИТНОЙ АНЕМИИ В ЭТНИЧЕСКИ И
ЭКОЛОГИЧЕСКИ ПОДРАЗДЕЛЕННЫХ ГРУППАХ ЖЕНЩИН
АНДИЖАНА**

Аннотация: Рассмотрен современный взгляд на проблему железodefицитной анемии (ЖДА) с точки зрения эпидемиологии, этиологии, этнически и экологически подразделенных группах женщин Андижана. Описаны известные в настоящее время механизмы регуляции обмена железа, приведены наиболее важные данные литературы и результаты собственных исследований. Основываясь на рекомендациях по лечению больных ЖДА, авторы представляют описанный в литературе и собственный клинический опыт использования железосодержащих препаратов и рассматривают полученные результаты. В рамках статьи авторы объясняют механизмы низкой эффективности лечения при ЖДА и предлагают способы решения проблемы с учетом опубликованных в литературе последних научных исследований.

Ключевые слова: анемия; обмен железа; сидеропенический синдром; лечение железodefицитной анемии.

*Ismoilov D.M. magister
Mamadzhanova M.R.
senior lecturer
Soliev D.K.
associate professor
Andijan State Medical Institute
Uzbekistan, Andijan*

**GENETIC AND EPIDEMIOLOGICAL STUDY OF IRON DEFICIENCY
ANEMIA IN ETHNICALLY AND ENVIRONMENTALLY DIVIDED
GROUPS OF WOMEN ANDIZHAN**

Annotation: A modern view of the problem of iron deficiency anemia (IDA) from the point of view of epidemiology, etiology, ethnically and ecologically subdivided groups of Andijan women is considered. The currently known mechanisms of regulation of iron metabolism are described, the most important

literature data and the results of our own research are presented. Based on the recommendations for the treatment of IDA patients, the authors present the literature and their own clinical experience using iron-containing drugs and consider the results. In the framework of the article, the authors explain the mechanisms of low treatment efficiency in IDA and suggest ways to solve the problem, taking into account the latest scientific studies published in the literature.

Key words: anemia; iron metabolism; sideropenic syndrome; treatment of iron deficiency anemia.

Актуальность. Железодефицитная анемия (ЖДА) является одним из самых распространенных заболеваний на планете, а поражение многих органов и систем, связанных с ней, определяет актуальность и важность изучения данной проблемы. По данным Всемирной Организации Здравоохранения (1998) ЖДА выявляется у 1,8 млрд. человек нашей планеты, а дефицит железа (ДЖ) в той или иной степени выраженности имеется у каждого третьего жителя Земли -это 3,6 миллиардов человек, т.е. 30 % населения.

Результаты исследований последних лет отечественных и зарубежных ученых позволили ответить на многие вопросы патогенеза, этиологии, диагностики, лечения и профилактики железодефицитных состояний. При ЖДА развиваются морфофункциональные нарушения, которые не ограничиваются только системой крови, дистрофия внутренних органов и их функциональные нарушения, вторичная иммунная недостаточность, осложнения во время беременности и в родах, задержка роста и развития детей, изменения интеллекта и поведенческих реакций сопровождают это заболевание.

Гематологические болезни относятся к категории комплексных заболеваний, в проявлении которых определенную роль играют и генетические, и средовые факторы.

Актуальность картирования генов таких комплексных заболеваний связана с тем, что они составляют более 90% общей патологии и служат одной из важнейших причин преждевременной смертности и инвалидности человека. В современной генетике отмечается существенный прогресс в генетическом картировании онкологических, психических и сердечно-сосудистых заболеваний, а также болезней аутоиммунной природы[3,5,9].

Одним из наиболее распространенных в популяциях человека комплексных гематологических болезней является железодефицитная анемия (ЖДА). ЖДА характеризуется снижением содержания железа в сыворотке крови, костном мозге и депо в связи с его потерей или увеличенной потребностью. Следствием этого является нарушение образования гемоглобина. (НЬ) с развитием гипохромной анемии и трофических расстройств в тканях. В генезе ЖДА также играют нарушение всасывания, недостаточное поступление с пищей, иммунные и генетические

факторы. По данным ВОЗ (1998) анемии составляют 90% всех гематологических заболеваний. До 20% населения земного шара страдают ЖДА, а ее частота у беременных колеблется от 21% до 90% [1,6,12].

В соответствии с принятой классификацией, основанной на особенностях патогенеза, различают две группы анемии: 1) вызванные кровопотерей и 2) обусловленные недостаточностью эритропоэза (железодефицитные; связанные с дефицитом витамина В₁₂; фолиеводефицитные; гипопластические) [2,4,9].

Несмотря на определенные успехи в области гематологии, достигнутые исследователями многих стран по выяснению эпидемиологии, генеза, клиники, лечения и профилактики этой болезни, число людей с данной патологией не только не снижается, но и продолжает расти. Хотя ЖДА и не является летальным и при правильном лечении излечивается полностью, тем не менее, эта болезнь имеет большое социальное значение. Так, тяжелые формы заболевания оказывают серьезное отрицательное влияние на организм больных: ведут к ослаблению сопротивляемости к инфекциям, нарушению функции многих ферментативных систем, дистрофическим поражениям сердца, печени и других органов, вторичным атрофическим процессам в слизистой желудочно-кишечного тракта (ЖКТ), сосудистым нарушениям и к целому ряду других изменений в организме [4,7,11].

Более того, ЖДА оказывает негативное влияние на здоровье потомства. Дефицит железа нарушает процессы метаболизма, приводя к формированию морфофункциональных нарушений, а в системе крови отражается на синтезе и функции многочисленных железосодержащих и железозависимых структур [6,8,14].

Высокая частота ЖДА оказывает негативное влияние на физическое и умственное здоровье наций, так как способствует интеллектуальному инфантилизму и недоразвитию вследствие отягощения течения многих заболеваний, угнетения иммунного статуса. Очевидна особая опасность таких последствий ЖДА для ухудшения генофонда малочисленных народов Андигана.

Известно, что в генезе анемии большую роль играют социальные факторы (бедность, плохие условия жизни), традиции питания (малобелковая, преимущественно углеводистая пища, вегетарианство, религиозные взгляды) [2,5,13].

В Андигане ситуация усугубляется отсутствием бережного отношения к здоровью, традиционно ущербным питанием женщин, недостаточным уровнем здравоохранения на селе. Все это приводит к увеличению частоты латентного дефицита железа и ЖДА в области.

Близнецовые и семейные исследования показали, что практически все гематологические заболевания в существенной степени генетически обусловлены. Об этом свидетельствуют также и выявляемые этнические и популяционные различия в эпидемиологии гематологических заболеваний,

наличие семейной агрегации при тромбоцитопениях, дизэритропоэтических анемиях и т.д.

Установление конкретных генов, обуславливающих данное комплексное заболевание, а также взаимодействующих с ними средовых факторов, определяющих степень проявления клинического фенотипа, во многом еще остается сложной задачей из-за его генетической гетерогенности, неполной пенетрантности и наличия фенкопий. Недостаточно изученной является также проблема профилактики железodefицитных состояний, для решения которой необходимо эпидемиологическое изучение анемий их клинических проявлений и разработка на их основе эффективных методов лечения и профилактики. Изучение факторов, влияющих на проявление ЖДА, позволит выделить группы лиц с факторами риска, ведущими ктяжелому течению болезни. Выявленные генетические факторы, влияющие на возникновение ЖДА, могут учитываться при ее профилактике, рационализации стационарного и постстационарного лечения различных форм болезни.

Современные методы, картирования генов комплексных заболеваний связаны, с поисками ассоциаций, неравновесия по сцеплению и геномных сцеплений [1,5,12].

Вместе с тем, относительно более простой метод ассоциаций, выявляемых при изучении группбольных и здоровых, зачастую может приводить к артефактам, возникшим вследствие популяционной стратификации. При этом ассоциации, выявленные врамках одной популяции, редко подтверждаются в других популяциях [7,13,14].

Данный подход позволяет преодолеть известные проблемы с повторяемостью (надежностью; устойчивостью) результатов картирования генов комплексных заболеваний с использованием методов ассоциаций;и генетических сцеплений ДНК маркеров с конкретным заболеванием. Определение устойчивых ассоциаций этих патологий с различными маркерами может помочь в решении,диагностических вопросов, прогнозирования и предупреждения конкретного комплексного заболевания.

Цель исследования.Генетико-эпидемиологическое изучение ЖДА в этнически и экологически подразделенных группах женщин Андигана, определение роли основных генетических и средовых факторов в развитии ЖДА и разработка на их основе превентивных рекомендаций.

Материалы и методы исследования. Под наблюдением в составе основной группы исследования находилось 149 больных с диагнозом анемии.

Результаты исследования.Статистически значимые различия между больными ЖДА и здоровыми выявлены лишь по генотипам ACE, 5B19_3, H84_32, APO и B65. Генотипы ! 11 у больных ЖДА встречаются с частотой 40% по локусу ACE; у здоровых этот генотип встречается только у 6%, тогда как 60% и 94% этих групп имеют генотипы Ю и ЭЭ. Аналогичные, статистически достоверно высо- (кие, частоты генотипа II впервые

выявлены в нашей работе по локусам N84_32 и BV19_3 в выборке больных ЖДА, по сравнению со здоровыми.

Средняя наблюдаемая гетерозиготность по совокупности 5 указанных локусов в группе больных составляет 0,28, а в группе здоровых 0,31. Больные отличаются от здоровых относительно меньшим уровнем гетерозиготности этих локусов, что вероятно является следствием более высокого уровня инбридинга у больных, по сравнению со здоровыми. При детальном изучении роли инбридинга, установлено, что у потомков родственных и неродственных браков частота гомозиготных инсерционных генотипов примерно одинакова, а частота генотипов ОЭ и ГО у потомков от родственных браков существенно ниже.

Установлены различия в заболеваемости ЖДА между этническими группами женщин Андигана, проживающими в разных экологических зонах относительный риск заболеваемости ЖДА выше у лачек (1,94) и кумычек (1,15), по сравнению с аварками, лезгинками и даргинками, риск у которых варьирует в пределах 0,80-0,93

Генетически гомогенные потомки эндогамных и инбредных браков, независимо от географической среды обитания, характеризуются высоким относительным риском заболеть ЖДА

Получены данные в пользу устойчивых ассоциаций ЖДА с 5 из 10 изученных Alu локусов ACE, APO, B65, NS4_65 и SB19_3, которые свидетельствуют в пользу высокой частоты инсерционного генотипа II у больных ЖДА, по сравнению со здоровыми.

Вывод. Генетически гомогенные потомки эндогамных и инбредных браков, независимо от географической среды обитания, характеризуются высоким относительным риском заболеть ЖДА. Получены данные в пользу устойчивых ассоциаций ЖДА с 5 из 10 изученных Alu локусов: ACE, APO, B65, NS465 и SB193, которые свидетельствуют в пользу высокой частоты инсерционного генотипа II у больных ЖДА, по сравнению со здоровыми.

У потомков от родственных браков частота генотипов DD и ID существенно ниже, чем у потомков экзогамных браков, что, скорее всего, отражает особенности исторически сложившейся адаптивной генетической структуры популяций коренных народов Андигана.

Установлены ассоциации между ЖДА и фенотипом группы крови системы Rh-, чувствительности к ФТК, влажным типом ушной серы SER и гиполактазией: больные ЖДА чаще, чем здоровые, являются носителями генотипов Rh-, SER2 (влажного типа ушной серы), tt - (неощущение вкуса ФТК) и характеризуются непереносимостью молока (гиполактазией).

Использованные источники:

1. Козинец Г.И., Сарычева Т.Г., Луговская С.А. и др. Гемато-логический атлас: настольное руководство врача-лаборанта. М.: Практическая медицина; 2008.
2. The prevalence of anaemia in women: a tabulation of available information. Geneva, World Health Organization, 1992 (WHO/MCH/MSM/92.2).

3. Шеффер Р.М., Гаше К., Хух Р., Крафт А. Железное письмо: рекомендации по лечению железодефицитной анемии. Гематол. и трансфузиол. 2004; 49 (4): 40—8.
4. Стуклов Н.И., Семенова Е.Н. Безопасная терапия железодефицитной анемии. Сравнение данных метаанализа 30 исследований (1077 пациентов) тотема с данными переносимости других препаратов. В кн.: Материалы VI научно-практической конференции «Современная гематология. Проблемы и решения». М.; 2012: 30—1.
5. Стуклов Н.И., Козинец Г.И., Леваков С.А., Огурцов П.П. Анемии при гинекологических и онкогинекологических заболеваниях. М.: МИА; 2013.
6. Демихов В.Г., Морщакова Е.Ф., Павлов А.Д. Роль гепцидина в патогенезе анемии хронических болезней. Гематол. и трансфузиол. 2006; 5: 31—4.
7. Левина А.А., Казюкова Т.В., Цветаева Н.В., Сергеева А.И., Мамукова Ю.И., Романова Е.А. и др. Гепсидин как регулятор гомеостаза железа. Педиатрия. 2008; 87 (1): 67—74.
8. Цветаева Н.В., Левина А.А., Казюкова Т.В., Романова Е.А., Цыбульская М.М., Сергеева А.М. и др. Гепсидин как регулятор гомеостаза железа. Педиатрия. 2008; 1: 67—74.
9. Kemna E., Pickkers P., Nemeth E. et al. Time course analysis of hepcidin, serum iron and plasma cytokine levels in humans injected with LPS. Blood. 2005; 106 (5): 1864—6.
10. Deicher R., Horl W.H. New insights into the regulation of iron homeostasis. Eur. J. Clin. Inv. 2006; 36: 301—8.
11. Detivaud L., Nemeth E., Boudjema K. et al. Hepcidin levels in humans are correlated with hepatic iron stores, hemoglobin levels and hepatic function. Blood. 2005; 106 (2): 746—8.
12. Papanikolaou G., Tzilianos M., Christakis J.I. Hepcidin in iron overload disorders. Blood. 2005; 10: 4103—5.
13. Park C.H., Valore E.V., Waring A.J. et al. Hepcidin: a urinary antibacterial peptide synthesized in the liver. J. Biol. Chem. 2001; 276: 7806—10.
14. Левина А. А., Цыбульская М. М., Щербинина С. П., Романова Е. А., Мамукова Ю. И. Диагностическое значение комплексного исследования показателей метаболизма железа в клинической практике. Гематол. и трансфузиол. 2005; 5: 23—8.

Истомин Е.

студент

Мязин В.

студент

Финансовый Университет при Правительстве РФ

научный руководитель: Арефьев П.В., к.э.н

Россия, г. Москва

РАЗВИТИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В РФ: СОВРЕМЕННЫЕ ТРЕНДЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ 2019

Аннотация: В статье исследованы особенности формирования человеческого капитала в России в посткризисный период. На основании оценки факторов и драйверов развития человеческого капитала в России выявлены базисные тренды государственной политики относительно развития человеческого капитала. Обоснована потребность в увеличении государственных инвестиций в развитие человеческого капитала в России. Определены перспективы реализации нефинансовых инструментов развития человеческого капитала в России.

Ключевые слова: человеческий капитал, государственная политика, инвестиции, потенциал, эффективность, финансирование.

Istomin E.

student

Myazin V.

student

Financial University under the Government

of the Russian Federation

Scientific adviser: Arefiev P.V., Ph.D.

Russia, Moscow

HUMAN CAPITAL DEVELOPMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION: MODERN TRENDS AND PROSPECTS 2019

Annotation: The article explores the features of the formation of human capital in Russia in the post-crisis period. Based on the assessment of factors and drivers of human capital development in Russia, the basic trends in state policy regarding the development of human capital are identified. The need for increasing public investment in the development of human capital in Russia is justified. The prospects for the implementation of non-financial instruments for the development of human capital in Russia are determined.

Key words: human capital, state policy, investment, potential, efficiency, financing.

По результату анализа выявлено, что индекс развития человеческого капитала России 1990 до 2017 года указывает на тренды падения человеческого капитала с 1900 года до 1998 года, в тоже время последние 20 лет в России за исключением 2008 года были присущи тенденции роста уровня человеческого капитала, поскольку стабильно развивалась как экономическая, так и социальная сфера и уровень инвестиций в развитие человеческого капитала.

Было определено, что в рамках развития финансов домохозяйств развитие человеческого капитала стимулирует прирост продуктивности труда и обеспечивает рост как уровня рентабельности, так и улучшение общей макроэкономической ситуации в стране. Перспективными направлениями развития человеческого капитала и финансов домохозяйств является налоговое стимулирование развития за счет инвестиций в обучение, медицину, инфраструктуру, качество жизни, при этом государство может обеспечивать данные процессы за счет налоговых каникул, налоговых скидок и преференций для домохозяйств.

Авторами обосновано, что для стимулирования инвестиций в человеческий капитал в России актуальным будет: изменение подхода к финансированию образования и самообучения; развития системы грантового обучения; налоговые льготы в сфере образования и инвестиций в человеческий капитал; государственное финансирование развития инноваций, создание инновационных кластеров и стимулирование НИИКР в сфере производства и услуг.

ВВЕДЕНИЕ

Современное развитие системы человеческого капитала в мире пребывает в постоянной трансформации и корректировке в контексте внедрения инноваций и ноу-хау в системе государственного управления, в том числе и государственного управления кадрами и человеческим капиталом[1].

В современных условиях глобализации экономики и движения капитала в начале XX века возникает проблема эффективного формирования и развития одного из самых ценных ресурсов планеты - ее человеческого капитала, поскольку именно человек с его способностями является движущей силой развития экономики. Именно от развития человеческого капитала зависит экономическое и инновационное развитие как региона, так и государства в целом. Уровень развития человеческого капитала определяется уровнем знаний, квалификации, опытом работы, умением принимать решения в сложных нестандартных ситуациях, креативностью, возрастными особенностями носителей человеческого капитала, уровнем здоровья, способностью генерировать новые идеи, которые будут способствовать инновационному развитию[2].

Данную тематику развития человеческого капитала исследовало большое количество научных работников, в том числе: Аренков И.А., Крылова Ю.В., Ценжарик М.К., Шарафутдинов Д.Р., Ябурова Д.В., Денисов

В.Т., Авдеева Е.С., Владимирова Ц.Д., Сергеичева И.А. и другие. В то же время целесообразным есть рассмотрение влияния факторов на развитие человеческого капитала в России в посткризисном периоде развития экономики.

Целью работы является оценка нынешнего состояния развития человеческого капитала в России и определение перспектив стимулирования данного фактора с помощью финансовых и нефинансовых инструментов государственной политики.

РЕЗУЛЬТАТЫ ИССЛЕДОВАНИЙ

Возникновение и становление теории человеческого капитала обусловлено накоплением многочисленных идей представителей мировой научной мысли, связанных с определением места и роли человека в процессе общественного воспроизводства. По мере развития материального производства исследователи делали попытки распознать и выявить наиболее характерные свойства творческих способностей человека, измерить их, дать количественную и качественную характеристику [3].

Назревшая смена модели экономического развития предполагает опору на то сравнительное преимущество национальной экономики, которое, во-первых, не подвержено обесценению в силу действия внешних для нашей страны факторов и, во-вторых, способно все полнее проявляться по мере прогнозируемых структурных изменений в глобальной экономике XXI века.

С точки зрения управления компанией и человеческими ресурсами, можно обозначить несколько подходов к оценке человеческого капитала организации, а именно:

- метод расчета прямых затрат на персонал;
- метод конкурентной оценки стоимости человеческого капитала;
- метод перспективной стоимости человеческого капитала;
- метод измерения индивидуальной стоимости работника;
- финансовый метод;
- сравнительный метод.

Для оценки качества развития человеческого капитала используют интегральный метод с помощью международного индекса развития человеческого капитала [4].

Индекс развития человеческого капитала России 1990 до 2017 года указывает на тренды падения человеческого капитала с 1990 года до 1998 года, в то же время последние 20 лет в России за исключением 2008 года были присущи тенденции роста уровня человеческого капитала, поскольку стабильно развивалась как экономическая, так и социальная сфера и уровень инвестиций в развитие человеческого капитала [5].

Индекс развития человеческого капитала России приведен на рис. 1.

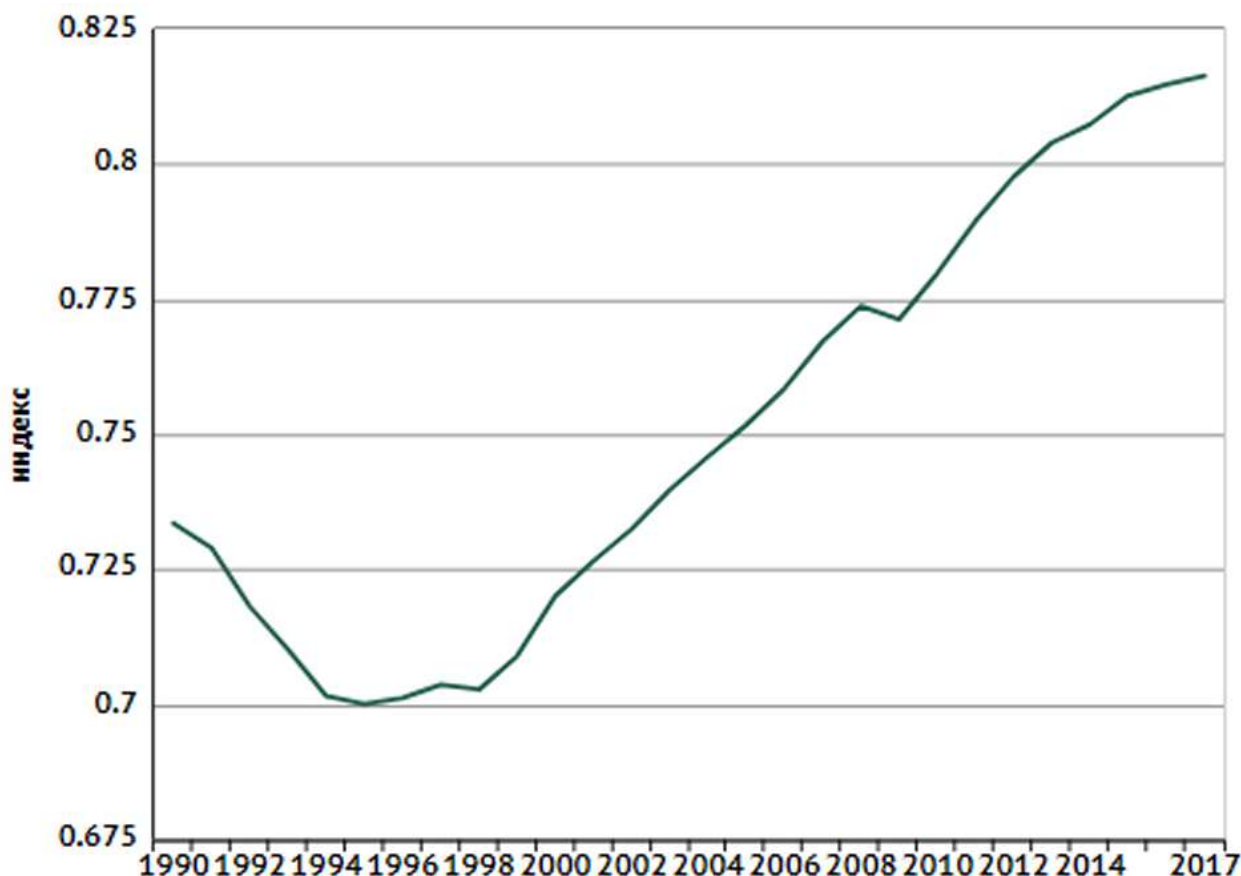


Рис. 1. Индекс развития человеческого капитала России [6]

Россия в 2018 году пребывала на 49 строке данного рейтинга развития человеческого капитала в мире и входила в состав стран с очень высоким уровнем развития человеческого потенциала, при этом за последние 3 года в рейтинге Россия выросла на 3 позиции, что указывает на тенденции эффективной государственной политики относительно развития человеческого капитала.

Динамика уровня ВВП на душу населения России приведена на рис. 2.

Качественным показателем развития человеческого капитала России был прирост уровня продуктивности труда, что привело к росту уровня ВВП на душу населения с 9,7 тыс. дол. в 2007 году до уровня 11,3 тыс. дол. в 2017 году, что указывает на потребность корректировки экономической модели в рамках стимулирования человеческого капитала России.

Быстрое развитие цифровых технологий предлагает новый подход к управлению. Современные организационные структуры должны стать более плоскими – горизонтальными. Иерархическая модель должна постепенно заменяться. Она не может функционировать правильно с учетом требований цифровой экономики. Будущее человечества и организаций в цифровой экономике находится в руках человеческого капитала. Если работодатели не обращают внимания на него, то их ожидает мрачное будущее [1].

Динамика уровня ВВП на душу населения России указана на рис. 2.

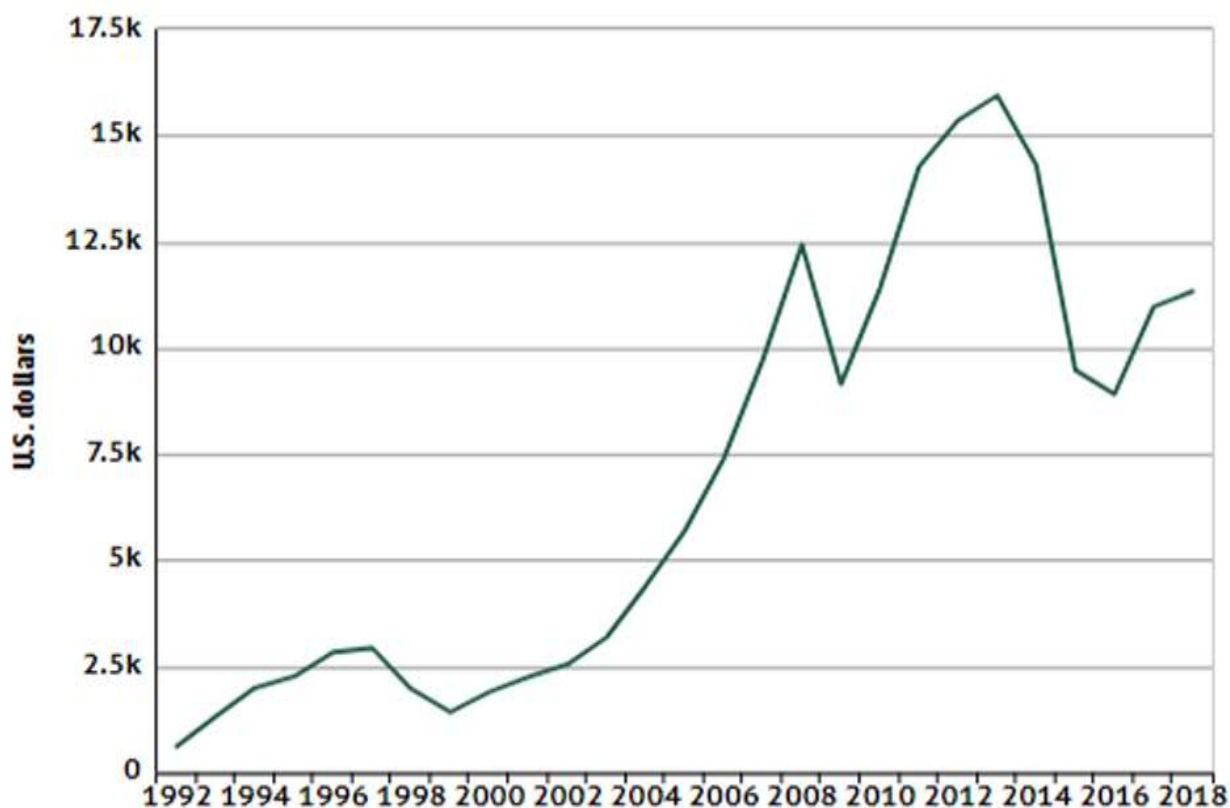


Рис. 2. Динамика уровня ВВП на душу населения России, тыс. дол. США [6]

Для современной России, нацеленной на развитие экономики знаний, накопление и повышение доли человеческого капитала в национальном богатстве страны является исключительно важной задачей. В частности, это связано с тем, что, по данным некоторых источников, «утечка мозгов» из России обходится стране примерно в 24 млрд. долл. ежегодно [2].

Как показывают исследования, государству для улучшения показателя развития человеческого капитала следует принять ряд мер по:

- содействие улучшению демографической ситуации и улучшению демографической структуры населения страны;
- уменьшение миграционных потерь населения продуктивного возраста, в том числе населения высокого профессионально-квалификационного уровня;
- экономической нестабильности (большинство населения страны не уверена в завтрашнем дне, что негативно влияет на инвестирование в человеческий капитал) - низкого качества жизни (в связи с обострением экономической ситуации большое количество населения теряет средства к существованию) [7];
- низкой заработной платы, падение национальной валюты и роста цен заставляет население в поисках лучших заработков покидать регион, поскольку не хватает средств для существования и содержания семей;
- высокого уровня безработицы населения. Особенно остро эта проблема ощущается в сельской местности, где большинство

трудоспособного населения просто не может найти работу и вынуждена выживать путем самозанятости в личных подсобных хозяйствах;

- отягчающего системы налогообложения. Большинство предпринимателей вынуждены либо работать в тени, или вообще закрывать предприятия. С повышением размера минимальной заработной платы большое количество предпринимателей или вообще освобождает работников, или переводит их на неполную занятость, поскольку растет налоговая нагрузка на предпринимателя за каждого наемного работника, а со стороны государства отсутствует поддержка развитую малого и среднего бизнеса [8-10];

- одним из социальных факторов является низкий уровень образования. Население региона не может получить необходимые знания и умения, которые сможет использовать в процессе производства; большинство оборудования профессионально-технических учебных заведений устаревшее, не способствует получению знаний и навыков, необходимых в условиях инновационного развития экономики. Учебные планы вузов оторваны от реальных потребностей, которые существуют на рынке труда; заведения выпускают специалистов, имеющих диплом и не имеют необходимых знаний и вынуждены учиться выполнять необходимую работу уже после трудоустройства;

- повышение доходности и престижности высококвалифицированного труда во всех видах экономической деятельности;

- расширение участия государства и бизнеса в подготовке специалистов нужного профиля путем поддержки направлений обучения для удовлетворения будущих потребностей рынка труда;

- недоступной или малодоступной системы здравоохранения, хотя в стране властями создается иллюзия бесплатной медицины, однако на практике она просто отсутствует, большинство медицинских учреждений не финансируются на достаточном уровне, качество услуг, которые они предоставляют, на достаточно низком уровне, что не способствует формированию и развитию качественных характеристик человеческого капитала. Довольно часто врачи даже не могут установить диагноз, а не то чтобы вылечить пациента;

- плохих условий труда. Большинство предприятий вообще не беспокоятся об условиях и безопасности труда на своем производстве; на предприятиях отсутствует такая должность, как инженер по технике безопасности, не созданы условия для комфортного отдыха работников, отсутствует социальная защита работников;

- отсутствие возможностей для профессионального роста и реализации креативного потенциала. В современном мире это особенно важно для молодых людей, которые стремятся реализовать свой потенциал;

- политической нестабильности, частой смены власти. Неуверенность в завтрашнем дне не способствует ни притока инвестиций извне, ни развития предпринимательства внутри региона;

- отсутствия демократических преобразований;
- коррумпированности властных структур и отсутствия рычагов влияния на это позорное явление;
- неблагоприятной экологической ситуации, которая вызывает развитие хронических заболеваний не только у населения старшего возраста, но и у детей [11-12].

Для стимулирования развития человеческого капитала в России актуальным остаются:

- финансовые инструменты государства в социальную и экономические сферы;
- нефинансовые инструменты развития инновации, налогового стимулирования и системы льгот для стимулирования активизации развития человеческого капитала в России [13-14].

Непосредственно понятие «экономика знаний» начало активно использоваться в 90-е годы XX века. Так, впервые в научную лексику термин «экономика знаний» (англ. – knowledge economy) было введено американским экономистом Ф.Махлуп (Machlup, F.), который включил в это понятие сферы образования, исследований и разработок, связь, информационное машиностроения и информационную деятельность. Он считал, что экономика знаний является одним из секторов, играет решающую роль в функционировании экономической системы. Позже этот термин стал использоваться для определения типа экономики, где знания играют решающую роль, а производство знаний становится источником роста национальной или же мировой экономики [15].

В данное время актуальным является изучения вопроса отношения человеческого капитала и финансов домохозяйств в рамках развития «экономики знаний». В рамках развития финансов домохозяйств развитие человеческого капитала стимулирует прирост продуктивности труда и обеспечивает рост как уровня рентабельности, так и улучшение общей макроэкономической ситуации в стране. Перспективными направлениями развития человеческого капитала и финансов домохозяйств является налоговое стимулирование развития за счет инвестиций в обучение, медицину, инфраструктуру, качество жизни, при этом государство может обеспечивать данные процессы за счет налоговых каникул, налоговых скидок и преференций для домохозяйств[16-18].

Интегральной оценкой развития экономической системы так же является индекс экономики знаний Мирового банка [7]. В 2018 году наибольшее значения индекса имела Швеция на уровне 9,43 п.п. с 10 п.п., при этом Россия занимала 55 место в мире с индексом 5.78 п.п. относительно уровня индекса экономики знаний и 6.96 п.п. индекса знаний.

Перспективными направлениями развития человеческого капитала есть становление системы «экономики знаний» в России, что может быть реализовано за счет стимулирование образовательных бизнес-хабов и кластеров. Именно стимулирование экономики знаний может создать

значительный импульс для оптимизации структуры экономики страны и перевести ее с сырьевой ориентации на обслуживающий сегмент. В мировом хозяйстве современная «экономика знаний» обеспечивает $\frac{3}{4}$ созданного ВВП и до 90% занятости населения в сфере высокотехнологических услуг и производства [18-20].

К условий эффективного функционирования креативного человеческого капитала следует отнести необходимость масштабных инноваций, в свою очередь формируют спрос на уникальные идеи, которые могут трансформироваться в новые знания; наличие в стране соответствующего уровня образовательной и научной системы, которая позволит обеспечить необходимую плотность когнитивного пространства для удовлетворения потребностей экономических субъектов по развитию своих профессиональных знаний и навыков, а также развития талантов.

Факторами эффективного функционирования креативного человеческого капитала является:

- мотивация экономических субъектов к постоянному самосовершенствованию для максимально полной реализации своего креативного потенциала;
- высокий уровень качества управления в экономике знаний, требует формирования соответствующего механизма воспроизводственных процессов как в сфере образования так и в сфере самообразования.

Итак, современное экономическое развитие все больше связывается с созданием объективной основы для понимания человека как основного двигателя хозяйственных процессов. Ведущая роль высококвалифицированной творческой работы и креативности становится определяющим фактором развития нового типа общества и присущей ему экономике знаний. Происходит формирование человека с разносторонними социальными и интеллектуальными потребностями.

Для стимулирования инвестиций в человеческий капитал в России актуальным будет:

- изменение подхода к финансированию образования и самообразования;
- развития системы грантового обучения;
- налоговые льготы в сфере образования и инвестиций в человеческий капитал;
- государственное финансирование развития инноваций, создание инновационных кластеров и стимулирование НИИКР в сфере производства и услуг.

ОСНОВНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

Человеческий капитал стал сегодня важным фактором развития общества. В развитых странах давно пришли к выводу, что именно экономика знаний является движущей силой развития общества. В этих условиях необходимы комплексные действия со стороны государственных органов власти, которые, опираясь на имеющийся человеческий капитал, обеспечили бы условия для устойчивого экономического развития в стране и

для построения новой, социально ориентированной, инновационной экономической модели в РФ, была бы направлена на формирование и развитие качественно нового информационного и интеллектуального общества в рамках европейских и общемировых традиций и норм, с учетом положительного мирового опыта человеческого развития.

Оценка посткризисного развития человеческого капитала в России указывает на противоречивые тенденции развития факторных векторов инвестирования в человеческий потенциал со стороны государства, в то же время целесообразным является корректирование государственной политики в данной сфере с смещением акцентов на финансовые и нефинансовые инструменты развития человеческого потенциала, в том числе за счет инновационного развития образования, оптимизации медицинской сферы, стимулирования роста продуктивности труда и инновационных бизнес-хабов в России.

Использованные источники:

1. Владимирова Ц.Д. Развитие теории человеческого капитала организации в цифровой экономике // Российское предпринимательство. – 2018. – Том 19. – № 9. – С. 2671-2690.
2. Галенко В.П., Плис К.С. Анализ и оценка формирования и развития интеллектуального капитала предприятия сферы услуг // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Экономика и управление. – 2018. – № 1. – С. 162-168.
3. Галенко В.П., Плис К.С. Мобильность человеческого капитала как фактор повышения устойчивости экономического развития предприятия и страны // Креативная экономика. – 2018. – Том 12. – № 8. – С. 1089-1096.
4. Сергеичева И.А. Тенденции развития человеческого капитала в России: проблемы измерения и оценки // Управление в современных системах. – 2016. – №4(11). – С. 14-25.
5. Человеческий капитал как фактор социально-экономического развития. Краткая версия доклада [Текст]: докл. К XVII Апр. междунар. науч. конф. по проблемам развития экономики и общества, Москва, 19-22 апр. 2016 г. / отв. Ред. Я.И. Кузьминов, Л.Н. Овчарова, Л.И. Якобсон; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: Изд. Дом Высшей школы экономики, 2016. – 76 с.
6. Индекс развития человеческого капитала // Режим доступа: <https://кноета.ru>(Дата обращения: 06.10.2019).
7. Индекс экономики знаний // Режим доступа: <https://gtmarket.ru/ratings/knowledge-economy-index/knowledge-economy-index-info>(Дата обращения: 06.10.2019).
8. Altinok, Nadir, Noam Angrist, and Harry Anthony Patrinos. 2018. “Global Data Set on Education Quality (1965–2015).” Policy Research Working Paper 8314, World Bank, Washington, DC.

9. Case, Anne, and Christina H. Paxson. 2008. "Stature and Status: Height, Ability, and Labour Market Outcomes." *Journal of Political Economy* 116 (3): 499–532.
10. Caselli, Francesco. 2005. "Accounting for Cross-Country Income Differences." In *Handbook of Economic Growth*, vol. 1A, edited by Philippe Aghion and Steven N. Durlauf, 679–741. Amsterdam: Elsevier.
11. Collin, Matthew, and David N. Weil. 2018. "The Effect of Increasing Human Capital Investment on Economic Growth and Poverty: A Simulation Exercise." Policy Research Working Paper 8590, World Bank, Washington, DC.
12. Filmer, Deon, Halsey Rogers, Noam Angrist, and Shwetlena Sabarwal. 2018. "Learning-Adjusted Years of Schooling (LAYS): Defining a New Macro Measure of Education." Policy Research Working Paper 8591, World Bank, Washington, DC.
13. Galasso, Emanuela, and Adam Wagstaff. 2016. "The Economic Costs of Stunting and How to Reduce Them." With Sophie Naudeau and Meera Shekar. Policy Research Note 5 (March), World Bank, Washington, DC.
14. Horton, Sue, and Richard H. Steckel. 2011. "Global Economic Losses Attributable to Malnutrition 1900–2000 and Projections to 2050." Assessment Paper: Malnutrition, Copenhagen Consensus on Human Challenges, Tewksbury, MA.
15. Hsieh, Chang-Tai, and Peter J. Klenow. 2010. "Development Accounting." *American Economic Journal: Macroeconomics* 2 (1): 207–23.
16. Kraay, Aart. 2018. "Methodology for a World Bank Human Capital Index." Policy Research Working Paper 8593, World Bank, Washington, DC.
17. Mincer, Jacob. 1978. "Investment in Human Capital and Personal Income Distribution." *Journal of Political Economy* 86 (4): 281–302.
18. Montenegro, Claudio E., and Harry Anthony Patrinos. 2014. "Comparable Estimates of Returns to Schooling around the World." Policy Research Working Paper 7020, World Bank, Washington, DC.
19. Patrinos, Harry Anthony, and Noam Angrist. 2018. "A Global Dataset on Education Quality: A Review and an Update (1965–2018)." Policy Research Working Paper 8592, World Bank, Washington, DC.
20. Weil, David N. 2007. "Accounting for the Effect of Health on Economic Growth." *Quarterly Journal of Economics* 122 (3): 1265–1306.
21. World Bank. 2018. *World Development Report 2018: Learning to Realize Education's Promise*. Washington, DC: World Bank

Кайгородцева А.В.
студент магистратуры
3 курс, факультет управления
НИУ РАНХиГС

Научный руководитель: Ломовцева А.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Нижний Новгород

КОМФОРТНАЯ ГОРОДСКАЯ СРЕДА – ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЙ АСПЕКТ ЖИЗНИ ГОРОЖАН

Аннотация: Статья посвящена исследованию внешних и внутренних факторов, оказывающих влияние на комфортность городской среды крупных городов. В статье описаны проблемы комфортности города, влияющие на здоровье и население жителей.

Ключевые слова: комфортность, городская среда, внутренние и внешние факторы, влияние, муниципальное образование, население, инфраструктура.

Kaygorodtseva A.V.
magister
3 course of the faculty of management
RANEPА
supervisor: Lomovtseva A.V., Ph. D. in Economics
docent
Russia, Nizhniy Novgorod

A COMFORTABLE URBAN ENVIRONMENT IS A FUNDAMENTAL ASPECT OF CITIZENS ' LIFE

Annotation: The article is devoted to the study of external and internal factors that influence the comfort of the urban environment of large cities. The article describes the problems of city comfort affecting the health and population of residents.

Key words: comfort, urban environment, internal and external factors, influence, municipality, population, infrastructure.

Основными формами расселения людей являются сельские поселения и города. В современном мире одной из определяющих тенденций является урбанизация, под которой понимается процесс увеличения доли городского населения, возрастание роли городов в основных сферах жизни, а также преобладание городского образа жизни над сельским. По прогнозам экспертов ООН, доля городского населения в общей численности населения планеты увеличится до 60 % в 2030 г., а в 2050 г. составит уже 67 %. На территории современной России, по данным последней переписи, располагаются 1100 городов и 1286 поселков городского типа, в которых проживает 105 млн. человек, или почти три четверти населения страны.

Комфортность городской среды, как комплекса внешних и внутренних условий жизнедеятельности внутри города, оказывает сильное влияние как на здоровье, так и на настроение населения. К внешним факторам городской среды, как правило, относятся удобство географического положения, площадь занимаемой территории, интенсивность экономических потоков. Ко внутренним факторам относятся: ландшафт всей территории, экологический фактор, транспортный фактор, социальный фактор и историко-культурный фактор. Соответственно, высокий уровень достижения этих факторов напрямую влияет на комфортность городской среды.¹

В плане удобства географического положения имеется в виду относительная близость к городам федерального значения – Москве и Санкт-Петербургу. Многие жители страны приезжают на постоянное место жительства именно в центральный регион страны, т.к. там есть удобная транспортная развязка во все крупные экономически развитые российские города. Данный фактор играет особо важную роль для населения при выборе места учебы или места работы.

Под фактором «Площадь занимаемой территории» понимается крупность города. Как правило, подавляющее большинство жителей провинции стремятся переехать жить в крупные города ввиду гораздо большего числа возможностей для самореализации. Но не всегда только работа и учеба влияет выбор постоянного места жительства. Часто люди хотят жить там, где много торговых центров, ресторанов, парков и развлечений для комфортного отдыха. Крупные города-миллионники обычно обладают этими возможностями.

Для создания комфортной городской среды важное значение имеет интенсивность экономических потоков, которые включают в себя материальные потоки (движение материально-технических ресурсов и товарно-материальных ценностей на территории муниципалитета); финансовые потоки (движение финансовых ресурсов в общественном и частном секторах экономики муниципалитета); трудовые потоки (все формы миграции); информационные потоки (движение информации, связанной как с производством общественных и частных благ, так и с использованием властных полномочий государственных и муниципальных органов власти). Интенсивность данных потоков создает благоприятную экономическую ситуацию в городе тем самым повышая уровень его комфортности для населения.

Под ландшафтно-композиционным фактором понимается растительность муниципального образования. К сожалению, практически во всех крупных городах (кроме Москвы и Санкт-Петербурга) есть проблемы растительностью. Деревья вырубают для постройки зданий, тем самым оставляя города без «зеленых уголков». В городах существуют парки, но их

¹ Бикмаева, А.В. Технология оценки влияния факторов на развитие городской среды/ А.В.Бикмаева // Экономика, социология и право. – 2015 г.

бывает катастрофически не хватает жителям для комфортного существования. Например, в Нижнем Новгороде всего 9 благоустроенных парков чего очень мало для населения. К благоустроенным паркам Нижнего Новгорода относятся: парк «Дубки»; Парк 1 Мая; Автозаводский парк; парк Кулибина; парк Пушкина; парк Победы; Сормовский парк; Станкозаводский парк и парк «Швейцария». Проблема еще связана с тем, что власти предпочитают отдавать территории для коммерческих целей, а не для создания парков. Но население же в свою очередь предпочитает рядом с домом не очередной торговый центр, а уютный зеленый сквер.

Еще одной проблемой комфортности для жителей крупных городов является экология города. С каждым днем ситуация становится печальнее ввиду влияния ускоренного развития промышленности и научно-технического прогресса. В числе главных причин возникновения проблем называют промышленные выбросы и автомобили, у которых вредны не только выхлопы, но и мельчайшие частички, возникающие при трении шин об асфальт. На долю машин приходится почти треть всего загрязнения. Соответственно, чем больше город, тем сильнее в нем загрязнение воздуха и атмосферы. Здоровье человека напрямую зависит от степени загрязнения территории, на которой он живет. К счастью, государственные и общественные организации стали в полной мере осознавать последствия этой проблемы и стали активнее искать пути решения. Например, в крупных городах стали внедрять экологический транспорт и экологическое топливо, стали искать новые экологически чистые источники энергии. Кроме того, жители сами стали включаться в борьбу с загрязнением природы. Примером тому может служить самостоятельное разделение мусора, частичный или полный отказ от пластика, правильная переработка и утилизация отходов и т.п.

Транспортная инфраструктура неразрывно связана с городом и его населением. От нее в первую очередь зависят затраты времени на передвижение, что естественным образом влияет на комфортное проживание жителей в городе. Транспортная система города способна как обеспечить функциональные связи в городе, так и затруднить их. Существует устойчивая закономерность зависимости интенсивности связей от их продолжительности: чем больше затраты времени на передвижение, тем ниже интенсивность связей. Одной из главных целей городской власти является постоянное обновление транспортной инфраструктуры в зависимости от появления новых элементов городского пространства. Своевременное изменение параметров инфраструктуры решает проблему взаимосвязи населения и городских элементов. Транспортная обеспеченность взаимосвязана со многими социальными и экономическими процессами, происходящими на территории города. Развитие транспортной инфраструктуры дает импульс для экономического роста территории, а увеличение доступности рабочих мест, объектов здравоохранения,

образования, проведения досуга положительно сказывается на качестве жизни населения.

Комфортность проживания в современном городе также зависит от социальной среды. Активное строительство объектов социально-бытовой и социально-культурной сфер способствует созданию благоприятных условий для трудоустройства населения. В городах идет активное строительство объектов культурного и массово-развлекательного характера, жилищно-коммунальное строительство, а также строительство школ, больниц, детских дошкольных учреждений. Все эти аспекты способствуют повышению уровня качества жизни населения и воспроизводству рабочей силы.

Сохранение и развитие историко-культурного наследия также является одним из главных факторов комфортности населения. Это необходимо для того, чтобы значимые события истории страны оставались в социальной памяти населения и передавались из поколения в поколение. От историко-культурного наследия зависит и развитие духовной жизни человека. Материальные и духовные ценности, созданные предыдущими поколениями, сохраняют природный и культурный генофонд страны. К сожалению, во многих городах власти стали пренебрегать культурным наследием ввиду стихийной застройки новыми домами и перестройки старинных зданий, в том числе памятников архитектуры. Необходимо всегда помнить, что культурно-историческое наследие – это достояние всех людей и всего человеческого рода, которое необходимо сохранить также, как и сохранить природу.

Таким образом, муниципальная власть должна принимать во внимание и постоянно совершенствовать вышеуказанные факторы для создания комфортной среды для проживания населения города. Именно комфортная среда города связана с притягательностью переезда в него ценных кадров. Она же влияет на здоровье населения, его социальное настроение, возможность и способность развиваться духовно и физически, на самореализацию человека и сохранение его семейных ценностей.

Использованные источники:

1. Ахиезер А. С. Качество городской среды как фактор интенсификации производства: Учебное пособие / А.С. Ахиезер. – М: Наука, 2016. – 29 с.
2. Бикмаева А.В. Технология оценки влияния факторов на развитие городской среды: Актуальные вопросы экономических наук: материалы международной научной конференции/ А.В.Бикмаева. –Уфа: Лето, 2015. – 99 с.
3. Ильина И.Н. Качество городской среды как фактор устойчивого развития муниципальных образований/ И.Н. Ильина // Экономика и управления народным хозяйством. – 2015 г.
4. Итоги Всероссийской переписи населения ВПН –2010 [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики.–Условия доступа
https://www.gks.ru/free_doc/new_site/perepis2010/perepis_itogi1612.htm

*Калашев М.А.
студент магистратуры
2 курс, Юридический институт
Иркутского государственного университета
Россия, г. Иркутск*

КВАЛИФИКАЦИЯ СОВОКУПНОСТИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ПОЛОВОЙ НЕПРИКОСНОВЕННОСТИ И ПОЛОВОЙ СВОБОДЫ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Аннотация: Введение примечания к статье 131 УК РФ расширило возможности применения предписаний о множественности в оценке преступлений сексуального характера. Совершение действий сексуального характера в отношении несовершеннолетних, не достигших двенадцати лет, и несовершеннолетних более старших возрастов - до 14, 16 лет - теперь вызывает необходимость проверки наличия реальной или идеальной совокупности в каждом случае; увеличение санкции за развратные действия, половое сношение, мужеложство или лесбиянство, совершенные в отношении двух или более несовершеннолетних, достигших двенадцатилетнего возраста, обеспечивается не предписаниями о совокупности преступлений, а указанием в ст. ст. 134 и 135 УК РФ на повышенную общественную опасность соответствующих квалифицирующих признаков.

Ключевые слова: преступления против половой неприкосновенности и половой свободы несовершеннолетних, идеальная совокупность преступлений, совершение преступления в отношении двух или более лиц.

*Kalashov M.A.
magistrand
2 course, Law Institute
Irkutsk state University
Russia, Irkutsk*

QUALIFICATION OF CRIMES AGAINST SEXUAL INTEGRITY AND SEXUAL FREEDOM OF MINORS

Annotation: The introduction of a note to article 131 of the Criminal Code of the Russian Federation has expanded the possibilities of applying prescriptions of multiplicity in the evaluation of sexual crimes. Performing sexual acts against minors under the age of twelve and older minors - up to 14, 16 - now necessitates checking the existence of a real or ideal population in each case; an increase in the sanction for sexual abuse, sexual intercourse, sodomy or lesbianism, committed against two or more minors who have reached the age of twelve, is provided not by the regulations on the aggregate of crimes, but by the indication

in Art. Art. 134 and 135 of the Criminal Code of the Russian Federation for increased public danger of the relevant qualifying characteristics.

Key words: crimes against sexual integrity and sexual freedom of minors, ideal set of crimes, commission of crime concerning two or more persons.

Согласно воли законодателя к преступлениям, предусмотренным п. "б" ч. 4 ст. 131 Уголовного кодекса РФ (далее - УК РФ), а также п. "б" ч. 4 ст. 132 УК РФ, теперь отнесены все деяния, подпадающие под признаки преступлений, предусмотренных ч. ч. 3 - 5 ст. 134 УК РФ и ч. ч. 2 - 4 ст. 135 УК РФ, если они совершены в отношении лиц, не достигших двенадцати лет. Обоснование принятого решения содержится в примечании к ст. 131 УК РФ, где связано с признанием всех несовершеннолетних, не достигших двенадцатилетнего возраста, находящимися в беспомощном состоянии, то есть не способными понимать характер и значение совершаемых с ними сексуальных действий.¹

Развратные действия, совершенные в отношении несовершеннолетних, не достигших двенадцатилетнего возраста (демонстрация обнаженных половых органов, мастурбация на глазах детей, прикосновения и т.п.), рассматриваются уже в качестве насильственных действий сексуального характера, то есть более опасного полового преступления.²

Признаками, характеризующими определенные сексуальные действия как развратные или иные, являются наличие или отсутствие сексуального насилия, в том числе связываемого с фактом совершения действий в отношении малолетних. К такой трактовке указанных терминов склоняется и судебная практика.³

Жесткость санкций за сексуальные посягательства на малолетних предопределяет выбор только частичного или полного сложения наказаний в повышенных пределах санкции (ч. 3 ст. 69 УК РФ).

Представим для иллюстрации характера влияния примечания к ст. 131 УК РФ на реализацию предписаний о совокупности преступлений практические ситуации, отличающиеся исключительно возрастными несовершеннолетних, потерпевших от преступления.

Пример 1. К., находясь в дневное время на детской площадке, где в это же время играли десятилетний Р. и двенадцатилетний Ш., обнажил половой член. Затем он специально привлек к себе внимание подростков и совершил в присутствии несовершеннолетних кратковременные сексуальные действия - акт мастурбации. Иных действий К. не совершал, сразу был задержан. С

¹ Собрание законодательства РФ. 2012. N 10. Ст. 1162.

² Собрание законодательства РФ. 2014. N 7. Ст. 634.

³ Критика этого подхода содержится в десятках работ, например, см.: Изотова М., Островецкая Ю. Проблемы применения законодательства об ответственности за ненасильственные сексуальные посягательства на несовершеннолетних // Уголовное право. 2013. N 4. С. 20 - 21; Сичкаренко А.Ю. Старые проблемы норм о сексуальных преступлениях // Общество и право. 2014. N 1. С. 97; Яни П. Вопросы квалификации половых преступлений // Законность. 2013. N 5; Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / Под общ. ред. Г.А. Есакова. М.: Проспект, 2017. С. 223.

учетом нормативных положений примечания содеянное было квалифицировано по совокупности преступлений (совокупностью преступлений согласно ч. 2 ст. 17 УК РФ признается и одно действие, содержащее признаки преступлений, предусмотренных двумя или более статьями УК РФ):

- по п. "б" ч. 4 ст. 132 УК РФ, так как один из подростков не достиг двенадцатилетнего возраста;

- по ч. 2 ст. 135 УК РФ, так как формулировки примечания к ст. 131 УК РФ, по сути, позволяют презюмировать, что по достижении двенадцатилетнего возраста лицо уже не находится в беспомощном состоянии в силу возраста, то есть может понимать характер и значение совершаемых с ним действий.

Верховный Суд РФ (п. 17 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 4 декабря 2014 г. N 16 "О судебной практике по делам о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы личности")⁴ указывает, что мотивы вменяемых лицу совершенных им преступлений, предусмотренных ст. ст. 131 и 132 УК РФ, могут быть различными (удовлетворение половой потребности, месть, национальная или религиозная ненависть, желание унижить потерпевшее лицо и др.).

Таким образом, создана ситуация совокупности преступлений сексуального характера. До введения примечания действия К. могли быть оценены как единичное деяние - развратные действия. Сейчас веским основанием такой квалификации было бы наличие соответствующего квалифицирующего признака - совершение действий в отношении двух или более лиц. Как разъясняется в п. 19 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 4 декабря 2014 г., развратные действия, совершенные без применения насилия или угрозы его применения и без использования беспомощного состояния потерпевшего лица одновременно в отношении двух или более лиц, не достигших шестнадцатилетнего возраста, в соответствии с положениями ч. 1 ст. 17 УК РФ не образуют совокупности преступлений и подлежат квалификации по ч. 3 ст. 135 УК РФ при условии, что ни за одно из этих деяний виновный ранее не был осужден. Не изменяет квалификацию даже разновременное совершение тех же действий.

Пример 2. Если бы указанное деяние было совершено К. в отношении детей десятилетнего возраста, то есть двух лиц, находившихся в силу возраста в беспомощном состоянии. Обстоятельства совершения преступления должны свидетельствовать об осознании виновным наличия нескольких малолетних потерпевших, то есть об умысле совершить иные сексуальные действия именно при таких обстоятельствах.

Для оценки существования нормативного единства обратим внимание на отсутствие в ст. ст. 131 и 132 УК РФ, образующих усеченную систему преступлений сексуального характера против несовершеннолетних, не

⁴ Бюллетень Верховного Суда РФ. 2015. N 2.

достигших двенадцатилетнего возраста, квалифицирующего признака их совершения в отношении двух или более лиц.

При этом идеальная совокупность может являться следствием посягательства одним действием на несколько объектов уголовно-правовой охраны. Решение вопроса о множественности тогда увязывается с выполнением виновным составов преступлений, предусмотренных статьями разных глав Особенной части Уголовного кодекса РФ. В литературе иллюстрацией соответствующей ситуации обычно служит случай, когда в результате поджога помещения погибает сторож, находившийся внутри.

По господствующему мнению, при идеальной совокупности объекты могут быть и однородными. Во всяком случае, как свидетельствует первый пример, судебная практика не испытывает сомнений в наличии идеальной совокупности преступлений при квалификации одного действия виновного по двум различным статьям гл. 18 УК РФ.

Статья 17 не содержит прежнего указания, что должны быть совершены два или более преступлений, предусмотренных различными статьями или частями статей настоящего УК РФ. Поэтому для оценки приведенного примера как идеальной совокупности остается выяснить, может ли составить совокупность сексуальных преступлений учинение такого одного действия, которое содержит признаки двух преступлений, могущих быть квалифицированными по одной статье гл. 18 Особенной части УК РФ? Уголовно-правовая доктрина даже в публикациях, в которых обычно представлено господствующее мнение (учебники, комментарии), разъясняет данное предписание закона неоднозначно, усиливая возможные уголовно-правовые риски.

Подводя итог, следует отметить, что совершение действий сексуального характера в отношении несовершеннолетних, не достигших двенадцати лет и несовершеннолетних более старшего возраста - до 14, 16 лет, теперь вызывает необходимость проверки наличия реальной или идеальной совокупности преступлений. Наличие или отсутствие совокупности, как видно, связано не с характеристикой преступного деяния, а с выделяемыми УК РФ уголовно-релевантными возрастными субъекта преступления и потерпевших лиц; увеличение санкции за развратные действия, половое сношение, мужеложство или лесбиянство, совершенные в отношении двух или более несовершеннолетних, достигших двенадцатилетнего возраста и находящихся вне сферы действия примечания к ст. 131 УК РФ, легитимируется на иной основе. Оно обеспечивается не предписаниями о совокупности преступлений, а указанием в ст. ст. 134 и 135 УК РФ на повышенную общественную опасность соответствующих квалифицирующих признаков данных составов преступлений.

Использованные источники:

1. Карпов К.Н. Значение толкования признака совершения преступления "в отношении двух и более лиц" для квалификации и назначения наказания / К.Н. Карпов // Уголовное право. 2016. N 2. С. 40 - 48.

2. Кибальник А. Судебные подходы к квалификации сексуальных преступлений / А. Кибальник // Уголовное право. 2014. N 5. С. 58 - 60.
3. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / Под общ. ред. Г.А. Есакова. М.: Проспект, 2017. 736 с.
4. Ларина Л.Ю. Проблемы квалификации преступлений, совершенных в отношении двух и более лиц (на примере части 4 статьи 134 УК РФ) / Л.Ю. Ларина, И.В. Пантюхина // Библиотека криминалиста. Научный журнал. 2013. N 6. С. 129 - 134.
5. Уголовное право: Учебник: В 3 т. / Под общ. ред. проф. А.Э. Жалинского. М.: Городец, 2010. Т. 1: Общая часть. 620 с.
6. Энциклопедия уголовного права. СПб.: Изд. проф. Малинина, 2005. Т. 3: Понятие преступления. 522 с.
7. Яни П. Вопросы квалификации половых преступлений / П. Яни // Законность. 2013. N 5. С. 16 - 21

*Калашев М.А.
студент магистратуры
2 курс, Юридический институт
Иркутского государственного университета
Россия, г. Иркутск*

СЕКСУАЛЬНЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПРОТИВ ПОЛОВОЙ НЕПРИКОСНОВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Аннотация: В данной статье проводится анализ основных положений уголовного законодательства, направленного на защиту несовершеннолетних от сексуальных посягательств. Проанализированы характерные признаки преступлений против половой неприкосновенности несовершеннолетних. В статье представлены теоретические материалы и даны практические рекомендации при квалификации сексуальных преступлений против половой неприкосновенности несовершеннолетних.

Ключевые слова: сексуальные посягательства, половая неприкосновенность, уголовное право, возрастные границы, половая свобода, насилие, несовершеннолетний.

*Kalashhev M.A.
magistrand
2 course, Law Institute
Irkutsk state University
Russia, Irkutsk*

SEXUAL OFFENCES AGAINST THE SEXUAL INTEGRITY OF MINORS

Annotation: This article analyzes the basic provisions of criminal law aimed at protecting minors from sexual abuse. Analyzed the characteristic signs of crimes against sexual inviolability of minors. The article presents theoretical materials and practical recommendations for qualifying sexual crimes against sexual inviolability of minors.

Key words: sexual abuse, sexual integrity, criminal law, age limits, sexual freedom, violence, minor.

Конвенция о правах ребенка, принятая Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989 закрепила приоритет интересов и благосостояния детей во всех сферах жизни государства. Россия ратифицировала данный документ, тем самым гарантировав защиту прав детей нормами конституционного, семейного, административного и уголовного права. Однако законодательное закрепление прав ребенка и установление уголовной ответственности за сексуальные преступления против половой неприкосновенности несовершеннолетних еще не означают отсутствие посягательства на права и

законные интересы детей [Агафонов, 2013, 16]. В реалиях современной жизни нередко слышны ужасающие истории о сексуальных преступлениях против несовершеннолетних, причем не только в России, но и ряде европейских стран.

Сексуальные преступления против половой неприкосновенности несовершеннолетних – опасное деяние, которое влечет за собой много последствий. Опасность данных деяний связана с несовершеннолетним возрастом: ребенок еще очень уязвим и физически, и психически. При этом допущенные ошибки при квалификации половых преступлений, представляющих опасность для сексуальной сферы несовершеннолетних (ст. 131-135 УК РФ), могут повлечь безнаказанность взрослых, незащищенность интересов детей. Поэтому считаем необходимым сформулировать некоторые рекомендации:

1. При изнасиловании (п. «а» ч. 3 ст. 131 УК РФ) или насильственных действиях сексуального характера (п. «а» ч. 3 ст. 132 УК РФ) половое сношение, а также мужеложство, лесбиянство или иные действия сексуального характера представляют, как правило, единичный, безвозмездный акт, осуществляемый против воли несовершеннолетнего одним и тем же лицом (лицами при соучастии).

В содержание умысла виновного при изнасиловании или насильственных действиях сексуального характера входит стремление к удовлетворению своей половой потребности, демонстрации своего превосходства и др. Насилие или угроза его применения к несовершеннолетнему или к другим лицам, о которых упоминает диспозиция ст. 131, 132 УК РФ, выступают средством подавления его сопротивления. 2. При квалификации понуждения к действиям сексуального характера (ч. 2 ст. 133 УК РФ) необходимо помнить, что при преступном понуждении происходит ограничение воли потерпевшего, «при котором он (она) не может в полной мере действовать в соответствии со своими намерениями, и в результате таких действий виновного нарушается половая свобода потерпевшего (потерпевшей)». В случае, когда понуждение является промежуточным деянием до привлечения несовершеннолетнего к оказанию платных сексуальных услуг, юридическая оценка определяется характером преступного поведения виновного (направленность умысла). Если понуждение выступает способом склонения несовершеннолетнего к половому сношению или иным действиям, предусмотренным ст. 134 УК РФ [Гуев, 2014, 132], со вступлением в половую связь с несовершеннолетним или без таковой, по завершении которых вовлечатель реализует умысел на включение потерпевшего в занятие проституцией, необходима квалификация по совокупности преступлений [Алихаджиева, 2014].

3. При квалификации необходимо обращать внимание на возраст потерпевшего. После изменений, внесенных в УК РФ Федеральным законом от 29.02.2012 №14-ФЗ, возраст потерпевшего стал выполнять дифференцирующую роль, усиливая уголовную ответственность в случае

совершения преступления в отношении лица, достигшего двенадцатилетнего, но не достигшего четырнадцатилетнего возраста. Так, согласно примечанию к ст. 73 УК РФ к преступлениям против половой неприкосновенности несовершеннолетних, не достигших четырнадцатилетнего возраста, относятся преступления, предусмотренные ст. 131-135, 240, 241, 242.1 и 242.2 УК. Толкование примечания к ст. 73 УК РФ позволяет причислять преступления, предусмотренные ст. 240, 241, 242.1, в отношении лиц, не достигших четырнадцати лет, к преступлениям против половой неприкосновенности, тогда как их совершение против лиц старше четырнадцати лет переводит деяния в разряд деяний против общественной нравственности, в которых половая неприкосновенность несовершеннолетних выступает факультативным объектом. При этом общественная опасность преступлений против общественной нравственности выражается в причинении вреда нравственным устоям общества (половая мораль, этические ценности и т. п.), духовным нормам и традиционным ценностям, а также ценностям, имеющим государственное и мировое значение. Принципами криминализации преступлений против общественной нравственности являются: влияние совершаемого деяния на общественные процессы и сознание; признание совершенного деяния противоречащим морали; тяжесть последствий от совершенного деяния; яркая антисоциальная направленность совершаемого деяния. Criminal law and criminology; criminal enforcement law 183 Sexual crimes against sexual inviolability of minors Ограничив круг потерпевших несовершеннолетними, не достигшими четырнадцатилетнего возраста, законодатель допустил существенную погрешность: из перечисленных, кроме «чисто половых» статей, три, а именно ст. 241, 242.1 и 242.2 УК РФ, конкретизируют в тексте возраст малолетнего [Игнатов, 2014]. В ст. 240 УК РФ дается обобщенный признак несовершеннолетнего потерпевшего без указания на его возрастную категорию, выступающую условием запрета применения условного осуждения к виновным за посягательства против половой неприкосновенности малолетних. Следуя логике законодателя, возникает вопрос, почему он не включил в этот перечень ст. 242 УК РФ, ч. 2 которой предусматривает ответственность за публичное распространение, демонстрацию, рекламирование порнографических материалов или предметов среди несовершеннолетних (возраст не градируется аналогично ст. 240 УК РФ)? Для устранения дестабилизирующего влияния на судебно-следственную практику следует произвести перенос деяний, предусмотренных ст. 240-242.2 УК, из гл. 25 в гл. 18 УК РФ с изъятием примечания к ст. 73 УК РФ, что исключит разнопеременную объектность, влекущую вариативное толкование общественной опасности одних и тех же норм

Однако по возрасту следует сделать небольшую оговорку. Имеет смысл проанализировать обоснованность новелл уголовного законодательства с 2012 года по настоящее время с точки зрения возрастной

психологии, международно-правовых обязательств Российской Федерации и правоприменительной практики по делам этой категории. Во-первых, следует признать, что за последние 20 лет процесса акселерации (т. е. ускоренного биологического созревания) не наблюдается, у большинства детей начало полового созревания приходится на возраст 10-12 лет, а половая зрелость достигается примерно через 5 лет. При этом из-за усложнения социальных отношений, значительного увеличения объема информации, который должен усвоить современный ребенок, можно говорить лишь об увеличении возраста социально-экономической и психолого-эмоциональной зрелости, достижение которой необходимо для самостоятельного проживания, создания семьи и воспитания детей. В настоящее время авторы не усматривают оснований для снижения возраста охраны половой неприкосновенности. Более того, представляется, что пора уже ставить вопрос о его увеличении вплоть до возраста совершеннолетия. Обоснованность такого подхода определяется также и тем, что Конвенция ООН о правах ребенка признает ребенком любое человеческое существо, не достигшее 18-летнего возраста. Ребенок же в силу своей биологической, социальной и психологической незрелости нуждается в особой правовой защите, в том числе и в сфере сексуальных отношений. Во-вторых, возрастные границы, используемые в уголовном праве, отражают достижение лицом определенного уровня социально-психологической зрелости, которое позволяет ему участвовать в тех или иных правоотношениях. Применительно к защите детей от сексуальных посягательств при установлении возрастных границ целесообразно ориентироваться на психо-сексуальное развитие, которое тесно связано с половым созреванием.

Как отмечалось, половое созревание у детей начинается в 10-12 лет и завершается около 15-17 лет. С точки зрения уровня социально-психологического и биологического развития между детьми 12-14 и 10-12 лет принципиальные различия незначительны. В то же время у подавляющего большинства детей до 10 лет отсутствуют признаки полового созревания и интерес к сексуальным отношениям. Соответственно, их информированность об этих отношениях крайне ограничена. В связи с этим при оценке общественной опасности сексуальных посягательств в отношении детей, по нашему мнению, следует выделять следующие возрастные периоды: до 10 лет, от 10 до 14 лет, от 14 до 16 лет и от 16 до 18 лет. Недостижение потерпевшим 10-летнего возраста, а не 12-летнего возраста, как ныне, авторы предлагают рассматривать в качестве особо квалифицирующего признака для сексуальных преступлений ввиду их особой общественной опасности. Поскольку предлагаемые возрастные периоды отражают этапность биологического, психологического и социального созревания ребенка, их целесообразно использовать как в отношении преступлений против половой неприкосновенности, так и в отношении преступлений против половой свободы несовершеннолетних.

Кстати, это могут быть как насильственные, так и ненасильственные сексуальные деликты [Дьяченко, Цымбал, 2014].

Таким образом, дети вне зависимости от пола нуждаются в повышенной уголовно правовой охране. Во-первых, рассмотренные деяния посягают одновременно на интересы брака, семейных и родственных отношений, а равно на половую свободу и нормальное нравственное, психическое и сексуальное развитие детей. Во-вторых, рассматриваемые посягательства нередко влекут опасные последствия в виде вовлечения несовершеннолетних в безнравственные занятия или принуждение к ним, а также вовлечение их в преступную деятельность (например, ст. 150, 151, 240-242.2 УК РФ).

Использованные источники:

1. Агафонов А.В. Половые преступления. М.: Юрлитинформ, 2013. 401 с.
2. Алихаджиева И.С. Преступления против половой неприкосновенности несовершеннолетних и вовлечение в занятие проституцией: возможна ли квалификация по совокупности? // Уголовное право. 2014. № 5. С. 7-10.
3. Гонтарь И.Я. Парадигмы в уголовном праве и реальность // Известия высших учебных заведений. Правоведение. 2002. № 6(245). С. 140-149.
4. Гуев А.Н. Постатейный комментарий к Уголовно-процессуальному кодексу РФ. М.: Инфра-М, 2014. 691 с.
5. Дьяченко А.П., Цымбал Е.И. Уголовно-правовая охрана детей от сексуальных посягательств: опыт России и зарубежных стран // Lex russica. 2014. № 11. С. 1304-1315.
6. Игнатов А.Н. Квалификация половых преступлений. М., 2014. С. 6-7.
7. Карташкин В.А. Механизмы защиты прав человека // Журнал российского права. 2014. № 3-4. С. 23-30.
8. Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) (вступила в силу для СССР 15.09.1990) // Сборник международных договоров СССР. Выпуск XLVI. М.: Международные отношения, 1993. 496 с.
9. Кон И.С. Сексуальное образование – глобальная задача XXI века // Социология: теория, методы, маркетинг. 2009. № 1. С. 94-114.
10. Котельникова Е.А. Разграничение насильственных и ненасильственных преступлений против половой свободы и половой неприкосновенности. М.: Наука, 2013. 394 с.
11. О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации в целях усиления ответственности за преступления сексуального характера, совершенные в отношении несовершеннолетних: Федер. закон Рос. Федерации от 29.02.2012 № 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2012. № 10. Ст. 1162.
12. Побегайло Э. Кризис современной российской уголовной политики // Уголовное право. 2004. № 4. С. 112-117.

13. Ситковская О.Д. Уголовный кодекс Российской Федерации: психологический комментарий (постатейный). М.: Волтерс Клувер, 2014. 562 с.
14. Уголовное право. Словарь-справочник. М.: Издательская группа «Норма-Инфра», 2013. 432 с.
15. Уголовный кодекс Российской Федерации: Федер. закон Рос. Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 13.07.2015, с изм. от 16.07.2015, с изм. и доп., вступ. в силу с 25.07.2015) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954

*Калимбетов Х.
преподаватель
Пирниязова Г.
преподаватель
Женгисбаев М.А.
студент*

*Каракалпакский государственный университет им. Бердаха
Республика Узбекистан, г. Нукус*

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ НА ОСНОВЕ РАЗВИТИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ОТРАСЛЕЙ

Аннотация: В данной статье приведены условия процессов специализации в аграрном секторе и развития многопрофильных фермерских хозяйств в Узбекистан.

Ключевые слова: многопрофильное фермерское хозяйство, факторы сельскохозяйственной специализации, экономический потенциал, Узбекистан.

*Kalimbetov H.
teacher
Pirniyazova G.
teacher
Jengisbayev M.A.
student*

*Karakalpak State
University named after Berdakh
Republic of Uzbekistan, Nukus*

WAYS TO IMPROVE THE EFFICIENCY OF FARMS BASED ON THE DEVELOPMENT OF ADDITIONAL INDUSTRIES

Annotation: The article tells about the specialization processes in the agriculture and development of multiple enterprise farms in Uzbekistan.

Key words: multi-branch farm, factors of agricultural specialization, economic potential, Uzbekistan enterprises in Uzbekistan.

Основные требования к организации дополнительных отраслей в фермерских хозяйствах», такие как соблюдение действующего законодательства республики; обеспечение оптимальной экономической эффективности при использовании имеющихся в фермерских хозяйствах ресурсов; учет природно-климатических и сельскохозяйственных особенностей регионов; предусматриваемая организация деятельности дополнительных отраслей не

должна наносить организационно-экономический и агротехнологический ущерб основной отрасли, являются актуальными.

рекомендованы организационные и экономические аспекты создания дополнительных отраслей в фермерских хозяйствах, приоритетные направления создания дополнительных отраслей в хозяйствах и направления государственной поддержки создания дополнительных отраслей с учетом общественных интересов.

Общеизвестно, что в сельскохозяйственном секторе деятельность отраслей животноводства и растениеводства требует формирования других отраслей по естественно-экономическим причинам. Например, с агро технологической и экономической стороны требуется, чтобы растениеводство было неотъемлемо связано с животноводством.

Формирование кормовой базы для животноводства и вопрос органических удобрений для растениеводства взаимно обуславливают друг друга. Это можно рассматривать как фактор, препятствующий глубокой специализации в сельском хозяйстве (рис. 1). Таким образом, если обобщить, сегодня организационные и экономические мероприятия, которые происходят под влиянием факторов, ограничивающих глубокую специализацию в производстве фермерских хозяйств, интерпретируются как многопрофильные фермерские хозяйства.



Рисунок 1. Экономические и технологические факторы, ограничивающие глубокую специализацию в сельском хозяйстве¹

¹ Разработано автором.

По нашему мнению, для повышения финансовой устойчивости фермерских хозяйств, целесообразно организовать дополнительные отрасли в следующих двух направлениях (рис. 2).



Рисунок 2. Направления организации дополнительных отраслей в фермерских хозяйствах²

– создание добавленной стоимости с приоритетом развития дополнительных отраслей, неотъемлемо связанных с основной отраслью производства в фермерском хозяйстве;

– создание добавленной стоимости в отраслях, не связанных с основной отраслью производства в фермерском хозяйстве.

Таким образом, из этих направлений видно, что организационные аспекты развития дополнительных отраслей в фермерских хозяйствах характеризуются большим количеством видов деятельности и простотой. Однако, наряду с этим для экономически устойчивой и эффективной деятельности хозяйств, необходимо учитывать экономическую эффективность организации деятельности дополнительных отраслей.

Выбор приоритетных, с точки зрения экономической эффективности, направлений дополнительных отраслей, органически связанных с основной отраслью фермерского хозяйства, определяет экономическую эффективность

² Разработано автором.

многопрофильной деятельности фермерских хозяйств. Так как фермерские хозяйства, которые организуют дополнительные отрасли во взаимосвязи с основной отраслью, будут иметь дешевую и стабильную сырьевую базу, и специалистов, знающих технологический процесс.

Для фермерских хозяйств создание дополнительной деятельности близкой к основной отрасли считается относительно экономически и социально эффективной. Но в настоящее время законом не установлены условия признания фермерского хозяйства в качестве многопрофильного. Таким образом, с законодательной стороны нужно решить вопрос введения в Государственный реестр фермерских хозяйств с дополнительной отраслью в качестве многопрофильных фермерских хозяйств.

Как отмечено, при организационно-экономическом и правовом стимулировании развития многопрофильной деятельности в фермерских хозяйствах целесообразно отдать предпочтение «Приоритетному направлению, связанному с основной отраслью».

Одновременно, развитие многопрофильной деятельности в фермерских хозяйствах с помощью специальных направлений государственных программ даст необходимый эффект.

Фермерские хозяйства имеют различный экономический потенциал, поскольку расположены на территориях, которые имеют различные особенности. В первую очередь, это связано с природно-климатическими условиями территории, которые оказывают сильное влияние на экономическую эффективность сельскохозяйственного производства.

Требуется дальнейшее расширение системы поставок оборудования, машин и механизмов, связанных с сельскохозяйственным производством, переработкой, хранением и упаковкой сельскохозяйственной продукции, в том числе поставки техники в лизинг, для фермерских хозяйств, налаживающих деятельность дополнительных отраслей.

Вместе с этим, целесообразно, чтобы государство уделяло пристальное внимание внедрению экономических механизмов по поставке фермерам мини техники и технологий на основе долгосрочных кредитов, налаживанию технологического обслуживания техники (особенно оказание качественных сервисных услуг, импортируемой современной технике и технологическому оборудованию, поставка запасных частей), используемой в дополнительных отраслях фермерских хозяйств. К тому же современная техника и технологические средства требуют повышения квалификации, знаний сотрудников использующих их. В этой сфере также существует необходимость постоянной государственной поддержки.

Использованные источники:

1. Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2012 йил 22 октябрдаги “Ўзбекистонда фермерлик фаолиятини ташкил қилишни янада такомиллаштириш ва уни ривожлантириш чора-тадбирлари тўғрисида”ги ПФ-4478 сонли Фармони. –Тошкент. – Қишлоқ ҳаёти. 2012 йил 23 октябрь.

2. Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2017 йил 10 октябрдаги “Фермер, деҳқон хўжаликлари ва томорқа ер эгалари фаолиятини янада ривожлантириш бўйича ташкилий чора-тадбирлар тўғрисида” ги ПҚ-3318-сонли қарори.
3. Многопрофильность сельскохозяйственных предприятий как резерв повышения эффективности производства. Автореф.– Саратов., 2001. – 31 с

*Калюгина С. Н., д.э.н., профессор
заведующий кафедрой
государственного муниципального управления
Гридина Т. А., к.э.н., доцент
доцент
кафедра государственного муниципального управления
Чупрова Д.Б., к.э.н., доцент
доцент
кафедра государственного муниципального управления
Северо-Кавказский федеральный университет
Россия, г. Ставрополь*

КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА ОРГАНОВ ВЛАСТИ КАК ЭЛЕМЕНТ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ¹

Аннотация: Рассматривается актуальность формирования единой кадровой стратегии в органах власти как элемента кадровой безопасности. Проведен анализ существующих в регионах программ и положений по кадровой политике.

Ключевые слова: кадровая политика, государственное управление, кадровая стратегия

*Kalyugina S.N., Doctor of Sciences (Economy), professor
Head of the Department of State Municipal Management
Gridina T.A., Candidate of Sciences (Economy), assistant professor
Assistant professor
of State Municipal Management Department
Chuprova D.B., Candidate of Sciences (Economy), assistant professor
Assistant professor
of State Municipal Management Department
North Caucasus Federal University
Russia, Stavropol*

PERSONNEL POLICY OF AUTHORITIES AS AN ELEMENT OF PERSONNEL SECURITY

Annotation: The article considers the relevance of the formation of a unified personnel strategy in the authorities as an element of personnel security. The analysis of existing regional programs and regulations on personnel policy in government bodies is carried out.

Key words: personnel policy, public administration, personnel strategy.

¹ Статья подготовлена в рамках гранта РФФИ № 18-010-00732 «Кадровая безопасность России в условиях геополитических изменений и поликультурной среды»

Политика обеспечения кадровой безопасности в условиях кризисной экономики, происходящих глобализационных процессов, открытых границ и развития цифровых технологий, становится первоочередной задачей современных организаций. Особенно важным является обеспечение кадровой политики на государственном уровне. В этой связи названные аспекты требуют глубокого изучения и анализа.

Актуальность исследования объясняется необходимостью разработки единой стратегии в сфере обеспечения кадровой безопасности в органах власти.

Цель исследования заключается в анализе существующих программ связанных с кадровой политикой в органах власти и выявление основных положений концепции кадровой политики.

Как известно, кадровая безопасность на государственном уровне – сложное и неоднозначное понятие, требующее уточнения. Особенно мало исследований проведено в сфере кадровой безопасности на уровне национальной экономической системы и экономических систем разного территориального уровня (федерального, регионального и местного) [1].

Как отмечает [2], проблема всего мира заключается в отсутствии новых методов государственного управления на стадии формирования кадров госслужбы. Когда от служащих требуются такие навыки как способность быстрого реагирования на кризисные ситуации, толерантность, умение преодолевать конфликты.

Исследование госслужбы как социального института привело к пониманию ее кадровой сущности и позволило сделать вывод, что современная организация работы госслужбы на принципах партнерства государственного управления с гражданским обществом требует кадровой реформы.

В целях эффективного использования кадрового потенциала необходимо сформулировать кадровую политику для каждого региона с учетом его специфики и масштабов. Как отмечает Зубаревич Н. В. [3], в России наблюдается региональное неравенство и пространственные различия. Поэтому развитие возможно за счет ресурсов, географического положения и человеческого капитала.

В свете данной тенденции нами был проведен анализ существующих документов в области кадровой политики в каждом регионе страны. Исследование было направлено на выявление существующих нормативных актов государственной гражданской и муниципальной службы, представленных на сайтах органов власти.

Результаты проведенного исследования представлены на рисунках, 1,2.

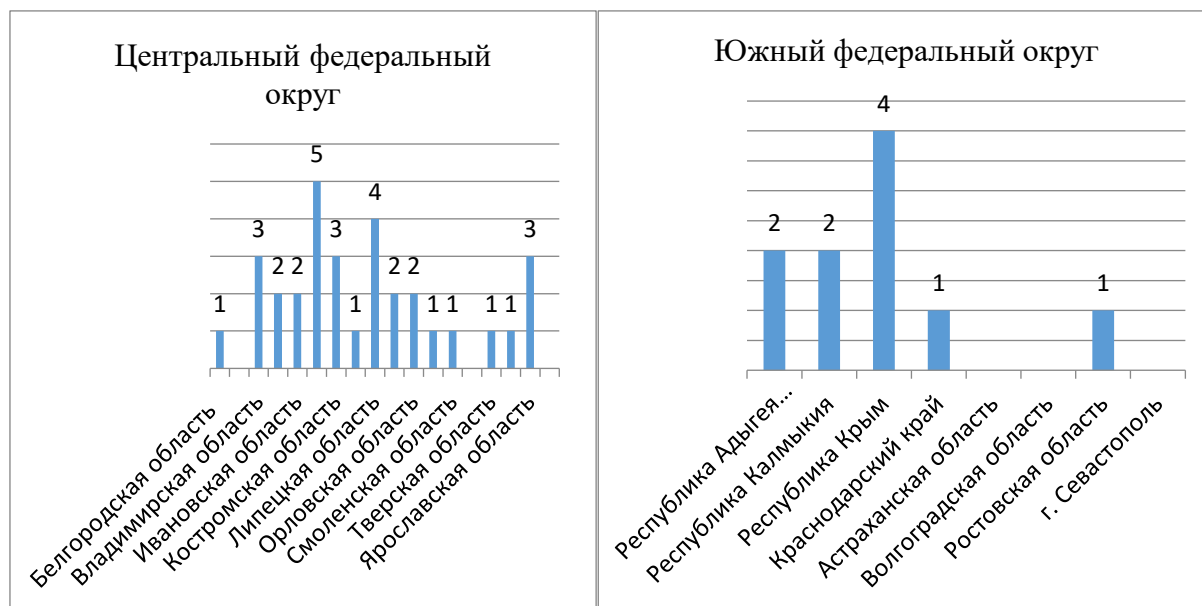
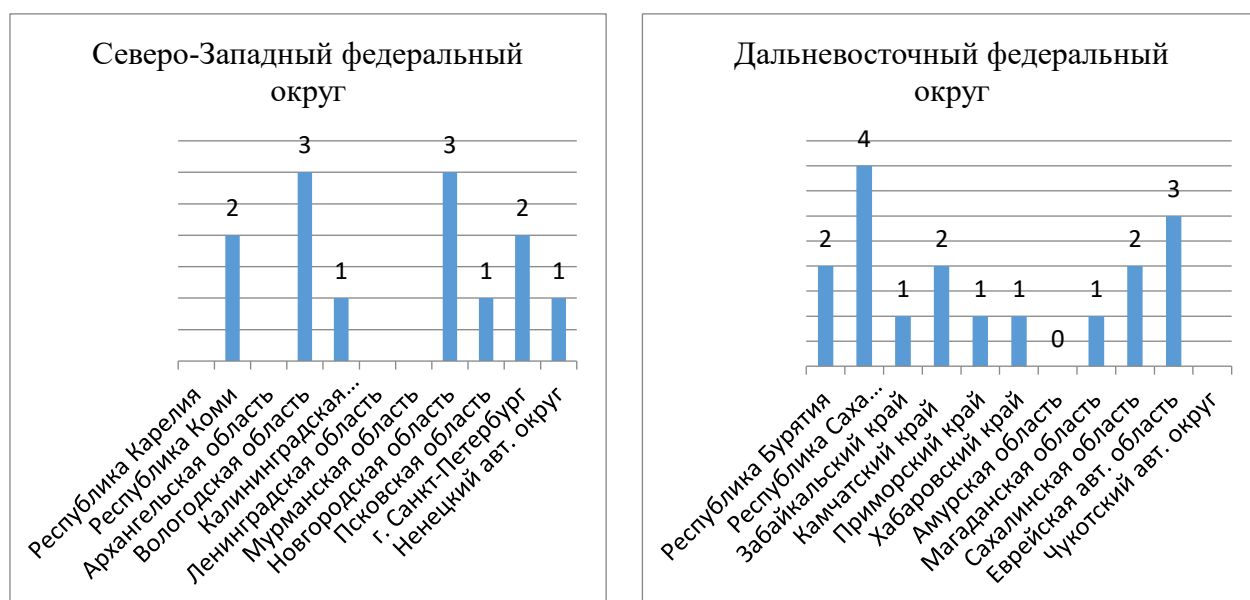


Рисунок 1 – Наличие документов по кадровой политике Центральном и Южном федеральных округах на 2011 -2020 гг



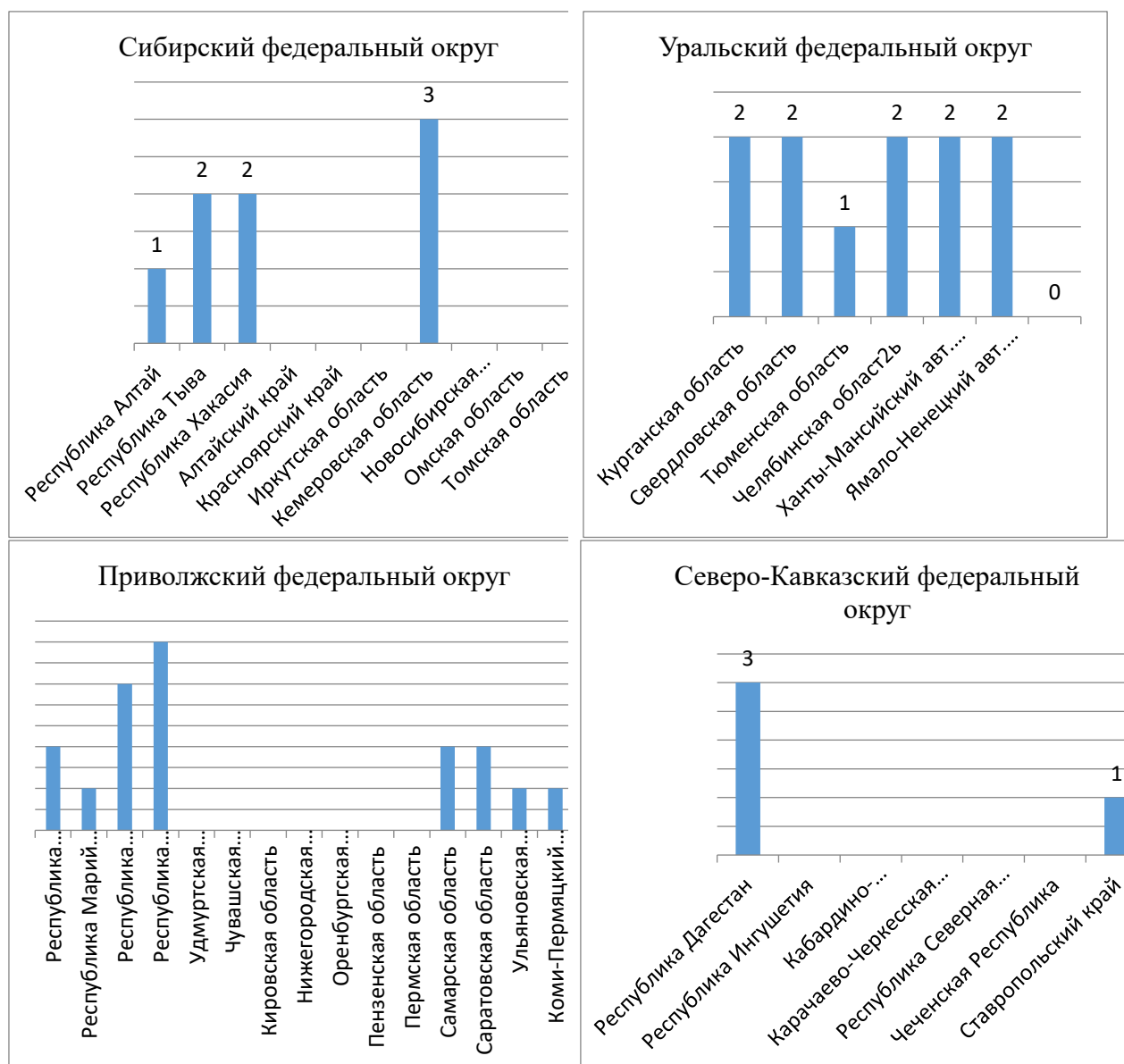


Рисунок 2 – Наличие документов по кадровой политике в округах РФ
 Проведенный анализ документов, представленных на сайтах органов власти в разных регионах страны, позволил выявить отсутствие системности и единства документов в области кадровой политики.

Наибольшее количество документов в области кадровой политики служащих в Центральном федеральном округе. Наименьшее количество документации представлено в Северо-Кавказском федеральном округе.

В большинстве случаев, документы устарели по срокам реализации и отличаются по структуре.

Основные документы в области нормативного обеспечения реализации кадровой политики органов власти, размещенные на сайтах округов, представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Основные документы в области нормативного обеспечения реализации кадровой политики органов власти

| | |
|---|---|
| Об утверждении государственной программы области "Развитие кадровой политики | Положение об отделе кадровой политики аппарата администрации |
| Концепция кадровой политики в системе органов исполнительной власти и местного самоуправления | Единая методика подбора и оценки кадров для замещения должностей государственной гражданской службы |
| План проведения совещаний руководителей и специалистов кадровых служб органов власти | Координационный Совет по кадровой политике при Губернаторе области |
| Кадровая стратегия исполнительных органов государственной власти | Положения о кадровом резерве на государственной гражданской службе |
| Стратегия социально-экономического развития области | Концепция государственной кадровой политики |
| Положение об управлении государственной службы и кадровой работы администрации области. | Положение об Управлении региональной политики, государственной гражданской службы и кадров аппарата |
| План мероприятий ("дорожная карта") по реализации основных Направлений развития государственной гражданской службы Российской Федерации | Методические рекомендации об организации наставничества в Правительстве и исполнительных органах государственной власти |
| Концепция развития кадрового потенциала | Положение о кадровом резерве администрации |
| Кодекс этики и служебного поведения государственных гражданских служащих | |

По нашему мнению, современная организация кадровой работы на государственной службе требует кадровой реформы и создания общей для всех регионов Концепции кадровой политики, а также разработку комплекта типовых нормативно-правовых документов для ее реализации.

Поскольку кадры государственной службы являются важнейшим субъектом обеспечения социальной и национальной безопасности, создание единой для всех регионов Концепции развития кадров позволит сформировать стратегию подбора, оценки, обучения кадров госслужбы.

Использованные источники:

1. Кадровая безопасность России: теоретические аспекты и современное состояние (коллективная монография). Коллективная монография / Под общей редакцией С.Н. Калюгиной. Москва, Изд-й дом Миракль, 2018. С. 4-5.
2. Кадровая политика в системе государственного управления как фактор укрепления национальной безопасности России тема диссертации и автореферата по ВАК РФ 22.00.08, доктор социологических наук Сельцовский, Петр Андреевич <https://www.dissercat.com/content/kadrovaya-politika-v-sisteme-gosudarstvennogo-upravleniya-kak-faktor-ukrepleniya-natsionalno>
3. Зубаревич Н.В. Регионы России: неравенство, кризис, модернизация. - М.: Независимый институт социальной политики, 2010. - 160 с.

*Канунникова Ю.С.
студент
3 курс, финансово-экономический факультет
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»
Россия, г. Оренбург*

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРИБЫЛИ УЧРЕЖДЕНИЙ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Аннотация: Государственные учреждения являются одним из важнейших участников экономических отношений. Проблемы налогообложения учреждений здравоохранения являются одними из самых сложных наряду с другими проблемами регулирования деятельности государственного сектора. Налоговое законодательство не разделяет налогоплательщиков на бюджетные и коммерческие организации, а также не наделяет особыми правами и обязанностями избранную группу учреждений с конкретными видами деятельности. Таким образом, государственные учреждения являются полноценными участниками налоговых правоотношений, с применимой для их деятельности специфики налогообложения.

Ключевые слова: налог, учреждение, здравоохранение, прибыль.

*Kanunnikova Y.S.
student
3 courses, Faculty of Finance and Economics
Orenburg state university
Russia, Orenburg*

FEATURES OF TAXATION PROFIT FOR HEALTH CARE INSTITUTIONS

Annotation: Government agencies are one of the most important participants in economic relations. The problems of taxation of healthcare institutions are one of the most difficult along with other problems of regulation of the public sector. Tax legislation does not divide taxpayers into budgetary and commercial organizations, and does not give special rights and obligations to a selected group of institutions with specific activities. Thus, state institutions are full participants in tax legal relations, with the specifics of taxation applicable to their activities.

Key words: tax, institution, healthcare, profit.

В Российской Федерации государственные учреждения подразделяются на казенные, бюджетные и автономные. В целях обеспечения реализации предусмотренных законодательством Российской

Федерации полномочий органов государственной власти или органов местного самоуправления в сфере здравоохранения создается бюджетное учреждение. Бюджетное учреждение функционирует в соответствии с предметом и целями деятельности, которые определяются в соответствии с нормативными правовыми актами и уставом. В рамках основных видов деятельности, предусмотренных учредительными документами, учредитель бюджетного учреждения формирует государственное (муниципальное) задание, от выполнения которого бюджетное учреждение отказаться не вправе.

Согласно законодательству, бюджетное учреждение имеет право выполнять работы, оказывать услуги, относящиеся к его основным видам деятельности в пределах установленного государственного (муниципального) задания, а также сверх него для граждан и юридических лиц за плату. Бюджетное учреждение также имеет право осуществлять иные виды деятельности, не относящиеся к основным видам, но лишь при условии, что такая деятельность послужит достижению целей, ради которых создается бюджетное учреждение. Доходы, полученные от предоставления платных услуг сверх выполнения государственного задания, и приобретенное за счет этих доходов имущество поступают в независимое распоряжение бюджетного учреждения.

Государственное учреждение здравоохранения вне зависимости от типа имеют право осуществлять приносящую доход деятельность. В данном случае, учреждение становится полноценным участником налогообложения прибыли.

Порядок исчисления налога на прибыль регламентируется главой 25 Налогового кодекса Российской Федерации. Объектом налогообложения является полученная прибыль – доходы, уменьшенные на величину произведенных расходов. Прибыль бюджетных учреждений здравоохранения от приносящей доход деятельности подлежит налогообложению на общих условиях, установленных налоговым законодательством. Налоговой базой по налогу на прибыль является денежное выражение прибыли. Расходы бюджетных медицинских учреждений, осуществляющих приносящую доход деятельность, в зависимости от их характера, условий осуществления и направлений деятельности классифицируются на расходы, связанные с оказанием платных медицинских услуг, внереализационные расходы, а также расходы, связанные с ведением основной деятельности.

Важную роль при формировании налогооблагаемых показателей по налогу на прибыль играет учетная политика государственного учреждения. Учетная политика для целей бухгалтерского учета в учреждениях формируется отдельно от политики налогообложения. Целью такого разграничения является установление и применение требований и допущений бухгалтерского и налогового сопровождения деятельности в рамках конкретного учреждения. Учетная политика для налогообложения

закрепляет порядок раздельного учета имущества учреждения, признанных обязательств в текущем периоде, ведения операций, признание доходов и расходов, определяет обязательные к ведению налоговые регистры и формы учета [1].

Несмотря на то, что бюджетное учреждение здравоохранения является полноценным участником налоговых правоотношений, в налоговом законодательстве для таких учреждений предусмотрены особые преференции при налогообложении прибыли. Особое внимание необходимо обратить на те доходы, которые не учитываются при налогообложении прибыли. Налоговое законодательство Российской Федерации определяет следующие группы таких доходов для государственных учреждений:

- доходы в виде имущества, полученного налогоплательщиком в рамках целевого финансирования;
- целевые поступления, за исключением целевых поступлений в виде подакцизных товаров;
- средство и имущество, полученные в виде безвозмездной помощи;
- имущество, полученное государственными (муниципальными) учреждениями по решению органов власти всех уровней;
- остаток целевого финансирования, не использованный некоммерческими организациями.

Особенностью, которая создает проблему при обоснованности применения льгот, является отсутствие единой унифицированной терминологии для всех нормативных актов, касающихся медицины и налогообложения. Перечень льготуемых услуг, на которые ссылается Налоговый Кодекс РФ, не достаточно конкретный, чтобы достаточно легко и просто сопоставить с ним услуги любой медицинской организации, и разделить их на облагаемые и необлагаемые, медицинские и немедицинские. В учреждениях здравоохранения, оказывающих широкий спектр услуг, эта проблема встает очень остро и требуется не только знания в учете налогообложения таких услуг, но и специальные познания в области медицины. Кроме того, при большой номенклатуре услуг, которые исчисляются тысячами и объеме оказываемых услуг, количество которых исчисляются десятками тысяч, стандартного бухгалтерского программного обеспечения недостаточно, необходим качественный программный ресурс, который собственно сопровождает медицинскую деятельность (регистратура, расписание, история болезней) и позволяет вести персонифицированный учет оказываемых услуг, обеспечивая дифференциацию облагаемых и необлагаемых услуг и интеграцию этих данных в стандартные бухгалтерские программы для дальнейшего корректного формирования налоговых регистров.

Следует отметить, что в странах с развитой экономикой основным подходом к налогообложению доходов некоммерческих организаций также является предоставление налоговых льгот путем освобождения от налогообложения либо исключения определенных видов доходов из базы

налога на прибыль. Например, в США предусмотрена возможность от освобождения от налогообложения доходов от основной и связанной с ней побочной деятельности для 35 различных типов некоммерческих организаций. Во Франции некоммерческие организации освобождаются от трех налогов: налога на прибыль, профессионального налога и налога на добавленную стоимость. При этом, некоммерческой деятельностью признается деятельность, не конкурирующая с коммерческим сектором, в рамках соблюдения дополнительных условий [2, с. 58]: услуги, предоставляемые некоммерческими организациями, должны отличаться от предлагаемых рынком услуг; цена на данные услуги должна быть ниже по сравнению с ценами на услуги коммерческого сектора; услуги преимущественно предоставляются лицам, чье экономическое и социальное положение оправдывает предоставление льгот.

Одним из показателей, формирующих налоговую базу по налогу на прибыль учреждений здравоохранения, является расходы на амортизацию. Так, суммы начисленной амортизации по имуществу, приобретенному в связи с осуществлением предпринимательской деятельности и используемому для осуществления такой деятельности признаются затратами в целях исчисления налоговой базы по налогу на прибыль. Кроме того, не подлежат амортизации имущество государственных учреждений, полученное в качестве целевых поступлений или приобретенное за счет средств целевых поступлений и используемое для осуществления некоммерческой деятельности.

В нашей стране для учреждений, осуществляющих медицинскую деятельность, предусмотрено право применения налоговой ставки по налогу на прибыль в размере 0%, при одновременном выполнении условий, предусмотренных статьей 284.1 НК РФ [3]. Учреждение здравоохранения должно иметь лицензию (лицензии) на осуществление медицинской деятельности; его доходы от осуществления медицинской деятельности должны составлять не менее 90% от его доходов; в штате учреждения, осуществляющего медицинскую деятельность, численность медицинского персонала, имеющего сертификат специалиста, в общей численности работников должна быть не менее 50%; общее количество работников в штате определено не менее 15 человек; учреждение не должно совершать в налоговом периоде операций с векселями и производными финансовыми инструментами. С 2020 года снято ограничение применения ставки 0% по налогу на прибыль организаций, это означает возможность бессрочно применять нулевой ставку медицинскими учреждениями согласно установленным налоговым законодательством условиям [4]. Однако, если не соблюдается хоть одно из условий применения ставки 0% по налогу на прибыль, прописанных в статье 284.1 НК РФ, сумма налога восстанавливается и уплачивается в бюджет с начала года по основной ставке 20% с начислением пеней. Помимо этого, организации перешедшие со ставки 0% на ставку 20% не имеют права повторно получить данную

льготу в течении пяти лет с начала года, в котором организация стала применять общеустановленную ставку [3]. Из этого следует, что учреждению необходимо осуществлять обязательное планирование внебюджетных доходов, строго контролировать численность и квалификацию медицинского персонала в штате, своевременно предоставлять в налоговый орган необходимые документы для достижения максимальной эффективности применения ставки 0%. С целью смягчения условий применения льготной ставки налогообложения прибыли предлагается снизить установленный необходимый процент доходов от медицинской деятельности с 90% до 75-80%.

Одним из спорных вопросов налогообложения доходов государственных бюджетных учреждений является включение в налоговую базу доходов от всей предпринимательской деятельности, в том числе связанной с основными целями. Например, реализация медикаментов, разработанных и созданных медицинским учреждением, рассматривается как коммерческая деятельность и подлежит налогообложению прибыли. Данный вид деятельности непрерывно связан с улучшением здоровья населения, так как способствует повышению качества основной услуги.

Одним из наиболее актуальных вопросов исчисления налоговой базы по налогу на прибыль государственными учреждениями связан с распределением расходов налогоплательщика, которые не могут быть непосредственно отнесены на затраты по конкретному виду деятельности. Такие расходы распределяются пропорционально доле соответствующего дохода в суммарном объеме всех доходов налогоплательщика. В пункте 1 статьи 78.1 БК РФ предусматриваются субсидии автономные и бюджетным учреждениям на финансовое обеспечение государственного (муниципального) задания, рассчитанные с учетом нормативных затрат на оказание ими государственных (муниципальных) услуг физическим и (или) юридическим лицам и нормативных затрат на содержание государственного (муниципального) имущества [3]. Фактически осуществленные автономными и бюджетными учреждениями расходы при определении налоговой базы по налогу на прибыль организаций не учитываются.

Таким образом, произведенные учреждением в отношении деятельности, финансируемой за счет сумм субсидий расходы при исчислении налога на прибыль организаций учесть нельзя, так как они не связаны с приносящей доход деятельностью. Если у учреждения есть бюджетное финансирование (лимиты бюджетных обязательств или субсидии на выполнение государственного задания) или если оно является получателем грантов и при этом осуществляет предпринимательскую деятельность, то необходимо вести отдельный учет по доходам и расходам по каждому направлению поступающих средств – отдельно по бюджетному финансированию, отдельно по грантам и учет прочей предпринимательской деятельности [5, С. 135].

В целях совершенствования налогообложения прибыли бюджетных медицинских учреждений рассматривается расширение видов деятельности бюджетных организаций, в которых целевое финансирование не будет включаться в состав внереализационных доходов, и соответственно облагаться налогом на прибыль. Также важно рассмотрение на законодательном уровне вопроса о признании целевыми поступлениями на содержание некоммерческих организаций безвозмездно оказанных работ и услуг.

Использованные источники:

1. Федорцова В.А. Учетная политика для целей бухгалтерского учета и налогообложения в учреждениях // Научно-исследовательский журнал «Вектор экономики». – 2018. - №2. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: www.vectoreconomy.ru.
2. Горохов А.А., Емельянов А.С., Углицких О.Н., Клишина Ю.Е. Особенности налогообложения некоммерческих организаций в России и за рубежом // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2016. - №1. – С.57-61.
3. Налоговый кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон от 31 июля 1998 года N 146-ФЗ (с изменениями и дополнениями) // Консультант Плюс: справочная правовая система/ разработ. НПО «Вычисл. Математика и информатика». – М.: Консультант Плюс, 1997-2019. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
4. Ермошина Е.Л. Применение АУ ставки 0% по налогу на прибыль: новшества с 2020 года // Автономные учреждения: бухгалтерский учет и налогообложение. – 2019. - №9. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.audar-press.ru.
5. Юркова М.Р. Вопросы исчисления налоговой базы по налогу на прибыль организаций государственными (муниципальными) учреждениями // Инновации и инвестиции. – 2019. - №1. – С. 132-135.

*Карасев Е.
студент
2 курс, факультет «инженерно-экономический»
Ульяновский государственный технический университет
Россия, г. Ульяновск*

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ УПРАВЛЕНИЯ СОБСТВЕННЫМ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ В РФ

Аннотация: В статье рассматриваются современное состояние и проблемы управления собственным капиталом на российских предприятиях, предлагаются возможные способы решения выявленных проблем. В статье обоснована необходимость разработки государственной политики, ориентированной на обеспечение целевого характера использования средств амортизационных фондов предприятий, а также внесение изменений в нормативные документы, регулирующие бухгалтерский и налоговый учет.

Ключевые слова: управление собственным капиталом, источники финансирования, воспроизводство.

*Karasev E.
Student
2nd year, faculty: "engineering and Economics"
Ulyanovsk state technical University
Russia, Ulyanovsk*

CURRENT ISSUES OF ENTERPRISE EQUITY MANAGEMENT IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: In article the current state and problems of management of own capital at the Russian enterprises are considered, possible ways solutions of the revealed problems are proposed. In article need of development of the state policy focused on providing a special-purpose character of use of means of sinking funds of the enterprises, and also modification of the normative documents regulating accounting and tax accounting is proved.

Key words: management of own capital, financing sources, reproduction.

Управление собственным капиталом организации формируется с целью обеспечить оптимальное финансирование имущества. Эффективность управления капиталом определяется на основании показателей, определяющих обеспеченность организации собственным капиталом и его зависимость от собственных источников финансирования.

В условиях необходимости перехода России на путь инновационного развития одной из главных проблем на российских предприятиях является высокая степень физического и морального износа основных фондов,

которая выступает одним из основных сдерживающих факторов экономического роста [3, с. 207]. Причиной такого положения является, нерациональное управление собственным капиталом в целом и в первую очередь применение старых подходов к предприятию его воспроизводства.

Как и любой процесс управления, управление собственным капиталом следует рассматривать как совокупность взаимосвязанных функций управления: анализа, планирования, контроля, организации, учета, контроля, регулирования. Эффективность управления собственным капиталом организации определяется, как полнотой выполнения каждой из указанных функций, так и пониманием двойственного характера данной деятельности, а именно: организации процесса формирования собственного капитала и выбора направлений его использования [1, с. 65].

В экономических развитых странах сумма амортизационных отчислений превышает величину действительного износа, что создает реальные условия для частных инвестиций. Чем выше нормы амортизации и чем больше сумма амортизационных отчислений, тем больше не облагаемая налогом прибыль и шире возможности предприятия по финансированию своей деятельности в части замены собственного капитала [5, с. 19].

Амортизационные начисления должны накапливаться в амортизационном фонде, величина которого может быть определена по данным бухгалтерского учета. Экономическая природа данного источника воспроизводства собственного капитала предполагает не только обоснованный механизм его формирования, но и строго целевой характер использования. В настоящее время предприятия самостоятельно распоряжаются средствами этого фонда и нередко используют сумму амортизационных отчислений не только на финансирование замены изношенных объектов основных фондов, но и на пополнение оборотного капитала, что противоречит экономической сущности амортизации.

Модернизация и экономический рост невозможны без постоянного обновления основных фондов, а для этого должны быть доступны источники воспроизводства собственного капитала. В то же время на макроэкономическом уровне амортизационные отчисления организаций не рассматриваются как один из основных источников обеспечения воспроизводства собственного капитала. Таким образом, главная проблема - это отсутствие регулируемого государством механизма образования и целевого использования средств амортизационных фондов [4, с. 288].

В настоящее время для регистрации и обобщения информации об амортизации, накопленной за время эксплуатации объектов основных средств, хозяйствующие субъекты используют счет 02 «Амортизация основных средств». Мы полагаем, что такой подход не позволяет формировать информационную базу, на основе которой заинтересованные пользователи способны делать правильные выводы и принимать обоснованные управленческие решения об использовании амортизационных

отчислений в качестве постоянного источника финансирования затрат на воспроизводство основных фондов [1, с. 185].

Следующей существенной проблемой является отсутствие в действующей системе воспроизводства механизма компенсации неизбежных потерь, обусловленных большой сложностью объектов управления и длительностью процесса их использования. В процессе воспроизводства неизбежно возникают потери амортизационных ресурсов вследствие инфляции, преждевременного выхода из строя объектов, нецелевого использования средств амортизационного фонда.

Еще одной проблемой, выявленной в процессе исследования, является то, что заемные средства зачастую воспринимаются как основной источник пополнения основного капитала. В то же время следует отметить, что в условиях недостаточного объема собственных источников финансовых ресурсов привлечение заемного капитала ставит под угрозу финансовую устойчивость хозяйствующих субъектов [2, с. 148].

Для решения выявленных проблем мы считаем необходимым ввести специальный забалансовый счет «Амортизационный фонд», на котором следует учитывать амортизационные отчисления, начисляемые ежемесячно, а также их использование в течение всего периода амортизации конкретных объектов. Это позволит организации не потерять в информационном потоке амортизационные отчисления по выбывшим из эксплуатации объектам основного капитала.

Использованные источники:

1. Бурмистрова Л.М. Финансы организаций (предприятий): учеб. пособие. - М.: ИНФ РА-М, 2017. - 240 с. 6. Гиляровская Л.Т. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности. - М.: Проспект, 2017. - 360 с.
2. Гиляровская Л.Т. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности. - М.: Проспект, 2016. - 360 с.
3. Ивасенко А.Г. Финансы организаций (предприятий): учеб. пособие / А.Г Ивасенко, Я.И. Никонова. - 2-е изд., стер. - М.: КНОРУС, 2018. - 208 с.
4. Кириченко Т.В. Финансовый менеджмент: учебник. - М.: Дашков и Ко, 2017. - 484 с.
5. Панкова С.В., Туякова З.С. Концептуальные подходы к стоимостному измерению в учете кругооборота капитала (статья) // Финансы и кредит. - 2018. - № 5. - С. 13-20, с. 19

*Карасев Е.
студент
гр. ФКмз-21, факультет: «инженерно-экономический»
Ульяновский государственный технический университет
Россия, г. Ульяновск*

СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ КАК ОСНОВА ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Капитал, активы и обязательства, доходы и расходы служат элементами финансовой отчетности любой отечественной организации. Собственный капитал предприятия и заемные источники средств формируют совокупный капитал предприятия. Так Международные стандарты финансовой отчетности обозначают собственный капитал, как чистый актив.

Ключевые слова: бухгалтерская отчетность, международные стандарты финансовой отчетности, собственный капитал, элементы финансовой отчетности.

*Karasev E.
Student
2nd year, faculty: "engineering and Economics"
Ulyanovsk state technical University
Russia, Ulyanovsk*

EQUITY AS THE BASIS OF FINANCIAL ACTIVITY OF THE ENTERPRISE

Annotation: Capital, assets and liabilities, income and expenses are elements of the financial statements of any domestic organization. The equity of the enterprise and borrowed funds form the total capital of the enterprise. So International Financial Reporting Standards designate equity as a net asset.

Key words: financial statements, international financial reporting standards, equity, elements of financial reporting.

Принципы подготовки и составления финансовой отчетности определяют, что данный вид отчетности должен отражать совокупность результатов финансовых и других операций, объединяя их в группы в соответствии с их экономическими характеристиками. Эти группы и являются элементами финансовой отчетности[1, стр.12].

Существующие элементы финансовой отчетности предприятия, как: капитал, активы и обязательства, доходы и расходы являются основными категориями бухгалтерского учета. И понимание их сути влияет на оценку работы предприятия и, соответственно, на осуществление необходимых

управленческих решений. Так, например активы, обязательства и капитал, определяют финансовое состояние организации, а доходы и расходы показывают результаты ее деятельности.

Раскрывая показатели финансовой отчетности, Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) обозначают капитал как чистый актив, а именно как “остаток доли участия в активах организации после вычета всех ее обязательств”. Собственно поэтому раздел финансовой отчетности, открывающий “собственные источники средств” предприятия, называется “equity”, что одним из вариантов перевода с английского означает “доля”, а по содержанию – “доля собственников” в капитале организации. Собственный капитал предприятия и заемные источники средств формируют совокупный капитал предприятия – так называемые совокупные пассивы. Они являются общей стоимостью всех средств в материальной и нематериальной формах, вложенных в формирование активов компании. И выступает одним из трех основных видов ресурсов: материальных, трудовых и финансовых.

Собственный капитал – это чистая стоимость имущества, определяемая как разница между стоимостью активов (имущества) организации и его финансовыми обязательствами [3, стр.24]. В его составе выделяют два основных компонента: инвестированный и накопленный капитал.

Инвестированный капитал – это объем инвестиций, внесенных собственниками компании. Он состоит из номинальной стоимости выпущенных акций (простых и привилегированных), а также дополнительно полученный капитал из средства вырученных за продажу акций выше их номинальной стоимости. В российском учете присутствует понятие инвестированного капитала, который представляет собой следующие статьи бухгалтерского баланса: уставный капитал и эмиссионный доход с акций в добавочном капитале [2, стр.56].

Накопленный капитал компании — капитал, созданный сверх того, что вначале было авансировано собственниками. Накопленный капитал компании представляется в виде статей, полученных в результате размещения полученной чистой прибыли, таких, например, как резервный капитал, фонд накопления, нераспределенная прибыль и других.

Также собственный капитал можно представить как:

- чистые активы, то есть стоимость активов предприятия, не обремененных обязательствами
- финансовый инструмент, приносящий основной доход;
- основной источник роста благосостояния собственников и акционеров предприятия
- показателем степени эффективности ведения бизнеса (соответственно показатели его роста или снижение).

Использованные источники:

1. Банковское дело: учебник / Под ред. О.И.Лаврушина. – М., 2014 – 352 с.
2. Колесников В.И. Банковское дело: учебник. – М.: Финансы и статистика, 2013 – 480 с.
3. КотлерФ. Основы маркетинга. – М., 2015 – 736 с

*Карпенко Т.Ю.
студент*

4 курс, факультет «Экономическая безопасность»

*Гейбель Е.Э.
студент*

4 курс, факультет «Экономическая безопасность»

Кубанский государственный аграрный университет

*Саенко И. И., к.э.н.
Россия, г. Краснодар*

ПРОБЛЕМА ДЕМОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА ОРГАНИЗАЦИИ И СПОСОБЫ ЕЕ ПРЕОДОЛЕНИЯ

Аннотация: В данной статье рассмотрены проблемы демотивации персонала в организации. Проанализированы характерные особенности возникновения данной проблемы, рассмотрены ее виды и стадии протекания. Отражаются важные преимущества мотивации и недостатки демотивации персонала. На основе приведенной информации также были предложены способы преодоления демотивации.

Ключевые слова: демотивация, мотивация, специалист, адаптация, организация, персонал, интерес.

*Karpenko T.Y.
student*

4 year, Faculty of Economic Security

*Geybel E.E.
student*

4 year, Faculty of Economic Security

Kuban State Agrarian University

*Saenko I. I., Can.of Sciences in Economics
Russia, Krasnodar*

THE PROBLEM OF DEMOTIVATION OF PERSONNEL OF THE ORGANIZATION AND METHODS OF ITS OVERCOMING

Annotation: This article discusses the problems of demotivation of personnel in the organization. The characteristic features of the occurrence of this problem are analyzed, its types and stages are considered. The important advantages of motivation and the disadvantages of staff demotivation are reflected. Based on the information provided, methods for overcoming demotivation have also been proposed.

Key words: demotivation, motivation, specialist, adaptation, organization, staff, interest.

Успешность управления персоналом зависит от множества факторов, ведущим из которых является система мотивации — побуждение человека на достижение каких-либо целей, задач. Однако зачастую наблюдается обратный эффект — демотивация — потеря интереса, инициативы и ответственности, внутреннего желания работать, восприятие пребывания на рабочем месте как тяжелого бремени

Демотивация требует критического анализа и систематического изучения, т.к. ей присуща высокая степень актуальности и новизны.

Актуальность данной тематики обуславливается, прежде всего, тем, что демотивация работников оказывает непосредственное воздействие на результаты работы, поскольку, когда люди недовольны своей работой, они выполняют её некачественно, на низком уровне и безынициативно. Цель статьи заключается в систематизации теоретических аспектов демотивации, выявлении причин её проявления, видов и способов по ее преодолению.

Предотвратить причины демотивации персонала достаточно просто, необходимо лишь вовремя заняться данным вопросом. Успех зависит от того, есть ли у компании возможности удовлетворить требования персонала. Но стоит заметить, что не всегда целесообразно выполнять все требования работников. Как показывает практика, если отсутствие интереса к работе у отдельных сотрудников стало привычкой, то избавить коллектив от таких людей будет просто полезно.

Итак, рассмотрим основные причины демотивации персонала организации:

Во-первых, мотивация у сотрудника может снизиться уже на начальных этапах работы, так как нередко надежды не сбываются, поскольку в процессе переговоров с работодателем были утаены многие важные вопросы.

На собеседовании обычно обсуждают характер и режим работы, время отдыха и различные вознаграждения, но совсем не обсуждают вопросы касаемые корпоративного климата. Чаще всего работодатель говорит только о плюсах будущей работы, с целью привлечения сотрудника.

Во-вторых, опытным руководителям опасно брать на работу специалиста, слишком квалифицированного для предлагаемой ему должности. Причина заключается в том, что через некоторое время он может заскучать и будет пытаться реализовать свои невостребованные таланты. Пока данный работник не найдет себе достойного применения, его коллеги будут наблюдать попытки «подсидеть» не столь квалифицированное начальство.

Чтобы этого не случилось, нужно стараться направить его невостребованные навыки для решения новых задач. Даже краткосрочные проекты дадут сотруднику понять, как ценят его знания и умения.

В-третьих, демотиватор наиболее актуален для сотрудников, которые не чувствуют себя частью компании, работающие вне офиса. Такие сотрудники будут работать «спустя рукава». Они не заинтересованы в

качестве выполнения своих обязанностей, а значит не будут ответственно подходить к делу.

Для решения такой проблемы необходимо привить чувство к общему делу, поднять командный дух в организации – это является сильным мотивирующим фактором. Сотрудники с таким мотивом готовы жертвовать своими личными интересами и временем, работая на достижение целей компании. Именно поэтому присутствие информирования о происходящем и наличие общекорпоративных мероприятий необходимы в компании. □4□

Ну и в завершении видимых причин демотивации хочется выделить отсутствие видимых результатов.

Достаточно часто из-за специфики работы сотрудники бне могут сразу увидеть результаты своих действий. Такая работа «без результат» превращается в рутину и через некоторое время подавляет внутреннюю мотивацию.

Как уже говорилось выше, демотивация может проявляться как в период адаптации сотрудника на новом месте работы, так и после продолжительного времени работы в организации. Поэтому выделяют следующие виды демотивации, которые представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Виды демотивации персонала

| Вид демотивации | Содержание |
|---|--|
| Моральный | Унижение; Постоянная и не всегда конструктивная критика; Игнорирование сотрудников, избегание прямого общения с ними, постановка задач и решение вопросов через посредников; игнорирование инициатив сотрудников; Постановка непоследовательных и нечетких задач. |
| Материальный | Лишение премии или дополнительных выплат при добросовестно выполненной работе; Урезание комиссионных, бонусов и премии; Урезание социального пакета; Снятие льгот |
| Правомерная (предусмотренная законодательством) | Объяснительная записка в личном деле сотрудника, замечание, выговор, увольнение |
| Противоправная | Невыполнение требований ТК РФ; Задержка или отказ в индексировании заработной платы. Отказ в выплате представительских расходов; Нарушения техники безопасности труда и др. |

Во избежание возникновения демотивации персонала в организации система мотивации должна находиться под постоянным контролем руководства и подвергаться качественной оценке ее соответствия потребностям персонала и степени содействия достижению стратегических целей. Однако даже грамотно выстроенная система мотивации может быть неэффективна из-за влияния, оказываемого организационной структурой или ошибками руководства в период адаптации сотрудников, а именно:

- чрезмерного и неоправданного вмешательства в работу сотрудника;
- отсутствия психологической поддержки и сопровождения;
- недостатка внимания к вопросам и затруднениям подчиненного;
- некорректности в оценке деятельности персонала;
- неэффективного решения служебных проблем работника.

Снижение мотивации сотрудника обычно происходит постепенно, проходя несколько стадий (табл. 2)

Таблица 2 – Стадии снижения мотивации у сотрудников организации

| Название стадии | Характеристика |
|------------------------|---|
| Скрытая | Неудачи в работе и непонимание того, что необходимо сделать для исправления ситуации; растерянность и недоумение, сопровождаемое переживанием; может быть связана с периодом адаптации (от трех до шести месяцев). |
| Игнорирование | Раздражение вследствие неопределенности ситуации желание аргументированно доказать руководству правильность выполнения своих задач; уклонение от заданий под различными предлогами; чувство бессилия. |
| Саботаж | Выраженное недовольство, игнорирование замечаний со стороны руководства, конфликты с начальством; потеря интереса к работе и готовности к сотрудничеству, отсутствие инициативы, подчеркивание и сужение до минимума границ своих обязанностей; конфликт «работник — начальство», затрагивающий окружающих, коллег. |
| Отчуждение | Предвосхищает увольнение как единственную альтернативу в сложившейся ситуации |
| Апатия и подавленность | Вялость, апатичность, заторможенность, полная потеря интереса к работе, снижение результативности (для сотрудников, которые приняли решение остаться в организации) |

Особенностью демотивации персонала является то, что достаточно длительное время она может иметь скрытую форму, негативные последствия прослеживаются на любой ее стадии, она «заразительна» для всего коллектива. Исследователи подтверждают прямую зависимость демотивации от сферы деятельности организации: чем интеллектуальнее деятельность, тем выше риск ее возникновения. [2]

Поводя итоги, хочется сказать о том, что в конкурентной борьбе предприятий, выживают те, которые уделяют должное внимание персоналу, проблемам мотивации и демотивации и ставят перед собой цель учитывать и сопоставлять интересы и потребности конкретного работника и фирмы в целом. Проблема демотивации является не достаточно изученной на сегодняшний день, поэтому нуждается в дальнейших исследованиях, однако

нами была сделана попытка выделить причины демотивации и способы ее преодоления.

Использованные источники:

1. Факторы, влияющие на конкурентоспособность предприятий в системе управления Иванова И.Г., Саенко И.И. Экономика и предпринимательство. 2016. № 11-3 (76). С. 661-663.
2. Разработка эффективной системы мотивации персонала на основе внедрения современных методов стимулирования труда Дьяков С.А., Саенко И.И. Экономика и предпринимательство. 2018. № 2 (91). С. 773-782.
3. Роль системы отбора персонала в формировании человеческого капитала современной организации Саенко И.И., Михеева В.А. Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2017. № 127. С. 330-339.
4. Концептуальный подход к оценке эффективности организационной структуры управления сельскохозяйственного предприятия Саенко И.И., Тейванов С.В. Экономика и предпринимательство. 2018. № 10 (99). С. 1154-1158.

*Картунов А.А.
студент магистратуры
III курс, кафедра «Управление и предпринимательство»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства
научный руководитель: Васенев С.Л., к.э.н.
доцент
Россия, г. Шахты*

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ КОМПОНЕНТЫ СОСТОЯНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В статье представлены результаты анализа динамики показателей человеческого капитала Ростовской области. Они объединены в демографическую компоненту. Данная компонента отражает физическую основу накопления человеческого капитала как запасовой переменной экономики.

Ключевые слова: человеческий капитал, показатели демографической компоненты человеческого капитала.

*Kartunov A.A.
graduate student
III year, Department of Management and Entrepreneurship
Institute of service and business
scientific adviser: Vasenev S.L., Can. of Economic Sciences
associate professor
Russia, Shakhty*

ANALYSIS OF DYNAMICS OF INDICATORS OF DEMOGRAPHIC COMPONENTS OF THE STATE OF HUMAN CAPITAL OF THE ROSTOV REGION

Annotation: The article presents the results of an analysis of the dynamics of indicators of human capital in the Rostov region. They are combined into a demographic component. This component reflects the physical basis for the accumulation of human capital as a stock variable of the economy.

Key words: human capital, indicators of the demographic components of human capital.

Человеческий капитал как социально-экономическая категория занимает центральное место с точки зрения участия в процессах развития всех систем, составным элементом которых он является. Следовательно, от его объёма зависит сама возможность территориального образования быть конкурентоспособным в современной экономике. Поэтому важна оценка, как

объёма накопленного человеческого капитала, так и специфики его формирования.

В силу этого, необходимо понимать, что анализ обозначенных процессов, возможно, проводить в разрезе четырёх их групп: пространственных показателей, уровня образования населения, прироста населения, занятости и оплаты труда. Это позволяет изучить человеческий капитал территории по индикаторам качества жизни и демографической компоненте.

Для Ростовской области, как исследуемого региона, условия формирования человеческого капитала изначально определяются особенностями территории и, прежде всего, площадью и плотностью распределения населения. Так площадь сельских территорий превышает площадь городов более чем, в сто раз и это естественно, так же как и особенности плотности населения. Они определяют, что человеческий капитал сельских территорий формирует в более «разряженном» пространстве, что создаёт условия размерности его воспроизводства. Далее интенсивность общественного взаимодействия возрастает на уровне малых города более чем в 20 раз, в крупных городах – в 90 раз (таблица 1).

Таблица 1 – Основные показатели пространственной группы характеристик человеческого капитала Ростовской области (составлено по данным¹)

| Территория | Площадь тыс. кв. км | Плотность населения, чел. на кв. км | | | | | 2018 г. к 2014 г. |
|---------------------|------------------------|-------------------------------------|---------|---------|---------|---------|----------------------|
| | | 2014 г. | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | |
| Крупные города | 1,1 | 1800,0 | 1800,0 | 1803,3 | 1805,9 | 1803,4 | 100,2% |
| Малые города | 0,4 | 445,9 | 444,4 | 443,8 | 437,1 | 431,2 | 96,7% |
| Сельские территории | 99,5 | 20,5 | 20,5 | 20,5 | 20,4 | 20,3 | 98,6% |

При этом необходимо отметить, что за исследуемый период времени плотность населения крупных городов фактически не изменилась. В то время как в малых городах она сократилась на 3,7 %, а в сельских территориях на 1,4 %.

Падение плотности населения малых городов, можно трактовать как сокращение объёмов накопленного человеческого капитала. Это вывод справедлив, с той точки зрения, что площадь их территории оставалась неизменной. Одной из причин снижения плотности населения в малых городах и сельских территориях, является ситуация сложившаяся с естественным приростом населения. В этом плане необходимо говорить об общей проблеме для всех указанных групп территорий (таблица 2).

¹ База данных показателей муниципальных образований / Федеральная служба государственной статистики.
– URL: <https://www.gks.ru/dbscripts/munst/net.cgi> (дата обращения 12.11.2019).

Таблица 2 – Естественный прирост населения, как индикатор человеческого капитала Ростовской области, человек (составлено по данным²)

| Территория | 2014 г. | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | В среднем за год | Итого |
|---------------------|---------|---------|---------|---------|---------|------------------|--------|
| Крупные города | -2795 | -1027 | -1729 | -3345 | -5037 | -2787 | -13933 |
| Малые города | -1472 | -1220 | -1511 | -1750 | -1912 | -1573 | -7865 |
| Сельские территории | -4081 | -5435 | -6440 | -7715 | -8793 | -6493 | -32464 |

Из таблицы 2 видно, что в течение всего исследуемого периода наблюдалась тенденция сокращения населения. В среднем в год крупные города теряли 2787, малые города – 1573, а сельские территории 6493 человек, потенциальных носителей человеческого капитала. В общем итоге получается, что за счёт естественного движения населения в крупных городах произошло снижение физической основы человеческого капитала на 0,6 %, в сельских территориях на 1,9 % и на 2,6 % в малых городах.

При этом данная ситуация для малых городов и сельских территорий осложняется и отрицательным миграционным приростом населения (таблица 3).

Таблица 3 – Миграционный прирост населения, как индикатор человеческого капитала Ростовской области, человек (составлено по данным³)

| Территория | 2014 г. | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | В среднем за год | Итого |
|---------------------|---------|---------|---------|---------|---------|------------------|--------|
| Крупные города | 8627 | 3687 | 6799 | 7375 | 4322 | 6162 | 30810 |
| Малые города | -526 | -188 | 207 | -2060 | -1654 | -844 | -4221 |
| Сельские территории | -3205 | -1897 | -1971 | -3408 | -5058 | -3108 | -15539 |

Так из таблицы 3 видно, что за 2014-2018 гг. численность населения крупных городов выросла на 30810 человек, а сельских территорий и малых городов – снизилась на 15539 и 4221 человек – соответственно. Ежегодная выездная миграция из малых городов составила 844 человека из сельских территорий 3108 чел. В результате только за изучаемый период физическая основа сокращения человеческого капитала для них составила 12086 человек и 48003 человека. А в крупных городах произошло его увеличение на 16877 человек (рисунок 1).

² База данных показателей муниципальных образований / Федеральная служба государственной статистики. – URL: <https://www.gks.ru/dbscripts/munst/net.cgi> (дата обращения 12.11.2019).

³ База данных показателей муниципальных образований / Федеральная служба государственной статистики. – URL: <https://www.gks.ru/dbscripts/munst/net.cgi> (дата обращения 12.11.2019).

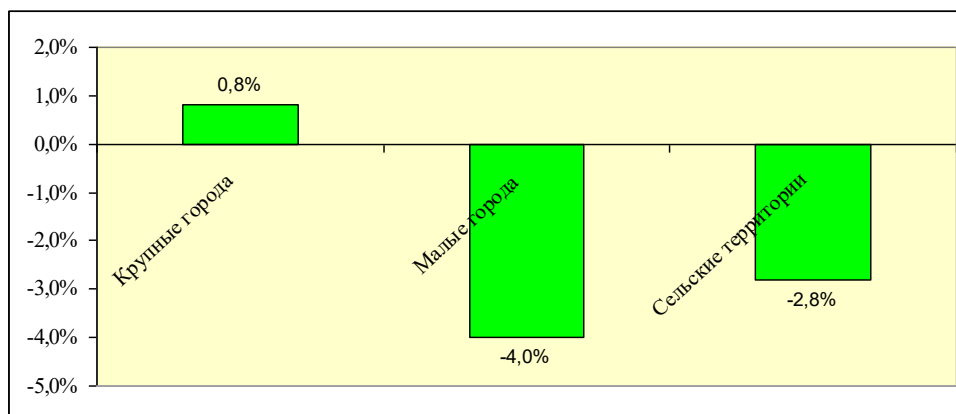


Рисунок 1 – Общее изменение численности населения по территориальным группам Ростовской области в долях в общей численности населения за 2014-2018 гг.

Таким образом, малые города и сельские территории, за исследуемый период потеряли около 4,0 и 2,8 % объёма человеческого капитала, выраженного потенциалом населения. В экономическом смысле – это выражается недопроизведёнными объёмами ВРП, в хозяйственном – запустением территорий. Ситуация наблюдаемая в крупных городах Ростовской области, частично выправляется положительным миграционным приростом. Но, общая картина формирования человеческого капитала в территориальном аспекте демонстрирует свою проблемную направленность, особые условия развития которой следует изучать более углублённым способом.

Использованные источники:

1. База данных показателей муниципальных образований / Федеральная служба государственной статистики. – URL: <https://www.gks.ru/dbscripts/munst/net.cgi> (дата обращения 12.11.2019)

*Кахаров С.
доцент
Джураев Ш.С.
ассистент*

*Наманганский инженерно-технологический институт
Узбекистан, Наманган*

МОНИТОРИНГ КАРДИОСИГНАЛОВ

Аннотация: Разработана система мониторинга сигналов ЭКГ. Использовался сигнальный процессор AD8232 с низким уровнем шума. Он предназначен для приложений с ультранизким энергопотреблением и может усиливать и фильтровать сигналы биопотенциала.

Ключевые слова: процессор AD8232, ЭКГ мониторинг, кардиосигнал, мониторинг система.

*Kakharov S.
associate professor
Juraev Sh. S.
assistant*

*Namangan Engineering and Technology Institute
Uzbekistan, Namangan*

CARDIAC MONITORING

Annotation: An ECG signal monitoring system has been developed. A low noise AD8232 signal processor was used. It is designed for ultra-low power applications and can amplify and filter biopotential signals.

Key word: AD8232 processor, ECG monitoring, cardiac signal, monitoring system.

Под мониторингом понимается многоканальная запись в нескольких отведениях пациента на электронный носитель с помощью портативного аппарата, который пациент носит с собой в течение суток. В последующем предполагается анализировать суточные записи на современном компьютере. Преимуществом метода мониторинга является возможность проведения в амбулаторных условиях контроля состояния пациента при обычном образе жизни, а также бескровность и безвредность мониторинга через портативный аппарат. Такой подход позволяет выявлять циклические (периодические) изменения ритма сердца и регистрировать их, оценить курс антиаритмической терапии и работу кардиостимулятора, выявить взаимосвязь между ощущениями пациента и показаниями кардиограмм. Метод суточного мониторинга электрокардиограмм (ЭКГ) даст дополнительную информацию о качестве терапии, позволяет поставить

максимально возможный точный диагноз. Наличие портативного устройства открывает новые возможности для регистрации состояния пациента в реальном масштабе времени. [1]

Современные методы лечения болезней сердца предполагает систематический, регулярный контроль за течением болезни. При активных, медикаментозных методах амбулаторного лечения эффективным является метод круглосуточного мониторинга, т.е. суточная запись ЭКГ на электронный носитель с помощью портативного аппарата. Аппарат должен иметь возможность осуществлять непрерывный запись ЭКГ одновременно в нескольких отведениях в течение суток с последующим анализом записи на компьютере

Специализированный (сигнальный) процессор, встроенный в структуру портативного носимого аппарата, должен в режиме реального времени коммутировать измерительные каналы отведений, выделять полезные сигналы, формировать файлы записей и заносить их в постоянную память для последующей обработки. прикладных программ многоканальной регистрации ЭКГ, выделения полезных записей кардиосигналов, программ сжатия и компактного хранения на съемных носителях.

Разработка экг устройства

В разработанной системе мониторинга ЭКГ используется сигнальный процессор AD8232 фирмы Analog Devices с низким уровнем шума и адаптируемой фильтрацией. Он предназначен для приложений с ультранизким энергопотреблением и имеет возможность приобретать, усиливать и фильтровать сигналы биопотенциала. Этот чип способен устранять эффекты движения и потенциал полу элемента электрода. [2] Он также имеет схему обнаружения выводов и быстрое восстановление, чтобы предотвратить длительное время восстановления, вызванное отключением ввода. Функциональная блок-схема AD8232 показана на рисунке 2., что указывает на то, что чип включает в себя четыре усилителя: усилитель (IA), операционный усилитель (op-amp) A1, привод правого ножа (RLD) A2 и буферный усилитель A3. [3]

Возможны двухэлектродные и трехэлектродные конфигурации с использованием AD8232. В конфигурации по три электрода, правая нога привод (RLD) может быть использован в качестве опорного свинца. Усилитель Right Leg Drive используется для отказа от синфазного

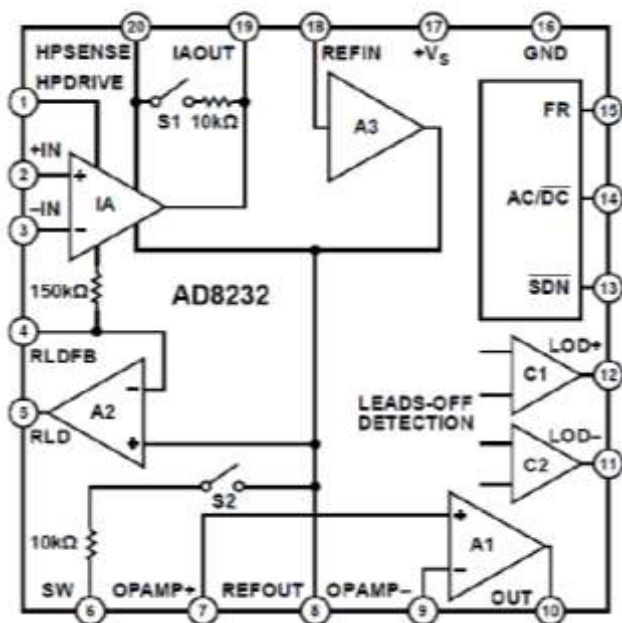


Рис.2. Функциональная блок-схема сигнального процессора AD8232.

напряжения системы на входе измерительного усилителя (CMRR = 86 дБ). Клеммы AD8232 защищены от электростатического разряда (ESD). Внешние резисторы могут использоваться для предотвращения условий перегрузки на входе. AD8232 включает в себя усилитель с фиксированным усилением 100. Он также оснащен операционным усилителем для создания фильтра нижних частот с выбираемой частотой отсечки для дополнительного удаления шума. Чтобы избежать радиочастотных помех (RFI), и в результате смещения постоянного тока на выходе на каждом входном штыре AD8232 реализован фильтр низких частот с частотой среза 1,1 МГц. [3]

Заключения

Большинство плат Arduino оснащено светодиодом отладки (Debug), который позволит реализовать нашу первую программу (мигающий светодиод) без дополнительных компонентов. Обычно программы микроконтроллера ATmega, написанные на C# загружаются в микроконтроллер через интерфейс ICSP с помощью программатора. Но самая важная особенность Arduino- непосредственное программирование через USB-порт, без дополнительного программатора. Эту функцию обеспечивает загрузчик Arduino, записанный в микроконтроллер ATmega на заводе-изготовителе, и позволяющий загружать пользовательскую программу на плату Arduino по последовательному порту US ART.

Использованные источники:

1. Хэмптон Дж. Р., Основы ЭКГ, Москва, Медицинская литература, 2006, 16-ст.
2. Б. Н. Баранов, Применение микроконтроллеров AVR, Москва, Додека – XXI, 2006, 156 - ст
3. Long Nguyen, Robert Perry, Lou Seneres, Neda Seyedmahmoud, worcester polytechnic institute

*Кетова Л.П., к.и.н, доцент
доцент
ФГБОУ ВО Донской ГАУ
РФ, пос. Персиановский*

НЕУДОВЛЕТВОРИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА «МУСОРНОЙ РЕФОРМЕ» ОТ СОБСТВЕННИКОВ ТВЕРДЫХ КОММУНАЛЬНЫХ ОТХОДОВ

Аннотация: Несмотря на необходимость и подготовку к проведению в России реформы обращения с твердыми коммунальными отходами, её начало омрачено неплатежами населения региональному оператору, что ставит под угрозу продолжение реформы. Автор считает, что это является пассивным протестом желанию организаторов реформы возложить её финансовое бремя на население страны. Также критикуется информационное сопровождение реформы. В статье приводятся некоторые примеры социальных практик, выработанные в ходе осуществления реформы.

Ключевые слова: «мусорная реформа», твердые коммунальные отходы, экология, тарифы по обращению с твердыми коммунальными отходами, региональный оператор, информирование граждан.

Ketova L.P.

*Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
DON STATE AGRARIAN UNIVERSITY
Russian Federation, Persianovsky settlement*

UNSATISFACTORY ASSESSMENT OF "GARBAGE REFORM" FROM OWNERS OF MUNICIPAL SOLID WASTE

Annotation: Despite the need and preparation for the reform of solid municipal waste management in Russia, its beginning is overshadowed by non-payments of the population to the regional operator, which threatens the continuation of the reform. The author believes that this is a passive protest to the desire of the organizers of the reform to impose its financial burden on the population of the country. Information support of the reform is also criticized. The article presents some examples of social practices developed during the implementation of the reform.

Key words: "garbage reform", municipal solid waste, ecology, tariffs for the treatment of municipal solid waste, regional operator, informing citizens.

В статье 42 Конституции России закреплено право каждого на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о её состоянии, на возмещение ущерба, причинённого его здоровью или

имуществу экологическим правонарушением¹.

В реализации данного конституционного права в России имеются серьезные проблемы. Ежегодно страна производит 70 млн. тонн бытового мусора (это в 10 раз больше массы пирамиды Хеопса), а перерабатывает в лучшем случае 5 млн. Каждый россиянин выбрасывает в год 400-500 кг мусора². В Европе больше половины мусора отправляют на переработку, в России пока — около 5%, остальное вывозят на свалки. Мусорные полигоны — это самый неэффективный, экологически грязный, но в то же время дешевый способ утилизации отходов. Площадь свалок в России превышает 4 млн. га. Это четыре Кипра или две Словении, или одна Швейцария³. Мусора тем временем становится всё больше. Ежегодно территория под свалки увеличивается на 0,4 млн. га — это площадь, равная Москве и Санкт-Петербургу вместе взятым. При таких темпах роста через 10 лет площадь свалок в России увеличится в два раза и будет занимать два Азовских моря. Множество свалок несанкционированны (дикие) — это свалки в лесополосах, полях, по окраинам лесов. По сравнению с площадью легальных свалок, площадь нелегальных меньше, но они имеют тенденцию к быстрому росту.

Таким образом, проведение «мусорной реформы» в России — это назревшая и перезревшая проблема, которая требует оперативного решения.

В 2018 г. после выборов Президента России были провозглашены и приняты программные документы под общим названием «Национальные проекты». Представляется, что этот шаг означает определение Главой государства и его командой болевых точек развития современной России и постановку задач по их «вылечиванию». Среди Национальных проектов — проект «Экология», в котором первым пунктом установлена цель — Эффективное обращение с отходами производства и потребления⁴. В структуру национального проекта «Экология» входят федеральные проекты «Чистая страна», «Комплексная система обращения с твердыми коммунальными отходами» и др.

Помимо этого документа в Российской Федерации действует система стратегических документов, которые так или иначе устанавливают принципы, направления и перспективы работы с отходами потребления: Основы государственной политики в области экологического развития Российской Федерации на период до 2030 года; Стратегия экологической

¹ Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. N 31. Ст. 4398.

² report-RUSSIA-GARBAGE.pdf. Документ с сайта [Greenpeace.ru](http://www.greenpeace.ru) — Текст: электронный URL: <https://docviewer.yandex.ru/view/64940739/>

³ Там же.

⁴ Паспорт национального проекта "Экология" (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам, протокол от 24.12.2018 N 16) Текст: электронный // Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации: официальный сайт — URL: http://www.mnr.gov.ru/activity/directions/natsionalnyy_proekt_ekologiya/

безопасности Российской Федерации на период до 2025 года; Стратегия национальной безопасности Российской Федерации; Стратегия развития промышленности по обработке, утилизации и обезвреживанию отходов производства и потребления на период до 2030 года и др.

Имеется также блок федеральных законов, в той или иной степени регулирующих данную проблему: "О техническом регулировании", "О промышленной политике в Российской Федерации"; "Об охране окружающей среды"; "О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения"; специальный по поднятой проблеме федеральный закон, принятый ещё в 1998 г. "Об отходах производства и потребления".

Многие указанные Стратегии и законодательные акты существуют уже достаточно давно, но активно и решительно «лёд тронулся» лишь с 1 января 2019 года, когда официально дали старт «мусорной реформе». Справедливости ради следует отметить, что в официальных источниках нет такого термина – «мусорная реформа». Речь идет об амбициозной идее создания новой отрасли российской экономики по обращению с твердыми коммунальными отходами.

В целях реализации национального проекта «Экология» в соответствии с Указом Президента РФ № 8 от 14 января 2019 года создана публично-правовая компания по формированию комплексной системы обращения с твердыми коммунальными отходами "Российский экологический оператор" (РЭО)⁵, которая занимается формированием комплексной системы обращения с твердыми коммунальными отходами и управляет этой системой; созданием системы вторичной переработки и вовлечением в хозяйственный оборот сырья для изготовления новой продукции и получения энергии; привлечением в данную сферу инвесторов. Таким образом, РЭО – организация, возглавившая «мусорную реформу» в стране. В каждом регионе выбран оператор, отвечающий за вывоз мусора, его переработку и утилизацию. Также в каждом регионе страны вводятся тарифы по обращению с твердыми коммунальными отходами взамен тарифов на вывоз мусора. В рамках реформы планируется до 2024 г. построить 200 заводов по уничтожению мусора, а пока они не построены, регионам по согласованию с Правительством в течение ближайших четырех лет разрешено использовать действующие полигоны, но при условии, что они не представляют угрозы для экологии и здоровья людей. Такова организационная суть «мусорной реформы».

Приближается первая годовщина со дня старта реформы и сегодня уже можно выявить и определить появившиеся проблемы на пути её реализации, которые могут составить угрозу продолжению реформы.

Остановимся на одной из таких проблем – неудовлетворительная

⁵ Указ Президента РФ от 14.01.2019 N 8 "О создании публично-правовой компании по формированию комплексной системы обращения с твердыми коммунальными отходами "Российский экологический оператор" Текст: электронный // Официальный интернет-портал правовой информации – URL: <http://www.pravo.gov.ru>, 14.01.2019.

оценка подготовленности и методов проведения реформы со стороны потребителей – собственников твердых коммунальных отходов, т.е. народа. Причина? Повышение тарифов в условиях и так тяжелой материальной ситуации для населения: роста цен на продукты, услуги ЖКХ, на одежду, да на всё! Плюс повышение пенсионного возраста и неполучение дополнительных денежных средств теми, кто на них рассчитывал. В условиях очередной волны обнищания, понижения уровня жизни, стремление государства возложить на плечи населения финансовую часть проводящейся реформы вызывает пассивный протест - неплатежи региональным операторам. На конец октября 2019 г. Национальная ассоциация концессионеров и долгосрочных инвесторов в инфраструктуру (НАКДИ) оценивала собираемость платежей примерно в 70%. Профинансировать кассовые разрывы кредитами не является выходом из сложившейся ситуации из-за высоких ставок по кредитам – около 18%. Как следствие, растет задолженность операторов перед компаниями, которые непосредственно вывозят мусор, – расплатиться не удается по 3–6 месяцев.⁶ В связи с эти «мусорная реформа» оказалась под угрозой срыва.

С одной стороны, логика государства понятна: чьи отходы – тот и платит за их утилизацию. С другой стороны, выплаты увеличились, а люди не видят улучшений в этой сфере: собственно утилизации пока нет, по-прежнему речь идет всего лишь о вывозе мусора. Но за вывоз мусора мы, потребители услуг ЖКХ, собственники твердых коммунальных отходов (ТКО) платили и раньше, эта услуга в квитанциях отдельно не выделялась, была включена в тариф на содержание жилого помещения. Теперь вывоз ТКО – коммунальная услуга. Плата за нее выставлена либо отдельной строкой, либо отдельной квитанцией. Определение тарифов за вывоз ТКО передано на уровень субъектов Федерации. Вызывают споры критерии взимания тарифов, определенные субъектами Федерации: в каких-то субъектах тарифы считаются с квадратного метра, в других - с человека, в третьих - смешанные. В любом случае, считают граждане, коммунальщики должны были уменьшить тариф на содержание и ремонт жилья, куда раньше входила эта услуга, примерно на ту же сумму, что теперь прописана в отдельной квитанции, но почти повсеместно этого не произошло, «платёжки» явно выросли в рублях. Тарифы для потребителей выросли в среднем на 5,6%, оценил эту ситуацию руководитель ФАС Игорь Артемьев⁷. Но это в среднем! Кое-где это возрастание тарифов оказалось существенным. И самое главное: при возрастании платежей за вывоз ТКО во

⁶ Индекс ТКО_АЛАРМ НАКДИ по итогам 10 месяцев 2019 года свидетельствует о системных рисках в сфере ТКО/ - Текст: электронный // Экспертный журнал. Концессии и инфраструктурные инвестиции [сайт]. – URL: https://investinfra.ru/novosti/indeks-tko_alarm-nakdi-po-itogam-10-mesyaczev-2019-goda-svidetelstvuet-o-sistemnyx-riskax-v-sfere-tko.html

⁷ Индекс ТКО_АЛАРМ НАКДИ по итогам 10 месяцев 2019 года свидетельствует о системных рисках в сфере ТКО/ -Текст: электронный // Экспертный журнал. Концессии и инфраструктурные инвестиции [сайт]. – URL: https://investinfra.ru/novosti/indeks-tko_alarm-nakdi-po-itogam-10-mesyaczev-2019-goda-svidetelstvuet-o-sistemnyx-riskax-v-sfere-tko.html

многих случаях данная услуга ухудшилась (иногда мусор вообще не вывозился), что, вероятно, связано с организационными вопросами в связи с проведением конкурса региональных операторов, возможной сменой компаний и др.

Иногда представители власти указывают, что теперь мусор не просто вывозится, а ставится задача его обращения. Если так, т.е. наш мусор обрабатывается, утилизируется, то где нам, сторонам договоров по обращению с твердыми коммунальными отходами, увидеть акт выполненных работ?

Многие, шокированные увеличением тарифов, вообще не оплачивали по квитанциям. 20–35% неплатежей приходится на население, 65–70% – на юридические лица⁸. Вероятно, физические лица, затянув в очередной раз пояса, всё же не рискуют нарваться на пени, судебные издержки и т.д. Юридические лица могут себе это позволить и, как видно по данным цифрам, активно саботируют реформу.

Интересна реакция представителей законодательной власти на такую форму неприятия реформы. Так, депутаты фракции «Единая Россия» Павел Качкаев и Сергей Пахомов выдвигали идею включить плату за мусор в единую платежку, чтобы человек не мог не оплатить⁹. Вот это слуги народа! Ну что ж, к силовому решению народных проблем нашей стране не привыкать. В субъектах Федерации по-разному решают проблему неплатежей. В следующем году этот опыт можно будет обобщить. Возможно, в отношении физических лиц, будем надеяться, возобладают методы убеждения, а вот юридических лиц, скорее всего, просто через суды обяжут.

Но есть и примеры, когда жители проявляют довольно мудрый подход, и жалобам на судьбу предпочитают активные действия. Так, товарищество собственников жилья на Севастопольской, 81 в городе Азове Ростовской области, установив видеокамеру возле мусоросборников, купленную за 8 тысяч рублей, сумело доказать, что норматив на услугу не соответствует реальному объему накопления отходов по их дому, и сэкономило жильцам почти 100 тысяч рублей. По закону плата за вывоз отходов начисляется или по нормативу, установленному региональной службой по тарифам, или по объему мусорных баков. ТСЖ азовчан выбрало второй вариант. За это пришлось побороться с региональным оператором, но им удалось настоять на своем. Азовский оператор пугает взбунтовавшихся жителей, что их эксперимент прикроют и будут брать с ТСЖ плату по нормативу, установленному региональным законом.

⁸ Глава «Российского экологического оператора» — РБК: «Сильно сомневаюсь, что кто-то ждет московский мусор»- Текст: электронный // РБК [сайт]. – URL:<https://www.rbc.ru/interview/business/05/11/2019/5da9b0889a79479ef488fa19>

⁹ Новые платежки: как россиян заставят платить за мусор - Текст: электронный // Газета [сайт]. – URL:<https://www.gazeta.ru/business/2019/04/24/12319255.shtml>

Но председатель ТСЖ надеется на суд и закон о защите прав потребителей, который позволяет не оплачивать не оказанные услуги.¹⁰

И ещё один момент. В основном тарифы исходят из норматива, рекомендованного Москвой, в 400-500 кг мусора на человека в год. В Тюменской области перед введением реформы провели исследование, в ходе которого в течение года взвешивали мусор. В итоге установили норматив 276,9 кг на человека в год в многоквартирных домах и 237,4 кг в индивидуальных жилых домах, что соответственно уменьшило сумму платежа потребителями¹¹.

Обратим внимание также на слабую информационную подготовку населения к «мусорной реформе». До официального старта реформы в СМИ говорилось о тяжелой экологической ситуации в стране, затем что-то о раздельном сборе мусора (зачем нам это сейчас, если мусороперерабатывающие заводы ещё не построены?). И всё. Информационный вакуум. И вдруг - эти «платёжки» с повышенными тарифами. Молча. Нет, понятно, что где-то там, в глубинах органов власти шла подготовка, принимались решения, писались проекты и нормативные акты, но информирования населения практически не было. Гораздо более успешно прошла реформа перехода на цифровое ТВ – прекрасные ролики-рекламы до того часто крутились, что даже старушки в глухих деревнях подсустились и купили приставки. Или вот с повышением пенсионного возраста – так же было достаточно информационного материала в СМИ. Что касается «мусорной реформы», также затрагивающей каждого, то здесь информационное сопровождение – неудовлетворительное. Никакой ясности, открытости в вопросе о том, за что и почему надо отдавать свои кровные, и что за реформа идёт в стране – широкому кругу населения это до сих пор не ведомо.

Исполнительный директор НП «ЖКХ Контроль» С.В. Разворотнева по итогам мониторинга обращений граждан комментировала: «Для значительного количества граждан переход на новую систему обращения с ТКО стало сюрпризом. У граждан не было достаточной информации о сути изменений, целях и задачах реформы, отсутствовало понимание, почему платеж изменился и как он рассчитывается ... граждане жалуются на отсутствие или плохую работу колл-центров, через которые можно получить ответы на вопросы, касающиеся новой системы обращения с ТКО. Расчет платы за обращение с ТКО «по-новому» вызывает множество вопросов у граждан по всей стране. *«Покажите всю цепочку прохождения пакета с мусором от его попадания в контейнер до переработки и утилизации. Люди не понимают: раньше выбрасывал мусор и платил 2 рубля, сейчас так же*

¹⁰ Кадры решили все. Жильцы многоквартирки сэкономили порядка ста тысяч рублей, установив над мусорными контейнерами видеоканеру - Текст: электронный // Российская газета[сайт]. – URL:<https://rg.ru/2019/03/12/reg-ufo/zhilcy-mnogoetazhki-sekonomili-ustanoviv-kameru-nad-musornymi-kontejnerami.html>

¹¹ Моор поменял принцип начисления платы за вывоз мусора: теперь с человека, а не с метра - Текст: электронный // Городской портал[сайт]. – URL:<http://gorodskoyportal.ru/news/russia/50735548/>

выбрасываю, но плачу 4,54руб. (Самарская область.)» - приводит пример С.В. Разворотнева.-Во многих регионах возникли сомнения в адекватности методики, измеряющей норматив накопления ТКО. Нормативы для одинаковых домов могут в несколько раз различаться в разных регионах. Особенно много вопросов возникает в связи с расчетом норматива в сельской местности, где жители перерабатывают и самостоятельно утилизируют большую часть отходов»¹². Известно, что многие за разъяснениями обращались в органы местного самоуправления, но там пожимали плечами – это дело регионов и федерального центра. «Отфутболивание» и отсутствие возможности получить ответы на вопросы вызывают у населения недоумение.

Народ задаёт вопросы: почему нельзя было сначала построить новые полигоны, мусороперерабатывающие заводы, оборудовать дворы соответствующими баками, обучить население сортировать мусор, а затем повышать тарифы? Ну, возможно, экономически такая последовательность не оправдана и утопична, тогда объясните это народу, проведите с ним разъяснительную работу!

Таким образом, мусорная реформа тормозится населением, которое выступает против перекалывания финансового бремени по её проведению на плечи народа. Приведенные в статье факты и размышления, на наш взгляд, свидетельствуют о непродуманности и плохой подготовке «мусорной реформы» в стране, в необходимости которой никто не сомневается. Выживет ли без социальной базы и поддержки собственников твердых коммунальных отходов (т.е. народа) «мусорная реформа»? Вряд ли. Необходимо исправлять ошибки.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. N 31. Ст. 4398.
2. report-RUSSIA-GARBAGE.pdf. Документ с сайта Greenpeace.ru – Текст: электронный URL: <https://docviewer.yandex.ru/view/64940739/>
3. Паспорт национального проекта "Экология" (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам, протокол от 24.12.2018 N 16) Текст: электронный // Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации: официальный сайт – URL: http://www.mnr.gov.ru/activity/directions/natsionalnyy_proekt_ekologiya/
4. Указ Президента РФ от 14.01.2019 N 8 "О создании публично-правовой компании по формированию комплексной системы обращения с твердыми коммунальными отходами "Российский экологический оператор" Текст:

¹² «ЖКХ Контроль» подготовил очередной замер проблем в отрасли - Текст: электронный //Национальный центр общественного контроля в сфере ЖКХ[сайт]. – URL: сайт <http://gkhkontrol.ru/2019/04/53426>

электронный // Официальный интернет-портал правовой информации – URL: <http://www.pravo.gov.ru>, 14.01.2019.

5. Индекс ТКО_АЛАРМ НАКДИ по итогам 10 месяцев 2019 года свидетельствует о системных рисках в сфере ТКО/ - Текст: электронный // Экспертный журнал. Концессии и инфраструктурные инвестиции [сайт]. – URL:https://investinfra.ru/novosti/indeks-tko_alarm-nakdi-po-itogam-10-mesyaczev-2019-goda-svidetelstvuet-o-sistemny'x-riskax-v-sfere-tko.html

6. Глава «Российского экологического оператора» — РБК: «Сильно сомневаюсь, что кто-то ждет московский мусор» - Текст: электронный // РБК [сайт]. –

URL:<https://www.rbc.ru/interview/business/05/11/2019/5da9b0889a79479ef488fa19>

7. Новые платежки: как россиян заставят платить за мусор - Текст: электронный // Газета [сайт]. –

URL:<https://www.gazeta.ru/business/2019/04/24/12319255.shtml>

8. Кадры решили все. Жильцы многоэтажки сэкономили порядка ста тысяч рублей, установив над мусорными контейнерами видеокамеру - Текст: электронный // Российская газета [сайт]. – URL:<https://rg.ru/2019/03/12/reg-ufo/zhilcy-mnogoetazhki-sekonomili-ustanoviv-kameru-nad-musornymi-kontejnerami.html>

9. Моор поменял принцип начисления платы за вывоз мусора: теперь с человека, а не с метра - Текст: электронный // Городской портал [сайт]. – URL:<http://gorodskoyportal.ru/news/russia/50735548/>

10. «ЖКХ Контроль» подготовил очередной замер проблем в отрасли - Текст: электронный // Национальный центр общественного контроля в сфере ЖКХ [сайт]. – URL: сайт <http://gkhkontrol.ru/2019/04/53426>

*Кодирова Н.
стажер-преподаватель
Наманганский государственный университет
Узбекистан, Наманган*

О СЛАБО ПЕРИОДИЧЕСКИХ МЕРАХ ГИББСА ДЛЯ МОДЕЛИ ПОТТСА С ТРЕИЯ СОСТОЯНИЯМИ НА ДЕРЕВЕ КЭЛИ

Аннотация: Изучается модель Поттса с тремя состояниями на дерева Кэли порядка два. При некоторых условиях на параметры доказано, что все слабо-периодические меры Гиббса являются трансляционно-инвариантными.

Ключавая слова: дерево Кэли, мера Гиббса, трансляционно-инвариантная мера.

*Kodirova N.
trainee-teacher
Namangan State University
Uzbekistan, Namangan*

WEAKLY PERIODIC GIBBS MEASURES FOR THE POTTS MODEL WITH THREE STATES ON A CAYLEY TREE

Annotation: We study Potts model on a Cayley tree of order two. Under some conditions for parameters proved that all weakly periodic Gibbs measures are translation invariant.

Key words: Cayley tree, Gibbs measure, translation-invariant measure.

ВВЕДЕНИЕ

Понятие меры Гиббса для модели Поттса на дереве Кэли вводится стандартным образом [1-6]. В работе [7] изучена трансляционно-инвариантная мера Гиббса для ферромагнитная модель Поттса с тремя состояниями на дерева Кэли. В работе [3] изучена периодическая мера Гиббса на дерева Кэли. В работах [4]-[7] изучена слабо-периодическая мера Гиббса для модели Поттса. Такие мера Гиббса появилась на дерева Кэли порядка шесть. Естественно возникает вопрос существуют ли слабо-периодических мерах Гиббса при меньших порядках дерева Кэли. Настоящая работа посвящена изучению слабо-периодических мер Гиббса на дереве Кэли порядка два.

Известно, что дерево Кэли τ^k можно представить как G_k – свободное произведение $k+1$ циклических групп второго порядка (см., например, работы [1]-[2]). Обозначим через $S_1(x)$ множество всех ближайших соседей точки $x \in G_k$, т.е.

$$S_1(x) = \{y \in G_k : \langle x, y \rangle\}.$$

Пусть $x_{\downarrow} = S_1(x) \setminus S(x)$.

Гамильтониан модели Поттса определяется как

$$H(\sigma) = -J \sum_{\langle x,y \rangle \in L} \delta_{\sigma(x)\sigma(y)}, \quad (1)$$

где $J \in R$, δ_{ij} – символ Кронекера.

Определим конечномерное распределение вероятностной меры μ_n в объеме V_n как

$$\mu_n(\sigma_n) = Z_n^{-1} \exp \left\{ -\beta H_n(\sigma_n) + \sum_{x \in W_n} h_{\sigma(x),x} \right\}, \quad (2)$$

где $\beta = 1/T$, $T > 0$ – температура, Z_n^{-1} – нормирующий множитель, $\{h_x = (h_{1,x}, \dots, h_{q,x}) \in R^q, x \in V\}$ – совокупность векторов и

$$H_n(\sigma_n) = -J \sum_{\langle x,y \rangle \in L_n} \delta_{\sigma(x)\sigma(y)}.$$

Следующее утверждение описывает условие на h_x , обеспечивающее согласованность $\mu_n(\sigma_n)$.

Теорема 1. [1]. *Вероятностное распределение $\mu_n(\sigma_n)$, $n = 1, 2, \dots$, в (2) является согласованным тогда и только тогда, когда для любого $x \in V$ имеет место следующее соотношение:*

$$h_x = \sum_{y \in S(x)} F(h_y, \theta), \quad (3)$$

где $F : h = (h_1, \dots, h_{q-1}) \in R^{q-1} \rightarrow F(h, \theta) = (F_1, \dots, F_{q-1}) \in R^{q-1}$ определяется как

$$F_i = \ln \left(\frac{(\theta - 1)e^{h_i} + \sum_{j=1}^{q-1} e^{h_j} + 1}{\theta + \sum_{j=1}^{q-1} e^{h_j}} \right),$$

и $\theta = e^{J\beta}$, $S(x)$ – множество прямых потомков точки x .

Пусть $G_k / G_k^* = \{H_1, \dots, H_r\}$ – фактор-группа, где G_k^* – нормальный делитель индекса $r \geq 1$.

Определение 1. Совокупность векторов $h = \{h_x, x \in G_k\}$ называется G_k^* – периодической, если $h_{yx} = h_x$ для любых $x \in G_k, y \in G_k^*$. G_k – периодические совокупности называются трансляционно-инвариантными.

Определение 2. Совокупность векторов $h = \{h_x, x \in G_k\}$ называется G_k^* – слабо периодической, если $h_x = h_{ij}$ при $x \in H_i, x_{\downarrow} \in H_j, \forall x \in G_k$.

Определение 3. Мера μ называется G_k^* – периодической (слабо периодической), если она соответствует G_k^* – периодической (слабо периодической) совокупности векторов h .

СЛАБО ПЕРИОДИЧЕСКИЕ МЕРЫ ГИББСА

Пусть $A \subset \{1, 2, \dots, k+1\}$ и $H_A = \{x \in G_k : \sum_{j \in A} \omega_j(x) - \text{четное число}\}$, где $\omega_j(x)$ – число буквы a_j в слове $x \in G_k$, $G_k^{(2)} = \{x \in G_k : |x| - \text{четное число}\}$, где $|x|$ – длина

слова $x \in G_k$, и $G_k^{(4)} = H_A \cap G_k^{(2)} = \{x \in G_k : \sum_{j \in A} \omega_j(x) - \text{четно}, |x| - \text{четно}\}$. Отметим, что $G_k^{(4)}$ – являются нормальный делитель индекса 4 (см. [1]).

Получим

$$\begin{cases} z_1 = f(f^k(z_7)) \cdot f^{k-i}(z_2), \\ z_2 = f(f^k(z_8)) \cdot f^{k-i}(z_1), \\ z_7 = f(f^k(z_1)) \cdot f^{k-i}(z_8), \\ z_8 = f(f^k(z_2)) \cdot f^{k-i}(z_7). \end{cases} \quad (4)$$

Заметим, что (4) есть уравнение $z = W(z)$. Чтобы решить систему уравнений (4), необходимо найти неподвижные точки отображения $z^* = W(z)$.

Легко доказать следующая

Лемма 1. *Отображение W имеет инвариантные множества следующих видов:*

$$I_1 = \{(z_1, z_2, z_7, z_8) \in R^4 : z_1 = z_2 = z_7 = z_8\},$$

$$I_2 = \{(z_1, z_2, z_7, z_8) \in R^4 : z_1 = z_7, z_2 = z_8\}.$$

Изучая система уравнение (10) на инвариантных множествах описанных в Лемме 1 доказано следующая:

Теорема 1. 1) Для модели Поттса с q – состояниями все $G_k^{(4)}$ -слабо периодические меры Гиббса, соответствующие совокупности векторов из I_1 , являются трансляционно-инвариантными.

2) Пусть $|A|=1$, $q \geq 3$, тогда не существует $G_k^{(4)}$ -слабо периодической (не периодической) меры Гиббса, соответствующей совокупности векторов из I_2 , т.е. все $G_k^{(4)}$ -слабо периодической меры Гиббса являются трансляционно-инвариантными.

Доказательство теоремы 1. Очевидно что,

$$\frac{z - \varphi(\varphi(z))}{z - \varphi(z)} = 0. \quad (5)$$

Известно, что $z=1$ является решением уравнение $z = \varphi(z)$, следовательно, $z=1$ является решением $z = \varphi(\varphi(z))$. Для решение $z=1$ соответствует трансляционно-инвариантная мера Гиббса.

Рассмотрим

$$\frac{z - \varphi(\varphi(z))}{z - 1} = 0 \quad (6)$$

Легко видит, что (6) не имеет положительного решения. Отметим, что в работе [3] доказано, что для модели Поттса на дереве Кэли порядка два не существует периодические меры Гиббса. Отсюда получим, что $G_k^{(4)}$ - слабо-периодические меры Гиббса являются трансляционно-инвариантными. Теорема доказана.

Использованные источники:

1. U.A.Rozikov, Gibbs measures on Cayley tree. World Scientific. 2013.
2. Ганиходжаев Н.Н., Розиков У.А. ТМФ, 1997, Т111, N1, с.109-117.
3. Rozikov U.A., Khakimov R.M. ТМФ, 2012, Т173, N1, с.1377-1386.
4. М.М.Рахматуллаев, Укр.мат.журнал, 2016, Т68, N4, с.529-541.
5. М.М.Rahmatullaev, Jurnal of Math. Phys., Ahal, Geom, 2016, V12, N4, pp.302-314.
6. М.М.Rahmatullaev, ТМФ, 2014, Т180, N3, с.307-317.
7. Н.Н. Ганиходжаев, ТМФ, 1990, Т85, N2, с.163-175

*Кононенко Ю.Г.
студент
3 курс, биотехнологический факультет
Гартованная О.В., к.с.-х.н., доцент
доцент
кафедра «Товароведения и товарной экспертизы»
Донской государственной аграрной университет
Россия, п. Персиановский*

ТОВАРНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ В ТОРГОВЛЕ: РОЛЬ, ЗНАЧЕНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация: В статье рассмотрен торговый менеджмент. Базируясь на теории общего менеджмента предприятия, интегрирует в себе приемы и методы многих функциональных видов менеджмента применительно к специфике деятельности торгового предприятия.

Ключевые слова: менеджмент, товар, экономическая деятельность, управление, финансы.

*Kononenko Yu. G.
student
3rd year, faculty of biotechnology
Gartovannaya O. V., can. of agricultural Sc., associate professor
associate professor
" commodity Science and commodity expertise»
Don state agrarian University
Russia, p. Persianovsky*

COMMODITY MANAGEMENT IN TRADE: ROLE, SIGNIFICANCE AND PROSPECTS

Annotation: The article considers trade management. Based on the theory of general management of an enterprise, integrates the techniques and methods of many functional types of management in relation to the specifics of a trading enterprise.

Key words: management, goods, economic activity, management, finance.

Менеджмент переводится с английского, как управление. *Управление* - это организация действий, направленных на достижение целей. Менеджмент - это управление бизнесом предприятия, работающее в условиях рынка, состоящее в планировании деятельности, ее организации, мотивации персонала, учете и анализе, контроле и оперативном регулировании, объяснении выживания предприятия и получении максимально возможного сумма прибыли в этих условиях, достигающая высокого уровня

рентабельности.

Торговля является одним из крупнейших секторов экономики любой страны как по активности, так и по количеству занятых в ней работников, причем предприятия этой отрасли являются наиболее массовыми. Деятельность коммерческих предприятий связана с удовлетворением потребностей каждого человека, подвержена влиянию множества факторов и охватывает широкий круг организационных, технологических, экономических и финансовых вопросов, требующих ежедневного решения. Управление многогранной деятельностью коммерческого предприятия является очень сложным процессом и осуществляется с использованием различных методов управления торговлей.

Менеджмент торговли

Менеджмент торговли - это процесс управления всеми основными аспектами торгового предприятия. Он призван формировать наиболее рациональные управленческие решения по развитию конкретного коммерческого предприятия, согласовывать различные направления его деятельности и обеспечивать высокую эффективность конечных результатов этой деятельности.

Основной целью управления торговлей является обеспечение высоких темпов развития торгового предприятия в стратегической перспективе и повышение его конкурентоспособности на потребительском рынке.

Исходя из основной цели, менеджмента торговли призвано решить следующие основные задачи:

1. Формирование условий для наиболее полного удовлетворения спроса покупателей на товары в пределах выбранного сегмента потребительского рынка.

Эта задача реализуется

- путем поиска торговой ниши на потребительском рынке торговым предприятием;
- выявить основные параметры покупательского спроса в данном сегменте потребительского рынка;
- формирование эффективной ассортиментной политики, направленной на удовлетворение потребительского спроса на товары;
- обеспечение стабильности ассортимента товаров, реализуемых торговым предприятием.

2. Обеспечение высокого уровня коммерческого обслуживания клиентов.

Эта задача реализуется путем удовлетворения всех основных требований покупателей к уровню обслуживания продаж, суть которых с учетом специфики того или иного сегмента потребительского рынка заключается в обеспечении того, чтобы с наименьшим временем и наибольшим комфортом приобрести Продавец необходимых товаров.

3. Обеспечение достаточной эффективности торгово-технологических и торгово-экономических процессов на предприятии.

Эта задача реализуется путем минимизации затрат рабочей силы, материальных и финансовых ресурсов на организацию отдельных процессов и операций, связанных с движением товаров и обслуживанием клиентов; для осуществления отдельных коммерческих операций и коммерческой деятельности в целом; для выполнения функций управления торговым предприятием.

4. Максимизация суммы прибыли, остающейся в распоряжении торгового предприятия и обеспечение ее эффективного использования.

Эта задача реализуется за счет оптимизации объема оборота предприятия; эффективное управление своими активами; проведение целенаправленной ценовой, амортизационной и налоговой политики; оптимизация соотношения капитализированной и потребляемой частей прибыли.

5. Минимизация уровня экономических рисков, связанных с деятельностью коммерческого предприятия.

Эта задача реализуется за счет эффективного управления различными коммерческими, финансовыми, инвестиционными и другими рисками, связанными с хозяйственной деятельностью торговых предприятий.

6. Обеспечение постоянного увеличения рыночной стоимости коммерческого предприятия.

Эта задача реализуется благодаря высокой инвестиционной активности предприятия, его способности эффективно накапливать собственные финансовые ресурсы, обеспечивать рост активов во всех их формах, повышать финансовую устойчивость предприятия. Кроме того, на деловую репутацию предприятия влияет завоеванные им маркетинговые позиции на рынке, другие «нематериальные» активы, способные приносить предприятию дополнительную прибыль.

Основные функции:

1. Контроль технологических процессов товарооборота;
2. Управление процессом обслуживания клиентов;
3. Управление продажами;
4. Управление оборотом;
5. Управление доходами от продаж;
6. Управление издержками обращения, формирование условий для постоянного сокращения текущих затрат;
7. Управление торговыми рисками.

Разработка стратегии управления торговлей осуществляется на следующих основных этапах:

1. Определение общего периода формирования стратегии;
2. Изучение факторов окружающей среды и степени их влияния на деятельность предприятия;
3. Оценка сильных и слабых сторон фирмы;
4. Выбор определяющей стратегической модели развития торговой

фирмы с учетом стадии ее жизненного цикла;

5. Формирование системы стратегических целей с учетом выбранной определяющей модели развития;

6. Определение целевых показателей стратегии управления торговлей на периоды ее реализации;

7. Формирование сбытовой политики по важнейшим направлениям деятельности;

8. Разработка наиболее эффективных методов реализации стратегических целей и политики управления торговлей компании;

9. Реализация стратегии управления торговлей;

10. Оценка результатов реализации стратегии управления торговлей.

Важной особенностью управления торговлей является сложный характер формирования всех управленческих решений, связанных с различными аспектами деятельности торгового предприятия. Все эти управленческие решения тесно взаимосвязаны и оказывают прямое или косвенное влияние на конечную эффективность хозяйственной деятельности коммерческого предприятия. Таким образом, отдельное управленческое решение, направленное на улучшение организации или технологии торгового процесса, каким бы прогрессивным оно ни казалось с точки зрения управления инновациями, может быть неэффективным с учетом специфики условий хозяйственной деятельности предприятия. и вызвать негативные последствия для его финансового состояния. Поэтому управление торговлей рассматривается как сложная система действий, состоящая из разработки взаимозависимых управленческих решений, каждое из которых способствует конечному результату хозяйственной деятельности торгового предприятия.

Использованные источники:

1. Айбазов Р.У., Атаманчук Г.В. и др. Теория организации: учебник. - М.: Изд. РАГС, 2014. - 456 с.
2. Альферьев Е.А. Качество. Развитие науки об управлении. Методические указания. - Самара, СГТУ, 2015.
3. Андерсен Б. Бизнес-процессы. Инструменты совершенствования. - М.: РИА «Стандарты и качество», 2015. - 272 с.
4. Брагин Л.А. Торговое дело - экономика и организация. М, ИНФРА - М, 2015. -256с.
5. Виноградова С.Н. Организация коммерческой деятельности. Мн.: Высшая школа, 2015 г.
6. Гончаров П. Г., Егоров В. Ф., Жданова С. Д. и др. Организация торговли продовольственными товарами. - М.: Экономика, 2014 - 425с.8.
7. ГОСТ Р ИСО 9004-2001 Рекомендации по улучшению деятельности, - М.: Госстандарт России, 2014
8. Дашков Л.П., Памбухчиянц В.К. Коммерция и технология торговли. - М., 2016. - 254с.
9. Денисова И. Н. Организация и технология коммерческой

деятельности: в рисунках, схемах, таблицах: Учеб. пособие для сред. проф. образования по специальностям 0608 «Коммерция» (по отраслям), 0612 «Товароведение» (по группам однород. товаров)/ И. Н. Денисова. - М.: ИНФРА-М, 2015. - 208 с.

10. Зорин Ю.В., Ярыгин В.Т. Системы качества и управление процессами. - Самара, 2016г.

11. Каплина С. А. Организация коммерческой деятельности: Учеб. пособие для сред. спец. заведений/ С. А. Каплина. - Ростов н/ Д: Феникс, 2018г.. – 414с

*Корончук Д.В.
студент
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и
государственной службы при Президенте РФ»
Липецкий филиал
Россия, г. Липецк*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНАЛЬНЫХ ОРГАНОВ ВЛАСТИ ПО СВЯЗЯМ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ

Аннотация: В данной статье изучим актуальность исследования. Возникновение острой необходимости в обеспечении их информационно-аналитической поддержкой с целью достижения эффективного управления.

Ключевые слова: связи с общественностью, СМИ, RP технологии.

*Koronchuk D.V.
student
Russian Presidential Academy of National Economy and Public
Administration, Lipetsk Branch
Russia, Lipetsk*

IMPROVEMENT OF ACTIVITY REGIONAL AUTHORITIES FOR RELATIONS WITH PUBLIC

Annotation: In this article, we will study the relevance of the study. There is an urgent need to provide them with information and analytical support in order to achieve effective management.

Key words: public relations, media, RP technology.

Одним из основополагающих принципов государственной политики, направленной на консолидацию общества, является открытость функционирования органов государственной власти и управления.

В связи с этим, для достижения оптимального управления всех уровней власти необходимо с одной стороны, обладать достоверной информацией о развитии общества, позициях различных социальных слоев и политических сил, что позволит принимать адекватные решения с учетом прогноза вероятных последствий и общественных реакций, а с другой, быть доступным для диалога с населением.

Значительную роль в этом процессе призваны сыграть службы по связям с общественностью. В последние годы подобные подразделения появились практически во всех органах государственной власти федерального, регионального и муниципального уровней.

Во многом от умения властных структур субъектов Федерации налаживать взаимодействие с гражданами зависит состояние социально-политических процессов в России, степень их демократизма.

В этой связи изучение организации деятельности служб по связям с общественностью в процессе выработки политико-административных решений на уровне субъектов Федерации является одним из приоритетных направлений современной российской политической науки.

Актуальность данного исследования определяется необходимостью совершенствования деятельности служб по связям с общественностью в процессе выработки политико-административных решений, как в центре, так и в регионах.

Состояние научной разработанности темы. Связи с общественностью - это неотъемлемая часть института управления, играющего значительную роль во всех сферах жизнедеятельности общества. Общетеоретические подходы к организации, организационного управления разработаны в исследованиях таких ученых И. Ансофф, А.А. Богданова, М.Вебер, Н.Винер, Г.Саймон, Ф.Тейлор, А.Файоль, Р.Фалмер. В зарубежной и в особенно американской литературе институт связи с общественностью - «публик рилейшнз» - рассматривается как неотъемлемая часть эффективного управления любой организованной формы деятельности и является одной из классических тем.

Основная цель исследования состоит в том, чтобы раскрыть деятельность служб по связям с общественностью в регионах России как необходимого условия выработки политико-административных решений, определить методы совершенствования этой деятельности.

Для достижения поставленной цели предусматривается решение следующих задач:

- изучить концептуально-теоретические подходы, предложенные теориями формирования организации, выработать и предложить принципы и организационные структуры управления, наиболее оптимальные в деятельности служб по связям с общественностью;

- рассмотреть механизм функционирования политико-административного решения, особенности его выработки в органах исполнительной власти;

- проанализировать роль, специфику и тенденции развития служб по связям с общественностью в органах государственной власти регионального уровня;

- проанализировать проблемы формирования и использования системы информационных ресурсов для выработки политико-административных решений; разработать конкретные предложения и рекомендации для эффективного обеспечения работы служб по связям с общественностью на основе современных коммуникаций (Интернет);

- определить механизм функционирования общественных структур, в определенной степени реализующих задачи служб по связям с

общественностью в процессе выработки политико-административных решений.

Объектом исследования является деятельность региональных служб по связям с общественностью как система взаимоотношений между субъектом Федерации и населением.

Предметом исследования является участие региональных служб по связям с общественностью в выработке политико-административных решений.

Теоретико-методологическую базу исследования составили положения и выводы широкого спектра работ классических и современных авторов по проблемам теории «публик рилейшнз». Также использовались положения общей теории организации, теории систем, теории организационного управления, теории принятия решений.

Методы исследования. В качестве ведущего метода используется системный подход, интегративный принцип которого позволяет исследовать «ПР» как целостную систему.

Эмпирическую базу исследования составили официальные документы органов власти, также использованы литературные источники, публикации в периодической печати и информационные передачи в электронных СМИ, а также информация, полученная из всемирной компьютерной сети Internet.

Авторские пути решения проблемы заключаются в следующем. Для выработки адекватных политико-административных решений необходимы организационно-оформленные структуры по связи с общественностью, способные к систематическому, стратегически выверенному взаимодействию. Анализ организации деятельности региональных органов служб по связи с общественностью позволяет говорить о неоднородной включенности их в управленческий процесс в зависимости от сложности решаемых задач в системе исполнительной власти.

В современных политических условиях региональные службы по связи с общественностью исполнительной власти имеют свои особенности и специфику.

Использование новых информационных технологий создает условия для повышения эффективности работы служб по связи с общественностью в системе исполнительной власти, обеспечивая достижение наилучшего результата по качественным критериям, значимым как для субъекта политической власти, так и для общества в целом.

Для успешного продвижения по пути реформ, учитывая интересы различных общественных объединений и социальных групп, исполнительная власть формирует систему взаимодействия с общественными структурами, в определенной степени, реализующими задачи служб по связи с общественностью в процессе выработки политико-административных решений.

Теоретическая значимость исследования определяется наличием теоретических подходов (системного, информационного, технологического)

к осмыслению такого политико-административного процесса как организация службы «публик рилейшнз» в системе исполнительной власти, которые позволяют разрабатывать новые теоретико-организационные конструкции с учетом реально складывающихся взаимоотношений государства с гражданским обществом.

Практическая значимость исследования заключается в том, что основные результаты и выводы могут найти применение при выработке рекомендаций теоретического и прикладного характера по оптимизации служб «публик рилейшнз» в процессе принятия политико-административных решений в России и субъектах Российской Федерации, способствовать совершенствованию деятельности этих структур.

В российской политологии усилилось внимание к проблемам выработки решений как специфическому направлению науки управления. Российские ученые выработку решений в основном рассматривают в связи с другими категориями политической науки: через формирование политических институтов, гражданского общества, становление и развитие многопартийности, парламентаризма, института президентства, технологии организации и проведения выборов и т.д.

Современное состояние развития теории информации, информатики, коммуникативистики, информационно-аналитических технологий, компьютерных технологий, компьютерных методов моделирования открывает новые подходы к информационному обеспечению политического управления¹.

Тем не менее, научную разработанность исследований, связанных с деятельностью служб по связям с общественностью в процессе выработки политико-административных политических решений, нельзя признать достаточной. Необходимы обобщающие научные труды, в которых всесторонне был бы проанализирован этот процесс.

Поиск путей повышения эффективности обеспечения согласования региональных и государственных интересов, делает объективно необходимым исследование роли служб по связям с общественностью, раскрытие и показ их участия в выработке политико-административных решений.

Особенности PR-деятельности в системе органов государственной власти в Российской Федерации.

Говоря об особенностях PR-деятельности в системе органов государственной власти в Российской Федерации, нельзя не согласиться с мнением некоторых исследователей в области связей с общественностью и политического управления, что в психологическом и нравственном смысле общество не готово к политическому диалогу. Традиционно сложившаяся в России изоляция власти от общества, существовавшая раньше в силу закрытости государственных органов власти и управления и частично

¹ Алешина И. Публик рилейшнз для менеджеров и маркетологов. М.: Инфра, 1997. С. 89.

преодоленная в период демократических преобразований, сменилась агрессивно-отвергающим отношением общества к элементам открытости со стороны власти и управления.

Потребность в организации связей с общественностью в государственных структурах обусловлена рядом объективных причин, связанных со становлением демократических политических институтов и гражданского общества в России, требующих изменений во взаимоотношениях граждан и их объединений с государством. В таких условиях государство уже не может выполнять свои функции, не взаимодействуя с гражданским обществом и рядовыми гражданами, не завоевывая их поддержки и одобрения при принятии политических решений.

Государственный PR качественно изменился и в результате массового использования интернет-технологий. Значительная часть крупных сетевых СМИ созданы либо модернизированы и поддерживаются близким к Администрации Президента РФ Фондом эффективной политики.

Цель создания государственных сетевых СМИ очевидна: удешевить и сделать более эффективным процесс продвижения информации, в которой заинтересована власть. Для решения этой проблемы «посредством традиционных медийных и PR-технологий необходим либо мощный информационный повод, либо массированное информационное давление на аудиторию». Интернет - проще, эффективнее, дешевле. По предположениям ряда аналитиков, на финансирование долгосрочных государственных интернет-проектов направляются средства федерального бюджета РФ². Будучи средствами групповой коммуникации, сетевые СМИ служат инструментом влияния структур государственного PR на наиболее активную часть населения - группы пользователей Интернета.

Государственный PR благодаря усилиям «технологов подавления» оказался заложником «политики ходов». Власть вынуждена постоянно выступать с более или менее краткосрочными инициативами, которые, при соответствующем PR-сопровождении, в целом благоприятно воспринимаются населением и поддерживают рейтинг доверия федеральным и региональным властям. Решение реальных (и долгосрочных) проблем российской экономики - таких, как жилищно-коммунальная реформа, например, - никогда не будет при таком подходе к информационной политике актуальным.

Интернет как канал распространения PR-информации органов государственного управления.

Сегодня Интернет является одним из официальных каналов распространения PR-информации органов государственного управления и, соответственно, сетевая активность органов государственного управления имеет статус одного из направлений государственной политики. Это подтверждается включением в функции структурных подразделений органов

² Борисов Б.Л. Реклама и публик рилейшнз. Алхимия власти. М.: Социс, 1998. С. 47.

государственного управления обязанностей по поддержанию официального Интернет-представительства.

Однако, как представляется, органы государственного управления используют свои Интернет-представительства преимущественно для односторонней коммуникации и не в полной мере используют возможности Интернет-коммуникации. На сегодняшний день, в целом, не все органы государственного управления поддерживают свои Интернет-представительства в активном состоянии и публикуют информацию в соответствии с нормативными требованиями, несмотря на все видимые преимущества этой дополнительной возможности ведения конструктивного диалога с общественностью.

Пресс-служба в органах власти должна быть не пропагандой успехов администрации, из личных предложений и пристрастий которой строится сама программа действий, а непосредственным «средством связи» между чиновниками и гражданами страны. Поэтому нужно увеличивать количество квалифицированных специалистов по связям с общественностью, чтобы они постарались сделать современную систему управления более открытой и не допускали противостояния населения и власти³.

Для наиболее эффективной работы PR-служб в государственных органах власти на основе исследуемого материала автором выработан ряд рекомендаций:

- Формулировка конкретных целей и программы PR-служб;
- Контроль подаваемой информации;
- Создание специальных инструментов влияния на подачу информации общественности;
- Развитие системы встреч, как диалога между властью и населением;
- Виртуализация государственных органов;
- Увеличение количества квалифицированных специалистов по связям с общественностью.

Таким образом, усилия PR-служб направлены на разъяснение обществу легитимности действий институтов и органов власти, согласование экономических и социально-политических интересов, разрешение общественно-политических конфликтов. Организация и поддержание открытого диалога власти и общества средствами публичных рилейнз, в конечном итоге, помогает оптимизировать процесс реформирования и приводит к стабильности государства.

Доверие государству и понимание со стороны общества может быть достигнуто только в том случае, если государственные органы сами стремятся в максимально допустимых пределах предоставлять обществу объективную информацию о своих решениях и действиях, положении в стране, то есть следовать принципам информационной открытости и

³ Василенко В.И., Василенко Л.А. Интернет в системе государственной службы. М.: РАГС, 1998. С. 87.

прозрачности деятельности. И решение этих задач во многом определяется эффективностью информационного управления, реализуемого PR-службами аппарата государственных органов, о чем ясно говорят тенденции современного развития отношений общества и государства.

Однако сегодня многие госучреждения не торопятся создавать подразделения PR, причины тому следующие:

- недоверие к службам PR как к неконкретной сфере, требующей дополнительных финансовых затрат;

- многие руководители органов власти считают, что осуществление связей с общественностью - это их собственная прерогатива, успешно ими решаемая и не требующая использования профессиональных и компетентных специалистов;

- боязнь привлечения внимания общественности к спорным вопросам и недооценка необходимости учиться жить и работать в новом социокультурном режиме рыночных отношений, при котором значительно расширяются сферы влияния общественного мнения и деятельности коммерческих и общественных структур.

Очевидно, что в настоящее время уже сформировалась потребность в создании диалоговой модели коммуникации между государством и обществом, осознание которой характерно для всех основных ее участников: чиновников, журналистов и самого населения.

Характеристика PR-служб органов государственной власти и управления на региональном уровне.

Напомним, что региональный уровень власти в Российской Федерации – это 83 субъекта федерации: 21 республика, 46 областей, 9 краев, 1 автономная область, 4 автономных округа, 2 города федерального значения и соответственно имеющиеся у них подразделения по связям с общественностью (СО).

Местное самоуправление – это система организации и деятельности граждан, обеспечивающая самостоятельное решение населением вопросов местного значения, исходя из интересов всех жителей данной территории⁴. Территориальную основу местного самоуправления составляют муниципальные образования. Это территории, в границах которых совместно с государственным управлением разрешено местное самоуправление для решения только местных вопросов.

В Российской Федерации существуют пять видов муниципальных образований⁵:

- муниципальный район (несколько городских и (или) сельских поселений);

- сельское поселение (один или несколько сельских населенных пунктов);

⁴ Об основах государственной службы Российской Федерации: Закон РФ // Российская газета. -1995. №149.1.

⁵ Блажнов Е.А. Паблик рилейшнз. М.: Норма, 1994. С. 74.

- городское поселение (один город или поселок городского типа с прилегающими населенными пунктами сельского или городского типа);
- городской округ (городское поселение, не входящее в состав муниципального района);
- внутригородская территория города федерального значения (часть территории города федерального значения - Москвы или Санкт-Петербурга).

Задачи и функции PR-служб органов государственной власти и управления на федеральном уровне являются своего рода образцом и моделью для определения задач и функций – естественно в пропорционально уменьшенном масштабе – подразделений по СО органов государственной власти и управления на региональном и муниципальном уровнях.

Если говорить о пресс-службах органов государственной власти на региональном и муниципальном уровнях, то до сих пор отсутствуют регламенты, определяющие единые правила в названиях этих подразделений и их организационно-штатном наполнении. Функции подразделений по связям с общественностью на региональном и муниципальном уровнях зависят от поставленных перед ними задач и имеющихся в их распоряжении материальных ресурсов.

В этой связи заслуживает внимания идея, высказанная одним из авторитетных российских ученых в сфере связей с общественностью А. Н. Чумиковым. В оценке "функционала" он предлагает ввести понятие минимальной достаточности, при которой может реализовываться PR-функция. Этот минимум функций сводится к следующему⁶:

- оперативное и полное информирование граждан о деятельности организации, в том числе при помощи СМИ;
- подготовка для СМИ и распространение официальных сообщений, заявлений и иных информационных (журналистских) материалов, посвященных деятельности организации;
- подготовка и передача в СМИ разъяснений и комментариев специалистов, экспертов и авторов решений и действий организации;
- аккредитация журналистов, освещающих деятельность данной организации;
- оказание содействия аккредитованным журналистам, а также корреспондентам, выполняющим задание по сбору материалов для публикаций, теле- или радиопередач;
- подготовка пресс-бюллетеней, пресс-релизов, обзоров тематической информации;
- подготовка и проведение пресс-конференций, брифингов, встреч с журналистами;
- анализ материалов прессы, радио и телевидения о деятельности организации и ее руководителей;

⁶ Чумиков А.Н., Бочаров М.П. Связи с общественностью. Теория и практика. М.: ДЕЛЮ, 2007. С. 54.

- подготовка (по мере необходимости) опровержений и разъяснительных писем по поводу недостоверных публикаций.

Что касается характера взаимоотношений между местными органами власти и населением, то А. Н. Чумиков предлагает разделить их на три категории: рутинные, позитивные и внешние⁷.

- Рутинные отношения являются результатом ежедневной работы местного органа власти. Например, решение вопросов неоплаты счетов за коммунальные услуги, штрафы, получение лицензий и пр.

- Позитивные включают в себя функции местных органов власти обучать, поощрять и награждать различные группы населения. Например, награждение самого выдающегося человека в городе.

- Внешние взаимоотношения возникают, когда людей приглашают поучаствовать в работе государственной организации или дать рекомендации.

Отметим некоторые особенности работы PR-структур на региональном и местном уровнях. Одна из них заключается в том, что, наряду с классическими формами и методами деятельности, PR-службы на муниципальном (в большей степени) и региональном (в меньшей степени) уровнях более широко используют технологии "выход в народ".

Руководитель субъекта вводит правило ежедневного либо еженедельного посещения ("объезд" в сопровождении свиты и приписанного пула журналистов) различных объектов промышленного (строительство или ввод нового предприятия), сельскохозяйственного (фермы, приусадебные хозяйства), образовательного (вузы, школы, детские сады), научного (НИИ, научные кластеры и хабы), транспортного (вокзалы, аэропорты, крупные развязки дорог) и другого направления.

Руководитель "выходит в народ", напрямую и непосредственно общается с разными категориями целевых аудиторий на объекте их деятельности (начальники, проектировщики, рабочие, педагоги, воспитатели и т.д.). Организуются живые и эксклюзивные интервью руководителя, представителей сопровождающих его заместителей и экспертов, "выходцев из народа", которые широко освещаются в региональных (местных) СМИ.

На федеральном уровне такая технология хотя и используется руководством и чиновниками государственных органов, но значительно реже, чем на местном и региональном уровнях⁸.

Причина заключается в том, что местная власть обладает качеством "социальной контактности": она более приближена к населению и к конкретной личности, непосредственно связана с реальными системами жизнеобеспечения человека (продовольствие, медицинское обеспечение, жилье, проблемы ЖКХ и т.д.) на конкретной территории. Общественность как совокупность различных категорий населения "на местах" оценивает,

⁷ Чумиков А.Н., Бочаров М.П. Государственный PR. Связи с общественностью для государственных организаций и проектов. М.: Инфра-М, 2012. С. 45.

⁸ Иванченко Г.В. «Реальность публик рилейшнз» / Под общ. ред. Леонтьева Д.А. М.: Смысл. 1999. С. 204.

насколько принципы и приемы деятельности власти соотносятся с общественными интересами и адекватно их отражают. Именно этот уровень публичной власти справедливо считается основой российской системы народовластия и становления гражданского общества в нашей стране.

Доверие к конкретным руководителям на местах, понимание и поддержка проводимой ими политики, вовлечение населения в реализацию государственных проектов на данной территории – это приоритетные задачи PR-служб на региональном и местном уровнях, решение которых, в конечном итоге, формирует отношение к власти в стране в целом.

Следующая особенность деятельности PR-служб в органах власти и управления на региональном и местном уровнях заключается в том, что руководители этого масштаба зачастую понимают цель и главную задачу "связей с общественностью" как пропаганду успехов и достижений их администрации и, разумеется, ее главы (губернатора, мэра, префекта и т.д.). При таком подходе к коммуникационной политике в ход пускается известная в связях с общественностью "модель властвования и подчинения".

Руководители регионов и муниципальных образований, применяя имеющиеся в их распоряжении ресурсы (материальные, финансовые, административные, законотворческие и др.), используют PR-службы как средство односторонней асимметричной отфильтрованной по содержанию коммуникации и, в конечном итоге, как инструмент манипулирования мнением общественности на местах. Поэтому одна из актуальных проблем PR-структур органов государственной власти на региональном и муниципальном уровнях - это переформатирование модели их деятельности. Речь идет о превращении их из вспомогательного инструмента пропаганды в полноправную структуру коммуникационного менеджмента, участвующую в разработке информационной политики органа власти, ее планировании и реализации без какого бы то ни было давления сверху.

Еще одна особенность организации работы PR-структур на субъектном (региональном) уровне заключается в том, что они, как уже отмечалось выше, в известной степени дублирует работу органов федерального уровня, но отличаются по масштабам, охвату целевых аудиторий и задействованным ресурсам. Государственные органы субъектного уровня могут и, как правило, являются учредителем государственных региональных СМИ и источником их бюджетного финансирования (вспомним: "кто платит, тот и музыку заказывает").

Рекомендаций эффективной PR-деятельности в региональных органах власти.

Исходя из всего вышесказанного, как представляется, можно выделить несколько рекомендаций эффективной PR-деятельности в органах государственной власти:

- Формулирование ясных целей и четкой программы PR-служб государственных органов.

- Концентрация информационного потока, тщательный внутриведомственный / межведомственный контроль за полнотой и достоверностью, сообщаемой СМИ информации.

- Создание специальных инструментов влияния на информационный поток (например, тематических отраслевых полос в ведущих периодических печатных СМИ), способных выполнять задачи «точечного» воздействия на общественное мнение.

Особую роль для эффективного государственного PR занимают мероприятия, позволяющие населению воспринимать органы власти не как бюрократические учреждения, а как организации, нацеленные на сотрудничество с жителями в самых различных сферах. Необходимо развивать систему встреч с населением в крупных городах: для федерального уровня - с участием должностных лиц Правительства, министерств; в районных центрах - для регионального уровня с участием сотрудников администрации региона, руководства департаментов, комитетов, депутатов всех уровней, а также шире применять публичные слушания при решении наиболее актуальных вопросов. Подобные формы взаимодействия будут символизировать нацеленность органов власти на сотрудничество и позволят уже на этапе подготовки решений исключить конфликтные ситуации. Очень перспективным направлением развития PR-деятельности государственных органов власти является их виртуализация (портал государственных услуг; блоги первых лиц государства, глав регионов, руководителей министерств и ведомств; официальные твиттер-аккаунты Президента РФ, органов государственной власти). Интернет - это мультисервисная среда массовой коммуникации, предоставляющая множество каналов для передачи PR-сообщений⁹. Использование Интернета в PR-деятельности делает органы государственного управления более информационно-прозрачными и открытыми для общественности, значительно упрощает взаимодействие с общественностью.

Подводя итог исследовательской работе, автор считает необходимым сделать следующие выводы.

Проведенный в ходе исследования анализ механизма совершенствования деятельности служб по связям с общественностью региональных органов власти Российской Федерации в процессе выработки политико-административных решений как на общетеоретическом, так и на конкретно-эмпирическом уровне, позволяет сделать ряд основополагающих выводов.

Быстрый рост современных организаций и уровень их сложности, разнообразие выполняемых операций привели к тому, что рациональное осуществление функций управленческого процесса стало исключительно

⁹ Пашенцев Е.Н. Связи с общественностью: мировая практика и современная Россия. М.: ИТРК РСШП., 2000. С. 54.

трудным делом, но в тоже время еще более важным для успешной работы организации.

Обобщая многочисленные исследования различных авторов, можно констатировать, что организация — это комплекс взаимосвязанных элементов, к которым относят: во-первых, цель, задачу (или задачи); во-вторых, разработку системы мероприятий для реализации цели и разделения задачи на отдельные виды работ, которые могут быть поручены определенным членам внутри организации; в-третьих, интеграцию отдельных работ в соответствующих подразделениях, которые могли бы их координировать различными средствами, включая сюда и формальную иерархическую структуру; в-четвертых, мотивацию, взаимодействие, поведение, взгляды членов организации, которые отчасти определяются мероприятиями, направленными на реализацию ее целей, а отчасти же носят личный, случайный характер; в-пятых, такие процессы, как выработка решений, коммуникации, информационные потоки, контроль, поощрение и наказание, имеющие решающее значение для обеспечения выполнения целей организации; в-шестых, единую организационную систему, которая понимается не как особый дополнительный признак, а как внутренняя согласованность, которая должна быть достигнута между всеми вышеуказанными элементами организации.

На взгляд автора, чтобы справиться с неизбежным ростом числа операций и их усложнением, организация должна основывать свою деятельность на системном подходе. При формировании организации службы по связям с общественностью необходимо представлять организацию не как состоящую из изолированных частей, а в виде элементов, которые связаны между собой и связаны с элементами других подсистем; знать взаимосвязи между ними и их возможные взаимодействия. Это определит эффективность работы организации в целом. Основная задача организации состоит в том, чтобы объединить эти индивидуальные, часто противоречивые функции в организованную систему, в которой деятельность всех частей направлена на достижение общих организационных целей.

Функциональной сущностью государственного управления является выработка политико-административных решений, обеспечивающих реализацию целей субъекта политики. Процесс выработки политико-государственных решений в реальной практике далеко не всегда укладывается в рамки теоретически выделенных операций, но в нем есть элементы, которые необходимы во всех случаях и потому «присутствуют» практически во всех схемах. К таким элементам автор относит следующие процедуры: «выработка цели стратегии», «идентификацию и анализ проблем», «разработка и обоснование вариантов действия», «организация политического действия».

Исследование механизма выработки и принятия политико-административных решений позволяет выявить возможность и фактический уровень участия служб по связям с общественностью в этом процессе.

Задачей деятельности служб по связям с общественностью в процессе выработки политико-административных решений является повышение удовлетворенности деятельностью государственных органов власти и управления со стороны различных слоев общества, что обеспечит массовую поддержку политико-административных решений, рост доверия к проводимой ими политике и активное участие самих граждан в осуществлении управления.

Эффективная работа служб «публик рилейшнз» в процессе выработки политико-административных решений на нынешнем этапе существенно затрудняется сегодня серьезным обстоятельством, поступающие рекомендации или информация редко используются для оптимизации принимаемых решений и не рассматривается как ее ресурс. В нашей все еще жесткой системе управления вообще нет традиции подходить к принятию решений как к постоянному выбору альтернатив по критериям оптимальности. Соответственно, информация, которая артикулирует служба по связям с общественностью, во многом продолжает рассматриваться как инструмент тактический: она нужна для обоснования и, в лучшем случае, уточнения принимаемых решений, а не для того, чтобы усомниться в самих этих решениях, их исходных посылах.

Непременным условием для оптимальной работы служб «публик рилейшнз» должно быть непосредственное участие их сотрудников в той деятельности, которую они обслуживают. Поэтому во главе направлений должны стоять специалисты, пользующиеся доверием руководителей и рассматриваемые ими как полноправные «члены команды». Только так можно достичь необходимой «настройки» аналитической работы на реальные процессы выработки политико-административных решений.

Необходимо признать, что в России еще не накоплен достаточный опыт обслуживания выработки политико-административных решений службами «публик рилейшнз» для анализа альтернатив и представления ее в соответствующем виде лицу, принимающему решение. Это до сих пор остается искусством, а не технологией, как в аналогичных западных системах, (хотя нельзя сказать, что в этом направлении работа не ведется). Соответственно нет и опыта по информационному обеспечению разработки альтернативных сценариев. Мало практического опыта составления прогнозных разработок с использованием интерактивных подходов, теоретико-игровых моделей и т.п. в регионах.

Характер распределения властных полномочий внутри системы исполнительной власти показывает, насколько учитываются или игнорируются интересы основной массы общества, насколько он позволяет адаптироваться к изменениям и требованиям внутри общества, обеспечивая тем самым стабильность и нормальное функционирование системы

государственного управления посредством выработки и принятия политико-административных решений.

Процесс адаптации структур общественных связей на Российской почве является непростым и сопровождается многими проблемами: это и недопонимание назначения подобных подразделений управленцами высшего ранга в регионах России, и отсутствие профессионально подготовленных специалистов. Эффективность структур общественной связи зависит от потенциала специалистов и одновременно от уровня развития социума, готовности пользоваться сложными технологиями общественных связей.

Общественно-политические преобразования в регионах Российской Федерации способствуют сохранению консервативных тенденций, связанных с гипертрофированным авторитетом губернаторов и, как следствие, применением авторитарных методов воздействия на общественность. Нынешняя власть регионального уровня способна оказывать влияние на все сферы общественной жизни региона при внешнем соблюдении демократических норм. В этом заключается специфика развития социально-политических процессов в российской провинции.

Острота накопившихся в реформируемой России проблем повышает требования к обоснованности политико-административных решений. Это связано с выбором целей развития, выработкой стратегий действий, учитывающих будущее развитие ситуаций.

В условиях формирования рыночных методов хозяйствования, развитие региональной информационной системы является одним из важнейших факторов управляемости общества.

Эффективность использования информационных ресурсов в значительной мере определяется их доступностью, что напрямую связано с технологией доставки информации пользователю. Среди множества вариантов телекоммуникационных технологий бесспорным лидером за последние годы стал Internet. Он стал важнейшим элементом информационной инфраструктуры мирового сообщества.

Российский сегмент сети Интернет для исполнительной власти становится одним из методов работы служб «паблик рилейшнз». Интернет предлагает ряд функциональных решений, базирующихся на отработанных, принятых всем миром технологиях, максимально приспособленных к процессу демократизации управления, которые в сочетании с современными принципами управления могут оказать существенное воздействие на весь механизм функционирования государственной службы.

В администрациях регионов необходимо предъявлять требование к структурным подразделениям предоставлять информацию по различным разделам своей деятельности в службу «паблик рилейшнз», для размещения на серверах. Служба «паблик рилейшнз» должна обеспечить открытый, постоянный, непрерывный доступ к информации для всех граждан. Для этого необходимо принятие соответствующих нормативных документов и подзаконных актов, регламентирующих порядок формирования и

поддержания государственных информационных ресурсов и доступа к ним граждан.

Использованные источники:

1. О средствах массовой информации: Закон РФ от 27 декабря 1991// СПС Консультант Плюс
2. Об основах государственной службы Российской Федерации: Закон РФ // Российская газета. -1995. №149.1.
3. Алешина И. Паблик рилейшнз для менеджеров и маркетологов. М.: Инфра, 1997. 323 с.
4. Анохин М.Г. Политические системы: адаптация, динамика, устойчивость (теоретико-прикладной анализ). М.: РАГС, 1996. 223 с.
5. Анохин М.Г., Комаровский В.С. Политика: возможность современных технологий. М.: РАГС, 1998. 312 с.
6. Антипов К.В., Баженов Ю.К. Паблик рилейшнз для коммерсантов. М.,2000.
7. Блажнов Е.А. Паблик рилейшнз. М.: Норма, 1994. 207 с.
8. Борисов Б.Л. Реклама и паблик рилейшнз. Алхимия власти. М.: Социс, 1998. 401 с.
9. Василенко В.И., Василенко Л.А. Интернет в системе государственной службы. М.: РАГС, 1998. 224 с.
10. Доти Дороти И. Паблсити и паблик рилейшнз. М.: Норма, 1996. 198 с.
11. Иванченко Г.В. «Реальность паблик рилейшнз» / Под общ. ред. Леонтьева Д.А. М.: Смысл. 1999. 405 с.
12. Пашенцев Е.Н. Связи с общественностью: мировая практика и современная Россия. М.: ИТРК РСПП., 2000. 332 с.
13. Чумиков А.Н., Бочаров М.П. Связи с общественностью. Теория и практика. М.: ДЕЛО, 2007 227 С.
14. Чумиков А.Н., Бочаров М.П. Государственный PR. Связи с общественностью для государственных организаций и проектов. М.: Инфра-М, 2012. 417 с.

*Косян В.П.
студент магистратуры
1 курс, факультет «Экономики и процессов управления»
Сочинский Государственный Университет
научный руководитель: Столярова И.Ю., к.э.н.
доцент
Россия, г. Сочи*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РЕКЛАМНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В данной статье значительное внимание уделяется рекламной деятельности организации, которая является неотъемлемой составной частью коммерческой и маркетинговой деятельности любого предприятия. Основной целью предприятий, является привлечение новых клиентов, установление новых, более выгодных деловых контрактов, вследствие чего возрастает потребность в предоставляемом товаре, возрастает спрос, увеличивается предложение.

Ключевые слова: рекламная деятельность, маркетинг, рынок, эффективность, прибыль.

*Kosyan V.P.
graduate student
1st year, faculty of Economics and Management Processes
Sochi State University
Scientific adviser: Stolyarova I.R., PhD in Economics
docent
Russia, Sochi*

IMPROVEMENT OF ADVERTISING ACTIVITY OF THE ORGANIZATION

Annotation: In this article, considerable attention is paid to the advertising activities of the company, which is an integral part of the commercial and marketing activities of any enterprise. The main purpose of these enterprises is to attract new customers, establish new, more profitable business contracts, as a result of which the need for the goods provided increases, demand increases, supply increases.

Key words: advertising, marketing, market, efficiency, profit.

Ведение любого бизнеса рассчитано на получение прибыли.

Эффективность использования ресурсов, правильность работы компании показывает её рентабельность. Любой предприниматель ищет

способы скорректировать деятельность предприятия для повышения рентабельности, дабы благотворно повлиять на получение прибыли.

Рентабельность, например, организации общественного питания тесно связана с количеством его постояльцев. Следовательно, прирост гостей организации прямо пропорционален приросту рентабельности.

На сегодняшний день существуют такие эффективные направления распространения рекламы, как:

1. Интернет (разработка сайта и т.д.).
2. Контекстная реклама.
3. Таргетированная реклама.

- Печатная реклама

Определенные успехи может принести организации печатная реклама. Однако стоит учесть, что размещение рекламной статьи в журнале или газете с высоким тиражом по всей территории России отнюдь не самый дешевый способ привлечения внимания потребителей.

- Реклама в интернете

Что же сможет привлечь максимальную аудиторию при незначительных затратах? Замечательным примером послужит тренд 21-ого века – реклама в интернете.

Начиная с 2000-х годов, основным каналом, воздействующим на потребителя, по праву считается интернет.

Данный факт связан с ростом пользователей «всемирной паутины», увеличением времяпрепровождения в сети, появлением возможности выхода в интернет через телефон и т.д.

Благодаря подбору ключевых фраз и слов интернет - реклама способна настроить оптимальный таргетинг. Составив интересный рекламный текст и затем, разместив его на максимально подходящих рекламных платформах, можно добиться значительных результатов при минимальных затратах. Так же к плюсам интернет - рекламы можно отнести легкость ведения статистического анализа.

Ниже приведены эффективные и популярные на сегодняшний день виды интернет - реклам. Рассмотрим их.

1. Контекстная реклама

Сутью данного способа является продвижение товара или услуги, привязанной к контенту, который ищет или просматривает потребитель.

2. Таргетированная реклама

Главным привилегией для предприятия данного вида рекламы будут тактичные настройки показа объявлений. Организация имеет возможность выбрать потенциальных посетителей по месту проживания, участию в группах. Вся эта информация указана самими руководителями страничек в своём профиле тех или иных социальных сетей.

3. Push-уведомления

Данный вид рекламы является совершенно новым каналом коммуникации с потенциальными клиентами. Это небольшие уведомления,

которые могут отправляться пользователям даже при выключенном браузере. Чаще всего данное уведомление содержит в себе: ссылку, текст и картинку.

Каждый раз «выплывают» в виде сообщения из социальной сети, и сколько бы ты пользователь не хотел обращать внимание на это, то рано или поздно он это сделает.

Таким образом, совершенствование рекламной деятельности является важным фактором продвижения любой организации с целью достижения наибольшей прибыли.

Использованные источники:

1. Гольман И.А. Рекламная деятельность: планирование, технология, организация. – 2-е изд. доп. и перераб. – М.: Гелла-принт, 2016 – 389 с.
2. Матищев А.Н. Эффективность рекламы. М.: Издательство «Финпресс», 2016 – 88 с.
3. Ян В. Проведение рекламных кампаний: Стратегия, структура, носители. – М.: Вершина, 2016 – 240 с

*Кубанова М.Б.
студент
4 курс, факультет «Государственное и
муниципальное управление»
Институт экономики и управления, СКФУ
научный руководитель: Новикова И.В., д.социол.н.
профессор
кафедра «Государственное и
муниципальное управление»
Россия, г. Ставрополь*

ПЛАНИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В статье рассмотрена актуальность темы исследования планирования развития государственного предприятия.

Ключевые слова: хозяйственное ведение и оперативное управление, планирование, признаки государственного предприятия.

*Kubanova M.B.
student
4th year, faculty of State and municipal management»
Institute of Economics and management, NCFU
supervisor: Novikova I.V., doctor of sociology
professor
Department «State and municipal administration»
Russia, Stavropol*

STATE ENTERPRISE DEVELOPMENT PLANNING

Annotation: The article considers the relevance of the research topic of planning the development of state enterprises.

Key words: economic management and operational management, planning, signs of the state enterprise.

Государственный сектор базируется на предприятиях и унитарных учреждениях, функции которых заключается в удовлетворении государственных потребностей, главным образом при оформлении заказов на особо важные государственные товары и услуги [2].

Гражданский кодекс Российской Федерации предусматривает два типа унитарных предприятия: на праве хозяйственного ведения и на праве оперативного управления. Государство на базе социальной собственности создает предприятия, которым передает имущество в хозяйственное или оперативное управление.

Что касается государственных и унитарных предприятий, государственные органы непосредственно осуществляют влияние планирования и регулирования. Компания должна выполнять только действия, указанные в ее уставе, и распоряжаться имуществом, выделенным ей с согласия учредителя.

В уставе отражены предмет деятельности, порядок распределения доходов, виды обязательного декларирования, ответственность лица, ответственного за результаты хозяйственной деятельности, и другие положения. Следует отметить, что договор с предпринимателем содержит условия, которые устанавливают размер вознаграждения в соответствии с финансово-экономической ситуацией, устанавливая ответственность за принятие решений, которые наносят ущерб.

Теперь, рассмотрим основные признаки государственного предприятия и отразим их на рисунке 1.

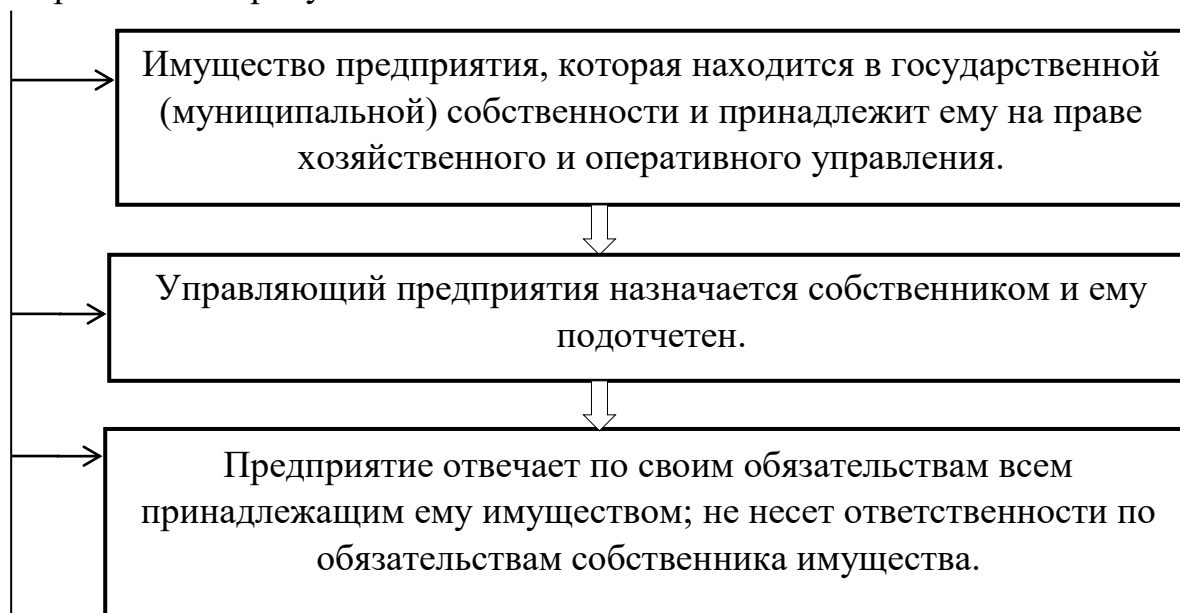


Рисунок 1 – Основные признаки государственного предприятия

Планирование занимает особое место среди функции управления государственным имуществом. Использование планирования обуславливает координацию в организации, позволяет ей учитывать быстрые изменения внешней среды, дает возможность реализовать благоприятные для нее возможности, улучшает информационный обмен в организации, способствует оптимальному распределению ресурсов, четко разграничивает обязанности и ответственность, стимулирует сотрудников более эффективно, лучше обосновывать и реализовывать свои решения, контроль в организации. [3].

Различия между государственными предприятиями на праве хозяйственного ведения и оперативного управления показана в таблице 1.

Таблица 1 – Организационно-правовые основы государственного предприятия

| | |
|---|--|
| На праве хозяйственного ведения | На праве оперативного управления |
| Создается по решению государственного органа (органа местного самоуправления) | Создается по решению Правительства РФ на базе имущества, находящегося в федеральной собственности |
| Учредительный документ – устав предприятия утверждается государственным органом (органом местного самоуправления) | Российская Федерация несет субсидиарную ответственность по обязательствам предприятия при недостаточности его имущества |
| На праве продавать недвижимое имущество, сдавать его в аренду, отдавать в залог, вносить в качестве их в качестве вклада уставный капитал без согласия собственника. Остальным имуществом распоряжаться самостоятельно. | Право распоряжаться или иным образом распоряжаться имуществом только с согласия собственника |
| Собственник имеет право на получение части прибыли, полученной предприятием | Порядок распределения доходов предприятия определяется собственником имущества |
| Собственник осуществляет контроль за предполагаемым использованием и безопасностью имущества предприятия | Собственник имеет право конфисковать имущество компании, которое является избыточным, не используется или не используется для других целей |

В заключении, государственное предприятие на праве хозяйственного ведения более независимой в организации производства, имеющее ряд признаков, хозяйственных обществ. Размер уставного капитала предприятия капитала не может быть меньше суммы, определенной законом.

О государственных предприятиях, чистые активы не могут быть меньше уставного капитала. При принятии решения об уменьшении уставного капитала кредиторы должны быть уведомлены в письменной форме[1].

Предприятие может создать другое унитарное предприятие (дочернее предприятие) в качестве юридического лица, передав ему часть своих активов для целей экономического управления. Собственник имущества предприятия не несет ответственности по его обязательствам, но принимает решение об определении и целях деятельности, назначении руководителя, создании, реорганизации и ликвидации предприятия.

Использованные источники:

1. Бабич Т. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: учеб. пособие / Т. Бабич, И. Козьева, Ю. Вертакова, Э. Кузьбожев. – М.: Инфа-М, 2017. – 336 с.
2. Басовский Л.Е. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: учеб. пособие. – Инфа-М, 2018. – 260 с.
3. Бухалков М.И. Организация производства и управление предприятием: Учебник / М.И. Бухалков. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 506 с.

4. Драпкина Г.С. Планирование на предприятии: учеб. пособие / Г.С. Драпкина, В.Н. Дикарёв. – Кемерово, 2016. – 132 с.

*Кубанова М.Б.
студент
4курс, факультет «Государственное и
муниципальное управление»
Институт экономики и управления, СКФУ
научный руководитель: Новикова И.В., д.социол.н.
профессор
кафедра «Государственное и
муниципальное управление»
Россия, г. Ставрополь*

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Аннотация: В статье были проанализированы сущность и значение экономической безопасности, особенности глобализации, также обобщены угрозы экономической безопасности.

Ключевые слова: национальная безопасность, глобализация, возможности и угрозы глобализации

*Kubanova M.B.
student
4th year, faculty of State and municipal management»
Institute of Economics and management, NCFU
supervisor: Novikova I.V., Doctor of sociology
Professor
Department «State and municipal administration»
Russia, Stavropol*

RUSSIA'S ECONOMIC SECURITY IN THE CONTEXT OF GLOBALIZATION

Annotation: The article analyzes the essence and importance of economic security, features of globalization, and summarizes the threats to economic security.

Key words: national security, globalization, opportunities and threats of globalization.

Оснащение экономической безопасности в условиях глобализации мировой экономики является гарантией независимости страны, важнейшим компонентом обеспечения национальной безопасности России. В слабой и неэффективной экономике трудно обуздать натиск внутренних и внешних угроз, поддерживать сильную и мобильную армию, призванную обеспечивать военную безопасность страны. Последние годы показали, что

рыночная экономика сама по себе не обеспечивает полной экономической безопасности. В этом смысле вмешательство государства необходимо в отношении хаотического поведения и накопления других существующих рыночных субъектов. Также сохраняются безработица, преступность, бегство капитала, коррупция и другие негативные явления, которые вызывают серьезные проблемы.[2].

Таким образом, преступность, утечка капиталов из страны и коррупция представляет прямую угрозу для государства. Поэтому сложившаяся ситуация обусловила необходимость признания экономической безопасности в качестве важнейшего вида безопасности наряду с национальной общественной, информационной, экологической, военной. Признание значительной экономической безопасности позволило изолировать экономическую безопасность в направлении деятельности государства и общества.

Экономическая безопасность может быть гарантирована только при условии эффективного правового и государственного регулирования.

В национальной безопасности существует три уровня безопасности: личность, общество и государство. Их место и роль динамичны и определяются характером социальных отношений, экономической и политической структурой, а также степенью внутренних и внешних угроз. Теперь подробно рассмотрим уровни безопасности, отраженные в таблице 1.

| Безопасность государства | Безопасность общества | Безопасность личности |
|--|---|---|
| Государственная безопасность достигается наличием эффективного механизма управления и координации посредством наличия эффективного механизма управления координации деятельности политических и производительных сил и социальных групп, а также эффективных оборонных институтов. | Безопасность общества подразумевает существование государственных институтов, правил развитых форм общественного сознания, позволяющих осуществлять права и свободы всех групп населения и противодействовать действиям, которые ведут к разделению общества (в том числе со стороны государства) | Безопасность человека заключается в формировании совокупности юридических и моральных норм, институтов социальных норм, которые согласны с этим, и реализации способностей и социально значимых потребностей без экспериментов противостояния государства и общества. |

Основываясь на этих факторах, стратегия экономической безопасности включает в себя:

1. Список и общая характеристика всей совокупности внутренних и внешних угроз для экономической безопасности страны;
2. Национальные интересы в области экономики, а также критерии и показатели состояния национальной экономики, отвечающие требованиям экономической безопасности;
3. Меры и механизмы экономической политики, направленные на обеспечение экономической безопасности.

Финансовая защищенность – считается вещественной базой государственной безопасности [1]. Он функционирует равно как гарантийное обеспечение стабильного также устойчивого формирования государства, ее самостоятельности. Критическая оценка финансовой защищенности включает оценки:

- ресурсного потенциала и вероятностей его восстановления;
- эффективности применения ресурсов;
- конкурентоспособность экономики и экономических субъектов;
- целостность территории и экономического пространства;
- суверенитет и самостоятельность страны;
- возможности оппозиции к внешним и внутренним угрозам международной и социально-политической устойчивости и ситуациям предотвращения и разрешения социальных конфликтов

В системе экономической безопасности необходимо выделить показателей-индикаторов:

- уровень и качество жизни населения;
- уровень инфляции, безработицы;
- государственный долг;
- дефицит государственного бюджета;
- экономический рост;
- объем золотовалютного резерва.

Угрозы финансовой защищенности стран имеют все шансы всевозможные последствия и влиять на то, как они происходят. Правильная классификация угроз играет важную роль в процессе управления угрозами.

Многие угрозы экономической безопасности усугубляются развитием глобализации.

Глобализация является эволюционной склонностью в развитии общества. В этом случае это явление неоднозначно и владеет как позитивными, так и негативными свойствами. Позитивная глобализация проявляется в развитии международных отношений, процессах импорта и экспорта, укреплении и углублении культурных связей между государствами и т.д.

Отрицательным считается в таком случае, что ход глобализации может неблагоприятно оказать влияние в положение финансовой защищенности страны, таким образом как макроэкономика страны становится все более раскрытой, публичные рынки зависят от рынков иных стран. Обостряющиеся и безопасности становятся глобальными [3].

Основные угрозы и возможности глобализации в области экономической безопасности представлены на рисунке 1.

Рисунок 1 – Возможности и угрозы глобализации[3].



Глобализация – это новый уровень экономической активности, который работает в одном экономическом пространстве. Глобализация характеризуется преобладанием мирохозяйственных связей над национальными. Глобализация – традиционный фактор усиления и появления новых угроз экономической безопасности [4].

Таким образом, согласно позиции М.А. Шевченко, наиболее важным задачам механизма обеспечения экономической безопасности России в условиях глобализации являются:

- регулирование развития внешнеторговых внешнеэкономических связей с учетом стратегических интересов государства;
- совершенствование отраслевой структуры внешней торговли за счет развития экспортного потенциала и реализации политики импортозамещения;
- поддержка ответственных производителей высокотехнологичной продукции, вновь стимулируя экспортную деятельность, чтобы вывести современную продукцию на мировые рынки, а также улучшать ситуацию еще лучше.

Использованные источники:

1. Астахов К. В. Об угрозах экономической безопасности России в условиях ее интеграции в мировое глобальное хозяйство // Социально-экономические явления и процессы. Тамбов, № 1. 2016.
2. Мясникович М. В., Полоник С. С., Пузиков В. В. Управление системой обеспечения экономической безопасности. Мн.: ИООО «Право и экономика», 2015.
3. Радюкова Я. Ю., Шамаев И. Н. Экономическая безопасность страны как многоуровневая система элементов и отношений // Социально-экономические явления и процессы. Тамбов, 2017. № 1-2. С.194-198.
4. Шевченко М. А. Механизм обеспечения экономической безопасности России в условиях глобализации // Переходная экономика. 2017. №2.

*Кубарь М.А., к.э.н.
доцент
кафедра бухгалтерского учета и финансов
ФГБОУ ВО «Донской государственный
аграрный университет»
Россия, п. Персиановский*

СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД К АНАЛИЗУ ДЕНЕЖНЫХ АКТИВОВ КАК ЧАСТИ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ

Аннотация: В статье рассматриваются особенности проведения анализа денежных активов по данным бухгалтерской финансовой отчетности сельскохозяйственной организации.

Ключевые слова: анализ, денежные средства, оборотный актив, ликвидность, платежеспособность.

*Kubar M.A., can. of economic sc.
associate professor
department of accounting and finance
the "don state agrarian University"
Russia, p. Persianovski*

A SYSTEMATIC APPROACH TO THE ANALYSIS OF MONETARY ASSETS AS PART OF WORKING CAPITAL

Annotation: The article discusses the features of the analysis of monetary assets according to the accounting financial statements of an agricultural organization.

Key words: analysis, cash, current assets, liquidity, solvency.

Анализ движения денежных средств существенно дополняет методику оценки платежеспособности и ликвидности и позволяет реально оценить финансово-экономическое состояние хозяйствующего субъекта.

На основании анализа денежных средств по данным баланса можно сделать вывод о том, что предприятие имеет абсолютно ликвидные средства

Проведем анализ наличия денежных активов на примере данных сельскохозяйственной организации ООО «Хлебороб» по данным бухгалтерского баланса за 2016-2018 гг. (таблица 1).

Снижение значения статьи «денежные средства» в 2018 году по сравнению с 2016 годом (удельный вес денежных статей в оборотных средствах составил в 2016 году – 33,90 %, в 2017 году – 30,56 %, в 2018 году- 23,39 %) отрицательно сказались на ликвидности баланса.

Таблица 1 - Анализ наличия денежных активов ООО «Хлебороб» по данным бухгалтерского баланса за 2016-2018 гг.

| Показатель | 2016 год | | | 2017 год | | | 2018 год | | |
|-------------------------|-----------------|-----------------------------|-------------------------------|-----------------|----------------------------|-------------------------------|-----------------|-----------------------------|-------------------------------|
| | сумма тыс. руб. | уд. вес в активе баланса, % | уд. вес в оборотных активах % | сумма тыс. руб. | уд. вес в активе баланса % | уд. вес в оборотных активах % | сумма тыс. руб. | уд. вес в активе баланса, % | уд. вес в оборотных активах % |
| Денежные средства | 39620 | 19,39 | 33,90 | 37765 | 17,36 | 30,56 | 32851 | 13,08 | 23,39 |
| Итого оборотных активов | 116890 | 57,21 | 100,00 | 123558 | 56,80 | 100,00 | 140469 | 55,94 | 100,00 |
| Итого баланса | 204316 | 100,00 | - | 217513 | 100,00 | - | 251127 | 100,00 | - |

Анализируя структуру активов в ООО «Хлебороб» за 2016-2018 гг. (рисунки 1, 2, 3), следует отметить, что сама структура в течении исследуемого периода практически не поменялась, внеоборотные активы в течении анализируемого периода занимают (56-57%), оборотные активы – (43-44%).

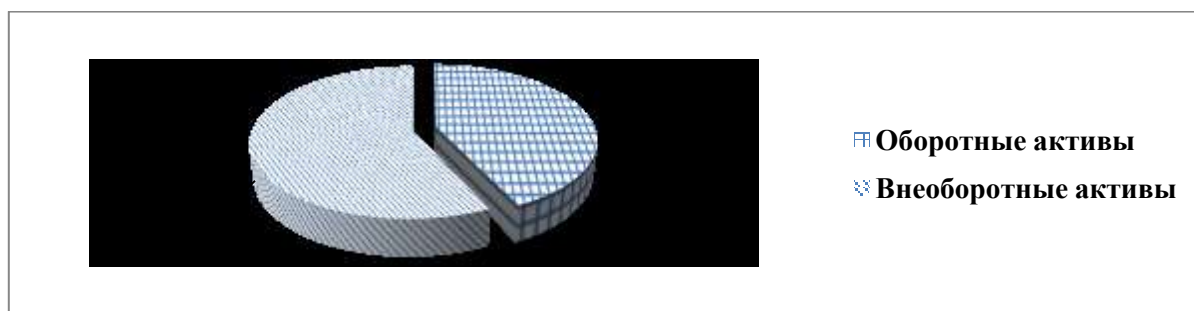


Рисунок 1 - Структура активов ООО «Хлебороб» в 2016 году

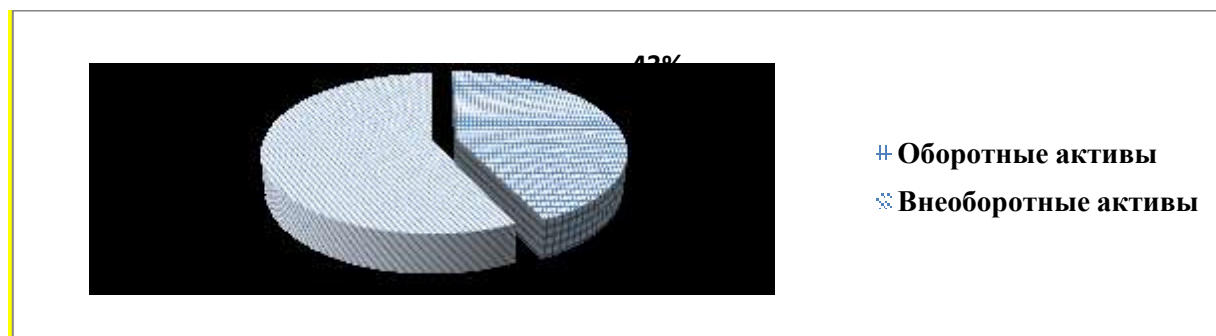
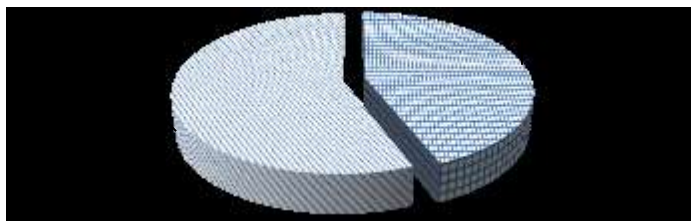


Рисунок 2 - Структура активов ООО «Хлебороб» в 2017 году



Оборотные активы

× Внеоборотные активы

Рисунок 3 - Структура активов ООО «Хлебороб» в 2018 году

Помимо оценки ликвидности баланса по абсолютным показателям, применяются и относительные, основанные на скорости обращения отдельных групп активов, предназначенных служить средством погашения текущих обязательств. Большой значимостью для финансовой устойчивости обладают оборотные активы с высокой степенью ликвидности, к которым относятся денежные средства и их эквиваленты.

Степень обеспеченности краткосрочных обязательств наиболее ликвидными средствами платежа характеризует коэффициент абсолютной ликвидности:

$$\text{Кал} = (\text{ДС} + \text{КВ}) / \text{КО} \quad (1)$$

где Кал — коэффициент абсолютной ликвидности; ДС — денежные средства; КВ — финансовые вложения; КО — краткосрочные обязательства.

Приведенная методика расчета абсолютной ликвидности правомерна, если все финансовые вложения можно отнести к денежным эквивалентам. В противном случае вряд ли можно рассчитывать при покрытии обязательств на финансовые вложения, поэтому уровень абсолютной ликвидности следует оценивать только исходя из суммы денежных средств.

В экономической литературе нормативное ограничение показателя установлено в размере 0,2-0,4, т.е. имеющиеся краткосрочные обязательства должны быть погашены за счет абсолютно ликвидных средств в срок от 2 до 5 дней (1: 0,4; 1; 0,2). В то же время сроки исполнения краткосрочных обязательств имеют достаточный разброс, вследствие чего доля обязательств, подлежащих ежедневной оплате, может существенно колебаться.

Наряду с абсолютной ликвидностью предлагают исчислять коэффициент критической (промежуточной) ликвидности, который позволяет оценить финансовое состояние организации с позиции приближенности ее к состоянию неплатежеспособности.

Анализ коэффициентов ликвидности в ООО «Хлебороб» за 2016-2018 гг. представлен в таблице 2.

Таблица 2 - Анализ коэффициентов ликвидности в ООО «Хлебороб» за 2016-2018 гг., тыс. руб.

| Показатель | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | 2018 г.к 2016 г. (+;-) | 2018 г.к 2017 г. (+;-) |
|--|---------|---------|---------|------------------------------|------------------------------|
| 1. Денежные средства | 13520 | 6727 | 4354 | -9166 | -2373 |
| 2. Дебиторская задолженность | 39620 | 37765 | 32851 | -6769 | -4914 |
| 3. Запасы | 63750 | 79066 | 103264 | 39514 | 24198 |
| 4. Краткосрочные обязательства | 5919 | 2613 | 29318 | 23399 | 26705 |
| 5. Коэффициент абсолютной ликвидности | 2,28 | 2,57 | 0,15 | -2,13 | -2,42 |
| 6. Коэффициент промежуточной ликвидности | 8,98 | 17,03 | 1,27 | -7,71 | -15,76 |
| 7. Коэффициент текущей ликвидности | 19,75 | 47,29 | 4,79 | -14,96 | -42,5 |

Аналитические расчеты таблицы 2 показали, что по состоянию на конец 2018 года значение коэффициента абсолютной ликвидности исследуемой организации составило 0,15. Снижение показателя по сравнению с предыдущими периодами составило 2,13. Коэффициент текущей ликвидности изменяется как в сторону увеличения, так и в сторону уменьшения, так в 2016 году – 19,75, а в 2018 году – 4,79.

Обычно достаточно сравнительно небольших остатков денежных средств, обеспечивающих абсолютную платежеспособность, при условии высокой скорости их оборота.

Рассматривая концепцию движения денежных средств особое внимание уделяется операциям, связанным с оценкой эффективности функционирования собственного и заемного капитала, что позволяет сделать вывод о том, что сельскохозяйственная организация способна выполнять свои обязательства перед кредиторами, заемщиками и акционерами, а также способна расширять производство за счет собственных средств, аналогом которых является чистый денежный поток по текущей деятельности.

Использованные источники:

1. Анализ денежных средств предприятия [Электронный ресурс] URL http://www.2fj.ru/buxgalterskij_uchet_i_audit/analiz_denezhnyx_sredstv_predpriyatya.php (дата обращения 17.06.2019)

*Кубарь М.А., к.э.н.
доцент*

*кафедра «Экономики и менеджмента»
ФГБОУ ВО «Донской государственной
аграрный университет»
Россия, п. Персиановский*

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются теоретические аспекты оценки финансового состояния, а также подробно рассмотрен порядок оптимизации оборотных активов в сельскохозяйственных организациях.

Ключевые слова: финансовое состояние, оценка, оборотные активы, платежеспособность, ликвидность.

*Kubar M. A., can. of economic sc.
associate professor
«Economics and management»
the "don state agrarian University"
Russia, p. Persianovski*

THE THEORETICAL BASIS FOR ASSESSING THE FINANCIAL CONDITION

Annotation: The article deals with the theoretical aspects of assessing the financial condition, as well as the order of optimization of current assets in agricultural organizations.

Key words: financial condition, valuation, current assets, solvency, liquidity.

Поиск путей укрепления финансового положения продолжает оставаться актуальным на протяжении всей жизни организации. Причем решение этой задачи является как теоретическим, так и прикладным.

Важным фактором успеха в бизнесе на долгосрочной основе является реализация основной задачи менеджмента финансов, а именно планирование и обеспечение движения денежных потоков с целью реализации платежей между кредиторами и поставщиками, а это, в свою очередь, обеспечит высокую платежеспособность и ликвидность предприятия.

Известный подход к анализу финансового состояния в основном связан с поиском наиболее оптимального соотношения источников финансирования активов и их размещения, т. е. на основе оценки структуры баланса, а именно: соотношение собственного и заемного капитала в пользу собственного капитала; размещение капитала в активах: формирование

внеоборотных активов и оборотных активов в пользу более мобильных — оборотных активов; возможность восстановления платежеспособности через соотношение текущих активов и текущих (краткосрочных) обязательств; соблюдение нормативных пропорций между оборотными средствами и товарно-материальными запасами; регулирование дебиторской и кредиторской задолженности, их синхронизация во времени; поддержание благоприятного соотношения между активами и пассивами, сгруппированными по уровню ликвидности активов и срокам погашения обязательств.

Оценка финансового состояния предполагает сравнение абсолютных показателей на основе группировки статей активов по уровню ликвидности, а обязательств — по срокам погашения обязательств.

Нормирование оборотных средств является основой рационального использования ресурсов предприятия и заключается в разработке обоснованных норм и правил, обеспечивающих бесперебойную и ритмичную работу предприятия.

На рисунке 1 представлена блок-схема оптимизации оборотных активов в сельскохозяйственной организации.

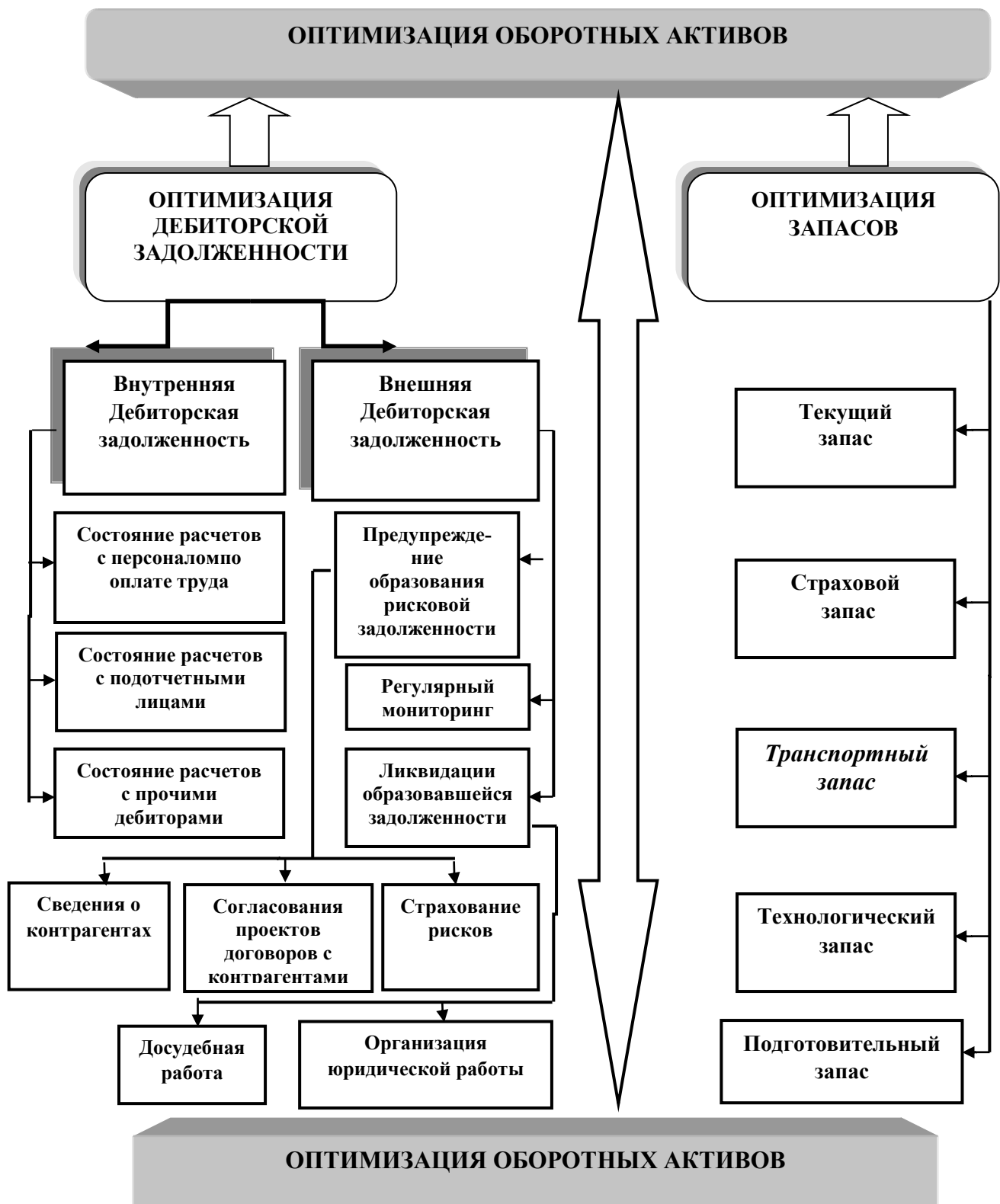


Рисунок 1- Блок-схема оптимизации оборотных активов в сельскохозяйственной организации

Основная величина оборотного капитала (и традиционных коэффициентов ликвидности) говорит о невысокой эффективности управления активами. Кроме того, наличие чрезмерного платежного запаса еще не свидетельствует об эффективной работе организации, поскольку

денежные средства сами по себе не приносят дохода. Остаток денежных средств представляет собой страховой запас на случай несбалансированности денежных потоков, поэтому величина остатка должна быть оптимальной.

Оценка финансового состояния сельскохозяйственной организации, ее платежеспособность характеризуются не только абсолютной величиной чистого денежного потока или соотношениями абсолютных показателей денежного потока, но и зависят от объемов и структуры источников финансирования активов. При равных объемах финансирования активов можно получить различную прибыль с вложенного капитала. Верно и обратное утверждение: при разных суммах вложенного капитала можно получить одинаковую сумму прибыли.

В результате можно сформировать два блока показателей, применяющих данные о денежных потоках и выявляющих уровень финансового состояния сельскохозяйственной организации: показатели, оценивающие ликвидность, и показатели, характеризующие эффективность вложения капитала.

Являясь элементом общего анализа финансовой отчетности, позволяет пользователям бухгалтерской отчетности оценить:

- степень обеспеченности предприятия собственными денежными средствами;
- суммы поступивших и израсходованных денежных средств по направлениям деятельности;
- эффективность использования денежных средств;
- вероятность банкротства;
- способность сельскохозяйственной организации зарабатывать необходимые денежные средства для осуществления текущей деятельности и погашения обязательств кредиторов в установленные сроки.

Таким образом, финансовое состояние организации – сложная экономическая категория, которая отражает способность субъекта хозяйствования на определенный момент времени финансировать свою деятельность, вовремя рассчитываться по обязательствам, сохраняя при этом инвестиционную привлекательность.

Использованные источники:

1. Бортникова И.М. Финансовое планирование в коммерческих организациях / И.М. Бортникова, О.С. Гречко // Сборник статей I Международной научно-практической конференции «Проблемы и перспективы развития кооперации и интеграции в современной экономике». - Энгельс, 13-14 декабря 2018 г. - С.43-46.

*Кунакужина Д.И.
студент магистратуры
Башкирский Государственный Университет
Россия, г. Стерлитамак*

ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИМ ПОТЕНЦИАЛОМ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

Аннотация: Рыночное хозяйствование сопровождается нестабильностью внешней среды, спроса и предложения, неустойчивостью цен, изменениями в конкурентной среде и т. д. Одними из первоочередных задач руководства являются формирование и оценка текущих и перспективных возможностей субъекта хозяйствования, т. е. его экономического потенциала.

Ключевые слова: потенциал, возможности, ресурсы, управление, предприятие.

*Kunakuzhina D.I.
magistrate
Bashkir state University
Russia, Sterlitamak*

PROBLEMS OF MANAGEMENT OF ECONOMIC POTENTIAL OF SOCIAL AND ECONOMIC SYSTEMS

Annotation: Market management is accompanied by instability of the external environment, supply and demand, price volatility, changes in the competitive environment, etc. one of the priorities of the management is the formation and evaluation of current and future opportunities of the business entity, i.e. its economic potential.

Key word: potential, opportunities, resources, management, enterprise.

В экономике потенциал является одной из базовых категорий, он определяет состояние и возможности развития хозяйственных систем различного уровня.

Под потенциалом часто понимаются возможности, способности, скрытые, нереализованные резервы изучаемого объекта, которые при изменении окружающих условий могут перейти из возможности в действительность.

Процесс выживания и развития предприятия может быть представлен как процесс устранения причин несоответствия имеющегося у предприятия потенциала с требованиями окружающей среды, выработки стратегии, определяющей дальнейшее направление развития фирмы. Этот процесс ориентирован на перспективу и организуется соответствующим образом,

исходя из требований и тенденций изменения внешней среды.

В нынешних условиях экономического роста в России, за счет временной удачной конъюнктуры на мировых сырьевых рынках проблема эффективного управления предприятием встает особенно остро, так как необходимо приложить все усилия и успеть воспользоваться существующим преимуществом.

Ведь в современных условиях коренным образом изменились главные факторы экономического роста - если раньше экономика развивалась в основном за счет расширенного вовлечения в производство трудовых ресурсов, производственных мощностей, сырья, материалов и энергии, то теперь, в условиях рынка, успех определяется оптимальным выбором видов деятельности предприятия, наличием достаточного количества всех необходимых ресурсов, способностью предприятия создавать добавленную стоимость, а также способностью предприятия адаптироваться к изменениям рыночной конъюнктуры.

Среди общих проблем управления развитием экономического потенциала можно выделить следующие проблемы предприятий:

- низкий уровень системы управления потенциалом;
- отсутствие системы оценки учета потенциала;
- низкий уровень квалификации менеджеров.

Главная же проблема управления потенциалом – низкий уровень производственного потенциала на самих предприятиях.

Причиной тому является: увеличение оттока специалистов; устаревшая материально-технологическая база; низкий уровень инвестиционных мероприятий.

Основным свойством потенциала является способность потенциала к формированию, накоплению, использованию.

В современном мире, для развития и повышения экономического потенциала, предприятие должно:

- уметь вовремя распознать угрозы для своей деятельности;
- уметь распознать появляющиеся во внешней среде возможности;
- уметь извлекать максимум выгоды из открывающихся возможностей;
- уметь эффективно реализовать свой экономический потенциал на рынке;
- уметь создавать добавленную стоимость из производимой продукции – вот главные критерии эффективности всей системы управления¹.

Важнейшим аспектом в управлении экономическим потенциалом является оценка совокупного экономического потенциала, текущей степени его использования, а также формирование стратегически ориентированного потенциала предприятия, что, в первую очередь, выражается не наличием ресурсов (ресурсный потенциал), а способностью создать с помощью их

¹ Бланков И. А. Управление торговым предприятием. – М.: Ассоциация авторов и издателей "Тандем", 2018.– С. 78.

добавленную стоимость.

При принятии управленческих решений о воздействии на ту или иную функциональную область предприятия для развития потенциала, отправной точкой будет служить состояние потенциала предприятия в конкретный момент времени. И от того, насколько точно произведена его оценка и выбрано направление развития, конечной целью которого будет являться максимизация добавленной стоимости, будет зависеть качество принимаемых решений.

Соотношение величины потенциала предприятия с конечными фактическими результатами функционирования дает представление о степени использования производственных ресурсов, эффективности используемых технологий и резервах повышения эффективности производства.

Представление о величине потенциала предприятия и отдельных его элементов позволяет в определенной мере управлять характеристиками потенциала, в результате чего открывается возможность целенаправленного воздействия на отдачу производственных ресурсов с учетом не только внутренних, но и внешних факторов окружающей среды. Следует отметить, что одно лишь наличие экономического потенциала у предприятия не может свидетельствовать об эффективности его хозяйствования в целом. Экономический потенциал предприятия, пусть и большой, но не соответствующий потребностям рынка, представляет собой не что иное, как предложение, не находящее спроса, и, следовательно, свидетельствует о нерациональном использовании ресурсов предприятием, а значит и низком экономическом потенциале.

С другой стороны, наличие у фирмы большого экономического потенциала, предлагающей на рынке продукцию, имеющую стабильно высокий спрос, вовсе не говорит о стратегически ориентированном потенциале предприятия. Определяющим фактором будет являться качество и инновационность технологий, используемых при производстве данной продукции, чем более передовой является технология, тем более добавленной стоимости создается при создании высокотехнологического продукта².

Решение этих проблем позволит российским предприятиям более точно измерять свой потенциал, повышать эффективность его использования, учитывая при этом требования рынка и, таким образом, улучшать финансовые показатели деятельности, что благотворно отразится на машиностроительной отрасли в целом.

² Азоева Г. Л., Челенкова А. П. Конкурентные преимущества фирмы. – М.: ОАО Типография "НОВОСТИ", 2017. – С. 94.

Использованные источники:

1. Азоева Г. Л., Челенкова А. П. Конкурентные преимущества фирмы. – М.: ОАО Типография "НОВОСТИ", 2017. – 282 с.
2. Бердникова Т. Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие.– М.: ИНФРА-М, 2016. – 215 с.
3. Бланков И. А. Управление торговым предприятием. – М.: Ассоциация авторов и издателей "Тандем", 2018.– 189 с.
4. Демчук О. В. Сушко Н. А. Экономика рыбного хозяйства: Учебное пособие – Симферополь: ДИАЙПИ, 2017. – 311 с.
5. Стексова С. Ю. Методология определения экономического потенциала предприятия / С. Ю. Стексова // Менеджмент в России и за рубежом. – 2018. – № 12.
6. Юданов А. Ю. Конкуренция: теория и практика: Учебное пособие. – 2-е изд. – М.: Гном-Пресс, 2016. – 519 с.

Кучкаров Б.Х.

доцент

Наманганский Государственный Университет

Кахаров М.

доцент

Наманганский инженерно-технологический институт

Узбекистан, Наманган

МДП-СТРУКТУРА И УЛЬТРАЗВУК

Аннотация: Исследовано влияние ультразвука на МДП-Структуру типа. Показано, что ультразвуковое воздействие приводит к уменьшению заряда при подложке.

Ключевые слова: МДП-Структур, ультразвуковое облучение, C-V, характеристики, релаксация.

Kuchkarov B.Kh.

associate professor

Namangan State University

Kakharov M.

associate professor

Namangan Engineering and Technology Institute

Uzbekistan, Namangan

TIR STRUCTURE AND ULTRASOUND

Annotation: The effect of ultrasound on the MIS-type structure is investigated. It is shown that the ultrasonic effect leads to a decrease in the charge upon the substrate.

Key words: MIS Structures, ultrasonic irradiation, C-V, characteristics, relaxation.

Структуры типа металл - диэлектрик - полупроводник (МДП) на основе кремния в настоящее время являются основой полупроводникового прибора широкого класса и структурированным элементом интегральных схем. При этом особенности границы раздела «полупроводник - диэлектрик», являясь наиболее чувствительными к внешнему воздействию, могут оказывать существенное влияние на параметры, вносимые прибором и структурированным элементом [1]. Исследования влияния на параметры границ разреза такого влияния, как термическая обработка и ионизирующее облучение, обозначены достаточно много работ [2-5]. Что касается воздействий ультразвукового воздействия, то широкое толкование имеет то, что имеющихся данных не достаточно. Так, в работе [6,9] показано, что ультразвуковое воздействие может привести как к уменьшению, так и к

увеличению заряда, локализованного на участке межфазной границы SiO_2 - p-Si. В работе [8] показано, что ультразвуковое облучение приводит к перестройке напряженных валентных связей на скрывающей границе сечения полупроводник-стекло, с одновременным увеличением сечения захвата локализованного электрона на них. Свинцово-боросиликатные стекла лишены этих недостатков. Целью настоящей работы было изучение влияния ультразвукового воздействия на величину заряда прокатки, доступного в составе свинец - бор - силикатное стекло.

Тестовые структуры были изготовлены путем нанесения стекла на подложку из проводимости Si, n-типа, с кристаллографической ориентацией $\langle 100 \rangle$. Стекло наносили электрофорезом из суспензии, содержащей мелкодисперсную стеклянную партию (SiO_2 -PbO- B_2O_3 - Al_2O_3 - Ta_2O_5) и изопропиловый спирт, с последующим оплавлением при температуре 670-680 градусов по Цельсию и отжигом в кислороде, свободная атмосфера. Толщина полученных слоев стекла составляла $d=(2 \pm 0,2) \times 10^{-4}$ см. Массовое содержание оксидов, входящих в состав стекла, составляло: SiO_2 - 30%; PbO-50%; B_2O_3 -15%. Исследованные стекла также содержали оксиды алюминия и тантала с массовой долей 5% и оксиды щелочных металлов Na_2O и K_2O , массовые доли которых не превышали 0,01%.

МДП-структуры были изготовлены методом вакуумного напыления алюминия на поверхность стеклянного слоя. Диаметр контрольных электродов составляет 3 мм. Структуры подвергались облучению продольными ультразвуковыми волнами на частоте 2,5 МГц мощностью 0,5 Вт в течение 40 минут, т.е. использовался эффект, аналогичный описанному в [8]. Акустическая линия между пьезоэлектрическим преобразователем и исследуемой структурой представляла собой жидкость.

В качестве основного метода исследования использовался метод изотермической релаксации емкости структуры металл-диэлектрик-полупроводник (МДП) в процессе увеличения заряда инверсионного. В соответствии с общепринятой моделью структуры МДП, зависимость емкости этой структуры от времени после импульсного увеличения приложенного напряжения (без учета влияния формирующего заряда инверсионного слоя) может быть выражена следующим соотношением:

$$C(t) = \frac{\varepsilon \varepsilon_0 K C_D}{K + x(t) C_D} \quad (1)$$

Здесь: K - площадь управляющего электрода, C_D - емкость диэлектрического слоя, ε - диэлектрическая проницаемость полупроводника, ε_0 - электрическая постоянная, а $x(t)$ - зависимость от времени ширина области пространственного заряда (ОПЗ) полупроводника. Значение C_D определяется высокочастотной вольт-амперной характеристикой. Величина $C(t)$ может быть найдена для каждого момента t из экспериментальной характеристики релаксации структуры МДП, используя выражения (1) и (2):

$$x = \left(x_0 + \frac{S}{A} \right) \exp\left(-\frac{A}{N} t \right) - \frac{S}{A} \quad (2)$$

Здесь: x - толщина слоя пространственного заряда полупроводника МДП-структуры; x_0 - начальная толщина этого слоя; A - скорость генерации носителей заряда в объеме полупроводников; S - скорость генерации поверхности заряда носителей; N - концентрация легирующей примеси.

Полученная расчетная зависимость ширины ОПЗ от времени может быть использована для определения значений скорости поверхностной и объемной генерации носителей заряда по сравнению с экспериментальной зависимостью.

Для изучения энергетического спектра объемных состояний, локализованных в кремнии, использовалась методика идентификации, для которой были изготовлены диоды Au-n-Si типа Шоттки химическим удалением слоя стекла и вакуумным осаждением Au.

Определено изменение скорости генерации поверхности с использованием формул (1) и (2), показанное на рис.5, тогда как в структурах МДП поверхностные генерируемые скорости в ультразвуковых волнах относительно малы по сравнению с испытательный образец, а время перехода к поверхностному генератору значительно сглаживается.

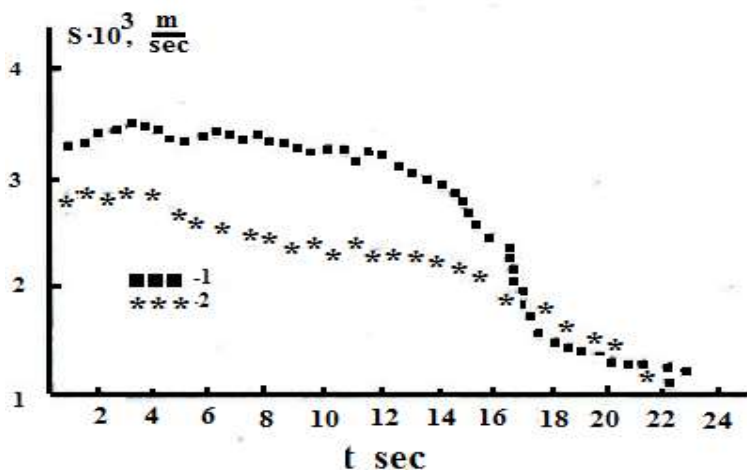


Рис. 5. Зависимость скорости генерации поверхности от времени $s(t)$.

Разделение кристаллов по содержанию стекла может привести к уменьшению ширины и числа граничных фаз, а также к уменьшению скорости внешней генерации. Чтобы исследовать эту гипотезу, слой Al, который выполняет обслуживание химического электрода от МДП, был удален, и поверхностные слои антихолоических паров удалены. Затем была получена микрофлора поверхности стекла.

Вывод

Исходя из этих результатов, при воздействии на частоте 2,5 МГц мощностью 0,5 Вт в течение 40 минут на структуры Al-n-Si-стекло-Al приводит к снижению интегральной плотности локализованных электронных состояний на граница раздела фаз полупроводник - стекло и

поверхностное электронное состояние полупроводника не влияют на энергетический спектр, а скорость генерации поверхности уменьшается.

Использованные источники:

1. Pershenkov V.S., Popov V.D., Shalimov A.V. The surface radiation effects in IMS. Energoatomizdat, 1988. P.187.
2. ГГ Гулямов, НЮ Шарипбаев, Определение дискретного спектра плотности поверхностных состояний моп-структур Al-SiO₂-Si, облученных нейтронами//Поверхность. Рентгеновские, синхротронные и нейтронные исследования, 13-13
3. G Gulyamov, NY Sharibaev, Determination of the density of surface states at the semiconductor-insulator interface in a metal-insulator-semiconductor structure//Semiconductors 45 (2), 174-178.
4. Г Гулямов, НЮ Шарипбаев, Определение плотности поверхностных состояний границы раздела полупроводник-диэлектрик в МДП структуре//Физика и техника полупроводников 45 (2), 178-182
5. G Gulyamov, IN Karimov, NY Sharibaev, UI Erkaboev, Opređenje plotnosti površnostnyh sostoyanij na granicy raz de la poluprovodnikdielektrik v struktu rah AlSiO₂ Si i AlSiO₂nSi< Ni> pri niz koj temperature//Uzbek Journal of Physics 12 (3), 143-146
6. G Gulyamov, NY Sharibaev, UI Erkaboev, The temperature dependence of the density of states in semiconductors//World Journal of Condensed Matter Physics 3 (04), 216
7. Zaveryuhina B.N. Zaveryuhina N.N., Vlasov S.I., Zaveryuhina E.B. Akustostimulted change to density and energy spectrum of the surrface conditions in monocrystals of p- silicon. The Letters in JTF. 2008, V. 34, № 6. P.36.
8. Gulyamov G., N.Yu. Sharibaev, Semiconductors, 2011, Vol. 45, No. 2, pp.174–178

*Ломоносова Т.С.
студент*

3 курс, факультет «Управление и предпринимательство»

Бугаева М.В.

доцент

кафедра «Управление и предпринимательство»

Сорокина И.И.

студент

3 курс, факультет «Управление и предпринимательство»

Институт сферы обслуживания и предпринимательства

Россия, г. Шахты

АНАЛИЗ ПОТРЕБЛЕНИЯ ОСНОВНЫХ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ ПО ОКРУГАМ РФ

Аннотация: В статье рассматривается уровень потребления основных продуктов питания по округам. Проведена оценка уровня потребления продуктов по Южному округу. Также выявлены проблемы в сфере обеспечения доступности продуктов.

Ключевые слова: потребление продуктов питания, рациональные нормы потребления, статистика потребления продуктов питания.

Lomonosov T.S.

student

3rd year, faculty «Management and entrepreneurship»

Bugaeva M.V.

associate professor

Department «Management and entrepreneurship»

Sorokina I.I.

student

3rd year, faculty «Management and entrepreneurship»

Institute of service and entrepreneurship

Russia, Shakhty

ANALYSIS OF CONSUMPTION OF BASIC FOOD PRODUCTS BY DISTRICTS OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article considers the level of consumption of basic food products by districts. The assessment of the level of consumption of products in the South district. Also identified problems in the field of ensuring the availability of products.

Key words: food consumption, rational norms of consumption, statistics of food consumption.

Одним из важнейших объектов статистического наблюдения за населением является статистика потребления продуктов питания. Питание — это немаловажный фактор, который определяет здоровье, уровень жизни и благосостояния населения. Для разработки государственных программ обеспечения, требуется оценка потребления основных продуктов питания по регионам РФ. Неоднородность употребления продуктов в регионах Российской Федерации объясняется определенными критериями, например:

1. различиями в доходах;
2. уровнем развития сельского хозяйства в данном регионе;
3. степенью обеспеченность данного региона, этим продуктом;
4. климатические особенности;
5. исторически сложившимися традициями в питании определенного региона.

В целях укрепления здоровья, профилактики неинфекционных заболеваний Министерство здравоохранения РФ установило рекомендации по рациональным нормам потребления основных продуктов, утвержденные в 2016 году. Данные рекомендации отвечают современным требованиям здорового питания и учитывают состав и энергетическую ценность продуктов, которые обеспечивают удовлетворение потребности в энергии и разнообразии потребляемой пищи.

Статистические данные по потреблению основных продуктов питания в разных регионах РФ можно проанализировать следующим образом. Для проведения анализа будут взяты следующие продукты питания: овощи, фрукты, мясо, молоко, потребление которых наиболее полезно для населения. Рассмотрим их потребление на примере следующих округов: Центральный, Южный, Сибирский и Дальневосточный. Их выбор обоснован тем, что выбранные округа имеют наибольшие отклонения среди выбранных продуктов, в отличие от остальных округов. Данные потребления продуктов по округам РФ за 2018 год на душу населения представим в таблице 1.

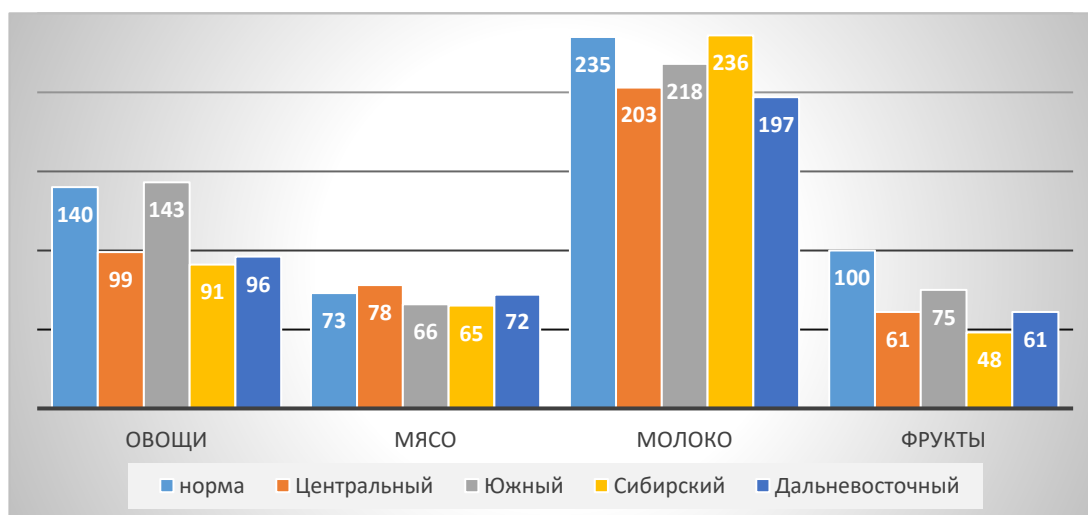


Рисунок-1. Норма и фактическое потребление продуктов питания по округам на душу населения за 2018 г.

| Продукт | Округ (фактическое потребление) | | | | |
|---------|---------------------------------|-------------|-------|-----------|-----------------|
| | Норма | Центральный | Южный | Сибирский | Дальневосточный |
| Овощи | 140 | 99 | 143 | 91 | 96 |
| Мясо | 73 | 78 | 66 | 65 | 72 |
| Молоко | 235 | 203 | 218 | 236 | 197 |
| Фрукты | 100 | 61 | 75 | 48 | 61 |

Таблица 1. Потребление продуктов по округам РФ за 2018 год

Данные из этой таблицы представлены в виде диаграммы для более наглядного представления различия уровня потребления продуктов питания по округам на душу населения от нормы.

Овощи и фрукты являются незаменимыми продуктами для поддержания здоровья. Низкий уровень их потребления в выбранных округах можно объяснить тем, что в Центральном округе выращивание данных культур проходит на закрытом грунте. Но с начала 2018 года государство прекратило поддержку строительства новых площадей. В Сибирском и Дальневосточном округах климатические условия не подходят для собственного выращивания, соответственно овощи и фрукты получают посредством импорта, за счет чего цены на эти продукты выше, что уменьшает спрос. В южном округе потребление овощей и фруктов немного превышает норму, так как собственное выращивание данных культур здесь наиболее развито, благодаря подходящим условиям.

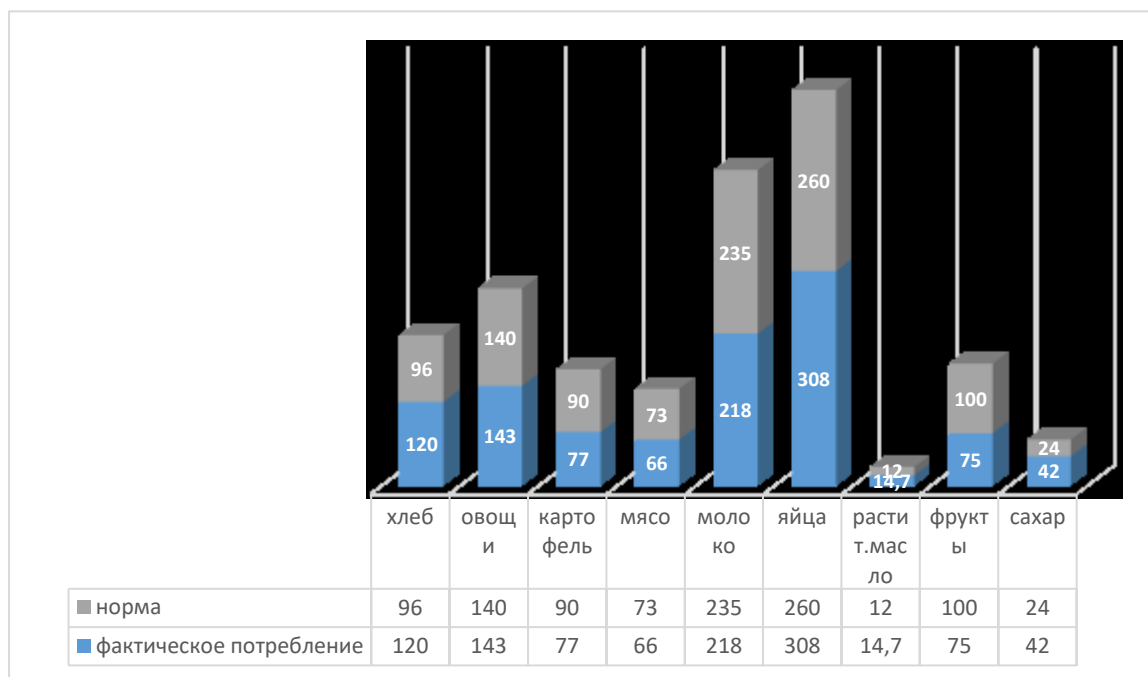
Следующим основным продуктом питания является мясо. По данным диаграммы видно, что значительного отклонения не наблюдается. Однако 2018 год был непростым для производителей мяса. Негативное влияние оказывали как погодные условия, например, из-за жары себестоимость

выращивания свиней возросла, так и появление вспышек заболеваний животных. Поддержание близкого к норме уровня потребления мяса возможно благодаря производству мяса птицы. Из представленных округов Центральный округ занимает лидирующее место и выше нормы употребления на 5 кг на душу населения. Это можно объяснить тем, что уровень жизни здесь более высокий в сравнении с другими округами.

Молоко - это тоже основной продукт питания, который употребляется человеком. Отличие от нормы можно назвать незначительным. Снижение потребления молочных продуктов может быть связано с постепенно приходящей модой на другие виды «молока», например, соевое. Среди рассматриваемых округов заметно выделяется Сибирский, это связано с тем, что в данном округе широко развито сельское хозяйство и в том числе молокопроизводство.

На примере Южного округа рассмотрим статистику потребления более подробно. Представим ее в виде графика.

Рисунок-2. Норма и фактическое потребление продуктов питания на душу населения Южного округа за 2018 год.



У данного округа выгодное экономико-географическое положение. Это в значительной степени имеет пользу не только для населения округа, но и для России в целом. Этот федеральный округ является важнейшим поставщиком сельхоз продукции, так как имеет широкое распространение посевов пшеницы, кукурузы, риса, сахарной свеклы и множества видов плодово-ягодных насаждений. Имея выход сразу к 3 морям осуществляет импорт и экспорт множества продукции. Не смотря на низкие доходы населения некоторых регионов округа, потребление продуктов практически соответствует норме, во многом благодаря вышеуказанной информации.

В целом можно сказать, что во многих округах идет тенденция развития собственного производства продукции и распределения ее по

территории страны, однако импорт в регионы часто приводит к увеличению цен и уменьшению потребления. Одним из вариантов обеспечения доступности продуктов является повышение уровня доходов населения и снижения уровня бедности.

Использованные источники:

1. Позняковский В.М. Физиология питания : учебник / В.М. Позняковский, Т.М. Дроздова, П.Е. Влощинский. — 4-е изд., испр. и доп. — Санкт-Петербург: Лань, 2018. — 432 с. — ISBN 978-5-8114-2718-5. — Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/99209> (дата обращения: 14.12.2019). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
2. Рациональное питание. Теория и практика: учебное пособие / авторы-составители Ю.В. Шокина. — Санкт-Петербург: Лань, 2019. — 140 с. — ISBN 978-5-8114-3692-7. — Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/122145> (дата обращения: 14.11.2019). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
3. Рациональные нормы потребления пищевых продуктов, отвечающие современным требованиям здорового питания: приказ Министерства здравоохранения Российской Федерации от 19 августа 2016 г. № 614 // Доступ из «Консультант плюс».
4. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 05.11.2019).

*Магомедов Р.Ф.
старший преподаватель
кафедра "Бухучет-1"*

*Батырханова А.С.
студент*

*4к. 2гр., факультет "Бухучет и аудит"
ГАОУ ВО "Дагестанский государственный
университет народного хозяйства"
РФ, г. Махачкала*

ВЗАИМОСВЯЗЬ И ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ЧЕРТЫ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ

Аннотация: В статье рассматривается учет финансовых результатов как конечный этап деятельности организации, от особенностей которого зависит, насколько точно, полно и достоверно будут отражены те или иные доходы и расходы. В статье проанализированы различия и взаимосвязь бухгалтерского и налогового учета, особенности их признания в отчетности и налоговой декларации.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, налоговый учет, доходы, расходы.

*Magomedov R.F.
"accounting-1"*

*Batirhanova A.C.
student*

*4K. 2G., "Faculty of accounting and audit "
GAOU VO " Dagestan state University
of national economy"
Russian Federation, Makhachkala*

INTERRELATION AND DISTINCTIVE FEATURES OF ACCOUNTING AND TAX ACCOUNTING OF FINANCIAL RESULTS

Annotation: The article discusses the accounting of financial results as the final stage of the organization, which depends on the characteristics of how accurately, fully and accurately reflect certain income and expenses. The article analyzes the differences and relationship between accounting and tax accounting, especially their recognition in the reporting and tax Declaration.

Key words: accounting, tax accounting, income, expenses.

Финансовый результат является одним из основных показателей деятельности организаций. В современном мире в соответствии с

действующим законодательством большая часть организаций, помимо бухгалтерского учета ведут налоговый учет, с целью правильного исчисления налога на прибыль.

Следует начать с того, что вопрос сближения бухгалтерского и налогового учета является актуальным, потому что именно от операций, отражающих формирование финансового результата, зависит величина налоговой нагрузки. Главной причиной отличия бухгалтерского учета от налогового является разница во времени признания доходов. В связи с этим бухгалтерская прибыль (убыток) не совпадает с налогооблагаемой прибылью (убытком) [2].

Чистая прибыль формируется в системе бухгалтерского учета организации как база для начисления дивидендов (доходов учредителей) и других направлений использования. основополагающими показателями являются доходы и расходы, которые влияют на чистую прибыль как финансовый результат деятельности организации за определенный период.

Существенного различия в составе доходов в бухгалтерском и налоговом учете нет. Вместе с тем определение признания дохода по дате передачи права собственности на товары предусматривается при определении величины налога на прибыль.

Помимо доходов в обязательном порядке учитываются расходы. В ПБУ 10/99 «Расходы организации», утвержденные приказом Минфина России от 06.05.1999 г. № 33н указан порядок учета расходов в бухгалтерском учете.

Уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов и (или) возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации, за исключением уменьшения вкладов по решению участников (собственников имущества) признается расходами организации.

Согласно НК РФ расходами признаются обоснованные и документально подтвержденные затраты, осуществленные плательщиком налога (п.1 ст.252 НК РФ) [3]. Критерии, согласно которым расходы могут признать в налоговом учете:

- обоснованные затраты.
- документальное подтверждение затрат.
- затраты направлены на получение экономической выгоды.

В бухгалтерском же учете расходы признаются при наличии условий, указанных в п.16 ПБУ 10/99 [5]:

- расход производится в соответствии с конкретным договором, требованием законодательных и нормативных актов, нормами делового оборота;

- сумма расхода может быть определена.

Кардинальная разница между налоговым и бухгалтерским учетом прослеживается по многим факторам. Приведем несколько отличий бухгалтерского и налогового учета.

Цель налогового учета – определить налоговую базу по расчету налога на прибыль), налога на доходы физических лиц [3].

Цель бухгалтерского учета – составление точной бухгалтерской отчетности, благодаря которой можно судить о результатах финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Расхождения в бухгалтерском и налоговом учете финансовых результатов могут возникнуть при начислении амортизации. В соответствии с бухгалтерским учетом начисление амортизации происходит отдельно по отношению к каждому объекту в тот момент, когда организация принимает объект к учету. И, наоборот, в налоговом учете организация может применять выбранный в учетной политике метод начисления амортизации в отношении всех объектов амортизируемого имущества. Исключения составляют объекты, по которым амортизация может начисляться только линейным методом.[2].

Также расхождения между данными видами учета могут возникнуть при изменении срока полезного использования объектов основных средств, при применении повышающих коэффициентов, при установлении лимита отнесения объектов к основным средствам. Также в налоговом учете существует амортизационная премия, чего нет в бухгалтерском учете. Амортизационной премией, как известно, является предусмотренное законодательством единовременное списание на расходы части стоимости осуществленных капитальных вложений.

Подводя итог всему сказанному, можно сделать вывод о том, что к выбору методов ведения бухгалтерского и налогового учета следует подходить с большой ответственностью, поскольку порой их сближение может привести к увеличению налоговой нагрузки. В свою очередь, увеличение налоговой нагрузки может привести к повышению цен на отдельные виды товаров

Когда сравнивают бухгалтерский и налоговый учет, разница становится очевидна даже для непрофессионала. Обе формы ведения финансовой отчетности считаются сбором обобщающих сведений по итогам работы за отчетный период. Но они ведутся по различным правилам в зависимости от системы налогообложения, нормативных актов и изменений в них. У законодателей были попытки «сгладить» противоречивую информацию, но этот проект не привел к положительному результату. Итогом было бы нарушение прав налогоплательщиков на льготы и преференции.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.12.2017) // Собрание законодательства РФ. – 1996. - № 5. - Ст. 410.
2. Дьяконова, О.С. Финансовый результат для целей бухгалтерского и налогового учета [Текст] / О.С. Дьяконова // Вестник Нижегородского

государственного инженерно-экономического института. - 2015. - № 1(44). - С. 29-36.

3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ. - № 31. – 1998. - Ст. 3824.

4. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99: приказ Минфина России от 06.05.1999 № 32н (ред. от 08.11.2010)

5. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99: Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 33н (ред. От 06.04.2015

6. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций» ПБУ18/02: приказ Минфина России от 19.11.2002 № 114н (в ред. от 25.10.2010

7. Приказ Минфина России от 02.07.2010 N 66н (ред. от 06.04.2015) «О формах бухгалтерской отчетности организаций» (Зарегистрировано в Минюсте России 02.08.2010 N 18023)

*Макаева Т.Т.
студент
4 курс, факультет «Государственное и
муниципальное управление»
Институт экономики и управления, СКФУ
научный руководитель: Новикова И.В., д.социол.н.
профессор
кафедра «Государственное и
муниципальное управление»
Россия, г. Ставрополь*

«AGILE» КАК ИННОВАЦИОННЫЙ ПОДХОД К ПРОЕКТНОМУ УПРАВЛЕНИЮ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

Аннотация: В данной работе рассмотрен один из современных подходов к проектному управлению, внедрение которого позволит повысить эффективность деятельности органов государственной власти.

Ключевые слова: agile, проектное управление, технология, подходы, принципы.

*Макаева ТТ
student
4th year, faculty of State and municipal management»
Institute of Economics and management, NCFU
supervisor: Novikova I.V., doctor of sociology
professor
department «State and municipal administration»
Russia, Stavropol*

“AGILE” AS AN INNOVATIVE APPROACH TO PROJECT MANAGEMENT IN STATE AUTHORITIES

Annotation: In this paper, one of the modern approaches to project management is considered, the introduction of which will improve the efficiency of government bodies.

Key words: agile, project management, technology, approaches, principles.

В современное время проектное управление – это особый вид управления, который можно применять к управлению различными объектами, а не только к обладающим характеристиками проекта.

Проектное управление содержит в себе набор определенных методов, инструментов, а также приемов, которые направлены на достижение цели проекта посредством балансирования между объемами работы, ресурсами (деньги, время, материалы и т.д.), качеством и рисками.

В мире существует большое число подходов и методологий по проектному управлению, используемые в бизнесе и государственном управлении, ряд из которых является ключевыми:

- ISO 21500, ISO 10006 (Международные стандарты);
- ГОСТ Р 54869-2011 и др. (Российская Федерация);
- PMBOK® (США);
- ICB IPMA (ЕС);
- P2M (Япония);
- C-PMBOK (Китай);
- PRINCE2, APMBOK (Великобритания);
- Agile [1].

Сегодня правительство будущего, ссылаясь на принципы Всемирного экономического форума, должно быть:

1) Flatter (плоским), т.е. быть ближе к людям, находиться в постоянном диалоге с ними. Это также предполагает меньше уровней властной иерархии и межведомственную командную работу;

2) Agile (гибким), способным быстро реагировать на новые потребности общества, а также меняющиеся условия, гибко управлять ресурсами и приоритетами;

3) Stream (сфокусированным), иметь только лишь необходимый персонал, что позволит отказаться от избыточных функций;

4) Tech-enabled (технологичным) – использовать передовые технологии в своей деятельности [1].

Что касается Agile, то данный подход не является методологией, поскольку он представляет собой только лишь набор ценностей, зафиксированных в Agile-манифесте, включающий в себя 4 идеи и 12 принципов. Agile направлен на сотрудничество с заказчиком, потребителем (в государственном управлении – это население, органы государственной власти, органы местного самоуправления, а также коммерческие и некоммерческие организации) и итеративное приращение функционала работающего персонала (государственных гражданских служащих).

Agile-манифест закрепляет следующее:

- люди и взаимоотношения важнее чем процессы и инструменты;
- работающий продукт, эффективное предоставление государственных и муниципальных услуг важнее исчерпывающей документации;
- сотрудничество с заказчиком (населением, органами власти, организациями) важнее контрактных обязательств;
- реакция на изменения важнее следования плану [1].

Стоит отметить, что Agile-манифест признает важность того, что находится справа (процессы и инструменты), однако, ценнее то, что находится слева, т.е. люди и взаимоотношения и т.п. Внедрить подход Agile невозможно, т.к. это система ценностей, которую можно только привить.

Под, так называемым, зонтиком Agile существует множество фреймворков (каркасов) управления, например, Scrum, Kanban, Crystal и ряд других [2].

Фреймворк Scrum является наиболее распространенным на сегодняшний день, базирующейся под «зонтиком» Agile. В центре данного метода управления находится команда, члены которой имеют определенные роли. Что касается системы Kanban, то это мощная система, позволяющая управлять как проектами, так и текущей деятельностью. Руководители, которые ставят себе в качестве системы контроля и управления работами систему Kanban и лежащие в ее основе механизмы, видят достаточную прозрачную и целостную картину того, чем занимаются их сотрудники (государственные гражданские служащие), что дает возможность увидеть имеющиеся проблемы в исполнении должностных обязанностей. Kanban построен на визуализации процессов выполнения задач команды.

Таким образом, проектное управление представляет собой набор определенных методов, инструментов, а также приемов, которые направлены на достижение цели проекта посредством балансирования между объемами работы, ресурсами, качеством и рисками. На сегодняшний момент в мире существует большое число подходов и методологий по управлению проектами, которые активно используются в бизнесе, а также в государственном управлении зарубежных стран, однако, ряд из них, в сложившихся кризисных условиях управления, требуют серьезного внимания со стороны российских органов государственной власти с целью их адаптации и использования в своей деятельности.

Использованные источники:

1. Ганчин В. В. Роль проектного управления в инновационном развитии электроэнергетики в Российской Федерации // Экономика и управление: рос. науч. журн. – 2017. – № 5. – С.114-118.
2. Генкин Б. М. Экономика и социология труда/ Б. М. Генкин. – М.: ИГ НОРМА-ИНФРА-М. – 2016. – 384с

*Макаева Т.Т.
студент
4 курс, факультет «Государственное и
муниципальное управление»
Институт экономики и управления, СКФУ
научный руководитель: Новикова И.В., д.социол.н.
профессор
кафедра «Государственное и
муниципальное управление»
Россия, г. Ставрополь*

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ И ПРОБЛЕМЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ НА УРОВНЕ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

Аннотация: В данной работе рассмотрены принципы, проблемы стратегического планирования регионального развития на уровне местного самоуправления, а также один из вариантов, решения сложившихся вопросов.

Ключевые слова: стратегическое планирование, органы местного самоуправления, региональное развитие, местное сообщество.

*Макаева ТТ
student
4th year, faculty of State and municipal management»
Institute of Economics and management, NCFU
supervisor: Novikova I.V., doctor of sociology
professor
department «State and municipal administration»
Russia, Stavropol*

BASIC PRINCIPLES AND PROBLEMS OF STRATEGIC PLANNING OF REGIONAL DEVELOPMENT AT THE LEVEL OF LOCAL SELF- GOVERNMENT

Annotation: In this paper, we consider the principles and problems of strategic planning of regional development at the level of local self-government, as well as one of the options for resolving existing issues.

Key words: strategic planning, local governments, regional development, local community.

Стратегическое управление муниципальным развитием – это систематическое, ориентированное на будущее планирование и дальнейшее определение долгосрочных целей, а также областей деятельности и

регионального развития. Данный процесс сосредоточил в себе все основные функции управления – планирование, организация, координация, а также контроль.

Стратегическое планирование выступает в роли одного из основных инструментов стратегического управления в области развития региона.

Стратегическое планирование, можно сказать, определяет философию развития, а также осуществляет формирование и обеспечивает взаимосвязь всех видов деятельности в области развития, тем самым играя важную роль в координации и активации регионального развития [1].

Основными принципами стратегического планирования регионального развития являются:

1) содействие видению, которое ориентировано на улучшение качества жизни населения, а также устойчивость экономического развития посредством эффективной политики управления и разработку мер по государственному регулированию;

2) повышение эффективности управления по вопросам развития инфраструктуры;

3) обеспечение эффективного использования муниципального имущества в целях развития территории;

4) охрана окружающей среды и экологии;

5) содействие местному экономическому развитию, а также сохранение хозяйственного комплекса;

6) поддержка развития муниципального образования в роли места притяжения для местного сообщества;

7) обеспечение баланса, разнообразия, а также доступа к широкому спектру государственных и муниципальных социальных услуг, образованию, здравоохранению, досугу и культурных возможностей и пр. [2].

Система стратегических документов, сформированная в системе государственного и муниципального управления и призванная сформировать исходный перечень мероприятий по стимулированию регионального развития, значительно увеличила количество стратегических планов на уровне местного самоуправления.

В роли основных недостатков стратегических документов на муниципальном уровне выступают:

- чрезмерная формальность в процессе подготовки стратегических документов, а также в разработке долгосрочных и среднесрочных планов развития;

- неоправданные амбиции, которые не соответствуют возможностям соответствующей территории;

- отсутствие конкретных целей и задач, а также сценариев развития и стратегических альтернатив [1].

Все эти недостатки можно найти во многих из существующих документов органов местного самоуправления, касающихся стратегического планирования. Анализируя стратегические документы на региональном и

местном уровнях в нашей стране, многие эксперты утверждают, что практически все стратегические документы носят сугубо формальный характер по той причине, что содержат много абстрактных утверждений, которые должным образом не учитывают все особенности той или иной территории.

Стоит отметить, что сегодня наблюдается отсутствие интереса со стороны местных органов власти к различным стратегическим инструментам. Что касается населения, то оно безразлично относится к решению местных проблем, в частности, связанных со стратегическим планированием развития территории [2].

Проблема усугубляется еще тем, что сегодня отсутствует сильная финансовая база у органов местного самоуправления. Негативное влияние оказывает также отсутствие высококвалифицированных специалистов, поскольку стратегическое планирование требует от местных органов власти наличия специально обученных и высококвалифицированных менеджеров.

Таким образом, стратегическое планирование регионального развития на уровне местного самоуправления имеет множество проблем, которые могут быть решены посредством использования различных аутсорсинговых технологий. Решение данных проблем таким способом позволит достичь положительные результаты лишь в том случае, если органы местного самоуправления, а также местное сообщество будут активно участвовать в разработке и реализации стратегических планов.

Использованные источники:

1. Лапыгин Ю. Н., Тулинова Д. В. Стратегия как документ стратегического планирования в муниципальном образовании // Ученые записки. 2018. № 1 (25). С. 53-60.
2. Лапыгин Ю. Н., Тулинова Д. В. Формирование прогноза развития муниципального образования // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. 2018. № 1. С. 26-31

*Макаева Т.Т.
студент
4 курс, факультет «Государственное и
муниципальное управление»
Институт экономики и управления, СКФУ
научный руководитель: Новикова И.В., д.социол.н.
профессор
кафедра «Государственное и
муниципальное управление»
Россия, г. Ставрополь*

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В данной работе рассмотрены особенности формирования системы обеспечения экономической безопасности предприятия, а также проанализирована ее степень важности в деятельности организации.

Ключевые слова: экономическая безопасность, предпринимательство, бизнес, кризис, современные технологии, безопасность.

*Макаева ТТ
student
4th year, faculty of State and municipal management»
Institute of Economics and management, NCFU
supervisor: Novikova I.V., doctor of sociology
professor
department «State and municipal administration»
Russia, Stavropol*

FEATURES OF FORMING THE SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

Annotation: In this paper, the features of the formation of a system for ensuring the economic security of an enterprise are considered, and its degree of importance in the organization's activity is analyzed.

Key words: economic security, entrepreneurship, business, crisis, modern technology, security.

Управление организацией – это довольно сложный процесс. Причина этого заключается в кризисном состоянии экономики, инфляции и нестабильным курсом рубля.

Как показывает практика, предприниматели не всегда учитывают уровень стабильности спроса и предложения на товары и услуги, не отслеживают деятельность конкурентов, очень часто не используют современные инструменты управления и не имеют полного понимания регулирования экономической безопасности своего бизнеса.

Прежде всего, необходимо прояснить, что экономическая безопасность любой организации – это такие условия состояния, когда предприятие защищено от негативных последствий как внешних, так и внутренних угроз, которые могут его дестабилизировать [1].

Основу системы обеспечения экономической безопасности организации составляют:

- 1) цель;
- 2) задачи;
- 3) объект;
- 4) субъект;
- 5) механизм обеспечения экономической безопасности.

На рисунке 1 представлен типовой перечень основных функциональных компонентов понятия «экономическая безопасность предприятия» [2].



Рисунок 1 – Типовой перечень основных функциональных компонентов понятия «экономическая безопасность предприятия»

Основной целью экономической безопасности предприятия является обеспечение стабильной работы и максимальной эффективности, а также обеспечение большого потенциала для будущего развития и роста предприятия.

Экономическая безопасность представляется как состояние, которое обеспечивает наиболее эффективное использование ресурсов предприятия с целью обеспечения стабильного функционирования и работы [3].

Что касается объекта и субъекта системы обеспечения экономической безопасности организации, то они очень тесно связаны между собой. Объектом системы безопасности является, в значительной степени, экономическое положение организации на данный момент времени. Данное экономическое положение организации выражается в следующих ресурсах: финансовые, материальные, информационные, кадровые и другие.

Субъект системы экономической безопасности предприятия обладает более сложной структурой, поскольку его деятельность, помимо особенностей и характеристик объекта, также характеризуется конкретными условиями внешней среды [2].

Стоит отметить, что для создания условий, стимулирующих эффективную деятельность всех компонентов компании, необходим механизм обеспечения экономической безопасности работы организации. В современных условиях создание любого бизнеса должно включать в себя затраты предпринимателей на регулирование экономической безопасности в целях развития организации.

Таким образом, процесс обеспечения экономической безопасности является одним из важнейших аспектов деятельности организации. Именно поэтому необходимо тщательно вести информационную базу данных, особенно в сфере финансов. Говоря о формировании системы обеспечения экономической безопасности предприятия, то необходимо отметить, что наиболее важным аспектом здесь является достижение наиболее высоких стандартов эффективности, в первую очередь, сохранение потенциала работников и производства. Должны быть организованы профилактические меры, чтобы минимизировать риск утечки информации, то есть контролировать все текущие операции на предприятии и планировать все действия в целях правового регулирования всех операций на предприятии.

Использованные источники:

1. Белокур В. В. Угрозы экономической безопасности предприятия // Предпринимательство в России: проблемы и перспективы – М., 2018. – №21. –С.34-35
2. Борисенко Е. Н., Ковалев Д. А. Экономическая безопасность финансово-хозяйственной деятельности в России в условиях рынка // М., 2016. Вып. 4. С. 20
3. Гапоненко В. Ф., Беспалко А. Л., Власов А. С. Экономическая безопасность предприятий // Подходы и принципы. М., 2017.

*Малаханова Е.И.
студент магистратуры
экономический факультет
Казанский (Приволжский) Федеральный Университет
г. Набережные Челны (филиал)
научный руководитель: Габидинова Г.С., к.н., доцент
доцент
Россия, г. Набережные Челны*

КАДРОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Аннотация: При раскрытии данной темы, прежде всего, определена задача отобразить основную суть кадровой безопасности, риски и угрозы при её осуществлении, возможные пути решения при их возникновении.

В целом хотелось показать необходимость осуществления данного направления деятельности, в том числе путем создания служб безопасности на предприятии, которые бы в связке с кадровыми отделами и непосредственно с руководством, решали задачи по построению системы мотивации персонала, влияния на лояльность персонала, предотвращения действий сотрудников, которые могут таить в себе потенциальную опасность для деятельности компании.

Ключевые слова: кадры; безопасность; риск; угрозы; управление рисками.

*Malakhanova E.I.
graduate student
economic faculty
Kazan (Volga Region) Federal University
g. Naberezhnye Chelny (branch)
supervisor: Kabidenova G. S., Ph. D., associate professor
associate professor
Russia, Naberezhnye Chelny*

PERSONNEL SECURITY

Annotation : At disclosure of this subject, first of all, the task to display the basic essence of personnel security, risks and threats at its implementation, possible ways of the decision at their occurrence is defined.

In General, I wanted to show the need to implement this activity, including through the establishment of security in the enterprise, which in conjunction with HR departments and directly with management solved the problem on creation of system of motivation of staff, impact on staff loyalty, prevent activities of employees that can be fraught with potential danger for the company.

Key words: personnel; security; risk; threats; risk management.

В самом начале данной статьи следует отметить, что кадровая безопасность является одним из основных направлений обеспечения экономической безопасности предприятия.

В условиях ужесточения конкурентной борьбы и кризисных явлений обеспечение кадровой безопасности предприятия становятся необходимым условием эффективного менеджмента и дополнительным конкурентным преимуществом предприятия.

В связи с тем, что персонал является наиболее уязвимым активом предприятия, то любая из угроз нанесения ущерба предприятию так или иначе затрагивает интересы его персонала, чем определяется особая актуальность кадровой безопасности.

Обычно значительная часть общего ущерба, наносимого предприятию, наносится собственным персоналом или при его непосредственном участии.

Так как объектом кадровой безопасности является персонал, рассмотрим подробнее его характеристики. Различные источники определяют/дают различные его определения и характеристики как с точки зрения его квалификации, обязательного наличия должностей и окладов, в том числе в соответствии со штатной расстановкой, так и с точки зрения оценочных показателей: состава, численности, трудоемкости и т.п.

В данной статье приведем следующее определение, наиболее соответствующее рассматриваемой тематике:

Персонал – работники предприятия, с которыми в соответствии с требованиями действующего законодательства установлены трудовые отношения с учетом их квалификации, деловых и личных качеств.

Это основной ресурс предприятия, от использования которого зависит эффективность его функционирования, именно от деятельности человека зависит эффективное построение производства, так как именно человек управляет машинами и оборудованием, руководит производством, и планирует процессы.

С точки зрения взаимодействия с другими ресурсами предприятия, персонал – главная производительная сила предприятия, приводящая в действие все другие активы, используемые для получения прибыли:

- материальные ценности, имущество, финансы;
- информация, патенты, коммерческая тайна, авторство;
- репутация, имидж, бренд, торговая марка;
- система управления, формы, методы, принципы деятельности, психологический климат, корпоративная культура (рис. 1).

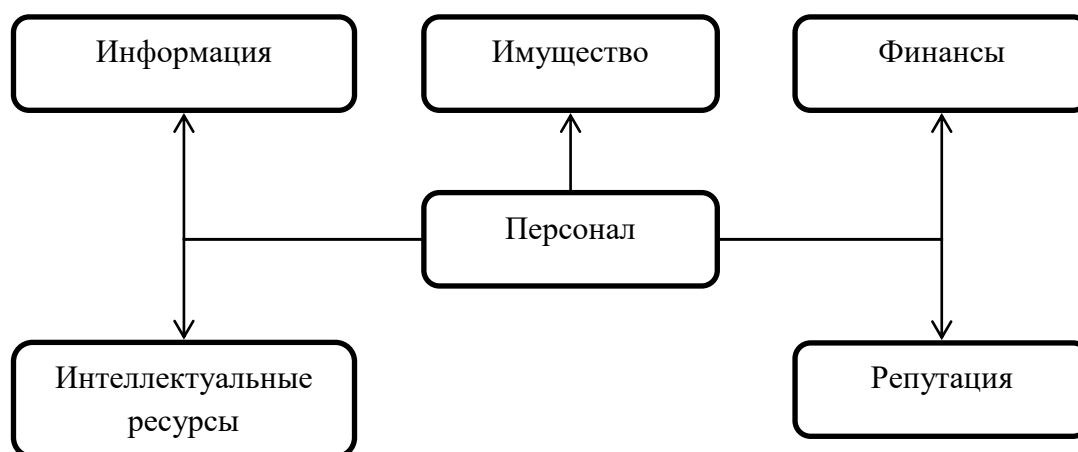


Рис. 1. Персонал – ключевые ресурсы

Вместе с тем персонал – это и источник основных угроз безопасности. С участием собственного персонала предприятию наносится до 80% совокупного ущерба. Грамотно поставленная и отлаженная работа с персоналом становится одной из составляющих успеха в любом бизнесе.

Несмотря на то, что в последние годы в СМИ отмечается о снижении безработицы в России, однако происходит это не из-за создания новых рабочих мест, а за счет сокращения количества работоспособного населения, которое составило примерно 60 млн. человек. Из них 20 млн. – хронические алкоголики, 4 млн. – наркоманы, 1 млн. находится в местах лишения свободы. Тримилиона человек являются надомниками.

Очень важно контролировать, отвечает ли кадровая политика стратегии предприятия в целом, способствуют ли проводимые мероприятия с персоналом достижению поставленных целей в бизнесе? Необходим расчет штатной численности и оптимизация структуры предприятия, правильное наименование должностей, в соответствии с утвержденным перечнем.

Учитывая, что текучесть персонала стоит и обходится дорого, наниматель уже на стадии рассмотрения кандидата, хочет знать о нем все, прежде чем наймет его, но на этой стадии он не может подробно рассказать о своей организации и о работе, которая ожидает поступающего, если он не будет принят. Для исключения несоответствия кандидата предлагаемой должности, и как следствие, удовлетворенности обеих сторон трудового процесса (работник и работодатель), необходимо как можно глубже изучить образ жизни и мысли кандидатов уже на начальной стадии, как для их же собственного блага, так и для блага организации.

Сокращение текучести начинается с достижения приверженности. «Текучка» персонала очень тесно связана с лояльностью персонала. Лояльный сотрудник – успех любой компании. Лояльность приносит организации ощутимые дивиденды, в том числе финансовые. Так, например, исследователи подсчитали, что в Европе непредвиденная потеря специалиста в случае его ухода в среднем обходится компании в 15 его месячных

зарплат, а если работник вовлечен непосредственно в бизнес-процесс, и имеет доступ к важной информации, сумма потерь организации еще выше.

Лояльность персонала – это доброжелательное, корректное, искреннее, уважительное отношение к руководству, сотрудникам, иным лицам, их действиям, к компании в целом; осознанное выполнение сотрудником своей работы в соответствии с целями и задачами компании, а также соблюдением норм, правил и обязательств, включая неформальные, в отношении компании, руководства, сотрудников и иных субъектов взаимодействия.

При этом, когда мы говорим о лояльности к организации, то подразумеваем приверженность работников к неким ценностям и смыслам компании, а значит, это больше, чем просто зарабатывать; это приверженность к организации не только как к месту зарабатывания денег, но и как к чему-то большему.

Вспомнив известные всему миру слова: «Кадры решают все», можно говорить о том, что сегодня каждый, уважающий себя руководитель, знает, что именно лояльность сотрудников помогает не просто выжить в жесткой конкуренции, а дает возможность иметь огромное конкурентное преимущество. В «формуле» применения лояльности «работает» синергетический эффект: Лояльность сотрудника к компании + лояльность компании к сотруднику = вера друг в друга, а значит общий успех, где $1+1>2$.

Оценивая значение человеческого фактора в экономике, один из мудрых менеджеров сказал примерно так: возьмите у меня все – оставьте только мою команду – и через некоторое время у меня опять будет все.

Не секрет, что многие руководители, начиная от топ-менеджеров и заканчивая начальниками отделов, считают, что сотрудники должны становиться лояльными уже от того, что их приняли на работу, и процесс «олояливания»/«принятия»/«включения» лояльности нового работника происходит в момент подписания трудового договора. Однако это не так. Специалисты утверждают, что небезызвестный закон Парето 80/20 можно применить и в данном случае: только 20% от числа персонала готовы в той или иной степени проявлять лояльность к нанявшей их организации.

Вот здесь перед руководством компаний и возникает задача по созданию команды, «командного духа».

Приведем определение команды и критерии её эффективности.

Команда – группа лиц, добивающаяся общей цели, имеющая внутри командную культуру, структуру, ролевое распределение, внутренние и внешние связи и оценивающая эффективность своей деятельности.

Критерии эффективности команды:

- уважение друг к другу, поиск решения, дающего выигрыш всем;
- постоянный поиск улучшений, а также понимание того, что процесс развития команды будет продолжаться длительное время;
- высокая степень доверия членов команды;

- взаимозаменяемость ролей, поддержка друг друга.

При всей положительной направленности команды, встречаются наиболее частые ошибки в ожиданиях членов команд:

- сформированная команда остается всегда неизменной и всегда такой;
- члены команды будут бросаться на помощь без всякой просьбы;
- будут поддерживать друг друга по любому вопросу.

Довольно часто команда создается руководством организации для решения каких-либо остро стоящих вопросов. В случае успешного опыта команда может начать оказывать серьезное влияние на жизнь организации, особенно небольшой.

Определившись с понятиями о персонале и его лояльности, перейдем к системе понятий кадровой безопасности, где за основу возьмем следующее её определение:

Кадровая безопасность – защищенность персонала и работы с ним от угроз нанесения ущерба. Объект защиты – персонал и работа с ним. Объект надо хорошо знать.

Так как, как и указывалось выше, персонал – ключевой ресурс предприятия, приводящий в действие все другие ресурсы, задействованные в получении прибыли, следовательно, персонал – это также актив предприятия, он уязвим и должен быть надежно защищен.

При этом, действия в условиях высокой вероятности наступления неблагоприятных исходов всегда связана с определенными рисками.

Здесь необходимо ввести понятие и классификацию риска и связанных с ним характеристик угрозы и опасности:

Риск – вероятность неблагоприятных исходов (ущербов) в результате действий в условиях угроз внешней и внутренней среды. Риск – один из ключевых критериев оценки принимаемых решений в предпринимательской деятельности.

Риск коммерческого характера – вероятность неблагоприятных исходов коммерческой деятельности в условиях неопределенности достижения цели либо в результате форс-мажорных обстоятельств.

Риск некоммерческого характера – возможность нанесения умышленного вреда в условиях реализации угроз внешней и внутренней среды.

Угроза – процесс, событие, явление и т. п., которые могут негативно повлиять на нормальное функционирование и развитие объекта защиты и нанести ущерб (убытки, экономические потери). Угроза – то, из-за чего можно пострадать (негативное воздействие). Опасность – то, что может пострадать (возможный ущерб). То есть угроза и опасность – это не одно и то же, они связаны причинно-следственной связью.

Среди угроз кадровой безопасности компании следует различать внешние и внутренние.

Внешние угрозы — это негативные воздействия внешней среды, которые оказывают влияние как на процессы внутри компании в целом, так и на ее кадровую безопасность. К внешним угрозам, в частности, относятся:

- инфляционные процессы - их невозможно не учитывать при расчете заработной платы и других выплат;
- сложная ситуация на рынке труда - дефицит определенных специалистов вызывает трудности в подборе качественного персонала;
- наличие у конкурентов более привлекательных условий труда, что может привести к уходу специалистов к конкурентам;
- переманивание сотрудников конкурентами, иногда с помощью рекрутинговых агентств;
- оказание внешнего давления на сотрудников (подкуп, шантаж);
- попадание сотрудников в различные виды зависимости (алкогольная, наркотическая и др.).

Внутренние угрозы — это умышленные, непреднамеренные или неосторожные действия сотрудников, приводящие к ущербу для компании. К ним относятся:

- неэффективная организация системы управления персоналом;
- ошибки в планировании и подборе персонала;
- некачественные проверки кандидатов при приеме на работу;
- плохая организация системы обучения;
- недостаточная мотивация персонала;
- отсутствие высокой корпоративной культуры.

Недоработки на уровне системы управления персоналом могут приводить к нежелательным для компании последствиям, таким как:

- уход квалифицированных сотрудников;
- недостаточная или не соответствующая предъявляемым требованиям квалификация сотрудников;
- разрушение лояльности и, как следствие, увеличение ущерба от бездействия, саботажа и т. п.;
- снижение количества рационализаторских предложений и инициатив;
- ориентация сотрудников на решение внутренних тактических задач в ущерб перспективному развитию;
- защита сотрудниками интересов своего подразделения в ущерб общим целям предприятия.

Существует мнение, что кадровой безопасностью должна заниматься только служба безопасности. Однако это не так. Поиск, отбор, прием, адаптация, увольнение персонала, ведение делопроизводства и т. д. — все эти вопросы, находящиеся в ведении службы персонала, в той или иной степени связаны с обеспечением безопасности. И каждое решение, принимаемое менеджером по персоналу, либо усиливает, либо ослабляет безопасность компании по главной ее составляющей - кадровой. Тесное взаимодействие кадровых служб со службой безопасности компании -

обязательная необходимость. Кадровая служба обеспечивает такие аспекты деятельности компании, как:

- Принятие мер безопасности при приеме на работу, включая прогноз благонадежности. Закономерность здесь прямая: как принимаете на работу, такие люди у вас и работают. Процесс «безопасного» найма включает рассмотрение вопросов безопасности компании на этапах поиска кандидатов, отбора персонала, документального и юридического обеспечения приема на работу, определения испытательного срока и адаптации;

- Формирование лояльности персонала. Как мы и говорили выше, безопасность компании напрямую зависит от позитивного отношения сотрудников к компании;

- Контроль за соблюдением правил, норм, зафиксированных документально в виде регламентов, ограничений, режимов, технологических процессов, оценочных операций, процедур безопасности и т. д.

Однако, так как в данной статье мы договорились рассмотреть кадровую безопасность также с позиций службы безопасности, целесообразно применить подход, когда каждый кандидат на вакансию, каждый сотрудник предприятия должен рассматриваться, в том числе, и как источник риска, потенциальной угрозы. Риски могут быть связаны как с умышленным нанесением ущерба (что бывает крайне редко), так и с неосторожностью.

Потенциально опасны работники с низкой квалификацией. Опасны и слишком квалифицированные для занимаемой ими должности работники: это часто приводит к невозможности применить высокий профессионализм, к недовольству своей работой и условиями труда. Это все угрозы, которые компания может и должна предотвращать на стадии взаимодействия кадровых служб с работниками, в том числе применяя методы:

- Контроля: необходимо проверять качество работы персонала, сопоставлять уровень фактически достигнутых результатов и уровень, установленный внутренними нормативными документами. Контроль позволяет обнаружить и разрешить проблему до того, как она приведет к необратимым негативным последствиям. Особое внимание необходимо обращать на соблюдение сотрудниками правил внутреннего трудового распорядка, требований должностных инструкций, обязательств о неразглашении конфиденциальной информации и т. п. По результатам контрольных мероприятий подготавливаются административные решения. Они могут быть как позитивными (объявить благодарность, премировать), так и негативными (сделать замечание, объявить выговор, наложить штраф, уволить).

- Мониторинга уровней лояльности: как кандидатов на вакансии, так и работников компании;

- Управления и разрешения конфликтов: как организационные, так и межличностные конфликты приводят либо к развитию (конструктивные),

либо к разрушению (деструктивные) человеческих отношений и организации в целом. Так, неудовлетворенность условиями труда, уровнем оплаты, результатами аттестации, возможностями для карьерного роста (и т.п.), может приводить к невыполнению правил внутреннего трудового распорядка, требований должностных инструкций, обязательств о неразглашении конфиденциальной информации, и, как следствие, к напряженности и проблемам конфликта интересов - использование сотрудниками ресурсов компании в своих личных целях, установление ими частных отношений с конкурентами, поставщиками или потребителями.

При этом, наибольшую опасность представляют скрытые угрозы, которые мы не замечаем, не чувствуем, о которых не догадываемся, либо не хотим видеть. Возникновение таких угроз и видимый ущерб от их реализации «разнесены» по времени, иногда на значительные сроки, плохо увязываются в системе причинно-следственных связей. Тем не менее, «сбрасывать их со счетов» нельзя – это очень большая опасность. В данном случае надо работать на опережение, а не только на сиюминутную выгоду (например, прибыль). Ведь, если человек последствия угроз не ощущает, то эта угроза для него в данный момент времени не актуальна, даже если последствия будут в дальнейшем крайне разрушительны. Так, например, идея предотвращения пожара понятна, т.к. угроза и последствия разделены минимумом времени. В ситуациях же с мошенническими действиями персонала, угроза не очевидна в виду скрытости её характера, но последствия могут быть крайне серьезными для компании, вплоть до её физической ликвидации (банкротства), либо в виду вывода активов, урон компании может быть нанесен существенный.

Различают также угрозы, направленные на персонал (персонал выступает в качестве объекта), так и исходящие от персонала. К ним относятся:

1. Угрозы, направленные на персонал, в том числе как со стороны различных структур, так и от самого персонала:

1.1. Конкурентов:

- Ведение деловой разведки, в том числе применяя методы недобросовестной конкуренции, таких как: переманивание наиболее квалифицированных сотрудников; склонение их к увольнению; внедрение на предприятие своих людей; затруднение работы творческих людей, новаторов, энтузиастов; разжигание между работниками конфликтов, вражды; дезинформация, слухи, направленные на снижение эффективности управления, мотивации персонала, принятие тупиковых решений;

- Склонение сотрудников к злоупотреблению своими служебными полномочиями в интересах третьих лиц, приобретающих выгоду; к нарушению своих обязательств перед работодателем; к игнорированию действующих в организации правил, процедур, регламентов; к ведению шпионажа в пользу конкурента, коммерческий подкуп и т. п.;

- Привлечение сотрудников (в том числе топ-менеджеров) к рейдерскому захвату собственности или организации в целом;

- Подкуп государственных чиновников для получения конкурентных преимуществ;

- Дискредитация соперника в глазах партнеров и государства, «черный пиар», дезинформация в СМИ, компрометация конкурента.

1.2. Криминальных структур:

- Захват контроля над предприятием, хищения и нанесение иного ущерба;

- Покушение на сотрудников предприятия, физическое устранение: гибель; травматизм; шантаж, запугивание, в том числе членов семей; похищение людей; захват заложников.

- Склонение к соучастию в покушениях на имущественную безопасность.

1.3. Работники предприятия:

- Внутренняя конкуренция, конфликты, зависть, месть;

- Оформление приема на работу, увольнения, проведение других кадровых мероприятий (поощрений, наказаний и т. п.), том числе: с нарушением действующего законодательства; нарушение закономерностей совместной работы людей.

2. Угрозы, исходящие от персонала:

- Хищения (кражи, мошенничество, растраты и др.), порча оборудования, вредительство;

- Частые контакты с конкурентами, попадание к ним в зависимость;

- Оказание услуг конкурентам за вознаграждение с использованием служебного положения, оборудования, ресурсов предприятия;

- Передача конкурентам информации, содержащей коммерческую тайну, и другой интеллектуальной собственности;

- Дезинформация, распространение слухов;

- Саботаж, сговор;

- Конфликты, соперничество, нездоровый психологический климат;

- Избавление от склонных к творчеству, энтузиазму и новаторству работников;

- Нарушение законодательства при оформлении трудовых отношений;

- Отсутствие стимулирующего воздействия системы оплаты труда, системы мотивации и повышения квалификации;

- Неквалифицированное выполнение служебных обязанностей;

- Несоблюдение установленных правил, режимных и других профилактических мер.

Когда мы говорим о недобросовестной конкуренции, мошенничестве, действиях криминальных структур, необходимо в первую очередь оценить в них роль своего персонала.

Уязвимой является категория сотрудников, приближенная к первым лицам предприятия: секретари, помощники руководителя, советники,

референты, личные водители, а также родственники и друзья, имеющие влияние на руководителей.

Также объектами являются должностные лица, обеспечивающие доступ к конфиденциальной информации; к управлению денежными средствами и ликвидными материальными ценностями, а также к их хранению; к реализации функций управления, регулирования и надзора.

Особую опасность представляют сотрудники с высокими интеллектуальными и должностными возможностями. «Совершенно необразованный человек может разве что обчистить товарный вагон, а выпускник университета может украсть целую железную дорогу». (Теодор Рузвельт) По аналогии: грамотный бухгалтер одним росчерком пера может украсть больше, чем вооруженный гангстер.

Интеллектуализация угроз требует надежной защиты персонала, формирование его лояльности. Система мотивации и обучения персонала должна защищать его, а не провоцировать на криминальные действия. Например, некоторые курсы повышения квалификации по противодействию мошенничеству могут спровоцировать отдельных работников на разработку и практическое использование мошеннических схем.

Существует также и целый ряд субъективных факторов, действия которых напрямую зависят от конкретных работодателей:

- Отношение к персоналу не в качестве человеческого капитала, требующего постоянной поддержки и развития, а как к одному из многих видов ресурсов, потребляемых предприятием;

- Минимизация расходов на работу с персоналом, экономия затрат на повышение квалификации, и в том числе формирования в коллективе корпоративной культуры и здорового психологического климата;

- Ориентация на авторитарный стиль управления, игнорирование концепции развития человеческого капитала.

Одним из основных факторов, снижающих степень кадровой безопасности, является неэффективность функционирующей системы управления персоналом, которая выражается в следующем:

- Игнорирование и пренебрежение требований развития человеческого капитала и постоянного улучшения условий труда;

- Ограничение финансирования работодателем кадрового направления деятельности;

- Стратегическая ориентация на привлечение менеджеров преимущественно со стороны;

- Отсутствие резерва на выдвижение;

- Неэффективность отбора будущих менеджеров и подготовки руководящего состава;

- Неэффективность системы мотивации и оплаты труда, ориентированной на оплату не конкретных результатов, а фактически отработанного времени, отсутствие системы моральной мотивации персонала;

- Слабость социальной и психологической поддержки, распространяющейся на весь трудовой коллектив, а не только на руководящий состав;

- Ориентация администрации на политику постоянной конфронтации с профсоюзом;

- Уход от управления имеющихся и разрешения возникающих конфликтов, в том числе между руководством и менеджерами.

И, конечно же, приведя понятия и классификацию угроз, рассмотрев их «природу» и «слабые места», необходимо указать меры, направленные на их предотвращение. Управлять рисками, значит влиять на их снижение и повышать вероятность наступления благоприятных исходов.

Управление происходит на любом из этапов: при отборе и оформлении на работу, расстановке и перемещении, обучении и мотивации, аттестации, увольнении.

Если при приеме на работу кандидат в беседе о предыдущих местах работы сообщает сведения, составляющие коммерческую тайну, следует учитывать, что так же он может себя вести и после увольнения с вашего предприятия. Должно настораживать согласие за небольшую зарплату выполнять более значимую работу, стремление к получению информации, превышающей установленный функционалом объем. Необходимо определить минимум информации, который без особого риска можно доводить до кандидатов. При этом, следует учитывать, что кандидат также присматривается к месту работы, особенно, если у него есть выбор. В свою очередь наша подозрительность и скрупулезность может его насторожить и отбить охоту устраиваться на работу, в итоге мы можем потерять необходимого нам специалиста.

Целесообразно определить участки и должности, на которые прием с «улицы» может быть лишь в исключительных случаях. Необходимо формировать соответствующий резерв на такие должности, работать с ним в плане профессиональной подготовки и повышения квалификации.

Каждый вновь принимаемый должен быть подробно ознакомлен со своими правами и обязанностями, что он не должен делать категорически, подписать необходимые формальные обязательства, причем делать это периодически в дальнейшем.

Чтобы обезопасить себя от переманивания персонала конкурентами, необходимо защитить персональные данные работников, разработав и утвердив соответствующее Положение.

Особое внимание следует обратить на специалистов, часто контактирующих с конкурентами, участвующими в конференциях, симпозиумах, семинарах, организованных конкурентами, особенно на их базе; на работников, длительное время работающих без повышения зарплаты, ничем себя не проявляющих, но при попытках их перемещения или увольнения устраивающих скандалы.

Ошибки при оформлении на работу, связанные с нарушением трудового законодательства, могут привести к серьезному ущербу в последствии. Это касается и составления договора о материальной ответственности, в том числе и его наличии, установления испытательного срока, даты выхода на работу, условий работы и размера заработной платы, а также соблюдения авторских прав и прочих моментов.

Особо хотелось бы отметить, что отказ в приеме на работу не должен противоречить ст. 3 ТК РФ (дискриминация), он должен быть обоснованным, в противном случае отказ может быть обжалован в суде. Основная причина отказа – профнепригодность, недостаточная квалификация, отсутствие опыта и др. Однако, лучше придерживаться принципа: если кандидат не достоин, то пусть должность лучше остается вакантной. В данном случае выбор между надежностью и профессионализмом должен быть сделан в пользу надежности.

Прием бывших работников: во избежание рисков приема недобросовестного сотрудника, необходимо изучать мотивы возврата.

Кандидаты, которые раньше работали у конкурентов – это и «плюс» и «минус» компании. Важно извлечь плюсы сотрудничества и не допустить утечки информации конкурентам.

Таким образом, подводя итог, можно утверждать, что своевременное обеспечение предприятия работниками требуемого качества и в необходимом количестве, а также рациональное использование мастерства и возможностей каждого работника – ключевые факторы эффективного управления кадровой безопасностью.

Использованные источники:

1. Айвазян А. Стратегии бизнеса: справочник / Айвазян А., Балкинд О.Я., Боснина Т.Д. и др. - М.: КОНСЭКО, 2011.
2. Богомолов В.А. Экономическая безопасность: учеб. пособие / В.А. Богомолов. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009.
3. Галузина СМ. Системные экономические аспекты безопасности и устойчивости организации / СМ. Галузина // Шестая научная сессия аспирантов ГУАП. Сб. докл.: В 2 ч. Ч. П. Гуманитарные науки. - СПб.: СПбГУАП, 2010.
4. Гусев В.С. Экономика и организация безопасности хозяйствующих субъектов: учебник / В.С. Гусев и др. - СПб.: ИД «Очарованный странник», 205-2009.
5. Панкратьев В.В., Кадровая безопасность предприятия, 2019.
6. Студепедия [Электронный ресурс] URL: <https://studopedia.ru> (Дата обращения: 02.12.2019)

Махмудов Б.
ассистент
Абдуллаев Х.
доцент

Наманганский инженерно-технологический институт
Узбекистан, г. Наманган

КОНВЕЙЕР УСТРОЙСТВО ДЛЯ СУШКИ ФРУКТОВ.

Аннотация: В данной статье описывается устройство для непрерывной (дневной и ночной) сушки сельскохозяйственной продукции. Устройство на самом деле сделано и испытано с использованием солнечной энергии. Это устройство является двухсторонней сушкой и имеет ряд преимуществ. В частности, есть возможность использовать в процессе нетрадиционные источники энергии.

Ключевые слова: сушка, фрукты, влажность, тепло, солнечная энергия, сжигание газа, биогаз, утилизация, абсолютно черное тело, конвейер, инновационное устройство, нетрадиционная энергия, радиатор тепла, энергоэффективность.

Makhmudov B.
assistant
Abdullaev H.
associate professor

Namangan Engineering-Technological Institute
Uzbekistan, Namangan

CONVEYOR DEVICE FOR DRYING FRUITS.

Annotation: This article describes a device for continuous (day and night) drying of agricultural products. The device is actually made and tested using solar energy. This device is double-sided drying and has several advantages. In particular, it is possible to use non-traditional energy sources in the process.

Key words: drying, fruit, humidity, heat, solar energy, gas burning, biogas, utilization, absolutely black body, conveyor, innovative device, alternative energy, heat radiator, energy efficiency.

Процесс сушки является сложным диффузионным процессом, который определяется скоростью диффузии влаги из высушиваемого продукта. Этот процесс включает в себя передачу тепла. Влага может быть отделена от продукта механическими средствами (сжатие, погружение, фильтрация, «центрифугирование»). Но для полного обезвоживания влага испаряется и образующийся пар удаляется. Изучая эти методы сушки продукта, можно считать целесообразным использование более 6 методов, включая

энергосбережение, нетрадиционные источники энергии и частичное решение экологических проблем с учетом глобальных проблем. С этой целью была разработана инновационная конвейерная технология сушки и построена сушилка на примере 6-сторонней сушки сельскохозяйственных продуктов. Хотя в настоящее время разрабатываются несколько современных методов и технологий для сушки фруктов, это устройство отличается от других из-за использования нетрадиционных источников энергии и отвечает требованиям времени.

Схема работы и принцип действия предлагаемого устройства (рис.1).

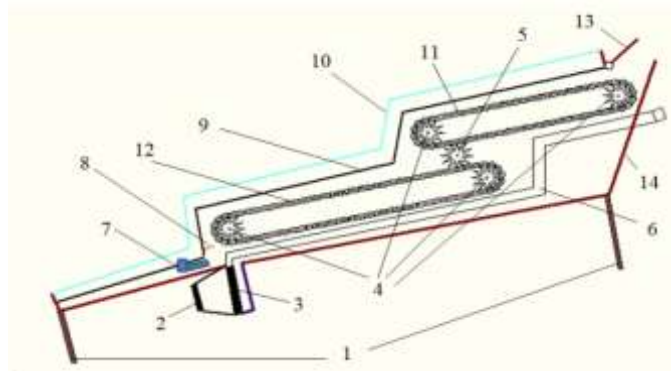


Рис. 1 Схема устройства.

1 фут, 2 вентиляционных отверстия, 3 радиатора отопления, 4 рулевого колеса, 5 ходовых колес, 6 трубок, 7-й сосок, 8-й выпуск, 9-й абсолютно черный корпус, 10-е окно, 11-й конвейер, 12-й второй конвейер, 13-я крышка, 14-й корпус.



Рис. 2 Общий вид устройства.

Общая длина: 1,2 м;
 ширина: 0,4 м; высота: 0,6 м;
 Количество конвейерных лент: 10 (2 ведущих и 8 направленных);
 длина конвейерной ленты от 2 до 0,35 м;
 Фруктовая поверхность: $2 * (0,35 * 0,4) = 0,28 \text{ м}^2$;
 Приемник солнечной энергии: $1,2 * 0,4 = 0,48 \text{ м}^2$;

Одним из научных нововведений в устройстве, которое ранее не использовалось, является постоянное использование устройства, сочетание солнечной энергии и газа. Если вы используете газ эффективно (вы можете полностью использовать количество тепла, которое вы получаете от него), электричество будет намного дешевле. Для реализации этого плана дым и остаточный газ, выбрасываемый из нашего блока, удаляются изнутри блока. Это означает, что сгорание горючих газов за счет повышения эффективности сгорания газов за счет сохранения тепла. Это показывает, что в нашем подразделении мы чаще используем газ, чем электричество. Даже если мы посмотрим на происхождение электричества, газ все равно используется для его производства. Потери и потери в электростанциях и сетях также увеличивают стоимость.

Одним из новых неиспользованных нововведений, упомянутых выше, является то, что капельная жидкость, высвобождаемая из высушенного продукта, не мешает никакому другому продукту. Другими словами, когда продукт высушивается, вода, которая падает с его содержимого, падает в небольшом количестве. В результате дно было увлажнено высушенным продуктом. Первая и вторая конвейерные ленты размещаются одна за другой, а не перекрываются, чтобы устранить существующую проблему. В результате капельная жидкость в первом конвейере не оказывает отрицательного влияния на процесс сушки второго конвейера. [2]

Использование устройства в солнечной энергии.

Примерно $1,26 \times 10^{24}$ ккал солнечного света в год. только 42% его энергии возвращается в космос. Часть из оставшихся 58% энергии теряется, а оставшееся количество потребляется в основном живыми автотрофными организмами. 0,1% солнечной энергии расходуется на фотосинтез. Чтобы рассчитать эту величину, необходимо определить, сколько энергии отводится на поверхность 1 м. В умеренных климатических зонах солнечная радиация составляет 10-14 ккал / см² в середине дня в течение одной минуты, в среднем по планете 1,7 млн. Ккал в год. [3]

С этого момента давайте остановим нашу солнечную энергетическую систему. Верхняя часть устройства имеет абсолютно черный корпус, а верхняя часть покрыта зеркалом. Солнечные лучи поглощаются стеклом в абсолютно черном теле. Он передает тепло непосредственно снизу внутрь устройства. Температура сверху, которая является абсолютно черным корпусом и зеркалом, вводится в устройство с помощью датчика 5 Вт. Большая часть тепла, накапливаемого телом Absolute Black, расходуется на сушку продуктов.

Поскольку целью работы было комбинированное высушивание сельскохозяйственной продукции, мы решили, что лучше всего использовать газ для использования на солнце или ночью. Причина, по которой мы решили использовать газ в сочетании с устройством, заключается в том, что он намного дешевле и более распространен, чем другие виды топлива. Это также первичный энергетический продукт. Помимо вышесказанного, наш выбор использования газа заключается в том, что биогаз можно добывать с помощью биогазовых установок. Это оборудование в основном используется в сельском хозяйстве и на фермах.

Вывод

Подводя итог, мы можем сделать вывод, что устройство предназначено для удовлетворения потребностей широкого использования сегодня нетрадиционных источников энергии, что является глобальной проблемой. Принципы работы устройства подробно описаны. Реализацией данной идеи считается решенный.

Использованные источники:

1. “Qishloq xo’jalik maxsulotlarin kombinatsiyalangan gelio usulda quritish” Dissertatsiya. Farg’ona-2019. Maxmudov Bekzod

*Медунов В.В.
студент магистратуры
Тюменский Индустриальный Университет
Российская Федерация, г. Тюмень*

АНАЛИЗ СУЩЕСТВУЮЩИХ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ ОПАСНОСТИ ДЕФЕКТОВ ТРУБОПРОВОДА

Аннотация: Рассмотрена и проанализирована возможность использования комбинированного метода диагностики ТП.

Ключевые слова: трубопроводный транспорт, диагностика, оптоволоконная система, ультразвуковые датчики, комбинированная система.

*Medunov V. V.
graduate student
Tyumen Industrial University
Russian Federation, Tyumen*

THE ANALYSIS OF EXISTING METHODS OF RISK ASSESSMENT OF PIPELINE DEFECTS

Annotation: The possibility of using the combined method for the diagnosis of TP is considered and analyzed.

Key words: pipeline transport, diagnostics, fiber optic system, ultrasonic sensors, combined system.

Системы трубопроводного транспорта — являются эффективными инструментами реализации государственной политики, позволяющий регулировать поставки нефтепродуктов и газа на внутренний и внешний рынки.

В последнее время на магистральных трубопроводах увеличилось число аварий, возникающих в результате внешнего механического воздействия на линейную часть трубопровода, включающего силовое воздействие механическими средствами, несанкционированное и преднамеренное действие с целью хищения транспортируемых продуктов.

Мониторинг системы трубопроводов — комплексная задача, так как объекты системы имеют большую географическую протяженность и подвержены негативным воздействиям окружающей среды. Контроль системы трубопроводов позволяет обеспечить непрерывный мониторинг давления и температуры в трубопроводе, а также регистрировать утечки и повреждения системы, но в значительной мере (до 20—23%), снижает риск возникновения аварии при транспортировке нефти и газа [1].

Улучшение мониторинга систем транспорта, позволит в значительной степени повысить анализ, оценку и прогнозирование дефектов различного рода на трубопроводном транспорте.

Создание комбинированной системы мониторинга и выявления повреждений в системе углеводородного транспорта, в значительной мере будет способствовать снижению числа отказов оборудования, увеличится срок использования основных элементов системы и т.д.

Современные методы и средства неразрушающего контроля, используемые для диагностики трубопроводов, получили широкое развитие и распространение. Наибольшее применение получили такие методы, как магнитные (магнитной анизотропии, магнитной памяти металла, магнитной проницаемости), акустические (импульсные ультразвуковые, волн Лэмба, фазовые, акустической эмиссии), электрические и оптические (визуальные — эндоскопические, лазерные, голографические). Такие методы применяются для выявления различных дефектов: нарушения герметичности, контроля напряженного состояния, контроля качества и состояния сварных соединений, контроля протечек и других параметров, ответственных за эксплуатационную надежность трубопроводов. При этом программы, методы и средства контроля трубопроводов различного назначения (теплопроводов, газопроводов, нефтепроводов, продуктопроводов, водопроводов) незначительно отличается друг от друга [3].

В частности мы рассмотрим совместное применение двух технологий, оптоволоконные кабели и ультразвуковые датчики.

Оптоволоконные кабели, которые используются для передачи информации, могут быть использованы в качестве датчиков для системы мониторинга. Деформация оптоволоконного кабеля изменяет оптические параметры кабеля и характеристики излучения, проходящего через волокно. Волоконно-оптические системы (ВОС) невосприимчивы к электромагнитным помехам, что позволяет использовать их в условиях высоких электромагнитных шумов.

Волоконно-оптическая система применяется для контроля за географически протяженными объектами, например, это могут быть магистральные трубопроводы, периметры удаленных военных и промышленных объектов, а также объектов, представляющих повышенную опасность для жизнедеятельности человека.

В настоящее время технологии, применяемые в оптоволоконных датчиках, позволяют измерять температуру, давление, расстояние, положение в пространстве, деформацию, колебания, ускорение, массу, уровень жидкости, звуковые волны, электромагнитное поле, дозу радиационного излучения, концентрацию газа и т.д. Сигналы датчиков обрабатываются специальными контроллерами, которые формируют сигнал тревоги.

Система обнаружения утечек и контроля активности (СОУиКА) базируется на параметрах волоконно-оптической системы. Она работает по принципу превентивной защиты, а не фиксирует уже состоявшееся событие, т.е. система позволяет предотвратить негативное воздействие на объект мониторинга. Некоторые технические параметры приведены ниже:

1. Климатические зоны применения — любые;
2. Тип ограждения — любые виды ограждения;
3. Восприимчивость к эл/магнитным помехам — абсолютная невосприимчивость к любым;
4. Нарботка на отказ — 50 000 час.

Система состоит из источника лазерного излучения, входящего в состав передатчика, чувствительного волоконно-оптического элемента (оптоволоконного кабеля), фотодетектора с блоком первичной обработки сигнала, блока преобразования в цифровой код, алгоритмического анализатора информации, формирующего сигнал тревоги [1].

Благодаря внедрению в алгоритм нескольких переменных. Которые можно получить благодаря ультразвуковым датчикам. Благодаря этому мы получим более широкий комплекс информации по объекту и сможем оперативно отреагировать на какие-либо повреждения.

В ультразвуковых дефектоскопах используются эхо-метод и теневой методы контроля. Эхо-метод основан на подаче импульсов и измерении эхо-сигналов. Принцип действия заключается в отправке ультразвукового сигнала в виде импульса от дефектоскопа к объекту исследования, при этом фиксируется интервал времени прихода эхосигналов, отраженных от дефектов. Метод позволяет обнаруживать поверхностные и глубинные дефекты с различной ориентировкой [2].

Принцип работы ультразвуковых дефектоскопах представлен на рис. 1 и рис. 2.

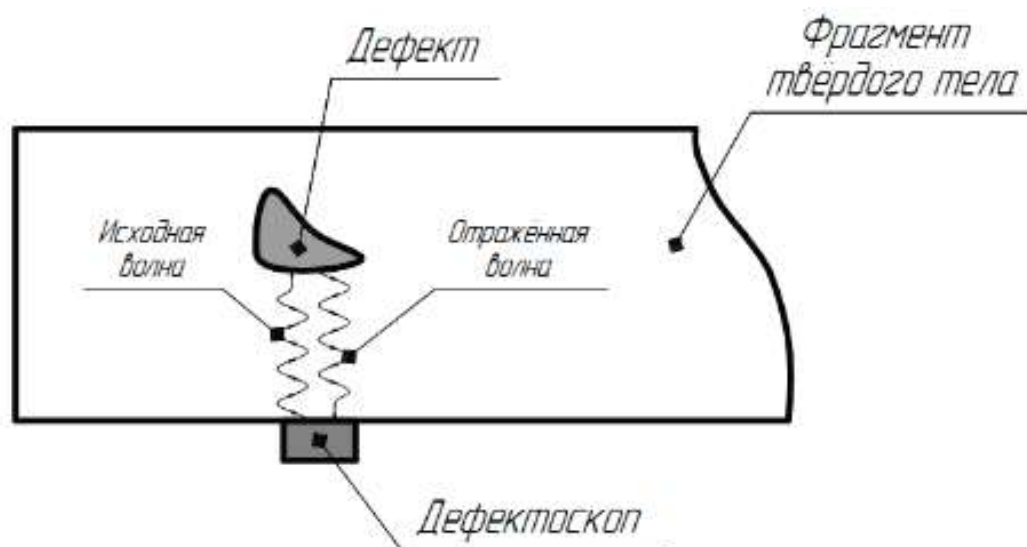


Рис. 1. Обнаружение скрытого дефекта с помощью ультразвукового дефектоскопа (эхо-метод)

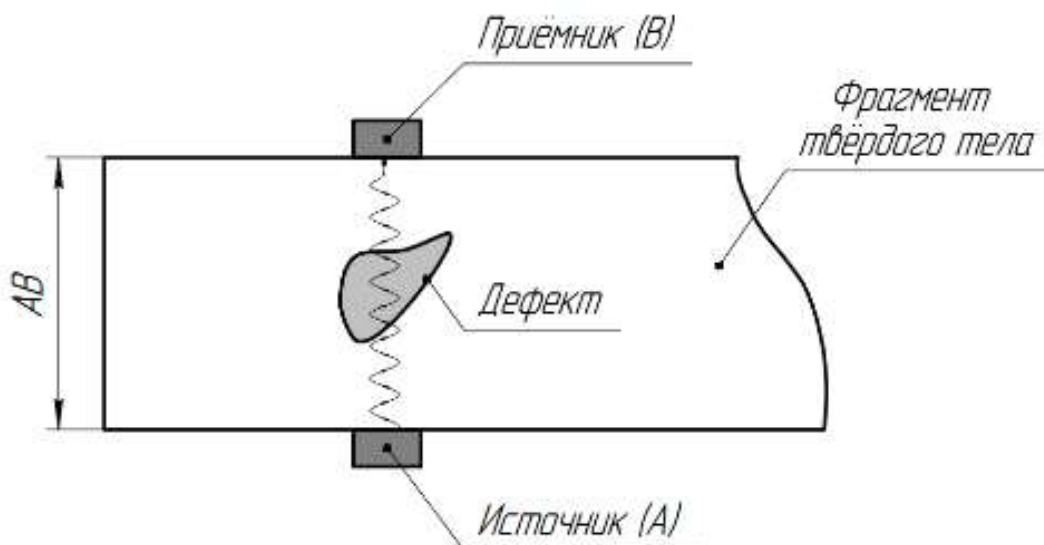


Рис. 2. Обнаружение скрытого дефекта с помощью ультразвукового дефектоскопа

Достоинства и недостатки использования такого метода контроля.

Достоинства:

1. Контроль может осуществляться практически из любых материалов;

2. Широкая распространенность метода.

Недостатки:

1. Высокие требования к состоянию поверхности исследуемого тела (тип, габариты, форма);

2. Стоимость сравнительно высокая;

3. Время контроля от среднего до длительного;

4. Надежность оборудования среднее.

Схема использования ВОС представлена на рис. 3.



Рис. 3. Конструкция системы ВОС на трубопроводе

Система контроля активности трубопроводов имеет три степени защиты.

Проверка первой степени защиты системы обеспечивает отбраковку сторонних (природных) воздействий, сохраняя оптимальные расстояния

локации воздействий. Тем самым система имеет высокую стойкость к ложным срабатываниям. Чувствительность системы легко может быть адаптирована к каждому конкретным условиям с сохранением всех технических характеристик. На данном этапе система определяет место и силу воздействия на контролируемый участок. Выявляется точка воздействия. Включается состояние предварительной тревоги.

Проверка второй степени защиты системы обеспечивает анализ временного отрезка с целью определения характеристики спектра воздействия и его принадлежности. Помимо контроля виброакустического поля объекта для определения потенциального внешнего воздействия на контролируемом участке также производится мониторинг температурного поля, что позволяет выявить утечку флюида любой интенсивности.

Проверка третьей степени защиты системы обеспечивает контроль длительности воздействия.

Использование изобретения позволяет оперативно выявлять нарушения целостности периметра протяженного объекта либо фиксировать какие-либо воздействия изнутри или извне на протяженный объект. При этом устройство позволяет определить координаты места дефекта или точки воздействия на объект с точностью 1—2 м [1].

Комбинирование волоконно-оптической системы и ультразвуковых датчиков позволит более детально проводить диагностику и своевременно реагировать на опасные тенденции в виде постепенного увеличения коррозии, гофры и т.д., которые можно оперативно выявить, локализовать, и тем самым, избежать аварийных ситуаций.

Использованные источники:

1. Лободенко И. Ю. Методы инженерной защиты объектов магистральных трубопроводов от опасных природных процессов и явлений / Лободенко И. Ю., Федоренко А. А. – журнал // «Наука и технологии трубопроводного транспорта нефти и нефтепродуктов», 2016. -№ 6. - 72-78 с – Текст: непосредственный.
2. Методы оценки и прогнозирования состояния линейной части нефтепроводов на базе внутритрубной диагностики / А. А. Мороз. – Санкт-Петербург: Недра, 2009. - 144 с – Текст: непосредственный.
3. Моисеев Б.В. Промышленная теплоэнергетика: Учебник / Моисеев Б.В., Земенков Ю.Д., Торопов С.Ю. – Тюмень: ТюмГНГУ, 2014. – 230 с – Текст: непосредственный

*Мельникова В.А., бакалавр
студент магистратуры
Россинская М.В., д.э.н.
профессор
ФГБОУ ВПО «Сочинский
Государственный Университет»
Россия, г. Сочи*

МЕРОПРИЯТИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА

Аннотация: В статье представлены результаты диагностики проблем в кадровой политике локальной организации. Выполнен анализ навыков и компетенций, процедур и методов осуществления кадровой политики; рассмотрены два мероприятия по совершенствованию использования и развития кадрового потенциала на предприятиях общественного питания, а именно повышение квалификации сотрудников и внедрение системы управления результативностью. разработана и апробирована методика оценки эффективности работы персонала.

Ключевые слова: кадровый потенциал, управление результативностью, квалификация, административно-управленческий персонал.

*Melnikova V.A., bachelor
graduate student
Rossinskaya M.V., associate professor of economics
professor
FSBEI HPE "Sochi State University"
Russia, Sochi*

MEASURES TO IMPROVE THE USE AND DEVELOPMENT OF PERSONNEL POTENTIAL

Annotation: The article presents the results of the diagnosis of problems in the personnel policy of a local organization. The analysis of skills and competencies, procedures and methods for the implementation of personnel policy; Two measures to improve the use and development of human resources at public catering enterprises were considered, namely, staff development and the implementation of a performance management system. a methodology for assessing the effectiveness of staff work was developed and tested.

Key words: human resources, performance management, qualifications, administrative staff.

Необходимость непрерывного образования и повышения квалификации связана, прежде всего, с изменениями, происходящими вокруг нас: появлением новой техники и технологий производства современной продукции, возрастающей конкуренцией на рынке товаров. Сложившиеся в нашей стране непростые экономические отношения требуют от предпринимательских организаций гибких подходов к подготовке своего персонала.

Под управлением результативностью в данной работе будем понимать систему показателей, количественно выражающих влияние изменения функциональных характеристик, мотиваций и социального поведения прошедших обучение работников на деятельность системы в целом. Эта система показателей состоит из нескольких групп, отражающих повышение скорости работы (включая сокращение длительности анализа и оценки ситуации, функциональных реакций, оценки последствий предпринимаемых действий); улучшение ее качества; увеличение числа вариантов действий или решений; улучшение координации действий работников ресторана.

В связи с тем, что у более половины административно-управленческого состава на исследуемом предприятии было выявлено отсутствие высшего или профильного образования, следует предложить:

1) подготовку молодых специалистов для работы через магистратуру отдельных вузов страны, тесное сотрудничество с учебными заведениями; Заключить договоры с учебными заведениями о подготовке специалистов и квалифицированных рабочих, исходя из обоснованного расчета потребности в кадрах;

2) направление кадров на переподготовку в ведущие ВУЗы страны с ориентацией на получение знаний в области управления. Довести удельный вес руководителей, имеющих высшее образование не менее чем до 60 процентов от их общего числа, специалистов соответственно не менее чем до 60 процентов.

В связи с тем, что высшее руководство заинтересовано в обеспечении бизнеса высококвалифицированными кадрами, то именно компания должна выступить инициатором обучения сотрудников, в первую очередь административно-управленческого состава. Следует рассмотреть возможность субсидирования обучения на основании четких правил в зависимости от опыта работы и необходимо уровня образования, спроектировать принципы отбора сотрудников, нуждающихся в переобучении и повышении квалификации.

Также должно быть определены гарантии для организации со стороны сотрудника по отработке в случае успешного прохождения обучения, и условия компенсации в случае нарушения ученического договора. Возможность частичной или полной компенсации стоимости обучения станет ещё одним мотивирующим фактором для профессионального роста и продвижения по карьерной лестнице.

Несоответствие квалификации персонала потребностям организации чревато низкими показателями ее деятельности. Кроме того, помимо непосредственного влияния на финансовые результаты организации, профессиональное обучение и развитие способствуют созданию благоприятной корпоративной культуры в организациях, оказывает существенное влияние на мотивацию работников и их преданность организации.

К результатам деятельности системы обучения руководящих работников могут быть отнесены:

1) увеличение скорости работы (реакции на аномальные ситуации) персонала, прошедшего обучение;

2) расширение кругозора, увеличение числа рассматриваемых вариантов при принятии решений руководящими работниками и специалистами, что влияет на оптимальность принимаемых решений;

3) снижение потерь от неправильной оценки ситуации и неправильных действий работников, связанное с закреплением в процессе обучения навыков более грамотного управления техническими системами;

4) предотвращение ущерба от непредвиденного наступления нежелательных событий и ситуаций, ограничение распространения так называемых «цепочек нежелательного развития событий» («эффект домино»);

5) снижение вероятности аварий и поломок оборудования, угроз жизни и здоровью людей;

6) укрепление корпоративного сознания работников, сближение личных интересов работников с интересами компании;

7) рост способности к координированной осознанной совместной деятельности и принятию решений;

8) обмен информацией между работниками различных предприятий, проходящими обучение вместе, распространение «по горизонтали» передового опыта.

Принято считать, что на обучение персонала выделяется 1-2% от общего объема фонда оплаты труда. Однако в рамках внедрения кардинальных изменений в систему обучения и переквалификации этой суммы будет недостаточно. Поэтому целесообразным представляется составление плана затрат, который позволит наилучшим образом организовать и контролировать расходы на обучение (см. Табл.1.).

Решение о количестве сотрудников, направляемых на переподготовку, принимает Территориальный управляющий как непосредственный руководитель. Возможно проведение конкурсного отбора или предварительной аттестации для выявления реальной необходимости в переобучении.

Таблица 1 - План затрат на переподготовку и обучение персонала ООО «БУРГЕР РУС»

| Статьи расходов | Количество человек | Размер затрат | Количество лет | Сумма |
|---|-------------------------|---------------|----------------|---------|
| Обучение в колледже по специальности «Повар-технолог» (очная форма) | 3 | 55 000 | 4 | 660 000 |
| Обучение в университете по специальности «Менеджмент» (заочная форма) | 1 | 90 000 | 4 | 360 000 |
| Оплата академического отпуска | 1 | 60 000 | 4 | 480 000 |
| Замена сотрудника на время учебного отпуска | 1 | 45 000 | 4 | 360 000 |
| ИТОГО | 1 860 000 рублей | | | |

Первым этапом такого мероприятия, как управление результативностью персонала станет таблица кадрового резерва, в которой будут отражены все планируемые изменения должностей с конкретными датами HR-встреч с менеджером по персоналу и Территориальным управляющим, проведения чек-листов (процедура, подтверждающая готовность кандидата к обучению) и сертификаций (т.е. официального вступления в должность). Такой способ управления кадровым потенциалом уже используется на рассматриваемом предприятии, однако запланированные мероприятия, а тем более даты не всегда успешно воплощаются в реальность. Поэтому руководству ресторана предлагается более обоснованно подходить к данному вопросу. Пример кадрового резерва представлен в Табл. 2.

Примечания:

- BEST-тест-тест на знание стандартов компании. Минимально допустимый порог-95%. Максимальный результат-100% (состоит из 100 вопросов).
- Срок обучения на менеджера смены-3 месяца, срок обучения на заместителя директора (с позиции внутреннего менеджера смены) – 1 месяц.

Таблица 2 – Кадровый резерв ресторана БК-721

| ФИО | Текущая должность | Желаемая должность | Результат BEST-тест | Дата HR-встречи | Дата чек-листа | Дата сертификации |
|--------------------|-------------------|-----------------------|---------------------|-----------------|----------------|-------------------|
| Фролова Александра | Член бригады | Тренер-наставник | 98% | 15.06.2019 | 15.06.2019 | 1.07.2019 |
| Уразов Сергей | Член бригады | Тренер-наставник | 96% | 16.06.2019 | 16.06.2019 | 1.07.2019 |
| Ксенофонтов Никита | Тренер-наставник | Менеджер смены | 100% | 1.06.2019 | 15.06.2019 | 15.09.2019 |
| Еремин Давид | Тренер-наставник | Менеджер смены | 97% | 1.06.2019 | 28.06.2019 | 1.10.2019 |
| Безгина Екатерина | Тренер-наставник | Менеджер смены | 97% | 1.06.2019 | 1.07.2019 | 1.10.2019 |
| Алексеева Дарья | Менеджер смены | Заместитель директора | 100% | 24.06.2019 | 12.07.2019 | 1.09.2019 |

Так как существует проблема воплощения составленных планов в реальную жизнь, рекомендуется помимо конкретных сроков устанавливать еще и конкретные цели и задачи, стоящие перед данными сотрудниками. Эти цели станут ориентиром и своеобразной «лакмусовой бумажкой» как для самих кандидатов, так и для лиц, оценивающих их развитие. Их выполнение должно оказать существенное влияние на успешное функционирование ресторана, например, обеспечить рост выручки, снижение прочей себестоимости или способствовать развитию других сотрудников.

Выполнение этих целей окажет следующее воздействие на деятельность ресторана в целом:

- Рост ежедневного товарооборота;
- Повышение корпоративной культуры, усиление командного духа;
- Непрерывное развитие персонала;
- Снижение потерь при проведении инвентаризации, как следствие, снижение прочей себестоимости и увеличение чистой прибыли;
- Снижение доли списания, как следствие, снижение прочей себестоимости и увеличение чистой прибыли.

Использованные источники:

1. Гаврилова О. Обзор систем, методов и методик оценки персонала [Электронный ресурс] / URL: <http://www.library.ru/help/docs/n76575/4.rtf>
2. Тебекин А. В. Управление персоналом: учебник. – М.: КНОРУС – 2009. – 624 с.
3. Музыченко В. В. Руководство человеческими ресурсами. – М.: Издательский центр Академия, 2013. – 528 с.
4. Шамина Л. К. Методология и методы управления адаптацией инновационных процессов на промышленном предприятии / Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук. – Санкт – Петербург. – 2012. – 36 с.
5. Александра В., Оценка персонала: роскошь или необходимость? [Электронный ресурс] / URL: <http://www.classs.ru/digest/management/management74/>

*Мельникова О.А.
студент магистратуры
3 курс, факультет «Экономики и финансов»
СЗИУ РАНХиГС при Президенте Российской Федерации
Россия, г. Санкт-Петербург*

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИЙ В РОССИИ

Аннотация: Статья посвящена актуальной на сегодняшний день проблеме развития инноваций в России. Анализируются сложившиеся тенденции и проблемы инновационного развития нашей страны. Рассматривается зарубежный опыт в вопросах инновационной и научной деятельности.

Ключевые слова: инновации, инновационная политика, конкурентоспособность, национальная инновационная система (нис).

*Melnikova O.A.
master student
3rd year, Faculty of « Economics and Finance»
North-West Institute of Management ,branch of RANEPA
Russia, Saint-Petersburg*

FEATURES OF INNOVATION DEVELOPMENT IN RUSSIA

Annotation: The article is devoted to the current problem of the development of innovations in Russia. The current trends and problems of the innovative development of our country are analyzed. Foreign experience in matters of innovation and research is considered.

Key words: innovation, innovation policy, competitiveness, national innovation system (NIS).

Актуальность исследования обусловлена следующим. Инновации давно не просто способ конкуренции между организациями. В ситуации, когда глобальная экономическая система замедляется, торговые войны становятся сильнее, а производительность труда увеличивается все медленнее, инновации являются вопросом успеха развития экономической системы в целом и странового лидерства.¹

Россия тратит около 1% ВВП на НИОКР. Заметим, что 70% финансирования обеспечиваются государственными источниками, большинство денег направляют в государственные НИИ. Крупные компании создают относительно небольшой процент исследований, а участие

¹ Управление инновационной деятельностью / Агарков А.П., Голов Р.С. - М.: Дашков и К, 2017. - 208 с.

университетов в разработках является минимальным — в особенности в сфере НИОКР в переработке.

Место России в отношении инновационного развития государств Европейского союза с точки зрения рейтинга Европейского инновационного индекса — 2018 (далее - EIS) смог выделить Институт статистических исследований и экономики знаний НИУ ВШЭ (рис.).²

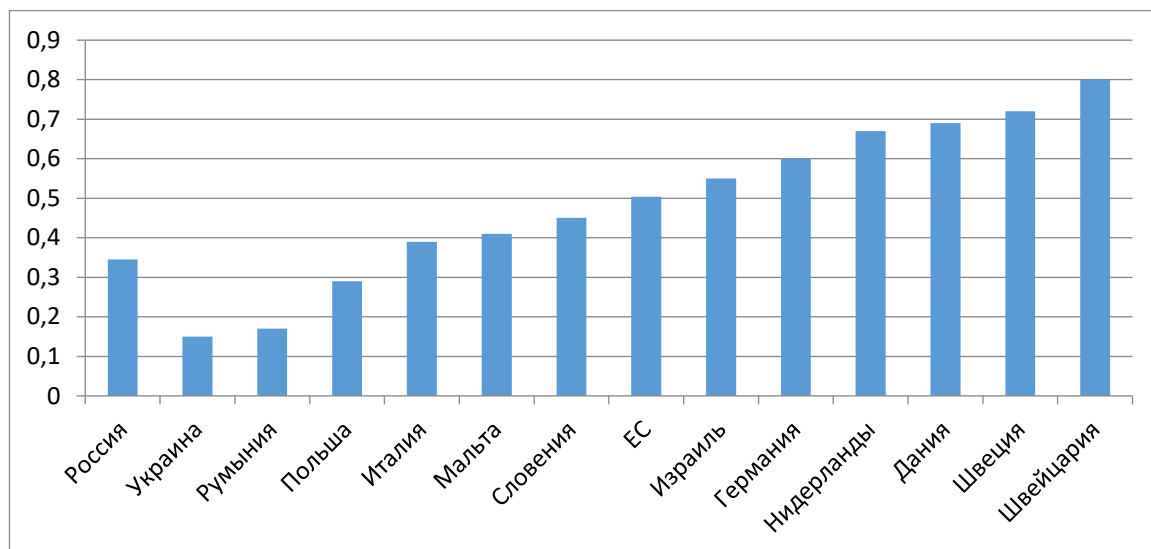


Рисунок – Показатели Европейского инновационного индекса по странам мира

В 2018 году РФ в первый раз внесли в отчетность о рейтинге EIS вместе с другими государствами БРИКС, а также Австралией, Канадой, США, Южной Кореей и Японией в сравнительном анализе степени инновационного развития ЕС с глобальным конкурентом. На основании проведенного расчета по сокращенной совокупности критериев (16 из 27), Россия относится к группе государств с относительно низким в сравнении с ЕС инновационным развитием.

Результат по полным расчетам EIS (провели специалисты ИСИЭЗ по всем 27 критериям) выводит страну на 25-ю ступень среди государств, представленных в EIS-2018. Ее критерии удачнее, нежели в Болгарии, Венгрии, Греции, Латвии, Македонии, Польше, Румынии, Сербии, Словакии, Турции, Украине и Хорватии.

Положительные стороны инноваций в России заключаются в высоком уровне занятости в работе, основанной на знаниях, большом количестве граждан с высшим образованием, участии граждан в непрерывной образовательной системе и патентной активности. Хороший результат Россия показывает и по проценту расходов предпринимательства на инновации в ВВП (по субиндексу «Частные инвестиции»).

² Инновационная Россия в сравнении. Стимул. [Электронный ресурс] URL: <https://stimul.online/news/innovatsionnaya-rossiya-v-sravnenii/> (дата обращения: 28.11.2019).

³ Инновационная Россия в сравнении. Стимул. [Электронный ресурс] URL: <https://stimul.online/news/innovatsionnaya-rossiya-v-sravnenii/> (дата обращения: 28.11.2019).

Низкий уровень критериев индекса определен по показателям, которые связаны с инновационной активностью малого и среднего бизнеса и кооперацией инновационных субъектов (софинансирование затрат на исследования и разработки; процент инновационного малого и среднего предпринимательства, участвовавшего в совместных проектных технологиях; количество статей, выпущенных вместе государственными и частными компаниями). В группе отрицательных моментов отечественной НИС представлена низкая совместная публикационная активность отечественных ученых с иностранными. Также отметим малый масштаб экспорта продуктов средне- и высокотехнологичных сфер.

Использование методов EIS для определения инновационного уровня России на основании сопоставимой статистической информации интересно не только в качестве способа определения места страны в отношении инновационного развития Европы, но и в качестве возможности подробно проанализировать заложенную в индексе концепцию, определить актуальные моменты европейской инновационной деятельности, сравнить ее с российской.

Если такой расчет будет осуществляться постоянно, это позволит рассчитывать на интеграцию РФ в еще одну международную проектную технологию. Также расширится совокупность эмпирических исследований инноваций, представленных в России. Заметим, что большая часть критериев EIS рассчитывается на основании официальных статистических данных, это обеспечивает высокий уровень устойчивости оценки.

Для государства, которое славится научными традициями и различными изобретениями в прошлом, результат существующих научно-технических разработок выглядит достаточно скромным. Рассмотрим, к примеру, космические программы. Они - впечатляют, а отечественные ракетные двигатели являются самыми мощными и надежными в мире. Но в других направлениях (освоение глубокого космоса и создание ракетносителя многоразового использования) Россия находится на последних местах.⁴Отсутствие заметной инновационной деятельности — как крупной, так и небольшой — является следствием того, что в РФ не так много новых прорывных технологических открытий либо их совсем нет.

Связи между инновационной деятельностью и ростом экономики хорошо известны. В качестве аргумента представим то, что в долгосрочной перспективе единственный источник роста - это инновационная деятельность. Восстановление темпа роста ВВП в России в 2017–2018 годах дало требуемую передышку. На сегодняшний день главная цель состоит в том, чтобы увеличить экономический рост государства с текущих 1,5–1,8 процентов. Перед другими экономическими системами (в частности, Европа

⁴ Бизнес в России: инновации и модернизационный проект : монография / В.Э. Полетаев. — М.: ИНФРА-М, 2017. — 624 с.

и Япония) находятся такие же неотложные цели: с целью сохранения роста все должны увеличивать производительность.⁵

Если рассматривать Россию, то, чтобы стала действовать стратегия обеспечения роста на основании инноваций, в краткосрочной перспективе необходимо увеличивать производительность существующих активов и инвестировать как в материальные, так и в нематериальные активы, а также позиционировать экономическую систему для обеспечения уверенного потока коммерческих инноваций в среднесрочных периодах.

Между тем в РФ в государственной собственности есть следующие наиболее крупные экономические сферы: оборонная/космическая промышленность, банковский сектор, транспорт и энергетическая сфера. Это, безусловно, значительные сферы, их эффективность кладет отпечаток на всю экономическую систему. На основании выборки из 114 крупнейших отечественных организаций в различных сферах ученые показали, что на государственных предприятиях производительность труда практически в 2 раза меньше, нежели в частных организациях. Отметим также, что в РФ процент государственных предприятий в общей капитализации организаций-эмитентов один из самых высоких в сравнении с аналогами из государств ОЭСР и Китая.

Самый высокий процент инновационной продукции в сфере услуг составляет 14,5%. Выше и процент расходов, которые в этом секторе вкладывают в инновационную деятельность, – 2,3% от общих объемов проданных продуктов. Для промышленной сферы этот критерий составляет 6,7%, а удельный вес расходов – 1,7%. В общих расходах организаций вложения в НИОКР и инновационную деятельность определяются в пределах от 2 до 7%.⁶

К примеру, у «Фосагро», ведущего мирового производителя фосфатных удобрений, процент НИОКР соответствует среднеотраслевым 7–7,5% от капитальных затрат. Только финансирование научной и проектно-исследовательской деятельности в 2018 г. составляло более 1,1 млрд руб.

У «Северстали» инвестиции в разработки в 2019 г. будут равны \$48,1 млн. Это около 3,32% от запланированных на 2019 г. капиталовложений вложений «Северстали». Самый крупный мировой производитель труб – Трубная металлургическая компания (далее – ТМК) в создание новой продукции и квалификационные испытания вкладывает \$15 млн, или 5,5% от общих капитальных расходов предприятия. Один из крупнейших производителей солнечных панелей в стране «Хевел» в 2019 г. вложил в НИОКР около 1,5 млрд руб. – более 2% от капитальных затрат. Капитальные

⁵ Механизм инвестирования инновационной деятельности / Плотников А.Н. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 216 с.

⁶ Индикаторы инновационной деятельности: 2018. Статистический сборник. [Электронный ресурс] URL: file:///C:/Users/jana2/Downloads/Indicators_of_Innovation_2018.pdf (датаобращения: 28.11.2019).

затраты отечественного нефтехимического холдинга «Сибур» в 2018 г. были равны 151,4 млрд руб.⁷

Организации России, как и иностранные конкурентные компании, предпочитают формировать свои R&D-центры или иначе аккумулируют исследовательский потенциал внутри. Так разработки будут встраиваться в производственный процесс, они будут ощутимой базой для финансовых критериев.

Основной для ЮНЕСКО показатель инновационности экономической системы – численность исследователей на 1 млн человек граждан в стране. В РФ данный критерий равен 3094. Однако по размерности инвестиций на одного исследователя и по затратам на НИОКР в ВВП страна далеко за пределами первой десятки, а отечественных организаций нет даже в первой тысяче инвесторов в НИОКР.

В государстве – лидере с точки зрения инвестиций в инновации, США, осуществляют деятельность 4295 исследователей на 1 млн человек, а в Китае – 1096. На вторую позицию по инвестициям Китай встал три года назад, обогнав совокупные инвестиции Европейского союза, страна стала инновационным лидером в телекоммуникациях и онлайн-платежах. Рост численности населения, занятого в инновационных разработках, является целью государства в гонке за лидерство с США.⁸

С точки зрения опыта российских компаний, продуктивный формат внедрения инноваций – создать смешанную проектную группу из представителей Центра инноваций, производственную структуру в организации и определить разработчика решения. Это позволяет контролировать осуществление инноваций от идей до практического воплощения в жизнь. Комплексный метод усиливает преимущества обеих сторон: организация пользуется собственными НТЦ, к примеру, РосНИТИ в Челябинске, а также привлекает экспертизы со стороны. В III квартале ТМК открыла обновленный R&D-центр в «Сколково», где будет осуществлять деятельность над созданием новой трубной продукции, проводить исследование в сфере металлургии, машиностроения, цифровых технологий. У «Северстали» действует 20 центров технического развития на каждом производственном активе организации. Направления разработок делятся на следующие группы: расходы, клиентский опыт и прорывная технология. Похожий принцип берет за основу «Сибур»: организация группирует инновационную деятельность на следующие типы: внедрение уже существующей мировой технологии, организационно-управленческая корректировка и формирование своей технологии.

⁷ Как развиваются инновации в России. Ведомости. [Электронный ресурс] URL: <https://www.vedomosti.ru/partner/articles/2019/10/09/813027-razvivayutsya-innovatsii> (дата обращения: 28.11.2019).

⁸ Государство и бизнес в России: инновации и перспективы: Монография/Полетаев В. Э. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 281 с.

Рост операционной эффективности достигается при помощи внедрения автоматизированной управленческой системы, искусственного интеллекта, разработки в сфере интернета вещей. Искусственный интеллект в промышленной сфере усиливает эффективность каждого технологического процесса на 5–10%.

К примеру, «Сибур» на Тобольской промышленной площадке внедряется система дополненной реальности, с целью снижения сроков выполнения ремонтных работ. В целом за последние 4 года осуществили около 50 оптимизирующих производство решений, выработанных при помощи НИОКР.⁹

Успешно внедренная собственная разработка организации увеличивает ее конкурентоспособную позицию. К примеру, значимая разработка позволила «Хевелу» уменьшить себестоимость солнечного элемента на 20%. При помощи этого российские товары смогли конкурировать не только с Европой, но и с Азией. Создание «Сибура» – российского 2-этилгексилакрилата (используют с целью усиления влагостойкости красок, устойчивости к воздействию солнечных лучей и др.) – замещает часть импорта в РФ. «Сибур» - это пятая организация в мире после BASF, LG Chem, Formosa, Mitsubishi Chemical, которая организовала замкнутый производственный цикл этого вещества.

Все больше рейтингов и исследований указывает на то, что доминирующее положение на рынке сдерживает инновации, и это в особенности характерно для более богатых государств. Стоит отметить, хотя производительность оборонно-космической сферы оценить напрямую непросто, является показательным, что данная сфера имеет очень мало побочных эффектов для гражданского сектора страны. Это контрастирует с ситуацией в таких государствах, как США, где такие технологии, как глобальная геолокация и интернет, применяют для гражданского производства.¹⁰

Что необходимо совершить РФ, чтобы дать импульс инновационной деятельности? Однозначный ответ здесь отсутствует, но отправным мотивом послужит восстановление и перепрофилирование инфраструктуры научных организаций, пострадавших в 1990-е годы вследствие недофинансирования и «утечки мозгов». Инновационный потенциал требуется выстраивать с нуля, и начать надо с научных институтов. На сегодняшний день ни один отечественный университет не представлен в списке 150 лучших вузов мира (МГУ им. Ломоносова — 194-я позиция).

Кроме того, НИИ требуется укреплять связь с предпринимательством. Необходимо покончить с изоляцией научного сообщества, ученый должен

⁹ Как развиваются инновации в России. Ведомости. [Электронный ресурс] URL: <https://www.vedomosti.ru/partner/articles/2019/10/09/813027-razvivayutsya-innovatsii> (дата обращения: 28.11.2019).

¹⁰ Теоретическая инноватика: научно-инновационная деятельность и управление инновациями: Учебное пособие / Новоселов С.В., Маурникова Л.А. - СПб: ГИОРД, 2017. - 416 с.

быть вовлечен в отраслевую деятельность и развивать в себе предпринимательские стороны. Это преобразует ряд исследований в инновационную деятельность, обладающую коммерческой эффективностью. Поможет здесь эффективное использование технопарка, к примеру, «Иннополиса» и «Сколково».

Также, притом что университеты и специализированные институты должны быть центрами фундаментальных исследований, частные предприятия, в том числе и малые стартапы, должны реализовывать основные объемы НИОКР. На данном этапе лишь 1/10 часть отечественных компаний занята коммерциализацией инновационной деятельности.

Стоит отметить, что в стране действуют некоторые успешные инновационные организации, такие как «Яндекс», «Лаборатория Касперского», «М2М Телематика», «Оптоган», и даже государственный Сбербанк.¹¹ И собственно отечественные предприниматели имеют немалый инновационный потенциал. К примеру, на последней Международной молодежной премии в сфере предпринимательства в России, были представлены динамичные и современные разработки — от технологий дронов для сельского хозяйства, сформированных на стадии коммерциализации в Азии и Африке, до инициативы по утилизации мусора в Москве.

Однако, это – только островки. Создание инновационного потенциала для увеличения производительности потребует инвестиций в исследования и разработки, раскрытия творческого кадрового потенциала России и укрепления институциональной среды, благоприятной к инновации, в том числе мероприятий для защиты интеллектуальной собственности. Только в этой ситуации можно добиться увеличения производительности.

Использованные источники:

1. Бизнес в России: инновации и модернизационный проект : монография / В.Э. Полетаев. — М.: ИНФРА-М, 2017. — 624 с.
2. Государство и бизнес в России: инновации и перспективы: Монография/Полетаев В. Э. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 281 с.
3. Инвестиции и инновации: Учебник / Щербаков В.Н., Балдин К.В., Дубровский А.В. - М.: Дашков и К, 2017. - 658 с.
4. Методология науки и инновационная деятельность: пособие для аспирантов, магистрантов и соискателей ученой степ. канд. наук техн. и экон. спец. / В.П. Старжинский, В.В. Цепкало. — Минск: Новое знание; М.: ИНФРА-М, 2019. — 327 с.
5. Механизм инвестирования инновационной деятельности / Плотников А.Н. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 216 с.

¹¹ Инвестиции и инновации: Учебник / Щербаков В.Н., Балдин К.В., Дубровский А.В. - М.: Дашков и К, 2017. - 658 с.

6. Теоретическая инноватика: научно-инновационная деятельность и управление инновациями: Учебное пособие / Новоселов С.В., Маюрникова Л.А. - СПб: ГИОРД, 2017. - 416 с.
7. Управление инновационной деятельностью / Агарков А.П., Голов Р.С. - М.: Дашков и К, 2017. - 208 с.
8. Индикаторы инновационной деятельности: 2018. Статистический сборник. [Электронный ресурс] URL: file:///C:/Users/jana2/Downloads/Indicators_of_Innovation_2018.pdf (датаобращения: 28.11.2019).
9. Инновационная Россия в сравнении. Стимул. [Электронный ресурс] URL:<https://stimul.online/news/innovatsionnaya-rossiya-v-sravnenii/> (дата обращения: 28.11.2019).
10. Как развиваются инновации в России. Ведомости. [Электронный ресурс] URL: <https://www.vedomosti.ru/partner/articles/2019/10/09/813027-razvivayutsya-innovatsii> (дата обращения: 28.11.2019).

*Милявская Е.Я.
студент
4 курс, Институт экономики и управления
Калафатов Э.А., к.э.н.
доцент
кафедра экономики агропромышленного комплекса
Институт экономики и управления
ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет
имени В. И. Вернадского»
Россия, г. Симферополь*

ОПТИМИЗАЦИЯ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА КОМПАНИИ

Аннотация: Оптимальная структура капитала предприятия является одним из принципов формирования капитала, обеспечивающим эффективность деятельности компании. В статье рассмотрены источники формирования капитала, методы, применяемые для формирования оптимальной структуры капитала, и систематизирован процесс оптимизации структуры капитала компании.

Ключевые слова: структура капитала, оптимизация, методы оптимизации, собственный капитал, заемный капитал, управление структурой капитала, рентабельность капитала.

*Milyavskaya E.Y.
student
Institute of Economics and Management
Kalafatov E.A., PhD in economics
docent
department of Economics agribusiness
Institute of Economics and Management
V.I. Vernadsky Crimean Federal University
Russia, Simferopol*

OPTIMIZATION OF THE COMPANY'S CAPITAL STRUCTURE

Annotation: The Optimal capital structure of the enterprise is one of the principles of capital formation, ensuring the efficiency of the company. The article discusses the sources of capital formation, methods used to form the optimal capital structure, and systematized the process of optimizing the capital structure of the company.

Key words: capital structure, optimization, optimization methods, equity, debt capital, capital structure management, return on capital.

ВВЕДЕНИЕ. Под структурой капитала понимают соотношение собственных и заемных средств предприятия, используемых в его финансово-хозяйственной деятельности. Структура капитала оказывает непосредственное влияние на финансовые результаты деятельности компании. В связи с этим встает вопрос формирования оптимальной структуры капитала, которая представляет собой такое соотношение собственного и заемного капитала, которое позволит максимизировать рыночную стоимость компании.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ. Оптимизация структуры капитала базируется на сравнении затрат на привлечение собственного и заемного капитала и анализе влияния различных комбинаций финансирования на рыночную оценку. Это обусловлено различной стоимостью собственных и заемных средств, а также их влиянием на финансовую устойчивость предприятия. Рассмотрим достоинства и недостатки собственного и заемного капитала (табл. 1).

Таблица 1 – Достоинства и недостатки собственного и заемного капитала.

| Собственный капитал | |
|--|--|
| Достоинства | Недостатки |
| <ul style="list-style-type: none"> - простота привлечения; - более высокая скорость генерирования прибыли; - обеспечение финансовой устойчивости развития предприятия. | <ul style="list-style-type: none"> - ограниченность объема привлечения; - более высокая стоимость по сравнению с заемным капиталом; - упущенная возможность прироста рентабельности собственного капитала за счет привлечения заемного финансирования. |
| Заемный капитал | |
| Достоинства | Недостатки |
| <ul style="list-style-type: none"> - широкие возможности привлечения (особенно при высоком кредитном рейтинге заемщика); - более низкая стоимость по сравнению с собственным капиталом; - способность генерировать прирост финансовой рентабельности. | <ul style="list-style-type: none"> - сложность процедуры привлечения; - вызывает рост финансовых рисков деятельности предприятия; - меньшая норма прибыли активов, сформированных за счет заемных средств; - высокая зависимость стоимости заемного капитала от колебаний конъюнктуры финансового рынка. |

Источник: составлено автором по данным [1]

Таким образом, собственный капитал является для компании самым дорогим источником финансирования, при этом его использование повышает финансовую устойчивость организации, ограничивая при этом темпы ее развития. Заемный капитал, с другой стороны, является более дешевым источником и позволяет наращивать финансовую рентабельность капитала, при этом повышая финансовый риск организации и угрозу банкротства.[2]

На практике оптимизация структуры капитала компании является одной из наиболее важных задач финансового менеджмента. Теория

структуры капитала основывается на утверждении, что цена компании (оценка всех активов и всего капитала) складывается из текущих рыночных цен собственного и заемного капитала. Следовательно, необходимо выбрать такое соотношение собственных и заемных средств для финансирования активов компании, которое позволит достичь максимально эффективной пропорции между уровнем рентабельности и финансовой устойчивости компании, то есть увеличить ее рыночную стоимость.

Существует несколько различных методов определения оптимальной структуры капитала предприятия:

1. Метод максимизации планируемой финансовой рентабельности;
2. Метод минимизации стоимости капитала;
3. Метод минимизации уровня финансовых рисков.

Метод максимизации финансовой рентабельности предполагает использование финансового рычага. Эффект финансового рычага состоит в приращении рентабельности собственного капитала за счет использования заемного. Расчет осуществляется по следующей формуле:

$$\text{ЭФР} = (1 - \text{НП}) \times (\text{ЭР} - \text{СП}) \times \frac{\text{ЗК}}{\text{СК}}$$

где НП – ставка налога на прибыль;

ЭР – экономическая рентабельность активов, %;

СП – ставка процента, %;

ЗК – заемный капитал;

СК – собственный капитал.

Если экономическая рентабельность активов превышает ставку процента по привлеченному кредиту, эффект финансового рычага будет положительным. Разность этих двух показателей называется дифференциалом финансового рычага, и чем выше его значение, тем выше при прочих равных условиях эффект от его использования.

Соотношение заемного и собственного капитала (коэффициент финансового рычага) является основным генератором роста прибыли на собственный капитал. То есть, с увеличением доли заемного капитала возрастает эффект финансового рычага.

Соответственно, при положительном дифференциале рост доли заемного капитала вызовет увеличение рентабельности собственного капитала, а при отрицательном дифференциале – приведет к еще большему снижению рентабельности собственного капитала.

Следует отметить, что налоговый корректор не оказывает сильного влияния на эффект финансового рычага, так как представляет собой разности единицы и ставки налога на прибыль, практически не зависящей от деятельности компании.

Метод минимизации стоимости капитала заключается в многовариантных расчетах средневзвешенной стоимости капитала предприятия при различных соотношениях собственного и заемного капитала, что позволяет выбрать оптимальный вариант структуры капитала.

Метод минимизации финансовых рисков основывается на дифференциации источников финансирования активов компании. В этих целях производится разделение активов на три группы: постоянная часть оборотных активов, переменная часть оборотных активов и внеоборотные активы. [3]

Финансирование групп активов осуществляется по трем основным подходам, отличающимся друг от друга соотношением собственного и заемного (долгосрочного и краткосрочного) капитала: консервативный, умеренный и агрессивный.

Консервативный подход предполагает финансирование внеоборотных активов и постоянной части оборотных активов за счет собственного капитала и долгосрочного заемного, а переменная часть оборотных активов финансируется наполовину за счет краткосрочного заемного капитала и наполовину за счет собственного.

При умеренном подходе постоянная часть оборотных активов и внеоборотные активы финансируются также за счет собственного и долгосрочного заемного капитала, а переменная часть оборотных активов финансируется полностью за счет краткосрочного заемного капитала.

При агрессивном подходе за счет краткосрочного заемного капитала финансируется большая часть или весь объем оборотных активов, а оставшиеся активы финансируются за счет долгосрочного заемного капитала и собственного капитала. [4]

В зависимости от отношения к риску субъекта, принимающего решение касательно источников привлечения капитала, выбирается один из рассмотренных вариантов финансирования активов.

Таким образом, оптимизация структуры капитала компании осуществляется по одному из трех направлений: максимизация рентабельности собственного капитала, минимизация средневзвешенной стоимости капитала и минимизация финансовых рисков.

Процесс оптимизации структуры капитала включает в себя 5 основных этапов (табл. 2).

Таблица 2 – Этапы оптимизации структуры капитала.

| Этап | Характеристика |
|---|--|
| 1. Сбор и анализ информации о текущем состоянии капитала компании | На первом этапе осуществляется: 1) сопоставление динамики составляющих капитала с динамикой объема производства и реализации; определение соотношения собственных и заемных средств; детальное рассмотрение заемных средств компании; 2) расчет коэффициентов финансовой устойчивости, которые зависят от структуры капитала, что позволяет оценить стабильность положения компании и уровень финансовых рисков; 3) оценку эффективности использования капитала, а также его отдельных элементов. |
| 2. Расчет экономически рациональной структуры капитала | Обоснование рациональности структуры капитала проводится с учетом максимизации рентабельности собственного капитала и минимизации затрат на его привлечение. |
| 3. Учет стратегии компании | Формирование структуры капитала имеет особенности, обусловленные различными стратегиями развития предприятия. |
| 4. Учет факторов, влияющих на структуру капитала | Проведение оценки факторов, оказывающих влияние на структуру капитала, позволит сформировать более рациональную структуру капитала для данного конкретного предприятия. |
| 5. Установление целевой структуры капитала | На последнем этапе проводится углубленный анализ текущего соотношения источников финансирования, учет особенностей стратегии и факторов, для формирования оптимальной структуры капитала на предстоящий период. |
| 6. Выбор метода формирования оптимальной структуры капитала | На последнем этапе выбирается метод оптимизации структуры капитала (рассмотрены выше), наиболее соответствующий интересам компании и непосредственно составляется оптимальная структура капитала предприятия. |

Источник: составлено автором по данным [4]

Рассмотренный алгоритм может быть применен на практике. Однако рекомендуется разрабатывать алгоритм оптимизации структуры капитала с учетом особенностей данного конкретного предприятия, в рамках отдельного раздела его учетной политики.

Выводы. Таким образом, оптимальная структура капитала является необходимым элементом, обеспечивающим эффективность работы компании и рост ее рыночной стоимости. Проведение многовариантных расчетов дает возможность определить оптимальную структуру капитала, позволяющую максимизировать прирост рентабельности собственного капитала. Однако необходимо учитывать, что рост уровня рентабельности сопровождается увеличением финансовых рисков, связанных с формированием капитала. В связи с этим, максимизация рентабельности собственного капитала должна осуществляться в пределах допустимого для компании уровня риска. Формирование оптимальной структуры капитала может осуществляться разными методами, при этом процесс оптимизации структуры капитала на любом предприятии должен учитывать его особенности.

Использованные источники:

1. Данькова Е.В. Сравнительная характеристика источников формирования имущества предприятия / Е.В. Данькова // Сборник трудов Семнадцатой международной научно-практической конференции. – 2019. – С.285-288.
2. Финансовый менеджмент: учебник / под ред. Н.И. Берзона, Т.В. Теплоевой. – М.: КНОРУС, 2014. – 654 с.
3. Бабоян Э.С. Алгоритм построения оптимальной структуры капитала / Э.С. Бабоян, Т.В. Лесина // Вестник евразийской науки. – №2. – Т.11. – 2019.
4. Меркулова Е.Ю. Основные методы, обеспечивающие оптимизацию структуры капитала предприятия / Е.Ю. Меркулова, Н.С. Морозова // Социально-экономические явления и процессы. – №9. – Т.11. – 2016. – С. 47-52

Митина В.А.
студент
4 курс, кафедра «Финансовый менеджмент»
научный руководитель: Бадюкина Е.А., к.э.н.
профессор
ФГБОУ ВО «СГУ им. Питирима Сорокина»
Россия, г. Сыктывкар

ДОХОДНОСТЬ ОБЛИГАЦИЙ ОРГАНИЗАЦИЙ: МЕТОДЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ И ФАКТОРЫ РОСТА

Аннотация: Статья посвящена анализу доходности облигаций организаций. Изучены методы определения доходности организации. Проанализировано влияние факторов на доходность.

Ключевые слова: облигации, доходность облигаций, методы определения доходности, факторы роста доходности.

Mitina V.A.
student
4th year, Department «Financial management»
supervisor: E. A. Badokina, Ph.D.
professor
«SGU im. Pitirima Sorokina»
Russia, Syktyvkar

CORPORATE BOND YIELDS: DETERMINATION METHODS AND GROWTH FACTORS

Annotation: The article is devoted to the analysis of bond yields of organizations. Methods of determination of profitability of the organization are studied. The influence of factors on profitability is analyzed.

Key words: bonds, yield of bonds, methods of determining the yield factors of profitability growth, increased profitability.

Облигации набирают всё большую популярность на российском фондовом рынке. На сегодняшний день существует огромный выбор облигационных займов. Всё большее число инвесторов приобретают их с целью получения дохода. Знание факторов, которые влияют на доходность облигаций, а также методов определения доходности приобретают особую актуальность для потенциальных инвесторов.

Существует несколько методов определения доходности облигаций (см. Табл. 1), которые используют дилеры и портфельные менеджеры. Раскроем содержание каждого из метода и приведём формулу вычисления доходности на его основе.

Таблица 1 – Методы определения доходности облигаций[1]

| Метод | Характеристика | Формула |
|----------------------------|---|--|
| Купонная доходность | В расчёт принимаются только купонные выплаты; выплачивается периодически | $d_k = \frac{I}{N} * 100\%$ I – годовой купонный доход N – номинальная стоимость |
| Накопленный купонный доход | Устанавливает цену на покупку/продажу облигации в зависимости от срока владения данной ценной бумагой | $A = \frac{I * t}{365} * 100\%$ t – количество дней со дня выплаты последнего купонного дохода до дня продажи |
| Текущая доходность | Оценивает только текущий доход по отношению к текущему рыночному курсу | $d_t = \frac{I}{PV} * 100\%$ PV – текущий рыночный курс |
| Доходность к погашению | Учитывает как процентный доход, так и рост курса. | $d_n = \frac{I + \frac{(N - PV)}{n}}{\frac{N + PV}{2}} * 100\%$ N – номинал облигации n – количество лет до погашения |
| Реализованная доходность | Предполагает, что инвестор не будет держать облигацию до погашения. | $d_b = \frac{I + \frac{(PV_s - PV_b)}{m}}{\frac{PV_s + PV_b}{2}} * 100\%$ PV _s – ожидаемый курс продажи PV _b – курс покупки облигации m – количество лет владения |

Как следует из приведенной таблицы, каждый метод подсчёта доходности даёт полезную для инвестора информацию, проанализировав которую, можно предпринять правильные управленческие решения и не потерять свои деньги.

Оценку влияния факторов на доходность облигаций произведем на примере компании ПАО «Газпром». Как отмечает большинство авторов (например, Милицкова Т.В.), внешними факторами роста доходности облигаций являются ключевая ставка, инфляция, темп роста ВВП и уровень цен на сырую нефть марки “URALS”, внутренним - чистая прибыль. [2] Чтобы подтвердить или опровергнуть наличие взаимосвязи, нами построены эконометрические модели зависимости среднерыночной доходности облигации компании ПАО «Газпром» и упомянутых факторов роста.

Сначала рассмотрим зависимость среднерыночной доходности от уровня процентной ставки. Нами было получено следующее уравнение:

$$y = 0,3855x + 5,5298$$

Построенная линейная модель объясняет 8,89% вариации доходности облигаций, 91,11% обусловлены наличием неучтенных факторов в модели. Проверка на значимость по F-критерию Фишера показала, что F-табличное при 5% уровне значимости составило 5,32, что больше расчетного значения, равного 0,78, поэтому гипотеза о статистической незначимости уравнения регрессии подтверждается и признаётся ненадёжность полученных оценок параметров.

Теперь рассмотрим зависимость среднерыночной доходности от инфляции. Нами было получено следующее уравнение:

$$y = 1,108x - 2,6742$$

Построенная линейная модель объясняет 45,26% вариации доходности облигаций, 54,74% обусловлены наличием неучтенных факторов в модели. Проверим модель на значимость по F-критерию Фишера. F-табличное при 5% уровне значимости составило 5,32, что меньше расчетного значения, определенного как 6,61. Соответственно, гипотеза о статистической незначимости уравнения регрессии отвергается и признаётся надёжность полученных оценок параметров.

Далее рассмотрим зависимость среднерыночной доходности от темпа роста ВВП. Нами было получено следующее уравнение:

$$y = -1,4849x + 14,88$$

Построенная линейная модель объясняет 91,77% вариации доходности облигаций, 8,23% обусловлены наличием неучтенных факторов. Проверка модели на значимость по F-критерию Фишера показала, что F-табличное при 5% уровне значимости составило 5,32, что меньше расчетного значения, определенного как 89,17. Таким образом гипотеза о статистической незначимости уравнения регрессии отвергается и признаётся надёжность полученных оценок параметров.

Рассмотрим зависимость среднерыночной доходности от цены на нефть марки «URALS». Нами было получено следующее уравнение:

$$y = -5,2841x + 128,89$$

Построенная линейная модель объясняет 23,07% вариации доходности облигаций, 76,93% обусловлены наличием неучтенных факторов в модели. F-табличное при 5% уровне значимости составило 5,32, что больше расчетного значения, определенного как 2,39. Соответственно, гипотеза о статистической незначимости уравнения подтверждается и признаётся ненадёжность полученных оценок параметров.

Наконец, рассмотрим влияние внутреннего фактора - чистую прибыль. Нами было получено следующее уравнение:

$$y = -0,0196x + 0,6943$$

Построенная линейная модель объясняет 3,1% вариации доходности облигаций, 96,9% обусловлены наличием неучтенных факторов в модели. Проверим нашу модель на значимость по F-критерию Фишера. F-табличное при 5% уровне значимости составило 5,32, что больше расчетного значения, равного 0,25. Соответственно, гипотеза о статистической незначимости уравнения регрессии подтверждается и признаётся ненадёжность полученных оценок параметров.

Выведем уравнение множественной регрессии, которое будет включать только значимые факторы. Оно выглядит следующим образом:

$$y = 9,972 + 0,002x_2 - 0,616x_3$$

где y- доходность облигаций, x₂- инфляция, x₃- темп роста ВВП.

При расчете параметров уравнения множественной линейной регрессии коэффициент детерминации составил 92,81%, оставшиеся 7,19% обусловлены наличием неучтенных факторов в модели. F-табличное при 5% уровне значимости составило 6,26. Расчетное значение определено как 11,31, соответственно, рассчитанное значение больше табличного значения, поэтому, гипотеза о статистической незначимости уравнения регрессии отвергается.

Таким образом, наибольшее влияние на доходность облигаций оказывают инфляция и темп роста ВВП. Уровень процентной ставки, цена на нефть марки "URALS" и чистая прибыль были исключены по причине того, что табличное значение F-статистики превосходит расчетное значение F-статистик оцениваемых параметров, что говорит о ненадежности полученных оценок параметров.

Соответственно, для достижения такой цели как увеличение доходности облигаций, инвесторам необходимо ориентироваться при принятии решений об инвестировании в облигации ПАО "Газпром" на полученную нами формулу.

Использованные источники:

1. Фабоцци Ф.Д. Рынок облигаций. М.: Бизнес Букс, 2016, 876с.
2. Милицкова Т.М. Влияние специфических факторов на спреды доходности корпоративных облигаций // Корпоративные финансы. 2013г. №2. С.14-41.

*Мишина А.Н.
студент магистратуры
ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
Томский государственный университет»
Россия, г. Томск*

ЦЕННОСТИ В СТРУКТУРЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ

Аннотация: Статья посвящена государственной службе как социальному институту, которая должна основываться на ценностном подходе. Особое внимание уделяется изучению нормативно-правовой базы государственной службы, с точки зрения отражения ценностного подхода. Вторая часть статьи посвящена анализу результатов социологического исследования ценностных ориентаций вновь принятых государственных служащих Томской области с 2017 по 2019 годы.

Ключевые слова: государственная служба, ценности государственной службы, профессиональная культура, нравственная культура.

*Mishina A.N.
student of Master's degree
FSAEI of HE "National Research
Tomsk State University»
Russia, Tomsk*

VALUES IN THE STRUCTURE OF PUBLIC SERVANTS

Annotation: The article is devoted to public service as a social institution, which should be based on a value approach. Particular attention is paid to the study of the regulatory framework of public service, in terms of reflecting the value approach. The second part of the article is devoted to the analysis of the results of a sociological study of the value orientations of newly adopted civil servants of the Tomsk Region from 2017 to 2019.

Key words: values of public service, professional culture, moral culture, civil servants, public service.

Актуальность проблемы исследования ценностей государственных служащих обусловлена развитием государственной службы как социального института.

Ценность – это то, что определяет содержание жизни человека, позволяя личности ориентироваться либо на созидательную, либо на разрушительную деятельность. Будучи частью духовной жизни ценности формируют особый мир общественного, культурного, духовного укладов с единым смысловым фундаментальным идентификационным основанием» [7].

Важное значение имеет исследование проблемы ценностей и изучение нормативно-правовой базы.

Отечественные исследователи проблемы профессиональной культуры государственных служащих обращаются в первую очередь к изучению особенностей бюрократической культуры (Г. Купряшин), специфике личностного и профессионального развития служащих (А. Деркач), имиджевым характеристикам государственного служащего (Г. Бирюкова, В.В. Огнева) [5,8,10,12].

Федеральный закон «О государственной гражданской службе» определяет, что профессионализм и компетентность – важнейшие принципы, на основе которых государственные служащие должны исполнять свои должностные обязанности и в этом ключе особое внимание уделяется требованиям к служебному поведению [1].

В тоже время в нормативных правовых актах, определяющих основные направления развития государственной гражданской службы на 2019-2021 ценностный подход к государственной службе не находит отражения [3], [4]. И только в методике нематериальной мотивации государственных гражданских служащих Российской Федерации, разработанной Министерством труда и социальной защиты, в числе важных ценностных ориентиров, на которые должны быть нацелены гражданские служащие, обозначены профессионализм и компетентность, честность и беспристрастность [11].

На наш взгляд, именно на федеральном уровне в обязательном порядке должны быть определены и нормативно закреплены ценности государственной службы как социального института. Ведь именно ценности и нормы формируют профессиональную культуру государственных служащих. От того какие ценности сформированы у чиновника, которые в первую очередь влияют на его профессионализм и компетентность, а во-вторых, формируют отношение общества к госаппарату в целом, зависит авторитет органов государственного управления.

В рамках реализации Федерального закона «О противодействии коррупции» [2] был утверждён на заседании Совета по противодействию коррупции Типовой кодекс этики и служебного поведения государственных и муниципальных служащих. На основании Типового кодекса каждый государственный орган принимает свой кодекс, в частности в Томской области был принят «Кодекс этики и служебного поведения государственных гражданских служащих Томской области» [9], который не является нормативным актом.

Соблюдение норм служебно-профессионального поведения является важнейшим показателем профессиональной культуры государственного служащего, в которой ценности профессиональной деятельности являются консолидирующей основой и выступают как специфический культурный регулятор отношения личности к окружающей действительности, социуму, к собственным поступкам.

Однако, резонансные высказывания российских чиновников ставят под вопрос уровень их профессионализма и компетентности.

Бывший министр труда, занятости и миграции Саратовской области сказала, что можно прожить на 3500 рублей в месяц, аргументируя тем, что «макарошки везде стоят одинаково». При этом сама министр отказалась участвовать в таком эксперименте, сославшись на то, что статус министра не позволяет ей это сделать. Циничный подход вызвал сильное негодование в обществе и в итоге стоил ей места в правительстве [13].

Таким образом, чиновники всех уровней власти не осознают тот факт, насколько значимы те публичные высказывания, которые они делают.

Во-первых, такие высказывания порождают собой общественные обсуждения в информационном пространстве.

Во-вторых, скандальные высказывания чиновников дискредитируют власть, создают негативный имидж. Из-за того, что население нашей страны, не обладает глубокими знаниями о структуре органов власти, оно проецирует резонансные и скандальные высказывания на власть в целом, в независимости от того на каком уровне власти чиновник сделал это высказывание. А для того, чтобы снизить риск возникновения высказываний, нужно проводить систематическую работу по повышению компетенций чиновника в области публичных выступлений.

Бойко Е.А, Меньшова В.Н. в 2015 году проводили социологическое исследование по Сибирскому федеральному округу, в котором было опрошено 10 тысяч человек. Респондентам был предложен перечень ценностей государственной службы, которые рассматривались как нормативные ценности (исполнять свои обязанности профессионально, справедливо и беспристрастно решать вопросы и т.д.) Результаты исследования позволили сделать вывод о том, что государственные служащие Сибирского федерального округа воспринимают предложенные ценности как нормативные ценности государственной службы как социального института, и оценка важности ценностей имеет устойчивый характер[6].

В целях выявления представлений о нравственной культуре были проведены социологические исследования методом анкетного опроса среди вновь принятых государственных служащих Администрации Томской области.

Опросы, проведенные с 2017 по 2019 годы, позволили выявить ряд аспектов, связанных с этическими нормами служебной деятельности. Полученные результаты свидетельствуют о том, что такие качества как справедливость, преданность делу и порядочность присущи вновь принятым гражданским служащим. А тот факт, что многие респонденты отмечают грубость, высокомерие и взяточничество как качества, которые вызывают негативное отношение населения к органам власти, подчеркивает наличие у части гражданских служащих этих качеств.

По результатам анкетирования можно сделать вывод о том, что сами чиновники считают, что нравственная культура государственных служащих еще не до конца, сформировалась. Для государственных служащих труднее всего прививается такая составляющая, как понимание приоритета общечеловеческих интересов над личными. Одна из причин негативного отношения к органам власти, по их мнению, заключается в том, что их деятельность не способствует эффективному решению назревших задач. И в числе причин, которые мешают развитию нравственной культуры, является некомпетентность и стереотип поведения самих государственных служащих.

Государственная служба, как институт, нуждается в высококвалифицированных кадрах. Но на сегодняшний день отсутствуют механизмы, которые обеспечивали бы высокий уровень профессиональной культуры государственных служащих, что неблагоприятно сказывается на эффективности их профессиональной деятельности.

- Нормативное закрепление на федеральном уровне ценностей позволит институту государственной службы определить новый вектор развития, ориентированный на служение обществу, удовлетворения потребностей населения, и повышение авторитета органов власти в целом;

- Внедрение в кадровые процессы ценностей как основного критерия оценки для отбора претендентов на государственную службу будет способствовать появлению на государственной службе специалистов, разделяющих принимающих ценности данного социального института;

- Включение во все программы дополнительного профессионального образования тем, раскрывающих специфику административной этики должно стать обязательным.

Именно в ценностях государственной службы заложен фундамент профессионализма. Государственный служащий должен развиваться как личность и быть компетентным при выполнении функциональных обязанностей, максимально реализовывать свой творческий потенциал, ощущать свою сопричастность к решению главных задач, стоящих перед государственным органом.

Использованные источники:

1. О государственной гражданской службе Российской Федерации [Электронный ресурс]: федеральный закон от 27.07.2004 № 79-ФЗ // КонсультантПлюс: справ.правовая система. – Электрон.дан. – М.,2019. – URL:<http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 26.10.2019)
2. О противодействии коррупции [Электронный ресурс]: федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ // КонсультантПлюс: справ.правовая система. – Электрон.дан. – М.,2019. – URL:<http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.11.2019)
3. Об основных направлениях развития государственной гражданской службы Российской Федерации на 2019 - 2021 годы [Электронный ресурс]: указ Президента РФ от 24.06.2019 №228 // Государственная система правовой информации: официальный интернет портал правовой

информации. – Электрон.дан. – М.,2019. – URL:<http://pravo.gov.ru/>(дата обращения: 26.10.2019)

4. Об утверждении плана мероприятий («дорожной карты») по реализации Основных направлений развития государственной гражданской службы Российской Федерации на 2019-2021 годы [Электронный ресурс]: распоряжение Правительства РФ от 24.07.2019 №1646-р // ГАРАНТ: информационно-правовой портал. – Электрон.дан. – М.,2019. – URL:<http://www.garant.ru> (дата обращения 02.11.2019)

5. Бирюкова Г. Профессионально-коммуникативная компетентность как имиджевый фактор российских госслужащих // Учёные записки университета имени П.Ф. Лесгафта. 2011. № 12 // URL: <http://bmsi.ru/doc/c1e3ad47-ea2e-4dfc-9577-b0535e161cf8> (дата обращения: 29.10.2019)

6. Бойко Е.А., Меньшова Н.В. Ценности государственной службы России – от декларации к действиям // Е.А. Бойко, Н.В. Меньшова // Вопросы управления. – 2017. - №1(44). – С.7-16.

7. Гуцалов А.А Русский цивилизационный код – идентичность, ценности, культура // Культурологический журнал. - 2016. - №4(26). - С.26-32.

8. Деркач А.А. Акмеология: личностное и профессиональное развитие человека. Кн.3. Акмеологические резервы развития творческого потенциала личности. М.: РАГС, 2000. 541 с.

9. Кодекс этики и служебного поведения государственных гражданских служащих Томской области [Электронный ресурс] // Официальный сайт Администрации Томской области. –Электрон.данн. - 2019. - URL:<https://tomsk.gov.ru/antiCorruption/front/viewFile/id/399> (дата обращения 24.11.2019)

10. Купряшин Г.Л. Кризисы государственного управления: неоинституциональный подход // Государственное управление. Электронный вестник. - № 51. - 2015 г. - С. 56-84.

11. Методика нематериальной мотивации государственных гражданских служащих Российской Федерации [Электронный ресурс] // Методические материалы по вопросам развития государственной службы. -Министерство труда и социальной защиты РФ. – М, 2019. - URL: <https://rosmintrud.ru/> (дата обращения 24.11.2019)

12. Огнева В.В., Дорохова Ю.В. Имидж государственного гражданского служащего региона как предмет социально-политического анализа // Известия Тульского государственного университета. Гуманитарные науки. 2014. Вып.1. С.152-162.

13. Саратовского министра уволили после слов о прожиточном минимуме URL: <https://ria.ru/20181012/1530524687.html> (дата обращения 01.11.2019)

*Мкрдычян А.А.
студент магистратуры
магистерская программа «Экономика и
управление фирмой»
ФГБОУ ВО «Сочинский
государственный университет»
научный руководитель: Давыдович А.Р., к.э.н.
доцент
Россия, г. Сочи*

ОЦЕНКА ФАКТОРОВ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ТОВАРОВ

Аннотация: В данной статье значительное внимание уделяется способности фирмы, конкурировать на рынках с различными производителями и продавцами аналогичных товаров за счёт обеспечения более высокого качества, доступных цен, создания удобства для потребителей, высокого уровня квалификации персонала. При помощи этих факторов возрастет эффективность производственной деятельности и конкурентоспособность.

Ключевые слова: цена, качество, менеджмент, спрос, предложение, рынок, конкурентоспособность.

*Mkrdychyan A.A.
graduate student
Master's Degree Program of Economics and Management Firm
Sochi State University
scientific adviser: Davydovich A.R., PhD in Economics
docent
Russia, Sochi*

ASSESSMENT OF THE FACTORS OF COMPETITIVENESS OF GOODS

Annotation: In this article, considerable attention is paid to the ability of the company to compete in the markets with different manufacturers and sellers of similar goods due to the provision of higher quality, affordable prices, creation of convenience for consumers and a high level of qualification of personnel. These factors will help to increase the efficiency of production activity and competitiveness.

Key words: price, quality, management, demand, supply, market, competitiveness.

Основными факторами, определяющими конкурентоспособность¹ товаров, являются: качество; цена; уровень квалификации персонала и менеджмента; технологический уровень производства; доступность источников финансирования; насыщенность рынка спрос и предложение.

Товар будет конкурентоспособными и займет свою нишу среди аналогов только в том случае, если он будет отвечать такому трудноуловимому и многозначительному понятию, как качество.

Качество – главная характеристика товара. Это способность фирменного товара выполнять свои функции. В понятие качества входят долговечность, надежность, точность, простота эксплуатации, ремонт и прочие ценные свойства, отсутствие дефектов или брака. Более жесткое требование – соответствие стандартам. Однако и этого недостаточно.

Товар должен удовлетворять потребности потребителей: физические, технические, эксплуатационные, эстетические, по цене. А если он еще и сможет способствовать удовлетворению скрытых (подсознательных) потребностей – статусных, возрастных, психологических, духовных – успех ему на рынке обеспечен. Однако, с точки зрения маркетинга, качество следует определять в понятиях, соответствующих покупательским представлениям. Именно к качеству у потребителей повышенный интерес.

Следующим фактором, определяющим уровень конкурентоспособности товаров, является цена.

Цена – денежное выражение стоимости товара, экономическая категория, служащая для косвенного изменения величины, затраченного на производство товара общественно необходимого рабочего времени.

Исторически сложилось, что цены устанавливали покупатели и продавцы в ходе переговоров друг с другом. Продавцы обычно запрашивали цену выше той, что надеялись получить, а покупатели – ниже той, что рассчитывали заплатить. В конце концов, поторговавшись, сходились на взаимоприемлемой цене.

Факторы, влияющие на определение цены товара: совокупные издержки производства; затраты общественного труда; качество товара; функции и свойства товара; квалификация персонала; технологический уровень производства; налоговое законодательство страны; затраты, связанные с транспортировкой и хранением товара; затраты, связанные с арендой помещений для реализации товара; упаковка товара; известность фирмы; уровень сервисного и гарантийного обслуживания; маркетинговая деятельность фирмы; спрос и предложение на данную продукцию; торговая наценка фирмы.

Следующий фактор, оказывающий большое влияние на конкурентоспособность – это уровень квалификации персонала и менеджмента.

¹ Намыслова У.Д. Способы оценки и анализа конкурентоспособности предприятий / У.Д. Намыслова // Экономические науки. – 2016. — №4. – С. 39

Уровень квалификации персонала и менеджмента². Высокий уровень базового образования позволяет специалистам предприятий быстро обучаться, осваивать новые профессии и обретать навыки, необходимые для работы в условиях рынка. Таким образом, наличие квалифицированного персонала является существенным преимуществом, способствующим обеспечению конкурентоспособности продукции предприятий.

Уровень квалификации менеджмента играет наиболее важную роль в обеспечении конкурентоспособности предприятий. Данная проблема может быть решена двумя путями: первый – повышение квалификации существующих управляющих и второй – замена управляющих новыми, более квалифицированными. Замена управляющих, на первый взгляд, наиболее простой и эффективный путь. Однако опыт показывает, что это не совсем верно. Сегодня непросто подобрать квалифицированного менеджера, способного действовать в существующих условиях, тем более, проводить изменения, требующие серьезных знаний и опыта управления в условиях рынка.

Более реальным способом решения проблемы квалификации менеджмента является переподготовка существующих управляющих и создание механизмов естественной ротации кадров, несмотря на то, что это более эволюционный и длительный процесс. При этом необходимо учитывать следующие обстоятельства: руководитель высшего звена предприятия не имеет возможности оставить предприятие на длительный период времени; базовый уровень образования руководителей предприятий высок, и это определяет их способность быстро и легко осваивать новые знания и навыки. Учитывая вышесказанное, переподготовка действующих руководителей предприятий может осуществляться преимущественно двумя способами.

Во-первых, это интенсивные, практически ориентированные учебные курсы (тренинги), и во-вторых - обучение в процессе реформирования предприятия при содействии профессиональных консультантов по управлению.

Важными условиями для решения проблемы эффективного менеджмента и создания механизмов естественной ротации кадров предприятий является наличие, с одной стороны, системы контроля и ответственности, а с другой - системы мотивации. Контроль эффективности менеджмента должны осуществлять собственники предприятия.

Способность производить продукцию высокого качества и с низкими затратами определяется уровнем развития технологии на предприятии. Ряд видов качественной продукции просто не может быть произведен без применения новейших технологий. Не все предприятия в состоянии приобрести технологическое оборудование из собственных средств и

² Иванова Л.А. Маркетинговые исследования: практика проведения анализа конкурентоспособности организации / Л.А. Иванова // Современное общество и власть. – 2018. — №7. – С. 67-69

поэтому нуждаются в дополнительных источниках долгосрочного финансирования.

Существенное влияние на процессы технологического перевооружения может оказать развитие лизинга. С одной стороны, лизинг является наиболее приемлемым способом долгосрочного финансирования предприятия, с другой - создает платежеспособный спрос на продукцию производителей оборудования.

Использованные источники:

1. Иванова Л.А. Маркетинговые исследования: практика проведения анализа конкурентоспособности организации / Л.А. Иванова // Современное общество и власть. – 2018. — №7. – С. 67-69
2. Казакова Н. А. Современный стратегический анализ: учебник и практикум для магистратуры / Н. А. Казакова. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2019. — 386 с.
3. Намыслова У.Д. Способы оценки и анализа конкурентоспособности предприятий / У.Д. Намыслова // Экономические науки. – 2016. — №4. – С. 39

*Моисеенко Ж.Н., к.э.н.
доцент
ФГБОУ ВО «Донской ГАУ»
Россия, п. Персиановский*

РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ МАТЕРИАЛЬНОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ ТРУДА

Аннотация: Система материального стимулирования выражается как совокупность экономических рычагов, с помощью которых государство или предпринимательская структура воздействуют на интересы участников производства. Чем выше материальная заинтересованность, тем лучше удовлетворяется интерес. Этим обусловлено выбор темы данной статьи.

Ключевые слова: предприниматель, материальное стимулирование, труд, эффективность, работник.

*Moiseenko Zh.N., Ph. D.
associate professor
FGBOU IN «Donskoy GAU»
Russia, p. Persianovsky*

DEVELOPMENT OF THE SYSTEM OF MATERIAL INCENTIVES FOR LABOR

Annotation: The system of material incentives is expressed as a set of economic levers by which the state or business structure affects the interests of participants in production. The higher the material interest, the better the interest is satisfied. This is the reason for the choice of the topic of this article.

Key words: entrepreneur, material stimulation, labor, efficiency, employee.

Под системой материального стимулирования понимается совокупность экономических рычагов, с помощью которых государство или предпринимательская структура воздействуют на интересы участников производства в нужном для них направлении. Чем выше материальная заинтересованность, тем лучше удовлетворяется интерес. Следовательно, материальная заинтересованность есть отношение между участниками производства по поводу размеров или степени удовлетворения объективных потребностей и интересов.

Принцип материальной заинтересованности находит свое выражение в оплате по труду, в материальном поощрении за лучшие результаты работы (текущие премии и вознаграждение по итогам года). Поэтому, система материального стимулирования состоит из двух частей: гарантированной контрактом части заработка (выплачиваемой в течение года в качестве

минимальной гарантированной ставки – аванса) и оплаты по конечным результатам производства, в зависимости от количества, качества продукции и уровня издержек на ее производство.

Система материального стимулирования должна обеспечивать, с одной стороны, высокий заработок при достижении высоких показателей работы, улучшении качества продукции и снижении издержек производства и, с другой стороны – материальную ответственность за упущения.

Подход к регулированию производственного поведения и отношений работников, связан с именем американского социолога Берреса Фредерика Скиннера. В рамках данного подхода используются материальные и социальные побудительные факторы. Вознаграждение за труд тщательно увязывается с конкретными достижениями, оценка результатов деятельности с дозированной системой материальных и моральных стимулов.

Современные исследования человека в труде позволяют создать прагматические модели мотивации сотрудника на рабочем месте. Их результаты легли в основу современных теорий мотивации, которые разделяются на две большие категории: содержательные и процессуальные. Первые основываются на изучении тех внутренних побуждений, которые заставляют действовать человека определенным образом, вторые – основываются на том, как люди осуществляют выбор того или иного типа поведения с учетом их воспитания и познания. Чтобы понять смысл современных теорий мотивации, необходимо уяснить смысл основополагающих понятий: потребности и вознаграждения.

Человек испытывает потребность тогда, когда ощущает недостаток чего-либо. Первичные потребности являются по своей природе физиологическими, а, следовательно, врожденными. Примерами могут служить потребности дышать, спать, потребности в пище, воде и сексуальные потребности. Вторичные потребности по природе социально – психологические. Например, потребности в успехе, уважении, привязанности, власти. Если первичные потребности заложены генетически, то вторичные осознаются с опытом и формируются только в обществе.

Сложность мотивации через потребности заключается в том, что существует огромное количество разнообразных человеческих потребностей. Причем то, что оказывается эффективным для мотивации одних людей, оказывается совершенно неважным для других.

Одним из факторов побуждения людей к эффективной деятельности является вознаграждение, под которым мы понимаем не просто деньги или отдельные блага, а все то, что человек считает ценным для себя. Но так как понятия ценности у людей различны, то и различна оценка вознаграждения.

В научной литературе достаточно часто освещаются проблемы, связанные с материальным стимулированием труда в сельскохозяйственных организациях и определением его производительности. Все авторы сходятся на том, что в отрасли нарушаются соотношения в темпах роста производительности и оплаты труда. Поэтому одни авторы предлагают

разработать и применять инновационные методики стимулирования труда в сельском хозяйстве [2], другие видят причину снижения оплаты труда (и как следствие потерю ей стимулирующего значения) в продолжающемся диспаритете цен [1]. Некоторые авторы отмечают недоработанность методологических основ оценки производительности труда. При этом и те и другие авторы не обращают внимания на основной принцип оплаты труда, заключающийся в опережающем темпе роста производительности труда по сравнению с темпами роста оплаты труда. Конечно, нельзя забывать и о влиянии уровня оплаты труда в сельском хозяйстве на закрепляемость кадров, на эффективность использования земельно-ресурсного потенциала региона и развитие сельских территорий [2, 3].

В России изменения форм собственности диктуют необходимость поиска новых подходов к материальному вознаграждению работников, построению оптимальных моделей оплаты труда и участия в распределении доходов. Наибольший интерес представляет создание модели, отражающей тесную зависимость уровня вознаграждения от результатов деятельности организации, от трудового вклада в них конкретного работника, от государственной политики в области распределительных отношений и от рыночной конъюнктуры.

Применение данной модели позволяет:

- поставить размер вознаграждения каждого работника в зависимость не только от факторов, предусмотренных системой оплаты труда, но и от размеров дивидендов, установленных советом акционеров;
- учесть все направления государственного регулирования в области распределения средств на оплату труда, регулирующее воздействие рынка труда;
- индивидуализировать процесс оплаты персонала путем заключения трудовых контрактов с индивидуализацией режима и условий труда, форм занятости.

Использованные источники:

1. Белоусов В.М. Особенности и проблемы материального стимулирования труда в сельском хозяйстве // Теория и практика мировой науки. 2018. № 1. С. 19-23.
2. Моисеенко Ж.Н. Перспективы развития инновационной деятельности в АПК Ростовской области. // Друкеровский вестник. 2018. № 4 (24). С. 188-195.
3. Фомина О.В., Тухканен Т.Н. Направления совершенствования мотивации в вопросах материального стимулирования труда персонала // В сборнике: Актуальные проблемы и тенденции менеджмента организаций Сборник статей по материалам международной студенческой научно-практической конференции. 2017. С. 136-139

*Морозова А.С.
студент магистратуры
научный руководитель: Ковальчук В.В.
Республика Беларусь, г. Гомель*

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ ЗА ОБЕСПЕЧЕНИЕМ И СОХРАННОСТЬЮ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ В ОРГАНИЗАЦИИ.

Аннотация: В статье рассматриваются особенности проведения внутреннего контроля материальных ресурсов в организациях промышленного комплекса. Выявлены проблемы при проведении внутренних проверок за обеспеченностью и сохранностью материалов в организации. Даны предложения по повышению качества внутреннего контроля за сохранностью материальных ресурсов на основе применения методов ABC-анализа.

Ключевые слова: внутренний контроль, материальные ресурсы, запасы, сохранность, обеспеченность, методы контроля, ABC-анализ.

*Morozova A.S.
graduate student
scientific adviser: Kovalchuk V.V.
Republic of Belarus, Gomel*

MODERN METHODS OF INTERNAL ECONOMIC CONTROL FOR MAINTENANCE AND PRESERVATION OF PRODUCTION RESOURCES IN THE ORGANIZATION.

Annotation: The article discusses the features of conducting internal control of material resources in organizations of the industrial complex. Problems were identified during internal audits for the security and safety of materials in the organization. The proposals on improving the quality of internal control over the safety of material resources based on the application of ABC analysis methods are given.

Key words: internal control, material resources, stocks, safety, security, control methods, ABC analysis.

Система внутреннего контроля за обеспеченностью процесса производства запасами представляет собой систематическую проверку непрерывной деятельности работников отдела материально-технического снабжения, направленную на формирование производственных запасов в экономически обоснованных размерах, обеспечение их устойчивого объема и ассортимента с целью поддержания бесперебойной работы организации.

Основной проблемой при проведении внутренних проверок за обеспеченностью и сохранностью производственных запасов в организации, зачастую является отсутствие или недостаточное использование современных методов контроля. В, частности, с помощью данных бухгалтерского учета невозможно получить в полном объеме информацию о состоянии складского хозяйства и сохранности материальных ресурсов. Проверяющий, используя методы фактического контроля должен проводить обследование складов, кладовых, цехов и других мест хранения материальных ресурсов. Проверяющие могут проводить контрольные проверки поступивших материальных ресурсов, а также инвентаризацию отдельных видов материалов на складах. При этом налаживание бесперебойного процесса организации материальными ресурсами зачастую становится невозможным не только из-за периодически возникающего их дефицита, но и недостаточной сохранностью запасов на складах и других подсобных помещениях.

Повышение качества внутреннего контроля за обеспеченностью запасами процесса производства в организации возможно при помощи ABC-анализа - экономически обоснованного метода ранжирования сырья, запасов и прочих важных для организации «объектов». Применение результатов ABC-анализа позволяет повысить уровень логистики в организации и, тем самым, минимизировать риски, сократить расходы и увеличить прибыль.

В основе ABC-анализа лежит закон Парето или правило 20/80. Согласно данному закону 20% продаваемых товаров приносят 80% дохода, а 20% ресурсов предприятия дают 80% всего оборота.

Благодаря ABC-анализу можно понять, какими материальными ресурсами лучше запастись впрок, а какие стоит приобретать непосредственно в момент необходимости, количество каких товаров следует увеличить, а количество каких — уменьшить, на каких поставщиков стоит полагаться, а на каких лучше не надеяться. Иными словами, применение методов ABC-анализа в ходе внутреннего контроля позволит вычислить наиболее или наименее перспективных поставщиков, выгодных запасов и т. д.

В процессе анализа исследуемые материальные ресурсы делят на 3 группы (реже на 4-5).

– Группа А. Сюда относят именно те 20% материальных ресурсов, которые и приносят 80% дохода и дают 80% оборота.

– Группа В. Сюда включают 30% материальных ресурсов, приносящих 15% дохода, и дают 15% оборота.

– Группа С. В нее включают оставшиеся 50% материальных ресурсов, приносящих около 5% дохода и дающих около 5% оборота.

Любую группу сырья или материалов можно исследовать по одному или нескольким признакам. Например, если нужно исследовать материалы, то вначале их можно ранжировать по доходности, а затем - по прибыльности. В таком случае вместо трех групп получится уже девять: АА, АВ, АС, ВА, ВВ, ВС, СА, СВ, СС. Далее, если организация способна справиться с большим

объемом информации, можно сортировать материалы еще и по оборачиваемости и, таким образом, разбить их на 27 групп.

По организации ЗАО «Добрушский фарфоровый завод» были проанализированы товарные запасы за 4 квартал 2018 г. Ранжирование выполнено на основании параметра среднемесячного объема их отгрузки и периода оборота запасов. Результаты исследований представлены на рисунке 1.



Рисунок 1 – Результат исследования ABC-анализа на основании параметра среднемесячного объема их отгрузки и периода оборота запасов

Запасы группы А обеспечивают организации 60% совокупного объема реализации товаров. Предоставление льготных условий реализации клиентам, приобретающим такие запасы является довольно выгодным. Сотрудничество с этими покупателями для ЗАО «Добрушский фарфоровый завод» требует тщательно продуманной стратегии, которая предполагает определение оптимальных партий, частоты поставок и логистики. С большей вероятностью многие из клиентов, покупающих запасы группы А по объемам продаж входят в эту же группу при оценке периодов просрочки, то есть оплачивают долги максимально быстро – в среднем за 30-90 дней.

Группа В – это номенклатурные позиции запасов, которые обеспечивают 30% общего объема реализации товаров. Их оборачиваемость средняя - они лежат какое-то время на складе, прежде чем находится покупатель, готовый их приобрести. При определенных обстоятельствах

такие запасы могут плавно перейти в группу А, поэтому также требуют внимания и контроля.

Группа С включает большую часть номенклатурных позиций запасов, которые приносят 10% общего объема реализации и имеют низкую оборачиваемость (период оборота 180 и более дней). Мелкие сделки по реализации этих неликвидных запасов не оказывают положительного влияния на финансовые результаты исследуемой организации. Для ЗАО «Добрушский фарфоровый завод» они допустимы в начале сотрудничества или как нерегулярные. Целесообразно такие запасы закупать под конкретных клиентов, а не держать на складе в поисках их возможного покупателя.

Таким образом, использование методов ABC-анализа в ходе внутреннего контроля позволит не только грамотно управлять процессами бесперебойного обеспечения организации материальными ресурсами в необходимых объемах, но и повысить эффективность системы внутреннего контроля за их сохранностью.

Использованные источники:

1. Раевский Максим Алексеевич. Анализ товарных запасов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://fnow.ru/articles/abc-analiz>, свободный. – (дата обращения: 12.11.2019).
2. Величко Виталий. ABC-анализ: характеристика, особенности и применение [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://market-makers.org/abc-%D0%B0%D0%BD%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D0%B7/>, свободный. – (дата обращения: 15.11.2019)

*Мудаев М.Р.
студент магистратуры
3 курс, направление подготовки - государственное и
муниципальное управление
кафедра менеджмента и административного управления
РГСУ
Бабичев И.В., д.ю.н.
профессор
Россия, г. Москва*

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОРГАНОВ ВЛАСТИ С МЕСТНЫМ СООБЩЕСТВОМ

Аннотация: В публикации рассмотрены направления совершенствования взаимодействия муниципальных органов власти с местным сообществом. На основании материалов проведённого исследования теоретико-правовых основ деятельности муниципальных органов власти по взаимодействию с местным сообществом, осуществлена оценка деятельности МУ «Администрация Чири-Юртовского сельского поселения» Шалинского муниципального района Чеченской Республики по взаимодействию с местным сообществом, выявлены проблемы и представлены пути решения.

Ключевые слова: местное самоуправление, управленческие решения, взаимодействие муниципальных органов власти с местным сообществом, межсекторное взаимодействие, Шалинский муниципальный район Чеченской Республики.

*Mudaev M.R.
undergraduate
3rd year, specialization - state and municipal administration
department of management and administrative management
Russian State Social University
Babichev I.V., doctor of law
professor
Russia, Moscow*

DIRECTIONS OF IMPROVEMENT OF INTERACTION OF MUNICIPAL AUTHORITIES WITH LOCAL COMMUNITY

Annotation: The publication considers directions for improving the interaction of municipal authorities with the local community. Based on the materials of the study of the theoretical and legal foundations of the activities of the municipal authorities in interacting with the local community, the activities of

the Administration of the Chiri-Yurt rural settlement of the Shali municipal district of the Chechen Republic were evaluated, problems were identified and solutions were presented.

Key words: local self-government, management decisions, interaction of municipal authorities with the local community, intersectoral interaction, Shali municipal district of the Chechen Republic.

Одна из ключевых, фундаментальных идей местного самоуправления заложена в ее названии – это привлечение местного социума к управлению в сфере решения проблем муниципального образования [4, с. 11]. Исходя из данного постулата различные государства мира, и, в том числе, наша страна, пытаются – с той или иной степенью успешности – выстраивать местное самоуправление. На практике возникает, между тем, существенное противоречие – по мере наделения органов местного самоуправления публично-властными, административными полномочиями, их представители и деятельность все больше отдаляется от местных сообществ, и возникает острая задача реализации дополнительных мер по взаимодействию с ними – как с каждым отдельным жителем муниципального образования, так и с общественными объединениями, коммерческими и иными организациями муниципалитета, с объединениями граждан и, в целом, с местным сообществом [1;3].

В настоящей публикации проблематика совершенствования управленческих решений по активизации взаимодействия муниципальных органов власти с местным сообществом будет рассмотрена по материалам МУ «Администрация Чири-Юртовского сельского поселения» Шалинского муниципального района Чеченской Республики (далее также – Администрация). Основу исследования представляет системно-синергетический подход к изучению муниципального управления и разработке мер по его совершенствованию.

Под деятельностью муниципальных органов власти по взаимодействию с местным сообществом представляется целесообразным понимать целенаправленную управленческую деятельность, направленных на координацию и согласование усилий местных властей и местного сообщества в целях обеспечения решения местных проблем и достижения устойчивого развития муниципального образования [2, с. 10]. Задачами такой деятельности выступают достижение должного уровня согласованности и скоординированности взаимодействий с местным сообществом; учет мнения каждого жителя муниципального образования в процессе местного самоуправления; задействование возможности местного сообщества, его индивидуальных и коллективных представителей, в решении местных задач; обеспечение демократизма, применения современных технологий, проектного подхода; рациональное и эффективное использование ресурсов и возможностей [5]. Ключевые блоки направлений взаимодействия органов местного самоуправления и местного сообщества в решении местных задач

и обеспечении устойчивого развития муниципального образования – это обратная связь и информирование общественности; привлечение местного сообщества к решению проблем существования и развития муниципального образования; рассмотрение обращений граждан [6].

К сожалению, напрямую работа муниципальных органов власти по взаимодействию с местным сообществом по многим аспектам не регламентируется; применяются общие нормы иерархии российского законодательства о местном самоуправлении. При этом, детально проработан такой вопрос взаимодействия как участие населения в осуществлении местного самоуправления.

Проведенное ранее исследование показало, что состояние деятельности МУ «Администрация Чири-Юртовского сельского поселения» Шалинского муниципального района Чеченской Республики по взаимодействию с местным сообществом едва ли представляется возможным оценить, как удовлетворительное. В этой связи, и опираясь на системно-синергетический подход, представляется целесообразным рекомендовать следующие меры по совершенствованию управленческих решений в изучаемой сфере.

Отметим, что взаимодействие населения (местного сообщества) и органов власти муниципального образования – сложный процесс, в реализации которого возникает множество трудностей и препятствий как со стороны органов власти, так и со стороны населения. Среди барьеров качественной коммуникации и выстраивания процессов совместной деятельности жителей МО и органов власти МО можно выделить основной – отсутствие доверия со стороны населения к власти в целом и к органам власти муниципального образования, в частности. Данный барьер возможно преодолеть при помощи выстраивания партнерской модели взаимодействия и активизацию населения МО, а также разнообразие каналов связи для коммуникации с местным сообществом.

В этой связи, и с учетом ранее идентифицированных проблем, представим далее практические рекомендации по совершенствованию взаимодействия муниципальных органов власти с местным сообществом.

1. Развитие системы взаимодействия МУ «Администрация Чири-Юртаоского сельского поселения» Шалинского муниципального района Чеченской Республики и населения в информационной среде.

Для совершенствования системы взаимодействия МУ «Администрация Чири-Юртаоского сельского поселения» Шалинского муниципального района Чеченской Республики и населения в информационной среде необходимо выдвинуть следующие рекомендации:

1.1. Формирование «Единой информационной системы» на базе уже существующих и активно действующих Онлайн-платформ, которая соберет в себе все существующие информационные онлайн-площадки Чири-Юртаоского сельского поселения Шалинского муниципального района

Чеченской Республики по приему обращений и предложений жителей сельского поселения.

1.2. Создание контролирующего органа, который будет проверять и устранять дублирование поступающей информации и решение возникших проблем.

1.3. Массовое информирование жителей сельского поселения о возможности, в первую очередь, проявления гражданской инициативы, внедрении проектов по улучшению жизни Чири-Юртовского сельского поселения Шалинского муниципального района Чеченской Республики.

1.4. Разработать и принять «Распоряжение об информационной политике органов власти муниципального образования «Чири-Юртовское сельское поселение Шалинского муниципального района Чеченской Республики», которое направлено на получение общественной поддержки управленческих решений по наиболее острым проблемам социально-политического развития МО.

1.5. Развитие системы учета общественного мнения в управлении муниципальным образованием через формирование системы опросов граждан в социальных сетях.

2. Создание в рамках Шалинского муниципального района Чеченской Республики курсов повышения грамотности населения в сфере государственного устройства, позволяющих гражданам получать необходимые знания в области компетенций органов государственного и муниципального управления.

3. Создание органа территориального общественного самоуправления (ТОС) Чири-Юртовского сельского поселения Шалинского муниципального района Чеченской Республики.

Соответствующий орган ТОС предлагаем учредить и официально зарегистрировать на территории Чири-Юртовского сельского поселения Шалинского муниципального района Чеченской Республики.

Заключение

Как показало исследование, работа муниципальных органов власти по взаимодействию с местным сообществом по многим аспектам не регламентируется; применяются общие нормы иерархии российского законодательства о местном самоуправлении. При этом, детально проработан такой вопрос взаимодействия как участие населения в осуществлении местного самоуправления.

В работе обоснованы практические рекомендации по совершенствованию взаимодействия муниципальных органов власти с местным сообществом: развитие системы взаимодействия МУ «Администрация Чири-Юртовского сельского поселения» Шалинского муниципального района Чеченской Республики и населения в информационной среде (формирование «Единой информационной системы» по приему обращений и предложений жителей сельского поселения; создание контролирующего органа, который будет проверять и устранять

дублирование поступающей информации и решение возникших проблем; массовое информирование жителей сельского поселения о возможности, в первую очередь, проявления гражданской инициативы, внедрении проектов по улучшению жизни Чири-Юртовского сельского поселения Шалинского муниципального района Чеченской Республики; развитие системы учета общественного мнения в управлении муниципальным образованием через формирование системы опросов граждан в социальных сетях; создание в рамках Шалинского муниципального района Чеченской Республики курсов повышения грамотности населения в сфере государственного устройства, позволяющих гражданам получать необходимые знания в области компетенций органов государственного и муниципального управления; создание органа ТОС Чири-Юртовского сельского поселения Шалинского муниципального района Чеченской Республики.

В завершение, необходимо отметить, что регулярные коммуникации между государством, бизнесом и местного сообщества являются одним из основополагающих компонентов системы современного развитого государства с положительной динамикой развития всех сфер жизни общества.

Использованные источники

1. Воронина М.С. Взаимодействие органов внутренних дел с населением на основе технологий publicrelations (связей с общественностью) [Электронный ресурс]: монография. 2-е издание, стереотипное. М.: Издательство «ФЛИНТА», 2016. 148с.
2. Кобзарев Ф.М. Проблемы взаимодействия прокуратуры и суда в сфере уголовного судопроизводства / Монография. М., 2006. 380с.
3. Малышева М. А. Теории и механизмы современного государственного управления. Учебно-методическое пособие. СПб: Отдел оперативной полиграфии НИУ ВШЭ, 2011. 280с.
4. Рябцева Л.В. Оперативное управление. Л. В. Рябцева, Ю. Н. Соина-Кутищева, А. А. Бодров; под общей редакцией С. Н. Часовникова: учебное пособие для студентов, обучающихся по направлениям 38.03.02 Менеджмент, 38.03.01 Экономика, 38.03.04 Государственное и муниципальное управление. – М.: Актуальность РФ, 2017. 290с.
5. Стариков Ю. Н. Курс общего административного права. В 3 т. Т. I: История. Наука. Предмет. Нормы. Субъекты. М.: Издательство НОРМА, 2012. 711с.
6. Атаманчук Г.В. Теория государственного управления. Курс лекций. Изд. 6-е, дополн. М.: Омега-Л, 2014. 580с.

Муйдинжонов Р.Б.

Жабораев А.М.

Ахмадалиева У.К.

Усманова У.И.

кафедра ВОП №1

Андижанский государственный медицинский институт

Узбекистан, г. Андижан

ФИБРОЗ ПЕЧЕНИ: СОВРЕМЕННЫЕ ПРИНЦИПЫ ДИАГНОСТИКИ

Аннотация: Высокая заболеваемость вирусными гепатитами, распространенность избыточного веса и злоупотребления алкогольными напитками делают проблему ранней диагностики хронических болезней печени весьма актуальной. Известно, что наличие и степень выраженности фиброза печени имеет большое значение для выбора терапевтической тактики и оценки прогноза у данной категории больных. На протяжении десятилетий единственным методом оценки фиброза печени была биопсия. Однако инвазивность и сложность ее проведения, ошибки на этапе интерпретации морфологической картины требуют разработки неинвазивных и точных методов диагностики фиброза. В настоящее время предложен ряд инструментальных и лабораторных методик, претендующих на роль «идеального метода». Некоторые инструментальные методы демонстрируют высокую диагностическую точность, но дорогостоящи и проводятся только с использованием специального оборудования. Определяемые на сегодняшний день сывороточные маркеры фиброза имеют высокую чувствительность и специфичность лишь при выраженном фиброзе, а ранняя диагностика с их помощью малоинформативна. Таким образом, поиск неинвазивного, общедоступного и точного метода оценки фиброза печени в настоящее время продолжается.

Ключевые слова: хронический гепатит, фиброз печени, неинвазивная диагностика.

Muidinjonov R.B.

Jaboraliev A.M.

Akhmadaliev U.K.

Usmanova U.I.

Department of GD № 1

Andijan State Medical Institute

Uzbekistan, Andijan

LIVER FIBROSIS: MODERN DIAGNOSTIC PRINCIPLES

Annotation: High viral hepatitis morbidity, prevalence of overweight and alcohol abuse make the problem of early diagnosis of chronic liver diseases rather urgent. It is known that presence and degree of manifestation of liver fibrosis is of great significance for the choice of therapeutic tactics and assessment of prognosis for this category of patients. In the course of decades, biopsy was the only method for assessment of liver fibrosis. However, invasiveness and complexity of its realization, errors at the stage of interpreting morphological picture require development of noninvasive and precise methods for diagnosis of fibrosis. At present, there was suggested a number of instrumental and laboratory methods pretending to the role of "a perfect method". Some instrumental methods demonstrate a high diagnostic accuracy but are expensive and need special equipment. Serum fibrosis markers, determined for today, are highly sensitive and specific only in case of marked fibrosis but they are low-informative for early diagnosis. Thus, searching of noninvasive, available and precise method for assessment of liver fibrosis is still going on.

Key words: chronic hepatitis, liver fibrosis, noninvasive diagnosis.

Актуальность. За последнее время с проблемой гепатитов столкнулись миллионы людей. В мире насчитывается около 240 млн пациентов с хроническим вирусным гепатитом В и около 700 млн — с хроническим вирусным гепатитом С, т.е. каждый 6-й житель нашей планеты. Это достаточно широко распространенная патология среди населения[1,4,7,9]. Ежегодно порядка 1,5 млн жителей планеты погибают от острых и хронических процессов, обусловленных вирусами гепатитов[3,6,11,13].

Вирусные гепатиты с парентеральным механизмом передачи (хронические вирусные гепатиты В и С) на протяжении ряда последних лет продолжают оставаться широко распространенным инфекционным заболеванием среди населения нашей страны. Наиболее уязвимой группой на протяжении последних лет наблюдения остается молодое трудоспособное население детородного возраста (21—39 лет). В этой возрастной группе показатель заболеваемости в 1,5—2 раза превышает таковой среди всего населения. В 2012 г. в структуре заболеваемости наиболее пораженной возрастной группой были лица в возрасте 30—39 лет (32 %), на втором месте — 19—29 лет (24 %).

В большинстве случаев заражение происходит в результате случайных половых связей без презерватива, при внутривенном введении наркотических препаратов, а также зарегистрированы случаи инфицирования при пользовании чужими предметами личной гигиены (маникюрные, педикюрные принадлежности, бритвенные приборы, инструменты для пирсинга и тату). Большое значение имеет и передача вируса от матери ребенку во время беременности или в родах[5,8,12].

Цель исследования: Совершенствование неинвазивной диагностики стадий фиброза печени у больных хроническим гепатитом С на основе интеграции традиционных методов с приемами иммунодиагностики.

Материалы и методы исследования. Под наблюдением в составе основной группы исследования находилось 136 больных с верифицированным диагнозом фиброза печени.

Результаты исследования. Динамическое наблюдение за степенью фиброза печени с помощью биопсии затруднено ввиду вышеописанных ограничений. Представленные данные обосновали необходимость создания надежных неинвазивных методов диагностики ФП как при первичном обследовании, так и при последующем динамическом наблюдении.

Маркеры фиброза печени разделяют на прямые (биомаркеры, отражающие динамику количества фиброзных волокон и составляющих их веществ) и непрямые (АлАТ, АсАТ, альфа-2-макроглобулин, гаптоглобин, аполиipoprotein A1, гамма-глутамилтранспептидаза, общий билирубин и др.), свидетельствующие о нарушении функции печени при выраженном фиброзе и циррозе печени. Изолированно возможности прямых серологических маркеров фиброза изучены в научных исследованиях. В широкой клинической практике они не получили достаточного распространения.

К непрямым серологическим маркерам фиброза печени относят рутинные лабораторные тесты, отражающие нарушение функции печени. Они также позволяют оценить наличие фиброза, особенно на стадии цирроза печени.

Считается, что уровень АсАТ имеет более сильную связь с фиброзом, чем уровень АлАТ. Соотношение АсАТ/АлАТ > 1 (коэффициент де Ритиса) является достоверным показателем выраженной стадии фиброза печени (в том числе цирроза).

Что касается уровня АлАТ, то даже при нормальных его значениях на фоне хронической инфекции вирусами гепатитов В и С в трети случаев определяется фиброз выше 2-й стадии по шкале МЕТАУЖ (эти пациенты подлежат противовирусной терапии)

Применение неинвазивных методов диагностики фиброза печени на современном этапе расширило спектр обследования пациентов, дало возможности большей объективизации проводимого обследования и терапии больного. Это способствовало предотвращению многих нежелательных осложнений, возможных при проведении инвазивных методов.

Все неинвазивные методы оценки фиброза печени можно разделить на две группы: методы визуализации и лабораторной оценки состояния органа.

Методы визуализации печени (УЗИ, МРТ) дают возможность выявить наличие зернистости ткани печени, перипортального фиброза и других изменений, указывающих на нарушение гистоархитектоники органа. К прямым методам оценки фиброза печени относят ультразвуковую эластометрию печени с помощью аппарата FibroScan. Метод позволяет оценить наличие фиброза печени и судить об изменении эластических свойств печени и прогрессировании фиброза.

Неинвазивная диагностика фиброза печени с применением методики FibroTest-ActiTest позволяет определить стадию фиброза и индекс гистологической активности и предназначена для оценки стадии фиброза и контроля за его развитием на фоне терапии, а также для оценки некротически-воспалительных процессов в печеночной ткани. FibroTest-ActiTest рассматривается в качестве альтернативы для чрес-кожной биопсии печени у пациентов с хроническим вирусным гепатитом.

Вывод. Высокая заболеваемость вирусными гепатитами, распространенность избыточного веса и злоупотребления алкогольными напитками делают проблему диагностики хронических болезней печени весьма актуальной. Определение стадии фиброза печени имеет большое значение в тактике ведения таких пациентов. Современные неинвазивные методы диагностики фиброза печени значительно уменьшили потребность в биопсии. Однако «идеальный маркер» фиброза до сих пор не найден. Инструментальные методы дорогостоящи, требуют специализированного оборудования и подготовки квалифицированного персонала. Лабораторные тесты, как правило, дешевле и доступнее для пациентов, но в то же время обладают ограниченной диагностической точностью. Исследования по поиску неинвазивного, высокоточного и общедоступного маркера фиброза печени продолжаются.

Использованные источники:

1. Павлов Ч. С., Ивашкин В.Т. Биопсия печени: методология и практика сегодня. Рос. журн. гастроэнтерол. гепатол. колопрокт-тол. 2006; 4: 65-78.
2. Исаков В. А Как определять выраженность фиброза печени и зачем? Клиническая гастроэнтерология и гепатология. Русское издание 2008; 2: 72-75.
3. Северов М. В. Обратим ли цирроз печени? Клиническая гепатология 2006; 3: 3-9.
4. Arun J, Jhala N, Lazenby A. J, Clements R, Abrams GA. Influence of liver biopsy heterogeneity and diagnosis of nonalcoholic steatohepatitis in subjects undergoing gastric bypass. *Obes. Surg.* 2007; 2: 155-161.
5. Asbach P., Klatt D., Schlosser B., Biermer M, Mucbe M, Rieger A, Loddenkemper C, Soma-sundaram R., Berg T, Hamm B, Braun J, Sack I. Viscoelasticity-based staging of hepatic fibrosis with multifrequency MR elastography. *Radiology* 2010; 1: 80-86.
6. Bedossa P., Dargere D, Paradis V. Sampling variability of liver fibrosis in chronic hepatitis C. *Hepatology* 2003; 6: 1449-1457.
7. Boeker K. H, Haberkorn C. I., Michels D, Flemming P, Manns M. P, Lichtinghagen R Diagnostic potential of circulating TIMP-1 and MMP-2 as markers of liver fibrosis in patients with chronic hepatitis C. *Clin. Chim. Acta.* 2002; 1: 71-81.
8. Bosselut N, Taibi L, Guechot J, Zarski J. P., Sturm N, Gelineau M.C., Poggi B, Thoret S, Lasnier E, Baudin B, Housset C, Vaubourdolle M, the ANRS HCEP 23 Fibrostar Group. Including osteoprotegerin and collagen IV in a score-based

blood test for liver fibrosis increases diagnostic accuracy. *Clin. Chim. Acta.* 2013; 1: 63-68.

9. Bravo A A, Sheth S. G, Chopra S. Liver biopsy. *N. Engl. J. Med.* 2001; 7: 495-500.

10. Cales P., de Ledinghen V, Halfon P., Bacq Y., Leroy V., Boursier J., Foucher J., Bourliere M, de Muret A, Sturm N, Hunault G, Oberti F. Evaluating the accuracy and increasing the reliable diagnosis rate of blood tests for liver fibrosis in chronic hepatitis C. *Liver Int.* 2008; 10: 1352-1362.

11. Crisan D., Radu C, Lupsor M, Sparchez Z., Grigorescu M. D., Grigorescu M. Two or more synchronous combination of noninvasive tests to increase accuracy of liver fibrosis as-sessment in chronic hepatitis C; results from a cohort of 446 patients. *Hepat. Mon.* 2012; 3: 177-184.

12. Friedman S. L. Liver fibrosis - from bench to bedside. *J. Hepatol.* 2003; 38, Suppl 1: 38-53.

13. Friedrich-Rust M, Rosenberg W., Parkes J., Herrmann E., Zeuzem S., Sarrazin C. Comparison of ELF, FibroTest and FibroScan for the non-invasive assessment of liver fibrosis. *BMC Gastroenterol.* 2010; 10: 103-105.

ПРОЕКТИРОВАНИЕ ИСПОЛНИТЕЛЬНЫХ МЕХАНИЗМОВ ВЯЗАЛЬНО-ПРОШИВНЫХ МАШИН

Аннотация: Работе предложен новый механизм привода движковых игл. Этот механизм содержит упругое звено, при этом ведомым звеном механизма является шатун, совершающий плоское движение.

Ключевые слова: вязально-прошивная машина, механизм, движковые иглы, привод.

DESIGN OF EXECUTIVE MECHANISMS OF KNITTING AND PUNCHING MACHINES

Annotation: A new mechanism for driving needle drives is proposed. This mechanism contains an elastic link, while the driven link of the mechanism is a connecting rod that performs a plane motion.

Key words: knitting and piercing machine, mechanism, slide needles, drive.

Целесообразность создания новой конструкции определяется тем, насколько вновь создаваемая машина отвечает требованиям развития экономики. Основным и принципиально важным направлением в модернизации машин является конструктивная преемственность, которая характеризуется степенью использования деталей, сборочных единиц и отдельных механизмов, применяющихся в базовой, исходной конструкции машин.

Анализ существующих вязально-прошивных машин показал, что, несмотря на различия в конструкции и ориентации исполнительных органов, на этих машинах выполняется одинаковый технологический процесс, который заключается в выработке основовязального, армирующего волокнистый слой холстопрошивного нетканого материала.

Движки и стержни движковых игл вязально-прошивных машин ВП-II, ВП-180М, Маливатт получают прямолинейное возвратно-поступательное движение механизмов (рис.1). Данные механизмы обеспечивают им высокую кинематическую точность и надежность в эксплуатации, имеют малое число кинематических пар и подвижных звеньев. При рабочей ширине

машины 1800 мм для привода движковых игл используется по четыре таких механизма, ведущие звенья которых установлены на главном валу машины.

Существенным недостатком данных механизмов является наличие кинематической пары ползун направляющие. Данная пара требует непрерывной смазки в процессе эксплуатации. Выбору рациональных схем рычажных механизмов, обеспечивающих высокую точность воспроизведения законов движения ведомых звеньев, их надежную и долговечную работу, посвящены работы [1,2]. Авторы работ указывают на целесообразность применения механизмов с упругими звеньями, в частности, на применение в качестве направляющих упругих элементов.

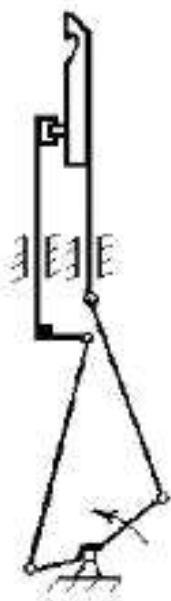


Рис-1 Структурная схема механизма игольницы машины ВП-II

Такие механизмы, практически не имеют трения и зазоров, не нуждаются в регулярной смазке и обладают большой надежностью. Недостаток упругих направляющих заключается в ограниченности величин линейных и угловых перемещений.

Упругие направляющие играют еще одну важную роль в механизме – являются аккумуляторами энергии. Зная закон движения ведомого звена можно подобрать жесткость упругих звеньев, обеспечивающую требуемое снижение нагрузок в кинематических парах механизма. Этот механизм имеет ряд эксплуатационных преимуществ перед существующими приводами рассмотренных машин и существенно выигрывает в конструктивном отношении. Применение этого механизма, несмотря на все преимущества, не уменьшает число механизмов привода петлеобразующей системы, поэтому число подвижных кинематических пар остается неизменным.

На всех вязально-прошивных машинах ушковины получают два движения: продольное движение в направлении продольной оси ушковой гребенки и поперечное движение в направлении, перпендикулярном продольной оси ушковой гребенки.

Механизм поперечного движения ушковых Маливатт представляет собой рычажный шестизвенник, который помимо вращательных кинематических пар имеет одну цилиндрическую и две сферические кинематические пары. Сферические шарниры обеспечивают передачу реверсивного вращательного движения на валу с ушковой гребенкой.

Ушковины двухгребеночной машины Арахне получают поперечное движение также от двух шестизвенных рычажных механизмов. Преимущество этих механизмов перед механизмами поперечного движения «Маливатт» заключается в том, что они содержат только вращательные наиболее простые в конструктивном отношении кинематические пары и в том, что число этих пар, а также подвижных звеньев меньше.

Таким образом, на вязально-прошивных машинах для сообщения движения исполнительным органам применяются многозвенные рычажные механизмы разнообразных конструкций. Вопросы создания механизмов петлеобразующей системы, обеспечивающих стабильную работу вязально-прошивных машин, с уменьшением числа кинематических пар и механизмов, с одновременным снижением эксплуатационных расходов изучены до сих пор не достаточно.

Поэтому в настоящей работе предложен новый механизм привода движковых игл. Этот механизм содержит упругое звено, при этом ведомым звеном механизма является шатун, совершающий плоское движение.

Применение этого механизма уменьшает число механизмов, участвующих в процессе петлеобразования. Так как сокращается число шарниров в приводе движковых игл до 8 и ликвидируется два механизма привода поперечного движения ушковых, которые представляют собой плоские шестизвенные рычажные механизмы. В общей сложности число кинематических пар сокращается на 24.

Новая конструкция узла вязания с упругими звеньями имеет следующее преимущество по сравнению с существующей конструкцией:

в новой петлеобразующей системе движковые иглы совершают плоское движение, а ушковины только продольное движение;

наличие упругих элементов и отсутствие трущихся поверхностей не требует смазки; уменьшаются затраты на ремонт, сборку и обслуживание машин;

модернизация машины не требует больших затрат и изготовление сложных деталей. Получая движение от главного вала, стержни игл в предложенном механизме перемещаются в вертикальном и горизонтальном направлениях. Рассмотрим движение точки O_2 стержня иглы. Поскольку движение стержня иглы является циклическим, с периодом 2π , в общем случае движение точки O_2 в координатной плоскости может быть описано тригонометрическими рядами. Вследствие этого горизонтальное движение стержня иглы может быть представлено в виде частной суммы ряда Фурье

$$X_{O_2}(\alpha_i) = A_{Ox} + \sum_{i=1}^n A_{ix} \sin(\alpha + \beta_{ix}),$$

где A_{ox} - свободный член горизонтального движения;
 A_{ix} - амплитуда i -ой гармоники горизонтального движения;
 β_{ix} - начальная фаза i -ой гармоники горизонтального движения;
Вертикальное перемещение стержня иглы. может быть представлена в виде

$$Y_{O_2}(\alpha_i) = A_{Oy} + \sum_{i=1}^n A_{iy} \sin(\alpha + \beta_{iy}),$$

Где A_{Oy} - свободный член вертикального движения;
 A_{iy} - амплитуда i -ой гармоники вертикального движения;
 β_{iy} - начальная фаза i -ой гармоники вертикального движения.

Использованные источники:

1. Попов Э. А., Квартин Л. М. Динамика текстильных машин. – М.: РИО МГТУ. 2001г.
2. Мурадов А.А. Проектирование петлеобразующей системы вязально-прошивных машин. Вестник ТашИИЖТ №4, 2016

*Мурадов А.А.
доцент
Рахимбердиев Д.
студент магистратуры
Наманганский инженерно-технологический институт
Узбекистан, г. Наманган*

ВЫБОР КОНСТРУКТИВНЫХ ПАРАМЕТРОВ ВЕРЕТЕН

Аннотация: Исследовано собственные частоты колебаний шпинделя для оценки правильности выбора его конструктивных параметров при разработке веретен.

Ключевые слова: Шпиндель веретена, критическая скорость, частота колебаний.

*Muradov A.A.
associate professor
Rakhimberdiev D.
magistrant
Namangan Engineering and Technology Institute
Uzbekistan, Namangan*

THE CHOICE OF DESIGN PARAMETERS OF THE SPINDLES

Annotation: The eigenfrequencies of the spindle oscillations are investigated to assess the correctness of the choice of its design parameters when developing spindles

Key words: spindle spindle, critical speed, oscillation frequency.

В связи с высокими скоростями вращения шпинделей веретен большинство шпинделей работает в зоне между первой и второй критическими скоростями. Поэтому при разработке веретен обязательно проводится определение собственных частот колебаний шпинделя для оценки правильности выбора его конструктивных параметров

Исследованиями установлено, что блок шпинделя ввиду близости места его крепления к верхней опоре заметного влияния на собственную частоту шпинделя не оказывает. Шпиндель веретена без блока приведен на рис.1. Как видим, его конфигурация довольно сложная. Для определения первой собственной частоты можно шпиндель считать невесомым, приведя часть его массы (m_{np}) к концу шпинделя. Тогда мы получим расчетную схему невесомого шпинделя с сосредоточенной массой m_{np} на конце. Зная коэффициент влияния δ_{11} , численно равный деформации шпинделя в месте расположения m_{np} от единичной безразмерной силы, найдем жесткость шпинделя в этом месте $\kappa = 1/\delta_{11}$.

Таким образом мы можем при малых колебаниях рассматривать вместо невесомого шпинделя с массой m_{np} на конце стандартную колебательную модель, изображенную на рисунке 2. Для этой модели запишем уравнение движения $m_{кр} \ddot{y} + ky = 0$. Решение этого уравнения, как известно, имеет вид $y = A \sin(pt + \varphi)$, где A и φ - произвольные постоянные интегрирования,

$$p = \sqrt{\frac{\kappa}{m_{np}}} = \sqrt{\frac{1}{m_{np} \delta_{11}}} \quad - \text{собственная круговая частота колебаний}$$

невесомого шпинделя с массой m_{np} .

По исследованиям Я.И.Коритыцкого для веретен со сферической втулкой $m_{np} = 0,313 m$, где m - масса консольной части шпинделя без блочка. Отсюда видно, что если нам известен коэффициент влияния δ_{11} и размеры шпинделя, то можно определить первую собственную частоту шпинделя без паковки.

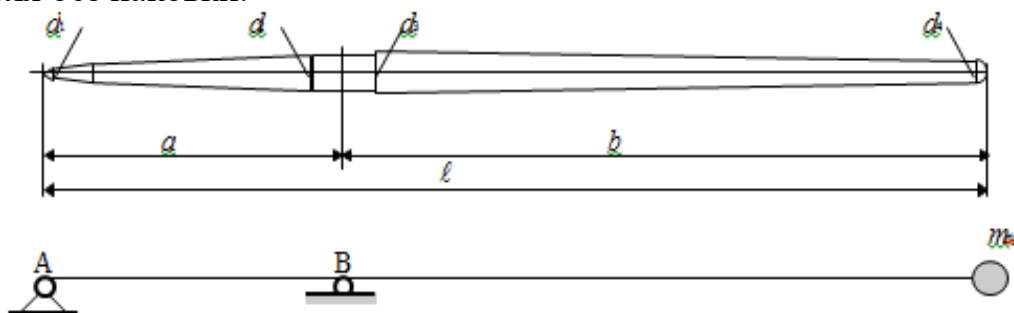


Рис-1.Шпиндель вретена.

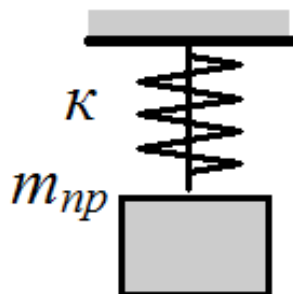


Рис-2.динамическая модель шпинделя

Результаты расчета сравниваются с заданным диапазоном рабочих скоростей шпинделя. При этом может быть два варианта : либо $\omega_{max} \leq 0,7 p$; либо $\omega_{min} \geq 1,4 p$, т.е. шпиндель должен работать либо в дорезонансной, либо в зарезонансной зоне. Если эти условия не выполняются, то параметры шпинделя (диаметры характерных сечений, расстояние между опорами) должны быть изменены.

Широкое распространение на кольцепрядильных машинах получили веретена типа ВН. Массой шпинделя по сравнению с массой насадки m пренебрегаем и считаем, что невесомый шпиндель с тяжелой насадкой вращается в жестких опорах.

Так как жесткость насадки примерно в 10 раз больше жесткости шпинделя считаем далее насадку абсолютно жесткой. При вращении шпинделя возникают сила инерции , максимальное значение которой можно

подсчитать по формуле $P_u = m\omega^2 y_s$ и гироскопический момент, величина которого определится по формуле $M_z = - (I_0 - I_3) \omega^2 (\varphi_1 + \delta \cos \varepsilon)$, приложенные в центре тяжести насадки.

Здесь $y_s = y_1 + e + (\varphi_1 + \delta \cos \varepsilon) \ell_s$, ε - угол, составляемый плоскостью, содержащей угол δ , с плоскостью чертежа (в наиболее неблагоприятном случае $\varepsilon = 0$), I_0 , I_3 моменты инерции массы насадки относительно главных центральных осей инерции насадки (относительно продольной оси - I_0 и относительно поперечной оси - I_3 , проходящих через центр S тяжести насадки).

Уравнения для подсчета прогиба y_1 и угла φ_1 поворота сечения шпинделя в точке крепления насадки от силы P_u и момента M_z , приложенных в центре S тяжести насадки, можно записать, используя метод сил

$$y_1 = \delta_{1S} P_u + \delta_{11} M_z, \quad \varphi_1 = \delta_{2S} P_u + \delta_{22} M_z, \quad (1)$$

где δ_{12} - коэффициент влияния, численно равный прогибу в сечении шпинделя от безразмерной силы; $P = 1$, приложенной в центре S тяжести насадки, δ_{2S} - коэффициент влияния, численно равный углу поворота сечения шпинделя от той же силы, δ_{12} и δ_{22} - аналогичные коэффициенты влияния от действия безразмерного момента $M = 1$.

В результате мы получим силу $P = 1$ и момент $M_p = 1 \times \ell_s$.

Тогда δ_{1S} будет складываться из прогибов шпинделя в сечении 1 от силы $P = 1$ и момента $M_p = 1 \times \ell_s$, приложенных там же, т.е.

$$\delta_{1S} = \delta_{11} + M_p \delta_{12} = \delta_{21} + \delta_{22} \ell_s. \quad (2)$$

Рассуждая также, можем записать

$$\delta_{2S} = \delta_{21} + M_p \delta_{22} = \delta_{21} + \delta_{22} \ell_s, \quad (3)$$

где δ_{12} - коэффициент влияния по углу поворота сечения 1 шпинделя от силы $P = 1$, приложенной там же ($\delta_{12} = \delta_{21}$).

Подставляя в уравнения (1) выражения P_u и M_z и проводя преобразования, получим систему двух линейных неоднородных алгебраических уравнений относительно y_1 и φ_1

$$A y_1 + F \omega^2 \varphi_1 = N, \quad C y_1 + D \varphi_1 = M, \quad (4)$$

где $A = m \delta_{1S} \omega^2 - 1$; $F = m \delta_{1S} \ell_s - (I_0 - I_3) \delta_{12}$, $C = m \delta_{2S} \omega^2$,

$D = (m \delta_{2S} \ell_s - (I_0 - I_3) \delta_{22}) \omega^2 - 1$, $N = [- m \delta_{1S} e + ((I_0 - I_3) \delta_{12} - m \delta_{1S} \ell_s) \delta \cos \varepsilon] \omega^2$, $M = [- m \delta_{2S} e + ((I_0 - I_3) \delta_{22} - m \delta_{2S} \ell_s) \delta \cos \varepsilon] \omega^2$.

Определитель этой системы

$$\Delta(\omega^2) = \begin{vmatrix} A & F \omega^2 \\ C & D \end{vmatrix} = A D - C F \omega^2. \quad (5)$$

Если подставить сюда выражения A , B , D , F , то будем иметь

$$\Delta(\omega^2) = - m B H \omega^4 - [m (\delta_{1S} + \delta_{2S} \ell_s) - B \delta_{22}] \omega^2 + 1, \quad (6)$$

где $H = \delta_{12} \delta_{2S} - \delta_{1S} \delta_{22}$, $B = I_0 - I_3$.

Значения деформаций шпинделя для заданных параметров системы и частоты его вращения можно подсчитать

$$y_1 = \frac{1}{\Delta(\omega^2)} \begin{vmatrix} N & F\omega^2 \\ M & D \end{vmatrix} = \frac{ND - MF\omega^2}{\Delta(\omega^2)}, \quad \varphi_1 = \frac{1}{\Delta(\omega^2)} \begin{vmatrix} A & N \\ C & M \end{vmatrix} = \frac{AM - CN}{\Delta(\omega^2)}.$$

Очевидно, что если $\Delta(\omega^2) \rightarrow 0$, то y_1 и φ_1 будут стремиться к бесконечности. Приравнявая знаменатель нулю, получим уравнение

$$\Delta(\omega^2) = 0 \quad (7)$$

для определения двух собственных круговых частот изгибных колебаний шпинделя.

Вторая собственная частота, как правило, лежит далеко за пределами рабочих частот вращения шпинделя. Наименьшее значение рабочей частоты ω вращения шпинделя должна быть больше его первой собственной частоты ω_1 . Для максимальной рабочей частоты шпинделя можно подсчитать y_1 и φ_1 , а затем

$$P_u = m (y_1 + e + (\varphi_1 + \delta \cos \varepsilon) l_s) \omega^2, \quad (8)$$

$$M_z = - (I_0 - I_s) (\varphi_1 + \delta \cos \varepsilon) \omega^2. \quad (9)$$

По этим ориентировочным значениям P_u и M_z , приложенным в центре S тяжести насадки, можно легко оценить реакции в опорах шпинделя.

Использованные источники:

1. Попов Э. А., Квартин Л. М. Динамика текстильных машин. – М.: РИО МГТУ. 2001г.
2. Вульфсон И.И. Колебания машин с механизмами циклового действия. - Л.: Машиностроение, 1990.-309 с.

*Набиев А.Б.
доцент
Исмоилова М.Ю.
студент
Наманганский государственный университет
Узбекистан, г. Наманган*

ВНЕДРЕНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ В УЧЕБНЫЙ ПРОЦЕСС

Аннотация: Инновация в учебном процессе, современные педагогические технологии, внедрить новые методы, инструменты, новые учебные планы. Требуется от преподавателя организовать учебный процесс на основе новых педагогических технологий.

Ключевые слова: учебный процесс, педагогика, педагогическая технология, инновация.

*Nabiev A. B.
associate professor
Ismoilova M. Yu.
student
Namangan State University
Uzbekistan, Namangan*

THE INTRODUCTION OF MODERN PEDAGOGICAL TECHNOLOGIES IN THE EDUCATIONAL PROCESS

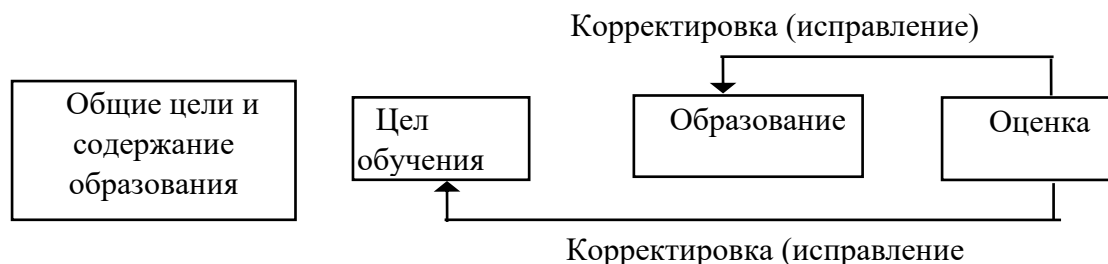
Annotation: Innovation in the educational process, modern pedagogical technologies, introduce new methods, tools, new curricula. It is required from the teacher to organize the educational process on the basis of new pedagogical technologies.

Key words: educational process, pedagogy, pedagogical technology, innovation.

Целеустремленность, диагностическая экспертиза результатов процесса, разделение образования на отдельные учебные компоненты позволяют интегрировать аспекты образовательного процесса в цикл развития образования сегодня. В основном это включает в себя:

- постановка общих целей в образовании;
- переход от общей цели к конкретной цели;
- первоначальная оценка знаний учителей;
- комплекс воспитательных работ;
- оценка результатов.

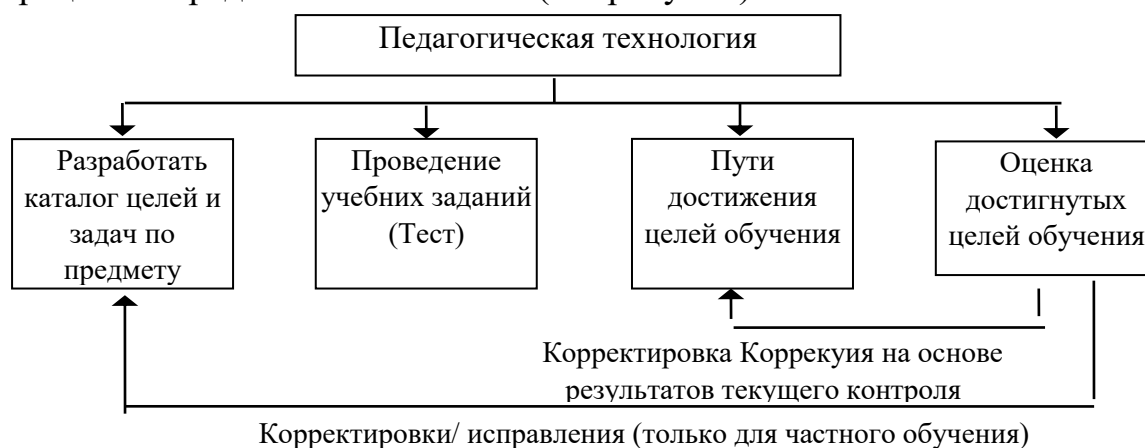
Оказывается, учебный процесс является «модульным» и состоит из блоков, которые вырабатываются в соответствии с целой системой, дополненной различным содержанием. (см. рисунок)



Образовательный процесс требует высокого уровня профессионализма при планировании организации педагогической технологии, а когда материалы готовы, учитель выполняет в основном организационные и консультативные задачи. В целом, педагогическая технология включает в себя:

- разработка научных целей обучения;
- Целевая Генеалогия;
- объединить цели обучения в контрольные задачи;
- способы достижения цели;
- Оценка учебных целей.

Каждый из этих компонентов формирует систему педагогических операций в определенной области. (см. рисунок)



Основной способ понять педагогические технологии - сосредоточиться на четко определенных целях и наладить регулярное взаимодействие со студентами. Взаимодействие должно быть основой педагогической технологии и должно охватывать весь процесс обучения.

Таким образом, основным способом более четкой постановки целей является использование глаголов, которые представляют действия, которые приводят к определенным результатам.

Формирование сопоставимых образовательных целей (заданий) должно осуществляться поэтапно по следующей системе. Общая цель назначенной учебной сессии - это цель обучения, в которой сравнивается частная цель обучения.

В настоящее время особое внимание уделяется внедрению новых педагогических технологий в общеобразовательных школах. Ведь основная ответственность за процесс проектирования и проектирования рационального курса такого технологического образования лежит на учителе.

Одним из наиболее эффективных интерактивных методов обучения в процессе подготовки учителей является система учитель-ученик. В этом случае «Мастер» обучает своим знаниям, а «ученик» применяет их со своими знаниями и навыками. В этом случае ученик полностью изучает теоретические и практические знания. Это означает, что студенты могут соответствовать обязательным минимальным требованиям для всех дисциплин DTS.

Рекомендуется использовать следующие методы для обеспечения и закрепления теоретических знаний на уроках.

Способ 1: Спрашивая спереди.

Способ 2 Спросите индивидуально.

Способ 3: Спросите в группах.

Способ 4: Метод тестирования.

Способ 5: Метод отслеживания.

Способ 6: Аргументы, способ обсуждения.

Таким образом, в результате широкого использования педагогических технологий в развитии профессиональных навыков учащихся, интерес учащихся к этим урокам возрастет, а также поможет им получить глубокие знания, навыки и умения по этим предметам. Преподаватель должен выбирать такие методы исходя из уровня знаний и компетентности учащихся в классе. Только тогда эти новые методы педагогической технологии принесут положительные результаты.

Новые педагогические технологии широко используются для организации учебного процесса в соответствии с современными требованиями. Классификация студентов по уровню знаний, индивидуальный подход к каждому студенту является одним из основных принципов современных педагогических технологий. Необходимо обратить внимание на функции учителя в учебном процессе. Эти функции в основном 3 функции:

Функция 1 - формирование знаний и навыков,

Функция 2 состоит в том, чтобы обучать студента, формировать его личность и, наконец,

Функция 3 заключается в оценке знаний, навыков и способностей ученика.

Растущий мир знаний и резкий рост спроса на человеческий интеллект усложняют процесс обучения. Роль учителя меняет роль компьютерного обучения в технологии и роль Интернета в этом процессе. Конечно, это также требует изменения уровня знаний и навыков учителя.

Как уже упоминалось выше, современный педагогический процесс становится все более сложным. Это, в свою очередь, требует, чтобы учитель, который является ключевым игроком в процессе, также подумал об изменении требований к человеку. Было бы более эффективно, если бы преподаватели были вовлечены в педагогические и психологические навыки. Процесс оценки должен быть организован в независимую фазу, чтобы у Как уже упоминалось выше, современный педагогический процесс становится все более сложным. Это, в свою очередь, требует, чтобы учитель, который является ключевым игроком в процессе, также подумал об изменении требований к человеку. Было бы более эффективно, если бы преподаватели были вовлечены в педагогические и психологические навыки. Процесс оценки должен быть организован в независимую фазу, чтобы у каждого была возможность узнать ценность своих знаний в нужное время. Это, в свою очередь, обеспечивает эффективность учебного процесса и повышает активность педагогов и обучаемых.

Использованные источники:

1. Государственный образовательный стандарт и учебная программа общего среднего образования. Ташкент 1999 № 4
2. Государственный образовательный стандарт и учебная программа общего среднего образования. Ташкент 2010
3. Обузбаева О.И., Р.Г.Исанова Х.Х. Одильбоев. Практические и лабораторные занятия по методике профессионального обучения. Т., ЦПУ 1995.
4. Азизходжаева Н. Н. Педагогические технологии и педагогические навыки. Т. 2003.
5. Давлатов К. Д. Практические занятия по теории и методике профессионального образования, обучения и карьеры: Учебное пособие для студентов педагогического института. -Т.: «Учитель», 1995

*Набиев А.Б.
доцент
Наманганский государственный университет
Узбекистан, г. Наманган*

РАЗВИТИЕ ФИЗИЧЕСКИХ КАЧЕСТВ УЧАЩИХСЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОЛЛЕДЖЕЙ

Аннотация: В статье затронута проблема в профессиональной деятельности с использованием наиболее подходящих средств физического воспитания. Автор рекомендует ряд упражнений, которые не только пропагандируют здоровый образ жизни, но и улучшают общее физическое состояние и физические характеристики студентов колледжа.

Ключевые слова: физическое состояние, профессиональное деятельность, физического воспитания, здоровый образ жизни.

*Nabiev A.B.
associate professor
Namangan State University
Uzbekistan, Namangan*

THE DEVELOPMENT OF THE PHYSICAL QUALITIES OF STUDENTS IN PROFESSIONAL COLLEGES

Annotation: The article addresses the problem in professional activities using the most suitable means of physical education. The author recommends a series of exercises that not only promote a healthy lifestyle, but also improve the general physical condition and physical characteristics of college students.

Key words: physical condition, professional activity, physical education, healthy lifestyle.

В Республике Узбекистан выделяются средства для постройки спортивных объектов для занятия спортом и физической культурой, так как в Узбекистане пропагандируется политика здорового образа жизни здоровья всего населения страны. Физической культурой и спортом занимаются во всех государственных учреждениях, начиная с детских садов и заканчивая высшими учебными заведениями. Занятия физической культурой включены во все государственные программы, что и является показателем здоровой нации всей страны. Для того, чтобы рационально, грамотно и эффективно использовать и применять средства физической культуры, такие Государственные учреждения как Государственный институт физической культуры, факультеты физического воспитания Государственных университетов и институтов, колледжи Олимпийского резерва, готовят и выпускают ежегодно квалифицированных специалистов в области физической

культуры и спорта, которые служат стране, выполняя оздоровительные функции для целой нации.

Перед специалистами в области физической культуры и спорта, стоит вопрос, какие средства и методы необходимо применять для укрепления и поддержания здоровья учащихся профессиональных колледжей. Для выяснения данной проблемы был проведен эксперимент среди учащихся профессионального колледжа легкой промышленности. Основной идеей, которой было применение средств и методов легкой атлетики.

Актуальность исследования.

Постоянная профессиональная деятельность учащихся профессиональных колледжей, утомляемость, истощение и слабое развитие физических качеств, побуждают учёных и тренеров вести поиск наиболее рациональных средств и методов воспитания физических качеств учащихся профессиональных колледжей.

Задачи, методы и организация исследования.

1. Изучить методы развития физических качеств учащихся профессиональных колледжей.

2. Выявить динамику роста развития физических качеств и функционального состояния учащихся.

3. Экспериментальное обоснование эффективности метода развития физических качеств используя дидактические принципы.

В исследовании принимали участие учащиеся профессионального колледжа легкой промышленности. Возраст участников 16-17 лет. 20 учащихся экспериментальной группы и 20 учащихся Контрольной группы. Эксперимент проводился в три этапа:

1-й этап исследования - изучение программ, по которым занимаются учащиеся во время физической культуры, что позволило выявить специфические особенности, обеспечивающие условия для внесения дополнений в программу занятий. Анализировалась структура проведения урока и выполняемая нагрузка. Физические нагрузки учащихся исследовались во взаимосвязи с ответными реакциями сердечно-сосудистой системы организма. Также подвергались анализу количество выполняемых упражнений.

2-й этап – проведение исследования. Сбор практической информации по материалам исследования, апробирование разработанного метода применительно к учащимся. В процессе проведения эксперимента изучалось влияние физических упражнений различной преимущественной направленности на динамику показателей физической подготовленности и функционального состояния учащихся с использованием современных инструментальных методик.

3-й этап – обработка полученных данных: анализ и математическая обработка, интерпретация экспериментального материала.

По нашей рекомендации данные упражнения были заменены на аэробно-анаэробный режим с интервальным отдыхом между сериями, где

Экспериментальная группа начала улучшать такие качества как выносливость и быстрота, а Контрольная группа оставалась без внесения корректировок, то есть занималась по традиционной программе. В экспериментальной группе также применялись нагрузки анаэробного характера, но в большом режиме выполнения нагрузок, тем самым улучшались такие качества как сила и взрывная сила. В данном случае использовался метод круговой метод с предельной интенсивностью выполнения упражнений. В Контрольной группе изменения не наблюдались. Упражнения аэробного характера выполнялись исключительно для развития такого качества как выносливость. Нагрузки давались в умеренном режиме работы выполнения упражнения под строгим контролем сердечно-сосудистой системы организма учащихся профессионального колледжа легкой промышленности. Контрольная группа аэробной нагрузке не подвергалась, но наблюдалась за выполнением упражнений анаэробного характера. В дополнение Экспериментальной группы были включены средства легкой атлетики, такие как: челночный бег 4x10 метров, бег на короткие дистанции 30, 40, 50, 60 метров. Приседание с весом собственного веса количество раз в течение 10 секунд, метание набивного мяча двумя руками из-за головы, прыжки вверх, прыжки в длину и бег на 1000 метров. Критерием оценок стали нормативы, которые должны сдать все учащиеся профессионального колледжа легкой промышленности в конце учебного семестра.

Результаты проведенного исследования

Программы выполняемой нагрузки ученика профессионального колледжа легкой промышленности, проведенные на различных этапах, позволило выявить определенную закономерность развития физических качеств. Поскольку результат в тесте определялся по лучшему достижению в контрольном упражнении, по полученным данным можно судить о максимальных возможностях учащихся на данный период времени. В тоже время, полученные данные позволяют более точно планировать объем интенсивность выполняемых упражнений.

На общеподготовительном этапе по сравнению с соревновательным периодом предшествующего цикла изменения в тренировочном процессе:

-повышение общего объема работы (примерно на 40%);

-преобладание средств тренировки аэробной и аэробно-анаэробной направленности, по сравнению с традиционным методом, где доминировали нагрузки, направленные на развитие скоростной выносливости. Функциональное состояние учащихся улучшилось, что выявлено при изучении реакции на нагрузку со стороны сердечно-сосудистой системы.

Использованные источники:

1. Закон о физической культуре и спорте Республики Узбекистан/народное слово 2000, 28 мая.
2. Абдуллаев А. Хогкелдиев Ш. Теория и методика физической культуры. Ташкент.-2005, 231 с

3. Ахматов М. С. Управление оздоровительным и технологиями в массовом спорте в системе образования. Монография Ташкент.-2003,352с.
4. Гончарова О. Акромов Ж. Ачилов А. Развитие физических качеств у детей школьного возраста. Учебнометодическое пособие. Ташкент,-Лидерпресс2009,203с.
5. Гончарова О. Развитие физических качеств у юных спортсменов Ташкент.-2005,176с

*Набиев А.Б.
доцент
Наманганский государственный университет
Узбекистан, г. Наманган*

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПРОЦЕССЫ И ОБЩЕСТВЕННАЯ ЖИЗНЬ СТУДЕНТОВ

Аннотация: Знакомство с богатым культурным наследием Узбекистана основано на формировании требований к приобретению культурных и мировых знаний, развитию творческих способностей. Это положительно влияет на умственное, этическое и физическое развитие человека и способствует его интересу к производству.

Ключевые слова: этическое развитие, физическое развитие, культурное наследие, умственное развитие.

*Nabiev A. B.
associate professor
Namangan State University
Uzbekistan, Namangan*

PRODUCTION PROCESSES AND SOCIAL LIFE OF STUDENTS

Annotation: Acquaintance with the rich cultural heritage of Uzbekistan is based on the formation of requirements for the acquisition of cultural and world knowledge, the development of creative abilities. This positively affects the mental, ethical and physical development of a person and contributes to his interest in production.

Key words: ethical development, physical development, cultural heritage, mental development.

Все идеи, лежащие в основе образования, должны быть пересмотрены, ориентированы на личность ребенка и эффективно использовать положительный опыт, накопленный за эти годы, для приведения образовательной работы в соответствие со временем. Воспитательная работа проводится в сотрудничестве с правоохранительными органами, творческими объединениями, государственными и негосударственными фондами, комитетами и организациями [1].

Развитие человеческой личности - сложный и непрерывный процесс. На его образование оказывают непосредственное влияние его родители, школы, кварталы, друзья, общественные организации, окружающая среда, средства массовой информации, искусство, литература, природа и многое другое. Основной целью воспитания является разработка и внедрение эффективных организационных, педагогических форм и инструментов в

духовно-нравственном воспитании подрастающего поколения, основанных на богатых национальных, духовно-исторических традициях, обычаях и общечеловеческих ценностях.

Основная цель воспитания - предоставить возможность всестороннего развития психического, нравственного, свободного мышления и физического развития человека и его способностей.

Для этого:

- подготовить молодых людей к свободному мышлению, помочь им понять смысл жизни, развить самоконтроль и контроль, выработать целеустремленный подход к собственной жизни, привить им чувство плана и действий;

- познакомить студентов с национальными, общечеловеческими ценностями, богатым культурным наследием страны, обогатить и развить эстетические концепции;

- патриотизм, мирское мышление, взаимодействие с людьми, живущими в нашем обществе, - научиться общаться, быть готовым к своему народу, государству, его защите, уважать символы Республики Узбекистан и других стран, добросовестное воспитание поколения к Конституции, Флагу, Гербу, Гимну Президента Республики Узбекистан;

- Обучение независимой и объективной оценке внутренней и внешней политики Республики Узбекистан:

Система базового образования должна быть:

- воспитание - признание ученика высшей социальной ценностью, уважение уникальности и самоуважения каждого ребенка, подростка и молодого человека, уважение их социальных прав и свобод;

- Гуманитарные науки в межличностных отношениях, уважение к учителям и ученикам, уважение к мнению детей и хорошее отношение к ним.

Подростки и девочки не только готовятся к следующей большой жизни, но и живут с ней. Внеклассная и внешкольная образовательная деятельность дополняет учебный процесс в свободное время учащихся, опираясь на интересы, пожелания, потребности учащихся. Это помогает студентам развивать свои творческие способности и инициативу. Особенностью внеклассных занятий является то, что разнообразие клубов, клубных программ открывает новые возможности для девочек-подростков для развития своей личности [2].

Гражданская активность стабилизирует признание прав и обязанностей государства - сознательное соблюдение уровня жизни и нравственности общества, активной работы и сообщества, а также моральной зрелости:

- проведение приоритетной государственной политики по формированию самоотверженных личностей на будущее и будущее страны, ответственных за судьбу и эффективность реформ;

- политическая осведомленность и социальная активность, то есть

понимание и понимание внутренней и международной политики государства. Чувствовать патриотизм и интернационализм, быть готовым активно участвовать в общественной политической жизни;

- формирование высоких нравственных качеств в обществе, совершенная передача национальной идеологии в сознание студентов - молодежи;

- объяснить людям более глубокое самосознание, большее понимание сущности независимости и ее понимание развития национального самосознания, исторического пробуждения, пробуждения духа независимости, главной цели нашей духовной политики.

В настоящее время нравственное и духовное воспитание должно быть усилено среди подростков. Человек не моральный человек и не может быть сознательным социальным человеком. Поэтому нравственное воспитание играет важную роль во всестороннем и свободном формировании личности.

Воспитание - это деятельность по ознакомлению человека с социальным опытом во всех его формах - знанием, эмоциями, эстетикой и этикой, а также для развития старой личности, возможностей и способностей общества. z - это само-мотивированная социальная единица, которая создает школу, стремится заставить любого субъекта испытывать собственный дискомфорт, глотать человека, чтобы поддерживать свое существование. Даже в самых благоприятных социальных условиях они не объединяются, и разница между ними не уменьшается. При определенных условиях они могут быть противоположны друг другу.

Воспитание - это сложный социально-исторический процесс, включающий появление подрастающего поколения как явления в обществе, участие в общественной жизни, общественном производстве, творчестве и духовности. Их индивидуальность, развитие, индивидуальность и индивидуальность, а также основные элементы производительных сил общества являются творцами личного счастья. Это обеспечивает социальное развитие и преемственность поколений.

1. Воспитание - как социальный феномен, характеризуется следующими ключевыми чертами, которые представляют его сущность:

2. Образование обусловлено практической необходимостью вовлечь молодое поколение в социальную и продуктивную жизнь, заменить его устаревшим и лишенным жизни опытом. В результате дети растут и обеспечивают свою жизнь и жизни старших поколений, которые теряют способность работать.

3. Образование - это постоянная, необходимая и общая категория. Это явление человеческого общества. Он появится вместе и будет существовать до тех пор, пока живет само сообщество.

Давайте остановимся на сообществе. Понятие «социализация» широко используется в теории образования. Исследователи объясняют его ценные ориентиры и принципы воспитания детей. Существует много научного материала даже в этой области. Когда мы говорим о социализации, человек,

группа, биомеханика и космос появляются в человеческом глазу и отражаются в сердце, а когда они не предназначены, они случайно образуют человека, действительно невидимый, неуправляемый процесс. Если мировоззрение не сформировано, то человеку нет необходимости удовлетворяться последствиями неблагоприятной окружающей среды. Человек - это его жизнь, он выбирает, что он будет делать: он будет счастлив с миром, если увидит в нем свою жизнь.

Использованные источники:

1. Жўраев А.Ж. “Тарбиявий дарсларни утиш”. Т.: « Укитувчи” 1994.
2. Жўраева О. “Одобнома” Т.: « Укитувчи ” 1995.
3. Қўзиев Ж. “Синф рахбари ишини ташкил етиш ва режалаштириш”. Т.: 1997.
4. Yo’ldoshev J. “O’qituvchi ma`naviyatini shakllantirish” Т.: “Sharq” 2000

*Набиев М.
доцент
Жабборов А.
ассистент*

*Наманганский инженерно-технологический институт
Узбекистан, г. Наманган*

ПОСТРОЕНИЯ АССИМЕТРИЧНЫХ ДЕЛЬТА – ФУНКЦИЙ

Аннотация: показаны методы построения ассиметричных дельта – функций. Используются экспоненциальная зависимость для построения ассиметричных дельта – функции.

Ключевые слова: дельта – функция, ассиметричность, экспоненциальная функция

*Nabiev M.
docent
Zhabborov A.
assistant*

*Namangan Engineering and Technology Institute
Uzbekistan, Namangan*

CONSTRUCTION OF ASYMMETRIC DELTA FUNCTIONS

Annotation: methods for constructing asymmetric delta functions are shown. The exponential dependence is used to construct asymmetric delta functions.

Key words: delta function, asymmetry, exponential function

Представление модели построенной с помощью дельта–функций открывает широкие возможности в изучении происходящего процесса описывая его как непрерывная функция от аргумента. Здесь кривая описывающая процесса представляется суммой нескольких дельта-функций. Для каждого процесса особый подход при выборе дельта-функций.

Методы построение дельта – функции Дирака, приведенные в [1,5] основном симметричны. Для построение ассиметричной дельта – функции Дирака возьмём функцию $\varphi(x)$, от который требуется только обращение в нуль при $x = \pm\infty$ и отличие от нуля интеграла $I = \int \varphi(x)dx$. Всегда можно сделать этот интеграл равным 1, умножая $\varphi(x)$ на соответствующую константу. Если это предположить, тогда $\int \varphi(x)dx = 1$. Для простаты рассмотрим такие $\varphi(x)$, которые имеют единственный максимум в $x \in (-\infty, \infty)$.

И пусть этот максимум достигается в точке m_0 т.е. $\varphi(m_0) = \max_{x \in (-\infty, \infty)} \varphi(x)$. Для несимметричности функции $\varphi(x)$ достаточно добавить условия:

$$\int_{-\infty}^{m_0} \varphi(x) dx \neq \int_{m_0}^{\infty} \varphi(x) dx \quad (1),$$

другими словами площадь начертанный графиком $\varphi(x)$ $x \in (-\infty, m_0)$ не совпадает с площадью $\varphi(x)$ $x \in (m_0, \infty)$.

Из выше сказанных условий попробуем построить функцию. Если $\varphi(x)$ имеет единственный максимум значит $\varphi'(x) = 0$ имеет единственное решение. Для начала просмотрим известную функцию $\varphi(x) = e^{-x^2}$ и действительно $\varphi'(x) = 0$ имеет единственное решение при $x = 0$ т.е. $m_0 = 0$. Проверим дополнительное условие (1), так как $\int_{-\infty}^{m_0} e^{-x^2} dx = \int_{m_0}^{\infty} e^{-x^2} dx$ мы

конкретно не можем сказать что функция $\varphi(x) = e^{-x^2}$ не симметрична. Чтобы выполнялось условия (1) будем искать функцию вида $\varphi(x) = e^{-x^{2k} + x}$ (где k целое и $k > 1$) и действительно $\varphi'(x) = 0$ имеет единственное решение при $x = 2k-1 \sqrt{\frac{1}{2k}}$ т.е. $m_0 = 2k-1 \sqrt{\frac{1}{2k}}$ и действительно если проверить условия (1)

$\int_{-\infty}^{m_0} \exp(-x^{2k} + x) dx \neq \int_{m_0}^{\infty} \exp(-x^{2k} + x) dx$ с помощью графиков функций вида $\varphi(x) = \exp(-x^{2k} + x)$ (где k целое и $k > 1$). И так мы построили функцию вида $\varphi(x) = e^{-x^{2k} + x}$ (1) и она удовлетворяет вышеуказанные условия.

Теперь нам остаётся добавить параметр n и построить дельта - функцию и это видно из следующих графиков

$$\delta(x) = \lim_{n \rightarrow \infty} n \varphi(nx) \quad (2) \quad [1].$$

$$\delta(x) = \lim_{n \rightarrow \infty} n e^{-(nx)^{2k} + nx} \quad (3)$$

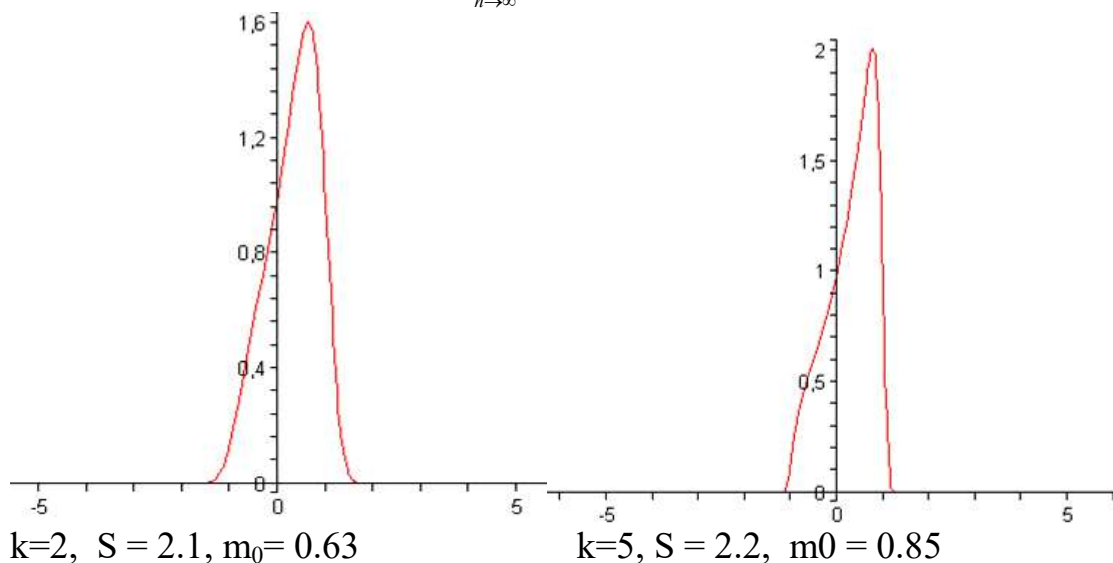


Рис. 1. График функции (1)

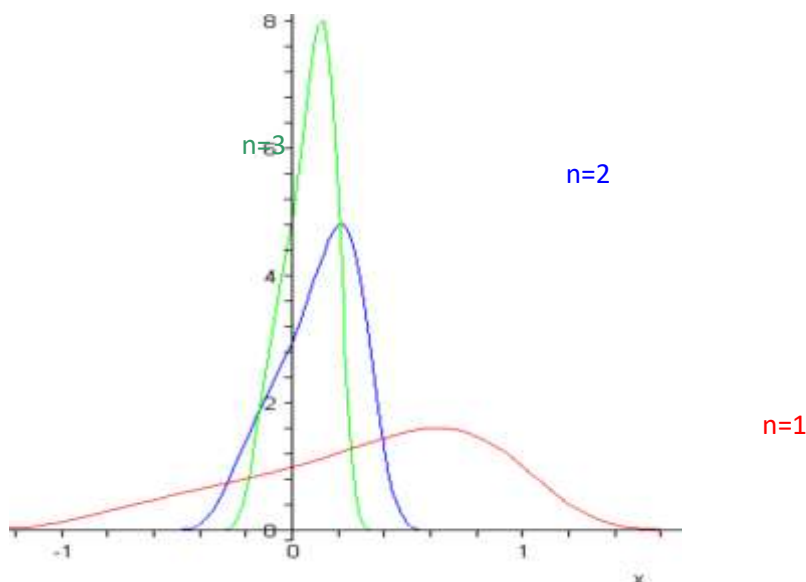


рис. 2. График функции (1) при различных n

Если анализировать построение несимметричных дельта – функций нетрудно заметить, что в функцию $\varphi(x) = e^{-x^{2k}+x}$ в место x^{2k} можно поставить другую функцию потребовав положительность, по своей числовой прямой и более резкое возрастание относительно линейной функции. Например, показательная функция с основанием больше единицы.

Вывод

Учитывая что, из часто используемых показательных функций является экспоненциальная функция e^x можно построить несимметричную дельта-функцию виде $\varphi(x) = e^{-e^x+x}$ (4).

Этот метод построения дельта-функций даёт широкую возможность в построении подходящего модели происходящего процесса

Использованные источники:

1. Зельдович Я.Б., А.Д.Мышкис. Элементы прикладной математики. М.: Наука, 1972,592с.
2. ГГ Гулямов, НЮ Шарипбаев, Определение дискретного спектра плотности поверхностных состояний моп-структур Al-SiO₂-Si, облученных нейтронами//Поверхность. Рентгеновские, синхротронные и нейтронные исследования, 13-13
3. G Gulyamov, NY Sharibaev, Determination of the density of surface states at the semiconductor-insulator interface in a metal-insulator-semiconductor structure//Semiconductors 45 (2), 174-178.
4. Г Гулямов, НЮ Шарипбаев, Определение плотности поверхностных состояний границы раздела полупроводник-диэлектрик в МДП структуре//Физика и техника полупроводников 45 (2), 178-182
5. GGulyamov, INKarimov, NYSharibaev, UIErkaboev, OpredelenieplotnostipoverhnostnyhsostoyanijnagranicyrazdelapoluprovodnikdielektrikvstrukturahAlSiO₂SiiAlSiO₂nSi<Ni>prinizkojtemperature//UzbekJournalofPhysics 12 (3), 143-146

6. G Gulyamov, NY Sharibaev, UI Erkaboev, The temperature dependence of the density of states in semiconductors//World Journal of Condensed Matter Physics 3 (04), 216

Нарбаев З.Н.

Ахмедов Х.А.

Камалова Г.Р.

Ташкентский Государственный Аграрный Университет

Узбекистан, г. Ташкент

ИЗУЧЕНИЕ МЕХАНИЗМА УСТОЙЧИВОСТИ РАСТЕНИЙ БИОФИЗИЧЕСКИМИ МЕТОДАМИ

Аннотация: Данной статье рассматривается загрязнители окружающей среды и механизмы действия на живые организмы.

Ключевые слова: среда, биофизика, методика, метод, загрязнение.

Narbaev Z.N.

Akhmedov Kh.A.

Kamalova G.R.

Tashkent State Agrarian University

Uzbekistan, Tashkent

STUDY OF THE STABILITY MECHANISM OF PLANTS BIOPHYSICAL METHODS

Annotation: This article discusses environmental pollutants and mechanisms of action on living organisms.

Key words: environment, biophysics, methodology, method, pollution.

В настоящее время окружающая среда загрязнена несколькими физическими и химическими факторами. Среди физических факторов человечество особо беспокоят радиоактивные и ультрафиолетовые излучения. Эти загрязнители окружающей среды год за годом увеличиваются с применением радиоактивных изотопов в науке, технике, медицине и в сельском хозяйстве. С уменьшением запаса энергетических ресурсов (газ, нефть, уголь и др.) земного шара в ближайшем будущем использование человечеством атомной энергии еще больше увеличится и возрастает степень загрязнения радиоактивными веществами. Кроме того, добыча радиоактивных веществ в урансодержащих почвах, транспортировка и дальнейшее переработка их еще больше загрязняет окружающую среду.

С другой стороны, окружающая среда загрязнена несколькими веществами, такими как сернистый газ, сульфаты, окись углерода, двуокись азота, окись азота, фенол, бензо(а)пирен, фтористый водород, твердые фториды, медь сульфат, марганец, железо и другие. Среди этих токсических веществ, действующих на живые организмы, фтористые соединения стоят на третьем месте по токсичности. Поэтому нами было изучено действие ионизирующей радиации и фтористых соединений. Хотя механизмы

действия этих факторов на живые организмы неодинаковы, однако, при летальных дозах процессы поражения этих факторов имеют в некоторой степени сходные закономерности в живых организмах.

Возрастания загрязнителей окружающей среды, ставит перед человечеством глобальные экологические проблемы об устойчивости против вредного воздействия экологических факторов, в частности растительных организмов. С переходом от биосферы в ноосферу человечеству необходимо создать некоторые более урожайные и устойчивые формы и сорта растительности от воздействия антропогенного фактора. Поэтому, нами были изучены механизмы устойчивости растительных организмов, растущих в различных экологических условиях, также было изучено содержание некоторых эндогенных защитных веществ, которые играют большую роль в устойчивости растительных организмов.

Нами была изучена степень устойчивости физиологическими, биохимическими и биофизическими методами исследования. Полученные результаты исследования показывают, что степень устойчивости связано с содержанием эндогенных защитных веществ, типа сульфгидрильных групп, фенольных соединений, количеством неспаренных электронов и высокой величиной электрических параметров, в частности, величиной электрической емкости и импеданса. Отсюда следует, что величина устойчивости растительных организмов от физических (ионизирующая радиация) и химических (различные токсические вещества) факторов является многофакторной системой, которая зависит от степени поражения окружающей среды, лабильности живых организмов и других процессов, протекающих в живых организмах.

По результатам многочисленных исследований была выдвинута рабочая гипотеза о том, что механизмы устойчивости зависят от функционального состояния живых организмов, содержания эндогенных защитных веществ, пропорциональности элементов минерального питания, в частности марганца с железом, количества свободных электронов и величины электрофизических параметров.

Была исследовано действие фтористого загрязнения на всхожесть, темпы прорастания, интенсивность дыхания, фотосинтеза, количество пигментов, активность фермента хлорофиллазы и на некоторых эндогенных веществ типа фенольной природы. Полученные результаты показывают, что в южных регионах республики действительно из года в год повышается содержание фтористых соединений в почве, воде, растительных и животных организмах, их количество увеличивается в несколько раз по сравнению с предельно допустимой нормой концентрации. Все это наводит на мысль о том, что изменяются в растительных организмах всхожесть, темпы прорастания, дыхание, фотосинтез в растениях, растущих в условиях фтористого загрязнения.

Полученные результаты показывают, что в семенах, собранных из мест, где существует фтористые загрязнения всхожесть семян дыни, томата

и кукурузы уменьшается на 50-60 % по сравнению с контрольным вариантом. Высокая степень снижения всхожести, на наш взгляд, аккумулировалась в сменах из-за высокой концентрации фтористых соединений. Это подтверждают проведенные исследования, которые свидетельствуют о том, что в яблоке, горохе, картофеле и в томате увеличивается ПДК 10-20 раз. Аналогичные результаты исследования получены по интенсивности дыхания, фотосинтеза, активности ферментов и некоторых эндогенных защитных веществ, типа фенольных соединений. Все эти физиологические параметры говорят о глубоком нарушении обмена веществ и функционального состояния живого организма под воздействием фтористого загрязнения. Под влиянием фтористых соединений изменяются основные физиологические процессы клеток и тканей.

Северная часть Сурхандарьинской области находится в зоне субтропического климата, кроме того, их предгорные местности имеют небольшое завышение радиоактивного фона радиацией. В настоящее время в окружающей нас среде существует несколько экологических факторов, которые действуют одновременно, т.е. оказывают синергетическое и сенсбилизационное воздействие на живой организм. Поэтому, мы исследовали ряд биофизических и физиологических параметров в растениях, растущих на повышенном фоне радиоактивности почвы. Полученные результаты показали, что наряду с интенсивностью дыхания и фотосинтеза с повышением радиоактивности почвы увеличивается содержание свободных радикалов. Как известно, малые дозы ионизирующих излучений стимулируют рост и развития растительных организмов. Увеличение свободных радикалов в семенах растений, растущих на повышенном фоне радиоактивности, на наш взгляд, связано со стимулирующим эффектом малых доз ионизирующей радиации, так как при действии малых доз ионизирующего излучения увеличиваются рост, развитие и обмен веществ в окислительно-восстановительных процессах.

Определить степень устойчивости растительных организмов, измеряя интенсивность дыхания, фотосинтез, количество пигментов, каротиноидов, рост и развитие под влиянием факторов внешней среды, очень трудно. Измеряя эти физиологические параметры, трудно судить о чувствительности живых организмов против вредных воздействий, особенно фтористых соединений. Поэтому нами был исследован ряд электрофизических параметров (электрическое сопротивление, удельная электропроводность, электрическая емкость, биопотенциал, электрокинетический потенциал, импеданс, диэлектрических потерь) в семенах и листьях различных растительных организмов.

Полученные результаты показали, что в растениях хлопчатника, персика, хурмы и гранаты, растущих на сильнозагрязненных участках (250-300 мг/кг), электропроводность уменьшается на 7-12 процентов, а у абрикоса, винограда, томата - на 35-44 процента по сравнению с контрольным вариантом опыта. На наш взгляд, сильное уменьшение

сопротивления указывает на то, что межклеточное пространство свободных ионов под влиянием фтористых соединений увеличивается. Видимо под влиянием фтористых соединений в растениях увеличивается количество свободных радикалов. Фтористые соединения сильнейшие окислители. Они приводят растительные клетки, клеточные мембраны и липиды к окислению с образованием аномальных метаболитов, в том числе и семихиноидных свободных радикалов.

Таким образом, можно выдвигать рабочую гипотезу о применении биофизических методов при определении устойчивости некоторых растений к различным экологическим факторам.

Использованные источники:

1. Мерион Ж.В. Общая физика с биологическая примерами–Москва. Высшая школа, 623 с. 1986 г.
2. Рубин А.Е. Биофизика: Биофизика клеточных процессов -2 том. – М. Книжный дом «Университет», 2000
3. Кутимская М.А., Бузунова М.Ю. Роль биофизики в развитии высшего биологического и экологического образования //Успехи современного естествознания.–2011.–№11–С85-86; <http://www.natural-sciences.ru>
4. Ремезов А.Н Медицина и биологическая физика. 2010.Тошкент. Ибн Сино.

Нарбаев З.Н.

Ахмедов Х.А.

Камалова Г.Р.

Ташкентский Государственный Аграрный Университет

Узбекистан, г. Ташкент

ВЛИЯНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ РАСТЕНИЯ

Аннотация: Данной статье рассматриваются экстремальные изменения физико-химических факторов влияющие на окружающую природу.

Ключевые слова: Фактор, растение, экология, сельское хозяйство, ресурс .

Narbaev Z.N.

Akhmedov Kh.A.

Kamalova G.R.

Tashkent State Agrarian University

Uzbekistan, Tashkent

INFLUENCE OF ECOLOGICAL FACTORS ON AGRICULTURAL PLANTS

Annotation: This article discusses extreme changes in physical and chemical factors affecting the environment.

Key words: factor, plant, ecology, agriculture, resource.

В условиях современной научно-технической революции, быстрых темпов индустриализации и урбанизации, воздействие общества на окружающую среду достигло небывалых размеров. Промышленность и сельское хозяйство требует вовлечение в народнохозяйственный оборот огромного количества природных ресурсов. В связи с этим резко усилилось воздействие антропогенного фактора на окружающую среду.

В Постановлении Президента Республики Узбекистан ПФ-5024 от 21-апреля 2017 года «Об усовершенствовании системы государственного управления в сфере Экологии и охраны окружающей среды» сформированы основные задачи, выполняемые Государственным Комитетом Экологии и охраны окружающей среды. Исходя из этих задач Комитет начал работу по 4 приоритетным направлениям. Одним из этих приоритетных направлений является Установление государственного экологического контроля над использованием объектов животного и растительного мира и природными охраняемыми территориями.

Однако, необходимо не только рационально потреблять различные природные ресурсы, но и разумно, с учетом их воспроизводства развивать нашу экономику в интересах будущих поколений. Экстремальные изменения физико-химических факторов непосредственно влияют на окружающую природу, в том числе на растения. Поэтому все более очевидным становится важность изучения плодородности сельскохозяйственных земель в зависимости от влияния на них антропогенного фактора почвы и растений. Осуществление мер по охране от загрязнения рек, атмосферного воздуха приводит к оздоровлению кормовой базы животноводства, растений и в связи с этим увеличению производства мяса домашних и диких животных и птиц. Одними из основных факторов, приводящих к загрязнению атмосферы и токсическому воздействию на растения и животных являются радиационные аэрозольные и газовые концентрации. Хотя выполнено огромное количество экспериментальных исследований, посвященных изучению вопросов о поступлении и распределении искусственных и естественных радиоактивных аэрозольных и газовых концентраций в различные организмы и среды. Однако, наряду с этим очень мало исследовано механизм действия физических и химических факторов на устойчивость растительных организмов, а также мало изучена хроническое воздействие повышенного фона радиоактивности почвы и фтористых соединений на сельскохозяйственно-важные культуры.

Любое загрязнение аэрозольных и газовых концентраций на пути в клетку обязательно встречается с липопротеидной мембраной-плазмалеммой. Так как молекула газа обладает свойством свободных радикалов, при контакте с липопротеидами в них усиливаются свободно – радикальные окислительные процессы, которые приводят к нарушению их молекулярного строения и функций, вызывая нарушения регуляторной функции проницаемости биофизических и физиологических процессов клетки и тканей. Необходимо отметить, что отдельные участки городов и районов с повышенным уровнем аэрозольных и газовых концентраций встречаются и на территории Республики Узбекистан.

Важно отметить следующие экологические проблемы: увеличение степени засоленности почвы, повышение фона радиоактивности почвы, экологические бедствия Арала и Приаралья и вредные выбросы трансграничного характера, которые загрязняют окружающую среду в различной степени. Нами в последние годы исследуется содержание неспаренных электронов, эндогенных защитных веществ в растениях, растущих на урансодержащей почве, а также в зоне воздействия фтористых соединений. Как известно, радиация и фтористые соединения при совместном действии приводят к синергетическому сенсбилизирующему эффекту и поэтому нами одновременно исследовались биофизические, физиологические параметры, как на повышенном фоне радиоактивности почвы, так и при влиянии вредных выбросов фтористых соединений на различные сельскохозяйственные культуры.

Необходимо отметить, что в ближайшее 30-40 лет запасов угля, газа, торфа и других земных ресурсов останется в очень малых количествах, а человечеству необходимо обеспечивать себя энергетическими ресурсами. Одним из таких энергетических ресурсов является атомная энергия, Как известно, 1 кг уран-238 при расщеплении выделяет энергию равной 2500000 кг угля, 2500000 кг бензина или 2500000 кг тринитротолуола. Все это свидетельствует о том, что в ближайшее время человечество все больше и больше будет стараться использовать атомную энергию в мирных целях.

Настала насущная необходимость исследования механизма действия атомных лучей на живые организмы и окружающую среду, особенно с точки зрения синергетического сенсабилизирующего эффекта с другими веществами, которые загрязняют окружающую среду. Результаты исследования показали, что в растениях, растущих на повышенном фоне радиоактивности почвы (700-900, 1500-2000 мкР/час) увеличиваются эндогенные защитные вещества, а если облучать растения или семена растений сублетальной и летальной дозой эти вещества уменьшаются. На сильно загрязненных участках вредными выбросами фтористых соединений (200-300 мкР/час) уменьшаются эндогенные защитные вещества. Причина обнаруженного процесса говорит о различных механизмах воздействия физического фактора радиации и химического фактора фтористых соединений. Однако при совместном воздействии малых и высоких доз производит на живом организме синергетические или сенсабилизационные процессы, т.е. степень поражения живого организма увеличивается в несколько раз. Проблемы синергизма и сенсабилизации в настоящее время являются одними из основных проблем в современной экологической науке, так как окружающая нас среда загрязнена несколькими физическими, химическими и биологическими факторами. В настоящее время перед учеными экологами стоит острая экологическая задача, которая требует выяснить среду загрязнения индифферентных, синергетических и сенсабилизирующих эндогенных защитных веществ, изучения механизма устойчивости растительных организмов на вредные воздействия физико-химических факторов окружающей среды, которая имеет большое значение как теоретически, так и практически в решении задач экологической науки.

Использованные источники:

1. Владимиров Ю.А. и др. Биофизика. М. «Медицина». 1983
2. Ташмухамедов Б.А., Усманов П.Б. Нейротоксины и исследования биологических мембран. Москва "Высшая школа"1991г.
3. Самоилов И.О. Медицинская биофизика С. Р.2004
4. Ismoilov E., Mamatqulov N. va boshqalar. Biofizika. Darslik T.Chulpon. 2013.

*Никифорова Т.С.
студент
4 курс, Институт экономики и управления
Бурятский государственный университет им. Д. Банзарова
Россия, г. Улан-Удэ*

РОЛЬ БИОМЕТРИИ В ЗАЩИТЕ БАНКОВСКИХ ДАННЫХ

Аннотация: В современном мире биометрические технологии прочно вошли в нашу жизнь. Наибольшее применение данные разработки нашли в сфере банковской идентификации и защиты данных. Однако до сих пор ведутся активные дискуссии о целесообразности сбора биометрических данных в сфере банковской деятельности. В данной статье будут рассмотрены основные преимущества и недостатки применения биометрических систем, а также приведены возможные пути решения возникших проблем.

Ключевые слова: биометрия, банковские данные, идентификация, защита средств.

*Nikiforova T.S.
student
4 year, Institute of Economics and Management
Buryat State University named after D. Banzarov
Russia, Ulan-Ude*

THE ROLE OF BIOMETRICS IN PROTECTING BANK DATA

Annotation: In the modern world, biometric technologies have firmly entered our lives. These developments are most widely used in the field of banking identification and data protection. However, active discussions are still ongoing about the advisability of collecting biometric data in banking. This article will discuss the main advantages and disadvantages of using biometric systems, as well as possible solutions to the problems encountered.

Key words: biometrics, banking data, identification, funds protection.

Биометрические персональные данные – это информация, характеризующая физиологические и биологические характеристики человека и на основе которой можно установить его личность. Такие признаки, в дополнение ко всем известным отпечаткам пальцев, могут включать топографию лица, руки или пальца, текстуру кожи, структуру радужной оболочки, изображение сетчатки, структуру сосудов кисти, папиллярное строение ладони, динамика рукописной подписи и голоса.

ЕБС – это база данных, в которой хранятся шаблоны биометрического контроля (эталонные образцы для сравнения). Различные организации и

учреждения могут обращаться в ЕБС для установления личности конкретного гражданина. В качестве образцов используются фотография лица и запись голоса человека. Это связано с наличием инструментов сбора образцов - вам нужны только камера и микрофон, которые есть в любом современном смартфоне.

Уже более года в России действует Единая биометрическая система (ЕБС), которой управляет Ростелеком, а регулирующим органом является Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации. Возможности использования ЕБС чрезвычайно широки, но пока они ограничены только банковским сектором: в ближайшее время будет достаточно использовать приложение на смартфоне или личный счет на сайте банка, чтобы открыть счет, перевести средства или чтобы получить кредит.

С одной стороны, биометрические системы являются крайне полезным и эффективным инструментом, но в то же время существуют некоторые риски, связанные с использованием данных технологий, в частности речь идет о недостаточной безопасности таких методов.

Не существует 100% безопасных систем - всегда есть риски обхода защитных механизмов, меняется только их размер. Поэтому при создании системы защиты информации крайне важно выявлять текущие угрозы и выбирать меры защиты, которые будут их выравнивать. Фактические угрозы, связанные с биометрическими персональными данными, были определены Центральным банком. Это угрозы, связанные со сбором данных в банке и на устройстве клиента при удаленной идентификации, с передачей и хранением данных.

Чтобы защитить собранные биометрические образцы от модификации и кражи до момента передачи в ЕБС, банкам следует применять ряд мер, которые были определены Центральным банком. К ним относятся, например, внедрение различных средств защиты информации. Отправка на ЕБС происходит с использованием Межведомственной системы электронного обмена, что также исключает возможность замены или компрометации данных во время передачи.

В отличие от сбора биометрических данных, удаленная идентификация используется банками добровольно. Если кредитное учреждение предоставляет эту услугу, оно должно использовать средства шифрования информации и разрешать использование таких средств для клиентов. Если клиент банка проходит удаленную идентификацию с помощью компьютера, он имеет право отказаться от использования средств шифрования. В случае с мобильным телефоном, смартфоном или планшетом использование инструментов шифрования является обязательным, и если вы откажетесь от их использования, человек не сможет пользоваться услугами удаленного банковского обслуживания, где для идентификации требуются биометрические данные.

Защита представляет собой непосредственно процедуру сбора биометрических данных: для идентификации используются две характеристики (изображение и голос), более того, при проверке соответствия выборок контрольным шаблонам в ЕБС одновременно используются несколько алгоритмов. Все это снижает вероятность ошибки или обмана при удаленной идентификации.

Таким образом, в соответствии с требованиями и рекомендациями регулятора надежная защита данных обеспечивается на всех участках обработки. Особое внимание в настоящее время уделяется защите персональных данных как со стороны государства, так и банков, поскольку утечка может негативно повлиять на восприятие ЕВУ в целом и доверие к банкам в частности. Поэтому можно с уверенностью сказать, что применяемый комплекс мер будет доработан для противодействия возникающим угрозам.

Использованные источники:

1. Аюпова А. Р., Ахатов Р. Р. Биометрический паспорт: зло или добро // Здоровый образ жизни как условие устойчивого развития государства : сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции. — 2017. — С. 35—38.
2. Кубитович С. Н. ДНК как носитель информации неограниченного круга лиц // Вестник экономической безопасности. — 2017. — № 4. — С. 184—188.
3. Михайлов М. А., Волеводз А. Г., Сидоренко Э. Л. Международная научно-практическая конференция в Государственной Думе «Совершенствование системы дактилоскопической регистрации» // Библиотека криминалиста. Научный журнал. — 2016. — № 1 (24). — С. 368—378

*Николян М.М.
студент магистратуры
1 курс, факультет «Экономики и процессов управления»
Сочинский Государственный Университет
научный руководитель: Давыдович А.Р., к.э.н.
доцент
Россия, г. Сочи*

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ В РФ

Аннотация: В статье рассмотрена динамика развития розничной торговли и приведена региональная структура товарооборота. По данным представленным в статье, розничная торговля в настоящее время является одной из самых быстрорастущих сфер экономики. Она обеспечивает значительную долю денежных поступлений в бюджеты различных уровней.

Ключевые слова: розничный торговля, инфляция, инвестиции, логистика, уровень бедности, реальный располагаемый доход.

*Nikolyan M.M.
graduate student
1st year, faculty of Economics and Management Processes
Sochi State University
scientific adviser: Davydovich A.R., PhD in economics
docent
Russia, Sochi*

CURRENT STATE AND DEVELOPMENT TRENDS OF RETAIL TRADE IN RUSSIA

Annotation: The article considers the dynamics of retail trade development and presents the regional structure of trade turnover. According to the data presented in the article, retail trade is now one of the fastest growing spheres of economy. It provides a significant share of cash receipts to the budgets of different levels.

Key words: retail trade, inflation, investments, logistics, poverty level, real disposable income.

Отрасль розничной торговли является прямым производным от общего состояния национальной экономики. Данные Росстата, ЦБ и Минэкономразвития о росте ВВП, хотя и постоянно меняющиеся, показывают положительный результат 2017 года на уровне 1,5%. Однако, этот уровень, с одной стороны, далек от цели, поставленной руководством страны – выйти на уровень среднемировых темпов роста (3,5%), а с другой

«рост ВВП важен не сам по себе, а как показатель, отражающий рост благосостояния».¹

Универсальным показателем спроса является общий розничный товарооборот, который вырос в 2017 году на 1,2% до 29,8 трлн рублей.

В 2017 г. оборот розничной торговли на 93,5% формировался торгующими организациями и индивидуальными предпринимателями, осуществляющими деятельность вне рынка.

Доля розничных рынков и ярмарок составила 6,5% (в 2016 году – 92,9% и 7,1% соответственно). В том числе РТО торгующих организаций, включая ИП, работающих не на рынках и ярмарках, составил 27868,6 млрд рублей, а продажа товаров на розничных рынках и ярмарках принесла 1935,4 млрд рублей².

Структура розничной торговли 2017 г. состояла на 48,2% из продовольственных товаров (включая напитки и табачные изделия) и на 51,8% из непродовольственных товаров, что отражает некоторое позитивное изменение к 2016 г., когда это соотношение составляло соответственно 48,6% и 51,4%.

По итогам 2017 года розничный товарооборот поддерживался ростом производства пищевых продуктов в целом на 105%, одежды – 103,8%, обуви – 111,4%, лекарств и медицинских товаров – 112,3%, мебели 108,7%, а также некоторым оживлением импорта, который составляет 25% потребительского рынка³.

Таблица 1 - Структура товарных ресурсов розничной торговли РФ⁴

| | 2014 | 2015 | 2016 |
|----------------------------------|------|------|------|
| Товарные ресурсы – всего | 100 | 100 | 100 |
| в том числе: | | | |
| отечественное производство | 58 | 62 | 62 |
| поступления по импорту | 42 | 38 | 38 |
| Продовольственные товары – всего | 100 | 100 | 100 |
| в том числе: | | | |
| отечественное производство | 66 | 72 | 77 |
| поступления по импорту | 34 | 28 | 23 |

Базовый индекс потребительских цен, рассчитываемый Росстатом и исключающий изменения цен на отдаленные товары и услуги, подверженные влиянию факторов, носящий административный и/или сезонный характер, составил за год всего 2,1%.

Сегодняшний уровень ценообразования сложился по итогам кризисного скачка курса рубля к доллару до 80 рублей в 2014 году и последующего отката до 60 рублей. Несмотря на эти колебания, падения цен

¹ Ежегодный доклад. «Потребительский рынок России: итоги 2016 года, перспективы на 2017 год». Электронный ресурс: <http://www.potrebitel-russia.ru> (дата обращения: 08.12.2019)

² Ежегодный доклад. «Потребительский рынок России: итоги 2016 года, перспективы на 2017 год». Электронный ресурс: <http://www.potrebitel-russia.ru> (дата обращения: 08.12.2019)

³ Ежегодный доклад. «Потребительский рынок России: итоги 2016 года, перспективы на 2017 год». Электронный ресурс: <http://www.potrebitel-russia.ru> (дата обращения: 08.12.2019)

⁴ Статистический сборник: «Торговля в России – 2017» Росстат 2018- М.

не происходило, а сохранялась тенденция к их постепенному, но стабильному росту.

По итогам 2017 года инфляция зафиксирована на рекордно низком уровне 2,5%. Правда, падение покупательской способности населения не дает россиянам возможность принимать эту цифру на веру, тем более что по отдельным товарным группам колебания цен, действительно были другими.

Тем не менее, за истекший год продовольственные цены, как наиболее чувствительные к доходам, выросли в целом на 1,2% (в 2016 г. – на 4,3%).

В непродовольственном сегменте рост был выше – 2,7% (6,5%). При этом цены производителей промышленной продукции увеличились на 7,5%, а тарифы на перевозки – на 8,5%⁵.

Согласно последней оценке Росстата, чистый финансовый результат (прибыль до налогообложения) обследованных компаний в 2017 г. сократился на 8,5% по сравнению с предыдущим годом и на 36% по сравнению с 2015 годом.

Из-за роста убытков на 19,5% и сокращения прибыли на 5% доля убыточных организаций в экономике в целом выросла на 0,3 п.п. до 26,3%. При этом в отраслевой структуре прибыли доля торговли также сократилась на 2%.

Для розничной торговли 2017 год был отмечен падением инвестиций на 9,7% и сокращением сальдированной прибыли предприятий на 22,6% (до 1,8 трлн рублей).

Реальный располагаемый доход населения, в 2015-2017 опустившийся до уровня 2012 года, начал восстанавливаться, и в новом году, прогнозируют эксперты, продолжит расти, что означает новые возможности для бизнеса. Несмотря на возможное ускорение инфляции в результате повышения НДС и потенциального ослабления рубля, рост доходов от сырьевого экспорта позитивно отразится на размерах зарплат россиян, а увеличение налоговых поступлений в бюджет позволит государству улучшить программы социальной поддержки.

Таблица 2 - Оборот розничной торговли на душу населения⁶

| Годы | Оборот розничной торговли всего | в том числе | |
|------|---|---|-------------------------------|
| | | пищевыми продуктами, включая напитки, табачными изделиями | непродовольственными товарами |
| | Рублей (в фактически действовавших ценах) | | |
| 2014 | 180410 | 84747 | 95663 |
| 2015 | 188017 | 91610 | 96407 |
| 2016 | 193062 | 93757 | 99305 |
| | В процентах к предыдущему году (в сопоставимых ценах) | | |
| 2014 | 102,4 | 99,8 | 104,8 |
| 2015 | 89,8 | 90,8 | 88,9 |
| 2016 | 95,3 | 94,9 | 95,6 |

⁵ Ежегодный доклад. «Потребительский рынок России: итоги 2016 года, перспективы на 2017 год». Электронный ресурс: <http://www.potrebitel-russia.ru> (дата обращения: 08.12.2019)

⁶ Статистический сборник: «Торговля в России – 2017» Росстат 2018- М.

Тем не менее, необходимо отметить, что росту объемов продаж в розничном секторе будет препятствовать целый ряд факторов.

Первый из них – почти повсеместный широкий разрыв в доходах россиян. Так, например, размер ВВП на душу населения в Москве и Подмосковье на 87% превышает средний по стране в рублевом выражении.

Второй – высокий уровень бедности в удаленных сельских районах: только треть потребителей располагает достаточным доходом (или может взять кредит) для приобретения товаров длительного пользования. Продуктовый ритейл имеет возможность торговать по ценам, доступным для слоев населения со средним и низким доходом, заменяя дорогие импортные продукты на полках на дешевые местные аналоги, но в других категориях розничного сектора бизнес такой гибкостью не обладает. Так, ритейлеры, продающие товары для дома, брендовую одежду, обувь и аксессуары, пострадали в кризис сильнее всего – настолько, что некоторым иностранным компаниям пришлось покинуть российский рынок.

С каждым годом сильнее ощущается влияние высоких технологий на развитие торговли, растет число интернет-магазинов, меняются способы покупки и оплаты товаров.

Хочется отметить, что мировой рынок онлайн-продаж товаров в 2016 г. вырос на 26%, увеличившись на 53% в Китае и на 40% - в Южной Корее⁷.

Учитывая предпосылки к росту данного сегмента в России, в долгосрочной перспективе можно ожидать роста доли онлайн-продаж до 10-12 процентов от общего объема продаж товаров в РФ.

Продолжается процесс автоматизации ритейла – крупные сети находятся на стадии оптимизации внедренных ИТ-решений, средние по размеру выручки сети продолжают оптимизацию основных бизнес-процессов, а небольшие компании начали более активно внедрять ИТ-решения.

Наиболее популярными направлениями автоматизации сейчас являются внедрение касс самообслуживание покупателей (self-checkout) и складское хранение, поставка и транспортировка грузов, программы лояльности и изучение потребительского поведения.

Введение обязательных онлайн-касс стало одним из значительных событий 2017 года для российского ритейла, в частности, для FMCG-сегмента. Отметим, что эксплуатация онлайн-касс уже выявила ряд проблем, связанных с работой устройств и безопасностью передачи данных, которые предстоит решить ритейлерам в 2018-2019 годах.

Значительные инвестиции в логистику, сделанные продовольственными ритейлерами в 2011-2016 гг., позволили им активизировать развитие сетей внутри уже освоенных регионов и в более отдаленных округах (Урал, Сибирь).

⁷ Обзор FMCG, продуктовый ритейл, алкоголь 2018 г. <https://www.retail.ru/rbc/pressreleases/m-a-research-v-2018-g-oborot-setevoy-prodovolstvennoy-roznitsy-vyrastet-na-12-14-maksimum/> (дата обращения: 08.12.2019)

Лидерами развития логистического направления являются «Магнит» и X5 Retail Group, причем X5 Retail Group в течение января-октября 2017 г. открыла 7 РЦ общей складской площадью 166,7 тыс. кв. метров, а «Магнит» - лишь один РЦ в Кирове площадью 32,7 тыс. кв. метров.

В настоящее время у X5 Retail Group 35 РЦ, у «Магнита» - 36 РЦ. Увеличивается количество распределительных центров, построенных по схеме built-to-suit, а к концу 2016 г., по оценкам М.А. Research, около 65-70% введенных складских площадей было построено по этой схеме⁸.

Использованные источники:

1. Алексейчева Е.Ю. Экономика организации (предприятия): Учебник для бакалавров / Е.Ю. Алексейчева, М. Магомедов. – М.: Дашков и К, 2018. – 292 с.
2. Баскакова О.В. Экономика предприятия (организации): Учебник / О.В. Баскакова, Л.Ф. Сейко. – М.: Дашков и К, 2017. – 372 с.
3. Коммерческая деятельность производственных предприятий (фирм) Учебник О. А. Новиков, В. О. С. А. Уваров и др.; Под общ. ред.: О. А. Новикова. В. В. Щербакова. – СПб.: Изд-во 2016. – 416с.
4. Организация и технология торговых процессов. / Под ред. Ф.Г. Панкратова. – М.: Экономика, 2017. – 334 с.
5. Памбухчиянц О.В. Технология розничной торговли. – М.: Маркетинг, 2018. – 284 с.
6. Ежегодный доклад. «Потребительский рынок России: итоги 2016 года, перспективы на 2017 год». Электронный ресурс: <http://www.potrebitel-russia.ru> (дата обращения: 08.12.2019)
7. Статистический сборник: «Торговля в России – 2017» Росстат 2018-М.
8. Обзор FMCG, продуктовый ритейл, алкоголь 2018 г. <https://www.retail.ru/rbc/pressreleases/m-a-research-v-2018-g-oborot-setevoy-prodovolstvennoy-roznitsy-vyrastet-na-12-14-maksimum/> (дата обращения: 08.12.2019)

⁸ Обзор FMCG, продуктовый ритейл, алкоголь 2018 г. <https://www.retail.ru/rbc/pressreleases/m-a-research-v-2018-g-oborot-setevoy-prodovolstvennoy-roznitsy-vyrastet-na-12-14-maksimum/> (дата обращения: 08.12.2019)

*Нуриманова А.Р.
студент магистратуры
3 курс, факультет «Государственное и муниципальное
управления и экономики»
Башкирская академия государственной
службы и управления при
Главе Республики Башкортостан
Россия, г. Уфа*

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Аннотация: В статье рассмотрены основные направления совершенствования государственной промышленной политики Республики Башкортостан, проанализированы основные экономические показатели промышленного сектора Республики. Рассмотрен вклад промышленного сектора в валовой региональный продукт. Выявлены проблемы государственной промышленной политики Республики Башкортостан.

Ключевые слова: промышленность, Республика Башкортостан, государственное регулирование, промышленная политика, эффективность.

*Nurimanova A.R.
graduate student
3 year, faculty "State and municipal
management and economics"
Bashkir Academy of Public Administration
and Management under
the Head of the Republic of Bashkortostan
Russia, Ufa*

DIRECTIONS FOR IMPROVING THE STATE INDUSTRIAL POLICY OF THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

Annotation: The article considers the main directions of improving the state industrial policy of the Republic of Bashkortostan, analyzes the main economic indicators of the industrial sector of the Republic. The contribution of the industrial sector to the gross regional product is considered. The problems of state industrial policy of the Republic of Bashkortostan are identified.

Key words: industry, Republic of Bashkortostan, state regulation, industrial policy, efficiency.

Республика Башкортостан выступает в качестве развитого промышленного центра Приволжского федерального округа. Основу

экономики данного региона составляют крупные и средние предприятия топливно-энергетического комплекса, химии и нефтехимии, машиностроения [1]. В данном регионе располагается один из крупнейших нефтеперерабатывающих комплексов России.

Тем не менее, несмотря на важность промышленного сектора экономики в Республике, недостаточно проработанными являются вопросы повышения конкурентоспособности отечественных промышленных предприятий в Республике в современных экономических условиях, которые связаны с обострением геополитической напряженности, а также воздействием негативных факторов внешней среды, включая санкции США и Евросоюза по отношению к Российской Федерации. В этой связи представляется важным определить ключевые проблемы развития промышленности Республики Башкортостан и предложить мероприятия по их устранению.

В таблице 1 представлен валовой региональный продукт Республики Башкортостан по промышленному производству за 2015-2016 годы.

Таблица 1 – Валовой региональный продукт Республики Башкортостан по промышленному производству за 2015-2016 годы[2]

| Вид экономической деятельности | 2016 | | 2017 | |
|--|---------------------------------------|---------|---------------------------------------|---------|
| | В текущих основных ценах, млн. рублей | Доля, % | В текущих основных ценах, млн. рублей | Доля, % |
| Валовой региональный продукт Республики Башкортостан | 1 337 977 589 | 100 | 1 396 411 189 | 100 |
| доля промышленности, в том числе: | 469 515 095 | 35 | 497 674 208 | 36 |
| добыча полезных ископаемых | 49 228 519 | 4 | 48 414 630 | 3 |
| обрабатывающие производства | 365 926 857 | 27 | 396 874 353 | 28 |
| производство и распределение электроэнергии, газа и воды | 54359719 | 4 | 52385225 | 4 |

На рисунке 1 представлена структура промышленной доли ВРП Республики Башкортостан за 2017 год.

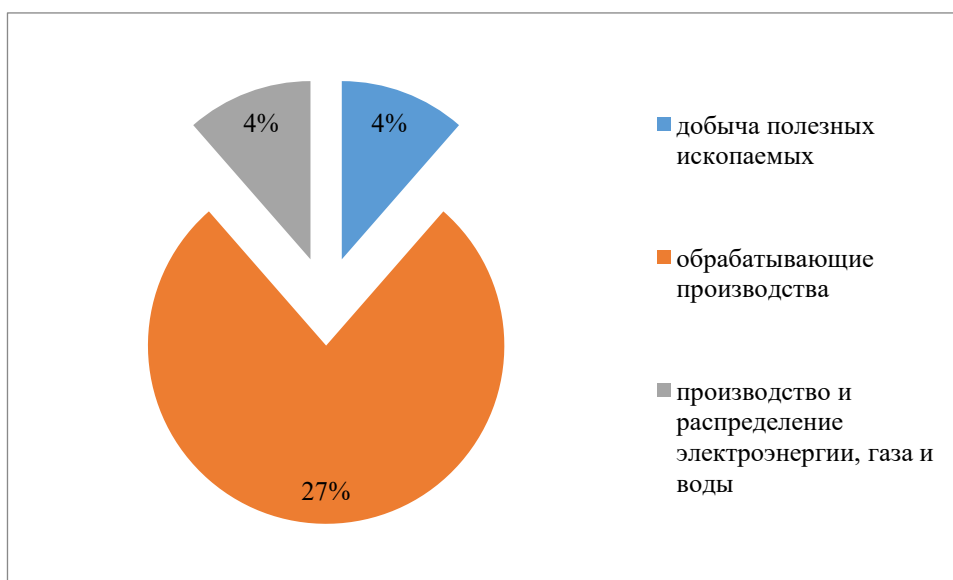


Рис. 1 – Структура промышленной доли ВРП Республики Башкортостан за 2017 год

Из представленной таблицы и рисунка видно, что в валовом региональном продукте (ВРП) Республике Башкортостан занимают (в % от общего объема ВРП региона):

- обрабатывающие производства – 27%;
- добыча полезных ископаемых – 4%;
- производство и распределение электроэнергии, газа и воды – 4%.

Доля промышленности в ВРП республики составляет 36 %, и вносит основной вклад в экономику республики.

Увеличение вклада промышленности в ВРП связано во многом с увеличением доли обрабатывающих производств – на 1%.

Отметим, Республике Башкортостан удалось избежать падения объемов промышленного производства, что является достижением на фоне спада средних показателей по ПФО и Российской Федерации в целом (рис. 2) [3].

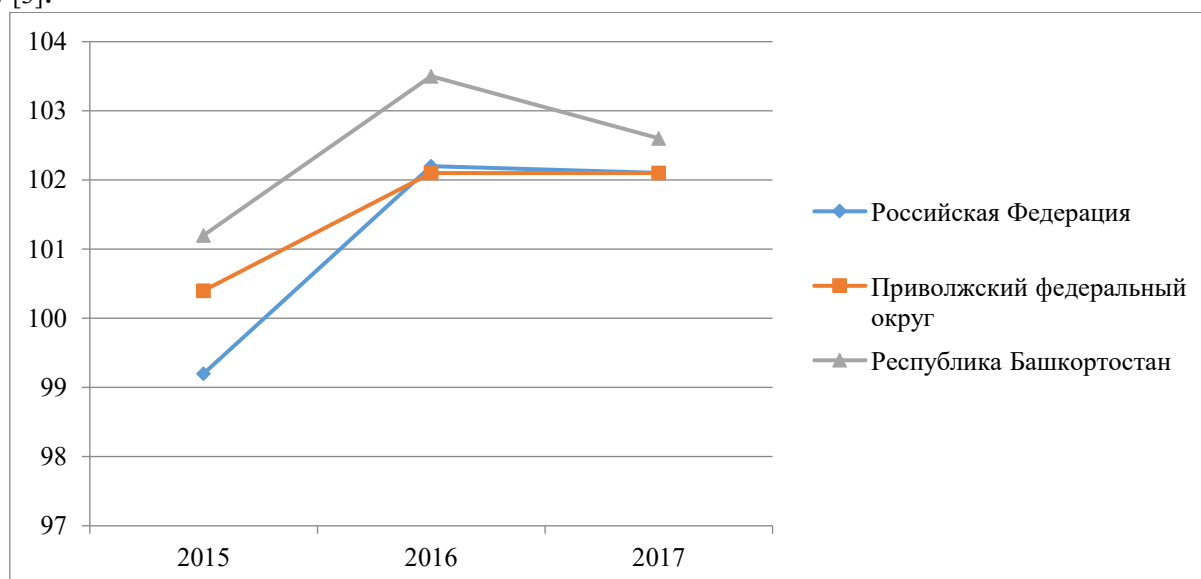


Рис. 2 – Динамика индекса промышленного производства, %

В таблице 2 представлены основные экономические показатели промышленного производства в 2017 году.

Таблица 2 – Основные экономические показатели промышленного производства в 2017 году [2]

| Показатель | 2017 |
|--|---------|
| Объем отгруженных товаров, млн. рублей: | |
| Добыча полезных ископаемых | 233703 |
| Обрабатывающие производства | 1082923 |
| Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха | 122987 |
| Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений | 22875 |
| Индекс промышленного производства в % к предыдущему году | 102,6 |
| Добыча полезных ископаемых | 100,5 |
| Обрабатывающие производства | 103,1 |
| Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха | 105,1 |
| Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений | 107,4 |
| Среднегодовая численность работников предприятий и организаций, тыс. человек | |
| Добыча полезных ископаемых | 31,8 |
| Обрабатывающие производства | 192,1 |
| Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха | 37,9 |
| Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений | 16,7 |
| Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников предприятий и организаций, рублей | |
| Добыча полезных ископаемых | 50537,0 |
| Обрабатывающие производства | 35954,3 |
| Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха | 39299,0 |
| Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений | 29626,5 |
| Инвестиции в основной капитал, млн. рублей | |
| Добыча полезных ископаемых | 32197 |
| Обрабатывающие производства | 62942 |
| Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха | 15721 |
| Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений | 1113 |

Из данных таблицы 2 можно отметить следующее:

- в общем объеме отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами основную долю занимают обрабатывающие производства;

- наибольший рост промышленного индекса производства зафиксирован по электро- и водоснабжением;

- наибольшая среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников предприятий и организаций наблюдается в рамках добычи полезных ископаемых;

- наибольший объем инвестиций направляется в обрабатывающие производства.

Таким образом, обрабатывающие производства являются одним из движущих векторов развития промышленности Республики Башкортостан.

По нашему мнению, основными проблемами промышленного сектора экономики Республики Башкортостан являются:

- высокий уровень износа основных фондов, который связан с недостатком финансовых средств для их обновления;

- кадровая недостаточность, в особенности рабочих специальностей;

- сложности с выходом отечественных производителей на международные рынки.

Для повышения уровня конкурентоспособности промышленного сектора экономики Республики Башкортостан следует обеспечить реализацию последовательной и эффективной промышленной политики, которая направлена главным образом на модернизацию производственного сектора экономики региона и повышение доли инновационной продукции в общем объеме производимой продукции, что предоставит реальную возможность для увеличения производственных объемов, формирования новых рабочих мест, увеличения налоговых поступлений в бюджеты всех уровней, повышения качества жизни населения.

Для решения проблемы высокого уровня износа основных фондов промышленных предприятий, который связан с недостаточностью финансовых средств, необходимо создать Республиканский фонд развития промышленности, в соответствии с успешными примерами множества регионов Российской Федерации. Средства фонда рекомендуется расходовать в том числе для финансирования части процентов по кредитам в рамках обновления основных фондов промышленных предприятий. Министерству промышленности и инновационной политики и торгово-промышленной палате Республики Башкортостан необходимо поддерживать процесс привлечения экономическими субъектами инвестиций из федерального бюджета и Институтов развития РФ, а также содействовать продвижению продукции промышленных предприятий на международные рынки.

С целью реализации политики импортозамещения необходимо оказать поддержку формированию импортозамещающих кластеров, согласно имеющемуся импортозамещающему потенциалу Республики Башкортостан. Для развития промышленной инфраструктуры требуется государственная поддержка развития индустриальных парков и промышленных кластеров с использованием принципов государственно-частного партнерства.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что несмотря на то, что Республика Башкортостан выступает в качестве развитого промышленного

центра Приволжского федерального округа, данная отрасль Республики в настоящее время не лишена ряда проблем, для решения которой необходимо формирование грамотной промышленной политики.

Использованные источники:

1. Печаткин В.В., Малышев Т.А. Ключевые проблемы развития промышленности Республики Башкортостан и направления их решения // Гуманитарные научные исследования. – 2016. – № 12 [Электронный ресурс]. – URL: <http://human.snauka.ru/2016/12/17950>
2. Башкортостанстат [Электронный ресурс]. – URL: <http://bashstat.gks.ru/>
3. Государственный комитет статистики. [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.gks.ru/>
4. Особые экономические зоны как инструмент антикризисной политики. Неучева М.Ю. Экономика региона. 2014. №4. С. 27

ПОРЯДОК ОТРАЖЕНИЯ ОПЕРАЦИЙ С ПОДОТЧЁТНЫМИ ЛИЦАМИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ АПК

Аннотация: В статье рассмотрен порядок признания лица подотчётным на агропредприятиях, порядок отражения фактов хозяйственной жизни по данному участку в бухгалтерском финансовом учете, приведены типичные ошибки при расчётах с подотчётными лицами.

Ключевые слова: подотчётные лица, порядок отражения, ошибки.

*Osipova A.I., can. of economic Sc.
associate professor
«Don state agrarian university»
Russia, p. Persianovsky*

THE ORDER OF REFLECTION OF TRANSACTIONS WITH ACCOUNTABLE PERSONS IN THE ORGANIZATIONS OF AGROINDUSTRIAL COMPLEX

Annotation: The article considers the procedure for recognizing a person accountable in agricultural enterprises, the procedure for reflecting the facts of economic life on this site in the accounting financial accounting, typical errors in calculations with accountable persons are given.

Key words: accountable persons, the order of reflection, errors.

Практически на всех агропредприятиях используют расчёты с подотчётными лицами, являющиеся довольно разнообразными и в зависимости от специфики деятельности организации, имеющие разное назначение: приобретение запасных частей, товарно-материальных запасов, командировочные расходы. Следует отметить, что расчёты с подотчётными лицами могут носить массовый характер, а также связаны с множеством других разделов бухгалтерского финансового учёта, что обуславливает трудоёмкость данного участка учёта и актуальность его исследования.

К подотчётным лицам принято относить работников агропредприятия, которым выданы денежные средства под отчёт на осуществление хозяйственных расходов или на затраты в случае командировки. Денежные средства подотчёт выдаются расходными кассовыми ордерами и должны использоваться строго по назначению. Расходы, произведенные в

иностранной валюте, пересчитывают в рубли по курсу ЦБ РФ, установленного на дату утверждения авансового отчета [1].

Основанием для выдачи подотчётных сумм являются приказ руководителя или командировочное удостоверение. Размер и срок, на который выдается сумма, определяется руководителем самостоятельно. Подотчётное лицо обязано не позднее трёх рабочих дней по истечении указанного срока выдачи предоставить в бухгалтерию организации отчёт об израсходованных суммах и произвести окончательный расчёт по ним. Последующая выдача денег под отчёт производится при условии полного отчёта подотчётного лица по ранее выданному ему авансу[2].

Учёт подотчётных сумм ведётся на активном счёте 71 «Расчёты с подотчётными лицами». Дебетовое сальдо этого счёта означает сумму задолженности подотчётных лиц агропредприятию. Дебетовый оборот означает выданные под отчёт суммы, либо возмещение перерасхода. Кредитовый оборот показывает величину сумм, использованных в соответствии с авансовыми отчётами, а также не использованных и сданных в кассу сумм.

По дебету активного счёта 71 «Расчёты с подотчётными лицами» отражаются следующие операции:

Выдача из кассы подотчётных сумм оформляется проводками:

дебет счёта 71 «Расчёты с подотчётными лицами»,
кредит счёта 50 «Касса».

Аналогичным образом отражается выдача сумм в возмещение перерасхода.

Перевод денежных средств по месту нахождения подотчётного лица отражается записью:

дебет счёта 71 «Расчёты с подотчётными лицами»,
кредит счёта 51 «Расчетные счета» [3].

Ошибки, допускаемые агропредприятиями при осуществлении расчётов с подотчётными лицами, можно условно разделить на две основные группы:

- 1) нарушения документального оформления расчётов с подотчётными лицами;
- 2) несоблюдение требований нормативных актов, регламентирующих порядок ведения бухгалтерского финансового учёта расчётов с подотчётными лицами.

Методисты «1С» сгруппировали основные ошибки, допускаемые при отражении операций расчётов с подотчётными лицами в программе «1С:Бухгалтерия 8»:

- неоформление заявлений на выдачу подотчётных сумм;
- неправомерная выдача подотчётных сумм;
- несоблюдение лимита расчётов наличными;
- незнание правил расчётов с использованием банковских карт;

- выдача под отчёт сверхлимитного остатка в кассе;
- ошибки при утверждении авансового отчёта;
- отсутствие оправдательных документов;
- неправильное списание подотчётных сумм в случае смерти работника.

Агропредприятия обязательно должны проводить инвентаризацию подотчётных сумм, в ходе которой проверяются отчёты подотчётных лиц по выданным авансам с учётом их целевого использования, а также суммы выданных авансов по каждому подотчётному лицу (даты выдачи, целевое назначение и т.д.).

Таким образом, отражение операций с подотчётными лицами на агропредприятиях является сложным и довольно трудоемким процессом, требующий от бухгалтера знаний нормативных документов, регулирующих порядок бухгалтерского финансового учёта данных операций.

Использованные источники:

1. Виряскин С. Расчеты с подотчетными лицами [Электронный ресурс]/С.Виряскин// ИА «Клерк.ру». - Режим доступа: <http://www.klerk.ru/buh/articles/241084/>
2. Учет расчетов с подотчетными лицами [Электронный ресурс] /Главбух-инфо. – Режим доступа: <http://glavbuh-info.ru/index.php/2012-04-24-13-35-29/9403-2012-05-21>
3. Учет расчетов с подотчетными лицами [Электронный ресурс]. -Режим доступа:<http://www.grandars.ru/student/buhgalterskiy-uchet/uchet-raschetov-s-podotchetnymi-licami.html>

МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

Аннотация: В данной статье рассмотрены методические основы анализа денежных средств. Определена система основных показателей для анализа денежных средств, технические приёмы и способы анализа, а также на примере конкретного агропредприятия проведен анализ отчёта о денежных средствах.

Ключевые слова: анализ, денежные средства, анализ денежных потоков.

*Osipova A.I., can.of economic sc.
associate professor
«Don state agrarian university»
Russia, p. Persianovsky*

METHODOLOGICAL BASIS OF CASH ANALYSIS

Annotation: This article discusses the methodological basis of the analysis of funds. The system of basic indicators for cash analysis, techniques and methods of analysis, as well as on the example of a particular agricultural enterprise, the analysis of the cash report is carried out.

Key words: analysis, cash, cash flow analysis.

Важным условием эффективной деятельности предприятия любой формы собственности является достаточный объём денежных средств, а также умелое управление денежными потоками, поддержание их сбалансированности во времени и как следствие этого – обеспечение ликвидности и платёжеспособности организации.

Анализ денежных потоков позволяет: выявить уровень достаточности денежных средств, необходимых для нормального функционирования предприятия; определить эффективность и интенсивность использования денежных ресурсов в процессе операционной, инвестиционной и финансовой деятельности; изучить факторы, влияющие на динамику и структуру притока и оттока денежных средств, спрогнозировать их сбалансированность; оценить способность организации продолжать хозяйственную деятельность за счёт собственных средств, необходимость текущего или перспективного привлечения заёмных средств; установить тип финансового риска, которому подвергается организация, осуществляя

определённый вид деятельности, или отдельные её структурные подразделения [2].

Для анализа денежных средств может быть рекомендована система показателей, представленных в таблице 1.

Таблица 1 – Система основных показателей для анализа денежных средств

| Показатель | Расчет | Критерии оценки | Характеристика |
|--|---|----------------------------|---|
| Размер и структура ЧДП: – Чистый денежный поток (ЧДП) – Доля ЧДП от текущей и инвестиционной деятельности в общем ЧДП – Доля ЧДП от финансовой деятельности в общем ЧДП | $ЧДП = ПДП - ОДП,$ $(ЧДП_{ТД} + ЧДП_{ИД}) / ЧДП$ $ЧДП_{ФД} / ЧДП$ | >0 0,5 0,5 | Степень участия ТД и ИД в ЧДП предприятия Степень участия ФД в ЧДП предприятия |
| Платежеспособность – К-т платежеспособности | $ПДП / ОДП$ или $(ДС_{н.п.} + ПДП) / ОДП$ | >1 | Обеспечивает ли организация выплаты денежных средств за счет их притока |
| Эффективность и рентабельность – К-т эффективности денежных потоков – К-т рентабельности ПДП – К-т рентабельности ЧДП | $ЧДП / ПДП$ Чистая прибыль / ПДП Чистая прибыль / ЧДП | В динамике | Какой ЧДП приходится на единицу совокупного притока денежных средств Сколько прибыли приходится на каждый рубль денежного потока Сколько прибыли приходится на каждый рубль ЧДП |
| Оборачиваемость – период оборота денежных средств | Ср. остаток ДС * Д / ОДП где Д – количество дней в анализируемом периоде | 3-5 дней | Сколько дней приходится с момента поступления денежных средств организации до момента их выбытия |

Важным элементом методики анализа денежных потоков считаются технические приёмы и способы анализа (инструментарий анализа), среди них можно отметить:

- традиционные логистические способы, которые широко используются в других дисциплинах с целью обработки и исследования информации (сравнение, графический способ, балансовый, средних и относительных величин, аналитических группировок, эвристические методы

решения экономических задач на основании интуиции, прошлого опыта, экспертных оценок специалистов и др.)

- с целью изучения влияния факторов на результаты хозяйствования и подсчета резервов используются такие способы, как цепных подстановок, абсолютных и относительных разниц, интегральный метод, корреляционный, компонентный, методы линейного, выпуклого программирования, теория массового обслуживания, теория игр, исследования операций и др. Применение этих либо других методов зависит от цели и глубины анализа объекта изучения, технических возможностей выполнения расчётов и т. д. [1].

Проведем анализ отчёта о денежных средствах на примере сельскохозяйственной организации ОАО «XXX» и представим в таблице 2.

Таблица 2 – Анализ движения денежных средств и их эквивалентов в ОАО «XXX»

| Показатели | 2016г. | 2017г. | 2018г. | Изменение | | |
|--|---------|---------|---------|---------------------------|--------------------------|-----------------------------|
| | | | | 2018г. к 2016г. (%) | 2018г.к 2017г. (%) | 2018г. к 2016г. (+.-) |
| 1. Текущая деятельность | | | | | | |
| 1.1. Приток денежных средств (поступления) – всего, в том числе: | 1203605 | 1635627 | 1036995 | 86,16 | 63,4 | -166610 |
| от продажи продукции | 1028147 | 1378352 | 849334 | 82,61 | 61,62 | -178813 |
| арендные платежи, лицензионные платежи, гонорары, комиссионные платежи | - | - | 11192 | | | 11192 |
| от перепродажи финансовых | 107258 | 156322 | - | | | -107258 |
| Прочие поступления | 68200 | 100953 | 176469 | 258,75 | 174,8 | 108269 |
| 1.2. Отток денежных средств — всего, в том числе: | 1344444 | 1578107 | 1072544 | 79,78 | 67,96 | -271900 |
| Платежи по счетам поставщиков | 746920 | 1025558 | 739581 | 99,02 | 72,1 | -7339 |
| Оплата труда | 123827 | 127248 | 175151 | 141,45 | 137,65 | 51324 |
| Процентов по долговым | 37196 | 102634 | 55569 | 149,4 | 54,14 | 18373 |
| Налога на прибыль организации | 18670 | 10267 | 4894 | 26,21 | 47,67 | -13776 |
| Прочие выплаты | 417831 | 312400 | 97349 | 23,3 | 31,2 | -320482 |
| 1.3. Итого денежных средств от текущей деятельности | -140839 | 57520 | -35549 | 23,8 | 61,8 | 105290 |
| 2. Инвестиционная деятельность | | | | | | |
| 2.1. Приток денежных средств - | 11845 | 11654 | 216922 | 1831,338 | 1861,352 | 205077 |
| 2.2. Отток денежных средств | 60320 | 65780 | 154898 | 256,7938 | 235,4789 | 94578 |
| 2.3. Итого денежных средств от инвестиционной деятельности | -48475 | -54126 | 62024 | -127,95 | -114,59 | 110499 |
| 3. Финансовая деятельность | | | | | | |
| 3.1. Приток денежных средств - всего, в том числе: | 550882 | 639526 | 435000 | 78,96 | 68,02 | -115882 |
| Полученные кредиты | 525765 | 587389 | 435000 | 82,74 | 74,06 | -90765 |
| Прочие поступления | 25117 | 52137 | - | - | - | - |
| 3.2. Отток денежных средств | 360672 | 644000 | 460852 | 127,78 | 71,57 | 100180 |

| | | | | | | |
|--|--------|-------|--------|--------|--------|---------|
| 3.3. Итого денежных средств на отчётный период | 190210 | -4474 | -25852 | -13,59 | 577,83 | -216062 |
| Сальдо денежных потоков за отчётный период | 896 | 1080 | 623 | 69,53 | 57,69 | -273 |
| Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на начало | 535 | 1431 | 351 | 65,61 | 24,53 | -184 |
| Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на конец | 1431 | 351 | 974 | 68,06 | 277,49 | -457 |

В результате текущей деятельности организации в 2018 году отток денежных средств составил 1072544 тыс. руб. При этом большую часть из которой составляют платежи по счетам поставщиков 739581 тыс. руб. В 2018 г. приток денежных средств уменьшился по сравнению с 2016 г. на 739581 тыс. руб.

В инвестиционной деятельности ОАО «ХХХ» приток денежных средств составляет в отчетном периоде 216922 тыс. руб. и преобладает над предшествующими ему периодами.

Сальдо денежных потоков за отчётный период имеют за все проверяемые периоды положительные значения, но в 2018г. наблюдается уменьшение по сравнению с 2016г. на 273 тыс. руб.

В целом за 3 года организация осуществляла достаточно рациональное управление денежными потоками. Однако необходим дальнейший, более детальный анализ движения денежных средств.

Таким образом, при постановке экономического анализа на агропредприятии особенное место занимает анализ движения денежных потоков, который оценивает возможности компании, сформировывает денежные средства и эквиваленты денежных средств и дает возможность пользователям разрабатывать модели для оценки и сравнения дисконтированной стоимости предстоящих потоков денежных средств разных организаций.

Использованные источники:

1. Алексеева А.И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебное пособие / А.И. Алексеева, Ю.В. Васильев, А.В., Малеева, Л.И. Ушвицкий. - М.: Финансы и статистика, 2011.
2. Карпова Т.П. Учёт, анализ и бюджетирование денежных потоков: учеб.пособие /Т.П. Карпова, В.В. Карпова– М.: Вузовский учебник ИНФРА – М. 2013.

*Османо́ва П.М., к.э.н.
доцент
кафедра «Бухучет-1»
Омарова К.Э.
студент
4к. 1гр., факультет "Бухучет и аудит"
ГАОУ ВО "Дагестанский государственный
университет народного хозяйства"
РФ, г. Махачкала*

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ТРУДА И ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ

Аннотация: В статье рассматриваются основные особенности бухгалтерского учета труда и заработной платы.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, оплата труда, заработная плата.

*Osmanova P.M.
associate professor
department "accounting-1"
Omarova K. E.
student
4K. 1G., "Faculty of accounting and audit"
GAOU VO " Dagestan state University
of national economy"
Russian Federation, Makhachkala*

FEATURES OF LABOR ACCOUNTING AND WAGES

Annotation: The article discusses the main features of accounting for labor and wages.

Key words: accounting, labor remuneration, wages.

Действительность темы: «Учет труда и заработной платы» является очень важной составной частью всего бухгалтерского учета, а также работы с сотрудниками и налоговых начислений.

Под оплатой труда понимается система отношений, которая связана с обеспечением установленных и осуществленных работодателем выплат работникам за их труд в соответствии с законами, коллективными, трудовыми договорами, соглашениями и иными нормативными актами. В свою очередь “заработная плата” – это вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, от количества, от качества, а также условий выполняемой работы. Различают основную и дополнительную оплату труда.

К основной относится оплата, начисляемая работникам за отработанное время, количество и качество выполненных работ: это может быть оплата по сдельным расценкам, тарифным ставкам, окладам, доплаты, за работу в ночное время, за сверхурочные и т.п.

К дополнительной заработной плате относятся выплаты за непроработанное время, предусмотренные законодательством по труду: оплата очередных отпусков, перерывов в работе кормящих матерей, льготных часов подростков, за время выполнения государственных и общественных обязанностей, выходного пособия при увольнении и др.

Рассмотрим и основные формы оплаты труда: это повременная, сдельная и аккордная. Причем две первоначальные формы оплаты труда подразделяются на собственные системы: простая повременная, повременнопремияльная, прямая сдельная, сдельно-премиальная, сдельнопрогрессивная, косвенно-сдельная.

При повременных формах оплата производится за определенное количество отработанного времени и она не зависит от количества выполненных работ.

При повременно-премиальной системе оплаты труда к сумме заработной платы по тарифу прибавляют премию, который имеет определенный процент к этой тарифной ставке.

При прямой сдельной системе оплата труда работников происходит за число единиц изготовленной ими продукции и выполненных работ исходя из сдельных расценок.

А сдельно-премиальная система оплаты труда рабочих рассматривает выполнение норм и достижение необходимых качественных показателей (отсутствие брака, рекламации и т.п.).

Аккордная форма оплаты труда рассматривает значение совокупного заработка за выполнение определенных уровней работы или производство определенного количества реализуемой продукции. Расчет заработка при сдельной форме оплаты труда происходит по документам о выработке. Все условия оплаты труда принимаются по согласованию сторон трудовых отношений, но с соблюдением требований законодательных актов (в частности, ТК РФ).

В свою очередь, чтобы правильно начислить оплату труда работникам различных предприятий, фирм и организаций большое значение преобладает учет отступлений от нормальных условий работы, требующие дополнительных затрат труда и они в этом случае оплачиваются дополнительно, исходя из соответствующих расценок на сдельную работу. Размеры дополнительной платы и условия их выплаты предприятия и организации устанавливают самостоятельно и указывают их в коллективном договоре (положение об оплате труда). При этом размеры доплат не могут быть ниже установленных законодательством.

Далее рассмотрим основные задачи учета труда и его оплаты:

- точный учет личного состава работников, отработанного ими времени и количества выполняемых работ;
- верное исчисление сумм оплаты труда и удержаний из нее;
- учет расчетов с работниками организаций, бюджетом, органами социального страхования, фондами обязательного медицинского страхования и Пенсионным фондом РФ;
- контроль за рациональным использованием трудовых ресурсов, оплаты труда и фонда потребления;
- контроль за разумным использованием трудовых ресурсов, оплаты труда и фонда потребления.

Таким образом, понятие “оплата труда” рассматривается более широком смысле чем “заработная плата”, и отличается от последнего тем, что рассматривает не только систему расчета заработной платы, но и использует режимы рабочего времени, правила использования и оформления рабочего времени, также использует нормы труда, сроки выплаты заработной платы и многое другое. Делая вывод можем сказать, что в настоящее время в области оплаты труда предприятия или различной организации сложилась такая ситуация, для которой характерно полное разделение из них принципов с реальной действительностью. И первым шагом и еще большему совершенствованию оплаты труда служит изменение механизма формирования оплаты труда на различных организациях, предприятиях и тд.

Использованные источники:

1. Бабаева З.Ш. Зарубежный опыт оплаты труда // Научное обозрение. Серия 1: Экономика и право. 2016. № 3. С. 75-77.
2. Сай И.А. Особенности действующей практики учета и аудита расчетов по плате труда организации // Социально-экономические исследования, гуманитарные науки и юриспруденция: теория и практика. 2016. № 1. С. 92-96.
3. Бухгалтерское дело. учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» /под ред. Р.Б. Шахбанова .Москва, 2017 (с обновлениями)
4. Бабаева З.Ш. Учетная политика организации в соответствии с новым Федеральным законом «О бухгалтерском учете»//Международный бухгалтерский учет.-2018г.-№42.-С.58-62.
5. Шахбанов Р.Б., Муртузалиев Ш.М. Использование метода анализа издержек и выгод (cost benefit analisis – CBA) для оценки эффективности бюджетных расходов. // Экономика и предпринимательство. 2017. №7(36). С.126-130

Отамирзаев Д.Р.

ассистент

Шарибаев Э.Ю.

ассистент

Наманганский инженерно-технологический институт

Узбекистан, г. Наманган

СОЛНЕЧНЫЙ ФОТОЭЛЕКТРИЧЕСКИЙ ПРЕОБРАЗОВАТЕЛЬ И ТЕМПЕРАТУРА ЕГО ПОВЕРХНОСТИ

Аннотация: В статье рассмотрена кремниевая поликристаллическая солнечная панель. Проведено исследование влияния температуры на режим работы фотоэлектрической солнечной станции с мощностью 100 Вт в Наманганском инженерно-технологическом институте.

Ключевые слова: влияния температуры ток короткого замыкания, солнечный панель, солнечная станция.

Otamirzaev D.R.

assistant

Sharibaev E.Yu.

assistant

Namangan Engineering and Technology Institute

Uzbekistan, Namangan

SOLAR PHOTOELECTRIC CONVERTER AND SURFACE TEMPERATURE

Annotation: The article describes a silicon polycrystalline solar panel. A study was made of the effect of temperature on the operation mode of a photovoltaic solar station with a power of 100 W at the Namangan Engineering and Technology Institute.

Key words: influence of temperature short circuit current, solar panel, solar station.

Энергетика играет важную роль в развитии любой страны по всем отраслям. Для долгосрочного решения проблем энергетики и экологии, целесообразно развивать солнечную энергетику. Развитые страны на это уделяют большое внимание. На развитие солнечной энергетики в Узбекистане вкладываются значительные средства из государственного бюджета и предоставлены благоприятные условия для предпринимателей. Широкому использованию солнечной энергетики препятствует высокие цены на установки и низкий КПД преобразователей солнечной энергии. Такое мнение существует в сознании общественности, что использование энергии Солнца относят к далекому будущему, но не отрицается

перспективность использования солнечной энергии для нужд локального хозяйства. Для оценки использования солнечной энергии необходимо принимать во внимание существующие тенденции изменения цен энергии, получаемой от Солнца и традиционных источников [1]. В последние годы уменьшением полезных ископаемых, а именно уменьшения запасов нефти, угля и природного газа приводит к возникновению серьезных проблем.

Для решения подобных проблем, в последние 20–30 лет доля солнечной энергетики должна возрасти до 25 %. К 2050 году снабжение солнечной энергии может достичь 20–25 %, к концу века солнечная энергетика может составить 60 % от общего энергопотребления [2].

В процессе выработки электроэнергии в таком солнечном регионе, как Наманган, неизбежен нагрев СЭС, в частности солнечных фотоэлектрических панелей. В зимние солнечные дни температура поверхности элементов достигает +40 °С, в летние +70 °С, производительность панелей сильно зависит от этого параметра [3]. КПД солнечной панели определяется согласно зависимости:

$$\eta_{pi} = \eta_0(1 - 0,0045(\tau_{pi} - 25)) \quad (1)$$

Где: η_{pi} – КПД солнечной фотоэлектрической панели, %; η_0 – КПД солнечной фотоэлектрической панели при температуре 25 °С, %; τ_{pi} – температура поверхности солнечной фотоэлектрической панели, °С.

Из формулы (1) видно, что прирост производительности солнечных панелей можно получить только при снижении температуры их поверхности ниже 25°С. Если температура поверхности СП (солнечных панелей) станет ниже 25°С, то увеличится выработка электрической энергии. В регионах Узбекистана с марта месяца до ноября температура будет выше 18-20°С, что означает температура поверхности СП на этот период будет больше 25°С, Из работы [3] известно, что повышением температуры на 1 °С, КПД уменьшится на 0.45 %.

Исходя из вышеизложенного, нами было проведено испытания СП с целью определения реальных значений напряжения холостого хода и тока короткого замыкания СП. В результате эксперимента было определено, что при температуре окружающей среды 20°С, температура поверхности СП достигла 60°С что приводит к снижению КПД более чем на 3%.

Для решения этой проблемы, использовалась система охлаждения непосредственного теплообмена между панелью и рабочей жидкости. Для того, чтобы достичь различные температуры поверхности СП, на ее заднюю часть была сконструирована ёмкость объемом 20 литров с трубками в верхней и нижней части СП для отвода и поступления рабочей жидкости.

Исследование проводилось в 13:30 13 марта 2019 года в условиях натурального освещения при температуре окружающей среды 20°С, в 476 м высоте над уровнем моря, 41°.01' с.ш 71°.59' в.д, для исследования была выбрана солнечная панель компании All Solar-Модель AS-100P, мощность 100 Вт, напряжения максимальной, нагрузки 17.2 В, ток максимальной

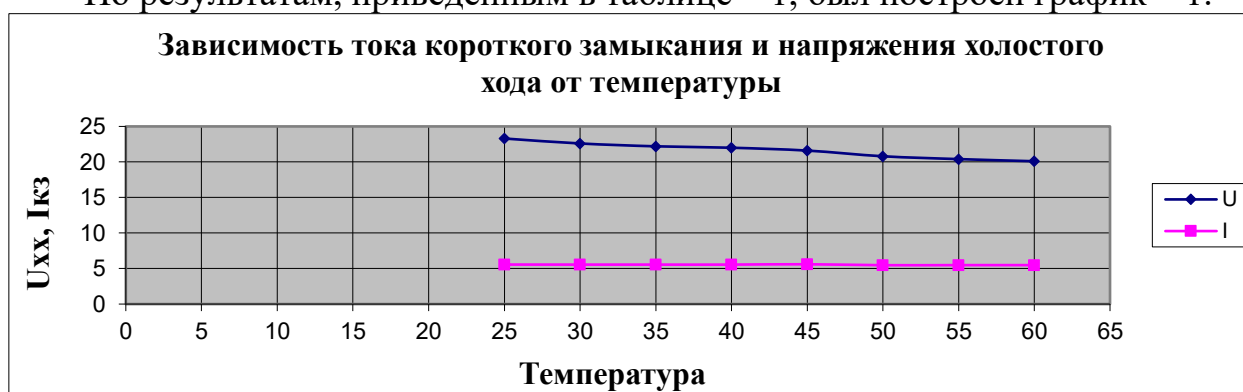
нагрузки 5.8 А, напряжения холостого хода 21.8 В, Ток короткого замыкания 6.1 А

Результаты испытания приведены в таблице – 1.

Таблица – 1

| № | Наименования значения | | | | | | | | |
|---|--|------|------|------|------|------|------|------|------|
| 1 | Температура поверхности T [°C] | 25 | 30 | 35 | 40 | 45 | 50 | 55 | 60 |
| 2 | Напряжения холостого хода U_{xx} [В] | 23.3 | 22.6 | 22.2 | 22 | 21.6 | 20.8 | 20.4 | 20.1 |
| 3 | Ток короткого замыкания $I_{кз}$ [А] | 5.56 | 5.55 | 5.55 | 5.55 | 5.6 | 5.47 | 5.48 | 5.48 |

По результатам, приведенным в таблице – 1, был построен график – 1.



Выводы

Использование солнечных фотоэлектрических панелей в низкотемпературных местах может предотвращать снижения КПД СП. Напряжения холостого хода обратно пропорционально температуре. Для повышения производительности СП актуальным является, использования систем охлаждения.

Использованные источники:

1. Кенжаев З. Т. Состояние и перспективы развития солнечной энергетики // Молодой ученый. — 2017. — №37. — С. 6-7. — URL <https://moluch.ru/archive/171/45649/> (дата обращения: 12.03.2019).
2. Афанасьев В. П., Торуков Е. И., Шерченков А. А. Тонкопленочные солнечные элементы на основе кремния. 2-е изд. СПб.: Изд-во СПбГЭТУ «ЛЭТИ», 2011.
3. Джумаев А. Я. Анализ влияния температуры на рабочий режим фотоэлектрической солнечной станции // Технические науки – от теории к практике: сб. ст. по матер. XLVI междунар. науч.-практ. конф. Новосибирск : СибАК, 2015. № 5 (42). [Электронный ресурс]. URL: <http://sibac.info/conf/tech/xlvi/42263> (дата обращения 27.11.2016)

*Павлик Ю.С.
студент магистратуры
3 курс, факультет «Управление»
Таганрогский институт управления и экономики
научный руководитель: Корниенко Е.В., к.социол.н., доцент
проректор по учебной работе
Россия, г. Таганрог*

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ МУНИЦИПАЛЬНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ ЧАСТЬ 1

Аннотация: Статья посвящена проблеме системы оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления. В статье рассматривается удовлетворенность населения деятельностью Администрации города Таганрога.

Ключевые слова: государственное и муниципальное управление, оценка эффективности деятельности органов местного самоуправления, опрос.

*Pavlik Yu.S.
master program student
3 year, faculty "Management"
Taganrog Management and Economics Institute
scientific adviser: Kornienko E.V., can. of sociology, associate professor
vice rector for academic affairs
Russia, Taganrog*

ASSESSMENT OF THE EFFECTIVENESS OF THE ACTIVITIES OF MUNICIPAL SELF-GOVERNMENT BODIES PART 1

Annotation: The article is devoted to the problem of a system for assessing the effectiveness of local government. The article considers the satisfaction of the population with the activities of the Administration of the city of Taganrog.

Key words: state and municipal administration, assessment of the effectiveness of local government, survey.

Проблема системы оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления обусловлена проводимой в Российской Федерации административной реформы, целью которой является повышение эффективности государственного и муниципального управления. Повышение эффективности функционирования органов власти является одной из важнейших задач, стоящих перед страной, от выполнения которой во многом зависит возможность эффективного экономического роста Российской Федерации. При разработке стратегически важных приоритетов развития страны в целом и ее отдельных регионов происходит осознание

необходимости ориентирования на потребности, интересы и умения людей, проживающих в различных субъектах Федерации. По этой причине значительно возрастает роль активного участия органов местного самоуправления в процессе социально-экономического развития всей страны в качестве партнеров, имеющих равные с государственной властью права. В тоже время проконтролировать степень вовлечения органов муниципальной власти в данный процесс невозможно без разработки и внедрения качественной системы оценки эффективности их деятельности.

С 1 февраля по 1 апреля 2018 г. в Ростовской области (на официальном портале Правительства Ростовской области и официальных сайтах муниципальных образований Ростовской области) проводится опрос жителей. Цель опроса – оценка жителями области эффективности деятельности руководителей органов местного самоуправления, унитарных предприятий и учреждений, действующих на региональном и муниципальном уровнях и осуществляющих оказание услуг населению муниципальных образований.

В опросе населения об эффективности деятельности органов местного самоуправления в 2018 г. приняли 67 % женщины и 33% мужчины от числа опрошенных, более 21 тысяч человек. По социальному положению респонденты расположились в следующем порядке: 29% специалистов, 32% служащих, 15% рабочих, 6 % пенсионеров, 5 % руководителей предприятий, 4% безработных, 2 % предпринимателей, 3% учащихся, 3% студенты, а так же 1% военнослужащих (таблица 1).

Таблица – 1 Оценка удовлетворенности населения деятельностью глав городских округов, муниципальных районов, городских и сельских поселений Ростовской области¹

| Наименование муниципального образования | Удовлетворенность населения деятельностью глав администраций муниципальных образований Ростовской области | | | | | |
|---|---|----------------------------------|---|----------------------------------|---------------------|------------------|
| | организация транспортного обслуживания, % | качеством автомобильных дорог, % | жилищно-коммунальными услугами - уровнем организации, % | | | |
| | | | теплоснабжения (снабжения населения топливом), % | водоснабжения (водоотведения), % | электроснабжения, % | газоснабжения, % |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| Азов | 76,66 | 55,20 | 83,74 | 85,26 | 84,47 | 83,16 |
| Батайск | 32,56 | 30,23 | 51,16 | 39,53 | 62,79 | 76,74 |
| Волгодонск | 75,61 | 56,10 | 53,66 | 43,90 | 82,93 | 82,93 |
| Гуково | 84,49 | 74,87 | 79,14 | 74,33 | 81,28 | 88,77 |
| Донецк | 85,81 | 73,65 | 77,03 | 80,41 | 83,78 | 87,16 |

¹ Итоги опроса населения об эффективности деятельности руководителей органов местного самоуправления, а также организаций, оказывающих населению услуги в сфере ЖКХ, дорожного хозяйства и транспортного обслуживания за 2018 год [Электронный ресурс]. URL: <http://old.donland.ru/?pageid=130027> (дата обращения: 10.11.2019).

| | | | | | | |
|--------------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Зверево | 80,25 | 43,95 | 63,06 | 70,70 | 68,15 | 84,71 |
| Каменск-Шахтинский | 31,13 | 30,19 | 34,91 | 31,13 | 41,51 | 49,06 |
| Новочеркасск | 70,89 | 62,34 | 82,07 | 81,09 | 84,05 | 87,01 |
| Новошахтинск | 73,44 | 60,14 | 79,95 | 51,25 | 84,67 | 88,08 |
| Ростов-на-Дону | 69,47 | 50,53 | 74,74 | 67,37 | 80,00 | 88,42 |
| Таганрог | 58,33 | 50,00 | 41,67 | 50,00 | 58,33 | 83,33 |
| Шахты | 35,29 | 32,35 | 47,06 | 32,35 | 52,94 | 50,00 |

В таблице 1 представлены оценки деятельности администрации города Таганрог. В данной таблице мы можем увидеть, что у Таганрога одни из самых низких показателей среди городских округов Ростовской области за 2018 г.

Наибольшая удовлетворенность населения наблюдается в сфере газоснабжения (83,33%), на втором месте находятся услуги электроснабжения и организация транспортного обслуживания (58,33%), 50,0% населения удовлетворены качеством автомобильных дорог и водоснабжения. В наименьшей степени население удовлетворено теплоснабжением (41,67%) (рис. 2.21).

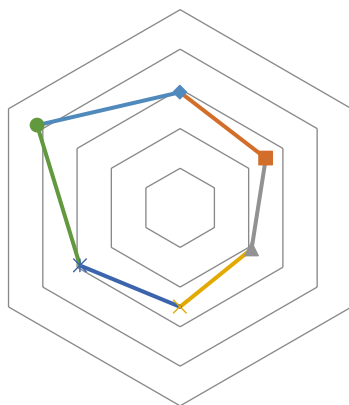


Рисунок 1–Удовлетворенность населения деятельностью главы администраций г. Таганрога²

В таблице 2 представлены процентные соотношения удовлетворенности населения г. Таганрога деятельностью руководителей организаций осуществляющих оказание услуг населения в сфере коммунального хозяйства в 2014-2018 гг.

² Рисунок составлен автором.

Таблица 2 – Оценка удовлетворенности населения деятельностью руководителя организации, осуществляющей оказание услуг населению

| Наименование унитарного предприятия и учреждения, действующего на региональном и муниципальном уровнях | Удовлетворенность населения деятельностью руководителя организации, осуществляющей в муниципальном образовании оказание услуг населению по организации транспортного обслуживания, % | | | | |
|--|--|---------|---------|---------|---------|
| | 2014 г. | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| МУП «Трамвайно–Троллейбусное управление» | 59,61 | 46,01 | 51,09 | 47,01 | 75,00 |
| МУП «Тепловые сети» | - | 29,46 | 58,33 | 38,06 | 58,33 |
| МУП «Таганрогэнерго» | 30,94 | 40,0 | 14,29 | 57,14 | 58,33 |
| МУП "Управление Водоканал" | 34,53 | - | 15,22 | 37,31 | 58,33 |

75% среди опрошенных удовлетворены оказанием транспортных услуг в Таганроге. Среди городских округов Ростовской области, Таганрог занимает первое место, по данному показателю в 2018 г.

Среди опрошенных 58,33% довольны уровнем организации теплоснабжения населения топливом. В данном показателе Таганрог занимает восьмое место среди городских округов Ростовской области.

Почти 58,33% респондентов удовлетворены уровнем организации электроснабжения в Таганроге. Среди городских округов Ростовской области, у Таганрога один из самых низких показателей.

Таким образом, можно сказать, что по результатам опроса у Таганрога самые низкие показатели по оказанию жилищно–коммунальных услуг по электроснабжению, по теплоснабжению и водоснабжению. Хотя в динамике можно увидеть положительную динамику оценки данных показателей.

Администрация г. Таганрога работает в целом не очень результативно. Большинство рассмотренных нами показателей, характеризующих социально-экономическое развитие городского округа и эффективность деятельности органов муниципального управления имеют отрицательную динамику. Жители муниципального образования дают неоднозначную оценку деятельности органов местного самоуправления, что свидетельствует о взаимном непонимании и недоверии населения к местной власти. Следовательно, между местным сообществом и местной властью присутствует барьер взаимного непонимания или недоверия. Опрошенные жители г. Таганрога в целом скорее не удовлетворены, чем удовлетворены качеством работы муниципальных органов власти, на которые возложены функции принятия управленческих решений по важнейшим вопросам обеспечения качества муниципальных услуг. По результатам опроса потребителей муниципальных услуг можно выделить преимущественные направления мероприятий по повышению результативности работы Администрации на ближайшую перспективу:

– уровень организации теплоснабжения (этим аспектом не удовлетворены 58,33 % опрошенных).

– качество дорожного покрытия и качество автомобильных дорог (этим аспектом не удовлетворены 50,0 %);

– качество услуг водоснабжения (этим аспектом не удовлетворены 50,0 % опрошенных);

Мониторинг эффективности деятельности органов местного самоуправления, на основании докладов глав городских округов и муниципальных районов, позволяет определить зоны, требующие приоритетного внимания органов местного самоуправления, а также сформировать перечень мероприятий по повышению результативности деятельности органов местного самоуправления, в том числе по снижению неэффективных расходов, для повышения качества и объема предоставляемых населению услуг.

Проводя оценку деятельности органов местного самоуправления лишь по истечению отчетного года, результаты данной оценки утрачивают эффективность в оперативной поддержке усилий муниципалитетов в решении задач местного значения. В соответствии с Указом Президента № 607 Доклады о достигнутых показателях представляются до 1 мая года, следующего за отчетным, т.е. результаты деятельности невозможно учесть в ходе бюджетного планирования на очередной год. Органы власти субъекта Российской Федерации не имеют возможности принять меры к оказанию поддержки муниципалитетам в достижении более высоких целевых показателей.

Не разработан механизм, который бы гарантировал достоверность результатов опроса, ответы граждан субъективны, поэтому по ним нельзя однозначно определить удовлетворенность населения. Значительное влияние на результаты опросов оказывают установки и когнитивные факторы. Неудовлетворенность населения деятельностью муниципального управления может быть связана с невозможностью попасть на прием, отказом от помощи по решению проблем, высокими ценами, обвинением в коррупции и т. д. Предусмотрено 28 социологических показателей, характеризующих качество и доступность предоставления муниципальных услуг по различным направлениям деятельности органов местного самоуправления. Понятие «удовлетворенность» имеет скрытый смысл и в обыденном сознании отражает уровень толерантности. Как мы знаем, население очень низко информировано о разграничении полномочий органов государственной власти и полномочий между субъектом Федерации и местной властью³.

Таким образом, применение методики оценки результативности деятельности исполнительного органа местного самоуправления сопровождается проявлением проблем как и методической, так и в

³ Киселева, Н.В. Когнитивные аспекты в социологической оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления [Текст] // Вестник социально-политических наук / Ярославский государственный университет им. П. Г. Демидова. - 2013. - № 12. - С. 62–68.

организационной сферах. Наличие этих проблем делает необходимым их решение.

Использованные источники:

1. Итоги опроса населения об эффективности деятельности руководителей органов местного самоуправления, а также организаций, оказывающих населению услуги в сфере ЖКХ, дорожного хозяйства и транспортного обслуживания за 2018 год [Электронный ресурс]. URL: <http://old.donland.ru/?pageid=130027> (дата обращения: 10.11.2019).
2. Киселева, Н.В. Когнитивные аспекты в социологической оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления [Текст] // Вестник социально-политических наук / Ярославский государственный университет им. П. Г. Демидова. - 2013. - № 12. - С. 62–68.
3. Широков, А., Юркова, С. Оценка деятельности органов местного самоуправления [Текст] // Муниципальная власть. – №3. – 2013. – С. 66

*Павлик Ю.С.
студент магистратуры
3 курс, факультет «Управление»
Таганрогский институт управления и экономики
научный руководитель: Корниенко Е.В., к.социол.н., доцент
проректор по учебной работе
Россия, г. Таганрог*

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ МУНИЦИПАЛЬНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ ЧАСТЬ 2

Аннотация: Статья посвящена проблеме системы оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления. В статье рассматривается удовлетворенность населения деятельностью Администрации города Таганрога.

Ключевые слова: государственное и муниципальное управление, оценка эффективности деятельности органов местного самоуправления, опрос.

*Pavlik Yu.S.
master program student
3 year, faculty "Management"
Taganrog Management and Economics Institute
scientific adviser: Kornienko E.V., can. of sociology, associate professor
vice rector for academic affairs
Russia, Taganrog*

ASSESSMENT OF THE EFFECTIVENESS OF THE ACTIVITIES OF MUNICIPAL SELF-GOVERNMENT BODIES PART 2

Annotation: The article is devoted to the problem of a system for assessing the effectiveness of local government. The article considers the satisfaction of the population with the activities of the Administration of the city of Taganrog.

Key words: state and municipal administration, assessment of the effectiveness of local government, survey.

Управление социально-экономическим развитием муниципальных образований имеет выраженный отраслевой подход. В настоящее время практически не учитываются территориально-пространственные особенности региона (муниципального образования) при разработке программы социально-экономического развития и формировании методики оценки эффективности деятельности органов власти.

Обоснованием актуальности разработки системной методологии комплексной оценки качества работы местных администраций является то, что в условиях изменения подходов к определению системы органов

исполнительной власти невозможно обеспечение устойчивого развития территорий без наличия системы оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления.

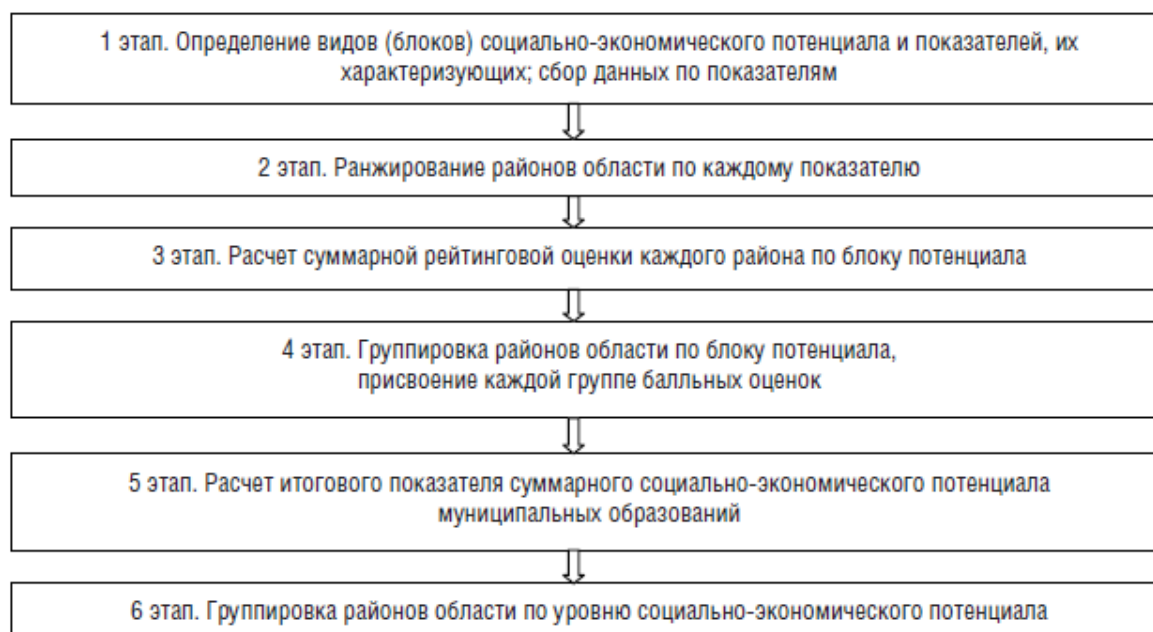
Поэтому считаем целесообразным для оценки эффективности управления социально–экономическим развитием городских округов (эффективности муниципального управления) предложить собственную методику (в рамках затратно–результативного подхода), основанную на том, что уровень социально–экономического развития, достигнутый на основе использования потенциала территорий (средств, ресурсов и возможностей развития), свидетельствует об общей степени эффективности управления данным муниципалитетом, об эффективности деятельности соответствующих местных органов власти, эффективности использования потенциала муниципалитета.

Алгоритм оценки эффективности будет состоять из 3–х этапов:

1. Оценка потенциала социально–экономического развития муниципального образования на основе разработанной в Институте социально–экономического развития территорий РАН балльно–рейтинговой методики (91), объединяющей 5 видов потенциала: производственный, трудовой, финансовый, социально–демографический и социально–инфраструктурный (16 исходных показателей).

Оценка потенциала является основой обоснования социально–экономической политики, алгоритм проведения включает в себя шесть этапов (рис. 1).

Рисунок 1 – Алгоритм проведения оценки социально–экономического потенциала муниципальных образований.



I этап. Определяются блоки социально–экономического потенциала муниципального образования и отбираются показатели, наиболее точно и

адекватно характеризующие сущность, содержание и уровень развития данного вида потенциала.

Для оценки социально-экономического потенциала территорий обоснованы различные перечни показателей отдельных видов потенциала. На наш взгляд, их следует объединить в следующие блоки: природно-ресурсный, производственный, трудовой, финансовый, социально-демографический и социально-инфраструктурный (Приложение Б)

II этап. Проводится ранжирование муниципальных образований по каждому показателю. Району с лучшим значением показателя присваивается 1 место (ранг), с худшим – последнее (Приложение В).

III этап. Определяется рейтинговое значение района по блоку потенциала путем суммирования входящих в него рангов показателей (таблица 1).

Таблица 1 – Группировка городских округов Ростовской области по потенциалам

| Городской округ | Производственный | Трудовой | Финансовый | Социально-демографический | Социально-инфраструктурный | Всего | Место |
|------------------|------------------|----------|------------|---------------------------|----------------------------|-------|-------|
| Ростов-на-Дону | 14 | 5 | 11 | 9 | 7 | 46 | 1 |
| Азов | 7 | 19 | 12 | 21 | 20 | 79 | 4 |
| Батайск | 19 | 11 | 22 | 6 | 18 | 76 | 3 |
| Волгодонск | 2 | 20 | 16 | 10 | 29 | 77 | 2 |
| Гуково | 9 | 28 | 36 | 24 | 36 | 133 | 10 |
| Донецк | 8 | 29 | 35 | 31 | 39 | 142 | 12 |
| Зверево | 16 | 30 | 34 | 24 | 35 | 139 | 11 |
| Каменск-Шахтинск | 24 | 19 | 20 | 25 | 32 | 120 | 8 |
| Новочеркасск | 15 | 8 | 24 | 22 | 11 | 80 | 5 |
| Новошахтинск | 11 | 22 | 24 | 24 | 30 | 111 | 7 |
| Таганрог | 12 | 23 | 35 | 20 | 19 | 109 | 6 |
| Шахты | 19 | 20 | 41 | 18 | 26 | 127 | 9 |

IV этап. Проводится группировка районов по блоку потенциала. Выделяются три равные группы муниципальных образований: с высоким, средним и низким значением (таблица 3.2).

Чем ниже суммарные значения рангов района, тем большим потенциалом по данному блоку обладает район. Границы групп интервалов вычислялись по следующим формулам:

- низкий потенциал: $[X_{\text{макс}}; X_{\text{макс}} - L]$;
- средний потенциал: $[X_{\text{макс}} - L; X_{\text{макс}} - 2 \times L]$;
- высокий потенциал: $[X_{\text{макс}} - 2 \times L; X_{\text{мин}}]$,

где X_{\max} – максимальное суммарное значение мест района по блоку показателя; X_{\min} – минимальное суммарное значение мест района по блоку показателя; $L = (X_{\max} - X_{\min})/3$.

Таблица 3.2 – Группировка городских округов по блокам потенциалов

| Городской округ | Производственный | Группа | Трудовой | Группа | Финансовый | Группа | Социально-демографический | Группа | Социально-инфраструктурный | Группа |
|--------------------|------------------|--------|----------|--------|------------|--------|---------------------------|--------|----------------------------|--------|
| Ростов-на-Дону | 14 | с | 5 | в | 11 | в | 9 | в | 7 | в |
| Азов | 7 | в | 19 | в | 12 | в | 21 | с | 20 | с |
| Батайск | 19 | н | 11 | в | 22 | с | 6 | в | 18 | в |
| Волгодонск | 2 | в | 20 | с | 16 | в | 10 | в | 29 | с |
| Гуково | 9 | в | 28 | н | 36 | н | 24 | с | 36 | н |
| Донецк | 8 | в | 29 | н | 35 | н | 31 | н | 39 | н |
| Зверево | 16 | н | 30 | н | 34 | с | 24 | с | 35 | н |
| Каменск – Шахтинск | 24 | н | 19 | с | 20 | в | 25 | н | 32 | н |
| Новочеркасск | 15 | с | 8 | в | 24 | с | 22 | с | 11 | в |
| Новошахтинск | 11 | с | 22 | с | 24 | с | 24 | с | 30 | с |
| Таганрог | 12 | с | 23 | н | 35 | н | 20 | с | 19 | в |
| Шахты | 19 | н | 20 | с | 41 | н | 18 | в | 26 | с |

в – высокий; с – средний; н – низкий.

Городским округам с высоким значением потенциала присваивается 2 балла, со средним – 1 балл, с низким – 0 баллов. В целях обеспечения сопоставимости оценки и возможности сделать выводы об изменении уровня потенциала муниципального образования значения границ интервалов высокого, среднего и низкого потенциалов целесообразно брать по данным последнего года.

V этап. Определяется суммарное балльное значение социально-экономического потенциала муниципального образования путем суммирования оценок отдельных блоков потенциала (таблица 2.9).

VI этап. На основе кумулятивного балльного значения социально-экономического потенциала (СЭП) производится группировка районов региона (таблица 3.3):

- низкий СЭП – 0 – 4 балла;
- средний СЭП – 5 – 8 баллов;
- высокий СЭП – 9 – 12 баллов.

Таблица 3.3 – Оценки по каждому потенциалу

| Городской округ | Производственный | Трудовой | Финансовый | Социально-демографический | Социально-инфраструктурный | Итого |
|------------------|------------------|----------|------------|---------------------------|----------------------------|-------|
| Ростов-на-Дону | 1 | 2 | 2 | 2 | 2 | 9 |
| Азов | 2 | 2 | 2 | 1 | 1 | 8 |
| Батайск | 0 | 2 | 1 | 2 | 2 | 7 |
| Волгодонск | 2 | 1 | 2 | 2 | 1 | 8 |
| Гуково | 2 | 0 | 0 | 1 | 0 | 3 |
| Донецк | 2 | 0 | 0 | 0 | 0 | 2 |
| Зверево | 0 | 0 | 1 | 1 | 0 | 2 |
| Каменск-Шахтинск | 0 | 1 | 2 | 0 | 0 | 3 |
| Новочеркасск | 1 | 2 | 1 | 1 | 2 | 7 |
| Новошахтинск | 1 | 1 | 1 | 1 | 1 | 5 |
| Таганрог | 1 | 0 | 0 | 1 | 2 | 4 |
| Шахты | 0 | 1 | 0 | 2 | 1 | 4 |

Таким образом, потенциал социально-экономического развития г.Таганрога можно оценить как низкий.

2. Оценка уровня социально-экономического развития муниципального образования на основе расчета интегрального показателя по методике Института социально-экономического развития территорий РАН, объ- единенных в 4 блока (демография, обустроенность муниципалитета, уровень жизни населения, уровень развития экономики).

Таблица 3.4 – Оценка уровня социально-экономического развития г.Таганрога на основе расчета интегрального показателя

| Блок показателей | Показатель | Таганрог | РО |
|----------------------------------|---|----------|---------|
| R1 Демографические показатели | 1. Коэффициент рождаемости, ‰ | 13,7 | 11,7 |
| | 2. Коэффициент смертности, ‰ | 17,1 | 13,9 |
| | 3. Плотность населения, чел./кв. км (показатель только для районов) | 2953 | 42,02 |
| R2 Благоустройство | 1. Обеспеченность населения жильём – жилая площадь на 1 человека, кв. м | 24,1 | 23,06 |
| | 2. Доля жилья, оборудованного водопроводом, в % к итогу | 83,0 | 80 |
| | 3. Доля жилья, оборудованного канализацией, в % к итогу | 82,2 | 79,5 |
| | 4. Доля жилья, оборудованного центральным отоплением, в % к итогу | 85,3 | 81 |
| R3 Уровень жизни | 1. Розничный товарооборот на душу населения, руб. | 167 297 | 89137,2 |
| | 2. Объём платных услуг на душу населения, руб. | 10 401 | 19142,4 |
| | 3. Соотношение средней заработной платы и величины прожиточного минимума, раз | 2,38 | 2,8 |
| | 4. Уровень официально зарегистрированной безработицы, % | 0,88 | 0,88 |
| | 5. Обеспеченность населения врачами на 10 000 жителей, чел. | 31,75 | 37,7 |
| | 6. Обеспеченность населения больничными койками на 10 000 жителей, штук | 40,7 | 84,6 |

| | | | |
|-------------------------|--|----------|-------|
| R4 Экономика | 1. Объем промышленной продукции на 1 жителя, тыс. руб. | 7,2 | 11,2 |
| | 2. Объем сельскохозяйственной продукции на 1 жителя, тыс. руб. (показатель только для районов) | 8,6 | 16,63 |
| | 3. Объем инвестиций в основной капитал на 1 жителя, тыс. руб. | 31912,61 | 68,69 |
| | 4. Бюджетная обеспеченность (доходы) на 1 жителя, тыс. руб. | 19,4 | 40,3 |
| Интегральный показатель | | 0,92 | |

Расчет интегрального показателя был произведен по формулам 1,2, 8 и 9 пункта 1.3 выпускной квалификационной работы.

$$R1 = (1.1 + 1.2) / 2 = 1.15.$$

$$R2 = (1.04+1.03+1.03+1.05+1.3)/5 = 1.09.$$

$$R3 = (1.87+0.54+0.85+1+0.84+0.48)/6 = 0.93.$$

$$R4 = (0.64+0.51+0.46+0.48)/4 = 0.52.$$

$$I(\text{общ}) = (1.15+1.09+0.93+0.52)/4 = 0.92.$$

В соответствии с таблицей 3.5 определяем уровень социально-экономического развития на основе значения интегрального показателя. В данном случае значение показателя равно 0,92 и попадает в интервал от $0,85 < I < 0,95$. Таким образом, уровень социально-экономического развития г. Таганрога оценивается ниже среднего.

3 Построение матрицы «потенциал – развитие» и определение на ее основе уровня эффективности управления.

Таблица 3.5 – Матрица определения уровня эффективности муниципального управления.

| | | Уровень социально-экономического развития района | | | | |
|--------------------|---------|--|---------------|---------|---------------|--------|
| | | высокий | выше среднего | средний | ниже среднего | низкий |
| Потенциал развития | высокий | I | II | IV | IV | IV |
| | средний | I | I | II | IV | IV |
| | низкий | I | I | II | III | III |

В таблице 3.5 обозначения уровней эффективности следующие: I – высокая эффективность муниципального управления; II – средняя эффективность; III – низкая эффективность в связи с низким потенциалом и собственными ресурсами развития; IV – низкая эффективность.

Из расчетов видно, что Таганрог, по оценке потенциала, находится на низком уровне (таблица 3.3), а по уровню социально-экономического развития находится на уровне ниже среднего (таблица 3.4).

Из матрицы определения уровня эффективности муниципального управления можно сделать вывод что, у Администрации города Таганрог низкая эффективность деятельности в связи с низким потенциалом и собственными ресурсами развития.

Преимущества данной методики заключаются в том, что показатели, применяемые в методике распределения грантов по итогам расчета комплексного показателя эффективности, показывают больше результативность (то есть какой результат достигнут за счет разных факторов), нежели эффективность деятельности органов власти (то есть, что конкретно сделали органы власти для достижения результата и с какими затратами). Кроме того, здесь в большей степени учитываются удовлетворенность населения деятельностью органов местного самоуправления и динамика показателей.

Результатом внедрения данной методики станет наиболее грамотная и четкая оценка функционирования органов местного самоуправления, учитывающая значительные различия в условиях их работы. Оценка с помощью предложенной методики позволит эффективнее стимулировать органы муниципальной власти, повышать уровень их мотивации в достижении максимальных результатов за счет использования минимальных объемов ресурсов, а также повысит уровень их ответственности за развитие управляемого ими муниципального региона с присущими исключительно ему особенностями.

Использованные источники:

1. Киселева Н.В. Когнитивные аспекты в социологической оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления [Текст] // Вестник социально-политических наук / Ярославский государственный университет им. П. Г. Демидова. - 2013. - № 12. - С. 62–68.
2. Широков А., Юркова С. Оценка деятельности органов местного самоуправления [Текст] // Муниципальная власть. – №3. – 2013. – С. 66.
3. Николаев И.Г. Методические подходы к разработке и реализации стратегий развития региона. [Текст] // Маркетинг в России и за рубежом. – 2014. – №3. – С. 10–16

УДК 316.343.656.

*Панкратова А.А.
студент магистратуры
3-го курс, направление подготовки – государственное и
муниципальное управление
кафедра менеджмента и
административного управления
Рябова Т.М., к.социол.н.
доцент
ФГБОУ ВПО «Российский государственный
социальный университет»
Россия, г. Москва*

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ

Аннотация: В наши дни общество любого государства отличается существенными новшествами, происходящими во всех сферах жизни-экономической, политической, социальной и духовной сфере. Они оказывают влияние на систему образования государственных и муниципальных служащих, что ведет к переменам, касающимся знаний, умений и навыков государственных и муниципальных служащих. Интерес к эволюции системы подготовки кадров органов государственной и муниципальной власти вызван необходимостью теоретического осмысления взаимосвязи экономического развития нашего государства и процесса совершенствования системы образования государственных и муниципальных служащих.

Ключевые слова: муниципальная служба, профессиональная подготовка государственных и муниципальных служащих, управление, профессиональное развитие.

*Pankratova A.A.
undergraduate
3rd year, specialization is state and municipal administration
department of management and
administrative management
Ryabova T.M., can. of sociology
associate professor
Federal State Budgetary Educational
Establishment of Higher Professional Education
“Russian State Social University”
Russia, Moscow*

MAIN PROBLEMS OF PROFESSIONAL DEVELOPMENT OF MUNICIPAL EMPLOYEES

Annotation: Today, the society of any state is distinguished by significant innovations taking place in all spheres of life - economic, political, social and spiritual sphere. They influence the education system of state and municipal servants, which leads to changes regarding the knowledge and skills of state and municipal servants. The interest in the evolution of the training system for state and municipal authorities is caused by the need for a theoretical understanding of the relationship between the economic development of our state and the process of improving the education system of state and municipal employees.

Key words: municipal service, professional training of state and municipal employees, management, professional development.

Одним из основных вопросов кадровой политики муниципальных служб является постоянное развитие профессиональной подготовки и переподготовки муниципальных служащих. С учетом того, что муниципальная служба находится в активной фазе реструктуризации, почти завершившемся уходе от советской школы и переходу к новым стандартам обслуживания населения, переподготовка играет очень важную роль. Так как муниципальная служба связана с постоянным общением с людьми, самим служащим необходимо иметь высокий уровень стрессоустойчивости, и на этом аспекте работы важно уделять внимание при выборе программы профессионального развития.

Нельзя недооценивать важность профессионального развития муниципальных служащих, ведь это уровня их подготовки зависит качество выполнения задач, а также их количество.

Одной из особенностей государственной политики нашего государства является направленность квалифицированных профессиональных управленческих кадров и их дальнейшее научно-методическое обеспечение. Общество нуждается в высококвалифицированных кадрах и профессионалах, которые могли бы разрешать наиболее трудные вопросы, возникающие в довольно непростых и противоречащих друг другу социально-экономических, социокультурных, политических, духовных условиях. Так как, для результативного управления изменениями в разных сферах жизни общества требуются специалисты высокого уровня. Их деятельность, а именно знания и опыт, лежат в основе повышения уровня государственного управления.

Профессиональное развитие представляет собой трудовую область жизнедеятельности работника в виде сложного нелинейного многоуровневого процесса развития профессиональных компетенций. Профессиональное развитие персонала – это приоритетное направление формирования кадрового состава государственной гражданской службы, так как основное требование, предъявляемое к работнику – его профессионализм и компетентность. Они складываются из знаний, умений, навыков, а также, прежде всего, из уровня его профессионального

образования» М.А. Коргова считает, что «...профессиональное развитие следует определить, как процесс подготовки сотрудников к выполнению новых для них производственных задач, занятию новых должностей, т. е. развитию компетенции» По мнению Е.И. Головаха и И.С. Кона под профессиональным развитием следует понимать «стратегию высвобождения внутренних резервов и потенциалов развития личности, при которой человек творчески разрешает профессиональные проблемы и трудности в соответствии со своими ценностными ориентациями».

Одна из главных задач - целевая направленность обучения и развития, максимальная приближенность к потребностям реальной деятельности органов местного самоуправления. Муниципальный служащий помимо знания своей предметной области должен обладать знаниями и навыками эффективного менеджмента, иметь юридическую, психологическую подготовку, уметь использовать современные информационные технологии.

Профессиональные знания государственных служащих - это систематизированная и упорядоченная совокупность полученной в ходе образовательного процесса информации в области таких наук как теория государства и права, политология, экономика, психология, социология, теория управления и т.п. Наряду с общетеоретическими знаниями в профессиональные знания включаются также знания о тех задачах и функциях, которые служащий должен осуществлять, а также о его правах и обязанностях на занимаемой должности.

Профессиональные умения - это воплощенные на практике знания, т.е. решение профессиональных задач в соответствии с полученными знаниями. В этом контексте говорят, например, об умении понять суть поставленной задачи, проанализировать возникшую ситуацию и предложить эффективное решение проблемы.

Под навыками понимаются, умения государственного и муниципального служащего, осуществляемые им автоматически в режиме реального служебного времени. Навыки приобретаются в процессе практической служебной деятельности в условиях типичных управленческих ситуаций. Они позволяют экономить служебное время, сводить до минимума ошибки и просчеты.

Таким образом, можно сказать, что наличие определенного уровня профессиональных знаний и навыков является показателем профессиональной компетенции государственного и муниципального служащего. Они определяют его профпригодность: насколько данный служащий способен исполнять свои профессиональные обязанности, как в нормальном режиме, так и в сложных, даже экстремальных условиях. Если подходить к определению профессионального развития муниципальных служащих с академической точки зрения, то нужно говорить о непрерывном повышении квалификации, получении новых знаний и совершенствовании уже имеющихся.

Обязательно нужно говорить и о совершенствовании необходимых в работе навыков, умений, практики общения с людьми. И немаловажным фактором, определяющим профессиональное развитие, должны стать функциональные требования должности, возможности развития каждой конкретной личности, уже приобретенные знания и навыки. Обязательно нужно учитывать и имеющийся опыт работы на управленческих должностях, который потенциально может пригодиться в работе.

Невозможно достижение необходимого уровня профессионализма, если служащий не развивается и не растет профессионально. Здесь важно понимать и то, что важнейшим фактором, без которого не представляется возможным говорить о каком-либо развитии работников, является внутренняя мотивация самих работников, у них должны, что называется, «гореть глаза». Можно проводить интересные тренинги, отправлять сотрудников на различные курсы и приставлять самых качественных менторов, но, если человек не хочет расти-ничего не получится.

Поэтому очень важно понять, что именно может повлиять на желание расти. Для кого-то это будут деньги, то есть с повышением профессиональной квалификации сотрудник сможет больше зарабатывать и это будет двигать его к получению новых знаний и навыков, кому-то хочется получить руководящую должность, значит до такого сотрудника нужно донести тот факт, что чем глубже он будет разбираться в вопросах его компетенции, и расширять зону этой компетенции, тем скорее он сможет стать руководителем. Мотивация для каждого человека своя, это индивидуальное понятие.

Профессиональная подготовка государственных гражданских и муниципальных служащих может осуществляться в двух формах: непосредственно на рабочем месте, без отрыва "от производства" и вне рабочего места. Вторая форма требует обязательного соблюдения двух условий: заблаговременной заботы о том, чтобы служащего кто-то заменил на рабочем месте на время его отсутствия, а также компенсации основы замены. Так, служащему, который будет заменять отсутствующего коллегу, компенсируют повышенную нагрузку материально. Либо же действует принцип взаимозаменяемости, когда подготовка кадров планируется последовательно для всех.

Результат прохождения высшим управленческим звеном обучения выражается в том, что у руководителей повышается уровень понимания тех задач, которые перед ними ставятся, а также появляются навыки эффективного разрешения данных задач. Таким образом, чтобы от реформы государственной службы была реальная польза, необходимо провести подготовку новых кадров. Ими должны быть в полной мере усвоены те навыки и компетенции, которые требуются служащим для выполнения их профессиональных обязанностей. Кроме того, немаловажным является и обеспечение возможности профессионального роста служащих. Ведь сам факт получения новых знаний не означает автоматического повышения

квалификации. Необходимо, чтобы новые знания можно было применить на практике, именно симбиоз теории и практики позволяет расти. Желательно, чтобы между получением знаний и практическим применением произошел наименее возможный промежуток времени, ведь не закрепленный в деле знания имеют свойство забываться. Именно по этой причине необходимо, чтобы была общая система, координирующая виды работы служащего и тематику курсов повышения квалификации.

Важно понимать, что для простого человека, который в ходе своей жизнедеятельности, сталкивается, по тем или иным причинам, с необходимостью посещения различных муниципальных органов, именно муниципальный служащий является представителем государства, и от того, насколько качественно будет получена услуга гражданином, и будет строиться его отношение к государству.

При этом, под словом качественно подразумевается не только сам по себе результат, за которым и шел гражданин, но и то, как именно эту услугу оказывали. Здесь уже речь идет о эмоциональной составляющей.

Важно, чтобы муниципальные служащие четко понимали свою роль, ведь им необходимо избегать двух крайностей-хамского, надменного поведения (что, к сожалению, иногда случается), и в тоже время нельзя вести себя как человек, продающий товар или услугу. Поэтому под профессиональным развитием следует так же понимать и повышение навыков делового общения и этике поведения.

Одна из основных проблем профессионального развития муниципальных служащих-это совмещение текущих рабочих задач с обучением. Как правило, служащий одновременно решает несколько задач с разным уровнем важности и срочности, и если до него не донести ценность обучения, то он скорее всего отодвинет обучение на задний план. Поэтому важной задачей каждого руководителя является мотивация своих подчиненных. При правильном подходе к мотивации служащие сами будут заниматься своим профессиональным развитием и расти и как сотрудники, и как личности.

Использованные источники:

1. Федеральный закон Российской Федерации «Об основах муниципальной службы в Российской Федерации», 1998. Собр. законодательства РФ. 1998. - №2.-Ст. 224.
2. О муниципальных должностях и муниципальной службе в Московской области. Закон Московской области от 31 июля 1997 г.// Подмосковные известия от 4 сентября 1997 г.
3. Атаманчук Г.В. Социальные смыслы управленческих технологий// Эффективные технологии в системе государственного и муниципального управления. Майкоп - Ростов н/Д.: изд-во СКАГС, 1999. С. 171-179.
4. Кутафин О. Е., Фадеев В.И. Муниципальное право Российской Федерации. Учебник. Изд.2-е. М.: Юрист, 2000. - 552 с.

5. Постовой М.В. Муниципальное право России. М.: Новый юрист, 1998.- 450 с.
6. Профессионализм в системе государственной службы. — Ростов н/Д., 1997-225 с.

*Перебалина Т.Д.
студент магистратуры
1 курс, Финансово-экономический факультет
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург*

АНАЛИЗ ЭКСПОРТНЫХ ПОСТАВОК ВО ВЗАИМНОЙ ТОРГОВЛЕ ГОСУДАРСТВ-ЧЛЕНОВ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

Аннотация: В данной статье приведен анализ экспортных поставок во взаимной торговле государств-членов Евразийского экономического союза как основного показателя развития интеграции. Рассмотрены объемы и структура и динамика экспортных поставок стран-участниц.

Ключевые слова: внешнеторговая деятельность, экспорт, Евразийский экономический союз, международная торговля.

*Perebalina T.D.
undergraduate student
1 course, Faculty of Finance and Economics
Orenburg State University
Russia, Orenburg*

ANALYSIS OF EXPORT SUPPLIES IN MUTUAL TRADE OF THE MEMBER STATES OF THE EURASIAN ECONOMIC UNION

Annotation: This article presents an analysis of export deliveries in mutual trade of the member states of the Eurasian Economic Union as the main indicator of the development of integration. The volumes and structure and dynamics of

Key words: foreign trade, export, Eurasian Economic Union, international trade.

Важной сферой, которая формирует структуру, устойчивость и динамику национальной экономики, является внешнеторговая деятельность. Внешнеторговая деятельность – это деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, интеллектуальной собственностью [1]. В настоящее время на внешнеторговую деятельность значительное влияние оказывают операции, которые осуществляются в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС).

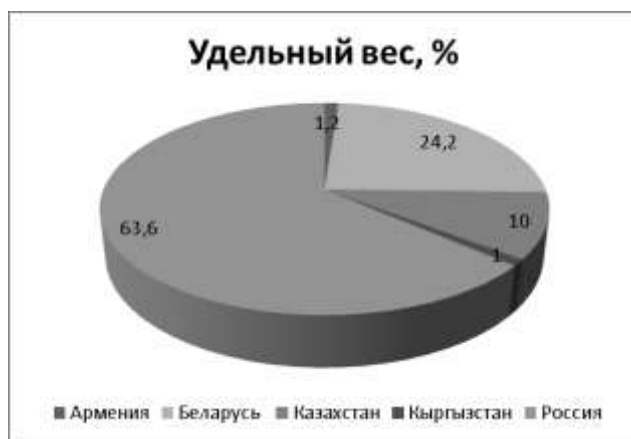
ЕАЭС – это международная организация региональной экономической интеграции, которая обладает международной правосубъектностью и учреждена Договором о ЕАЭС, который подписан в г. Астане 29.05.14г [2]. Союз был создан в целях всесторонней кооперации, модернизации и создания условий для стабильного развития повышения уровня жизни

населения государств-членов ЕАЭС и повышения конкурентоспособности национальных экономик. Участниками ЕАЭС являются: Республика Беларусь; Республика Армения; Кыргызская Республика; Республика Казахстан и Российская Федерация [2]. Положительная динамика в развитии взаимной торговли между государствами-членами Союза в 2019 формируется с 2016 года. По результатам анализа объем взаимной торговли за январь-сентябрь 2019 года составляет 44,1 млрд. долл. США, или 98,7 % к уровню января-сентября 2018 года.

Объемы экспортных поставок государств – членов Союза представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Объемы экспортных поставок во взаимной торговле государств-членов ЕАЭС

| | Млн. долл. США | В % к январю-сентябрю 2018 г. | Удельный вес, % | |
|---------------------|-----------------|-------------------------------|-----------------|------------|
| ЕАЭС | 44 147,1 | 98,7 | 100 | |
| в том числе: | | | | |
| <i>Армения</i> | <i>532,6</i> | <i>106,4</i> | <i>1,2</i> | <i>100</i> |
| Беларусь | 10,1 | 122,7 | | 1,9 |
| Казахстан | 3,5 | 46,9 | | 0,7 |
| Кыргызстан | 2,1 | в 3,4 р | | 0,4 |
| Россия | 516,9 | 106,8 | | 97,0 |
| <i>Беларусь</i> | <i>10671,5</i> | <i>103,5</i> | <i>24,2</i> | <i>100</i> |
| Армения | 37,2 | 139,2 | | 0,3 |
| Казахстан | 602,7 | 98,7 | | 5,6 |
| Кыргызстан | 79,8 | 99,3 | | 0,8 |
| Россия | 9951,8 | 103,7 | | 93,3 |
| <i>Казахстан</i> | <i>4434,5</i> | <i>97,2</i> | <i>10,0</i> | <i>100</i> |
| Армения | 5,3 | 144,0 | | 0,1 |
| Беларусь | 68,0 | 83,0 | | 1,5 |
| Кыргызстан | 410,5 | 84,9 | | 9,3 |
| Россия | 3950,7 | 99,0 | | 89,1 |
| <i>Кыргызстан</i> | <i>444,3</i> | <i>96,4</i> | <i>1,0</i> | <i>100</i> |
| Армения | 0,0 | 30,1 | | 0,0 |
| Беларусь | 9,3 | 103,8 | | 2,1 |
| Казахстан | 246,1 | 118,8 | | 55,4 |
| Россия | 188,9 | 77,2 | | 42,5 |
| <i>Россия</i> | <i>28064,2</i> | <i>97,1</i> | <i>63,6</i> | <i>100</i> |
| Армения | 997,6 | 106,7 | | 3,6 |
| Беларусь | 15836,0 | 92,8 | | 56,4 |
| Казахстан | 10085,6 | 104,1 | | 35,9 |
| Кыргызстан | 1145,0 | 95,3 | | 4,1 |



на Кыргызстан и составляет 444,3 млн. долл. США (их доля 1%). Уменьшение средних цен на товары привело к снижению стоимостного объема взаимной торговли государств-членов Союза на 1,3% [3].



составляет 15,4 %, из них на Российскую Федерацию приходится 38 %, а на Республику Беларусь – 49,7 %. Доля металлов и изделий из них составила 13,3%, из которых 65,1% поставлено Российской Федерацией.

Объемы, структура и динамика экспорта по укрупненным товарным группам за январь-сентябрь 2019 г. представлены в таблицах 2,3.

Наибольший объем экспортных поставок по данным таблицы 1 приходится на Россию и составляет 28064,2 млн. долл. США, или 97,1 % к уровню января-сентября 2018 года. Объем экспортных поставок Белоруссии составляет 10671,5 млн. долл. США или 103,5 % к уровню января-сентября 2018 года. Меньше всего экспортных поставок приходится

на Кыргызстан и составляет 444,3 млн. долл. США (их доля 1%). Уменьшение средних цен на товары привело к снижению стоимостного объема взаимной торговли государств-членов Союза на 1,3% [3]. Наибольший удельный вес в товарной структуре взаимной торговли стран-участниц Союза занимают минеральные продукты (25,9 % объема взаимной торговли). Из 25,9 % объема экспортных поставок 84,5 % на рынок Евразийского экономического союза поставляет Российская Федерация. Кроме того, существенны поставки машин, транспортных средств, оборудования – 19,8 % (58,9 % поставляет Российская Федерация, а 36,4 % приходится на Республику Беларусь). Доля продовольственных товаров

составляет 15,4 %, из них на Российскую Федерацию приходится 38 %, а на Республику Беларусь – 49,7 %.

Таблица 2 – Объемы экспорта во взаимной торговле по укрупненным товарным группам за январь-сентябрь 2019г (млн. долл. США)

| Наименование укрупненной группы | ЕАЭС | В том числе: | | | | |
|---|-----------------|--------------|-----------------|----------------|--------------|----------------------|
| | | Армения | Беларусь | Казахстан | Кыргызстан | Российская Федерация |
| Всего | 44 147,1 | 532,6 | 10 671,5 | 4 434,5 | 444,4 | 28 064,2 |
| из них: | | | | | | |
| Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье | 6 804,4 | 294,7 | 3 380,6 | 452,1 | 89,2 | 2 587,7 |
| Минеральные продукты | 11 437,5 | 6,7 | 190,5 | 1 768,2 | 96,4 | 9 375,6 |
| Продукция химической промышленности | 5 429,9 | 16,4 | 1 355,6 | 562,3 | 34,1 | 3 461,7 |
| Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них | 86,8 | 5,8 | 27,3 | 1,2 | 6,1 | 46,5 |
| Древесина и целлюлозно-бумажные изделия | 1 238,2 | 0,4 | 314,4 | 14,6 | 2,5 | 906,4 |
| Текстиль, текстильные изделия и обувь | 1 675,7 | 70,3 | 848,3 | 34,4 | 93,1 | 629,6 |
| Металлы и изделия из них | 5 852,7 | 3,6 | 760,9 | 1 228,1 | 50,01 | 3 810,7 |
| Машины, оборудование и транспортные средства | 8 726,8 | 50,4 | 3 173,1 | 327,5 | 34,5 | 5 140,9 |

Таблица 3 – Структура и динамика взаимной торговли государств-членов ЕАЭС за январь-сентябрь 2019г

| Наименование укрупненной группы | ЕАЭС | | В том числе: | | | | | | | | | |
|--|-------------|------------|-----------------------|------------|------------------------|------------|-------------------------|------------|--------------------------|------------|-------------------------|------------|
| | | | Республика Армения | | Республика Беларусь | | Республика Казахстан | | Кыргызская Республика | | Российская Федерация | |
| | В % | Уд. вес | В % | Уд.в. | В % | Уд.в | В % | Уд.в. | В % | Уд.в. | В % | Уд.в. |
| Всего, из них: | 98,7 | 100 | 106,4 | 100 | 103,5 | 100 | 97,2 | 100 | 96,4 | 100 | 97,1 | 100 |
| Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье | 107,0 | 15,4 | 113,8 | 55,3 | 102,7 | 31,7 | 108,1 | 10,2 | 112,1 | 20,1 | 112,1 | 9,2 |
| Минеральные продукты | 87,6 | 25,9 | 140,0 | 1,3 | 86,8 | 1,8 | 106,1 | 39,9 | 122,7 | 21,7 | 84,5 | 33,4 |
| Продукция химической промышленности | 102,2 | 12,3 | 103,5 | 3,1 | 109,5 | 12,7 | 85,9 | 12,7 | 127,7 | 7,7 | 102,5 | 12,3 |
| Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них | 91,1 | 0,2 | 55,5 | 1,1 | 76,9 | 0,3 | 46,5 | 0 | в 3,3 р. | 1,4 | 103,2 | 0,2 |
| Древесина и целлюлозно-бумажные изделия | 101,1 | 2,8 | 53,4 | 0,1 | 96,5 | 2,9 | 102,9 | 0,3 | 76,4 | 0,6 | 102,8 | 3,2 |
| Текстиль, текстильные изделия и обувь | 97,9 | 3,8 | 54,7 | 13,2 | 100,1 | 7,9 | 86,8 | 0,8 | 62,5 | 21 | 114,8 | 2,2 |
| Металлы и изделия из них | 97,1 | 13,3 | 61,1 | 0,7 | 102,5 | 7,1 | 84,9 | 27,7 | 109,0 | 11,3 | 100,6 | 13,6 |
| Машины, оборудование и транспортные средства | 104,8 | 19,8 | 164,7 | 9,5 | 105,8 | 29,7 | 118,5 | 7,4 | 77,6 | 7,8 | 103,3 | 18,3 |

По результатам анализа можно заметить тенденцию увеличения экспортных поставок Республики Армения на 6,4 %. Произошло это в результате увеличения продажи продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья на 13,8 %, доля которых в общем объеме экспорта Республики Армения во взаимной торговле составила 55,3 %. Однако заметно снизился объем поставок текстиля, текстильных изделий и обуви на 45,3 %.

В Республике Беларусь экспорт увеличился на 3,5 %. Произошло это в результате увеличения продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья на 2,7 %, удельный вес которых составляет 31,7 % в общем объеме. Кроме того, увеличился экспорт машин, оборудования и транспортных средств на 5,8 %, их удельный вес в общем объеме экспорта составляет 29,7 %. Также увеличился экспорт химической промышленности на 9,5 %, их доля в общем объеме составляет 12,7 %, и металлов и изделий из них на 2,5 %, доля которых в общем объеме экспорта составляет 7,1 %.

Несмотря на рост показателей Республики Казахстан по минеральным продуктам на 6,1 %, доля которых в общем объеме экспорта страны 39,9 %, машин, оборудования и транспортных средств на 18,5 %, их удельный вес – 7,4 %, продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья на 8,1 %, доля которых 10,2 %, общий экспорт товаров уменьшился на 2,8 %. По проведенному анализу, можно заметить, что произошло это в результате снижения продукции химической промышленности на 14,1 %, их доля в общем объеме экспорта составляет 12,7 %, а также уменьшения поставок металлов и изделий из них на 15,1 %, доля которых в общем объеме экспорта составляет 27,7 %.

В Кыргызской Республике выросли продажи минеральных продуктов на 22,7 % (21,7 % общий объем экспорта во взаимной торговле), продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья на 12,1 % (20,1 %), продукции химической промышленности на 27,7 % (7,7 %) и металлов и изделий из них на 9 % (11,3 %). Однако общий объем экспорта в государства-члена Союза снизился на 3,6 %. Связано это со снижением объемов поставок текстиля, текстильных изделий и обуви на 37,5 % (21 %), машин, оборудования и транспортных средств на 22,4 % (7,8%).

Объемы экспорта Российской Федерации в государства-члены ЕАЭС уменьшился на 2,9 %. Произошло это в результате снижения продаж минеральных продуктов на 15,5 %, удельный вес которых в общем объеме экспорта РФ во взаимной торговле составляет 33,4 %). Однако виден рост продаж по таким показателям как машины, оборудования и транспортные средства – 3,3 % (18,3 %), продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья на 12,1 % (9,2 %), и продукции химической промышленности на 2,5 % (12,3 %).

Таким образом, по результатам проведенного анализа, можно сделать вывод, что наибольший объем экспортных поставок во взаимной торговле государств-членов ЕАЭС приходится на Россию – 28064,2 млн. долл. США.

Наибольший удельный вес в товарной структуре взаимной торговли стран-участниц Союза занимают минеральные продукты. Тем самым, можно заметить, что происходит всесторонняя кооперация, модернизация и создание условий для стабильного развития повышения уровня жизни населения государств-членов ЕАЭС и повышение конкурентоспособности национальных экономик.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 01.05.2019) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».
2. Официальный сайт Евразийского экономического союза. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.eaeunion.org>
3. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://eec.eaeunion.org/>

*Петрукович С.А.
студент магистратуры
ОУ ВО «Южно-Уральский институт
управления и экономики»
РФ, г. Челябинск*

ЭВОЛЮЦИЯ ВЗГЛЯДОВ И ПОДХОДОВ ПО ВОПРОСАМ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ

Аннотация: В статье рассматривается эволюция взглядов по вопросам государственной и муниципальной службы. Даны различные трактовки данным определениям. Делаются обобщающие выводы.

Ключевые слова: государственная служба, эволюция взглядов, авторы.

*Petrukovich S.A.
master's degreestudent
South Ural Institute of management and Economics»
Russian Federation, Chelyabinsk*

EVOLUTION OF VIEWS AND APPROACHES ON PUBLIC AND MUNICIPAL SERVICE

Annotation: The article deals with the evolution of views on public and municipal service. Various interpretations of these definitions are given. Generalizing conclusions are made.

Key words: public service, evolution of the views, the authors.

Понимание необходимости формирования единой централизованной системы управления появилось давно. Теоретиками права оно связывается с тем, что государство постепенно становилось единым, а наиболее важные решения стали приниматься правящей верхушкой во главе с монархом.

Система государственного управления в России на протяжении длительного периода времени была приказной. Важную роль в приказной системе играли Посольский, Разрядный и Поместный приказы. Посольский приказ, возглавляемый Боярской Думой, занимался решением вопросов внешней политики государства. В ведении Посольского приказа находились такие вопросы, как отправка за границу русских послов, прием иностранных посольств, решение вопросов с пленными и так далее. Разрядный приказ ведал военными вопросами, то есть назначением командования в вооруженных подразделениях, распределение военнослужащих по полкам. В его ведении находилось решение и таких вопросов, как наделение военнослужащих землями и определение размера денежного жалования. Разрядный приказ ведал и такими вопросами, как строительство для целей обороны, отчасти организация внутренней безопасности, организация

пограничной службы и так далее. Поместный приказ осуществлял свою деятельность, решая вопросы наделения землями. По этой причине он тесно взаимодействовал с Разрядным приказом, наделенным правом принятия решений о выделении земель военным служащим. Кроме того, приказы выдавались от имени Боярской Думы, что существенно повышало статус лиц, принятых на службу в Поместный приказ, поскольку они фактически взаимодействовали с высшей властью в государстве, организовывая реализацию принятых решений.

В этот период времени государственная служба определялась именно как «государева», то есть подчиненная главе государства и ориентированная на исполнение решений именно государя, а не государства. Подобные воззрения основывались на признании власти царя. Государственная служба рассматривалась как управление государством через чиновников, которые реализовывали принятые монархом и его приближенными решения. Т.И. Метушевская в своем исследовании отмечает, что государственное управление в трудах многих ученых, исследовавших тот период времени, рассматривалось как совокупность таких составляющих, как «финансовое управление, управление внешними делами, военное управление, организация правосудия и внутреннее управление». Не оспаривая мнения Т.И. Метушевской, стоит отметить, что подобное восприятие государственной службы, ее целей и задач сохранилось и до настоящего времени. Однако понятие государственной службы все же претерпело определенные изменения со временем.

Реформирование государственной службы и изменение подхода к построению системы государственной власти было осуществлено при Петре I. Изначально была изменена система приказов за счет увеличения их состава и перераспределения полномочий. Были созданы Военно-морской, Адмиралтейский и Артиллерийский приказы. Однако сама приказная система к тому времени уже устарела и не позволяла эффективно решать вопросы государственного управления. Реформы были осуществлены за счет создания местного управления в губерниях. Россия была разделена на десять губерний. В этот период времени усиливается централизация и бюрократизация не только государственного управления, но и местных властей, полномочия которых были достаточно обширны. При этом, как справедливо отмечает К.Н. Локшина, все же доминировало государственное управление, то есть коронная власть.

В процессе реформирования государственной службы явно просматривалась тенденция к тому, чтобы чиновники были зависимы от государства и царя за счет монополизации источников их существования. Чиновникам устанавливались оклады, подлежащие выплате за счет государственной казны. Получение вознаграждения из иных источников определялось как преступное и наказывалось. Совершенствование государственного управления, а также формирование местного управления, как указывает И.А. Абрамов, неизбежно сталкивалось с тем, что

государственные служащие имели свой интерес. В результате подобная заинтересованность могла приводить к принятию неправомερных решений, негативно отражающихся на интересах государственной службы. Это стало причиной усиления противодействия коррупции и наказания за «мздоимство».

При Петре I был изменен и подход к сущности государственной службы. Государственные служащие получили возможность стать дворянами и возвыситься, изменив сословие, что было привлекательно для амбициозных людей, которые ранее в отсутствие дворянства не могли занять определенные должности и иметь привилегии, связанные с дворянством. Стоит отметить, что дворянство негативно воспринимало подобный подход, поскольку для лиц, его имевших, государственная служба была не так привлекательна, как для иных сословий. И.Т. Шатохин и С.Б. Шатохина отмечают, что, по мнению современников, места на государственной службе занимали лица «недостойные и необразованные». Дворяне же старались уклониться от государственной службы. Определенная привлекательность сохранялось лишь у военной службы, которая была «более блестящей, веселой и тогда менее трудной, чем гражданская».

Таким образом, можно утверждать, что в процессе формирования системы государственной службы на ранних этапах, государственная служба стала способом изменить свое общественное положение. Понимание того обстоятельства, что для управления государством недостаточно лиц, уже имеющих дворянское происхождение, которые имели привилегии, стало причиной изыскивать способы повысить значимость государственной службы за счет предоставления привилегий лицам иных сословий. При этом в качестве основного и наиболее значимого вознаграждения в тот период времени выступало жалование дворянства.

Постепенно значимость государственной службы повышалась. Количество чиновников к концу девятнадцатого века было велико. Этому способствовала отмена крепостного права и получение гражданами государства большей свободы, в том числе свободы передвижения и выбора места жительства. В таких условиях государственное управление становится более значимым, возникает большое количество процедур, больше внимания уделяется документации.

Изменение представления о государственной службе в начале двадцатого века было обусловлено сменой государственной строя и созданием нового социалистического государства, в котором отрицались ценности царского строя и были предприняты попытки построения новой системы государственного управления. На первоначальном этапе отсутствовало четкое разделение исполнительной и законодательной власти, данные функции фактически совмещались высшими государственными органами, которые формировались по указанию правящей партии. Государева служба стала трансформироваться в государственную, поскольку единоличного правления в России не было.

Основным лозунгом революции 1917 года было провозглашение главенства той части народа, которая было бедной, то есть рабочего класса и крестьянства. В Конституции РСФСР, принятой 10 июля 1918 года, было определено «установление диктатуры городского и сельского пролетариата и беднейшего крестьянства», цель которой была – подавление буржуазии, а также построение социализма, при котором не будет государственной власти (глава пятая). Можно утверждать, что на первоначальном этапе построения советского государства отрицание именно государственной власти было связано со стремлением изменить ранее существовавшую систему. Вместе с тем, отрицание было номинальным, поскольку власть народа – это абстрактное понятие. Многомиллионное население страны не может править коллективно, в любом случае делегирование полномочий представляется более целесообразным. В советском государстве это делегирование было обусловлено принадлежностью к Коммунистической партии, которая, как предполагалось, выражала волю беднейших слоев населения и ориентировалась на защиту их интересов.

В разделе первом Конституции СССР, принятой в 1923 году, присутствует ссылка на признание диктатуры пролетариата как основы создания государства. Именно диктатура была основой советской власти. Указание на то, что диктует волю народ, на практике означало диктат партии, которая представляла собой именно государственную власть. Подобные воззрения на сущность управления государством привели к тому, что и представление о государственной службе изменилось. Во внимание принималась лояльность к партии, ее интересам. Наличие образования и иных достоинств не было решающим и значимым.

В следующей Конституции РСФСР от 12 апреля 1978 года социализм плавно трансформировался в коммунизм, который еще только предстояло построить. Идея отказаться от государственных органов в тексте данной Конституции уже отсутствует, но сохраняется признание верховенства народа, а также право Коммунистической партии, которая «вооружена марксистско-ленинским учением», на руководство как страной в целом, так и определением внутренней и внешней политики государства. Именно Коммунистическая партия была наделена правом разработки научного обоснования борьбы за построение коммунизма (статья 6 Конституции РСФСР).

Таким образом, высшие органы управления страной создали мощную идеологию, стимулируя население мечтой о будущем, где будет присутствовать равенство и братство, а угнетение в какой-либо форме исчезнет. Указание на то, что не будет государственной власти, как института подавления и властного воздействия, провозглашенное, как это ни парадоксально как органами государственной власти, также было привлекательно.

Стоит отметить, что подобный подход отчасти оправдал себя, потому что, несмотря на все трудности, и разного рода проблемы, огромное

государство не только не распалось, оно просуществовало более семидесяти лет, а народ, сплоченный духом единства, смог преодолеть и трудности коллективизации, и Великую Отечественную Войну, и тяжелые послевоенные годы, когда была восстановлена и развита промышленность.

Государственная служба советского периода времени была службой партии. Управление было ориентировано на достижение поставленных Коммунистической партией целей. Данное утверждение является справедливым и в отношении местных властей, поскольку их формирование было обусловлено целями партии, а избираемые в состав управленцев граждане в обязательном порядке должны были быть членами партии. О советском периоде времени будет уместно выразиться, что тогда присутствовало скорее партийное управление, которое по своему характеру было близко к государственному. Управленцы не должны были быть профессионалами. Само понятие профессионализации управления в советский период времени отсутствовало, а понимание того, что государственные служащие должны уметь именно управлять, пришло уже в постсоветский период.

Последующий отказ от единой государственной идеологии был отчасти обусловлен тем, что население страны стремилось к изменениям, а отчасти тем, что решение о необходимости изменений было принято государством, которое объявило о начале Перестройки, когда и начался постепенный отход от единой идеологии коммунистической партии, а затем привел к распаду Союза Советских Социалистических Республик.

Построение системы государственной службы в постсоветский период происходило постепенно. В первые годы не было четкого представления о том, необходимо ли государству местное самоуправление, и если необходимо, то какую форму оно должно принять. Законодательство о государственной службе стало реформироваться уже в последние десятилетия, когда стало ясно, что управлять страной, как на федеральном уровне, так и на уровне субъектов, а также местном уровне должны профессионалы, то есть люди, получившие специальное образование и имеющие познания в данной области. Именно в течение последних лет воззрения на государственную службу, как на службу государству и народу окончательно сформировались, что было обусловлено проводимыми реформами.

Проанализировав понятия государственной службы, можно признать, что все они сходны, но каждый автор делает акцент на отдельных моментах. С учетом положений действующего законодательства и воззрений теоретиков можно предложить следующее авторское определение государственной службы.

Государственная служба – это деятельность лиц, наделенных правомочиями по реализации властных полномочий государства в определенной сфере деятельности.

Использованные источники:

1. Гусев А.В. Государственная гражданская служба Российской Федерации: проблемы правового регулирования: дисс. докт. юр. наук. – Екатеринбург, 2009. – 448 с.
2. Захаров А.В. Записные разрядные книги начала XVIII в.: информативность материала для реконструкции / А.В. Захаров // сборнике: Мир историка и пространство истории. Сборник статей к юбилею профессора Н. Н. Алеврас. Под ред. Н.В. Гришиной, Т.А. Андреевой. – Челябинск, 2018. – С. 243-258.
3. Измалкова В.В. Государственная служба как институт государственного управления по развитию деятельности органов исполнительной власти Российской Федерации / В.В. Измалкова, И.С. Цыганюк // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2016. – № 1-3. – С. 68-71.
4. Катаева В.И. Государственная служба как специфическая сфера деятельности государственных служащих в системе государственного управления / В.И. Катаева, А.Б. Родионова // Материалы Ивановских чтений. – 2016. – № 1 (5). – С. 108-113.
5. Куликова Д.Н. Реформирование государственной службы в Российской Федерации: становление системы управления государственной службой / Д.Н. Куликова // Экономика и социум. – 2015. – № 3-1 (16). – С. 1005-1011.
6. Метушевская Т.И. Генезис научных концепций государственной службы в трудах ученых XIX-XX вв. / Т.И. Метушевская // Auditorium. – 2014. – № 2-2. – С. 102-110

*Пинтаева М.Ю.
стажер
ФГБОУ ВО «Бурятский государственный университет
имени Доржи Банзарова»ф
Россия, г. Улан-Удэ*

ЦИФРОВИЗАЦИЯ И ЗАНЯТОСТЬ В РОССИИ

Аннотация: В статье рассматриваются долгосрочные гипотезы взаимосвязей между занятостью населения и цифровизацией, официальные и экспертные прогнозы занятости по России и США.

Ключевые слова: прогнозирование занятости, цифровизация и ее последствия.

*Pintaeva M. Yu.
intern
«Dorji Banzarov Buryat state University»
Russia, Ulan-Ude*

DIGITALIZATION AND EMPLOYMENT IN RUSSIA

Annotation: The article discusses long-term hypotheses of the relationship between employment and digitalization, official and expert forecasts of employment in Russia and the United States.

Key words: employment forecasting, digitalization and its consequences.

Официальные (Министерство экономического развития) прогнозы рабочей силы, занятости и безработицы, которые исходят из экстраполяции благополучных тенденций последних лет. Согласно «Прогнозу социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2036 года», выпущенному в 2019 году, Министерство экономического развития предполагает, что вследствие повышения пенсионного возраста численность рабочей силы возрастет: «численность рабочей силы в течение всего прогнозного периода будет постепенно увеличивается с 75,8 млн. человек в 2018 году до 79,2 млн. человек в 2036 году. Наряду с постепенным увеличением предложения труда спрос на труд также продолжит расти в условиях динамичного экономического роста. В результате увеличение численности рабочей силы не приведет к росту безработицы, напротив тренд на ее снижение будет сохраняться в течение всего прогнозного периода. Уровень безработицы может снизиться с 5,2 % в 2017 году до 4,3% в 2034-2036 годах¹. Официальные прогнозы пока не затрагивают вопросов

¹ Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2036 года. Москва, Минэкономразвития, 2019. С.18

долгосрочного прогнозирования структуры занятости. Однако существуют среднесрочные и долгосрочные прогнозы и программы по информатизации и цифровизации в России^{2 3}. На базе этих программ развернулась дискуссия экспертов по вопросам структуры занятости и массового высвобождения рабочей силы под воздействием цифровизации.

А.В.Кашепов, прогнозы которого выполняются по традиционной балансовой методике⁴, в последних по времени работах предупреждает о возможном росте безработицы вследствие опережающего роста численности трудоспособного населения (изменение границ пенсионного возраста) по сравнению с численностью рабочих мест (стагнация в экономике). Согласно этим расчетам, безработица к 2023 году может увеличиться с 3,5-4,0 млн. человек до 7,7-7,8 млн. человек, и составить 9,6-9,7% от численности рабочей силы⁵. По расчетам этого автора, сделанным исходя из соотношения официальных прогнозов ВВП, который будет расти быстрее производительности труда^{6 7 8}, численность функционирующих рабочих мест увеличится к 2024 году до 72,8-72,9 млн. единиц (от базы 2017 г. в 71,8 млн. единиц) и к 2036 году до 75,5-75,7 млн. единиц. К сожалению, А.В.Кашепов не приводит расчетов по видам деятельности и профессиональным группам на долгосрочную перспективу, за исключением работников образования, численность которых будет расти после прохождения нынешней демографической волны, когда снова начнет увеличиваться численность детей и молодежи школьного и студенческого возраста⁹. По мнению этого автора, цифровизация в реальной для прогнозирования перспективе не приведет к негативным изменениям в занятости в России, поскольку даже в гораздо более продвинутых технологически США сохраняется прямая пропорция между ростом охвата общества компьютерными технологиями и численностью рабочих мест¹⁰.

Как показывают данные Росстата, в РФ сохраняется высокая доля ручного труда и труда с низким уровнем автоматизации, хотя за последний

² Программа «Цифровая экономика Российской Федерации» Распоряжение Правительства Российской Федерации от 28 июля 2017 г. № 1632-р

³ Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы. Указ Президента Российской Федерации от 09.05.2017 г. № 203

⁴ Кашепов А.В. Об оценке эффективности политики на рынке труда. Общество и экономика. 2001. № 6. С. 55-81.

⁵ Кашепов А.В. Прогнозирование конъюнктуры рынка труда в условиях современных институциональных реформ. Социально-трудовые исследования. №1, 2019.

⁶ Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2024 года. Официальный сайт Министерства экономического развития РФ. Режим до-ступа: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/macro/201801101>

⁷ Основные направления деятельности Правительства Российской Федерации на пери-од до 2024 года. Консультант-плюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_307872/.

⁸ Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2036 года. Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depmacro/201828113>

⁹ Кашепов А.В. Методология и проблемы прогнозирования занятости населения в экономике и сфере образования на долгосрочную перспективу. Вестник Российского нового университета. Серия: Человек и общество. 2017. № 4. С. 9-16.

¹⁰ Кашепов А.В. Трансформация занятости в цифровой экономике. Вестник Российского нового университета. Серия: Человек и общество. 2018. № 2. С. 11-17.

период резко выросла обеспеченность производства и населения компьютерами, интернетом и мобильной связью¹¹. Тем не менее, производительность труда растет медленно, а роботизация производства носит точечный характер и в целом представляется делом отдаленной перспективы.

Сначала необходимо облегчить ручной и тяжелый труд в добывающей промышленности, строительстве, сельском хозяйстве и на транспорте, а потом строить гипотезы о замене роботами банковских служащих и страховых агентов. Хотя никто не запрещает банкам играть в компьютерные игры. Безусловно, высвобождение части занятых в отраслях с тяжелыми и вредными условиями труда, должно происходить в 2020-е годы. Но при надлежащем создании новых рабочих мест в отраслях материального производства, в том числе в Кемеровской области и других «добывающих» регионах¹² эти потоки разделятся на тех, кто перейдет в новые отрасли, и тех, кто выйдет на пенсию (с учетом среднего возраста работающих в данных отраслях, это будет массовый поток). Из некоторых других отраслей – строительства, транспорта – будет высвобождаться иностранная рабочая сила, что не повлияет на внутренний российский рынок труда. Помимо вопроса о стадиях будущего технического прогресса в российской экономике, не забудем про вопрос текущего дефицита кадров по некоторым массовым профессиям. Согласно оценкам Министерства труда и социальной защиты РФ в настоящее время и на среднесрочную перспективу в России сохраняется проблема нехватки работников по профессиям среднего специального уровня подготовки, в частности: среднего медицинского персонала; рабочих, занятых в сфере строительства; технические специалисты в промышленности, машиностроении и других производственных областях¹³. Добавим, что массовое высвобождение людей из профессиональных групп, где необходимо личное эмоционально окрашенное общение с другими людьми – преподавателей, сотрудников МФЦ и других государственных и муниципальных служащих, ведущих прием населения, консультантов в банках, страховых компаниях, предприятиях мобильной связи, торговле – нежелательно, безотносительно к количеству и качеству компьютеров и другой аппаратуры, которая может быть использована в их работе. Очевидно, что общество будет сопротивляться попыткам сделать сферу интеллектуальных услуг «бесчеловечной». Уже сейчас мы знаем людей, которые готовы перейти из вкладчиков банка или абонентов мобильной связи, где при попытке проконсультироваться им отвечает только компьютер, в те банки, и к тем мобильным операторам, где отвечают по телефону «живые» сотрудники. Не

¹¹ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (Росстата) Режим доступа: <https://www.gks.ru/>

¹² Новикова И.В. Стратегическое развитие трудовых ресурсов Дальнего Востока России: Монография. – М.: Креативная экономика, 2019

¹³ Официальный сайт Министерства труда и социальной защиты РФ Режим доступа: <https://rosmintrud.ru/>

все бизнесмены еще поняли, но поймут, что в наше время сохранение «живых» сотрудников становится конкурентным преимуществом.

Одним из поводов для современных дискуссий о цифровизации послужила статья К.Фрея и М.Осборна, опубликованная в 2013 году¹⁴. Авторы статьи выделили несколько крупных профессиональных групп, в которых в ближайшие десятилетия компьютеры (роботы) полностью или частично заменят людей, что приведет к сокращению рабочих мест на десятки процентов в развитых странах. Наиболее рискованными с точки зрения высвобождения части занятых видами деятельности авторы сочли услуги, торговлю, сельское хозяйство.

Исходя из гипотезы К.Фрея и М.Осборна, а также принимая во внимание планы по цифровизации и повышению производительности труда Правительства России, российские специалисты также предположили возможность сокращения рабочих мест в нашей стране на 20-30 млн. человек к 2030 году. Обзор данного вопроса содержится у И.В.Новиковой¹⁵. Подробно разрабатывает эту проблему С.П.Земцов, который считает, что 26,3% занятых в России – около 20 млн. человек – в перспективе до 2030 года относятся к профессиональным группам, рискованным с точки зрения автоматизации - водители, продавцы, грузчики, уборщики и ряд других групп¹⁶. По мнению этого автора, проблема состоит не только в возможности их полного вытеснения из экономики, но и в принципиальной сложности переподготовки этих категорий для работы в высокотехнологичных секторах.

В качестве дополнительного аргумента в пользу того, что большинство гипотез, связанных с цифровизацией, могут стать актуальными для рынка труда в нашей стране только в перспективе далеко за пределами 2030 года, помимо того, что уже было сказано об отставании производственных, приведем данные прогнозов по США, которые разработаны правительственным Бюро трудовой статистики (BLS) на период до 2028 года. Эти оценки разрабатываются лучшими экспертами США (которые по определению не могут уступать К.Фрею и М.Осборну) и в числе прочего предназначены быть ориентиром для бизнеса и системы образования этой страны, которая сохраняет лидерство по большинству видов технологий гражданского назначения. Согласно докладу этой организации от 4.09.2019, в 2018-2028 гг. численность рабочих мест в этой стране увеличится на 8,4 млн. единиц и достигнет 169,4 млн единиц¹⁷. Сокращение численности на несколько процентов (не более 10%) в рамках общего роста, по расчетам Бюро, ожидает следующие профессиональные группы: топ-менеджеров,

¹⁴ Frey C.B., Osborne, M.A. The Future of employment: How susceptible are jobs to computerization. Oxford. University of Oxford. 2013

¹⁵ Новикова И.В. Регулирование занятости населения на Дальнем Востоке Российской Федерации. Монография. RUScience. М. 2017., сс. 212-245

¹⁶ Земцов С.П. Цифровая экономика, риски автоматизации и структурные сдвиги в занятости в России. Социально-трудовые исследования. 2019. №3 (36) сс. 6-17.

¹⁷ US Bureau of Labour Statistics 4.09.2019 <https://www.bls.gov/news.release/pdf/ecopro.pdf>

торговых и страховых агентов, программистов, преподавателей литературы, фотографов, аудиторов, офис-менеджеров и некоторые другие категории работников. Суммарное сокращение составит несколько сотен тысяч человек и будет многократно перекрыто ростом в других видах деятельности.

Таким образом, массовое сокращение занятости в результате цифровизации в развитых странах не прогнозируется, в России оно также маловероятно. При этом в нашей стране безусловно необходимо повышать производительность и качество (в том числе безопасность) труда за счет механизации и информатизации. Целесообразно развертывание системы долгосрочного прогноза занятости, в том числе по численности, отраслевой структуре и профессиональному составу, для учета соответствующих данных в сфере образования, профессиональной подготовки и переподготовки.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Министерства труда и социальной защиты РФ
Режим доступа: <https://rosmintrud.ru/>
2. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (Росстата) Режим доступа: <https://www.gks.ru/>
3. Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы. Указ Президента Российской Федерации от 09.05.2017 г. № 203
4. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2036 года. Москва, Минэкономразвития, 2019. С.18
5. Программа «Цифровая экономика Российской Федерации»
Распоряжение Правительства Российской Федерации от 28 июля 2017 г. № 1632-р
6. Основные направления деятельности Правительства Российской Федерации на период до 2024 года. Консультант-плюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_307872/
7. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2036 года. Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depmacro/201828113>
8. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2024 года. Официальный сайт Министерства экономического развития РФ. Режим до-ступа: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/macro/201801101>
9. Земцов С.П. Цифровая экономика, риски автоматизации и структурные сдвиги в занятости в России. Социально-трудовые исследования. 2019. №3 (36) сс. 6-17.
10. Кашепов А.В. Об оценке эффективности политики на рынке труда. Общество и экономика. 2001. № 6. С. 55-81.
11. Кашепов А.В. Методология и проблемы прогнозирования занятости населения в экономике и сфере образования на долгосрочную перспективу.

Вестник Российского нового университета. Серия: Человек и общество. 2017. № 4. С. 9-16.

12. Кашепов А.В. Трансформация занятости в цифровой экономике. Вестник Российского нового университета. Серия: Человек и общество. 2018. № 2. С. 11-17.

13. Кашепов А.В. Прогнозирование конъюнктуры рынка труда в условиях современных институциональных реформ. Социально-трудовые исследования. №1, 2019.

14. Новикова И.В. Регулирование занятости населения на Дальнем Востоке Российской Федерации. Монография. RUScience. М. 2017., сс. 212-245

15. Новикова И.В. Стратегическое развитие трудовых ресурсов Дальнего Востока России: Монография. – М.: Креативная экономика, 2019

16. Frey C.B., Osborne, M.A. The Future of employment: How susceptible are jobs to computerization. Oxford. University of Oxford. 2013

17. US Bureau of Labour Statistics 4.09.2019
<https://www.bls.gov/news.release/pdf/ecopro.pdf>

*Подлегаев Е. А.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Государственное управление
и международные отношения»*

*Бороян А.А.
студент
Гололобова М.А.
студент
2 курс, факультета «Государственное управление
и международные отношения»
ФГБОУВО «ЮЗГУ»
Россия, г. Курск*

СИСТЕМА ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Основные понятия энергоменеджмента. показаны типы и предложения по созданию высокоэффективной системы энергоменеджмента предприятия.

Ключевые слова: предприятие, система, энергетический менеджмент, энергоаудит, энергоэффективность.

*Podlegaev E.A.
master's student
2 course, faculty «Public administration and
international relations»
Boroyan A.A.
student
Gololobova M.A.
student
2 course, faculty «Public administration and
international relations»
«SWSU»
Russia, Kursk*

ENERGY MANAGEMENT SYSTEM

Annotation: Basic concepts of energy management. Types and proposals for creating a highly efficient enterprise energy management system are shown.

Key words: enterprise, system, energy management, energy audit, energy efficiency.

Увеличение энергетической результативности считается одной из самых весомых целей в современном мире. Оно включает в себя

эффективное применение энергоресурсов, сокращение выбросов в атмосферу парниковых газов, иных воздействий на окружающую среду, а также снижение расходов и управление энергетическими ресурсами. Все эти установленные цели могут быть достигнуты при помощи внедрения и развития на предприятиях системы энергетического менеджмента.

Система энергетического менеджмента - это комплекс взаимосвязанных или же взаимодействующих составляющих, применяемых для разработки и внедрения энергетической политики и энергетических целей, а также процессов и процедур для достижения данных целей.

Применение энергетического менеджмента в организации –это инновационное решение, которое связано с модернизацией имеющегося производства и управления на базе использования лучшей мировой практики в области сбережения энергии.

С 1 декабря 2012 года в Российской Федерации введен в действие ГОСТ Р ИСО 50001-2012 «Системы энергетического менеджмента. Требования и руководство по применению», который может быть внедрен в любой организации, независимо от её объемов и отраслевой принадлежности, желающей соответствовать правилам энергетической политике, показать это соответствие бизнеспартнерам и приобрести документальное подтверждение соответствия (сертификацию) собственной системы энергетического менеджмента.

Основное предназначение стандарта - помочь компании объединять энергоэффективность и энергосбережение в нынешнюю управленческую деятельность.

Стандарт применим к каждой деятельности компании, но его действие может быть настроено на специфические условия организации, включая сложность системы, уровень документирования и требуемые средства.

В соответствии со стандартом, система энергетического менеджмента содержит следующие элементы: энергетическая стратегия, энергетическое составление плана, мотивирование персонала, введение и функционал, контроль и экология.

Для того чтобы система энергетического менеджмента смогла функционировать результативно, необходимо: 1) сформировать службу энергетического менеджмента компании; 2) осуществить энергетическое обследование(энергоаудит); 3) создать программу энергосбережения.

Формирование системы энергоменеджмента наступает с осознанием ее необходимости и укрепления документально. Необходимо создать положение об энергосбережении в компании. Данный акт обязан содержать декларацию энергетической политики компании, обрисовывающую цели энергосбережения и основы распределения обязательств и ответственности за проведение работ по энеросбережению.

Система службы энергетического менеджмента состоит из следующих уровней управления: руководитель службы энергетического менеджмента; группа учёта и анализа; группа энергоаудита; группа разработки проектов.

Энергетическое обследование - это сбор и обрабатывание данных о применении энергетических ресурсов в целях извлечения точной информации об объеме применяемых энергетических, о показателях энергетической эффективности, раскрытия возможностей энергосбережения, а также увеличения энергетической эффективности с отображением полученных результатов в энергетическом документе .

Главными вопросами энергетического освидетельствования считаются:

-получение достоверных данных о размере используемых энергетических ресурсов;

- установление характеристик энергетической производительности

-создание списка стандартных, доступных мероприятий согласно энергосбережению и увеличению энергетической эффективности и осуществление их стоимостной оценки.

Энергоаудит осуществляется в несколько этапов:

1. получение данных;

2. осуществление приборного обследования;

3. анализ полученных данных;

4. составление энергетического баланса;

5. разработка мероприятий согласно энергосбережению;

6. оформление отчетной документации;

7. регистрация энергетического паспорта.

Итогами энергоаудита считаются: отчет о проведении энергетического обследования с рекомендациями по энергосбережению и электроэнергетический паспорт.

Программа энергосбережения предприятия - совокупность энергосберегающих мероприятий, нацеленных на сокращение использования энергоресурсов в запланированный промежуток времени.

Программа энергосбережения содержит:

- паспорт программы

- исследование текущего состояния энергосбережения и увеличения энергетической производительности;

- цели и задачи с предписанием сроков и стадий осуществлении программы и целевых характеристик;

- список программных мероприятий по энергосбережению и увеличению энергетической производительности;

- объем и список источников финансирования;

- прогнозируемые итоги.

Имеются различные виды программ энергосбережения: государственные, федеральные, региональные программы энергосбережения, программы энергосбережения по области или городу, муниципальные программы в сфере энергосбережения и программы, созданные для промышленных предприятий.

Создание программ энергосбережения для компаний состоит из нескольких стадий:

1. исследование объекта;
2. составление перечня мероприятий, требуемых для увеличения энергоэффективности и уменьшения степени энергопотребления объекта;
3. составление перечня учреждений, которые реализуют отдельные пункты программы;
4. составление плана программы, сметы, иной технической документации;
5. выполнение программы.

Подобным способом, система энергетического менеджмента это обязательная составляющая система модернизации компании. Вместе с тем создание системы и заметные результаты от ее деятельности в огромной степени зависят от отношения к ней руководящих органов предприятия, их заинтересованности и инициативы.

Использованные источники:

1. Катыхин А.И., Нехороших И.Н. Разработка метода управления спросом на электроэнергию [Текст] / И.Н. Нехороших // Естественные и технические науки. 2019. №4(130). С. 190-193.
2. Малиновская И.Н., Карокин Е.А. Обоснование приоритетных направлений улучшения качества и повышения экономической эффективности производства продукции [Текст] / И.Н. Малиновская // Научный альманах Центрального Черноземья. 2015. № 2. С. 63-69.
3. Катыхин А.И., Нехороших И.Н. Модель участия потребителей розничного рынка в управлении спросом на электроэнергию [Текст] / И.Н. Нехороших // Естественные и технические науки. 2019. № 5 (131). С. 237-239.
4. Цибулько Д., Нехороших И.Н. Анализ динамики добычи нефти и выработки электроэнергии среди крупнейших государств [Текст] / И.Н. Нехороших // В сборнике: Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика Материалы международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Е.А. Болычева. 2018. С. 106-109.
5. Нехороших И.Н., Шипулина К.В. Ценообразование в электроэнергетической отрасли Российской Федерации [Текст] / И.Н. Нехороших // Дельта науки. 2017. № 3. С. 50-56

*Пономарева С.Г.
студент магистратуры
научный руководитель: Саморуков А.А., к.п.н.
доцент
кафедра государственного и муниципального управления
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург*

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ОБЩЕСТВЕННОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

Аннотация: В представленной статье рассматриваются и раскрываются перспективы и проблемы развития территориального общественного самоуправления в России. Данный вопрос рассмотрен на основе нормативных правовых актов, и научных статей.

Ключевые слова: местное самоуправление, территориальное общественное самоуправление, перспективы, проблемы.

*Ponomareva S.G.
graduate student
scientific adviser: Samorukov A.A., Ph.D.
associate professor
department of state and municipal administration
Orenburg State University
Russia, Orenburg*

PROBLEMS AND WAYS OF DEVELOPMENT OF TERRITORIAL PUBLIC SELF-GOVERNMENT

Annotation: The presented article discusses and reveals the prospects and problems of the development of territorial public self-government in Russia. This issue is considered on the basis of regulatory legal acts, and scientific articles.

Key words: local government, territorial public self-government, prospects, problems.

В настоящее время Российская Федерация и её регионы находятся на сложном этапе социально-экономического развития. Президент Российской Федерации в Послании к Федеральному Собранию 20 февраля 2019 г. [1] очертил вызовы, стоящие перед государством и обществом, и выделил основные проблемы: кризисные явления в демографической сфере, рост бедности, экологические угрозы, барьеры в развитии экономики и др.

Сложившаяся ситуация требует сближения публичной власти и институтов гражданского общества, привлечения граждан к решению существующих проблем, начиная с самого нижнего уровня —

муниципального. Актуальность данной статьи обуславливается тем, что местное самоуправление является неотъемлемой частью гражданского общества. Оно наиболее близко к населению и позволяет решать вопросы местного значения с учетом конкретных условий муниципального образования и мнения населения, проживающего в нем. Важнейшей формой организации местного самоуправления выступает территориальное общественное самоуправление (ТОС).

Территориальное общественное самоуправление – одна из важнейших частей модернизации современной политической системы, а так же показатель становления гражданского общества в России. №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления» дает точное определение данному понятию. Под территориальным общественным самоуправлением понимается самоорганизация граждан по месту их жительства на части территории поселения, внутригородской территории города федерального значения, городского округа, внутригородского района для самостоятельного и под свою ответственность осуществления собственных инициатив по вопросам местного значения». В соответствии с действующим на сегодня законодательством ТОС обособлено от органов местного самоуправления и не включено в их систему. Органы ТОС не обладают властными полномочиями по отношению к населению муниципального образования, но они позволяют инициативным и заинтересованным гражданам принимать участие в решении вопросов местного значения. То есть общественное самоуправление выступает «пограничным звеном» между властным и общественным, а именно привлечение власти к проблемам населения, с одной стороны, и привлечение населения к решению посильных проблем, с другой стороны.

В настоящее время территориальное общественное самоуправление (ТОС) развито в 64 регионах Российской Федерации, общее количество ТОС составляет более 28000.

В своей статье Г. М. Мелюхин утверждает, проблема заключается в том, что количество действующих ТОС значительно выше того, что называется официальными лицами, потому что не ведется учет регистрации деятельности ТОС на федеральном уровне. На уровне регионов также нет единых подходов по учету ТОС [6]. К данному выводу он приходит на основе официальных ответов на запросы Лиги ТОС о том, какое количество территориальных общественных самоуправлений наблюдается в различных регионах. Так, количество ТОС, которые были зарегистрированы в региональном управлении министерства юстиции и те данные, которые были предоставлены исполнительными органами власти, практически всегда не совпадали между собой.

При написании данной статьи было замечено, что достаточное большое количество научных работ посвящено именно проблемам организации и заинтересованности населения в функционировании данной формы непосредственного осуществления населением местного

самоуправления. Причем такие работы написаны применительно к различным регионам страны, что подтверждает наличие некоторых проблем практически во всех субъектах Российской Федерации.

В науке муниципального права проблемы создания и функционирования ТОС делят на две основные группы: внутренние и внешние. Внутренние проблемы зависят от взаимоотношений внутри конкретного локального общества – местного сообщества жителей конкретного муниципального образования.

К наиболее значимым из них принято относить, например:

- низкую гражданскую активность населения;
- отсутствие навыков гражданского и социального сотрудничества и конкретных целей работы;
- проблемы нехватки времени;
- недостаток финансирования;
- проблема разграничения полномочий органов местного самоуправления и ТОС.

Так же одной из существенных проблем выступает недостаточная полнота определения правового статуса ТОС в действующем законодательстве, и, как следствие, возникают множественные дискуссии. В своей статье Н. В. Винник предлагает несколько вариантов интерпретации того, что же представляет собой территориальное общественное самоуправление:

- форма непосредственной демократии в рамках системы местного самоуправления;
- своеобразный орган местного самоуправления;
- институт гражданского общества;
- особая общественно-публичная власть [4].

Наиболее же значимые внешние проблемы охватывают следующие вопросы:

- отсутствие информированности о своих правах и обязанностях участников процесса самоуправления;
- зависимости от местной администрации и других органов местного самоуправления;

- недостаточное законодательное урегулирование деятельности ТОС [2, с.107]. Конечно, это не весь круг проблем, которые касаются сегодня ТОС, однако, по нашему мнению, наиболее насущными и требующими безотлагательного решения из них стали – недостаток финансирования, зависимость от органов местного самоуправления, слабая информированность населения, в том числе о деятельности ТОС, а также отсутствие или недостаточный уровень активности и инициативности населения. Все эти проблемы, так или иначе, связаны с отсутствием должного правового регулирования. Центральной среди них является недостаточное законодательное установление единого понимания правового статуса ТОС. То есть ответа на вопрос: ТОС – это сугубо общественные или

властные структуры, законодатель до сих пор не дает. В связи, с чем возникают сложности с реализацией права ТОС зарегистрироваться в качестве юридического лица. В результате многие ТОС не являются юридическими лицами и не могут практически осуществлять полноценную хозяйственную деятельность в соответствующих сферах ведения [4, с.109]. Поэтому законодательное определение конкретного правового статуса ТОС прямым указанием в законе и обязанности зарегистрировать его как юридическое лицо помогло бы вести ему полноценную хозяйственную деятельность в рамках своей компетенции.

Нуждается во внимании законодателя порядок финансирования ТОС, его взаимодействие с органами местного самоуправления. Здесь можно было бы закрепить разграничение полномочий органов местного самоуправления и ТОС, а также конкретные пути их взаимодействия. Что в свою очередь помогло бы решить недостаток финансирования, так как оказание финансовой поддержки не является прямой обязанностью органов местного самоуправления. А как показывает практика ТОС, средств получаемых за счет добровольных взносов граждан и юридических лиц и собственной экономической деятельности недостаточно для успешного и плодотворного их функционирования. Хотя подобного рода прямая обязанность органов местного самоуправления и поставила бы ТОС в зависимость от муниципальной власти, но на практике в тех регионах, где ТОС оказывается финансовая поддержка по собственной инициативе органами местного самоуправления, механизм ТОС проявляет себя намного эффективнее [4, с.110].

Разграничение полномочий ТОС и органов местного самоуправления, помимо этого, сразу бы решило еще одну проблему. ТОС должны оказывать содействие реализации функций муниципальных властей, а не дублировать их. Но иногда происходит наоборот, в силу именно того что нет конкретного перечня полномочий. Например, в некоторых регионах первое время наблюдалась ситуация, когда органы ТОС начали выполнять несвойственные общественным организациям функции – уборка территорий и вывоз мусора, освещение улиц, водоснабжение, ремонт остановок и мостиков [4, с.108].

Слабая информированность населения и низкая гражданская активность общеизвестны и касаются нашей страны повсеместно.

Слабая осведомленность граждан соответствующей территории муниципального образования может преодолеваться посредством организации информационного обмена, обмена кадрами между органами местного самоуправления и органами ТОС; проведения тематических семинаров, конференций, личного приема граждан по вопросам местного самоуправления и способами его осуществления; взаимодействия ТОС со средствами массовой информации, а именно привлечение последних к освещению, как опыта, так и результатов деятельности ТОС [5, с.192]. Таким образом, необходимо законодательно закрепить правовой статус

территориального общественного самоуправления, дополнив закон следующими положениями: определить полномочия ТОС, а также провести разграничение последних с полномочиями органов местного самоуправления, также определить порядок финансирования из местного бюджета и пути информирования граждан о деятельности ТОС, тогда органы ТОС смогут не только эффективно реализовать свои функции, но и способствовать успешному осуществлению функций органов местного самоуправления.

За более чем 30-летнюю историю существования ТОС научных исследований в области менеджмента качества деятельности ТОС и разработки стандартизации ТОС не проводилось. В настоящее время не существует стандарта деятельности ТОС, опирающегося на лучшие практики работы ТОС и методы современного менеджмента качества деятельности. Не разработаны критерии оценки качества и эффективности менеджмента ТОС. Между ТОС не отработаны механизмы обмена лучшими практиками. Необходимо разработать и внедрить стандарт деятельности, который может задать определённый уровень не только вновь созданным ТОС, но и поможет повысить качество и эффективность деятельности действующих ТОС. Данная проблематика касается ТОС в масштабах всей Российской Федерации, необходимо провести большую информационную работу по выявлению единых стандартов и необходимости следовать этим стандартам для достижения повышения качества и эффективности деятельности ТОС. В рамках достижения повышения качества и эффективности деятельности ТОС необходимо:

- выявить формы эффективной деятельности ТОС и качества управления ТОС;
- создать условия для повышения уровня управленческой грамотности представителей ТОС;
- разработать стандарт и систему менеджмента качества деятельности ТОС;
- внедрить стандарты и систему менеджмента качества деятельности ТОС;
- сформировать единое пространство для обмена опытом и внедрения стандарта и системы менеджмента качества в сфере ТОС;
- распространить рекомендации по внедрению стандартизации и системы менеджмента качества среди ТОС, и таким образом, приумножить их экономический и социальный эффект.

Актуальность, своевременность и инновационность выше перечисленных действий заключается в том, что благодаря проведению научных исследований по разработке стандарта ТОС, во всех регионах страны создаётся возможность для объективного определения роли и статуса ТОС в современном российском обществе. Будут созданы условия для повышения эффективности деятельности ТОС и повышения гражданской активности населения через вовлечённость граждан в деятельность ТОС,

что, в конечном счёте, окажет положительное влияние на уровень и качество жизни населения.

Использованные источники:

1. Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 20.02.2019 // Российская газета, № 38, 21.02.2019.
2. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм.и доп., вступ. в силу с 19.08.2018) // Справочно-правовая система Консультант Плюс
3. Винник Н. В. Проблемы развития территориального общественного самоуправления на Востоке России // Государственная власть и местное самоуправление, № 7, 2016. С. 20–23.
4. Мелюхин Г. М. Мониторинг деятельности территориальных общественных самоуправлений в России // Ассоциация территориальных общественных самоуправлений. Лига ТОС.
5. Павлов Н.В. Перспективы и проблемы развития территориального общественного самоуправления в России // Эпомен, №24, 2019. С. 210-217.
6. Чернова Э. Р. Проблемы и перспективы развития территориального общественного самоуправления в России // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики, 2018. № 12. С. 191–193

*Прозорова О.А.
студент
3 курс, специальность 38.02.01
«Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)»
Техникум информационных технологий, экономики и права
Кемеровского института РЭУ имени Г.В. Плеханова
научный руководитель: Конова И.Г.
преподаватель второй категории
Россия, г. Кемерово*

ЗНАЧЕНИЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НА РУСИ В ПЕРИОД МОНГОЛЬСКОГО ВЛАДЫЧЕСТВА ДЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РУСИ

Аннотация: В данной статье рассматриваются налоговые отношения, возникшие на Руси в период ее зависимости от монгольского владычества. Представлены основные виды налогов, которые применялись в указанный период времени. Показаны последствия ига для экономики Руси. Так же в статье приведены обобщения на предмет значения выстроенной налоговой системы ордынцев для экономического развития Руси. Сущность всех представленных материалов базируется на русской историографии.

Ключевые слова: монголо-татарское иго, налог, дань, сбор, Русь, Золотая Орда, монголо-татары.

*Prozorova O.A.
student
3 course, specialty 38.02.01
«Economy and accounting (by industry)»
College of information technologies, Economics and lawof
Kemerovo Instituteof RUE named after G.V.Plehanov
scientific adviser: Konova I.G.
teacher of the second category
Russia, Kemerovo*

THE SIGNIFICANCE OF TAXATION IN RUSSIA DURING THE MONGOL RULE FOR THE ECONOMIC DEVELOPMENT OF RUSSIA

Annotation: This article discusses the tax relations that arose in Russia during its dependence on the Mongol rule. The main types of taxes that were applied in the specified period of time are presented. The consequences of the yoke for the economy of Russia are shown. Also, the article presents generalizations on the importance of the built tax system of the Horde for the economic development of Russia. The essence of all the presented materials is based on Russian historiography.

Key words: Mongol-Tatar yoke, tax, tribute, collection, Russia, Golden Horde, Mongol-Tatar.

Монголо-татарское иго (татаро-монгольское иго, монгольское иго, ордынское иго) – система политической и даннической зависимости русских княжеств от Монгольской империи до 1260-х годов, позже, после распада Монгольской империи, от Золотой Орды до конца XV века. Установление ига стало возможным в результате монгольского нашествия на Русь в 1237 – 1242 годах. В Северо-Восточной Руси длилось до 1480 года.

Актуальность данной темы исследования можно обосновать следующим: в период монгольского владычества возросла экономическая зависимость Руси от Золотой Орды, что, в свою очередь, наложило существенный отпечаток в истории развития русской экономики. Этому не в последнюю очередь способствовала четко выстроенная система налогообложения монголо-татар, механизм которой основывался на десятичной системе.

Многие историки оценивают налоговый гнет Орды по-разному. Одни источники утверждают, что тягота ордынских податей была неподъемным грузом для русских крестьян. Другие специалисты, напротив, считают размер ордынской дани вполне адекватным. Наконец, для многих исследователей характерна «промежуточная» позиция, при которой влияние завоевателей расценивается как заметное, исключительно негативное, но не определяющее для развития страны [1]. В советской историографии преобладает именно такая точка зрения.

Самое первое упоминание о сборе налогов в пользу монгольских ханов датировано 1245 годом. В Новгородской летописи историки нашли такие строки: «И сочтоша в число, и начаша на них дань имати» [3]. Речь идет о переписи населения Руси, организованной завоевателями, чтобы определить количество населения, подлежащего налогообложению.

Несколько лет потребовалось представителям Золотой Орды, чтобы упорядочить работу по сбору дани: жители протестовали, устраивали восстания, убивали баскаков – сборщиков дани.

В конце XIII века все население Руси все же было пересчитано, а на территории местных княжеств монголы создали 43 налоговых округа (тьмы) [3].

Примечательно, что до монгольского нашествия большинство русских не платили никаких податей. Единственное сословие, которое налоговые нововведения никак не затронули, было духовенство.

Поначалу, испытывая дефицит кадров, монголы поручали сбор дани с русских княжеств откупщикам. Но эта практика оказалась порочной. Жадные откупщики практически грабили жителей Руси, провоцируя бунты. Поэтому в начале XIV века сбор дани был поручен самим князьям.

Самым основным прямым налогом, взимаемым завоевателями, был ясак (или выход). Его платили крестьяне и ремесленники. Первоначально данная подать составляла десятую часть «со всего» и выплачивалась

селянами натурой – шкурами зверей от медведя и бобра до соболя [4, стр. 9], а также любыми другими продуктами и товарами. Вскоре десятина была монетизирована и выплачивалась деньгами (серебром). В отдельных случаях она могла взиматься урожаем или иными товарами. Казалось бы, «десятина» – десятая часть прибытка – это вполне «по-божески» [4, стр. 9]. На

самом деле десятиной дело не ограничивалось.

Всего известно 14 видов «ордынских тягостей». На первом месте из них был так называемый «выход», или «царева дань», «ордынская дань» (та самая десятина для монгольского хана, или ясак) [5].

Таможенная пошлина («тамга», «мыт») – ее горожане платили золотом (наиболее влиятельные и богатые купцы платили мыт индивидуально, остальные же объединялись, чтобы выплачивать ее совместно). Таможенную пошлину платили торговцы всех мастей. Именно от названия данной подати произошло русское и известное всем слово «таможня». Примечательно, что этот налог мог взиматься как с капитала (примерно 0,4%), так и с годового оборота (от 3% до 5%) каждого конкретного купца.

Помимо основных податей, составлявших главную часть всех доходов Золотой Орды, монголы собирали множество других. Так, на содержание конно-почтовых станций, укомплектованных лошадьми, взимался так называемый «ям» (или «подводы») [2]. По-другому, данную подать называли извозной повинностью [2]. Впоследствии от этого слова образовалось название ямской службы.

Жители Руси также обязаны были гостеприимно принимать ханских послов. Им предоставлялся «корм» – средства на личные нужды и содержание приближенных (ханских послов и их свиты).

Каждый князь, отправляясь в ставку хана, привозил с собой не только собранное золото и серебро, но и различные предметы роскоши, ценные вещи, предназначенные для самого правителя, его родственников и советников. Такая подать называлась «подарком».

«Гуска» – подношения в дар приехавшим посланникам или правителям.

Различные «дары» и «почестья» хану, его родственникам и приближенным [2] также имели место быть в качестве прочих налогов и сборов.

Периодически собирались большие внеочередные платежи на военные и другие нужды – «запросы»; а также штрафы за неповиновение, бунты и т. п.

Существовал также чрезвычайный военный налог – «кулуш», которым иногда заменяли поставку в Орду рекрутов (родители выплачивали данный налог, чтобы их сыновья не отправлялись в монгольскую армию). При этом, разумеется, обязанность поставлять воинов в монголо-татарские войска и принимать участие в их военных походах – «налог кровью» – оставалась одной из самых обременительных тягот.

Действия монголо-татар привели к возникновению на Руси четкой системы, отвечающей всем основным требованиям, предъявляемым к налоговой системе: что и сколько собирать, где и когда это делать.

Монгольское вторжение принесло Русской земле страшное разорение. Оно имело отрицательные, регрессивные последствия для экономического, политического и культурного развития русских земель, явилось тормозом для роста производительных сил Руси.

Ордынское иго надолго затормозило экономическое развитие Руси, разрушило ее сельское хозяйство, подорвало русскую культуру. Татаро-монгольское нашествие привело к падению роли городов в экономической жизни Руси. Нанесен был удар торговым связям Руси с Западом, торговые связи с зарубежными странами сохранились лишь у некоторых городов.

Четко выстроенная налоговая система ордынцев хоть и была вполне приемлемой, но оказалась непосильной для Руси с ее примитивным натуральным хозяйством как господствующим типом экономических отношений.

Использованные источники:

1. Севастьянов А.Н. Русь ордынская // Национальные приоритеты России: научная публикация № 4 (31) / А.Н. Севастьянов – 2018. – С. 3 – 15
2. Исторический портал «Москвия» // Журнал «Русская история» – Всероссийский конкурс на лучшую работу по русской истории // Наследие предков – молодым [электронный ресурс] / Влияние Монголо-татарского ига на историческую судьбу России – URL: <http://ist-konkurs.ru/raboty/2009/1170-vliyanie-mongolo-tatarskogo-iga-na-istoricheskuyu-sudbu-rossii>
3. РИА новости [электронный ресурс] / Татаро-монгольское иго на Руси. Справка – URL: <https://ria.ru/20101007/283138513.html>
4. Русская семерка [электронный ресурс] / Какую дань Золотой Орде платили жители Руси – URL: <https://russian7.ru/post/kakuyu-dan-zolotoy-orde-platili-zhitel/>
5. Страницы истории [электронный ресурс] / Налоги России. Монголо-татарское иго – URL: <http://storyo.ru/446-nalogi-rossii-mongolo-tatarskoe-igo.html>

*Пронина О.О.
студент магистратуры
3-го курса, направление подготовки – государственное и
муниципальное управление
кафедра менеджмента и административного
Уржа О.А., д.социол.н., профессор
Академик РАЕН
заслуженный работник высшей школы
профессор
кафедра менеджмента и административного управления
РГСУ
Россия, г. Москва*

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ И В ГОРОДСКОМ ОКРУГЕ ДЗЕРЖИНСКИЙ.

Аннотация: В статье представлены результаты исследования состояния в Российской Федерации малого бизнеса и его поддержки на примере региона – Московской области и городского округа Дзержинский.

Малый бизнес является в количественном и качественном отношении наиболее динамично развивающейся сферой экономики.

В ходе исследования выявлено, что малый бизнес в России продолжает развиваться, но темпы роста его развития существенно сократились.

Исследовались разные аспекты и программы, а именно, финансовая, имущественная, информационно-консультативная поддержка и налоговая льгота. Проведен расчет эффективности годовой программы города Дзержинский по поддержке малого бизнеса.

Ключевые слова: малое предпринимательство; региональная политика; финансовая поддержка.

*Pronina O.O.
undergraduate
3-year, training direction - State and municipal administration
department of management and administration
Urzha O.A., doctor of sociological sciences, professor
honored worker of high school education in Russian Federation
professor
department of management and administration
Russian State Social University
Russia, Moscow*

EVALUATION OF THE EFFECTIVENESS OF SUPPORTING SMALL BUSINESS IN THE MOSCOW REGION AND IN THE URBAN DISTRICT OF DZERZHINSKY.

Annotation: The article presents the results of a study of the small business in the Russian Federation and its support on the example of the Moscow region and the Dzerzhinsky urban district.

Small business is in both quantitative and qualitative approaches is the most dynamically developing sector of the economy.

The research revealed that small business development in Russia continues to grow, but the growth rate is remaining low.

Various aspects and programs were studied, namely, financial, property, information and advisory support and tax benefits. Provided the calculation of the effectiveness of the annual program of the city of Dzerzhinsky to support small businesses.

Key words: small business; small business support; federal and regional policy; benefits, subsidies, financial support.

В послании Федеральному собранию на 2018 год Президент РФ в числе первоочередных задач наметил мероприятия, необходимые для обеспечения соответствующей современным экономическим вызовам и требованиям динамики малого и среднего предпринимательства.

На начало 2019 году в Московской области насчитывается 337 тысяч субъектов МСП – по этому показателю Подмосковье занимает третье место в РФ. По темпу прироста область занимает четвертое место, он составляет 5,6%. Доля МСП в валовом региональном продукте составляет 30%.

Объем господдержки субъектам МСП за прошлый год составил 646 миллионов рублей, из них 450 миллионов рублей получили 182 предприятия в качестве субсидий. В результате рост налоговых отчислений составил более одного миллиарда рублей. Всего же в консолидированный бюджет Московской области малый бизнес по итогам прошлого года заплатил 205 миллиардов рублей, что является весьма внушительной суммой.

Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства (далее – субъектов МСП) в Московской области осуществляется в рамках подпрограммы III «Развитие малого и среднего предпринимательства в Московской области» государственной программы Московской области «Предпринимательство Подмосковья», утвержденной постановлением Правительства Московской области от 25.10.2016 № 778/39.

Далее рассмотрим результаты деятельности властей Московской области и города Дзержинский в разных направлениях.

Финансовая поддержка.

Финансовая поддержка оказывается на конкурсной основе в форме предоставления субсидий на частичную компенсацию понесенных затрат в текущем финансовом году и предоставляется субъектам МСП,

зарегистрированным и осуществляющим деятельность на территории Московской области.

В 2018 году в рамках указанной государственной программы финансовая поддержка оказывается по следующим направлениям:

1. Частичная компенсация субъектам МСП затрат, связанных с приобретением оборудования в целях создания и модернизации производства товаров, путем субсидирования в размере 50 % затрат, но не более 10 млн. рублей на одного субъекта малого и среднего предпринимательства.

2. Частичная компенсация субъектам МСП затрат на уплату первого взноса при заключении договора лизинга оборудования путем субсидирования в размере 70 % затрат, но не более 3 млн. рублей на одного субъекта МСП.

3. Частичная компенсация затрат субъектам МСП, осуществляющих предоставление услуг (производство товаров) в следующих сферах деятельности: социальное обслуживание граждан, услуги здравоохранения, проведение занятий в детских и молодежных кружках, секциях, студиях, производство и (или) реализация медицинской техники, протезно-ортопедических изделий, обеспечение культурно-просветительской деятельности, предоставление образовательных услуг группам граждан, имеющим ограниченный доступ к образовательным услугам на цели, определяемые Правительством Московской области путем субсидирования в размере 85%, но не более 1,5 млн. рублей на одного субъекта МСП.

За 2015-2018 года выдано субсидий 972 субъектам МСП. В 2019 году планируется финансовая поддержка: 300,0 млн рублей по модернизации оборудования, 50,0 млн рублей – по лизингу оборудования, 100,0 млн рублей – социально-ориентированному предпринимательству.

Налоговые льготы.

Московская область занимает лидирующие позиции среди регионов РФ по предоставлению налоговых льгот малому и среднему бизнесу.

Для 49 видов деятельности действует льготная налоговая ставка по УСН при налогооблагаемой базе «доход – расход» 10 % (стандартная ставка = 15%). Начиная с 2016 года введены 2-х летние налоговые каникулы по упрощенной системе налогообложения (УСН) и патенту для вновь зарегистрированных ИП в производственной, социальной сфере и сфере бытовых услуг. Для субъектов МСП установлены льготы по налогу на прибыль и налогу на имущество при реализации инвестиционных проектов или создании новых объектов капитального строительства.

Имущественная поддержка.

Имущественная поддержка в Московской области оказывается в форме предоставления в аренду субъектам МСП помещений находящихся в государственной и муниципальной собственности.

Предпринимателям доступны объекты недвижимого имущества: муниципальные - 1 547 объектов (общая площадь - более 206 339 кв м.), областные - 16 объектов (5 160,6 кв м).

С 2016 года в области введены льготы при аренде имущества для предпринимателей, осуществляющих деятельность в девяти социально-значимых сферах деятельности. Такие предприниматели имеют понижающий коэффициент в размере 0,5 при аренде недвижимого имущества, находящегося в собственности Московской области или муниципальных образований.

Информационно-консультационная поддержка.

В регионе функционирует единый колл-центр помощи предпринимателям, специалисты которого отвечают на вопросы земельно-имущественных отношений, регистрационных процедур, градостроительных решений, а также проконсультируют по мерам поддержки промышленных предприятий, малого и среднего бизнеса и научно-технической деятельности. Колл-центр создан на базе Московского областного центра поддержки предпринимательства.

Центром оказывается консультационная помощь субъектам МСП, реализуются образовательные программы для субъектов МСП, проводится оценка предпринимательского климата в муниципальных образованиях.

Образовательные мероприятия.

Образовательный проект «Бизнес-школа Московской области» включает в себя мероприятия для субъектов МСП в форме лекций, семинаров, онлайн-курсов, вебинаров, форумов. Партнерами «Бизнес – школы» стали Национальная Ассоциация обучения предпринимателей, Адвокатская палата Московской области, ПАО Сбербанк, известные спикеры и бизнес – тренеры, коворкинг-центры «СТАРТ».

Ежегодно реализуются образовательные программы АО «Корпорация МСП»: «Азбука предпринимателя» (для начинающих предпринимателей), «Школа предпринимательства» (для действующих предпринимателей), «Мама-предприниматель» (для женщин, находящихся в отпуске по уходу за ребенком).

В рамках «Бизнес-школа Московской области» в 2017 году проведено более 80 образовательных мероприятий и обучено более 4 500 тыс. субъектов МСП с выдачей сертификатов. По итогам доклада на Госсовет образовательные мероприятия Московской области стали лучшей практикой в 2017 года.

Создание сети коворкинг-центров.

В целях создания комплексной инфраструктуры для поддержки малого и среднего предпринимательства, а также стимулирования предпринимательской активности на территории Московской области при поддержке Министерства инвестиций и инноваций Московской области реализован проект по созданию сети коворкинг-центров. Всего создано 23 коворкинг-центра, в 2018 году планируется расширение сети коворкинг –

центров «Старт» и создание 12 коворкинг – центров по предоставлению услуг:

- организация оборудованных рабочих мест;
- организация и проведение обучающих мероприятий, конференций, семинаров, тренингов, мастер-классов, направленных на развитие предпринимательства;
- консультационная, информационная и техническая поддержка субъектов МСП (в рамках услуг, предоставляемых коворкинг-центром).

Далее проанализируем состояние развития МСП в городском округе Дзержинский.

По состоянию на 1 января 2018 года на территории муниципального образования «Городской округ Дзержинский» функционировало 1733 МСП, в том числе: 1011 субъектов МСП, 722 ИП.

Наряду с действующими предприятиями ежегодно регистрируются новые юридические лица и индивидуальные предприниматели. В 2018 г. зарегистрировано 118 новых юридических лиц и 297 индивидуальных предпринимателей (прирост 29,0%).

На тысячу жителей муниципального образования приходится 40,4 предприятия МСП (с учетом ИП). Количество вновь созданных предприятий малого бизнеса в сфере производства и услуг (без ИП) за отчетный период 62 единицы, из них 10 – производство, 52 – сфера услуг. Доля малых предприятий в общем обороте организаций по городу в 2018 году составила 29%.

В обороте малого бизнеса преобладающей является деятельность организаций оптовой и розничной торговли – более 60 %, строительных организаций – 13 %. В сфере малого и среднего предпринимательства занято более 4,5 тыс. человек. Доля среднесписочной численности работников субъектов малых и средних предприятий составила 30,1% от численности работников всех предприятий и организаций в городе.

Среднемесячная заработная плата на предприятиях МСП – 29,9 тыс. руб. Предприятиями малого и среднего бизнеса осуществляется значительный объем строительства на территории города.

Среди строительных объектов: производственно-складская база ООО «Кастра», многофункциональное здание ООО «РентБизнесГруп», здание склада готовой продукции ООО «Алпла», киноцентр ООО «ХСТФ «Фобос», 2-х этажное офисное здание с техническим подпольем ООО «Угреша-электросервис», 2-х этажный производственно-офисный комплекс ИП Жук В.П., механосборочное предприятие для производства строительной техники и ее сервисного обслуживания.

Осуществляется реконструкция: торгового здания под клинику ООО «Фарма-Дент», 1-ой и 2-ой очереди здания офисного центра ООО «Технопром». В рамках мероприятий муниципальной программы «Развитие малого и среднего предпринимательства в муниципальном образовании «Городской округ Дзержинский» на 2018-2021гг.» с целью оказания

финансовой поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства заключено 4 договора о предоставлении субсидий за счет целевых бюджетных средств:

- ООО «Агентство-Реклама» - производство электрических ламп и светового оборудования,
- ООО «Фарма-Дент» - стоматологическая практика,
- ООО «Дента-Стар» - стоматологическая практика,
- ООО «Клиника доктора Журавлева» - стоматологическая практика.

Общий размер бюджетных средств - 835,0 тыс. руб. Получателями поддержки создано 4 новых рабочих места, сохранено 37 рабочих мест. В 2018 году с целью оказания помощи субъектам малого и среднего предпринимательства и решения оперативных вопросов под руководством главы города ежемесячно проводятся заседания Штаба, на которых рассматриваются обращения предпринимателей.

В соответствии с планом в 2018 году проведено 30 встреч с бизнес сообществом. По результатам всех встреч поручения направлены в соответствующие службы администрации, ведется мониторинг исполнения поручений. Проведены мероприятия, направленные на формирование положительного образа предпринимателя, популяризацию роли предпринимательства: на постоянной основе осуществляется имущественная, консультационная и информационная поддержка субъектов МСП (более 100 консультаций); проведено 9 обучающих семинаров; проведен праздник «День российского предпринимателя» и др.

Муниципальная программы городского округа

Далее рассмотрим результаты и эффективность выполнения программ по поддержке МСП в городском округе Дзержинский.

На реализацию Программы поддержки МСП на 2018 год утверждено 835 тыс. руб. Общий бюджет программы относительно небольшой. Однако, данный бюджет в основном расходуется на организационные услуги с целью привлечь средств частных инвесторов. Кассовый расход составил 835 тыс. руб., или 100% от утвержденного лимита, все из средств местного бюджета. Далее в таблице указаны основные направления, ожидаемые и полученные результаты в 2018г. от Программы

| № п/п | Наименование показателей | Единица измерения | Планируемое значение показателя на 2018 год | Достигнутое значение показателя за 2018 год | Расчет индекса результативности | Индекс результативности (выполнения ЦП) (Ip) |
|-------|---|-------------------------|---|---|---------------------------------|--|
| 1 | Обеспеченность населения площадью торг объектов, кв.м/1000 жит. | Качественный показатель | 1 043,00 | 1051,04 | $Ip1=1/20 \times 1051,4 / 1043$ | 0,05 |
| 2 | Доля оборота магазинов шаговой доступности в структуре оборота розничной торговли | Процент | 36 | 37 | $Ip2=1/20 \times 37/36$ | 0,051 |
| 3 | Обеспеченность населения бытовыми услугами (раб. мест/на 1000 жителей) | Рабочее место | 13,5 | 13,5 | $Ip3=1/20 \times 13,5/13,5$ | 0,053 |

| | | | | | | |
|--|--|--------------------------|------|------|------------------------------|-------|
| 4 | Обеспеченность населения услугами общественного питания (посад.мест/1000 жителей) | Посадочное место | 32,4 | 30,5 | $I_p4=1/20 \times 32,4/30,5$ | 0,05 |
| 5 | Доля ликвидированных розничных рынков, несоответствующих требованиям законодательства, от общего количества выявленных несанкционированных | Процент | 100 | 100 | $I_p5=1/20 \times 100/100$ | 0,05 |
| 6 | Количество проведенных ярмарок на одно место, включенное в сводный перечень мест для проведения ярмарок | Единица | 12 | 12 | $I_p6=1/20 \times 12/12$ | 0,05 |
| 7 | Инвестиции в основной капитал в отраслях торговли и бытовых услуг, в т. ч. в услуги бань по программе «Сто бань Подмосковья», млн. руб. | Качественный показатель | 20 | 11,6 | $I_p7=1/20 \times 11,6/35$ | 0,017 |
| 8 | Прирост торговых площадей с использованием внебюджетных инвестиций | Тысяча квадратных метров | 1,6 | 0,6 | $I_p8=1/20 \times 1,6/0,6$ | 0,133 |
| 9 | Прирост посадочных мест на объектах общественного питания | Место | 40 | 148 | $I_p9=1/20 \times 148/40$ | 0,185 |
| 10 | Прирост рабочих мест на объектах бытовых услуг | Рабочее место | 30 | 30 | $I_p10=1/20 \times 30/30$ | 0,05 |
| 11 | Количество введенных объектов общественного питания, устанавливаемых в весенне-летний период | Штука | 3 | 3 | $I_p11=1/20 \times 3/3$ | 0,05 |
| Итого индекс результативности | | | | | | 1,156 |
| Индекс эффективности $I_{\text{э}}=(V_{\text{фх}}I_p)/V_{\text{п}}$ выполнения ЦП с учетом объема финансирования $I_{\text{э}} = (14\,746,3 \times 1,156) / 38\,442 = 0,444$ | | | | | | |

Таблица 1. Программа по поддержке МСП в городском округе Дзержинский на 2018г.

Источник <http://ugresh.ru/> Официальный сайт администрации городского округа Дзержинский

По программе «Развитие малого и среднего предпринимательства в муниципальном образовании "Городской округ Дзержинский" на 2018- 2021 годы": - индекс результативности выполнения целевых показателей программы составил 1,156; - индекс эффективности выполнения целевых показателей с учетом объема финансирования программы составил 1,156. Качественная оценка реализации программы – эффективная.

Использованные источники:

1. «О развитии среднего предпринимательства Федерации» от 24.07.2007 № 209-
2. закон «О в сфере работ, услуг государственных и » от 5 апреля 2013 №44-
3. Московской области «от 25.10.2016 № 778/39. // Официальный образования «Городского» URL: <http://ugresh.ru/grazhdanam/ekonomika/predprinimatelstvo> (дата обращения: 25.11.2019).

4. социально-экономического образования «Городской » на 2019 — 2021 годы // Муниципального образования «Дзержинский» URL: <http://ugresh.ru/documents/752-pga-ot-26-09-2018-o-prognoze-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya> (дата 25.11.2019).
5. обозрение 2018 года. // Федеральной службы URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main (дата обращения: 25.11.2019).

*Путилин И.М.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «ЮРИУ-РАНХиГС при
Президенте Российской Федерации»
Россия, г. Ростов-на-Дону*

СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННЫХ УСЛУГ КАК ПЕРСПЕКТИВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ РЕФОРМИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ

Аннотация: Статья посвящена раскрытию функционирования государственных услуг как перспективному направлению реформирования государственной службы. Рассмотрены аспекты формирования государственных услуг и непосредственного повышения имиджа государственной службы. Анализируется возможность переориентации государственной службы.

Ключевые слова: государственные услуги, регулирование сферы государственных услуг, институционализация, государственная служба, процесс реформирования, командно–административная система, клиентоориентированная система.

*Putilin I. M.
undergraduate
FGBOU VO "of URIU-the Russian
public service Academy at
Russian Federation President»
Russia, Rostov-on-don*

THE SYSTEM OF PUBLIC SERVICES AS A PROMISING DIRECTION OF PUBLIC SERVICE REFORM

Annotation: The Article is devoted to the disclosure of the functioning of public services as a promising direction of public service reform. Aspects of formation of public services and direct increase of image of public service are considered. The possibility of reorientation of the civil service is analyzed.

Key words: public services, regulation of public services, institutionalization, public service, reform process, command and administrative system, client-oriented system.

Реформа государственной службы реализовывалась в четырёх взаимосвязанных, но самостоятельных направлениях: административном, бюджетного финансирования, формирование электронного правительства и формирования системы оказания государственных услуг. Кадровое направление – собственно административную реформу – мы рассматривать

не будем: во–первых, все эти вопросы непосредственно курируются Президентом и его Администрацией путём издания соответствующих Указов Президента РФ и иных нормативных актов, а во–вторых, как мы видели выше, эта часть реформы государственной службы всё больше и больше будет попадать в зависимость от развития системы электронного правительства. Бюджетное направление мы не будем рассматривать в силу научной специфики магистерской диссертации.

Формирование системы государственных услуг с одной стороны прямо восходит к концепции нового государственного управления, к той её части, которая официально, публично, для масс–медиа провозглашает ориентацию на потребности, аутсорсинг, диверсификацию госсектора, а на деле представляет процесс перенесения финансового бремени социальных гарантий с центра на министерства, и – далее – на региональные бюджеты.

Переориентация государственной службы из командно–административной системы в клиентоориентированную систему не только нашло практическое применение в современных реалиях, но и активно развивается.

Важно отметить, что наиболее перспективное направление в этом сегменте – предоставление государственных услуг в электронном виде, что комбинируется с развитием электронного правительства.

Портал Госуслуг – значительный шаг в развитии "электронного правительства", соответствующий духу XXI века. При своём запуске портал выполнял функции информативно–консультативного направления: на нём присутствовала информация о порядке предоставления государственных услуг, необходимые списки документов, образцы для заявлений и т.д.

С 1 апреля 2010 года портал Госуслуг заработал в полном формате: именно с этой даты стал доступен Личный кабинет. Именно с этой даты портал стал выполнять важную функцию: формирование взаимодействия граждан и государства, без необходимости личного присутствия гражданина.

Здесь мы видим реализацию лучшего, что было в концепции нового государственного управления: получение государственных услуг без необходимости посещать госорганы. К XXI веку сложилась ситуация, что государственные чиновники почти повсеместно обвиняются в излишнем бюрократизме. К тому же личный контакт, которые неизбежно предполагает ожидание (даже если оформлена электронная запись по времени), стали сильно раздражать граждан. Поэтому портал Госуслуг выполняет одну из наиболее важных функций – не просто минимизацию контактов "чиновник – гражданин", но, латентно – повышения лояльности населения к государственным служащим.

Вообще, повышение имиджа государственной службы, лояльности отношения граждан к самим служащим не входит в перечень задач этой работы, но мы высказываем предположение, что, при успешном функционировании и развитии портала Госуслуг градус конфликтности вокруг государственных служащих спадёт. Ориентировочный срок –

пятнадцать–двадцать лет. В этом смысле задача тех, кто курирует портал Госуслуг – добиться состояния общества, при котором обращение на портал и через портал станет нормой социального поведения. При успешном достижении этой цели общество "забудет" о непосредственном контакте с чиновниками и дискуссия о неизбежном административном бюрократизме сойдёт на нет.

Ещё в 2009 году была обеспечена система взаимодействия между Единым порталом и СЭМВ. В 2011 году были реализованы действия по использованию электронной подписи. Уже в 2014 году система работала в настолько плотном режиме, что начала давать сбои в таких востребованных сегментах, как обращение в УФМС или систему банковского взаимодействия. На сегодняшний день реализована уже третья версия СЭМВ, которая, согласно Постановлению Правительства РФ от 19 ноября 2014 г. № 1222 "О дальнейшем развитии единой системы межведомственного электронного взаимодействия" [1]. Система непосредственно реализует принцип "одного окна" в оказании услуг населению.

Участниками СЭМВ одновременно совершаются следующие действия:

- 1) каждый поставщик сведений регистрирует свой электронный сервис, чтобы обрабатывать запросы и сведения;
- 2) каждый получатель регистрирует свой адаптер, чтобы правильно запрашивать нужные данные и получать ответ.

В СЭМВ–3 введён реестр видов сведений, необходимый для предоставления государственных услуг.

Проанализируем, что ещё сделано в этом направлении.

Хотя фактическим (запуск Личного кабинета) годом рождения портала является 2010, современный вид портал приобрёл в 2012 году. Тогда были введены современные корпоративные цвета и современный дизайн. В 2016 году появился новый интерфейс портала, но кардинально он ничего не поменял.

Сразу отметим, что, несмотря на значительный прогресс во всей сфере предоставления государственных услуг, сказывается и влияние косной административной организации: ни одно коммерческое предприятие не стало бы сохранять одну и ту же версию сайта на протяжении восьми лет, а именно столько – с 2012 по 2019 годы внешний вид сайта государственных услуг и его структура остаются неизменными.

Поэтому высказываем логичное, на наш взгляд, предположение: portalу Госуслуг необходим редизайн в реалиях 2019 года. Во–первых, изменение дизайна всегда повышает интерес клиентов к сервису. Во–вторых, необходимо улучшение качества предоставляемых услуг, а значит сам сервис должен стать интуитивно понятнее и проще.

Отметим так же, что в 2013 году была попытка введения универсальной электронной карты, объединяющей в себе идентификационное и платёжное средство. УЭК была Введена с 1 января

2013 года. Однако, в силу разных причин, выпуск и выдача карт прекращены и с 1 января 2017 года и теперь портал функционирует без этого идентификационного средства.

По истории с электронной картой видно, что портал активно развивается, его кураторами анализируются новые и перспективные средства предоставления государственных услуг. В этой связи мы можем высказать предположение о направлении развития и – возможно – прогноз.

В 2018–2019 годах в СМИ проходило много сообщений, что новое поколение смартфонов будет выходить не только со встроенным программным обеспечением, но и со встроенным тарифом. Таким образом, приобретая смартфон, ты автоматически выбираешь и оператора. К слову сказать, в США, на методики которых мы часто готовы равняться, эта технология – единое программное обеспечение вместе с тарифом – давно уже опробованы в большинстве штатов. Поэтому будет логичным высказать предложение и предположение, что в будущем ведущих сотовых операторов России обяжут (или настоятельно рекомендуют) внести портал Госуслуг в список сервисов, рекомендуемых клиенту. То же касается и производителей смартфонов. На данный момент каждый топовый производитель предоставляет в программном обеспечении вшитые услуги – в основном по использованию банковских карт. Особенно широко эту технологию используют Сбербанк и Альфа Банк, предоставляя владельцам своих карт возможность расплачиваться, не используя саму карту непосредственно.

Учитывая то, что идея с универсальной электронной картой гражданина провалилась ещё в 2013 году, но, с другой стороны, сам сервис государственных услуг направлен на то, чтобы быть доступным каждому гражданину, логичным представляется гипотеза, что в будущем Правительство примет закон, обязывающий производителей смартфонов вшивать данный месседж, а операторов – предоставлять скидки по тарифам для активных пользователей портала Госуслуг.

Исходя из официальных данных, в последние годы наблюдается быстрый (а по отдельным группам услуг – взрывной) рост предоставления государственных и муниципальных услуг в электронной форме. Данные за 2014 года показывали 13 миллионов пользователей [2]. Однако и на самом сайте в разделе "Преимущества Получения Госуслуг В Электронном Виде" [3] и на сайте "Ваш контроль" [4] присутствуют в основном негативные отзывы.

Так, за 2018 год наиболее частая жалоба – "бесполезная трата времени". Например, один пользователь отмечает, что заполнил все данные по получению паспорта, ожидал, что придёт в МФЦ и сразу получит его, но в МФЦ попросили повторить заявление от руки и назначили срок ожидания. Второй пользователь отмечает бесполезность записи к врачу через портал Госуслуги, поскольку на месте срок электронной записи не соблюдается, а приём осуществляется по наличию живой очереди. "Содержание сайта -

бесполезная трата бюджетных денег", – отмечает пользователь Наталья от 27.07.2018 [2].

Нам представляется здесь несколько факторов, требующих корректировки.

Во–первых и в главных налицо несогласованность функционирования административных организаций. И в случае с МФЦ и в случае с поликлиникой сотрудники на местах не исполняют сроки, продолженные клиенту на сайте. Это, соответственно, не проблема функционирования сайта и самого портала Госуслуг, а проблема менеджмента конкретных бюджетных организаций. Ни сам портал ни его кураторы и сотрудники не имеют возможностей повлиять на руководство тех организаций, услуги которых предоставляет портал в электронном виде. Так и получается, что электронные услуги доступны и наблюдается рост использования государственных услуг в электронном виде, но сотрудники на местах просто не исполняют, не предоставляют саму услугу или предоставляют её в некачественном виде.

Во–вторых, анализ критических отзывов и на сайте "Ваш контроль" и на самом портале Госуслуг показывает, что в большинстве случаев низкое качество предоставления государственных услуг оказывают не государственные служащие – сотрудники администраций и т.п., а иные, нанятые на работу граждане. Ни сотрудники МФЦ, которые не предоставили клиенту паспорт, ни сотрудники поликлиники, которые не приняли клиента в указанный срок, не являются государственными служащими – объектами и субъектами проводимой реформы. Это накладывает на ход и успешность реформы ряд ограничений.

Здесь нам представляется логичным сделать несколько взаимосвязанных предложений.

Во–первых, необходимо наладить межведомственный диалог. Обычно эта фраза используется для обозначения контактов между самими административными организациями, но в данном случае речь идёт о контактах между электронным месседжем и физическими организациями, предоставляющими услуги непосредственно. Сайт Госуслуг всё же всегда останется информативной площадкой.

Поскольку федеральные законы ничего не говорят на эту тему, предлагаем внести изменение в соответствующее законодательство, в частности – в ФЗ № 210 о праве консультантов месседжа на оценку деятельности тех служб, которые непосредственно предоставляют услуги. Иными словами, наделить технических сотрудников сайта правом и обязанностью отправлять региональному/муниципальному руководству отчёты с оценкой эффективного предоставления услуги (в т.ч. и сотрудниками медицинской сферы).

Во–вторых, необходимо наладить систему общения с посетителями (клиентами) непосредственно на сайте. На данный момент ситуация выглядит так, что гражданам предоставлена возможность оставлять

комментарии прямо на сайте, но система обратной связи отсутствует в принципе. В каждом же конкретном случае необходимо разбираться и необходимо показать гражданам, что их проблемами занимаются.

Главная цель налаживания контактов с пользователями – гражданами недовольными оказанной услугой – показать, что сбой произошёл уже не в системе госорганов, а в организациях аутсорсинга (которой, по сути, является МФЦ) или в бюджетных организациях вообще (поликлинике).

Поскольку граждане России привыкли обвинять госслужащих и в коррупции и в бюрократии, а одной из целей реформы государственной службы является повышение престижа государственной службы и в целом благожелательного отношения к ней граждан, важно донести до граждан, что в большинстве случаев некачественно оказанная услуга лежит на совести наёмных работников, а ответственность за неё несут не госорганы, а управляющие иных, в т.ч. – и бюджетных организаций.

В–третьих, необходимо выстраивать иную систему контактов с менеджментом организаций, оказывающих саму услугу или заключительную часть этой услуги. Так, хотя сотрудники МФЦ не являются госслужащими, руководители этой структуры – из государственной или муниципальной службы. Соответственно имеются не только формальные, но и неформальные способы воздействия на них. Это пожелание перекликается с предложением наделить технических сотрудников сайта правом и обязанностью отправлять региональному/муниципальному руководству отчёты с оценкой эффективного предоставления услуги. По сути, мы говорим о дополнительном контроле за деятельностью государственных служащих.

Тема контроля и общественного контроля – вопрос для отдельного исследования. Однако в открытом доступе имеется несколько рейтингов, в частности – Рейтинг субъектов РФ по результатам мониторинга качества предоставления государственных и муниципальных услуг в электронной форме – последний – за 2018 год, по которым мы можем оценить успешность этого предприятия. Тройку лидеров составили Московская область, Москва, Ханты–Мансийский АО – Югра; Ростовская область на 12 месте. Составляет рейтинг Минэкономразвития РФ. Основная цель Минэкономразвития – выявление и отслеживание динамики основных показателей, выявление наиболее массовых услуг, и, конечно же, выявление наиболее проблемных сфер в оказании государственных и муниципальных услуг.

Деятельность Минэкономразвития направлена на создание объективной информации о степени удовлетворённости гражданами качества оказания государственных и муниципальных услуг. Не в последнюю очередь оценивается и отношение граждан к нововведениям, в том числе: к МФЦ, к административным регламентам и стандартам услуг, к процедурам обжалования, к предоставлению услуг в электронном виде.

Качество информационного сопровождения процесса предоставления государственной услуги:

- 1) доступность информации об услуге при нахождении в помещениях ведомства (оценивается по шкале от 1 до 5);
- 2) доступность информации по телефону;
- 3) доступность информации онлайн;
- 4) доступность информации по формальному запросу;
- 5) возможность использовать личную консультацию с сотрудником ведомства в месте получения услуги.

2. Оценка эффективности процедуры получения государственной услуги:

- 1) количество обращений для инициации процесса оказания услуги;
- 2) количество личных визитов в ведомство или центр предоставления услуги;
- 3) наиболее распространенная стоимость услуги;
- 4) интервал стоимости услуги (отличается в зависимости от региона, берутся максимальное и минимальное значения);
- 5) среднее время получения услуги после того, как было принято заявление о предоставлении услуги;
- 6) временной интервал получения результата услуги (отличается в зависимости от региона, берутся максимальное и минимальное значения).

3. Качество взаимодействия граждан и государственных служащих:

- 1) время ожидания в очереди;
- 2) наличие стульев и кондиционеров в помещениях;
- 3) вежливость сотрудников ведомства;
- 4) наличие системы электронной очереди.

4. Географическое расположение и близость ведомства, предоставляющего услугу.

Исследования проводились по следующему алгоритму[5].

- Стадии зрелости государственных услуг.
- Жизненные ситуации.
- Оценка удовлетворенности услугами.
- Анализ комплексной проблемы потребителя на основе эффективности процедур взаимодействия.
- Рейтингование результатов мониторинга.
- Оценка факторов готовности к электронному-управлению.

Однако если мы говорим о стандартизированной государственной услуге, услуге в электронном виде, то таковая должна быть универсальна на территории всей Российской Федерации.

Проанализировав данные мониторинга Минэкономразвития, мы в целом подтвердили выдвинутые гипотезы и предложения.

Во-первых, необходим повышение имиджа государственной службы, лояльности отношения граждан к самим служащим. При успешном функционировании и развитии портала Госуслуг градус конфликтности

вокруг государственных служащих спадёт. Ориентировочный срок – пятнадцать–двадцать лет. В этом смысле задача тех, кто курирует портал Госуслуг – добиться состояния общества, при котором обращение на портал и через портал станет нормой социального поведения. При успешном достижении этой цели общество "забудет" о непосредственном контакте с чиновниками и дискуссия о неизбежном административном бюрократизме сойдёт на нет.

Во–вторых, порталу Госуслуг необходим редизайн, применимо к реалиям 2019 года.

В–третьих, необходимо наделить технических сотрудников портала Госуслуг правом и обязанностью отправлять региональному/муниципальному руководству отчёты с оценкой эффективного предоставления услуги (в т.ч. и сотрудниками медицинской сферы).

Подразделом в этом предложении стоит необходимость стимулировать более плотную связь с сотрудниками МФЦ, как минимум – с руководящим звеном структуры, поскольку именно в этом взаимодействии нам видится перспектива дальнейшего развития системы государственных услуг.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства РФ от 19 ноября 2014 г. № 1222 "О дальнейшем развитии единой системы межведомственного электронного взаимодействия" // Собрание законодательства Российской Федерации от 1 декабря 2014 г. № 48 ст. 6862.
2. На Едином портале госуслуг зарегистрирован каждый второй пользователь Рунета. [Электронный ресурс] / Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации. - Режим доступа: <http://minsvyaz.ru/ru/events/36373/>.
3. Преимущества Получения Госуслуг В Электронном Виде.[Электронный ресурс] / ГосУслуги. Информационный сайт о портале Госуслуги. - Режим доступа: <http://gosuslugi-site.ru/preimushhestva/>.
4. «Ваш контроль». [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://vashkontrol.ru/>.
5. Стырин Е.М. Плаксин С.М. Система государственных услуг как объект мониторинга в Российской Федерации // Вопросы государственного и муниципального управления. 2012. № 4.

*Пытлик М.О.
студент магистратуры
2 курс, институт «Экономики и финансов»
Сыктывкарский государственный университет
им. Питирима Сорокина
Российская Федерация, г. Сыктывкар*

СОСТОЯНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА СУБЪЕКТОВ СЕВЕРО-ЗАПАДНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА РФ

Аннотация: В статье рассматривается состояние государственного долга субъектов Северо-западного Федерального округа Российской Федерации. Рассмотрена структура и динамика государственного долга в регионах, рассмотрены меры по повышению эффективности управления долговыми обязательствами субъектов Северо-западного Федерального округа Российской Федерации.

Ключевые слова: государственный долг, Северо-западный Федеральный округ, субъекты Северо-западного Федерального округа Российской Федерации, управление государственным долгом.

*Pytlik M.O.
student of a magistracy
2 course, Institute of «Economics and finance»
Pitirim Sorokin Syktyvkar state University
Russian Federation, Syktyvkar*

THE STATE DEBT OF THE SUBJECTS OF THE NORTH-WEST FEDERAL DISTRICT OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article considers the state debt of the subjects of the North-West Federal District of the Russian Federation. The structure and dynamics of public debt in the regions are examined, measures to improve the efficiency of managing debt obligations of the subjects of the North-West Federal District of the Russian Federation are considered.

Key words: state debt, Northwestern Federal District, subjects of the Northwestern Federal District of the Russian Federation, public debt management.

В настоящее время практически каждому региону необходимы средства для проведения его политики, реализации его проектов, способствующих развитию государства. В Российской Федерации в условиях постоянного реформирования в наиболее сложном положении находятся бюджеты субъектов. Одной из наиболее острых проблем бюджетов субъектов РФ, в том числе и Северо-западного Федерального

округа, является долговая нагрузка бюджета. Государственный долг субъектов представляет собой совокупность обязательств региона по погашению долгов. Выделяют следующие долговые обязательства субъектов РФ по:

- 1) государственным ценным бумагам субъекта Российской Федерации;
- 2) бюджетным кредитам, привлеченным в бюджет субъекта Российской Федерации от других бюджетов бюджетной системы Российской Федерации;
- 3) кредитам, полученным субъектом Российской Федерации от кредитных организаций, иностранных банков и международных финансовых организаций;
- 4) государственным гарантиям субъекта Российской Федерации.

Анализируя состояние государственного долга субъектов Северо-западного Федерального округа Российской Федерации в период за 2018 год, согласно данным Министерства финансов РФ, общий объем составил 202 599,41 млн. руб, который увеличился по сравнению с 2005 годом на 7,5 %. Также изменилась и структура государственного долга. Значительно увеличились в 2018 году кредиты от кредитных организаций и иностранных банков, особенно это видно по Псковской, Архангельской и Мурманской области. Также заметно выросли бюджетные кредиты во всех субъектах округа. Увеличение бюджетных кредитов является вынужденной мерой, которая связана со стабилизацию долговой нагрузки регионов. Для наиболее полной картины и сопоставимости данных, рассмотрим состояние долговой нагрузки субъектов Северо-западного Федерального округа Российской Федерации на 2019 года (Таблица 1).

Таблица 1 – Рейтинг субъектов по уровню долговой нагрузки СЗФО РФ

| Рейтинг субъектов по уровню долговой нагрузки СЗФО РФ | | | | | | | |
|---|---------------------------|--|---|--|--|---|--|
| | Субъект РФ | Отношение госдолга субъекта на 1.7.19 к нал-м и ненал-м доходам его за 12 месяцев (1.6.18-1.6.19), % | Отношение госдолга субъекта РФ на 1.1.19 к нал-м и ненал-м доходам его бюджета в 2018 году, % | Объем госдолга субъекта РФ на 1.7.19, млрд. руб. | Изменение госдолга за 6 месяцев в 2019 года, % | Доля бюдж. кредитов в общем объеме госдолга субъекта РФ за 6 месяцев 2019 года, % | Доля коммерческих кредитов в суммарном объеме государственного долга субъекта РФ за 6 месяцев 2019 года, % |
| 5 | Ленинградская область | 2,3 | 2,7 | 3 | -12,3 | 93,1 | 0 |
| 7 | Санкт-Петербург | 5,1 | 5,4 | 30,1 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| 14 | Ненецкий автономный округ | 8,8 | 10,1 | 1,8 | -10,0 | 0,0 | 0,0 |
| 29 | Новгородская область | 27,5 | 36,1 | 35,1 | -20,6 | 52,3 | 0 |
| 31 | Вологодская область | 28,3 | 32,1 | 19,7 | -4,9 | 83,6 | 15,8 |

| | | | | | | | |
|----------------|-------------------------|--------------|--------------|--------------|---------------|--------------|--------------|
| 36 | Республика Коми | 32,7 | 37,8 | 26,9 | -5,3 | 26,8 | 0,0 |
| 37 | Мурманская область | 33,4 | 34,1 | 20,4 | 8,5 | 67,1 | 30,5 |
| 45 | Калининградская область | 41,1 | 60 | 16,1 | -27,5 | 68,4 | 0 |
| 48 | Архангельская область | 43,2 | 60,1 | 27,1 | -23,7 | 73,4 | 25,4 |
| 55 | Республика Карелия | 56,5 | 77,9 | 16,2 | -21,9 | 60 | 23,7 |
| 76 | Псковская область | 83,3 | 92 | 15,6 | -4,3 | 29,4 | 70,6 |
| Среднее | | 32,93 | 40,75 | 19,27 | -11,09 | 50,37 | 15,09 |
| | Российская Федерация | 21,9 | 25,3 | 2036,9 | -7,7 | 49,3 | 20,8 |

Согласно проанализированным данным, можно сказать, что наблюдается положительная динамика изменения государственного долга. Так общий объем долга снизился за 7 месяцев 2019 года на 7,8 %, наибольшее снижение наблюдается в Архангельской и Калининградской области. Снижение суммарного государственного проходило на фоне роста доходов бюджетов субъектов РФ. В целом, общий объем госдолга округа снизился в среднем на 11,09 %, что в сравнении с общим уровнем снижения по Российской Федерации (7,7 %). Вместе с тем, наибольшую долю, в структуре государственного долга занимают бюджетные кредиты, которые направлены на снижение дефицит бюджета субъекта и погашение коммерческих кредитов субъектов. Доля бюджетных кредитов выросла, в среднем до 50%, а доля коммерческих кредитов за 9 месяцев 2019 года сократилась.

В сложившихся условиях, в целях контроля за уровнем долговой нагрузки регионов возможно применение следующих мер:

- 1) проведение усиленного мониторинга за общим годовым объемом доходов бюджета субъекта РФ;
- 2) наблюдение за равномерностью распределения долговой и своевременное получение бюджетных кредитов;
- 3) совершенствование системы управления рисками государственных заимствований субъектов РФ путем разработки модели оценки и контроля за рисками по долговым обязательствам;
- 4) проведение частичного рефинансирования рыночных кредитов бюджетных кредитов не только от федеральных органов исполнительной власти;
- 5) размещение государственных облигаций с помощью рыночного механизма. Уже применяют такой метод Красноярский край и некоторые другие;
- 6) обязательная публикация на официальных сайтах основных направлений долговой политики субъекта Российской Федерации.

Стабильная структура госдолга может говорить об оптимальном соотношении источников долгового финансирования региональных бюджетов.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что проблема размера долговой нагрузки и неэффективной структуры государственного долга субъектов Российской Федерации все еще актуальна. Но правильный подход к управлению в регионах государственным долгом позволит повысить сбалансированности бюджетов субъектов РФ СЗФО.

Использованные источники:

1. Вавилов А. Принципы государственной долговой политики / А.Вавилов, Е.Ковалишин// Вопросы экономики. 2014. №8. С.4663
2. Королева, М.Л. Оптимизация долговой стратегии субъекта Российской Федерации (на примере Костромской области) / М.Л. Королева, В.С. Терещенко // Управление социально-экономическими системами - КГУ. - Кострома: КГУ - 2017. - №1.
3. Бюджетный кодекс Российской Федерации // СПС “Консультант+”
4. www.minfin.ru - официальный сайт министерства финансов России;
5. Рейтинг российских регионов по уровню долговой нагрузки// Информационный портал “РИА Новости” [Электронный ресурс]

*Радионова А.А.
студент*

*4 курс, «Бухгалтерский учет, анализ и контроль»
научный руководитель: Панова Т.И., к.э.н.*

доцент

*Гомельский государственный университет имени Ф. Скорины
Беларусь, г. Гомель*

ОЦЕНКА НАЦИОНАЛЬНОГО УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ И ЕГО СРАВНЕНИЕ С МСФО

Аннотация: В статье приведено сравнение национальных инструкций бухгалтерского учета с международными стандартами финансовой отчетности в части учета основных средств.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, МСФО, основные средства, оценка основных средств, амортизация, земля.

*Radionova A. A.
student*

*4 year, specialty «Accounting, analysis and control»
scientific adviser: Panova T. I., cand. sc. (econ.)*

assoc. prof.

*department of accounting and analysis
Francisk Scorina Gomel state university
Belarus, Gomel*

ASSESSMENT OF NATIONAL FIXED ASSET ACCOUNTING AND ITS COMPARISON WITH IFRS

Annotation: The article presents a comparison of national accounting regulations with international financial reporting standards in terms of fixed assets.

Key words: accounting, IAS, fixed assets, valuation of fixed assets, depreciation, land.

Переход к рыночным отношениям, возникновение международных финансовых связей сделали актуальным совершенствование бухгалтерского учета в Республике Беларусь путем его приближения к Международным стандартам финансовой отчетности (МСФО).

Наиболее сложным участком учета считается учет основных средств, в связи с этим проведем сравнение национальных и международных стандартов на примере учета основных средств.

Критерии признания. Основным международным стандартом, применяемым для определения сущности основных средств, их

классификации, выбора методов учета, выбора методологического подхода в бухгалтерском учете хозяйственных операций, является МСФО (IAS) 16 «Основные средства» [1]. В Республике Беларусь порядок бухгалтерского учета основных средств регламентируется Инструкцией по бухгалтерскому учету основных средств, утвержденной Постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 30 апреля 2012г. № 26 [2].

Сравнение критериев признания объектов в качестве основных средств согласно МСФО и белорусским стандартам представлено на рисунке 1. Признаки, по которым объекты принимаются к учету в составе основных средств по правилам белорусского и международного учета, в целом совпадают. Разница состоит в признании активов, которые могут быть отнесены или к основным средствам, или к запасам. По ним организации могут определять в учетной политике стоимостной критерий. В системе МСФО стоимостной критерий не является определяющим при отнесении имущества к основным средствам. Компании, как правило, устанавливают лимит, выше которого расходы капитализируются, а ниже – списываются на текущие расходы. Величина такого лимита зависит от размера компании, области ее деятельности и других факторов.

Первоначальная оценка. Первоначальное признание объектов основных средств осуществляется по фактической стоимости.

Критерии признания основных средств

| <u>Пункт 4</u> Инструкции № 26 | <u>МСФО</u> 16 |
|---|---|
| Активы предназначены для использования в деятельности организации, в том числе в производстве продукции, при выполнении работ, оказании услуг, для управленческих нужд организации, а также для предоставления во временное пользование (временное владение и пользование), за исключением случаев, установленных законодательством | Основные средства - это материальные активы, предназначенные для использования в процессе производства или поставки товаров и предоставления услуг, при сдаче в аренду или в административных целях |
| Организацией предполагается получение экономических выгод от использования активов | Признается вероятным, что организация получит связанные с данным объектом будущие экономические выгоды |
| Активы предназначены для использования в течение периода продолжительностью более 12 месяцев | Активы предполагаются к использованию в течение более чем одного периода |
| Организацией не предполагается отчуждение активов в течение 12 месяцев с даты приобретения | – |
| Первоначальная стоимость активов может быть достоверно определена | Первоначальная стоимость данного объекта может быть надежно оценена |

Рисунок 1 – Критерии признания основных средств

Как в национальных правилах учета, так и в МСФО (IAS) 16 объект основных средств, признанный в качестве актива, оценивается и принимается к бухгалтерскому учету по фактической (первоначальной) стоимости.

Отличие МСФО (IAS) 16 от Инструкции 26 состоит в том, что в международном стандарте приводится более подробный перечень прямых затрат, которые включаются в стоимость актива [2].

Например, по МСФО в стоимость ОС включаются затраты:

- а) на выплату зарплаты работникам, непосредственно связанным со строительством или приобретением объекта ОС;
- б) на подготовку строительной площадки;
- в) на доставку ОС и погрузочно-разгрузочные работы;
- г) на установку и монтаж;
- д) на пусковые и пусконаладочные работы.

Кроме того, в МСФО (IAS) 16 приведен подробный перечень затрат, которые не включаются в стоимость ОС. Это, например, затраты:

- а) на открытие нового производственного комплекса;
- б) связанные с внедрением новых продуктов или услуг (включая затраты на рекламу);
- в) связанные с ведением коммерческой деятельности на новом месте или с новой категорией клиентов (включая затраты на обучение персонала).

В отличие от Инструкции 26, в МСФО (IAS) 16 четко обозначен момент, когда формирование стоимости ОС закончено. Включение затрат в балансовую стоимость объекта прекращается, когда он доставлен в нужное место и приведен в состояние, в котором может функционировать в соответствии с намерениями руководства предприятия.

Последующая оценка. Так же как и в национальном бухучете, в МСФО можно выбирать один из двух способов учета ОС:

- по первоначальной стоимости;
- по переоцененной стоимости.

Важно отметить, что МСФО допускает применение модели учета основных средств к отдельным группам основных средств.

Амортизация. Способы начисления амортизации.

В МСФО для погашения амортизируемой величины актива на протяжении срока его полезного использования могут применяться различные методы амортизации. К ним относятся линейный метод, метод уменьшаемого остатка и метод единиц производства продукции, а способ списания стоимости по сумме чисел лет не предусмотрен.

Амортизация по земельным участкам. По правилам национальных стандартов на земельные участки амортизация не начисляется. В Инструкции 26 не существует такого объекта учета ОС, как «Земля».

В IAS 16 говорится, что земельный участок для целей начисления амортизации отражается в учете как отдельный актив, даже если он приобретен вместе со зданием. Вопрос о начислении амортизации на

земельный участок решается в зависимости от срока полезного использования. Чаще всего он не ограничен, и такие участки не амортизируются. Но если земельный участок имеет ограниченный срок использования (например, площадка для размещения отходов), то амортизация начисляется.

Таким образом, можно сделать вывод, что в правилах учета основных средств согласно белорусским стандартам и МСФО основные принципы и подходы совпадают, но имеются некоторые различия, обусловленные экономическими и юридическими особенностями.

Использованные источники:

1. Постановление Министерства Республики от 30.04.2012 № 26 «Об утверждении Инструкции по бухгалтерскому учету основных средств и признании утратившими силу некоторых постановлений и отдельных структурных элементов постановлений Министерства финансов Республики Беларусь по вопросам бухгалтерского учета» (с изм. и доп. от 20.12.2017г. №974/15, от 30.08.2018г. 628/11).
2. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 16 «Основные средства»

*Ражабов И.Т.
старший преподаватель
Шоюсупов Ш.
доцент*

*Наманганский инженерно-технологический институт
Узбекистан, г. Наманган*

ФОТОГАЛЬВАНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ И КОЭФФИЦИЕНТ НЕИДЕАЛЬНОСТИ ФОТОВАХ

Аннотация: В статье теоретически исследована связь между основными фотогальваническими характеристиками и коэффициентом неидеальности фотовольт-амперной характеристики (фотоВАХ) солнечных элементов. Определено, что коэффициент неидеальности фотоВАХ имеет разные значения для разных точек фотоВАХ солнечных элементов

Ключавые слова: солнечные элементы, фотовольт-амперная характеристика, коэффициент неидеальности.

*Rajabov I.T.
senior teacher
Shoyusupov Sh.
associate professor
Namangan Engineering and Technology Institute
Uzbekistan, Namangan*

PHOTOVOLTAIC CHARACTERISTICS AND IMPERFECT COEFFICIENT PHOTO-I-V

Annotation: The article theoretically explores the relationship between the main photovoltaic characteristics and the non-ideal coefficient of the photovolt-ampere characteristic (photo-I-V characteristic) of solar cells. It was determined that the non-ideal coefficient of photo-I-V characteristic has different values for different points of the photo-I-V characteristic of solar cells.

Key words: Solar cells, photovolt-ampere characteristic, non-ideal coefficient.

Основные особенности солнечных батарей (СЭ) из гидрированного аморфного кремния ($a\text{-Si:H}$) состоят в том, что они могут быть изготовлены на больших поверхностях и демонстрируют более высокие коэффициенты оптического поглощения и фоточувствительность рабочей поверхности, чем монокристаллические полупроводники. Эти свойства определяются нерегулярностью структуры $a\text{-Si:H}$ и наличием в ней водорода [1]. Одной из актуальных проблем физики полупроводников является проведение

целенаправленных научных исследований в этой области, в том числе теоретическое исследование фотогальванических свойств гидрогенизированных аморфных СЭ на кремниевых основе.

Работа [2] показывает, что соленость СЭ (U_{cu}), ток короткого замыкания ($j_{кз}$) и нелинейность фотоэлектрических коэффициентов (n') фотоВАХ не взаимосвязаны и поэтому могут быть изучены отдельно. Поэтому в настоящей работе теория связи этих параметров с коэффициентами фотоВАХ основана на новых выражениях для связи СЭ с током короткого замыкания, эффективным напряжением ($U_{эф}$), эффективной плотностью тока ($j_{эф}$) и эффективными емкостями ($P_{эф}$).

В работе [3] *a-Si:H* был выбран в качестве модели СЭ на основе аморфного гидрированного кремния для тока насыщения (j_0) получено:

$$j_0 = j_{00} \exp\left(\frac{q\varphi}{k} \left(\frac{1}{T_0} - \frac{1}{T}\right)\right), \quad (1)$$

для напряжения холостого хода:

$$U_{cu} = (U_{cu0} - n'_1 \varphi) \frac{T}{T_0} + n'_1 \varphi, \quad (2)$$

для плотности тока короткого замыкания:

$$j_{км} = j_{00} \exp\left[\frac{q(\varphi_0 - \gamma T)}{k} \left(\frac{1}{T_0} - \frac{1}{T}\right)\right] \exp\left[\frac{q(\varphi_0 - \gamma T)}{n'_2 k T_0} \left(\frac{U_{cu0}}{\varphi_0 - \gamma T} - 1 + \frac{T_0}{T}\right)\right] - 1 \quad (3)$$

Где $T_0 = 300$ К, j_{00} - ток насыщения, высота потенциального барьера СЭ и U_{cu0} - напряжение солености, k - постоянная Больцмана, q - заряд электрона, высота потенциального барьера, n'_1 - фотоэлектрический коэффициент фотоВАХ в точке, где измеряется соленость, n'_2 - это неоднородность фотоВАХ в точке, где определяется ток короткого замыкания. Его значение находится в диапазоне эВ / К для полупроводников $\gamma \approx (5 \cdot 10^{-4} - 10^{-5})$ [4].

Из этих формул видно, что интенсивность тока насыщения СЭ не зависит от фотоэлектрического коэффициента фотоВАХ.

В работе [5] использовались следующие простые формулы для определения эффективного напряжения, эффективной плотности тока и зависимости температуры от метода определения коэффициента заполнения (ff) с использованием экспериментов по СЭ с использованием фотоВАХ:

$$U_{эф} = \frac{n'_3 k T}{q} \ln \frac{j_{км} n'_3 k T}{j_0 q U_{cu}} \quad (4)$$

$$j_{эф} = j_{км} \left(\frac{n'_3 k T}{q U_{cu}} - 1 - \frac{j_0}{j_{км}} \right) \quad (5)$$

$$P_{эф} = \frac{n'_3 kT j_{км}}{q} \left(1 + \frac{j_0}{j_{км}} - \frac{n'_3 kT}{qU_{cu}} \right) \ln \frac{j_{км}}{j_0} \frac{n'_3 kT}{qU_{cu}}. \quad (6)$$

Здесь n'_3 - не фотоэлектрический коэффициент фотоВАХ в точке, где определяются эффективные значения фотогальванических характеристик.

В работе [6] эксперименты, полученные для связи указанных параметров с температурой, являются результатом расчетов по формуле, приведенной в (2), где напряжение солевого раствора очень сильно изменяется в результате изменения фотоэлектрического коэффициента фотоВАХ. Установлено, что значение напряжения идеальных СЭ будет больше высоты барьера

$$\varphi_0 = \frac{E_{g0}}{q}, \quad (7)$$

Здесь E_{g0} - энергетическая ширина слота мобильности идеальных СЭ. И этого не может быть. Следовательно, в точке, где интенсивность соли СЭ определяется на фотоВАХ, мы можем сделать вывод, что коэффициент неидеальности фотоВАХ равен 1 ($n_l = 1$) или что интенсивность солёности не зависит от фотоэлектрического коэффициента.

Таким образом, в этом исследовании было обнаружено, что СЭ имеют разные значения неидеального коэффициента фотоВАХ в разных точках фотоВАХ. Установлено, что любое увеличение нефотоэлектрического коэффициента СЭ приводит к снижению фотоэлектрических характеристик, что приводит к уменьшению.

Теоретические исследования связи этих параметров с фотоэлектрическим коэффициентом нелинейности на основе новых выражений СЭ для плотности тока связи, эффективной плотности тока и эффективной емкости емкости. Корреляция этих параметров с фотоэлектрическим коэффициентом нелинейности в точке плотности тока фотоэлектрического короткого замыкания оказалась очень сильной. Было показано, что связывание фотоВАХ в точке, где определяются эффективные значения фотогальванических характеристик, является линейным. Было показано, что привязка эффективного напряжения к току короткого замыкания в точке, в которой фотоВАХ подключен к коэффициенту неидеальности, очень слабая.

Использованные источники:

1. Аморфные полупроводники: Пер. с англ./Под ред. М. Бродски. -М.: Мир, 1982.-418 с.
2. Фаренбрух А., Бьюб Р. Солнечные элементы (теория и эксперимент), М., Энергоатомиздат, 1987, -278 с.
3. Зайнобиддинов С., Икрамов Р.Г., Алиев Р., Исманова О.Т., Ниязова О., Нуритдинова М.А. «Влияние температуры на фотоэлектрические характеристики солнечных элементов из аморфного кремния», Гелиотехника, 2003, № 3, с.19-22.

4. Алиев Р., Алиназарова М.А., Икрамов Р.Г., Исманова О.Т. Влияния температуры на эффективные значения фотогоальванических характеристик солнечных элементов. International Scientific Journal for Alternativ Energy and Ekologi, Scientific Technical Center TATA, № 15, (137) 2013. с.36-40.
5. Aliev R., Ikramov R.G., Alinazarova M.A., Ismanova O.T. Influence of temperature on photocurrent of amorphous semiconductor-based solar element. Applied Solar Energy, 2009, Vol.45, No.3, pp. 148-150.
6. Алиев Р., Икрамов Р.Г., Исманова О.Т., Алиназарова М.А. Полуэмпирическое уравнение для температурных зависимостей фотоэлектрических параметров а-Si:H солнечных элементов. Гелиотехника, 2011, №1, с. 61-64

*Раунов С.С., к.и.н.
доцент
БухГУ
Узбекистан, г. Бухара*

РАЗВИТИЕ ОРГАНОВ САМОУПРАВЛЕНИЯ ГРАЖДАН В УЗБЕКИСТАНЕ

Аннотация: В данной статье анализируются проблемы становления и развития органов самоуправления в Узбекистане.

Ключевые слова: местное самоуправление, махалля, сход граждан, совет по координации деятельности органов самоуправления граждан, выборы.

*Raunov S. S., Ph. D.
docent
BSU
Uzbekistan, Bukhara*

DEVELOPMENT OF SELF-GOVERNMENT BODIES OF CITIZENS IN UZBEKISTAN

Annotation: This article analyzes the problems of formation and development of self-government bodies in Uzbekistan.

Key words: local self-government, mahalla, citizens 'Assembly, Council for coordinating the activities of citizens' self-government bodies, elections.

Узбекистан поставил перед собой цель – войти в число современных развитых демократических государств, обеспечить своему народу достойные условия жизни и достойное место в мировом сообществе. При этом страна избрала собственный путь развития – политических, экономических и социальных реформ. Одной из приоритетных задач в этом процессе стало создание и развитие институтов гражданского общества, выступающих защитниками прав и свобод самых разных слоев населения, тем самым поддерживая баланс интересов в социуме, а особое внимание в данном направлении было уделено формированию уникальной системы местного самоуправления — института Махалли.

Слово махалля или махалла дословно переводится с арабского языка как смежный лагерь/привал, или городской стан. В Средней Азии, в том числе в Узбекистане под махаллей, как правило, понимается традиционный социальный институт общинного типа или квартальная форма организации общественной жизни. То есть это квартал или микрорайон, жители которого осуществляют местное самоуправление путём выбора комитета махалля и его председателя, решающих вопросы

организации быта и досуга жителей своей махалле, а также несущих ответственность перед вышестоящими органами городского управления за обеспечение правопорядка в своей махалле.

Махалля – это особая традиция, сохраняющая национальные традиции. Эта традиция существовала на протяжении столетий и способствовала сохранению национальной принадлежности и единства народа. Можно сказать, что это центр общины. Традиционно ее центром считается минарет или чайхана. Кроме того, под махаллей понимается местная административная единица.

Большинство таких единиц образовалось из ремесленных общин. Некоторые получили название именно от наименований поселения ремесленников. Особенностью этой древней традиции является уважительное и спокойное отношение жителей друг к другу. Все жители махалли помогают друг-другу во всех важных домашних делах, в организации свадебных мероприятий или похорон. В годы независимого развития нашей страны впервые в истории национальной государственности сходы граждан закреплены в статье 105 Конституции Республики Узбекистан как территориальные единицы самоуправления граждан, а также отражены их организационно – правовые основы. На сегодняшний день созданы нормативно – правовые условия для полноценной деятельности махаллей. Так, в статье 32 Основного Закона закреплена норма о том, что граждане имеют право участвовать в управлении делами государства и общества как непосредственно, так и через своих представителей [1]. Подобного рода участие наряду с демократическим формированием государственных органов, а также развитием и самоуправлением. Важным этапом становления и развития институтов махали стало принятие в 1993 году Закона Республики Узбекистана «Об органах самоуправления граждан», а также его новой, усовершенствованной редакции в 1999 г [2].

В соответствии с этим законом органы самоуправления граждан состоят из:

-схода граждан поселка, кишлака, аула, а также махалли города, поселка, кишлака;

-кенгаша схода;

-комиссий по направлениям работы;

-административной комиссии;

-ревизионной комиссии.

Сход граждан является высшим органом самоуправления, который обладает правом представлять интересы населения и принимать от его имени решения, действующие на территории соответствующего поселка, кишлака, аула, махалли. Сход граждан поселка, кишлака, аула, махалли города осуществляет контроль за выполнением нормативных актов государства, утверждает программу своей деятельности, планы мероприятий, направленных на обеспечение комплексного развития

территории, благоустройство и улучшение санитарного состояния населенных пунктов.

Сход формирует кенгаш и его аппарат, комиссии, назначает ответственного секретаря, определяет основные направления деятельности и создает собственные средства, владеет, пользуется и распоряжается ими.

В целях развития инфраструктуры своей территории, ее благоустройства и санитарной очистки, а также оказания помощи малообеспеченным семьям в ремонте их домов и квартир, сход может организовать сбор денежных средств с населения, привлекать на добровольной основе средства предприятий, организаций, кооперировать средства физических и юридических лиц.

Сходу предоставлено право создавать, реорганизовывать и ликвидировать собственные малые предприятия, парикмахерские, мастерские по пошиву и ремонту обуви, цеха народных промыслов и другие предприятия бытового обслуживания населения. Значительно меньшими полномочиями наделены махалли поселков, кишлаков, аулов. Их права ограничены лишь контролем за исполнением нормативных актов государства, решений схода поселка, аула, кишлака, расходом денежных средств, избранием председателя и его советников, председателей и членов комиссий, утверждением планов мероприятий по благоустройству территории.

Сходы всех уровней наделены правом назначать материальную помощь малообеспеченным семьям и пособия нуждающимся семьям с детьми, обеспечивать целевое использование средств, выделяемых на цели государственной социальной поддержки семей.

Кенгаш образуется для выполнения решений схода и осуществления повседневной практической деятельности в составе председателя (аксакала), его советников, председателей комиссий по основным направлениям деятельности и ответственного секретаря.

Кенгаш формирует рабочий аппарат, созывает сход граждан, координирует работу комиссий, способствует органам власти на местах в проведении массово-политических, духовно-просветительных, культурных, спортивных и других мероприятий, а депутатам Советов народных депутатов в организации их встреч с гражданами, в осуществление мер, направленных на защиту интересов женщин, обеспечении прав граждан на свободу вероисповедания, своевременной выплаты назначенной сходом материальной помощи малообеспеченным семьям, семьям с детьми, назначает и выплачивает пособия неработающим матерям, имеющим детей в возрасте до трех лет, содействует занятости граждан и осуществлению патронажа одиноких престарелых граждан, нуждающихся в постоянном уходе

Новым этапом формирования гражданского общества и дальнейшего совершенствования системы обеспечения эффективного исполнения задач, возложенных на органы самоуправления граждан. Является указ Президента

Республики Узбекистан «О мерах по дальнейшему совершенствованию института махалли» [3] определяющие организационно-правовые меры, направленные на повышение роли органов самоуправления граждан в эффективном решении вопросов местного значения, реализацию прав на объединение в ассоциацию, представляющую общие интересы сходов граждан, укрепление их материально-технической базы, а также дальнейшее развитие их взаимодействия с государственными органами и институтами гражданского общества.

В частности, приоритетными направлениями дальнейшего совершенствования института махалли были определены:

- усиление места и роли органов самоуправления граждан в обществе, превращение их в структуру на местах, оказывающую реальную помощь и содействие народу;
- дальнейшее повышение значимости и авторитета махаллей в формировании атмосферы взаимного уважения, доброты и милосердия, сплоченности общества, сохранении и развитии национальных и общечеловеческих ценностей;
- укрепление взаимодействия органов самоуправления граждан с государственными и негосударственными организациями в воспитании молодежи духовно развитыми и физически здоровыми личностями, обеспечении ее занятости, защите молодого поколения от идеологических угроз, социальной поддержке уязвимых слоев населения, представителей старшего поколения;
- расширение непосредственного участия махаллей в обеспечении общественного порядка и безопасности, раннем предупреждении правонарушений, усилении у граждан чувства уважения к закону;
- внедрение эффективных механизмов защиты прав и законных интересов, координации деятельности органов самоуправления граждан, обеспечение единой правоприменительной практики в системе махалли.

Предусмотрено придать Республиканскому совету по координации деятельности органов самоуправления граждан статус юридического лица с образованием его в форме ассоциации сходов граждан, образование территориальных советов Республики Каракалпакстан, областей и города Ташкента, районов и городов в качестве структурных подразделений Республиканского совета.

В целях повышения авторитета и статуса советов, доведения до руководителей исполнительных органов вопросов, поднимаемых населением на местах, а также расширения их непосредственного участия в разрешении данных вопросов на Премьер-министра Республики Узбекистан, председателя ЖокаргыКенеса Республики Каракалпакстан, хокимов областей, города Ташкента, районов и городов возложены обязанности председателя соответственно Республиканского совета, территориальных советов на общественных началах.

Для эффективного обеспечения исполнения возложенных на советы задач, укрепления материально-технической базы органов самоуправления граждан, повышения эффективности работы по финансированию осуществляемых в сфере социально-экономических программ поддержана инициатива об установлении порядка, в соответствии с которым первые заместители председателей Республиканского совета и территориальных советов одновременно являются председателями соответственно республиканского правления, территориальных отделов и отделений фонда «Махалла».

Указом с целью дальнейшего повышения эффективности осуществляемых на местах мер по воспитанию молодежи в духе любви к Родине, уважения многовековых традиций нашего народа, обеспечению мира и спокойствия в махаллях, поддержке социальной активности представителей старшего поколения предусмотрено введение в Республиканском совете должности заместителя председателя по организационным делам и методическим вопросам, в Республиканском совете и территориальных советах — должностей заместителей председателя по делам молодежи, религиозно-просветительским вопросам, делам престарелых и ветеранов, а также, в органах самоуправления граждан, на общественных началах, должности заместителя председателя схода граждан — консультанта по вопросам молодежи.

Кроме того, с целью усиления взаимодействия органов самоуправления граждан с государственными и общественными организациями в решении социально значимых вопросов предусмотрено включить в состав коллегиальных органов советов соответственно представителей представительных органов государственной власти, должностных лиц министерств финансов, внутренних дел, труда, народного образования, здравоохранения, общественного движения молодежи «Союз молодежи», фонда «Нуроний», Комитета женщин, других государственных и негосударственных организаций и их территориальных структур на общественных началах.

Вместе с тем на компетентные министерства, ведомства и организации возложена задача по разработке проектов соответствующих нормативно-правовых актов, предусматривающих взаимодействие сходов граждан с районными (городскими) центрами содействия занятости, правоохрательными органами, образовательными учреждениями, финансовыми органами и органами здравоохранения.

Кроме того, в целях обеспечения самостоятельности сходов граждан махалли в решении вопросов местного значения, устранения лишних звеньев в системе самоуправления будут осуществлены меры, направленные на преобразование сходов граждан поселков, кишлаков и аулов, в составе которых образованы махалли, в сходы граждан махаллей путем их объединения и разделения.

Наряду с этим учреждено нагрудный знак «Махаллаифтихори», которым будут награждаться инициативные граждане и представители общественных структур, внесшие достойный вклад в осуществление задач, возложенных на органы самоуправления граждан.

Реализация мер, предусмотренных в Указе и утвержденной им Программе комплексных мер, будет способствовать эффективному выполнению задач, возложенных на органы самоуправления граждан, координации их деятельности, дальнейшему укреплению их взаимодействия с государственными органами и институтами гражданского общества.

Перспективным этапом в развитии института махали стали выборы председателей (аксакалов) махаллинских сходов граждан которые проводились в мае 2019 г., предусмотренные законом «О внесении изменений в некоторые законодательные акты в связи с совершенствованием выборов председателя (аксакала) схода граждан» от 15 октября 2018 года [4] и в нововведениях в новой редакции Закона Республики Узбекистан «О выборах председателя (аксакала) схода граждан» [5].

Согласно Закону Республики Узбекистан «О внесении изменений в некоторые законодательные акты Республики Узбекистан в связи с совершенствованием выборов председателей (аксакалов) махаллинских сходов граждан», отныне председатели (аксакалы) избираются сроком на три года вместо 2,5 лет. Вопросами, связанными с организацией и проведением выборов, занимается специально образованная Республиканская комиссия содействия проведению выборов председателей махаллинских сходов граждан. Ранее подобными вопросами занималась Комиссия Кенгаша Сената Олий Мажлиса Республики Узбекистан, которая действовала только во время выборов — 2-3 месяца. В состав Республиканской комиссии по содействию выборам включены члены Сената, депутаты Законодательной палаты парламента, представители государственных органов управления, научных учреждений. В отличие от предыдущих выборов утверждена минимальная норма (не менее 12 % от общего числа граждан) представителей от домов, улиц, дворов для участия в выборах, что призвано содействовать массовому участию граждан. Ранее председатели сходов граждан избирались собранием представителей сходов граждан, а количество участников собрания определялось районными и городскими комиссиями по содействию выборам председателей сходов граждан.

Еще одно отличие проведенных выборов от предыдущих в том, что отныне избирается только председатель (аксакал) сходов граждан. Ранее вместе с ним избирались и 8 его консультантов, что создавало определенные трудности в данном процессе. Учитывая все это, в законодательные акты внесены изменения, согласно которым через месяц после выборов председателей (аксакалов) сходов граждан будут избраны консультанты и сформированы составы общественных комиссий.

Голосование проходит закрыто, как на выборах депутатов Законодательной палаты и местных кенгашей, потому что, как показала

практика, прежде действующее открытое голосование на выборах председателей (аксакалов) сходов граждан отрицательно влияло на свободное выражение воли избирателей

В ходе майских выборов 2019 года председателей (аксакалов) сходов граждан, серьезных нарушений законодательства не зафиксировано, а процесс прошел на основе принципов гласности, альтернативности и равного избирательного права.

В выборах в 9093-х сходах граждан приняли участие более 2 миллионов 58 тысяч граждан, имеющих право выбора, и 22264 кандидата. На должность аксакала в среднем приходилось 2,4 кандидата.

6208 аксакала, были впервые избраны на эту должность, 57,6% имеют высшее образование. Среди избранных председателей 11,2% составляют женщины, 164 являются депутатами местных кенгашей. Большая часть избранных аксакалов по профессии являются учителями [6].

Проведенные выборы еще раз доказали правильность выбранного пути по последовательной передаче части функций органов государственной власти органам самоуправления граждан, их возрастающую роль в либерализации и демократизации всех сфер нашей жизни, решении актуальных социально –экономических вопросов на местах, к сильному гражданскому обществу.

Использованные источники:

1. Конституция Республики Узбекистан. Ташкент, «Узбекистан», 2019.
2. Новая редакция закона Республики Узбекистан «Об органах самоуправления граждан» от 14 апреля 1999 г. //Ведомости ОлийМажлиса Республики Узбекистан, 1999 г., № 5.
3. Указ Президента Республики Узбекистан «О мерах по дальнейшему совершенствованию института махали» от 3 февраля 2017 г.//Собрание законодательства Республики Узбекистан, 2017 г., № 6.
4. Закон Республики Узбекистан «Обнесении изменений в некоторые законодательные акты в связи с совершенствованием выборов председателя (аксакала) схода граждан» от 15 октября 2018 г. // Народная слова, 16 октябрь 2018 г.
5. Новая редакция закона Республики Узбекистан «О выборах председателя (аксакала) схода граждан» от 15 октября 2018 г. // Народная слова, 16 октябрь 2018 г
6. На махаллинских выборах серьезных нарушений не было – Сенат.//gazeta.uz/ru/2019/06/28/

*Рахманов Н.З.
Турсунов И.А.
Абдукодиров У.Т.
Кобилов Ш.М.
кафедра неврологии
Андижанский государственный медицинский институт
Узбекистан, г. Андижан*

ОСОБЕННОСТИ КРОВОИЗЛИЯНИЯ В БОКОВЫЕ ЖЕЛУДОЧКИ ГОЛОВНОГО МОЗГА У НЕДОНОШЕННЫХ ДЕТЕЙ

Аннотация: В данной статье рассматриваются особенности внутрижелудочковых кровоизлияний перинатального периода среди детей с различными неврологическими заболеваниями. Материалом исследования явились дети от 1 до 9 лет, перенесшие внутрижелудочковые кровоизлияния, находящиеся на реабилитационном лечении в специализированном центре. В ходе работы были выявлены особенности морфологического характера, этиопатогенеза, клиническая значимость таких кровоизлияний и их взаимосвязь с развившимися после кровоизлияний клиническими синдромами и тяжести исходов.

Ключевые слова: внутрижелудочковые кровоизлияния, ВЖК, перинатальная патология, симметричные ВЖК, ассиметричные ВЖК, отдаленные последствия внутрижелудочковых кровоизлияний.

*Rakhmanov N.Z.
Tursunov I.A.
Abdukodirov U.T.
Kobilov Sh.M.
department of neurology
Andijan State Medical Institute
Uzbekistan, Andijan*

FEATURES OF HEMORRHAGE IN THE LATERAL VENTRICLES OF THE BRAIN IN THE PREMATURE CHILDREN

Annotation: This article discusses the features of intraventricular hemorrhages of the perinatal period among children with various neurological diseases. The material of the study was children from 1 to 9 years old who underwent intraventricular hemorrhage, who are undergoing rehabilitation treatment in a specialized center. In the course of the work, morphological features, etiopathogenesis, the clinical significance of such hemorrhages and their relationship with the clinical syndromes that developed after hemorrhages and the severity of outcomes were identified.

Key words: intraventricular hemorrhage, IVH, perinatal pathology, symmetric IVH, asymmetric IVH, long-term consequences of intraventricular hemorrhage.

Актуальность. Внутрижелудочковые кровоизлияния (ВЖК) являются одной из основных причин летальности среди новорожденных и тяжелой инвалидизации у детей в дальнейшем[3,5,11].

У недоношенных новорожденных ВЖК встречается в 60-90% случаев. Причем, чем меньше срок гестации и масса тела при рождении, тем чаще и тяжелее ВЖК.

Наиболее распространенными методами лечения тяжелых форм внутрижелудочковых кровоизлияний являются повторные вентрикулярные и люмбальные пункции. Они оказываются эффективными у 20-80% детей[1,4,9].

С целью улучшения результатов лечения тяжелых форм ВЖК у новорожденных применяются более сложные технологии: наружное вентрикулярное дренирование; имплантация подкожных резервуаров; вентрикулосубгалеальное дренирование катетером; интравентрикулярное введение фибринолитических препаратов[2,6,11].

Оценка эффективности этих методов показала, что, несмотря на значительное усложнение технологии лечения, его результаты часто остаются неудовлетворительными (35-75%).

Поэтому актуальным остается поиск новых методов лечения тяжелых форм ВЖК у новорожденных. Одним из таких методов является вентрикулосубгалеальное дренирование (ВСД) резервуар-катетером. Оценка ранних результатов лечения тяжелых форм ВЖК у новорожденных с помощью ВСД резервуар-катетером показала возможность снижения летальности в этой группе детей с 55% до 34 % [1,5,8].

Однако для объективной оценки перспектив этой технологии необходимо увеличить количество наблюдений и изучить не только ранние, но и отдаленные результаты лечения.

Цель исследования: Оценить ранние и отдаленные результаты лечения внутрижелудочковых кровоизлияний у новорожденных с помощью вентрикулосубгалеального дренирования резервуар-катетером.

Материалы и методы исследования. Исследование проводилось в Детской больницы г Андижана и в отделении патологии новорожденных в период с 2017 по 2019 гг. Всего было обследовано 164 младенца с ВЖК 3 и 4 степени (по классификации L.Papile), осложненных синдромом окклюзионной гидроцефалии (СОГ). Возраст обследуемых детей был от первых часов жизни до 9 лет (в среднем 4 года). Среди пациентов преобладали мальчики, их было 106 (64,6%), а девочек - 58 (35,4%). Гестационный возраст младенцев составлял от 25 до 40 недель (29,1±0,25) и вес при рождении от 680 до 3900 г (1399,7±45,89). Недоношенными были 158 детей (96,3%), а доношенными 6 (4,7%). Из всех исследованных нами пациентов выжило 102 ребенка (62,2%), летальный исход наступил у 62

(37,8%). Все дети были разделены на 2 группы в зависимости от методов лечения тяжелых форм ВЖК. Пациенты основной и контрольной групп были сопоставимыми по возрасту, весу и тяжести ВЖК.

Результаты исследования. Оптимальной технологией нейровизуализации является применение метода ультрасонографии головы младенца для скрининг-диагностики, экспресс-диагностики и мониторинга структурных внутричерепных изменений, а для экспертной диагностики — использование КТ и МРТ.

Ранние результаты лечения наиболее тяжелых форм внутрижелудочковых кровоизлияний у новорожденных с применением вентрикулосубгалеального дренирования резервуар-катетером характеризуются хорошими результатами у 24,3%, удовлетворительными и неудовлетворительными результатами соответственно у 41,4% и 34,3% новорожденных, летальностью 30%. Вентрикулоперитонеальное шунтирование потребовалось у 58,6% младенцев. У 80% младенцев к моменту выписки размеры желудочков были нормальными или незначительно расширенными.

В отдаленном периоде у новорожденных с тяжелыми формами внутрижелудочковых кровоизлияний, в лечении которых применялось вентрикулосубгалеальное дренирование резервуар-катетером, отмечается увеличение количества хороших результатов с 24,3% до 31,4%. Удовлетворительные и неудовлетворительные результаты составили соответственно 32,9% и 35,7%.

Применение вентрикулосубгалеального дренирования с помощью резервуар-катетера в лечении тяжелых форм внутрижелудочковых кровоизлияний у новорожденных позволило снизить по сравнению с контрольной группой летальность на 20% и повысить количество хороших результатов в отдаленном периоде на 12,6%.

Основным преимуществом вентрикулосубгалеального дренирования резервуар-катетером является доступность, простота ухода за новорожденным и незначительное количество осложнений (15,7%), а недостатком - длительность нахождения в стационаре (в среднем 60 суток), что связано с медленным темпом спонтанного рассасывания свертков крови и санацией цереброспинальной жидкости.

Вывод. Полученные в работе данные указывают на необходимость проведения сплошного раннего неонатального нейроскрининга, как метода доклинической диагностики ВЖК и предупреждения трансформации легких форм ВЖК у новорожденных в тяжелые.

Использованные источники:

1. Брин И. Л. Поведенческие фенотипы и преимущественная латерализация мозговых дисфункций у детей с нейрогенетическими синдромами / И. Л. Брин, М. Л. Дунайкин // В сб. : Организация и пластичность коры больших полушарий головного мозга : материалы конф. — М., 2001.

2. Володина Н. Н. Внутрижелудочковые кровоизлияния, постгеморрагическая гидроцефалия у новорожденных детей, принципы оказания медицинской помощи : методические рекомендации / Н. Н. Володина, С. К. Горелышева, В. Е. Попова. — М., 2014. — 7 с.
3. Ожигова А. П. Особенности строения, развития и кровоснабжения коркового центра речи в плане пластичности мозга / А. П. Ожигова, С. В. Дробинина // В сб. : Механизмы структурной, функциональной и нейрохимической пластичности мозга. — М., 1999. — 71 с.
4. Потешкина О. В. Ранние и отдаленные результаты лечения внутрижелудочковых кровоизлияний у новорожденных с помощью вентрикулосубгалеального дренирования резервуар-катетером : автореф. дис. ... канд. мед.наук / О. В. Потешкина. — СПб., 2009. — 30 с.
5. Хромова С. В. Состояние центральной нервной системы и церебральная гемодинамика у доношенных детей первых двух лет жизни, перенесших внутрижелудочковые кровоизлияния : автореф. дис. ... канд. мед.наук / С. В. Хромова. — Иваново, 2004. — 25 с.
6. Ballabh P. Intraventricular Hemorrhage in Premature Infants : Mechanism of Disease / P. Ballabh // *Pediatr. Res.* — 2010 Jan. — Vol. 67 (1). — P. 1–8.
7. Long term neurodevelopmental outcome of preterm infants with periventricular-intraventricular hemorrhage / E. Bayram [et al.] // *J. of Clinical and Experimental Investig.* — 2012. — N 3 (3).
8. Jernigan S. C. The comparative effectiveness of ventricular shunt placement versus endoscopic third ventriculostomy for initial treatment of hydrocephalus in infants / S. C. Jernigan, J. G. Berry, D. A. Graham // *J. NeurosurgPediatr.* — 2014 Mar. — Vol. 13 (3). — P. 295–300.
9. Smith E. On the Asymmetry of the caudal Poles of the Cerebral Hemispheres / E. Smith // *Anatom. Anzeiger.* — 1907.
10. Tsai A. J. Predictors of neurodevelopmental outcomes in preterm infants with intraparenchymal hemorrhage / A. J. Tsai, R. E. Lasky, S. D. John // *J. Perinatol.* — 2014 Feb. — Vol. 20.

*Режаббоев О.
Турсунов И.А.
Рахманов Н.З.
Абдукодиров У.Т.
Кобилов Ш.М.*

*кафедра неврологии
Андижанский государственный медицинский институт
Узбекистан, г. Андижан*

ВНУТРИУТРОБНАЯ ИНФЕКЦИЯ С ПЕРИНАТАЛЬНЫМ ПОРАЖЕНИЕМ ЦЕНТРАЛЬНОЙ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ

Аннотация: Внутриутробные инфекции плода — это группа инфекционно-воспалительных заболеваний плода и детей раннего возраста, которые особенно в настоящий момент имеют большое практическое значение в связи с высокой смертностью и развитием глубокой инвалидности. В представленном материале подробно изложены патогенез, клиника, дифференциальная диагностика и лечение различных внутриутробных инфекций.

Ключевые слова: внутриутробная инфекция, клинические проявления, лечение.

*Rezhabboyev O.
Tursunov I.A.
Rakhmanov N.Z.
Abdukodirov U.T.
Kobilov Sh.M.*

*department of neurology
Andijan State Medical Institute
Uzbekistan, Andijan*

INTRAUTERINE INFECTION WITH PERINATAL LESION OF THE CENTRAL NERVOUS SYSTEM

Annotation: Intrauterine infections of the fetus are a group of infectious and inflammatory diseases of the fetus and young children, which are especially of great practical importance at the moment due to high mortality and the development of deep disability. The presented material details the pathogenesis, clinical features, differential diagnosis and treatment of various intrauterine infections.

Key words: intrauterine infection, clinical manifestations, treatment.

Актуальность. Внутриутробные инфекции (ВУИ) (синоним: врожденные инфекции) — группа инфекционно-воспалительных

заболеваний плода и детей раннего возраста, которые вызываются различными возбудителями, но характеризуются сходными эпидемиологическими параметрами и нередко имеют однотипные клинические проявления. Врожденные инфекции развиваются в результате внутриутробного (анте- и/или интранатального) инфицирования плода[4,8,11].

При этом в подавляющем большинстве случаев источником инфекции для плода является мать. Однако использование инвазивных методов наблюдения за женщинами в период беременности (амниоцентез, пунктирование сосудов пуповины и др.) и внутриматочное введение (через сосуды пуповины) препаратов крови плоду (эритроцитарная масса, плазма, иммуноглобулины) могут привести к ятрогенному инфицированию плода. Истинная частота врожденных инфекций до настоящего времени не установлена, но, по данным ряда авторов, распространенность данной патологии в человеческой популяции может достигать 10%. ВУИ относятся к тяжелым заболеваниям и во многом определяют уровень младенческой смертности[1,3,7].

При этом актуальность проблемы ВУИ обусловлена не только существенными пери- и постнатальными потерями, но и тем, что у детей, перенесших тяжелые формы врожденной инфекции, очень часто развиваются серьезные нарушения здоровья, нередко приводящие к инвалидизации и снижению качества жизни в целом[5,9,10].

Принимая во внимание широкое распространение и серьезность прогноза, можно сделать вывод, что разработка высокоточных методов ранней диагностики, эффективного лечения и действенной профилактики врожденных инфекций является одной из первоочередных задач современной педиатрии[2,6,8]

Цель исследования: Цель настоящего исследования — выявление особенностей неврологических нарушений у новорожденных при врожденной инфекции.

Материалы и методы исследования. Обследованы 40 доношенных новорожденных (1-я группа) и 80 недоношенных (2-я группа) в срок гестации 32—36 нед, родившихся у матерей, имевших факторы высокого риска, но не обследованных во время беременности на внутриутробную инфекцию по различным причинам.

Диагноз внутриутробной инфекции верифицировался на основании данных анамнеза матерей, ретроспективного анализа течения беременности и родов, лабораторных исследований — бактериологических, серологических, иммуноферментного анализа, проведенного на планшетном анализаторе «StatFax 2001» (США) наборами «Вектор Бест», и полимеразной цепной реакции с использованием технологий «Flash» и «НПФ-ДНК-технология».

Результаты исследования. Результаты исследований показали, что 13 (32%) из 40 доношенных новорожденных родились с оценкой по шкале

Апгар 8—9 баллов, 16 (40%) — в состоянии средней тяжести (6—7 баллов), 11 (28%) — в тяжелом состоянии (4—5 баллов).

Состояние недоношенных новорожденных было более тяжелым. Из них 27 (34%) детей родились в сроки гестации 32—34 нед, 53 (66%) — в 34—36 нед. Оценка по шкале Апгар составила 4—5, 3 и менее баллов. В среднетяжелом состоянии находились 25% детей, в тяжелом — 75%, из которых 11% — в крайне тяжелом. Среди недоношенных, родившихся в тяжелом и крайне тяжелом состоянии, в течение раннего неонатального периода умерли 11 детей: из них 2 ребенка — на 3—4-й день жизни, 6 — на 6—10-е сутки жизни и 3 — на 15-й день жизни.

Масса тела детей 1-й группы в среднем составила 3300 ± 111 г, длина тела — $52 \pm 0,5$ см, массоростовой коэффициент — $63,5 \pm 4,5$. Однако у 16 новорожденных масса не превышала 2450 ± 40 г, другие параметры соответствовали задержке внутриутробного развития I — II степени. Масса тела при рождении младенцев 32—34 недгестации составила 1790 ± 171 г, а у 60% она была менее 1500 г. Дети, родившиеся в 34—36 недгестации, имели антропометрические показатели, соответствующие II — III степени недоношенности и задержки развития.

Гипертензионный синдром характеризовался поверхностным сном, пронзительным «мозговым криком». У 20 из 40 детей выявлялась стойкая мышечная гипертония, выбухание большого родничка, гиперестезия кожных покровов, оживление физиологических и сухожильных рефлексов. У остальных — выраженное снижение тонуса мышц. У 3 детей этой группы на 2—3-й день жизни отмечалось расхождение черепных швов — венечного и сагиттального, и очаговая неврологическая симптоматика: у 6 (15%) детей непостоянный нистагм, у 10 (25%) — сходящееся и расходящееся косоглазие, у 2 (5%) — сглаженность носогубной складки. У 26 (65%) детей отмечался крупноразмашистый тремор конечностей и подбородка, усиливающийся при движениях и осмотре.

У 11 детей, находящихся в крайне тяжелом состоянии, на фоне угнетения сознания и ступора большинство комплексных рефлексов (сосания, рефлекс Моро и др.) отсутствовало. Сухожильные рефлексы были снижены у 18 (45%) детей, а у 14 (35%) — не вызывались. У большинства детей определялось усиление бронхиальной и слюнной секреции, брадипноэ и апноэ. Среди глазных симптомов превалировали симптом Грефе, сходящееся косоглазие и непостоянный мелкоамплитудный горизонтальный нистагм (соответственно в 30 и 20% случаев).

Вегетовисцеральные расстройства отмечались у 30% детей этой группы. Детям с частыми продолжительными приступами апноэ, брадикардией и генерализованным цианозом давался масочно-ингаляционный наркоз, при необходимости проводилась искусственная вентиляция легких.

В неврологическом статусе у недоношенных новорожденных преобладали синдромы общего угнетения и судорожный. Как правило, для

новорожденных этой группы были характерны неврологические нарушения тяжелой степени (83%). Спонтанная двигательная активность была значительно снижена в 80% случаев, а в 30% наблюдалась адинамия. Мышечный тонус характеризовался диффузным снижением вплоть до атонии, в 15% случаев отмечался гипертонус. У большинства младенцев сухожильные рефлексы были снижены, а у 1/3 детей значительно ослаблены вплоть до арефлексии.

Вывод. Таким образом, врожденные инфекции по-прежнему остаются одними из наиболее серьезных заболеваний у новорожденных и детей раннего возраста. Разнообразная этиология и однотипность симптомов затрудняют клиническую верификацию ВУИ, чем и определяется необходимость своевременного проведения специальных исследований. При этом целенаправленное обследование на ВУИ должно проводиться у детей из группы риска по внутриутробному инфицированию и реализации врожденной инфекции.

К группе риска по внутриутробному инфицированию относят новорожденных, родившихся от матерей с отягощенным урологическим и гинекологическим анамнезом, патологическим течением беременности. В свою очередь, выявление у новорожденных детей таких состояний, как недоношенность, задержка пренатального развития, тяжелое течение интра-и/или раннего неонатального периода, должны рассматриваться в качестве факторов риска реализации ВУИ. В этих случаях показано незамедлительное обследование новорожденных на ВУИ для своевременной верификации этиологии заболевания.

Выбор методов обследования новорожденных детей на ВУИ должен основываться на комплексной оценке клинических и лабораторных показателей...

Использованные источники:

1. Врожденные, перинатальные и неонатальные инфекции /Под ред. А. Гриноу, Дж. Осборна, Ш. Сазерленд: Пер. с англ. — М.: Медицина, 2000. — 288 с.
2. Заплатников А.Л. Клинико-патогенетическое обоснование иммунотерапии и иммунопрофилактики инфекционно-воспалительных заболеваний у детей: Автореф. дис... д-ра мед.наук. — М., 2003.
3. Заплатников А.Л., Корнева М.Ю., Коровина Н.А. и др. Риск вертикального инфицирования и особенности течения неонатального периода у детей с внутриутробной инфекцией // Рус.мед. журн. — 2005. — № 13(1). — С. 45-47.
4. Ковтун И.Ю., Володин Н.Н., Дегтярев Д.Н. Результаты раннего и отдаленного катамнеза у детей, родившихся от матерей с герпесвирусной инфекцией // Проблемы внутриутробной инфекции плода и новорожденного. — М.: ГОУ ВУНМЦМЗ РФ, 2000. — С. 273-275.

5. Корнева М.Ю., Коровина Н.А., Заплатников А.Л. и др. Состояние здоровья внутриутробно инфицированных детей // Рос.вестн. перинатол. и педиатрии. — 2005. — № 2. — С. 48-52.
6. Коровина Н.А., Заплатников А.Л., Чебуркин А.В., Захарова И.Н. Цитомегаловирусная инфекция у детей раннего возраста (клиника, диагностика, современные возможности терапии): Пособие для врачей. — М.: Посад, 1999.
7. Лобзин Ю.В., Васильев В.В. Токсоплазмоз у беременных: клинические проявления, терапия и медикаментозная профилактика врожденного токсоплазмоза // Рос.мед. журн. — 2001. — № 5. — С. 40-41.
8. Нисевич Л.Л., Талалаев А.Г., Каск Л.Н., Миронюк О.В. и др. Врожденные вирусные инфекции и маловесные дети // Вопросы современной педиатрии. — 2002. — Т. 1, № 4. — С. 9-13.
9. Нисевич Л.Л. Современные проблемы диагностики и профилактики врожденной краснухи // Детский доктор. — 2000. — № 5. — С. 26-30.
10. Протоколы диагностики, лечения и профилактики внутриутробных инфекций у новорожденных детей / Под ред. Н.Н. Володина. — М.: ГОУВУНМЦМЗ РФ, 2002. — 100 с.
11. Самсыгина Г.А. Современные проблемы внутриутробных инфекций //Педиатрия. — 1997. — № 5. — С. 34-35.

*Романюк М.А.
студент
4 курс, факультет «Экономический»
Гомельский государственный университет им. Ф. Скорины
научный руководитель: Ковальчук В.В., к.э.н.
доцент
Республика Беларусь, г. Гомель*

ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ВАЛЮТНОЙ САМООККУПАЕМОСТИ И ЭКСПОРТНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: Данная статья посвящена необходимости изучения экспортного потенциала и валютной самоокупаемости организации в связи с расширением направлений международных экономических отношений бизнеса. Определены методики расчета валютной самоокупаемости. Предложена и апробирована на примере конкретной организации комплексная модель оценки экспортного потенциала, основанная на оценке экспертной значимости показателей.

Ключевые слова: экспорт, валютная самоокупаемость, экспортный потенциал, внешнеэкономическая деятельность, международные отношения.

*Romanyuk M.A.
student
4 year, faculty of economics
Gomel State University named after F. Skorins
scientific adviser: Kovalchuk V.V., candidate of economic sciences
associate professor
Republic of Belarus, Gomel*

CURRENCY SELF-REPAYMENT AND EXPORT OPPORTUNITIES OF THE ORGANIZATION

Annotation: This article is devoted to the need to study the export potential and currency self-sufficiency of an organization in connection with the expansion of international economic relations in business. The methods for calculating currency self-repayment are determined. A complex model for assessing export potential based on an assessment of the expert significance of indicators is proposed and tested on the example of a specific organization.

Key words: export, currency self-repayment, export potential, foreign economic activity, international relations.

Эффективная внешнеэкономическая деятельность белорусских организаций является залогом успешной оценки конкурентами экспортеров

товаров и услуг на мировой арене. Именно с такой позиции особенно актуальным становится исследование резервов роста возможностей экспорто-ориентированных организаций путем оценки их экспортного потенциала и его эффективного использования в борьбе за конкурентную позицию на мировом рынке.

Модель оценки экспортного потенциала должна включать следующие показатели: рентабельность экспортных продаж, удельный вес затрат от реализации экспортной продукции на внешнем рынке, удельный вес прибыли от экспорта продукции в общем объеме прибыли организации, рентабельность производственных активов, рентабельность экспортной продукции.

Формула расчета уровня экспортного потенциала разработана с учетом экспертной оценки значимости каждого показателя:

$$Э_{п} = \sqrt{r_1 \times (1 - \alpha)^2 + r_2 \times (1 - \alpha)^2 + \dots + r_n \times (1 - \alpha)^2} \quad (1)$$

где r – экспертная оценка значимости данного показателя; α – значение показателя; n – число показателей.

Данный показатель принимает значение от 0 до 100, при этом при проведении исследований было выявлено, что при экспортном потенциале от 0 до 10 организация является нерентабельной и ее экономическое состояние находится в зоне стагнации. При экспортном показателе от 10 до 50 экспортный показатель является высоким, экспорт и экспортные отношения организации являются развитыми. При экспортном потенциале от 50 до 100 организация является экспортным лидером[1].

Проведем анализ показателей для оценки экспортного потенциала с учетом экспортных оценок на примере организации, занимающейся пошивом верхней одежды в регионе (таблица 1).

Таблица 1- Показатели для оценки экспортного потенциала организации за 2015-2018 гг. в процентах

| Показатели | Экспертная оценка | 2015 год | 2016 год | 2017 год | 2018 год |
|--|-------------------|----------|----------|----------|----------|
| 1. Рентабельность экспортных продаж | 4 | 10,9 | 9,4 | 9,97 | 5,9 |
| 2. Удельный вес затрат от реализации экспортной продукции на внешнем рынке | 1 | 9,0 | 8,6 | 9,5 | 5,6 |
| 3. Удельный вес прибыли от экспорта продукции в общем объеме прибыли организации | 2 | 47 | 44 | 55 | 62 |
| 4. Рентабельность производственных активов | 3 | 7,3 | 7,0 | 9,8 | 5,9 |
| 5. Рентабельность экспортной продукции | 5 | 14,2 | 13,0 | 17,8 | 10,1 |

Исходя из данных таблицы 1 рассчитаем уровень экспортного потенциала за четыре года:

Рассчитав уровень экспортного потенциала по формуле (1) были получены данные за период 2012-2018_гг.(таблица 2)

Таблица 2 – Уровень экспортного потенциала организации за 2012-2013 гг.

| Показатель | 2012 г. | 2013 г. | 2014 г. | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018г. |
|----------------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|--------|
| Экспортный потенциал | 10,24 | 10,85 | 10,11 | 10,82 | 11,12 | 10,29 | 11,41 |

Как видно из расчетов, экспортный потенциал организации ОАО «Коминтерн» высок и стабилен, наибольшего уровня он достиг в 2018 году. В этот период организации успешно увеличила реализацию экспортной продукции на рынках Российской Федерации, а также в Польше.

Таким образом, комплексная оценка экспортного потенциала организации, будет способствовать не только реальной оценке его уровня в организациях, но и одновременно учитывать влияние внутренних и внешних факторов. При этом данные, полученные в результате анализа могут значительно легче восприниматься пользователями.

Также при анализе эффективности экспортных операций важно понимать, что все операции связаны с иностранной валютой, поэтому важно отдельно оценить насколько окупаемы для организации осуществляемые ей валютные операции.

Валютная самокупаемость означает, что организация за счет валютных средств возмещает все производственные затраты в валюте. Соблюдение этого принципа на практике означает, что организация не расходует единовременно все валютные средства, а накапливает их для предстоящих платежей.

Баланс движения валютных средств имеет вид:

$$O_{\text{нп}} + \text{ПВ} - \text{РВ} = O_{\text{кп}} \quad (2)$$

где $O_{\text{нп}}$ – остаток валютных средств на начало периода; ПВ – поступление валютных средств в отчетном периоде; РВ – расход валютных средств в расчетном периоде; $O_{\text{кп}}$ – остаток валютных средств на конец расчетного периода.

Показатели валютной самокупаемости рассчитываются по следующим формулам:

Коэффициент валютной самокупаемости :

$$K_{\text{всо}} = \text{П} / \text{РВ} \quad (3)$$

где $K_{\text{всо}}$ – коэффициент валютной самокупаемости; П – поступление валютных средств в расчетном периоде; РВ – расход валютных средств в расчетном периоде (квартал, год).

Коэффициент валютной платежеспособности:

$$K_{\text{впл}} = (O_{\text{нп}} + \Pi) / \text{PB} \quad (4)$$

где $K_{\text{всо}}$ – коэффициент валютной платежеспособности; $O_{\text{нп}}$ – остаток валютных средств на начало расчетного периода.

Коэффициент валютной самокупаемости платежеспособности показывают, насколько, находящаяся в распоряжении организации валютные средства, могут покрыть расходы иностранной валюте в отчетном и (или) предыдущих периодах.

Если коэффициенты валютной самокупаемости платежеспособности больше 1, то это свидетельствует о соблюдении условий валютной самокупаемости. Если коэффициент валютной самокупаемости меньше 1, то отражает несоблюдение организацией данных условий в отчетном периоде[3].

Рассчитаем уровень валютной самокупаемости организации по формуле (3) за 2015-2018 гг. (таблица 3):

Таблица 3 – Уровень валютной самокупаемости организации за 2015-2018 гг.

| Показатель | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. |
|-------------------------------------|---------|---------|---------|---------|
| Коэффициент валютной самокупаемости | 1,36 | 1,18 | 1,01 | 1,17 |

Как видно из расчетов, сумма валюты, находящаяся в распоряжении исследуемой организации превышает объем расхода валюты, что говорит о валютной окупаемости внешнеторговых операций.

Таким образом, предлагаемые подходы к оценке экспортного потенциала организации должны не только способствовать повышению эффективности внешнеторговых операций, но и обеспечивать их валютную самокупаемость.

Использованные источники:

1. Сосненко, Л.С. Анализ экономического потенциала действующего предприятия: учеб. пособие / Л.С. Сосненко. М.: Экономическая лит., 2013.- 207 с.
2. Балабанов, О.Г. Оценка конкурентоспособности : учеб. пособие / О.Г. Балабанов. М.: ЭКСМО., 2014.- 117 с.
3. Русакова, Л.А., Дубакова, С.А. Оценка экспортного потенциала предприятия: учеб. пособие / Л.А. Русакова, С.А. Дубакова. М.: ЭКСМО., 2014.- 246 с.

*Сагидуллаева М.С.
старший преподаватель
"Бухучет-1"*

*Меджидова А.А.
студент
4к. 2гр., факультет "Бухучет и аудит"
ГАОУ ВО "Дагестанский государственный
университет народного хозяйства"
РФ, г. Махачкала*

ДОКУМЕНТООБОРОТ И ЕГО ОРГАНИЗАЦИЯ

Аннотация: В данной статье рассматривается актуальная в настоящее время тема организации документооборота, так как от правильного выбора технологии работы зависит успех любой организации.

Ключевые слова: документооборот, документы, организация.

*Sagidullaeva M.S.
senior lecturer
"accounting-1"
Medzhidova A. A.
student*

*4K. 2G., faculty "accounting and audit"
GAOU VO "Dagestan state University of national economy"
Russian Federation, Makhachkala*

THE DOCUMENT AND ITS ORGANIZATION

Annotation: This article discusses the current topic of document management, as the correct choice of technology depends on the success of any organization.

Key words: document Flow, documents, organization.

Актуальность выбранной мной темы заключается в том, что в современном мире существует огромное количество предприятий и на каждом из них есть документы. Эти документы в целом составляют документооборот.

"Документооборот — движение документов в организации с момента их создания или получения до завершения исполнения или отправления. Все хозяйственные операции, которые происходят в организации, необходимо оформить соответствующими документами [1].

Проектирование рациональной системы документооборота происходит на самых ранних стадиях становления предприятия. В момент формирования аппарата управления разделяются обязанности между руководителями и

исполнителями, определяется последовательность подписания, визирования, согласования, утверждения и рассмотрения (резолуции) основных документов. Таким образом, для каждого вида документа складываются свои индивидуальные маршруты движения: от создания до исполнения «путешествуют» они по организации, подобно движению поездов в метрополитене. При правильно поставленном документообороте они не должны без необходимости «перескакивать» с одного пути на другой или возвращаться на ту же станцию, с которой только что были отправлены. Однако это не означает, что при выпадении какого-либо звена (болезнь руководителя, командировка, отпуск и т. д.) работа должна остановиться. Для этого создаются альтернативные (дублирующие) маршруты движения документов, т. к. каждого руководителя в его отсутствие обязательно заменяет другое должностное лицо, временно выполняющее его функции.

Организация рационального документооборота учреждения или предприятия прежде всего преследует цель: исключение возвратности движения документов. Пребывание документа в одном структурном подразделении или у одного исполнителя, в той или иной инстанции^[6].

Рациональная организация бухгалтерского учета включает планирование выполнения учетных работ. План организации учетных работ, составляемый главным бухгалтером, обеспечивает своевременное получение учетных данных, характеризующих результаты работы и позволяющих своевременно составлять и представлять бухгалтерскую и налоговую отчетность внутренним и внешним пользователям, а также внутреннюю отчетность для управленческих нужд. В общей массе документов организации можно выделить три основные группы:

- внутренние, используемые при решении внутренних проблем и задач организации;

- исходящие, создаваемые для передачи информации пользователям, заинтересованным в ее получении;

- входящие, получаемые от сторонних организаций и частных лиц ^[4].

Формальную проверку документов осуществляет бухгалтер. Она состоит в том, что устанавливается правильность оформления документов с помощью контроля полноты заполнения всех реквизитов ^[2]. Окончательным этапом документооборота является хранение первичных документов. Законодательство определяет сроки хранения первичной документации, что позволяет по истечении определенного периода времени контролировать предпринимательскую деятельность организации со стороны учредителей и руководителей, а также со стороны аудиторских фирм и государственных органов. Соотнесение этих сроков со сроками исковой давности по хозяйственным договорам, заключенным с другими организациями, предопределяет степень ответственности за исполнение взаимных обязательств договаривающихся сторон.

Понятие документооборота включает в себя составление графика прохождения документов, контроль за правильностью оформления

документов и соответствующим отражением операции по счетам бухгалтерского учета. График документооборота позволяет улучшить контроль со стороны бухгалтерии за всей работой организации, т.е. повышает эффективность всей учетной работы организации.

При его составлении учитывают требования, предъявляемые к рациональной организации документооборота. К ним относятся:

1. Полнота и своевременность отражения всех фактов хозяйственной жизни при устранении излишнего дублирования.

2. Устранение ненужных инстанций при прохождении документов у руководителей, специалистов, счетных работников.

3. Осуществление контроля над законностью фактов хозяйственной жизни и сохранностью имущества.

Использованные источники:

1. Андреева В.И. Делопроизводство: Практ. пособие: 8-е изд., перераб. и доп. -М.: ЗАО «Бизнес-школа «Интел-Синтез»», 2015. - 192 с.
2. Алексеева Г.Н. Теория бухгалтерского учета: Учебное пособие. Тамбов: Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2014. 164 с.
3. Бархатнова А. — Сроки хранения документов и последствия их утраты /Финансовая газета. - 2014. - 44 с.
4. Делопроизводство и документооборот: Учебное пособие (для студентов экономического факультета) / Сост. Т.В. Сиганова. - Омск: Омск. гос. ун-т, 2014. -71 с.
5. Елгина Е.Б. Первичные документы. - М.: - Статус-кво, 2014. - 452с.
6. Кудряев В.А. Организация работы с документами: Учебник / В.А. Кудряев и др. - М.: ИНФРА-М, 2016. - 591 с.
7. Поленова С.Н. Теория бухгалтерского учета: учебник/ Поленова С.Н. - Электрон. текстовые данные. - М.: Дашков и К, 2015. - 464 с.
8. Сигидов Ю.И. Бухгалтерское дело: учеб. пособие / Ю.И. Сигидов, А.И. Трубилин, И. А. Заболотная. - изд. 2-е перераб. и доп. - Краснодар: Кубанский ГАУ, 2014. - 540 с.
9. Сигидов Ю.И, Трубилин А.И. / Теория бухгалтерского учета: учеб. пособие/ Ю.И. Сигидов, А.И. Трубилин. - 3-е изд., перераб. и доп. - Краснодар: КубГАУ, 2016. -521 с.

*Сайидмуродов М.М.
Наманганский инженерно-технологический институт
Узбекистан, г. Наманган*

ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНАЯ ИССЛЕДОВАНИЯ ДЛЯ ИЗУЧЕНИЯ ПРОЦЕССОВ ОХЛАЖДЕНИЕ УГЛЕВОДОРОДНЫХ ПАРОВ

Аннотация: Экспериментально исследовано охлаждения углеводородных паров и нефтяных дистиллятов в трубчатых аппаратах. Разработка рекомендаций по повышению энергетической эффективности

Ключевые слова: теплообмен, интенсификация теплоотдачи, аппарат воздушного охлаждения.

*Sayidmurodov M.M.
Namangan Engineering and Technology Institute,
Uzbekistan, Namangan*

EXPERIMENTAL RESEARCH FOR STUDYING PROCESSES COOLING OF HYDROCARBON VAPORS

Annotation: The cooling of hydrocarbon vapors and oil distillates in tubular apparatuses was experimentally studied. Development of recommendations for improving energy efficiency

Key words: heat transfer, heat transfer intensification, air cooling apparatus.

Введение. Применение аппаратов воздушного охлаждения (АВО) дает ряд эксплуатационных преимуществ, главными из которых являются экономия охлаждающей воды и уменьшение количества сточных вод, сокращение затрат труда на чистку аппарата ввиду отсутствия накипи и солеотложения, уменьшение расходов на организацию оборотного водоснабжения технологических установок [1].

Применение в АВО оребренных по наружной поверхности труб обусловлено необходимостью компенсировать низкий коэффициент теплоотдачи со стороны воздуха за счет развитой наружной поверхности теплообмена [2].

Экспериментальная установка и методика проведения эксперимента. Для изучения и установления характер влияния температуры, давления, расхода и влажности паровой фазы, а также скорости и температуры охлаждающего воздуха на эффективность охлаждения углеводородных паров трубчатом аппарате; нами собрана экспериментальная установка, принципиальная схема которой представлена на рисунке (рис. 1).

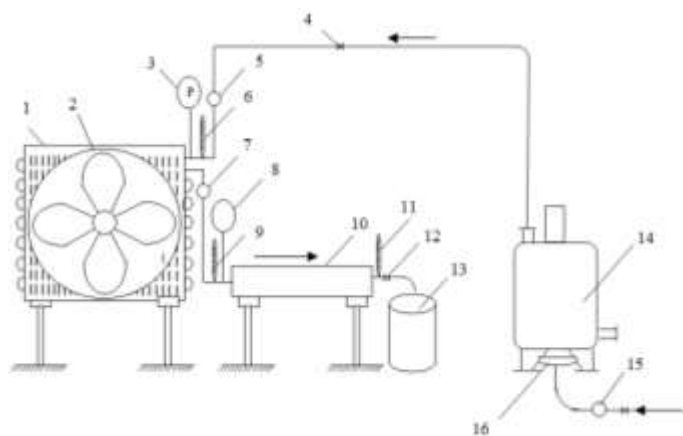


Рис. 1. Принципиальная схема экспериментальной воздушной охлаждающей установки: 1-теплообменник-конденсатор с оребренными трубами; 2-вентилятор; 3 и 8-манометр; 4 и 12-вентили; 5-предохранительный клапан для пара; 6, 9 и 11 - термометры; 7-объемный счетчик расхода дистиллята;

10-водяной трубчатый теплообменник типа «труба в трубе»; 13 – мерная емкость для сбора дистиллята; 14-парогенератор; 15-объемный счетчик расхода газа; 16-горелка газовая;

Опытная установка воздушного охлаждения углеводородных паров (рис.2) в основном состоит из парогенератора 14, теплообменного аппарата-конденсатора с оребренными трубами 1, водяного трубчатого теплообменника типа «труба в трубе» 10, счетчиков для учета расхода газа 15 и дистиллята 7 и мерной емкости 13 для сбора охлажденного дистиллята. Установка снабжена контрольно-измерительными приборами и запорной арматурой для регулирования расходов теплоносителей.

Греющий пар получают в парогенераторе 14 с рабочим объемом 27 л, путем нагрева исходного теплоносителя (воду или газового конденсата) до температуры кипения, зажигая природный газ при помощи горелки 16. Расход подаваемого на горелку газа устанавливается по показаниям объемного счетчика 15 и регулируется при помощи вентиля 41 на линии, тем самым устанавливается заданная паропроизводительность генератора.

Давление пара в парогенераторе 14 и в теплообменник-конденсатор с оребренными трубами 1 измеряется манометрами. Температура углеводородного пара входа теплообменник-конденсатор 1 измеряется ртутными термометрами 6, вставляемых в приваренные карманы с маслом. Температура охлаждаемого углеводородного пара измеряется ртутными термометрами 9, закладываемых в приваренные карманы с маслом. В ходе экспериментов температура жидкости и паров измерена при помощи лабораторных ртутных стеклянных термометров типа ТЛ-2 и ТЛ-2М по ТУ 25-2001.003-88. Температура углеводородных паров в генераторе измерялся манометрическим термометром, а его избыточное давление-манометрами ДМ05 по ТУ УЗ3.2-14307481-031:2005 и ГОСТ 2405-88.

Основной целью экспериментальных исследований являлось изучение процессов охлаждения углеводородных паров и нефтяных дистиллятных фракций воздушным и водяным способами, установление влияния физических свойств теплоносителей и режимных параметров процесса (температуры, давления, расхода и влажности) на эффективность теплоотдачи в опытном воздушном и водяном охладителях.

Содержание и результаты исследований. Основной целью экспериментальных исследований являлось изучение процессов охлаждения углеводородных паров и нефтяных дистиллятных фракций воздушным и водяным способами, установление влияния физических свойств теплоносителей и режимных параметров процесса (температуры, давления, расхода и влажности) на эффективность теплоотдачи в опытном воздушном и водяном охладителях. В ходе экспериментов использованы фракции нефти и газового конденсата, поставляемых в Бухарский нефтеперерабатывающий завод. Газовый конденсат, используемый в качестве рабочей жидкости, характеризовался плотностью 751 кг/м^3 и вязкостью $1,066 \text{ мм}^2/\text{с}$.

Опыты по изучению процессов охлаждения углеводородных паров и нефтяных дистиллятных фракций проведены при давлении углеводородных паров 50, 100, 150, 200 и 250 кПа, температуре атмосферного воздуха 33-34 °С, его относительной влажности 56 % и барометрическом давлении 713-715 мм рт.ст. Объем залитого в парогенератор газового конденсата составил 10 л. Скорость воздушного потока (охлаждающего агента) равнялась 3 м/с. Измерение контролируемых параметров процесса осуществлено через каждую промежуток времени, равной 2 минута.

В ходе экспериментов температура жидкости и паров измерена при помощи лабораторных ртутных стеклянных термометров типа ТЛ-2 и ТЛ-2М по ТУ 25-2001.003-88. Температура углеводородных паров в генераторе измерялся манометрическим термометром, а его избыточное давление-манометрами ДМ05 по ТУ У33.2-14307481-031:2005 и ГОСТ 2405-88. Влияние режимных параметров процесса на эффективность теплоотдачи в воздушном охладителе изучены в диапазоне давлений от 50 до 250 кПа.

На рис. 1. представлена кривая изменения температуры охлаждения паров газового конденсата в трубках опытного воздушного охладителя по времени при давлении 250 кПа. Из графика видно, что при 250 кПа температуры охлаждения углеводородных паров в охладителе идет с плавным снижением температуры до состояния равновесия.

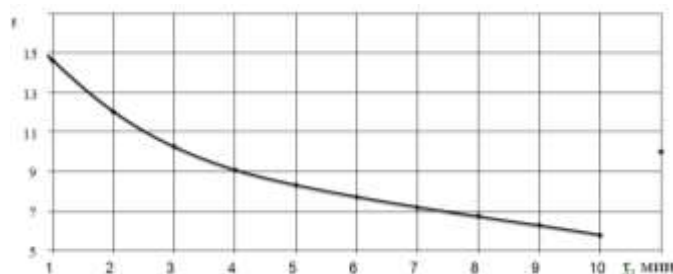


Рис.1. Изменения температуры углеводородного пара по времени в трубчатом воздушном охладителе при $P=250 \text{ кПа}$.

Аналогичная картина изменения темпа снижения температуры паров наблюдается и при других значениях их давления. На рис. 2. изображены кривые изменения температуры дистиллята паров газового конденсата по времени в опытном воздушном охладителе, при давлении 250 кПа. Как видно из рисунка, температуры охлаждаемого дистиллята бензиновой фракции интенсивно снижается до 50 °С за 100 мин от начала эксперимента.

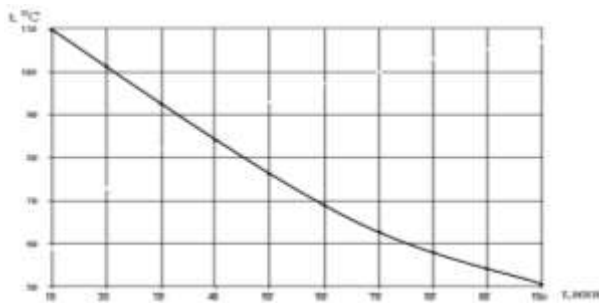


Рис.2. Изменения температуры дистиллята паров газового конденсата по времени в трубчатом воздушном охладителе при $P=250$ кПа.

Продолжительность процесса охлаждения углеводородных паров и их дистиллятов изучена с целью

оценки динамики процесса в опытном охладительном аппарате. Как видим, разработанная экспериментальная установка характеризуется хорошими динамическими свойствами.

Использованные источники:

1. Калинин Э.К., Дрейцер Г.А., Ярхо С.А. Интенсификация теплообмена в каналах. – М.: Машиностроение, 1990. – 199 с.: ил.
2. Гоголин А.А., Данилова Г.Н., Азарсков В.М., Медникова Н.М. Интенсификация теплообмена в испарителях холодильных машин. – М.: Легкая и пищевая промышленность, 1982. – 224 с

ЗНАЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАТИВНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ОБУЧЕНИИ МАТЕМАТИКЕ

Аннотация: Данной статье рассматривается современный мультимедийный урок по математике.

Ключевые слова: ИКТ, мультимедиа, урок, презентация, математика, цель, технология.

Salomova D.Kh.
Academic Lyceum TashPMI
Uzbekistan, Tashkent

VALUE OF INFORMATION AND COMMUNICATIVE TECHNOLOGIES IN MATHEMATICS TEACHING

Annotation: This article discusses a modern multimedia lesson in mathematics.

Key words: ICT, multimedia, lesson, presentation, mathematics, goal, technology.

Современная система образования переживает период модернизации, отражающий изменения, происходящие в обществе.

Информационно-коммуникативная компетентность - один из основных приоритетов в целях общего образования, и связано это не только с внутри образовательными причинами. Информатизация — это важнейшее направление модернизации системы образования.

Одной из причин использования новых информационных технологий в образовательном процессе является то, что учителя вынуждены постоянно решать дилемму – как “уложить” растущий объем изучаемого материала в небольшое число часов, которое имеет тенденцию к сокращению. С другой стороны, существует необходимость в тщательно подобранных учебно-методических материалах и пособиях, которые могут быть использованы при проведении учебных и практических занятий.

Сегодня мы являемся свидетелями появления и создателями новых форм интерактивного обучения, связанных с электронными дидактическими средствами обучения. Современный мультимедийный урок имеет ту же структуру, что и традиционный: актуализация знаний, объяснение нового материала, закрепление, контроль знаний. Современный мультимедийный урок — это промежуточное звено между традиционным уроком и открытым образованием.

Назовём значимые для обучения дидактические свойства технической составляющей информационно-коммуникационных технологий обучения:

- возможность вставлять в документ графические изображения, гиперссылки, звуковую и видео информацию (мультимедиа) и тем самым оживлять восприятие учебной информации;
- поддержка копирования информации из одного программного средства в другое;
- возможность учителю управлять динамикой и логикой предъявления учебного материала;
- возможность получения через Интернет громадного информационного поля, содержащего самую разнообразную педагогически ценную информацию, и работы с гипертекстом в качестве средства навигации в этом поле;
- способность хранить, выдавать на печать и структурировать передаваемую и получаемую информацию.

Вышеперечисленные свойства информационно-коммуникационных технологий объясняют большое число электронных обучающих пакетов по математике, появившихся за последние годы. Но даже те мультимедийные продукты, которые доступны школе, не имеют методического сопровождения. Основные усилия разработчиков программных продуктов направлены на разработку обучающих систем, рассчитанных на индивидуальное использование в режиме "Репетитор", но их использование на уроках в большинстве случаев проблематично, практически все они рассчитаны на индивидуальную работу с учащимися. Преобладающими причинами, затрудняющими использование готовых электронных учебных пособий, являются несоответствие содержания и структуры электронного пособия методическим особенностям преподавания конкретного учителя независимо от предмета. Но главная причина в том, что учителя "учат", а программисты "программируют".

При использовании мультимедиа-презентаций в процессе объяснения новой темы достаточно линейной последовательности кадров, в которой могут быть показаны самые выигрышные моменты темы. На экране могут также появляться определения, схемы, которые ребята списывают в тетрадь, тогда как учитель, не тратя время на повторение, успеваеt рассказать больше. Показ такой презентации (который в этом случае представляет собой нечто вроде конспекта теоретического материала по данной теме) производится преподавателем на одном компьютере с применением средств проекции на настенный экран. Переход от кадра к кадру в этом случае запрограммирован только по нажатию клавиш или по щелчку мышью, без использования автоматического перехода по истечении заданного времени, поскольку время, требуемое для восприятия учащимися того или иного кадра с учетом дополнительных объяснений, может быть различным в зависимости от уровня подготовки учащихся. Используется большое количество анимированного иллюстративного материала, помогая лучше

воспринимать и повышать мотивацию учащегося при ознакомлении с новым материалом. На экране можно наглядно продемонстрировать материалы к уроку: чертежи, схемы, методику построения графиков и т. Заранее созданная презентация заменяет классную доску при объяснении нового материала для фиксации внимания учащихся на каких-либо иллюстрациях, данных, формулах. Наглядно демонстрирую процессы, которые сложно провести с помощью плакатов или школьной доски.

Пример: «Аксиома параллельных прямых» (геометрия 7 класс), «Теорема Пифагора» (геометрия 8 класс).

Особого внимания требует вопрос совместного использования мультимедийных презентаций и рабочих тетрадей. На мой взгляд, не следует опираться только на возможности компьютера, хотя он предоставляет великолепные средства для наглядного и красочного представления информации по изучаемой теме, тексты основных определений и другие основополагающие сведения все же должны остаться у учащихся в виде "бумажной копии". При решении задач, в которых требуется выполнить самостоятельно какие-либо вычисления и вписать в указанные места готовые ответы, также желательно делать это в рабочей тетради. Функции мультимедийных презентаций и рабочих тетрадей строго разделены и дублировать друг друга должны только там, где это действительно необходимо.

Использованные источники:

1. Захарова И. Г. Информационные технологии в образовании: Учебное пособие для студ. пед. учеб. заведений. – М.: Издательский центр «Академия», 2003.
2. Коджаспирова Г. М., К. В. Петров. Технические средства обучения и методика их использования /Коджаспирова Г. М., Петров К.В. – Учеб. пособие для учеников высш.пед. учеб. заведений. – М.: издательский центр «Академия», 2001.

*Саримсаков А.У.
старший преподаватель*

Курбонов Д.М.

Халиков Ш.Ш.

ассистент

*Наманганский инженерно-технологический институт
Наманган, Узбекистан*

ИЗУЧЕНИЕ ТИГЛЯ ВРАЩЕНИЯ СЫРЬЯ С ПРАКТИЧЕСКИМ ПУТЕМ

Аннотация: В статье проанализированы и изучены усовершенствованные типы джинового оборудования на хлопкоперерабатывающих предприятиях и принцип их работы. Устройство ускоряет движение сырья и повышает эффективность производства.

Ключевые слова: Джин, цилиндрический, пружинный, колья, цилиндры, гриззли, ворота.

Sarimsakov A.U.

senior lecturer

Kurbonov D.M.

Halikov Sh.H.

assistant

*Namangan Engineering and Technology Institute
Namangan, Uzbekistan*

THE STUDY OF THE CRUCIBLE ROTATION OF RAW MATERIALS WITH A PRACTICAL WAY

Annotation: The article analyzes and studies the improved types of gin equipment at cotton processing enterprises and the principle of their work. The device accelerates the movement of raw materials and increases production efficiency.

Key words: gin, cylindrical, spring, stakes, cylinders, grizzly, gate.

Сегодня производство высококачественных экспертов и ученых по переработке волокон мирового уровня ставит важную задачу по улучшению существующего оборудования и технологий. Качество хлопкового волокна зависит от рабочего процесса машины по производству хлопкового джина, которая выполняет основную работу, например, отделение волокна от семян на хлопкоочистительных предприятиях.

В. И. Кузьмин, Д. А. Котов, Р. Каттахожаяев, М. Тиллаев и другие авторы провели исследование, чтобы улучшить машину джина. В результате исследований были созданы конструкции, повышающие производительность

и улучшающие качество волокнистых конструкций. В результате научно-исследовательских работ была показана важная роль скорости тора сырья в производительности машин джина.

Они использовали следующую формулу для точного определения скорости тигля из сырья:

$$V = \sqrt{\frac{533}{R} + 84R}$$

Здесь R-jin сырья тора радиус рабочей камеры.

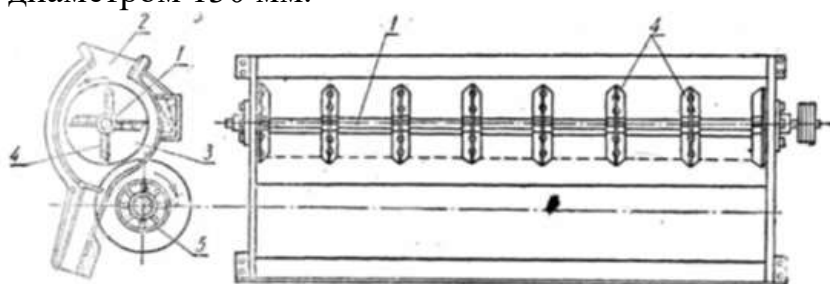
Эта формула показывает, что радиус сырья тигля увеличивает скорость его снижения. Но исследования показывают, что сырье из-за радиуса тигля сокращается. Хлопок приведет к остановке процесса экстракции.

Для установки ускорителя трансформатора было предложено в середине сырья увеличить скорость тигля из сырья.

Эти конструкции трансформаторных ускорителей исследовали их в основном тремя способами.

1. Доски ворсовые 2. Дисковые 3. Дисковые пилы.

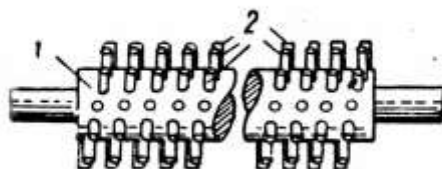
В. И. Кузьмин провел исследования по установлению ускорения трансформатора до джина рабочей камеры, равного диаметру планков-колец диаметром 130 мм.



1- липкий ускоритель Планка, 2 - входная труба, 3 - сырьевой тор, 4-рейка, 5 шить цилиндр.

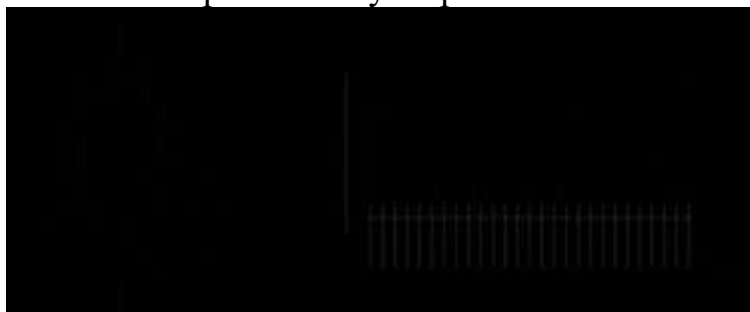
Рис. 1. Липкий ускоритель Планка.

Скорость подачи сырья в тигель повышается, влияние липкого рельса спидер1 Планка. В результате встреча с зубьями пилы - это скорость; Производительность джина увеличивается. Липкий ускоритель Планка предотвращает травмы тиглей плотностью за счет значительного уменьшения количества сырых семян. На рис.1 ускорение с помощью липкого барабана, на рис.2 - показаны схемы ускорения с помощью барабанного укола. Эти ускорения устанавливаются в середине рабочих камер джина. Тигель из сырья ускоряется с помощью установки барабанной установки и барабана с иглами, когда работает джин-машина.



1- игольчатый ускоритель; 2- пильный цилиндр;

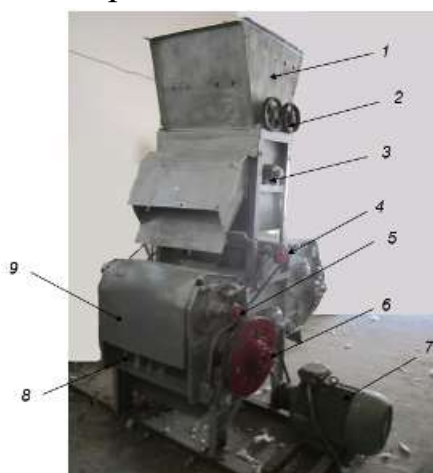
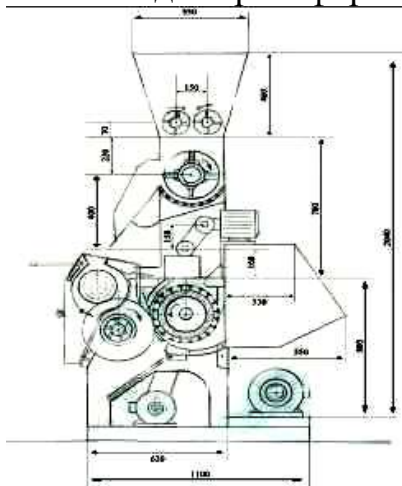
Рис.2. Игольчатый барабанный ускоритель.



1- барабан специального назначения, 2-х камерная камера, Цилиндр с 3 лопастями, 4-стержневая.

Рис. 3. Поставщик тигельной рабочей камеры джина.

Эксперимент по изготовлению 30 джинов, заполненных хлопком бункера 1. Бункер 1–2 тигля для обеспечения того, чтобы судья был перенесен на барабан 3, судья отделил 3 хлопка барабана с хлопковой сеткой и небольшую грязь и очистил после работы в камеру. Рабочая камера с использованием зубьев цилиндра из хлопка забирает сквозь сырье протектор. Зазубренный, пропущенный через волоконные палочки 8 Хлопок разрезать, их весовая емкость между семенами палочек будет падать. Массив захваченных зубцов цилиндра волокнистым барабаном 11 с помощью щетки. Устройства в барабанную щетку двигателя от 11 до 3 кВт. Двигатель 5,5 кВт был поставлен для трансформации пильного цилиндра



1- бункер, 2- снабжение тиглями, 3- судья с барабаном, 4- тигель, который устанавливается перед рабочей камерой джина, 5- приспособление, устанавливаемое сбоку, цилиндр с 6-лопастным цилиндром, 7-двигатель, 8- стержни, 9- фартук.

Рис. 4. Джин 30 пил, схема пилота предназначена для удержания устройства и внешнего вида машины

Семя уменьшает травму, чтобы предотвратить образование дефектов в структуре волокна. В настоящее время хлопкоочистительные машины предприятия, работающие со стороны обеих сторон камеры сырья, из-за силы трения между тором края производительности труда невысоки (1 на пилу 8-10 кг / час). В связи с этим мы работаем с предложением рабочей камеры джина.

Предлагаемое устройство тигля, работающее для ускорения движения сырья волокнистого разветвителя, часть боковой рабочей камеры тестера пытается повернуть вокруг своей оси боковую поверхность части специальных стержней. Этот оборот тигля ускоряет движение сырья, снижает трение и потребление энергии и повышает производительность. В результате хлопок сможет повысить экономическую эффективность предприятий.

Использованные источники:

1. Фазильдинов С., Каттаксоджаев Р. М. Снижение пороков волокна Приз пильного джинирования хлопка сырца. // Хлопковая промышленность. В 1981 г., №1
2. Мансуров Х.М. Якубов Б.Н. Способ управления питанием Батарея-джин. // Резюме тезисов. - Ташкент, 1992.
3. Каттаксоджаев Р.М. Исследование влияния увеличенных диаметров пил, а также основных показателей процесса производства. Автореферат диссертации или соискание ученого кандидата степени технической наука. Ташкент. 1969.
4. Тилляев М. Исследование влияния ускорения обращения сырцового родителя или основные показатели процесса джинирования: дисс. или скорость. Наука. - Ташкент, 1974.
5. Каттаксоджаев Р. М. Исследование влияния увеличения диаметра или основных показателей процесса джинирования. Диссертация или соискание учёной кандидатуры степени технических наук. Ташкент. - 1969г.

Сафронова Я.Ю.
студент магистратуры
3 курс, направления подготовки «Финансы и кредит»
специальности «Государственные финансы и
банковский менеджмент»,
ФГАОУ ВО «КФУ им. В. И. Вернадского»
научный руководитель: Климчук С.В., к.э.н.
доцент
Россия, Республика Крым, г. Симферополь

УПРАВЛЕНИЕ ПРОЦЕССОМ БАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ РНКБ БАНК (ПАО))

Аннотация: В статье освещается актуальность и недостаточная научная разработанность вопросов сущности, содержания, формирования и реализации кредитного процесса банка в области операций кредитования как инструмента в системе управления банком определили выбор темы, цели и задачи работы. Цель данной статьи - анализ и совершенствование кредитного процесса в банке РНКБ Банк (ПАО). Для достижения поставленной задачи в работе проводится анализ организации кредитного процесса в коммерческом банке коммерческого банка РНКБ Банк (ПАО), разработать рекомендации по совершенствованию организации кредитного процесса. Объектом исследования выступает процесс кредитования юридических и физических лиц в РНКБ Банк (ПАО). В процессе исследования применялись такие методы исследования: структурно-логический анализ; метод экономического анализа; метод группирования; разнообразные приемы статистических методов, в частности сравнения - при сопоставлении фактических данных за соответствующие периоды; методы анализа и синтеза, индукции и дедукции.

Ключевые слова: кредит, заем, овердрафт, кредитная линия, нормативы, капитал, рентабельность, ссудная задолженность, кредитный портфель.

Safronova Y. Y.
master's degree student
3 course, areas of training «Finance and credit»,
specialty «Public Finance and Bank management»,
Federal STATE Autonomous educational institution
«Crimean Federal University. V. I. Vernadsky»
scientific director: Klimchuk S.V., Ph. D.
associate professor
Russia, Republic of Crimea, Simferopol

MANAGEMENT OF THE BANK LENDING PROCESS (FOR EXAMPLE, RNKB BANK)

Annotation: The article highlights the relevance and insufficient scientific elaboration of the issues of essence, content, formation and implementation of the bank's lending process in the field of lending operations as a tool in the bank's management system, determined the choice of topics, goals and objectives. The purpose of this article is to analyze and improve the lending process at RNKB Bank (PJSC). To achieve this objective, the paper analyzes the organization of the lending process at a commercial bank of a commercial bank RNK Bank (PJSC) and develop recommendations for improving the organization of the lending process. The object of the research is the process of lending to legal entities and individuals at RNKB Bank (PJSC). In the research process, the following research methods were used: structural-logical analysis; method of economic analysis; grouping method; various techniques of statistical methods, in particular comparisons - when comparing actual data for the relevant periods; methods of analysis and synthesis, induction and deduction.

Key words: loan, overdraft, credit line, regulations, capital, profitability, loan debt, loan portfolio.

Банки предоставляют кредиты различным юридическим и физическим лицам за счет собственных и привлекаемых ресурсов. Учитывая место кредитных операций в портфеле банковских активов, разработка эффективной и гибкой системы управления кредитными операциями выступает основой финансовой стабильности и рыночной устойчивости банков. Актуальность и недостаточная научная разработанность вопросов сущности, содержания, формирования и реализации кредитного процесса банка в области операций кредитования как инструмента в системе управления банком определили выбор темы, цели и задачи работы.

Многие исследователи отождествляют кредит с ценностью, которая передается одним экономическим субъектом другому в ссуду. Так, в финансово-кредитном словаре отмечаются две разновидности кредита - займ и ссуда.

Таблица 1- Сравнение понятий «кредит», «займ» и «ссуда»

| | Займ | Кредит | Ссуда |
|--|--|--|--|
| 1.Займодавец /кредитор/ | Любое физическое или юридическое лицо | Банк или иная кредитная организация | Любое физическое или юридическое лицо |
| 2.Объект сделки | Деньги или другие вещи, определенные родовыми признаками | Только деньги | Индивидуальноопределенные вещи (непотребляемые вещи) |
| 3.Право собственности на объект сделки | Переходит от займодавца к заемщику | Возникает у заемщика в момент перехода денег | Право собственности сохраняется за ссудодателем |

| | | | |
|---|---|--|--|
| 4. Риск случайной гибели объекта сделки | После получения денег или вещи риск несет заемщик | После получения денег риск несет заемщик | Риск несет ссудодатель, кроме случаев, предусмотренных ст. 696 Гражданского кодекса Российской Федерации (ГК РФ) |
| 5. Возврат | Такая же сумма денег или вещей того же рода | Денежная сумма, эквивалентная | Та же самая вещь с учетом нормального износа |
| 6. Проценты | Может быть как процентным, так и нет | Всегда процентный | Нет процентов (ст. 689 ГК РФ) |

Источник: составлено автором

Приведенное сравнение показывает, что понятия «займ» и «кредит» очень близки друг к другу. Кредитом можно назвать процентный заем, при котором займодавцем является банк, а объектом займа — деньги. Понятие «ссуды» означает безвозмездное пользование непотребляемыми вещами (земельными участками, предприятиями, зданиями, сооружениями, оборудованием, транспортными средствами и т.п., но не деньгами) и ближе к понятию «аренды» (ст. 606 ГК РФ [2]), которое охватывает отношения по возмездному пользованию не потребляемыми вещами.

Много исследователей выделяют, кроме парераспределительной, такие функции, как контрольная, эмиссионная (антиципационная), капитализация свободных денежных доходов.

Виды кредитов различают цели участников кредитных отношений, которые определяют различные стадии организации кредитного процесса и пошаговость осуществления схемы кредитной сделки, в результате чего скорость и масштаб (объем) проведения кредитных операций отдельных видов отличается между собой.

Таблица 2 - Классификация банковских кредитов

| Признак: | Вид кредита: |
|------------------------------|---|
| 1. По срокам пользования | – краткосрочные - до 1 года, – долгосрочные - свыше 1 года |
| 2. По обеспечению | – обеспеченные залогом (имуществом, имущественными правами, ценными бумагами); – гарантированные (банками, финансами или имуществом третьего лица); – с другим обеспечением (поручительство, свидетельство страховой организации); – необеспеченные (бланковые). |
| 3. По степени риска | – стандартные кредиты; – кредиты с повышенным риском; |
| 4. По методам предоставления | – в разовом порядке; – в соответствии с открытой кредитной линией; – гарантийные (с заранее обусловленной датой предоставления, по необходимости, с взысканием комиссии за обязательство). |
| 5. По способам погашения | – одновременно; – в рассрочку; – досрочно (по требованию кредитора или по заявлению заемщика); – с регрессией платежей; – по истечении оговоренного периода (месяца, квартала). |

В банковской практике используются различные методы кредитования, т.е. способы и процедуры предоставления банковского кредита. Выбор конкретного метода кредитования зависит от особенностей деятельности заемщика, его кредитоспособности, целей и объектов кредитования. В отечественной банковской практике используются такие методы кредитования, как кредитный договор, открытие кредитной линии (возобновляемой, невозобновляемой, рамочной), овердрафтное кредитование.

Таблица 3 - Характеристика современных методов кредитования

| Метод кредитования | Характеристика метода кредитования |
|--|--|
| 1. Кредитный договор | Цель: Удовлетворение определенных целевых потребностей в средствах на конкретный срок |
| 2. Открытие кредитной линии | На основе установленного лимита кредитования, используемого по мере возникновения потребности в течение определенного периода. |
| 2.1. Возобновляемая (револьверная) кредитная линия | Цель: Осуществление регулярных финансово-хозяйственных операций, покрытие разрыва в платежном обороте. |
| 2.2. Невозобновляемая кредитная линия | Цель: Осуществление различных платежей по контрактам в пределах установленного лимита. |
| 2.3. Рамочная кредитная линия | Цель: Осуществление платежей в рамках одного контракта или одной программы, реализуемых в течение определенного времени |
| 3. Овердрафтное кредитование | Цель: Оплата платежных документов с использованием средств сверх кредитового сальдо расчетного счета до согласованного лимита |

Источник: составлено автором

Кредитная политика банка, в качестве базового элемента процесса управления кредитным портфелем, определяет долгосрочные цели банка в кредитной деятельности, учитывая общую направленность функционирования банка, а также инструменты и процедуры непосредственной работы работников в процессе осуществления управления. Для осуществления эффективной кредитной деятельности банкам целесообразно разрабатывать взвешенную кредитную политику. Она дает возможность регулировать, управлять, рационально организовывать отношения между банком и его клиентами по поводу движения денежных средств.

Результатом успешного взаимодействия всех элементов механизма формирования кредитной политики банка является разработка кредитной политики, механизм эффективной реализации которой предусматривает в своей структуре наличие двух следующих цепей: механизм финансового обеспечения кредитной политики, основными элементами которого являются источники формирования кредитных ресурсов, формы и методы привлечения средств; механизм банковского кредитования, которое реализуется через разные кредитные процедуры и виды кредитных продуктов.

Одним из важных средств повышения эффективности кредитной деятельности банка является мониторинг, который представляет собой не только процесс надзора за возвратом кредита (то есть не просто один из этапов кредитного процесса), а систему непрерывного наблюдения, оценки и предупреждения негативных последствий кредитной деятельности банков службами внутреннего контроля банка, а также внешними надзорными органами (ЦБ РФ).

Целесообразно выделить семь основных этапов кредитного процесса: 1) комплексный анализ и предварительный отбор заявок на получение кредита; 2) исследование конкурентоспособности клиента и его финансового состояния; 3) принятие решения о возможности, объемах, условиях и формах предоставления кредита; 4) определение условий обеспечения кредита; 5) предоставление на основании кредитного договора банковского кредита; 6) возврат кредита с процентами и завершение кредитной операции; 7) мониторинг и контроль качества выданных кредитов.

Базой исследования в данной работе является Публичное акционерное общество Российский национальный коммерческий банк, РНКБ Банк (соокращенно – РНКБ Банк (ПАО)) — крупнейшая кредитная организация Крымского региона, доминирующая в Республике Крым и в городе Севастополе по большинству показателей деятельности.

В настоящее время (по состоянию на 01 марта 2019г.) РНКБ Банк (ПАО) входит в следующие группы банков:

- по валюте баланса - 55 место в банковской системе РФ;
- по размеру (чистым активам) - 43 место.

По всей территории Крыма открыто более 180 отделений Банка, обслуживающих корпоративных и частных клиентов и предоставляющих все виды банковских услуг, установлено более 700 банкоматов и около 600 терминалов самообслуживания. РНКБ Банк обслуживает более 1,4 миллиона физических лиц и около 42 тысяч корпоративных клиентов.

Кроме того, с 2016-2018гг концентрация риска потери ликвидности банка не превышала установленные нормативные значения. Банк на ежедневной основе рассчитывает обязательные нормативы ликвидности. Фактов несоблюдения, установленных Банком России значений не установлено.

Таблица 4 – Основные результаты деятельности РНКБ Банк (ПАО), млн.руб.

| Показатель | На 01.01.2017 | На 01.01.2018 | На 01.01.2019 | Абсолютное изменение, 2017г по срав. с 2016г, млрд.руб. | Абсолютное изменение, 2018г по срав. с 2017г, млрд.руб. |
|-------------------------------|---------------|---------------|---------------|---|---|
| Активы | 90419,798 | 145612,829 | 180376,993 | 55193,031 | 34764,164 |
| Собственный капитал | 20737,181 | 36834,413 | 43937,313 | 16097,232 | 7102,900 |
| Обязательства | 69682,617 | 108778,416 | 136439,680 | 39095,799 | 27661,264 |
| Чистые процентные доходы | 5310,828 | 7950,823 | 10505,291 | 2639,995 | 2554,468 |
| Прибыль до налогообложения | 1088,709 | 1593,082 | 3529,424 | 504,373 | 1936,342 |
| Прибыль после налогообложения | 592,964 | 1097,231 | 2652,899 | 504,267 | 1555,668 |

Источник: составлено автором по данным отчетности РНКБ Банк (ПАО)

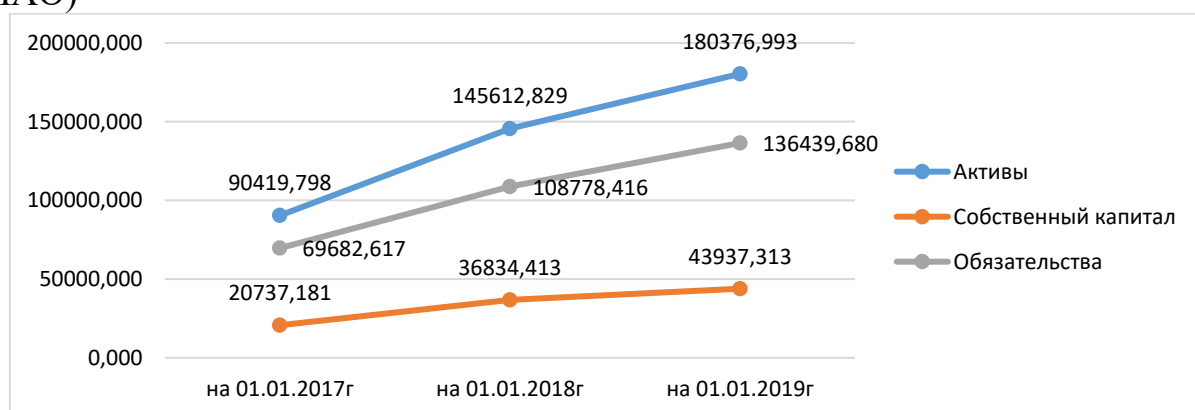


Рисунок 1– Динамика изменения активов и пассивов РНКБ Банк (ПАО) за 2016-2018гг, млн.руб. Источник: составлено автором по данным отчетности РНКБ Банк (ПАО)

Активы, капитал и обязательства имеют тенденцию к росту соответственно на 34764,165 млн.руб (на 23,875%), 7102,9 млн.руб (на 19,28%) и 27661,264 млн.руб (на 25,43%) в 2018г по сравнению с 2017г, что свидетельствует о наращивании им ресурсной базы и резервов.

В динамике наблюдается тенденция к росту чистых процентных доходов и показателей прибыли банка. Так, чистые процентные доходы в 2017г увеличились по сравнению с 2016г на 2639,995 млн.руб (на 49,71%), в 2018г по сравнению с 2017г их прирост составил 2554,468 млн.руб (на 32,13%). Чистая прибыль банка в 2017г увеличились по сравнению с 2016г на 504,267 млн.руб (на 85,04%), в 2018г по сравнению с 2017г ее прирост составил 1555,668 млн.руб (на 141,78%) (рис.2.4)

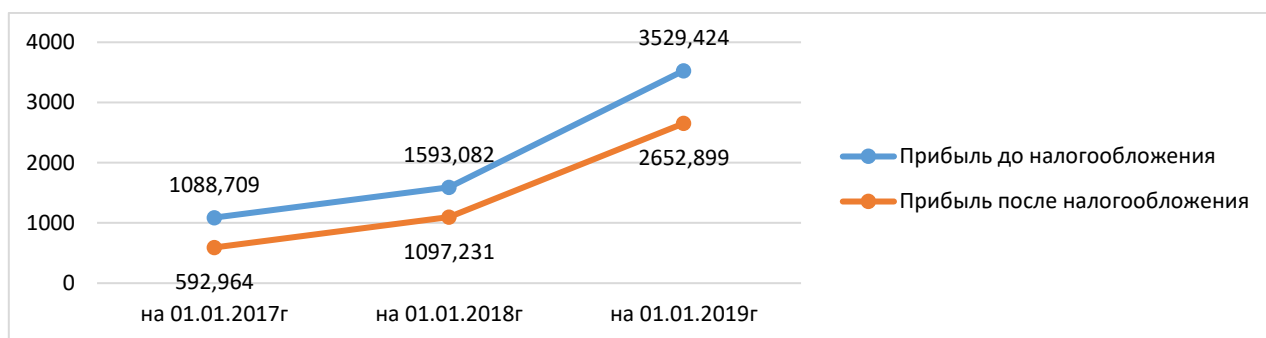


Рисунок 2 – Динамика изменения прибыли РНКБ Банк (ПАО) за 2016-2018гг, млн.руб. Источник: составлено автором по данным отчетности РНКБ Банк (ПАО)

Таблица 5 – Показатели рентабельности РНКБ Банк (ПАО), %.

| Показатель | 2016г | 2017г | 2018г | Абсолютное изменение, 2017г по срав. с 2016г | Абсолютное изменение, 2018г по срав. с 2017г |
|---|-------|-------|-------|--|--|
| Рентабельность активов (чистая) | 0,182 | 0,232 | 0,407 | 0,050 | 0,174 |
| Рентабельность собственного капитала (чистая) | 0,725 | 0,953 | 1,642 | 0,228 | 0,689 |

Источник: составлено автором по данным отчетности РНКБ Банк (ПАО)

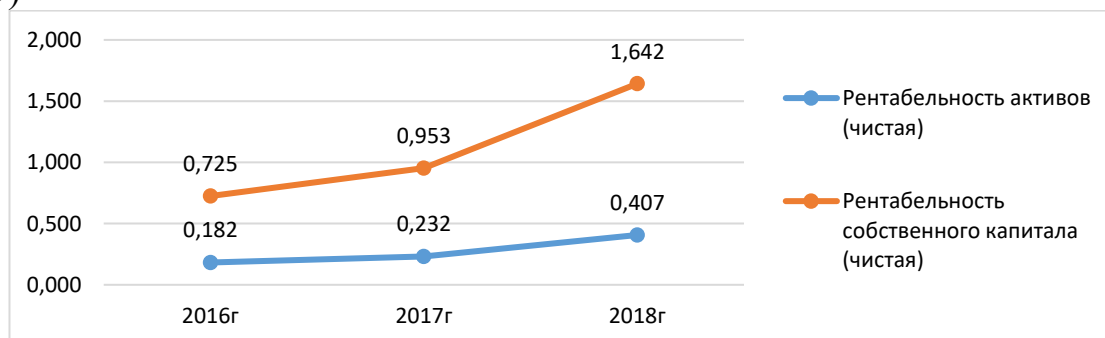


Рисунок 3 – Динамика изменения показателей рентабельности РНКБ Банк (ПАО) за 2016-2018гг. Источник: составлено автором по данным отчетности РНКБ Банк (ПАО)

Эффективность использования капитала банка увеличивается, о чем свидетельствует рост в динамике рентабельности активов и собственного капитала.

Таким образом, в работе исследуется деятельность РНКБ БАНК (ПАО), который начал работать в 2014 году в Крыму и Севастополе, и сейчас он входит в список крупнейших местных банковских структур. 100% акций принадлежат государству. По состоянию на 31.12.2018г Банк осуществляет свою деятельность в соответствии с лицензией на привлечение во вклады и размещение драгоценных металлов, а также генеральной лицензией на осуществление банковских операций. РНКБ БАНК (ПАО) является финансово устойчивым и прибыльным банком, эффективность его деятельности имеет тенденцию к росту.

Далее в работе проведем анализ кредитного портфеля РНКБ Банк (ПАО). На основании анализа финансовой отчетности, можем сделать вывод, что в динамике наблюдается увеличение кредитного портфеля банка. Так если на конец 2015г величина чистой ссудной задолженности банка составляла 46516,975 млн.руб, то на конец 2018г она увеличилась до 148964,408 млн.руб (т.е. в 3,2 раза) (рис.2.6).

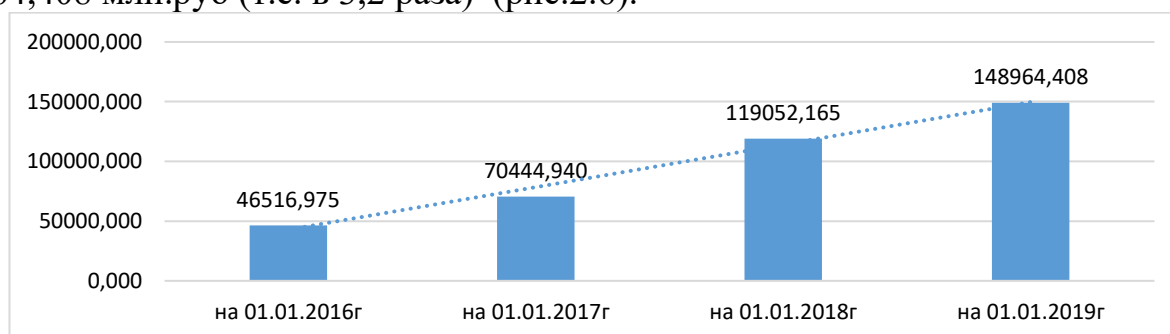


Рисунок 4 – Динамика общей величины кредитного портфеля РНКБ Банк (ПАО).

Для оценки доли кредитных операций в деятельности РНКБ БАНК (ПАО) составим таблицу 2.5.

Таблица 6– Доля кредитов в активах банка РНКБ БАНК (ПАО)

| Показатель | 2016г, млн.руб | 2017г, млн.руб | 2018г, млн.руб | Абсолютное отклонение, млн.руб | |
|---|-------------------|-------------------|-------------------|-----------------------------------|------------------------------|
| | | | | 2017г по сравн.с 2016г | 2018г по сравн.с 2017г |
| Чистая ссудная задолженность | 70444,940 | 119052,165 | 148964,408 | 48607,225 | 29912,243 |
| Всего активов | 90419,798 | 145612,829 | 180376,993 | 55193,031 | 34764,164 |
| Доля ссудной задолженности в активе баланса | 77,91 | 81,76 | 82,59 | 3,85 | 0,83 |

Источник: составлено автором по данным отчетности РНКБ Банк (ПАО)

Как видно из представленной таблице, при существенном росте чистой ссудной задолженности за 2018г по сравнению с 2017г, ее доля в активе баланса увеличилась с 81,76% в 2017г до 82,59% на конец 2018г, в 2017г по сравнению с 2016г также наблюдался рост.

Далее рассмотрим динамику и структуру кредитного портфеля РНКБ БАНК (ПАО) в 2017-2018гг (таблица 7). Основную долю кредитного портфеля банка РНКБ БАНК (ПАО) на конец 2018г занимают кредиты юридических лиц, доля которых составила 42,35%, увеличившись по сравнению с 2017г на 0,38 п.п. В абсолютном выражении кредиты юридическим лицам увеличились на 14036,460 млн.руб. Кредиты физических лиц по итогам 2018г увеличились на 12717,882 млн.руб и составили 18,34% ссудной задолженности (их доля по сравнению с 2017г увеличилась на 1,84 п.п.).

Таблица 7 – Динамика и структура кредитного портфеля РНКБ Банк (ПАО) в 2017- 2018гг

| Категории заемщиков | На 01.01.2018 | | На 01.01.2019 | | Абсолютное отклонение | |
|---|----------------|---------|----------------|---------|-----------------------|---------------|
| | Сумма, млн.руб | Доля, % | Сумма, млн.руб | Доля, % | По сумме, млн.руб | по уд.весу, % |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| 1. Кредиты юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, всего, в том числе: | 52804,291 | 41,97 | 66591,402 | 42,35 | 14 036,460 | 0,38 |
| 1.1. кредиты юр. Лиц | 50753,517 | 40,34 | 59279,713 | 37,70 | 8 765,862 | 2,64 |
| 1.2. кредиты ИП | 2050,774 | 1,63 | 7311,689 | 4,65 | 5 270,599 | 3,02 |
| 2. Кредиты физических лиц, в том числе: | 20666,253 | 16,43 | 33384,135 | 18,34 | 12 717,882 | 1,84 |
| 2.1. Ипотека | 4528,541 | 3,02 | 9648,772 | 6,14 | 5 120,231 | 3,12 |
| 2.2. Автокредиты | 558,768 | 0,11 | 1422,765 | 0,90 | 863,997 | 0,79 |
| 2.3. Потребительские | 15578,944 | 10,11 | 22312,598 | 11,30 | 6 733,654 | 1,19 |
| 3. Приобретенные права требования юридических лиц | 62,907 | 0,05 | 78,620 | 0,05 | 16,010 | 0,00 |
| 4. Депозиты в Банке России | 27716,906 | 22,03 | 28649,241 | 18,22 | 1 063,218 | 3,81 |
| 5. Межбанковские кредиты (МБК), депозиты | 23678,264 | 18,82 | 866817,084 | 18,14 | 843 250,631 | 0,68 |
| 6. Учетные векселя, в том числе: | 855,538 | 0,68 | 1666,751 | 1,06 | 815,253 | 0,38 |
| 6.1. кредитных организаций | 0,000 | 0,00 | 0,000 | 0,00 | 0,000 | 0,00 |
| 6.2. юр. лиц | 855,538 | 0,68 | 1666,751 | 1,06 | 815,253 | 0,38 |
| 7. Прочие размещенные средства, в том числе: | 30,211 | 0,02 | 2891,430 | 1,84 | 2 958,951 | 1,89 |
| 7.1. юр. лицам | 0,000 | 0,00 | 188,689 | 0,12 | 188,689 | 0,12 |
| 7.2. в кредитных организациях | 30,211 | 0,02 | 2702,741 | 1,72 | 2 770,262 | 1,77 |
| Итого ссудная и приравненная к ней задолженность | 125814,370 | 100,00 | 157240,619 | 100 | 32 020,362 | 0,00 |
| Резервы на возможные потери | 6762,205 | | 8276,211 | | 2 108,119 | 0,00 |
| ИТОГО чистая ссудная задолженность | 119052,165 | | 148964,408 | | 29 912,243 | 0,00 |

Межбанковские кредиты увеличились за анализируемый период на 843250,631 млн.руб при снижении их доли в ссудной задолженности на 0,68п.п. и составили 18,14% общей величины ссудной задолженности.

В целом ссудная задолженность за 2018г увеличилась на 32020,362 млн.руб., резервы увеличились на 2108,119 млн.руб, а чистая ссудная задолженность (за вычетом резервов на возможные потери) за 2018г увеличилась на 29912,243 млн.руб.

В целом можно сделать вывод о повышении доходности кредитных операций РНКБ Банк (ПАО) при снижении их рентабельности, а следовательно о необходимости совершенствования политики управления кредитным процессом и развития кредитной деятельности.

При существенном росте чистой ссудной задолженности за 2018г по сравнению с 2017г, ее доля в активе баланса увеличилась с 81,76% в 2017г до 82,59% на конец 2018г, в 2017г по сравнению с 2016г также наблюдался рост. Учитывая такую существенную долю в активах банка можно сделать вывод, что РНКБ Банк (ПАО) проводит агрессивную кредитную политику, которая как приоритетную цель ставит максимизацию прибыли в краткосрочной перспективе за счет расширения объемов кредитной деятельности, занятие большей доли рынка, однако такой тип кредитной политики, как правило, сопровождается высокими кредитными рисками.

Вместе с тем рост банковского кредитования сопровождается увеличением объема просроченной задолженности заемщиков, что приводит к увеличению рисков. Это провоцирует ухудшение качества предоставленных РНКБ Банк (ПАО) кредитов, что закономерно проявляется в росте создаваемых резервов. Просроченная задолженность по кредитам является одной из проблем, возникающих в процессе кредитования клиентов РНКБ Банк (ПАО), значительную долю которых занимают кредиты физическим лицам.

Таким образом, очевидно, что кредитная деятельность, помимо доходов, приносит банку затраты, связанные с необходимостью формирования резервов на возможные потери, а также приводит к уменьшению прибыли, как это сейчас и происходит в РНКБ Банк (ПАО): при росте доходности кредитных операций с 8,508% в 2017г до 9,073% на конец 2018г., а также доходности активов за счет кредитных операций увеличилась за анализируемый период с 7,737% до 7,493%, прибыльность кредитных операций в 2018г уменьшилась по сравнению с 2017г на 0,085п.п. и составила 6,316%. Возникающие в процессе кредитования проблемы и просроченная задолженность по кредитам связаны как правило с организацией кредитного процесса в банке.

Кредит в современных рыночных условиях означает экономические отношения собственности (поскольку он является экономически-правовой категорией), которые возникают между кредитором и заемщиком в момент заключения кредитного договора (юридическими и физическими лицами и государством) по поводу перераспределения временно свободной стоимости (в денежной или товарной форме) на условиях возвратности платности, обеспеченности, срочности, целевого использования. Наиболее общими критериями являются сроки погашения кредита, способ погашения, а так же обеспечение. Авторы классифицируют так же кредиты по назначению, сфере функционирования, категориям заемщиков, размеру кредита, степени риска, способу взимания ссудного процента и другим признакам. Наиболее

приемлемыми и точными на наш взгляд являются: цель, обеспеченность, уровень кредитного риска, размер и срок погашения.

В отечественной банковской практике принято объект, по поводу которого возникают кредитные отношения, классифицировать по целевому назначению: на инвестиционные и текущие нужды. Такая классификация банковских кредитов в практике российских банков не отражает конкретный объект кредитования, по поводу которого возникают кредитные отношения. Считаем целесообразным в соответствии с характером производственных нужд предприятий в кредитовании различать две группы кредитов: кредиты, опосредующие совокупные потребности предприятий (кредитование укрупненного объекта) и кредиты, которые предоставляются на отдельные производственные потребности.

Под процессом кредитования следует понимать совокупность действий, которые основываются на правильном формировании, выдаче, обслуживании и возврате кредита. В соответствии с указанным выделяют несколько стадий, каждая из которых выполняет свои мероприятия, а вместе они направляются на обеспечение цели банковской кредитования - получение дохода. Целесообразно выделить семь основных этапов кредитного процесса: 1) комплексный анализ и предварительный отбор заявок на получение кредита; 2) исследование конкурентоспособности клиента и его финансового состояния; 3) принятие решения о возможности, объемах, условиях и формах предоставления кредита; 4) определение условий обеспечения кредита; 5) предоставление на основании кредитного договора банковского кредита; 6) возврат кредита с процентами и завершение кредитной операции; 7) мониторинг и контроль качества выданных кредитов. Результативность и эффективность управления кредитным процессом в коммерческих банках в значительной степени обусловлена выбором кредитной политики.

На протяжении всего кредитного процесса в коммерческом банке могут возникать определенные проблемы, которые сокращают эффективность кредитования в целом и оказывают влияние на финансовое положение самого банка. Для решения имеющихся проблем РНКБ Банк (ПАО) следует пересмотреть свой подход к процессу кредитования в некоторых аспектах: на этапе оценки кредитоспособности необходимо анализировать в равной степени как предлагаемое заемщиком обеспечение, так и его финансовое положение, учитывая влияние возможных внутренних и внешних факторов, во избежание проблемы занижения кредитного риска и завышения стоимости залога; благодаря появившейся возможности разработать собственную методику оценки кредитных рисков на основе внутренних рейтингов заемщиков, которая может стать более эффективной. Необходимые условия для реализации данных рекомендаций может обеспечить грамотно разработанная кредитная политика банка, выступающая, с одной стороны, базисом организации кредитного процесса, с другой стороны, являющаяся изменяющимся внутренним фактором,

способным подстраиваться под нынешнюю нестабильную внешнюю экономическую обстановку.

Использованные источники:

1. Банковское дело. Управление и технологии. Под ред. проф. А.М. Тавасиева. – 5-е изд. – М.: КНОРУС, 2018. – 512 с.
2. Белоглазова Г.Н. Банковское дело. Организация деятельности коммерческого банка / Г.Н. Белоглазова, Л.П. Кроливецкая. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 652 с.
3. Белоусов А.Л. Правовые и экономические аспекты развития банковского кредитования : монография / Белоусов А.Л.; М-во образования и науки РФ, Моск. гос. юрид. ун-т им. О.Е. Кутафина (МГЮА), Сев.-Зап. ин-т (Филиал) ун-та им. О.Е. Кутафина (МГЮА). Вологда: ИП Валеева В.Н., 2018. - 148 с.
4. Бородкин К. В. Комплексные методы финансовой диагностики / К. В. Бородкин. – Воронеж : Воронежский государственный университет, 2018. – 183 с.
5. Воронова М. А. Особенности организации кредитного процесса в банках / М. А. Воронова // Научный журнал. - 2018. - № 5 (18). - С. 57-59.
6. Гуженко М.В. Управление кредитными рисками / М.В. Гуженко // Финансово-кредитные институты Санкт-Петербурга: исторический опыт и современность: Межвузовская научно-практическая конференция. Сборник докладов. 30 сентября 2017 года / Под ред. д.э.н., профессора Г. Н. Белоглазовой. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2017. – С.125-128
7. Дзюблюк А. В. Банки и предприятия: кредитные аспекты взаимодействия в условиях рыночной трансформации экономики: монография / В. Дзюблюк, А. Л. Малахова. - Тернополь: Вектор, 2018 - 324 с.
8. Едророва В. Н. Кредитный продукт как категория рыночной экономики / В. Н. Едророва, Д. В. Бахтин // Финансы и кредит. – 2018. – № 21 (159). –С. 2–6.
9. Ендовицкий Д. Анализ и оценка кредитоспособности заемщика / Д. Ендовицкий, И. Бочарова М.: КНО-РУС, 2018. – 272 с.
10. Ермаков С. Л. Основы организации деятельности коммерческого банка / С.Л. Ермаков, Ю.Н. Юденков. - М.: КНОРУС, 2018. - 654 с.
11. Заболоцкая В.В. Система кредитования субъектов малого предпринимательства / В.В. Заболоцкая // Вестник Адыгейского государственного университета. – Серия 5 : экономика. – № 3. – С.88

*Секлетова Н.Н., к.п.н.
доцент
Кондратьев А.И.
студент магистратуры
ФГОБУ ВО «Поволжский государственный университет
телекоммуникаций и информатики»
Россия, г. Самара*

ПЛАН И СТРАТЕГИЯ ТЕСТИРОВАНИЯ, ПРИ ПОВЫШЕНИИ КАЧЕСТВА ПРОДУКТА ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Аннотация: Представленная статья посвящена вопросам скоординированности при создании плана и выбора стратегии тестирования программного продукта. Уделено внимание определению целей для повышения качества продукта программного обеспечения. В представленных материалах рассматриваются типы тестирования. Акцентировано внимание на необходимость создания тестового отчета.

Ключевые слова: программное обеспечение, типы тестирования, план тестирования, тестовая стратегия, тестовый отчет, автоматизированная система, подсистема.

*Sekletova N.N., k.p.
associate
Kondratiev A.I.
Undergraduate
FGOBU in "Volga State University of
Telecommunications and Informatics»
Russia, Samara*

PLAN AND STRATEGY TESTING, PRI A PRODUCT PRODUCT

Annotation: This article focuses on coordination in creating a plan and choosing a software testing strategy. Attention is paid to setting goals to improve the quality of the software product. The submissions look at the types of testing. Focus on the need to create a test report.

Key words: software, testing types, test plan, test strategy, test report, automated system, subsystem.

Повышение качества продукта программного обеспечения требует создания плана тестирования. Для осуществления итогового результата устанавливаются определенные цели:

- облегчение тестирования (контроль полноты тестирования и его эффективности, отсутствие повторяющихся тестов, поиск наилучших методов для тестирования);

- организация взаимодействия между участниками команды, отвечающих за проведение тестирования;
- удобная структура для организации, планирования и управления.

План тестирования включает в себя:

-тестовые ресурсы (список совместимого оборудования, программ и операционных систем);

-перечень функций и подсистем, подлежащих тестированию и включающий в себя следующие списки: отчетов и экранных форм, входных и выходных переменных, возможностей и функций, сообщений об ошибках, файлов программы;

-тестовую стратегию, которая подразумевает следующее:

-анализ функций и подсистем с целью определения наиболее слабых мест, то есть областей функциональности тестируемой системы, где появление дефектов наиболее вероятно.

-определение стратегии выбора входных данных для тестирования. Так как множество возможных входных данных программного продукта, как правило, практически бесконечно, выбор конечного подмножества, достаточного для проведения исчерпывающего тестирования, является сложной задачей. Для ее решения могут быть применены такие методы, как покрытие классов входных и выходных данных, анализ крайних значений, покрытие модели использования, анализ временной линии и тому подобные.

Вообще говоря, стратегию, которую вы предпочли необходимо, и обосновать и задокументировать. Для этого так же составляется план, включающий в себя следующие моменты:

- определение потребности в автоматизированной системе тестирования и дизайн такой системы;

-расписание тестовых циклов;

-фиксацию тестовой конфигурации: состава и конкретных параметров аппаратуры и программного окружения;

-определение списка тестовых метрик, которые на тестовом цикле необходимо собрать и проанализировать.

В тестовом плане определяются и документируются различные типы тестов. Типы тестов могут быть классифицированы по двум категориям:

-по виду подсистемы или продукта;

- по способу выбора входных данных.

Рассмотрим типы тестирования по виду подсистемы или продукта:

-тестирование основной функциональности, когда тестированию подвергается собственно система, являющаяся основным выпускаемым продуктом;

-тестирование инсталляции включает тестирование сценариев первичной инсталляции системы, сценариев повторной инсталляции (поверх уже существующей копии), тестирование деинсталляции, тестирование инсталляции в условиях наличия ошибок в инсталлируемом пакете, в окружении или в сценарии и др.;

-тестирование пользовательской документации включает проверку полноты и понятности описания правил и особенностей использования продукта, наличие описания всех сценариев и функциональности, синтаксис и грамматику языка, работоспособность примеров и др.

Типы тестирования по способу выбора входных значений имеют следующую градацию:

-функциональное тестирование, при котором проверяется покрытие функциональных требований и покрытие сценариев использования;

-стрессовое тестирование, при котором проверяются экстремальные режимы использования продукта;

- тестирование граничных значений;

- тестирование производительности;

-тестирование на соответствие стандартам;

-тестирование совместимости с другими программно-аппаратными комплексами;

-тестирование работы с окружением;

-тестирование работы на конкретной платформе.

В реальных разработках используются и комбинируются различные типы тестов для обеспечения спланированного качества продукта.

В результате тестирования (после каждого этапа тестирования) формируется документ, который называется тестовым отчетом, содержащий следующие сведения:

-сопоставление запланированных задач для тестирования и результата тестирования;

-установление времени тестирования;

-перечень выполненных тестов и их результат;

-указание найденных ошибок, повторно найденных ошибок.

-указание найденных отклонений от разработки программного обеспечения;

-заключение о результате проведенного этапа тестирования.

Необходимой реакцией является создание матрицы соответствия требований (traceability matrix, трассируемость требования в тестах), являющейся неотъемлемой частью тест-плана - двумерной таблицей, содержащей соответствие функциональных требований программного обеспечения и подготовленных тестовых сценариев и используемой руководителями тестирования программного обеспечения для валидации покрытия продукта тестами. В заголовках колонок таблицы расположены требования, а в заголовках строк - тестовые сценарии.

И конечно необходим лист проверки (чек-лист, check list) - документ, описывающий что должно быть протестировано. Лист проверки может быть абсолютно разного уровня детализации и насколько детальным будет чек-лист, зависит от требований к отчетности, уровня знания продукта сотрудниками и сложности продукта. Как правило, лист проверки содержит только действия (шаги), без ожидаемого результата. Лист проверки менее

формализован, чем тестовый сценарий. Его уместно использовать тогда, когда тестовые сценарии будут избыточны. Лист проверки обычно используется в гибких подходах в тестировании.[1]

Использованные источники:

1. Кулаков К.А., Димитров В.М. Основы тестирования программного обеспечения [Электронный ресурс]: учебное электронное пособие для обучающихся Института математики и информационных технологий / К.А. Кулаков, В.М. Димитров- Петрозаводск: Издательство ПетрГУ, 2018. - Режим доступа:https://cs.petrSU.ru/studies/methodwork/basic_testing.pdf(дата обращения 30.12.2019)

*Серпинская У.О.
студент*

*3 курс, факультет «Банковское дело»
Полесский государственный университет
научный руководитель: Паршутич О.А., к.э.н.
доцент
Республика Беларусь, г. Пинск*

ПРОБЛЕМЫ ДЕПРЕССИВНЫХ РЕГИОНОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПО ОПЫТУ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

Аннотация: Статья посвящена изучению региональной депрессивности. Рассмотрены характерные черты региональной депрессивности в Великобритании, Франции, Германии, России. Сформулированы основные признаки депрессивной территории. Рассмотрены количественные критерии отнесения регионов к депрессивным. Предложены критерии отнесения Республики Дагестан к депрессивному и рассмотрена динамика основных показателей регионального развития.

Ключевые слова: депрессивный регион, рост, региональная экономика, Беларусь.

*Serpinskaya U.O.
student*

*3 year, banking faculty
Polessky State University
scientific adviser: Parshutich O.A., Cand. Economics
associate professor
Republic of Belarus, Pinsk*

PROBLEMS OF DEPRESSIVE REGIONS OF THE REPUBLIC OF BELARUS AND PROSPECTS FOR DEVELOPMENT BY EXPERIENCE OF FOREIGN COUNTRIES

Annotation: The article is devoted to the study of regional depression. The characteristic features of regional depression in the UK, France, Germany, and Russia are considered. The main signs of a depressed territory are formulated. Quantitative criteria for classifying regions as depressed are considered. Criteria are proposed for classifying the Republic of Dagestan as depressive and the dynamics of the main indicators of regional development is considered.

Key words: depressed region, growth, regional economy, Belarus.

В литературе существует несколько определений понятия депрессивного региона. По мнению ученых, депрессивным считается тот регион, который пережил фазу экономического спада или находится в этом состоянии.

Возникновение депрессивных регионов связано с кризисом основных отраслей региональной специализации, являющихся одновременно и главными отраслями промышленности и хозяйства, как правило, тогда, когда на смену старым отраслям приходят более прогрессивные, наукоемкие и более экологичные отрасли. Потеря спроса на выпускаемую продукцию, низкая конкурентоспособность и рентабельность производства являются причинами резкого снижения его объемов и перехода территории из среднеразвитой в депрессивную.

Величина депрессивного состояния региона выражается через оценку снижения основных показателей уровня и качества жизни населения, социального обслуживания населения, экономического развития, включая создание новых рабочих мест и формирования доходной части регионального и местного бюджета. В целом, к показателям оценки депрессивного состояния региона можно отнести следующие [1; 2; 4]:

1. Социально-экономические (занятость и безработица, финансовая устойчивость региона и динамика производства, уровень жизни населения);

2. Демографические.

Депрессивность регионов Республики Беларусь определяется следующими причинами:

1. Перенос народно-хозяйственных диспропорций производственных структур на территориальные структурные параметры.

2. Специфические характеристики региона, т.е. наличие внутренних условий, отрицательно влияющих на социально-экономическое развитие.

3. Снижение конкурентоспособности основной продукции.

4. Сокращение инвестиционного спроса.

5. Истощение минерально-сырьевой базы.

6. Структурные сдвиги в экономике страны.

Для оценки депрессивности и последующей классификации регионов использовались данные по административным областям. В качестве показателей оценки уровня депрессивности были использованы следующие показатели социально-экономического развития регионов Республики Беларусь за 2018 год:

1. X_1 – уровень зарегистрированной безработицы;

2. X_2 – общий коэффициент смертности на 1000 человек населения;

3. X_3 – номинальная начисленная среднемесячная заработная плата работников, тыс. рублей;

4. X_4 – объем промышленного производства на 1000 человек, млрд. рублей;

5. X_5 – инвестиции в основной капитал на 1000 человек, млрд. рублей;

Для оценки относительного уровня состояния народнохозяйственных комплексов регионов использовалась следующая формула:

$$Y_k = (A_i - A_{min}) / (A_{max} - A_{min}) \quad (1)$$

где Y_k – частная оценка, $k=1, \dots, 5$;

A_i – значение частного показателя для i -го региона, $i=1, \dots, 6$.

В случае, когда лучшим значением показателя является его минимальное значение (уровень безработицы, коэффициент смертности), тогда применялась следующая формула:

$$Y_k = 1 - (A_i - A_{min}) / (A_{max} - A_{min}) \quad (2)$$

После статистической обработки данных каждому району был присвоен ранг. В результате, все районы по уровню депрессивности были разбиты на пять групп: наиболее низкий, низкий, средний, высокий, очень высокий.

Результаты анализа депрессивности районов Республики Беларусь представлены в таблицах 1-2.

Таблица 1 – Уровень депрессивности по областям Беларуси и г. Минску

| Название области | уровень зарегистрированной безработицы | общий коэффициент смертности на 1000 человек населения | номинальная начисленная среднемесячная заработная плата работников, тыс. рублей | объем промышленного производства на 1000 человек, млрд. рублей | инвестиции в основной капитал на 1000 человек, млрд. рублей | Итого |
|------------------|--|--|---|--|---|--------|
| Брестская | 0,0000 | 0,3333 | 0,1039 | 0,1310 | 0,2610 | 0,8292 |
| Витебская | 0,0000 | 0,0000 | 0,0678 | 0,3910 | 0,0956 | 0,5545 |
| Гомельская | 0,3333 | 0,2632 | 0,1599 | 1,0000 | 0,5532 | 2,3095 |
| Гродненская | 0,0000 | 0,1053 | 0,1008 | 0,1011 | 0,4634 | 0,7706 |
| Г. Минск | 1,0000 | 1,0000 | 1,0000 | 0,4609 | 0,8940 | 4,3549 |
| Минская | 0,6667 | 0,6842 | 0,3355 | 0,8305 | 1,0000 | 3,5169 |
| Могилевская | 0,0000 | 0,8421 | 0,0000 | 0,0000 | 0,0000 | 0,8421 |

Таблица 2 – Группировка областей Беларуси и г. Минска по уровню депрессивности в 2018 году

| Наиболее низкий | Низкий | Средний | Высокий | Очень высокий |
|-----------------|-----------------|--------------------|---------------------|-------------------|
| г. Минск | Минская область | Гомельская область | Гродненская область | Витебская область |
| | | | Брестская область | |
| | | | Могилевская область | |

Наиболее депрессивным регионом является в Республике Беларусь является Витебская область. Уровень развитости данного региона составляет 0,5545. В Гродненской, Брестской и Могилевской областях наблюдается относительно невысокий уровень развитости: 0,7706, 0,8292 и 0,8421 соответственно. В Минской области уровень развитости составляет 3,5169.

Наиболее развитым является г. Минск, уровень развитости которого составляет 4,3549.

Депрессивные регионы не в состоянии самостоятельно выйти из кризисной ситуации, для этого необходима соответствующая помощь со стороны государства, которое должно быть заинтересовано в ее оказании, поскольку депрессивные регионы ведут к негативным проявлениям политического, экономического и социального характера.

Рассмотрим программы развития депрессивных регионов зарубежных стран.

Национальная стратегия регионального развития Чехии нацелена на решение проблемы диспаритета в уровне регионального развития, дополняется *Программами развития регионов* и *Региональными инновационными стратегиями*, разработанных региональными властями.

Поддержка депрессивных регионов ориентируется на 3 типа районов – регионы, испытывающие структурные проблемы, экономически слабые регионы, а также бывшие военные базы и приграничные районы. В данной сфере реализуются специальные программы – *Программа возрождения регионов, ранее использованных армией*, *Программа возрождения сельской местности* и *Программа возрождения регионов, подвергшихся влиянию природных катастроф* [15, с. 99-100].

В Польше принципы реализации региональной политики закреплены в *Национальной стратегии развития*, которая определяет в качестве основного приоритета развитие городских территорий. Эти территории должны играть роль центров роста. В дополнение к ней принята *Стратегия сельского развития*, в которой определяются принципы развития сельских территорий [2, с. 231-233].

В Германии региональная политика направлена на укрепление роста экономически слабых регионов в целях обеспечения одинакового участия их в экономическом развитии страны. Для этих целей в 1969 году на национальном уровне был сформирован конституционный механизм согласования регионального развития между регионами (землями) Германии и федеральным уровнем, так называемая *Система совместного решения задач* (GA), направленная на совершенствование региональных экономических систем и формирование скоординированной политики развития регионов.

Анализ особенностей реализации политики поддержки депрессивных регионов позволил разработать рекомендации по реализации соответствующей политики в Республике Беларусь:

✓ Рассмотреть возможность передачи полномочий по управлению региональными программами развития депрессивных регионов независимым от региональных властей агентствам, которые бы осуществляли свои функции в тесном взаимодействии с республиканскими и местными властями.

- ✓ Региональную политику рекомендуется нацелить на выравнивание уровня экономического развития регионов в целом по стране.
- ✓ Реализация программ развития депрессивных регионов не должна вести к «дискриминации» более благополучных регионов.
- ✓ Создание реальной и эффективной инвестиционной среды в депрессивных регионах.
- ✓ Разработка и реализация конкретных проектов в рамках государственно частного партнерств.

Использованные источники:

1. Джанхотов И.Х. Приоритеты при обосновании направления развития депрессивного региона / И.Х. Джанхотов // Экономические науки. – 2006. – №3(1). – С. 72-74.
2. Мищенко В.В. О критериях оценки депрессивных регионов – субъектов РФ. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://izvestia.asu.ru/2006/2/econ/TheNewsOfASU-2006-2-econ-01.pdf> (дата обращения: 24.10.2019)
3. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. Основные социально-экономические показатели по Республике Беларусь – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/publications/izdania/> . – Дата доступа: 26.10.2019.
4. Петросянц В.З. Экономическая политика депрессивного региона: проблемы формирования и реализации. – М.: Наука, 2005

Сидорак И.И.
студент
4 курс, кафедра «Финансовый менеджмент»
научный руководитель: Бадокина Е.А., к.э.н.
профессор
ФГБОУ ВО «СГУ им. Питирима Сорокина»
Россия, г. Сыктывкар

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ (МУНИЦИПАЛЬНЫХ) ПРОГРАММ

Аннотация: Статья посвящена оценке эффективности муниципальных программ. Оценена эффективность муниципальных программ. Определено их влияние на социально-экономического развитие территории.

Ключевые слова: муниципальная программа, эффективность программы, показатели эффективности, оценка эффективности реализации программы.

Sidorak I.I.
student
4th year, department «Financial management»
supervisor: Badokina E.A., Ph. D.
professor
Of the «SGU im. Pitirima Sorokina»
Russia, Syktyvkar

ESTIMATION OF EFFICIENCY OF STATE (MUNICIPAL) PROGRAMS

Annotation: The article is devoted to assessing the effectiveness of municipal programs. The effectiveness of municipal programs is evaluated. Their influence on the socio-economic development of the territory is determined.

Key words: municipal program, program effectiveness, performance indicators, evaluation of the effectiveness of the program.

Эффективность реализации государственных и муниципальных программ является определяющим критерием успешности реализации стратегии социально-экономического развития территории. Проблема эффективности реализации программ всегда была актуальной, но в настоящее время стала еще острее. Последствия неэффективной реализации целевых программ в современных условиях становятся катастрофическими для социально-экономического развития муниципального образования и развития государства в целом.

Согласно постановлению Правительства, государственная программа – это документ стратегического планирования, который содержит комплекс планируемых мероприятий, в рамках реализации ключевых государственных функций обеспечивающих достижение приоритетов и целей государственной политики в сфере социально-экономического развития и обеспечения национальной безопасности Российской Федерации. [1]

Эффективность государственной или муниципальной программы – это отношение конечного результата, т.е. эффекта от реализации программы, к затраченным на его достижение ресурсам. Чем большее значение принимает это отношение, тем выше эффективность программы. [2]

Основными критериями оценки эффективности программ считаются полнота достижения целевых показателей, заданных программой, а также соответствие фактического объема финансирования запланированному. [2]

Итак, произведем оценку программ, реализуемых на территории МО ГО «Сыктывкар». В рамках Стратегии социально-экономического развития, на территории муниципального образования реализуются 9 программ: «Развитие экономики», «Управление муниципальными финансами и муниципальным долгом», «Безопасность жизнедеятельности населения», «Развитие городского хозяйства», «Развитие образования», «Развитие культуры, физической культуры и спорта», «Открытый муниципалитет», «Развитие территории» и «Развитие современной городской среды».

Среди 9 предусмотренных в бюджете муниципального образования программ, на программу развития образования выделяется наибольший объем денежных средств. Данная программа является единственной программой, которая финансируется преимущественно за счет средств безвозмездных поступлений из вышестоящих бюджетов (81%). Остальные программы почти на 100 % финансируются за счет средств местного бюджета.

В настоящее время механизм привлечения и управления средствами, получаемыми не из бюджета, неэффективен. Поэтому необходимо разработать такой механизм, который обеспечивал бы концентрацию и стимулировал приток финансовых ресурсов из внебюджетных источников.

Нами были произведены расчеты показателей эффективности муниципальных программ и получены следующие результаты, представленные в Таблице 1

Таблица 1- Оценка эффективности муниципальных программ МО ГО «Сыктывкар»¹

| Программа | Расчетное значение | Вывод об эффективности программы |
|--|--------------------|----------------------------------|
| «Открытый муниципалитет» | 0,97 | Эффективная |
| «Развитие образования» | 0,98 | Эффективная |
| «Развитие экономики» | 0,99 | Эффективная |
| «Управление муниципальными финансами и муниципальным долгом» | 1,31 | Высокоэффективная |
| «Безопасность жизнедеятельности населения» | 0,93 | Эффективная |
| «Развитие современной городской среды» | 0,70 | Удовлетворительная |
| «Развитие культуры, физической культуры и спорта» | 1,01 | Высокоэффективная |
| «Развитие территории» | 0,85 | Эффективная |
| «Развитие городского хозяйства» | 0,88 | Эффективная |

Таким образом, 6 из 9 муниципальных программ МО ГО «Сыктывкар» являются эффективными. Необходимо отметить, что программы по управлению муниципальными финансами и по развитию культуры и спорта признаны высокоэффективными. В свою очередь уровень программы «Развитие современной городской среды» является удовлетворительным. Плановые значения показателей данной программы не достигнуты в связи с необходимостью устранения замечаний по проектно-сметной документации.

Мероприятия, проводимые в рамках муниципальных программ оказывают положительное значение на социально-экономическое развитие территории, а именно помогают привлечь инвестиции, создают условия для ведения бизнеса, увеличивают доходы бюджета, а также улучшают социальное и финансовое положение населения. Для подтверждения приведем следующие данные, представленные в Таблице 2.

Таблица 2 - Динамика показателей социально-экономической сферы МО ГО «Сыктывкар» до и после реализации муниципальных программ.²

| Показатель, млрд.руб | До реализации Программ (2011 г.) | После реализации (2019 г.) | Прирост (%) |
|--|----------------------------------|----------------------------|-------------|
| Оборот крупных и средних организаций | 83,7 | 290 | +346,5 |
| Оборот малых предприятий | 17 | 61 | +358,8 |
| Инвестиции в основной капитал | 13,7 | 55,7 | +406,6 |
| Оборот розничной торговли | 42,9 | 160,5 | +374,1 |
| Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата одного работника | 25,4 | 59,5 | +234,3 |

После реализации муниципальных программ показатели различных сфер увеличиваются в среднем в 3 раза, что свидетельствует о

¹ Составлена автором на основе собственных расчетов и [3]

² Составлена автором на основе [3]

положительном и достаточно сильном влиянии муниципальных программ на социально-экономическое развитие города Сыктывкара.

Нами были разработаны следующие мероприятия по повышению эффективности реализации муниципальных программ:

1. Формирование нормативно-правовой базы диагностических процедур реализации программ;
2. Создание четко сформулированной системы контроля над реализацией программ;
3. Формулирование механизмов, позволяющих стимулировать и активизировать привлечение на территорию дополнительных инвестиционно-финансовых потоков;
4. Введение дополнительных критериев оценки, отражающих динамику реализации муниципальной программы.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства РФ от 2 августа 2010 г. N 588 "Об утверждении Порядка разработки, реализации и оценки эффективности государственных программ Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями). - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103481/ (дата обращения: 13.10.2019)
2. Бреусова А.Г. Оценка эффективности государственных программ // Вестник ОмГУ. Серия: Экономика. 2015. №2.
3. Сводный годовой доклад о ходе реализации и оценке эффективности реализации муниципальных программ МО ГО «Сыктывкар» за 2018 год // Официальный сайт Администрации МО ГО «Сыктывкар», URL: <http://xn--80adxb5abi4ec.xn--p1ai/component/attachments/download/22831> (дата обращения 08.11.2019)

*Скачкова И.Б.
студент магистратуры
Белгородский государственный
технологический университет им В.Г. Шухова
РФ, г. Белгород*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БАНКОВСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА В БАНКЕ

Аннотация: Статья посвящена банковскому менеджменту в кредитных организациях. Менеджмент — это наука о наиболее рациональной системе организации и управления. Рассмотрены основные функции и отличительные черты менеджмента. Подробно изучаются проблемные аспекты управления и предлагаются пути совершенствования предоставления банковских услуг.

Ключевые слова: менеджмент, совершенствования, банковский рынок, банк, клиент.

*Skachkova I.B.
graduate student
Belgorod State Technological University
named after V.G. Shukhov»
Russia, Belgorod*

IMPROVEMENT OF BANK MANAGEMENT IN THE BANK

Annotation: The article is devoted to banking management in credit organizations. Management is the science of the most rational system of organization and management. The main functions and distinguishing features of management are considered. The problematic aspects of management are studied in detail and ways to improve the provision of banking services are proposed.

Key words: management, improvement, banking market, bank, client.

На сегодняшний день для эффективной организации работы кредитного учреждения, применяют систему воздействий, которая охватывает все методы анализа и управления сферами деятельности банка. Менеджмент не выполняется по шаблону, каждое кредитное учреждение разрабатывает свою стратегию. Основанием является изменение рынка банковских услуг и законодательства.

Для организации непрерывного процесса управления требуется взаимодействие нескольких функций менеджмента. Это очень важно, поскольку изменение одного объекта непременно вызовет изменения у другого. Базовыми функциями являются:

- Планирование, заключается в разработке стратегии ведения деятельности.
- Организация, отвечает за правильное распределение задач и полномочий.
- Мотивация, оказывает психологическое воздействие на сотрудников, для получения нужного результата.
- Контроль, необходим для оценки труда и правильности стратегии.
- Координация, взаимодействует со всеми звеньями компании и согласовывает их действия [3].

Целью любого банка является получение дохода от деятельности, на основе рационального построения управления. Достичь этого можно с помощью правильного управления, производством, обновлением технической базы, повышением квалификации сотрудников, их активностью и лояльностью. Ориентир на прибыль неразрывно связан с финансовыми рисками, которые могут привести к убыткам, если не будет принято мер для их ограничения. Поэтому любое кредитное учреждение должно выработать правильную стратегию ведения работы. Эта стратегия должна быть направлена на получение прибыли и одновременно максимально предотвращать убытки.

Менеджмент можно охарактеризовать четырьмя качествами:

1. Экономическое представляет собой грамотное управление производством посредством координации трудовых и материальных ресурсов.
2. Социально-психологическое оценивает усилия персонала для достижения поставленных целей.
3. Правовое.
4. Организационно-техническое, необходимо для систематической оценки ситуации во время выбора целей и задач.

Для российских кредитных организаций предлагаем следующие направления совершенствования банковского менеджмента.

Важным этапом совершенствования банковского менеджмента является партнерство. Наиболее выгодным форматом заключения партнерства выступает создание финтехакселераторов, направленных на снабжение недостающими ресурсами зарождающиеся финтех-стартапы. Молодые компании способны получить от банка финансовую или технологическую помощь, а позже самостоятельно найти клиентов из числа участников банковского рынка. При удачном же стечении обстоятельств, обладая по-настоящему ценной разработкой, стартапы могут быть приобретены банком и в дальнейшем вести работу в его интересах [2].

В результате сотрудничества образуются более устойчивые к рыночным изменениям и более инновационно-подкованные финансовые институты. В России наличие подобных акселерационных программ уже встречается, но пока еще в крайне ограниченном количестве: AlfaCamp под

крылом Альфа-Банка, совместная программа Сбербанка и Фонда развития интернет-инициатив (ФРИИ). За пределами страны таких примеров, безусловно, больше: например, BNP Paribas и Lux Future Lab, Deutsche Bank и Startupbootcamp FinTech New York.

С учетом развития цифрового банкинга и возрастания роли компьютеризированных процессов, остро встает вопрос защиты от кибератак, последствия которых способны стать для организации крайне болезненными. Усиление информационной безопасности – еще одно необходимое направление инновационного совершенствования, возникающее в банковской сфере. Банки всегда были привлекательными объектами для хакерских нападений, однако последовательное приведение кредитных организаций к цифровому типу, а также профессиональный рост самих мошенников демонстрируют потребность в защите более явную, чем когда-либо. Ожидается, что рынок кибербезопасности вырастет в 1,65 раза к 2021 г. [1].

Защита от кибератак актуальна и с позиции инновационного направления банковской работы. Применение новейших разработок, их первичные испытания и присутствующие недоработки несут в себе большую угрозу безопасности банка и его внутренних данных (в т.ч. конфиденциальных клиентских сведений), а также деловой репутации как таковой. Это требует от него увеличения инвестиций в информационную безопасность, создание многоуровневых систем проверки и даже использование процесса биометрической аутентификации. Последний становится особенно удобным в условиях распространения мобильных устройств, наделенных системой сканирования отпечатков пальцев и т.п., дающих пользователям доступ к банковским счетам и иным видам персональной информации. В общем же виде, вариантов аутентификации существенно больше.

Актуальным для рынка выглядит тренд применения биометрической аутентификации. Тренд вызван потребностью в дополнительной, повышенной безопасности, при этом не лишен проблем. Главная из них – стоимость технологии, которая пока не позволяет банкам использовать программу на абсолютно всех устройствах, имеющих связь с банковскими данными. Тем не менее, присутствие технологии на ряде мобильных девайсов помогает банкам ускорить процесс повсеместного ее внедрения и, повышая качество работы, избежать потери доверия со стороны клиентов, часть из которых все активнее акцентирует свое внимание на рискованной составляющей взаимодействия с банками.

В настоящий момент примеры биометрической аутентификации активно прослеживаются в зарубежных банках. Один из них – Bank of America и технология Fingerprint and Touch ID Sign-In, запрашивающая у клиента сканер отпечатка пальца для входа в мобильное приложение 70. А вот Citibank использует менее распространенную технологию Voice

Biometrics Authentication, предоставляющую пользователю доступ к сервисам после сопоставления его голоса с имеющимся в базе банка [1].

Российский же сегмент банковского рынка может уже сейчас приступать к перенятию опыта зарубежных коллег, поскольку тенденция использования биометрических показателей лишь набирает актуальность и может стать ведущей в вопросах информационной безопасности финансового сектора всего через несколько лет. Совсем недавно перспективным для рынка банковских услуг стал рассматриваться вариант использования виртуальной (VR) и дополненной реальности (AR). Это решение стало одним из самых новаторских и высокорисковых, однако оно призвано существенно усилить конкурентные преимущества тех, кто его применяет.

Сфера развлечений, одна из первых применившая инструменты AR/VR, дала дорогу и другим отраслям: волна массового любопытства по отношению к «новинке» и первого знакомства со стороны населения прошла, теперь виртуальная реальность рассматривается бизнесом в качестве необходимости. Причиной тому во многом служит позитивная динамика роста и внедрения виртуальной и дополненной реальностей, которая намерена продолжаться во всеобъемлющих масштабах: Goldman Sachs прогнозирует достижение технологией уровня дохода в 80 млрд долл. США суммарно по всем отраслям к 2025 г., а в случае «ускоренного развития» – все 182 млрд долл. США.

Вовлечение AR/VR в банковскую работу проводится постепенно. Основная преследуемая цель внедрения – потребность в улучшении визуальной составляющей взаимодействия банка и пользователя, поскольку графическая привлекательность стала оцениваться клиентами существенно высоко после массового введения в эксплуатацию соответствующих приложений и сервисов. Кроме того, за счет способности интегрировать цифровую реальность в физическую (т.е. имеющую место на самом деле), эта инновационная технология позволяет финансовым организациям становиться полноценным участником повседневной жизни клиентов, за счет чего достигается желанный эффект «постоянного присутствия».

Российские банки сдержаны в применении подобной технологии: для основной массы участников отрасли столь новаторская разработка служит пока лишь ориентиром и стимулом к столь необходимому в нынешних условиях инновационному развитию. В то же время некоторые кредитные организации уже сейчас пытаются удивить рынок.

Таким образом, главными направлениями совершенствования банковского менеджмента – это автоматизация и минимизация ошибок, осуществляемых работниками. Внедрение биометрических данных усложняет работу злоумышленников, осуществляющих противоправные действия (кибератаки) в кредитном учреждении, что является эффективным средством улучшения банковского менеджмента.

Использованные источники:

1. Capgemini Worldwide - Top 10 Trends in Banking. 2017. P.23. URL: https://www.capgemini.com/wpcontent/uploads/2017/07/banking_trends_2017_web_version.pdf.
2. Глобальный ассортимент финтех-акселераторов. URL: <https://habrahabr.ru/company/raonline/blog/305580/>.
3. Фоминских О. 8 мировых банкиров-визионеров // Капитал. 2017. №15 (571). С. 6

*Скрипкина В.А.
студент магистратуры
3 курса, направление подготовки - государственное и
муниципальное управление
кафедра менеджмента и административного управления
РГСУ
научный руководитель: Байнова М.С., к.социол.н.
доцент
Россия, г. Москва*

**ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И
УПРАВЛЕНИЯ ОТДЫХОМ И ОЗДОРОВЛЕНИЕМ ДЕТЕЙ В
ТРУДНОЙ ЖИЗНЕННОЙ СИТУАЦИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ
(НА ПРИМЕРЕ ДЕПАРТАМЕНТА КУЛЬТУРЫ ГОРОДА
МОСКВЫ)**

Аннотация. В публикации на примере города Москвы рассмотрена проблематика государственного регулирования отдыха и оздоровления детей в трудной жизненной ситуации. Констатируется, что в последние годы система организации отдыха и оздоровления детей в трудной жизненной ситуации в городе Москве претерпела крайне существенные преобразования, произведенные с акцентом на удовлетворение данной потребности непосредственно у детей в трудной жизненной ситуации и с учетом возможности максимальной деbüroкратизации и цифровизации в данной сфере. Отмечается наличие сохраняющихся проблем, включая несовершенство законодательства, отсутствие системы комплексного мониторинга и учета детей в ТЖС, индивидуального подхода к оценке потребности в отдыхе, формализма и бюрократизма в управлении; предлагаются практические решения.

Ключевые слова: социальный отдых детей, государственное управление, оплата путевок, дети-сироты, дети, находящиеся в трудной жизненной ситуации, город Москва, Департамент культуры Москвы.

*Skripkina V.A.
undergraduate
3-year, specialization - state and municipal administration
department of management and administrative management
Russian State Social University
scientific adviser: Bainova M.S., can. of sociological sciences
associate professor
Russia, Moscow*

**PROBLEMS OF STATE REGULATION AND MANAGEMENT OF REST
AND HEALTH OF CHILDREN IN A DIFFICULT LIFE SITUATION AND**

WAYS OF THEIR SOLUTION (ON THE EXAMPLE OF THE DEPARTMENT OF CULTURE OF THE CITY OF MOSCOW)

Annotation: In the publication on the example of the city of Moscow, the problems of state regulation of recreation and rehabilitation of children in difficult life situations are considered. It is stated that in recent years the system of organizing recreation and rehabilitation of children in difficult life situations in the city of Moscow has undergone extremely significant transformations made with the emphasis on meeting this need directly in children in difficult life situations and taking into account the possibility of maximum de-bureaucratization and digitalization in this area. The presence of persistent problems, including the imperfection of the legislation, the lack of a system for integrated monitoring and registration of children in the TGS, an individual approach to assessing the need for rest, formalism and bureaucracy in management, is noted; practical solutions are offered.

Key words: social recreation for children, public administration, payment of permits, orphans, children in difficult situations, Moscow city, Moscow Department of Culture.

Вопрос организации отдыха и оздоровления детей (далее также – социального отдыха детей), прежде всего, из числа т.н. льготных категорий, во все времена имеет особую чувствительность, является остросоциальным. Одной из основных причин повышенного внимания к социальному отдыху детей выступает объективная невозможность обеспечить ежегодный бесплатный отдых из средств бюджета всем нуждающимся категориям. По этой причине кардинальные изменения в изучаемой сфере, безусловно, привлекают широкое общественное внимание и требуют детальное обсуждение [1].

Одна из задач новаций в обеспечении организации отдыха и оздоровления детей в городе Москве – стремление снизить бюрократизм в данной сфере и повысить доступность услуг тем детям (тем семьям), которые в наибольшей степени в этом нуждаются. Не секрет, что по опросам населения города по вопросам социальной защиты, проблема доступа представителей льготных категорий к финансируемому за счет городского бюджета детскому отдыху и оздоровлению традиционно находилась на первых местах [2, с.50]. Характерно, что в регионах страны, по мере снижения бюджетной обеспеченности, растет уровень коррупции в сфере распределения путевок – коррупционный характер данной сферы известен еще с советского периода, и за неполных три десятилетия реформирования системы государственного управления в постсоветский период говорить о кардинальных сдвигах в системе распределения «детских» путевок, к сожалению, не приходится.

В этой связи, новый механизм организации социального отдыха детей в Москве заслуживает внимание и положительной оценки как насыщенный

инструментами обеспечения справедливости, равного доступа, снижения бюрократизма и возвышения законности, а также уличения качества оказания услуг за счет цифровизации и профессионализации управления, хотя, безусловно, требует апробации на практике, в целях выявления недочетов и проблем в представленном механизме.

Методология. Теоретико-методологической базой публикации выступили положения отечественных и зарубежных исследователей по вопросам общей теории управления, государственного и муниципального управления, управления в сфере обеспечения отдыха и оздоровления детей.

Методами исследования выступили: анализ, синтез, индукция, дедукция, системно-структурный, формально-логический, конкретно-исторический, метод сравнений и метод анкетирования – в последнем приняли участие родители и иные законные представители 46 детей в тяжелой жизненной ситуации – потенциальных получателей соответствующей государственной поддержки.

Основная часть.

Отдых и оздоровление детей - совокупность мероприятий, обеспечивающих развитие творческого потенциала детей, охрану и укрепление их здоровья, профилактику заболеваний у детей, занятие их физической культурой, спортом и туризмом, формирование у детей навыков здорового образа жизни, соблюдение ими режима питания и жизнедеятельности в благоприятной окружающей среде при выполнении санитарно-гигиенических и санитарно-эпидемиологических требований (ст. 1 Федерального закона от 24 июля 1998 года № 124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребёнка в Российской Федерации») [3].

В советский период, система отдыха и оздоровления детей была широко диверсифицирована. По всему Союзу были организованы более 50 тыс. учреждений, предназначенных для данной цели, а их доступность была, поистине, всеобщей [4, с.25-29].

В условиях сложных трансформаций социально-экономических систем, жестких бюджетных ограничений, тотальной приватизации государственного имущества и иных связанных проблем, колоссальное достояние советских времен было, фактически, утрачено, а доступ к финансируемому государству отдыху и оздоровлению может быть обеспечен только истинно нуждающимся детям, которыми на государственном уровне справедливо, на наш взгляд, были определены дети, находящиеся в трудной жизненной ситуации (ТЖС).

Как отмечается в социологических исследованиях, «трудная жизненная ситуация – это ситуация, объективно нарушающая социальные связи человека с его окружением и условия нормальной жизнедеятельности и субъективно воспринимаемая им как «сложная», вследствие чего он может нуждаться в поддержке и помощи социальных служб для решения своей проблемы» [5, с.164]. В Федеральном законе Российской Федерации «Об основных гарантиях прав ребенка Российской Федерации» от 24 июля 1998

года № 124-ФЗ, ст. 1 сформулированы типичные трудные жизненные ситуации для ребенка, при которых государство берет на себя обязательства оказать ему необходимую помощь.

Управление вопросами отдыха и оздоровления детей в трудной жизненной ситуации в городе федерального значения – Москве – осуществляется силами Департамента культуры столицы и в настоящее время регулируется нормами постановления Правительства Москвы от 22.02.2017 №56-ПП «Об организации отдыха и оздоровления детей, находящихся в трудной жизненной ситуации» [6] (далее – Постановление №56).

В Постановлении №56 определены следующие компетентные субъекты в сфере социального отдыха детей:

- размер квоты на отдых и оздоровление детей определяет Заместитель Мэра города в Правительстве Москвы, осуществляющий координацию деятельности в сфере культуры;

- ДКМ осуществляет информирование об организации отдыха и оздоровления детей на своем сайте;

- организатором социального отдыха детей, как и прежде, выступает ГАУК «Мосгортур», Учреждение же рассматривает заявления о предоставлении услуг отдыха и оздоровления. Учреждением разрабатываются Правила отдыха и оздоровления детей, форма соглашения об исполнении обязанностей по сопровождению ДКМ.

В целом, Учреждение, де-факто, становится ключевым органом управления социальным отдыхом детей, оплачиваемым из средств бюджета Москвы, что отражает вектор к передаче ряда управленческих функций специализированным организациям и учреждениям в целях дебюрократизации и повышения качества оказания услуг.

В настоящее время на уровне законодательства города Москвы, конкретизирован перечень получателей детей и четко определен основной критерий предоставления социального отдыха. Легализована практика, в соответствии с которой фактически социальный отдых получали именно дети-сироты и из числа ТЖС – впрочем, другие категории, как правило, и не получали услугу. При этом, формально, перечень потенциальных получателей услуги стал более гибким, что позволяет претендовать на получение социального отдыха детям, которые ранее формально не подходили под критерии из закрытых перечней.

В настоящее время в городе Москве реализуются следующие виды организации отдыха и оздоровления детей, с дифференциацией по категориям получателей услуг (то есть, определенные виды соответствуют определенным категориям детей в ТЖС и приравненным к ним льготным категориям):

- для детей в ТЖС, включая детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, находящихся под опекой, попечительством: (1) выездной отдых двух разновидностей: (а) в организации отдыха и

оздоровления семейного типа, осуществляемый в сопровождении взрослого лица (родителя, прочего законного представителя, равно как доверенного лица); (б) в детские оздоровительные организации (далее – ДОО), осуществляемый индивидуально, без сопровождения; (2) самостоятельная организация отдыха и оздоровления, силами родителей, прочих законных представителей);

- для детей-сирот и воспитанников, помещенных в стационарные учреждения, предусмотрен выездной (индивидуальный) отдых в организациях отдыха и оздоровления;

- для прочих детей-сирот, и детей, оставшихся без попечения родителей, предусмотрен выездной социальный отдых в лагерях для молодежи.

В настоящее время в столице реализуется новый прорыв организации отдыха и оздоровления детей, в соответствии с которым устанавливается следующая очередность рассмотрения заявок на предоставление бесплатных путевок: в первую очередь, рассматриваются заявки детей, которым не предоставлялись путевки в последние три года; затем – заявки на отдых детей, которым не предоставлялись путевки в любые два из последних трех лет, затем – тем, кому уже предоставлялись бесплатные путевки два года подряд или в любые два года из последних трех лет. Тем самым, предполагается достичь выравнивания уровня обеспеченности бесплатными путевками, и достигать целевые показатели управления не в количественном выражении (при этом, путевками постоянно могут обеспечиваться те же самые дети), а в качественном, то есть усилить компоненты равенства и справедливости в организации отдыха и оздоровления детей.

С 2018 года предусмотрен двухэтапный порядок бронирования бесплатных путевок – вначале, путем приема заявок, затем – посредством выбора заявителем конкретной организации для отдыха и оздоровления ребенка. Традиционно ранний старт заявочной кампании позволяет наиболее адресно удовлетворить потребности в организации безопасного и комфортного детского отдыха, своевременно спланировать отдых и оздоровление детей.

На практике реализуется особая форма компенсации расходов на самостоятельную организацию отдыха и оздоровления детей, а именно – сертификаты; такие сертификаты на получение выплаты выдаются в случаях, если заявителя не устроили предложения, сделанные ГАУК «Мосгортур». Выбор конкретных организаций отдыха или сертификата на получение выплаты на самостоятельную организацию отдыха и оздоровления возможен только при условии своевременного участия в I этапе заявочной кампании. Сертификаты не предоставляются в случаях, если были выявлены нарушения сопровождающим лицом правил социального отдыха ребенка в текущем календарном году, а также имеются сведения о том, что отдых не был осуществлен без наличия на то уважительных причин.

Особенностью обновленной системы социального отдыха детей выступает активное внедрение практики распределения путевок через систему «Электронного правительства». Так, заявки направляются через портал mos.ru, хотя по-прежнему сохранена возможность подачи заявлений при личном обращении в ГАУК «Мосгортур» - однако, в действующей редакции Постановления №56 сотрудник Учреждения лишь помогает ввести данные в АИС «Детский отдых», а заявление подписывается в бумажной форме.

В целом, новая система государственного управления призвана устранить существующие недочеты и пробелы в организации отдыха и оздоровления в городе Москве, хотя, по данным проведенного нами опроса получателей услуг, имеются проблемы и противоречия.

Несмотря на многочисленные реформы, призванные обеспечить целевой характер помощи детям в ТЖС в виде организации отдыха и оздоровления, целевой характер данной меры обеспечивается не во всех случаях, и реально нуждающиеся дети и семьи поддержку получают не всегда.

Среди основных проблем и предлагаемых нами решений, следующие.

Собственно, региональное законодательство остается не в полной мере понятным, а представленные процедуры – запутанными, тем более с учетом низкой компьютерной грамотности родителей, иных законных представителей, детей из семей в ТЖС, отсутствия доступа к компьютерным технологиям и проч. Несвоевременные и некорректные заявки и прочие проблемы, по сути, организационного плана, действительно снижают потенциал эффективного перераспределения государственной помощи среди нуждающихся.

Остается не полностью решенной проблема достоверности предоставляемых данных, по всей видимости, ее решение потребует сложных систем накопления и хранения информации, предпочтительно, функционирующих по принципу блокчейна.

Более четкое понимание и отбор детей для отдыха и оздоровления далеко не всегда требуют всеобщего «машинного формализма». При принятии решений, а также при сопровождении заявок, особенно в непростых, противоречивых ситуациях, имеет место недостаточность индивидуального подхода к оценке потребности в отдыхе, формализм и бюрократизм в управлении; сохраняются также и высокие риски коррупции, хотя на уровне государственного управления в Москве их удастся существенно нивелировать. Как думается, грамотный отбор компетентных чиновников, проведение разъяснительной и обучающей работы как с ними, так и с заявителями, и мониторинг эффективности оказания услуг (тот ли ребенок, в полной ли степени, в соответствии ли с потребностями получил услугу, и была ли она в действительности получена) поспособствуют дальнейшему прогрессу в изучаемой сфере.

Заключение.

Как показало исследование, несмотря на многочисленные реформы, призванные обеспечить целевой характер помощи детям в ТЖС в виде организации отдыха и оздоровления, целевой характер данной меры обеспечивается не во всех случаях, и реально нуждающиеся дети и семьи поддержку получают не всегда. Выявленная проблематика связана с проблемами в сфере государственного управления - отсутствием системы комплексного мониторинга и учета детей в ТЖС, индивидуального подхода к оценке потребности в отдыхе, формализмом и бюрократизмом в управлении и сохраняющейся коррупционной нагрузкой. Соответствующие решения должны быть воплощены в жизнь, вместе с дальнейшим совершенствованием законодательства, которое должно быть ориентировано одновременно на адекватное и простое понимание, и на обеспечение действительно справедливого и равного доступа к отдыху и оздоровлению детей в ТЖС.

Использованные источники:

1. Вифлеемский А. Б. Совершенствование государственного регулирования организации отдыха и оздоровления детей // Педагогическое образование в России. - 2017. - № 5. - С. 22-28.
2. Полякова М.В., Смогунов В.Г. Об организации государственного надзора за отдыхом и оздоровлением детей//Здоровье. Медицинская экология. - Наука. - 2014. - № 4 (58). - С. 50-53.
3. Федеральный закон РФ от 24.07.1998 № 124-ФЗ(ред. от 16.10.2019) «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации»// Собрание законодательства РФ. – 1998. - №31. – Ст. 3802.
4. Ганьшина Г. В., Шляпина Е. Д. Детские оздоровительные лагеря в России: от истоков к современности //Образование и наука в современных условиях: материалы междунар. науч.-практ. конф.(Москва, 19 нояб. 2015 г.)/редкол ОВ Грибкова.–Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс. – 2016. – №. 11-6. – С. 25-29.
5. Агеева А. Н. Основные направления социально-педагогической помощи подросткам, находящимся в трудной жизненной ситуации //Современное состояние и перспективы развития. – 2015. – С. 164.
6. Постановление Правительства Москвы от 22.02.2017 № 56-ПП(ред. от 18.10.2018) «Об организации отдыха и оздоровления детей, находящихся в трудной жизненной ситуации»// Вестник Мэра и Правительства Москвы. - 28.02.2017. - №12.

*Соболева Т.И.
студент*

*3 курс, факультет «Банковского дела»
Полесский государственный университет
научный руководитель: Володько О.В., к.э.н.
доцент
Беларусь, г. Пинск*

ФОРМИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ КЛАСТЕРОВ В РЕГИОНАХ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Аннотация: Статья посвящена актуальной на сегодняшний день теме, а именно рассмотрению формированию и развитию кластеров. Важнейшим фактором устойчивого развития национальных экономик является формирование механизмов, обеспечивающих снижение издержек производства и повышение его эффективности. В основе таких механизмов лежит взаимодействие и сотрудничество малых и средних предприятий с крупными субъектами, а ведущим трендом современной экономики стало развитие аутсорсинга, субконтрактации, франчайзинга и создание кластеров.

Ключевые слова: кластер, кластеризация, инновационно-промышленный кластер, регион.

*Soboleva T.I.
student*

*3rd year, faculty of banking
scientific adviser: Volodko O.V., can. of economic sciences
associate professor
Polessky State University
Belarus, Pinsk*

FORMATION AND DEVELOPMENT OF CLUSTERS IN THE REGIONS OF THE REPUBLIC OF BELARUS

Annotation: The article is devoted to the current topic, namely the consideration of the formation and development of clusters. The most important factor in the sustainable development of national economies is the formation of mechanisms to reduce production costs and increase its efficiency. The basis of such mechanisms is the interaction and cooperation of small and medium-sized enterprises with large entities, and the leading trend of the modern economy has been the development of outsourcing, subcontracting, franchising and the creation of clusters.

Key words: cluster, clustering, innovation and industrial cluster, region.

В современном мире ни одна экономика не может быть успешной без предпринимателей и без предпринимательской деятельности.

Форма организации бизнеса – это система норм, детерминирующих отношения между участниками организации, а также её отношения с партнерами по бизнесу [1, с.17].

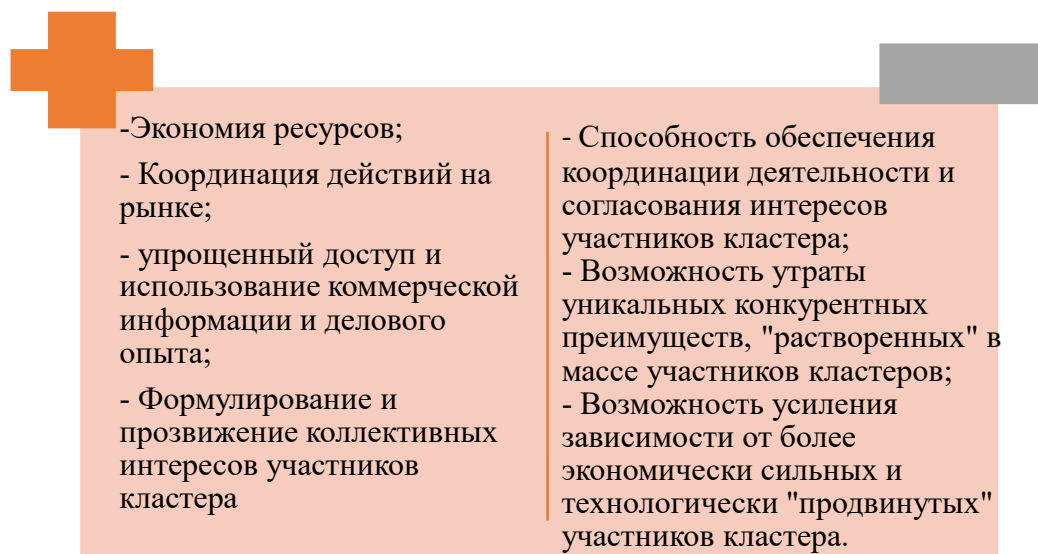


Рисунок 1 – Современные формы организации бизнеса

Рассмотрим одну из ведущих форм современной организации бизнеса – это кластер.

Кластер – это группа компаний, которые, взаимодействуя, повышают конкурентоспособность своих товаров на мировых рынках [2].

Рассмотрим преимущества и недостатки кластеризации.



Примечание: собственная разработка на основании источника [6].

С начала 2000–х годов все более контрастно стала обозначаться проблема снижения уровня конкурентоспособности национальной экономики Беларуси. Одним из ключевых негативных факторов, этому способствующих, стало несоответствие сложившихся в предшествующий период социально–экономического развития Республики Беларусь организационных форм хозяйствования и управления требованиям современной практики организации и ведения бизнеса, получившей распространение в странах с развитой рыночной экономикой.

В то же время, реализация концепции «ключевых компетенций», использование CALS – технологий, развитие аутсорсинга и иных форм оптимизации бизнеса позволили экономически развитым странам существенно повысить уровень конкурентоспособности своих экономик, причем посредством комбинации как экономических, так и организационных инструментов.

Одним из таких организационных инструментов повышения конкурентоспособности являются кластеры.

Как показывает анализ литературных источников [3,4,5], концептуальные подходы к формированию и развитию кластеров в национальной экономике Беларуси за период 2007–2015 годов претерпели весьма существенную эволюцию.

На сегодняшний день можно выделить два этапа в теории и практике кластеризации национальной экономики Беларуси (таблица 1).

Таблица 1 – Этапы в теории и практике кластеризации национальной экономики Беларуси.

| | |
|----------------------|---|
| 2007–2013 гг. | Теоретическое осмысление необходимости и возможности использования кластерной модели развития, которая подразумевает концептуальный подход, основывающийся на использовании кластеров в качестве системообразующих элементов современной рыночной экономики, позволяющих реализовать конкурентные преимущества страны в рамках международного разделения труда. |
| 2014– н.в. | Формирование нормативно– правовой и методической базы и осуществление организационно–практической работы в области кластерного развития. |

Примечание: собственная разработка на основании источника[3]

Прежде всего, создавать кластеры предполагалось поэтапно [4]. Рассмотрим в таблице 2 этапы подготовки создания кластеров.

Таблица 2 - Этапы подготовки кластеров.

| | |
|------------------------------|--|
| Подготовительный этап | 1. Оценка актуальности создания кластера |
| | 2. Оценка возможности создания кластера |
| | 3. Раскрытие побудительных мотивов для создания кластера |
| | 4. Определение целей и задач кластера |
| Основной этап | 1. Определение состава участников кластера |
| | 2. Оценка возможностей перераспределения ресурсов на основе рыночных механизмов для стимулирования ключевых точек развития региона |
| | 3. Выбор организационно-правовой формы создания кластера |
| | 4. Техничко–экономическое обоснование организационного проекта кластера |
| | 5. Распределение организационных обязанностей между участниками кластера |
| | 6. Определение эффекта функционирования кластера |

| | |
|-------------------------|---|
| Завершающий этап | 1. Формирование механизма взаимодействия кластера с администрацией региона |
| | 2. Экспертиза и заключение департамента антимонопольной и ценовой политики Министерства экономики Республики Беларусь |
| | 3. Разработка и подписание договора о создании кластера |

Примечание: Источник [4]

На первом этапе (подготовительном) выясняется актуальность, общая экономическая целесообразность, разработка и апробация механизмов создания и развития кластеров и принимается решение о полномасштабной работе над проектом.

На втором (основном) этапе решаются организационно–правовые вопросы, связанные с формированием кластеров.

Третий (завершающий) этап предполагает корректировку «портфеля» приоритетных кластеров, форм и методов государственной поддержки на основе мониторинга и анализа результатов формирования кластеров, а также разработку всех организационных документов и технико–технологических обоснований.

В концентрированном виде актуальность кластеризации национальной экономики Беларуси обуславливается тремя моментами:

–во–первых, использование кластеров в качестве инструмента обеспечения/повышения конкурентоспособности национальной экономики. Это – макроэкономический аспект полезности кластеров;

–во–вторых, кластерное развитие экономики априори предполагает создание и функционирование в автономном режиме механизма координации и согласования интересов бизнеса и государства, что является основой для успешного развития государственно–частного партнерства;

–в–третьих, кластеризация экономики становится одним из способов консолидации отечественного бизнеса, инструментом идентификации и продвижения им своих экономических интересов, что является значимым с точки зрения формирования в нашей стране высокой правовой культуры и гражданского общества в целом.

Таким образом, в случае запуска процесса внедрения кластерной модели развития, может достигнут значительный мультипликационный и синергетический эффект, а сама кластеризация ускорит структурную перестройку национальной экономики и повысит активность бизнес–сообщества в решении значимых социально–экономических задач страны. «В идеале», и в пользу данного тезиса свидетельствует зарубежный опыт, кластеры могут стать своеобразными «ячейками экономики», что позволит обеспечить повышение устойчивости в целом национальной экономики к внешним вызовам и угрозам.

Вместе с тем, в Концепции формирования и развития инновационно–промышленных кластеров в Республике Беларусь (далее – Концепция) обозначены те объективные ограничения, обусловленные существующим

механизмом хозяйствования и управления, которые сдерживают использование кластерной модели развития в нашей стране.

К ним относят:

- низкий уровень конкурентной среды;
- высокая степень концентрации и монополизации производства;
- наличие жесткой иерархичной системы хозяйственного управления, преобладание вертикальных связей над горизонтальными;
- наличие значительного государственного сектора экономики, объединяющего в своем составе, преимущественно, организации и предприятия, использующие технологии 3–4-го технологических укладов;
- недостаточный уровень развития малого и среднего предпринимательства.

Вышеуказанные основные особенности определяют институциональную среду, с учетом необходимости реформирования и развития которой должно осуществляться кластерное развитие национальной экономики [7].

В этой связи, в качестве основных условий и предпосылок для кластерного развития экономики Республики Беларусь выступают:

- последовательное реформирование отношений собственности, предусматривающее формирование значительного сектора малого и среднего предпринимательства, и, как следствие, благоприятной конкурентной среды;
- инвестиционно–структурная перестройка экономики, направленная на постепенное замещение традиционных отраслей, исчерпавших свой жизненный цикл на существующей технологической базе, отраслями высокотехнологичного сектора, использующими технологии 5–го и 6–го технологических укладов;
- четкое разграничение функций государственного регулирования и хозяйственного управления, что предполагает трансформацию сложившейся системы государственного управления отраслями национальной экономики (видами экономической деятельности) в направлении концентрации за отраслевыми органами государственного управления исключительно функций стратегического развития курируемых сфер деятельности.

Реализация указанных условий и предпосылок требует подготовки и принятия соответствующих управленческих решений высокого уровня [7].

Помимо общесистемных ограничений, объективно обуславливающих недостаточное использование в Республике Беларусь кластерной модели развития экономики, существует ряд проблемных вопросов, препятствующих формированию кластеров в различных секторах экономики:

- отсутствие достаточного количества квалифицированных специалистов, обладающих компетентностью в области разработки и

реализации кластерных инициатив и проектов, в том числе – на государственной службе;

- отсутствие специализированных образовательных программ, направленных на подготовку специалистов в области кластерного развития;
- отсутствие нормативной правовой базы, регламентирующей деятельность в области кластерного развития экономики;
- отсутствие системы государственной поддержки кластерных проектов;
- отсутствие специализированной инфраструктуры кластерного развития; отсутствие значительного практического опыта целенаправленной подготовки и реализации кластерных инициатив и проектов, в том числе – с участием государственных органов, субъектов хозяйствования государственной формы собственности;
- недостаточная популяризация и продвижение идеи использования кластерной модели развития в профессиональном сообществе граждан, занимающихся вопросами управления и бизнеса [7].

С учетом указанных обстоятельств, в Концепции сделан вывод о целесообразности формирования кластеров на базе субъектов малого и среднего предпринимательства, что подразумевает организации частной формы собственности, поскольку отраслевые министерства и ведомства не проявили заинтересованность к кластеризации курируемых видов экономической деятельности.

Анализ концептуальных подходов к использованию кластерной модели развития в национальной экономике Беларуси позволяет сделать следующие выводы:

- эффективность кластерной модели развития в качестве инструмента повышения уровня конкурентоспособности национальной экономики вполне осознана белорусским государством, что обусловило формирование нормативно–правовой базы в области кластерного развития;
- ограниченность финансовых возможностей государства обуславливает ставку на государственную поддержку кластерных проектов;
- существующий механизм хозяйствования у управления, базирующийся на наличии значительного государственного сектора, в известной степени ограничивает использование кластерной модели развития рамками частного сектора экономики;
- процесс кластеризации национальной экономики Беларуси в ближайшее время будет определяться темпом осознания практической полезности кластерной модели развития у руководства субъектов хозяйствования, что обуславливается наличием у них соответствующей базы профессиональных компетенций в области кластерного развития.

В Национальной стратегии устойчивого развития (НСУР) до 2030 года среди ключевых приоритетов определены активная региональная политика, направленная на развитие каждого региона с формированием нескольких

центров экономического роста, а также системный подход к территориальному размещению производительных сил с учетом конкурентных преимуществ и имеющихся компетенций каждого региона. Кластеры также нашли свое отражение во всех разделах, связанных с видением будущего облика страны, развитием научно-технического и экономического потенциалов устойчивого развития [8].

Для всех регионов республики в 2014–2016 годах были разработаны Стратегии устойчивого развития (СУР) до 2025 года, которые учитывались при формировании Программ социально-экономического развития регионов на 2016–2020 годы. Проведение исследования заключалось в выявлении существующих кластеров и протокластеров, а также ключевых точек роста и потенциальных центров формирования кластеров. По мнению разработчиков СУР полюса или точки роста – это те же кластеры в стадиях своего формирования или роста и определяемые схожим образом (коэффициенты локализации, дополненные системой рейтинга). Это соответствует мировой практике, когда успешные приоритеты развития и точки роста региональных экономик формируются на основе существующих или потенциальных кластеров.

В Программе социально-экономического развития Республики Беларусь на 2016–2020 годы для каждой области определены сферы экономического роста в отраслевом разрезе, а также обозначены центры экономического роста – города и районы, в которых сосредоточен основной трудовой и предпринимательский ресурс, концентрируется основное производство товаров и услуг. Данные агломерации вполне можно рассматривать в качестве центров потенциальных кластеров – основных ресурсов, на которых строится развитие: человеческий и финансовый капитал, а также знания и технологии [9].

Кластерный потенциал регионов обусловлен историческим развитием экономики областей, отраслевой структурой промышленности, наличием научно-технического ресурса и научных школ, стратегией научно-технического развития Республики Беларусь и конъюнктурой рынка.

Лидером среди регионов Беларуси в инновационной сфере и внедрении кластерных стратегий развития является Витебская область [6]. На рисунке 2 представлена доля респондентов, указавших различные барьеры для развития кооперации МСП в Витебской области.

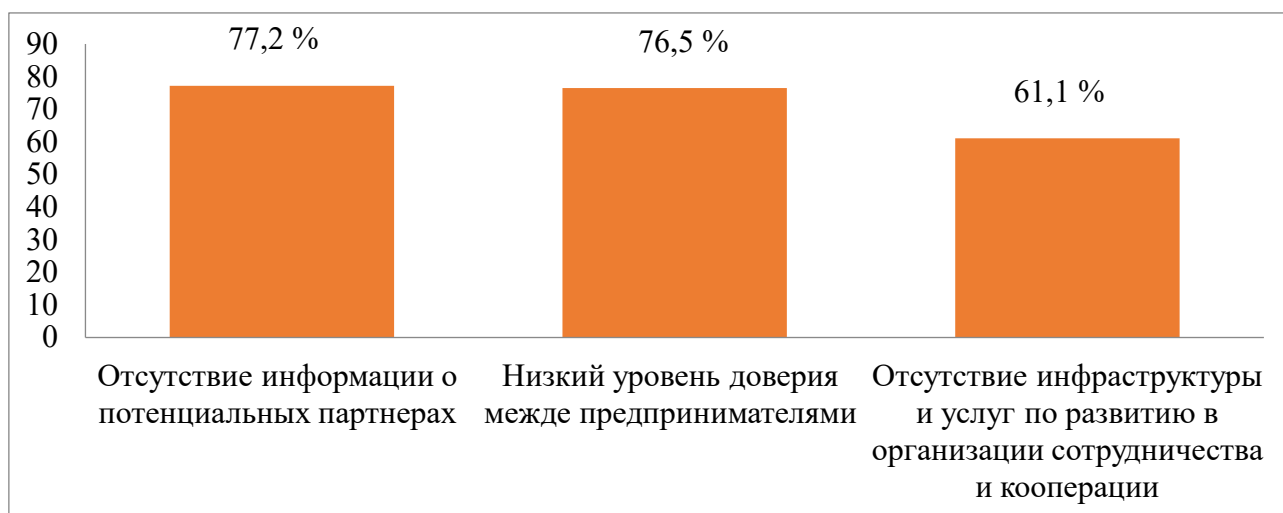


Рисунок 2 - Доля респондентов, указавших различные барьеры для развития кооперации МСП в Витебской области

В ближайших планах практически всех регионов создание условий и специальные меры для внедрения кластерных механизмов в практику хозяйствования. Рассмотрим их на рисунке 3.

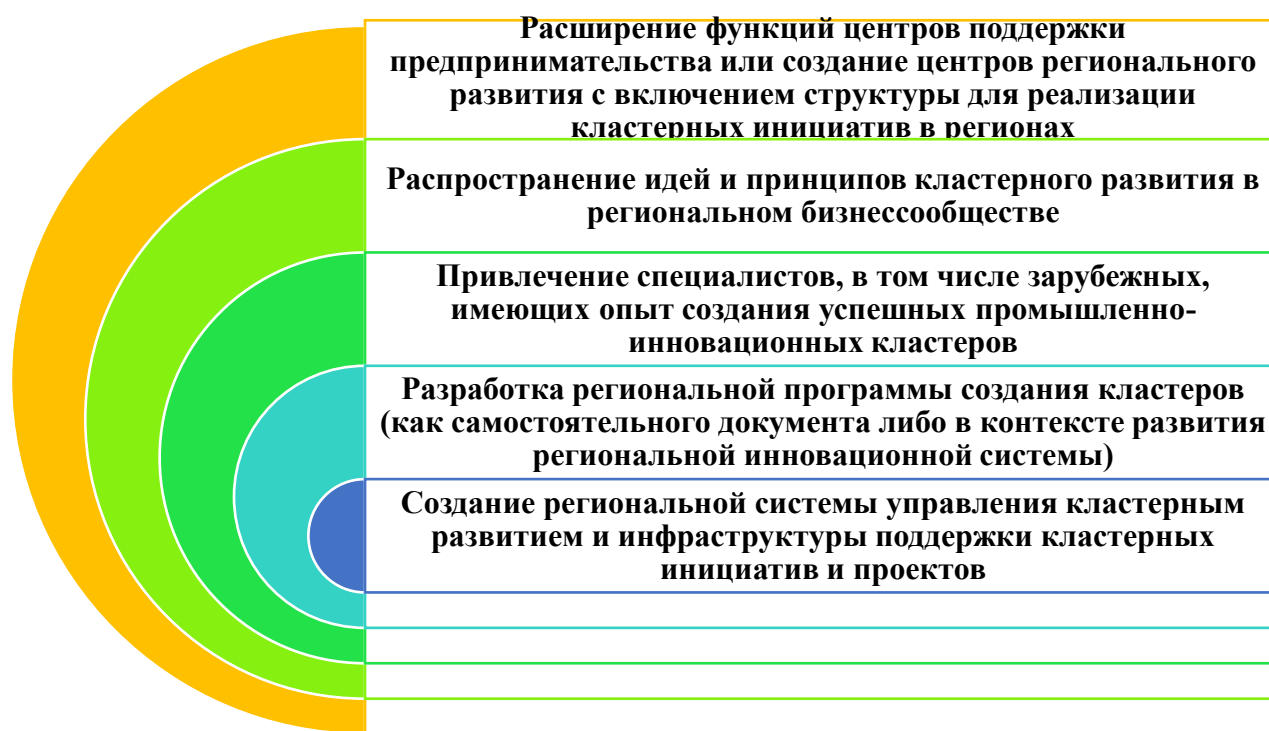


Рисунок 3 – Меры для внедрения кластерных механизмов в практику хозяйствования в регионе

На сегодняшний день «кластерный ландшафт» Беларуси представляет собой следующую картину:

– действующие кластеры – формирования юридических лиц, которые организационно оформились, избрали Совет кластера, реализуют формализованную стратегию развития кластера (кластерный проект), на регулярной основе проводят мероприятия по согласованным направлениям деятельности. Сегодня таковых четыре: IT-кластер города Минска на базе

научно-технологической ассоциации «Инфопарк» и Парка высоких технологий (объединяет более 50 организаций); медико-фармацевтический кластер Витебской области на базе союза юридических лиц «Медицина и фармацевтика – инновационные проекты» (объединяет порядка 10 организаций); кластер в области приборостроения г.Минска и Минской области на базе Ассоциации «Инновационное приборостроение» (объединяет 10 организаций); кластер в области биотехнологий и зеленой экономики Припятского Полесья на базе Полесского государственного университета и ООО «Технопарк «Полесье» (объединяет 28 юридических лиц);

– формирующиеся кластеры – которые имеют инициативные группы для их создания, сформировали Советы кластеров, а также сделали первые шаги по сотрудничеству на основе кластерной модели развития. Таковых на сегодняшний день выявлено четыре;

– потенциальные кластеры – пятнадцать групп субъектов хозяйствования, которые могли бы стать локомотивами экономического развития на своих территориях.

Список зарождающихся кластеров и кластерных инициатив представим на рисунке 4.



Рисунок 4 – Список зарождающихся кластеров и кластерных инициатив

География кластерных инициатив довольно широкая, представим на рисунке 5.

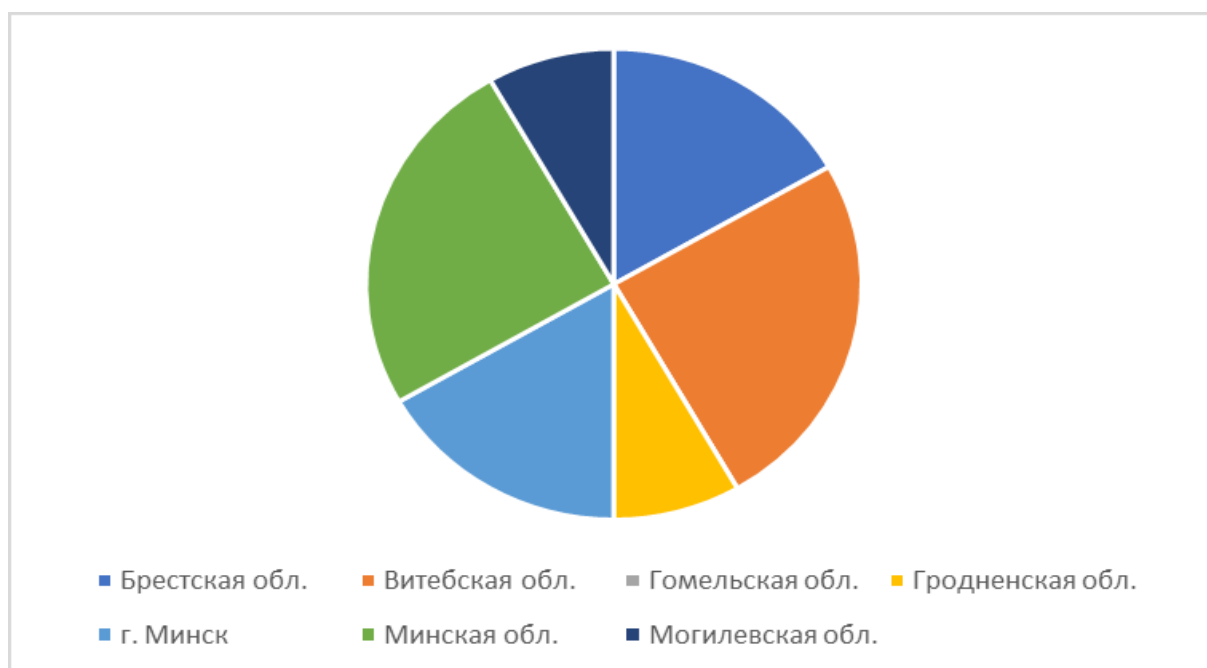


Рисунок 5 – География кластерных инициатив

Не концентрируясь только в столице, кластеры прорастают в большинстве областей, причем не только в самых крупных городах, но и в более мелких – Новополоцке, Полоцке, Пинске. Зачинщиками чаще всего выступают университеты. Даже там, где инициаторами являются крупные предприятия, университеты входят в обязательную тройную спираль формирования кластеров. А Полоцкий государственный университет даже участвует в создании двух кластеров. Вместе с тем, радуется, что вклад в кластеризацию вносят и общественные организации (бизнес-союзы, отраслевые ассоциации, местные фонды развития), но пока это единичные случаи. Следует отметить участие технопарков, которые иногда выступают организациями кластерного развития, как, например, в кластере «Полесье». Нельзя не упомянуть туристический сектор, имеющий большие перспективы в создании уникальной туристической индустрии, отвечающей современным требованиям и международным стандартам. В этом отношении создание туристических кластеров способно дать мощный толчок развитию агроэкотуризма как основы развития местных сообществ. Как и в других сферах, формирование туристических кластеров находится на начальном этапе. В нижеприведенный список включены две наиболее известные кластерные инициативы из Брестской и Минской областей.

С принятием Декрета Президента от 23.11.2017 года № 7 «О развитии предпринимательства» и Декрета Президента от 21.12.2017 года № 8 «О развитии цифровой экономики» начался новый этап социально-экономического развития страны, кардинально поменялся политико-правовой контекст проводимого курса – государство ясно и определенно продекларировало, что ставка будет делаться на развитие частного бизнеса, причем преимущественно в сфере новых и высоких технологий [10]. В данном контексте начал реализовываться курс на построение IT-страны, что

предполагает цифровую трансформацию национальной экономики посредством интенсивного распространения и использования ИКТ во всех отраслях экономики (видах экономической деятельности) для повышения эффективности и конкурентоспособности на макро-, мезо- и микроуровнях.

Это создает исключительно благоприятные условия для активизации кластерного развития экономики, поскольку запускается параллельно два процесса: с одной стороны ликвидируются административные и технические барьеры для развития предпринимательства, что объективно способствует раскрепощению предпринимательской инициативы; с другой стороны, организация цифровой трансформации экономики немыслима без реструктуризации государственных компаний, выделения на аутсорсинг непрофильных активов и появления значительного количества новых субъектов малого и среднего предпринимательства. Когда оба процесса выйдут на проектную мощность и инвестиционно-структурная перестройка национальной экономики приобретет необратимый характер, формирование кластеров заметно ускорится.

Вторая важная тенденция связана с инициативой Министерства экономики Республики Беларусь по развертыванию новой индустриализации регионов, которая предполагает развитие производительных сил административных территорий на современной технологической базе и новых организационных принципах хозяйствования и управления. Практически в рамках новой индустриализации регионов предполагается создание инфраструктурных и производственных объектов, пространственное размещение которых должно быть увязано в определенную систему. В этом смысле можно говорить о создании новых территориально-производственных комплексов, которые будут функционировать в условиях рыночной экономики на основе кластерной модели развития [11].

Организацию и проведение новой индустриализации регионов намечается осуществлять на основании соответствующих планов, утверждаемых облисполкомами. С целью ускорения реализации таких планов исполнителям предполагается предоставлять определенные преференции, при этом юридическое оформление территориально-производственных комплексов может фиксироваться посредством формирования инновационно-промышленных кластеров, организаторы и участники которых в перспективе вправе претендовать на государственную финансовую поддержку.

Третий аргумент в поддержку перспективы кластерного развития состоит в том, что в настоящее время появилась мода на использование кластерной лексики, свидетельствующая о популярности темы кластеризации экономики. Следовательно, дальнейшее повышение уровня информированности бизнес-сообщества о преимуществах кластерной модели развития при условии целевой работы государственных органов по поиску и обучению потенциальных организаторов кластерных проектов из

числа авторитетных и влиятельных лидеров бизнеса, заинтересованных и готовых к формированию кластеров, приведет развертыванию в среднесрочной перспективе (3–5 ближайших лет) к широкомасштабной кластеризации экономики.

И наконец, с 2018 года началась реализация ряда проектов, предусматривающих привлечение внешних финансовых, организационных и интеллектуальных ресурсов для поддержки кластерного развития регионов Беларуси. К ним относятся: проект при поддержке Республики Польша «Внедрение кластерной системы в Республике Беларусь», проект ПРООН в Республике Беларусь «Поддержка экономического развития на местном уровне в Республике Беларусь» (SPRING), проект Всемирного банка «Программа в поддержку развития частного сектора в Республике Беларусь» [6].

Таким образом, в настоящее время сложились достаточно благоприятные условия и предпосылки для внедрения кластерной модели развития в качестве организационного инструмента повышения (обеспечения) конкурентоспособности национальной экономики на микро-, мезо- и макроуровнях. Их реализация требует объединения усилий государства, бизнеса и научно-образовательного сообщества.

Приступая к формированию кластера, следует иметь четкую и конкретную позицию по пунктам, которые представлены на рисунке 6.

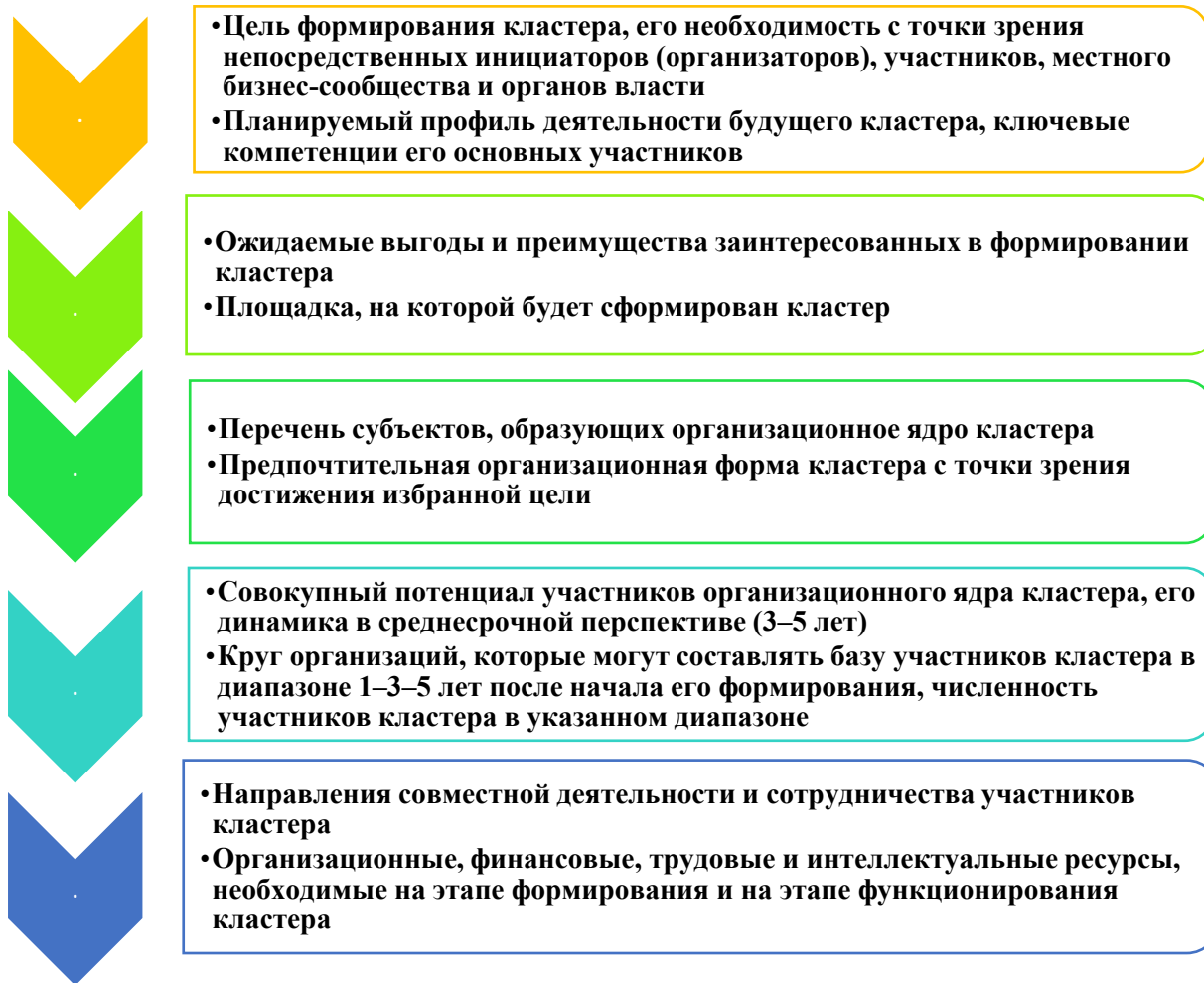


Рисунок 6 – Позиции по формированию кластера

Примечание: собственная разработка на основании источника [6].

Таким образом, как видно из вышеизложенного, разработка стратегии формирования кластера потребует серьезной проработки целого комплекса вопросов, в связи с чем продолжительность подготовительной работы может занять от 3 до 12 месяцев. Однако затраченное время и внимание, уделенное разработке качественной стратегии, позволит обеспечить устойчивость и дальнейшее поступательное развитие кластера.

Использованные источники:

1. Формы организации бизнеса: монография. – 2-е изд., перераб. и доп. / С.А. Барков, А.Х. Денильханов. – М. ИПО «У Никитских ворот», 2018. – 576 с.
2. СТВ [Электронный ресурс] / Создание кластеров – группы компаний, которые, взаимодействуя, повышают конкурентоспособность товаров – обсуждали в Минэкономике - Режим доступа: <http://www.ctv.by/> - Дата доступа: 15.12.2019
3. Радиевский, М.Н. Синергетика и развитие науки организации производства / М.Н. Радиевский // Наука и инновации, № 10 (56), 2007. - с. 60-64.
4. Лыч, Г.М. Реорганизация науки: как избежать потерь / Г.М. Лыч // Директор, № 4, 2007 - с. 56-59.

5. Крупский, Д.М. Руководство по созданию и организации деятельности кластеров в Республике Беларусь/ Д.М.Крупский, А.Э.Омарова, Т.В.Хвалько; под ред. Т.П.Быковой. - Минск: Совет по развитию предпринимательства в Республике Беларусь, 2015. -162 с.
6. КЛАСТЕРЫ В РЕГИОНАХ: «ЗА» И «НЕ ПРОТИВ» - / Л. А. Истомина, Д.М. Крупский. - «Альтиора Форте», 2019. – 120 с.
7. Об утверждении Концепции формирования и развития инновационно-промышленных кластеров в Республике Беларусь: Республики Беларусь и мероприятий по ее реализации, 16 января 2014 г. № 27// Консультант Плюс: Беларусь [Электронный ресурс] / ООО «Юр-Спектр», Национальный центр правовой информации Респ. Беларусь. - Минск, 2011. - Дата доступа: 15.12.2019.
8. Стартовые позиции Беларуси тартовые позиции Беларуси по достижению по достижению Целей устойчивого развития/ [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://mfa.gov.by/>- Дата доступа: 16.12.2019
9. ПРОГРАММА социально-экономического развития Республики Беларусь на 2016 – 2020 годы [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.government.by/>- Дата доступа: 16.12.2019
10. Декрет № 7 "О развитии предпринимательства" [Электронный ресурс] / Администрация Советского района г. Минска. – Дата доступа: 16.12.2019
11. Концепция Национальной стратегии устойчивого развития Республики Беларусь на период до 2035 года [Электронный ресурс] / Министерство экономики Республики Беларусь. – Минск, 2018. – Дата доступа: 16.12.2019

*Солдатова М.А.
студент
3 курс, факультет « Экономический»
Липецкий государственный технический университет
Россия, г. Липецк*

КЛАССИФИКАЦИЯ И ВИДЫ АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: В статье проведено исследование аудита и аудиторской деятельности, дано авторское определение на базе финансов с точки зрения законодательства и финансовой теории.

Ключевые слова: аудит, внутренний аудит, внешний аудит, аудиторская деятельность.

*Soldatova M.A.
student
3rd year, faculty «Economic»
Lipetsk State Technical University
Russia, Lipetsk*

CLASSIFICATION AND TYPES OF AUDIT ACTIVITIES

Annotation: The article deals with the study of audit and audit activity, the author's definition on the basis of Finance from the point of view of legislation and financial theory.

Key word: Audit, internal audit, external audit, audit activity.

07 августа 2001 года Государственная Дума Российской Федерации приняла Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» № 119-ФЗ, в котором были даны дефиниции понятиям «аудит» и «аудиторская деятельность», при этом в законе они отождествлялись. Но в 2008 году, как указывает Рошкеттаева У.Ю., понятия «аудит» и «аудиторская деятельность» были разделены [5, с. 64].

Официальное определение аудита и аудиторской деятельности дано в Федеральном законе «Об аудиторской деятельности» № 307-ФЗ от 30 дек. 2008 г. (ред. от 26.11.2019):

– «аудит – независимая проверка бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой бухгалтерской (финансовой) отчетности» [1, п.3 ст. 1];

– «аудиторская деятельность – деятельность по проведению аудита и оказанию сопутствующих аудиту услуг, осуществляемая аудиторскими организациями, индивидуальными аудиторами» [1, п.2 ст. 1].

Сущность аудита вытекает из поставленных перед ним задач: с одной стороны – это предпринимательская деятельность (т.е. извлечение прибыли),

а с другой стороны – это независимая проверка, выражение мнения о достоверности бухгалтерской отчетности экономического субъекта [2, с. 5]. Сущность аудита и аудиторской деятельности, помимо Федерального закона «Об аудиторской деятельности», определяется также МСА 200.

Федоренко И. В., Золотарева Г. И. отмечают, что отличие аудита от аудиторской деятельности заключается в том, что аудиторская деятельность предусматривает, кроме аудита, еще и различные сопутствующие ему аудиторские услуги [2, с. 6].

К услугам сопутствующим аудиту, относятся:

- обзорные проверки;
- согласованные процедуры;
- компиляция финансовой информации.

Укрупнено аудиторская деятельность, как отмечают А.Д. Шеремет, В.П. Суйц, разделяется на два направления:

– деятельность по проведению аудита и оказанию сопутствующих услуг, которая регулируется законодательными и нормативными актами Российской Федерации в области аудиторской деятельности;

– прочие услуги, связанные с аудиторской деятельностью, часть из которых регламентируется специальными законодательными и нормативными актами Российской Федерации, а другая часть не регулируется [6, с. 6].

К первому направлению аудиторской деятельности отнесены аудит и сопутствующие аудиту.

Ко второму направлению аудиторской деятельности относятся два вида услуг:

– услуги, регулируемые специальными законодательными и нормативными актами, но не являющиеся сопутствующими аудиту услугами (ведение бухгалтерского учета, составление бухгалтерской отчетности, составление налоговых деклараций, оценочная деятельность);

– услуги, не регулируемые законодательными и нормативными актами (специальные виды аудита: управленческий, налоговый, производственный, экологический, инвестиционный, кадровый, операционный, социальный, аудит эффективности и др.) [6, с. 8].

Перечень прочих услуг, связанных с аудиторской деятельностью, представлен в пункте 7 статьи 6 Федерального закона «Об аудиторской деятельности» от 30 дек. 2008 г. № 307-ФЗ (ред. от 26.11.2019) [1]. К ним отнесены услуги, представленные в приложении В.

Классификация видов аудиторской деятельности можно представить в виде следующей схемы на рис. 1.

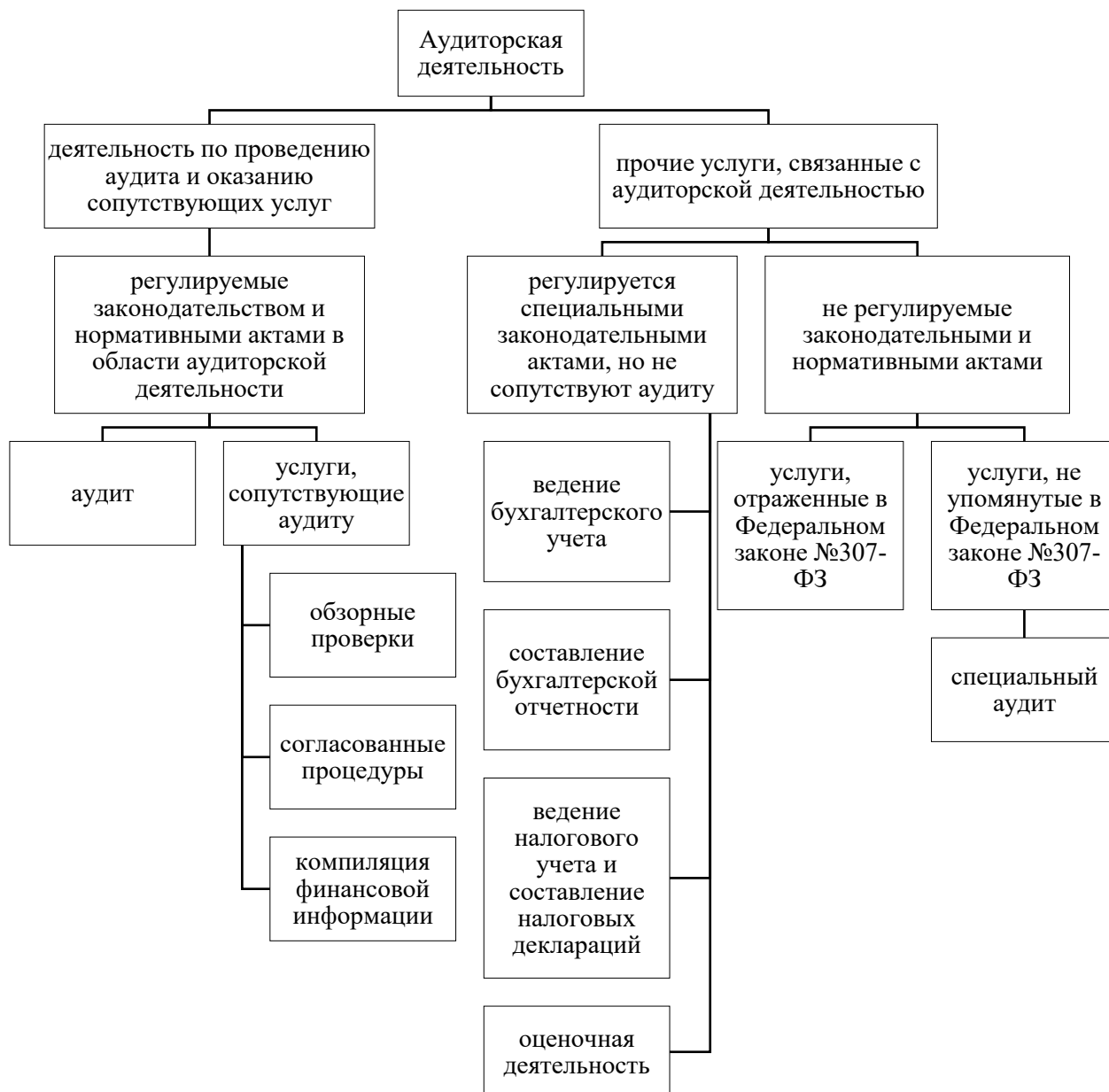


Рисунок 1. Классификация видов аудиторской деятельности [6, с. 7]

Аудит бухгалтерской (финансовой) отчетности является одним из наиболее сложных участков учетной работы вследствие возможности умышленного искажения показателей отчетности, что влечёт за собой риски принятия неправильных решений как со стороны инвесторов и кредиторов, так и со стороны высшего управленческого персонала организации [4, с. 235].

Рассмотрим классификацию видов аудита.

По цели назначения аудит классифицируется на финансовый аудит, налоговый аудит, ценовой аудит, управленческий аудит, специальный аудит. Также аудит может классифицироваться по частоте проведения на первоначальный аудит и повторяющийся (согласованный) аудит.

Аудит по отношению к организационной структуре аудируемого лица классифицируется на внешний аудит и внутренний аудит.

Внутренний аудит осуществляется специализированной службой экономического субъекта или его работниками, подчиненными руководству экономического субъекта. Основной его целью является эффективно

организовывать выполнения функций во всех структурах экономического субъекта [3, с. 170].

Внешний аудит осуществляется аудиторскими организациями или индивидуальными аудиторами на договорной основе. Данный вид аудита разделяется на инициативный аудит и обязательный аудит. Инициативный аудит проводится по инициативе руководства экономических субъектов, его собственников и акционеров, а обязательный аудит представляет собой ежегодную обязательную проверку ведения бухгалтерского учета и формирования бухгалтерской (финансовой) отчетности экономического субъекта.

Перечень экономических субъектов, подлежащих обязательному аудиту, сгруппирован Министерством финансов в статье 5 Федерального закона «Об аудиторской деятельности» от 30 дек. 2008 г. №307-ФЗ (ред. от 26.11.2019). Согласно данной статье группировка экономических субъектов, подлежащих обязательному аудиту, следующая:

- по организационно-правовой форме (если организации имеют форму акционерного общества);
- по роду деятельности (организации, ценные бумаги которых допущены к организованным торгам);
- по конкретным организациям (кредитные и страховые организации, паевые инвестиционные фонды, негосударственные пенсионные фонды);
- по экономическим субъектам с определенными финансовыми показателями (если объем выручки за предшествовавший отчетному год превышает 400 млн. руб. или сумма активов баланса по состоянию на конец предшествовавшего отчетному года превышает 60 млн. руб.);
- по организациям, составляющим сводную (консолидированную) бухгалтерскую (финансовую) отчетность [1, ст. 5].

Обобщенно классификация аудита по отношению к организационной структуре представлена на рис. 2.

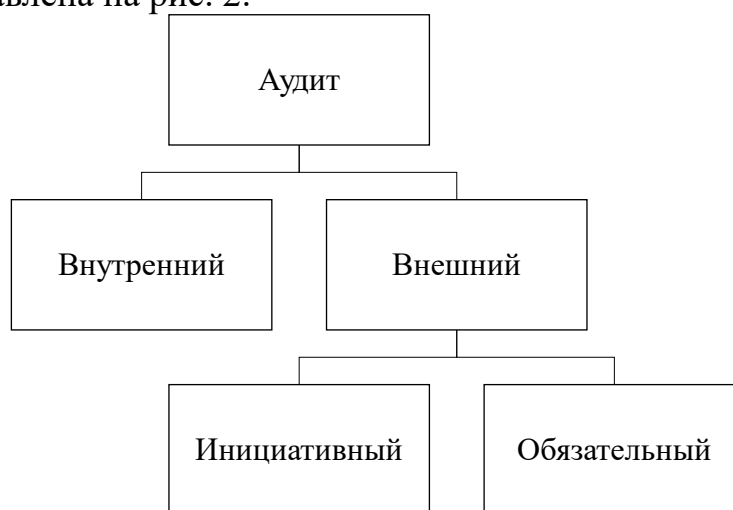


Рисунок 2. Классификация видов аудита по отношению к организационной структуре

Аудит классифицируется также по объектам аудита на общий аудит, банковский аудит, аудит страховых организаций, аудит бирж,

инвестиционных институтов, аудит внебюджетных фондов.

Таким образом, аудит представляет собой один из популярных и широко используемых инструментов контроля за финансовой стороной деятельности организации аудит. Отличие аудита от аудиторской деятельности заключается в том, что аудиторская деятельность предусматривает, кроме аудита, еще и различные сопутствующие ему аудиторские услуги. Укрупнено аудиторская деятельность разделяется на два направления: деятельность по проведению аудита и оказанию сопутствующих услуг и прочие услуги, связанные с аудиторской деятельностью.

Для осуществления достоверной по содержанию аудиторской проверки используется системный экономический анализ, основным и обязательным элементом, которого является финансово-экономический анализ деятельности предприятия.

Использованные источники:

1. Российская Федерация. Законы. Об аудиторской деятельности: Федеральный закон № 307-ФЗ от 30.12.2008 (ред. от 26.11.2019 N 378-ФЗ). – Текст: электронный // Консультант Плюс : [сайт]. – 2019. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311/ (дата обращения: 14.12.2019).
2. Аудит: учебник / Федоренко И. В., Золотарева Г. И. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 272 с. – ISBN 978-5-16-005015-7. – Текст: непосредственный.
3. Касьянова, С.А. Роль международных стандартов аудита на современном этапе развития российской экономики – Текст : электронный // Актуальные направления научных исследований: от теории к практике. – 2016. – № 2-2 (8). – С. 169-172. – URL: <https://interactive-plus.ru/e-articles/216/Action216-80230.pdf> (дата обращения: 04.12.2019).
4. Михальчук, Ю.В. Актуальные вопросы аудита бухгалтерской отчетности в Российской Федерации / Ю. В. Михальчук, А. В. Сметанко. – Текст : электронный // Научный альманах. – 2016. – № 10-1 (24). – С. 233-236. – URL: <http://ucom.ru/doc/na.2016.10.01.233.pdf> (дата обращения: 04.12.2019).
5. Рощектаева, У.Ю. Современное состояние рынка аудиторских услуг / У.Ю. Рощектаева – Текст : электронный // Научный вестник Южного института менеджмента. – 2017. – № 2. – С. 63-68. – URL: <https://doi.org/10.31775/2305-3100-2017-2-63-68> (дата обращения: 04.12.2019).
6. Шеремет, А. Д. Аудит : учебник / А.Д. Шеремет, В.П. Суйц. — 7-е изд., перераб. и доп. – М. : ИНФРА-М, 2019. – 375 с. – ISBN 978-5-16-012528-2. – Текст: непосредственный.

ОСНОВНОЕ МАТЕМАТИЧЕСКОЕ ТОЖДЕСТВО В ЗАДАЧАХ РАСПОЗНАВАНИЯ ОБРАЗОВ

Аннотация: В работе предлагается метод оценки состояния иерархических многоуровневых систем, находящихся в стационарном состоянии, исходя из методов анализа основного метрического тождества.

Ключевые слова: нейронная сеть, категории, волновая функция, эталон, количество, качество, мера.

Sloviev A.S.
 pensioner
 Russia, Rostov-on-don

BASIC MATHEMATICAL IDENTITY IN PATTERN RECOGNITION PROBLEMS

Annotation: The paper proposes a method for assessing the state of hierarchical multilevel systems in a stationary state, based on the methods of analysis of the basic metric identity.

Key words: neural network, categories, wave function, standard, quantity, quality, measure.

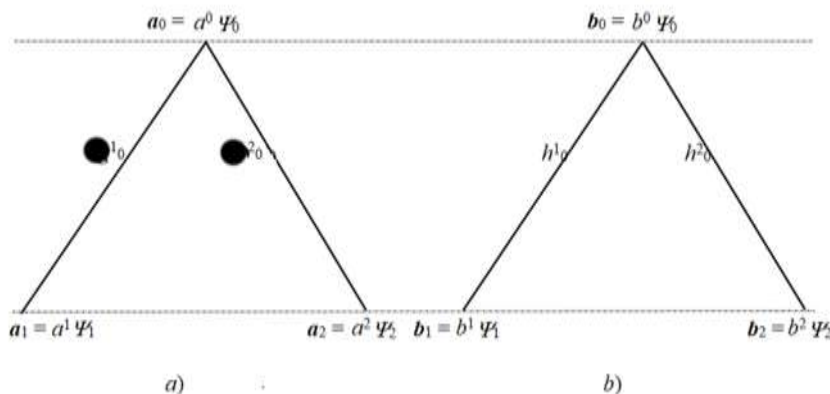
Рассматриваются многоуровневые иерархические структуры [1], представляемые как *сети* со множеством узлов (множеством объектов Ob) и множеством их связей (*морфизмов* H), т.е. малые категории[2]

$$\mathcal{K} = (Ob, H).$$

(1)

Звено такой сети изображено на рис .1, на котором представлены два состояния: рис. *a*) и рис. *b*), где $a^i, b^i \in Ob, h^i_j \in H; i, j = 0, 1, 2$.

Рис.1. К сравнению звена иерархической структуры.



Из рис. 1 видим, что каждый узел сети характеризуется своей собственной функцией Ψ_i и отличается только своим собственным значением a^i , а состояния a и b) отличаются только амплитудами объектов. Функцию Ψ_i определим как *волновую функцию*[3] соответствующего узла системы в стационарном состоянии [4].

Амплитуды объектов – числовые характеристики. Будем полагать, что числовыми величинами являются и связи между узлами, т.е. на категории (1) задаётся функтор и каждое состояние определяется своим функтором

$$A = A(\mathcal{K}), = (A(Ob), A(H)), \quad B = B(\mathcal{K}) = (B(Ob), B(H)). \quad (2)$$

Полагаем, что на данных категориях каждый узел определяется *левым модулем*, например, для рис. 1 a)

$$\mathbf{a}_0 = g_0^1 \mathbf{a}_1 + g_0^2 \mathbf{a}_2 = g_0^1 a^1 \Psi_1 + g_0^2 a^2 \Psi_2 \quad (3)$$

Заданные операции (2) и (3) на множестве узлов сети образуют линейное метрическое пространство (метрический *линеал*[5, стр. 15]) с мерой, определяемой внутренним произведением

$$\mu(\mathbf{a}_i, \mathbf{a}_j) = \mathbf{a}_i \cdot \mathbf{a}_j, \quad (4)$$

индуцируемой гомоморфизмом

$$D(\mathbf{a}_i) = \mathbf{a}_i^2 = (a^i)^2. \quad (5)$$

Гомоморфизм (5) характеризует скалярную оценку узла. Из соотношений (3) и (5) следует представление результирующей волновой функции в виде

$$\Psi_0 = \omega_0^1 \Psi_1 + \omega_0^2 \Psi_2 = \omega_0^i \Psi_i, \quad (6)$$

где для пропускной способности соответствующей связи (как доли в формировании единицы амплитуды результирующего свойства), введено обозначение

$$\omega_0^i = \Psi_0 \cdot \Psi_i = \frac{g_0^i a^i}{a^0}. \quad (7)$$

Собственные функции являются базисом метрического пространства в области сравнения достаточно близких к фиксированному состоянию состояний, которые отличаются только их собственными значениями.

Воспользуемся аддитивной связью между тензорным \mathbf{ab} , внутренним и внешним $\mathbf{a} \wedge \mathbf{b}$ произведениями векторных величин

$$\mathbf{ab} = \mathbf{a} \cdot \mathbf{b} + \mathbf{a} \wedge \mathbf{b}. \quad (8)$$

Произведение (8) можно записать скобкой процедуры Кэли-Диксона, полярной формой

$$\mathbf{ab} = (\mathbf{a} \cdot \mathbf{b}, \mathbf{a} \wedge \mathbf{b}) = \|\mathbf{ab}\|U, \quad (9)$$

где величина

$$U = e^{in\theta} \quad (10)$$

является унитарным кватернионом. Здесь n единичный вектор представления $\mathbf{a} \wedge \mathbf{b} = |\mathbf{a} \wedge \mathbf{b}|n$, а аргумент равен

$$\theta = \arctg \frac{|\mathbf{a} \wedge \mathbf{b}|}{\mathbf{a} \cdot \mathbf{b}}. \quad (11)$$

Заметим, что выражение (8) суть "аксиоматическое изложение евклидовой геометрии" [6, стр. 70] и представляет аддитивное расслоение линеала в евклидову и симплектическую структуры, а свойства гомоморфизма (5) сводит его к теореме Пифагора – к равенству

$$D(\mathbf{ab}) = D(\mathbf{a} \cdot \mathbf{b}) + D(\mathbf{a} \wedge \mathbf{b}), \quad (12)$$

являющееся основным метрическим тождеством [7] материального мира, с мультипликативным представлением

$$D(\mathbf{ab}) = D(\mathbf{a})D(\mathbf{b}). \quad (13)$$

Любая управляемая сеть - сеть прямого распространения [8]. Рассмотрим дихотомическую структуру с одним промежуточным срезом, рис. 2. К таким структурам можно отнести искусственные нейронные сети подобные сетям Хопфилда и Хемминга [9]. Следуя [10], отметим, что при любом сравнении в той или иной форме всегда присутствует эталон. "Основное назначение эталона состоит в том, что содержащаяся в нём информация определённого типа служит для оценки аналогичной информации в других объектах. ... Эталоны могут выбираться или назначаться извне и ни один из них может не принадлежать множеству рассматриваемых объектов".

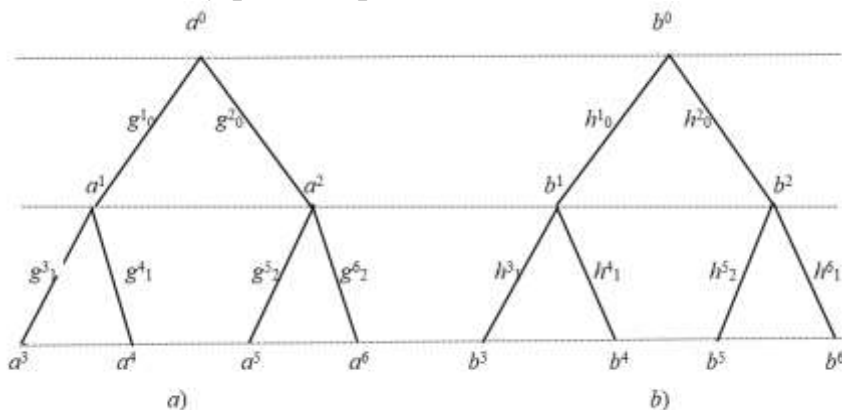


Рис.2. К сравнению дихотомических сетей.

Как видим, бинарное соответствие состояния \mathbf{a} некоторого объекта с состоянием выбранного эталона \mathbf{b} при анализе удобно представить тензорным произведением \mathbf{ab} , при этом полагая состояние эталона нормированным, $\|\mathbf{b}\| = 1$. Вытекающее из такого представления расслоение (8) чётко выявляет две "надлежащие универсальные характеристики фундаментальных структурных элементов материи на каждом данном уровне её самоорганизации", [11 стр. 44], - качество и количество, где качество характеризуется волновой функцией рассматриваемого элемента данной сети, или её агрегатным значением, а количество определено амплитудой данной волновой функции в той же агрегации.

Не нарушая общности изложения анализа, для упрощения, положим *напряжённости* связей сети равными единице. Определим в каждом проекционном пространстве координаты результирующих элементов. При отображении $\mathbf{a}, \mathbf{b} \rightarrow \mathbb{R}^2$ имеем: $\mathbf{a} = \mathbf{a}' = [a^1; a^2]$, $\mathbf{b} = \mathbf{b}' = [b^1; b^2]$. При $\mathbf{a}, \mathbf{b} \rightarrow \mathbb{R}^4$ имеем: $\mathbf{a} = \mathbf{a}'' = [a^3; a^4; a^5; a^6]$, $\mathbf{b} = \mathbf{b}'' = [b^3; b^4; b^5; b^6]$. При этом с

промежуточного среза получаем те же оценки что и с нижней границы. Из тождества (12) находим

$$\mathbf{ab} = \sum_{k=3}^6 (a^k b^k + \sum_{l=k+1}^6 (a^k b^l - a^l b^k) \Psi_k \wedge \Psi_l). \quad (14)$$

Если рассматривать многослойную сеть с *модульной* структурой, то видим, что каждый узел формирует *подмодуль*. Пусть сеть \mathbf{a} имеет $n = |N|$ слоёв. Зафиксируем два среза $i, j \in N$ с индикацией узлов подмножествами $N_i, N_j \subset N$. На i -срезах выделим m -узел. Пусть он описывается величиной $\mathbf{a}_m = a^m \Psi_m, m \in N_i$. Предположим, что нормированная сеть (сеть стандартного вида) $\mathbf{b}, D(\mathbf{b}) = 1$, служит её эталоном. Выражение (14) в общем случае принимает вид

$$\mathbf{a}_m \mathbf{b}_m = \sum_{n \in N_j(m)} [a^n b^n + \sum_{k>n} (a^n b^k - a^k b^n) \Psi_n \wedge \Psi_k]. \quad (15)$$

Здесь $N_j(m)$ определяет множество индексов элементов j -слоя смежных m -узлу i -слоя. При учёте пропускной способности связей узлов сети в предыдущем выражении оценки модуля сделаем подстановки

$$a^n \rightarrow \omega_m^n a^n, \quad b^n \rightarrow \varphi_m^n b^n = \varphi_m^n,$$

с учётом мультипликативного свойства связей

$$\omega_m^n = \prod_{i=0}^{m-n} \omega_m^{n+i}, \quad \varphi_m^n = \prod_{i=0}^{m-n} \varphi_m^{n+i}, \quad \omega_k^k = \varphi_k^k = 1. \quad (16)$$

В заключение заметим, что подобные сетевые задачи возникают в задачах таксономии, идентификации и классификации, в анализе и обработки данных [12, 13], в задачах физической химии [14], в частности, возникают в теории старения органических соединений. Место им найдётся и в теории старения организма [15]. Их место в интеллектуальных информационных системах [16] естественно.

Использованные источники:

1. Месарович М., Мако Д., Тахакара И. Теория многоуровневых иерархических систем // М., Мир, 1973.
2. Новиков Б.В. Теория категорий // Луганск, 2004.
3. Соловьёв А.С. К корпускулярно-волновой интерпретации материи // "Экономика и социум", №2(33), 2017. www.iupr.ru
4. Постников М.М. Аналитическая геометрия // М., Наука, 1986.
5. Арнольд В.И. Теория катастроф // М., Наука, 1990.
6. Соловьёв А.С. Основное метрическое тождество // "Экономика и социум", №12(55), 2018, www.iupr.ru
7. Соловьёв А.С. Основной метрический треугольник в анализе чувствительности управляемых сетей // "Экономика и социум", №10(65), 2019, www.iupr.ru
8. Короткий С. Нейронные сети Хопфилда и Хэмминга // <http://masters.donntu.org/2018/fknt/shumskyi/library/article5.pdf>
9. Кузьмин В.Б. Эталонный подход к получению нечётких отношений предпочтения / Нечёткие множества и теория возможностей. Последние достижения. Под редакцией Р. Ягера // М., Радио и связь, 1986.
10. Идлис Г.М. Единство естествознания по Бору и единообразные взаимосвязанные периодические системы физики, химии, биологии и

психологии /Исследования по истории физики и механики, 1990 //М., Наука, 1990.

11. Дуда Р., Харт П. Распознавание образов и анализ сцен //М., Мир, 1976.

12. Фор А. Восприятие и распознавание образов М., Машиностроение, 1989.

13. Бек М., Надыпал И. Исследования комплексообразований новейшими методами //М., Мир, 1989.

14. Романов В.П. Интеллектуальные информационные системы в экономике //М., «ЭКЗАМЕН», 2007

*Столбова Е.Ю.
студент
3 курс, направления «Экономика»
магистерской программы «Учет, анализ и аудит»
Юхтанова Ю.А., к.э.н.
доцент
кафедра Экономической безопасности,
системного анализа и контроля
Тюменский государственный университет
Россия, г. Тюмень*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДИКИ АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ ЖКХ В УСЛОВИЯХ ЕЕ РЕФОРМИРОВАНИЯ

Аннотация: В данной статье проведено исследование и выявлены достоинства и недостатки существующей методики анализа эффективности работы предприятия ЖКХ; методик анализа эффективности, представленных в литературе, основанных на ресурсном и результативном подходах, возможности их использования для предприятия сферы ЖКХ, определены пути совершенствования методики с использованием комплексного подхода.

Ключевые слова: жилищно-коммунальное хозяйство, анализ эффективности деятельности предприятия, показатели эффективности.

*Stolbova E.Yu.
student
3 st year, direction «Economics»
magister programme «Accounting Analysis and Audit»
Yukhtanova Y.A., candidate of economic sciences
associate professor
economic security system analysis and control
Tyumen State University
Russia, Tyumen*

IMPROVEMENT OF THE METHOD OF ANALYSIS OF THE EFFICIENCY OF WORK OF THE ENTERPRISES OF THE HOUSING SECTOR IN THE CONDITIONS OF ITS REFORM.

Annotation: This article conducted a study and identified the advantages and disadvantages of the existing methodology for analyzing the efficiency of the housing and communal services enterprise; effectiveness analysis techniques presented in the literature, based on resource and effective approaches, the possibility of their use for the enterprise housing and communal services, identified ways to improve the methodology using an integrated approach.

Key words: housing and communal services, analysis of the effectiveness of the enterprise, performance indicators.

Реформа ЖКХ – это комплекс федеральных и региональных мер, направленных на повышение качества сферы жилищно-коммунального хозяйства, оптимизацию управления жилищным фондом и иные мероприятия [3, с. 73].

Кризисное состояние коммунального сектора явилось одним из важнейших факторов, который создал необходимость реформирования данной отрасли экономики. Изношенность основных фондов в области ЖКХ, устаревшие технологии и оборудование, многомиллионная задолженность и банкротство муниципальных предприятий — это наблюдаемые последствия кризиса жилищно-коммунального хозяйства.

Жилищно-коммунальное хозяйство (ЖКХ) как объект государственного управления представляет собой комплекс социально-экономических общественных отношений, в целях реализации основных направлений:

1. Ресурсоснабжение: оказание коммунальных услуг населению и предприятиям, а именно предоставление ресурсов, таких как водоснабжение, электроснабжение, теплоснабжение, а также водоотведение, сбор твердых бытовых отходов.

2. Управление жилищным фондом: договорные отношения с управляющей организацией (формы могут быть разные, самые распространенные из них это товарищества собственников жилья и управляющие компании) по содержанию, эксплуатации и ремонту жилых домов;

3. Управление общественной инфраструктурой ЖКХ, а именно инженерными сетями ресурсоснабжения, имеющие статус общих;

4. Поддержание правовых основ: общественные отношения, которые связаны с реализацией правомочий собственников многоквартирных домов, также сюда могут входить, сопутствующие общественные отношения, влияющие на развитие отрасли. Под такими отношениями понимаю социальные отношения по установлению субсидий и льгот, развитие инноваций и институтов государственно-частного партнерства, в том числе - концессионных соглашений, по регулированию контрольно-надзорной деятельности, установлению гарантий для юридических лиц при проведении проверок, антимонопольное регулирование, развитию ипотечного и строительного рынка.

Таким образом, в связи с этим, усиливается значение проблемы формирования эффективной системы управления жилищно-коммунальным хозяйством. Решение которой, преследует цель сбалансировать управленческие технологии рационального использования ресурсов с учетом особенностей рыночной экономики. В этой связи проведение анализа эффективности работы предприятий сферы ЖКХ и мониторинга их состояния становятся особенно актуальными вопросами.

Оценка эффективности деятельности предприятия предполагает формирование системы показателей, определяющих его эффективность в достижении своих целей. Первоочередной целью предприятия является извлечение от своей деятельности прибыли, которая влияет на его стоимость и благосостояния наемных сотрудников. Стоимость предприятия создается в операционной, инвестиционной и финансовой сферах его функционирования: операционная деятельность совместно с инвестиционной генерируют денежные потоки, а финансовая деятельность определяет структуру и стоимость инвестированного капитала.

Анализ эффективности работы предприятий жилищно-коммунальной сферы способствует выявлению уже существующих и только возникающих проблем, и привлечению руководства к данным проблемам. С помощью анализа эффективности разрабатывается тактика и «дорожная карта» развития предприятия, аргументируются управленческие решения и планы, осуществляется контроль за их выполнением, обозначаются источники повышения эффективности производства, дается оценка результатам деятельности предприятия, его структурных подразделений и работникам.

Рассмотрим методики анализа эффективности работы предприятия:

1. Существующие методики анализа эффективности работы предприятий в сфере ЖКХ.

На сегодняшний день одной из таких методик является «Методика оценки эффективности деятельности управляющих организаций, товариществ собственников жилья, жилищных кооперативов и иных специализированных потребительских кооперативов» утвержденная «Правлением государственной корпорации – Фонда содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства» решением № 286 от 14 октября 2011 года. [7].

Данная методика разработана в целях предоставления актуальной информации о деятельности по управлению многоквартирными домами управляющими организациями (УО), товариществами собственников жилья (ТСЖ), жилыми кооперативами и иными специализированными потребительскими кооперативами, в информационной системе «ReformaGKN» (www.reforma.ru), оператором которой является государственная корпорация - Фонд содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства.

Это уникальный Интернет-ресурс, который предполагает размещение оперативной информации по управлению многоквартирными домами для собственников жилья в частности и отраслю ЖКХ в целом.

Оценка эффективности деятельности предприятия управляющих жилищным фондом, осуществляется «Фондом содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства», по пяти основным направлениям:

1. Масштаб деятельности предприятия;
2. Финансовая устойчивость предприятия;
3. Эффективность деятельности предприятия;
4. Репутация предприятия;

5. Прозрачность деятельности предприятия.

В данной методике рассмотрены следующие показатели эффективности:

В первую очередь рассматривается масштаб деятельности предприятия, за основу которого берут площадь и количество домов, находящихся в управлении. Рассчитываются такие показатели как изменений общей площади домов, изменение количества домов.

Приведены показатели, влияющие на финансовую устойчивость управляющих организаций: прибыль от деятельности по управлению многоквартирными домами (МКД); просроченная задолженность жителей за услуги (работы) по управлению МКД; просроченная задолженность жителей за предоставленные коммунальные услуги; просроченная задолженность организации перед поставщиками коммунальных ресурсов.

Также в методике оценки эффективности деятельности предприятий управляющих жилищным фондом, приведены показатели, которые относятся к показателям эффективности деятельности в виде объема выполненных работ и услуг, объема привлеченных средств для выполнения работ, объем потребления ресурсов, доходная часть от оказания жилищно-коммунальных услуг и размер взысканной задолженности от потребителей

Для оценки эффективности деятельности предприятия жилищно-коммунального комплекса является узкой, так как ограничена оценкой деятельности управляющих компаний и не отражает весь спектр направлений работы предприятия ЖКХ. Поэтому не дает полной и точной характеристики, дающие возможность определить положение предприятия как во внешней, так и во внутренней среде.

2. Методики анализа эффективности, основанные на ресурсном подходе.

Процесс измерения, ожидаемого или достигнутого уровня эффективности работы предприятия жилищно-коммунального комплекса прежде всего методологически связан с определением соответствующего критерия и формированием соответствующей системы показателей.

Концепция показателей эффективности включает в себя следующие группы:

1. Показатели эффективности трудовых ресурсов, производительности труда и трудоемкости;

2. Показатели эффективности использования материальных и энергоресурсов для производства коммунальных услуг.

3. Показатели эффективности использования основных фондов. Каждая группа содержит в себе определенное число абсолютных или относительных показателей, что обосновывает общий эффект деятельности предприятия.

Рассмотрим традиционные одноэлементные методики проведения анализа важнейших показателей эффективности работы предприятия рассмотрены в работах Э.А. Маркарьян, Г.П. Герасименко, С.Э. Маркарьян и других авторов[6,7]:

1. Методика анализа обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами и эффективность их использования.

Цель анализа заключается в том, чтобы обнаружить резервы повышения эффективности производства. Анализ эффективности использования трудовых ресурсов стоит начинать с выявления соотношения между выработкой услуг, численностью работников и производительностью их труда, с определения влияния на объем жилищно-коммунальных услуг экстенсивных и интенсивных показателей использования труда.

Важнейший показатель по труду – производительность труда. Для обозначения динамики показателей по труду необходимо получить среднегодовую выработку, то есть объем услуг как на одного работника, так и на одного рабочего. В процессе анализа рассматривается влияние на объем производства трудовых факторов, характеризующих наличие рабочей силы, структуру персонала и рост производительности труда. На объем услуг непосредственное влияние оказывают следующие факторы:

- 1) среднесписочная численность работников;
- 2) структура персонала
- 3) среднегодовая выработка на одного рабочего.

Целью анализа численности и состава рабочей силы является проверка обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами. Анализ обеспеченности предприятия рабочими кадрами начинается с изучения состава и структуры персонала. Персонал предприятия подразделяется на отдельные категории работников: рабочие и служащие, по структурным подразделениям.

Сравнивая фактическую численность с плановой, устанавливается обеспеченность предприятия работниками в целом и по структурным подразделениям. При анализе обеспеченности предприятия кадрами обслуживающего персонала ограничиваются определением абсолютных отклонений от плана и прошлого года, выявлением места и причин возникновения этих отклонений.

2. Методика анализа эффективности использования основных фондов.

Повышение степени и скорости развития предприятия и снижения себестоимости услуг во многом зависят от общего состояния и развития материально-технической базы, то есть от степени оснащенности основными средствами и степени их использования.

Для проведения экономического анализа оснащенности предприятия основными фондами необходимо выполнить следующие задачи:

- изучить состав, структуру и движение основных фондов;
- оценить техническое состояние основных фондов;
- изучить степень использования основных фондов и выявить резервы более полной загрузки фондов, большей эффективности их использования.

Анализ эффективности использования основных средств необходимо начинать с изучения соотношения между выпуском произведенных услуг, наличием основных фондов и фондоотдачей, и определить влияние на объем услуг экстенсивных и интенсивных показателей использования основных

фондов. Объем услуг зависит от наличия основных фондов, их структуры и эффективности использования (фондоотдачи).

Главным обобщающим показателем использования основных фондов является фондоотдача, с помощью расчета которой определяют объем продукции на один рубль среднегодовой стоимости основных фондов. Показатели фондоотдачи определяются для всей стоимости основных производственных фондов, а также на единицу стоимости активной части основных фондов.

Анализ фондоотдачи проводится в двух направлениях: как фактор, оказывающий влияние на объем услуг и как самостоятельный показатель, на который влияют факторы экстенсивного и интенсивного характера.

На степень фондоотдачи влияют многие разнообразные факторы, которые можно распределить в три группы:

- изменение структуры продукции и основных фондов;
- изменение стоимости воспроизводства единицы мощности основных фондов;
- изменение степени использования основных фондов под влиянием экстенсивных и интенсивных факторов.

Для предприятий и большинства подразделений, производящих несколько видов услуг, стоит оценивать объем продукции в стоимостных или трудовых измерителях. При анализе фондоотдачи в разрезе подразделений лучше оценивать их выработку в нормо-часах или нормативной заработной плате.

3. Методика анализа эффективности использования материальных ресурсов.

Материалоемкость производства является одним из важных факторов повышения экономической эффективности предприятия и его снижение оказывает положительное влияние на снижение себестоимости производства.

В процессе снижения материалоемкости, важное направление имеет совершенствование и замена оборудования, максимально экономящее сырье и материалы.

Главными вопросами анализа использования материальных ресурсов являются:

- провести анализ степени материалоемкости объема выработки в динамике и по сравнению с планом;
- изучить влияния отдельных факторов на изменение уровня материалоемкости продукции;
- осуществлять контроль за выполнением задач по снижению норм расхода наиболее важных видов материальных ресурсов.

Особое внимание уделяется анализу эффективности факторов, связанных с предметами труда. Целью такого анализа является определение направлений экономии материальных ресурсов и снижение материалоемкости продукции. Для этого необходимо определить показатели использования предметов труда; выявить факторы, которые оказывают

влияние на расход сырья и материалов; дать оценку качеству действующих норм расхода материальных ресурсов и их динамику.

Обобщающими показателями эффективности использования предметов труда служат материалоемкость или обратная ей величина – материалотдача.

Оценка динамики материальных затрат производится путем сравнения фактического уровня отчетного года с фактическим уровнем предыдущего года. Отклонение фактического уровня материальных затрат от их уровня в прошлом году, зависит от следующих факторов:

- изменение структуры и ассортимента продукции;
- изменение материальных затрат в себестоимости отдельных изделий;
- изменение цен на готовую продукцию.

Для начала устанавливается влияние изменения структуры и ассортимента продукции, обусловленное различной материалоемкостью продукции.

Вместе с обобщающими показателями в анализе используют и более частные показатели материалоемкости, определяемые по отдельным видам материальных ресурсов: сырья и материалов, топлива и энергии. Данный анализ выявляет структуру материальных затрат и уровень материалоемкости отдельных видов материальных ресурсов. Помогает установить резервы снижения материалоемкости продукции.

При определении структуры материальных затрат оценивается состав материальных ресурсов и определяется удельный вес дефицитных и дорогостоящих материалов, вместе с этим, выявляют материалы потребление которых преобладает в производстве какого-либо вида продукции. Анализ таких видов материальных затрат позволяет выявить основные резервы экономии материалов и снижения себестоимости.

В процессе анализа определяют следующие показатели:

- удельный вес материальных затрат в общих затратах на производство;
- удельный вес отдельных видов сырья, материалов, энергии в их общей стоимости;
- удельный вес материальных затрат на выработку отдельных услуг в общей стоимости материальных затрат;
- уровень материалоемкости отдельных видов материальных ресурсов.

Для углубления анализа эффективности использования материальных ресурсов рассчитывают показатели удельной материалоемкости, которые рассчитываются по видам произведенных услуг отношением количества материальных ценностей, потраченных на выпуск единицы продукции. Данный показатель может измеряться как в натуральном, так и в стоимостном выражении.

Методика анализа эффективности использования сырья и материалов в различных сферах производства зависит от специфики предприятия, технологии производства и видов использования сырья и материалов.

При оценке предприятия в целом и его производственных подразделений большое значение имеет анализ использования основных

видов сырья и материалов. Он проводится путем сопоставления фактического расхода с планом расходов, по видам материалов и ресурсов, занимающих наибольший удельный вес в затратах на производство.

Рассмотренные традиционные методики анализа важнейших показателей эффективности использования ресурсов предприятия, в большей степени подходят для предприятия производственно-промышленной деятельности. Данные методики не учитывают отраслевую специфику деятельности предприятия жилищно-коммунального комплекса, поэтому исходя из сложной специфики предприятия жилищно-коммунального комплекса, целесообразно данные методики рассматривать в разрезе его структурных подразделений.

Изучая каждое структурное подразделение либо вид деятельности предприятия как самостоятельный элемент в разрезе показателей эффективности использования ресурсов, можно сделать вывод о важности влияния каждого вида ресурса на конкретный вид деятельности предприятия ЖКХ.

3. Методики анализа эффективности работы предприятия, основанные на результативном подходе

В работах ряда авторов: А.Д. Шеремет, Л.Т. Гиляровская, А.Н. Селезнева, Е.В. Негашев, Р.С. Сайфулин, Г.В. Савицкая, под эффективностью деятельности предприятия понимается оценка финансово-хозяйственной деятельности.

Так М.Н. Крейнина в своих работах эффективность описывает в контексте финансового анализа, где определяющими показателями являются рентабельность и оборачиваемость.

В.В. Ковалев подразумевает под оценкой эффективности деятельности предприятия деловую активность, как комплекс из трех составляющих[5]:

- оценка степени выполнения плана по основным показателям и анализ отклонений;

- оценка и обеспечение приемлемых темпов наращивания объемов финансово-хозяйственной деятельности;

- оценка уровня эффективности использования финансовых ресурсов предприятия;

- анализ прибыли и рентабельности

Под эффективностью подразумевается абсолютный результативный показатель, а для предприятия этим показателем является прибыль

В своей работе Р. Каплан предлагает рассматривать эффективность деятельности предприятия по четырем критериям: финансовому, взаимоотношениям с клиентами, внутренним бизнес-процессам, обучению и развитию персонала [4].

Один из основных показателей эффективности деятельности предприятия, является показатель рентабельности, позволяющий отразить финансовое состояние предприятия и перспективы его развития.

При анализе рентабельности важно рассчитывать показатели используя динамический метод, обращая внимание на качество показателей

рентабельности и их правильную группировку по укрупненным группам для выявления тенденции к изменению не отдельных показателей, а ее влияния на группу показателей в целом.

О.В. Ефимова представляет группировку показателей рентабельности в соответствии с видами деятельности организации: текущая, инвестиционная и финансовая. Также выделен один обобщающий показатель, который наиболее полно характеризует эффективность деятельности организации - это показатель рентабельности собственного капитала. Показатели, которые выделяются автором в соответствии с видами деятельности, рассмотрены с точки зрения их влияния на обобщающий показатель. В текущей деятельности выделяются такие показатели, как: рентабельность активов, рентабельность оборотных активов, рентабельность продаж и рентабельность расходов. В инвестиционной деятельности выделяются рентабельность инвестиций, рентабельность владения инвестиционным инструментом и внутренний показатель доходности инвестиций. Показатели рентабельности совокупных вложений капитала, цены заемного капитала и эффект финансового рычага (отношение заемного капитала к собственному) составляют третью группу показателей - доходность финансовой деятельности. [2].

Структура показателей рентабельности в общем и целом представляет собой отношение прибыли (как экономического эффекта деятельности) к ресурсам или затратам, т.е. в любом рассматриваемом показателе рентабельности прибыль выступает в качестве одного из составляющих факторов. Исходя из этого, для определения "качества" показателей рентабельности необходимо исследовать "качество" прибыли как количественного показателя, прямо пропорционально влияющего на рентабельность, определив за счет какой (основной или прочей) деятельности получена данная прибыль.

Для анализа используются следующие показатели рентабельности:

- коэффициент рентабельности производства выражается в процентах и характеризует эффективность использования основных и оборотных средств на предприятии и показывает величину прибыли полученную предприятием с каждого рубля производственных фондов;

- коэффициент рентабельности услуг выражается в % и характеризует эффективность использования ресурсов и показывает величину прибыли полученную предприятием с каждого рубля затрат на производство и реализацию продукции (работ, услуг);

- коэффициент рентабельности продаж выражается в % и показывает величину прибыли полученную предприятием с каждого рубля выручки от реализации продукции (работ, услуг);

- коэффициент рентабельности собственного капитала выражается в процентах и определяется отношением чистой прибыли к среднегодовой величине собственного капитала;

- коэффициент рентабельности заемного капитала, определяемый отношением чистой прибыли к средней величине заемных средств краткосрочного и долгосрочного характера;

- коэффициент рентабельности активов, определяется эффективность управления активами организации через отдачу каждого рубля, вложенного в активы и характеризует генерирование доходов данным предприятием.

Следует заметить, что для внутреннего аналитика финансовая политика предприятия является объектом пристального внимания и служит отправной точкой при анализе финансово-хозяйственной деятельности. Внешний аналитик по данным отчетности может составить лишь приблизительное представление о финансовой политике предприятия, точнее сказать, об отдельных ее моментах, лежащих на поверхности, но даже такая информация должна быть им использована при изучении эффективности финансовой деятельности организации. Касательно оборачиваемости активов и обязательств речь идет о том, что внешний аналитик, используя отчетность за ряд лет и, выявив тенденции в динамике показателей оборачиваемости, может с некоторой долей условности предположить, что такой же стратегии предприятие будет придерживаться и далее, и в соответствии с этим стоит прогноз на будущее.

Заключение: Учитывая, факт отсутствия методик анализа эффективности деятельности предприятия жилищно-коммунального комплекса, которая включает в себя не только деятельность управляющей компании, но и ресурсоснабжающую деятельность, может быть предложено усовершенствование методики анализа эффективности деятельности как в целом по предприятию коммунального комплекса, так и по его структурным подразделениям.

Таким образом, существующая методика анализа эффективности деятельности предприятия жилищно-коммунального комплекса, являются базовой, но используется исключительно для оценки эффективности управляющих компаний, товариществ собственников жилья. То есть не охватывает все направления деятельности предприятия ЖКХ, в который входит не только деятельность по управлению многоквартирных домов, но и выполнение работ, оказание услуг в целях удовлетворения потребностей населения, а также предприятий и организаций: теплоснабжением, водоснабжением, водоотведением, услуги по сбору и транспортировке жидких бытовых отходов, а также деятельность по производству тепловой энергии и обеспечение работоспособности тепловых сетей и деятельность по добыче вод подземных пресных вод для хозяйственно-питьевого водоснабжения.

Рассмотренные традиционные методики анализа важнейших показателей эффективности использования ресурсов и результатов предприятия, в большей степени подходят для предприятия производственно-промышленной деятельности. Данные методики не учитывают отраслевую специфику деятельности предприятия жилищно-коммунального комплекса, поэтому исходя из сложной специфики

предприятия жилищно-коммунального комплекса, целесообразно данные методики рассматривать в разрезе его структурных подразделений.

Изучая каждое структурное подразделение либо вид деятельности предприятия как самостоятельный элемент в разрезе показателей эффективности использования ресурсов, можно сделать вывод о важности влияния каждого вида ресурса на конкретный вид деятельности предприятия ЖКК.

Так как сфера деятельности ЖКХ является социально значимой, то эффективность деятельности предприятия должна оцениваться не только экономическими показателями, но и показателями социальной эффективности, то есть основываться на комплексном подходе.

Для оценки социальной эффективности предлагается проведение независимой оценки удовлетворенности населения качеством услуг предприятий ЖКХ, которая может быть осуществлена посредством проведение опросов потребителей услуг и размещения результатов на Официальном сайте для размещения информации о государственных (муниципальных) учреждениях <https://bus.gov.ru>), как это на сегодняшний день уже реализовано по организациям в сфере культуры, социального обслуживания, охраны здоровья и образования.

Комплексная оценка предполагает объединение результатов оценки показателей экономической и социальной эффективности деятельности предприятия в сфере ЖКХ, что позволяет получить адекватную внутреннюю оценку эффективности деятельности организации и внешнюю оценку удовлетворенности качеством оказываемых услуг с позиции пользователей.

Использованные источники:

1. Ведяскина Ю.В. Эффективность деятельности предприятия в сфере коммунального хозяйства / Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/effektivnost-deyatelnosti-predpriyatij-v-sfere-kommunalnogo-hozyaystva> / 2017г. (дата обращения 16.11.2019)
2. Ефимова О. В. Финансовый анализ. Современный инструментарий для принятия экономических решений / О.В. Ефимова. - М.: Омега-Л, 2015. - 352 с.
3. Калачева Л.В. Методика определения нормативов потребления коммунальных услуг. Методические материалы. / Л.В. Калачева, А.П. Павлов, В.М. Мосолова. - Москва : ИГУПИТ, 2018. - 73 с.
4. Каплан Р., Нортон Д. Сбалансированная система показателей.- М.: Олимп-Бизнес, 2003г.
5. Ковалев В.В. Финансовый анализ / В.В. Ковалев. - М.: Финансы и статистика, 2016. - 432 с.
6. Коренкова С.И., Скипин Д.Л., Юхтанова Ю.А.. Управленческий анализ [Электронный ресурс]: учебное пособие / С. И. Коренкова, Д. Л. Скипин, Ю. А. Юхтанова; Министерство образования и науки Российской Федерации, Тюменский государственный университет, Институт дистанционного образования, Финансово-экономический институт. Тюмень: Издательство ТюмГУ, 2017. 296 с.

7. Маркарьян Э. А. Экономический анализ хозяйственной деятельности / Э.А. Маркарьян, Г.П. Герасименко, С.Э. Маркарьян. - М: КноРус, 2017. - 552 с.
8. Методика оценки эффективности деятельности управляющих организаций, товариществ собственников жилья, жилищных кооперативов и иных специализированных потребительских кооперативов, утвержденная «Правлением государственной корпорации Фонда содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства решением № 286 от 14 октября 2011 года. / Официальный портал Тюменской области / Режим доступа:https://admtyumen.ru/ogv_ru/finance/hcs/hcs_law/more.htm?id=11170420%40cmsArticle (дата обращения 16.11.2019)

*Ступина О.И.
студент
3 курс, заочной формы обучения ЮИ
Радченко О.В., к.ю.н
доцент
кафедра уголовного права ЮИ
преподаватель
кафедра уголовного права ЮИ
ИГУ
Россия, г. Иркутск*

КВАЛИФИЦИРУЮЩИЕ ПРИЗНАКИ УМЫШЛЕННОГО УНИЧТОЖЕНИЯ ИЛИ ПОВРЕЖДЕНИЯ ЧУЖОГО ИМУЩЕСТВА

Аннотация: В статье с позиций анализа действующего уголовного законодательства, на основе отечественных научных публикаций раскрывается специфика квалифицирующих признаков умышленного уничтожения или повреждения чужого имущества. Делается вывод о том, что квалифицированные составы рассматриваемого преступления позволяют сделать вывод о его многообъектности. Также в данной статье рассмотрена проблема несоразмерности одинаковой санкции за все виды квалифицированных составов умышленного уничтожения или повреждения чужого имущества, поскольку отдельные из дополнительных объектов рассматриваемого состава преступления в сравнении представляют большую ценность, чем другие.

Ключевые слова: умышленное уничтожение или повреждение имущества, многообъектность преступления, квалифицирующий признак, общественно опасный способ, хулиганские побуждения, тяжкие последствия.

*Stupina O.I.
student
3rd year, correspondence form of education YUI
Radchenko O.V., Ph. D.,
associate professor
department of criminal law YUI
teacher
department of criminal law YUI
ISU
Russia, Irkutsk*

QUALIFYING SIGNS OF INTENTIONAL DESTRUCTION OR DAMAGE TO ANOTHER'S PROPERTY

Annotation: In the article from the standpoint of the analysis of the current criminal law, on the basis of domestic scientific publications, the specifics of qualifying signs of intentional destruction or damage to another's property are revealed. It is concluded that the qualified elements of the crime in question make it possible to conclude that it is multidimensional. Also in this article, the problem of the disproportion of the same sanction for all types of qualified compositions of intentional destruction or damage to another's property is considered, since some of the additional objects of the crime in question are more valuable in comparison than others.

Key words: deliberate destruction or damage to property, multidimensional nature of a crime, qualifying attribute, generally dangerous method, hooligan motives, grave consequences.

Уголовная ответственность за совершение умышленного повреждения или уничтожения чужого имущества предусмотрена в статье 167 УК РФ. Квалифицирующие признаки преступления, предусмотренного ст. 167 УК РФ, официально закреплены в части 2 названной статьи уголовного закона. Так, к ним российский законодатель относит совершение рассматриваемого преступления путем поджога, взрыва или иным общеопасным способом, из хулиганских побуждений, либо повлекшие по неосторожности смерть человека или иные тяжкие последствия¹.

Как можно заметить, обстоятельствами, отражающими повышенную степень опасности данных преступлений, из смысла диспозиции ч.2 ст. 167 УК РФ, являются:

1) способ совершения такого преступления (то есть взрыв, поджог или иной общественно опасный способ);

2) мотив его совершения (которым в данном случае выступают хулиганские побуждения);

3) преступные последствия (то есть смерть или иные тяжкие последствия)².

Борьба с преступностью, связанной нарушением прав собственников имущества в связи с уничтожением или повреждением последнего, всегда была актуальной. При этом еще более важное значение имеет борьба с указанными преступлениями, совершенными при наличии квалифицирующих признаков, в разы усиливающих общественную опасность умышленного повреждения или уничтожения чужого имущества, в связи с чем представляется необходимым рассмотреть вышеперечисленные квалифицирующие составы указанных преступлений более подробно.

Первым квалифицирующим признаком преступления, предусмотренного ст. 167 УК РФ, в диспозиции части 2 названной статьи

¹ Ораздурдыев А.М. Классификация составов преступлений в зависимости от степени общественной опасности деяния // Российский следователь. 2019. № 8. С. 50-51.

² Александрова Н. С. Умышленное уничтожение или повреждение имущества: уголовно-правовая характеристика // Вестник Димитровградского инженерно-технологического института. 2018. № 1 (15). С. 137-138.

законодатель указывает его совершение из хулиганских побуждений. Правовая конструкция данного квалифицированного состава преступления позволяет говорить о его многообъектности, поскольку при совершении преступления, предусмотренного ст. 167 УК РФ из хулиганских побуждений, происходит посягательство не только на отношения собственности конкретного лица как основной объект преступления, но также нарушается и общественный порядок. Под таковым понимается сложившаяся на основе соблюдения норм права система общественных отношений, направленных на поддержание общественного спокойствия и нравственности, взаимного уважения, надлежащего поведения граждан в общественных местах³.

Уничтожение или повреждение имущества из хулиганских побуждений совершается лицом на почве явного неуважения к обществу, общепризнанным нормам морали. При этом уничтожение или повреждение имущества из хулиганских побуждений может быть совершено как с прямым, так и с косвенным умыслом⁴.

Еще одним квалифицирующим признаком умышленного повреждения или уничтожения чужого имущества законодатель называет совершение рассматриваемого преступления путем поджога, взрыва или иным общеопасным способом. При этом общественно опасные последствия в виде причинения значительного ущерба являются обязательным признаком и при уничтожении или повреждении имущества общеопасным способом (ч.2 ст. 167 УК РФ), что отражено также в п.6 Постановления Пленума ВС РФ от 05.06.2002 г. № 14⁵.

Отнесение такого способа уничтожения и повреждения имущества к квалифицирующим признакам основано на том, что при применении данного способа под угрозу ставится не один единственный объект в виде имущества, а неограниченное число объектов, охраняемых уголовным законом, включая жизнь людей. Таким образом, в рассматриваемом случае имеет место увеличение объема причиняемого вреда и даже увеличивается вероятность достижения виновным преступного результата.

Общеопасный способ совершения уничтожения и повреждения имущества подразумевает использование особого круга и характера применяемых виновным средств. К последним теория уголовного права и судебная практика относят, например, взрывчатые и радиоактивные вещества, огонь, взрывные устройства и т.п. Общим для таких средств является то, что они способны воздействовать на ряд объектов одновременно и обладают значительной поражающей и разрушительной силой. В случае

³ Журкина О.В. Проблемы отграничения хулиганства от смежных составов преступлений // Российский судья. 2018. № 10. С. 42-43.

⁴ Будаев Э.В. Поджог с целью умышленного уничтожения или повреждения чужого имущества как один из способов сокрытия преступления // Вестник Омской юридической академии. 2016. № 4. С. 107-111.

⁵ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 05.06.2002 № 14 (ред. от 18.10.2012) «О судебной практике по делам о нарушении правил пожарной безопасности, уничтожении или повреждении имущества путем поджога либо в результате неосторожного обращения с огнем» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2002. № 8.

приведения виновным таких средств в активное состояние, в большинстве случаях теряется над ними контроль и в конечном итоге может быть причинен совершенно бессмысленный вред даже тем людям и объектам, на которые не был направлен преступный умысел⁶.

Указанный квалифицированный вид рассматриваемого преступления также позволяет говорить о многообъектности умышленного повреждения или уничтожения чужого имущества, поскольку в данном случае его дополнительным объектом выступает общественная безопасность, которую можно определить как состояние защищенности личности, общества и государства преимущественно от разнообразных угроз общепасного характера.

Умышленное уничтожение или повреждение имущества по неосторожности повлекшее смерть потерпевшего или иные тяжкие последствия является последним из квалифицирующих признаков рассматриваемого преступления, перечисленным в диспозиции части 2 ст. 167 УК РФ. Рассматриваемый квалифицирующий признак предполагает, что смерть потерпевшего или иные тяжкие последствия наступают именно в результате действий по умышленному уничтожению или повреждению имущества. К иным тяжким последствиям относятся, в частности, срыв у потерпевшего важной коммерческой сделки, его самоубийство, осложнение или развитие у потерпевшего заболевания, осложнение межгосударственных отношений и т.д.

В научном толковании рассматриваемые оценочные признаки понимаются примерно равные по степени общественной опасности причинению смерти по неосторожности последствия. Формулируя диспозицию ч.2 ст.167 УК РФ законодатель не раскрыл, что именно следует понимать под «иными тяжкими последствиями». Однако судебная практика так квалифицирует действия виновных, например, если имело место самоубийство потерпевшего как реакция на действия преступников⁷.

Как можно заметить, в рассматриваемом квалифицированном составе преступления, как и в двух вышеописанных квалифицированных составах, также наблюдается многообъектность. В том числе жизнь человека будет дополнительным объектом уничтожения или повреждения имущества, повлекших по неосторожности смерть человека. Что касается иных тяжких последствий, то они определены в п. 10 Постановления Пленума ВС РФ от 05.06.2002 г. № 14. К таковым Верховным Судом отнесены, в частности, причинение по неосторожности тяжкого вреда здоровью хотя бы одному человеку либо причинение средней тяжести вреда здоровью двум и более лицам. Соответственно, в данном случае дополнительным объектом будет здоровье человека либо иные охраняемые законом общественные отношения.

⁶ Галахова А. В. Оценочные признаки в Уголовном кодексе Российской Федерации: научное и судебное толкование: научно-практическое пособие / под ред. А.В. Галаховой. М.: Норма, 2014. С.208.

⁷ Галахова А.В. Указ. соч. С.257-258.

Все дополнительные объекты по ч. 2 ст. 167 УК РФ являются факультативными. Это объясняется тем, что в Постановлении Пленума ВС, к тяжким последствиям, причиненным по неосторожности указаны и оставление без средств к существованию, и длительная приостановка или дезорганизация работы предприятия, учреждения или организации. Так как в случае уничтожения или повреждения имущества преступное посягательство на объект преступления происходит через непосредственное воздействие на предметы материального мира, рассматриваемое преступление относится к числу, так называемых, предметных преступлений. Предметом данного преступления могут быть также деньги и ценные бумаги. Однако, только в наличной форме, так как деньги в безналичной форме не обладают необходимым физическим, вещным признаком, а потому не относятся к предмету уничтожения или повреждения имущества⁸.

Проанализированные квалифицирующие признаки являются обстоятельствами, отягчающими наказание. Например, если за совершение простого состава исследуемого преступления максимальная санкция составляет лишение свободы на срок до двух лет, то за совершение любого из квалифицированных составов такая санкция уже повышается до пяти лет лишения свободы. При этом если простой состав преступления предусматривает несколько альтернативных наказаний, включая возможность назначения самого легкого из наказаний, предусмотренного УК РФ, – штрафа, то санкция ч. 2 ст. 167 УК РФ предусматривает назначение наказания только в виде принудительных работ или лишения свободы на определенный срок.

Квалифицирующие обстоятельства являются средствами дифференциации уголовной ответственности, поскольку они значительно изменяют степень общественной опасности, производны от признаков основного состава преступления и конкретизируют их⁹. Перечисленные в ч.2 ст. 167 УК РФ обстоятельства отражают различную степень общественной опасности рассматриваемого преступления. Но при этом достаточно трудно сказать, что умышленное уничтожение или повреждение имущества, совершенное из хулиганских побуждений, или совершение тех же деяний, повлекших по неосторожности смерть человека, по своему характеру следует одинаково оценивать при назначении наказания¹⁰.

Поэтому устранение рассогласованности при построении квалифицирующих признаков рассматриваемого состава преступления и их дифференциация по степени общественной опасности представляют перспективное направление в уголовно-правовой политике¹¹.

⁸ Яни П.С. Вопросы квалификации умышленного уничтожения или повреждения имущества // Законность. 2017. № 7. С. 36-41.

⁹ Черноусова А. В. К вопросу о трактовке квалифицированного состава умышленного уничтожения или повреждения имущества // Вестник Томского государственного университета. 2016. № 405. С. 191.

¹⁰ Александрова Н. С. Указ. соч. С. 138.

¹¹ Коваленко Т.С. Российская уголовная политика и проблемы ее реализации // Российский следователь. 2019. № 8. С. 39-40.

Так, если в УК РФ за уничтожение или повреждение имущества, повлекшее по неосторожности смерть человека или иные тяжкие последствия, предусмотрена уголовная ответственность до 5 лет лишения свободы, то за аналогичное преступление в УК Республики Беларусь в статье 218 наказание от 7 до 12 лет лишения свободы¹².

Тем самым, можно говорить о наличии проблемы несоразмерности назначения наказания за совершение различных видов квалифицированного состава уничтожения или повреждения имущества. Ведь отдельные из дополнительных объектов рассматриваемого состава преступления по своей общественной значимости представляют большую ценность, чем другие. Одинаковая санкция за все виды квалифицированных составов представляется не соответствующей положениям Конституции РФ, поскольку жизнь человека является наивысшей ценностью, гарантированной государством на конституционном уровне¹³, и между нею и хулиганскими мотивами нельзя ставить знак равенства.

В целом можно констатировать, что в уголовном законодательстве предусмотрен ряд квалифицирующих признаков состава умышленного уничтожения и повреждения чужого имущества. При этом за совершение уничтожения или повреждения имущества, повлекшее тяжкие последствия, законодателем предусмотрено более строгое наказание, что вполне обосновано, учитывая их повышенную общественную опасность. Также применительно к уничтожению или повреждению чужого имущества, можно говорить о многообъектности, если речь идет о квалифицированных видах данного преступления, поскольку квалифицированные его виды предусматривают обязательное наличие дополнительного объекта преступления, которым, в частности, являются общественный порядок, общественная безопасность, жизнь или здоровье человека, а также иные охраняемые законом общественные отношения.

Использованные источники:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 04.11.2019) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 05.06.2002 № 14 (ред. от 18.10.2012) «О судебной практике по делам о нарушении правил пожарной безопасности, уничтожении или повреждении имущества путем поджога либо в результате неосторожного обращения с огнем» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2002. № 8.
3. Александрова Н. С. Умышленное уничтожение или повреждение имущества: уголовно-правовая характеристика // Вестник Димитровградского инженерно-технологического института. 2018. № 1 (15). С. 135-140.

¹² Уголовный кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]. URL: <http://pravo.kulichki.com/vip/uk/> (дата обращения: 07.12.2019).

¹³ Антонченко В.В. Уголовное право на охране жизни человека // Актуальные проблемы российского права. 2016. № 12. С. 118-119.

4. Антонченко В. В. Уголовное право на охране жизни человека // Актуальные проблемы российского права. 2016. № 12. С. 118-125.
5. Будаев Э. В. Поджог с целью умышленного уничтожения или повреждения чужого имущества как один из способов сокрытия преступления // Вестник Омской юридической академии. 2016. № 4. С. 107-111.
6. Галахова А. В. Оценочные признаки в Уголовном кодексе Российской Федерации: научное и судебное толкование: научно-практическое пособие / под ред. А. В. Галаховой. М.: Норма, 2014. 736 с.
7. Журкина О. В. Проблемы отграничения хулиганства от смежных составов преступлений // Российский судья. 2018. № 10. С. 40-44.
8. Коваленко Т. С. Российская уголовная политика и проблемы ее реализации // Российский следователь. 2019. № 8. С. 38-41.
9. Ораздурдыев А. М. Классификация составов преступлений в зависимости от степени общественной опасности деяния // Российский следователь. 2019. № 8. С. 49-54.
10. Тюнин В. И., Степанов Ю. И., Огарь Т. А. Умышленное уничтожение или повреждение имущества, повлекшие причинение значительного ущерба потерпевшему (ч. 1 ст. 167 УК РФ) // Уголовное право. 2016. № 3. С. 78-85.
11. Черноусова А. В. К вопросу о трактовке квалифицированного состава умышленного уничтожения или повреждения имущества // Вестник Томского государственного университета. 2016. № 405. С. 190-193.
12. ни П. С. Вопросы квалификации умышленного уничтожения или повреждения имущества // Законность. 2017. № 7. С. 36-41.
13. Уголовный кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]. URL: <http://pravo.kulichki.com/vip/uk/> (дата обращения: 07.12.2019)

УДК: 636:631.3:621.

*Султонов С.
ассистент
Камалидинов М.
доцент*

*Наманганский инженерно-технологический институт
Узбекистан, г. Наманган*

МОБИЛЬНАЯ ЭЛЕКТРОСТАНЦИЯ «СОЛНЦЕ-ВЕТЕР» В ПЕРСПЕКТИВЕ

Аннотация: Анализированы потребности электрической энергии в аграрном секторе на примере отдаленных территорий не обеспеченных электрической энергией. Изучены локальные и мобильные варианты электроснабжения на основе соответствующих графиков потребления.

Ключевые слова: мобильные электрические станции, электрическая энергия, возобновляемые источники энергии, локальные электрические станции.

*Sultonov S.S.
assistant
Kamalidinov M.
associate professor
Namangan Engineering and Technology Institute
Uzbekistan, Namangan*

MOBILE POWER PLANT "SUN-WIND" IN PROSPECTS

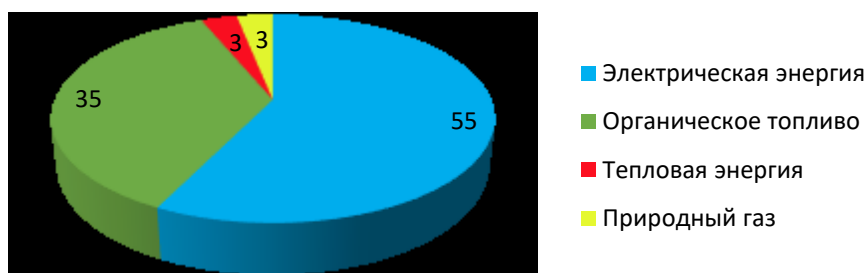
Annotation: Analyzed the consumption of electric energy in the agricultural sector by the example of remote areas not provided with electric energy. Local and mobile power supply options were studied based on appropriate consumption schedules.

Key words: mobile power stations, electric energy, renewable energy sources, local power stations.

В настоящее время потребность в энергетических ресурсах аграрного сектора республики Узбекистан покрывается в основном с помощью органического топлива и электрической энергии. 1-диаграмма.[1-2]

1-диаграмма

Структура энергопотреблений аграрного сектор РУз, %



В условиях Узбекистана свыше 35% территорий пригодных к пользованию плодородные земли не охвачены централизованным электроснабжением. В результате чего на этих площадях нет возможности внедрить современные водосберегающие технологии, перерабатывающих линий, овощехранилищ и т.д. Более того, даже на территориях охваченных централизованным электроснабжением часто происходит частые отключения, наблюдается нехватка мощностей. Итогом таких негативных явлений в электроснабжении сельского хозяйства является то, что из за недостаточности перерабатывающих мощностей на местах перерабатывается всего 25-30% от всего объема выращенных плодовоовощных продукций[3-5].

Потребляемая энергия в сельском хозяйстве (*вместе с населением*) около 7,5% потребляется непосредственно в процессах выращивании, переработки и хранения (*без учета нагрузок насосных станций*). Этот показатель с точки зрения энерговооруженности сельскохозяйственного производства считается низким. Кроме того, аграрный сектор намного отстает по показателям эффективного внедрения возобновляемых источников энергии. Если учесть, что Узбекистан по своим природно-климатическим условиям является солнечной страной и ещё имеющий достаточных территорий с ветряными потоками в скором будущем этот пробел будет устранен [6-7].

Для того, что бы изучить потребность в электроэнергии автономными сельскими потребителями и климатические условия, главным образом, местные ресурсы возобновляемых источников энергии в первую очередь необходимо анализировать распределения объемов потребления электрической энергии начиная от выращивания, уборки, переработки и хранения сельскохозяйственной продукции.

Анализ построенного графика (рис.1) потребления показал, что относительно энергоемкими процессами является орошения, переработка и хранения сельскохозяйственных продукций.

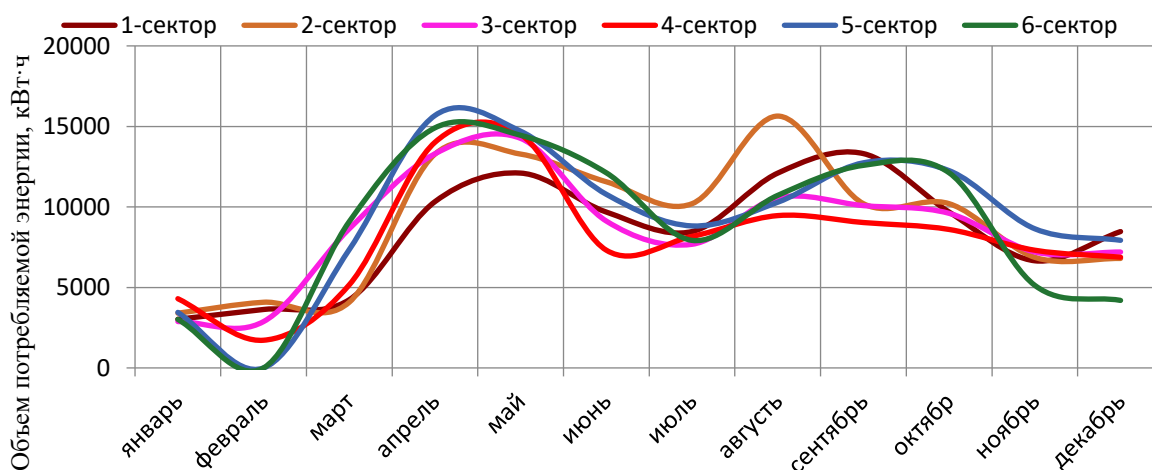


Рис.-1. Графики годового потребления электрической энергии со стороны сельскохозяйственных производителей (в разрезе секторов) на примере ССГ "Беруний" Берунийского района

Для того что бы организовать высокотехнологичную земледелию на отдаленных территориях от централизованных сетей в первую очередь необходимо обеспечить их качественное и гарантированное электроснабжение.

С этой целью предлагается внедрение мобильной электростанции "Солнце-ветер"+миниэлектротрактор предназначенного для мобильного электроснабжения отдаленных от центральных сетей сельскохозяйственных объектов. Рис.-2.

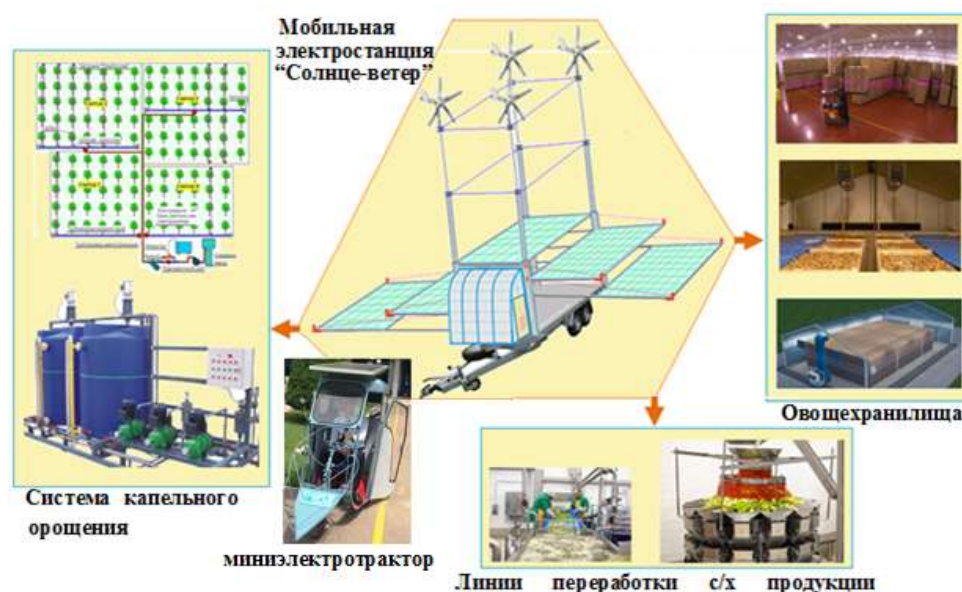


Рис.2. Мобильная электростанция "Солнце-ветер"+миниэлектротрактор

Выводы

Сельскохозяйственные потребители находящиеся в отдаленных территориях и не охваченные централизованной сетью имеют относительно небольшие мощности. Это в свою очередь создает проблемы при их соединении с централизованными сетями. Потому что провести высоковольтные линии (10кВ) на отдаленные территории имеющих достаточно малые мощности и сезонный характер с экономической точки зрения не является

эффективным. Потребители аграрного сектора зависят только от монопольной поставки от централизованных сетей и это негативно сказывается на деятельности сельскохозяйственных субъектов.

Использованные источники:

1. А. Раджабов Профессор, Ташкентский государственный аграрный университет, Ташкент, Узбекистан «Состояние и перспективы использования ВИЭ в сельскохозяйственном секторе Республики Узбекистан»
2. Клычев Ш.И., Мухаммадиев М.М., Авезов К.Д. Нетрадиционные и возобновляемые источники энергии.«Фан В.А. Технология», 2010.-190 с.
3. Опыт стран Европы и Азии в энергосбережении // Энергетический совет - 2010. - № 5. - С. 9–13.
4. Энергоэффективность: перспективы для России: региональный опыт и экспертные предложения. - М.: Институт устойчивого развития, 2010. - 176 с.
5. Опыт стран Европы и Азии в энергосбережении // Энергетический совет - 2010. - № 5. - С. 9–13.
6. А.А.Бокиев. Многофункциональное электромеханическое устройство БАА-1 на основе возобновляемых источников энергии. Материалы международной научно-практической конференции «Перспективы развития возобновляемой энергетики» - Ташкент, ТГТУ им. И. Каримова. 2018 35-38 с.
7. Раджабов А. «Проблемы и перспективы развития использования возобновляемых источников энергии в сельском хозяйстве». Материалы международной конференции «Перспективы развития возобновляемых источников энергии в Узбекистане», Ташкент. 28-29 марта 2018 г

*Таов Р.Х.
аспирант
Кумахова Д.Б., к.ф.н.
доцент
Кабардино-Балкарский ГАУ
Россия, г. Нальчик*

ПСИХОЛОГИЯ ЛИЧНОСТИ ПЕРВОКУРСНИКА. ПРОБЛЕМЫ АДАПТАЦИИ В УНИВЕРСИТЕТЕ

Аннотация: В статье рассматривается проблема адаптации бывшего школьника в университете: рассматриваются проблемы с которыми сталкивается первокурсник и как решаются эти проблемы; рассматриваются пять основных причин, которые препятствуют установлению положительного взаимопонимания между преподавателем и студентами.

Ключевые слова: абитуриент, высшее учебное заведение, психология личности.

*Taov R.KH.
graduate
Kumakhova J.B., can. of philological sciences
associate professor
Kabardino-Balkarian SAU
Russia, Nalchik*

PSYCHOLOGY OF FRESHMAN PERSONALITY. PROBLEMS OF ADAPTATION AT THE UNIVERSITY

Annotation: The article discusses the problem of adapting a former student at the university: examines the problems faced by a freshman and how to solve these problems; Five main reasons that impede the establishment of a positive understanding between the teacher and students are considered.

Key words: applicant, higher educational institution, personality psychology.

На современном этапе образования в том числе и воспитания (семейного, психологического, педагогического и т.д.) первокурснику больше всего тяжело найти свое призвание в будущей профессии.

На фоне огромных трудностей большинства высших учебных заведений нашей страны, пристальное внимание уделяют такой проблеме, как адаптация первокурсника к университету.

В данной статье мы бы так же хотели рассмотреть этот вопрос. А именно, влияние вчерашнего школьника на обучение и адаптацию к вузу, какие проблемы возникают и как решаются эти самые проблемы.

Возраст 17-18 лет, это пора окончания школы, сдача всех выпускных и вступительных экзаменов и подготовка к поступлению в высшие учебные заведения. Для вчерашних школьников это волнительная пора. Обычно к этому периоду человек уже начинает овладевать кое, какими профессиональными навыками. Многими современными специалистами на данный момент изучается становление личности на период подготовки к поступлению и обучению в высших учебных заведениях.

Обычно к раннему юношескому возрасту у человека возникает такой момент, когда он начинает идеализировать кого-либо, и случается так, что собственная идеология не совпадает с его подражателем. На фоне этих переживаний и проблем формируется кризис личности. Если вовремя не удастся побороть эту проблему, то дальнейшее развитие человека может пойти по совершенно иному сценарию.

Например,

- Страх взросления;
- Неумение сконцентрироваться на главном;
- Формирование негативной идентичности;

После того как юноша после сдачи всех экзаменов наконец поступает в вуз, в который он захотел, у него резко повышается самооценка. Он вступает в коллектив, в котором собрались такие же люди, как и он сам, с такими же принципами и убеждениями, что и он. Как отмечено многими специалистами в данной области, до третьего курса студент прибывает в некой эйфории и восторженности. А вот уже к началу четвертого курса начинается переосмысливание правильности своего выбора. По результатам многочисленных исследований известно, что к четвертому курсу больше половины учащихся с уверенностью говорят, что они сделали правильный выбор и не сожалеют об этом. В период обучения у студента развивается мышление, ум и интеллект, но наряду с этим могут возникнуть проблемы с трудоспособностью и вниманием.

Павлов И.П. назвал психофизиологическим явлением переход от школьного образования к вузовскому; где студент попадает в совершенно новую и незнакомую для себя среду. Если преподаватель способен распознать индивидуальную особенность студента, это позволит составить грамотный алгоритм для дальнейшего обучения и общения со студентами.

Исследование специалистов показало, что процесс адаптации в первый год как правило, вызывают следующие трудности:

- Первокурсник страдает из-за отсутствия прежнего школьного коллектива, в котором он провел одиннадцать лет;
- Моральная неготовность к выбранной профессии;
- Полное отсутствие контроля над ситуацией;
- Отсутствие опыта работы с первоисточниками.

Из исследований различных психологов, которые занимаются данной тематикой известно, что процесс адаптации заканчивается к началу третьего учебного семестра. У каждого учащегося адаптация, как правило, проходит

по-разному. Можно выстроить своеобразную модель процесса адаптации студента:

- На первом курсе буквально вчерашний школьник потихоньку начинает приобщаться к студенческому коллективу.
- На втором курсе заканчивается процесс адаптации к среде, но начинается период напряженной учебы.
- На третьем курсе начинается процесс, когда ограничивается сфера интересов и происходит углубление в сферу профессиональных знаний.
- И наконец, на четвертом курсе у студента происходит полная переоценка своих действий и мыслей.

В процессе обучения личность студента может развиваться по следующим направлениям.

- Укрепление идейной направленности
- Совершенствования психических процессов
- Растет интерес к будущей профессии.

Некоторые студенты уже приходят с определенным уровнем подготовки и с совершенно иным отношением к обучению. Уже в процессе адаптации студент начинает понимать, куда он попал.

Студент, который начал обучаться в университете в большинстве случаев ориентируется на получение профессиональных знаний, которые помогут им зарекомендовать себя в будущей профессии.

Таких студентов можно разделить на две группы:

К первой группе можно отнести студентов, которые смотрят на образование, как на будущую профессию, и желают реализовать себя в определенной сфере. А вторую группу относят к разряду людей, которые еще не определились. У студентов, которые относятся ко второй группе, как правило, на первый план обычно выходят личные проблемы.

Каждый студент рассматривает обучение в университете с разных точек зрения. Был проведен мини социальный опрос, из которого стало понятно, что около 55% опрошенных видят в обучении приобретение знаний, которые помогут им в дальнейшей работе, 15% хотят получить возможность заниматься наукой, ну и соответственно оставшиеся 30% просто хотят ощутить всю прелесть студенческой жизни.

Для более детального изучения личности студента, преподаватель, как правило, может использовать различные опросы и анкеты. И уже на основании этих данных может сделать вывод и искать индивидуальный подход к студентам.

К психическим особенностям студента относят внимательность, наблюдательность.

Так же не маловажную роль играет уровень общения между преподавателем и группой студентов. Ученые психологи определили три вида (уровня) взаимоотношения преподавателей и студентов. Первый уровень это высокий – когда между преподавателем и студентами начинают

складываться доверительные взаимоотношения. Второй уровень это средний. И наконец третий уровень это когда происходит полная отчужденность между преподавателем и студентами.

Общение преподавателя со студентами может быть, как положительным, так и отрицательным, все в основном зависит от воздействия и оценки студента самим преподавателем.

Каждый университет решает эту проблему по-своему, нигде нет четко выстроенного плана. В некоторых учебных заведениях вводят в практику консультирование с психологами и организуют специальные службы, а где-то практикуют институт кураторов. А более инициативных университетах появляются проректоры по учебно-воспитательной работе.

Но не смотря на все положительные и отрицательные моменты, на сегодняшний момент нет единого образца или метода психологической адаптации студента. У каждого ученого, который занимается этой тематикой есть свое виденье данной ситуации и методы решения.

Основная проблема — это то, что не все студенты адаптируются одинаково

Исходя из вышеперечисленного большинство ученых- психологов и преподавателей предлагают внести изменения в традиционную технологию обучения в университетах. Одним из таких вариантов является- адаптивная педагогика. Студенты, которые поступают на первый курс не имеют представления, что их ожидает, и какой объем информации они должны освоить. Первокурсники обычно на первом семестре выполняют только текущие учебные задания.

Что бы процесс адаптации прошел хорошо, важно научить студента учиться в университете. Для большинства студентов-первокурсников является проблемой само организовывать и планировать свою жизнь. Самое главное объяснить первокурснику, что учеба в университете — это не продолжение школьного образования, а совершенно другой уровень.

Группа исследователей определили пять основных причин, которые препятствуют установлению положительного взаимоотношения между педагогом и студентом:

- Преподаватель не считает нужным обращать внимание на индивидуальные особенности студента.
- Студент сам не желает принимать преподавателя в качестве наставника.
- Педагог не дает стимула для дальнейшего развития студента как личности и как ученика.
- Преподаватель слишком высокомерен по отношению к студенту.
- Студент сам отказывается принимать и воспринимать педагога как учителя.

Для того что бы у студента адаптационный процесс прошел успешно, важно немного эмоционально разгрузить студента, а именно привлечь студента к внеурочной работе. Повседневная внеурочная занятость, поможет

первокурсникам показать себя и дать понять, что он ничем не хуже своих сверстников.

В отечественных работах исследованиях как правило не уделяют комплексного внимания различным сторонам адаптации в отличие от зарубежных ученых-психологов. У наших исследователей в основном популярна учебная адаптация. В отечественных исследованиях рассматривается чаще всего отдельно взятый вуз. Не проводится межуниверситетские сравнения т.к. нет данных от других университетов.

Золотова О.И. и Кряжева И.К. в своих исследованиях рассматривают адаптацию в контексте взаимодействия студента и социума. Подобный вид взаимодействия как правило приводит к правильной постановке целей.

Еще одной на мой взгляд проблемой адаптации студента является то что, с одной стороны происходит снижение качества школьной подготовки абитуриентов, а с другой стороны стремление вузов во что бы то не стало сохранить планы набора в условиях современного демографического кризиса в нашей страны.

Современные исследователи отмечают высокий рост заболеваемости на фоне снижения психофизиологического развития. Более 60% современных студентов страдают всякими видами соматических заболеваний. В ряде научных публикациях современных ученых психологов было отмечено, что резкий переход вчерашних школьников к совершенно новым условиям, позже вызывают истощение физических резервов.

Несмотря на всю проделанную работу, в современных реалиях в университетах уделяют очень мало времени адаптации. На мой взгляд целесообразно открыть на базе университетов центры, которые занимались бы мониторингом здоровья студентов и уровнем их адаптации. Следить за результатами данных центров могли бы физиологи и психологи, которые могли бы на основании исследований составить программу по улучшению их общего физического и психологического состояния.

Использованные источники:

1. Брушлинский А.В. Психология мышления и проблемное обучение/ Брушлинский А.В. Психология мышления и проблемное обучение. – М.: Знание, 1983. – 96с.
2. Психология [Текст] / Психология. – 1992. - №1. – с.3-14.
3. Педагогика и психология высшей школы: учебное пособие - Ростов н/Д: Феникс, 2002. – 544 с.
4. Зинченко В.П. Психология на качелях между душой и телом // Знание. Понимание. Умение. – 2005. - №3. – С. 151-169.
5. Лурия А. Р. Лекция по общей психологии. – СПб: Питер, 2003.
6. Рубинштейн С.Л. Основы общей психологии. – СПб: Питер, 2007.
7. Гальперин П.Я. Введение в психологию. – М.: Книжный дом «Университет», 2007.
8. Абрамова, Г.С. Возрастная психология: учеб. пособие для студ. вузов/ Г.С. Абрамова. – Академический проект; Альма Матер, 2006 – 702 с.

9. Битянова, М.Р. Социальная психология / М.Р. Битянова. – М.: ЭКСМОПресс, 2004. – 576 с
10. Педагогическая психология: учеб. для студ. вузов; под ред. Н.В. Ключевой. – М.: ВЛАДОС–ПРЕСС, 2003. – 400 с.
11. Хьелл, Л. Теории личности. (Основные положения исследования и применения) / Л. Хьелл, Д. Зиглер. – СПб.: Питер Пресс, 1997. – 608 с.
12. Чеховских, М.И. Основы психологии: учеб пособие / М.И. Чеховских. – Минск: Новое знание, 2002. – 218 с.
13. Эльконин, Д.Б. Психология развития: учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений / Д.Б. Эльконин. – М.: Издательский центр «Академия», 2001. – 144 с
14. Дыгун, М. А. Общая психология в схемах, понятиях, персоналиях / М. А. Дыгун. – 4-е изд. – Мозырь: Содействие, 2009. – 72
15. Психология личности: учеб. пособие: в 2 т. Зарубежная психология. – 3-е изд., доп. – Самара: ИД «БАХРАХ-М», 2002. – Т.1. – 512 с
16. Реан, А.А. Социальная педагогическая психология: учеб. пособие для студ. и асп. психол. фак-тов / А.А. Реан, Я.Л. Коломинский. – СПб.: ЗАО «Питер», 1999. – 416 с.
17. Хон, Р.Л. Педагогическая психология: Принципы обучения: учеб. пособие / Р.Л. Хон. – Екатеринбург: «Деловая книга», 2002. – 732 с.
18. Такман, Б.У. Педагогическая психология: от теории к практике / Б.У. Такман. – М.: Изд. группа «Прогресс», 2002. – 572 с.
19. Социальная психология: учеб. пособие / под ред. А.М. Столяренко. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2001. – 543

*Таов Р.Х.
аспирант
Кумахова Д.Б., к.ф.н.
доцент
Кабардино-Балкарский ГАУ
Россия, г. Нальчик*

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПРЕПОДАВАНИЯ ЭКОЛОГИИ СТУДЕНТАМ

Аннотация: В данной статье обсуждаются некоторые особенности преподавания такой дисциплины как экология. Приводится в пример методы проведения семинарских, лекционных и практических занятий, которые практикуются в большинстве университетов нашей страны.

Ключевые слова: экологические дисциплины, студенты, методика преподавания.

*Taov R.KH.
graduate
Kumakhova J.B., can. of philological sciences
associate professor
Kabardino-Balkarian SAU
Russia, Nalchik*

SOME FEATURES OF TEACHING ECOLOGY TO STUDENTS

Annotation: This article discusses some of the features of teaching such a discipline as ecology. Methods for conducting seminars, lectures, and practical exercises that are practiced at most universities in our country are given as an example.

Key words: environmental disciplines, students, teaching methods

В нашей стране система высшего образования регулируется Конституцией РФ от 10 декабря 1993 года. А с 2001 года во всех высших учебных заведениях начали действовать определенные образовательные стандарты, которые признаны объединить образовательное пространство России. На основании этих стандартов разрабатываются учебные планы и программы для вузов. Разрабатываются авторские учебные программы, где педагоги могут предложить собственные авторские идеи.

Во многих высших учебных заведениях в учебные планы входят различные экологические дисциплины. На сегодняшний день это очень актуально, в связи с тем, что из-за изменений среды обитания человека, растет спрос на экологическое образование и специалистов. Знание в данной области очень важно для общей грамотности, а также необходимы специалистам в узконаправленных областях. Экологию на самом базовом

уровне начинают изучать уже в старших классах школы, это, как правило это курс общей биологии, а в младших классах это окружающий мир. А вот уже дальнейшая специализация может быть продолжена на базе университетов. Изучение и преподавание экологических дисциплин имеет свою специфику как для студентов, так и для преподавателей. По методическим планам изучением экологических дисциплин более углубленно в основном занимаются студенты биологических, химических и в некотором роде географических специальностей. Но для этого нужно сначала пройти общий курс ботаники, биохимии и введение в экологию. Так, же для успешного освоения программ немаловажно изучить основы математики на уровне, позволяющие понимать базовые математические закономерности, которые лежат в основе экологических моделей.

Предполагается, что начинать изучать экологические дисциплины лучше всего с курса общей экологии- История экологии, базовые понятия, синэкология, все это основа курса общей экологии. А уже по ходу обучения, в зависимости от специализации студентов, вводятся узконаправленные курсы экологии. Следующий этап — это углубление в прикладные экологические дисциплины, которые в свою очередь помогут в изучении природопользования, концепции устойчивого развития, охраны окружающей среды и правовых основ экологии и природопользования, а также экономики природопользования.

При изучении некоторых биологических дисциплин, студенты начинают осваивать некоторые методы биологических объектов. Так же немаловажно обучать студентов некоторым подходам системного экологического анализа.

Современный специалист в области экологии обязан разбираться в передовых методах исследования различных природных объектах по ходу изучения различных биологических курсов. Ведь владение различными навыками определения количественных и качественных характеристик физико-химических параметров среды обитания человека, позволит изучить процессы и явления, которые происходят в природе.

Будущий эколог должен быть в курсе современных трендов научных исследований. Для этого необходимо студента обучать способам поиска достоверной и свежей информации, обучить качественной работе со всевозможными поисковыми системами и различными электронными библиотеками. Что бы поднять уровень работы с поиском информации, необходимо давать студентам часто задавать тематические задания, чтобы научить анализировать библиографию.

В эпоху глобального интернета, прежний формат написания рефератов считается устаревшим, так как на интернет платформе с легкостью можно найти, уже готовые работы. Да и к тому же современный формат написания рефератов и курсовых не предполагает подробный анализ литературы. Исходя из этого реферат нельзя считать аналогом исследовательской работы, как это было раньше. Вместо того что бы заставлять студентов писать

рефераты и доклады, которые они скачают с интернета, можно давать им для изучения современные статьи по экологии и на семинарах обсуждать и анализировать результаты исследований ученых. Очень важно научить студентов писать научные статьи, научить понимать научные термины, использовать всю полученную информацию для формирования собственных мыслей.

Чтобы научить будущих экологов ссылаться на исследования других ученых, нужно сперва научить поиску определений основных терминов с указанием первоисточников. Это научит навыкам поиска информации.

Грамотный специалист эколог должен владеть всеми биологическими методами, чтобы уметь анализировать живые и не живые компоненты природы. Так же целесообразно обучать методам исследований, которые связаны непосредственно с изучением объектов природной системы.

За основу стоит брать метод моделирования, который очень хорошо подходит для формирования экологического мышления.

Для грамотной и четкой работы экологу необходимо освоить специальные программы, которые нужны для обработки больших массивов данных. Очень важно сформировать у студентов навыки, которые помогут свободно освоить владения основными экологическими законами и применения этих законов. Нужно научить будущих специалистов грамотно ставить задачу, оценивать результаты исследований, находить выходы из сложных ситуаций.

Преподаватель может дать одну общую тему для исследований, а потом на семинарских занятиях начать научную дискуссию и разобрать все предложенные варианты. На сегодняшний день, доступны электронные версии современной учебной литературы. Курс лекций не должен быть простым пересказом учебной литературы, необходимо собирать свежую, актуальную информацию, которая показывает современное состояние экологии и экологических знаний. Нельзя преподавать экологию как свод некоторых правил, наоборот нужно показывать, что современная экология — это динамично развивающаяся дисциплина, которая дает возможность понять природу и различные природные явления. Нужно показывать студентам насколько в нынешней ситуации высока востребованность грамотных специалистов-экологов. Мы думаем, что только в этом случае можно заинтересовать студентов, изучать экологические дисциплины, и поступать в университеты с экологическим уклоном.

Использованные источники:

1. Бережнова, Л.Н. Этнопедагогика: Учебник для студентов учреждений высшего профессионального образования / Л.Н. Бережнова, И.Л. Набок, В.И. Щеглов. - М.: ИЦ Академия, 2013. - 240 с.
2. Бордовская, Н.В. Психология и педагогика: Учебник для вузов. Стандарт третьего поколения / Н.В. Бордовская, С.И. Розум.. - СПб.: Питер, 2013. - 624 с.
3. Бороздина, Г.В. Психология и педагогика: Учебник для бакалавров / Г.В. Бороздина. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 477 с.

4. Вульф, Б.З. Психология и педагогика: Учебник для бакалавров / П.И. Пидкасистый, Б.З. Вульф, В.Д. Иванов . - М.: Юрайт, ИД Юрайт, 2012. - 724 с.
5. Голованова, Н.Ф. Педагогика: Учебник и практикум для академического бакалавриата / Н.Ф. Голованова. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 377 с.
6. Акимова, Т.В. Экология. Человек-Экономика-Биота-Среда: Учебник для студентов вузов / Т.А. Акимова, В.В. Хаскин; 2-е изд., перераб. и дополн.- М.:ЮНИТИ, 2017.- 556 с.
7. Воронков, Н.А. Экология: общая, социальная, прикладная. Учебник для студентов вузов / Н.А. Воронков.- М.: Агар, 2016. – 424 с

НАУКА И РЕЛИГИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация: в данной статье назревает вопрос о необходимости диалога между религией и наукой, между религиозными и научными мировоззрениями как условия восприятия адекватной картины мира.

Ключевые слова: наука, религия, картина мира.

Taov R.Kh.

graduate student

Dadashev A.A., doctor of philosophy

professor

Kabardino-Balkarian State Agrarian University

Russia, Nalchik

SCIENCE AND RELIGION AT THE PRESENT STAGE

Annotation: In this article the question arises of the need for dialogue between religion and science, between religious and scientific worldviews as a condition for perceiving an adequate picture of the world.

Key words: science, religion, picture of the world.

Взаимоотношения между наукой и религии проходит через всю историю человечества. И с каждым разом специфика взаимодействия между религией и наукой бывает разной. Существуют различные варианты взаимоотношений, от конфликта до гармонии. Конфликт возникает в тех случаях, когда происходит абсолютизация той или иной части.

С самого начала религия ориентируется на человеческие ценности, которые передаются от поколения к поколению. В то время как классическая наука пытается изучить законы материального мира вне человека. Исходя из этого становится понятным, почему отвергались различные попытки внедрения в структуру научной теории представления, которые связаны в той или иной степени с человеком. Это считалось субъективизмом и отклонялось.

Считалось, что научные представления вполне достаточно, для понимания действительности. И поэтому различные религиозные деяния, считалось как нечто чуждое науке, которая как бы обладала монополией на правду и истину.

Большинство продвинутых исследователей не соглашались с такой точкой зрения. В своих работах И. Кант высказывал, что к науке следует относиться с уважением, но не переоценивать ее значение.

Времена меняются, и соответственно возникают различные трактовки взаимоотношений религии и науки. Но в современных реалиях религии приходится изменять свои позиции по отношению к науке в целом. Некоторые духовенства категорически отказываются принимать науку.

Сегодня богословы по-разному оценивают причины конфликтов между религией и наукой. Некоторые считают, что противостояние науки и религии являлось непонимание и неверная трактовка Священного Писания. Специфика современной ситуации состоит в том, что теперь уже необходимо учитывать изменения во всех трех компонентах, а именно в философии и в науке. В середине прошлого века в физике произошла вторая по счету глобальная революция, и на этой почве открылись новые возможности для гармоничного сочетания науки и религии и в некотором роде философии.

В современном мире, к сожалению, большая часть населения оказывается вне культурного контекста. Это связывают с тем, что востребованным в современном обществе оказывается средний человек, на что указывали в своих работах многие исследователи, такие как М.Вебер, и Г. Маркузе. Такой человек. Включается в структуру промышленного производства, где выполняет строго определенные функции. А в подобное производство прямо или косвенно включено около 80% населения. Будучи ориентированным на удовлетворение материальных потребностей, человек приобретает ментальность, которая характерна для классической науки. И современные молодые люди, хоть и формально считающие себя верующими, в действительности таковыми не являются. Были проведены различные социологические опросы, в результате которых было выявлено, что истинно верующими на самом деле являются 4% опрошенных. Данная ситуация может измениться, если получится перенаправить людей на духовные ценности, приобщая к полноценной российской культуре.

На протяжении многих столетий у человечества формировалась такая ментальность, в основе которой лежит негативное (не доверительное) отношение к инновациям. Благодаря этому у людей выработалась некая установка на приобщение к фундаментальным ценностям, среди которых можно сказать есть вера в Бога. Эти ценности можно интерпретировать в современные реалии, например, как выдающиеся произведения искусства, литературы и.т.д. Такой огромный разрыв между наукой и религией может привести к неприятным последствиям.

Отношение к человеку, как к высшей ценности нерационально. Религия относится к человеку как к высшей ценности, тогда как наука рассматривает его как высший этап эволюции.

Следует так же учитывать, что в контексте современного мира имеет место быть большим трудностям на пути реализации диалога между наукой и религией.

Стоит обратить пристальное внимание на развитие современной науки. Начиная со второй половины 19-го века и до начала 20 века, происходит кризис классического рационализма. Уже тогда начинают осознавать тот факт, что человек органически включен в структуру изучаемого объекта. Начинают появляться совершенно новые виды научного знания. Это по-иному ставит проблему отношения человека и природы. И в конечном итоге это все приводит к изменению взаимосвязи науки и религии. Начинают зарождаться предпосылки к диалогу между наукой и религией. В концепциях И. Пригожина, В. Вернадского и многих других рассматривались предпосылки для подобных диалогов. Так же стоит отметить, что в современном индустриальном обществе имеет место быть огромным трудностям на пути реализации.

Так же стоит обратить внимание на то, что конфликт науки и религии очень сильно сужает горизонт сознания человека, а гармония наоборот расширяет его.

В России игнорирование православия неизменно приводило к широкомасштабным деструктивным тенденциям, с которыми нельзя было не считаться. Сталин в 1943 году вынужден был кардинально изменить свое отношение к православной церкви. Во времена Хрущева отрицательное отношение к религии привело к серьезным экономическим проблемам. Все это говорит, о том, что для выхода из кризисных ситуаций, следует проводить грамотную политику по отношению к религиозным конфессиям.

И. Кант показал, что чисто теоретически разум, который реализуется в науке, имеет строгие границы и не может ни доказать, ни опровергнуть, то что находится за пределами чувственного опыта. Скептицизм и неверие – болезнь европейской культуры последних столетий. Именно на этой почве получил широкое распространение дарвинизм, который был направлен против библейских учений.

В данный период времени стала очевидна взаимосвязь развития собственных социальных наук об обществе и самого общества. За последний десяток лет в мире произошло много изменений, которые оказали влияние на социальные процессы- взаимодействия различных культур, религий, этносов и национальных экономик.

Не случаен большой интерес к духовным вопросам, которые могут помочь в становлении нового общества. Речь идет о том, что настала пора в современной науке приблизиться к духовному началу человеческого существа. Очень многие научные отрасли знания к настоящему времени испытывают потребность в подходах к изучению сущности человека.

В настоящий момент многое из вышесказанного становится более понятным людям, которые занимаются наукой. Именно здесь возникает взаимодействие науки и религии, которая предлагает путь очень медленного, но безопасного духовного продвижения. Наука

пытается понять движение человека по духовной лестнице, именно поэтому возрос интерес ученых к вопросам духовности. Особо следует указать на развитие новых отраслей психологии.

Коротко говоря наука активно вторгается в исследования того, что всегда считалось делом религии, пытаюсь осознать явления, которые обычно связывались с религией.

Использованные источники:

1. Абдурашидова З. А. Мистицизм как концептуальная форма выражения деятельностного характера пути богопознания / З. А. Абдурашидова // Государство, религия, церковь в России и за рубежом. 2010. №2.
2. Андерхилл Э. Мистицизм: опыт исследования природы и законов развития духовного сознания человека / Э. Андерхилл. Киев, 2003. Арберри А. Дж. Суфизм : Мистика ислама / А. Дж. Арберри. М., 2002. Аринин Е. И. Религиоведение (введение в основные концепции и термины) / Е. И. Аринин. М., 2004.
3. Балагушкин Е. Г. Аналитическая теория мистики и мистицизма / Е. Г. Балагушкин // Мистицизм: теория и история. М., 2008.
4. Борисов О. С. Религиозное сознание / О. С. Борисов. СПб., 2006

Таран Т.А.
студент магистратуры
Северо-западный институт управления – филиал Российской
академии народного хозяйства и государственной службы
Россия, г. Санкт-Петербург

ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению особенностей финансового состояния предприятий в Российской Федерации. В статье рассмотрены финансовые особенности деятельности в России предприятий, осуществляющих свою деятельность в различных отраслях. Выявлены одни из самых успешных и убыточных отраслей деятельности. Рассмотрены сферы деятельности и федеральные округа РФ, имеющие наибольшие долги.

Ключевые слова: финансовое состояние организации, рентабельность активов, кредиторская задолженность, дебиторская задолженность, инструменты управления.

Taran T.A.
graduate student
Northwest Institute of Management - a branch
of the Russian Academy of National Economy and
Public Administration
Russia, St. Petersburg

FEATURES OF THE FINANCIAL CONDITION OF RUSSIAN ENTERPRISES

Annotation: The article is devoted to the consideration of the characteristics of the financial condition of enterprises in the Russian Federation. The article discusses the financial features of the activities in Russia of enterprises operating in various industries. Identified some of the most successful and unprofitable industries. Areas of activity and federal districts of the Russian Federation that have the largest debts are considered.

Key words: financial condition of the organization, return on assets, accounts payable, accounts receivable, management tools.

Переход экономики государства к рыночным отношениям связан с детальным анализом финансовых отчетов. Рассмотрение финансовых показателей компании требуется для контроля и принятия управленческого решения внутри отдельной компании, сферы, субъекта [1]. Глобализация является следствием усиления интереса к анализу текущего и прогнозированию будущего финансового состояния предприятий. После вступления РФ во Всемирную торговую организацию важно выявлять

преимущества и угрозы для работы предприятий и перспективы развития отечественной экономической системы.

Финансовое состояние организации представляет собой способность организации профинансировать собственную деятельность. Финансовое состояние связано с обеспеченностью финансовыми ресурсами для нормальной деятельности организации, целесообразностью их размещения и эффективным использованием, финансовыми взаимоотношениями с иными юридическими и физическими лицами, платежеспособностью и финансовой устойчивостью [4, с. 15].

Изучение кредиторской и дебиторской задолженности и рентабельности организаций РФ позволит определить отрицательные и положительные моменты, которые наметились в последние пять лет и будут сохранены дальше.

Федеральной налоговой службой (далее – ФНС) проводится сравнение рентабельности конкретных налогоплательщиков с рентабельностью сферы, где тереализуют собственную деятельность. Если 1-ая меньше 2-ой, ФНС присматривается к организации, считая такую разницу фактором незаконной налоговой оптимизации.

Конечно, рентабельность активов является следствием экономического состояния: положение организации в сфере тем лучше, чем больше рентабельность ее активов. Так, на основании сведений ФНС, средняя рентабельность активов по сферам РФ в 2014—2015 годах, когда начался кризис, была равна 3,9—5%. В 2016 году рентабельность увеличилась до 6,4%, но в 2017-м вновь упала до уровня 2015 года, с 5,3%.

Стоит отметить, что после снижения нефтяных цен на мировом рынке, снижалась рентабельность основных активов РФ — активов нефтедобывающих организаций. При учете ключевого значения для федерального бюджета, налога на нефтяную сферу, рентабельность активов нефтедобывающей отрасли стала более важным критерием, нежели средние экономические показатели: ежегодное увеличение налоговых сборов приходится на нефтяные субъекты РФ, а число субъектов без полезных ископаемых, собирающих налогов все меньше, увеличивается.

Так, является положительным моментом то, что рейтинг активов в сфере добычи полезных ископаемых достиг в 2018 году рекордного показателя за 5 лет — 17,3%. Заметим, что средняя рентабельность активов по отраслям и видам экономической деятельности в 2018 году составляла около 6,4%. Это является следствием структуры налоговых сборов. Собирают больше, в связи с тем нефтяная цена увеличилась, а не из-за того, что экономика стала расти. Увеличение по всем отраслям было равно 1%, а по нефтяной сфере — 7%. Нефтяные компании в 2018 году были в 3 раза рентабельнее, нежели все остальные.

На основании сведений ФНС, похожая рентабельность активов наблюдается в сфере производства бумаги и бумажных изделий — 17,3%. Это является следствием успешной работы набережночелнинского КБК. В 2017 году рентабельность активов ЗАОР «НП НЧ КБК им. С.П. Титова»

была равна 15,7%, а у ПАО «Татнефть» рентабельность активов была чуть более 13% [9].

Еще большая рентабельность активов представлена в рыболовстве и рыбоводстве — 20,8%. Это можно объяснить следующим правилом — чем больше добываешь теми же средствами и продаешь, тем больше уровень рентабельности. С другой стороны, за последнее время — это не самая высокая рентабельность: в 2017 году она была равна 22%, а в 2016 — 29,3%.

Отметим субъекты РФ, где расцветает эта экономическая сфера с зашкаливающим уровнем рентабельности. Речь идет о Чукотском автономном округе, Санкт-Петербурге, Калининградской области, Сахалине, Мурманской области, Карелии и Камчатском крае.

Лидер - Челябинская область, здесь рентабельность рыбоводческих организаций равна 60%. Это связано с большой численностью водоемов в субъекте. В последнее время властями региона развивается рыбное хозяйство: на основании областной стратегии к 2020 году здесь должен вырасти объем производства товарной рыбы до 7 тыс. тонн.

Самая рентабельная сфера - это казино. Рентабельность активов в 2018 году была равна 49,03%. Органы власти РФ сворачивали игровую деятельность практически по всей стране, были определены только 5 функционирующих зон. В Москве рентабельность активов игорных заведений равна 73,43%, в Санкт-Петербурге — 6,8%, в Татарстане — 23,8% [9].

К наиболее рентабельным отраслям в 2018 году относятся информационные технологии — рентабельность активов равна 14,4%. Это является следствием того, что для организаций сферы услуг, не требующих больших капитальных вложений и оборотных средств, рентабельность активов будет больше. В 2017 году ФНС определила этот уровень по работе «в информационной сфере», рентабельность была выделена на уровне 9,1%. В Марий Эл этот показатель составляет 57,8% — рекорд среди всех субъектов РФ. Небольшой регион является «Кремниевой долиной в глубинке России». Здесь осуществляют деятельность организации, известные на международной арене (Ispring, ElephantGames и др.).

Стоит отметить и сферу производства табака: в 2018 году средний уровень рентабельности активов был равен 14,1%, в 2017 году - 10,3%. Наиболее рентабельные организации определены в субъектах, где концентрируются заводы табачных организаций, лидерство захватила Ленинградская область.

Самые убыточные отрасли – это затратное предпринимательство. Отрицательная рентабельность активов у организаций в сфере регулярных перевозок пассажиров: в 2018 году она была равна -8,11%. Невыгодно в 2018 году было строить автомобильные дороги и автомагистрали, с рентабельностью активов - 0,34%.

В целом по стране «мусорный бизнес» не является эффективной деятельностью — рентабельность активов здесь - 2,8%. Но в 20 субъектах

РФ рентабельность этой сферы больше 10%, к примеру, в Удмуртии — 65,6%.

Перейдем к финансовым кредитным показателям организаций РФ на 1.01. 2019 года. Кредиты составляли 46,6% ВВП, что больше 2018 года на 0,6 п.п. Показатели увеличиваются ежегодно. В 2018 году кредиты нефинансовым компаниям выдали на сумму 33,4 трлн. руб. (+10% за год), малому и среднему бизнесу — 4,2 трлн. руб. (рост отсутствует). Структура инвестиций в основной капитал представлена на рисунке 1.

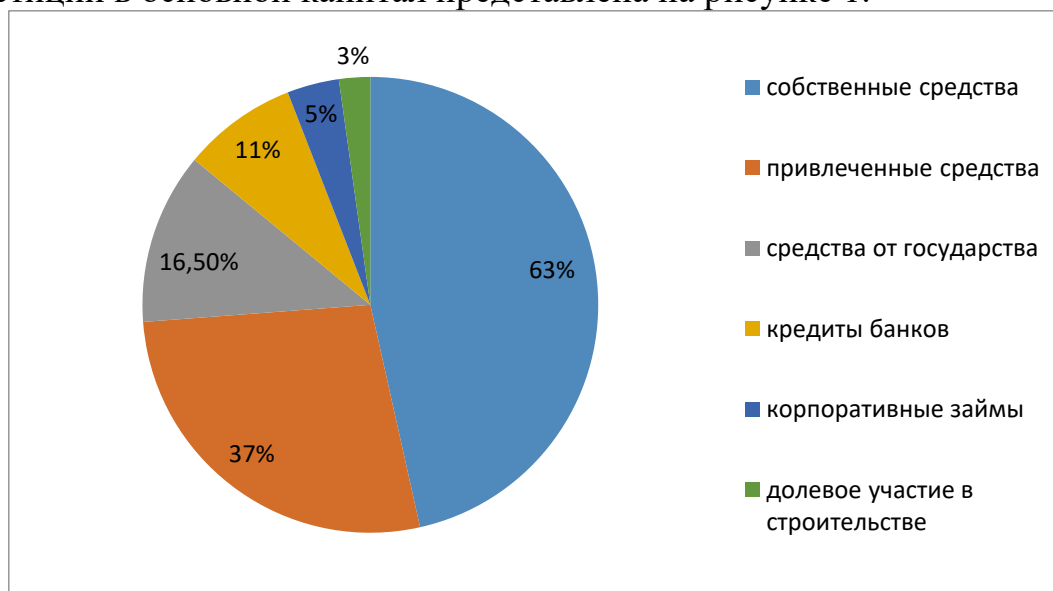


Рисунок 1-Структура инвестиций в основной капитал, в % [8]

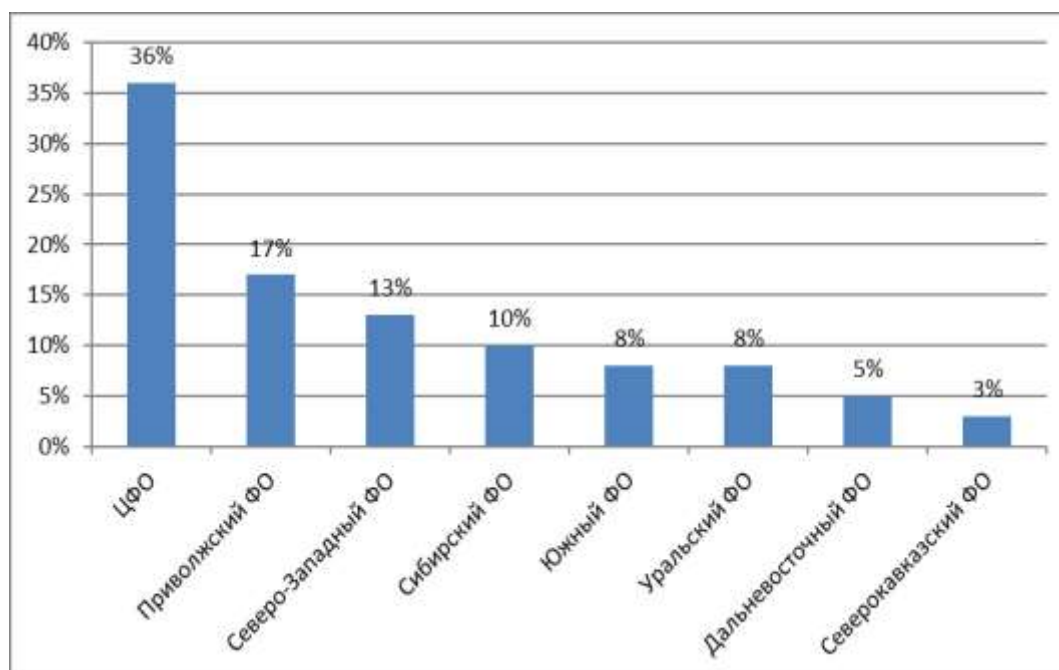


Рисунок 2 – Зарегистрированные юридические лица в РФ, в % [10]

Дебиторская задолженность является рыночной реальией. Для организации этот показатель может стать конкурентным преимуществом или обязательным требованием заказчика (отсрочка платежей). Дебиторскую задолженность (далее — ДЗ) можно создать в рамках договорной отсрочки

платежа, просроченную — когда сроку оплаты наступил, а денежные средства от партнера отсутствуют (далее — ПДЗ) [2, с. 60].

На сегодняшний день существуют перспективы развития рынка корпоративной задолженности. В начале 2019 года в стране зарегистрировали 4,2 млн. юридических лиц (рис. 2).

13 493 организации имели ПДЗ на собственных балансах по состоянию на 01.01.2019. Средняя размерность просроченных обязательств одной организации за 2018 год составила 196 000 руб. Совокупные объемы дебиторской задолженности в корпоративной сфере увеличились на 216%. Просроченная задолженность равна 2,6 трлн. руб. из совокупных объемов, что также больше, чем в 2018 году на 13%.

ДЗ/ПДЗ в 2014-2018 гг. поэтапно увеличивались (в трлн. руб.):

- 2014 — 31/1,2;
- 2015 — 35,7/2;
- 2016 — 37,7/2,5;
- 2017 — 40,3/2,3;
- 2018 — 46,6/2,6 [10].

Самые большие объемы ПДЗ были представлены в 2018 году в ЦФО 1,1 млрд. руб. На втором месте находится Северо-Западный ФО и 110,5 млн. руб. Третью ступень занял Уральский ФО с долгом в 342,2 млн. руб. Лучшая платежная дисциплина у Северокавказского и Южного ФО — 61,4 и 90,1 млн. руб. задолженности. Средняя просроченная дебиторская задолженность на организацию в 2014-2018 гг. изменялась почти все время в сторону роста:

- 2014г. — 106 тыс.руб.
- 2015г. — 146 тыс.руб.
- 2016г. — 187 тыс.руб.
- 2017г. — 184 тыс.руб.
- 2018г. — 196 тыс.руб.

Средняя просроченная дебиторская задолженность на организацию в 2018 году составляла:

- ЦФО — 282 583 руб.
- Уральский ФО — 249 633 руб.
- Северо-Западный ФО — 206 904 руб.
- Сибирский ФО — 188 085 руб.
- Северокавказский ФО — 169 278 руб.
- Дальневосточный ФО — 162 411 руб.
- Приволжский ФО — 99 515 руб.
- Южный ФО — 80 314 руб. [10]

Самый большой долг за 2018 год находится у обрабатывающей сферы (590 719 руб.), торговли (468 365 руб.), энергетики (459 388 руб.), добычи полезных ископаемых (439 724 руб.), науки (201 254 руб.) и строительства (160 682 руб.). Меньшее число долгов представлено в таких сферах, как услуги общественного питания, здравоохранение и государственное управление.

На основании анализа EOS Group, отражающего платежную дисциплину организаций в Европе и России, 95% организаций РФ вовремя оплачивали собственные счета:

1. Процент неоплаченных вовремя счетов — 5%. Это на 17% ниже, чем в 2017 году.
2. Средние сроки для оплаты счётов — 19 дней, что на 18 дней меньше, чем в 2017.
3. Сроки для оплаты счетов после истечения сроков — 16 дней, что на 4 дня меньше, чем в 2017.

Стоит отметить, что процент неоплачиваемых вовремя счетов в Западной Европе равен 19%, в Восточной — 22%. Совокупная задолженность юридических лиц банковским учреждениям была равна в 2018 году 31,6 трлн. руб., где 2,2 трлн. — просроченные кредиты. Рынок корпоративных долгов минимум в 5 раз больше, нежели рынок долгов физических лиц. Таким образом, это перспективная сфера. Вскоре она станет не менее актуальной, чем рынок коллекторских взысканий [8].

Всего за 2018 год было определено более 3 500 торгов по дебиторской корпоративной задолженности. Это – малый показатель, если рассматривать его в размере совокупности задолженностей, выставленных на продажу. При этом продажа осуществляется на закрытых площадках, нет понятного стандарта и подхода к ценообразованию, нет сведений о результате торгов и объеме реализованных сделок, сформированных торговых процедурах. Это тормозит развитие данного сектора.

В ходе опроса потенциальных инвесторов в корпоративные долги было определено, что большинство инвесторов интересуют долги юридических лиц от 500 000 рублей до 2 000 000. Важные критерии для принятия решений о покупке долгов – это основание возникновения долгов и их просуженность.

На сегодняшний деньне представляется возможной оценка объемов рынка корпоративных долгов. При этом он гораздо больше, нежели рынки цессии. Проблема связана с тем, что нет источников сопоставимой информации о рынке, рыночный инструментарий непонятен участнику, а рынок слабо организованный, небезопасный и стихийный [5, с. 165].

Преимущества организованного рынка определяются следующим:

1. Долг станет более ликвидным товаром.
2. Будет понятной рыночная цена.
3. Взыскание будет осуществлять профессионал.
4. Станет действовать долговая стандартизация.

С точки зрения российских экспертов, вскоре ситуация поменяется, и к 2020 году рынок ждут существенные корректировки:

1. Рынок будет более консолидированным.
2. Вырастет численность участников и интерес инвесторов к приобретению проблемного долга.
3. Объемы рынка превысят 1 трлн. руб.[7, с. 83]

На данном этапе для взыскания доступно около 21% дебиторской задолженности. Основные проблемы взыскания определены следующими моментами:

- нет источника для погашения долгов;
- прекращение работы компании;
- прекращение исполнительного производства из-за отсутствия имущества;
- признание банкротства должника;
- сроки для предъявления исполнительного листа истекают.

При отсутствии комплексной системы управления проблемными активами 79% дебиторской задолженности становится токсичной (невозвратной). Важные инструменты управления заключаются в следующем:

1. Аудиторская деятельность.
2. Рейтингование, где подбирается наиболее оптимальный инструментарий для деятельности:

- реализация ДЗ;
- взыскания;
- списания;
- исполнительное производство;
- банкротство и привлечение к субсидиарной ответственности [3, с. 27].

Последний инструмент в реальности - наиболее эффективный.

Каждый год в арбитражах рассматривают более 17 343 дел о взыскании корпоративных долгов, в месяц — 500 000+, в год — 6 330 125 [8]. Это подтверждает актуальность этого сектора работы с проблемными видами задолженности.

Таким образом, проведенное исследование дает обобщенную характеристику финансового состояния организаций России и отражает основные тенденции в состоянии платежей и расчетов, темпов нормы прибыли, происходящие во времени под воздействием внутренних и внешних критериев.

Использованные источники:

1. Методологические рекомендации по проведению анализа финансово-хозяйственной деятельности организаций. Утверждены Госкомстатом России, 28.11.2002 // Консультант Плюс.
2. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур: учеб. пособие / И.Т. Абдукаримов, М.В. Беспалов. — М.: ИНФРА-М, 2018. — 214 с.
3. Бюджетный федерализм: финансовое участие регионов в достижении национальных целей развития / В.В. Климанов, А.Н. Дерюгин, А.А. Михайлова, В.А. Яговкина. — М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2019. — 32 с.

4. Основы анализа и диагностики финансового состояния предприятия: Учебное пособие / Ерина Е.С., - 2-е изд., (эл.) - М.:МИСИ-МГСУ, 2017. - 97 с.
5. Реальный сектор экономики // Российская экономика в 2016 г.: тенденции и перспективы. Вып. 38. М., 2017. Разд. 4. С. 163-271.
6. Турманидзе Т.У. Финансовый анализ: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Т.У. Турманидзе. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : ЮНИТИ-ДАНА,2017. - 287 с.
7. Финансовое планирование и бюджетирование : учеб. пособие / В.Н. Незамайкин, Н.А. Платонова, И.М. Поморцева ; под ред. проф. В.Н. Незамайкина. — 2-е изд., испр. и доп. — М.: Вузовский учебник : ИНФРА-М, 2019. — 112 с.
8. Итоги апрельской конференции НАПКА: работа с дебиторской задолженностью В2В. Долг РФ.[Электронный ресурс] URL: https://долг.рф/news/arbitrazhное_управление/itogi_aprelskoy_konferentsii_napka_rabota_s_debitorskoj_zadolzhennostyu_b2b/ (дата обращения: 14.11.2019).
9. Федеральная налоговая служба. [Электронный ресурс] URL: <https://www.nalog.ru/rn78/> (дата обращения: 14.11.2019).
10. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс] URL: <https://www.gks.ru/>(дата обращения: 14.11.2019)

Терехов С.С.
**ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и
государственной службы при Президенте РФ», Липецкий филиал
Россия, г. Липецк**

ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ

Аннотация: На региональном уровне разработку мероприятий по молодежной политике осуществляют структурные подразделения администраций конкретных субъектов РФ, а ее реализацию – общественные молодёжные организации. Во многих регионах созданы молодежные парламенты, взаимодействующие с областными администрациями, в которые входят наиболее активные молодые люди, живущие на данной территории.

Ключевые слова: молодёж, общественность, политика.

Terekhov S.S.
**Russian Presidential Academy of National
Economy and Public Administration, Lipetsk Branch
Russia, Lipetsk**

FEATURES OF IMPLEMENTATION OF YOUTH POLICY AT THE REGIONAL LEVEL

Annotation: At the regional level, measures are being taken to ensure access to public and young organizations. In many regions, youth parliamentarians have been created, which the most active young people are living in this territory.

Key words: youth, public, politics.

В настоящее время молодежь во всем мире признана реальной силой, которая значительно влияет на жизнь общества ввиду своей высокой активности. Кроме того, именно молодое поколение может считаться индикатором современных реформ, происходящих во всех сферах общественной жизни, поскольку молодые люди в случае неудачных реформ организуют различного рода митинги, шествия, пишут комментарии в социальных сетях, выражая свое мнение о тех или иных мероприятиях, проводимых органами власти. Поэтому молодежь – это главный носитель общественного мнения. Это объективно, поскольку зрелые и пожилые люди нередко проявляют социальную пассивность, ссылаясь на недостаток времени, заболевания, отсутствие интереса и т.д.

Общественная деятельность молодежи может быть, как конструктивной, так и деструктивной. Самым ярким примером деструктивной деятельности молодежи можно считать события на Украине,

а примером конструктивной деятельности – работу Всероссийской общественной организации «Молодая гвардия Единой России» в рамках разработки законодательных инициатив. К наиболее значимым законодательным инициативам в Липецкой области можно отнести внесение в нормативные документы требований к поверхности пандусов, что было предложено студенткой Дарьей Томилиной. Таким образом, как показывает практика, для того, чтобы деятельность молодежи была социально конструктивной, государству необходимо уделять огромное внимание молодежной политике. Особенно важна молодежная политика на региональном уровне, поскольку региональная молодежная политика выступает в роли важнейшего инструмента, который направлен на формирование, развитие и активное использование молодежного потенциала в субъектах РФ. На каждом уровне власти молодежная политика осуществляется системой органов, которые осуществляют мероприятия по работе с молодежью на основе программно-целевого подхода.

На региональном уровне разработку мероприятий по молодежной политике осуществляют структурные подразделения администраций конкретных субъектов РФ, а ее реализацию – общественные молодежные организации. Во многих регионах созданы молодежные парламенты, взаимодействующие с областными администрациями, в которые входят наиболее активные молодые люди, живущие на данной территории. Зная проблемы региона, они разрабатывают законодательные инициативы, направленные на их решение.

В Липецкой области молодежная политика реализуется управлением информационной политики, которое размещается в информационной среде на отдельном ресурсе, который получил название «Область будущего». В рамках направлений по совершенствованию молодежной политики в Липецкой области работает Акселератор молодёжных социальных проектов, который презентовали 27 ноября в управлении молодёжной политики. Его цель – выявлять, помогать в реализации и устойчиво развивать социальные инициативы молодёжи. Решать задачу будет экспертный союз социологов, технологов, тьюторов, докторов и кандидатов наук, профессионалов в области социальных технологий, лидеров НКО, представителей бизнеса. Инициатива получила поддержку Фонда президентских грантов. Предложения о сотрудничестве уже поступили от четырёх докторов наук, двух фондов и пяти общественных организаций. Идею поддержали управление молодежной политики, управление внутренней политики, Общественная палата Липецкой области. Программу социально-технологической акселерации помогают наполнять исследователи из Брянска, Твери, Санкт-Петербурга. Использовать возможности нового инструмента могут все желающие.

Реализация направлений молодежной политики в Липецкой области осуществляется администрацией области как основным исполнителем, а также общественными организациями. К числу наиболее массовых таких организаций относится Всероссийская общественная организация «Молодая

Гвардия Единой России». Она является основанным на членстве молодежным общественным объединением, созданным на основе совместной деятельности для защиты общих интересов и достижения уставных целей. Даная организация является главным органом по реализации молодежной политики среди всех общественных организаций.

Таким образом, молодежная политика в Липецкой области выступает важнейшим инструментом формирования, развития и активного использования молодежного потенциала и осуществляется на основе программно-целевого подхода за счет средств муниципального бюджета администрацией города и общественными организациями. Благодаря ей формируется гражданское общество, реализуются законодательные инициативы, направленные на решение основных проблем регионального уровня.

Использованные источники:

1. Харчикова Н.В. Муниципальная молодежная политика: актуальные проблемы и перспективы // Международный научно-технический журнал «Теория. Практика. Инновации» (2018 г.). URL: <http://www.tpinauka.ru>
2. Официальный сайт ВОО «Молодая Гвардия ЕР». URL: <http://mger.ru>
3. Портал «Идеи молодежи». URL: <http://xn--d1aacbfhcdxjwb.xn--p1ai/idea/83>

*Тиллабоев Н.А., магистр
Гофурова Ю.К.
ассистент
Солиев Д.К.
доцент*

*Андижанский государственный медицинский институт
Узбекистан, г. Андижан*

КРИТЕРИИ ДИАГНОСТИКИ И КОНСЕРВАТИВНЫЕ МЕТОДЫ ЛЕЧЕНИЯ СПЕНОМЕГАЛИИ

Аннотация: Спленомегалия это патологическое состояние, которое характеризуется увеличением селезёнки. Это не самостоятельное заболевание, а важный симптом другого недуга. Иногда спленомегалия может отмечаться одновременно с увеличением печени. В таком случае говорят о прогрессировании гепатоспленомегалии. Далее, мы подробно рассмотрим что это такое за заболевание, какие причины и симптомы, а также как лечить спленомегалию у взрослых.

Спленомегалия – это аномальное увеличение селезенки, связанное с протеканием какого-либо патологического процесса в организме и не является самостоятельным заболеванием. Простыми словами — это симптом, увеличенная селезенка. Сам по себе симптом не представляет опасности, но в любом случае требуется глубокая диагностика, направленная на выявление причин.

Ключевые слова: спленомегалия, консервативная лечения, диагностика, критерия.

*Tillaboev N.A., magister
Gofurova Yu.K.
assistant
Soliev D.K.
associate professor
Andijan State Medical Institute
Uzbekistan, Andijan*

DIAGNOSTIC CRITERIA AND CONSERVATIVE METHODS OF TREATMENT OF SPLENOMEGALIA

Annotation: Splenomegaly is a pathological condition that is characterized by an enlargement of the spleen. This is not an independent disease, but an important symptom of another ailment. Sometimes splenomegaly can occur simultaneously with an enlarged liver. In this case, they speak of the progression of hepatosplenomegaly. Further, we will examine in detail what kind of disease it is, what causes and symptoms, as well as how to treat splenomegaly in adults.

Splenomegaly is an abnormal enlargement of the spleen associated with the occurrence of any pathological process in the body and is not an independent disease. In simple words - this is a symptom, an enlarged spleen. The symptom itself is not dangerous, but in any case, a deep diagnosis is required to identify the causes.

Key words: splenomegaly, conservative treatment, diagnosis, criterion.

Актуальность. Статистические исследования на тему спленомегалии в США показали, что на практике прощупать селезенку можно, по разным данным, у **2–5% популяции**[3,5].

Считается, что спленомегалии в равной степени подвержены представители всех рас. Однако, у чернокожих жителей эндемичных по малярии стран увеличение селезенки может быть также вызвано присутствием в крови мутантных гемоглобинов S и C.

Отдельно стоит **тропическая спленомегалия** – увеличение селезенки, которое часто случается у туристов, посетивших страны Африки, причем женщины подвержены ей в два раза чаще, чем мужчины[1,6].

Консервативное лечение селезенки должно включать госпитализацию в палату интенсивной терапии, клиничко-лабораторный скрининг, УЗИ брюшной полости в динамике, инфузионную терапию глюкозо-солевыми растворами, свежезамороженной плазмы, ингибиторов протеаз, гемостатиков, по показаниям эритроцитарной массы, применение локальной гипотермии[3,7,9].

Основным критерием для выбора консервативного лечения больных с травмами селезенки является наличие стабильной гемодинамики. При этом отмечается очень низкая вероятность продолженного или отсроченного кровотечения при травматических повреждениях селезенки, особенно у детей. Проведенные динамические исследования показывают, что скопившаяся кровь в брюшной полости спонтанно исчезает, а уменьшение гематомы и полное рассасывание ее на 21 сутки[2,4,6].

Учитывая разнообразие патологических процессов, в патогенезе которых принимает участие селезенка, отсутствие достоверных клинических признаков заболеваний этого органа, врачу важно уметь комплексно оценивать результаты физикальных, лабораторных и инструментальных методов исследования пациента при выявлении патологии селезенки.

Большинство существующих симптомов являются результатом основного заболевания. Тем не менее спленомегалия сама по себе может вызывать раннее чувство насыщения пищей, что обусловлено давлением увеличенной селезенки на желудок. Также возможно чувство переполнения и боли в левом верхнем квадранте живота. Сильные боли могут быть признаком инфаркта селезенки. Рецидивирующие инфекции, симптомы анемии или кровотечения свидетельствуют о развитии цитопении и возможного гиперспленизма[8,10].

Чувствительность пальпации и перкуссии при выявлении увеличения размеров селезенки (в соответствии с данными УЗИ) составляет 60–70% и

60–80% соответственно. У худых людей селезенка может пальпироваться в 3% случаев. Кроме того, образование, пальпируемое в левом верхнем квадранте живота, может быть обусловлено другой причиной, не связанной с увеличением селезенки, такой как гипернефрома.

Могут наблюдаться дополнительные симптомы: шум трения селезенки о париетальную брюшину, который свидетельствует о наличии инфаркта селезенки, эпигастральные и селезеночные шумы, характерные для застойной спленомегалии. При генерализованной аденопатии можно предполагать наличие лимфопролиферативных, инфекционных или аутоиммунных заболеваний[7,9].

В случае, если подтверждение спленомегалии необходимо, поскольку получены неоднозначные результаты исследования, методом выбора является ультразвуковое исследование в связи с его точностью и низкой стоимостью. КТ и МРТ позволяют более детально визуализировать селезенку. МРТ особенно эффективно при диагностике тромбоза портальной или селезеночной вены. Ядерное сканирование является точным методом и может идентифицировать вспомогательные ткани селезенки, но при этом дорогостоящим и громоздким.

Специфические причины, предполагаемые на этапе клинического обследования, должны быть подтверждены соответствующими диагностическими методами. Если предполагаемая причина отсутствует, в первую очередь необходимо исключить скрыто протекающие инфекции, поскольку раннее начало лечения влияет на исход инфекционного заболевания в большей степени, чем на исход других заболеваний, ассоциированных со спленомегалией. В зонах широкого географического распространения инфекции или при наличии у пациента признаков заболевания обследование должно проводиться особенно тщательно[5,8].

Необходимо выполнить общий анализ крови, посев крови на стерильность, исследование костного мозга. Если клинические признаки заболевания (кроме симптомов, напрямую связанных со спленомегалией) и факторы риска инфекции отсутствуют, рекомендации в отношении спектра проводимых исследований являются спорными; вероятно, они должны включать общий анализ крови, мазок периферической крови, печеночные пробы, КТ брюшной полости. Проточная цитометрия и иммунохимические анализы, такие как измерение легких цепей в периферической крови и/или срезах костного мозга, показаны при подозрении на лимфому[6].

Специфические изменения в анализах периферической крови могут указывать на основное заболевание (например, мелкие лимфоциты при хроническом лимфолейкозе, крупные гранулярные лимфоциты при Т-клеточной гранулярной лимфоцитарной гиперплазии (ТГЛ) или Т-клеточном лейкозе, атипичные лимфоциты при волосатоклеточном лейкозе и лейкоцитоз с преобладанием незрелых форм при других лейкозах).

Повышенное количество базофилов и эозинофилов, эритроциты, содержащие ядра или имеющие форму «падающей капли», свидетельствуют о миелопролиферативных заболеваниях. Цитопенический синдром является

признаком гиперспленизма. Сфероцитоз наблюдается при гиперспленизме или наследственном сфероцитозе. При циррозе печени с застойной спленомегалией наблюдаются множественные отклонения функциональных печеночных проб; изолированный подъем сывороточной щелочной фосфатазы характерен для инфильтрации печеночной ткани при миелопролиферативных, лимфопролиферативных заболеваниях и милиарном туберкулезе.

Некоторые другие исследования могут быть полезны даже у больных с отсутствием симптоматики. Электрофорез сывороточных белков позволяет диагностировать моноклональную гаммапатию или снижение уровня иммуноглобулинов, характерное для лимфопролиферативных заболеваний или амилоидоза.

Диффузная гипергаммаглобулинемия указывает на наличие хронической инфекции, цирроза печени с застойной спленомегалией, саркоидоза или заболеваний соединительной ткани. Подъем сывороточного уровня мочевой кислоты характерен для лимфопролиферативного или миелопролиферативного заболевания. Подъем уровня лейкоцитарной щелочной фосфатазы наблюдается при миелопролиферативных заболеваниях, в то время как его снижение – при хроническом миелолейкозе[1].

В том случае, если в ходе обследования не было выявлено других отклонений, кроме спленомегалии, повторное обследование проводится в интервале от 6 до 12 мес. Или при появлении новых симптомов.

Цель исследования. Определить диагностические критерии, дифференциально-диагностические особенности и разработать протокол лечения больных лимфоцитомой селезенки (лимфомой из клеток маргинальной зоны селезенки).

Материалы и методы исследования. Под наблюдением в составе основной группы исследования находилось 90 больных с диагнозом спленомегалии.

Результаты исследования. В нашем исследовании в 12,8% случаев зафиксирована крупноклеточная трансформация лимфоцитомы селезенки, которая может быть установлена при гистологическом исследовании селезенки как на момент спленэктомии, так и в прогрессии при исследовании костного мозга, лимфоузлов. Проведение ХТ по программе СНОР-21 приводит к полной ремиссии у 63,6% больных на сроках в среднем до 36,3 мес. Смерть от прогрессии заболевания составила 18,2%.

Таким образом, по результатам нашего исследования можно сказать, что лимфоцитомы селезенки является гетерогенной группой заболеваний, что заключается в различных клинических проявлениях: течение с гемолитической анемией, с сопутствующим вирусным гепатитом В или С. При последних, возможна клиника криоглобулинемического васкулита. Также гетерогенность заключается в иммунологических и цитогенетических нарушениях. Выделена отдельная форма лимфоцитомы селезенки с t. Описаны редкие цитогенетические нарушения, в частности транслокация с

вовлечением локуса гена Ы16. В ряде случаев выявляется aberrантная экспрессия антигена CD5.

Лечение больных лимфоцитомой селезенки представляет особый интерес. В случае отсутствия В-симптомов, значимой спленомегалии и цитопении, больным лимфоцитомой селезенки показано динамическое наблюдение.

Нами проведено сравнительное исследование двух групп больных, подвергавшихся первоначальной химиотерапии и спленэктомии. Химиотерапия в первой линии продемонстрировала свою несостоятельность в отношении безпрогрессивной выживаемости. У всех больных, которые получили химиотерапию в первой линии, развилась прогрессия в короткие сроки и лишь в одном случае частичная ремиссия сохранялась в течение 36 мес.

Спленэктомия в первой линии терапии позволила достичь хороших результатов в отношении безпрогрессивной выживаемости. Клинико-гематологическое улучшение было получено у всех больных, при этом длительная стабилизация была отмечена у 87,4% больных с длительностью 17-97 мес. Трехлетняя выживаемость для больных, которые получали химиотерапию в первой линии, составила 0%, а для больных со спленэктомией в первой линии составила 85% ($p=0,001$).

В группе ХТ прогрессия была у всех больных, а в группе спленэктомии – у 15,2% больных. Среднее время до прогрессии для группы ХТ полгода, а для группы СЭ – 4 года. Общая выживаемость в группе ХТ равна 70%, а в группе СЭ 90% ($p=0,05$). В группе ХТ из 17 больных умерло трое, а в группе СЭ из 46 больных умер один на сроках до 9 лет. Таким образом, при сравнении химиотерапии и спленэктомии в первой линии, спленэктомия продемонстрировала наибольшую эффективность.

Вывод. Лечение спленомегалии, как правило, сводится к устранению причинного заболевания, вызвавшего увеличение селезенки. Терапия может проводиться с применением антибактериальных препаратов (если спленомегалия имеет бактериальную этиологию). Лечение опухолей и болезней кроветворной системы состоит из применения противоопухолевых средств. Широко используются гормональные препараты и витаминотерапия.

Вместе с тем консервативное лечение повреждений селезенки имеет ряд недостатков, к которым можно отнести экономическую эффективность. Так, длительность пребывания в стационаре таких больных составляла 45 дней, в то время как при раннем хирургическом лечении – всего лишь 11 дней.

Таким образом, представленный обзор литературы показывает, что консервативное лечение травм селезенки требует более широкого внедрения в практику. Однако эта тактика не всегда применима из-за опасности повторных кровотечений.

Использованные источники:

1. Абдулкадыров, К. М. Клиническая гематология: справочник. / К. М. Абдулкадыров. — СПб: Питер Принт, 2006. — 843 с.
2. Абдулкадыров, К. М. Хронический лейкоз-ретикулоз (некоторые вопросы патогенеза, клиники и лечения). Автореф.дисс.док.мед.наук. / К. М. Абдулкадыров. — Л., 1973. — 73 с.
3. Воробьев, А. И. Руководство по гематологии / А. И. Воробьев. — М.: Ньюдиамед, 2003. — С. 9-15.
4. Кассирский, И. А. Клиническая гематология. / И. А. Кассирский, Г. А. Алексеев. — М, 1970. — 145 с.
5. Мартынкевич, И. С. Роль цитогенетических и молекулярных исследований в диагностике и терапии миелоидных неоплазий. Дисс.док.биол.наук. / И. С. Мартынкевич. — СПб, 2011. — 161 с.
6. Pardanani, A. A Phase I/II Study of CYT387, An Oral JAK-1/2 Inhibitor, In Myelofibrosis: Significant Response Rates In Anemia, Splenomegaly, and Constitutional Symptoms / A. Pardanani, G. George, T. Lasho et al // Blood, 2010. — Vol. 115. — P. 5232.
7. Baden, L. R. Prophylactic Antimicrobial Agents and the Importance of Fitness. / L. R. Baden // New England Journal of Medicine, 2005. — Vol. 353 № 10. — P. 1052-1054.
8. Baglin, T. P. Antibiotic resistant fever associated with herpes simplex virus infection in neutropenic patients with haematological malignancy. / T. P. Baglin, J. J. Gray, R. E. Marcus et al // Wreghitt Journal of Clinical Pathology, 1989. — Vol. 42 № 12. — P. 1255-1258.
9. Ballen, K. K. Outcome of Transplantation for Myelofibrosis / K. K. Ballen, S. Shrestha, K.A. Sobocinski et al // Biology of blood and marrow transplantation: Journal of the American Society for Blood and Marrow Transplantation, 2010. — Vol. 16 № 3. — P. 358-367.
10. Barbui, T. Thrombosis in primary myelofibrosis: incidence and risk factors / T. Barbui, A. Carobbio, F. Cervantes et al // Blood, 2010. — Vol. 115 № 4. — P. 778-782.

Тотикова Т.Е., к.э.н.

доцент

кафедра финансов, кредита и налогообложения

Верецагина М.А.

студент

Курганова А.Л.

студент

3 курс, факультет экономики и управления

Поволжский институт управления имени П.А.Столыпина –

филиал РАНХиГС при Президенте Российской Федерации

Россия, г.Саратов

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ НАЛОГА НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД: ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Аннотация: Статья посвящена обзору нового специального налогового режима для людей, получающих доход от своей профессиональной деятельности. Определены основные проблемные направления налогового администрирования в существующих экономических условиях. Раскрыты основные аспекты регулирования налогообложения физических лиц, причины уклонения от налогов, учтён зарубежный опыт граждан, получающих доход с осуществления профессиональной деятельности.

Ключевые слова: налогообложение, патентная система, теневая экономика, самозанятость, налог на профессиональный доход.

Totikova T.E., can. of economic sciences

associate professor

finance, credit and taxation

Vereschagina M.A.

student

3 course, faculty of the faculty of economics and management

Kurganova A.L.

student

3 course, faculty of the faculty of economics and management

STOLYPIN VOLGA REGION INSTITUTE OF ADMINISTRATION-

branch of Ranepa under the President of the Russian Federation

Russia, Saratov

EFFICIENCY OF PROFESSIONAL INCOME TAX APPLICATION: MAIN PROBLEMS AND FOREIGN EXPERIENCE

Annotation: The Article is devoted to the review of the new special tax regime for people who receive income from their professional activities. The main

problem directions of tax administration in the existing economic conditions are defined. The main aspects of the regulation of taxation of individuals, the reasons for tax evasion are disclosed, the foreign experience of citizens receiving income from the implementation of professional activities is taken into account.

Key words: taxation, patent system, shadow economy, self-employment, tax on professional income.

Согласно статистике, на сегодняшний день доля теневого бизнеса в Российской Федерации составляет 20,7 триллионов рублей, то есть почти 20% ВВП государства, что больше всей расходной части федерального бюджета¹. Об этом сообщает РБК со ссылкой на ежегодную оценку Росфинмониторинга. Банк России выпустил любопытное исследование, в котором привел размер долей различных секторов экономики. Регулятор давал свою оценку на основе анализа денежных потоков, которые прозрачны для него как ни для кого другого. В результате, первое место предсказуемо занял строительный сектор с долей 30%, почетное второе – у сектора услуг с долей 21%². Поэтому важной мерой борьбы с теневыми доходами в сфере услуг является введение специального режима для самозанятого населения.

На территории Российской Федерации уже действует патентная система налогообложения, однако подходит она не всем участникам экономических правоотношений. Это связано с тем, что получить патент имеют право только индивидуальные предприниматели в период с одного месяца вплоть до одного календарного года. При этом перечень видов деятельности, на которые распространяется патент, строго ограничен. Также, с 2015 года, согласно Федеральному закону № 244-ФЗ от 21.07.14³, областью применения патентной системы налогообложения выступает муниципальное образование, за исключением, патентов предназначенных для автомобильных перевозок и развозной (разносной) розничной торговли. В связи с этим, функционирование патента ограничено муниципальным образованием, что, в свою очередь, выступает в качестве недостатка данной системы, усложняющего выбор нужного налогового режима для налогоплательщиков.

В поисках решения данных проблем государство запустило пилотную версию проекта налога на профессиональный доход. Стремление государства уменьшить сектор теневой экономики является одной из главных причин его введения.

В настоящее время самозанятыми признаются физические лица, которые самостоятельно, на свой страх и риск осуществляют деятельность

¹Министерство Финансов Российской Федерации: [сайт]. URL: https://www.minfin.ru/ru/statistics/fedbud/?id_65=80041&page_id=3847&popup=Y&area_id=65 Дата обращения: 21.11.2019

² Клеточкин Д. Кто создает теневую экономику в России // Финансы и инвестиции/Теневая экономика. — 20.11.2018

³ Федеральный закон от 21.07.2014 № 244-ФЗ "О внесении изменений в статьи 346.43 и 346.45 части второй Налогового кодекса Российской Федерации" // СПС «Консультант плюс».

по оказанию услуг, направленную на получение постоянного дохода⁴. Особенность этого режима заключается в том, что самозанятые граждане не зарегистрированы в качестве индивидуальных предпринимателей, но должны уведомлять налоговые органы об осуществлении указанной деятельности в соответствии с законодательством о налогах и сборах.

На протяжении уже нескольких лет происходит активное обсуждение вопроса о самозанятости, которая в данный момент является одной из самых популярных форм занятости. Актуальность данной темы обусловлена изменениями традиционных моделей сотрудничества между работодателями и исполнителями, постоянным увеличением количества фрилансеров и специалистов, распространяющих и оказывающих свои услуги посредством сети «Интернет», а также перемещением значительного объема рынка услуг в диджитал-пространство. Эти факторы позволяют каждому человеку выбрать подходящий ему способ монетизации свободного времени.

Так, в настоящее время наблюдается тенденция увеличения мастеров в сфере услуг, например, мастеров маникюра, парикмахеров, фотографов, SMM-специалистов, которые занимаются деятельностью на дому и не уплачивают налоги. Необходимо также отметить тот факт, что самозанятость привлекает граждан возможностью совмещать различные виды деятельности, свободным графиком, возможностью самостоятельного выбора места работы и определения уровня дохода, а также упрощенным процессом налогообложения и удобством регистрации в данном статусе.

Самозанятое население имеет возможность находиться на одной из систем налогообложения: либо человек оплачивает ежемесячный процентный налог от своего дохода — НПД, либо покупает патент и вносит единовременный платеж и ничего больше не оплачивает — ПСН.

Федеральный закон № 422-ФЗ⁵ гласит, что уплата налога на профессиональный доход, который уже начал действовать в пилотном режиме на территории Российской Федерации, является экспериментом, который продлится десять лет: с 1 января 2019 года по 31 декабря 2028 года включительно. Данный эксперимент успешно начал действовать в нескольких регионах: Москве, Московской и Калужской областях, а также в республике Татарстан. С 2020 года предполагается значительное расширение данного списка до 23 субъектов нашей страны, однако данный перечень окончательно ещё не утверждён Минфином РФ.

По данным, представленным ФНС России, Минэкономразвития и Минфина, в первом квартале 2019 года в качестве самозанятых зарегистрировались впервые и перешли с иных спецрежимов более 35 тысяч человек. К апрелю данная цифра увеличилась до 71 тысячи человек. Объем

⁴ Смирнов С. В. Понятие самозанятости. Введение налога на профессиональный доход как налоговый эксперимент // Молодой ученый. — 2018. — №47. — С. 291-293. — URL: <https://moluch.ru/archive/233/54166/> Дата обращения: 12.11.2019.

⁵ Федеральный закон "О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход" в городе федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан (Татарстан)" от 27.11.2018 № 422-ФЗ (последняя редакция)// СПС «Консультант плюс».

денежного дохода за данный период составил более 3 миллиардов рублей, а сумма исчисленного налога на профессиональный доход составила 117 миллионов рублей. В качестве самозанятых наибольшую долю составили люди в возрасте от 30 до 36 лет⁶.

Изначально в плане правительства было утверждено, что до конца 2019 года в Российской Федерации должно быть официально зарегистрировано около 200 тысяч самозанятых. И, действительно, данная цифра была достигнута. Об этом 11 ноября 2019 года на совещании Президента с Правительством РФ объявил глава Минфина Антон Силуанов. Он заявил, что в России за 10 месяцев со дня введения данного пилотного проекта было зарегистрировано в качестве самозанятых более 260 тысяч граждан⁷.

Однако, предположительно в Российской Федерации трудятся около 17 миллионов самозанятых граждан⁸.

Следует упомянуть, что налог на профессиональный доход в Российской Федерации или, иными словами, налог на самозанятость, не является мировым новшеством. Некоторые государства уже пытались вводить подобные изменения в свои налоговые системы, однако опыт нельзя признать успешным.

Первые программы по поддержке самозанятых граждан появились еще в 1970-1980-е годы в некоторых странах Европы⁹. Стоит отметить, что такие программы не были нацелены на легализацию уже сложившегося слоя самозанятых граждан, они, скорее, были направлены на помощь безработным в создании индивидуального предпринимателя, что требовало особой экономической подкованности и грамотности. Самозанятость в данном случае рассматривалась как коммерческая деятельность, которая основана на использовании только личного труда без привлечения других работников.

В перспективе для Российской Федерации интересен опыт Латвии по предоставлению различных режимов налогообложения самозанятым гражданам. Физическому лицу, желающему стать самозанятым гражданином, необходимо обратиться в Службу государственных доходов по месту жительства, указанного в декларации, и предоставить следующий «пакет» документов: заявление, паспорт и документы, которые подтверждают право ведения хозяйственной деятельности (например, регистрационное удостоверение, выданное Регистром предприятий, сертификат врача и регистрационное удостоверение врачебной практики, выданное Латвийским обществом врачей). Однако, если физическое лицо не

⁶ ФНС: Федеральная налоговая служба России [Электронный ресурс] – Режим доступа: // <https://www.nalog.ru/rn64/> Дата обращения: 11.11.2019

⁷ Вести: экономика, электрон. версия газ. URL: <https://www.gazeta.ru/business/2019/11/11/12807182.shtml> (дата обращения: 14.11.2019)

⁸ Росстат: Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] – Режим доступа: // <https://www.gks.ru/> Дата обращения: 14.11.2019

⁹ Грабова О.Н., Суглобов А.Е. «Проблемы выхода «из тени» самозанятых лиц в России: риски и пути их преодоления» // Экономика и управление. – 2019. - №108 – 116 с.

имеет латвийское гражданство, то ему также необходимо обратиться в Управление по делам гражданства и миграции и предоставить перечень документов, которые подтверждают наличие бизнес-плана, достаточного количества денежных средств для осуществления деятельности, которая указана в бизнес-плане, а также разрешения (сертификаты и лицензии), требуемых для ведения деятельности и т.д.

Налог на самозанятых лиц в Латвии взимается в размере 23 процентов от суммы задекларированного дохода, при этом самозанятый может уменьшить налоговую базу на сумму оправданных расходов при осуществлении деятельности¹⁰.

На сегодняшний день в странах, входящих в Европейский Союз, самозанятость приходится на 5,6% от общей численности населения. Данный уровень может являться ориентиром и для Российской Федерации, однако определение самозанятости в России и других странах имеет значительную разницу.

Из налоговых льгот, предусмотренных для самозанятого населения Федеральным законом № 422-ФЗ¹¹, можно назвать только универсальный вычет, который предоставляется всем перешедшим независимо от инвалидности в размере 10 тысяч рублей.

Согласно пункту 70 статьи 217 Налогового кодекса Российской Федерации¹² физическое лицо не платит НДФЛ или страховые взносы, если оно занимается уборкой помещений и ведением хозяйства, репетиторством или осуществляет уход за пожилыми, больными или детьми. Данные категории освобождаются от уплаты налога, а если физическое лицо подаст в ИФНС уведомление о своей деятельности, то его поставят на учёт в качестве самозанятого.

При выборе подхода к решению проблем незарегистрированного самозанятого населения необходимо не забывать о большом потенциале данного сегмента общества в достижении социальной стабильности благодаря снижению уровня безработицы и повышению качества жизни граждан Российской Федерации.

На наш взгляд, уклонение от уплаты налогов фактически самозанятым населением обусловлено особенностями российского менталитета, низким уровнем правовой культуры и несовершенством имеющейся налоговой системы, и будет продолжаться после введения нового налогового режима, поскольку:

1. Граждане зачастую считают уплату налогов «грабежом» со стороны государства, так как оно изымает весомую долю их доходов и

¹⁰ Шередеко Е.В. — Зарубежный опыт налогообложения самозанятых- физических лиц // Финансы и управление. – 2016. – № 2. – С. 111 - 117.

¹¹ Федеральный закон "О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход" в городе федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан (Татарстан)" от 27.11.2018 № 422-ФЗ (последняя редакция) // СПС «Консультант плюс».

¹² НК РФ Статья 217. Доходы, не подлежащие налогообложению (освобождаемые от налогообложения) // СПС «Консультант плюс».

ничего не предлагает взамен. Государство рассматривается не как законодательный орган, преследующий цель поддержания правопорядка и защиты населения, а как карательный орган, заставляющий людей «работать на государство».

2. Действующее налоговое законодательство представляет собой сложную, объемную систему с часто изменяющимися существенными положениями, что значительно затрудняет ее применение законопослушными налогоплательщиками, а имеющиеся правовые коллизии позволяют недобросовестным плательщикам уклоняться от налоговых платежей.

Таким образом, введение режима самозанятости в Российской Федерации направлено на урегулирование ряда экономических и социальных проблем.

Принимая во внимание невозможность полной ликвидации теневой экономики посредством изменения налогового законодательства, мы полагаем целесообразным сконцентрироваться на минимизации ее объемов, что невозможно без объединения правоохранительных, законодательных и исполнительных органов власти и усилий общества в целом.

Запуск пилотного варианта в 2019 году позволил государству определить сильные и слабые стороны нового для российских реалий налогового режима, усовершенствовать его для применения в последующем на территории иных регионов или всей территории Российской Федерации.

Данный шаг должен рассматриваться в разрезе создания условий для развития человеческого капитала как основополагающего богатства нашей страны.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 29.12.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2015) [Электронный ресурс] // Консультант плюс: справ. правовая система.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 07.03.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.05.2019) [Электронный ресурс] // Консультант плюс: справ. правовая система.
3. Федеральный закон от 21.07.2014 № 244-ФЗ "О внесении изменений в статьи 346.43 и 346.45 части второй Налогового кодекса Российской Федерации" [Электронный ресурс] // Консультант плюс: справ. правовая система.
4. Федеральный закон "О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход" в городе федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан (Татарстан)" от 27.11.2018 № 422-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] // Консультант плюс: справ. правовая система.
5. НК РФ Статья 217. Доходы, не подлежащие налогообложению (освобождаемые от налогообложения) [Электронный ресурс] // Консультант плюс: справ. правовая система.

6. Смирнов С. В. Понятие самозанятости. Введение налога на профессиональный доход как налоговый эксперимент / С.В. Смирнов // Молодой ученый. — 2018. — №47. — 312 с.
7. Грабова О.Н., Суглобов А.Е. «Проблемы выхода «из тени» самозанятых лиц в России: риски и пути их преодоления» / О.Н. Грабова, А.Е. Суглобов// Экономика и управление. – 2019. - №108 – 116 с.
8. Шередеко Е.В. — Зарубежный опыт налогообложения самозанятых-физических лиц /Е.В. Шередеко// Финансы и управление. – 2016. – № 2. – 156 с.
9. Министерство Финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.minfin.ru/ru/statistics/fedbud/?id_65=80041&page_id=3847&popup=Y&area_id=65 Дата обращения: 16.11.2019
10. Вести: экономика, электрон. версия газ. – Режим доступа: <https://www.gazeta.ru/business/2019/11/11/12807182.shtml> Дата обращения: 18.11.2019
11. Росстат: Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] – Режим доступа: // <https://www.gks.ru/> Дата обращения: 14.11.2019
12. ФНС: Федеральная налоговая служба России [Электронный ресурс] – Режим доступа: // <https://www.nalog.ru/rn64/> Дата обращения: 11.11.2019

*Тулкинов М.
доцент
Сайпиддинов Ш.
ассистент*

*Наманганский инженерно-технологический институт
Узбекистан, г. Наманган*

МЕТОД УЛУЧШЕНИЯ КОЭФФИЦИЕНТА МОЩНОСТИ В ОДНОФАЗНОЙ СЕТИ

Аннотация: Выбором емкости C где ток $I_C=I_L$, в цепи погашен емкостной и индуктивные сопротивления. Теоретически показано получение мощности равной активной мощности P где $S=P$; $U \cdot I=U \cdot I_A$, $I=I_A$, а $\cos\varphi=1$.

Ключевые слова: емкостное сопротивление, индуктивное сопротивление, активный мощность, реактивный мощность.

*Tulkinov M.
assistant
Saypiddinov Sh.
assistant*

*Namangan Engineering-Technological Institute
Uzbekistan, Namangan*

METHOD FOR IMPROVING POWER FACTOR IN A SINGLE-PHASE NETWORK

Annotation: By choosing the capacitance C where the current is $I_C = I_L$, the capacitive and inductive resistances in the circuit are extinguished. It is theoretically shown that the power is equal to the active power P where $S = P$; $U \cdot I = U \cdot I_A$, $I = I_A$, а $\cos\varphi = 1$.

Key words: capacitance, inductive resistance, active power, reactive power.

В сети переменного тока почти всегда существует сдвиг фаз между напряжением и током, так как к ней подключены индуктивности-трансформаторы, дроссели и главным образом асинхронные двигатели и емкости-кабели, синхронные компенсаторы и др. [1,2]. По цепи, обозначенной тонкой линией на рис. 1, проходит результирующий ток I со сдвигом фаз φ относительно напряжения (рис.2). Ток I состоит из активной составляющей I_A и реактивной (намагничивающей) I_L . Между составляющими I_A и I_L сдвиг по фазе 90° . Кривые напряжения на зажимах источника U , активной составляющей I_A и тока намагничивания I_L показаны на рис.3. В те части периода, когда ток I нарастает, увеличивается и магнитная энергия поля катушки. В это время электрическая энергия превращается в магнитную. Когда же ток уменьшается, магнитная энергия поля катушки превращается в

электрическую и возвращается в питающую сеть. В активном сопротивлении электрическая энергия переходит в тепло или свет, а в двигателе она преобразуется в механическую энергию. Значит, активное сопротивление и двигатель преобразуют электрическую энергию в тепловую и соответственно механическую, а катушка (индуктивность) или конденсатор (емкость) не потребляет электрической энергии, так как она в момент свертывания магнитного и электрического полей возвращается целиком в питающую сеть.

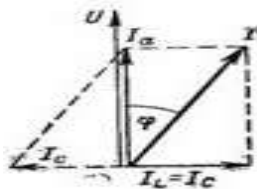


Рис.1.

Ток I со сдвигом фаз φ относительно напряжения (рис.2)

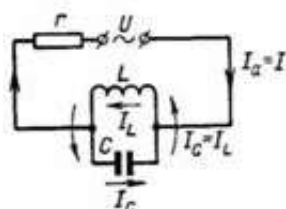


Рис. 2.

Схема электрической цепи

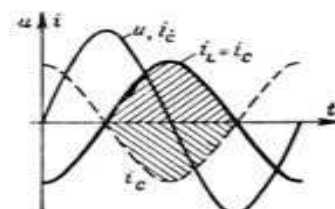


Рис.3.

Кривые напряжения на зажимах источника U , активной составляющей I_A и тока намагничивания I_L

Чем больше индуктивность катушки (см. рис. 1), тем больше ток I_L и сдвиг по фазе (рис. 2). При большем фазовом сдвиге меньше коэффициент мощности $\cos\varphi$ и активная (полезная) мощность ($P=U \cdot I \cdot \cos\varphi=S \cdot \cos\varphi$).

При одинаковой полной мощности ($S=U \cdot I$ ВА), которую, например, генератор отдает в сеть, активная мощность P будет меньше при большем угле φ , т. е. при меньшем коэффициенте мощности $\cos\varphi$.

Сечение проводов обмотки должно быть рассчитано на результирующий ток I . Поэтому стремление электротехников (энергетиков) заключается в уменьшении фазового сдвига, проводящего к уменьшению результирующего тока I .

Простым способом уменьшения фазового сдвига, т. е. увеличения коэффициента мощности, является параллельное присоединение конденсатора к индуктивному сопротивлению (рис. 1 цепь, обведенная жирной линией). Направление емкостного тока I_C обратно направлению тока намагничивания катушки I_L . При определенном выборе емкости C ток $I_C=I_L$, т. е. в цепи будет резонанс, цепь будет вести себя так, как будто нет ни емкостного, ни индуктивного сопротивления, т. е. как будто в цепи только активное сопротивление. В этом случае полная мощность равна активной мощности P :

$$S=P; U \cdot I=U \cdot I_A,$$

откуда вытекает, что $I=I_A$, а $\cos\varphi=1$.

При равенстве токов $I_L=I_C$, т. е. равенстве сопротивлений $X_L=X_C=\omega \cdot L=1/(\omega \cdot C)$, будет $\cos\varphi=1$, а фазовый сдвиг будет компенсирован.

На диаграмме на рис. 2 показано, как прибавлением тока I_C к результирующему току I уничтожается сдвиг. Глядя на замкнутую цепь L и C , можно сказать, что катушка соединена последовательно с конденсатором,

а токи I_C и I_L текут друг за другом. Конденсатор, который попеременно заряжается и разряжается, обеспечивает в катушке ток намагничивания $I_M=I_L=I_C$, который не потребляется из сети. Конденсатор является своего рода аккумулятором переменного тока намагничивания катушки и заменяет сеть, чем и уменьшается или устраняется сдвиг фаз.

На диаграмме на рис. 3 заштрихованные за полпериода площади изображают энергию магнитного поля, переходящую в энергию электрического поля и обратно.

При параллельном соединении конденсатора с питающей сетью или двигателем результирующий ток I уменьшается до величины активной составляющей I_A (см. рис. 2). При последовательном соединении конденсатора с катушкой и источником питания также можно добиться компенсации фазового сдвига. Последовательное соединение для компенсации $\cos\varphi$ не применяется, так как оно требует большего числа конденсаторов, чем при параллельном соединении.

Для компенсации реактивной мощности устройства замерим U , I и подводимую мощность P . По ним определим коэффициент мощности устройства: $\cos\varphi_1=P/S=P/(U \cdot I)$, который нужно улучшить до $\cos\varphi_2 > \cos\varphi_1$.

Соответствующие реактивные мощности по треугольникам мощностей будут $Q_1=P \cdot \tan\varphi_1$ и $Q_2=P \cdot \tan\varphi_2$.

Конденсатор должен возместить разность реактивных мощностей $Q=Q_1-Q_2=P \cdot (\tan\varphi_1-\tan\varphi_2)$.

Подробно рассмотрим пример. Однофазный асинхронный двигатель полезной мощностью $P_2=2 \text{ кВт}$ работает при напряжении $U=220 \text{ В}$ и частоте 50 Гц. К. п. д. двигателя 80% и $\cos\varphi=0,6$. Какую батарею конденсаторов надо подключить к двигателю, чтобы получить $\cos\varphi_1=0,95$? Подводимая мощность двигателя $P_1=P_2/\eta=2000/0,8=2500 \text{ Вт}$. Результирующий ток, потребляемый двигателем при $\cos\varphi=0,6$, подсчитаем, исходя из полной мощности:

$$S=U \cdot I=P_1/\cos\varphi;$$

$$I=P_1/(U \cdot \cos\varphi)=2500/(220 \cdot 0,6)=18,9 \text{ А.}$$

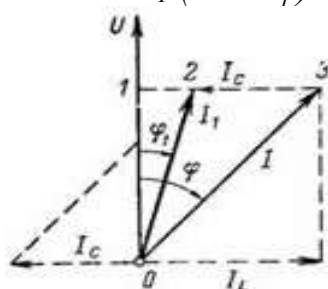


Рис.4. Диаграмма где полный ток I после подсоединения конденсатора.

Необходимый емкостный ток I_C определим на базе схемы на рис. 1 и диаграммы на рис. 2. Схема на рис. 1 представляет собой индуктивное сопротивление обмотки двигателя с параллельно подсоединенной к ней

емкостью. От диаграммы на рис. 2 перейдем к диаграмме на рис. 4, где полный ток I после подсоединения конденсатора будет иметь меньший сдвиг φ_1 и значение, уменьшенное до I_1 . Результирующий ток I_1 при улучшенном $\cos\varphi_1$ будет: $I_1 = P_1 / (U \cdot \cos\varphi_1) = 2500 / (220 \cdot 0,95) = 11,96 \text{ A}$.

На диаграмме (рис. 4) отрезок 1–3 представляет собой величину реактивного тока I_L до компенсации; он перпендикулярен вектору напряжения U . Отрезок 0–1 представляет собой активный ток двигателя.

Сдвиг по фазе уменьшится до величины φ_1 если ток намагничивания I_L уменьшится до значения отрезка 1–2. Это получится при включении на зажимы двигателя конденсатора, направление тока которого I_C противоположно току I_L , а по величине он равен отрезку 3–2.

Величина его $I_C = I \cdot \sin\varphi - I_1 \cdot \sin\varphi_1$.

По таблице тригонометрических функций найдем значения синусов, соответствующие $\cos\varphi = 0,6$ и $\cos\varphi_1 = 0,95$:

$$I_C = 18,9 \cdot 0,8 - 11,96 \cdot 0,31 = 15,12 - 3,7 = 11,42 \text{ A}.$$

Исходя из величины I_C , определим емкость батареи конденсаторов:

$$I_C = U / (1 / (\omega \cdot C)) = U \cdot \omega \cdot C; \quad C = I_C / (U \cdot 2 \cdot \pi \cdot f) = 11,42 / (220 \cdot \pi \cdot 100) = (11420 \cdot 10^{-6}) / 69,08 \approx 165 \text{ мкФ}.$$

После подключения к двигателю батареи конденсаторов общей емкостью 165 мкФ, коэффициент мощности улучшится до $\cos\varphi_1 = 0,95$. В этом случае двигатель еще потребляет ток на магничвание $I_m = I_1 \sin\varphi_1 = 3,7 \text{ A}$. в этом случае активный ток двигателя в обоих случаях одинаков равен: $I_A = I \cdot \cos\varphi = I_1 \cos\varphi_1 = 11,35 \text{ A}$.

Использованные источники:

1. Л.А.Бессонов. Теоретические основы электротехники. Учебник-М.: Выс. школа, 2001г
2. Ф.Е. Евдокимов. Теоретические основы электротехники. Учебник-М.: Выс. школа, 2011г.

*Турсунов И.А.
Режаббоев О.
Рахманов Н.З.
Абдукодиров У.Т.
Кобилов Ш.М.
кафедра неврологии
Андижанский государственный медицинский институт
Узбекистан, г. Андижан*

ЦИТОМЕГАЛОВИРУСНАЯ ИНФЕКЦИЯ С ПЕРИНАТАЛЬНЫМ ПОРАЖЕНИЕМ ЦЕНТРАЛЬНОЙ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ

Аннотация: Распространенность перинатальной и постнатальной ЦМВ инфекции варьирует в различных популяциях и ее роль в патологии детей раннего возраста велика. По данным российских и зарубежных авторов первичная ЦМВ-инфекция во время беременности когда беременная впервые инфицируется ЦМВ и происходит сероконверсия, встречается достаточно редко — в 0,7-4,1% случаев. Однако эта ситуация наиболее опасна в плане внутриутробной передачи инфекции плоду. Еще около 13-14% серопозитивных женщин подвержены во время беременности вторичной инфекции, которая может представлять собой как активацию латентной инфекции (рецидив), так и реинфекцию новым штаммом вируса.

Ключевые слова: цитомегаловирус, центральная нервная система, перинатальная поражения.

*Tursunov I.A.
Rezhabboev O.
Rakhmanov N.Z.
Abdukodirov U.T.
Kobilov Sh.M.
department of neurology
Andijan State Medical Institute
Uzbekistan, Andijan*

CYTOMEGALOVIRUS INFECTION WITH PERINATAL LESION OF THE CENTRAL NERVOUS SYSTEM

Annotation: The prevalence of perinatal and postnatal CMV infection varies in different populations and its role in the pathology of young children is high. According to Russian and foreign authors, primary CMV infection during pregnancy, when a pregnant woman first becomes infected with CMV and seroconversion occurs, is quite rare - in 0.7–4.1% of cases. However, this situation is most dangerous in terms of intrauterine transmission of the infection to the fetus. About 13-14% of seropositive women are susceptible to a secondary

infection during pregnancy, which can be either activation of a latent infection (relapse) or reinfection with a new strain of the virus.

Key words: cytomegalovirus, central nervous system, perinatal lesions.

Актуальность. В США с населением 315 млн человек ежегодно рождаются 20-40 тыс. ЦМВ-инфицированных детей. Убедительные статистические данные по нашей стране отсутствуют. Источником внутриутробного инфицирования является мать, у которой развивается активная ЦМВИ вследствие первичного или повторного заражения вирусом, его реактивации на фоне иммунологической дисфункции, гормональных изменений. Характерен трансплацентарный гематогенный путь заражения плода[2,4,7].

Наибольший риск для плода представляет первичная инфекция на ранних сроках беременности. В среднем у 2% (0,7-4%) женщин во время беременности происходит первичное заражение ЦМВ с частотой передачи вируса плоду 35-40% (от 24 до 75%) [1,5,8].

Вирус цитомегалии (ЦМВ) относится к подсемейству β -герпесвирусов. Отличительным признаком ЦМВ является цитопатическое действие с появлением гигантских клеток. Подобно другим вирусам семейства герпеса, ЦМВ, проникнув в организм хозяина, персистирует на протяжении всей жизни. «Резервуарами» вируса являются клетки эндотелия и макрофаги моноцитарного происхождения. Вирус передается при тесном контакте, через кровь или препараты крови, перинатально. Около 50 % беременных являются сероположительными к ЦМВ. Инфицированность ЦМВ составляет % детей в возрасте до 5 лет, однако только у % инфицированных детей отмечаются разнообразные формы задержки психомоторного развития. Врожденная цитомегаловирусная инфекция (ЦМВИ) в среднем ежегодно выявляется у 0,3 2,45 % новорожденных детей [9].

В неонатальном периоде ЦМВИ протекает бессимптомно в 90 % случаев. Однако материнский иммунитет не обеспечивает полную защиту против текущей инфекции или передачи к плоду. Риск передачи инфекции при первичном заражении беременной составляет %, а при хронической 0,2 1,8 % [4]. По статистике, приведенной для североамериканских стран, ежегодно из тысяч новорожденных с подтвержденной цитомегаловирусной инфекцией около 9 тысяч детей имеют неврологические нарушения. Нейротропизм ЦМВ подтверждается размножением его в клетках глиального, нейронального или эндотелиального ряда. Среди новорожденных с клинической манифестной симптоматикой ЦМВИ смертность достигает 30 %, а у % выживших наблюдаются серьезные неврологические дефекты [8,10].

Исследование 248 случаев первичной материнской ЦМВИ и заражения плода показало, что риск антенатальной передачи вируса от матери ребенку составил 17% в случае острой ЦМВИ от 1 до 10 нед до наступления беременности, 35% - при заражении матери на 1-5-й неделях беременности и

30, 38 и 72% случаев при развитии острой ЦМВИ в I, II и III триместрах соответственно.

Ряд исследований показывает, что риск инфицирования плода сохраняется даже при заражении вирусом за 6 мес до наступления беременности. При реинфекции (повторном заражении ЦМВ) или реактивации латентного вируса частота его передачи плоду существенно меньше: от 0,2-2,2 до 20% случаев[4,6,7].

В то же время вторичная инфекция (прежде всего за счет реинфекции, возможно, иным штаммом вируса) может обуславливать значительное количество случаев внутриутробной ЦМВИ.

Ранние симптомы поражения ЦНС в неонатальный период включают: микроцефалию при рождении (в 53 % случаев), летаргию (до 30 %), снижение сосательного рефлекса (в 10 %), судороги (10 %), энцефалиты (10 15 %). Ранние симптомы, демонстрирующие повреждение головного мозга, прогностически неблагоприятны в последующие периоды жизни. Микроцефалия, выявляемая при рождении специфический неблагоприятный признак с высокой корреляцией между размерами головы при рождении и интеллектуальным развитием ребенка[1,3,5].

Иммунологическая диагностика ЦМВИ включает: 1) выявление специфических IgM сыворотки только у новорожденного (определяется у 70 % новорожденных с подтвержденной инфекцией) (Revelloetal., 1999); 2) выявление специфических IgM сыворотки новорожденного и матери; 3) нарастание титра специфических IgM только сыворотки матери; 4) нарастание специфических Ig G сыворотки в 2 4 раза как у матери, так и у новорожденного (Damato EG, 2002); 5) ПЦР с определением ДНК ЦМВ с количественным определением копий ДНК ЦМВ/мл. Тип повреждения мозговых структур зависит от количества инфицирующего вируса и от защитных сил макроорганизма. Церебральные нарушения при перинатальном инфицировании ЦМВ проявляются синдромом внутричерепной гипертензии, полиморфным судорожным синдромом (причиной которого могут быть кальцификаты мозговых сосудов), грубыми двигательными расстройствами [3].

Первичный менингоэнцефалит цитомегаловирусной этиологии протекает с выраженной клинической симптоматикой общеинфекционного процесса. Температурная кривая может носить волнообразный характер с субфебрильными значениями и в течение недели.

Цель исследования: Оценить влияние активной персистенции ЦМВ на характер клинических проявлений и тяжесть состояния у детей с различной степенью поражений ЦНС.

Материалы и методы исследования. Клинико-лабораторное обследование выполнено у 149 детей в возрасте от 6 мес. до 14 лет, находившихся на обследовании и лечении в боксированных отделениях детской больницы в период с 2018 по 2019 год.

Результаты исследования. Под наблюдением находилось 149 детей с различными соматическими заболеваниями в возрасте от 6 мес. до 14 лет.

Все дети были распределены по группам в зависимости от наличия маркеров ЦМВ - инфекции (ЦМВИ). Маркеры ЦМВИ выявлены у 71 из 149 детей (47,6%), у 78 (52,4%) маркеры отсутствовали.

У 27 из 71 (38%) ребенка с маркерами ЦМВИ была выявлена только ДНК ЦМВ, у 29 (40,9%) обнаружены анти-СМVIgM и анти-СМV IgG, у 15 (21,1%) - сочетание анти-СМV IgM, анти-СМV IgG и ДНК ЦМВ. Таким образом, ДНК ЦМВ была выявлена хотя бы в одном из биологических материалов (слюна, кровь, моча) в 59,1% случаев. У 29 обследованных детей в 40,9% случаев методом ИФА выявлялись антиСМVIgM и анти-СМV IgG без других маркеров. При этом у 14 детей (19,7%).

Определялись анти-СМVIgG, у 10 (14,1%) - анти-СМV IgM, у 5 (7,1%) - сочетание анти-СМV IgM и анти-СМV IgG. Среди детей с сочетанием анти-СМVIgM, анти-СМV IgG и ДНК ЦМВ у 6 детей (8,4%) обнаружено анти-СМV IgM, анти-СМV IgG и ДНК ЦМВ, у 5 (7,1%) - анти-СМV IgM и ДНК ЦМВ, у 4 (5,6%) - анти-СМV IgG и ДНК ЦМВ. На основании маркерных профилей у обследованных детей были выделены стадии ЦМВИ.

21 ребенок из 149 (14,1%) поступил на лечение с подозрением на заболевание ЦНС. Больше всего детей было дошкольного возраста 20 (95,2%). Из них: детей до 1 года - 5 (23,8%), от 1 года до 2 лет 11мес. - 10 (47,6%), от 3 лет до 6 лет 11мес - 5 (23,8%), от 7 лет до 11 лет 11мес. - 1 (4,8%). Нами проанализирована частота обнаружения маркеров ЦМВИ у детей с поражением ЦНС, на долю активной формы ЦМВИ приходилось 64,3% случаев (9 из 14 детей), в то время как на латенцию 21,4% (3 из 14), а реактивацию 14,3% (2 из 14). Итого доля детей с маркерами активно текущей ЦМВИ составила 78,6% (11 из 14).

У детей с маркерами активно текущей ЦМВИ (включая маркеры активной формы и реактивации) ДНК вируса выделялась в 42,7% случаев, в т.ч. в слюне и крови (7,1%), в моче и слюне (7,1%), в слюне (7,1%) и моче (21,4%). В 28,6% случаев в крови выделялась анти-СМVIgM. Сочетание ДНК ЦМВ с анти-СМVIgM и анти-СМV IgG определялось в 7,1% случаев также, как и сочетание анти-СМV IgM и анти-СМV IgG (7,1%). Латентное течение ЦМВИ было выявлено у 3 детей (21,4%), о чем свидетельствовало обнаружение анти-СМVIgG. Таким образом, у детей с поражением ЦНС в 78,6% случаев выявлялись маркеры активно текущей ЦМВИ, что подтверждалась обнаружением ДНК ЦМВ (42,7%) и/или анти-СМVIgM (28,6%).

Вывод. Таким образом, на современном этапе изучения врожденной ЦМВИ (как манифестной, так и латентной формы) выработаны достаточные и необходимые критерии оценки тяжести заболевания и определен спектр лабораторных и инструментальных методов исследований, подтверждающих диагноз.

Актуально информирование врачей многопрофильных детских учреждений и амбулаторного звена о современных подходах к диагностике и лечению цитомегаловирусной инфекции у детей, а не только специалистов узкого профиля. Кроме того, возникает необходимость выработки алгоритма

тактики обследования и преимущественности лечения детей с ЦМВИ на этапе родильный дом - стационар - амбулаторное звено.

Использованные источники:

1. А.П.Никонов, О.Р. Асцатурова. Цитомегаловирусная инфекция и беременность. Гинекология, Журнал для практических врачей, Том 09. -N 1. -2007.
2. Гетия Е.Г. Клинические варианты течения и принципы иммунотерапии врожденных инфекций, вызванных вирусами простого герпеса и цитомегалии, у детей различного гестационного возраста. — 2011 (автореф. на соиск. ст. к.м.н.).
3. О повреждении мозга плода и новорождённого при цитомегаловирусной инфекции Н.И. Кудашов, И.В. Орловская, О.Е. Озерова, Е.Н. Калинина). Журнал «Трудный пациент». — 2008. — №01.
4. Шерлок Ш, Дули Дж., Заболевания печени и желчных путей. — 1999. — С. 237.
5. Malinger G., Lev D., Zahalka N., Aroia Z.B. et al. Fetal Cytomegalovirus infection of the brain: The spectrum of somographic findings. // Am. J. neuroradiol. — 2003. — 24. — P. 28–32.
6. Drose J.A., Dennis M.A., Thickman D. Infection in utero: us findings in 19 cases // Radiology. — 1991. — 178. — P. 369–374.
7. Daneman A., Lobo E., Mosskin M. Periventricular band of increased echogenicity: edema or calcification? // Pediatr. Radiol. — 1998. — 28. — P. 83–85.
8. Stagno S., Pass R.F., Cloud I. et al. Primary citomegalovirus infection in pregnancy: incidence, transmission to fetus and clinical outcome // JAMA. — 1986. — 256. — P. 1904-1908.
9. Boppana S.B., Fowler K.B. Vaid et al. Neuroradiologic findings in the newborn period and long-term outcome in children with symptomatic congenital cytomegalovirus infection // Pediatr. Radiol. — 1998. — 28. — P. 83–85.
10. Anthony N. van den Pol,^{1*} Michael D. Robek,² Prabhat K et al. Cytomegalovirus Induces Interferon-Stimulated Gene Expression and Is Attenuated by Interferon in the Developing Brain. JOURNAL OF VIROLOGY, Jan. — 2007. — P. 332–348. — Vol. 81. — No. 1.

*Ульбашева Ф.А.
студент магистратуры
факультет «Природообустройство и водопользование»
Институт строительства и землеустройства
научный руководитель: Дадашев А.А., д.филос.н.
профессор
кафедры истории, философии и права
Россия, г. Нальчик*

КРИТЕРИЙ ФАЛЬСИФИКАЦИИ КАРЛА ПОППЕРА

Аннотация: Данная статья объединяет философию Поппера и показывает актуальность ее для современной науки и практической деятельности. В данной работе рассматривается критерий фальсификации Карла Поппера.

Ключевые слова: скептицизм, конвенционализм, релятивизм, тоталитаризм, верификация.

*Ulbaheva F.
student of magistracy
Nature and water management faculty
Institute of contraction and land administration
Russia Federation, Nalchik*

KARL POPPER FALSIFICATION CRITERIA

Annotation: This article unites Popper's visions and shows its actuality for modern science and its practices. This project reviews the criteria of Carl Poppers's falsification.

Key words: skepticism, conventionalism, relativism, totalitarianism, verification.

Карл Раймунд Поппер (1902-1994) – один из выдающихся философов XX века. Он являлся как социальным, так и политическим философом в мире, который показал себя «критическим рационалистом», противником скептицизма, конвенционализма, и релятивизма в научной и человеческой жизни. Сторонник «Открытого общества», критик тоталитаризма во всех его проявлениях. Известная черта философии Поппера – это интеллектуальное влияние.

Карл Поппер предложил критерий фальсификации – истинности научного утверждения.

Наука по Попперу – это непрерывная система получения знаний. Сегодня роль философии состоит не в обосновании знаний, а в объяснении его изменений на основе критического метода. Для постижения этой цели Поппер вводит принцип фальсификации, смысл которого состоит в том, что

необходима проверка теоретических знаний эмпирическим опытом. Напрашивается вопрос: какова логика рассуждения Поппера?

Объявив задачей методологии изучение механизмов роста научных знаний, Поппер выступает сторонником реальных познаний. По его утверждению, наука не может иметь дело с истинными познаниями, так как научно – исследовательская деятельность выдвигает гипотезы о мире, предположений и догадок о нем, построению теорий и законов; таков общий путь познания мира и приспособления наших представлений о нем. Таким образом, нет универсального механизма, который бы выявил истинные и ложные знания. Исходя из этого, можно сделать вывод: задача философии – найти путь к истине.

Принцип фальсификации знаний воспринимается как бессмыслица. Тогда наши умозрительные представления о мире опровергаются эмпирическими данными и следует их признать ложными. Но Поппер рассуждает по-другому.

Поппер считает, что научные теории, опровергаемые фактами, несут в себе информацию об объективно существующем мире. Принцип фальсификации теорий, путем их опровержения действительностью, Поппером принимается в качестве критерия границы наук и от самой философии.

В основе концепции «логики открытия» Поппера лежит идея, что смысл научной деятельности состоит не в поиске истины, а в выявлении и обнаружении заблуждений и ошибок. Эту идею можно представить следующим образом:

- представления о мире не истинны, нет способа установить их, а есть способ обнаружить их ошибочность;

- в науке только те знания соответствуют критериям научности, которые подвергнуты фальсификации;

- в научно – исследовательской деятельности нет более рациональной процедуры, чем метод проб и ошибок, предположений и опровержений.

Данная схема принята и реализована самим Поппером в науке. Попперовское понимание науки не предполагает ее развития, потому что мир не развивается, а изменяется. Происходит смена одной теории другой, поэтому они не имеют преемственности между собой. Таким образом, старая теория отдалается от новой. Тогда, в чем видит Поппер рост научного знания и прогресса? Смысл и ценность новой теории он видит в ее проблеморазрешающей способности. Такая теория признается прогрессивной, когда решаются неразрешимые ранее проблемы. «Наиболее весомый вклад в рост научного знания, – пишет Поппер, – который может сделать теория, состоит из новых проблем, порождаемых ею. Отсюда следует вывод, что прогресс науки мыслится как движение к решению более сложных и глубоких по содержанию проблем, а рост знания в этом контексте понимается как поэтапная смена одной проблемы другой или последовательность сменяющих друг друга теорий, которые обуславливают сдвиг проблемы».

«Именно способ роста делает науку рациональной и эмпирической, утверждает философ, – т. е. тот способ, с помощью которого ученые выбирают лучшую, удовлетворительную теорию». Под этой теорией Поппер подразумевает новую теорию, способную не только плодотворно решить проблемы, но и обладает эвристической способностью.

Исходя из критики традиционного синтетического и аналитического мышления, Поппер предлагает новый критерий познания, который он именуется «критерием фальсифицируемости». Теория лишь тогда научна и рациональна, когда она может быть фальсифицируема.

Между верификацией и фальсификацией существует явная асимметрия. Миллиарды подтверждений не способны увековечить теорию. Одно опровержение и теория подорвана. Например: «Куски дерева не тонут в воде» – «Этот кусок эбенового дерева не держится на воде». Карл Поппер любил повторять знаменитое высказывание Оскара Уайлда: «Опыт – это имя, которое мы даем собственным ошибкам». Все должно быть испытано фальсификацией.

Автор теории открытого общества приводит еще пример, скорее всего, анекдот. «На сибирскую лесопилку привезли японскую деревообрабатывающую машину. Русские мужики почесали затылок и засунули в нее огромную сосну. Машина поерзала, поерзала и выдала великолепные доски. "М-да",- сказали мужички. И засунули толщенную ель со всеми ветками и иголками. Машина снова поерзала, поерзала и выдала доски. "М-да",- уже с уважением сказали мужички. И вдруг видят: какой-то бедолага несет рельсу. Рельсу с восторгом засунули в механизм. Механизм вздохнул, чихнул и сломался. "М-да",- с удовлетворением проговорили работники и взялись за свои топоры-пилы». Вывод: нет такой машины, которая все превращает в доски. Логическая модель Поппера предполагает новую концепцию развития. Не существует идеального верного решения, и необходимо искать удовлетворительное решение.

«Новая теория не только выясняет, что удалось предшественнику, но и его поиски и провалы. Фальсификация, критицизм, обоснованный протест, инакомыслие ведут к обогащению проблем».

Почему предыдущая теория рухнула? В ответ должна появиться новая версия, лучшая теория. «Однако, – подчеркивал Поппер, – нет никаких гарантий прогресса».

В заключении, отмечу что в истории науки было предложено два принципа позволяющих провести границу между научными теориями и тем, что наукой не является.

Первый принцип – принцип верификации: любое понятие или суждение имеет научный смысл, если его можно проверить практически.

Американский философ К. Поппер предложил другой принцип – принцип фальсификации, который гласит, что для опровержения теории достаточно всего одного случая с ней не совпадающего. Неопровержимая теория в принципе не может быть научной.

Использованные источники:

1. Грязнов Б.С. Логика, рациональность, творчество. М., Наука, 1982.
2. Канке В.А. Философия. Исторический и систематический курс: Учебник для вузов. М., 2002.
3. Норман Г.Э. Карл Поппер о ключевых проблемах науки XX века. Вопросы философии, № 5, 2003.
4. Поппер К. Логика научного исследования. М., Республика, 2004.
5. Поппер К.Р. Объективное знание. Эволюционный подход. М., Эдиториал УРСС, 2002

*Улюшина А.С.
студент магистратуры
1 курс, факультет «Экономическая безопасность
государства и бизнеса»
Уральский государственный экономический университет (УрГЭУ)
Россия, г. Екатеринбург*

ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ЗАКОН № 422-ФЗ - ВОЗМОЖНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Аннотация: В статье раскрываются основные положения Федерального закона №422-ФЗ от 27.11.2018 года, на основании действующего законодательства предложены возможные варианты совершенствования, обоснование данных мероприятий.

Ключевые слова: профессиональный налог, налог на доходы физических лиц, специальный налоговый режим, налогооблагаемая база, убыток физических лиц.

*Ulyushina A.S.
graduate student
1 year, faculty "Economic security of the state and business"
Ural State University of Economics (Ural State Economic University)
Russia, Ekaterinburg*

FEDERAL LAW No. 422-FZ - POSSIBLE DIRECTIONS OF IMPROVEMENT

Annotation: The article reveals the main provisions of Federal Law No. 422-FZ dated November 27, 2018, and on the basis of current legislation, possible improvement options are proposed. As well as the rationale for these activities.

Key words: professional tax, personal income tax, special tax regime, tax base, loss of individuals.

Новая система налогообложения для граждан, осуществляющих индивидуальную деятельность, в качестве эксперимента начала действовать с начала 2019 года в четырёх регионах России. Данный налог регулируется специальным Федеральным законом №422 - ФЗ «О проведении Эксперимента по установлению специального налогового

Режима "налог на профессиональный доход" в городе Федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в республике Татарстан (Татарстан)» от 27.11. 2018 года.

Закон предусматривает добровольный переход на новую систему и рассчитан на 10 лет. При переходе граждане могут использовать льготный тариф налогообложения: 4% при получении дохода от сделок с физическими

лицами. 6% при получении дохода от сделок с юридическими лицами. Налог оплачивается через специальное приложение «Мой налог». При совершении финансовой операции указывается покупатель и расчёт суммы налога рассчитывается программой автоматически. Перейти на новую систему можно зарегистрировавшись и установив приложение. Также легко можно и отказаться от такого способа уплаты налога. При этом подавать налоговую декларацию в ФНС не требуется.

Необходимо учитывать, что доход налогоплательщиков, в данных ситуациях, возможно единственный, и при определенных обстоятельствах нельзя создавать дополнительную налоговую нагрузку. В отличие от организаций или ИП, которые реализуют схему «уплата-возврат-перерасчет».

В данном ФЗ мы должны понимать, что люди незащищены, то есть они не трудоустроены, они не платят в фонды ОМС, в ПФ РФ. Таким образом, необходимо дополнить статью 8. «Налоговая база» пунктом со следующей формулировкой: 7. В случае если в отчетном периоде налогоплательщиком получен убыток, налоговая база признается равной нулю.

Если не брать во внимание, что услуги, оказываемые в соответствии с настоящим Федеральным законом, нигде не регламентируются, так как в соответствии с Законом РФ от 07.02.1992 N 2300-1 «О защите прав потребителей» следует, что исполнитель – это организация независимо от ее организационно-правовой формы, а также индивидуальный предприниматель, выполняющие работы или оказывающие услуги потребителям по возмездному договору, то есть не физическое лицо.

Предположим, что физическое лицо все-таки оказало услугу, и теперь потребитель вправе применять Закон РФ 07.02.1992 N 2300-1 «О защите прав потребителей», а именно руководствоваться положениями статьи 29. Права потребителя при обнаружении недостатков выполненной работы (оказанной услуги), в пункте 2, подпункте 2, в котором говорится: Потребитель вправе предъявлять требования, связанные с недостатками выполненной работы (оказанной услуги), если они обнаружены в течение гарантийного срока, а при его отсутствии в разумный срок, в пределах двух лет со дня принятия выполненной работы (оказанной услуги) или пяти лет в отношении недостатков в строении и ином недвижимом имуществе.

Исходя из пункта 1: Потребитель при обнаружении недостатков выполненной работы (оказанной услуги) вправе по своему выбору потребовать: подпункт 7 «Потребитель вправе потребовать также полного возмещения убытков, причиненных ему в связи с недостатками выполненной работы (оказанной услуги). Убытки возмещаются в сроки, установленные для удовлетворения соответствующих требований потребителя».

Таким образом, при оказании услуг в соответствии с настоящим законом, необходимо говорить о таких ситуациях, где налогоплательщик может уйти в убыток, из-за покрытия расходов за некачественно оказанную

услугу (ремонт сезонной обуви, строительные работы и т.д.) В соответствии Гражданским кодексом Российской Федерации и статьей 15. «Возмещение убытков» : Под убытками понимаются расходы, которые лицо, чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права, утрата или повреждение его имущества (реальный ущерб), а также неполученные доходы, которые это лицо получило бы при обычных условиях гражданского оборота, если бы его право не было нарушено (упущенная выгода).

Руководствуясь, Налоговым Кодексом Российской Федерации, а именно статьей 3, в которой закреплены основные начала законодательства о налогах и сборах, т.е. «Каждое лицо должно уплачивать законно установленные налоги и сборы. Законодательство о налогах и сборах основывается на признании всеобщности и равенства налогообложения. При установлении налогов учитывается фактическая способность налогоплательщика к уплате налога.»

Исходя из всего перечисленного, необходимо сделать вывод о том, что внесенные изменения повлекут за собой положительные результаты в лояльности со стороны налогоплательщиков, и тем самым появится дополнительная мотивация к применению данного специального налогового режима.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. От 27.11.2018) // СПС КонсультантПлюс
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 27.11.2018) // СПС КонсультантПлюс
3. Закон «О защите прав потребителей» от 07.02.1992 № 2300-1 (ред. от 18.07.2019) // СПС КонсультантПлюс
4. Федеральный закон «О проведении Эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход" в городе Федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в республике Татарстан (Татарстан)» от 27.11.2018 № 422-ФЗ // СПС КонсультантПлюс

НАМАНГАНСКИЙ ОБЛАСТНОЙ КЛИМАТ И ИЗМЕНЕНИЯ В РЕГИОНЕ

Аннотация: В данной статье рассматриваются средние месячные и годовые температуры были рассчитаны на основе данных метеорологических бюллетеней и ежегодников для оценки реакции глобального потепления в Намангане.

Ключевые слова: глобальное потепление климата, температура, солнечная радиация, уравнение прямой, значения трендов.

Климат и связанные с ним проблемы являются одной из самых серьезных проблем, стоящих сегодня перед человечеством. Его актуальность настолько важна, что она находится в центре внимания лидеров всех стран, включая крупные страны.

На равнинах Республики Узбекистан, согласно Т.Р. Спекторману и С.П. Никулиной, сообщалось, что в 2000 году было на 1,3 ° С теплее, чем в 1961-1990 годах, а 2000 год был самым теплым за последнее столетие. Об изменениях атмосферных осадков С.Р. Группер и Г.Е. Глазирин (2008) отметили, что непрерывность климата в Ташкенте уменьшается и увеличивается количество осадков. И.Р. Солиев (2018) провел оценку изменений температуры в Ферганской долине на основе многолетних данных метеорологических станций Андижана, Ферганы, Намангана, Коканда, Кувы, Попа и Насреддинбека.

В связи с тем, что Наманганская область расположена в субтропическом регионе, как и вся Центральная Азия, основным климатическим фактором является солнечная радиация, которая составляет 800-900 МДж / м² в месяц (Таблица 1). В этой таблице Ферганская метеорологическая станция характеризует текстильную часть долины и радиочастотный режим горного района Красной морской метеостанции. Согласно таблице, солнечная радиация Красного моря по сравнению с Ферганской на 1614 МДж / м² больше. Эта разница невелика в январе-феврале и июле-декабре и составляет 98-130 МДж / м², а выше в марте-июне - 143-214 МДж / м². Основной причиной этого является обилие облаков и осадков весной, и чем больше их в горах, тем меньше в текстиле. Под влиянием солнечного излучения, общей циркуляции атмосферы и рельефа в регионе наблюдается субтропический континентальный климат с сезонными и суточными температурными амплитудами и колебаниями холодного сезона. Несмотря на то, что площадь небольшая, для этого района

характерен южный пустынный климат со среднегодовым количеством осадков, не превышающим 200 мм, степной климат на холмах и в горных районах от 200 до 400 мм, умеренные осадки в предгорьях и более 400 мм. В верховьях есть горный климат, и в этом отношении он резко отличается от соседних Андижанской и Ферганской областей.

1-таблица

Сумма прямого солнечного излучения, падающего на горизонтальную поверхность вне помещения (МДЖ/м²)

| Метео-Станция | Высота | I | II | III | IV | V | VI | VII | VIII | IX | X | XI | XII | Йил |
|---------------|--------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|------|-----|-----|-----|-----|------|
| Фергана | 450 | 193 | 263 | 439 | 560 | 688 | 700 | 686 | 604 | 461 | 340 | 216 | 174 | 5324 |
| Кизилча | 1700 | 311 | 393 | 595 | 774 | 861 | 843 | 799 | 726 | 574 | 454 | 326 | 272 | 6938 |
| Разница | | 118 | 130 | 156 | 214 | 173 | 143 | 113 | 122 | 113 | 114 | 110 | 98 | 1614 |

Данные Намангана, Поп-метеорологических станций и поста Косонсой были использованы для более полной оценки реакции на глобальное потепление в Намангане. Кроме того, использовались данные за 1881–1960, 1881–1980, 1971–2000, 1927–2010 годы и период без трендов 1946–1975 годов. Средние месячные и годовые температуры за 2000-2018 годы были затем рассчитаны на основе данных метеорологических бюллетеней и ежегодников. Все эти данные приведены в Таблице 2 на Наманганской метеостанции. Исходя из этого, была проанализирована разница между среднемесячной и годовой температурой за периоды между 1976 и 2010 годами и 2001-2018 годами, которая была помещена рядом с таблицей.

2-таблица

Разные среднемесячные и годовые температуры на метеостанции Наманганской области отличаются от температуры t_2 при температуре 1976–2010 (t_1) и 2001–2018 годах

| Периоды | I | II | III | IV | V | VI | VII | VIII | IX | X | XI | XII | Год |
|-----------------------|------|-----|------|------|------|------|------|------|------|------|-----|-----|------|
| 1881-1960 | -3,5 | 0,9 | 8,1 | 15,8 | 21,5 | 25,6 | 27,6 | 25,4 | 20,1 | 12,9 | 5,8 | 0,4 | 13,4 |
| 1881-1980 | -2,5 | 0,8 | 8,8 | 16,3 | 21,4 | 25,5 | 26,9 | 25,0 | 20,2 | 13,3 | 6,1 | 0,4 | 13,5 |
| 1927-2010 | -1,6 | 1,9 | 8,6 | 16,0 | 21,4 | 25,6 | 27,3 | 25,4 | 20,5 | 13,8 | 6,6 | 0,9 | 13,9 |
| 1946-1975 | -2,2 | 1,6 | 8,6 | 16,1 | 22,2 | 25,6 | 27,2 | 25,0 | 20,1 | 13,3 | 5,5 | 0,4 | 13,6 |
| 1971-2000 | -1,0 | 1,4 | 8,5 | 16,5 | 21,6 | 26,5 | 27,7 | 25,4 | 20,6 | 13,9 | 7,1 | 1,5 | 14,3 |
| T_1 -1976-2010 | -0,1 | 2,9 | 9,3 | 16,3 | 21,4 | 26,3 | 27,7 | 26,0 | 21,0 | 14,1 | 7,9 | 2,1 | 14,6 |
| $T_1 - t_{1881-1960}$ | 3,3 | 2,0 | 1,2 | 0,5 | -0,1 | 0,7 | 0,1 | 0,6 | 0,9 | 1,2 | 2,1 | 1,7 | 1,3 |
| $T_1 - t_{1881-1980}$ | 2,4 | 2,1 | 0,5 | 0,0 | 0,0 | 0,8 | 0,8 | 1,0 | 0,8 | 0,8 | 1,8 | 1,7 | 1,7 |
| $T_1 - t_{1927-2010}$ | 1,5 | 1,0 | 0,7 | 0,3 | 0,0 | 0,7 | 0,4 | 0,6 | 0,5 | 0,3 | 1,3 | 1,2 | 0,7 |
| $T_1 - t_{1944-1975}$ | 2,1 | 1,3 | 0,7 | 0,7 | -0,8 | 0,5 | 0,5 | -1,0 | 0,9 | 0,8 | 2,4 | 1,7 | 0,8 |
| $T_1 - t_{1971-2000}$ | 0,9 | 1,5 | 0,8 | -0,2 | -0,2 | -0,2 | 0,0 | 0,6 | 0,4 | 0,2 | 0,8 | 0,6 | 0,4 |
| t_2 - 2001-2018 | 0,6 | 3,6 | 11,2 | 17 | 22,4 | 27,3 | 28,6 | 27 | 22 | 15 | 7,8 | 1,8 | 15,2 |
| $t_2 - t_{1881-1960}$ | 4,1 | 2,7 | 3,1 | 1,2 | 0,9 | 1,7 | 1,0 | 1,6 | 1,9 | 2,1 | 2,0 | 1,4 | 1,8 |
| $t_2 - t_{1881-1980}$ | 3,1 | 2,8 | 2,4 | 0,7 | 1,0 | 1,8 | 1,7 | 2,0 | 1,8 | 1,7 | 1,7 | 1,4 | 1,7 |

| | | | | | | | | | | | | | |
|-----------------------|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|-----|------|-----|
| $t_2 - t_{1927-2010}$ | 2,2 | 1,7 | 2,6 | 1,0 | 1,0 | 1,7 | 1,3 | 1,6 | 1,5 | 1,2 | 1,2 | 0,9 | 1,3 |
| $t_2 - t_{1944-1975}$ | 2,8 | 2,0 | 2,6 | 0,9 | 0,2 | 1,7 | 1,4 | 2,0 | 1,9 | 1,7 | 2,3 | 1,4 | 1,6 |
| $t_2 - t_{1971-2000}$ | 1,6 | 2,2 | 2,7 | 0,5 | 0,8 | 0,8 | 0,9 | 1,6 | 1,4 | 1,1 | 0,7 | 0,3 | 0,9 |
| $t_2 - t_{1976-2010}$ | 0,7 | 0,7 | 1,9 | 0,7 | 1,0 | 1,0 | 0,9 | 1,0 | 1,0 | 0,9 | 0,8 | -0,3 | 0,6 |

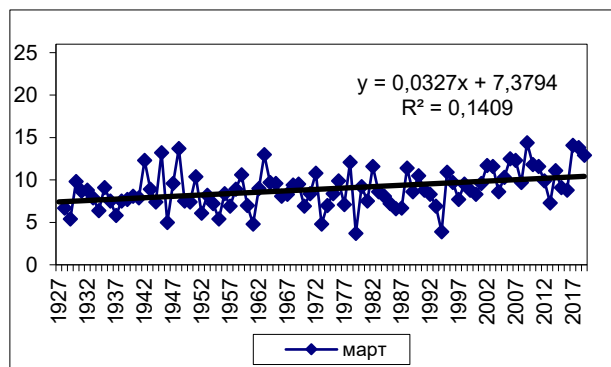
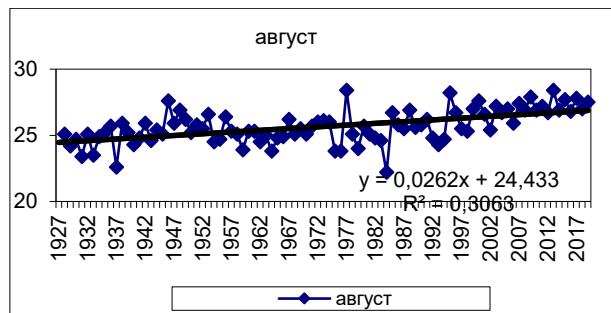
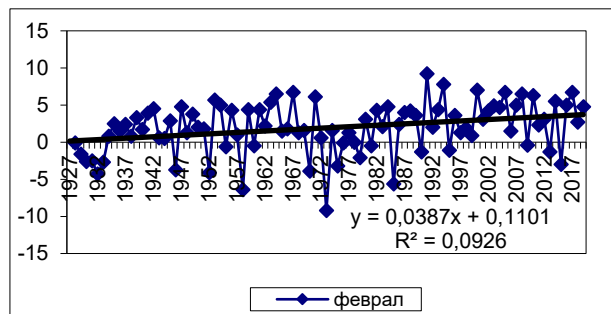
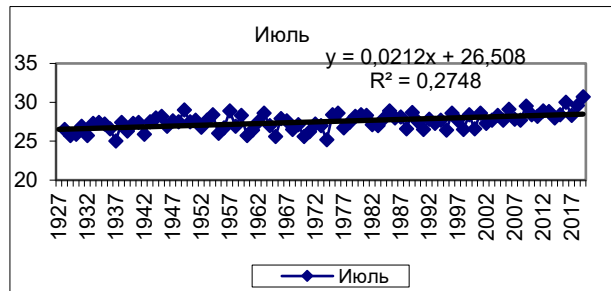
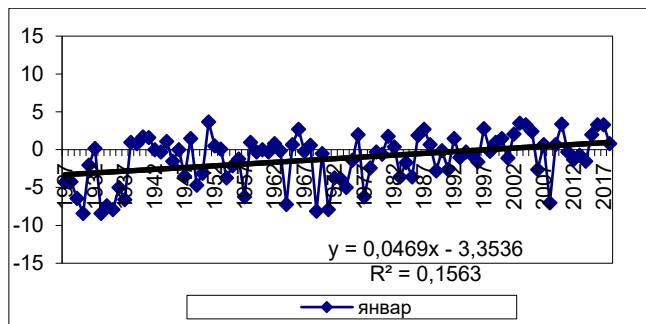
Из таблицы видно, что в последние годы самое высокое повышение температуры наблюдается в зимние месяцы - ноябрь - февраль, самое низкое - апрель и май, а иногда и отрицательные значения. Нетрендовый период в мае был выше, чем в период потепления в 1946-1975 гг.

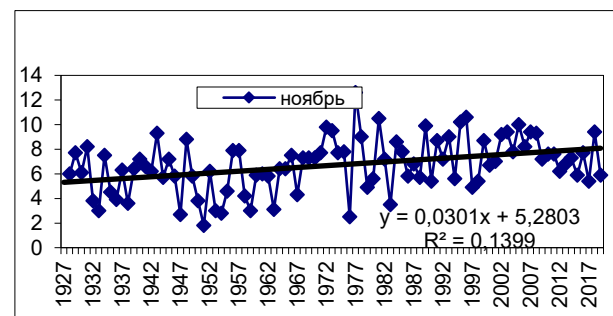
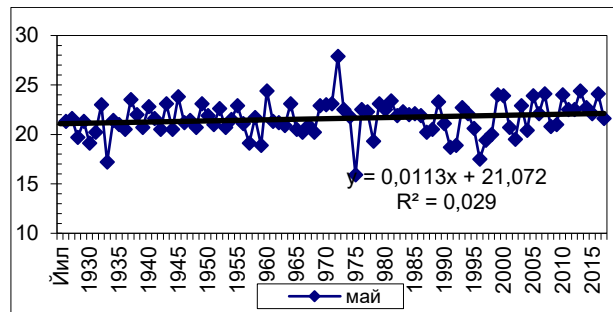
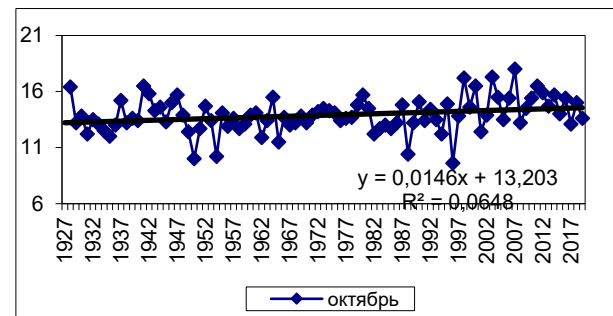
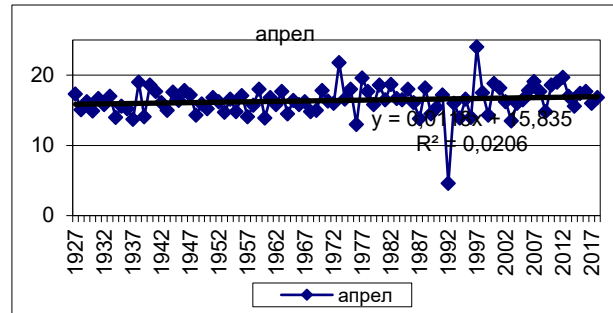
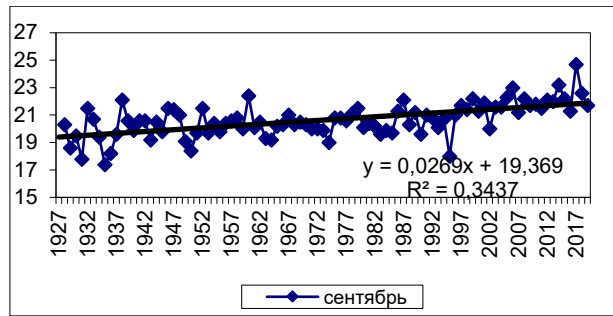
Температура также является одним из ключевых показателей потепления климата. Мы попытались рассчитать тренд, используя линейное уравнение. На рисунке 1 представлены хронологические графики среднемесячных температур, на рисунке 2 - средние сезонные и среднегодовые температуры. Хорошо известно, что уравнение прямой представляет собой значение при $y = ax + b$, указывающее интенсивность (тренд) значения этих чисел во времени. Он рассчитывается с использованием небольших квадратов и имеет следующие значения (град / год):

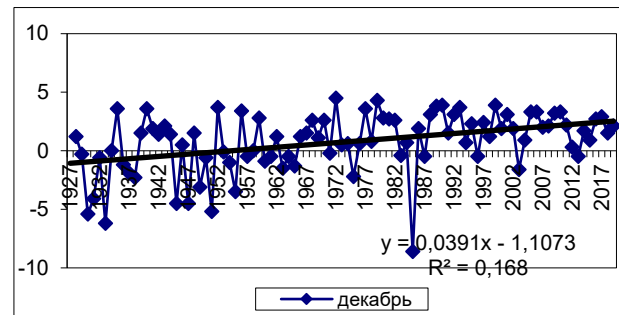
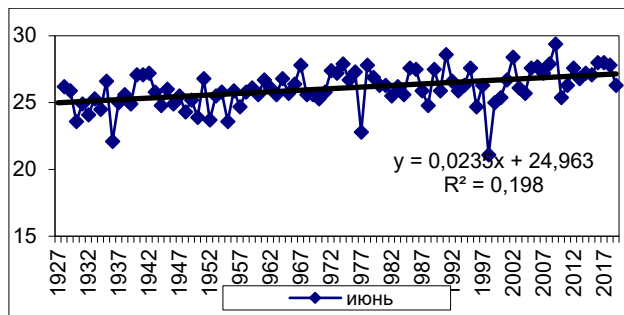
январь 0,047; май 0,021; сентябрь 0,027; зима 0,041;
 феврал 0,039; июн 0,023; октябрь 0,015; весна 0,019;
 март 0,033; июл 0,021; ноябр 0,030; лето 0,024;
 апрел 0,012; август 0,026; декабр 0,039; осень 0,024;
 годовой 0,026.

Эти данные также показывают, что эта тенденция выше в теплые месяцы, чем в холодные месяцы.

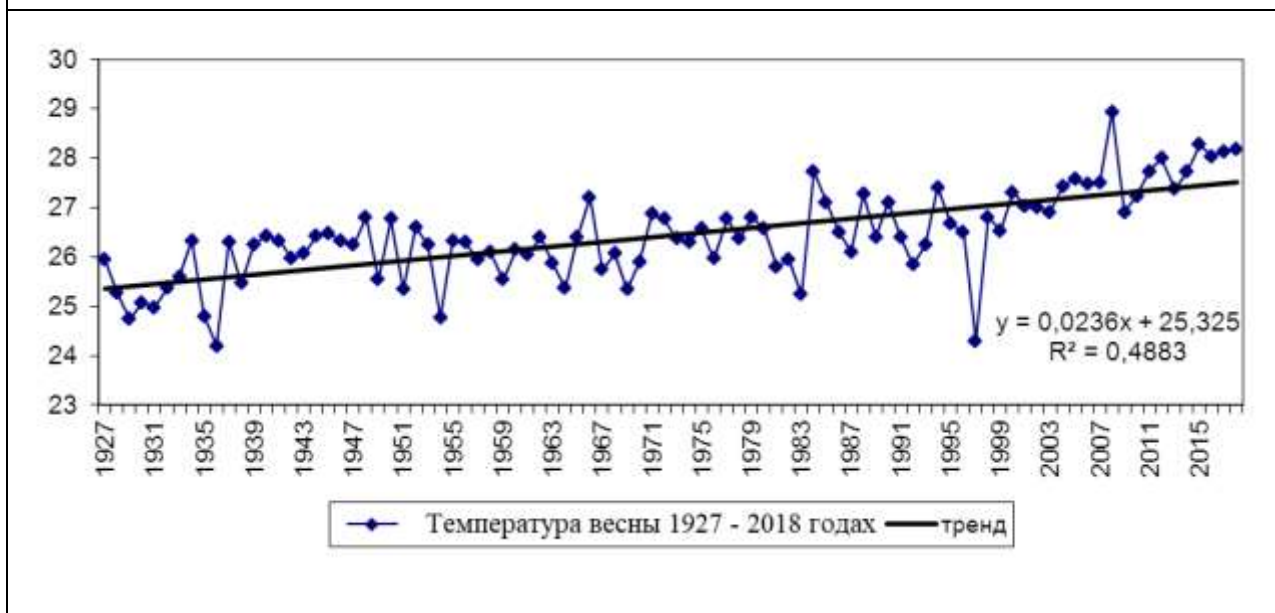
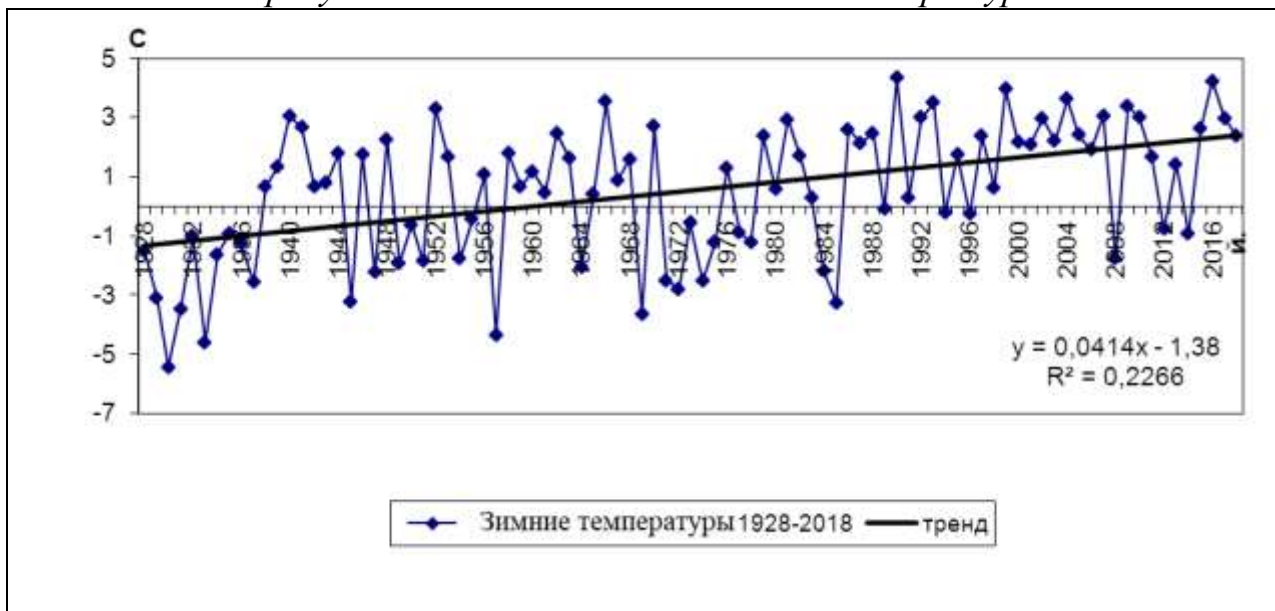
Известно, что глобальное потепление началось в 1910 году и продолжалось до 1945 года. С 1946 по 1975 год тенденция несколько ослабла. С 1976 года по настоящее время произошло резкое потепление. Однако потепление климата в Намангане не похоже на глобальное потепление, и в 1945-1975 гг. Нет тенденции. Температурные тренды составляют 0,133 в 1927-1945 годах, 0,020 в 1946-1975 годах и 0,033 в 1976-2018 годах.

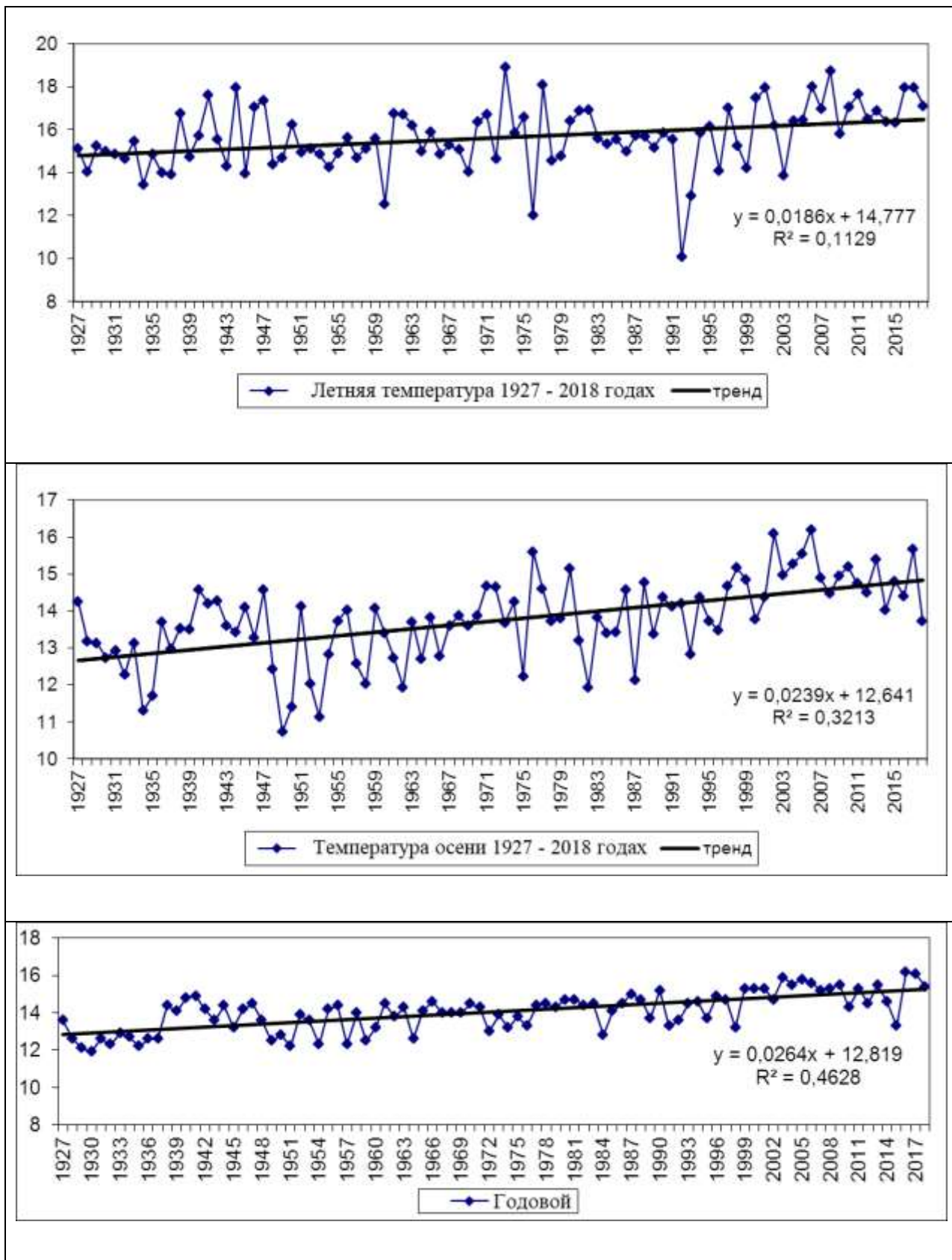






1-рисунок. Ежемесячные изменения температуры





2-рисунок. Сезонные и годовые изменения температуры

На основании приведенного выше анализа можно сделать следующие выводы:

1. Необходимо изучать, оценивать, предотвращать и решать проблемы глобального потепления и его экологических последствий в Ферганской долине, особенно в Наманганской области.

2 Согласно данным, в последние годы самое высокое повышение температуры наблюдалось в зимние месяцы - ноябрь - февраль, самое низкое - в апреле и мае, а иногда отмечались отрицательные значения. В то же время нетрендовый период в мае выше, чем в период потепления в 1946-1975 гг.

3. В Намангане потепление климата отличается от глобального потепления, и в 1945-1975 гг. Не наблюдается никакой тенденции, и пририв постоянно увеличивается.

Использованные источники:

1. Данные гидрологического ежегодника. 2019 год.
2. И.Р. Солиев. Влияние климатических и антропогенных факторов на режим подземных вод в Ферганской долине. Монография. Наманган, - 2018, - 130 с.

*Урсукова А.М.
студент магистратуры
1 год обучения, институт Экономики
направление «Экономическая безопасность»
научный руководитель: Хочуева З.М., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика»
Кабардино-Балкарский Государственный
Аграрный Университет
Россия, г. Нальчик*

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация: В статье сформулированы основные этапы проведения программы повышения эффективности деятельности предприятия, основанной на моделировании технологических процессов и анализе индивидуальных показателей процессов работы предприятия. Представлены положения по разработке инструментов анализа экономической эффективности промышленного предприятия.

Ключевые слова: эффективность производственной деятельности; производственный цикл; оценка эффективности производства; средства труда.

*Ursukova A.M.
magistracy
first year, Institute of economics
direction: Economic security
Kabardino-Balkarian State Agrarian University
scientific adviser: Hochueva Z. M.
Russia, Nalchik*

THE EFFICIENCY OF THE PRODUCTION ACTIVITIES OF ENTERPRISES

Annotation: The article describes the main stages of the program to improve the efficiency of the enterprise, based on the modeling of technological processes and analysis of individual indicators of the processes of the enterprise. The provisions on the development of tools for analyzing the economic efficiency of an industrial enterprise are presented.

Key words: efficiency of production activity; production cycle; assessment of production efficiency; means of labor.

Повышение эффективности производственной деятельности- это один из важнейших этапов во внутрихозяйственном планировании, анализе и

контроле. По этой причине формирование мероприятий по повышению эффективности производственной деятельности является одной из главных задач предприятия. Добиться повышения эффективности производственной деятельности на предприятии следует за счет увеличения рентабельности, минимизации убыточности и повышения прибыльности. Всего этого можно добиться, благодаря грамотно построенной сбытовой деятельности предприятия.

Основным процессом для любой организации является производственная деятельность, которая определяет экономическую эффективность организации. Именно поэтому изучения в области совершенствования производственной деятельности привлекали большое внимание следующих авторов: Аблера Т., Акулича И.Л., Баркана Д.И., Барнса Дж., Джейкобса Р., Котлера Ф., Лукича Р., Портера М., Андреевой Л.Ю., Борисовой В.В., Бондаренко В.А., Березкина О.П., Годиной А.М., Голубкова Е.П., Захаровой Ю.А. и др. На современном этапе развития экономики обеспечение эффективности производственной деятельности предприятий как субъектов хозяйствования в агропромышленном комплексе, исследование негативных тенденций и возникающих рисков, снижающих устойчивость развития предприятий, актуализируют вопросы управления их производственной деятельностью.

Любое предприятие - это комплекс различных подсистем, целью взаимодействия которых является получение готовой продукции. Управление и контроль, финансы и исследование рыночных тенденций, хранение и транспортировка - все перечисленное одинаково важно. Но все же основным для предприятия является его производственная деятельность. Именно она определяет объемы выпуска, технологию, качество и себестоимость продукции.

Производство всегда рассматривалось зарубежными экономистами как создание определенных благ и оказание определенных услуг потребителю. При этом можно сделать акцент на некоторых моментах, в частности:

- производство – это деятельность людей или предприятия, направленная на достижение конкретных целей, удовлетворение потребностей;

- производство – это процесс воздействия человека на природу с целью создания материальных благ и услуг, необходимых для развития индивида, предприятия и страны в целом.

Организация производственной деятельности

Изготовление продукции - это зачастую долгая и кропотливая работа, которая основывается на ряде этапов. Работа выполняется персоналом системы средствами труда или с использованием естественных процессов. Результатом такой работы является получение продукции с изменением линейных размеров и технического (организационного) состояния. Производственная деятельность включает в себя:

- трудовые затраты людей как основу процесса труда;

-предметы труда, представляющие собой сырье и необработанные заготовки, которые в дальнейшем превращают в готовые изделия;

-средства труда, такие как основная техника, которая необходима при работе и приспособления для выполнения процесса трансформации.

Одной из главных задач производственного процесса является рациональное разделение сложных процессов на простые операции и последующее их комбинирование в единый комплекс работ для контроля необходимых производственных параметров. При различии производственной деятельности также выделяют горизонтальные и вертикальные процессы. Горизонтальные можно наблюдать в ходе развития этапов работы по производству, вертикальные можно представить в иерархическом виде и увидеть взаимосвязь всех уровней производственной системы. Оценка устанавливаемых горизонтальных и вертикальных связей позволяет эффективно создавать новые или усовершенствовать существующие процессы производственно-хозяйственной деятельности предприятия.

Производственный цикл

Обеспечение оптимальной взаимосвязи во всех структурах производства предприятия достигается при помощи формирования специальной схемы стратификации - производственного цикла выпуска продукции, продолжительность которого в основном связана с синхронизированием отдельных стадий производства.

При планировании временных затрат берется за основу производственный цикл. В расчетах учитывается длительность от начальных до конечных частей производственного процесса (при этом внимание не уделяется количеству изделий и схемам их совместной обработки). Стоит обратить внимание также на вложенные циклы - технологические и операционные, имеющие непосредственную связь с затратами времени на соответствующих этапах производства.

Анализ финансовой деятельности предприятия

Для эффективного производственного процесса на предприятии необходимо постоянное наблюдение на каждом этапе, которое базируется на исследованиях производственной системы. Примерный перечень таков:

-расчет технико-экономических показателей работы (фонд оплаты труда, средняя себестоимость продукции, производительность труда, чистая прибыль и др.);

-создание и соблюдение планов по повышению экономической эффективности производства;

-планирование количества выпускаемой продукции;

-планирование необходимых для производства ресурсов;

-анализ производственных рисков;

-планирование процесса производства (рабочих мест, оборудования, зданий и т.д.);

-планирование расходов по всем направлениям (расходы на оборудование, управление, коммерческие расходы).

Мониторинг производственной деятельности предоставляет возможность структурировать взаимосвязи во всем производстве и осуществлять рациональный контроль параметров системы.

Учитывая то, что для предприятий АПК основным видом деятельности является производственный процесс, следует выделить негативные факторы и тенденции, которые смогут повлиять на снижение эффективности использования основных производственных элементов и на нарушение связи между ними. Такие нарушения, в частности, приводят к массовому износу основных производственных фондов, сокращению производственного потенциала предприятия, в связи с чем постоянно следует искать резервы и направления повышения эффективности производственного процесса на предприятии.

По мнению Н.А. Лытневой, Н.В. Парушиной, А.М. Федотова, за последние годы процесс производства значительно усложнился, поскольку меняются технологии, методы, способы и вид выпускаемой продукции.

Учитывая то, что для предприятий АПК основным видом деятельности является производственный процесс, следует выделить негативные факторы и тенденции, которые смогут повлиять на снижение эффективности использования основных производственных элементов и на нарушение связи между ними. Такие нарушения, в частности, приводят к массовому износу основных производственных фондов, сокращению производственного потенциала предприятия, в связи с чем постоянно следует искать резервы и направления повышения эффективности производственного процесса на предприятии.

Предприятие должно учитывать два момента при формировании ассортимента и структуры производства продукции:

- имеют ли спрос выпускаемые виды продукции;
- наиболее оптимальное использование имеющихся ресурсов (технологических, технических, сырьевых, трудовых).

Основой для определения производственной программы в условиях конкуренции является не то, сколько предприятие сможет произвести продукции, учитывая производственные мощности предприятия, а то, сколько сможет реализовать, исходя из платежеспособной потребности населения. То есть предприятие должно производить только те товары и в таких объемах, которые оно может реально продать.

Обеспечение устойчивого производства предприятия в условиях нестабильной рыночной среды позволяет ему успешно функционировать в длительной перспективе, удовлетворяя все возрастающий спрос потребителей конкурентоспособной продукцией.

Увеличение объема производства и реализации продукции, в свою очередь, приводит к расширению прибыли предприятия путем привлечения новых покупателей, оптимального снижения издержек, поиска эффективных каналов сбыта продукции.

Эффективность производственной деятельности выступает как ориентир развития и функционирования предприятия, цель управленческой деятельности предприятия.

Дать оценку деятельности предприятия по конечным результатам – дело весьма сложное, потому что используются различные критерии и дается оценка конкретно по каждому подразделению. То, каких критериев придерживаться, решают, исходя из выбранных управленческих решений и уровня независимости отдела. Результаты излагаются в финансовой отчетности фирмы, где рассматривается состояние в целом по всей организации, а в бухгалтерских отчетах отображаются результаты по отдельным подразделениям фирмы.

Процесс оценки эффективности производства продукции осуществляется в следующей последовательности:

1. Анализ видов производства.
2. Оценка моделей развития производства (экстенсивное, интенсивное).
3. Анализ степени концентрации производства (концентрация, деконцентрация).
4. Анализ фаз производства (производство-распределение-обмен-потребление).
5. Анализ эффективности производства продукции: оценка критериев и факторов эффективности производства, поиск резервов и разработка направлений повышения эффективности производства продукции.
6. Принятие управленческих решений по повышению эффективности производства продукции предприятия.

Чтобы оценить хозяйственную деятельность предприятия, используют комплекс показателей, которые рассчитываются на основе финансовой деятельности. Это такие показатели результативности хозяйственной деятельности: доход, рентабельность сбыта продукции, рентабельность факторов производства, доходность акционерного капитала.

Использованные источники:

1. Абрютина М. С. Экономический анализ деятельности / М. С. Абрютина – М: Издательство «Дело и Сервис», 2018. – 512 с.
2. Алимжанова А.С. Методы и модели оценки эффективности деятельности предприятия / А.С. Алимжанова // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2019. № 5-4. С. 47-49.
3. Боргардт Е.А. Современные подходы к классификации резервов повышения эффективности деятельности предприятия / Е.А. Боргардт // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2017. Т. 6. № 1 (18). С. 130-134.
4. Вартанов А. С. Экономическая диагностика деятельности предприятия: организация и методология: учебное пособие / А. С. Вартанов. – М.: Финансы и статистика, 2018. – 326 с.

5. Гуркина С.М. Использование ключевых показателей эффективности деятельности предприятий / С.М. Гуркина // Вестник науки и образования. 2017. № 1 (25). С. 45-47.
6. Дронин Б.Н. Методология анализа показателей эффективности деятельности коммерческих организаций / Б.Н. Дронин // Современные тенденции развития науки и технологий. 2018. № 4-12 (21). С. 196-197.
7. Жердева О.Ю. Влияние рисков на эффективность управления производственной деятельностью / О.Ю. Жердева // Синергия Наук. 2019. № 15. С. 169-175
8. Зайончик Л.Л. Анализ финансовой отчетности: учебное пособие / Л.Л.Зайончик. – Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2018. – 148 с.
9. Зайончик Л.Л. Повышение экономической эффективности деятельности предприятия на основе анализа хозяйственной деятельности / Л.Л. Зайончик // Научно-аналитический экономический журнал. 2019. № 6 (17). С. 2

*Урсуква А.М.
студент магистратуры
1 год обучения, институт Экономики
направление «Экономическая безопасность»
научный руководитель: Хочуева З.М., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика»
Кабардино-Балкарский Государственный
Аграрный Университет
Россия, г. Нальчик*

ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ

Аннотация: Все хозяйствующие субъекты при осуществлении своей деятельности, действующие в условиях рыночной экономики, нацелены на получение максимальной прибыли. Однако следует иметь в виду, что практически любая проводимая операция сопровождается риском понести убытки. В статье рассмотрена экономическая сущность рисков.

Ключевые слова: риск, финансы, классификация рисков, производственные риски, предпринимательский риск.

*Ursukova A.M.
magistracy
first year, institute of economics
direction: Economic security
Kabardino-Balkarian State Agrarian University
scientific adviser: Hochueva Z. M.
Russia, Nalchik*

THE CONCEPT OF RISK, CLASSIFICATION AND MANAGEMENT

Annotation: All economic entities in the implementation of their activities, operating in a market economy, are aimed at obtaining maximum profit. However, it should be borne in mind that almost any transaction is accompanied by the risk of incurring losses. The article considers the economic essence of risks.

Key words: risk, Finance, risk classification, production risks, business risk.

Отсутствие риска, то есть опасности непредсказуемых и нежелательных для фирмы, компании, банка или предприятия последствий их собственных действий, как ни парадоксально, вредит экономике, поскольку снижает ее динамичность и, следовательно, эффективность.

Рассмотрение вопросов финансовых рисков потребовало привлечения аппарата финансовой математики. В науке о финансах, являющейся лишь частью всей экономики, как ни в какой другой, важна оценка действующим лицом (инвестором, участником рынка и т.п.) дохода и риска финансовой

операции. Финансовые риски - это предполагаемые риски, для которых возможен как положительный, так и отрицательный результат. Их особенностью является вероятность наступления ущерба в результате проведения таких операций, которые по своей природе являются рискованными.

Поэтому столь актуальна проблема количественной и качественной оценки экономических рисков и управления рисками ввиду возможности больших потерь при реализации финансовой, производственно-хозяйственной, сервисной, инновационной, управленческой и других видов деятельности.

Обзор и обобщение публикаций по вопросам анализа, оценки и управления риском показывает следующее:

до сего времени отсутствует общепринятое толкование понятия "риск";

не разработан пригодный для различных теоретических и практических случаев метод количественной оценки обобщенного показателя риска;

не получили отражения особенности анализа риска в области финансов;

отсутствуют научно обоснованные рекомендации границ допустимости уровня риска для конкретных ситуаций;

не разработано математического обоснования вопросов снижения экономического риска.

Поэтому даже корректно полученные оценки уровня риска для отдельных экономических ситуаций имеют определенную ценность, поскольку позволяют принять наилучшее решение в конкретных ситуациях.

Дальнейшее рассмотрение сущности предпринимательского риска связано с выяснением функций, которые выполняет риск в деятельности предприятия. В экономической литературе выделяются следующие функции риска: инновационная, регулятивная, защитная и аналитическая.

Инновационную функцию предпринимательский риск выполняет, стимулируя поиск нетрадиционных решений проблем, стоящих перед предпринимателем. Большое количество фирм, компаний добиваются успеха, становятся конкурентоспособными на основе инновационной экономической деятельности, связанной с риском. Рисковые решения приводят к более эффективному производству, от которого выигрывают и предприниматели, и потребители, и общество в целом.

Регулятивная функция имеет противоречивый характер и выступает в двух формах: конструктивной и деструктивной. Риск предпринимателя, как правило, ориентирован на получение значимых результатов нетрадиционными способами. Тем самым он позволяет преодолевать консерватизм, догматизм, косность, психологические барьеры, препятствующие перспективным нововведениям. В этом проявляется конструктивная форма регулятивной функции предпринимательского риска.

Конструктивная форма регулятивной функции риска заключается и в том, что способность рисковать — один из путей успешной деятельности предпринимателя. Однако риск может стать проявлением авантюризма, субъективизма, если решение принимается в условиях неполной информации, без должного учета закономерностей развития явления. В этом случае риск выступает в качестве дестабилизирующего фактора. Следовательно, хотя риск и «благородное дело», но не любые решения целесообразно реализовывать на практике, они должны быть обоснованными, иметь взвешенный, разумный характер.

Защитная функция риска проявляется в том, что если для предпринимателя риск — естественное состояние, то нормальным должно быть и терпимое отношение к неудачам. Инициативным, предприимчивым хозяйственникам нужна социальная защита, правовые, политические и экономические гарантии, исключающие в случае неудачи наказание и стимулирующие оправданный риск.

Чтобы решиться на риск, предприниматель должен быть уверен, что возможная ошибка не может скомпрометировать ни его дело, ни его имидж.

Следует выделить еще *аналитическую* функцию предпринимательского риска, которая связана с тем, что наличие риска предполагает необходимость выбора одного из возможных вариантов решений, в связи, с чем предприниматель в процессе принятия решения анализирует все возможные альтернативы, выбирая наиболее рентабельные и наименее рискованные. В зависимости от конкретного содержания ситуации риска альтернативность обладает различной степенью сложности и разрешается различными способами. В простых ситуациях, например, при заключении договора поставки сырья, предприниматель опирается, как правило, на интуицию и прошлый опыт. Но при оптимальном решении той или иной сложной производственной задачи, например, принятии решения о вложении инвестиций, необходимо использовать специальные методы анализа.

В дополнение к риску нужно разглядывать "реальную" неопределенность, в которой проявляется предпринимательская функция и формируется его доход. Конкретно нестрахуемая неопределенность, не учитываемая в ожиданиях инвесторов-собственников капитала, становится "средой" деятельности бизнесмена. Остаток дохода, который получает бизнесмен, формируется после ублажения всех обязательств, в том числе и по страхованию риска. Размер же этого остатка зависит частично и от предпринимательских способностей, и умения "пройти" через неопределенность, а также, и от характера сочетания случайных факторов с окружающими экономическими условиями. В итоге, «лишь тот риск ведет к предпринимательской прибыли, который представляет собой неповторимую неопределенность, вытекающую из принятия конечной ответственности, что по собственной природе не может ни страховаться, ни капитализироваться, ни компенсироваться жалованием».

Неопределенность относительно грядущего - неотъемлемая черта каждого дня, и лишь те индивиды, которые имеют с ней дело постоянно в собственных экономических ожиданиях, являются бизнесменами. Р. Кантильон считал, что функция предпринимательства - действовать в неопределенности, в ней находить источник ублажения собственных материальных потребностей, и эта функция легла в базу его концепции рыночной системы.

Мотивом личной ответственности за принятые решения в условиях неопределенности различаются и исследования Г. Шекла. Для него типично вообще отрицание состояние равновесия, вне которого лишь и может существовать бизнесмен, и нарушение которого является направлением его деятельности. При этом в качестве важнейших функций он выделяет перенесение неопределенности и принятие решений. Последнее осуществляется на интуитивном либо инстинктивном уровне с полной ответственностью за него. Неопределенность также является "состоянием разума", чем-то субъективным, но, ограниченным возможностями как личными, так и окружающей среды.

Эффективность организации управления рисками во многом определяется их классификацией, которая создает возможности для эффективного применения соответствующих методов и приемов управления риском. К природным рискам относятся риски стихийных бедствий, такие как землетрясения, наводнения, ураганы, тайфуны, удары молнии, извержения вулканов и т.д. Техногенные риски связаны с хозяйственной деятельностью человека. Смешанными рисками являются события природного характера, ставшие результатом хозяйственной деятельности человека. Чистые (простые) риски, или статические, практически всегда наносят предприятию ущерб, то есть связаны только с потерями для предпринимательской деятельности. Это риск потерь реальных активов вследствие нанесения ущерба собственности или не удовлетворительной организации. Спекулятивные риски, или динамические, -- это риски непредвиденных изменений стоимостных оценок управленческих решений фирмы, а также изменения рыночных отношений или политических обстоятельств. Они характеризуются тем, что могут быть связаны как с потерями, так и с получением дополнительной прибыли по отношению к ожидаемым результатам.

Производственные риски -- это риски, характерные для производственной деятельности и связанные с убытками от остановки производства по различным причинам, а также с неадекватным использованием техники и технологии, основных и оборотных фондов, производственных ресурсов и рабочего времени.

Финансовые риски -- это риски, связанные с вероятностью потерь финансовых ресурсов (денежных средств). Финансовые риски подразделяются на два вида: риски, связанные с покупательной способностью денег, и риски, связанные с вложением капитала (инвестиционные риски, кредитные риски, риски прямых финансовых

потерь). По типу потерь финансовые риски разделяют на прямые имущественные риски и риски, связанные с обязательствами, т.е. риск убытков по вине конкурентов, сотрудников или партнеров в связи с изменениями условий выполнения обязательств.

Имущественные риски -- это риски, связанные с возможностью потерь имущества по различным причинам: кражи, диверсии, халатность, перенапряжения технической и технологической систем, порчи и т.п.

Под коммерческим риском понимается риск, связанный с предпринимательской деятельностью, ориентированной на получение максимальной прибыли и возникающий в процессе реализации товаров и услуг, произведенных или закупленных предприятием.

Социальные риски непосредственно связаны с жизнью, здоровьем и трудоспособностью работников предприятия, а также их личностными характеристиками и условиями труда. риск капитал финансовый

Предпринимательский риск связан со случайными потерями предпринимательской прибыли. Потери в предпринимательской деятельности разделяют на материальные, трудовые, финансовые, потери времени и специальные виды потерь. Материальные потери проявляются в дополнительных затратах или прямых потерях оборудования, имущества, продукции, сырья, энергии и т.д. Материальные потери измеряются в тех же единицах, в которых измеряется количество данного вида материальных ресурсов, т.е. в физических единицах веса, объема, площади и др., а также в стоимостном выражении, в денежных единицах. Для этого потери в физическом измерении переводятся в стоимостные путем умножения его на цену единицы соответствующего материального ресурса. Для достаточного количества материальных ресурсов, стоимость которых заранее известна, потери можно сразу оценивать в денежном выражении.

Значимость значения теории экономической неопределенности и риска в особенности принципиальна для всех государств в условиях современной эры развития информационных систем и компьютерных технологий. Несомненно, что риск есть вероятностная категория, и в этом смысле наиболее обоснованно с научных позиций характеризовать и измерить его как вероятность возникновения определенного уровня потерь.

Сказанное выше характеризует категорию "риск" с качественной стороны, но создает основу для перевода понятия "предпринимательский риск" в количественное. Действительно, если риск - это опасность потери ресурсов или дохода, то существует его количественная мера, определяемая абсолютным или относительным уровнем потерь.

В итоге предпринимательский риск характеризуется как опасность потенциально возможной, вероятной потери ресурсов или недополучения доходов по сравнению с вариантом, рассчитанным на рациональное использование ресурсов в данном виде предпринимательской деятельности.

Использованные источники:

1. Советский энциклопедический словарь/ Гл. ред. А.М. Прохоров - изд. 4-е-М.: Сов. Энциклопедия, 1987.-1600с.
2. Общество и теория в социальной психологии/Московиси С. - М.: Москва, 2017г.
3. Справочник директора предприятия- 3-е изд.,- М.: Кнорус, 2018.-760 с.
4. Муравьев А.И. Предпринимательство: учебник для вузов/ А.И. Муравьев.- М.: ЮНИТИ, 2017.-479.
5. Виханский О.С. Менеджмент: учебник.-3-е изд./Виханский О.С.- М.: Гардарики, 2017.-528с.
6. Шохин Е. И. «Финансовый менеджмент», 2018
7. Старкова Н.А. «Финансовый менеджмент», 2018
8. Осташков А.В. «Финансовый менеджмент», 2017
9. Быковский В.В., Мартынова Н.В. «Технологии финансового менеджмента», 2016
10. Поршнева А.Г., Румянцевой З.П. «Финансовый менеджмент», 2018

Урунов Р.
Миррамазонова М.
Рустамова К.
ТФИ
Узбекистан, г. Ташкент

СТАТИСТИЧЕСКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ

Аннотация: Данной статье рассматривается локальный характер их исследования, отсутствие продуманной схемы интеграции страхового рынка в мировую систему страховой защиты.

Ключевые слова: страна, страхового рынок, экономика, роль, финансы, система, управление, задача.

Urunov R.
Mirramazonova M.
Rustamova K.
TFI
Uzbekistan, Tashkent

STATISTICAL FINANCIAL CONDITION OF THE INSURANCE COMPANY

Annotation: This article discusses the local nature of their research, the lack of a well-thought-out scheme for integrating the insurance market into the global insurance protection system.

Key words: country, insurance market, economy, role, finance, system, management, task.

Страхование в значительной степени влияет на экономическое и социальное положение страны, определяет ее потенциал, уровень жизни и благосостояние населения. Данная отрасль экономики ориентирована на возмещение убытков и перераспределение финансовых потоков, выступая стабилизатором развития национальной экономики. Тем не менее, длительный спад производства и недостаточный уровень его развития, высокие темпы инфляции, неразвитость финансового рынка и состояние национальной денежной системы оказали негативное влияние на развитие страхования в Республике. В настоящее время наблюдается недооценка роли и места страховой компании в экономической системе финансовых институтов. Через страховой рынок перераспределяется примерно 3% валового внутреннего продукта, что в 4-5 раз меньше, чем в странах-лидерах экономического развития. Одним из факторов подобной ситуации является недоверие потенциального российского страхователя, связанное с

отсутствием четких критериев оценки надежности и финансовой устойчивости страховой компании.

Основными недостатками обсуждаемых и решаемых проблем в этой области являются локальный характер их исследования, отсутствие продуманной схемы интеграции страхового рынка в мировую систему страховой защиты, а также недооценка вопросов моделирования и прогнозирования деятельности страховой компании.

Исследование финансового состояния страховщика и эффективности его функционирования представляет интерес для всех участников экономического процесса - страхователей, менеджмента и акционеров страховой компании, государственных органов. Важная роль в решении этой задачи отводится статистическому анализу, призванному обеспечить выработку оптимальной стратегии и тактики развития, выявление резервов повышения эффективности оказания услуг и оценку результатов функционирования страховой компании.

В процессе такого исследования проводится структурно-динамический анализ результатов деятельности, определяется влияние различных факторов на величину результативных показателей, выявляются недостатки и неиспользованные возможности, а также при помощи методики прогнозирования выясняются перспективы дальнейшего развития. Использование экономико-статистического анализа в последнее время стало объективной необходимостью, т.к. в современных условиях руководитель не может рассчитывать только на свои интуитивные возможности. Управленческие решения и действия должны быть основаны на точных и всесторонних расчетах, отсутствие которых приведет к существенным потерям в рамках предпринимательской деятельности.

Таким образом, возникла острая необходимость разработки комплексной методики статистической оценки финансового состояния страховщика, которая включала бы в себя: исследование факторов, оказывающих влияние на его положение на рынке, в том числе и по операциям в регионах; анализ финансовых показателей развития компании и прогноз рисков страховой деятельности с изложением стратегии управления ими. Это обеспечит раскрытие возможностей страховой компании в плане оперативного изменения политики в области риск-менеджмента, что будет способствовать развитию страхового рынка и экономики страны.

В основе страхования как вида общественной деятельности лежит выполнение таких принципов, как передача страхователями страховщику риска наступления экономических потерь; объединение рисков на уровне страховой компании; финансовая эквивалентность. Выполнение этих постулатов существенно влияет на структуру капитала страховой компании и организацию финансов страховщика.

Социальная значимость страхования как института финансовой защиты предъявляет особые требования к финансовой устойчивости и платежеспособности страховых организаций, а также к методам их оценки.

Проведенные теоретические разработки в диссертационной работе позволили определить взаимосвязь классификации рисков и направлений деятельности страховщика с задачами финансового менеджмента экономических субъектов. Внешние и внутренние пользователи статистической информации имеют доступ к разной по детализации статистике. Первые из них получают количественную оценку интересующих их показателей из бухгалтерской отчетности, вторые дополнительно располагают специально рассчитываемыми статистическими величинами. В связи с этим нами было произведено обобщение двух вышеуказанных источников статистической информации, результатом чего явились практические рекомендации по формированию системы статистических показателей с точки зрения необходимости их на исследовательском поле страховщика.

На структуру формирования финансовых ресурсов страховой организации оказывает влияние ряд факторов, в результате чего основными источниками выполнения страховых обязательств являются страховые резервы и собственные свободные средства страховщика. При исследовании этой проблематики основной акцент сделан на финансовую деятельность страховой организации, в основу которой положены различные виды денежных потоков: операционный (технический страховой), финансовый и инвестиционный. Такой подход является практически неразработанным в отечественной экономической науке, поэтому автором была предложена адаптация методики проведения оценки финансового состояния предприятий нефинансового сектора экономики применительно к страховым компаниям.

К внутренним факторам поддержания оптимального финансового состояния следует относить платежеспособность, ликвидность и финансовую независимость. С помощью механизма корреляционного анализа на основе определения взаимосвязи между рентабельностью активов и важнейшими финансовыми индикаторами состояния страховой компании была сформирована система показателей, всесторонне характеризующих финансовое положение страховщика с целью своевременного анализа деятельности и принятия адекватных управленческих решений.

Тем не менее, применение коэффициентов финансового анализа порождает проблему установления адекватности их нормативов, поэтому в диссертационной работе проведено исследование таких понятий как платежеспособность, финансовая устойчивость, безопасность и риск с позиции финансово-экономических категорий макроуровня при помощи индикаторов и комплексных статических и динамических шкал финансово-экономического состояния, что позволило выработать практические рекомендации по анализу и краткосрочному прогнозированию финансового положения страховщика.

Специфика страховой деятельности обуславливает такой вариант управления финансами, который с одной стороны учитывает случайную природу параметров страховой деятельности, а с другой стороны отражает

функциональную связь доходных и расходных статей бюджета. При этом в работе случайность параметров в моделях бюджетирования учтена двумя способами - построением статистических характеристик случайных величин с помощью методов эконометрического моделирования и прогнозирования и имитационных моделей, предполагающих многовариантность расчетов.

Применение статистических методов прогнозирования наряду с содержательным: экономическим анализом позволило построить семейство прогнозных моделей; начисленной страховой премии на бюджетный период. Трендом и мультипликативной сезонностью, случайная компонента оценена моделью авторегрессии скользящего среднего первого порядка.

Таким образом, потребность современной: практики финансового анализа диктует необходимость расширения существующих подходов; к исследованиям финансового состояния страховой организации. Проведенное диссертационное исследование позволило разработать методику комплексной оценки всех факторов финансовой устойчивости и платежеспособности конкретного специфического института экономики на основе практики проведения; управленческого анализа с использованием современных методов статистического исследования.

Использованные источники:

1. Янгин А.А. Оптимизация размещения страховых резервов и собственных средств страховой компании//Страховое дело, 2004г
2. Янгин А.А. Резервирование как инструмент финансового менеджмента страховой компании//Страховое дело, 2004г

Урунов Р.
Тоштемиров Ш.
Пардаева М.
ТФИ
Узбекистан, г. Ташкент

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ИЗМЕНЕНИЙ ВВП В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН

Аннотация: Данной статье рассматривается рост ВВП Республики Узбекистан и отрасли в катором лидирует.

Ключевые слова: ВВП, Узбекистан, рост, отрасли, промышленность, рынок, цена, база, процент, государство.

Urunov R.
Toshtemirov Sh.
Pardaeva M.
TFI
Uzbekistan, Tashkent

STATISTICAL RESEARCH OF GDP CHANGE IN THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN

Annotation: This article discusses the growth of GDP of the Republic of Uzbekistan and the industry in the lead is.

Key words: GDP, Uzbekistan, growth, industries, industry, market, price, base, percentage, state.

Валовой внутренний продукт (англ. Gross Domestic Product), общепринятое сокращение — ВВП (англ. GDP) — макроэкономический показатель, отражающий рыночную стоимость всех конечных товаров и услуг (то есть предназначенных для непосредственного употребления, использования или применения), произведённых за год во всех отраслях экономики на территории государства для потребления, экспорта и накопления, вне зависимости от национальной принадлежности использованных факторов производства. Впервые это понятие было предложено в 1934 году Саймоном Кузнецом. ВВП страны может быть выражен как в национальной валюте, и при необходимости справочно пересчитан по биржевому курсу в иностранную валюту, так и может быть представлен по паритету покупательной способности (ППС) (для более точных международных сравнений).

Работы по измерению объёма национального производства начались в 30-е годы XX века экономистом Саймоном Кузнецом в Департаменте Коммерции США. Первые оценки национального дохода сделаны Кузнецом в 1934 году. В этой работе впервые появились счета национального дохода и

продукта. Кузнец пересчитал счета национального дохода США до 1869 года. Впервые доклад о национальном доходе и производстве за период 1929—1935 был представлен Конгрессу США в 1937 году. До этого никто не имел детальных представлений об экономической деятельности страны. Термин макроэкономика до 1939 года в печати не употреблялся. В 1971 году Саймон Кузнец получил Нобелевскую премию.

До 1991 года базовым показателем в макроэкономических исследованиях был валовой национальный продукт. ВВП стал основным индикатором для совместимости с системой национальных счетов Организации Объединённых Наций.

По данным Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике, по предварительной оценке ВВП страны за 2018 год в текущих ценах составил 407 514,5 миллиарда сумов и по сравнению с 2017 годом увеличился в реальном выражении на 5,1 процента. Индекс-дефлятор ВВП по отношению к ценам 2017 года составил 128,1 процента, а ВВП на душу населения достиг 12 365,6 тысячи сумов, что на 3,3 процента больше, чем в соответствующем периоде прошлого года.

Темпы экономического роста обусловлены положительной динамикой в основных отраслях экономики. Валовая добавленная стоимость, создаваемая всеми отраслями экономики, составила 88,8 процента от общего объема ВВП и выросла на 5,1 процента. Чистые налоги на продукты составили 11,2 процента в структуре ВВП и продемонстрировали прирост на уровне 5,5 процента.

Наибольший вклад в прирост ВВП внесла промышленность. Положительная динамика в данной отрасли - увеличение на 10,6 процента относительно предыдущего года - обеспечена за счет роста добавленной стоимости горнодобывающей промышленности и разработки карьеров – на 28,2 процента, обрабатывающей промышленности – на 6,4 процента, других отраслей промышленности – на 4,7 процента.

По итогам 2018 года в структуре валовой добавленной стоимости обрабатывающей промышленности наибольшая доля приходится на металлургическую и металлообрабатывающую промышленность (кроме машин и оборудования) – 24,5 процента. Доля производства продуктов питания, напитков и табачных изделий составила 17 процентов, текстильных изделий, одежды, изделий из кожи и смежных изделий – 16,1 процента, резиновых, пластмассовых изделий и прочих неметаллических минеральных продуктов – 11,3 процента, химической продукции – 9,2 процента, автотранспортных средств, трейлеров, полуприцепов и другого транспортного оборудования – 7,4 процента, электрического оборудования – 3,5 процента, а также другой продукции обрабатывающей промышленности – 11 процентов. Объем строительных работ по сравнению с прошлым годом вырос на 9,9 процента.

По итогам 2018 года в сельском, лесном и рыбном хозяйстве отмечаются положительные темпы прироста на уровне 0,3 процента.

В 2018 году индекс-дефлятор ВВП достиг 128,1 процента по отношению к ценам 2017 года. Наиболее высокие значения индексов-дефляторов в структуре ВВП отмечены в промышленности – 144,3 процента, сельском, лесном и рыбном хозяйстве – 128,6 процента.

Индексы-дефляторы ниже среднереспубликанского уровня отмечены в строительстве – 123,9 процента, торговле, услугах по проживанию и питанию – 117,8 процента, прочих отраслях услуг – 124,8 процента и в чистых налогах на продукты – 124,1 процента.

Доля сельского, лесного и рыбного хозяйства в отраслевой структуре ВВП составила 32,4 процента, что немного ниже, чем в прошлом году. Доля промышленности увеличилась с 22,2 процента до 26,3 процента, а доля строительства сохранилась на уровне 2017 года и составила 5,7 процента.

Удельный вес сферы услуг в отраслевой структуре ВВП составил 35,6 процента.

Если рассмотреть рост ВВП по годам можно увидеть что промышленность идет в верх.

| | 2000 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 |
|---|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| 1. ВВП, всего | 103,8 | 108,2 | 108,0 | 108,0 | 107,9 | 106,2 | 105,2 |
| Валовая добавленная стоимость отраслей | 103,8 | 108,1 | 108,0 | 108,0 | 108,0 | 106,3 | 105,1 |
| Чистые налоги на продукты | 104,2 | 108,5 | 107,8 | 107,7 | 106,3 | 105,3 | 105,9 |
| 2. Валовая добавленная стоимость отраслей | 103,8 | 108,1 | 108,0 | 108,0 | 108,0 | 106,3 | 105,1 |
| Сельское, лесное и рыбное хозяйство | 103,2 | 107,2 | 106,8 | 106,9 | 106,8 | 106,8 | 102 |
| Промышленность (включая строительство) | 101,8 | 107,0 | 109,2 | 107,9 | 108,2 | 105,6 | 104,8 |
| промышленность | 101,3 | 105,3 | 107,0 | 105,5 | 105,4 | 105,1 | 104,6 |
| строительство | 102,9 | 114,5 | 118,4 | 117,6 | 118,8 | 107,2 | 105,6 |
| Услуги | 105,4 | 109,3 | 107,8 | 108,5 | 108,4 | 106,6 | 106,4 |
| торговля, услуги по проживанию и питанию | 106,0 | 107,3 | 113,8 | 110,5 | 111,3 | 109,3 | 103,1 |
| перевозка и хранение, информация и связь | 109,6 | 111,1 | 103,4 | 106,9 | 106,1 | 105,5 | 108,9 |
| прочие отрасли услуг | 103,6 | 109,2 | 107,7 | 108,6 | 108,3 | 106,0 | 106,6 |

Использованные источники:

1. https://ru.wikipedia.org/wiki/Валовой_внутренний_продукт
2. <https://www.mf.uz/novosti-uzbekistana/vvp-strany-vyros.html>
3. Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике <https://www.stat.uz/ru/ofitsialnaya-statistika/natsionalnye-scheta/2164-tempy-rosta-valovogo-vnutrennego-produkta-respubliki-uzbekistan-po-vidam-ekonomicheskoy-deyatelnosti-za-2000-2016gg-v-protsentakh-k-predydushchemu-godu>

Усманова У. И.

доцент

Ниёзалиев А.Г., магистр

Мусамайхова Ш.М.

ассистент

Ахмадалиева У.К.

доцент

Андижанский государственный медицинский институт

Узбекистан, г. Андижан

АНТИКОАГУЛЯНТНАЯ ТЕРАПИЯ В ПРОФИЛАКТИКЕ И ЛЕЧЕНИИ ТРОМБОТИЧЕСКИХ И ТРОМБОЭМБОЛИЧЕСКИХ ОСЛОЖНЕНИЙ ПРИ СЕРДЕЧНО-СОСУДИСТОЙ ПАТОЛОГИИ

Аннотация: Проблемы антикоагулянтной терапии у пациентов с протезированными клапанами сердца существуют по настоящий день, так как отсутствуют Национальные рекомендации и нет единого мнения о стратегии антикоагулянтной терапии у этой категории больных.

Проблемы связаны не только с различием лекарственного ответа варфарина в результате влияния внешних, внутренних и генетических факторов, но и с тромбогенностью протезированных клапанов сердца. Применение фармакогенетического тестирования для выявления чувствительности к варфарину, использование портативных аппаратов для определения порогового уровня для наступления коагуляции не смогут решить поставленные проблемы без повышения приверженности к лечению и информированности в вопросах антикоагулянтной терапии не только врачей, но и пациентов.

Ключевые слова: антикоагулянтная терапия, варфарин, протезированные клапаны сердца.

Usmanova U.

docent

Niyozaliev A.G.

assistant

Musashaykhova Sh.M.

assistant

Akhmadaliev U.K.

docent

Andijan State Medical Institute

Uzbekistan, Andijan

ANTICOAGULANT THERAPY IN PREVENTION AND TREATMENT OF THROMBOTIC AND THROMBOEMBOLIC COMPLICATIONS IN CARDIOVASCULAR PATHOLOGY

Annotation: Problems of anticoagulant therapy in patients with prosthetic heart valves exist to this day, as there are no national recommendations and there is no consensus on the strategy of anticoagulant therapy in this category of patients.

The problems are associated not only with the difference in the drug response of warfarin as a result of the influence of external, internal and genetic factors, but also with the thrombogenicity of prosthetic heart valves. The use of pharmacogenetic testing to detect sensitivity to warfarin, the use of portable devices to determine the threshold level for the onset of coagulation cannot solve the problems posed without increasing adherence to treatment and awareness of anticoagulant therapy not only for doctors, but also for patients.

Key words: anticoagulant therapy, warfarin, prosthetic heart valves.

Актуальность. Проблема профилактики и лечения тромбоэмболических осложнений продолжает оставаться актуальной для современной медицины.

Для профилактики образования тромбов в кровеносных сосудах и лечения этих состояний назначают лекарственные препараты, замедляющие свертывание крови - так называемые оральные антикоагулянты (ОАК). Лечение ОАК в мире получает 1 человек из 200, в России - только 1 из 10000. Несмотря на успехи, достигнутые в этом направлении, связанные в основном с применением антикоагулянтной терапии, степень риска тромбообразования и летальность сохраняются на достаточно высоком уровне. Тромбоэмболия легочной артерии (ТЭЛА), несмотря на антикоагулянтную терапию является фатальной для 1% населения, 45% инсультов кардиоэмболической природы связано с наличием мерцательной аритмии, 15% приходится на долю инфаркта миокарда. Проблема антикоагулянтной терапии с учетом оценки критериев риска, необходимости их коррекции, остается актуальной.

Таким образом, проблема профилактики и лечения тромбозов продолжает оставаться актуальной для современной медицины, а лекарственное воздействие на систему гемостаза представляет собой реальный путь снижения тромбоэмболических осложнений от сердечно-сосудистых заболеваний. Дальнейшее изучение антикоагулянтной терапии и внедрение системы МНО позволит выбирать наиболее эффективную и безопасную тактику лечения больных оральными антикоагулянтами, подбирать оптимальные режимы длительной, а при ряде патологий и пожизненной терапии, обеспечит профилактику тромбоза при минимальном риске геморрагических осложнений.

Цель исследования: оптимизация антикоагулянтной терапии с учетом базовой терапии основного заболевания и ведущих факторов риска геморрагических осложнений.

Методы исследования. Набор пациентов для исследования проводился на базе клиники Андижанского Государственного медицинского института. Для обследования и лечения осуществлялся тщательный отбор

пациентов по результатам жалоб, анамнеза, объективных и лабораторных данных. Учитывались факторы риска кровотечений. Техника обследования включала сбор анамнеза, общий осмотр, ЭКГ в 12 отведениях, клинические анализы крови и мочи, коагулограмму, МНО, биохимический анализ крови. Проводилось эхокардиографическое исследование (ЭХОКГ), ультразвуковое исследование (УЗИ) органов брюшной полости, почек, крупных сосудов живота, ультразвуковая доплерография (УЗДГ) магистральных артерий головы (МАГ), УЗДГ нижних конечностей. Повторные исследования проводились через 1,2,4 и 12 недели на фоне приема препарата; коагулограмму, МНО определяли на 3,5,7,14 и 21 день, затем 1 раз в месяц. Варфарин назначали в виде монотерапии и в комбинации с антиагрегантами. Коррекция дозы варфарина проводилась с учетом показателей МНО. При эффективной терапии в течение месяца и удовлетворительной переносимости препарата, прием варфарина продолжали. Больные были рандомизированы на 4 группы - с учетом основного заболевания, пола, возраста, факторов риска развития ишемической болезни сердца (ИБС), длительности стенокардии в анамнезе. В каждую из групп вошли больные с ИС и ИМ без зубца Q. Достоверных различий между группами выявлено не было.

В работе были использованы варфарин 2,5 мг, кардиомагнил 75 мг (фирма «Nycomed», Дания), клопидогрель (плавикс фирма «Sanofi», Франция). Варфарин назначали больным первой группы в начальной дозе 5мг/сут. Пациенты второй группы получали варфарин 2,5 мг/сут+кардиомагнил 75 мг/сут. Третья группа пациентов получала клопидогрель 75 мг/сут. Пациенты четвертой (контрольной) группы получали традиционную антиангинальную терапию, не включавшую антикоагулянтов и дезагрегантов из-за наличия тяжелых сопутствующих заболеваний (почечная недостаточность, поражения желудочно-кишечного тракта, сопровождающиеся повышенной кровоточивостью). Всем больным проводилась гепаринотерапия. В качестве традиционной терапии у больных с ИБС выступали бета блокаторы, ингибиторы АПФ, нитраты, мочегонные и гиполипидемические препараты.

Результаты исследования. В исследование было включено 42 пациента. Средний возраст составил $61,9 \pm 3,9$ лет. Проведено сравнение эффективности варфарина (n=15), аспирина (n=15) и их комбинации (n=12) у больных, перенесших ИМ (ИМ с Q зубцом составил 57%, тромболитическая терапия проводилась у 16,7%). Анализировалась переносимость препарата, частота побочных эффектов и геморрагических осложнений. Больные на фоне базовой терапии получали: варфарин, планируемый уровень гипокоагуляции МНО=1,5-3,0 в зависимости от возраста пациента; кардиомагнил 75 мг/сут+варфарин (МНО=2,0-2,5). Средняя суточная доза варфарина при монотерапии составила 5,9 мг (МНО=2,67), при комбинации с кардиомагнилом-3,7 мг (МНО=2,1). В течение года серьезных геморрагических осложнений не было. Частота/год геморрагий составила 11,1%: в группе комбинированной терапии -7,4%. Снижение относительного

риска событий в группе варфарина по сравнению с группой аспирина составило 21%, $p=0,031$, в группе комбинированной терапии - 32%, $p=0,0005$.

Таким образом, добавление кардиомагнила к варфарину и монотерапия варфарином имели преимущества перед аспирином у больных с ОКС без статистически достоверного увеличения частоты геморрагий. Наилучшие результаты в отношении влияния на частоту конечных точек были достигнуты в группе больных, получавших кардиомагнил в суточной дозе 75 мг в комбинации с варфарином при среднем МНО=2,1. Достижение умеренной антикоагуляции варфарином усиливает эффективность аспирина у больных с ОКС. Монотерапия варфарином (МНО 2,7) может быть более эффективна, чем аспирин в дозе 160 мг/сут в отношении профилактики сердечно-сосудистых эпизодов у больных после ИМ.

Также изучали эффективность и безопасность длительной терапии непрямыми антикоагулянтами под контролем МНО (2,0-3,0) у больных с мерцательной аритмией (МА) без клапанных поражений сердца, продолжительностью от 2 до 7 лет и оценивали риск тромбоэмболических осложнений - частоты ишемического инсульта, системных тромбоэмболий (ТЭ) и геморрагических осложнений. При безусловной эффективности непрямых антикоагулянтов у больных с МА имеется ряд проблем, ограничивающих их широкое применение. Среди них на первом месте стоит возможность геморрагических осложнений. В последние годы появились новые способы контроля за терапией непрямыми антикоагулянтами (МНО), уменьшающие риск кровотечений. Поэтому необходимо отработать безопасные режимы антикоагуляции для профилактики инсульта и системных ТЭ при длительной терапии непрямыми антикоагулянтами.

В исследование было включено 58 больных с пароксизмальной или постоянной формой МА, имеющих не менее одного фактора риска тромбоэмболии. Средний возраст составил $62,8 \pm 0,91$. В качестве непрямого антикоагулянта применяли варфарин, стартовая доза составляла 2,5-5 мг/сут. Результаты терапии оценивали с помощью МНО, позволяющего контролировать эффективность и безопасность применения непрямых антикоагулянтов. Пациенты наблюдались в течении года. Наиболее серьезным осложнением при лечении непрямыми антикоагулянтами являются кровотечения (частота которых колеблется от 0,9% до 26,5%), связанные не только с изменениями свертываемости крови, но и с повышением проницаемости капилляров.

За время наблюдения: один больной был исключен в первый месяц терапии в связи с диагностированием опухоли желудка; у 1 больного варфарин был отменен через 7 месяцев терапии в связи с обострением язвенной болезни желудка и плохой переносимостью препарата; трое больных были исключены из исследования в связи с успешным проведением кардиоверсии и сохранением синусового ритма. Из-за развития геморрагических осложнений варфарин был отменен 3 больным: желудочно-кишечное кровотечение, гематурия, меноррагии. За время наблюдения

умерло 3 больных: внезапная сердечнососудистая смерть, фатальный инсульт, прогрессирующая сердечная недостаточность. В течении года терапию закончили 49 пациентов.

Среди пациентов высокого риска инсульт и транзиторной ишемической атаки (ТИА) в анамнезе достоверно чаще отмечались при постоянной форме МА, чем при пароксизмальной ($p < 0,05$). Внутривенные тромбы были выявлены у 5 (8,6%) больных с МА неклапанной этиологии. В анамнезе у них была артериальная гипертензия (АГ) и инфаркт миокарда. При пароксизмальной МА ($n=17$) внутрисердечные тромбы не были выявлены ни в одном случае, а при постоянной форме МА ($n=41$) - у 12,2%, причем у большинства из них отмечалась тахисистолическая форма МА.

За 1 год терапии варфарином был отмечен один эпизод ТЭ (0,8% в год). Средняя частота случаев смерти, не связанной с ТЭ составила 1,72% в год. Фатальный ишемический инсульт произошел на первом году терапии у больного 64 лет с длительной АГ при средне интенсивном уровне гипокоагуляции (колебания индивидуального МНО=2,5-2,6).

Угрожающие жизни кровотечения и внутричерепные кровоизлияния не наблюдались. Наиболее часто отмечалась кровоточивость десен -2, носовые кровотечения -3, микрогематурия -2, у одного больного наблюдалось кровоизлияние в склеру. Эпизоды малых кровотечений отмены препарата не требовали, в указанных случаях уменьшалась доза варфарина. Таким образом, частота развития геморрагий в течении 1 года наблюдения составила 13,7%. Малые кровотечения, возникшие на первом году терапии, составили 10,3%, наибольшая их частота отмечалась в течение первого месяца - 3,4%, что связано с титрованием дозы варфарина.

В течение года наблюдалось 2 смертельных исхода: фатальный ишемический инсульт (частота ИИ на фоне варфарина составила 1% в год), в другом случае смерть наступила вследствие декомпенсации кровообращения на фоне длительно существующей АГ.

Терапевтические значения МНО в нашем исследовании имели 87% больных, у 13% больных пожилого возраста среднее значение МНО составляло $1,8 \pm 0,13$, что было обусловлено сопутствующей патологией, терапией, влияющей на уровень антикоагуляции, эпизодами малых кровотечений. У 12,1% больных отмечалось бессимптомное повышение МНО $> 4,0$. Более высокие средние и максимальные значения МНО наблюдались у больных с кровотечениями, отмечался шире разброс значений, что подтверждает наличие прямой зависимости развития кровотечений от интенсивности антикоагуляции. У больных с МА и высоким риском развития системных ТЭ уровень антикоагуляции по уровню МНО должен быть не менее 2,0. В группе больных с геморрагическими осложнениями отмечено более высокое значение среднего квадратического отклонения МНО от измерения к измерению у одного и того же больного.

По результатам однофакторного анализа из клинических и коагулологических показателей, с целью поиска предикторов геморрагических

осложнений у больных с МА на фоне длительной терапии варфарином, были отобраны десять, для которых значение p (статическая значимость) было ниже 0,2: женский пол, возраст > 65 лет, АГ, ИБС, бессимптомное повышение МНО $> 4,0$, среднее МНО более 2,5, среднее значение 5 для МНО более 0,5, среднее значение 5 для показателя МНО более 1,0, прием пациентом более двух сердечно-сосудистых средств одновременно. Эти 10 признаков были включены в пошаговый дискриминантный анализ, по результатам которого было установлено, что бессимптомное повышение уровня МНО $> 4,0$, прием трех и более лекарств одновременно и среднее значение 5 для показателя МНО более 1,0 являлись предикторами развития кровотечений на фоне длительной терапии варфарином.

Таким образом, антикоагулянтная терапия сопряжена с повышенным риском кровотечений, но при учете факторов риска, повышающих этот риск (возраст, интенсивность антикоагуляции, перенесенный инсульт, АГ, сопутствующая терапия), можно избежать геморрагических осложнений. Учет показаний и противопоказаний к назначению варфарина, выбор оптимального уровня гипокоагуляции для каждого больного под постоянным контролем показателей МНО (ежемесячно) повышает безопасность антикоагулянтной терапии. На стабильность антикоагулянтного действия варфарина оказывает влияние как характер питания, физическая активность, функциональное состояние печени и почек, наличие сопутствующей терапии, так и взаимодействие варфарина со многими лекарственными препаратами, которые могут как усиливать, так и ослаблять его антикоагулянтное действие. Первые месяцы лечения сопряжены с более высоким риском кровотечений (до 3%) вследствие неустойчивого уровня антикоагуляции при подборе оптимальной дозы препарата. Для обеспечения эффективной антикоагулянтной профилактики системных ТЭ при МА и уменьшения риска кровотечений следует придерживаться терапевтических значений МНО в диапазоне 2,0 - 3,0, имея в виду, что при МНО $< 2,0$ риск инсульта начинает увеличиваться, а при МНО $> 4,0$ - возрастает риск геморрагических осложнений. Больные старше 75 лет должны получать щадящие режимы антикоагуляции (МНО 1,6-2,0). Анализ осложнений антикоагулянтной терапии показал отчетливое преимущество варфарина в профилактике системных ТЭ у больных с МА, за исключением лиц с высоким риском геморрагий. Предикторами развития кровотечений при длительной терапии варфарином являлись одновременный прием больным трех и более лекарств, бессимптомное повышение МНО более 4,0 и широкий разброс его значений (величина $5 > 1$).

Выводы. Риск тромбэмболических осложнений обусловлен активацией тромбоцитарного и коагуляционного звеньев гемостаза, снижением антикоагулянтной и фибринолитической активности плазмы крови.

Варфарин является препаратом выбора, так как он обеспечивает более стабильное гипокоагуляционное воздействие на процесс свертывания крови. При назначении препарата необходим индивидуальный подбор дозы

для достижения оптимального уровня антикоагуляции с учетом факторов риска кровотечений.

Показатели исходного состояния плазменного, тромбоцитарно-сосудистого гемостаза позволяют более полноценно учитывать факторы риска, подбирать дозу варфарина в терапевтическом диапазоне с помощью клинических значений МНО.

Варфарин в составе базовой терапии основного заболевания нормализует гемореологические расстройства, способствует более быстрому положительному ответу на терапию, снижает риск развития тромбоэмболических осложнений.

Варфарин и антитромбоцитарные препараты - аспирин, клопидогрель эффективны в профилактике и лечении тромбоэмболических осложнений, так как в комбинации они благотворно влияют на показатели тромбоцитарно-сосудистого гемостаза и реологию крови, однако комбинированная терапия сопровождается некоторым повышением риска кровотечений.

Совершенствование контроля за антикоагулянтной терапией с помощью показателя МНО для поддержания оптимального уровня гипокоагуляции позволяет выбирать наиболее эффективную и безопасную тактику лечения больных непрямыми антикоагулянтами, обеспечивает профилактику тромботических и- тромбоэмболических осложнений при минимальном риске геморрагических осложнений.

Использованные источники:

1. Авдеева Н.А., Калинин Н.Л. Контроль антикоагулянтной терапии. //Лаборатория. 1998, №9, с. 10-11.
2. Арутюнов Г.П. Современные подходы к профилактике тромбозов у больных с ХСН.//Сердечная недостаточность. 2004, том5, №2, с.96-98.
3. Баркаган З.С., Момот А.П., Тараненко И.А., Шойхет Я.Н. /Основы пролонгированной профилактики и терапии тромбоэмболий антикоагулянтами непрямого действия.М.: «Ньюдиамед», 2003, с.5-38.
4. М.Баркаган З.С., Момот А.П. /Диагностика и конторлируемая терапия нарушений гемостаза. М.: « Ньюдиамед-АО», 2001, с. 185.
5. Бокарев И.Н., Козлова Т.В. Принципы рациональной терапии оральными антикоагулянтами.//Тромбоз, гемостаз и реология. 2000, №4(4), с. 16-22.
6. Бокарев И.Н.Атеросклероз - проблема современности./ЛГромбоз, гемостаз и реология. 2000, №1, с.6-7.
7. Виценя М.В.Система гемостаза у больных, перенесших инфаркт миокарда в молодом возрасте влияние эмоциональной и физической нагрузки. //Автореферат диссертации к.м.п. М., 2004.
8. Гордеев Н.А., Седов В.М., Вавилова Т.В., Кадинская М.И., Ткаченко О.Б. //Тромбозы, кровоточивость и болезни сосудов.2004, №4, с.41-44.

9. Долгов В.В., Щетникович К.А., Добровольский А.Б. Лабораторный контроль терапии непрямыми антикоагулянтами с использованием МНО. Методические указания. М., 2003.
10. Зубаиров Д.М./Молекулярные основы свертывания крови и тромбообразования. Казань: «ФЭН», 2000, 364с.
11. Кабеева Е.В., Бокарев И.Н. Оральные антикоагулянты-антивитамины К. Более полувека в медицине.//М., ММА им. И.М.Сеченова, 2000.
12. Калев О.Ф. Сравнительная оценка качества жизни больных ревматическими пороками сердца с протезированными митральными и аортальными клапанами.//Материалы V Межрегионального кардиологического форума «Профилактика и своевременное лечение - залог успеха в кардиологии». Нижний Новгород, 2001, с.77-79.
13. Козлова Т.В. Оценка риска геморрагических осложнений при длительном применении варфарина для профилактики рецидива венозного тромбоза.//Тромбы, кровоточивость и болезни сосудов. 2005, №3, с.60-61.
14. Кропачева Е.С., Панченко Е.П., Добровольский А.Б., Аттауллаханова Д.М., Быкова Е.С., Титаева Е.В., Атьков О.Ю. Длительная терапия непрямыми антикоагулянтами у больных с мерцательной аритмией без поражения клапанов сердца (проспективное наблюдение). Часть I. Влияние 12-месячной терапии аценокумаролом на содержание D-димера, частоту тромбоза и показатели гемодинамики ушка левого предсердия. //Кардиология. 2004, №6, том 44, с. 19-25.
15. Кропачева Е.С., Панченко Е.П., Добровольский А.Б., Аттауллаханова Д.М., Быкова Е.С., Титаева Е.В., Атьков О.Ю. Длительная терапия непрямыми антикоагулянтами у больных с мерцательной аритмией без поражения клапанов сердца (проспективное наблюдение). Часть II. Эффективность и безопасность 3-летней терапии.//ЛСардиология. 2004, №6, с. 10-16.
16. Кропачева Е.С., Панченко Е.П. Практические аспекты терапии варфарином.//Русский медицинский журнал. 2005, т. 13, №19, с. 1246-1249.
17. Лабораторный контроль антикоагулянтной терапии у хирургических больных. /Под ред. Эмануэля В.Л., Гриценко В.В.СПб., 2002, с.22-26.
18. Лечение оральными антикоагулянтами. /Рекомендации Всероссийской ассоциации по изучению тромбозов, геморрагий и патологии сосудов имени А.А.Шмидта.-Б.А.Кудряшова. М., 2002.

*Усманова У.И.
Козимжонов А.А.
Муйдинжонов Р.Б.*

*Андижанский государственный медицинский институт
Узбекистан, г. Андижан*

СТРУКТУРА ФИБРОЗА ПЕЧЕНИ У БОЛЬНЫХ С НАЖБП В АССОЦИАЦИИ С ОЖИРЕНИЕМ И МЕТАБОЛИЧЕСКИМ СИНДРОМОМ

Аннотация: На основании комплексного исследования установлена ассоциация выраженности метаболических нарушений у пациентов с абдоминальным ожирением, с прогрессированием стадий неалкогольной жировой болезни печени и выраженностью фибротических процессов в печени. Установлено, что доля пациентов с признаками фиброза печени у пациентов с ожирением составляет 50% и возрастает до 73% при наличии сопутствующих ранних нарушений углеводного обмена.

Ключевые слова: неалкогольная жировая болезнь печени, метаболический синдром, абдоминальное ожирение, инсулинорезистентность, нарушение толерантности к глюкозе, эластометрия печени.

*Usmanova U.I.
Kozimjonov A.A.
Muidinjonov R.B.
Andijan State Medical Institute
Uzbekistan, Andijan*

LIVER FIBROSIS STRUCTURE IN PATIENTS WITH NAFLD IN THE ASSOCIATION WITH OBESITY AND METABOLIC SYNDROME

Annotation: Based on a comprehensive study, an association was found between the severity of metabolic disorders in patients with abdominal obesity, with the progression of the stages of non-alcoholic fatty liver disease and the severity of fibrotic processes in the liver. It was found that the proportion of patients with signs of liver fibrosis in obese patients is 50% and increases to 73% in the presence of concomitant early disorders of carbohydrate metabolism.

Key words: non-alcoholic fatty liver disease, metabolic syndrome, abdominal obesity, insulin resistance, impaired glucose tolerance, liver elastometry.

Актуальность. По мнению ведущих организаций в области гепатологии - Американской ассоциации по изучению болезней печени (American Association for the Study of Liver Diseases, AASLD), Американской гастроэнтерологической ассоциации (American Gastroenterological

Association, AGA) и Американского колледжа гастроэнтерологии (American College of Gastroenterology, ACG) под неалкогольной жировой болезнью печени (НАЖБП) принято понимать наличие признаков стеатоза печени при отсутствии причин для вторичного накопления жира. Таким образом, НАЖБП - это самостоятельная нозологическая форма хронического поражения печени невирусного генеза, представленная спектром морфологических изменений, включающих стеатоз или жировой гепатоз, неалкогольный стеатогепатит (НАСГ), фиброз и цирроз печени, развивающаяся у пациентов, не употребляющих алкоголь в гепатотоксичных дозах. Традиционно считается, что НАЖБП – это пациенты с повышенной массой тела и индексом массы тела (ИМТ) более 25 кг/м². Действительно, чаще НАЖБП встречается у больных с повышенной массой тела, в 60-95% случаев, однако стеатоз может наблюдаться и у пациентов с нормальными значениями ИМТ. В некоторых исследованиях показано, что среди пациентов с НАЖБП, не страдающих сахарным диабетом 2 типа (СД 2 типа), 22% имеют нормальную массу тела, у 64% нет полного кластера критериев метаболического синдрома (МС), а у 12% нет ни одного критерия МС. При этом даже незначительное увеличение массы тела может привести к перераспределению содержания липидов в тканях и нарушению их нормального метаболизма. В этой связи важно отметить, что МС, независимо от пола и возраста, у лиц с нормальным ИМТ, ежегодно повышает риск развития неалкогольной жировой болезни печени на 10 % [1,3,4,5,6,7,8].

Цель исследования: Изучить клинико-патогенетическое значение неалкогольной жировой болезни печени в формировании сердечно-сосудистого риска у больных с метаболическим синдромом.

Материалы и методы исследования. В соответствии с задачами исследования, научно-исследовательская работа выполнялась в несколько этапов. Для изучения структуры НАЖБП и выраженности фиброза печени у пациентов с ожирением и МС обследовано 43 человек. Возраст обследованных варьировал от 27 до 59 лет, в среднем - 43,5 года. Количество лиц мужского пола составило 12 пациентов (27%) и женщин 31 (73%). На данном этапе проведены методы исследования, включающие анализ антропометрических параметров (ИМТ, ОТ, ОБ, ОТ/ОБ), измерение уровня САД и ДАД, биохимический анализ крови (общий билирубин, общий белок и его фракции, липидный профиль), определено содержание глюкозы плазме венозной крови натощак и через 120 минут после нагрузки 75 г глюкозы (при необходимости), после чего было сформировано 3 группы пациентов: 1-ая группа - пациенты с абдоминальным ожирением (АО) 1 степени (n=14) объем талии более 80 см у женщин, более 94 см у мужчин; индекс массы тела 30-39,9 кг/м²; возраст 18-59 лет. 2-ая группа - пациенты с МС без нарушений углеводного обмена (n=12) объем талии более 80 см у женщин, более 94 см у мужчин; в сочетании с 2-х из нижеперечисленных параметров: САД >130 мм.рт.ст. и/или ДАД 85 мм.рт.ст., либо лечение ранее диагностированной гипертонии; повышение уровня ТГ>1,7 ммоль/л;

снижение содержания ХС ЛПВП ($<1,03$ ммоль/л у мужчин и $<1,29$ ммоль/л у женщин); возраст 18-59 лет. 3-группа - пациенты с МС в сочетании с нарушением толерантности к глюкозе (НТГ) ($n=17$); наличие НТГ: глюкоза в плазме крови натощак 5,6-6,1 ммоль/л в плазме крови, через 2 часа после нагрузки глюкозой в пределах $>7,8$ и $<11,1$ ммоль/л; возраст 18-59 лет;

НАЖБП диагностировали на основании данных ультразвукового исследования, критериями стеатоза являлись: дистальное затухание эхосигнала; диффузная гиперэхогенность паренхимы печени; увеличение эхогенности печени по сравнению с почками; нечеткость сосудистого рисунка. Клинические стадии НАЖБП - жировой гепатоз и/или НАСГ определялась по содержанию трансаминаз (АЛТ, АСТ), ЩФ, ГГТП. Превышение их концентрации более чем в 2 раза от уровня рекомендованных значений считалось критерием НАСГ, кроме этого всем больным была проведена оценка чувствительности и специфичности эластометрии, которая выполнена по методике - FibroScan (Echosens, Франция) для оценки наличия и выраженности фиброза печени [2].

Результаты исследования. Анализ структуры субъективных проявлений, характерных для заболеваний желудочно-кишечного тракта у больных с АО и МС показал, что около трети больных всех групп исследования предъявляли жалобы на метеоризм, частота данного проявления составила 32% (14/43). Ощущение дискомфорта в животе отмечали 25% (11/43) пациентов, склонность к запорам и боли в верхнем правом квадранте беспокоили 19% (8/43) и 16% (7/43) соответственно. Слабость отмечена у 14% (6/43), такой характерный для патологии печени субъективный симптом, как горечь во рту, отмечался у 12% (5/43). Другие проявления со стороны органов желудочно-кишечного тракта регистрировались менее чем у 10% больных и распределились следующим образом: повышенный аппетит - 7% (3/43), тошнота - 5% (2/43), диарея отмечена у 4% (1/43) пациентов, снижение аппетита у 3% (1/4). У пациентов с МС значимо чаще отмечалось наличие таких проявлений, как метеоризм (Chisquare = 9,28; $p=0,0023$), склонность к запорам (Chisquare=5,61; $p=0,0178$), периодические боли в правом подреберье (Chisquare=6,72; $p=0,0095$) и горечь во рту (Chisquare= 7,31; $p=0,0068$), тогда как снижение аппетита отмечалось у статистически значительно меньшего количества больных (Chisquare= 4,31; $p=0,0373$). В группе пациентов с МС и НТГ жалобы на метеоризм встречались значимо чаще, как у пациентов с АО (Chisquare= 31,45; $p=0,0001$), так и больных без признаков нарушений углеводного обмена (Chisquare= 5,22; $p=0,0223$), аналогичная картина отмечена и по субъективным проявлениям дискомфорта в области живота (Chisquare= 13,38; $p=0,0003$ и Chisquare= 3,95; $p=0,0469$, соответственно). Кроме этого, боли в правом подреберье, слабость, горечь во рту и тошнота также регистрировались у большего количества больных, как относительно пациентов с АО ($p<0,05$), так и группы с МС ($p<0,05$). На фоне этого диарея отмечена у 8,8% (13/147) пациентов с МС и РНУО. Полученные результаты необходимо учитывать и в свете представлений о том, что главная

особенность НАЖБП - это бессимптомность, а минимальная симптоматика, имеющаяся у больных с НАЖБП, зачастую неспецифична. В ряде случаев жалобы больных НАЖБП сводятся лишь к ощущениям дискомфорта в эпигастральной области или проявлениям диспепсии, и даже выявленные особенности структуры субъективных проявлений не отражают реальную картину с количеством больных, имеющих НАЖБП, что способствует низкому вниманию клиницистов к данной проблеме, вплоть до развития НАСГ.

Сравнительный анализ содержания ферментов печени представлен в таблице 1, отмечено наличие статистически значимых различий (KW-Htest p <0,05) между группами по концентрации АСТ, АЛТ, ЩФ и ГГТП. Максимальная активность данных ферментов отмечена в группе больных с НТГ, так средняя концентрации АСТ составила 38 (34-50) МЕ/л, содержание АЛТ соответствовало значениям 42 (25-52,5) МЕ/л, на фоне этого полученные значения ЩФ - 315 (257-387) МЕ/л и ГГТП - 67(39-75) МЕ/л, были статистически значимо выше не только группы пациентов с АО, но группы с МС (p <0,05).

Таблица 1

Основные биохимические константы пациентов с ожирением, метаболическим синдромом и НТГ

| Параметры | 1 группа (n=148) | 2 группа (n=142) | 3 группа (n=147) | KW-H test |
|--------------------------|------------------|--------------------|--------------------|-----------|
| АСТ, МЕ/л | 26 (17,4-30) | 36* (27,5-47,5) | 38* (34-50) | p <0,05 |
| АЛТ, МЕ/л | 25 (18-27) | 42,5* (20-57) | 42* (25-52,5) | p <0,05 |
| Щелочная фосфатаза, МЕ/л | 201 (186-240) | 236* (198-261) | 315*# (257-387) | p <0,05 |
| ГГТП, МЕ/л | 38 (23-43) | 42* (28-51) | 67*# (39-75) | p <0,05 |

Примечание: * - p <0,05 по сравнению группой сравнения, # - p <0,05 по сравнению с 1-й группой двусторонний непараметрический критерий Mann-Whitney, KW-Htest- критерий Краскел-Уоллиса.

Критерием НАЖБП в стадии НАСГ в нашем исследовании явилось повышение концентрации трансаминаз(АЛТ, АСТ), ЩФ и ГГТП более чем в 2 раза от уровня, рекомендованного для практически здоровых лиц. Таким образом, по результатам ультразвукового исследования печени и оценке содержания ферментов показано, что отсутствие признаков НАЖБП отмечено у 7 пациентов (16%), тогда, как у 84% (36/43) пациентов обследованной когорты отмечается НАЖБП. В структуре НАЖБП

преобладает жировой гепатоз, регистрируемый у 71% (31/43), тогда как у 13% (6/43) отмечалось повышение уровня трансаминаз более чем в два раза, относительно максимально допустимых значений, что рассматривалось, как критерий НАСГ.

Проведен сравнительный анализ количества пациентов с различными стадиями НАЖБП в зависимости от группы. Полученные данные свидетельствуют, что у больных с МС статистически значимо реже отмечается отсутствие признаков НАЖБП ($\text{Chisquare}= 28,49$; $p=0,00001$), на фоне роста доли больных со стеатозом печени ($\text{Chisquare}= 6,72$; $p=0,0095$) и НАСГ ($\text{Chisquare}= 6,62$; $p=0,0101$), относительно аналогичных параметров группы с АО. При наличии МС в ассоциации с НТГ отсутствие признаков НАЖБП статистически значимо реже не только группы с АО ($\text{Chisquare}= 46,26$; $p=0,0001$), но и пациентов с МС без РНУО ($\text{Chisquare}= 4,09$; $p=0,043$), на фоне статистически значимо большего количества больных с признаками НАСГ как группы с АО ($\text{Chisquare}= 21,75$; $p=0,0001$), так и пациентов без преддиабета ($\text{Chisquare}= 4,75$; $p=0,0294$).

Таким образом, установлено, что у больных с абдоминальным ожирением 1 степени НАЖБП в стадии стеатоза выявляется в 62% случаев, тогда как признаки НАСГ у 4% больных. У пациентов с МС без нарушений углеводного обмена НАЖБП в стадии стеатоза регистрируется у 78% и при наличии НТГ у 74%, тогда как доля больных с НАСГ составляет 12,7% и 22,4% соответственно, что свидетельствует об ассоциации выраженности метаболических нарушений с прогрессированием стадий НАЖБП.

После проведения эластометрии (FibroScan) и оценки стадии фиброза по классификации «METAVIR» у 368 пациентов с клиническими признаками НАЖБП установлено, что отсутствие эластометрических признаков фиброза печени (F_0) - регистрировалось у 41%, тогда как у остальных пациентов имелись признаки фиброза различной стадии. Полученные данные свидетельствуют, что портальный фиброз без септ (F_1) отмечается 30%, портальный фиброз в сочетании с единичными септами (F_2) у 17%, портальный фиброз в сочетании с множественными септами, без ложных (F_3) долек у 9% и цирроз печени у 1%. **Сравнительный анализ показал, что доля пациентов без признаков фиброза печени прогрессивно снижается с увеличением выраженности метаболических нарушений**, так в группе с АО доля таких больных составила 50,5%, в группе больных с метаболическим синдромом - 41%, различия между группами статистически не значимы ($\text{Chisquare}=1,99$; $p=0,1585$). Портальный фиброз без септ зарегистрирован у 34% и 29% соответственно ($\text{Chisquare}=0,74$; $p=0,39$). Количество больных с F_2 среди пациентов 1-й группы составило 11%, с F_3 - 4%, цирроз печени не выявлялся ни у одного пациента, тогда как доли больных с аналогичной стадией фиброза в группе с МС составляли 28%, 18%, 9% и 2%. Сравнительный анализ также не показал статистически значимых различий ($p>0,05$). У пациентов с метаболическим синдромом и ранними нарушениями углеводного обмена и НАЖБП только в 36,7% отсутствуют признаки фиброза печени, что значимо меньше, чем у

пациентов с АО (Chisquare=5,92; p=0,015). На фоне этого у 63% отмечалось наличие фиброза печени на различных стадиях, в том числе стадия F₁ отмечена у 29%, F₂ у 20% , F₃ у 9% и F₄, у 2% больных. При анализе структуры НАЖБП в зависимости от вида ранних нарушений углеводного обмена установлено, что отсутствие признаков НАЖБП отмечено у 3,96% пациентов с НГН и 2% пациентов с НТГ, тогда как НАЖБП в стадии стеатоза регистрировалась у 77% и 67% соответственно. При этом, признаки НАСГ отмечены у 18% больных с НГН и 30% больных с НТГ, однако статистически значимых различий в количестве пациентов с НАСГ в зависимости от вида нарушений углеводного обмена получено не было. Отсутствие эластометрических признаков фиброза (F₀) отмечено у 41,5% пациентов с НГН и 28% пациентов с НТГ, портальный фиброз без септ (F₁) регистрировался у 30% и 28% соответственно. Признаки портального фиброза в сочетании с единичными септами были отмечены у 17% больных с НГН и 26% больных с НТГ. Портальный фиброз в сочетании с множественными септами, без ложных долек (F₃) отмечен у 11% пациентов с НГН и 13% пациентов с НТГ. Эластографическая картина, соответствующая циррозу печени (F₄) регистрировалась у 1 % в группе с НГН и у 4% пациентов с НТГ.

В нашем исследовании установлено, что прогрессирование степени фиброза печени, даже в группе больных без клинических признаков НАСГ, ассоциируется со статистически значимым (p<0,05) ростом концентрации таких биохимических маркеров повреждения гепатоцитов, как АЛТ и ГГТП, как в группе с МС, так и у пациентов с НТГ, тогда как у больных с НАЖБП в сочетании с АО, статистически значимые различия отмечены только по концентрации ГГТП (p<0,05).

Таким образом, у больных с абдоминальным ожирением 1-2 степени НАЖБП в стадии стеатоза выявляется в 62% случаев, НАСГ у 4% больных. У пациентов с МС без нарушений углеводного обмена НАЖБП в стадии стеатоза регистрируется у 78% и при наличии РНУО у 74%, тогда как доля больных с НАСГ составляет 12,7% и 22,4% соответственно, что свидетельствует об ассоциации выраженности метаболических нарушений с прогрессированием стадий НАЖБП. Доля пациентов с эластометрическими признаками фиброза печени составляет 58% , в том числе 50% в группе с ожирением и 73% при ассоциации НАЖБП с НТГ. Статистически значимых различий в структуре НАЖБП (стеатоз и/или НАСГ) и выраженности фиброза печени в зависимости от вида ранних нарушений углеводного обмена у пациентов с МС не выявляется, с наличием тенденции к более выраженному повреждению печени в группе с НТГ.

Выводы. На основе полученных данных о распространенности НЖБП показано, что больным с метаболическим синдромом, для оценки риска сердечно-сосудистых заболеваний необходимо проводить комплексное клиничко-лабораторное и ультразвуковое исследование печени, а также эластометрию. Выявляемый у больных с ожирением и неалкогольной жировой болезнью печени инсулинорезистентность рекомендуется

использовать как дополнительный маркер раннего прогрессирования фиброза печени и сердечно-сосудистого риска.

Использованные источники:

1. Агаев А. А. Влияние избыточной массы тела на уровень артериального давления у пациентов с артериальной гипертонией с сердечнососудистыми заболеваниями / А.А. Агаев, М.К. Мустафаев // *Международ. мед.журн.* - 2009. - Т. 15. - № 4(60). - С.38-42.
2. Буеверов А.О. Эластография - новый метод неинвазивной диагностики фиброза печени / А.О. Буеверов, Л .Я. Воликовский, Е.В. Тесаева // *Гепатологический форум.* - 2007. - №2: - С. 14-18.
3. Буеверова Е.Л. Нарушения липидного обмена у больных с метаболическим синдромом / Е.Л.Буеверова, О.М.Драпкина, В.Т. Ивашкин // *Российские медицинские вести.* - 2014. - Т.19. - № 2. - С.23-32.
4. Буторова Л.И. Неалкогольная жировая болезнь печени как проявление метаболического синдрома: эпидемиология, патогенез, особенности клинического проявления, принципы диагностики, современные возможности лечения / Л.И. Буторова // *Пособие для врачей.* - М. 2012. - С.3-52.
5. Бутрова С.А. Висцеральное ожирение - ключевое звено метаболического синдрома / С.А. Бутрова // *Международный эндокринологический журнал.* 2009. - № 2(20) - С. 17-20.
6. Величко В.И. Ожирение и неалкогольная жировая болезнь печени с позиции кардиоваскулярного риска в практике семейного врача / В.И. Величко, Л.И. Колотвина, А.М. Гурьев, А.А. Колотвин // *Медицина транспорта Украины.* - 2014. - № 1(49). - С.79-82.
7. Верткин А.Л. Особенности клинического течения и фармакотерапии алкогольной болезни печени, сердца и головного мозга у больных с соматической патологией / А.Л. Верткин, Е.Ю. Тихоновская, А.А. Скворцова // *Лечащий врач.* - 2009. - №7. - С.64-69
8. Шутьпекова Ю.О. Неалкогольная жировая болезнь печени: патогенез, диагностика, лечение / Ю.О. Шутьпекова // *Фарматека.* - 2007. - №6(141). - С.48-53.

*Ушанова М.И.
студент магистратуры
3 курс, экономический факультет
«Государственное и муниципальное управление»
Мордовский государственный университет имени Н.П. Огарева
научный руководитель: Якимова О. Ю., д.э.н.
профессор
Россия, г. Саранск*

ВЛИЯНИЕ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРОЙ НА КАЧЕСТВО ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ

Аннотация: В статье отражены аспекты влияния социальной инфраструктуры на качество жизни населения Республики Мордовия. Проанализирована динамика показателей за 5 лет по основным отраслям. Выявлены основные проблемы развития социальной инфраструктуры. Проведен сравнительный анализ показателей социальной сферы по субъектам ПФО, анализ реализации государственных программ.

Ключевые слова: социальная инфраструктура, социальное развитие, социальная сфера, образование, здравоохранение, культура, жилищно-коммунальное хозяйство, транспорт, связь, общественное питание, туризм, розничная торговля.

*Ushanova M.I.
graduate student
3rd year, faculty of Economics
«State and municipal administration»
Ogarev Mordovia state University
scientific adviser: Yakimova O.Yu., doctor of Economics
Professor
Russia, Saransk*

THE INFLUENCE OF THE SOCIAL SPHERE MANAGEMENT THE QUALITY OF LIFE OF THE POPULATION

Annotation: The article reflects aspects of the impact of social infrastructure on the quality of life of the population of the Republic of Mordovia. The dynamics of indicators for 5 years in the main industries is analyzed. The main problems of social infrastructure development are revealed. The comparative analysis of indicators of the social sphere on subjects of PFD, the analysis of implementation of the state programs is carried out.

Key words: social infrastructure, social development, social sphere, education, health care, culture, housing and communal services, transport, communications, catering, tourism, retail trade.

Социальная сфера – это одна из важнейших основ повышения качества жизни населения, интегральный объект реализации социальной политики. Влияние социальной инфраструктуры на качество жизни населения отражается через удовлетворение потребностей населения, образ жизни, использование услуг социальной инфраструктуры, их доступность и качество, через семейно-бытовую и культурно-досуговую деятельность. Таким образом, социальная инфраструктура является внутренним фактором влияния на систему качества жизни населения. Так, обеспеченность населения жильем и собственностью, мощностями системы здравоохранения, культуры и отдыха, инженерными сооружениями, физической и имущественной безопасностью составляют примерно треть всех характеристик качества жизни.

В связи с этим оценка состояния инфраструктурного обеспечения качества жизни населения в республике должна производиться на основе анализа, его характеризующего, а так же сравнения результатов с другими регионами. В таблице 1 рассмотрены основные показатели, характеризующие уровень жизни населения в зависимости от доходов [3].

Таблица 1 – Основные экономические индикаторы уровня жизни населения

| Показатели | Годы | | | | | |
|---|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 |
| Объем денежных доходов (в среднем на душу населения в месяц), рублей | 13081,3 | 14432,8 | 16133,6 | 17455,9 | 17773,6 | 18073,4 |
| Объем реальных располагаемых денежных доходов, в процентах к предыдущему году | 102,1 | 101,8 | 103,0 | 97,3 | 94,6 | 99,8 |
| Размер среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников организаций, рублей | 15186,6 | 18100,7 | 20342,1 | 22028,5 | 23228,7 | 24327,2 |
| Средний размер назначенной пенсии (в месяц), рублей | 8190,2 | 8960,5 | 9720,8 | 10801,0 | 16154,0 | 12030,5 |
| Реальный размер назначенной месячной пенсии, в процентах к предыдущему году | 103,5 | 103,8 | 97,2 | 102,5 | 144,7 | 106,8 |
| Величина прожиточного минимума (в среднем на душу населения), рублей в месяц | 5492 | 6183 | 6730 | 8149 | 7884 | 8157 |
| Население с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума: тыс. человек | 148,7 | 149,0 | 140,0 | 162,6 | 151,3 | 152,8 |
| Соотношение величины прожиточного минимума с, процентов: | | | | | | |
| среднедушевыми денежными доходами | 238,2 | 233,4 | 239,7 | 214,2 | 225,4 | 221,6 |
| среднемесячной начисленной заработной платой | 276,5 | 292,7 | 302,3 | 270,3 | 294,6 | 298,2 |

За рассматриваемый период времени возросли денежные доходы населения до 18073,4 рублей, среднемесячная номинальная начисленная

заработная плата работников организаций – до 24327,2 рублей. Размер пенсий возрос к 2016 году до 16154 рублей и сократился до 12030,5 рублей в 2017. Возросла величина прожиточного минимума и по итогам 2017 года составила 8157 рублей. Все это отражает положительную динамику регионального развития. Однако, численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума возросла до 152,8 тысяч человек, что составляет 18,9 % от общей численности населения по итогам 2017 года.

С целью качественного анализа уровня доходов населения Мордовии, важно провести сравнительный анализ по данному показателю. Так, высокий доход отмечен в Пермском крае, Татарстане, Нижегородской и Самарской областях, Башкортостане (таблица 2) [3].

Таблица 2 – Среднедушевые денежные доходы по субъектах ПФО, рублей

| Регионы | Годы | | | | | |
|----------------------------|--------------|----------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 |
| Республика Татарстан | 24004 | 26161,2 | 29830 | 31391 | 32614 | 31719 |
| Нижегородская область | 21732 | 24502,7 | 27930 | 30850 | 30614 | 30742 |
| Пермский край | 23329 | 26054,3 | 28315 | 32692 | 28405 | 28655 |
| Республика Башкортостан | 21267 | 23892,3 | 25971 | 27815 | 28134 | 28442 |
| Самарская область | 24696 | 26864,9 | 26062 | 26917 | 26800 | 26988 |
| Республика Удмуртия | 16694 | 18660,3 | 21197 | 24931 | 23883 | 23925 |
| Ульяновская область | 16375 | 18580,1 | 21541 | 22770 | 22485 | 23133 |
| Оренбургская область | 16542 | 18628,1 | 20724 | 23205 | 22035 | 22689 |
| Пензенская область | 15924 | 17815,2 | 19601 | 21104 | 21040 | 21611 |
| Кировская область | 16733 | 18011,7 | 20329 | 22422 | 21303 | 21560 |
| Саратовская область | 14280 | 16034,9 | 17941 | 20130 | 19411 | 19825 |
| Республика Марий Эл | 12532 | 14517,2 | 16374 | 17693 | 18672 | 19017 |
| Республика Мордовия | 13081 | 14432,8 | 16134 | 17456 | 17698 | 18065 |
| Республика Чувашия | 13759 | 15264,0 | 16681 | 18508 | 17877 | 17892 |

Общей тенденцией для всех регионов является рост денежных доходов населения. Республика Мордовия не является исключением: за рассматриваемый период доходы граждан возросли на 20 %, однако этого не достаточно, чтобы лидировать в рейтинге регионов ПФО по данному показателю. Мордовия занимает предпоследнюю позицию по итогам 2017 года, в связи с этим население стремится покинуть регион для того, чтобы заработать больше денежных средств для удовлетворения своих потребностей и потребностей своей семьи.

Кроме доходов населения важной характеристикой выступают их расходы. Поэтому стоит обратить внимание на расходы домашних хозяйств, которые в соотношении с доходами довольно высоки (таблица 2.16) [3].

Таблица 3 – Потребительские расходы в среднем на душу населения, рублей в месяц

| Регионы | Годы | | | | | |
|----------------------------|-------|-------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 |
| Республика Татарстан | 19217 | 21130 | 23011 | 23232 | 24073 | 25204 |
| Нижегородская область | 16111 | 18212 | 20540 | 20749 | 21751 | 23485 |
| Республика Башкортостан | 17421 | 19632 | 21356 | 21621 | 22173 | 23282 |
| Пермский край | 17380 | 19415 | 20707 | 20376 | 20751 | 21908 |
| Самарская область | 17140 | 19033 | 21093 | 20351 | 20798 | 21536 |
| Оренбургская область | 12218 | 13842 | 15429 | 15931 | 15703 | 16769 |
| Республика Удмуртия | 11843 | 13317 | 14697 | 15265 | 15754 | 16656 |
| Пензенская область | 11340 | 12950 | 14447 | 15445 | 15519 | 16588 |
| Кировская область | 11579 | 13126 | 14477 | 15309 | 15631 | 16429 |
| Ульяновская область | 11570 | 12993 | 14308 | 14915 | 15127 | 16080 |
| Саратовская область | 10885 | 11994 | 13308 | 13810 | 14282 | 15130 |
| Республика Чувашия | 10155 | 11276 | 12319 | 12786 | 13097 | 13783 |
| Республика Марий Эл | 9304 | 10509 | 11852 | 12399 | 12808 | 13549 |
| Республика Мордовия | 8051 | 8888 | 10140 | 10881 | 11471 | 12221 |

Потребительские расходы в Мордовии немного ниже, чем расходы других регионов федерального округа. Однако, если учитывать, что уровень доходов в Мордовии в два раза ниже, чем в других субъектах Приволжского округа, то можно говорить о том, что существующие доходы слишком низки для потребительских расходов. В основном расходы жителей Мордовии состоят из покупок продуктов питания и непродовольственных товаров, а так же оплаты услуг. Тем самым в свободном пользовании жителя Мордовии остается незначительная сумма располагаемых средств, что сужает круг его дальнейших желаний и лишает возможности приобрести дополнительные товары или услуги. То есть доход покрывает только обязательные расходы.

Ежегодно рейтинг социально-экономического развития субъектов РФ проводится рейтинговым агентством «РИА Рейтинг», которое основывается на агрегировании различных показателей, объединенных в 4 группы: показатели масштаба экономики, показатели эффективности экономики, показатели бюджетной сферы, показатели социальной сферы (таблица 4) [2].

Т а б л и ц а 4 – РИА рейтинг социально-экономического положения

| Место в рейтинге по итогам 2017 года | Регион ПФО | Интегральный рейтинг по итогам 2017 года, баллы | Место среди регионов РФ |
|--------------------------------------|-------------------------|---|-------------------------|
| 1 | Республика Татарстан | 67,531 | 5 |
| 2 | Республика Башкортостан | 57,651 | 8 |
| 3 | Самарская область | 57,388 | 12 |
| 4 | Пермский край | 55,338 | 15 |
| 5 | Нижегородская область | 53,912 | 16 |
| 6 | Оренбургская область | 46,902 | 24 |
| 7 | Республика Удмуртия | 46,719 | 36 |
| 8 | Саратовская область | 45,857 | 34 |
| 9 | Ульяновская область | 40,476 | 51 |
| 10 | Кировская область | 39,752 | 56 |
| 11 | Пензенская область | 38,663 | 54 |
| 12 | Республика Чувашия | 38,027 | 50 |
| 13 | Республика Марий Эл | 31,087 | 69 |
| 14 | Республика Мордовия | 29,654 | 63 |

Исходя из представленного рейтинга уровня социально-экономического развития регионов, лидирует Республика Татарстан, которая по России занимает 5 позицию. В свою очередь, Мордовия является аутсайдером рейтинга среди регионов ПФО, а по России занимает лишь 63 позицию, исходя из данных за 2017 год.

На основе проведенного сравнительного анализа можно сделать выводы о том, что Республика Мордовия по многим показателям инфраструктурного развития находится в середине списка, что сообщает о среднем уровне социального развития региона и уровня жизни в нем. Однако на уровень жизни оказывают влияние и экономические показатели, так в республике возросли денежные доходы населения, повысилась занятость, с другой стороны возросли и потребительские расходы.

Инфраструктурное обеспечение социальной сферы региона во многом зависит от нормативно-правового, организационного и программно-целевого регулирования, рассмотрим их более подробно.

Т а б л и ц а 5 – Сводный анализ о ходе реализации государственных программ за 2017 год

| Программа | Степень достижения плановых показателей | Степень реализации мероприятий | Степень соответствия запланированному уровню расходов | Эффективность использования средств |
|--|---|--------------------------------|---|-------------------------------------|
| Развитие здравоохранения РМ на 2013–2020 годы | 1,383 | 1 | 0,916 | 1,092 |
| Развитие образования в РМ на 2014–2025 годы | 1,024 | 1 | 0,961 | 1,041 |
| Социальная поддержка граждан на 2014–2020 годы | 0,945 | 1 | 0,942 | 1,062 |
| Развитие жилищного строительства и сферы ЖКХ на 2014–2020 годы | 1,263 | 1 | 0,981 | 1,019 |
| Развитие культуры и туризма на 2014–2020 годы | 3,847 | 0,990 | 0,739 | 1,340 |
| Развитие физической культуры и спорта на 2014–2020 годы | 1,025 | 1 | 0,941 | 1,063 |
| Развитие рынка труда в РМ на 2014–2020 годы | 1,292 | 1 | 0,959 | 1,043 |

Стратегия социально-экономического развития Республики Мордовия до 2025 года устанавливает одну из важнейших целей государственной политики – повышение уровня и качества жизни населения. В соответствии со Стратегией, Республика Мордовия показывает вполне высокий уровень обеспеченности социальной инфраструктурой (здравоохранение, образование, культура), но в документе отмечается сохранение низкого уровня жизни населения. В таблице 5 представлен сводный анализ о ходе реализации и оценке эффективности государственных программ, затрагивающих социальное развитие региона, подготовленный на основе расчетов, представленных на сайте Министерства экономики, торговли и предпринимательства Республики Мордовия. Оценка эффективности реализации государственных программ рассчитывается по формуле:

$$\text{ЭР}_{\text{гп}} = \text{СД}_{\text{гп}} * \text{Э}_{\text{ис}} \quad (1),$$

где $\text{ЭР}_{\text{гп}}$ – эффективность реализации государственной программы;
 $\text{СД}_{\text{гп}}$ – степень достижения плановых значений целевых показателей государственной программы;

$\text{Э}_{\text{ис}}$ – эффективность использования средств республиканского бюджета Республики Мордовия.

Результаты расчетов представлены в таблице 6.

Т а б л и ц а 6 – Оценка эффективности государственных программ за 2017 год

| Программа | Эффективность реализации государственных программ |
|--|---|
| Развитие здравоохранения РМ на 2013–2020 годы | 1,51 |
| Развитие образования в РМ на 2014–2025 годы | 1,07 |
| Социальная поддержка граждан на 2014–2020 годы | 1,00 |
| Развитие жилищного строительства и сферы ЖКХ на 2014–2020 годы | 1,29 |
| Развитие культуры и туризма на 2014–2020 годы | 5,15 |
| Развитие физической культуры и спорта на 2014–2020 годы | 1,09 |
| Развитие рынка труда в РМ на 2014–2020 годы | 1,35 |

Эффективно реализуемыми считаются государственные программы, рассчитанный показатель по которым не менее 0,9. В этой связи можно говорить о том, что все рассмотренные программы, которые затрагивают социальное развитие региона, являются эффективными.

Таким образом, с целью социального развития региона используется программно-целевой подход. В первую очередь стоит отметить Стратегию социально-экономического развития Республики Мордовия до 2025 года, а так же множество государственных программ и подпрограмм, например, таких как Государственная программа Республики Мордовия «Социальная поддержка граждан» на 2014–2020 годы, государственная программа «Развитие здравоохранения Республики Мордовия на 2013–2020 годы, государственная программа Республики Мордовия «Развитие образования в Республике Мордовия» на 2014–2025 годы, государственная программа развития жилищного строительства и сферы жилищно-коммунального хозяйства на 2014–2020 годы, государственная программа Республики Мордовия «Развитие культуры и туризма» на 2014–2020 годы, государственная программа развития рынка труда и улучшения условий труда в Республике Мордовия и другие.

Использованные источники:

- 1 Беломестнов В. Г. Управление развитием социальной инфраструктуры: Монография / В. М. Багинова, В. А. Рубан. Изд-во ВСГУТУ, 2015. – 139 с.
- 2 Информация для ведения мониторинга социально-экономического положения субъектов РФ [Электронный ресурс]: официальный сайт РИА Рейтинг. – Режим доступа : <http://riarating.ru/infografika/20180523/630091878.html>
- 3 Информация для ведения мониторинга социально-экономического положения субъектов РФ [Электронный ресурс]: Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. – Режим доступа : http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/wages/

Федоров Ю.А.
начальник отряда
ГУП "Региональная ГСЭ" Стратиграфическая партия
Жовлиев Б.А.
студент магистратуры
2- курс, факультет геологии и геоинформационных систем
Национальный университет Узбекистана им. Мирзо Улугбека
Узбекистан, г. Ташкент

СТРАТИГРАФИЧЕСКОЕ РАСЧЛЕНЕНИЕ АЛЬБСКИХ ОТЛОЖЕНИЙ ГОР КУЛЬДЖУКТАУ

Аннотация: Меловые отложения в Центральных Кызылкумах широко развиты. Они прерывистой полосой окаймляют выходы палеозоя в городах Букантау, Ауминзатау и Кульджуктау, Аристантау, Тамдытау. На породах палеозойского фундамента залегают трансгрессивно со стратиграфическим и угловым несогласием от апта на западе до турона на востоке. В отложениях выделены свиты, сопоставленные с комплексами органических остатков с общей стратиграфической шкалой. Меловые отложения Центральных Кызылкумов содержат комплексы аммонитов, двустворчатых моллюсков, фораминифер позволяющие скоррелировать с местной и общей Стратиграфической шкалами.

В районе гор Кульджуктау, Бельтау и Ауминзатау меловые отложения представлены разнофаціальными, в основном морскими, континентальными и реже лагунными образованиями и они содержат широкий комплекс полезных ископаемых.

Ключевые слова: Кульджуктау, Аягужумли, Шурук, Джаманъяр, меловые отложения, двустворчатые моллюски, гастроподы, фораминиферы, разрез, шкала.

Fedorov Yu. A.
the head of the squad
State unitary enterprise "Regional GSE" Stratigraphic party
Jovliyev B.A.
master's degree student
2nd year, faculty of Geology and geoinformation systems
National University of Uzbekistan. Mirzo Ulugbek
Uzbekistan, Tashkent

THE STRATIGRAPHIC SUBDIVISION OF ALBSIG DEPOSITS OF THE MOUNTAINS OF CULCUTTA

Annotation: Cretaceous deposits in Central Kyzylkum are widely developed. They border the Paleozoic outcrops in broken cities in the cities of Bukantau, Auminzatau and Kuldzhuktau, Aristantau, Tamdytau. On the rocks of the

Paleozoic basement, they lie transgressively with stratigraphic and angular disagreement from Apt in the west to Turon in the east. In the sediments, suites are identified, compared with complexes of organic residues with a common stratigraphic scale. Cretaceous deposits of the Central Kyzyl Kum contain complexes of ammonites, bivalves, foraminifera allowing correlation with the local and general stratigraphic scales.

In the region of the Kuldzhuktau, Beltau and Auminzatau mountains, Cretaceous deposits are represented by various facies, mainly marine continental and less often lagoon formations, and they contain a wide range of minerals.

Key words: Kuldrhuktau, Shurukh, Ayagujumli, Dzhamanyar, ammonites, bivalve mollusks, foraminiferas, Cretaceous deposits, incision, scale.

Альбские отложения в этом районе имеют значительное распространение. Они окаймляют северные, западные, южные и восточные предгорья гор Кульджуктау, являющихся одним из основных поднятий Центральных Кызылкумов и содержат широкий спектр полезных ископаемых (золото, кварцевые пески, бентонитовые глины, железо, редкоземельные элементы), приуроченных к определенным стратиграфическим уровням.

Большинство месторождений являются известными, стратегия их дальнейших поисков зависит от детального изучения и расчленения вмещающих меловых отложений.

Палеонтолого-стратиграфические исследования по расчленению меловых отложений в Кульджуктау проводились Е.Г.Винокуровой (1963г, 1969г.), В.А. Вахрамеевым, И.М. Абдуазимовой, Е.М. Швецовой, А.М. Богомоловой (1985г.). И.М. Абдуазимовой, Е.М. Швецовой (1987г.), И.М. Абдуазимовой (1988г.). Работами этих стратиграфов на территории Центральных Кызылкумов разработана фаунистически обоснованная местная стратиграфическая шкала с выделением свит. Свиты по комплексам органических остатков, в основном, аммонитов, двустворчатых моллюсков, фораминифер сопоставлены с Общей стратиграфической шкалой.

Нами в районе гор Кульджуктау составлены разрезы по альбским отложениям: Джаманъярсай, Аягужумли, Шурук-Каттасай (рис.1, рис.2), в которых собраны и определены двустворчатые моллюски (И.М. Абдуазимова, Ю.А. Федоров, Б.А. Жовлиев), гастроподы (И.М. Абдуазимова), фораминиферы (А.М. Богомолова, Н.В. Авербург), позволяющие выделить свиты, обосновать их возраст и сопоставить с подразделениями с Общей Стратиграфической Шкалой Узбекистана.

Альбский ярус K_{1al}

В объеме альбского яруса выделены джаманъярская, узункудукская и Шурукская свиты.

Нижний- средний подъярус K_{1al1-2} ДЖАМАНЪЯРСКАЯ СВИТА K_{1al1-2dz}

По саюДжаманъяр, Ц. Кызылкумы.

И.М. Абдуазимова, Е.М.Швецова, 1987 г.

Джаманъярская свита в разрезе Джаманъярсай состоит из глин алевролитовых, тёмно - и зеленовато-серых, прослоев алевролитов и песчаников, содержащих в основании мелкие железистые конкреции и окатанные ядра двустворок (*Nucula* sp., *Corbula* sp.) и аммонитов (*Hyracanthoplites* sp.). Мощность 40м.

В нижней части разреза определены фораминиферы *Evolutinella subevoluta* Nikit et Mjatl., *Trochammina albica* Zhuk., *Gaudryinopsis karaisensis* (Suleym.), характерные для отложений раннего - среднего альбского возраста.

На восток от сая Джаманъяр (разрез Аягужумли), свита (мощность- 11,3 м) имеет однотипное литологическое строение, в средней части разреза в глинах определены фораминиферы *Mjatliukaena gaultina* (Berth.), *Trochammina dampelae* Dain, *Gaudryinopsis oblongus* (Zasp.), здесь же найдены многочисленные остатки древесины. В разрезе Шурук-Катта-сай она представлена глинами серыми, темносерыми с едичными конкрециями ожелезненного песчаника (содержание Fe-31,3%), мощность-до 15 м.

В глинах определены ожелезненные фораминиферы *Gaudryinopsis* sp., *Vaginulina* sp., *Haplophragmoides* sp.

Свита залегает с размывом на калаатинской свите, позднеаптского возраста. Граница апта и альба проведена по изменению комплекса фораминифер, исчезает комплекс с *Verneuilina vinokurovae*, зарождается ассоциация с *Gaudryinopsis*.

Свита образовалась в морском бассейне на прибрежном мелководье.

В породах свиты отмечается повышенное содержание тяжелых лантаноидов, диспрозиевой и иттербиевой подрупп (табл. №1).

Верхний подъярусК_{1al3} УЗУНКУДУКСКАЯ СВИТАК_{1al3uz}

По пос. Узункудук, Ц. Кызылкумы.

И.М.Абдуазимова, Е.М.Швецова, 1987 г.

Свита в стратотипической местности представлена пестроцветными, преимущественно красноцветными, глинами, алевролитами, песчаниками с прослоями гравелитов и конгломератов и охарактеризована двустворчатými моллюсками – *Linotrigonia spinosa asiatica* Sow. *Korobkovi trigonia korobkovi* Sow. *Linotrigonia* sp., *Astarte obovate* Sow. *Panope* sp. *Korobkovitrigonia* sp.; фораминиферами – *Haplophragmoides rosaceus* Subb., *H.umbilicatululus* Dain, *Pseudobolivina curviseriata* Mam.;

На юго-западном склоне Кульджуктау в разрезе джаманъярская свита представлена алевролитами, песчаниками пестроокрашенными с прослоями ожелезненных гравелитов и ожелезненных стежений (Fe- 29%) мощность - 60 м. Восточнее в разрезе Аягужумли алевролиты замещаются глинами пестроцветными (желтовато-серые, темносерые, желтовато-серые), содержащими фораминиферы: *Lagenaminasp.*, *Reophaxsp.*, *Gaudryina micra* Nikit. Мощность до 7 м. Наиболее интересный разрез наблюдается в Шурук-Катта-сае. В основании свиты, залегает песчаник желтовато-серый,

содержащий двустворчатые моллюски *Linotrigonia spinosa asiatica* Sav., *Korobkovitrigonia korobkovi* Sav., *Thetironia ex gr.laeveigata* Sow., распространенные в верхнеальбских отложениях восточной части Среднеазиатской палеобиогеографической области. Выше наблюдается переслаивание глин зеленовато-серых, темно-серых и песчаников черных, крепких сильно ожелезненных. В глинах определены множество окварцованных и ожелезненных раковин фораминифер плохой сохранности: *Trochammina aff. planconvexa* Mam., *Haplophagmoides aff. umbilicatus* Dain., *Ammobaculoides sp. Ammomarginulina sp. Gaudriyna sp.*, распространенные в позднем альбе. Мощность – до 15 м.

Возраст свиты, как поздний альб, установлен по вышеприведенным двустворчатым моллюскам и фораминиферам.

По всему разрезу свиты в глинах встречаются многочисленные, в основном, удлиненной формы железистые стяжения размером от 0.5 до 7 см с содержанием Fe_2O_3 -73.46% и многочисленные черные обломки озелененных песчаников с Fe_2O_3 -73.35-81.61%. Свита формировалась на равнине низменной, прибрежно-морской периодически заливаемой морем.

Для пород свиты характерно повышенное содержания иттербия (Yb) (табл. №1).

ШУРУКСКАЯ СВИТА K_{1al_3} šr

По кол. Шурук, Ц. Кызылкумы.

И.М. Абдуазимова, Е.М. Швецова 1987 г.

На юго-западном склоне Кульджуктау в разрезе Джаманъярсай, свита представлена маломощными темно-коричневыми, ожелезненными гравелитами (Fe-32,58%) с прослоями алевролитов. Мощность до 5 м. Гравелиты содержат ядра и отпечатки гастропод *Nerineoptyxis amudariensis* Pčel., характерных для верхнеальбских отложений Узбекистана (Юго-западные отроги Гиссарского хребта, Зирабулак-Зиаэтдинское поднятие).

В разрезе Аягужумли свита, сложена гравелитами желтовато-красные, слабосцементированные, среднезернистыми, состоящими в основном из кварца. Мощность до 5 м. Свита содержит гастроподы *Nerineoptyxis amudariensis* Pčel., (в 2,5-3 км юго-западнее от колодца Аягужумли).

В Шурук-Катта-сайском разрезе свита, представлена гравелитами крепкими, желтовато-серыми, серыми, ожелезненными (Fe от 1,91% до 28,91%). Гравелиты содержат гастроподы: *Nerineoptyxis amudariensis* Pčel., мощность до - 6 м.

Свита формировалась на равнине низменной, прибрежно-морской периодически заливаемой морем. Для пород свиты характерно повышенное содержания иттербия (Yb) (табл. №1).

Альбские отложения гор Кульджуктау, были изучены геологическим опробованием. Отобранные пробы проанализированы масс-спектрометрическим анализом (ISP-MS).

Результаты анализов показывают, что наибольшая концентрация редкоземельных элементов связана со свитами альбского возраста, сформированными в условиях прибрежного мелководья. Альбские

отложения имеют специализацию на редкоземельные элементы, а также - повышенные концентрации на *Sb, Bi, As, Mo, Ag, Te, Se*, реже *Sn*. Наиболее интенсивно редкоземельная минерализация проявлена в южных предгорьях Кульджуктау (Аяк - Гужумли, Шурук).

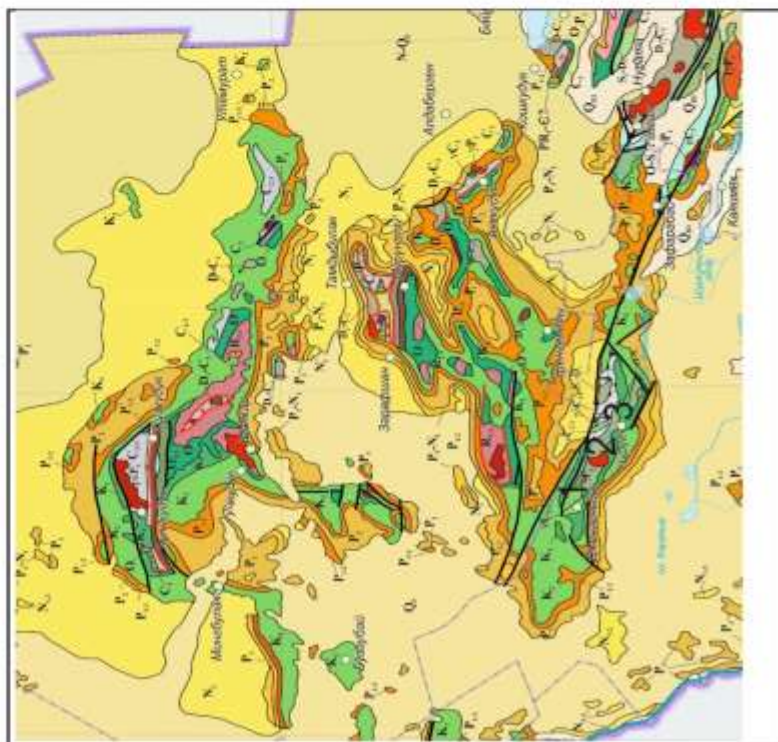
ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В разрезах нижнемеловых отложениях альбские образования по комплексам двустворчатых моллюсков, гастропод и фораминифер выделены и прослежены в объеме джаманъярской, узункудукской и шурукской свит, для которых характерна повышенная концентрация редкоземельных элементов.

Редкоземельные элементы относятся к стратегическим видам минерального сырья, и имеют большое значение для экономики государства, необходимо провести дополнительные, более детальные и целенаправленные геологические исследования по упомянутым выше свитам, для выявления участков наибольшего их концентрирования, с определением границ и масштабов развития данной минерализации на указанных участках и прилегающих площадях.

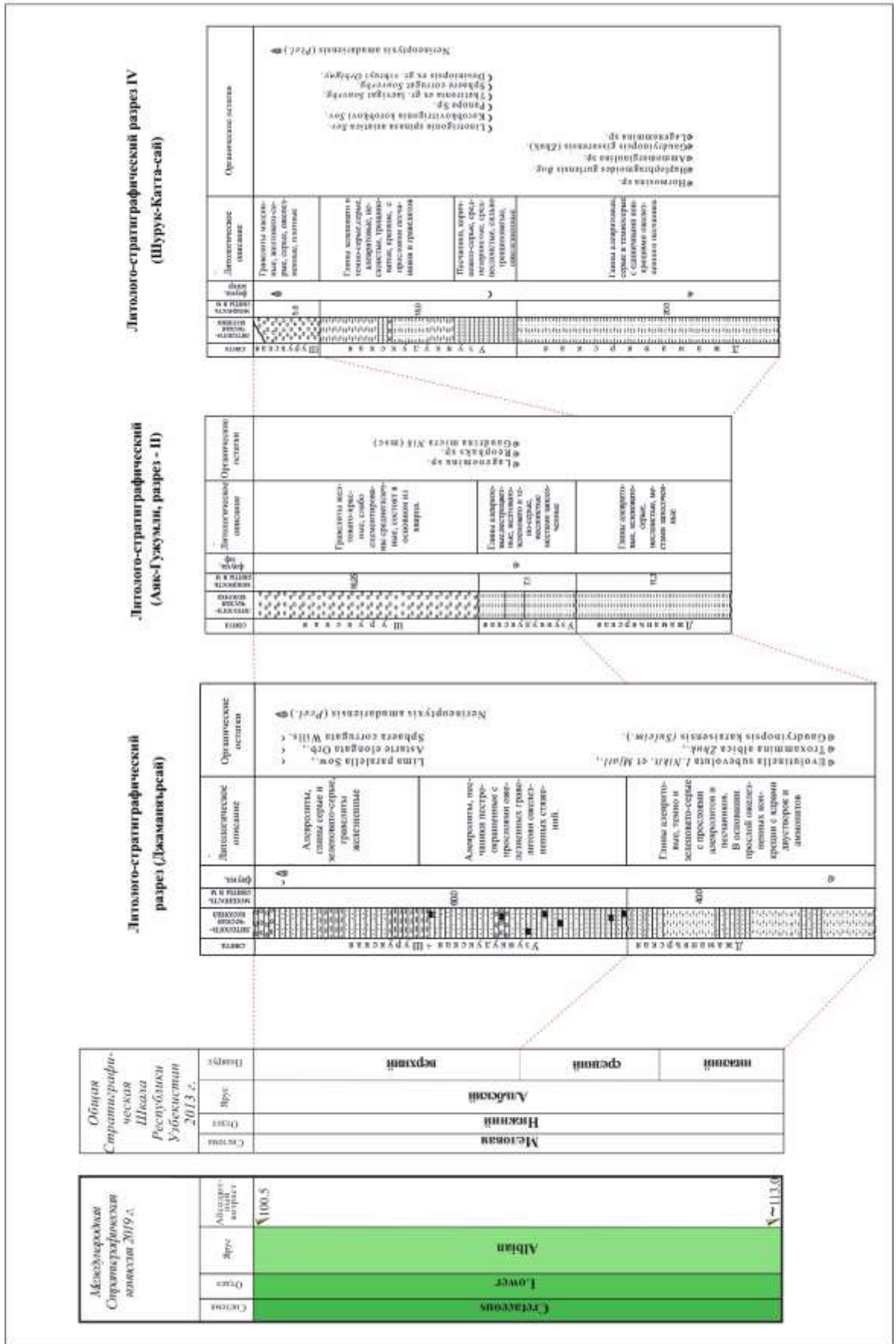
Обзорная карта мест расположения разрезов

(Выкопировка из геологической карты Миркамалова Р.Х.)
масштаб 1:2500000



УСЛОВНЫЕ ОБОЗНАЧЕНИЯ К КАРТЕ

1. Литолого-стратиграфический разрез (Джаманьярсай)
2. Литолого-стратиграфический разрез (Аяк-Гужумли)
3. Литолого-стратиграфический разрез (Шурук)



| | | |
|--|---------|---------|
| Международная Стратиграфическая комиссия 2019 г. | Система | Система |
| | Этап | Этап |
| Общая Стратиграфическая комиссия 2013 г. | Система | Система |
| | Этап | Этап |
| | Система | Система |
| | Этап | Этап |
| | Система | Система |
| | Этап | Этап |

Таблица № 1

Средние содержания редкоземельных элементов в альбскихотложенияхгор Кульджуктау по результатам масс-спектрометрического анализа (ISP-MS)

| № п/п | Свита | кол- во проб | Некоторые редкоземельные элементы | | | | | | | | | | | | | |
|---|---|--------------------|-------------------------------------|------|-----|------------------|-----|-----|-----|---------------------------------------|------------|-----|-------------------|------------|------------|-----|
| | | | цериевая группа (легкие лантаноиды) | | | | | | | иттриевая группа (тяжелые лантаноиды) | | | | | | |
| | | | лантановаяподгр. | | | неодимоваяподгр. | | | | диспрозиеваяподгр. | | | иттербиеваяподгр. | | | |
| | | | La | Ce | Pr | Nd | Sm | Eu | Gd | Tb | Dy | Ho | Er | Tm | Yb | Lu |
| | | | Кларки химических элементов | | | | | | | | | | | | | |
| | | | 29 | 70 | 9 | 37 | 8 | 1.3 | 8 | 4.3 | 5 | 1.7 | 3.3 | 0.3 | 0.3 | 0.8 |
| Средние содержания химических элементов по результатам масс-спектрометрического анализа (ISP-MS), г/т | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 1 | Шурукская –K ₁ al ₃ šr | 24 | 21.1 | 38.7 | 5.2 | 20.0 | 4.2 | 0.9 | 3.9 | 0.6 | 3.5 | 0.7 | 1.9 | 0.3 | 1.8 | 0.3 |
| 2 | Узункудукская - K ₁ al ₃ uz | 17 | 23.0 | 49.6 | 5.6 | 21.1 | 4.3 | 1.0 | 4.0 | 0.6 | 3.6 | 0.7 | 1.9 | 0.3 | 1.7 | 0.2 |
| 3 | Джаманъярская - K ₁ al ₃ dž | 4 | 26.3 | 54.5 | 7.3 | 28.9 | 6.4 | 1.3 | 6.5 | 1.0 | 6.5 | 1.3 | 3.8 | 0.6 | 3.9 | 0.6 |

Использованные источники:

1. Абдуазимова И.М., Федоров Ю.А. Генетическая типизация меловых отложений Центральных Кызылкумов. Интеграция науки и практики как механизм эффективного развития геологической отрасли Республики Узбекистан.
2. Абдуазимова И.М. Выделение свит в верхнемеловых отложениях Центральных Кызылкумов //Узб. Геол. Журн.-1988.- №2.- С.64-69. Стратиграфический словарь Узбекистана.
3. Абдуазимова И.М., Богомова А.М., Швецова Е.М. Корреляция подразделений апта и альба Центральных Кызылкумов и юго-западных отрогов Гиссарского хребта //Узб. Геол. Журн.-1984.- №2.- С.59-61. Стратиграфический словарь Узбекистана.
4. Абдуазимова И.М., Швецова Е.М. Выделение свит в нижнемеловых отложениях Центральных Кызылкумов и юго-западных отрогов Гиссарского хребта //Узб. Геол. Журн.-1987.- №3.- С.54-57. Стратиграфический словарь Узбекистана.
5. Стратиграфия Узбекистана, книга 2. (стр-91)
6. В.А. Вахрамеев, И.М. Абдуазимова, Е.М. Швецова, А.М. Богомолова, Р.Х. Худайбердыев. Стратиграфия нижнего мела Центральных Кызылкумов.
7. Винокурова Е.Г. К характеристике меловых двустворчатых моллюсков из низовьев р. Аму-Дарьи. /Стратиграфия и палеонтология Узбекистана и сопредельных районов. Кн.2-Ташкент, АН УзССР, 1963, с. 179-181.
8. Винокурова Е.Г. Меловые двустворчатые и головоногие моллюски из Султануиздага и некоторых участков Кызылкумов. /Стратиграфия и палеонтология Узбекистана и сопредельных районов. Кн.2.-Ташкент, АН РУз, 1963, с.186-233.
9. Винокурова Е.Г. Стратиграфия меловых отложений Кызылкумов. /Палеонтологическое обоснование стратиграфии мезозойских и кайнозойских отложений Узбекистана .-Ташкент, Фан, 1969, с.3-58.

Федосеева М.Ю.
студент
научный руководитель: Беллендир М.В.
старший преподаватель
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

**К ВОПРОСУ О СОВРЕМЕННЫХ МЕТОДАХ АНАЛИЗА
ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ (НА ПРИМЕРЕ АО
«СИНАР»)**

Аннотация: В статье рассмотрена современная методика анализа дебиторской задолженности. Процесс анализа был рассмотрен на примере АО «Синар». Были сделаны выводы о состоянии дебиторской задолженности организации. Даны рекомендации на основе проведенного анализа.

Ключевые слова: методы анализа, анализ дебиторской задолженности, дебиторская задолженность, управление дебиторской задолженностью.

Fedoseeva M.Y.
student
scientific adviser: Bellendir M.V.
senior lecturer
Novosibirsk State University
of Economics and Management
Russia, Novosibirsk

**TO THE QUESTION ABOUT MODERN METHODS OF ANALYSIS OF
RECEIVABLES DUE (BY THE EXAMPLE OF JSC «SINAR»)**

Annotation: The article discusses the modern methodology for the analysis of receivables. The analysis process was considered on the example of Sinar JSC. Conclusions were made about the status of the receivables of the organization. Recommendations are given based on the analysis.

Key words: analysis methods, receivables analysis, receivables, receivables management.

Управление дебиторской задолженностью организации является важной частью системы управления хозяйствующим субъектом в целом. В первую очередь, это связано с тем, что дебиторская задолженность, являясь одним из основных активов организации, оказывает влияние на её финансовое положение.

Управление дебиторской задолженностью организации является очень важной проблемой практики. Это связано с тем, что объемы дебиторской задолженности со временем увеличиваются, что в итоге отрицательно сказывается на финансовом состоянии хозяйствующего субъекта.

Таким образом, для минимизации рисков и предотвращения накапливания сомнительной дебиторской задолженности необходимо систематическое проведение анализа дебиторской задолженности организации.

Основной целью анализа дебиторской задолженности является определение состояния дебиторской задолженности, а также выявление резервов повышения эффективности ее функционирования.

Анализ дебиторской задолженности рекомендуется проводить в определенной последовательности [1].

1 этап – анализ динамики, движения и структуры дебиторской задолженности. Оценивается динамика дебиторской задолженности, сравниваются темпы роста объема продаж и задолженности, а также необходимо проанализировать структуру задолженности.

2 этап – анализ качества дебиторской задолженности. Оценивается качество дебиторской задолженности посредством оценки изменения удельного веса просроченной и сомнительной задолженности. Контроль качества, а также «возрастного» состава дебиторской задолженности является важнейшей целью управления ею, поскольку, чем больше период невозврата, тем выше риск непогашения задолженности.

3 этап – оценка оборачиваемости и эффективности использования дебиторской задолженности. Рассчитываются коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, а также период ее оборота. Также может быть проведена оценка эффективности инвестиций в дебиторскую задолженность.

Так, можно рекомендовать методику, представленную в таблице 1.

Таблица 1 – Система показателей для анализа дебиторской задолженности

| Группа показателей | Показатель | Формула расчета | Критерии оценки |
|--------------------|---|---|---------------------------|
| Динамика | Абсолютный прирост (снижение) дебиторской задолженности ($\Delta ДЗ_{абс}$) | $\Delta ДЗ_{абс} = ДЗ_k - ДЗ_n$ Где $ДЗ_k$ – дебиторская задолженность на конец отчетного периода; $ДЗ_n$ – дебиторская задолженность на начало отчетного периода | Анализируется в динамике. |
| | Темп роста дебиторской задолженности ($ТР_{ДЗ}$) | $ТР_{ДЗ} = \frac{ДЗ_k}{ДЗ_n} * 100\%$ | Анализируется в динамике. |
| Структура | Удельный вес дебиторской задолженности в общей величине оборотных активов ($Ув^{ДЗ}$) | $Ув^{ДЗ} = \frac{ДЗ}{ОА}$ Где $ДЗ$ – общая величина дебиторской задолженности; $ОА$ – оборотные активы. | Анализируется в динамике. |

| | | | |
|-----------------|---|---|----------------------|
| Качество | Удельный вес просроченной (сомнительной) дебиторской задолженности в общей величине дебиторской задолженности ($У\epsilon_{np}^{ДЗ}$) | $У\epsilon_{np}^{ДЗ} = \frac{ДЗ_{np(сом)}}{ДЗ},$ Где $ДЗ_{np(сом)}$ – просроченная (сомнительная) дебиторская задолженность. | Снижение в динамике |
| Оборачиваемость | Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности ($К_{об}^{ДЗ}$) | $К_{об}^{ДЗ} = \frac{В}{\overline{ДЗ}},$ Где $\overline{ДЗ}$ – средняя величина дебиторской задолженности в отчетном периоде; В – выручка от продаж. | Рост в динамике. |
| | Период оборачиваемости дебиторской задолженности ($\Pi_o^{ДЗ}$) | $\Pi_o^{ДЗ} = \frac{\overline{ДЗ} * Д}{В} = \frac{\partial}{К_{об}^{ДЗ}}$ Где Д – количество дней в анализируемом периоде. | Снижение в динамике. |

Для оценки эффективности инвестиций в дебиторскую задолженность может быть использован коэффициент рентабельности дебиторской задолженности: $P_{ДЗ} = \frac{ЧП}{ДЗ} * 100$, где ЧП – сумма чистой прибыли.

При анализе дебиторской задолженности важно сопоставлять её размеры и оборачиваемости с показателями кредиторской задолженности, такое сопоставление предполагает принцип двойного слежения. Для организации имеет большое значение то, чтобы размеры и условия получения коммерческих кредитов от ее кредиторов были не хуже условий кредитования организацией её дебиторов. Рекомендуется использовать следующие контрольные соотношения: $К_{об}^{ДЗ} \geq К_{об}^{КЗ}$; $\Pi_o^{ДЗ} \geq \Pi_o^{КЗ}$; $ДЗ \leq КЗ$ (рекомендуемое значение соотношения составляет 0,9-1).

Также положительно оценивается ситуация, когда темпы роста дебиторской и кредиторской задолженности приблизительно одинаковы и ниже темпов роста оборота.

Рассмотрение процесса анализа дебиторской задолженности проводилось на примере одного из предприятий отрасли легкой промышленности – АО «Синар» (по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности за 2108 г.).

В 2018 г. по сравнению с 2017 г. в АО «Синар» наблюдался рост дебиторской задолженности с 489033 тыс. руб. до 502554 тыс. руб., темп роста составил 102,76%. Темп роста кредиторской задолженности составил 114,38%. Что касается выручки, то наблюдалось её снижение на 22,6%. Сложившуюся ситуацию нельзя охарактеризовать как положительную.

Величина соотношения дебиторской кредиторской и дебиторской задолженности в 2018 г. составила 0,66. В такой ситуации происходит отвлечение денежных средств из оборота организации, что может повлечь за

собой риск необходимости привлечения кредитов и займов в случае нехватки средств для обеспечения деятельности организации.

Удельный вес дебиторской задолженности в общей величине оборотных активов в 2017 и 2018 гг. по сравнению с 2016 г. увеличился с 27,74% до 53,14% и 50,43% соответственно. Показатель увеличился практически вдвое, такой значительный рост оценивается отрицательно и обычно связан с накапливанием долгов дебиторов.

В 2018 г. по сравнению с 2017 г. доля сомнительной задолженности возрастает с 0,27% до 1,71%, в основном это произошло за счет роста сомнительной задолженности прочих дебиторов, такой рост может оказать влияние на ухудшение финансового состояния организации и указывает на недостатки по взысканию задолженности.

Важную роль в проведении анализа дебиторской задолженности имеет анализ её оборачиваемости. Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности показывает, сколько раз за год организация получила оплату от своих дебиторов в размере среднего остатка дебиторской задолженности. Период оборота характеризует период времени в днях, за который было исчислено движение дебиторской задолженности [2]. Также для более полной оценки состояния дебиторской задолженности был рассчитан показатель эффективности инвестиций в дебиторскую задолженность – так называемый коэффициент рентабельности дебиторской задолженности. Выводы представлены в таблице 2.

Таблица 3 – Выводы, сделанные на основании анализа показателей оборачиваемости и эффективности дебиторской задолженности в 2017 и 2018 гг.

| Год | Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности | Период оборачиваемости дебиторской задолженности | Эффективности инвестиций в дебиторскую задолженность | Вывод |
|------|---|--|--|--|
| 2017 | Снижение на 0,35 оборота | Рост на 13,19 дней | Рост на 0,03 | Несмотря на снижение оборачиваемости, дебиторская задолженность используется организацией эффективно. Такая ситуация возможна при незначительных объемах задолженности и высокой эффективности деятельности организации в целом. |
| 2018 | Снижение на 1,2 оборота | Рост на 87,79 дней | Снижение на 0,01 | Противоположная ситуация – негативная. Организации необходимо либо отказаться от кредитования покупателей, что является вполне затруднительным, либо ужесточить условия предоставления кредита. |

В 2018 г. коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности меньше коэффициента оборачиваемости кредиторской задолженности,

фактически это означает, что дебиторы расплачиваются с организацией медленнее, чем организация расплачивается со своими кредиторами, что можно характеризовать как отрицательную ситуацию.

Таким образом, анализ состояния дебиторской задолженности представляет собой важную часть аналитической работы и имеет большое значение в управлении дебиторской задолженностью организации. На основе проведенного анализа дебиторской задолженности АО «Синар», организации можно дать следующие рекомендации.

Для снижения величины дебиторской задолженности как нормальной, так и просроченной АО «Синар» необходимо более тщательно следить за ее состоянием и вовремя решать проблемы её взыскания, используя методы реструктуризации. Для более быстрого погашения нормальной дебиторской задолженности можно применять различные бонусные и скидочные системы, для того, чтобы у дебиторов был стимул погасить свою задолженность как можно быстрее. Что касается просроченной задолженности, то здесь ситуация немного сложнее. Если у организаций-должников АО «Синар» возникли временные трудности с погашением задолженности, то рационально заключение договора об отсрочке платежа или выдаче организацией-должников векселя в качестве гаранта погашения задолженности в будущем. Если же находится в более тяжелом положении, но при этом он не против реструктуризации долга, то можно использовать способы перемены лиц в обязательстве или прекращения обязательства, например, предоставлением отступного в виде имущества должника, отличного от денежных средств. В ином случае, дебиторскую задолженность можно продать, используя такую форму рефинансирования как факторинг. И в результате данной финансовой операции АО «Синар» получит возмещение основной части задолженности от банка или иной специализированной организации.

Подводя итог, необходимо отметить, что система управления дебиторской задолженностью должна рассматриваться организацией одновременно и как средство увеличения продаж (предоставления покупателям и заказчикам выгодных условий оплаты), и как средство контроля за состоянием расчетов с дебиторами (во избежание длительного отвлечения средств в оборот других организаций и образования сомнительной и безнадежной задолженности, грозящей прямыми финансовыми потерями).

Использованные источники:

1. Зонова А.В. Бухгалтерский учёт и анализ: Учебное пособие [Электронный ресурс] / А.В. Зонова, Л.А. Адамайтис. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 576 с. URL: <http://znanium.com/catalog/product/434895> (дата обращения: 20.11.2019).
2. Кожина Е.А. Факторы, влияющие на оборачиваемость дебиторской задолженности // Финансы и кредит. 2017. №21 (741). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-vliyayuschie-na-oborachivaemost-debitorskoj-zadolzhennosti> (дата обращения: 30.11.2019).

Финова В.В.

студент

3 курс, кафедра финансов

Паршутич О.А., к.э.н., доцент

доцент

кафедра теоретической и прикладной экономики

УО «Полесский государственный университет»

Республика Беларусь, г. Пинск

ВНУТРЕННИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЕГО ОБСЛУЖИВАНИЯ

Аннотация: В статье исследуется состояние внутреннего государственного долга Республики Беларусь. Предмет исследования – образование, финансирование и обслуживание внутреннего государственного долга Республики Беларусь. Государственный бюджет является важнейшим звеном системы финансов Республики Беларусь, и он тесно взаимосвязан со всеми звеньями финансовой системы страны. Большое место в работе занимает рассмотрение мер обслуживания внутреннего государственного долга. В статье описываются направления совершенствования обслуживания внутреннего долга Республики Беларусь. Особое внимание уделяется вопросам по снижению внутреннего государственного долга.

Ключевые слова: государственный внутренний долг, обслуживание государственного внутреннего долга, унификация, консолидация, рефинансирование.

Finova V.V.

student

3rd year, department of finance

Parshutich O.A., PhD in Economics, associate professor

associate professor

department of theoretical and applied economics

EI "Polessky State University"

Republic of Belarus, Pinsk

THE INTERNAL STATE DEBT OF THE REPUBLIC OF BELARUS: WAYS TO IMPROVE ITS SERVICES

Annotation: The article examines the state of the internal public debt of the Republic of Belarus. The subject of the study is education, financing and servicing of the internal public debt of the Republic of Belarus. The state budget is the most important link in the financial system of the Republic of Belarus, and it is closely

interconnected with all links in the financial system of the country. Considerable place in the work is the consideration of measures to service domestic public debt. The article describes the directions of improving the servicing of the domestic debt of the Republic of Belarus. Particular attention is paid to reducing domestic public debt.

Key words: state domestic debt, servicing of state domestic debt, unification, consolidation, refinancing.

Экономический рост страны и благосостояние её граждан зависит от эффективности обслуживания государственного долга. Именно поэтому необходимо уделять больше внимания вопросу об управлении государственным долгом Республики Беларусь.

Причиной возникновения и роста внутреннего государственного долга является финансирование дефицита государственного бюджета, предпосылками появления которого является спад экономики, осуществление масштабных государственных программ по развитию экономики, резкий рост уровня инфляции.

В том случае, если расходы государства превышают его доходы, правительство вынуждено искать источники финансирования, чтобы покрыть свой долг. Существует два способа решения этой проблемы: либо правительство «печатает» деньги, либо выпускает облигации, т.е. берёт деньги в долг у резидентов. В данном случае правительству необходимо выплачивать проценты по своему долгу. В том случае, если в следующем периоде доходов будет недостаточно для того, чтобы помимо погашения расходов выплатить проценты, то оно снова может выпустить облигации. Таким образом, правительство рефинансирует ту часть долга, по которой наступает срок платежа. Однако длительное существование дефицита бюджета может привести к росту государственного долга, который будет расти соответственно реальной ставке процента.

Под обслуживанием долга стоит понимать уплату процентов кредиторам, штрафов и иных платежей по государственным займам. Согласно ст. 63 Бюджетного кодекса РБ обслуживание и погашение внутреннего государственного долга осуществляются Министерством финансов за счет средств республиканского бюджета.

К мерам обслуживания внутреннего государственного долга относятся:

1. унификация;
2. конверсия;
3. консолидация;
4. отсрочка погашения займа;
5. аннулирование государственного долга;
6. рефинансирование [1].

Каждый из вышеперечисленных методов имеют свои преимущества и недостатки. Далее подробнее рассмотрим каждый метод обслуживания

государственного долга. Для систематизации данных представим их в виде таблицы (таблица 1):

Таблица 1

Методы обслуживания государственного долга

| Название метода | Сущность метода |
|--------------------------------------|--|
| Унификация | Объединение ранее выпущенных займов, при котором несколько старых облигаций приравниваются к одной новой. Этот метод предпочтителен в условиях выхода из экономического кризиса, сопровождавшегося инфляцией, когда погашение ранее выпущенных облигаций и уплату процентов по ним производят в новых полноценных деньгах. |
| Конверсия | Изменение первоначальных условий займа. |
| Консолидация | Изменение сроков погашения займов, как правило, в сторону увеличения. Может совмещаться с конверсией. |
| Отсрочка погашения займа | Используется правительством в случаях, когда выпуск новых займов не приносит экономического эффекта, поскольку большая часть поступлений от новых займов должна направляться на погашение и выплату процентов по старым займам. |
| Аннулирование государственного долга | Отказ государства от обязательств по выпущенным займам. |
| Рефинансирование | Используется в операциях по обслуживанию внешнего государственного долга при условии экономической и политической стабильности страны - заемщика средств. |

Примечание - Источник: собственная разработка на основании [2, с. 74; 3, с. 291]

К основным источникам финансирования внутреннего государственного долга РБ является выпуск государственных ценных бумаг. Рынок ценных бумаг в Беларуси выпускает три вида ценных бумаг: государственные долгосрочные облигации с купонным доходом, государственные краткосрочные облигации и валютные векселя Министерства финансов. Задачей государственных ценных бумаг является финансирование дефицита бюджета.

Экономический рост страны и благосостояние её граждан зависит от эффективности обслуживания государственного долга. Именно поэтому необходимо уделять больше внимания вопросу об управлении государственным долгом Республики Беларусь.

Организация обслуживания внутреннего долга Республики Беларусь на современном этапе отражает недостаточно высокий уровень разработки законодательной регламентации этой системы. Существует необходимость усовершенствования законодательной базы посредством ликвидации имеющихся в ней противоречий с учётом опыта зарубежных стран.

В настоящий момент состояние правовой базы Республики Беларусь не может способствовать росту доверия со стороны различных слоев населения и субъектов хозяйствования, что определено сдерживает развитие страны в целом и рынка ценных бумаг в частности. Таким образом, кроме принятия

новых законов, существует явная необходимость совершенствования уже действующей правовой базы. При этом подразумевается также принятие мер, направленных на устранение ее взаимных противоречий.

На сегодняшний день, для более эффективного обслуживания и сокращения внутреннего государственного долга более рационально было бы финансировать те отрасли, которые смогут поставлять на внутренний рынок конкурентную продукцию. Однако привлекаемые средства идут на финансирование текущих расходов бюджета.

История Республики Беларусь показывает, что заемные средства не всегда использовались целесообразно. Чтобы финансовая политика государства в области управления внутренним долгом была эффективной, необходимо разработать единую стратегию государственного внутреннего заимствования, рационального использования привлеченных ресурсов, своевременного выполнения обязательств.

К основным направлениям совершенствования обслуживания внутреннего долга Беларуси можно отнести следующие мероприятия:

1. Необходимо усилить административный контроль за финансовыми потоками;
2. Следует провести системные институциональные изменения.

Под административным контролем подразумевается проведение административных мер, направленных на контроль нелегального вывоза капитала, занижения экспортных цен, невозврата валютной выручки.

Второе направление является предпочтительным для Республики Беларусь. Меры укрепления доверия в экономике должны включать в себя: улучшение налоговой системы и налогового администрирования; сбалансированность бюджета; обеспечение надежной работы банковской системы; защиту прав кредиторов и инвесторов; прозрачность финансовой отчетности предприятий и организаций; строгое соблюдение национальных законов по всей стране [4, с. 23].

К мероприятиям по снижению внутреннего государственного долга относятся:

- сохранение размера внутреннего долга на экономически безопасном уровне;
- управление внутренним долгом для снижения рисков, связанных с его структурой и стоимостью обслуживания;
- полное финансовое обеспечение государственных гарантий.

Таким образом, к основным мерам обслуживания государственного долга относят унификацию, конверсию, консолидацию, отсрочку погашения займа, аннулирование государственного долга и рефинансирование. Одной из причин возникновения внутреннего государственного долга является дефицит государственного бюджета. Для предотвращения негативных явлений, вызванных влиянием внутреннего государственного долга, органам государственной власти Республики Беларусь необходимо проводить разумную политику в области обслуживания государственного долга,

совершенствования механизмов управления внутренним долгом, используя собственный опыт и опыт развитых стран. Рациональное обслуживание внутреннего долга будет способствовать ускорению социально-экономического развития и укреплению финансового положения для Республики Беларусь.

Использованные источники:

1. Управление государственным долгом [Электронный ресурс] / Электронный учебник «Финансовое право РБ». – URL: http://ebooks.grsu.by/fin_pravo/12-4-upravlenie-gosudarstvennym-dolgom.htm. (Дата обращения 04.12.2019)
2. Колпина, Л.Г. Финансы и кредит: учеб. пособие / Л.Г.Колпина, Г.И.Кравцова, В.Л.Тарасевич [и др.]; под ред. М.И.Плотницкого. – Минск: Книжный дом; Мисанта, 2011. – 336 с.
3. Заяц Н.Е. Теория финансов: учеб. пособие / Н.Е. Заяц, М.К. Фисенко, Т.В. Сорокина; под ред. Н.Е. Заяц. – Минск: БГЭУ, 2006. - 351 с.
4. Саркисянц А.Г. Система международных долгов / А.Г. Саркисянц. – Москва: ДеКа, 2010. – 720 с

Фишер В.В.
студент

*2 курс, Институт экономики и управления
ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный университет»
научный руководитель: Гридин А. Н., к.э.н.*

*Инспектор
Контрольно-счетная палата Ставропольского края
Россия, г. Ставрополь*

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СФЕРЫ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ

Аннотация: В статье рассмотрены основные проблемы в сфере здравоохранения Ставропольского края и некоторые перспективные направления деятельности по их решению. Также проанализированы показатели развития сферы здравоохранения Ставропольского края.

Ключевые слова: сфера здравоохранения, медицинские работники, врачебные амбулаторно–поликлинические организации, государственная программа в сфере здравоохранения, проблемы, перспективные направления развития.

Fisher V.V.
student

*2th year, Institute of economics and management
Federal State Educational Institution of Higher Professional Education
«North-Caucasian Federal University»*

*supervisor: Gridin A.N., Can. of economic Sciences
inspector
the chamber of Control and accounts of Stavropol territory
Russia, Stavropol*

PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF THE HEALTH SECTOR OF THE STAVROPOL TERRITORY

Annotation: The article considers the main problems in the field of health care of the Stavropol territory and some promising areas of activity to address them. The indicators of the development of the health sector of the Stavropol territory are also analyzed.

Key words: health sector, medical workers, medical outpatient organizations, the state program in the field of health, problems, promising areas of development.

В настоящее время сфера здравоохранения является не только отраслью, организующей и обеспечивающей охрану здоровья всего

населения, но и научно развитой и социально значимой системой общества, которая решает стратегически важные задачи. Уровень развития сферы здравоохранения тесно взаимосвязан с продолжительностью жизни населения, состоянием его здоровья. Именно здоровье является показателем качества жизни и оценкой успешно проводимых политических, социально-экономических реформ [1].

Развитие сферы здравоохранения на территории Ставропольского края является стратегически важной задачей органов государственной власти и местного самоуправления, деятельность которых направлена на совершенствование системы управления в сфере здравоохранения, организации беспрепятственного доступа каждого человека к необходимым ему медицинским услугам, повышение качества и эффективности медицинских услуг, которые должны соответствовать потребностям населения и передовым достижениям медицинской науки.

За последние годы в отрасли достигнуты определенные результаты [5] (таблица 1).

Таблица 1 - Показатели развития здравоохранения Ставропольского края

| Показатель | 2017 | 2018 | 2019 | Темп роста 2019/2017(2018), % |
|---|--------|--------|--------|-------------------------------|
| Ожидаемая продолжительность жизни населения при рождении, лет | 74,2 | 74,4 | 74,6 | 100,5 |
| Смертность населения трудоспособного возраста на 100 тыс. населения | 358,8 | 358,0 | 357,5 | 99,6 |
| Младенческая смертность на 1 тыс. новорожденных, родившихся живыми, тыс. человек | 7,9 | 7,5 | 6,9 | 87,3 |
| Число граждан, прошедших профилактические осмотры, тыс. человек | 1202,0 | 1202,0 | 1235,0 | 102,7 |
| Количество госпитализаций граждан, получивших высокотехнологичную медицинскую помощь в медицинских организациях тыс. случаев госпитализаций | 8,4 | 8,4 | 9,4 | 111,9 |
| Доля граждан, приверженных здоровому образу жизни, в общей численности населения, % | - | 40,0 | 45,0 | 135,0 |

Очевидно, что в целом ситуация в сфере здравоохранения Ставропольского края характеризуется с положительной динамикой.

Так на протяжении всего периода отмечается рост показателя ожидаемой продолжительности жизни населения и снижение показателя смертности трудоспособного населения, младенческой смертности, увеличение числа граждан, прошедших профилактические осмотры (например, в 2019г. в сравнении с 2017г. этот показатель вырос на 3%), что в значительной степени позволяет снизить риски развития наиболее опасных заболеваний в обществе.

Следует также отметить, что в 2019 г. по сравнению с 2018 г. на 5% возрастает доля граждан, приверженных здоровому образу жизни, что несомненно является заслугой эффективной деятельности работников медицинских учреждений, пропагандирующих правильное питание, занятия физической культурой и спортом.

Отрасль имеет широкую сеть учреждений и в ней работает 7,5% от общей численности занятых в экономике края. Проведем анализ обеспеченности отрасли медицинскими кадрами, основываясь на статистических данных 2014-2017 гг.(таблица 2) [5].

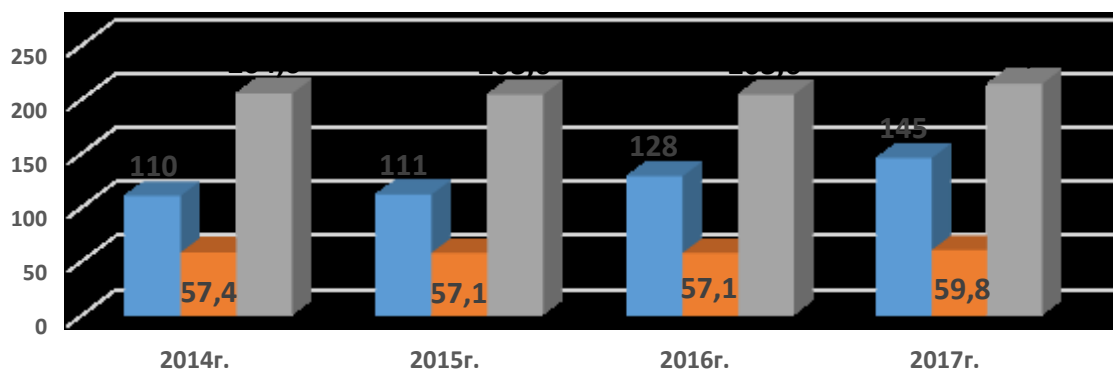
Таблица 2– Численность медицинских работников Ставропольского края

| Годы | Численность врачей | | Изменения 2017г./2014г. (%) | | Численность среднего медицинского персонала | | Изменения 2017г./2014г. (%) | |
|------|---------------------|-----------------------------|-----------------------------|-------------------|---|-----------------------------|-----------------------------|-------------------|
| | всего, тыс. человек | на 10 000 человек населения | всего | на 10 000 человек | всего, тыс. человек | на 10 000 человек населения | всего | на 10 000 человек |
| 2014 | 12,1 | 43,3 | 100 | 99,7 | 27,0 | 96,6 | 102,2 | 101,9 |
| 2015 | 11,6 | 41,3 | | | 27,2 | 97,0 | | |
| 2016 | 11,9 | 42,6 | | | 27,5 | 98,2 | | |
| 2017 | 12,1 | 43,2 | | | 27,6 | 98,5 | | |

Из данных таблицы видно, что общая численность врачей в 2017 г осталась неизменной по сравнению с 2014 г., а в расчете на 10 000 человек она сократилась на 0,3%. Сложившаяся тенденция указывает на сохранение численности врачей при росте численности населения и свидетельствует об увеличивающейся нагрузке на врачебный персонал.

Общая численность среднего медицинского персонала в 2017 г. увеличилась по сравнению с 2014 г. на 2,2%, а в расчете на 10 000 человек увеличение составило 1,9%. Установленная тенденция говорит о повышении объема оказываемых услуг, а также об использовании новых кадровых решений в области здравоохранения, которые позволяют сохранить кадровый потенциал и рационально использовать трудовые ресурсы [3].

Показатели развития сети и обслуживания населения врачебными амбулаторно-поликлиническими организациями отражены на рисунке 1 [5].



- Число врачебных амбулаторно-поликлинических организаций
- Мощность врачебных амбулаторно-поликлинических организаций, посещений в смену, всего (тыс.)
- Мощность врачебных амбулаторно-поликлинических организаций, посещений в смену (на 10 000 населения, посещений)

Рисунок 1 – Показатели развития сети и обслуживания населения врачебными амбулаторно-поликлиническими организациями

Вышеприведённые данные свидетельствуют о том, что число врачебных амбулаторно-поликлинических организаций ежегодно увеличивалось на протяжении всего анализируемого периода. Мощность этих организаций также повышалась, например, в 2017 г. в сравнении с 2014 г. рост составил 4,1% (для всего населения) и 4,2% (при анализе на 10 000 населения). Необходимо отметить, что такая тенденция оценивается положительно, так как чем больше подобных организаций, тем больше возможностей оказать помощь всем нуждающимся в ней людям.

Вместе с тем, несмотря на отмеченные позитивные тенденции в сфере здравоохранения Ставропольского края, обеспечить ее дальнейшее развитие и совершенствование возможно лишь путем постоянного изучения и анализа проблем с целью избежать, минимизировать и устранить недостатки, представленные на рисунке 2[4].

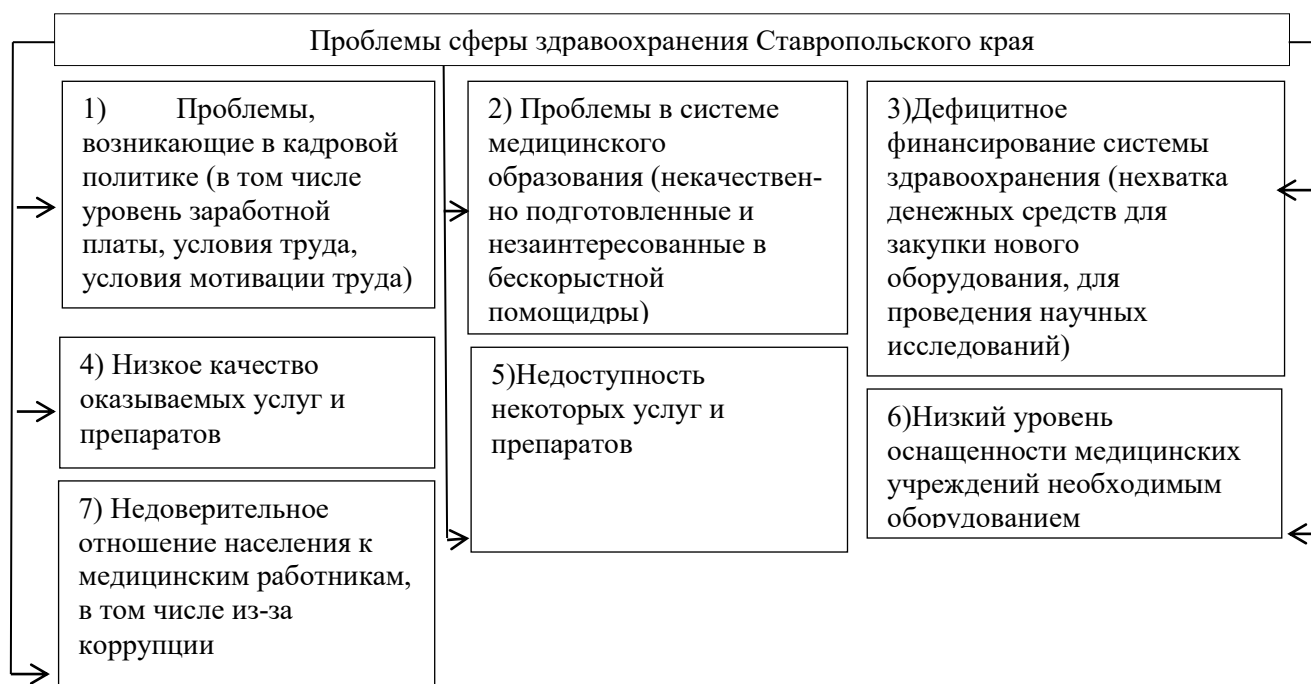


Рисунок 2 – Проблемы, возникающие в сфере здравоохранения Ставропольского края

Проблемы, возникающие в кадровой политике, объясняются, во-первых, низким уровнем заработной платы медицинского персонала, во-вторых, неблагоприятными условиями труда (отсутствие кондиционеров в кабинетах, отсутствие пластиковых окон в медицинских учреждениях некоторых городов и сел Ставропольского края, отсутствие необходимого оборудования для оказания квалифицированной помощи и для определения точного диагноза больного), в-третьих, отсутствием эффективной системы мотивации труда (то есть работники не мотивированы на высокие показатели производительности труда и качественное оказание медицинских услуг) [2].

Кроме того, на наш взгляд, в проблеме кадрового обеспечения кроется проблема подготовки медицинского персонала: отсутствие притока качественно подготовленных молодых специалистов, заинтересованных в своей работе, которые готовы служить людям и оказывать им помощь вне зависимости от своих личных интересов и материальной выгоды.

Из-за нехватки молодых квалифицированных работников происходит «старение кадров», то есть работают преимущественно люди среднего и старшего возраста. Особенно остро данная проблема проявляется в сельской местности (из-за низкого уровня социального и культурного развития сельских территорий, молодые квалифицированные специалисты не желают приезжать работать на селе) [].

Далее, в системе здравоохранения сохраняется недостаток финансирования для закупки современного оборудования, строительства новых лечебных учреждений, оснащения медицинских кабинетов необходимой техникой, чтобы медицинские работники могли вне зависимости от места расположения учреждения (в сельском поселении или

крупном городе) точно поставить диагноз больному, провести профилактические меры по недопущению обострения хронических заболеваний, для проведения научных исследований.

Проблема низкого качества оказываемых услуг и препаратов проявляется в том, что для лечения серьезных заболеваний население как Российской Федерации, так и Ставропольского края в частности, вынуждено покупать импортные препараты, так как лекарства отечественного производства либо отсутствуют, либо недостаточного уровня качества. Вследствие того, что лекарственные препараты импортного производства стоят гораздо дороже, нежели российского, не каждый больной может позволить себе их приобрести.

Существуют проблемы недоверительного отношения населения к медицинским работникам. Они возникают по различным причинам: недоброжелательное отношение медицинских работников к больным; коррупционная составляющая (то есть без «дополнительного стимулирования» медицинские работники не хотят выполнять те или иные услуги, которые они обязаны осуществлять бесплатно), незаинтересованность медицинских работников в высоком качестве оказания медицинских услуг населению.

Вышеуказанные проблемы достаточно серьезны, именно поэтому их необходимо незамедлительно решать, так как игнорирование может привести к пагубным последствиям, а именно: снижению численности населения, увеличению смертности, снижению уровня рождаемости, ухудшению состояния здоровья населения, снижению продолжительности жизни населения, обострению социально-экономических проблем [1].

Говоря о перспективах развития сферы здравоохранения в Ставропольском крае, следует отметить, что показатели ее развития включены в Стратегию социально-экономического развития Ставропольского края до 2020 года и на период до 2025 года [5].

Основным документом, определившим стратегию развития отрасли, является разработанная и утвержденная государственная программа Ставропольского края «Развитие здравоохранения» на 2019-2024 гг. (утв. постановлением Правительства Ставропольского края от 24.12.2018 №582-п), основная цель которой заключается в повышении доступности и качества оказываемых медицинских услуг, обеспечении возможности различным категориям граждан приобретать необходимые лекарственные препараты и медицинские изделия, а также в создании благоприятных условий для реализации на территории Ставропольского края государственной политики в сфере обязательного медицинского страхования [6].

Основные показатели (индикаторы), определенные в программе Ставропольского края «Развитие здравоохранения», отражены в таблице 3 [4].

Таблица 3 – Характеристика показателей (индикаторов) достижения целей государственной программы Ставропольского края «Развитие здравоохранения»

| Наименование показателя (индикатора) | Значение индикатора Программы по годам | | | | |
|---|--|--------|--------|--------|--------|
| | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024 |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| Ожидаемая продолжительность жизни населения при рождении, лет | 74,8 | 75,0 | 75,4 | 75,8 | 78,0 |
| Смертность населения трудоспособного возраста на 100 тыс. населения | 355,5 | 353,0 | 300,0 | 280,8 | 265,8 |
| Младенческая смертность на 1 тыс. новорожденных, родившихся живыми, тыс. человек | 6,5 | 6,4 | 6,3 | 6,2 | 6,0 |
| Число граждан, прошедших профилактические осмотры, тыс. человек | 1264,0 | 1292,0 | 1517,0 | 1676,0 | 1964,0 |
| Количество госпитализаций граждан, получивших высокотехнологичную медицинскую помощь в медицинских организациях тыс. случаев госпитализаций | 9,4 | 9,4 | 9,4 | 9,4 | 9,4 |
| Доля граждан, приверженных здоровому образу жизни, в общей численности населения, % | 50,0 | 52,0 | 55,0 | 58,0 | 60,0 |

Как видим, в крае за счет улучшения организации оказания медицинской помощи гражданам, развития системы профилактики заболеваний, повышения качества медицинских услуг предполагается повысить демографические показатели: увеличить продолжительность жизни как минимум на 3,2 года, сократить смертность населения в трудоспособном возрасте на 25%, младенческую смертность на 8%, до 60% граждан от общей численности населения приобщить к здоровому образу жизни и т. д.

Можно выделить несколько перспективных связанных между собой направлений деятельности, которые должны сопровождаться финансовыми, экономическими, медицинскими, управленческими механизмами и инструментами и позволят реализовать вышеназванные задачи, а также сформировать системный подход к развитию и модернизации системы здравоохранения в Ставропольском крае. Считаем необходимым:

- разработать эффективную систему стимулирования персонала (наряду с традиционным способом поощрения сотрудников, например, путем выплаты премий, создать новую систему оценки персонала, к примеру, формирование рейтинга сотрудников на основе оценки пациентами их деятельности по пятибалльной шкале, по результатам рейтинга лучший сотрудник получит денежный или другой ценный приз);

- обеспечить медицинские учреждения Ставропольского края всем необходимым оборудованием, мебелью, оргтехникой (ведь очень часто

складывается ситуация, особенно в сельских поселениях, когда в кабинете отсутствуют кондиционеры, обогреватели, пластиковые окна, что снижает возможность оказания медпомощи в комфортных условиях как для медицинских работников, так и для пациентов);

– увеличить финансирование отрасли как из федерального, так и регионального бюджетов на приобретение диагностического оборудования, с помощью которого можно было бы провести обследование и обнаружить заболевание на ранней стадии, что, в свою очередь, позволит снизить уровень заболеваемости населения, а также смертности за счёт раннего обнаружения проблем со здоровьем;

– проблему нехватки квалифицированных кадров в медицинских учреждениях Ставропольского края решать посредством разработки и активной реализации мероприятий под программ государственной Программы, таких как «Кадровое обеспечение системы здравоохранения», направленной на ликвидацию кадрового дефицита в медицинских организациях, оказывающих первичную медико-санитарную помощь;

– установление нормальных взаимоотношений между медицинскими работниками и пациентами, при помощи пропаганды доброжелательного отношения к медицинским работникам, борьбы с коррупционными правонарушениями, которые регулярно совершаются медицинскими работниками, при помощи создания таких условий работы, при которых работники будут заинтересованы в высоком качестве оказания услуг населению.

Таким образом, состояние сферы здравоохранения выступает важнейшим показателем в системе общей оценки социально-экономического развития Ставропольского края, и поэтому требует систематического изучения, анализа и совершенствования.

Использованные источники:

1. Антипенко, Э.С. Аспекты понятий и закономерностей формирования и развития системы здравоохранения (размышления) / Э.С. Антипенко. – изд. 3-е, испр. и доп. – М.: Спутник+, 2015. – 167 с.
2. Каграманян, И.Н. О кадровом обеспечении системы здравоохранения Российской Федерации // Образование и подготовка медицинских кадров, 2014 – 277-280 с.
3. Калюгина, С.Н., Гридина, Т.А., Лукьянова, А.Ю. Региональная кадровая дифференциация и ее влияние на формирование кадровой безопасности России // Экономика и управление: проблемы, решения. Научно-практический журнал - 2018. - №10, том 4 (82).- С. 100-107.
4. Сагидов, Ахмед Курбанович. Актуальные проблемы функционирования системы здравоохранения регионов Северо-Кавказского федерального округа // РППЭ. 2015. №4 (38). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-problemy-funktsionirovaniya-sistemy-zdravoohraneniya-regionov-severo-kavkazskogo-federalnogo-okruga> (дата обращения: 02.12.2019).

5. Официальный сайт Управления федеральной службы государственной статистики по Северо-Кавказскому федеральному округу <https://stavstat.gks.ru/>(дата обращения 03.12.2019).
6. Официальный сайт Министерства здравоохранения Ставропольского края. <http://www.mz26.ru/>(дата обращения 03.12.2019)

Фишер В.В.
студент

*2 курс, Институт экономики и управления
научный руководитель: Гридина Т.А., к.э.н.*

доцент

*кафедра «Государственное и муниципальное управление»
ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный университет»
Россия, г. Ставрополь*

АНАЛИЗ ФИНАНСИРОВАНИЯ СФЕРЫ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ

Аннотация: В статье рассмотрена современная ситуация финансирования сферы здравоохранения Ставропольского края. Произведен анализ основных показателей расходов федерального и краевого бюджетов на данную область. А также дана оценка нынешних затрат на здравоохранение в Ставропольском крае.

Ключевые слова: финансирование, сфера здравоохранения, краевой и федеральный бюджеты, государственные программы, национальный проект, региональный проект.

Fisher V.V.
student

*2th year, Institute of economics and management
supervisor: Gridina T. A., PhD in economics*

associate professor

*the Department «State and municipal administration»
Federal State Educational Institution
of Higher Professional Education
«North-Caucasian Federal University»
Russia, Stavropol*

ANALYSIS OF FINANCING THE SPHERE OF HEALTH OF THE STAVROPOL REGION

Annotation: The article considers the current situation of financing the healthcare sector in the Stavropol Territory. The analysis of the main indicators of expenditures of the federal and regional budgets in this area. It also estimates current health care costs in the Stavropol Territory.

Key words: financing, healthcare, regional and federal budgets, state programs, national project, regional project.

Показатель высокого уровня здоровья население является показателем основной составляющей ресурсной обеспеченности страны. Защищенность

государства, качественная и эффективная трудовая деятельность во многом определяются степенью здоровья населения.

По этим причинам, государственная поддержка сферы здравоохранения является приоритетным направлением в вопросах социального развития России.

По-мнению Н.И. Химичева и Е.В. Покачалова, под финансированием понимается выделение средств государственного и муниципального уровня, которое регулируется нормами права и направлено на поддержку предприятий, организаций и учреждений в соответствии с их задачами и функциями, а также осуществляется, как правило, на безвозмездной и безвозвратной основе[3, с. 363].

Можно выделить внешние и внутренние источники финансирования системы здравоохранения в России, которые представлены на рисунке 1.



Рисунок 1 – Источники финансирования здравоохранения в России

Рассмотрим источники финансирования здравоохранения Ставропольского края. Приоритет среди них принадлежит внешним источникам, в том числе средствам различных уровней бюджета.

Так, в законопроекте Ставропольского края «О бюджете Ставропольского края на 2020 год и плановый период 2021 и 2022 годов» предусмотрены средства на реализацию мероприятий в рамках национального проекта «Здравоохранение»: на 2020 год – в сумме 3 745,7 млн. рублей, на 2021 год – 2 594,3 млн. рублей, на 2022 год – 1 191,6 млн. рублей. В рамках данного нацпроекта реализуются шесть региональных проектов.

Расходы краевого бюджета в 2020-2022 годах на их финансирование представлены в таблице 1[4].

Как видно из приведенных данных, из общей суммы затрат на реализацию мероприятий национального проекта «Здравоохранение» можно выделить 2 региональных проекта с наибольшими объемами

финансирования на протяжении всего рассматриваемого периода: «Борьба с онкологическими заболеваниями» (в том числе на 2020 год 1 181,1млн. рублей или 31,5% от общей суммы финансирования) и «Развитие детского здравоохранения, включая создание современной инфраструктуры оказания медицинской помощи детям» (1 089,4 млн. рублей или 29,1% от общей суммы финансирования), при чем более 90% общей суммы средств - средства федерального бюджета, оставшаяся доля - средства краевого бюджета, предоставляемые как на условиях софинансирования, так и без условий софинансирования.

Кроме того, по объемам предоставляемых средств следует выделить еще один региональный проект «Создание единого цифрового контура в здравоохранении на основе единой государственной информационной системы здравоохранения (ЕГИСЗ)» с объемом затрат в 2020 году 953,5 млн. рублей.

Таким образом, можно утверждать, что на сферу здравоохранения края в рамках мероприятий нацпроекта выделяются значительные средства, приоритетными направлениями при этом являются борьба с сердечно-сосудистыми заболеваниями и детское здравоохранение.

Таблица 1 – Расходы краевого бюджета в 2020-2022 годах на реализацию региональных проектов в рамках национального проекта «Здравоохранение»
(тыс. рублей)

| Наименование | 2020 год | | | | 2021 год | | | | 2022 год | | | |
|---|--------------|----------------------|---|------------------------------|--------------|----------------------|---|------------------------------|--------------|----------------------|---|------------------------------|
| | Всего | в том числе средства | | | Всего | в том числе средства | | | Всего | в том числе средства | | |
| | | федерального бюджета | краевого бюджета | | | федерального бюджета | краевого бюджета | | | федерального бюджета | краевого бюджета | |
| | | | для выполнения условий софинансирования | без условий софинансирования | | | для выполнения условий софинансирования | без условий софинансирования | | | для выполнения условий софинансирования | без условий софинансирования |
| Национальный проект «Здравоохранение» в т. ч.: | 3 745 748,60 | 3 487 753,60 | 93 627,77 | 164 367,23 | 2 594 306,28 | 2 352 784,80 | 91 172,15 | 150 349,33 | 1 191 649,23 | 1 014 791,30 | 23 267,28 | 153 590,65 |
| 1. Региональный проект «Развитие системы оказания первичной медико-санитарной помощи» | 61 375,82 | 42 581,20 | 18 794,62 | 0,00 | 326 593,05 | 305 296,10 | 21 296,95 | 0,00 | 50 935,38 | 27 668,10 | 23 267,28 | 0,00 |
| 2. Региональный проект «Борьба с сердечно-сосудистыми заболеваниями» | 350 768,10 | 350 768,10 | 0,00 | 0,00 | 273 088,10 | 273 088,10 | 0,00 | 0,00 | 439 763,70 | 439 763,70 | 0,00 | 0,00 |
| 3. Региональный проект «Борьба с онкологическими заболеваниями» | 1 181 052,90 | 1 127 461,90 | 0,00 | 53 591,00 | 497 035,40 | 457 494,40 | 0,00 | 39 541,00 | 586 900,50 | 547 359,50 | 0,00 | 39 541,00 |
| 4. Региональный проект «Развитие детского здравоохранения, включая создание современной инфраструктуры оказания медицинской помощи детям» | 1 089 396,57 | 1 023 009,40 | 65 298,47 | 1 088,70 | 1 121 235,15 | 1 052 937,60 | 67 208,85 | 1 088,70 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 |
| 5. Региональный проект «Обеспечение медицинских организаций системы здравоохранения квалифицированными кадрами» | 109 687,53 | 0,00 | 0,00 | 109 687,53 | 109 719,63 | 0,00 | 0,00 | 109 719,63 | 114 049,65 | 0,00 | 0,00 | 114 049,65 |
| 6. Региональный проект «Создание единого цифрового контура в здравоохранении на основе единой государственной информационной системы здравоохранения (ЕГИСЗ)» | 953 467,68 | 943 933,00 | 9 534,68 | 0,00 | 266 634,95 | 263 968,60 | 2 666,35 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 |

Помимо этого в крае успешно реализуется государственная программа Ставропольского края «Развитие здравоохранения», в рамках которой предполагается направить в 2020 году средств краевого бюджета в сумме 11 587, млн. рублей, в 2021 году – 10731,2 млн. рублей, в 2022 году – 8 536,4 млн. рублей.

Программа нацелена на обеспечение доступности медицинской помощи населению Ставропольского края и повышение эффективности медицинских услуг, оказываемых 132 государственными учреждениями здравоохранения Ставропольского края.

Расходы краевого бюджета в 2019-2022 годах на реализацию Программы в разрезе подпрограмм представлены в таблице 2[3].

Предусмотренные в законопроекте «О бюджете Ставропольского края на 2020 год и плановый период 2021 и 2022 годов» объемы бюджетных ассигнований на 2020 год по сравнению с объемами плановых назначений на 2019 год, утвержденными Законом о бюджете на 2019 год № 102-кз, увеличены на 1 566,9 млн. рублей, по сравнению с объемами, утвержденными на 2020 год Законом о бюджете на 2019 год № 102-кз, увеличены на 183,3 млн. рублей.

Наибольшая доля финансирования -около 80% от всех расходов на Программу или 9 131,6 млн. рублей, отведена подпрограмме «Совершенствование оказания медицинской помощи, включая профилактику заболеваний и формирование здорового образа жизни» и остается самой значимой на протяжении анализируемого периода.

Кроме того, приоритетным направлением в развитии здравоохранения края является подпрограмма «Совершенствование системы обеспечения лекарственными препаратами, медицинскими изделиями и специализированными продуктами лечебного питания при лечении в амбулаторных условиях», расходы на которую в 2020 г. составляют около 18 % расходов или 2040,2 млн. рублей и ежегодно увеличиваются в последующие годы.

Таблица 2 – Расходы краевого бюджета в 2019-2022 годах на реализацию Программы в разрезе подпрограмм (тыс. рублей)

| Наименование | 2019 год Закон №102-кз | 2020 год | | | | 2021 год | | | 2022 год | |
|--|------------------------------|------------------|---------------|----------------|---------------------|------------------|---------------|--|-------------------|--|
| | | Закон №102-кз | Законопроект | Изменения % | | Закон №102-кз | Законопроект | Измене- ния к закону №102- кз, % | Законо- проект | Изменения к предыду- щему году, % |
| | | | | к 2019 году | к Закону №102-кз | | | | | |
| Государственная программа Ставропольского края «Развитие здравоохранения» | 10 020 849,90 | 11 404 406,77 | 11 587 723,11 | 115,64 | 101,61 | 13 541 338,38 | 10 731 158,42 | 79,25 | 8 536 398,17 | 79,55 |
| 1.Подпрограмма «Совершенствование оказания медицинской помощи, включая профилактику заболеваний и формирование здорового образа жизни» | 7 966 469,96 | 9 405 523,98 | 9 131 649,03 | 114,63 | 97,09 | 11 545 231,28 | 8 277 309,74 | 71,69 | 6 074 127,96 | 73,38 |
| 2.Подпрограмма «Совершенствование системы обеспечения лекарственными препаратами, медицинскими изделиями и специализированными продуктами лечебного питания при лечении в амбулаторных условиях» | 1 714 831,70 | 1 680 330,88 | 2 040 174,01 | 118,97 | 121,42 | 1 677 311,07 | 2 032 332,54 | 121,17 | 2 031 437,06 | 99,96 |
| 3.Подпрограмма «Кадровое обеспечение системы здравоохранения» | 209 106,41 | 188 044,41 | 267 791,53 | 128,06 | 142,41 | 188 044,41 | 267 823,63 | 142,43 | 272 153,65 | 101,62 |
| 4.Подпрограмма «Обеспечение реализации государственной программы Ставропольского края «Развитие здравоохранения» и общепрограммные мероприятия» | 130 441,83 | 130 507,50 | 148 108,54 | 113,54 | 113,49 | 130 751,62 | 153 692,51 | 117,55 | 158 679,50 | 103,24 |

Указанные расходы в соответствии Федеральным законом «О государственной социальной помощи» осуществляются за счет средств федеральных субсидий. Кроме того, средства федерального финансирования направят на врачебные амбулатории, фельдшерско-акушерские пункты, мобильные медицинские комплексы, на оснащение оборудованием первичного звена. Это позволит приблизить медицину к сельским жителям.

Помимо средств федерального и регионального бюджета, отрасль получает средства на свою основную деятельность из территориального Фонда обязательного медицинского страхования. В сфере ОМС на территории Ставропольского края предоставлением медицинских услуг занимается 181 медицинская организация[3]. Расходы на здравоохранение с учетом средств ТФОМС Ставропольского края представлены в таблице 3 и на рисунке 2. Данные таблицы 3 и рисунка 2 свидетельствуют о росте совокупных расходов края на здравоохранение в 2017-2021 годы.

Таблица 3 – Расходы на здравоохранение в Ставропольском крае

| Наименование показателя | Расходы по годам, млн. рублей | | | | |
|---|-------------------------------|-----------|----------------------|----------------------|----------------------|
| | 2017 год | 2018 год | 2019 год (оценка) | 2020 год (проект) | 2021 год (проект) |
| Расходы на здравоохранение, всего | 32 069,57 | 37 867,27 | 41 893,42 | 43 873,92 | 45 974,26 |
| в том числе: | | | | | |
| краевой бюджет | 18 468,39 | 19 842,58 | 20 729,08 | 19 541,71 | 18 155,53 |
| из них: | | | | | |
| - страховой взнос на ОМС неработающего населения | 11 796,73 | 12 530,41 | 12 259,40 | 11 586,17 | 10 437,44 |
| - дополнительное финансовое обеспечение Территориальной программы | 44,09 | 44,83 | 47,48 | 47,48 | 47,48 |
| бюджет ТФОМС СК | 13 601,18 | 18 024,69 | 21 164,34 | 24 332,21 | 27 818,74 |

Так, по прогнозам к 2021 году общие расходы вырастут по сравнению с 2017 годом на 43,4%. Однако, увеличение расходов краевого бюджета наблюдается лишь до 2019 года включительно, а далее к 2021 году прогнозируется их сокращение до уровня, сравнимого с показателем 2017 года. Основной причиной данной тенденции является снижение расходов на страховой взнос на ОМС неработающего населения.

Вместе с тем, финансирование отрасли за счет средств Фонда в период 2017-2021 гг. ежегодно увеличивается и к 2021 году по сравнению с 2017 годом вырастет более чем в 2 раза.

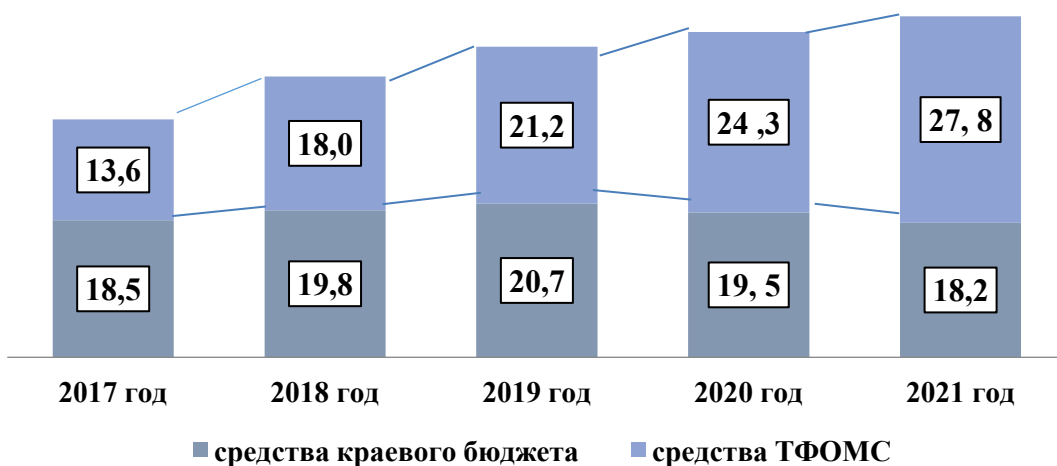


Рисунок 2 – Расходы на здравоохранение Ставропольского края в 2017-2021 гг. (млрд. рублей)

Таким образом, данные фактического и прогнозного объема расходов на здравоохранение Ставропольского края позволяют сделать вывод, что данная сфера финансируется выше среднего и за последние 2 года на улучшение состояния медицинских учреждений и закупку оборудования из регионального бюджета выделены серьёзные средства.

Так, в 2019 году из почти 42 млрд. рублей, 20 млрд. руб. – это краевые деньги, ещё 22 млрд. руб. – средства Федерального фонда ОМС[4].

Не менее важно рассмотреть расходы краевого бюджета на здравоохранение в расчете на одного жителя, которые представлены на рисунке 3[3].



Рисунок 3 – Расходы краевого бюджета на здравоохранение в расчете на 1 жителя, рублей

Как видим, средства, выделяемые из краевого бюджета на обеспечение здравоохранения одного жителя, каждый год постепенно увеличиваются. Данную тенденцию можно отметить, как положительную, так как улучшается поддержка жителей края необходимыми услугами медучреждений.

Расходы краевого бюджета на ОМС неработающего населения представлены на рисунке 4.

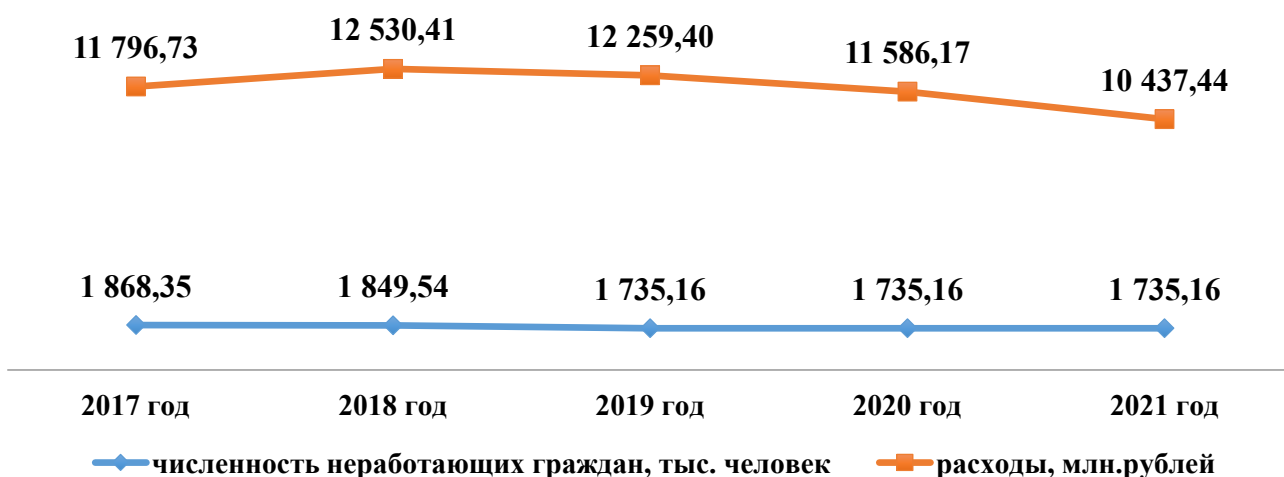


Рисунок 4 – Расходы краевого бюджета на ОМС неработающего населения

Очевидно, в Ставропольском крае к 2021 году ожидается снижение расходов на ОМС неработающего населения. Это обусловлено уменьшением численности неработающих граждан к 2021 году в сравнении с 2017 годом на 133,19 тыс. человек. Данная ситуация является положительным моментом, поскольку приведет к сокращению расходов краевого бюджета и увеличению страховых взносов в Фонд.

Таким образом, можем сделать вывод, что в части финансирования расходов на здравоохранение в Ставропольском крае наблюдаются позитивные тенденции. Расходы растут, что свидетельствует о финансовых возможностях края по активной реализации государственной политики в данной области. В целом, это приведет к улучшению качества жизни населения края за счет повышения уровня здоровья граждан.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства Ставропольского края от 24 декабря 2018 года № 582-п «О государственной программе Ставропольского края «Развитие здравоохранения». – URL: <http://docs.cntd.ru/document/550297578>
2. Гридина, Т.А., Астахова, Е.А. и др. Кадровая безопасность России: теоретические аспекты и современное состояние. Научное издание. Монография. - М.: МИРАКЛЬ, 2018. -. 144 с.
3. Химичева Н.И., Покачалова Е.В. Финансовое право: учеб.-метод. комплекс. – М.: Норма, 2005, 749 с.
4. Открытый бюджет Ставропольского края – URL: <http://openbudsk.ru/>
5. Ставропольское телевидение «Своё ТВ» – URL: <https://stv24.tv/>

*Халецкая А.В.
студент магистратуры
экономический факультет
научный руководитель: Погребцова Е.А., к.э.н.
доцент
кафедра менеджмента и маркетинга
ФГБОУ ВО Омский ГАУ
Россия, г. Омск*

ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ ЖИВОТНОВОДСТВА НА ПРИМЕРЕ СПК «ПОИСК» МУРОМЦЕВСКОГО РАЙОНА ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация статьи: В статье рассмотрены экономическая характеристика предприятия и проведен анализ организационно – экономического состояния хозяйства и выявлены основные пути повышения эффективности производства продукции животноводства в СПК «Поиск» Муромцевского района Омской области.

Ключевые слова: животноводство, мероприятия, район, рентабельность, экономическая эффективность.

*Haletskaya A. V.
master's degree
in economics
supervisor: Pogrebtsova E.A., cand. econ.
associate professor
department of management and marketing
FSBEI omsk state agrarian university
Russia, Omsk*

IMPROVING THE ECONOMIC EFFICIENCY OF LIVESTOCK PRODUCTION ON THE EXAMPLE OF SEC "SEARCH" MUROMTSEVSKY DISTRICT OF OMSK REGION

Annotation: The article considers the economic characteristics of the enterprise and analyzes the organizational and economic state of the economy and identifies the main ways to improve the efficiency of livestock production in the SEC "Search" Muromtsevsky district of Omsk region.

Key words: livestock, activities, district, profitability.

Получение максимума возможных благ от имеющихся ресурсов определяет суть экономической эффективности. Постоянное соотношение благ и затрат на их производство есть рациональное ведение хозяйства. В условиях рационального ведения хозяйства производителю для

удовлетворения потребностей потребителя необходимо придерживаться двух направлений: максимизации прибыли и минимизации затрат.

Проблема экономической эффективности — это чаще всего проблема выбора, касающегося того, что, как и каким образом производить, как распределять ресурсы, капитал и прибыль. От уровня экономической эффективности во многом зависит решение ряда социально-экономических задач, таких как повышение уровня жизни населения, быстрый рост экономики, совершенствование условий труда и отдыха, снижение уровня инфляции.

Эффективность выступает как индикатор развития. Она же — его важнейший стимул. Стремясь повысить эффективность конкретного вида деятельности и их совокупности, мы определяем конкретные меры, способствующие процессу развития, и отсекаем те из них, что ведут к регрессу.

СПК «Поиск» имеет растениеводческо-животноводческое производственное направление. Уровень специализации – средний, об этом свидетельствует коэффициент равный 0,34. В хозяйстве занимаются выращиванием черно-пестрой породы скота молочного направления. В хозяйстве СПК «Поиск» ведется учет всех категорий скота и их движение из одной категории в другую или на забой.

За рассматриваемый период поголовье крупного рогатого скота значительно сократилось и составило в 2018 году 131 голова, таким образом, произошло снижение на 33,9% по сравнению с 2016 годом. В структуре поголовья значительную долю занимает молодняк на выращивании и откорме – 101 голова в 2018 году. В 2018 году произошло снижение его количества на 44% по сравнению с 2016 годом. Количество коров – 30 голов, в процентах – произошло снижение на 24,4%.

На предприятии используют стойлово-пастбищную систему содержания скота. В летний период скот находится на пастбище, зимой скот содержится на ферме беспривязным способом.

Система эффективного ведения отрасли скотоводства складывается из множества показателей, таких как оптимальная структура воспроизводства стада, рациональная организация отрасли в целом и рабочих процессов в частности, постоянного совершенствования качества продукции и др. Только выполнение всего комплекса данных мероприятий обеспечивает высокую эффективность ведения отрасли скотоводства на предприятии.

Для того чтобы полно оценить эффективность производства мяса на предприятии, проанализируем основные показатели отражены в таблице 1.

Таблица 1 - Исходные данные для определения экономической эффективности производства говядины в СПК «Поиск»

| Показатель | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. |
|--|---------|---------|---------|
| Среднегодовое поголовье молодняка КРС, гол. | 230 | 145,7 | 101,3 |
| Валовой прирост, ц | 225 | 115 | 185 |
| Прямые затраты труда всего, тыс. чел. – ч. | 9 | 4 | 5 |
| Расход кормов всего на поголовье молодняка, ц к. ед. | 2722,73 | 1652,8 | 2304,94 |
| Затраты на производство, тыс. руб. | 3371 | 2133 | 2143 |
| в т. ч. затраты на корма | 1656 | 1620 | 1612 |
| Реализовано мяса КРС с учетом переработки, ц | 881 | 167 | 349 |
| Полная себестоимость всей проданной продукции, тыс. руб. | 6399 | 1667 | 3665 |
| Выручено за проданную продукцию, тыс. руб. | 5031 | 1371 | 2135 |
| Прибыль (убыток), тыс. руб. | -1368 | -296 | -1530 |

За анализируемый период кооператив снижает поголовье молодняка крупного рогатого скота на 56%, соответственно происходит и снижение затрат труда практически в 2 раза.

Затраты на производство мясной продукции снизились в 2018 году по сравнению с 2016 годом на 36,4%, когда как полная себестоимость проданной продукции уменьшилась 42,7%. Корма занимают значительную долю в общей структуре затрат на производство продукции, это около 75%.

На основе исходных данных по животноводству СПК «Поиск» можем рассчитать основные показатели экономической эффективности производства продукции в данной отрасли представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Показатели эффективности производства говядины в СПК «Поиск»

| Показатель | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | 2018 г. в % к 2016 г. |
|--|---------|---------|----------|-----------------------|
| Годовой прирост 1 гол молодняка, ц | 0,98 | 0,79 | 1,83 | 186,7 |
| Среднесуточный прирост 1 гол., г | 268,5 | 216,4 | 501,4 | 186,7 |
| Затраты труда на 1 ц прироста, чел. – ч. | 40 | 34,8 | 27,0 | 67,5 |
| Расход корма на 1 ц прироста, ц к. ед. | 12,1 | 14,4 | 12,5 | 103,3 |
| Себестоимость 1 ц к. ед. рациона, руб. | 608,2 | 980,2 | 699,4 | 115,0 |
| Себестоимость 1 ц прироста, руб. | 13019,6 | 18269,5 | 11328,9 | 77,3 |
| в т.ч. затраты на корма | 6395,8 | 13875,7 | 8521,8 | 118,4 |
| Реализационная цена 1 ц мяса, руб. | 5710,6 | 8209,6 | 6117,5 | 107,1 |
| Полная себестоимость 1 ц мяса, руб. | 7263,3 | 9982,0 | 10501,4 | 144,6 |
| Прибыль (убыток) на 1 гол, руб. | -5947,8 | -2031,6 | -15103,7 | 253,9 |
| на 1 ц реализованного мяса, руб. | -6080,0 | -2573,9 | -8270,3 | 136,0 |
| Окупаемость затрат, руб./руб. | 0,79 | 0,82 | 0,58 | 73,4 |

В 2018 году несмотря на сокращения поголовья почти в 2 раза, намечается тенденция к увеличению годового и среднесуточного прироста молодняка также практически в 2 раза. Происходит уменьшение затрат труда на 1ц прироста на 32,5%.

В 2018 году по сравнению с 2016 году убыток на 1 голову скота увеличился на 153,9%. Окупаемость затрат в 2018 году составила 0,58 руб./руб.

В целом производство мяса на предприятии убыточно и нерентабельно, что в очередной раз подчеркивает актуальность повышения эффективности производства в отрасли животноводства.

В ходе анализа современного уровня развития отрасли животноводства было выявлено, что в СПК «Поиск» с 2017 года происходит резкое сокращение поголовья молочного скота, т.е. ликвидация молочного направления с сохранением производства мяса. С другой стороны, увеличение поголовья молодняка на выращивании и откорме, повышение прироста скота, а также возрастание доли кормов в структуре себестоимости создают предпосылки для создания и активного развития мясного направления скотоводства. С учетом смены отрасли животноводства на предприятии можно предложить такие направления развития, как формирование племенного маточного поголовья из мясных пород скота и реконструкцию производственных помещений.

Приобретение совершенного нового поголовья скота и переход от молочного направления скотоводства к мясному требует иных условий содержания и переоборудования помещений. В целях улучшения условий содержания предлагается реконструкция производственных помещений.

Продуктивность крупного рогатого скота напрямую зависит от правильного его содержания. Помимо рациона, ветеринарного и гигиенического обслуживания, выгула животных большую роль играет стойло, чье расположение и устройство должно быть продумано для нормальной жизнедеятельности скота.

Использованные источники:

1. Механизация и технология животноводства: Учебник / В.В. Кирсанов, Д.Н. Мурусидзе, В.Ф. Некрашевич и др. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 585 с.
2. Организация производства на предприятии (фирме): Учеб. пособие / Под ред. О.И. Волкова, О.В. Девяткина. - М.: ИНФРА-М, 2014. - 448 с

*Харламова О.И.
старший преподаватель
кафедра экономической информатики, учета и коммерции
Мельникова И.К.
студент
4 курс, экономический факультет
УО «ГГУ имени Франциска Скорины»
Беларусь, г. Гомель*

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ МАТЕРИАЛЬНЫХ ЗАПАСОВ БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ И ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ

Аннотация: Обосновывается необходимость и определяются направления совершенствования бухгалтерского учета материальных запасов бюджетных организаций в Республике Беларусь. Предлагается введение отдельных субсчетов для учета основных средств, отдельных предметов в составе оборотных средств и материальных запасов, принятых на ответственное хранение бюджетными организациями.

Ключевые слова: Беларусь, бюджетные организации, бюджетный учет, материальные запасы бюджетных организаций.

*Kharlamova O. I.
senior lecturer
Department of economic Informatics,
accounting and Commerce
Melnikova I.K.
student
4th year, the faculty of Economics
UO " State University named after Francis Skaryna»
Belarus, Gomel*

ACCOUNTING OF MATERIAL STOCKS OF BUDGETARY ORGANIZATIONS AND ITS IMPROVEMENT

Annotation: The necessity and directions of improvement of accounting of material stocks of the budgetary organizations in the Republic of Belarus are proved. It is proposed to introduce separate sub-accounts for the accounting of fixed assets, individual items in the working capital and inventories taken for safekeeping by budgetary organizations.

Key words: Belarus, budget organizations, budget accounting, inventories of budget organizations.

Бухгалтерский учет в бюджетных организациях, в том числе в учреждениях образования, регулируется достаточно большим перечнем

законодательных и нормативных правовых актов. Основными документами являются Закон Республики Беларусь от 12.07.2013 № 57-3 «О бухгалтерском учете и отчетности»[1] и постановление Министерства финансов Республики Беларусь от 22.04.2010 № 50[2], которым утвержден План счетов бухгалтерского учета бюджетных организаций. Отдельной полной инструкции по применению плана счетов для данной категории организаций нет.

Бухгалтерский учет материальных запасов ведется в соответствии с Методическими указаниями, утвержденными Министерством финансов Республики Беларусь от 11.12.1997 № 59 [3].

Данный документ определяет, прежде всего, состав материальных запасов: строительные материалы, принадлежащие учреждению, оборудование к установке, материалы, продукты питания, топливо, горючее и смазочные материалы, запасные части к машинам и оборудованию, продукция подсобных хозяйств, материалы для учебных и научных целей и др.

Методическими указаниями также определяются основные задачи учета материальных запасов:

—обеспечение сохранности и контроля за движением и правильным использованием всех материальных ценностей;

—соблюдение установленных норм запасов и расходов, своевременное выявление неиспользуемых материалов, подлежащих реализации в установленном порядке;

— получение точных сведений об остатках, находящихся на складах учреждений.

Материальные запасы, отдельные предметы в составе оборотных средств выделяются в самостоятельные разделы в Балансе исполнения сметы расходов и в Плане счетов бухгалтерского учета исполнения смет расходов организаций, финансируемых из бюджета, и представлены на активных счетах в следующем составе:

– «Продукция на складе, отгруженная» (счет 03);

– «Оборудование, строительные материалы для капитального строительства и материалы для научных исследований» (счет 04);

– «Животные на выращивании и откорме» (счет 05);

– «Материалы и продукты питания» (счет 06).

Учет материалов ведется по цене поступления с учетом налога на добавленную стоимость. Как правило, они поступают в учреждения по следующим позициям:

– приобретение у сторонних организаций (поставщиков);

– безвозмездное получение;

– принятие на учет при ликвидации (выбытии) основных средств;

– через подотчетных лиц.

В некоторых случаях учреждения образования принимает материальные ценности на ответственное хранение по залоговой стоимости.

После окончания действия договора или в случае его расторжения бюджетная организация обязана вернуть их по этой же стоимости.

Для учета таких ценностей, как основные средства, отдельные материалы в составе оборотных средств, материалы, используется за балансовый счет 02 «Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение». Эти активы учитываются в общем, что создает определенные проблемы для бухгалтерии. Проблема заключается в том, что все эти данные активы имеют разный порядок списания.

Порядок списания имущества устанавливается решениями областных Советов депутатов. Данные документы предусматривают конкретный и достаточно большой перечень документов, необходимых для подготовки решений о распоряжении имуществом, находящимся в собственности областей. Количество документов зависит от вида сделок по распоряжению имуществом. Например, при отчуждении имущества необходимы следующие документы:

- согласие принимающей стороны за подписью руководителя;
- согласие местного исполнительного и распорядительного органа;
- выписка из регистрационной книги о правах, ограничениях (обременениях) прав на предприятие;
- заключение об оценке (по определению рыночной стоимости);
- бухгалтерский баланс за последний отчетный год;
- акт инвентаризации;
- документ, подтверждающий государственную регистрацию юридического лица, индивидуального предпринимателя, или документ, удостоверяющий личность.

На наш взгляд, целесообразно вывести отдельные субсчета к счету 02 «Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение» по видам материальных запасов:

- 02/1 – «Основные средства, принятые на ответственное хранение»;
- 02/2 – «Отдельные предметы в составе оборотных средств»;
- 02/3 – «Материальные запасы, принятые на ответственное хранение».

Это позволит в дальнейшем соблюдать порядок управления и распоряжения имуществом в государственной собственности, а также усилит эффективность внутрихозяйственного контроля.

Использованные источники:

1. Закон Республики Беларусь «О бухгалтерском учете и отчетности» от 12.07.2013 г. № 57-3 (с изм. и доп. от 17.07.2017). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.pravo.by/document/?guid=3871&p0=h11300057> - Дата доступа: 04.12.2019.
2. Постановление Министерства финансов Республики Беларусь «Об установлении типового плана счетов бухгалтерского учета, утверждении Инструкции о порядке применения типового плана счетов бухгалтерского учета и признании утратившими силу некоторых постановлений Министерства финансов Республики Беларусь и их отдельных структурных элементов» от 29.06.2011 г. № 50 (с изм. и доп. от 22.12.2018). [Электронный

ресурс]. – Режим доступа: http://minfin.gov.by/upload/accounting/acts/postmf_290611_50.pdf - Дата доступа: 05.12.2018.

3. Приказ Министерства финансов Республики Беларусь от 11.12.1997 г. № 59// Методические указания о порядке учета материальных запасов учреждениями и организациями, состоящими на бюджете. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://registr.by/doc/9803037> - Дата доступа: 03.12.2019

*Харламова О.И.
старший преподаватель
кафедра экономической информатики, учета и коммерции
Мельникова И.К.
студент
4 курс, экономический факультет
УО «ГГУ имени Франциска Скорины»
Беларусь, г. Гомель*

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ СОСТАВЛЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ БЮДЖЕТНЫМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ

Аннотация: Предлагается форма вспомогательной таблицы для составления формы № 6 «Отчет о движении материальных ценностей» централизованными бухгалтериями Главных управлений образования Республики Беларусь. Расшифровка всех операций по поступлению и выбытию материальных ценностей в разрезе подведомственных учреждений, контрагентов и источников финансирования позволит избежать ошибок и неточностей и будет способствовать укреплению внутреннего контроля.

Ключевые слова: Беларусь, бюджетные организации, бюджетный учет, отчетность бюджетных организаций, отчет о движении материальных ценностей.

*Kharlamova O.I.
senior lecturer
department of economic informatics,
accounting and commerce
Melnikova I.K.
student
4th year, the faculty of Economics
UO " State University named after Francis Skaryna»
Belarus, Gomel*

SOME ASPECTS OF THE PREPARATION OF FINANCIAL STATEMENTS OF BUDGET ORGANIZATIONS

Annotation: The form of the auxiliary table for drawing up the form No. 6 "The Report on movement of material values" by the centralized accounts departments of the Main departments of education of the Republic of Belarus is Offered. Decoding of all operations on receipt and disposal of material values in the context of subordinate institutions, contractors and sources of financing will allow to avoid mistakes and inaccuracies and will contribute to strengthening of internal control.

Key words: Belarus, budget organizations, budget accounting, reporting of budget organizations, report on the movement of material values.

Каждый областной исполнительный комитет Республики Беларусь имеет в своей структуре управление образования с правами юридического лица, самостоятельным балансом, расчетным и другими счетами в банке. Имущество управлений образования находится в собственности соответствующей области и закреплено за ними на праве оперативного управления. Главные управления образования подчиняются областным исполнительным комитетам, а по вопросам отраслевой деятельности – Министерству образования Республики Беларусь.

Управленческие функции осуществляются в отношении учреждений образования, иных государственных организаций, находящихся в собственности области и находящихся в непосредственном подчинении главного управления образования. Так, в организационном и учебно-методическом подчинении Главного управления образования Гомельской области находятся 60 областных учреждений, 7 из которых обслуживаются центральной бухгалтерией при главном управлении:

- 1) областной Дворец творчества детей и молодежи;
- 2) областной центр туризма и краеведения детей и молодежи;
- 3) областной центр физического воспитания и спорта учащихся;
- 4) областной учебно-методический центр профессионального образования;
- 5) областной центр технического творчества детей и молодежи;
- 6) областной центр коррекционно-развивающего обучения и реабилитации;
- 7) областной эколого-биологический центр молодежи.

Финансирование деятельности главного управления образования осуществляется за счет средств областного бюджета.

Учреждения образования, обслуживаемые централизованной бухгалтерией при главном управлении образования, могут заниматься различными видами внебюджетной деятельности: платные кружки; проведение дискотек, утренников; проживание на турбазах; учебно-опытные участки; ксерокопирование; сдача в аренду помещений, имущества; прочие платные услуги (семинары).

На Главное управление образования возложена обязанность ведения бухгалтерского учета и предоставления статистической, бухгалтерской отчетности. В соответствии Инструкцией о порядке составления и представления бухгалтерской отчетности по средствам бюджетов и средствам от приносящей доходы деятельности бюджетных организаций [1] учреждения должны представлять 15 различных форм отчетности с месячной, квартальной или годовой периодичностью. Отчетность предоставляется Министерству образования Республики Беларусь, областному Совету депутатов, облисполкому, а также финансовым органам, банкам документы в соответствующие сроки.

Одной из годовых форм отчетности является отчет № 6 «Отчет о движении материальных ценностей». Данный отчет должен составляться по всем источникам финансирования.

На практике при составлении данной формы отчетности у централизованной бухгалтерии возникают определенные сложности. Связано это с достаточно большим количеством подчиненных учреждений, разнообразными источниками финансирования и значительным количеством операций по поступлению и выбытию материальных ценностей.

На наш взгляд, решить существующую проблему поможет правильная систематизация всех операций с материалами. Для этого рекомендуется составление следующей вспомогательной таблицы (данные условные).

Таблица – Расшифровка к форме № 6 «Отчет о движении материальных ценностей»

| Дата | Документ | Материалы | | Сумма, руб. | Кол-во | Примечание |
|------------------------|---|-----------|---|-------------|--------|--|
| | | Код | Наименование | | | |
| УО «ГГОУМЦПО» | | | | | | |
| 11.08.2019 | Поступление материалов ТН№0558278 от 11.08.2019 | 0630958 | Строительная плитка для сухой штукатурки стен | 6,94 | 0,911 | Получено безвозмездно от УМЦ МОЛ Яковлева А.Д. |
| 15.08.2019 | Поступление материалов ТТН№0296537 | 0637542 | Кабель ВВг 3*2,5-0,66 | 71,52 | 400 | Приобретено у ЧУП «Ветер» МОЛ Смирнова Р.Л. |
| Итого по УО «ГГОУМЦПО» | | | | 78,46 | | |

Расшифровки к форме № 6 рекомендуется составлять в разрезе всех подчиненных учреждений образования и контрагентов не только по поступлению материальных ценностей, но и по их выбытию (на нужды учреждения, списание недостач, безвозмездная передача, реализация). Такие таблицы позволят обобщить и систематизировать информацию о движении материалов не только с учетом их видов, но и источников финансирования, что необходимо для составления отчета о движении материальных ценностей.

Использованные источники:

1. Постановление Министерства финансов Республики Беларусь 10.03.2010 № 22 (в редакции постановления Министерства финансов Республики Беларусь от 2 мая 2018г. №31) «Об утверждении Инструкции о порядке составления и представления бухгалтерской отчетности по средствам бюджетов и средствам от приносящей доходы деятельности бюджетных организаций и признании утратившими силу некоторых нормативных правовых актов Министерства финансов Республики Беларусь». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://bii.by/tx.dll?d=183757&a=5>- Дата доступа: 08.12.2019

*Харламова О.И.
старший преподаватель
кафедра экономической информатики, учета и коммерции
Северин Н.Н.
студент
4 курс, экономический факультет
УО «ГГУ имени Франциска Скорины»
Беларусь, г. Гомель*

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ УЧЕТА КАССОВЫХ И ФАКТИЧЕСКИХ РАСХОДОВ БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Аннотация: Предлагается форма вспомогательной таблицы для учета, анализа и контроля кассовых и фактических расходов бюджетных организаций Республики Беларусь.

Ключевые слова: Беларусь, бюджетные организации, бюджетный учет, кассовые расходы, фактические расходы.

*Kharlamova O. I.
senior lecturer
department of economic informatics,
accounting and commerce
Severin N.N.
student
4th year, the faculty of economics
UO " State University named after Francis Skaryna»
Belarus, Gomel*

SOME ASPECTS OF ACCOUNTING CASH AND ACTUAL EXPENSES BUDGET ORGANIZATIONS OF THE REPUBLIC OF BELARUS

Annotation: The form of an auxiliary table for accounting, analysis and control of cash and actual expenditures of budget organizations of the Republic of Belarus is Proposed.

Key words: Belarus, budget organizations, budget accounting, cash costs, actual costs.

Одним из ключевых объектов бухгалтерского учета бюджетных организаций являются расходы двух видов: расходы, производимые за счет средств бюджетов различного уровня в соответствии с утвержденными бюджетными сметами, и расходы за счет внебюджетных источников в соответствии с утвержденными сметами по каждому виду предпринимательской деятельности. Первый вид расходов значительно превышает второй.

Производимые за счет бюджетного финансирования расходы бюджетных организаций делятся на кассовые и фактические исходя из их двойственного характера. Все суммы, выданные с банковских счетов (безналичным путем или наличными денежными средствами), а также суммы, произведенные по зачетам (взаимозачетам) без перевода денежных средств через банк, считаются кассовыми расхода бюджета. Фактическими расходами признаются действительные конечные расходы бюджетной организации, оформленные необходимыми документами.

В настоящее время в Республике Беларусь бюджетные организации формируют кассовые расходы и их учет в соответствии с четырьмя основными нормативными актами: Бюджетным кодексом Республики Беларусь [1], Инструкцией о порядке составления и представления бухгалтерской отчетности по средствам бюджетов и средствам от приносящей доходы деятельности бюджетных организаций от 10.03.2010 №22 [2], Методическими указаниями о порядке учета денежных средств организациями, финансируемыми из бюджета от 17.12.1999 №364 [3] и инструкцией о порядке организации и осуществления исполнения республиканского бюджета, местных бюджетов, бюджетов государственных внебюджетных фондов по расходам от 27.07.2011 №63 [4].

Для ведения синтетического учета кассовых расходов используется активный счет 10 «Текущие счета по бюджету», к которому открываются субсчета для учета движения денежных средств на текущих бюджетных счетах в банке и лицевых счетах в территориальном казначействе:

субсчет 100 «Текущий счет по бюджету» - учет движения средств у получателей бюджетных средств на содержание организации, а также движения средств, предназначенных для перечисления подведомственным организациям в порядке бюджетного финансирования, у главных и нижестоящих распорядителей бюджетных средств;

субсчет 101 «Текущий валютный счет по бюджету» - учет движения денежных средств в иностранной валюте, поступивших в порядке бюджетного финансирования, а также приобретенных за счет бюджетного финансирования и зачисленных на специальный валютный счет;

субсчет 102 «Текущий счет по капитальным вложениям за счет средств бюджета» - учет движения средств на финансирование капитальных вложений;

субсчет 103 «Текущий счет по взысканным платежам в бюджет» и субсчет 104 «Текущий валютный счет по взысканным платежам в бюджет» - учет движения денежных средств, изъятых и конфискованных и подлежащих зачислению в доход бюджета.

По дебету данных субсчетов отражаются суммы денежных средств, полученных в виде финансирования или платы за услуги, а по кредиту отражается их использование или возврат.

Фактические расходы учитываются на счете 20 «Расходы по бюджету» и 21 «Прочие расходы». По дебету данных счетов отражаются суммы фактических расходов за текущий год. В конце года эти расходы

списываются за счет источников их финансирования и отражаются по кредиту счетов 20 и 21.

Кассовые расходы отражают сумму бюджетных ассигнований по кодам экономической классификации расходов, кассовое исполнение сметы и остатки неиспользованных ассигнований на определенную дату. Учет фактических расходов позволяет контролировать выполнение сметы бюджетными организациями в целом и соблюдение установленных норм расходов в разрезе кодов экономической классификации.

Сопоставление кассовых и фактических расходов дает возможность контролировать исполнение расходной части бюджета (выявлять факты нарушения финансовой дисциплины, нецелевого использования средств) и оценивать эффективность использования бюджетных средств. С этой целью рекомендуется составление вспомогательной таблицы анализа фактического исполнения сметы расходов.

Таблица – Анализ фактического исполнения сметы расходов бюджетных средств

| № п/п | Наименование затрат | Код затрат | Утверждено по смете с начала года | Получено средств из бюджета за период | Кассовые расходы за период | Фактические расходы за период | Заявлено в казначействе за период | Остаток финансирования (гр. 3 – гр. 4) | Остаток сметы | | Процент использования сметы | |
|--------------|---------------------|------------|-----------------------------------|---------------------------------------|----------------------------|-------------------------------|-----------------------------------|---|--|---|---|---|
| | | | | | | | | | Без учета заявленных в казначействе (гр. 3 – гр. 5) | С учетом заявленных в казначействе (гр. 3 – гр. 5 – гр. 7) | Без учета заявленных в казначейства (гр. 5 : гр.3 x 100) | С учетом заявленных в казначейства (гр. 5 + гр. 7) : гр. 3 x 100)) |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 | |
| 1 | | | | | | | | | | | | |
| Всего | x | | | | | | | | | | | |

Данная таблица позволяет достаточно ясно определять основные характеристики текущих процессов расхода бюджетных средств: остаток средств с учетом только кассовых расходов, т.е. те платежные поручения, которые профинансированы (графа 8); остаток бюджетного финансирования с учетом неоплаченных (графа 10); процент исполнения сметы за соответствующий период (графы 11 и 12) и др.

Использованные источники:

1. Бюджетный кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://bii.by/tx.dll?d=183757&a=5>- Дата доступа: 08.12.2019.
2. Постановление Министерства финансов Республики Беларусь 10 марта 2010 г. № 22 [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.pravo.by/pdf/2010-93/2010-93\(019-082\).pdf](http://www.pravo.by/pdf/2010-93/2010-93(019-082).pdf) – Дата доступа: 09.12.2019.
3. Приказ Министерства финансов Республики Беларусь № 364 от 17.12.1999 [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://belzakon.net/Законодательство/Приказы/1999/107657> - Дата доступа: 09.12.2019.
4. Постановление Министерства финансов Республики Беларусь 27 июля 2011 г. № 63 (с изм. и доп. от 8 октября 2018 г. № 66) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://minfin.gov.by/upload/budget/act/postmf_270711_63.pdf - Дата доступа 09.12.2019

*Ходанова Д.А.
студент
5 курс, факультет «Очное отделение»
научный руководитель: Колмаков В.О., к.т.н., доцент
доцент
кафедра «Системы обеспечения движения поездов»
Красноярский институт железнодорожного транспорта
Россия, г. Красноярск*

ДАТЧИКИ МАГНИТНОГО ПОЛЯ

Аннотация: Статья посвящена разбору принципа работы датчиков магнитного поля, а также определения наиболее простого и надежного датчика магнитного поля.

Ключевые слова: датчики магнитного поля, в системах, используют явление, катушки, микросхемы, магнитный поток.

*Khodanova D.A.
student
5 course, faculty «internal branch»
scientific adviser: Kolmakov V.O., can.of technical, associate professor
associate Professor
department «systems of ensuring the movement of trains»
Krasnoyarsk Institute of railway transport
Russia, Krasnoyarsk*

MAGNETIC FIELD SENSOR

Annotation: The article is devoted to the analysis of the principle of operation of magnetic field sensors, as well as the definition of the most simple and reliable magnetic field sensor.

Key words: magnetic field sensors, in systems, use phenomenon, coils, chips, magnetic flux.

С развитием автоматических систем управления датчики стали элементами обобщений логической концепции «датчик устройство управления – исполнительное устройство – объект управления». Они классифицируются по измеряемому параметру (датчик давления, расхода, концентрации, уровня, температуры, перемещения, вибрации и т.д.) и по принципу действия- оптические, емкостные, пьезоэлектрические и магнитные (магниторезистивные и на эффекте Холла). Магнитные датчики широко применяются в банкоматах, детекторах валют, любых аппаратах для считывания магнитной полосы на карте, магнитных сканерах, компьютерах, сотовых телефонах и т.д. В машиностроении и автомобилестроении они

применяются для определения скорости, положения вращающегося вала электродвигателя, изменения линейного и углового положения.

Датчики магнитного поля – это компактные и надежные устройства для определения положения деталей или инструментов, которые реагируют на изменение магнитного поля.

Датчикам магнитного поля можно доверить обеспечение работы важных узлов и механизмов благодаря высокой степени защиты, широкому диапазону рабочих температур.

Область применения датчиков магнитного поля

Датчики магнитного поля обладают отличными эксплуатационными характеристиками за счет надежной конструкции, что позволяет им находить применение во многих отраслях промышленности и производства, например:

- энергетика;
- химическая промышленность;
- производственная промышленность;
- фармакологическая промышленность;
- гражданская отрасль и др.

Назначение датчиков магнитного поля

Датчики магнитного поля применяют для решения многих задач, таких как:

- контроль скорости вращения различных механизмов;
- контроль положения;
- распознавание объектов;
- контроль направления вращения/перемещения объектов;
- подсчёт металлических изделий;
- контроль наличия объекта.

Достоинства и преимущества датчиков магнитного поля

К достоинствам датчиков магнитного поля относятся:

- высокая точность срабатывания;
- компактность и отличные эргономические характеристики;
- небольшое энергопотребление, необходимое для работы;
- помехоустойчивость;
- прочная и надёжная конструкция;
- наличие защиты от переплюсовки.

Недостатки

Стоит отметить, что некоторые из моделей обладают гистерезисом, значение которого может достигать 10%.

Принцип работы датчиков магнитного поля

Основными видами датчиков магнитного поля, применяемых в настоящее время, являются: индукционные, датчики холла и магниторезистивные.

Магниторезистивные датчики магнитного поля в качестве чувствительного элемента содержат магниторезистор. Принцип действия

датчика заключается в эффекте изменения омического сопротивления материала в зоне действия магнитного поля. Наиболее сильно этот эффект проявляется в полупроводниковых материалах. Изменение их сопротивления может быть на несколько порядков больше чем у металлов. Датчики этого типа, благодаря высокой чувствительности, могут измерять незначительные изменения состояния магнитного поля и его направление. Они применяются в системах навигации, магнитометрии, распознавания образов и определения положения объектов.

Индукционные датчики магнитного поля, датчики этого типа относятся к генераторному типу датчиков. Конструкции и назначения таких датчиков различна. Они могут использоваться для определения параметров переменных и стационарных магнитных полей. В данном обзоре рассмотрен принцип работы датчика, работающего в постоянном магнитном поле. Принцип работы индукционных датчиков базируется на способности переменного магнитного поля индуцировать в проводнике электрический ток. При этом ЭДС индукции, появляющаяся в проводнике, пропорциональна скорости изменения магнитного потока через него. Но в стационарном поле магнитный поток не изменяется. Поэтому для измерения параметров стационарного магнитного поля применяются датчики с катушкой индуктивности, вращающейся с постоянной скоростью. В этом случае магнитный поток будет изменяться с определенной периодичностью. Напряжение на зажимах катушки будет определяться скоростью изменения потока (числом оборотов катушки) и количеством витков катушки.

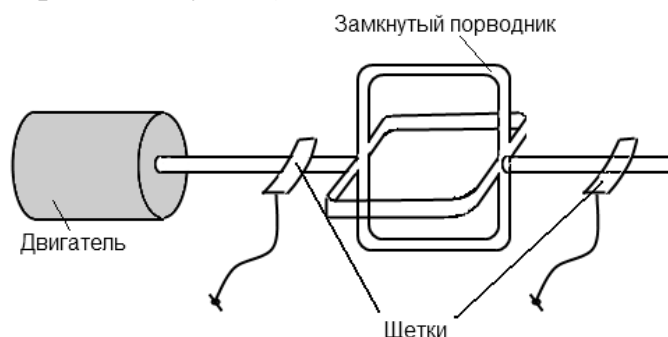


Рисунок 1 – Конструкция индукционного датчика магнитного поля

Конструкция датчика показана на рисунке 1. Он состоит из проводника, в качестве которого может выступать катушка индуктивности, расположенной на валу электродвигателя. Съем напряжения с вращающейся катушки осуществляется с помощью щеток. Выходное напряжение на выводах катушки представляет переменное напряжение, величина которого тем больше, чем больше частота вращения катушки индуктивности и чем больше магнитная индукция поля.

Датчики магнитного поля на эффекте Холла используют явление взаимодействия перемещающихся электрических зарядов с магнитным полем. Суть эффекта поясняется рисунком 2. Через полупроводниковую пластину протекает ток от внешнего источника.

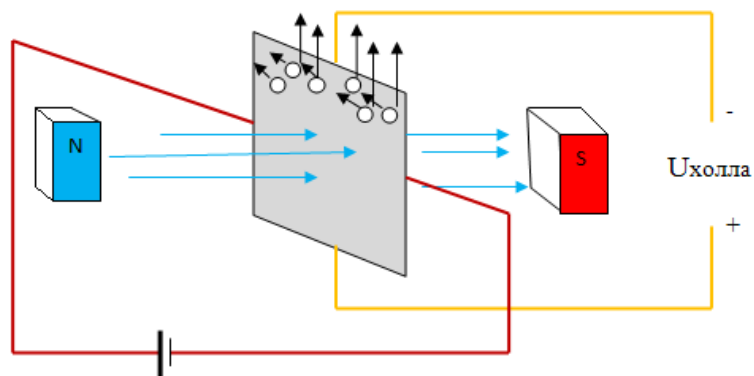


Рисунок 2 – Принцип работы датчика магнитного поля на эффекте Холла

Пластина находится в магнитном поле, пронизывающем ее в направлении перпендикулярном движению тока. В магнитном поле под действием силы Лоренца электроны отклоняются от прямолинейного движения. Эта сила сдвигает их в направлении перпендикулярном направлению магнитного поля и направлению тока. В данном случае у верхнего края пластины электронов будет больше, чем у нижнего, т.е. возникает разность потенциалов. Эта разность потенциалов и обуславливает появление выходного напряжения – напряжения Холла. Напряжение Холла пропорционально току и индукции магнитного поля. При постоянном значении тока через пластину оно определяется только значением индукции магнитного поля (рисунок слева). Чувствительные элементы для датчиков изготавливаются из тонких полупроводниковых пластинок или пленок. Эти элементы наклеиваются или напыляются на подложки и снабжаются выводами для внешних подключений. Датчики магнитного поля с такими чувствительными элементами отличаются высокой чувствительностью и линейным выходным сигналом. Они широко применяются в системах автоматики, в бытовой технике и системах оптимизации работы различных агрегатов.

Среди причин широкой популярности интегрированных датчиков Холла можно выделить следующие:

- эффект Холла не подвержен влиянию пыли, грязи, потока, радиопомех;
- он неизменен в широком диапазоне температур;
- интегральные микросхемы, кроме преобразователя, содержат дополнительные блоки для предварительной обработки сигнала и защиты;
- обеспечивают высокую степень повторяемости измерения магнитного поля;
- бесконтактное применение.

Датчик Холла представляет собой собственно элемент Холла и интегрированную электронную схему, обеспечивающую предварительную обработку выходного сигнала преобразовательного элемента и защиту от внешних электрических воздействий. Малые размеры датчиков Холла в сочетании с их характеристиками и ценой позволяют использовать их для

таких применений, как бесконтактные выключатели, бесконтактные датчики, бесконтактное измерение тока в проводниках, управление двигателями и тому подобное. За счет своей повышенной надежности и малого влияния внешних воздействий на функционал датчики Холла можно использовать вместо механических реле (герконов), оптических и индуктивных датчиков.

Заключение

В данной статье рассмотрены три основных вида датчиков магнитного поля: индукционные, датчики холла и магниторезистивные. Можно сделать вывод о том, что простота и надежность использования датчиков Холла делает их наиболее популярными и позволят использовать их для решений, где раньше использовались механические или оптические системы. А сочетание малых размеров с низкой стоимостью делают их «рабочими лошадками» в мире датчиков. Новые микросхемы позволяют реализовать весь спектр решений с применением магнитных датчиков (от простейших датчиков присутствия и местоположения до систем управления двигателями) для изделий, где важно обеспечить надежную работу системы в условиях экстремальных температур, повышенного загрязнения, радиопомех, пыли, грязи, РЧ-шума или механических повреждений.

Использованные источники:

1. URL: http://www.devicesearch.ru.com/article/datchiki_magnitnogo_polya - «Принцип действия датчиков магнитного поля»
2. Виглеб Г. Датчики: Пер. с нем. — М.: Мир, 1989. — 196 с, ил.

*Холбаев Д.Ж.
доцент
Дехконов Г.Д.
ассистент*

*Наманган инженерно-технологический институт
Узбекистан, г. Наманган*

ЭЛЕКТРОХИМИЧЕСКАЯ АКТИВАЦИЯ ВОДНЫХ СРЕД

Аннотация: Экспериментально исследована электрохимическая активация на воду в условиях минимального выделения тепла электрохимического и электрофизического воздействий. Наилучшие результаты по качеству очищения достигаются при промывании чередованием фракций электроактивированной воды с $pH=2-3$ и $10-11$ с соответствующими редокс-потенциалами $+1200$ мВ и -850 мВ

Ключевые слова: электрохимическая активация, анолит, католит, активированная вода, редокс-потенциал, физико-химическая реакция.

*Kholbayev D.J.
associate professor
Dehkonov G.D.
assistant*

*Namangan Engineering and Technology Institute
Uzbekistan, Namangan*

ELECTROCHEMICAL ACTIVATION OF WATER MEDIA

Annotation: The electrochemical activation of water was experimentally studied under conditions of minimal heat generation from electrochemical and electrophysical effects. The best cleaning quality results are achieved by washing with alternating fractions of electroactivated water with $pH = 2-3$ and $10-11$ with the corresponding redox potentials of $+1200$ mV and -850 mV

Key words: electrochemical activation, anolyte, catholyte, activated water, redox potential, physicochemical reaction.

Известно, анолит и католит, полученные в диафрагменном электрохимическом реакторе из слабоминерализованной воды, очень сильно отличаются по физико-химическим параметрам и реакционной способности от моделей католита и анолита, приготовленных путем растворения в воде химических реагентов. В результате электрохимической активации вода переходит в метастабильное (активированное) состояние, которое характеризуется аномальными значениями физико-химических параметров, в том числе окислительно-восстановительного потенциала (R_h), электропроводности, pH и других параметров и свойств [1]. В дальнейшем оказалось, что различия в свойствах только что полученных католита и

анолита разбавленных водно-солевых растворов от их химических моделей-аналогов (растворов стабильных щелочей или кислот) не являются постоянными, стабильными во времени. Электрохимическая активация-совокупность осуществляемых в условиях минимального выделения тепла электрохимического и электрофизического воздействий на воду с содержащимися в ней ионами и молекулами растворенных веществ в области пространственного заряда у поверхности электрода (анода или катода) электрохимической системы при неравновесном переносе заряда через границу «электрод-электролит» электронами.

Эффекты электрохимической активации ярко проявляются для водных растворов. Процесс получения электрохимически активированных воды и растворов относится к крайне неравновесным и является объектом изучения химиков и электриков. Электрохимическая активация как технология-это получение и последующее использование электрохимически активированной воды.

На сегодняшний день электрохимически активированную воду используют либо в процессах ее очистки от нежелательных компонентов, либо в различных технологических процессах в качестве реагента или реакционной среды с целью управления сложными физико-химическими реакциями, экономии энергии, времени и материалов, повышения качества конечного продукта, уменьшения образования отходов. Использование электрохимически активированной воды возможно до завершения процессов релаксации, т.е. возвращения параметров воды к доактивационным значениям. Необходимо отметить, что, как правило, продукты реакций, полученные с применением активированных растворов, не изменяют своих свойств и состояния во времени, т.е. не подвержены процессам релакции.

Нас интересует использование этой воды в сельском хозяйстве для стимуляции или подавления процессов жизнедеятельности, так как одно из перспективных направлений в стимулировании биологических объектов-электрические воздействия, а электрохимическая активированная вода имеет потенциал R_d , а значит является электрическим воздействием.

Если рассматривать элементарную клетку (и растительную, и животную), изменение мембранного потенциала и связанной с ней энергии является причиной реакции клетки на внешнее воздействие, поэтому электрические воздействия являются самыми эффективными. Во всех электротехнологиях объектами электрических воздействий являются биологические объекты и в них в большей или меньшей степени реализуются как биологические, так и некоторые другие эффекты воздействий. В некоторых же технологиях целью электрообработки является исключительно биологическое воздействие. К настоящему времени известно не менее 100 методов стимуляции животных и растительных организмов, из которых почти треть относится к электрофизическим воздействиям. При воздействии электрохимически активированной водой происходит следующее. Энергия активации, запасенная в воде в форме внутренней

потенциальной энергии молекул, атомов, ионов и электронов воздействует на ход биохимических реакций в клетках [2]. Происходит расход энергии активации и одновременно с этим релаксация. Энергия активации обуславливает сдвиги энергетических параметров реакций в клетках, в результате чего экономится собственная энергия биохимических реакций. Эта малая энергия активации при воздействии на биологический объект приводит к существенному повышению продуктивности. Мы исследовали стимуляцию тутового шелкопряда при обработке их яиц, хлопчатника при обработке семян перед севом и листьев шелковицы при их обработке перед дачей в корм гусеницам, а также воздействие анолитом на листья хлопчатника с целью их удаления. Стимулирующее действие оказал католит, а анолит оказал ингибирующее действие [3].

Вывод

Экспериментальными исследованиями выявлено:

-промывание грены (яиц шелкопряда) вместо обычной в электроактивированной воде дает экономию до 50% расходуемой чистой воды, происходит флотирование легких яиц пузырьками водорода, образующегося в щелочной фракции при электроактивации воды. Наилучшие результаты по качеству очищения достигаются при промывании чередованием фракций электроактивированной воды с $pH=2-3$ и $10-11$ с соответствующими редокс-потенциалами $+1200$ мВ и -850 мВ, этому служат: изменившиеся при активации свойства воды и то, что загрязняющие примеси и выделения бабочек растворяются в кислой или щелочной средах и при поочередном действии кислой и щелочной фракций электроактивированной воды все загрязняющие примеси и выделения бабочек полностью размягчаются и переходят во взвешенное состояние, в том числе оставшиеся при перетирании руками, и удаляются вместе с водой;

-обработка грены перед инкубацией в электроактивированной воде с $pH=8-9$ и редокс-потенциалом $R_h=100-450$ мВ улучшает оживляемость яиц до 99,5% и дружность оживления-до 0,584, (в контроле 97,4% и 0,701) причиной этого является электрический импульс, возникающий на мембранах клеток яиц и возникающие свободные, затухающие колебания, пробуждающие организм яйца от "зимней спячки", а энергия электрообработки повышает жизнеспособность гусениц с 82,1-86,5% до 94,1-97,1% и в результате урожайность увеличивается на 11-15%;

-обработка листьев шелковицы перед кормлением гусениц электроактивированной водой с $pH=9-10$ и $R_h=-400...-700$ мВ обогащает корм, стимулирует гусениц, так как электроактивированная вода с $R_h=-400-700$ мВ до уменьшения этого потенциала до значения, менее отрицательного, чем -400 мВ, служит донором электронов и восстановительной силой для продолжения темновых реакций фотосинтеза в листьях, в результате чего образуется еще некоторое количество углеводов, результатом является увеличение коэффициентов поедаемости и усвояемости корма на 3,9% и 3,8%, уменьшение выкормочного периода на сутки, увеличение

жизнеспособности гусениц, шелконосности коконов, а также увеличение урожайности коконов не менее, чем на 6%;

обработка хлопчатника анолитом с добавлением азотной кислоты и доведением рН до -0,5 сушит листья и обеспечивает их опадение в те же сроки, что и при химической дефолиации.

Использованные источники:

1. Томилов А.П, Электрохимическая активация-новое направление прикладной электрохимии /.ж. "Жизнь и безопасность".-2002.-№3.
2. В.М. Бахир, А.Г. Лиакумович, П.А. Кирпичников и др, Физическая природа явлений активации веществ ,ж. Известия АН Уз.ССР.- 1983.- №
3. М. Джурабаев, Стимуляция шелкопряда эл. Воздействиями, ж. Механизация и электрификация сельского хозяйства.-2000.-№ 7.
4. Джурабаев М. Электротехнологии в разведении тутового шелкопряда. Монография. /НамМПИ.-Наманган, 1999.-160 с.-Библиогр.48 назв.-Рус.-Деп. в ГФНТИ ГКНТ РУз 22.06.99. № 2709-Уз.99

*Холматов М.
Кобилов Ш.М.
Абдукодиров У.Т.
кафедра неврологии
Андижанский государственный медицинский институт
Узбекистан, г. Андижан*

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ЛЕЧЕНИЯ НОЧНОГО ЭНУРЕЗА У ДЕТЕЙ 1-15 ЛЕТНОГО ВОЗРАСТА

Аннотация: Ночное недержание мочи у детей — заболевание полиэтиологическое и требует комплексной параклинической диагностики при участии детских врачей различной специализации (уронефрологов, невропатологов, эндокринологов и детских психологов прежде всего).

Ключевые слова: ночной энурез, детской возраст, диагностика, недержание мочи, мочеиспускание.

*Kholmatorov M.
Kobilov Sh.M.
Abdukodirov U.T.
department of neurology
Andijan State Medical Institute
Uzbekistan, Andijan*

MODERN METHODS OF TREATING NIGHT ENURESIS IN CHILDREN OF 1-15 YEARS OF AGE

Annotation: Nighttime urinary incontinence in children is a polyetiological disease and requires comprehensive paraclinical diagnosis with the participation of pediatric doctors of various specializations (at least neuropathologists, neuropathologists, endocrinologists and child psychologists).

Key words: nocturnal enuresis, infant age, diagnosis, urinary incontinence, urination.

Актуальность. В настоящее время вопросы лечения энуреза, или ночного недержания мочи, не утратили своей актуальности, несмотря то что во всем мире этой сложной медико-социальной проблеме уделяется огромное внимание и врачами разных стран накоплен колоссальный практический опыт. Сложности в лечении этого заболевания обусловлены тяжестью бытовых, социальных и психологических последствий энуреза. Дети, больные энурезом, страдают не столько от проявлений болезни, сколько от насмешек сверстников, упреков и даже наказаний родителей. Длительные травмирующие переживания и сознание своей физической неполноценности негативно влияют на психику, поведение, академическую успеваемость таких детей и в целом – на формирование характера взрослого

человека [1,5]. Известно, что долгое время это заболевание относили к компетенции психиатров и невропатологов, которые связывали его происхождение с теми или иными отклонениями со стороны нервной системы [6,7].

На современном этапе развития медицины под ночным недержанием мочи понимают непроизвольное мочеиспускание во время ночного или дневного сна. В его основе лежит утрата условного рефлекса на интероцептивные импульсы мочевого пузыря, растягиваемого скопившейся мочой. С практической точки зрения важным является деление энуреза на моносимптомный и полисимптомный (немоносимптомный). При моносимптомной форме (первичный ночной энурез) отмечаются только ночные эпизоды недержания мочи, тогда как при полисимптомной форме наряду с ночным недержанием отмечаются признаки гиперактивного мочевого пузыря (поллакиурия, императивные позывы, а также дневное недержание мочи).

По данным разных исследователей, распространенность ночного недержания мочи в детском возрасте колеблется от 2,5 до 28,1% (в среднем 7–12%).

Высокая вариативность показателя объясняется трудностями получения достоверной информации от детей и их родителей, а также различиями в частоте патологии в зависимости от возрастной группы (рис. 1). Так, среди детей в возрасте 4–5 лет энурезом страдают около 20%, 5–8 лет – 10–14%, 8–12 лет – 6–11%, 12–15 лет – 3–3,5%. Начиная с возраста 15 лет и старше распространенность заболевания составляет 1–1,5% [8, 9, 10].

Цель исследования. Разработка алгоритма дифференцированной терапии детей с ПНЭ, адаптированного к общепедиатрическим лечебно-профилактическим учреждениям.

Материалы и методы исследования. В ходе работы были обследованы 234 ребенка в возрасте 5-15 лет, из них с ПНЭ 198 детей и 36 здоровых детей аналогичных возрастных групп, составивших контрольную группу.

Терапия детей исследуемой группы основывалась на индивидуальном подходе с учетом нарушений, выявленных на различных иерархических уровнях контроля акта мочеиспускания: уродинамики, центральной и вегетативной регуляции, психологическом. Катамнестическое наблюдение за больными детьми продолжалось в течение трех лет.

Результаты исследования. Алгоритм лечения у детей с энурезом разрабатывался с учетом патогенетических механизмов заболевания, полученных нами в процессе комплексной диагностики. Золотым стандартом в лечении генетически обусловленного первичного энуреза в настоящее время является синтетический аналог антидиуретического гормона вазопрессина «Минирин подъязычный».

Всем больным первой клинической группы препарат назначали (с 5 лет и старше) перед сном в виде монотерапии по 1 таблетке (120 мкг) 1 раз в сутки в течение 3 месяцев. У 2 из 6 пациентов этой группы энурез

полностью прекратился и не отмечался в последующие 3 месяца после отмены препарата. У 4 детей с первичным энурезом упускание мочи во сне не отмечалось в течение всего времени приема препарата, но в дальнейшем эпизоды энуреза возобновились от 2 и более раз, что потребовало повторного курса лечения через 3 месяца до полного излечения заболевания. Лечение детей второй клинической группы проводилось с учетом топики поражения нервной системы и функционального состояния мочевого пузыря. Базисная патогенетическая терапия патологии нервной системы назначалась при участии невропатологов. Детям с патологией головного мозга были рекомендованы фармакопрепараты, улучшающие метаболизм нервной системы. Предпочтение отдавалось витаминам группы В, ноотропам (пикамилон), фолиевой кислоте. Детям с синдромом гипервозбудимости назначались глицин, тенотен детский. Параллельно проводились и различные физиотерапевтические процедуры. У детей с клинической симптоматикой натальной травмы шейного отдела позвоночника назначался электрофорез с 1% раствором эуфиллина на шейный отдел позвоночника. Электроды накладывались поперечно на верхнешейный отдел позвоночника: один электрод на рукоятку грудины, другой — на шейно-затылочную область. Сила тока не превышала 5-7 мА, длительность процедуры — не более 8-10 минут). Один курс лечения состоял из 10-12 процедур.

Одновременно с физиотерапией всем детям с миелодисплазией пояснично-крестцового отдела спинного мозга назначались лечебная физкультура на укрепление мышц промежности по Кегелю и тонизирующий массаж пояснично-крестцовой области. В качестве фармакотерапии пациенты данной клинической группы принимали ноотропы (пикамилон в возрастной дозировке в течение месяца), витамин В12 внутримышечно в течение 10 дней и фолиевую кислоту в течение месяца. Такая комбинация компонентов лечения, на наш взгляд, приводит к улучшению гемодинамики в пораженных сегментах спинного мозга, активизирует обменные процессы в них (парафин и фармакотерапия), что в конечном итоге приводит к «созреванию» дисплазированных сегментов спинного мозга и к нормализации функции иннервируемых ими висцеральных органов.

Наряду с базисным неврологическим лечением, эти дети получали и симптоматическое лечение, которое было направлено на нормализацию функции мочевого пузыря, а также на профилактику и коррекцию различных осложнений (инфекции мочевыводящих путей и пузырно-мочеточникового рефлюкса прежде всего). При этом использовались преимущественно консервативные методы лечения. Пациентам с гиперрефлекторным (или гиперактивным) мочевым пузырем назначались КВЧ или лазеротерапия на биологически активные точки мочевого пузыря. Низкоинтенсивное лазерное облучение (гелий-неоновый лазер) дает хороший лечебный эффект и при непосредственном транскутанном воздействии на мочевой пузырь. Диаметр светового пятна при этом составляет 6-7 мм, плотность мощности 1МВт/см², экспозиция 3, 4, 5, 7, 10, 5, 4, 3 минуты, курс лечения 10 дней. При таком

воздействии лазера на мочевой пузырь нормализуется регионарный кровоток, устраняется гипоксия детрузора, которая играет значительную роль в формировании гиперрефлексии мочевого пузыря [6, 7].

В качестве фармакотерапии гиперрефлексии мочевого пузыря назначали пикамилон (0,075-1,3 мг/кг) 3 раза в день в течение одного месяца (с 3-летнего возраста), а также спазмекс по 5 мг 2 раза в день в течение 4 недель детям с 12 лет и старше. По нашим многолетним клиническим наблюдениям, спазмекс оказался наиболее эффективным препаратом (по сравнению с дриптаном, детрузитолом и др.) при синдроме энуреза у детей с гиперрефлексией мочевого пузыря.

Детям с гипорефлексией мочевого пузыря и функциональной недостаточностью его сфинктеров в качестве симптоматической терапии назначались: принудительный (брюшной) тип мочеиспускания, прозерин в инъекциях или порошках до 20-30 дней. При недостаточной эффективности вышеописанной терапии (сохранности остаточной мочи более 10-15% по данным контрольного УЗИ) в отдельных случаях этим детям проводили высокую трансректальную электростимуляцию мочевого пузыря. При этом активный электрод вводился на глубину 5-8 см (в зависимости от возраста пациента), частота тока 120 Гц, длительность импульса 3 мс. Продолжительность одного сеанса электролечения 18-20 минут в течение 1-12 дней. Все дети с энурезом были консультированы детским психологом. Всем пациентам с гипорефлексией детрузора и сниженным порогом чувствительности мочевого пузыря во время сеансов терапии давалась «установка» на принудительный ритм мочеиспускания.

У пациентов со смешанной формой энуреза (третья клиническая группа пациентов) первый этап лечения проводили по протоколу лечения детей с вторичным энурезом. Лечение проводилось в условиях дневного урологического стационара на базе поликлиники ДРКБ МЗ РТ, а второй этап лечения минирином — амбулаторно по месту жительства, по протоколу лечения первичного энуреза у детей. Повторные курсы этапного лечения пациентам всех трех клинических групп назначались через каждые три месяца до полного излечения.

Таким образом, реализованный описанный алгоритм лечения ночного недержания мочи у детей, с учетом различных этиологических и патогенетических механизмов заболевания, позволил добиться полного излечения энуреза у всех 110 пациентов. У 85 детей (77,3%) этот результат был достигнут после двух курсов терапии и у 25 детей (22,7%) — после трех курсов.

Выводы. Патогенетическое лечение энуреза у детей должно проводиться дифференцированно, с учетом клинической формы заболевания, поэтапно, через каждые 3 месяца, до полного выздоровления.

Детям со вторичной и смешанной формой энуреза лечение оптимально проводить в условиях дневного стационара. Лечение первичной формы энуреза возможно в амбулаторных условиях при участии участкового педиатра, уронефролога или невропатолога поликлиники.

Использованные источники:

1. Брызгунов И.П. Ночной энурез у детей и подростков / И.П. Брызгунов. — М.: Мед. практика, 2006. — С. 75.
2. Гарманова Т.Н. Энурез — теоретические основы и практические рекомендации / Т.Н. Гарманова, В.А. Шадеркина // Экспериментальная и клиническая урология. — 2014. — № 2. — С. 102-106.
3. Делягин В.М. Лечение первичного ночного неосложненного энуреза с применением назального спрея десмопрессина (Метод. рекомендации № 21) / В.М. Делягин. — М., 2009. — 20 с.
4. Фесенко Ю.А. Энурез и энкопрез у детей / Ю.А. Фесенко. — СПб.: Наука и техника, 2010. — 262 с.
5. Fonseca E.G. Lower urinary tract symptoms in enuretic and nonenuretic children / E.G. Fonseca, A.P. Bordallo, P.K. Jarcia, C. Munhoz, C.P. Silva // J. Urol. — 2009. — Vol. 182. — P. 1978-1983.
6. Вишневский Е.Л. Клиническая оценка расстройств мочеиспускания / Е.Л. Вишневский, О.Б. Лоран, А.Е. Вишневский. — М.: Терра, 2001. — 95 с.
7. Вишневский Е.Л. Клиническая картина гиперактивного мочевого пузыря у детей. Эффективность лечения Минирином / Е.Л. Вишневский, А.П. Панин, Р.О. Игнатъев, Н.Б. Гусева // Российский вестник перинатологии и педиатрии. — 2010. — №3. — С. 83-88.
8. Морозов В.И. Нейрогенные дисфункции висцеральных органов у детей (хирургические и педиатрические аспекты) / В.И. Морозов, Л.Ф. Рашитов, Д.В. Морозов. — Казань: Отечество, 2008. — 152.
9. Морозов В.И. Энурез и нейрогенные дисфункции мочевого пузыря у детей: учебно-метод. пособие / В.И. Морозов, Л.Ф. Рашитов. — Казань, 2011. — 59 с.
10. Белан Ю.Б. Психосоматические аспекты нейрогенной дисфункции мочевого пузыря у детей / Ю.Б. Белан, Т.А. Морозова // Педиатрия. — 2010. — №89(6). — С. 21-25.

Чернева И.Н.

студент

2 курс, направление «Экономика»

магистерская программа «Учет, анализ и аудит»

Юхтанова Ю. А., к.э.н.

Доцент

кафедра Экономической безопасности

системы анализа и контроля

Тюменский Государственный Университет

Россия, г. Тюмень

СУЩНОСТЬ И СТРУКТУРА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В статье раскрывается сущность и содержание экономической категории «производственный потенциал». Рассматриваются научные подходы отечественных исследователей к определению данного понятия. Определяется структура производственного потенциала предприятия. В процессе исследования были определены основные характеристики производственного потенциала предприятия, охарактеризованы его структурные элементы. В результате исследования были выявлены основные проблемы определения производственного потенциала предприятия и пути решения данных проблем.

Ключевые слова: ресурсы, потенциал, производственный потенциал, структура производственного потенциала, человеческие ресурсы, производственные ресурсы, эффективность использования.

Cherneva I. N.

student

the economics direction

master's program "Accounting, Analysis and Audit"

Yukhtanova Ju.A., Ph.D in Economics

Associate Professor

Economic Security, analysis and control systems

Tyumen State University

Russia, Tyumen

ESSENCE AND STRUCTURE OF PRODUCTION POTENTIAL

Annotation: The main focus in this article is reveals the essence and content of the economic category “production potential”. The scientific approaches of domestic researchers to the definition of this concept are considered. The structure of the production potential of the enterprise is determined. In the process of the research, the main characteristics of the production potential of the enterprise were determined, its structural elements were characterized. As a result

of the research, the main problems of determining the production potential of the enterprise and ways to solve these problems were identified.

Key words: resources, potential, production potential, structure of production potential, human resources, production resources, efficiency of use

Рассматривая сущность и структуру производственного потенциала предприятия следует охарактеризовать системы рационального использования производственного потенциала предприятия. Данная смысловая конструкция несет под собой проблемы конкуренции предприятий в условиях расширяющейся глобализации. Активный процесс развития науки и техники играют важную роль в определении производственного потенциала предприятия, так как «пилотные» проекты современных реалий предполагают их активное использование. В последнее время очень обострилась проблема ограниченности ресурсной базы, одни экономические кризисы сменяются другими, все это негативно влияет на развитие и возможности современных предприятий. Поэтому, особо актуален вопрос создания рациональных, сбалансированных условий производственного потенциала предприятий в современных условиях

В общем смысле, результаты функционирования различных систем зависят, прежде всего, от качества использования ее совокупных потенциальных возможностей, а эффективность их роста в каждый определенный момент времени является функцией от использования потенциала [Ошибка! Источник ссылки не найден.]. Именно поэтому для характеристики категории «производственного потенциала» следует рассмотреть характеристику определения категории «потенциал» в целом и «производственный потенциал» в частности.

Потенциал представляет из себя базовую характеристику предприятия, своеобразный элемент, который объединяет в себе цель, движущую силу и источник его развития.

Основные характеристики понятия «потенциал» состоят в следующем:

- а) потенциал представляется как динамическая система, которая приводится в действие только в процессе использования;
- б) потенциал – это растущая категория, которая сопровождается движением вверх;
- в) процесс наращивания потенциала является непрерывным и взаимодополняющим.

Значением потенциала предприятия является создание новых стоимостей, что определяет основные результаты деятельности организации.

Современная экономическая наука признает несколько подходов к раскрытию понятия производственного потенциала промышленного предприятия.

Первым из таких подходов является ресурсный. Согласно данному подходу производственный потенциал представляет из себя совокупность некоторых ресурсов, которые находятся в распоряжении организации и активно используются в производстве.

Е.Ю. Ерегин определил структуру производственного потенциала предприятия как совокупность финансовых, материальных, нематериальных, интеллектуальных, информационных, технологических, инновационных и других ресурсов, которые обеспечивают хозяйственную деятельность предприятия [4].

Л.Д. Ревуцкий характеризует содержание производственного потенциала предприятия как систему трудовых ресурсов. Производственный потенциал в данном случае определяется как техническая, экономическая и организационная норма эффективного рабочего времени, которое основано на производственном персонале организации за определенный интервальный период календарного времени[5].

Следующим подходом в определении понятия производственного потенциала является результативный подход. Производственный потенциал в данном случае рассматривается как способность производственных систем создавать определенное количество материальных благ при использовании определенных ресурсов производства. Т.Б. Бердникова характеризует систему производственного потенциала как категорию, которая объединяет различные производственные возможности предприятий по выпуску и реализации различных видов продукции, оказанию услуг [Ошибка! Источник ссылки не найден.].

Целевой подход, который так же характеризует понятие «производственного потенциала» предприятия определяет целевые способности предприятия. То, насколько эффективно предприятиями достигаются поставленные цели в условиях ограниченности ресурсной базы определяет потенциал предприятия. Авторы А.Э. Воронкова, В.П. Пономарев и Г.И. Дибнис характеризуют понятие производственного потенциала как возможность отдельных организаций выполнять необходимые объемы работ, выпускать определенное количество продукции для реализации миссии и цели, которые определяются ее уставом[3].

Проведя итог исследованию определений понятия производственного капитала определим, что данное понятие означает потенциальные возможности организации по обеспечению производственной деятельности с положительным, эффективным результатом с помощью имеющихся ресурсов: технических, трудовых, материально-энергетических. Данное определение наиболее полно характеризует смысловое понятие «производственного потенциала».

Исходя из предложенных трактовок понятия «производственный потенциал» определим составляющие производственного потенциала:

1) Основные средства производства (здания, сооружения, машины и оборудование). Производственные мощности – ключевой ресурс любого производства, они отражают потенциальные возможности предприятия по выпуску продукции.

2) Технология. Определение «технологии» часто рассматривается с разными отраслями производства. В процессе технологических операций предприятия осуществляются качественные изменения обработки

окружающей среды, ее форм, материальных (технических) и потребительских свойств среды.

Результаты внедрения различных технологий в производственный процесс определяют продукты (работы, услуги), как итоговые результаты производственной деятельности человека (общества), которые основаны на результатах спроса на продукцию. Новые технологии постоянно обновляются в результате современных разработок науки и техники. Именно система новых технологий определяет в современном мире производственный потенциал предприятия и является его важным компонентом.

Без внедрения новых технологий невозможен выпуск конкурентной продукции на рынке. Другими словами, когда-то внедренная технология, пусть даже доведенная до совершенства не может работать вечно, она должна все время модернизироваться и отвечать последним разработкам.

Молодые предприятия, которые постоянно образуются дают рынку все новые и новые технологии, оставляя за бортом рынка стареющую технологию. Спрос на современные вещи опережает спрос на вещи из прошлого. Ускорение системы развития новых технологий, сокращение сроков выпуска продукции позволяют новым технологиям оставаться главным критерием в определении характера и содержания производственного потенциала предприятия. В современном производственном мире обновление линейки продукции должно обновляться не реже одного раза в год иначе продукция перестает быть конкурентоспособной.

Молодые предприятия делают ставки именно на развитие и внедрение новых технологий. Современные разработки, автоматические рабочие места, оборудованные по последнему слову техники, позволяют одному специалисту быть центром сборочного участка, не прибегая к помощи других. Операторы станков эффективно используют цифровые технологии для выполнения сложных технических задач.

3) Человеческие ресурсы – большинство авторов включают человеческие ресурсы (совокупность работающих в организации людей) в структуру производственного потенциала предприятия. Современные орудия производства, в каком бы виде они ни выступали (систем машин, комплексов машин), используются людьми в процессе труда. По нашему мнению, человеческий ресурс является важнейшим для успешного функционирования и развития любого процесса, в том числе и производства. Все, из чего складывается производство, и все, что производство создает, – это дело рук человека. Обладая достаточным количеством производственных ресурсов, но не имея слаженной работы квалифицированного персонала, производство имеет высокие риски оказаться не эффективным и не конкурентоспособным. И наоборот, эффективные кадры могут использовать минимальные производственные ресурсы, обернуть и нарастить их. Современная практика управления человеческими ресурсами, как правило, проявляет философские

характеристики, которые, по мнению Д.И. Васильева, могут включать в себя: веру в то, что инвестиции в работников, это хороший бизнес, потому что персонал вносит неоценимый вклад в эффективность работы, упор на сбалансированность личных целей работника с интересами организации (конфликт интересов), унитарную или неоунитарную систему трудовых отношений, взглядов, состоящую из гармонии, консенсуса, обязательств, интересов работодателей и работников [2].

4). Материальные ресурсы – это основной, наряду с другими, компонент производственного потенциала предприятия, без него само производство невозможно. Материальные ресурсы определяют возможность предприятия существовать на рынке, развивать технологическую базу, наращивать основные средства, которые необходимы для процесса производства.

Для оценки производственного потенциала и его составляющих используются следующие показатели:

- объём производимой продукции, его динамика и структура;
- показатели состояния и эффективности использования человеческих ресурсов (численность, квалификационный уровень, структура персонала по различным классификационным признакам, производительность труда, удовлетворенность трудом, способы мотивации персонала и пр.);
- показатели состояния и эффективности использования основных средств предприятия (наличие и движение основных средств, фондоотдача и фондоемкость, энергоэффективность, уровень морального и материального износа и пр.);
- качество производимой продукции, услуг (соответствие ГОСТам, стандартам Евросоюза и мирового рынка);
- технологический уровень производства (соотношение традиционных, новых и новейших наукоемких технологий);
- ресурсоемкость производства (материало-, энергоемкость);
- характеристика систем управления (соотношение административных и рыночных механизмов, государственной, частной и других видов собственности).

Таким образом, проанализировав основные структурные и содержательные элементы производственного потенциала предприятия можно утверждать, что производственный потенциал – это совокупность ресурсов промышленного предприятия и их способность в ходе производственного процесса трансформироваться в определенные результаты, направленные на достижение поставленных экономических целей. Производственный потенциал напрямую зависит от рассмотренных в статье компонентов: основных средств предприятия, новых технологий и материальных возможностей предприятия.

Производственный потенциал промышленного предприятия является сложной системой, обладающей определенной внутренней структурой и системным единством составляющих элементов, обеспечивающих

готовность и способность предприятия осуществлять установленные функции в процессе реализации цели. Производственный потенциал выступает как органичное единство всех основных элементов производственного процесса.

Использованные источники:

1. Ахмедова Л.А., Сулейманова Д.А. Методические аспекты анализа эффективности бизнеса//Экономика и предпринимательство. 2016. № 11-3 (76). С. 1034-1037.
2. Васильев Д.И. Важность человеческих ресурсов и управления знаниями в банковской деятельности // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2017. № 3 [Электронный ресурс]. URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2017/03/14143> (дата обращения: 07.02.2019).
3. Леонова Н.Г., Нижник Д.А. Производственный потенциал в системе экономического потенциала предприятия// В сборнике: Современные проблемы экономического развития предприятий, отраслей, комплексов, территорий Материалы международной научно- практической конференции. В 2-х томах. 2018. С. 327-330
4. Михалёнок Н.О., Кабанова Е.А.Производственный и экономический потенциал предприятия - основа анализа его финансово- хозяйственной деятельности//Вестник СамГУПС. 2018. № 3 (41). С. 34-40.
5. Сулейманова Д.А. Рыночная устойчивость хозяйствующих субъектов: оценка факторов ее обеспечения и методические аспекты анализа Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 3: Общественные науки. 2016.- Т. 31. -№ 2. -С. 22-27

Чиркаева Ш.З.
студент магистратуры
3 курс, «Факультет экономики и финансов»
Северо-Западный институт управления РАНХиГС
научный руководитель: Кудряшов В.С., к.э.н.
доцент
Россия, г. Санкт-Петербург

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Обеспечение финансовой устойчивости предприятий является наиболее значимой проблемой в развитии экономических субъектов. При этом в современных научных исследованиях данному вопросу уделяется достаточно внимания, как в части определения основных показателей финансовой устойчивости, так и способах ее достижения. В статье рассмотрены различные взгляды отечественных экономистов на определение финансовой устойчивости предприятия.

Ключевые слова: финансовая устойчивость предприятия, финансовое состояние.

Chirkaeva Sh.
master's student
3rd year, «Faculty of economics and finance»
North-West Institute of management of Ranepa
supervisor: V. S. Kudryashov
Russia, St. Petersburg

FINANCIAL STABILITY OF THE ENTERPRISE

Annotation: Ensuring the financial stability of enterprises is the most significant problem in the development of economic entities. At the same time, in modern scientific studies, this issue is given enough attention, both in terms of determining the main indicators of financial stability, and ways to achieve it. The article discusses the different views of domestic economists on the definition of financial stability of the enterprise.

Key words: financial stability of the enterprise, financial condition.

В научной литературе широкое распространение имеют разнообразные подходы к критериям финансовой устойчивости, отличающиеся авторскими подходами к определению данного термина. При этом большинство авторов все же сходятся во мнении об основном источнике риска для устойчивого финансового состояния предприятий – изменениях внешней среды.

Наиболее часто используемыми в настоящее время определениями финансовой устойчивости принято считать классические подходы. Согласно таким подходам, финансовая устойчивость – это такое состояние

финансовой системы предприятия, при котором платежеспособность в любой момент времени может быть гарантирована. А повышение финансовой устойчивости достигается за счет оптимизации расходов финансовых ресурсов в рамках заданных границ изменения источников денежных средств [1].

По мнению Аганбегяна А.Б., финансовая устойчивость рассматривается как постоянное платежеспособное состояние предприятия, достигаемое за счет обеспечения достаточной доли собственного капитала в составе источников финансирования основной деятельности. Также автором предлагается классификация уровней финансовой устойчивости предприятия:

- пессимистичная финансовая неустойчивость;
- оптимистичная финансовая устойчивость [2].

Калинцева М.Е. под финансовой устойчивостью понимает состояние предприятия, способное учитывать неопределенность внешней среды, разнообразные возможности параметров развития и управления финансовыми ресурсами [3]. А в работе Корниловой Л.М. в дополнение к сходному определению финансовой устойчивости предприятия предложена классификация факторов, ее определяющих: ликвидность; платежеспособность; деловая активность; эффективность хозяйственно-экономической деятельности [4].

Основываясь на этом подходе, финансовая устойчивость становится достижимой только при согласовании интересов широкого круга участников хозяйственной деятельности – от непосредственно сотрудников предприятия, до потребителей, контрагентов, представителей государственной власти, общественных организаций и профессиональных объединений.

Также Аганбегян А.Б. в своей работе рассматривает финансовую устойчивость как характеристику финансовой системы предприятия, создаваемую мерами обеспечения финансового равновесия, для целей стабильного развития, целостности финансовой системы. Благодаря такому подходу в данной работе автору удалось выявить основной критерий финансовой устойчивости предприятия – максимизация рыночной стоимости, а также производный критерий - сбалансированность структуры активов и капитала предприятия: чистые активы и обязательства; собственные оборотные средства и источники их покрытия; входящие и исходящие денежные потоки [2].

В результате автору удалось не только сформировать общее представление о финансовой устойчивости, но и выявить основные ее источники, а также уточнить механизмы и конкретные управленческие меры по регулированию или даже управлению финансовой устойчивостью предприятия. Такой подход, по нашему мнению, является наиболее обоснованным в рамках исследования финансового состояния предприятия.

Аналогичное мнение относительно финансовой устойчивости высказано и в работе Папехина Р.С., где обосновываются характеристики

устойчивого с финансовой точки зрения предприятия: стабильное развитие; финансовая безопасность; конкурентоспособность.

В таком случае для обеспечения финансовой устойчивости предприятию потребуется: поддерживать наличие финансовых ресурсов; развивать платежеспособность; своевременно погашать финансовые обязательства [5].

Тогда финансово устойчивое предприятие – это ликвидное, рентабельное предприятие, в котором реализуется эффективное управление денежными потоками на основе принципа синхронизации денежных поступлений и оплаты обязательств.

Значит, финансовое состояние предприятия целесообразно оценивать исходя из двух основных предпосылок: внутренняя устойчивость финансовой системы предприятия; способность нивелировать угрозы финансовому равновесию со стороны внешнего окружения.

Проведенные исследования позволяют заключить, что финансовая устойчивость предприятия – это достижимый результат обоснованного управления основными показателями деятельности предприятия, которое определяется:

- составом финансовых ресурсов предприятия и качеством активов пассивов предприятия;
- достаточностью собственного капитала в финансовой системе и эффективностью использования собственных и заемных средств;
- стратегией рыночного поведения предприятия и оптимальностью организационной структуры предприятия;
- эффективностью управляющих воздействий и стабильностью макроэкономического окружения предприятия.

Таким образом, финансовая устойчивость – это не просто характеристики финансовой системы предприятия, управление которыми осуществляется в рамках общих функций финансового учета. Финансовую устойчивость необходимо рассматривать как результат функционирования предприятия, сформированной системой управления. Поэтому в дальнейшем в настоящем исследовании существенное внимание наравне с финансовыми показателями будет уделено стратегическому планированию и управлению.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 26.10.2002 «О несостоятельности (банкротстве)» №127-ФЗ
2. Аганбегян А.Б. Кризис: беда и шанс для России. — М.—Мн.: АСТ, Астрель, Харвест, 2009.
3. Калинцева М.Е. Оценка и прогнозирование финансовой устойчивости предприятия. Кандидатская диссертация. -Нов.: НИИХ (НГУЭУ), 2006.
4. Корнилова Л.М. Финансовая устойчивость предприятий и организаций реального сектора экономики. Кандидатская диссертация. -М.:
5. Палехин Р.С. Факторы финансовой устойчивости и безопасности предприятия. Кандидатская диссертация.- В-д.: ГГУ, 2007

Шарибаев Н.Ю.

доцент

Эргашев А.

ассистент

Мамадалиев А.

ассистент

Шарифбаев Р. Н.

студент

Наманганский инженерно-технологический институт

Киргизова С.Х.

преподаватель

Школа №15

Узбекистан, г. Наманган

ИССЛЕДОВАНИЕ СПЕКТРА РАССЕЯНИЯ СВЕТА ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ДЕЛЬТА-ФУНКЦИЙ

Аннотация: Приведен теоретический расчет спектра рассеяния света от нескольких источников расположенных в одной линии. Разложением по дельта функции и алгоритму обратной задачи получен положения активнкх источников.

Ключевые слова: обратная задача спектр, источник света, дельта-функция, алгоритм.

Sharibaev N.Y.

associate professor

Ergashev A.

assistant

Mamadaliyev A.

assistant

Sharifbaev R. N.

student

Namangan Engineering and Technology Institute

Kirgizova S.Kh.

Teacher

School number 15

Uzbekistan, Namangan

STUDY OF THE LIGHT SCATTERING SPECTRUM USING DELTA FUNCTIONS

Annotation: A theoretical calculation of the spectrum of light scattering from several sources located in one line is presented. By expanding the delta function and the inverse problem algorithm, the positions of active sources are obtained.

Key words: inverse problem spectrum, light source, delta function, algorithm.

Свет представляет собой спектр электромагнитной волны, который позволяет изучать свойства электромагнитных волн в другом диапазоне путем регулирования законов света. Необходимо работать с такими понятиями, как интенсивность света, яркость, яркость, световой поток, чтобы характеризовать свет в диапазоне видимости. Концепция светового потока - единица измерения люмена, то есть предполагается, что световой поток представляет собой лишь небольшое количество, по сути это энергия, которая падает на поверхность блока со временем. Если мы вычисляем электромагнитные волны, в том числе световой поток, идущий от источника во всех направлениях или распространяющийся в определенном направлении, то мы должны работать с пространственным углом.

Световой поток, падающий под единичным пространственным углом, называется силой света и обозначается как I .

$$I = \frac{\Delta\Phi}{\Omega}; \left[\frac{1Lm}{1Sr} \right] = \left[\frac{W}{t\Omega} = \frac{Wr^2}{t\Delta s} = \frac{1J * 1m^2}{1s * 1m^2} = \frac{1J}{1S} \right] = 1 kd$$

Существует также измерение, называемое освещением, которое характеризуется потоком света в произвольной форме и измеряется в люксах [1-2].

$$E = \frac{\Delta\Phi}{\Delta S}; \left[\frac{1Lm}{1m^2} = 1Lx \right]$$

Подходящий размер для источника света - яркость. Эта величина, которая отражается потоком света во всех направлениях от поверхности источника до поверхности Солнца, называется светимостью. Поскольку $P = \Delta F / \Delta S$ идентична выражению, это также измеряется в [Lx]. Связь между силой поверхности, величиной поверхности и углом поверхности с потоком света на поверхности может быть четко выражена.

$$B = \frac{I}{S} = \frac{I}{S \cos\varphi} [nit]$$

Освещенность источника света на некотором расстоянии зависит от интенсивности света источника и косинуса угла между источником света и нормальной поверхностью поверхности. Если несколько источников расположены на одной линии и на одном и том же интервале, необходимо учитывать интенсивность и расположение всех источников света на расстоянии. Для теоретического расчета освещения, которое должно быть получено в точках, где устройство должно быть спроектировано и проверено.

$$E_1 = \frac{I}{r^2} \cos(\varphi) \quad (1)$$

где $\cos(\varphi)$ - косинус угла между энергетической осью и нормальной плоскостью точек, но $\cos(\varphi) = 0$, поскольку поток в первую точку крутой.

Вторая точка: $E_{-1} = I/(r^2 + \Delta l_{-1}^2) \cos(\varphi_{-1})$. Здесь Δl_{-1} - расстояние между первым и вторым источником одинаковой интенсивности подряд. $\cos(\varphi_{-1})$ -угол косинуса между нормальностью точек исследования и потоком из второго источника. Для этого мы сосредоточимся на следующем.

$$r_2 = \sqrt{r_1^2 + \Delta l^2}; r_3 = \sqrt{r_1^2 + 2\Delta l^2}; r_4 = \sqrt{r_1^2 + 3\Delta l^2} \quad (2)$$

как показано теоремой Пифагора

$$r_n = \sqrt{r_1^2 + (n - 1)\Delta l^2} \quad (3)$$

У нас есть возможность рассчитать расстояние n , необходимое для расчета освещенности первой точки света от n источников, но если мы хотим рассчитать это выражение с помощью программного обеспечения, оно действительно только для первой точки. Для второй точки необходимо рассчитать влияние первого источника на температуру плавления, предполагая, что эффекты первого и третьего источников одинаково, и что источники $n-k$ и $n+k$ для n -точки равны. Для этого необходимо рассчитать интенсивность всех источников до точки исследования и вывести угол падающего света из суммы общего освещения для одной и той же точки.

$$\cos(\varphi) = \frac{r_0}{r_n}; \text{ где } r_n = \sqrt{r_1^2 + (n - 1)\Delta l^2}; \cos(\varphi_n) = \frac{r_0}{\sqrt{r_1^2 + (n-1)\Delta l^2}}; \quad (4)$$

Использование программного обеспечения для облегчения вычислений для системы с несколькими источниками и несколькими точками обеспечивает много удобств (Рисунок 2).

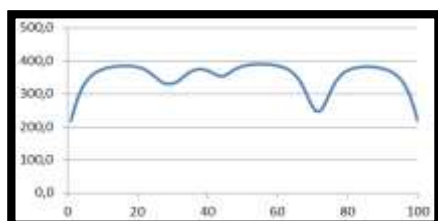
$$E_1^1 = \frac{I}{r^2} \quad (5),$$

$$E_2^1 = \frac{I}{\sqrt{r_0^2 + ((n-1)0.01)^2}} * \frac{r}{\sqrt{r_0^2 + ((n-1)0.01)^2}} \quad (6)$$

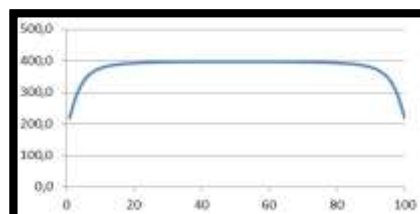
$$E_n^1 = \frac{I_n}{(r^2 + (0.01 * (n-1))^2)} * \frac{r}{\sqrt{r^2 + (0.01(n-1))^2}} \quad (7)$$

Это выражение представляет собой n -освещение для первой изученной точки. Если мы суммируем свет, исходящий от всех источников, мы можем рассчитать общее освещение одной точки.

$$E_{2 \text{ ум}} = E_2^1 * 2 + E_1^1 + \dots + E_{n-3}^2 + E_{n-2}^2 + E_{n-1}^2 + E_n^2 \quad (8)$$



а) 100% активная позиция



б) 60% активная позиция

Рис. 3 Спектр интенсивности света на определенном расстоянии от источника света.

Ниже мы видим графики, на которых все источники работают, а некоторые из них не работают (рисунок 3). Разложим полученные кривые в якорь дельта-функции, как показано в [3-6]. Мы будем использовать функцию Гаусса (9).

$$\psi(n, k, \omega) = \frac{1}{\sqrt{2\pi\omega}} \exp\left(-\frac{(n-k)^2}{2\omega^2}\right) \quad (11)(9)$$

Являются ли коэффициенты $x(n_i)$ 0 или 1. В этом $\omega = 0,5$ получается.

$$X(t) = \sum_{k=1}^M \sum_{i=1}^N x(n_i) \frac{1}{\sqrt{2\pi\omega}} \exp\left(-\frac{(n_k - n_{oi})^2}{2\omega^2}\right) \quad (12)(10)$$

Если значение $CH(t)$ больше или меньше значения в нарисованной линии 0, значение коэффициента равно 1, если оно меньше. Используя этот алгоритм, мы можем показать линию на рисунке 3, используя формулу (10). В то же время роль активных ресурсов определяется коэффициентами равными 1.

Заключение

Важно выполнить эти расчеты для всех точек и построить график результатов. Если ресурсы являются графическими, когда все они работают, а некоторые из них недоступны, можно будет сообщить источники. В этой работе становится возможным изучать и анализировать события, связанные с добавлением нескольких функций из выводов, сделанных на основе результатов.

Использованные источники:

1. М.Н. О'лмасова *Fizika, optika, atom va yadro fizikasi. Cho'lpon nomidagi nashriyot-matbaa ijodiy uy'i. Toshkent - 2010.*
2. Волькенштейн В. С., Сборник задач по общему курсу физики М, 1976 г.,
3. Г.Гулямов, Н.Ю.Шарибаев. Определение дискретного спектра ППС МОП Al-SiO₂-Si, облученное нейтронами//Поверхность.2012г,№9с.13-17.
4. G.Gulyamov,N.Yu.Sharibaev//Semiconductors,2011,Vol.45,No.2,pp.174–178.
5. Г.Гулямов, И.Н.Каримов, Н.Ю.Шарибаев, У.Эркабоев, Определение ППС на границу раздела полупроводник диэлектрик в структурах Al-SiO₂-Si и Al-SiO₂-n-Si<Ni> при низкой температуре // Узбекский физический журнал. - Ташкент, 2010 -12(№3), -С.143-146.
6. Шарибаев Н.Ю., Джураев Ш.С. Мониторинг кардиологических сигналов с помощью мобильной системой // НТЖ-НамИТИ – Наманган, Узбекистан, 2019-№3, С.123-129

*Шевченко А.А.
студент
4 курс, факультет «Управления и бизнеса»
Кемеровский институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Кемерово*

ФОНДООТДАЧА И ФОНДОЕМКОСТЬ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Данная работа посвящена основным фондам и, в частности, таким экономическим показателям как фондоотдача и фондоемкость, с помощью которых можно выявить, насколько эффективно работает предприятие. Важность таких показателей рассматривается на примере предприятия «Кофе Терра».

Ключевые слова: Кофе Терра, фондоотдача, фондоемкость.

*Shevchenko A.A.
student
4th year, bachelor's degree
Plekhanov Russian University of Economics
Kemerovo Institute (branch)
Russia, Kemerovo*

CAPITAL PRODUCTIVITY RATIO AND CAPITAL COEFFICIENT IN TERMS OF THE COMPANY

Annotation: This research is devoted to the fixed funds and especially such economic productivity indexes as capital productivity ratio and capital coefficient that help to find out the effectiveness of running company in terms of "Coffee Terra".

Key words: Coffee Terra, capital productivity ratio, capital coefficient.

Актуальность данной работы состоит в том, что нормальное функционирование предприятия невозможно без наличия определенных средств. Так, основные производственные фонды, включающие в себя здания, сооружения, оборудования, машины, и другие средства труда, принимающие участие в процессе производства, служат для предприятия его базой, то есть тем, без чего в работе фирмы будут прослеживаться явные проблемы. И невозможно представить предприятие без основных фондов, поскольку без них предприятие попросту не сможет существовать. Однако, для надлежащего функционирования каждой фирмы необходимы не только основные фонды, но также и оборотные, которые прежде всего представляют собой финансовые средства, которые идут в обращение фирмой для закупки оборотных фондов. То есть разумное и практичное использование как основных, так и оборотных фондов является самой

главной задачей фирмы, поскольку грамотное использование данных средств обеспечит наилучшую работу предприятия.

1. Основные производственные фонды - это совокупность средств труда, которые применяются в нескольких производственных циклах, изнашиваются и переносят свою стоимость продукта по частям в течение всего срока.

Такие фонды участвуют в материальном производстве и по мере изнашивания переносят свою стоимость на производимый с их помощью продукт.

2. Основные непроизводственные фонды - объекты длительного непроизводственного использования, сохраняющие свою натуральную форму и постепенно утрачивающие стоимость. К ним относятся фонды жилищно-коммунального хозяйства и фонды организаций культуры, науки, здравоохранения [2].

Стоит отметить, что ключевым отличием основных непроизводственных фондов является то, что они не участвуют в создании потребительских стоимостей.

Как и любая вещь, основные фонды также имеют тенденцию к изнашиванию вследствие регулярной эксплуатации. В результате ОФ теряют часть своей первоначальной стоимости. Мерой износа ОФ считается сумма износа в денежном выражении. Вычитая из полной первоначальной стоимости объекта сумму его износа на данный момент времени, получаем остаточную первоначальную стоимость.

Существуют показатели основных производственных фондов:

1. Фондоотдача - отношение объема произведенной в данном периоде продукции к средней за этот период стоимости основных производственных фондов:

$$\text{Фотд.} = V / \text{ОФср.}$$

Фондоотдача показывает, сколько продукции в стоимостном выражении произведено за определенный период.

2. Фондоемкость - обратная величина фондоотдачи:

$$\text{Фем.} = \text{ОФср.} / V$$

Фондоемкость показывает стоимость ОФ, приходящуюся на 1 рубль произведенной продукции.

Снижение фондоемкости означает экономию труда. А это значит, что любой предприниматель нацелен на снижение данного показателя, поскольку это приведет к меньшим затратам на рабочую силу и в результате к сохранению финансов.

3. Фондовооруженность - отношение средней за период стоимости основных производственных фондов к средней за этот же период численности сотрудников предприятия:

$$\text{Фвоор.} = \text{ОФср.} / \text{Чср.}$$

Применяется фондовооруженность для характеристики степени оснащенности работающих и показывает, сколько ОФ приходится на одного работника.

Помимо показателей, описанных выше, возможно также изменение объема продаж за счет факторов:

1. $\Delta V = V1 - V_0$
2. $\Delta V(\text{Фотд}) = (\text{Фотд.от.} - \text{Фотд.б.}) \times \text{ОФср.от.}$
3. $\Delta(\text{ОФср.}) = (\text{ОФср.от.} - \text{Фср.б.}) \times \text{Фот.б.}$ [3].

Рассмотрим фондоотдачу, фондоемкость, прирост продукции в абсолютном и относительном выражении, а также изменение объема продаж за счет изменения факторов на примере сети мини-кофейен «Кофе Терра». Основные данные приведены в таблице (табл.1).

Средний чек в кофейне «Кофе Терра» составляет 350 р. Приблизительный доход при проходимости 45 человек в день соответственно составляет:

- 1) 350 р. x 45 ч. = 15750 (р.) - среднедневной доход
- 2) 15750 р. x 30 дн. = 472500 (р.) - среднемесячный доход

Таблица 1. Приблизительные данные работы «Кофе Терра»

| Показатель | Б.П.(1.10.2014) г.) | О.П. (1.11.2014) г.) | Отклонение |
|--------------------------|----------------------|----------------------|------------|
| V | 472500 | 661500 | 189000 |
| ОФср. | 270430 | 330750 | 60320 |
| Фондоотдача/фондоемкость | 1,5 | 2 | 0,5 |

1) $\text{Фотд.б.} = V_{\text{б.}} / \text{ОФср.б.} = 472500 / 270430 = 1,7$ (р.) - в базисном периоде с 1 р. стоимости ОФ произвели продукцию на 1,7 р.

$\text{Фотд.от.} = V_{\text{от.}} / \text{ОФср.от.} = 661500 / 330750 = 2$ (р.) - в отчетном периоде с 1 р. стоимости ОФ произвели продукцию на 2 р.

Мы видим, что *фондоотдача в отчетном периоде по сравнению с базисным возросла на 2 р. - 1,7р. = 0,3 р., что говорит о том, что с 1 рубля ОФ в отчетном периоде произвели больше продукции. Это является плюсом.*

2) $\text{Фем.б.} = 270430 / 472500 = 0,6$ (р.) - стоимость ОФ на 1 р. произведенной продукции в базисном периоде.

$\text{Фем.от.} = 330750 / 661500 = 0,5$ (р.) - стоимость ОФ на 1 р. произведенной продукции в отчетном периоде.

Здесь мы наблюдаем *снижение фондоемкости на 0,6 р. - 0,5 р. = 0,1 р., что также является положительным моментом, поскольку, как уже говорилось выше, снижение фондоемкости означает экономию труда.*

3) прирост продукции или коэффициент динамики (Кд.) = $\text{О.П.} / \text{Б.П.} = \text{Фотд.от.} / \text{Фотд.б.} = 2 / 1,5 = 1,3$ раза - *фондоотдача в отчетном периоде по сравнению с базисным увеличилась в 1,3 раза или на 30 %. Это также является положительным аспектом.*

4) Изменение объема продаж за счет изменения факторов:

$\Delta V = V1 - V_0 = 661500 - 472500 = 189000$ (р.) - за счет общего увеличения объема продаж в отчетном периоде по сравнению с базисным произошло *увеличение дохода, это плюс.*

$\Delta V(\text{Фотд}) = (\text{Фотд.от.} - \text{Фотд.б.}) \times \text{ОФср.от.} = (2 - 1,7) \times 330750 = 99225$ (р.) - за счет изменения фондоотдачи, а именно ее увеличения, в

отчетном периоде по сравнению с базисным *объем продаж возрос на 99225 р.*

$\Delta V(\text{ОФср.}) = (\text{ОФср.от.} - \text{Фср.б.}) \times \text{Фот.б.} = (330750 - 270430) \times 1,7 = 102544 \text{ (р.)}$ - за счет изменения стоимости основных фондов в отчетном периоде по сравнению с базисным *объем продаж увеличился на 102544 р.*

$\text{Кд.} = V_{\text{от.}}/V_{\text{б.}} = 661500/472500 = 1,4$ раза - *объем продаж в отчетном периоде по сравнению с базисным вырос в 1,4 раза или на 40 %.*

Таким образом, на примере кофейни «Кофе Терра» мы убедились, что основные фонды играют ключевую роль. Действительно, основные фонды служат базой для эффективного функционирования предприятия, но стоит сделать ремарку - именно рациональное использование этих фондов обеспечит фирме экономичность и наилучшее функционирование. Также эти фонды влияют на объем продаж, а чем больше объем продаж, тем больше доходы предприятия, что является положительным моментом. Любой предприниматель стремится именно к этому - к производству продукции с наименьшими затратами, но с наибольшей доходностью. И чтобы оценить, насколько успешно функционирует предприятие, прибегают к использованию таких показателей как фондоотдача и фондоемкость - две обратные друг другу величины. В идеале будет, если в отчетном периоде по сравнению с базисным фондоотдача значительно возрастет, поскольку, чем больше фондоотдача в периоде по сравнению с предыдущим, тем больше продукции можно произвести с 1 рубля основных фондов. В противном случае, то есть если фондоотдача в отчетном периоде по сравнению с базисным сократилась, это должно послужить для предпринимателя «звоночком», поскольку это говорит о том, что предприятие начинает работать в убыток. И обратная ситуация с фондоемкостью: если фондоемкость в отчетном периоде увеличилась по сравнению с базисным, то это говорит о том, что предпринимателю нужно обратить на это внимание, иначе предприятие в перспективе может потерпеть крах.

Использованные источники:

1. Кобец А. Планирование на предприятии: Учебное пособие. Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2006.
2. Экономика предприятия: Учебник для вузов / Под ред. проф. В.Я.Горфинкеля, проф. В.А.Швандара. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. – 670 с. – (Серия «Золотой фонд российских учебников»).
3. Экономика предприятия (фирмы): Учебник/ под ред. проф. О.И.Волкова и доц. О.В.Девяткина. – 3-е изд., перераб. и доп.- М.: ИНФРА – М, 2008. – 604с.

*Шевченко А.А.
студент магистратуры
I курс, факультет «Истории и
международных отношений»
Кемеровский Государственный Университет
Россия, г. Кемерово*

СУЩНОСТЬ ТОВАРНЫХ ЗАПАСОВ

Аннотация: В данной статье рассматривается необходимость запасов на торговом предприятии. В статье говорится о том, что наличие оптимального объема запасов на предприятии может быть обеспечено путем управления и контроля, что позволит предприятию наладить постоянное бесперебойное функционирование производства.

Ключевые слова: запасы, товароборот, управление запасами.

*Shevchenko A.A.
master's degree student
Kemerovo State University
Russia, Kemerovo*

ESSENCE OF THE TRADING STOCK

Annotation: This article discusses the need for stocks in a trading enterprise. The article points that the availability of the optimal amount of reserves at the enterprise can be ensured by management and control, which will allow the enterprise to establish a permanent uninterrupted operation of production.

Key words: stocks, goods circulation, stock management.

Оптимизация запасов – это процесс определения правильных уровней запасов [2]. Этот процесс никогда не был легким. Современные инструменты управления теперь являются доступными, что позволяет компаниям сделать работу быстрее и точнее. На самом деле более развитые и престижные компании находят, что управление запасами способствует увеличению коэффициента рентабельности за счет снижения количества запасов, увеличения скорости оборота запасов и в конечном итоге более довольных потребителей.

Актуальность работы обусловлена тем, что на сегодняшний день оптимизация запасов считается основной компетенцией как на крупных, так и средних предприятиях во многих отраслях, а также тем, что она оказалась устойчивым процессом, чтобы высвободить миллионы рублей в виде оборотного капитала за счет сокращения запасов без ухудшения уровней обслуживания своих потребителей.

Наличие оптимального объема запасов на предприятии может быть обеспечено путем управления и контроля над потоками финансовых и материальных ресурсов, за состоянием и уровнем запасов. Это позволит предприятию наладить постоянное бесперебойное функционирование производства, при значительно малом объеме «замороженных» материальных ресурсов и минимальных отвлеченных оборотных средств, которые вложены. Это будет способствовать выявлению излишков, благодаря реализации которых у предприятия сможет снизить затраты на содержание самих запасов и улучшить эффективность производства.

Запасы относятся к активам предприятия и составляют значительную часть оборотного капитала, а значит должны приносить экономическую выгоду. Необходимость в запасах обусловлена также следующими причинами:

- обеспечение устойчивого предложения товаров их потребителям;
- экономия на транспортировке;
- размещение запасов в центрах потребления;
- уменьшение времени выполнения заказов.

Однако, сверхнормативные запасы приводят к снижению товарооборота и уменьшению экономических выгод. Следовательно, для эффективной работы любой организации необходимо грамотно управлять запасами.

Объектом исследования является ООО «Дуэт» – торговое предприятие Новосибирска.

Таблица 1 – Данные экономических показателей деятельности ООО «Дуэт». (Данные взяты с сайта торговой деятельности предприятия «Дуэт»)

| Показатель | 2014 год | 2015 год | Темп роста, % |
|-----------------------------------|----------|-----------|---------------|
| Розничный товарооборот, тыс. руб. | 13672 | 14406,2 | 119,994553 |
| Валовой доход, тыс. руб. | 1857,77 | 11029,324 | 120 |
| Уровень валового дохода, % | 23,35 | 23,34 | 99,9571734 |
| Издержки обращения, тыс. руб. | 1564,87 | 1677,84 | 119,999292 |
| Уровень издержек, % | 16,19 | 16,18 | 99,9382335 |
| Прибыль от реализации тыс. руб. | 1262,91 | 1315,49 | 119,999239 |
| Рентабельность продаж, % | 7,17 | 7,10 | 99,0237099 |
| Балансовая прибыль, тыс. руб. | 1274,5 | 1294,6 | 107,322404 |

Как видно из представленных данных, деятельность предприятия прибыльна. Предприятие успешно развивается, растут такие показатели как товарооборот, валовой доход, прибыль, рентабельность.

Товарные запасы для торговой организации одновременно выступают денежными вложениями, основным источником прибыли и главной проблемой ежедневного контроля. В настоящее время в условиях ужесточения конкуренции организации вынуждены уменьшать процент устанавливаемой наценки. Поэтому для обеспечения необходимой отдачи от вложенных средств, для обеспечения необходимых темпов роста

организации актуальным является эффективное управление товарными запасами [1].

Для того чтобы скоропортящиеся товары не застаивались в магазине, необходимо уметь быстро сбывать продукты данной группы. Именно поэтому в магазине «Дуэт» регулярно проводятся скидки.

Таблица 2 – Условие и осуществление акции в ООО «Дуэт». (Данные взяты с сайта торговой деятельности предприятия «Дуэт»)

| Акция | Предполагаемая скидка, % | Количество реализованного товара, шт. | Предполагаемая цена с учетом скидки, руб. | Выручка в неделю, руб. |
|--|--------------------------|---------------------------------------|---|------------------------|
| «Бодрый понедельник» (чай, кофе) | 20 | 150 | 80 | 12000 |
| «Сочный вторник» (соки, напитки) | 20 | 350 | 40 | 14000 |
| «Хрустящая среда» (сухарики, чипсы) | 15 | 550 | 17 | 9350 |
| «Рыбный четверг» (рыба и рыбные товары) | 20 | 300 | 160 | 48000 |
| «Любознательная пятница» (журналы) | 20 | 100 | 80 | 8000 |
| «Хозяйственная суббота» (бытовые товары) | 15 | 700 | 85 | 24500 |
| «Свежее воскресенье» (овощи и фрукты) | 15 | 1000 | 170 | 170000 |

Исходя из условий организуемой акции «Неделя скидок», выручка организации за 12 недель в году составит $285850 \times 12 = 340200$ руб.

Таким образом, можно сказать, что организация акции «Неделя скидок» в ООО «Дуэт» будет способствовать более быстрой реализации скоропортящихся продуктов, а также продуктов с пониженным спросом, что положительно скажется на финансовом результате организации [3].

Для того чтобы избежать проблем с товарными запасами, необходимо использовать новые подходы к управлению торговыми запасами. То есть можно предложить следующие *пути совершенствования товарных запасов*. Новые подходы предполагают необходимость изменения политики и стратегии ведения бизнеса с учетом особенностей конкретного предприятия. Так как запасы требуют значительных капиталовложений, необходимо найти такую оптимальную пропорцию объема закупаемой партии и запаса, при которой происходит максимальное снижение затрат, связанных с поддержанием запасов, т.е. пропорцию, при которой изменение затрат на хранение запасов не превышает изменение затрат, связанных с пополнением запаса.

Наиболее часто торговыми предприятиями для разных групп товаров используются: метод определения объема заказа с фиксированной периодичностью заказа товаров и метод фиксированного заказа. Однако,

данные модели зачастую не учитывают несколько значимых факторов, в частности, сезонность, цикличность потребления и пр. Поэтому целесообразно дополнить модели управления запасами собственными механизмами, учитывающими специфику деятельности предприятия. В частности, использовать прогнозирование спроса на товары на основании статистики товарных запасов и уровня продаж за определенный период.

Таким образом, исходя из всего вышесказанного, можно сделать следующий вывод: система управления запасами подразумевает целый комплекс мер, направленных на оптимизацию работы предприятия. А создание оптимальной и эффективной системы управления запасами должно позволить предприятию получить преимущество в конкурентной борьбе и получить экономические выгоды.

Использованные источники:

1. Иванов, Г. Г. Экономика организации : (торговля) : учебник / Г.Г. Иванов. - Москва: Форум: ИНФРА-М, 2014. – 351 с.
2. Веселов, А.И. Оценка и формирование товарной политики производственных предприятий при помощи оборачиваемости товарных запасов для повышения финансовой устойчивости и платежеспособности / А.И. Веселов // Финансовый менеджмент. - 2014. - № 2. - С. 35-42.
3. Копёнкина, И.Б. Использование моделей управления запасами для принятия управленческих решений / И.Б. Копёнкина, Т.Ф. Череватова // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. - 2015. - № 2 (46). - С. 229-235.

*Шевченко А.А.
студент магистратуры
I курс, факультет «Истории и
международных отношений»
Кемеровский Государственный Университет
Россия, г. Кемерово*

ОЦЕНКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТОРГОВОЙ ПЛОЩАДИ НА ПРИМЕРЕ ГИПЕРМАРКЕТА «МАГНИТ»

Аннотация: Данная работа посвящена мерчандайзингу, то есть эффективному использованию торговой площади и, как следствие, успешному привлечению как старых, так и новых покупателей. В статье рассматриваются показатели эффективности использования торговой площади, такие как коэффициент установочной площади и коэффициент экспозиционной площади на примере гипермаркета «Магнит».

Ключевые слова: мерчандайзинг, торговая площадь, эффективность использования.

*Shevchenko A.A.
master's degree student
Kemerovo State University
Russia, Kemerovo*

THE ESTIMATION OF THE SALES AREA USAGE IN TERMS OF THE HYPERMARKET "MAGNIT"

Annotation: This research is devoted to the merchandising that is to the effective sales area usage and inevitably to the successful canvassing of loyal and potential customers. There are considered the indexes of sales area effectiveness such as footprint coefficient and display area coefficient in terms of the hypermarket "Magnit".

Key words: merchandising, sales area, effectiveness of the usage.

В настоящее время существует огромное множество определений мерчандайзинга[2]. Одним из определений мерчандайзинга является следующее: мерчандайзинг— это комплекс мероприятий, которые осуществляются в торговом зале и направлены на продвижение той или иной продукции, марки, вида или упаковки [1].

Выкладка товаров в ГМ «Магнит» осуществляется:

- на уровне глаз, что является очень приоритетным местом продажи товаров, поскольку наибольшая концентрация внимания приходится именно на этом уровне;
- на торце, который, в свою очередь, является также отличным местом для выкладки товаров;

– в прикассовой зоне – хорошо это место тем, что именно на него приходится множество импульсных покупок.

В магазине «Магнит» товары в торговом зале располагаются таким образом, чтобы его демонстрационная площадь была полностью использована и продукция занимала как можно больше пространства между полками. При размещении товаров в торговом зале, обязательно берутся во внимание методы их продажи, конфигурация торгового зала и т.д. Немаловажную роль при этом играет специфика определенных товаров, их упаковка. Так, размещая товары в торговом зале, соблюдаются правила товарного соседства. За каждой товарной группой уже закреплена конкретная постоянная зона размещения. Крупногабаритные товары размещаются неподалеку от кассы или выхода из торгового зала, чтобы желающему приобрести подобный товар не приходилось нести его через всю торговую площадь магазина. А товары, которые требуют длительного ознакомления с ними покупателей, находятся в глубине торгового зала, что сделано в целях избегания помехи движению покупательских потоков.

Эффективность использования торговой площади оценивается следующими показателями: коэффициентом установочной площади и коэффициентом экспозиционной площади. Коэффициент установочной площади рассчитывается по следующей формуле:

$$K_y = S_y / S_{т.з}, \quad (1)$$

где K_y – коэффициент установочной площади;

S_y – установочная площадь, m^2 ;

$S_{т.з}$ – площадь торгового зала, m^2 [3].

Низкое значение коэффициента установочной площади (меньше 0,25) говорит о нерациональном использовании торговой площади из-за небольшого количества оборудования. Если же значение коэффициента завышено (более 0,35), то это может привести к неудобствам для покупателей, поскольку недостаточная ширина проходов между оборудованием в таком случае будет препятствовать их свободному перемещению.

Нормативы для K_y для магазинов:

1. со смешанным ассортиментом товаров 0,29 – 0,32;
2. по продаже непродовольственных товаров 0,27 – 0,30;
3. по продаже продовольственных товаров 0,30 – 0,32 [3].

Применительно в гипермаркету «Магнит» рассчитывается коэффициент установочной площади:

$$K_y = 835,8 \text{ м}^2 / 2985 \text{ м}^2 = 0,28$$

Поскольку ассортимент гипермаркета «Магнит» является смешанным, то нормой коэффициента установочной площади не должна быть меньше 0,29 – 0,32, но также и превышать этот диапазон. В данном случае наблюдается значение коэффициента, отклоняющегося от нормы, а именно ниже ее, что говорит о не совсем рациональном использовании торговой площади из-за недостаточного количества оборудования. Однако можно

заметить, что отклонение от нормы не такое существенное, чтобы это стало сигналом для гипермаркета «Магнит».

Экспозиционная площадь высчитывается как сумма площадей всех элементов оборудования, которые предназначены для выкладки товаров. Также к экспозиционной площади относят и площадь, которая занимается основаниями крупногабаритных товаров.

Степень использования площади торговой площади под выкладку продукции характеризует коэффициент экспозиционной площади, который рассчитывается по следующей формуле:

$$K_{\text{экс.}} = S_{\text{экс.}} / S_{\text{т.з.}}, \quad (2)$$

где $K_{\text{экс.}}$ – коэффициент экспозиционной площади торгового зала;

$S_{\text{экс.}}$ – экспозиционная площадь, м^2 ;

$S_{\text{т.з.}}$ – площадь торгового зала, м^2 [3].

Коэффициент экспозиционной площади зависит от специализации магазина: он будет ниже в магазинах, где применяются холодильные прилавки и другое холодильное оборудование, и в магазинах, торгующих крупногабаритными товарами и т.д.

Нормативы $K_{\text{экс.}}$ для магазинов:

1. со смешанным ассортиментом товаров 0,73 - 0,82;
2. по продаже непродовольственных товаров 0,72 – 0,78;
3. по продаже продовольственных товаров 0,70 – 0,75 [3].

Рассчитаем коэффициент экспозиционной площади гипермаркета «Магнит»:

$$K_{\text{экс.}} = 1791 / 2985 = 0,6$$

Нормой данного коэффициента является соотношение в диапазоне 0,7-0,75. Здесь наблюдается также небольшое отклонение в меньшую сторону, что говорит о недостаточности применения островных горок или стеллажей. Однако отклонение также не является существенным. К тому же заниженный коэффициент может быть объяснен тем, что в гипермаркете применяются холодильные прилавки и холодильное оборудование, а также тем, что в гипермаркете также осуществляется торговля крупногабаритной продукцией.

То есть, на основе таких двух показателей, как коэффициент установочной площади и коэффициент экспозиционной площади применительно к гипермаркету «Магнит» можно выделить следующие пути повышения эффективности использования торгового зала:

- частичная реконструкция торгового зала в целях повышения еще большей привлекательности для покупателей;
- замена оборудования, в том числе морально устаревших видов на новые образцы, что обеспечит также привлекательность;
- расширение площади торгового зала за счет уменьшения неторговой площади, т.е. сокращения доли складов, холодильных и вентиляционных камер, служебных помещений, поскольку среднее значение общей площади — 7 058 м^2 , торговой — всего 2 985 м^2 ;

– уменьшение ширины проходов для покупателей и расстановки за счет этого дополнительного оборудования в целях повышения коэффициента установочной площади.

Таким образом, поскольку «Магнит» все больше и больше поглощает рынок путем привлечения как старых покупателей, так и новых к приобретению продукции именно в этом магазине и посредством ряда преимуществ, например, в более низкой цене по сравнению с конкурентами и периодическими акциями, что также привлекает потребителей, а самое главное, путем создания благоприятных условий для легкого нахождения товаров покупателем благодаря логичной выкладке и размещению товаров. То есть можно сказать, что гипермаркет «Магнит» сможет действительно стать лидером по объему продаж в России.

Использованные источники:

1. Березина Е.А. Принципы осуществления мерчандайзинговой деятельности // Проблемы современной науки и образования. 2014. № 10 (28). С. 72-74.
2. Все о гипермаркете (сети магазинов) «Магнит» [Электронный ресурс].- URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Магнит_\(сеть_магазинов\)](https://ru.wikipedia.org/wiki/Магнит_(сеть_магазинов)) -Дата обращения: 13.01.2017.
3. Парамонова Т.Н., Красюк И.Н. Маркетинг в розничной торговле: Учебно-практическое пособие / Под общ.ред. профессора Т.Н. Парамоновой.– М.: ИД ФБК-ПРЕСС, 2004.– 224 с.

*Шевченко А.А.
студент магистратуры
I курс, факультет «Истории и
международных отношений»
Кемеровский Государственный Университет
Россия, г. Кемерово*

АКТУАЛЬНОСТЬ РЕКЛАМЫ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В данной статье рассматривается реклама как специфичный вид коммуникационной деятельности. В статье приведены ключевые показатели эффективного рекламного дела на примере крупного торгового предприятия «Глория Джинс».

Ключевые слова: Глория Джинс, реклама, критерий эффективности.

*Shevchenko A.A.
master's degree student
Kemerovo State University
Russia, Kemerovo*

ADVERTISING RELEVANCY IN TERMS OF THE ENTERPRISE

Annotation: There is estimated the advertising as a specific type of communicative activity. There is also the key measure of advertising efficiency in terms of the greatest trade company "Gloria Jeans".

Key words: Gloria Jeans, advertising, efficiency criteria.

Реклама – особый вид коммуникационной деятельности, который имеет экономическую основу и сопровождает человека на протяжении всей истории его развития [1]. На данный момент существует огромное множество определений рекламы или рекламной деятельности. Так, например, Филипп Котлер писал так: «Реклама представляет собой неличные формы коммуникации, осуществляемые посредством платных средств распространения информации, с четко указанным источником финансирования».

Стоит отметить, что говорить об эффективности рекламы можно только в том случае, если уже известны определенные цели фирмы, ее стратегия и текущее положение дел. В противном случае, будет оценена только оригинальность идеи, а этого недостаточно для того, чтобы данную рекламную политику можно было назвать благополучной. То есть если у предприятия отсутствует четкое планирование, значит оно не сможет грамотно сегментировать рынок и вследствие не сможет достичь желаемого результата от реализации рекламной кампании. Поэтому она должна быть тщательно спланированной и скоординированной. Проводить ее следует в

течение конкретного периода времени как серию рекламных действий, стимулирующих сбыт. Это важно учитывать, поскольку именно комплексное и последовательное проведение рекламных мероприятий дает существенно больший эффект, нежели не связанные между собой общей целью мероприятия[2].

Для реализации рекламы необходимо огромное количество средств. Ниже представлена таблица (табл.1) затрат на рекламную деятельность кампании "Gloria Jeans":

Таблица 1 – Расходы на рекламу и маркетинг за 2011-2014 года [3]

| Компания | Статья расходов | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 |
|--------------|---------------------|-------------|-------------|--------------|--------------|------|
| Глория Джинс | Реклама и маркетинг | 22 млн.руб. | 89 млн.руб. | 146 млн.руб. | 179 млн.руб. | - |

Заметим тенденцию увеличения расходов на рекламу и маркетинг. Это объясняется тем, что без рекламы любое предприятие полноценно функционировать не может, так как реклама с каждым годом начинает играть все большую роль в жизни как производителей, так и потребителей. Поэтому, чтобы привлекать больше потенциальных потребителей продукции, фирме приходится тратить все больше средств. Данных за 2015-2016 у нас не имеется, однако можно предположить, что в 2015-2016 гг. расходы на проведение рекламной кампании увеличивались бы еще больше по сравнению с предыдущим годом, если бы не наступивший в стране кризис. По этому поводу пишет Гончаренко Валерия Павловна, специалист ООО «ЭФ-Интернэшнл», менеджер сектора рекламы, в своей статье «Рекламный рынок в России в условиях кризиса»: «Вследствие финансово-экономического кризиса рекламный рынок одним из первых попал под удар. Это связано с тем, что фирмы-заказчики с целью «оптимизации» в первую очередь сокращают расходы на рекламу. Причины подобной «оптимизации» различны, начиная от неготовности вносить масштабные изменения в перечень и состав затрат (всегда легче сократить одну статью бюджета, чем перекраивать бюджет полностью в поисках возможных альтернативных вариантов), заканчивая неумением оценить эффективность рекламы (ведь целесообразнее сохранить расходы, которые обладают видимой эффективностью, и сократить те, что обладают потенциальной).

Рассмотрим, какова же была выручка фирмы «Gloria Jeans» за 2011-2014 гг. без учета кризиса.

Таблица 2 – Выручка фирмы за 2011-2014 года. (Данные предоставлены газетой «Ведомости»).

| Выручка | |
|---------|----------------|
| 2011 | 15,6млрд. руб. |
| 2012 | 23,3млрд. руб. |
| 2013 | 27,7млрд. руб. |
| 2014 | 28 млрд. руб. |
| 2015 | - |

«Gloria Jeans» проводит активные маркетинговые исследования. Например, по результатам проведенного маркетингового исследования в 2013 году от респондентов были получены пожелания и рекомендации для дальнейшего совершенствования деятельности «Gloria Jeans». Сейчас, по истечению трех лет, можно сделать выводы о том, прислушалось ли руководство предприятия к мнению потребителей..

Для достижения оптимальных результатов нужно освежать стиль бренда, потому что чаще всего он воспринимается подростками не модным.

Необходимо больше взаимодействовать со СМИ и общественностью, создавать вокруг фирмы новостное поле. Хочется отметить, что предприятие делает уверенные шаги в этом направлении: например, «Gloria Jeans» является спонсором программы на известном телевизионном канале, тем самым активно рекламируя себя и свою одежду.

Сама реклама должна быть более запоминающейся, адаптированной к условиям российского рынка, при этом с учетом предпочтений потребителей.

Чтобы правильно выполнять свою роль на стадии внедрения товара исследуемой рекламной кампании предприятия, реклама должна выполнять следующие задачи:

В интересах покупателей: сообщать о новых товарах, формировать вкусы покупателей, информировать о местах более удобного приобретения новых товаров.

В интересах торговли: пропагандировать новый товар или фирму, стимулировать спрос и заинтересованность покупателей, информировать и напоминать о благоприятных возможностях выбора и покупки, например, распродажи, сезонные ярмарки, влиять на спрос и предложение. изучая и прогнозируя запросы и пожелания покупателей.

В интересах производства: пропагандировать новые товары, информировать о расширении ассортимента, улучшении качества.

На основе материала для «Gloria Jeans» рекомендуется следующее:

1. Определять канал распространения информации о новом товаре. СМИ – самый популярный канал распространения информации. А наиболее массовый, охватывающий самые широкие слои населения – теле- и радиореклама. К нежелательному результату приводит осуществление рекламы посредством почтовых рассылок, информации на листовках и т.д. Следовательно, большую часть бюджета нужно вкладывать в наиболее окупаемые каналы распространения рекламы.

2. Учитывать все целевые сегменты, особенно инвалидов по слуху, т. к. реклама без сурдоперевода сокращает целевую аудиторию и не в полной мере доводит информацию до потенциальных потребителей.

3. Важно помнить, что значительная часть целевого сегмента негативно относится к постоянным повторениям рекламных сообщений. Значит, желательно делать повторяющиеся рекламные сообщения более творческими, креативными, разноплановыми, использовать разные словесные и видеоряды.

4. Определять возможные локации рекламируемого продукта на рынке конкурентных товаров. Сбор маркетинговой информации — это важный шаг на пути к эффективному влиянию на поведение потребителей.

5. Следует вести постоянный контроль эффективности рекламных кампаний и осуществлять своевременное их корректирование.

Таким образом, обобщая все вышеизложенное, можно утверждать, что при правильной организации реклама весьма эффективна, способствует быстрой бесперебойной реализации производимой продукции, а главное удовлетворению потребностей как производителей, так и потребителей. И основываясь на ключевых аспектах проведения рекламно-маркетинговых мероприятий фирмы, можно судить о том, что «Gloria Jeans» проводит довольно эффективную рекламную политику. Иногда допускаются ошибки, но они вовремя исправляются путем прислушивания к интересам потребителей.

Использованные источники:

1. Мандель, Б. Р. Психология рекламы: история, проблематика [Электронный ресурс] : учеб.пособие / Б. Р. Мандель. - М.: ФЛИНТА, – 2013. – С. 13 - Дата обращения: 15.10.2016;
2. Бернадская Ю.С. и др. под ред. Л. М. Дмитриевой . Основы рекламы: учебник для студентов вузов, обучающихся вузов, обучающихся по специальностям «Реклама», «Коммерция (торговое дело)», «Маркетинг» / Ю. С. Бернадская и др. под ред. Л. М. Дмитриевой. - М.: ЮНИТИ-ДАНА. –2012. – С. 5-8
3. Стратегия развития [Электронный ресурс] – URL: <http://www.gloria-jeans.ru/> - Дата обращения: 17.10.2016;

*Шевченко А.А.
студент магистратуры
I курс, факультет «Истории и
международных отношений»
Кемеровский Государственный Университет
Россия, г. Кемерово*

СТИМУЛИРОВАНИЕ РАБОТЫ СОТРУДНИКОВ

Аннотация: В данной работе рассматривается такой вид выплаты в денежном выражении, как премирование. В статье рассмотрены основные условия для получения премий, наиболее популярные системы премирования, а также даются некоторые рекомендации по стимулированию работы сотрудников.

Ключевые слова: работа, премирование, премии, премирование.

*Shevchenko A.A.
Master's Degree student
Kemerovo State University
Russia, Kemerovo*

EMPLOYEES' WORK PROMOTION

Annotation: This article deals with such a type of payment in monetary terms, as a premiums. The article considers the main conditions for obtaining premiums, the most popular bonus systems, and there is also some recommendations for employees' work promoting.

Key words: work, bonus system, premiums, promotion.

Премирование – это выплаты в денежном выражении работнику предприятия сверх основной заработной платы. Премирование – это поощрение за эффективное выполнение обязанностей и достижение определенных результатов. Можно сказать, что премирование также является методом стимулирования роста достигнутых показателей. Система премирования разрабатывается представителями отдела труда и зарплаты или службой развития сотрудников, далее она утверждается руководством компании [1].

Условием премирования обычно является работа в течение учетного периода и выполнение установленных показателей. Одно из самых главных условий премирования является и соблюдение трудовой дисциплины. Сотрудники, которые выполнили показатели премирования, но при этом совершили прогул или появились на работе в нетрезвом состоянии, совершили иной дисциплинарный проступок, например, нарушили технологические правила изготовления продукции, не имеют право на получение премии в полном объеме, т.е. если были совершены серьезные

ошибки, сотрудники премию либо не получают, либо премия им выплачивается в меньшем размере, чем работникам, которые выполнили условия премирования [2].

Выделим наиболее популярные системы премирования:

- Такой вид премирования как проектное премирование считают наиболее наглядной премиальной схемой, т.к. по окончании работ сотрудник получает оговоренную сумму;

- Премии, которые вырабатывают лояльность компании. Традиционная форма такой премии – это так называемая 13-я зарплата, которая предоставляется сотруднику в конце года и зачастую сложно объяснить, за что именно эта премия предоставляется, но это стало уже давно привычным явлением;

- Премирование текущей деятельности, что очень похоже на начисление постоянного оклада. Суть этого премирования состоит в том, что если сотрудник работает ответственно и не допускает ошибок, то для него каждый месяц производится начисление постоянной премии – обычно в виде процента от оклада. Такое премирование просто в начислении и эффективно влияет на производительность труда;

- Бонусные программы. Величина таких выплат обуславливается процентом, который работодатель готов выплачивать персоналу, а ее размер устанавливается руководителем компании. Величина бонусных процентов зависит от личной готовности руководителя выделить определенную сумму на данное премирование. Такой вид премирования по-настоящему эффективен, когда в компании большая часть работы выполняется в группе со схожими функциями у сотрудников подразделений [2].

Как правило, **размеры премии** определяются в процентах от тарифной ставки. Самое распространенное – это положение о выплате премии в размере до 40% ставки, но также встречаются положения о премировании с выплатой премии до 75% ставки. **В свою очередь, размер премии конкретного работника** определяется работодателем с учетом степени выполнения показателей и условий премирования. Эти показатели следующие:

- Экономия используемых ресурсов, а именно экономное расходование сырья и материалов, сокращение затрат на обслуживание и ремонт оборудования и т.д.;

- Рациональное использование техники, например, выполнение сроков освоения новой техники и прогрессивной технологии, повышение коэффициента загрузки оборудования и т.д.;

- Количественные показатели, а именно выполнение и перевыполнение работы, процент выполнения норм выработки, соблюдение или сокращение плановых сроков работы, обеспечение бесперебойной и ритмичной работы оборудования, выполнение работ меньшей численностью по сравнению с нормативной, снижение трудоемкости продукции и т.д.;

– Качественные показатели, такие как повышение качества выпускаемой продукции, повышение коэффициента сортности продукции, снижение процента брака и т.д. [1].

Таким образом, в качестве рекомендации может быть следующее. Если сотрудник не заработал премию в определенный период, то его лучше лишить премии за этот период, для того чтобы он понимал, что премию нужно также заработать, а не просто получить. Также руководству необходимо уметь благодарить сотрудников за любые достижения в работе. В случае если руководству благодарить сотрудников не за что, то здесь можно говорить о неэффективности системы мотивации в данной компании, т.к. если человек сам по себе трудолюбивый и ответственный, то в его работе можно было бы отметить какие-либо достижения и положительные стороны. Поэтому, для того чтобы избежать ситуаций, когда у работников нет мотивации работать в принципе и тем более работать сверхурочно и качественно, необходимо повышать комфорт рабочего пространства, например создать комнату отдыха, приятно оформленную обеденную зону и т.д. И еще одним немаловажным условием для создания мотивации сотрудников работать в данной компании является регулярная организация общих собраний, на которых рассматриваются цели этой компании, ее показатели, которых удалось достичь на данный момент, а также успехи отдельных сотрудников. Самое сложное, но самое главное для любой компании - создать такие условия для сотрудников, в которых хочется работать всегда и все больше и больше, ставя при этом на первое место не деньги, а саморазвитие и желание стать лучшим сотрудником для данной компании.

Использованные источники:

1. Герчиков В.И. Мотивация, стимулирование и оплата труда персонала. М., 2013. 412 с.
2. Электронный Журнал «Генеральный Директор» – профессиональный журнал руководителя [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.gd.ru/articles/8233-premirovanie-rabotnikov>.

*Шевченко А.А.
студент магистратуры
1 курс, факультет «Истории и
международных отношений»
Кемеровский Государственный Университет
Россия, г. Кемерово*

РОЛЬ СОВРЕМЕННЫХ СИСТЕМ АВТОМАТИЗАЦИИ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация: В статье рассматриваются современные иностранные системы автоматизации, представленные на российском рынке, а также системы российского производства. Роль их состоит в том, что данные программы дают возможность избегать ошибок в бухгалтерском учете, экономить время, реализовывать дополнительные возможности в аналитической работе предприятия и своевременно получать всю необходимую информацию для решения определенных задач.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, системы автоматизации.

*Shevchenko A.A.
master's degree student
Kemerovo State University
Russia, Kemerovo*

THE ROLE OF MODERN AUTOMATION SYSTEMS FOR ENTERPRISES

Annotation: The article considers modern foreign automation systems presented in the Russian market, as well as Russian-made systems. Their role is these programs make it possible to avoid errors in accounting, save time, implement additional opportunities in the analytical work of the enterprise and in a timely manner receive all the necessary information for solving specific problems.

Key words: accounting, automation systems.

На данный момент невозможно представить ведение бухгалтерского учета на предприятии без применения специализированных программ бухгалтерского учета. Усовершенствованные бухгалтерские программы дают возможность избегать ошибок в учете, экономить время, реализовывать дополнительные возможности в аналитической работе предприятия, а также своевременно получать всю необходимую информацию для решения определенных задач.

«Приобретая специальный программный продукт, покупатель в большинстве случаев опирается на профессиональные компании, которые имеют уже немалый опыт в работе проектирования автоматизации

бухгалтерского учета, а также хорошую репутацию, лицензии и сертификаты качества бухгалтерских программ» [3]. Внедряя программы, требуется узнать на какое предприятие она направлена: на крупное, среднее или малое, а также необходимо отдать должное внимание отраслевой принадлежности.

Итак, выделим основные требования к современным программам бухгалтерского учета:

- «программа должна реализовывать необходимый уровень аналитического учета, а именно возможность более углубленного учета как на предприятии в целом, так и на отдельных участках производства;
- программа должна осуществлять составление сводок, отчетов, автоматизацию формирования проводок и расчетов, а также создание первичных документов, что во много раз увеличивает эффективность ведения первичного учета и облегчает труд бухгалтеров;
- программа должна иметь функции, которые отвечают профилю организации и специфике ее работы;
- программа должна подходить к имеющейся на предприятии системе бухгалтерского учета;
- программа должна удовлетворять требованиям бухгалтерского учета и осуществлять получение всей нужной для целей управления информации» [1].

Следует отметить, что анализ требований к бухгалтерскому программному обеспечению позволяет выделить определенные особенности развития бухгалтерских программ, вызывающих проблемность и одновременно являющихся главным двигателем прогресса в этой области. Так, постоянные изменения в законодательстве вынуждают некоторых разработчиков модернизировать свои программы с точки зрения настраиваемости и универсальности. Слабый уровень подготовки пользователей требует формирования максимально дружелюбных пользовательских интерфейсов.

В то же время становление эпохи рационального хозяйствования, переход на международные стандарты учета и эффективно развивающиеся технологии интернета ставят перед разработчиками проблему существенного обновления их программ. А также не стоит забывать про то, что разрастание компьютерного пиратства благоприятствует покупке лицензии.

Отметим, что при покупке лицензии на определенную программу большая часть потенциальных потребителей хотят быть уверенными в том, что возможно получение вместе с программным продуктом и всего спектра услуг по внедрению, сопровождению, усовершенствованию и, самое главное, обучению его будущих пользователей.

Среди зарубежных предприятий, которые поставляют бухгалтерские программы в Россию, в настоящее время конкуренцию отечественным разработкам могут составить лишь некоторые, что в первую очередь характерно для класса комплексных систем, ориентированных в

значительной степени на крупные фирмы с уже устоявшимися внутренними стандартами учета. Подобные системы предусматривают скорую адаптацию к потребностям заказчика и требуют настройки на такие особенности организации, как:

- «внутренние принципы анализа, учета и управления снабжением, производством, сбытом;
- определенная сложная организационная структура;
- одновременная отчетность по российским и международным стандартам бухгалтерского учета в связи с тесными связями с международными партнерами и ожидаемыми инвестициями;
- существующие и совершенствуемые бизнес — процессы» [2].

«С одной стороны, зарубежные организации на российском рынке на данный момент предлагают самые современные, построенные на новой технологической основе комплексные решения для крупных предприятий, с другой стороны, отечественные разработчики лучше представляют российскую специфику ведения бизнеса» [4]. Иностранные бухгалтерские системы имеют малую долю применения в России, что обусловлено многими факторами. Среди этих факторов существенную роль играют особенности бухгалтерского учета в России, динамика изменения российского законодательства в области организации учета и формирования отчетности. Тем не менее, российская система бухгалтерского учета уже стремится к международной. Зачастую иностранные бухгалтерские программы используются предприятиями, которым нужно вести учет по международным стандартам и систематически готовить необходимые отчеты. К этой категории можно отнести различные региональные отделения зарубежных фирм, совместные организации и предприятия, которые выполняют иностранные заказы.

Основная особенность бухгалтерского учета состоит в том, что в крупных организациях он ведется при помощи современных ERP-систем, которые дают возможность автоматизировать не только бухгалтерский учет, но и управление производством.

ERP-система (Enterprise Resource Planning — управление ресурсами предприятия) — это такая система планирования ресурсов организации, которая осуществляет автоматизацию учета и управления. Внедрение данной системы на предприятие необходимо в целях объединения всех подразделений фирмы и необходимых функций в одной компьютерной системе, которая удовлетворяет потребности этих самых подразделений. Также ERP-система формирует единую базу данных по всем подразделениям организации и задачам таким образом, что доступ к ней упрощается и, что самое главное, подразделения теперь могут обмениваться информацией.

«Внедрение ERP-системы в организацию порою занимает несколько лет. Так, эксперты считают, что максимум 20 % всех проектов по внедрению ERP-систем завершается в оговоренное договором время и тем более с сохранением денежных средств» [3]. Порою такие факторы, как незапланированные финансовые издержки ведут к ограничению

функциональности решения или же к тому, что проект заканчивается ранее поставленного срока в случае внедрения только части функциональных модулей.

Однако, кроме существенных финансовых затрат, которые нацелены непосредственно на осуществление проекта, нужно не забывать, что ERP-система является довольно типизированным решением, которое имеет определенную бизнес-логику и сформированность на заблаговременно определенных алгоритмах. По этой причине, в любой организации перед внедрением ERP-системы необходимо провести обязательную фазу, именуемую реинжинирингом бизнес-процессов. Отметим, что данная стадия имеет особую важность, однако в России ей обычно не отдается должное внимание.

Таким образом, по мнению большинства специалистов в настоящее время одна из основных особенностей российского рынка ERP-решений заключается в противостоянии между отечественными и иностранными разработчиками систем, поскольку они предлагают однотипные с точки зрения функциональности продукты. Для какого-либо предприятия можно выбрать как иностранную программу, так и отечественную, однако специалисты отмечают, что при работе различия ощущаются, но лишь в комплексной автоматизации. Основным отличием иностранных систем от российских в основном заключается в том, что они являются более проработанными и, что самое главное, имеют эффективный управленческий опыт. Российские же программы – учетные системы, которые регистрируют осуществленные операции, в то время как возможности планирования в них представлены в малой степени. Однако, основным преимуществом отечественных разработок является их относительно небольшая стоимость.

Использованные источники:

1. Астахов В.П. Теория бухгалтерского учета. Издательский центр «МарТ».- Ростов-на-Дону 2011, 250 с.
2. Н.А. Бреславцева, О.В. Медведева, Г.Г. Нор-аревян Бухгалтерское дело: Учебное пособие. М.: «Приор-издат», 2012, 311 с.
3. Бухгалтерский учёт./ Е.П. Козлова, Н.В. Парашутин, Т.Н. Бабченко, Е.Н. Галанина.- М.: Финансы и статистика, 2013, 166 с.
4. Кондраков Н.П. Бухгалтерский учет : Учебное пособие.- 3-е изд., перераб.идоп. - М: ИНФРА-М, 2014, 159 с.

*Шевченко А.А.
студент магистратуры
1 курс, факультет «Истории и
международных отношений»
Кемеровский Государственный Университет
Россия, г. Кемерово*

СООТВЕТСТВИЕ ИНФОРМАЦИИ НА УПАКОВКЕ ТРЕБОВАНИЯМ НОРМАТИВНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ

Аннотация: Данная статья посвящена исследованию безалкогольного среднегазированного напитка «Колокольчик». Проводится соответствие информации на упаковке требованиям нормативной документации.

Ключевые слова: ГОСТ, соответствие, среднегазированный напиток.

*Shevchenko A.A.
master's degree student
Kemerovo State University
Russia, Kemerovo*

REGULATORY COMPLIANCE OF INFORMATION ON PACKAGE STORE LAYOUT

Annotation: This article is devoted to the study of non-alcoholic medium-carbonated drink "Kolokolchik". There is regulatory compliance of information on package.

Key words: GOST, regulatory compliance, medium-carbonated drink.

| | |
|--------------------|--|
| Цель исследования: | выявить соответствие информации на упаковке требованиям нормативной документации |
|--------------------|--|

Материальное обеспечение: упаковка товара, нормативная документация

Ход работы:

Задание 1. Изучить информацию, содержащуюся на упаковке газированного напитка и выявить соответствие этой информации требованиям нормативной документации. Результат представить в виде таблицы 1.

Таблица 1 – Результат соответствия информации на упаковке требованиям нормативной документации

| | |
|---|---|
| Информация согласно ГОСТР 51074-2003 «Продукты пищевые. Информация для потребителя. Общие требования» | Информация с упаковки |
| Наименование продукта и его тип | Безалкогольный среднегазированный напиток «Колокольчик» |
| Наименование и местонахождение изготовителя | Изготовитель: ООО «Аква-Вита», юридический адрес и адрес предприятия: Россия, 652050, Кемеровская обл., г. Юрга, ул. Шоссейная 33а, тел: (384-51) 60-211, 508-62 |
| Товарный знак изготовителя |  |
| Объем | 1,5 л |
| Дата розлива | Производителем указано: «Дату розлива смотрите на упаковке» |
| Срок годности и условия хранения | Годен 6 месяцев, хранить при температуре не ниже 0°C, не выше 18°C |
| Содержание спирта | Не имеется |
| Состав продукта | Подготовленная артезианская вода, кислота лимонная, ароматизатор натуральный, подсластители: аспартам, ацесульфам калия, сахарин; консервант: бензоат натрия; двуокись углерода |
| Пищевая ценность | Не содержит углеводов |
| Обозначение документа, в соответствии с которым изготовлен и может быть идентифицирован продукт |  |
| Информация о подтверждении соответствия |  |
| Наименование организации – разработчика напитка | Отсутствует |
| Краткая характеристика основы напитка | Напиток безалкогольный среднегазированный на ароматизаторах с ароматом лимона |
| Надпись «Пейте охлажденным» и другие надписи информационного | Надпись «Пейте охлажденным» |

| | |
|------------------------|-----------------|
| и рекламного характера | |
| Штрих-код | 4 606421 000221 |

Идентификация по штрих-коду:

- Сложить цифры, занимающие четные позиции: $6 + 6 + 2 + 0 + 0 + 2 = 16$
- Полученную сумму умножить на три: $16 * 3 = 48$
- Сложить цифры, занимающие нечетные позиции: $4 + 0 + 4 + 1 + 0 + 2 = 11$
- $48 + 11 = 59$
- Из 10 вычесть последнюю цифру из предыдущего пункта: $10 - 9 = 1$

Таким образом, получившаяся цифра (1) соответствует контрольному числу в штрих-коде(1).

| | |
|--------|--|
| Вывод: | в ходе выполнения лабораторной работы было выявлено соответствие информации на упаковке безалкогольного среднегазированного напитка «Колокольчик» требованиям ГОСТ Р 51074-2003. |
|--------|--|

Использованные источники:

1. ГОСТ Р51074-2003 [Электронный ресурс].-URL: <http://docs.cntd.ru/document/1200035978>

*Шепитко Э.Э.
студент магистратуры
3 курс, направление подготовки - государственное и
муниципальное управление
кафедра менеджмента и административного управления
РГСУ
Уржа О.А., д.социол.н.
профессор
Россия, г. Москва*

**ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ
УПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ БЛАГОУСТРОЙСТВА ГОРОДСКИХ
ТЕРРИТОРИЙ (НА ПРИМЕРЕ УПРАВЫ РАЙОНА ГОЛЬЯНОВО
Г. МОСКВЫ)**

Аннотация: В публикации рассмотрены проблемы управления в сфере благоустройства и предложены некоторые пути их решения. Среди выявленных проблем: дефицит финансирования; спорность материалов и эстетических характеристик решений; недостаточность цифровизации систем непрерывного мониторинга состояния и эксплуатации значительного числа объектов благоустройства и озеленения района; острые конфликты по поводу таких аспектов благоустройства, как парковки; негативное отношение жителей к элементам благоустройства и др. Предложенные решения касаются таких аспектов, как разработка мер по мониторингу сферы благоустройства; разработка и реализация проекта по комплексному развитию инфраструктуры автостоянок; привлечение жителей к участию в решении проблем благоустройства района; разработка и реализация программы по развитию благоустройства внутридворовых территорий.

Ключевые слова: благоустройство, озеленение, район Гольяново, парковки, Москва, общественное мнение, управление районом столицы.

*Shepitko E.E.
undergraduate
3-year, specialization - state and municipal administration
department of management and administrative management
Russian State Social University
Urzha O.A., doctor of sociology
professor
Russia, Moscow*

**PERSPECTIVE DIRECTIONS OF MANAGEMENT DEVELOPMENT IN
THE FIELD OF IMPROVEMENT OF URBAN TERRITORIES (BY THE
EXAMPLE OF THE GOLYANOVNO REGION OF MOSCOW)**

Annotation: The publication considers management problems in the field of improvement and suggests some ways to solve them. Among the identified problems: lack of funding; controversial materials and aesthetic characteristics of decisions; the lack of digitalization of continuous monitoring systems and the operation of a significant number of landscaping and greening areas; heated conflicts over aspects of landscaping such as parking; negative attitude of residents to the elements of improvement, etc. The proposed solutions relate to such aspects as the development of measures to monitor the sphere of improvement; development and implementation of a project for the integrated development of parking infrastructure; attracting residents to participate in solving the problems of improving the area; development and implementation of a program for the development of landscaping of courtyards.

Key words: landscaping, gardening, Golyanovo district, parking, Moscow, public opinion, management of the capital.

Введение.

Одним из важнейших направлений деятельности в сфере территориального управления, во многом предопределяющих формирование и развитие благоприятной среды проживания жителей муниципального образования, выступают услуги по благоустройству территорий. Услуги по благоустройству территории традиционно считаются одними их крайне востребованных коммунальных услуг, что нередко обуславливает выделение управления данными услугами в специальное направление государственного и муниципального управления.

Проблема, затрагиваемая в настоящей публикации, заключается в том, что, несмотря на значительное преобразование территорий города Москвы в части благоустройства за последние годы, в отдельных районах столицы наблюдаются проблемы в благоустройстве, подтверждаемые социологическими опросами населения и одной из причин проблем в данной сфере выступает недостаточная эффективность деятельности государственных органов власти по благоустройству территорий.

Данная проблема связана с недостаточностью финансирования и организационного обеспечения, отсутствием практики широкого привлечения общественности, включая волонтеров, и местного бизнеса к решению проблем благоустройства, а также отсутствием цифрового мониторинга состояния благоустройства района.

В настоящей публикации мы представим некоторые концептуальные, на наш взгляд, решения по развитию государственного управления в сфере благоустройства районов города Москвы, на примере района Гольяново.

Методология. Теоретико-методологической базой настоящей публикации выступили положения отечественных и зарубежных исследователей по вопросам общей теории управления, государственного и муниципального управления, управления развитием и благоустройством территорий.

Методами исследования выступили: анализ, синтез, индукция, дедукция, системно-структурный, формально-логический, конкретно-исторический, метод сравнений и др. Достоверность полученных данных обусловлена полнотой изученной информации, выбором литературных источников, комплексным характером применяемой методологией исследования.

Основная часть.

Инженерное благоустройство городских территорий включает в себя такие вопросы, как устройство внешнего освещения, озеленения, рекультивации газонов, обустройство детских, спортивных и хозяйственных площадок, площадок для мусорных контейнеров, внутридворовых проездов, «карманов» для парковки автотранспорта[1].

Аспекты и проблемы в сфере управления благоустройством муниципальных (городских) территорий рассмотрены нами на примере района Гольяново Восточного Административного округа города Москвы.

Гольяново — район в Восточном административном округе города Москвы, а также одноимённое внутригородское муниципальное образование. 6-й по населению и 15-й по площади район города [2].

Среди особо значимых проблем в сфере управления районным благоустройством в Гольяново, могут быть названы следующие:

- дефицит финансирования. Несмотря на высокую бюджетную обеспеченность города Москвы, все передовые проекты в области благоустройства попросту не имеет возможности реализовать;

- спорность материалов и эстетических характеристик решений (внешнего облика и состояния объектов благоустройства);

- недостаточность цифровизации систем непрерывного мониторинга состояния и эксплуатации значительного числа объектов благоустройства и озеленения района;

- острые конфликты по поводу таких аспектов благоустройства, как парковки, связанные с тяжелыми, однако давно назревшими реформами организации дорожного движения в столице, аналогичные конфликты по поводу выбранной формы использования городских пространств;

- неготовность населения района к отдельному сбору бытовых отходов. Параллельно – дефицит площадок (полигонов) для утилизации отходов, актуальный для всех районов столицы;

- наличие значительных объемов старого жилого фонда, с проблемами благоустройства и организации публичных пространств, высокой степенью изношенности коммуникаций;

- негативное отношение жителей к элементам благоустройства: приводятся в негодность детские площадки, разрушаются и разрисовываются фасады зданий, создаются несанкционированные свалки мусора. Анализ показывает, что проблема заключается в низком уровне культуры поведения жителей района на улицах и во дворах, небрежном отношении к элементам благоустройства;

- недостаточная вовлеченность волонтеров и иных активных граждан в систему управления районным благоустройством.

Решение перечисленных проблем требует комплексного, целевого, программного подхода. Ниже представим лишь некоторые предложения и идеи, которые могли бы быть полезными для целей развития управления в сфере благоустройства района.

Для устранения многих из существующих проблем и противоречий необходимо активизировать работу по мониторингу системы благоустройства района.

Элементами такого мониторинга должны стать:

- инвентаризация внутриквартальных и внутридворовых проездов и территорий, зеленых насаждений, жилых домов, административных, офисных, общественных, производственных и других строений, расположенных на территории района;

- изучение состояния рекламной, афишной информационной продукции;- изучение состояния уличного освещения и сигнально-указательных устройств;

- изучение состояния дворовых территорий, мест отдыха и быта жителей, придомовых территорий;

- сбор, анализ инвентаризационных данных, формирование, рассмотрение и принятие решений, установка сроков первоочередных и последующих объемов работ;

- разработка перечня работ по благоустройству территорий района.

В современных условиях цифровизации, решение соответствующих задач может быть максимально автоматизировано, в частности, с применением BIM-технологий, позволяющих в режиме реального времени, с использованием датчиков, передавать сообщения о состоянии наблюдаемых объектов[3-4].

Решением проблемы низкой степени активности населения района в вопросах благоустройства, возможно, является организация и ежегодное проведение смотра-конкурса «Лучший подъезд, дом, двор, улица». Жители двора, микрорайона, дома, улицы, принимавшие участие в благоустройстве, будут принимать участие в обеспечении сохранности объектов благоустройства.

Для этой цели необходимо организовать и провести:

- смотры-конкурсы, направленные на благоустройство ррайона: «За лучшее проведение работ по благоустройству, санитарному и гигиеническому содержанию прилегающих территорий» с привлечением предприятий, организаций и учреждений;

- различные конкурсы, направленные на озеленение дворов, балконов, подъездов.

Проведение данных конкурсов призвано повышать культуру поведения жителей, прививать бережное отношение к элементам благоустройства, привлекать жителей к участию в работах по

благоустройству, санитарному и гигиеническому содержанию прилегающих территорий.

В строительстве автостоянок следует проводить внедрение нетрадиционных решений. Здесь целесообразно рассмотреть:

- проекты строительства многоэтажных автостоянок на территориях существующих плоскостных гаражей;
- увеличение парковочных мест на рокадных дорогах с применением электронных систем учета нахождения автомобиля на парковочном месте;
- проекты строительства над железнодорожными путями, проходящими в черте района;
- размещение стояночных мест по принципу - «парковки – карусели»;
- изменение норм градостроительных СНиПов, в части обеспеченности машино-местами жителей строящихся многоквартирных домов.

Решения по организации и реконструкции автостоянок должны быть технически и экономически обоснованы, должны учитывать реальные характеристики и тенденции существующего спроса и предложения автостоянок, и возможного использования земельных участков.

В основе организации и реконструкции автостоянок должен быть набор типовых технических решений, особое внимание следует уделять апробированным высокотехнологичным предложениям, таким, как многоэтажные наземные и подземные автостоянки, подземные гаражи. При комплексном подходе необходимо предписывать при подготовке архитектурно-планировочного задания при разработке градостроительной документации на возведение жилого, торгового, спортивного и объектов другого назначения, строительство автостоянок.

При строительстве офисных зданий обязательно учитывать необходимость оборудования многоэтажной или подземной парковкой – для обслуживающего автотранспорта и автомобилей клиентов. В ночное время эти парковки можно использовать как обычные стоянки.

Многолетнее недофинансирование мероприятий по ремонту и приведению дворовых территорий в надлежащий вид привело к повышенному износу асфальтового покрытия, отсутствию детских игровых и спортивных площадок, утрате внешнего соответствующего облика газонов. В местах старой застройки ещё существуют территории, требующие комплексного благоустройства и включающие в себя ремонт внутридворовых проездов, ремонт и замену детского оборудования, установку элементов малых архитектурных форм, устройство пешеходных дорожек, реконструкцию элементов озеленения (газоны, клумбы).

Реализация перспективных проектов по строительству автостоянок на территории района, позволит приступить к решению задач по благоустройству дворовых территорий.

В настоящее время мы наблюдаем, что многие владельцы хранят свои автомобили около жилых домов, непосредственно на внутриквартальных проездах, на газонах, на ближайших парковках перед зданиями торгово-общественного назначения, а порой и на детских площадках.

Это создает значительные проблемы:

- невозможность уборки дворов;
- препятствие при вывозе мусора;
- срыв работы при чрезвычайных ситуациях – невозможность подъезда специальной техники;
- нанесение экологического вреда – выбросы загрязняющих веществ;
- опасность при движении транспорта по дворовым территориям;
- уничтожение газонов при стоянке и движении по ним;
- шумовое воздействие от автомобилей (прогрев двигателя, автосигнализация).

Решая проблему, представляется целесообразным исходить из того, что дворовые территории предназначены для обеспечения отдыха и занятий спортом детского и взрослого населения[5].

С целью организации отдыха населения необходимо предусмотреть замещение внутридворовых парковок детскими и спортивными площадками. Размещение площадок необходимо осуществлять с максимальным учетом экологической нагрузки (шума, химического загрязнения от автотранспорта). Поэтому важнейшей задачей при размещении таких площадок является защита от влияния транспорта и максимальное озеленение. Для создания детских площадок необходимо создание комфортной визуальной среды. Она должна включать в себя большое разнообразие элементов игровых комплексов, их силуэт, цветовую гамму и разную их удаленность. Оборудование детских площадок должно быть выполнено из экологически чистых материалов. Чрезвычайно важен вопрос ограждения детских площадок. Наиболее приемлемым ограждением является зеленая изгородь из соответствующих пород деревьев и кустарников.

Также следует совершенствовать ландшафтное планирование и ландшафтный дизайн придомовых территорий. Ландшафтное планирование и ландшафтный дизайн призваны существенно улучшить восприятие дворовой территории. Ландшафтное планирование предполагает объединение усилий всех живущих в районе, с целью оптимального обустройства дворового пространства. Самым важным фактом и необходимым условием создания благоприятной жилой среды обитания во внутридворовом пространстве –желание самих жителей, воплощаемое в конкретных действиях. Общественно-полезный труд горожан выступает серьезным фактором совершенствования городской среды и дворовой территории в частности, что, в конечном итоге улучшает жизнь в целом.

Также следует предусмотреть и расширение практики использования малых архитектурных форм в оформлении придомовых территорий.

Малые архитектурные формы и детали, формируют облик среды, это и скамейки, поручни, подпорные стенки, мощеные площадки, которые должны радовать взгляд продуманностью размещения, удобством использования. Эффектная ночная подсветка и цветочные композиции придадут любому двору своеобразие и индивидуальность.

В целом, при реализации проектных мероприятий по данному направлению следует исходить из того, что благоустройство и оборудование внутридворовых территорий служат задаче повышения комфорта пребывания человека в городской среде, удобству его социальных контактов и отдыха. В идеальном варианте, дворовые территории района Гольяново должны включать:

- озеленение территорий с использованием междворовых пространств для отдыха населения;
- тротуары и дорожки;
- многофункциональные хозяйственные площадки;
- гостевые парковки для размещения автотранспорта;
- комплексное оборудование жилых районов системами видеонаблюдения в соответствии с техническими условиями;
- многофункциональные спортивные площадки для развития дворового спорта;
- детские комплексы с использованием современных малых архитектурных форм.

Для финансирования соответствующих решений, представляется целесообразным активно привлекать инструменты частно-государственного партнерства.

Заключение.

К перспективным направлениям совершенствования деятельности по благоустройству района Гольяново следует отнести такие, как разработка мер по мониторингу сферы благоустройства; разработка и реализация проекта по комплексному развитию инфраструктуры автостоянок; привлечение жителей к участию в решении проблем благоустройства района; разработка и реализация программы по развитию благоустройства внутридворовых территорий. Практическая значимость представленных мероприятий заключается в том, что на их основе имеется возможность совершенствовать систему управления деятельностью Управы района Гольяново г. Москвы по благоустройству территорий, а универсальный характер представленных рекомендаций позволяет их реализовывать также в других территориальных образованиях, прежде всего, столицы.

Использованные источники

1. Захарова М. В., Радченко В. Ю. Разработка дизайн проекта элементов благоустройства территории // Молодежь и современные информационные технологии: сборник трудов XIII Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых, г. Томск, 9-13 ноября 2015 г. Т. 2.—Томск, 2016. – Изд-во ТПУ, 2016. – Т. 2. – С. 218-219.
2. Управа Гольяново: официальный сайт [Электронный документ]. – Режим доступа:<https://golyanovo.mos.ru/>, свободный. Дата обращения: 31.10.2019.
3. Дронов Д. С., Киметова Н. Р., Ткаченко В. П. Проблемы внедрения BIM-технологий в России // Синергия наук. – 2017. – №. 10. – С. 529-549.

4. Бабенко Г. В. Проблемы институционального обеспечения благоустройства городской среды //Региональные аспекты управления, экономики и права Северо-западного федерального округа России. – 2017. – С. 23-27.
5. Дмитриева А. Г., Басанец Д. В. Благоустройство дворовых пространств в жилой застройке крупных городов и их влияние на экологическую обстановку территории //Современное экологическое состояние природной среды и научно-практические аспекты рационального природопользования. – 2018. – С. 77-83.

*Шенс М.К.
студент магистратуры
3 курс, факультет «Международная экономика»
Санкт-Петербургский политехнический университет
Петра Великого
Россия, г. Санкт-Петербург*

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕХАНИЗМА ИМПОРТНЫХ ТОВАРОВ

Аннотация: Статья посвящена актуальной на сегодняшний день проблеме механизма доставки импортных товаров на территорию России. Автор предлагает пути улучшения таможенного администрирования.

Ключевые слова: эффективность доставки, импорт, механизм доставки, импортные товары, повышение эффективности.

*Sheps M.K.
master student
3rd year, faculty of «International Economy»
St. Petersburg Polytechnic University Peter the Great
Russia, Saint- Petersburg*

STATE AND PROSPECTS OF SMALL BUSINESS DEVELOPMENT IN RUSSIA

Annotation: The article is devoted to the current problem of the mechanism for the delivery of imported goods to the territory of Russia. The author suggests ways to improve customs administration.

Key words: delivery efficiency, import, delivery mechanism, imported goods, increased efficiency.

Повышение эффективности механизма импортных товаров

Импортерам становится все сложнее осуществлять деятельность в России. С точки зрения сведений Росстата, темп роста импортных операций в 2018 году понизился до 3,8%. Структура импортных операций в 2018 году почти не менялась. Отечественный бизнес работает, главным образом, с дальним зарубежьем и СНГ. Стоит отметить лишь незначительные замещения: ряд государств, попавших под санкции или создавших их, выбывает, но их тут же их замещают государства, которые не связаны с санкциями (рис.).

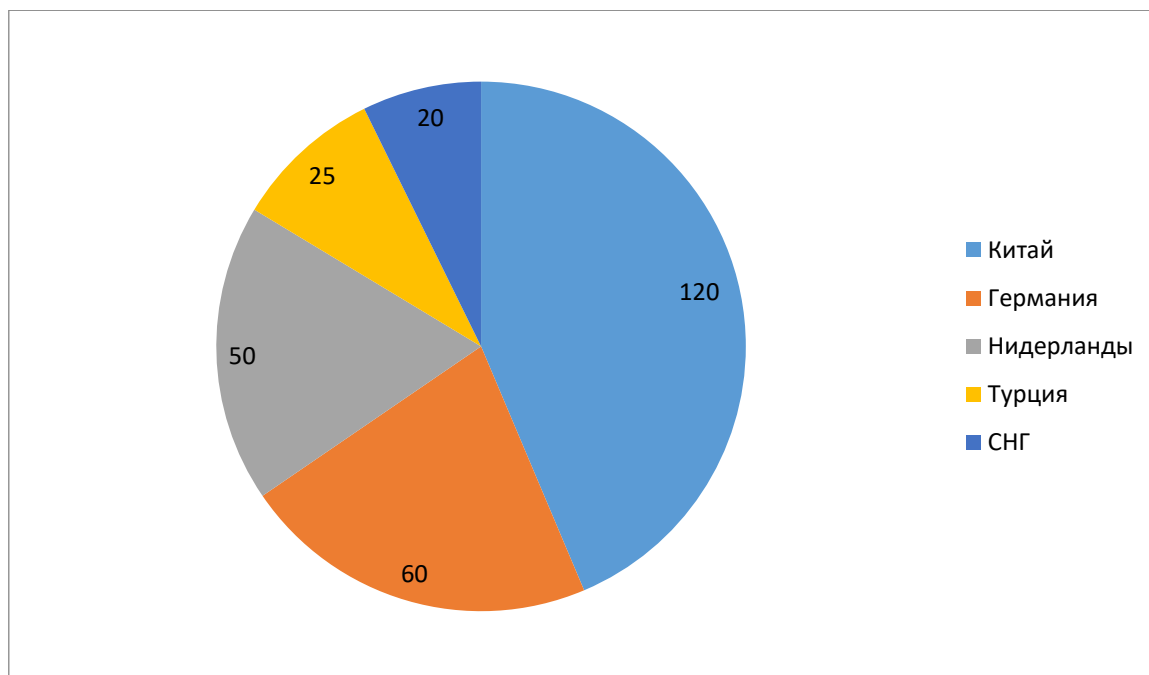


Рисунок – Объемы импортного товарооборота в 2018 году, млрд \$¹

2019 год стал для импортеров еще более тяжелым. Здесь выделим рост НДС до 20%. Этот момент затронул почти всех бизнесменов, право не платить данный налог существует у определенных организаций с оборотом до 2 млн рублей за 3 месяца и у пользователя специального налогового режима. В связи с ростом НДС становится дороже продукция. Удорожание относится и к смежным услугам.²

При учете того, что увеличение цены сказывается и на инфляции, по итогу рост НДС увеличивает затраты населения РФ на 5000 рублей в год. Как следствие, имеет место рост стоимости логистических издержек — по всей цепочке до потребителей растет цена доставок. В 2020 году удорожание будет усилено. Так, будет увеличиваться себестоимость товаров.

Кроме того, ужесточился таможенный контроль за товарами, проходящими через границу с любым транспортом (исключение – самолет). С 2019 года из-за границы можно ввозить продукцию без уплаты пошлины с общей стоимостью не больше €500 и весом не более 25 кг — это в 2 раза меньше, чем ранее. Появился лимит на беспошлинный ввоз и для интернет-посылки.

Стала действовать маркировка, которая является обязательной для всей ввозимой в страну импортной продукции. Ступенчато процедуру вводят последние 5 лет. Она связана с затратами на приобретение программного обеспечения, поиск и наем персонала, на закупку акцизной и иной марки и приобретение оборудования для наклейки этого знака на продукцию.

¹ Федеральная таможенная служба. [Электронный ресурс] URL: <http://customs.ru> (дата обращения: 28.11.2019).

² Какие проблемы ждут импортеров в 2019 году. Forbes. [Электронный ресурс] URL: <https://www.forbes.ru/biznes/372187-kakie-problemy-zhdut-importerov-v-2019-godu> (дата обращения: 28.11.2019).

В связи с представленными моментами отметим, что всегда должен быть вариант оптимизации — импортеры должны искать большую численность поставщиков. Мониторинг рынка позволит найти более дешевое предложение в логистике, транспорте или аренде склада. Это требуется осуществлять на регулярной основе. Также, необходимо рассматривать хорошие иностранные новинки, к ним отечественный рынок достаточно восприимчив. Требуется брать за основу еду, различные новые напитки и современную технику — к ним интерес существует постоянно³.

При создании предложений по улучшению таможенного администрирования брали за основу радикальные корректировки имеющихся технологий. Цель предложений — улучшить собираемость таможенных пошлин и налогов, усилить достоверность таможенных деклараций с упрощением процедуры и снижением предпринимательских расходов. Эти предложения заключаются в следующем:

— перенести контроль в фискальных целях на ступени до ввоза продукции и после ее выпуска для внутреннего потребления; заменить физический контроль продукции на изучение сведений о ней;

— установить сквозной контроль за движением продукции и совершить сделку с ней с начала ввоза до конечного потребления или реализации в розничную сферу;

— разделить контрольный фискальный и нефискальный функционал и перераспределить его между контролирующими инстанциями.

Предпосылка данных предложений связана с тем, что таможенная пошлина является обыкновенным налогом, который можно брать результативнее (на основании собираемости) и менее затратно для предпринимательства. Для достижения такого результата требуется скорректировать бизнес-процессы, последовательность административных процедур и разделить функционал между таможенной и налоговыми органами.

В пункте пропуса необходимо осуществлять следующее:

— фиксация факта ввоза продукции и перевозящего транспорта, осуществление первичного контроля с целью недопущения запрещенной продукции. Он реализуется на основе полученных от перевозчиков сведений и их рассмотрения в системе риск-менеджмента;

— идентификация ввезенной продукции и импортера с обязательным предварительным декларированием. Сущность процедуры заключается в отражении в информационной системе фискального органа факта ввоза некоторой продукции в адрес определенного импортера (сейчас предварительную декларацию проводят на добровольной основе)⁴;

— различные виды контроля в нефискальной цели: санитарно-карантинный, ветеринарный, карантинный фитосанитарный, транспортный.

³ Шаститко, А.Е. Конкуренция и конкурентная политика: на стыке будущего и прошлого / А.Е. Шаститко, А.А. Курдин, О.А. Маркова. — М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2019. - 68 с.

⁴ Шаститко, А.Е. Конкуренция и конкурентная политика: на стыке будущего и прошлого / А.Е. Шаститко, А.А. Курдин, О.А. Маркова. — М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2019. - 68 с.

Его требуется реализовывать в рамках одного окна. Это предложение связано с однократным представлением информации в электронной форме в единую базу данных российских контролирующих органов, а также с использованием информации, получаемой из идентичной системы государства — торгового партнера;

— выборочная проверка /досмотр продукции при координирующем значении таможи. Осмотр продукции в пропускном пункте проходит и на данном этапе, однако анализ рисков и формирование контроля должны быть настроены, чтобы проверялась лишь продукция с высокими рисками нарушений, а процедура должна производиться однократно для нужд всех форм государственного контроля. На сегодняшний день досмотр можно осуществить несколько раз — как таможене, так и иным представителям в государственном контроле.

2. Сведения для выпуска продукции представляют и анализируют до их ввоза. Рассматривается информация, представленная перевозчиком (через личный кабинет в ФТС-ФНС), и из таможенного декларирования, предоставляемого импортером. Сразу же реализуются мероприятия в сфере реагирования на «нетипичное поведение» и другой риск искажения сведений о продукции. Больше внимания надо уделять новому отправителю, перевозчику, импортеру, в первый раз задействованному в цепочке поставки продукции.

Также устанавливаем наличие и достаточность размеров финансовых гарантий для выпуска продукции. Гарантия сможет обеспечить обязательства импортеров принять продукцию к бухгалтерским учетам. Генеральная гарантия может покрывать уплату таможенных платежей в максимальной форме, если обязательство не будет осуществлено⁵. Для всех конкретных поставок гарантия будет меньше, если исходить из разумных предположений и расчета риска уклонения от уплаты таможенного платежа за определенное время.

3. Выпуск продукции осуществляют в пропускном пункте под генеральную финансовую гарантию импортера, размер которой определяется заранее, на основании изучения риска уклонения от уплаты таможенного платежа.

4. Оформление завершают после принятия продукции к бухгалтерскому учету и подтверждения правильности расчетов и уплаты платежа во внутреннем таможенном органе. После реализации необходимых организационных мер, представленные операции вместо таможи может взять на себя налоговый орган по месту регистрации импортера.

Предлагаемые бизнес-процессы в таможенном администрировании логически сонаправлены и пересекаются с действующим подходом федеральной таможенной службы, представленным для участников ВЭД, отнесенных к группе с низкими рисками. К примеру, здесь применяют

⁵ Шаститко, А.Е. Конкуренция и конкурентная политика: на стыке будущего и прошлого / А.Е. Шаститко, А.А. Курдин, О.А. Маркова. — М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2019. - 68 с.

минимальный уровень контроля, кроме контроля за соблюдением запрета и ограничения на ввоз продукции, а определенные процедуры реализуются на ступени после выпуска продукции. Заметим, что для организаций с низкими рисками в текущих планах федеральной таможенной службы сохранены главные элементы таможенного администрирования. Для того же, кто причислен к группе средних и высоких рисков, контроль не только сохранится, но и может быть увеличен, что соответственно повлияет на стоимостные и временные издержки на ступени выпуска продукции.

Использованные источники

1. Федеральная таможенная служба. [Электронный ресурс] URL:<http://customs.ru> (дата обращения: 28.11.2019).
2. Какие проблемы ждут импортеров в 2019 году. Forbes. [Электронный ресурс] URL: <https://www.forbes.ru/biznes/372187-kakie-problemy-zhdut-importerov-v-2019-godu> (дата обращения: 28.11.2019).
3. Шаститко, А.Е. Конкуренция и конкурентная политика: на стыке будущего и прошлого/ А.Е. Шаститко, А.А. Курдин, О.А. Маркова. — М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2019. - 68 с.
4. Баландина Г.В. Таможенное администрирование в России: что делать? [Электронный ресурс] URL:https://www.csr.ru/wp-content/uploads/2018/02/20180228_Tamozhnyaya-doklad.pdf (дата обращения: 28.11.2019).

Ширшова М.В.
студент магистратуры
факультета экономики и финансов
СЗИУ РАНХиГС при Президенте РФ
научный руководитель: Куклина Е.А., д.э.н.
профессор
Россия, г. Санкт-Петербург

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Аннотация: В статье рассматривается зарубежный опыт мотивации труда. Определяются основные факторы и особенности мировых моделей мотивации персонала. Анализируется возможность применения данных моделей в условиях российской экономики.

Ключевые слова: мотивация труда, персонал, управление, трудовые ресурсы, модели мотивации труда.

Shirshova M.V.
master student
faculty of economics and finance
The North-West Institute of Management RANEPA
scientific adviser: Kuklina E.A., doctor of economics
professor
Russia, St. Petersburg

FOREIGN EXPERIENCE OF STAFF MOTIVATION

Annotation: The article considers the foreign experience of labor motivation. Identifies key factors and features the world's models of motivation. The possibility of using these models in the Russian economy is analyzed.

Key words: labor motivation, personnel, management, labor resources, labor motivation models.

Вопросам, связанных с мотивацией персонала, в мировой практике всегда уделяется много внимания. В России основой мотивации как в теории, так и в практике является оплата труда, базирующаяся на должностных окладах и, зачастую, фиксированных премиях, поэтому данная модель малоэффективна. Для формирования эффективной системы мотивации российским компаниям необходимо обратиться уже к проверенному мировому опыту.

В зарубежных компаниях способы мотивации гораздо шире и разнообразнее, чем в российских. Западный подход включает как материальные (финансовые), так и нематериальные стимулы. Отношение работников к обязанностям показывает уровень взаимоотношений между работодателем и персоналом [2]. «Любимый» сотрудник работает с большей

эффективностью, а трудоспособность персонала – залог успешного и развивающегося бизнеса.

В рыночной экономике существует множество моделей мотивационной политики, среди наиболее известных можно выделить: американскую, японскую, французскую, английскую, немецкую, шведскую модели.

В Америке мотивационная система основана на поощрении активных сотрудников. Ориентированность на личный успех и достижение высокого уровня благосостояния – основа успеха данной модели.

Компании по всему миру используют американскую модель мотивации. Сейчас каждый знаком с такими терминами как «корпоративная культура» и «HR» (от англ. Human Resource – человеческие ресурсы). В Америке в 60-х годах XX века были построены системы материального и нематериального стимулирования персонала, основы работы с человеческими ресурсами.

В Соединенных Штатах базой мотивации является система оплаты труда, которая включает в себя элементы повременной и сдельной систем. Большинство современных фирм используют почасовую оплату с сочетанием выплат из премиального фонда за достижение определенных целей и результатов. Премии могут быть как фиксированными, так и варьирующимися.

В Америке на некоторых предприятиях наблюдается балльная оплата труда. При такой системе сотруднику присваивается определенное количество баллов за квалификацию, числу освоенных профессий. По достижению норматива сотрудник получает дополнительную премию. Данная система способствует:

- мобильности персонала внутри фирмы;
- сокращению штата наемных сотрудников за счет собственного квалифицированного персонала;
- повышению производительности труда и качества работы;
- экономии материальных и человеческих ресурсов, потраченных на единицу продукции [4].

Несмотря на то, что в США уделяют большое внимание оплате труда, в американских компаниях существует широкая система нематериальных методов мотивации.

Широкое распространение в американских компаниях имеют медицинское страхование за счет организации, обучение по повышению квалификации, бесплатные обеды, корпоративные мероприятия и многое другое.

В Америке существует много компаний, которые применяют нестандартные системы мотивации. К примеру, в корпорациях IBM и AT&T используется модель «семейной мотивации». В этих компаниях работают семейные люди, средний возраст которых младше 40 лет, воспитывающие детей [1]. Руководство компаний установило гибкий график, помогает

находить нянь и помощников по дому, организует детские сады и корпоративные ясли, устраивает семейные мероприятия.

На повышение квалификации персонала в США выделяется около 800 млн. долларов в год, что говорит о высокой ценности знаний и навыков сотрудников. Именно обучение, по мнению американцев, повышает индивидуальную трудовую отдачу и стимулирует рост прибыли компании.

Корпоративная культура Японии строится на основном принципе психологии японского общества: «В первую очередь служи императору и стране, во вторую — своей компании, в третью — своей семье, потом можешь уделить внимание себе самому».

Компания, в которой работает человек, становится ему второй семьей, ведь в Японии работник остается на организации вплоть до официального выхода на пенсию. Поэтому и особое место занимает нематериальная мотивация сотрудников, которая построена по принципу «отец-сын», где роль отца выполняет компания, а сына – сотрудник.

Предоставление жилья, способствование получению кредита, а иногда, и беспроцентное кредитование своих работников – особенность мотивационной модели в Японии, заключающаяся в полном обеспечении своих подопечных. Компании покрывают все расходы, связанные с дорогостоящей учебой как самого работника, так и его детей, финансовой помощью в организации семейных торжеств – свадеб, юбилеев.

Во многих японских корпорациях поощряются браки между работниками, способствующие к еще большей привязанности к работе.

В Японии на размер материального поощрения влияет три фактора: квалификация, возраст и стаж. Отсюда и расчет заработной платы зависит от личной ставки, определяемой возрастом и стажем, и профессионального уровня, так называемой трудовой тарифной ставки («ставки за квалификацию»).

Таким образом, применение ставки за квалификацию повышает мотивацию к труду, потому что она исключает возможность автоматического роста заработной платы вне связи с повышением квалификации и трудовыми достижениями работника, а напрямую зависит от результатов работы.

Во Франции мотивация сотрудников основывается на стратегическом планировании, стимулировании конкуренции и гибком налогообложении.

В отличие от японцев, французы не поощряют сверхурочную работу. Если большинству стран Европейского союза рабочая неделя стандартно составляет 40 часов, а во Франции на пять часов меньше – всего 35 часов.

Во Франции производится обязательная индексация зарплат в зависимости от роста цен – закреплена в коллективных договорах и находится под строгим контролем профсоюзов.

Лучший нематериальный стимул для французов - гибкий график или удаленная работа, избавляющая от необходимости присутствовать в офисе.

Во Франции применяется многофакторная методика оценки труда, которая состоит из балльной оценки эффективности труда работника

(варьирующейся от 0 до 120 баллов) по следующим показателям: профессиональные навыки, качество работы, производительность труда, соблюдение правил техники безопасности, этика производства, проявление инициативы [3].

Также, особенностью данной модели является принцип «саморегуляции» размера оплаты труда. Сотрудники французских компаний обладают открытой информацией о финансовых результатах компании и знают, на какую часть прибыли фирмы они могут рассчитывать. Поэтому, при возникновении временных финансовых трудностей фонд оплаты сужается, в результате чего компания безболезненно реагирует на экономические изменения.

В Великобритании различают две системы оплаты труда: акционерную и денежную, они напрямую зависят от прибыльности организации. По коллективному договору работодатель обязан выплачивать работникам долю прибыли фирмы.

Зачастую британские работники принимают долевое участие в капитале компании, выкупая акции фирмы за счет собственных вложений. Таким образом, совокупный доход сотрудника состоит из должностного оклада, премии за выполненный результат и части прибыли фирмы в зависимости от вложенного капитала.

Использование подобной модели, которая основана на долевом участии, помогло на 13% увеличить количество рабочих мест в Великобритании. При этом доход работников от части прибыли компании составляет 3-10% оклада, а размер зарплаты – на 4% ниже, чем в компаниях с другим подходом к оплате труда [6].

Долевое участие сотрудников в прибыли компании положительно влияет на результативность работы, благоприятную атмосферу в фирме, заинтересованность каждого работника в повышении финансовых результатов организации.

Немецкая модель построена на принципе, что работник – это личность, обладающая свободой и собственными интересами, а также, сознающая персональную ответственность перед обществом. В немецком понимании экономическая свобода – определение места личности на рынке и учет интересов общества [5]. Но в условия свободного рынка далеко не каждый немец способен «вписаться» и выжить. Поэтому государством создаются равные условия жизни для всех граждан.

Совокупность корпоративных систем мотивации и государственной системы социальной справедливости является отличным примером сочетания обеспечения экономического благосостояния и социальных гарантий. Это приводит к компромиссу, позволяющему работнику более свободно реализовывать себя в профессиональной сфере без страха остаться без постоянного дохода.

В обобщенном виде особенности формирования зарубежных систем мотивации можно представить в таблице 1.

Таблица 1. Особенности формирования зарубежных систем мотивации труда

| Модель | Основные факторы мотивации труда | Отличительные особенности мотивации труда |
|---------------------|--|---|
| Американская | <ul style="list-style-type: none"> • Поощрение предпринимательства • Высококвалифицированный труд • Качество работы | <ul style="list-style-type: none"> • Использование сдельной и повременной системы оплаты труда • Балльная оплата труда • Принцип «семейной мотивации» • Обучение за счет компании |
| Японская | <ul style="list-style-type: none"> • Квалификация • Возраст • Стаж • Результат труда | <ul style="list-style-type: none"> • Пожизненный найм • Использование «ставки за квалификацию» |
| Французская | <ul style="list-style-type: none"> • Квалификация • Качество работы • Мобильность | <ul style="list-style-type: none"> • Саморегуляция оплаты труда • Балльная оценка оплаты труда |
| Английская | <ul style="list-style-type: none"> • Доход | <ul style="list-style-type: none"> • Долевое участие в капитале • Трудовое долевое участие • Чисто трудовое участие |
| Немецкая | <ul style="list-style-type: none"> • Качество | <ul style="list-style-type: none"> • Стимулирование труда • Социальные гарантии |

Конечно, Россия должна ориентироваться на опыт зарубежных коллег, основываясь на особенностях российской культуры и менталитета. Ведь, положительный результат не может быть достигнут путем бездумного копирования чужих идей. Необходимо помнить, что для наилучшей результативности необходимо применять как материальные, так и нематериальные способы мотивации, но только в случае, когда первые удовлетворены в полной мере.

Использованные источники:

1. Аллин, О. Н. Кадры для эффективного бизнеса. Подбор и мотивация персонала / О.Н. Аллин, Н.И. Сальникова. - М.: Генезис, 2017. - 248 с.
2. Базаров Т.Ю. Психология управления персоналом. Теория и практика. – М.: Юрайт, 2014. – 299 с.
3. Дейнека А.В. Управление персоналом организации. – М.: Дашков и К, 2014. – 318 с.
4. Журавлев П. В. Менеджмент персонала / П.В. Журавлев. - М.: Экзамен, 2016. - 448 с
5. Кузнецова М. А., Юдина С. В. Сравнительный анализ систем стимулирования в России и за рубежом // Молодой ученый. — 2017. — №9. — С. 417-419.
6. Старобинский Э.Е. Кадровая политика за рубежом // Управление персоналом. - № 10. - 2000. - С. 35-38

*Шкурат М.В.
студент
федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения российского
экономического университета
имени Г. В. Плеханова –
РЭУ имени Г. В. Плеханова
Кемеровского института (филиала)
Техникум информационных технологий, экономики и права
Россия, г. Кемерово*

ВКЛАД НИКОЛАЯ ИВАНОВИЧА ТУРГЕНЕВА В ОБЩУЮ ТЕОРИЮ НАУКИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Аннотация: В России на финансовую науку и теорию налогообложения имели сильное влияние европейские экономические труды. Систематизированные отечественные труды в области налогообложения появились лишь в конце 17 – начале 18 века. Целью статьи является раскрытие значения вклада отечественного ученого Н.И. Тургенева (1789-1871) в общую теорию науки налогообложения.

Ключевые слова: теория налогообложения; отечественные ученые; финансовая наука; экономика; налог.

*Shkurat M.V.
student
Federal State Budgetary Educational Institution
of the Russian Economic University
named after G.V. Plekhanov -
REU named after G.V. Plekhanov
of the Kemerovo Institute (branch)
College of Information Technology, Economics and Law
Russia, Kemerovo*

CONTRIBUTION OF NIKOLAI IVANOVICH TURGENEV TO THE GENERAL THEORY OF SCIENCE OF TAXATION

Annotation: In Russia, European economics had a strong influence on financial science and taxation theory. Systematic domestic works in the field of taxation appeared only in the late 17th - early 18th centuries. The purpose of the article is to disclose the value of the contribution of the domestic scientist N.I. Turgenev (1789-1871) in the general theory of the science of taxation.

Key words: taxation theory; domestic scientists; financial science; economy; tax.

Николай Иванович Тургенев является одним из основоположников российской финансовой науки и теории налогообложения. Николай Иванович получил образование в Московском и Геттингенском университетах.

В 1818 г. Николай Иванович Тургенев опубликовал работу «Опыт теории налогов», заложившая основы отечественной налоговой науки[2, с. 13].

Его работа свидетельствует о хорошем знании трудов западных коллег, в частности работ Адама Смита. Уделив свое внимание анализу налоговых систем западных стран, Тургенев не без основания критиковал налоговую систему феодальной России тех времен. Эффективность реализации налогового режима он связывал с политическими свободами, развитием парламентаризма. Автор отмечал, что деспотических государствах налоги платят менее охотно.

Основная мысль работы Н.И. Тургенева связана с приравниванием просвещенности государства и народа в целом к налоговой политике. Саму возможность существования общества автор не видел без налогов. «Налоги суть средства к достижению цели общества или государства, то есть той цели, которую люди себе предполагают при соединении своем в обществе или составлении государств», – писал Николай Иванович. По его мнению, правительство должно брать с общества ровно столько налогов, сколько необходимо для удовлетворения всех истинных текущих потребностей государства. Исходя из доходов в виде налогов, должны осуществляться и расходы[1, с. 5].

Также в труде рассмотрены такие фундаментальные вопросы, как происхождение и основные правила и способы взимания налогов. Рассматривая главные правила взимания налогов, Тургенев пытается адаптировать мысли Адама Смита к российским реалиям, уделив особое внимание социальным аспектам[3, с. 64].

Таблица 1.

Основные мысли Тургенева, относительно выбора налога

| Мысль | Отношение |
|---|---|
| «Каждый налог имеет свои неудобства» | Следует избирать только те налоги, что связаны с наименьшими неудобствами |
| «Необходимо устанавливать умеренные налоги» | Высокий уровень налогов негативно сказывается, как и на богатых, так и на бедных семьях |
| Налог на потребление | Необходимые для жизни предметы должны быть всегда свободны от налогов |

Н.И.Тургенев сформулировал принципы налогообложения, повторяющие принципы, изложенные в трудах А. Смита. Например, равное распределение налогов, их определенность и уплата в удобное для налогоплательщика время.

При выделении общего правила взимания налогов, автор пришел к мысли, что налог нужно взимать исключительно с чистого дохода, но никак не с капитала.

Таблица 2.
Классификация Н.И. Тургенева «Налоги по объектам налогообложения»

| Группа | Состав |
|--|--|
| Налог с доходов от земли | С чистого дохода; десятинная подать; с дохода от рудокопных заводов; со строений |
| Налог с доходов от капитала | С денежных капиталов; с капиталов, употребляемых в ремеслах (свидетельства, патенты) |
| Налоги с самих капиталов «Их не должно быть, но они существуют», – писал автор | На наследство, дарение, на сделки |
| Налоги с «рабочей» платы | Подходный налог |
| Налоги, «падающие на все три вышеупомянутых источника доходов без различия» | С совокупного дохода |
| Налоги на потребление | На соль, мясо, табачные изделия, алкогольную продукцию и прочее; таможенные пошлины |
| Чрезвычайные налоги | Налоги во время войны, стихийных бедствий и т.д.[4, с. 20] |

Николай Иванович Тургенев выдвинул новую в условиях России того времени задачу, а именно: заранее изучать и прогнозировать возможные последствия введения или изменения налогов. Это требование является актуальным и в наше время.

Использованные источники:

1. Зарук Н.Ф. Налоги и налогообложение: Учебное пособие / Н. Ф. Зарук, А. В. Носов, М. Ю. Федотова. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2019. – 249.
2. Захарьин В. Р. Налоги и налогообложение: Учебное пособие. – Изд. 3-е, перераб. и доп. – М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2017. – 336.
3. Майбуров, И. А. Налоговые системы. Методология развития— М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 463.
4. Эриашвили Н.Д. Налоговый процесс: Учебное пособие .— Изд. 2-е, перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 375.

*Шонтуков Т.З.
аспирант
Дадашев А.А., д.филос.н.
профессор
Кабардино-Балкарский ГАУ
Россия, г. Нальчик*

ПОСТПОЗИТИВИЗМ: ПРЕДСТАВИТЕЛИ, ИДЕИ И НАПРАВЛЕНИЯ

Аннотация: В статье анализируется трактовка проблемы научной объективности в рамках направления современной западной философии – постпозитивизм.

Ключевые слова: постпозитивизм, направление, особенности, принципы, представители, философия.

*Shontukov T.Z.
graduate student
Dadashev A.A., doctor of philosophy
professor
Kabardino-Balkarian SAU
Russia, Nalchik*

POSPOSITIVISM: REPRESENTATIVES, IDEAS AND DIRECTIONS

Annotation: The article analyzes the interpretation of the problem of scientific objectivity in the framework of the direction of modern Western philosophy – postpositivism.

Key words: postpositivism, direction, features, principles, representatives, philosophy.

Начиная с 60-х гг. XX в. наиболее значимыми для логико-методологических исследований становятся концепции постпозитивизма, или, как его иногда называют, «четвертого позитивизма». Продолжая поиски позитивизма в области повышения научности, строгости философии, его представители, наиболее известными из которых являются К. Поппер (1902 — 1994), Т. Кун (род. в 1922), И.Лакатос (1922 — 1974), П. Фейерабенд (род. в 1924), уточняют теорию развития знания. В противоположность логическому позитивизму, принимавшему в качестве критерия научности принцип верификации, К. Поппер выдвигает принцип фальсифицируемости. Подчеркивая, что современное научное знание носит крайне абстрактный характер, что многие его положения не могут быть возведены к чувственному опыту, он утверждает, что главным для определения научности является не подтверждение, а возможность опровержения положений науки: если возможно найти условия, при которых протокольные

(т. е. базисные, первичные) предложения теории ложны, то теория опровержима. И это не случайно, ведь ни одна научная теория не принимает все факты, а утверждает одни и отрицает, исключает другие, не соответствующие ее основным положениям. Следовательно, в принципе возможна ситуация, когда будут обнаружены факты, противоречащие теории, и она окажется неверной. Если опытного опровержения нет, теория считается «оправданной».[1]

Постпозитивизм возник как критическая реакция на логический позитивизм.[3] *Постпозитивисты исследуют развитие научного знания и обосновывают его относительность.* Главными представителями постпозитивизма считаются **Карл Поппер** (1902 – 1994) и **Томас Кун** (1922 – 1996).

В рамках постпозитивизма условно можно выделить два основных направления (естественно, обнаруживающих между собой общность):

1) фаллибилистское (*Карл Поппер* (1902 – 1994), *Имре Лакатос* (1922 – 1974) и др.);

2) релятивистское (*Томас Кун* (1922 – 1996), *Пол Фейерабенд* (1924 – 1994) и др.)

Особенности постпозитивизма:

- Постпозитивизм обращается к истории науки;

- По мнению постпозитивистов, нет обязательной взаимосвязи между истинностью теории и ее верифицируемостью (возможностью проверки на опыте), как нет жесткого противоречия между общим смыслом науки и языком науки, а также не обязательно исключать неверифицируемые (метафизические, ненаучные) проблемы из философии;

- Что касается проблемы развития науки, то, по мнению постпозитивистов, наука развивается не строго линейно, а скачкообразно, имеет взлеты и падения, но общая тенденция направлена к росту и совершенствованию научного знания.[2]

К. Поппер (1902 – 1994) одним из первых приступает к разработке *теории роста научных знаний*. Он отказывается рассматривать эти знания как абсолютно достоверные и полагает, что *вся наука имеет гипотетический (предположительный) характер*, а, следовательно, не застрахована от ошибок. Как же развивается наука? Ученые выдвигают гипотезы, в которых эмпирические и теоретические знания неразрывно связаны. Постепенно они опровергаются новыми фактами, и им на смену приходят новые, более смелые гипотезы. Так происходит расширение и углубление научного знания. Теория является научной не за счет своих гипотез, догадка может быть высказана в научной или художественной форме, а за счет того, что выдерживает тесты, направленные на ее опровержение. Теория, которая не может быть проверена (т.е., верифицируема), не является научной.[4]

Крупный английский философ, социолог, логик **Карл Поппер** свою философскую концепцию *критического рационализма* разрабатывал путем

преодоления логического позитивизма. Его идеи стали исходными для постпозитивизма. К их числу относятся:

1. *Проблема демаркации* – понятие из философской концепции К. Поппера, где эта проблема рассматривается как одна из основных задач философии, заключающаяся в отделении научного знания от ненаучного. Методом демаркации, по Попперу, является принцип фальсификации.[12]

2. *Принцип фальсификации* – принцип, предложенный Поппером в качестве демаркации науки от «метафизики», ненауки, как альтернатива принципу верификации, выдвинутому неопозитивизмом. Этот принцип требует принципиальной опровержимости (фальсифицируемости) любого утверждения, относимого к науке. По мысли философа, научная теория не может согласовываться со всеми без исключения фактами. Необходимо исключить факты, не согласующиеся с ней. Причем чем большее количество фактов опровергает теория, тем более она соответствует критерию достоверного научного знания. Принцип фальсификации Поппера выгодно отличается от неопозитивистского принципа верификации, поскольку позволяет анализировать релятивное знание – знание, находящееся в стадии становления.[12]

3. *Принцип фаллибилизма* – принцип концепции Поппера, утверждающий, что любое научное знание носит лишь гипотетический характер и подвержено ошибкам. Рост научного знания, по Попперу, состоит в выдвигании смелых гипотез и осуществлении их решительных опровержений.[12]

4. *Теория «трех миров»* – теория философской концепции К. Поппера, утверждающая существование первого мира – мира объектов, второго мира – мира субъектов и третьего мира – мира объективного знания, который порожден первым и вторым мирами, но существует независимо от них. Анализ роста и развития знания в этом независимом третьем мире и есть, по Попперу, предмет философии науки.[12]

Т. Кун основой развития науки считает смену **научных парадигм. Парадигма обозначает совокупность научных достижений, признаваемых всем научным сообществом в определенный период времени.** «Под парадигмой, - пояснял ученый, - я подразумеваю признанные всеми научные достижения, которые в течение определенного времени дают научному сообществу модель постановки проблем и их решения». Период господства одной парадигмы не может быть вечным. Рано или поздно под воздействием противоречий между новыми фактами и старыми теориями (их объяснениями) принятая парадигма начинает рушиться. Начинается «революция» в науке. В этот период формируются новые парадигмы, способные теоретически вместить, объяснить и обосновать необычные факты. Одна из новых парадигм побеждает и начинается очередной этап науки.[9]

Таким образом, постпозитивизм отходит от приоритетности логического исследования символов (языка, научного аппарата) и обращается к истории науки. Главная цель постпозитивизма в целом –

исследование не структуры (подобно неопозитивистам) научного знания (языка, понятий), а *развития научного знания*. Основные вопросы, интересующие постпозитивистов: как возникает новая теория, как она добывается признания, каковы критерии сравнения научных теорий, как родственных, так и конкурирующих, возможно ли понимание между сторонниками альтернативных теорий и т.п. Постпозитивизм смягчает свое отношение к философии в целом, к проблемам познания. [10] По мнению постпозитивистов, нет обязательной взаимозависимости между истинностью теории и ее верифицируемостью (возможностью проверки на фактах опыта), как и нет жесткого противоречия между общим смыслом науки и языком науки, а также не обязательно исключать неverified (метафизические, ненаучные) проблемы из философии. Что касается проблемы развития науки, то, по мнению постпозитивистов (прежде всего Томаса Куна), наука развивается не строго линейно, а скачкообразно, имеет взлеты и падения, но общая тенденция направлена к росту и совершенствованию научного знания.

Постпозитивисты в своей философии науки дали определение науки как самостоятельной, относительно замкнутой вид познавательной деятельности, который происходит в отрыве от практической деятельности человека и вне ее сопоставления с другими видами духовно-практического освоения мира. Это привело к тому, что истоки научной рациональности они были вынуждены искать внутри науки, в ее формально-логической структуре, исключая рассмотрение собственно философских, гносеологических аспектов проблемы, в частности проблемы рациональности человеческой деятельности в целом.

Основным направлением науки постпозитивизма стало направление – критицизма, однако все кардинальные проблемы методологии научного познания, с которыми не смог справиться логический позитивизм остались неразрешимыми и критицизмом, то есть постпозитивизмом. Осознание данного факта представителями данного направления привело к тому, что большинство их представителей пытались в своих последних работах представить низвести ценность самих методологических исследований.[1]

При этом при всем своем отрицательном отношении к позитивизму постпозитивизм не выходит за рамки позитивистской традиции в решении целого ряда фундаментальных проблем.

Однако в работах постпозитивистов можно отметить ряд новых идей, которые ознаменовали прогресс в философии науки: идея роста или развития научного знания, подчеркивание относительно самостоятельной роли теоретического мышления в научном познании, идея необходимости для методологии науки союза с историей науки, признание роли философии в развитии научного знания. Что позволяет в рамках постпозитивистской философии науки решать достаточно большой ряд проблем.

Использованные источники:

1. Кохановский В.П. Философия и методология науки. Учебник для высш. уч. зав. – Ростов н/Д: Феникс, 1999. – 576с.

2. Канке В.А. Основные философские направления и концепции наук. Итоги XX столетия. – М.: Логос, 2000. – 320с.
3. Современная западная философия: Словарь. / Сост. Малахов В.С., Филатов В.П. – М: Политиздат, 1991. – 414с.
4. Будко В.В. Адекватность научного познания. – Харьков: «Основа», 1990.
5. И. Лакатос Методология научных исследовательских программ // Вопросы философии. – №4. – 1995. – С. 136-154
6. И. Лакатос Доказательства и опровержения. – М.: Наука, 1967.
7. Швырев В.С. Теоретическое и эмпирическое в научном познании.– М.: Наука, 1978. – 156с.
8. Панин А.В. Диалектический материализм и постпозитивизм .– М.: Изд-во Московского ун-та,1981. – 240с.
9. Кун Т. Структуру научных революций.– М.: Наука, 1977.
10. Современная буржуазная философия. Учеб. пособ. / Под ред. А.С. Богомолова, Ю.К. Мельвиля, И.С. Нарского.– М.: «Высшая школа», 1978.
11. Желнов М.В. Критика гносеологии современного неотомизма.– М.:«Высшая школа», 1971.
12. Спиркин А. Г. Основы философии. Учебное пособие для вузов. М.: Полит, издат. 2004

*Шульгинова А.А.
студент
научный руководитель: Недвижай С.В., к.э.н.
доцент
СКФУ
РФ, г. Ставрополь*

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ В СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация: В статье рассматривается роль стратегического планирования, основные методы исследования и проблемы стратегического планирования в современных организациях.

Ключевые слова: стратегическое планирование, стратегическое управление, оперативное планирование, стратегический план.

*Shulginova A.A.
student
scientific supervisor: Nedvijai S.V., PhD in economics
associate professor
North Caucasus Federal University
Russia, Stavropol*

STRATEGIC PLANNING IN MODERN ORGANIZATIONS

Annotation: The article considers the role of strategic planning, the main research methods and problems of strategic planning in modern organizations.

Key words: strategic planning, strategic management, operational planning, strategic plan.

Стратегическое планирование уже давно используется в качестве инструмента для преобразования и оживления корпораций, государственных учреждений и некоммерческих организаций. Однако в последнее время скептицизм в отношении планирования усиливается. Вместо того чтобы выявлять некоторые фатальные недостатки в стратегическом планировании, они отражают базовое неправильное представление о цели и значении стратегического планирования, а также о том, что требуется для успеха плана и процесса. В самом деле, этот процесс может оказаться бессмысленным и разочаровывающим и конечным продуктом сомнительной ценности, когда не предпринимаются попытки установить четкие, реалистичные цели, четко определить шаги действий и выявить мнения основных групп заинтересованных сторон.

Наличие стратегического управления в названии должности не обязательно означает, что организация перешла на новый подход, и

положение еще более осложняется тем фактом, что существует много разных направлений мысли о том, как применять стратегическое управление.

Самые ранние концепции планирования были основаны на предположении, что принципы и концепция были правильными для всех предприятий, хотя может быть некоторая потребность в незначительной адаптации, чтобы соответствовать стилю и обстоятельствам конкретных организаций. Не ожидалось, что каждое планирование будет применяться точно так же, но концепция будет узнаваемой, и любые различия будут в деталях, а не в основных идеях. На самом деле это никогда не было правдой, отчасти потому, что соответствие универсальной концепции конкретным обстоятельствам никогда не было таким точным, отчасти потому, что все время поощрялись новые наклоны к старым концепциям, а отчасти потому, что многие компании пренебрегали включением многих ключевых элементов, когда они применяли концепции [2].

Существует серьезная проблема в определении затрат на планирование. Реальная выгода может прийти только в том случае, если полученная дополнительная прибыль превышает дополнительные затраты на планирование. Помимо концептуальной проблемы, заключающейся в том, чтобы четко отделить преимущества планирования от других причин, определить затраты практически невозможно. Возможно, легко выделить расходы любого специалиста по планированию, но это только часть. Очень трудно оценить стоимость участия других менеджеров в этом процессе - это огромная задача в том, чтобы попытаться увидеть, как стоимость их участия отличается от той, которая была бы при каком-либо другом стиле управления. При любых обстоятельствах менеджеры потратят некоторое время на планирование: сколько (больше или меньше) они потратят, когда у компании есть формальный процесс планирования, вероятно, никогда не будет вычислено в значимых терминах. Логическое рассмотрение приводит к ожиданию, что процедуры планирования принесут больше прибыли, чем они будут стоить. Теперь можно привести доказательства, подтверждающие утверждение о том, что корпоративное планирование ведет к лучшим результатам. Эти исследования не всегда идеальны, часто страдают от проблем выборки и обычно могут пытаться измерить только один или два аспекта результатов. Планирование может быть выполнено хорошо или плохо. Опять же, растет объем знаний о степени удовлетворенности компаний своими усилиями по планированию и проблемах, возникающих на практике. Прежде чем сделать этот шаг, стоит также вернуться к началу и критически взглянуть на доказательства, подтверждающие, что компании действительно планируют. Сравнение эффективности между тем, что можно было бы назвать фирмами с обширным планированием, и теми, у которых планирование было незначительным или отсутствовало, показало, что по всем переменным, за исключением общего роста активов, те фирмы, которые широко планировали свои программы приобретения значительно превосходили те, которые мало или вообще не занимались формальным планированием. Переменными, которые продемонстрировали наиболее

заметные результаты, были рост продаж, рост прибыли, рост прибыли, доли и рост прибыли, общего капитала[3].

Любой общий процесс планирования связан с планами различной продолжительности. Он будет включать планы на долгосрочную и краткосрочную перспективу.

Стратегическое планирование очень отличается от оперативного планирования. Иногда полезно, но не всегда желательно, привлекать «низовых» менеджеров к написанию стратегического плана (хотя зачастую полезно разработать способы, позволяющие идеям переходить со всех уровней управления в стратегическое мышление). «Участие» в стратегическом планировании означает полное участие команды высшего руководства в разработке стратегического плана. Это можно назвать важным вовлечением для долгосрочного планирования успеха. Необязательно, менеджеры более низкого уровня также могут участвовать либо потому, что у них есть навыки и знания, на которые должна опираться компания, либо потому, что мотивационная ценность такого участия очень высока. Это необязательное участие может быть избирательным как в отношении выбора менеджеров, которые приглашены к участию, так и в той степени, в которой они вовлечены [1].

Важно понимать ограничения, а также возможности стратегического планирования. Стратегический план - это не список пожеланий, табель успеваемости или инструмент маркетинга. Это, конечно, не волшебная палочка или быстрое лекарство от всего, что беспокоит организацию, особенно если план окажется на полке. Что может сделать стратегический план, так это пролить свет на уникальные сильные и слабые стороны организации, позволяя ей точно определять новые возможности или причины текущих или прогнозируемых проблем.

Использованные источники:

1. Войтишина, М.А. Мониторинг документов стратегического планирования муниципальных образований Российской Федерации // Инновационная наука. 2015. №7-1
2. Лящук А. В., Тихонова М. В. Стратегическое планирование на предприятии в рамках цифровой экономики // Известия СПбГЭУ. 2018. №4
3. Руденко М.Н., Субботина Ю.Д. Понятие и сущность стратегии и стратегического планирования регионального развития // Российское предпринимательство. – 2018. – Том 19. – № 9

*Шухратбекова М.Х., магистр
Абдукодиров У.Т.
доцент
Кобилев Ш.М.
старший преподаватель
кафедра неврологии и детской и неврологии
Андижанский государственный медицинский институт
Узбекистан, г. Андижан*

ОСОБЕННОСТИ ЛЕЧЕНИЯ СИМПТОМАТИЧЕСКОЙ ЭПИЛЕПСИИ У ДЕТЕЙ С ДЕТСКОМ ЦЕРЕБРАЛЬНЫМ ПАРАЛИЧЕ

Аннотация: Детским церебральным параличом (ДЦП) называют совокупность синдромов, являющихся следствием повреждения головного мозга на разных этапах его развития. Это непрогрессирующее заболевание, связанное со структурными изменениями вещества головного мозга, характерной особенностью которого является преимущественное нарушение моторного развития ребенка. Двигательные расстройства в 10 % случаев сочетаются с нарушением речи, у 25–30 % детей наблюдаются нарушения слуха, у 20–30 % имеет место умственная отсталость, часто выявляются расстройства речи, особенно звукопроизношения (65–85 %). Эпилептический синдром очень часто сопровождает течение ДЦП (до 65 %), причем синдром эпилептической энцефалопатии без явных судорог намного чаще встречается у детей до 9-летнего возраста. Именно это состояние порой не позволяет провести активную реабилитационную терапию, повышая судорожный порог ЦНС; с другой стороны, наличие судорог или эпилептических паттернов на ЭЭГ в функционально значимых зонах мозга мешает его правильному функционированию.

Ключевые слова: детский церебральный паралич, симптоматическая эпилепсия, судорожный синдром.

*Shukhratbekova M.Kh., magistr
Abdukodirov U.T.
associate professor
Kobilov Sh.M.
senior lecturer
department of neurology and pediatric and neurology
Andijan State Medical Institute
Uzbekistan, Andijan*

PECULIARITIES OF TREATMENT OF SYMPTOMATIC EPILEPSY IN CHILDREN WITH CHILDREN'S CEREBRAL PARALYSIS

Annotation: Cerebral palsy (Cerebral Palsy) is a set of syndromes that are a consequence of brain damage at different stages of its development. This is a non-progressive disease associated with structural changes in the substance of the brain, a characteristic feature of which is the predominant violation of the motor development of the child. Movement disorders in 10% of cases are combined with speech impairment, hearing impairment is observed in 25-30% of children, mental retardation occurs in 20-30%, speech disorders, especially sound pronunciation, are often detected (65–85%). Epileptic syndrome very often accompanies the course of cerebral palsy (up to 65%), and the syndrome of epileptic encephalopathy without obvious seizures is much more common in children under 9 years of age. It is this condition that sometimes does not allow for active rehabilitation therapy, increasing the convulsive threshold of the central nervous system; on the other hand, the presence of seizures or epileptic patterns on the EEG in functionally significant areas of the brain interferes with its proper functioning.

Key words: cerebral palsy, symptomatic epilepsy, convulsive syndrome.

Актуальность. Сочетание двух заболеваний (ДЦП и эпилепсии) утяжеляет их течение и прогноз, что делает проблему актуальной в детской неврологии. Детский церебральный паралич (ДЦП) - патология, связанная с нарушением последовательности прохождения фаз онтогенетического развития[3,7]. Стартовым моментом нарушения филогенетически обусловленной последовательности онтогенетического развития и общим знаменателем действия различных факторов риска развития ДЦП, является неспособность проявления в ранний постнатальный период антигравитационной локомоторной активности[6,10].

На международном семинаре, посвящённом проблеме ДЦП (Мерилэнд, США, 2004) исследователи пришли к выводу, что ДЦП - клинический описательный термин, а не этиологический диагноз и включает в себя группу нарушений развития движений и положения тела, ведущих к ограничению активности, которые вызваны непрогрессирующим поражением развивающегося мозга плода или ребёнка. Было обращено внимание на то, что моторные нарушения при ДЦП часто сопровождаются дефектами чувствительности, изменениями когнитивных и коммуникативных функций, расстройствами перцепции, поведения, а так же судорожными приступами[1,4,8].

Факторы риска развития эпилепсии у детей с ДЦП очень разнообразны и могут быть как этиологическими, так и условно патогенетическими[2,12].

Прежде всего, к патогенетическим факторам относятся: малый срок гестации, инфекционные заболевания во время беременности, выкидыши у матери в анамнезе, угроза выкидыша во время данной беременности, нарушение фетоплацентарного кровотока, большая длительность безводного периода во время родов, низкий вес при рождении, недоношенность, низкие оценки по шкале Апгар, история неонатального оживления, неонатальные

дыхательные расстройства (respiratory distress), неонатальные судорожные приступы, неонатальные инфекции, приступы в первый год жизни, пороки развития головного мозга[4,6,9].

Максимальный риск развития эпилепсии при ДЦП обеспечивают пороки развития коры головного мозга (кортикальные дисплазии). При их наличии частота встречаемости эпилепсии возрастает в 3.5 раза. Несколько меньшую роль в патогенезе развития эпилепсии занимают неонатальные судороги. Степень тяжести двигательных нарушений и психического недоразвития повышает риск возникновения эпилепсии при ДЦП[11].

По мнению некоторых авторов к эпилептическому синдрому следует относить различные приступы (специфические и неспецифические) при органической церебральной патологии с выраженными неврологическими расстройствами, чтобы подчеркнуть их принципиальное различие от симптоматической эпилепсии.

Цель исследования: Улучшить диагностику эпилепсии у больных детским церебральным параличом на основании изучения особенностей ее течения с целью оптимизации результатов лечения и прогноза заболевания.

Материалы и методы исследования. Обследованы 60 детей (1-я группа эпилепсии сочетанных ДЦП) и 20 детей (2-я группа эпилепсия без ДЦП).

Результаты исследования. Выделены варианты течения эпилепсии у больных ДЦП в зависимости от формы и степени тяжести заболевания, возраста дебюта припадков, вида повреждения головного мозга. Определены факторы, способствующие возникновению эпилепсии у больных детским церебральным параличом, а также формированию «групп риска» развития фармакорезистентных форм эпилепсии при ДЦП.

У больных ДЦП выделено 4 варианта течения эпилепсии: доброкачественный, относительно доброкачественный, стабильный и прогрессирующий. При гемипаретической форме ДЦП с правополушарным эпилептогенным очагом течение эпилепсии отличается относительной доброкачественностью. Припадки у пациентов этой группы редкие или средней частоты и не усугубляют имеющиеся двигательные и интеллектуальные нарушения. При наличии левополушарного эпилептогенного очага течение эпилепсии отличается прогрессированием с формированием медикаментозно-резистентных форм.

Электроэнцефалография сохраняет ведущую роль в диагностике эпилепсии при ДЦП. В прогностическом плане стабильная ЭЭГ-картина, формирование к первому году жизни альфа-подобного ритма свидетельствуют об относительно благоприятном прогнозе. Напротив, грубое замедление фонового ритма, высокоамплитудная генерализованная активность, гипсаритмия, а также сочетание региональной эпилептиформной активности с выраженной функциональной задержкой электрогенеза являются неблагоприятными ЭЭГ-признаками и коррелируют с тяжелым течением заболевания. Видео-ЭЭГ-мониторинг, особенно во время сна,

способствует объективизации клинических проявлений эпилепсии и помогает локализовать зону эпилептогенеза.

Уровень качества жизни больных детским церебральным параличом ниже, чем в общей популяции. Наиболее низкие показатели отмечаются по шкалам физическое функционирование, общее здоровье, жизненная активность (жизнеспособность), роль эмоциональных проблем в ограничении жизнедеятельности, психическое здоровье. Качество жизни больных детским церебральным параличом снижается при наличии эпилепсии, особенно по таким показателям, как общее здоровье, ролевое эмоциональное функционирование, жизненная активность, психологическое здоровье.

Сочетание двух заболеваний - детского церебрального паралича и эпилепсии приводит к определенным трудностям проводимых лечебных мероприятий, поэтому особое значение приобретает правильная рациональная терапия эпилепсии.

Вероятность ремиссии эпилепсии у больных ДЦП возможна при дебюте эпилепсии в возрасте старше 3 лет, отсутствии кортикального типа поражения головного мозга по данным МРТ, отсутствии тяжелых двигательных и психических нарушений, своевременности и регулярности проводимой терапии.

Таким образом, эпилепсия при ДЦП в силу сложностей диагностики, влияния на двигательные и психические функции, а также на возможность проведения адекватной реабилитации занимает важнейшее место среди всех сопутствующих патологических состояний при данном заболевании.

Можно согласиться с тем, что понимание эпилепсии является необходимой частью лечения ДЦП. Настоящее время существует много неразрешенных проблем в сфере лабораторно-инструментальных методов исследования, позволяющих уточнить прогноз развития эпилепсии при ДЦП и улучшить качество проводимого лечения. Эти вопросы должны стать предметом дальнейшего исследования/

Вывод. Таким образом по нашему мнению эпилептические приступы при ДЦП не нашли полного отражения в существующей классификации эпилептических приступов и синдромов. В частности не учтены, выявленные у больных недифференцированные пароксизмы, миоклонические приступы, атипичные лобные абсансы, что требует проведения дискуссии о необходимости корректировки ныне используемой классификации типов эпилептических приступов при ДЦП.

Использованные источники:

1. Зенков Л.Р. Лечение эпилепсии (руководство для врачей). – «Ремедиум». М. – 2001.
 2. Зенков Л. Р. Противосудорожная фармакотерапия может утяжелять течение эпилепсии // Ж. неврологии и психиатрии. – 2005. – Т. 105. – С. 12–16
- Зенков Л.Р. Непароксизмальные эпилептические расстройства. – «МЕДпрессинформ». М. – 2007.

3. Зенков Л.Р., Притыко А.Г. Фармакорезистентные эпилепсии. «МЕДпрессинформ». М. – 2003.
4. Мухин К.Ю., Петрухин А.С., Глухова Л.Ю. Эпилепсия. Атлас электроэнцефалографической диагностики. АльваресПабблишинг. М. – 2004. ArtsWillem F. M., BrouwerOebele F., Peters A. C. Boudewijnetal. Course and prognosis of childhood epilepsy: 5–year follow–up of the Dutch study of epilepsy in childhood // Brain. – 2004. – V. 127. – P. 1774–1784
5. Berg A.T., Shinnar S., Levy S.R. and Testa F.M. Newly diagnosed epilepsy in children: presentation at diagnosis // Epilepsia. – 1999. – V. 40. – P. 445–452.
6. Engel J., Jr. A proposed diagnostic scheme for people with epileptic seizures and with epilepsy: report of the ILAE Task Force on Classification and Terminology // Epilepsia.– 2001.– V. 42.– P. 796–803.
7. Holmes Gregory L., Yehzekiel Ben–Ari. The neurobiology and consequences of epilepsy in the developing brain // Pediatric Research.–2001.– V. 49.– 320–325
8. Ito M., Aiba H., Hashimoto K. et al. Low–dose ACTH therapy for West syndrome Initial effects and long–term outcome // Neurology.– 2002.– V. 58.– P. 110–114
9. Kwong K.L., Chak W.K., Wong S.N., and So K.T. Epidemiology of childhood epilepsy in a cohort of 309 Chinese children // Pediatr Neurol. – 2001. – V. 24. – P. 276–282.
10. Panayotopoulos C.P. The epilepsies. Seizures, syndromes and management. Bladon Medical Publishing. Oxfordshire. – 2005.

*Шухратбекова М.Х., магистр
Абдукодиров У.Т.
доцент
Кобилев Ш.М.
старший преподаватель
кафедра неврологии и детской и неврологии
Андижанский государственный медицинский институт
Узбекистан, г. Андижан*

РЕАБИЛИТАЦИОННЫЕ ОСОБЕННОСТИ СИМПТОМАТИЧЕСКОЙ ЭПИЛЕПСИИ У ПАЦИЕНТОВ С ДЕТСКИМ ЦЕРЕБРАЛЬНЫМ ПАРАЛИЧОМ

Аннотация: Оценка реабилитационных возможностей при симптоматической эпилепсии у детей-инвалидов с ДЦП характеризуется ранним началом, зависит от наличия провоцирующих факторов первых приступов, развития как общих, так и фокальных приступов, высокой степени полиморфизма и обусловлена клинической формой ДЦП. Критерии медико-социальной оценки ограничений жизнедеятельности у больных с ДЦП и симптоматической эпилепсией, количественной оценки частоты рецидивов припадков эпилепсии у детей, оценка степени ограничения жизнедеятельности созданы и научно доказаны.

Ключевые слова: детский церебральный паралич (ДЦП), эпилепсия, дети, медико-социальная экспертиза.

*Shukhratbekova M.Kh., magister
Abdukodirov U.T.
associate professor
Kobilov Sh.M.
senior lecturer
department of neurology and pediatric and neurology
Andijan State Medical Institute
Uzbekistan, Andijan*

REHABILITATION FEATURES OF SYMPTOMATIC EPILEPSY IN PATIENTS WITH CHILD CEREBRAL PARALYSIS

Annotation: Evaluation of the rehabilitation possibilities for symptomatic epilepsy in children with disabilities with cerebral palsy is characterized by an early onset, depends on the presence of provoking factors of the first attacks, the development of both general and focal attacks, a high degree of polymorphism and is due to the clinical form of cerebral palsy. Criteria for medical and social assessment of disability in patients with cerebral palsy and symptomatic epilepsy, a quantitative assessment of the recurrence rate of seizures of epilepsy in children, an assessment of the degree of disability are created and scientifically proven.

Key words: cerebral palsy (cerebral palsy), epilepsy, children, medical and social examination.

Актуальность. Детский церебральный паралич (ДЦП) - термин, объединяющий различные по клиническим проявлениям синдромы, возникшие в результате повреждения головного мозга на ранних этапах онтогенеза и проявляющиеся в неспособности сохранять нормальную позу и выполнять произвольные движения[18,19,20]. Данное заболевание представляет собой резидуальное состояние с непрогрессирующим течением, но видоизменяющееся по мере развития ребенка[3,6,12].

Актуальной проблемой является развитие пароксизмальных расстройств у детей с ДЦП, особенно эпилепсии. Так, частота неонатальных судорог у детей с ДЦП превышает среднепопуляционную в 17 раз, фебрильных судорог - в 2,5 раза, а эпилепсии - более чем в 40 раз [2,7,15]. Наличие эпилепсии утяжеляет клиническую картину ДЦП, осложняет проведение реабилитационных мероприятий и влияет на прогноз двигательных, интеллектуальных функций, а также может представлять угрозу для жизни. Проблемой также является возможность аггравации эпилептических приступов и их появление *denovo* при применении интенсивных методов нейрореабилитации (электрофорез, иглорефлексотерапия, электроретино-стимуляция и др.).

Эпилепсия при ДЦП встречается, по данным различных исследований, с вероятностью от 28 до 62 и даже 75% [4,6,19]. Наиболее реалистичными выглядят российские данные Е.Д.Белоусовой - 43,2% [12,14,17], что практически в точности подтверждается популяционными исследованиями в Швеции - 44% [4,7,10]. Максимальная вероятность возникновения эпилепсии отмечается при гемиплегической (70,6%) и тетраплегической (66,1%) формах ДЦП [5,8,11].

Моторные нарушения при ДЦП часто сопровождаются дефектами чувствительности, изменениями когнитивных и коммуникативных функций, расстройствами перцепции, поведения, а также судорожными состояниями[1,3,9,13].

В связи с появлением новых знаний в области перинатологии, нейробиологических процессов в развивающемся травмированном головном мозге, а также совершенствованием нейрофизиологических методов исследования данная проблема остается актуальной для дальнейшего изучения. Согласно современным представлениям, термин ДЦП обозначает группу нарушений развития движений и положения тела, ведущих к ограничению двигательной активности и вызванных непрогрессирующим поражением фетального или младенческого головного мозга[11,14,16].

Цель исследования: Выделить реабилитационно-экспертные особенности симптоматической эпилепсии у детей-инвалидов с ДЦП, влияющие на формирование процесса медико-социальной экспертизы.

Материалы и методы исследования. Обследовано 119 детей (76 мальчиков и 43 девочки) со структурной фокальной эпилепсией и

гемипаретической формой церебрального паралича в возрасте от 3 месяцев до 7 лет с 2016 по 2019 г.

Все дети клинически обследованы неврологом. Диагностика церебрального паралича проведена на основании Международной классификации и классификации по Семеновой с оценкой клинических симптомов гемипареза в соответствии с возрастом ребенка.

Всем детям проведены: рутинное ЭЭГ-исследование, видео-ЭЭГ-мониторинг бодрствования и сна, КТ/МРТ головного мозга с напряжением магнитного поля 1,0–1,5 Тл. По данным МРТ/КТ определены ишемические и геморрагические перинатальные инсульты, корковые дисплазии, тромбоз венозного синуса, инсульт серого вещества, асимметричная перивентрикулярная лейкомаляция, одностороннее внутрижелудочковое кровоизлияние, порэнцефалия, гидроцефалия и гемиатрофия.

Результаты исследования. Обследовано 119 детей с врожденным гемипарезом и эпилепсией, из них 68 (57%) доношенных и 51 (43%) недоношенный (7 глубоко недоношенных детей и 4 ребенка из двойни) (табл. 1). По классификации GMFS 111 (93%) детей отнесены к I и II уровням, по классификации MACS 92 (77%) ребенка отнесены к I и II уровням двигательных нарушений.

Основной причиной развития центральных гемипарезов у пациентов со структурной фокальной эпилепсией в группе доношенных детей являются перинатальные инсульты, диагностированные у 48 детей (70,6%), корковые дисплазии у 7 детей (10,3%), тромбоз венозного синуса у 2 детей (2,9%), гемиатрофия у 3 детей (4,4%), гидроцефалия у 3 детей (4,4%), инсульт серого вещества, порэнцефалия, перивентрикулярная лейкомаляция и внутрижелудочковое кровоизлияние — по 1 ребенку (1,5%).

В группе недоношенных детей преобладали внутрижелудочковые кровоизлияния — 15 (29,4%), перинатальные инсульты — 17 (27,5%) и асимметричные перивентрикулярные лейкомаляции — 13 (19,1%). Гидроцефалия диагностирована у 2 детей (2,9%), тромбоз венозного синуса, инсульт серого вещества, гемиатрофия и порэнцефалия — по 1 ребенку (1,7%). Пациентов с корковыми дисплазиями в группе недоношенных детей не было.

У доношенных детей с гемипарезом эпилепсия часто сопутствует артериальному ишемическому инсульту в бассейне спинномозговой артерии — 26 детей (70%), реже в задней мозговой артерии — 11 детей (30%), в т. ч. с формированием порэнцефалитической кисты, и унилатеральным корковым дисплазиям, среди которых преобладают ФКД — 3 ребенка (43%) и шизэнцефалия — 2 ребенка (29%).

Для доношенных детей с перинатальными инсультами характерно: гендерное преобладание мальчиков — 70,8%, преобладание правосторонних гемипарезов — 26 пациентов (54%), неонатальные судороги в анамнезе — у 33 детей (69%), выявление симптомов гемипареза преимущественно на втором полугодии жизни — у 40 детей (83%), преобладание двигательных нарушений в руке — у 32 детей (68%), присоединение эпилептических

приступов преимущественно после трех лет жизни — у 36 детей (75%) с максимумом в возрасте 4–6 лет и относительно благоприятный в лечении характер приступов

Большинство детей с гемипаретической формой церебрального паралича, ассоциированной с эпилепсией, по шкалам оценки двигательных расстройств GMFS и MACS соответствуют I и II уровням с хорошим прогнозом в отношении двигательного развития и социализации ребенка при раннем, интенсивном, комплексном лечении.

Доношенным детям с перинатальными инсультами и недоношенным детям с асимметричными ПВЛ, учитывая более поздний дебют приступов и относительно благоприятный характер течения эпилепсии, в первые два года жизни возможно проведение активной реабилитации с применением динамической проприоцептивной коррекции по Семеновой, массажа, ЛФК, физиотерапии и электропроцедур, остеопатии и современных методов лечения движением, индуцированным ограничением.

Доношенным детям с фокальными корковыми дисплазиями и недоношенным детям с ВЖК (особенно глубоко недоношенным, с ВЖК 3–4 степени), учитывая высокую вероятность развития эпилепсии с ранним дебютом эпилептических приступов, необходимо ограничение физио- и электропроцедур, возможно использование массажа и ЛФК в сочетании с лечением движением, индуцированным ограничением, кинезиотейпированием, локомоторного тренинга и когнитивной реабилитации с учетом высокой нейропластичности у детей раннего возраста.

Вывод. Широкое использование современных методов диагностики (высокоразрешающей МРТ и молекулярногенетических исследований) подтверждает полиэтиологичность данного заболевания. На сегодняшний день церебральные парезы рассматриваются как гетерогенные, непрогрессирующие поражения головного мозга, возникающие в пренатальном, перинатальном и раннем постнатальном (до 20 дней жизни) периодах, в большинстве случаев приводящие к инвалидизации ребенка. К основным факторам риска развития центрального гемипареза у доношенных детей относятся асфиксия в родах, хроническая внутриутробная гипоксия, внутриутробное инфицирование, преэклампсия, ожирение матери, применение вспомогательных средств родоразрешения.

У недоношенных детей среди факторов риска наиболее характерны низкий гестационный возраст, низкая масса тела, хориоамнионит, многоплодная беременность, оценка по шкале Апгар < 5 баллов, дефицит сурфактанта, нарушение метаболизма и снижение парциального давления CO₂, респираторный дистресс-синдром и высокочастотная вентиляция легких. Определены основные причины структурной фокальной эпилепсии у детей с церебральными гемипарезами, уточнены особенности лечения и прогноза эпилептических приступов и возможности реабилитации детей с данной патологией.

Использованные источники:

1. Немкова СА, Намазова-Баранова ЛС, Маслова ОИ, Заваденко НН, Холин АА, Каркашадзе ГА, и др. Детский церебральный паралич: диагностика и коррекция когнитивных нарушений. М., Союз педиатров России, 2012, 56 с.
2. Белоусова ЕД. Факторы риска, тактика лечения и прогноз судорожного синдрома и эпилепсии у детей с детским церебральным параличом. Автореф. дисс. ... докт. мед.наук. М., 2004, 48 с.
3. Мухин КЮ, Миронов МБ, Боровиков КС, Петрухин АС. Фокальная эпилепсия детского возраста со структурными изменениями в мозге и доброкачественными эпилептиформными паттернами на ЭЭГ (ФЭДСИМ-ДЭПД) (предварительные результаты). Русский журнал детской неврологии. 2010;5(1):3-18.
4. Вах М, Tydeman C, Flodmark O. Clinical and MRI Correlates of Cerebral Palsy. The European Cerebral Palsy Study. JAMA. 2006;296(13):1602-8.
5. Bruck I, Antoniuk SA, Spessatto A, Bem RS, Hausberger R, Pacheco CG. Epilepsy in children with cerebral palsy. Arq Neuropsiquiatr. 2001;59(1):35-9.
6. Rolon-Lacariere OG, Hernandez-Cruz H, Tableros-Alcantara CM, Perez-Moreno JC. Control of epilepsy in children and adolescents suffering from cerebral palsy, with respect to their etiology and cerebral lesion background. Rev Neurol. 2006;15;43(9):526-30.
7. Himmelmann K, Uvebrant P. Function and neuroimaging in cerebral palsy: a population-based study. Dev Med Child Neurol. 2011;53(6):516-21.
8. Arpino C, Curatolo P, Stazi MA, Pellegri A, Vlahov D. Differing risk factors for cerebral palsy in the presence of mental retardation and epilepsy. J Child Neurol. 1999;14(3):151-5.
9. Garfinkle J, Shevell MI. Cerebral palsy, developmental delay, and epilepsy after neonatal seizures. Pediatr Neurol. 2011;44(2):88-96.
10. Mert GG, Incecik F, Altunbasak S, Herguner O, Mert MK, Kiris N, et al. Factors affecting epilepsy development and epilepsy prognosis in cerebral palsy. Pediatr Neurol. 2011;45(2):89-94.
11. Zelnik N, Konopnicki M, Bennett-Bach O, Castel-Deutsch T, Tirosh E. Risk factors for epilepsy in children with cerebral palsy. Eur J Paediatr Neurol. 2010;14(1):67-72.
12. Ohtahara S, Ohtsuka Y, Oka E. Epileptic encephalopathies in early infancy. Indian J Pediatr. 1997 Sep-Oct;64(5):603-12.
13. Dulac O, Tuxhorn I. Infantile spasms and West syndrome. In: Epileptic syndromes in infancy, childhood and adolescence. 3 edition. Eds. J. Roger, M. Bureau, Ch. Dravet, P. Genton, C.A. Tassinari, P. Wolf - London: John Libbey, 2002, pp. 47-63.
14. Холин АА. Возрастная фармакоиндуцированная эволюция младенческих и ранних детских форм эпилепсии. Автореф. дисс. ... канд. мед.наук. М., 2005, 29 с.
15. Холин АА. Эпилептический статус в младенческом и раннем детском возрасте. Автореф. дисс. ... докт. мед.наук. М., 2010, 54 с.

16. Zafeiriou DJ, Kontopoulos EE, Tsikoulas I. Characteristics and prognosis of epilepsy in children with cerebral palsy. *J Child Neurol.* 1999;14:289-94.
17. Заваденко НН, Немкова СА. Нарушения развития и когнитивные дисфункции у детей с заболеваниями нервной системы. Научно-практическое руководство. М.: МК, 2016, 360 с.
18. Балканская СВ, Студеникин ВМ, Кузенкова ЛМ, Маслова ОИ. Ноотропные препараты в коррекции когнитивных функций у детей с эпилепсией. *Вопросы современной педиатрии.* 2007;6(2):44-8.
19. Гузева ВИ, Гузева ВВ, Гузева ОВ, Охрим ИВ, Згода ВН. Исследование терапевтического влияния гопантеновой кислоты (пантогама) у детей с эпилепсией и речевыми нарушениями. *Педиатрия. Журнал имени Г.Н. Сперанского.* 2015;94(3):148-55.
20. Гузева ВИ, Гузева ВВ, Гузева ОВ, Охрим ИВ, Згода ВН. Диагностика и коррекция когнитивных нарушений у детей дошкольного возраста с эпилепсией. *Журнал неврологии и психиатрии им. С.С.Корсакова.* 2015;115(10):51-5.

*Эргашев А.
ассистент
Шарибаев Э.
ассистент
Хайдаров Б.
ассистент
Тухтасинов Д.
ассистент*

*Наманганский инженерно-технологический институт
Узбекистан, г. Наманган*

УСТРОЙСТВО СОЕДИНЕНИЙ-ЗАЩИТА ОТ СЛАБЫХ КОНТАКТОВ

Анотация: Рассмотрена проблема предотвращения подключения к электросети. Предложена новая схема устройства (Разетки). Устройство предназначено для мощных подключений. Существуют регулируемые панели для хранения для различных опытных пользователей.

Ключевые слова: слабый контакт, электросеть, сильное электроснабжение, электрическое соединение, электробезопасность.

*Abdurasul E.
assistant
Erkin Sh.
assistant
Bakhtiyor Kh.
assistant
Davron T.
assistant*

*Namangan Engineering and Technology Institute
Uzbekistan, Namangan*

CONNECTION DEVICE - PROTECTION AGAINST WEAK CONTACTS

Anatation: The problem of preventing connection to the mains is considered. A new device scheme (sockets) is proposed. The device is designed for powerful connections. There are adjustable storage panels for various advanced users.

Key words: weak contact, power network, strong power supply, electrical connection, electrical safety.

Важно отметить, что в повседневной жизни разные сферы производства и быта невообразимы сегодня без электричества. Например, мы используем различные типы кондиционеров осенью, зимой и весной, а также холодильники, электроплиты, водонагреватели и многие другие

электроустановки. Почти все вышеперечисленное является потребителями большой мощности, и для них требуется специальный автоматический выключатель и выключатель. Однако некоторые детали не используют автоматический выключатель. Именно это является результатом пожара из-за перегрева и плавления изоляторов в запасных частях. Чтобы избежать этого, предлагаемый механический захват поддерживает точку контакта, сжимая его с большой силой в течение короткого периода времени, что не приводит к нагреву проводящих частей. Кроме того, использование этого поставщика для потребителей с низким энергопотреблением обуславливает его долговечность. Структура фюзеляжа такова, что его размер практически неотличим от сетевой розетки. Компоненты могут быть объяснены в соответствии с требованиями потребителя [1] согласно следующей схеме.

1. Основной связующий компонент (из металлов, таких как алюминий, медь, золото, серебро)

2. Сальный участок контактного механизма. () В этом разделе используются неопасные технические масла.

3. Небольшие винты для крепления контактов. (из металлов, таких как алюминий, медь, золото, серебро)

4. специальные полоски, которые контролируют расстояние между подгузниками.

5. пружина ($k = 1000 \text{ Н / м}$)

6. Ножницы поворотного механизма маленькой ручкой

7. поворотная перегородка (могут быть использованы металлические, электрические или диэлектрические жесткие части с острым основанием)

8. Механизм возврата расходной части.

9. разъемная часть потребителя.

10. удерживая разъем

11. Диэлектрическая рукоятка механизма обратной связи.

12. Ручка, которая направляет и скользит по ручке

13. поворотная часть (металлоэлектрический или диэлектрический твердый материал с трубкой, острое основание)

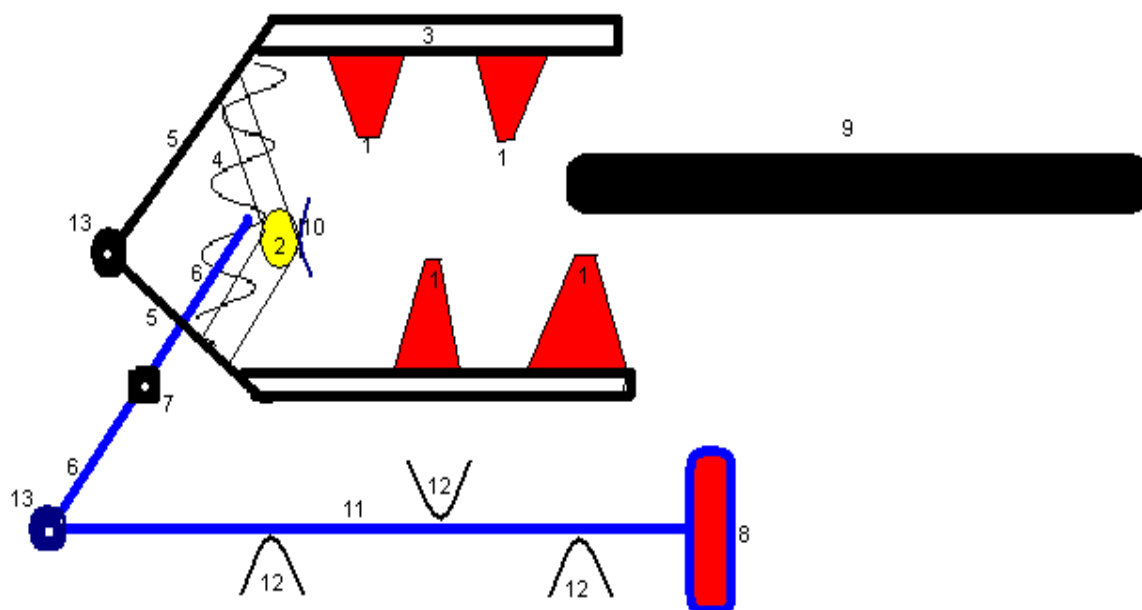


Рис.1. Схема электрической розетки.

Принцип работы этого небольшого устройства, даже от имени запасных частей, не сложен для понимания, но на сегодняшний день оборудование, которое функционирует на этом устройстве, было изучено и пытались избежать дублирования. Механизм, показанный на приведенной выше схеме, заключен во «внутренний» корпус, состоящий из твердого тела, изготовленного из керамики, фарфора, твердого стекла и других диэлектрических материалов, и по завершении надежно закрывается внешним корпусом.

Внутренний корпус крепится к стене с помощью интерьера и экстерьера. Предел растяжения должен быть 30-40 (Н). Это гарантирует, что устройство может работать безопасно в одном месте. Желательно изготавливать отдельные компоненты для внутренних крепежных элементов и для наружных крепежных элементов в зависимости от их расположения. Проницаемость колпачков зависит от силы сжатия и поверхности. Следовательно, необходимо собирать поверхность в максимально возможной степени при сборке устройства и рассчитывать величину сжимающего усилия на поверхности.

Вывод

Стоит отметить, что сборка этого устройства на 2500-5000 Вт, в зависимости от температуры, с использованием разных материалов, которые варьируют по своим геометрическим размерам, приводит к плохим результатам, поэтому использование одних и тех же материалов будет иметь хороший эффект. Используя термочувствительный материал, можно подготовить термостат для безопасной работы, а также переоборудовать его в случае перегрева или пожара.

Использованные источники:

1. Кодиров Т.М,Алимов Х.А., Саноат корхоналарини электр таъминоти, ТДТУ, 2006й

2. Прянишников В.А. «Сборник задач по ТОЭ с решениями», М «Выс. школа» 2001г.
3. A.S.Karimov va boshqalar. «Elektrotexnika va elektronika asoslari». Т. «O'qituvchi», 1995 yil.
4. M.S. Yakubov va boshqalar. «Elektrotexnikaning nazariy asoslari va elektr o'lchashlar». Т. «O'qituvchi», 2002 yil.
5. Л.А.Бессонов. Теоретические основы электротехники. Учебник-М.: Выс. школа, 2001г
6. Ф.Е.Евдокимов. Теоретические основы электротехники. Учебник-М.: Выс. школа, 2011г

Явурова А.В.
студент магистратуры
РГЭУ(РИНХ)
научный руководитель: Маркин Л.С.
доцент
Россия, г. Ростов-на-Дону

ИССЛЕДОВАНИЕ КАЧЕСТВА КОЛБАСНЫХ ИЗДЕЛИЙ В ТОРГОВОЙ СЕТИ «ПЕРЕКРЕСТОК»

Аннотация: Статья посвящена исследованию качества колбасных изделий реализуемых в торговой сети, в частности методам изучения безопасности.

Ключевые слова: колбасные изделия, безопасность, показатели качества, нитриты.

Yavurova A.V.
Master
RSEU (RINH)
scientific adviser: Markin L.S.
associate professor
Russia, Rostov-on-Don

RESEARCH OF QUALITY OF SAUSAGE PRODUCTS IN THE “PEREKRESTOK” TRADING NETWORK

Annotation: The article is devoted to the study of the quality of sausages sold in the distribution network, in particular, methods for studying safety.

Key words: sausages, safety, quality indicators, nitrites.

В современных условиях колбасные изделия пользуются особым спросом среди потребителей. В условиях высокой конкуренции формирование устойчивого спроса на колбасные изделия является важным показателем эффективности торгового предприятия.

Колбаса - один из самых распространенных продуктов на современном столе и в холодильнике. Первые фабрики по выпуску деликатеса появились в России в 17-м веке, однако о вкусе колбасы знали еще древние греки. Сейчас колбаса - это фарш разных сортов, который подвергается тепловой и ферментной обработке, может коптиться, вялиться и обязательно упакован в продолговатую оболочку. Конечно, раньше оболочкой служили вычищенные и вымытые стенки кишечника крупного рогатого скота. Сегодня колбасные оболочки делают из искусственных материалов, а природные считаются изысканной роскошью.

Объектом исследования являются колбасные изделия, реализуемые в торговой сети «Перекресток»

Предмет исследования - экспертные методы оценки безопасности колбас.

Цель работы состоит в проведении экспертной оценки безопасности колбасных изделий.

Для экспертизы безопасности колбас в супермаркете «Перекресток» г.Ростова-на-Дону были отобраны три образца вареных колбас.

Образец №1. Колбаса вареная мясная «Докторская стародворская», охлажденная, категории А

Образец № 2 «Молочная» стародворская колбаса вареная мясная охлажденная, категории А

Образец №3. Колбаса Любительская ТАВР, охлажденная

В связи с тем, что очень частой и актуальной проблемой в безопасности колбасных изделий является превышение нормы содержания нитритов, которые добавляют пищевые предприятия для улучшения товарного вида и увеличения сроков хранения, мы решили провести исследование на определение массовой доли нитритов в выбранных образцах. Еще одним опасным токсическим элементом являются нитриты.

Нитриты — общее название целой группы солей, но нас интересует нитрит натрия, как вещество, которое добавляется в колбасные изделия. Этим преследуют две цели. Во-первых, реагируя с белками мяса, нитрит придает им приятный розовый цвет. Во-вторых, и это самое важное, он сдерживает рост клостридий — бактерий, синтезирующих ботулотоксин. Даже в малых дозах это сверхядовитое вещество способно вызвать развитие ботулизма — болезни, которая в большинстве случаев имеет летальный исход. Но стоит знать и о вреде нитрита натрия. Сам по себе он является токсичным веществом, класс опасности нитрита натрия — первый, поэтому его содержание в пищевых продуктах строго нормируют.

Массовую долю нитритов определяли по методу Грисса по ГОСТ 8858.1-78. Метод основан на измерении окраски, образующейся при взаимодействии нитрита с сульфаниламидом и этилендиаминдигидрохлоридом в безбелковом фильтре.

Сначала проводилось осаждение белков, затем цветная реакция с реактивом Грисса.

Исходя из полученных результатов, можно сделать вывод, что по содержанию нитрита натрия все образцы соответствуют требованиям ГОСТ 52196-2011.

Полученные результаты показаны в табл. 1.

Таблица .1. Результаты определения нитритов в образцах колбасы

| Номера образцов | Содержание нитритов по ГОСТ, | Содержание нитритов в образце, | Соответствие |
|-----------------|------------------------------|--------------------------------|--------------|
|-----------------|------------------------------|--------------------------------|--------------|

| | %, не более | % | |
|-------------|-------------|--------|--------------|
| Образец № 1 | 0,005 | 0,0005 | Не превышает |
| Образец № 2 | 0,005 | 0,0003 | Не превышает |
| Образец № 3 | 0,005 | 0,005 | Не превышает |

Но далеко не все предприятия являются добросовестными в плане применения нитрита натрия в допустимых ГОСТом концентрациях. Также бывают случаи несоответствия других требований безопасности. В связи с этим, мы решили привезти отрицательные примеры нарушений требований к безопасности из официальных источников.

Безопасность пищевых продуктов - состояние обоснованной уверенности в том, что продукты при обычных условиях их использования не являются вредными и не представляют опасности для здоровья нынешнего и будущих поколений.

Безопасность пищевых продуктов в мировом сообществе признана важнейшей задачей, от решения которой зависит развитие общества. Без сомнения, колбасные изделия и копчености занимают большой удельный вес в питании населения, а их производство является одним из важнейших в мясной промышленности.

Следует ужесточить контроль за содержанием вредных веществ в пищевых продуктах. В колбасной промышленности особое внимание нужно уделить наличию тяжелых (токсичных) металлов и нитритов.

Все колбасные изделия должны соответствовать требованиям настоящего стандарта, вырабатываться по технологической инструкции по производству колбасных изделий с соблюдением правил ветеринарного осмотра убойных животных и ветеринарно-санитарной экспертизы мяса и мясных продуктов, санитарных правил для предприятий мясной промышленности, инструкции по санитарной обработке технологического оборудования и производственных помещений на предприятиях мясной промышленности. Также должен соблюдаться температурный режим.

Важно то, что не только контролирующие государственные органы должны увеличить бдительность в отношении безопасности пищевой продукции, но и пищевые предприятия не должны забывать о таком важном аспекте, как безопасность. Для этого нужно внедрять на производстве систему НАССР-анализа, чтобы анализировать риски и уметь быстро их предотвращать, а так же осуществлять постоянный контроль продукции в своих лабораториях.

Использованные источники:

1. Технический регламент Таможенного союза «О безопасности пищевой продукции» (ТР ТС 021/2011) [Электронный ресурс]. - Решение Комиссии Таможенного союза от 09.12.2011 г. № 880. - Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/902320560> - Электронный фонд правовой и научно-технической документации АО «Кодекс».
2. Технический регламент Таможенного союза «Требования безопасности пищевых добавок, ароматизаторов и технологических вспомогательных средств (с изм. на 18.09.2014 г.)» (ТР ТС 029/2012)

[Электронный ресурс]. - Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 20.07.2012 г. № 58. - Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/902359401> - Электронный фонд правовой и научно-технической документации АО «Кодекс».

3. Технический регламент Таможенного союза «О безопасности мяса и мясной продукции» (ТР ТС 034/2013) [Электронный ресурс]. -Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 09.10.2013 г. № 68. - Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/499050564> - Электронный фонд правовой и научно-технической документации АО «Кодекс»

*Яндиев А.Р.
аспирант
Дадашев А. А., д.филос.н.
профессор
Кабардино-Балкарский ГАУ
Россия, г. Нальчик*

**ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ НЕОПОЗИТИВИЗМА: (М. ШЛИКА,
Р. КАРНАПА, И Л. ВИТГЕНШТЕЙНА)**

Аннотации: В данной статье рассмотрены основные идеи 30-х гг неопозитивизма; тенденции М. Шлика, Р.Карнапа, и Л. Витгенштейна в неопозитивизме; критерии научности знания, которую ставили перед собой неопозитивисты; логический анализ языка науки, как главная задача философа.

Ключевые слова: неопозитивизм, критерии научности знания, логический позитивизм, аналитическая философия, лингвистический анализ, синтаксис языка, протокольные предложения.

*Yandiev A.R.
graduate student
Dadashev A.A., doctor of philosophy
professor
Kabardino-Balkarian State Agrarian University
Russia, Nalchik*

**BASIC TRENDS OF NEOPOSITIVISM: (M. SCHLICK, R. KARNAP,
L. WITTGENSTEIN)**

Annotations: This article discusses the main ideas of the 30s of neopositivism; tendencies of M. Schlick, R. Karnap, and L. Wittgenstein in neopositivism; criteria for the scientific nature of knowledge posed by neopositivists; logical analysis of the language of science, as the main task of the philosopher.

Key words: neopositivism, criteria of scientific knowledge, logical positivism, analytical philosophy, linguistic analysis, language syntax, protocol sentences.

Актуальность: Поиски настоящего познания были ключевой темой позитивистской философии на протяжении более чем/столетия. Их целью было создание строгого научного мышления для познания мира. Сегодня можно признать – третье/поколение позитивистов, которых объединяют в рамках разных течений неопозитивизма, продвинулось дальше всех других. Это была исключительно зрелая форма позитивистского мышления с более четкой методологической/основой и собственными принципами анализа. Неопозитивизм выявил почти все трудности, образующиеся в процессе

знания, и на конкретном историческом этапе содействовал их заключению. Но сама наука также располагается в развитии, следовательно, порождает новые методологические трудности.

Неопозитивизм с самого начала сложился как международное философское течение (или логический позитивизм) возникает в начале 20-ых годов 20 века. Важную роль в его возникновении сыграл английский логик, математик и философ Б. Рассел и австрийский философ Л. Витгенштейн. Логический позитивизм зародился в так называемом «Венском кружке», который образовался в начале 20-х годов под руководством М. Шлика и в который входили Р. Карнап, Ф. Франк, О. Нейрат, Г. Хан и др. Наряду с «Венским кружком» и берлинским «Обществом эмпирической философии» (Г. Рейхенбах) в 30-х годах возникли группа «аналитиков» в Англии (А. Айер, Дж. Райл и др.), львовско-варшавская школа в Польше (К. Твардовский, К. Айдукевич, А. Тарский). [2]

В нашей статье рассмотрим основные идеи и тенденции Морица Шлика (1882 – 1936), Рудольфа Карнапа (1891 – 1970) и Людвиг Витгенштейна (1889 – 1951).

Суть новой философии М. Шлик видит не в логике, а в природе самой логики. Философ говорит, что все знания - это выражение, то есть представление. Вы можете выразить требования положения. Данные наблюдателя позволяют ученому формулировать предложения, Шлик называет такие предложения протоколом. Протокол предложений должен быть достоверным, если они сделаны на их основе. [4]

Принцип верификации доставил неопозитивистам не мало хлопот, до этого всего, потому что сам данный принцип невозможно отнести ни к аналитическим, ни к синтетическим суждениям, не располагается пространства в неопозитивистской схеме научного познания и его следует принять глупым. Оказалось, что ни одно заявление о минувших или же грядущих мероприятиях не поддается верификации в том значении, в каком ее воспринимали закономерные позитивисты, и собственно что ни раз научный закон или же сплошное мнение суждение на подобии «все люди смертны» не могут быть верифицированы, ибо верификация всякий раз относится к этому «чувственному содержанию» или же к конечному количеству прецедентов. Стремясь выручить собственную доктрину, закономерные позитивисты пошли сначала на ослабление принципа верификации, сменив важную верификацию верифицируемостью, т. е. принципной вероятностью испытания, а вслед за тем подтверждаемостью, т. е. вероятностью выборочного эмпирического доказательства. Но при данном выявились свежие проблемы, связанные с последней неопределенностью мнения выборочной подтверждаемости и с обнаружившейся вероятностью отыскать выборочное свидетельство в том числе и для этих утверждений, которые числились глупыми. [6]

Сфера профессиональных интересов Р. Карнапа заключалась в выяснении логической природы синтаксиса языка. Чтобы определить язык логического построения, необходимо указать характеристики знаков и

правил для преобразования одних языковых выражений в другие. Это может быть отражено в принципе толерантности). Главное, что языки построены правильно.

Карнап еще более сузил осознание философии, сведя объект ее исследования к *логико-синтаксическому* анализу языка и объявив, что философские трудности — это не что иное, как языковые трудности. Текстовые предложения, в которых задача философии состоит в том, чтобы уточнить требования к текстовым предложениям, изучить обычные требования к другим и т. д. Без сомнения, обычный языковой тест не только полностью законен, но и необходим.

Однако это только одна из задач философии, которая носит мировоззренческий характер. Философия — это не только и не столько логическая наука, но, прежде всего, учение о мире с точки зрения проблем материализации и сознания.

Хотя философское знание мира опирается на данные определенных наук, оно выделяет и нечто новое по сопоставлению с ними. Научная, марксистская философия исследует более совместные законы перемещения и становления всего материального и духовного мира, не занимается практически никакая иная наука. Философия в данный момент, как и на всем протяжении собственной ситуации, подключает и делу человека, и этические, и эстетические трудности. Отождествляя всю философию только с закономерным анализом языка, неопозитивисты пробуют исключить из сферы философии практически всю философскую проблематику и тем самым фактически ликвидировать философию.

В логическом позитивизме утверждается, что существуют два принципиально отличных друг от друга вида научных знаний: *фактуальное* и *формальное*.

Фактуальное научное познание предполагают эмпирические науки (опытно-экспериментальное естествознание). Чтобы определить правду синтетических предложений, необходимо обратиться к фактам. Для их понимания важна семантика.

В свою очередь формальные научные знания предполагают логику и математику. Предложения этих наук считаются аналитическими, т. е. Витгенштейном являются тавтологиями. Они верны в любом реальном положении дел. Их правда ориентирована почти полностью на общепринятые правила языка. Другими словами, их правда заключается в них самих. Чтобы понять эти услуги, синтаксика и знание соглашений являются основополагающими. [1]

Неопозитивистская концепция фактуального и формального познания дает собой абсолютизацию такого условного различия между аналитическим и синтетическим компонентами, которое может быть проведено внутри и по отношению к какой-либо системе уже образовавшегося, *готового* познания, но становится неправомерным, в случае если его пробовать распространить на *процесс* научного знания и взвести в принципиальную видовую противоположность наук, ибо

никакой абсолютной грани, отделяющей аналитические суждения от синтетических, не существует, как не существует и абсолютно априорного знания. В то же время, в частности, наличие надежных критериев аналитики, основная масса неопозитивистов из постоянных сторонников является более правильной, догма. Из этой догмы следует, что аналитические (тавтологические) услуги логического и карикатурного исследования могут быть только суждениями эмпирических наук, т. е. логическими следствиями таких утверждений. Предложения, которые имеют законные последствия, актуальны, если они требуют соблюдения правил и логики, и все предложения должны быть сведены к эмпирическим услугам или утверждениям о фактах. [7]

В философии Витгенштейна были установлены и разработаны вопросы и темы, во многом определившие характер новейшей англо-американской аналитической философии. Популярны попытки сближения его мыслей с феноменологией и герменевтикой, а также с религиозной философией (в частности, восточной). В последние годы на Западе опубликованы многие тексты из его просторного рукописного наследия. Каждый год в Австрии (в городке Кирхберг-на-Векселе) ведутся Витгенштейновские симпозиумы, собирающие философов и научных работников со всего мира. Витгенштейн критикует также теорию смысла, согласно которой смыслом считается теоретическое свойство или абстрактная сущность, которой владеют все предметы, обозначаемые данным словом, и лишь только они.

Витгенштейн утверждает, что отношение между знаком и обозначаемым не является единообразным для различных обозначающих выражений. Нельзя выделить для каждого языкового выражения, при любом виде употребления, определенный (реальный или идеальный) объект (или множество объектов), являющийся значением этого выражения. Аналогично нельзя рассматривать связь обозначающего выражения и его значения как особую объективную связь, которая соединяет их независимо от употребляющих язык людей и диктует людям, как они должны использовать это выражение.

Логический позитивизм утверждает, что все предложения должны быть разумными (все в силу правил и соглашений, другие в силу отношения к фактам). Истина в тех случаях, когда она, в принципе, может быть установлена, выявляется проверкой. Все эти значения не имеют смысла, считаются псевдо-предложениями, поскольку невозможно указать метод их эмпирической проверки.

Аналогично позитивистам XIX в. неопозитивисты, говоря о преодолении и изгнании «метафизики», имеют в виду прежде всего признание материалистами беспристрастного существования вещественного мира и его отражения в сознании человека. Они говорят, что их философия не есть ни материализм, ни идеализм, что у них своя, «третья линия» в философии. Но в реальности их философия ориентирована против материализма. Беспристрастную действительность наружного мира они

напрямик не опровергают, но любой «метафизический» вопрос о существовании беспристрастного мира, об беспристрастной природе, воспринимаемых в эксперименте явлений считают псевдovoпросом. Данной цели — борьбе против признания беспристрастной действительности — и служит принцип верификации. [10]

В случае если коротко поведать о неопозитивизме, то мы можем сказать, что он должен заниматься анализом языка и даже непосредственно философскими проблемами. Более того, в некоторых случаях подразумевается язык наук, в других - обычный разговорный язык. Время от времени изучается регулярный синтаксис языка, то есть его формальные правила, иногда его семантические или прагматические аспекты. Но когда объективный анализ становится языком, он неизбежно выходит на передний план. Они оказываются в центре интересов неопозитивистов.

Причину по которой неопозитивизм утратил свои позиции, даже после пересмотра собственного исследования коротко можно свести к трем причинам:

Во первых, слабым пространством позитивистской философии была предрасположенность к редукции знания, то есть чаще все сложнее очень упрощалось по причине злоупотребления логико-методологическим способами и абсолютным отказом от объяснения и интерпретации.

Во вторых, ключевых способов математической логики и закономерной семанитки оказалось мало, и они были весьма ограничены, чтобы воспользовались в естественных и гуманитарных науках

В третьих, по причине становления гуманитарных наук, а еще полувековых попыток создать совершенный язык, новое поколение исследователей.

Использованные источники:

1. Франк Ф. Философия науки. М., 1961;
2. Хилл Т. Современные теории познания. М., 1965;
3. Швырев В.С. Неопозитивизм и проблемы эмпирического обоснования науки. М., 1966;
4. Козлова М.С. Философия и язык. М., 1972. В.С.Швырев
5. Современная философия науки: знание, рациональность, ценности в трудах мыслителей запада. - М.: Логос, 1996.
6. Кун Т.С. *Структура научных революций*. - М., 1975;
7. С.С. Аверинцев и др. *Философский энциклопедический словарь*. М: «Советская энциклопедия», 1989;
8. Алексеев, П. В. Философия: учеб. для вузов / П. В. Алексеев, А. В. Панин. – М.: ТЕИС, 1996.
9. Гуревич, П. С. Философия культуры: учеб. для высш. школы. – М. : NOTA BENE, 2001.
10. Концепция современного естествознания: учеб. для вузов / под. ред. проф. В. Н. Лавриенко, проф. В. П. Ратникова. – 2-е изд. – М.: ЮНИТИ, 1999.
11. Спиркин, А. Г. Философия: учеб. для вузов. – М. : Гардарики, 1989

*Яндиев А.Р.
аспирант
Кумахова Д.Б., к.ф.н.
доцент
Кабардино-Балкарский ГАУ
Россия, г. Нальчик*

ДИДАКТИКА И МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ В ВЫСШЕЙ ШКОЛЕ

Аннотация: В данной статье рассмотрен термин дидактика; дидактика высшей школы; классификация методов обучения; методы обучения по (И.Я. Лернеру и М.Н. Скаткину).

Ключевые слова: дидактика, методы обучения, высшая школа, дидактика высшей школы, классификация методов преподавания.

*Yandiev A.R.
graduate student
Kumakhova J.B., can. of philological sciences
associate professor
Kabardino-Balkarian SAU
Russia, Nalchik*

DIDACTICS AND METHODS OF TEACHING AT HIGH SCHOOL

Annotation: This article considers the term didactics; didactics of higher education; classification of teaching methods; teaching methods (by I. Ya. Lerner and M. N. Skatkin).

Key words: didactics, teaching methods, higher school, didactics of higher school, classification of teaching methods.

Дидактика в современном осознании дает собой самую важную ветвь научного познания, которая исследует и изучает трудности образования и изучения, раскрывает закономерности усвоения знаний, умений, навыков и формирования убеждений, определяет объём и структуру содержания образования. Дидактические изучения прodelьывают настоящие учебные процессы собственным объектом, выделяют познания о натуральных отношениях между разными сторонами и открывают главные свойства структурных и ведущих составляющих учебного процесса.

Необходимость дидактических изучений в высочайшем образовании вызвана задачами, скопленными прогрессивной высочайшей школой:

- 1) дидактическое изучение проявлений высочайшего образования;
 - 2) идентификация, процесс изучения в вузе;
 - 3) разработка доктрине высочайшего образования;
- В отличие от совместной дидактики, которая в собственных

исследовательских работах чаще определяется на сплошное воспитание, дидактика высочайшего образования призвана поставить на научной базе заключение надлежавших задач:

*Обоснование определенных целей высочайшего образования.

*Обоснование общественных функций высочайшего образования.

Одна из наиглавнейших проблем дидактики – проблема неувязка способа преподавания, остается значимым как на теоретическом уровне, и на пример с практической точки зрения. В зависимости от его заключений, процесса изучения, функционирования учителя и учащихся, а, значит, и итога изучения образовании в целом.

Термин "метод" от греческого слова " methodos ", означает путь, способ двигаться к истине. Таким образом, И.Ф. Харламов дает следующее определение сущности этого понятия: «Под методом обучения должны понимать варианты обучения, дидактического и организации учебной и познавательной деятельности учащихся для решения различных дидактических задач с целью проверки материала, что было изучено».

Мы ориентируемся на другую классификацию: классификацию методов в соответствии с характером (степенью автономности и творчества) деятельности сотрудников. Эту очень продуктивную классификацию в 1965 году предложил И.Я. Лернер и М.Н. Скаткин. Они верно учли тот факт, что почти все прошлые расклады к способам изучения строились на разности меж их наружными структурами или же источниками.

И. Я. Лернер и М. Н. Скаткин внес предложение отметить 5 способов преподавания, и с любым следующим уровнем энергичности и самостоятельности энергичность учащихся росла.

Таблица 1. Методы обучения (по И.Я. Лернеру и М.Н. Скаткину)

| Классификация методов обучения (по И.Я.Лернеру, М.Н.Скаткину) | | |
|--|---|--|
| № | Методы | Сущность |
| 1 | Объяснительно-иллюстративный | Учитель сообщает готовую информацию. Уч-ся воспринимают, осознают, фиксируют в памяти эту информацию. |
| 2 | Репродуктивный | По заданиям учителя учащиеся воспроизводят информацию и повторяют способы деятельности |
| 3. | Проблемного изложения | Учитель ставит проблему и сам её решает, показывая тем самым учащимся путь решения. |
| 4. | Частично-поисковый (эвристический) | Учитель конструирует задания, намечает шаги, которые выполняют учащиеся самостоятельно |
| 5. | Исследовательский | Учитель предлагает проблему для самостоятельного исследования, следит за ходом работы, оказывает помощь, контролирует. |

Способы изучения работы именно модифицируются в способы научного изучения. Этим образом, в педагогической литературе представлен размашистый диапазон способов изучения. Но какие способы изучения вы обязаны использовать? Какие имеют наилучшие способности обучения?

Важно рассмотреть методы преподавания через построение системы познавательной коммуникации преподавателя и студентов. Поэтому эффективность процесса обучения во многом обусловлена наличием непрерывного контакта с аудиторией, предполагающего постоянную готовность ответить на вопросы слушателей, создание атмосферы дискуссии, установки на совместную творческую деятельность.

Как видим, в настоящее время не существует единого взгляда на проблему классификации методов обучения, и любая из классификаций имеет как преимущества, так и недостатки, которые учитываются в организации учебно-познавательной деятельности будущих специалистов.

Однако необходимо иметь в виду, что все существующие классификации так или иначе сводятся к тому, что основными, обобщающими методами обучения являются следующие:

- устное изложение учебного материала (все виды вербальной деятельности педагога);
- обсуждение и закрепление учебного материала (совместная деятельность педагога и обучаемых);
- упражнения (тренировки, практическая работа в лабораториях и реальных условиях);
- показ (демонстрация), использование всех видов наглядности;
- самостоятельная учебно-познавательная деятельность обучаемых;

Также сюда необходимо отнести все виды текущего и итогового контроля усвоения учебного материала.

Таким образом, для проведения различных видов занятий преподаватель принимает решение о выборе конкретных методов обучения или их сочетания. Однако этот выбор должен осуществляться в соответствии с действующими учебными программами, логикой конкретного занятия и уровнем подготовки обучаемых. Умелое применение методов обучения в ходе организации учебного процесса обуславливает его эффективность и качественную подготовку специалистов.

Использованные источники:

1. Занков Л.В. Дидактика и жизнь. Избранные труды. — М., 1990.
2. Загвязинский В.И. Дидактика высшей школы: текст лекций. — Челябинск, 1990.
3. Краевский В.В. Методология педагогического исследования: Пособие для педагога-исследователя. — Самара, 1994.
4. Реан А.А. Педагогические особенности взаимодействия педагога и студента. Вопросы психологии, 1983, № 5.
5. Фил Рейс. 500 советов студентам. — М., 1996.
6. Скаткин М.Н. Проблемы современной дидактики. — М., 1980.
7. Скаткин М.Н. Методология и методика педагогических исследований (в помощь начинающему исследователю). — М., 1986.
8. Дьяченко М.И., Кандыбович Л.А. Психология высшей школы: особенности деятельности студентов и преподавателей. — Изд-во БГУ, 1978.
9. Ковалева В. Студент и преподаватель глазами друг друга. Высшее образование в России. — 1996. № 3.
10. Кон И.С. Психология ранней юности. М.: Просвещение, 1989.
11. Стоуне Э. Психопедагогика: Психологическая теория и практика обучения. — М., 1984.
12. Современные психолого-педагогические проблемы высшей школы. — Л.: Изд-во ЛГУ, 1985.
13. Смирнов С Д. Педагогика и психология высшего образования: от деятельности к личности. — М.: Аспект Пресс. 1995.

14. Решетова З.А. Психологические основы профессионального обучения. — МГУ, 1985.
15. Махмутов М.И. Проблемное обучение. — М., 1975

*Яндиев А.Р.
аспирант
Кумахова Д.Б., к.ф.н.
доцент
Кабардино-Балкарский ГАУ
Россия, г. Нальчик*

КОНЦЕПЦИЯ УВЕЛИЧЕНИЯ УСПЕВАЕМОСТИ И ПОНИЖЕНИЯ ОТСЕВА УЧАЩИХСЯ В ВУЗЕ

Аннотация: В данной статье рассматриваются основные проблемы успеваемости студентов; причины отчисления студентов; психолого-педагогические воздействия на студентов; основные идеи педагогики сотрудничества.

Ключевые слова: психолого-педагогические воздействия; высшая школа; образование; мотив; подход; идеи педагогики.

*Yandiev A.R.
graduate student
Kumakhova J.B., can. of philological sciences
associate professor
Kabardino-Balkarian SAU
Russia, Nalchik*

THE CONCEPT OF INCREASING RESULTS AND REDUCING UNDERGRADUATE STUDENTS

Annotation: This article discusses the main problems of student performance; reasons for expelling students; psychological and pedagogical impact on students; basic ideas of pedagogy of cooperation.

Key words: psychological and pedagogical influences; graduate School; education; motive; an approach; pedagogical ideas.

Исследование задач исключения учащихся выявило, собственно что одним из ключевых моментов пониженной успеваемости и отсева учащихся считается нежелание у студентов обучаться и трудиться по что специальности которую они избрали. Пространство, между оснований отсева занимает слабенькая компетентная ориентация и невысокий степень образовательной мотивации студентов.

Общественная значимость и соотношение личным возможностям и наклонностям студентов, считается формирования положительного дела к профессии. Компетентная ориентация, не имеет возможность не воздействовать на степень мотивации учащегося.

В 4 группы были соединены все мотивы - когнитивные, проф, общественные идентификации и утилитарные.

Примером профессиональных мотивов имеет возможность работать, к примеру, вождением замерзнуть высококвалифицированным экспертом в конкретной специальности.

Примером когнитивного считается вождение получать познания, и испытать удовольствие от учебного процесса.

Примером общественной идентификации считается вождение студентов отлично обучаться, дабы достичь общественного поощрения или же избежать осуждения со стороны учителей, опекунов, приятелей, одноклассников.

Утилитарный – вождение получить стипендию, пространство в общежитии.

С точки зрения интенсивности воздействия на учебную работу учащихся, в первую очередь, проф. мотивы, во-2-х, когнитивные, в след за тем утилитарные и общественные идентификационные мотивы. 3-я по значительности первопричина отсева это домашние трудности (обстоятельства), по которой 8,2% студентов отчисляются. Изучение продемонстрировало, собственно что лишь только 31,5% молодых мам, всецело совмещают прямые обязанности мамы и учащегося, 60,9% из их «справляются с трудом», 7,9% собственно что «практически не совмещают эти обязанности».

Нарушение учебной дисциплины занимает 4-ый пункт. Отсев составляет 5,2%. Включают эти воздействия, как постоянное недоступность на работе, невыполнение заданий и руководств вовремя учебы, долговременное недоступность на парах без почтительной предпосылки, несанкционированное недоступность на экзаменах.

Исключение учащихся за нарушений закона, занимает 5-ое пространство. Нарушители социального около, осуществившие иные правонарушения и правонарушения в состоянии спиртного опьянения, 2/3 доминируют между учащихся первого и 2 курса. Способности массового контроля, за поведением этих учащихся в высшей степени разноплановы, и за это время появляется обстановка, которая содействует совершению правонарушения, их буквально никто не сдерживает.

На 1-м курсе перед педагогом стоит трудная задачка – выстроить учебно-воспитательный процесс, делая упор на различные возможности и личные свойства студентов. Данному знанию еще мешает прецедент, что в 1-м году обучения группы учащихся гигантские, и ориентироваться куратору в их возможностях не просто и процесс знания всякого учащегося, как правило идет достаточно медленно. Ускорить это познание разрешает, выполнение поручения и контрольных дел.

Личный расклад считается высокоэффективным средством совершенствования успеваемости и предотвращения отсева студентов. Для увеличения успеваемости и предотвращения отсева важны, не лишь только способы исследования личности, но и способы стимулирования интеллектуальной работы студентов, содействующие наилучшему усвоению образовательной информации. Без умственной работы абсолютное усвоение

материала нельзя, а возможности не крепких и средних учащихся редко не развиваются, потому что они не побуждаются к инициативной умственной работы. Именно хитросплетение персонального расклада гарантирует преждевременную диагностику. высоко целевых учащихся с поддержкой деятельно формирующего способа – более многообещающего метода сделать лучше успеваемость и предупредить отсев студентов. Подходящий или же неблагоприятный социально-психологический климат в группе, присутствие или же недоступность в ней фаворита считаются более актуальными критериями, определяющими триумф изучения и воспитания в студенческих группах.

Успех освоении профессии станет находиться в зависимости от того, как студент развивает надобность в овладении профессией. И в данном значении не все учащиеся, которые поступили в институт невзначай, безнадежно потеряны для общества как квалифицированные специалисты. В процессе изучения под действием всевозможных моментов они имеют все шансы заинтересоваться профессией, которую получают. Но сейчас лишь только 29% учащихся довольны содержанием изучения. Учащиеся предъявляют нешуточные жалобы к педагогам учебных заведений. Некомпетентность, неграмотность, учителей понижают внимание к обучению, превращают преподавание в формальный процесс.

Студенты считают, собственно что возможно, естественно, сделать лучше качество успеваемости и поменять отношение учащихся к учебе как беспристрастную надобность. Для сего нужно сделать лучше качество изучения, сделать общественные гарантии для рассредотачивания работы в зависимости от свойства познаний, нравственных и телесных расходов.

В последние годы, в связи с достижениями психологии общения, акцент сместился на разработку способов образовательного диалога: разговор меж учителем и учащимся, учащимися приятель с ином, группами учащихся и учителем призван сделать лучше изучение, воздействовать мотивационная область познавательной работы учащихся и контроля и оценки. Это увеличивает направленность задумывать изучение как креативный процесс, несводимый к разработке готовых правил для заключения всевозможных задач.

Умение подключать беспристрастные задачи в интегрированную образовательную историю, которая уточняет координаты дела человека с миром и иным человеком, предопределять статус сего научного предмета в области культуры и общества, морали, искусства и ежедневного сознания, дееспособность модифицировать ценностные устремления студентов в определенные образовательные цели – все это выделяет высочайшие примеры психолого-педагогических достижений.

Концепция общей продуктивной работы учителя с учениками и учащимися приятель с ином (сокращенно СПД) была разработана доктором В.Я. Ляудис. Как кол .для проектирования учебной истории В.Я. Ляудис выделяет 4 взаимосвязанные. переменные: оглавление предмета, .структурированное в согласовании с целями тренинга; обстоятельства

организации усвоения образовательного контента. и обобщенных способов учебной деятельности; система образовательных взаимодействий меж учителем и учениками и учениками приятель с ином, меняющаяся в конкретной логике по мере освоения свежих обликов деятельности; динамика данных переменных в их связи на протяжении всего процесса изучения.

Организация. истории. с СДПГ подключает. 4. ведущих запросы:

а) подключение. членов. с самого начала изучения. в творческую продуктивную деятельность;

б) совместное планирование учениками и педагогами системы. .промежных.. задач (творчески .репродуктивных), важных. для перехода к намеченному продукту, т. е. Дееспособность. учителя ориентировать .общие .воздействия не лишь только на выполнение технологической работы, но в первую .очередь на совместное. составление мотивационно-смысловой сферы;

с) это сотрудничество. в образовательной работы, при котором любой, ориентируясь. в первую очередь на собственную .семантическую сторону, имел возможность бы квалифицировать личный лепта в данную деятельность;

д) систематическая .перестройка в процессе изучения исходных. взаимодействий по шагам: вступление в деятельность; события, разбитые меж учителем и учениками; смоделированные действия; поддерживаемые действия; саморегулирующиеся, а в след затем и самоиндуцированные воздействия.

Стратегия СПД уже внедряется в преподавании многих дисциплин в школе и университете: обучение письменному письму для младших и старших школьников посредством введения сочинения сказок, рассказов и т. д. Преподавание информатики для старших школьников посредством включения социально важные задачи, обучение учащихся чтению и пониманию сложных текстов и т. д. Опыт говорит о том, что при разработке учебных ситуаций в стратегии СПД учитель стремится привлечь внимание к целям и значениям образовательной и профессиональной деятельности. Это фаза введения в деятельность. Ориентация не на свои собственные навыки, а на совместно достигнутый результат деятельности приводит к немедленному эмоциональному принятию задания студентами. Добившись этого, учитель больше не боится вступать в конфликтные ситуации, когда учащиеся (или значительная их часть) выбирают, к каким действиям они присоединяются (новые, только что обрисованные в общих чертах или старые, проверенные в предыдущем опыте); будут ли они вместе с учителем искать пути решения проблем или займут пассивную позицию объекта управления; будут ли они выступать в качестве партнеров, помогать друг другу или индивидуально.

Таким образом, основной целью усилий учителя является не столько развитие образовательного контента, сколько развитие образовательной и профессиональной позиции учащихся. Связывая на всех этапах

образовательные и профессиональные цели (свои и ученические) с целями овладения деятельностью в образовательных и профессиональных партнерствах и овладением нормами социального взаимодействия, учителя обогащают свой план работы целями различных аспектов.

Концепция СПД органично вписывается в «педагогику сотрудничества», основные идеи которой представлены ниже.

1. Идея сложной цели. Студенты должны установить более сложную цель для студентов, указать на ее исключительную сложность и вселить уверенность в том, что цель будет достигнута, тема хорошо понята.

2. Идея поддержки. Это не схемы, а набор ключевых слов, знаки и других опорных сигналов, расположенный особым образом и показывая логику исследуемого материала в виде компактных переносом (иногда разноцветная) ссылки схема, значительно облегчает запоминание и понимание материала и полностью исключает возможность зубрежки.

3. Идея свободного выбора. Шаталов дает ученикам сотню заданий, чтобы они сами решали решать любое из них и в любом количестве. Свобода выбора - это самый простой способ развития творческого мышления.

4. Идея больших блоков. Материал сводится к крупным блокам, можно увеличить объем изучаемого материала, легче установить логические связи, выделить ведущую мысль тренд.

5. Идея диалогических размещений. Диалог учителя с учениками, дружелюбное и внимательное отношение к высказываниям учеников, поощрение идей и мыслей учеников, даже неудачных и неверных, побуждение учеников к активной работе, сотрудничество учителя со студентами в поиске решений образовательных проблем и задач, способствует развитие умственных способностей.

Осознание выбора должно положить конец процессу психологической коррекции компромиссного выбора профессии. Представляется возможным и необходимым провести аналогичную процедуру со студентами первого, второго курса. Если старшеклассники испытывают внутренний конфликт и неуверенность в своей будущей профессии, то в этой ситуации возвращение к первоначальному выбору и понимание его предпосылок может принести большую пользу. Это поможет предотвратить многие проблемы, которые могут возникнуть в будущей профессиональной деятельности.

Использованные источники:

1. Юсупов ЕМ. Психология взаимопонимания. — Казань, 1991. 117.
2. Янушкевич Ф. Технологии обучения в системе высшего образования. — М., 1984
3. Современные психолого-педагогические проблемы высшей школы. — Л.: Изд-во ЛГУ, 1985.
4. Скаткин М.Н. Методология и методика педагогических исследований (в помощь начинающему исследователю). — М., 1986.
5. Решетова З.А. Психологические основы профессионального обучения. — МГУ, 1985.

6. Цапкин В.Н. Личность как группа — группа как личность, Московский психотерапевтический журнал. — 1994 № 4.
7. Янушкевич Ф. Технологии обучения в системе высшего образования. — М., 1984
8. Студенческая семья: состояние, проблемы, перспективы. — Минск, 1991.
9. Реан А.А. Педагогические особенности взаимодействия педагога и студента. Вопросы психологии, 1983, № 5

*Яремчук М.А.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «ЮРИУ-РАНХиГС при
Президенте Российской Федерации»
Россия, г. Ростов-на-Дону*

РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССА ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ НА БАЗЕ МФЦ ДЛЯ ГРАЖДАН

Аннотация: В статье рассмотрен процесс предоставления государственных и муниципальных услуг на базе МФЦ для граждан. Раскрыты особенности оказания государственных и муниципальных услуг на базе МФЦ. Дана характеристика функционирования МФЦ в регионах Российской Федерации.

Ключевые слова: государственные услуги и муниципальные услуги, электронные услуги, структура МФЦ, народонаселение, предоставление услуг, обращения граждан.

*Yaremchuk M.A.
undergraduate
FGBOU VO "of URIU-the Russian
public service Academy at
Russian Federation President»
Russia, Rostov-on-don*

REGULATION OF THE PROCESS OF PROVIDING STATE AND MUNICIPAL SERVICES ON THE BASIS OF MFC FOR CITIZENS

Annotation: The article reveals the essence of personnel activity in the management system of the civil service of the Russian Federation. Concepts of formation and problem components of development of modern personnel activity in system of management of public service of the Russian Federation are considered. Attention is also paid to possible tools to improve the efficiency of public service.

Key words: personnel activity, personnel potential, professional personnel, civil service, administrative and legal Institute, management, efficiency of functioning.

Государственные услуги присутствуют во всех сферах жизни общества и оказываются как частным лицам, так и коммерческим организациям. Современная концепция государственного управления предусматривает клиентоориентированную направленность государственных услуг, что, в частности, реализовано в сети многофункциональных центров. МФЦ – структура, которая создана для того, чтобы быстро и качественно

предоставить услуги населению, так, чтобы с гражданином взаимодействовала одна функциональная единица (принцип "одного окна"). Важно так же подчеркнуть, что государственные услуги, которые предоставляются в МФЦ, составляют значимую сущность всего взаимодействия между государством и обществом.

Основная идея создания МФЦ заключалась в том, чтобы объединить идентичные административные процедуры органов государственной власти и органов местного самоуправления при предоставлении услуг гражданам в виде организации единой точки приема, регистрации и выдачи необходимых документов.

Направление движения к современному состоянию государственных услуг было дано ещё в Указе Президента Российской Федерации "О мерах по проведению административной реформы в 2003-2004 годах"[1].

Появление термина "государственные услуги", "государственные и муниципальные услуги" – отражение процесса построения клиентоориентированной властной вертикали, т.е. – осознание изменения роли государства в обществе, изменения его ценностей и приоритетов, целей и задач[2].

На данный момент существует два глобальных вызова структуре МФЦ: цифровизация услуг и стремление конкурентов сыграть на площадке оказания услуг населению.

Ещё в 2016 году начальник управления инноваций в органах власти Правительства Ростовской области Б. Носко отмечал, в интервью "Комсомольской правде", что запустив деятельность МФЦ, Правительство добилось существенного снижения уровня коррупции[3]. И, действительно: поскольку сотрудники МФЦ – обычные наёмные служащие, нанятые по контракту и не являющиеся представителями государственной или муниципальной власти, при контакте с ними исчезает сама возможность коррупционной сделки. Сотрудники МФЦ как посредники не контролируют процесс предоставления услуги, и, соответственно не имеют возможностей оказать влияние на положительный или отрицательный результат по запросу. Вообще, если говорить строго и последовательно, МФЦ не оказывает услуг, оно является посредником в оказании услуг, а сами услуги по-прежнему оказывают сотрудники государственных и муниципальных органов, но и они, и граждане разведены по разные стороны и более не контактируют друг с другом.

С одной стороны, МФЦ – институт, помогающий функционированию электронного правительства, если так можно выразиться – его представительский орган. В этом смысле МФЦ как структура представляет важный элемент, способствующий развитию электронного правительства. С другой стороны, по мере общей информатизации всё больше раздаётся голосов, по мнению которых, МФЦ является переходным институтом и со временем вовсе отомрёт.

Так, например, некоторые критики МФЦ как структуры, берут на вооружение тезис о необходимости предоставлять услуги по жизненным ситуациям и развивают его до автоматического предоставления.

"Родился ребёнок, информация автоматически поступает из роддома в ЗАГС, ЗАГС регистрирует рождение, уведомив родителей. Последним не потребуется писать никаких заявлений, генерация документов будет кардинально сокращена как на стороне государства, так и на стороне граждан. Максимум, что потребуется от гражданина, – подтвердить одним кликом правильность автоматически собранных данных"[4].

Всё же цифровизация, по нашему мнению, не должна заходить так далеко. Как бы это не выглядело старомодным, автоматическая регистрация без уведомления родителей – прямое нарушение свободы человека и гражданина. Государство может, чтобы сократить временные издержки и облегчить гражданину время получения справок и актов регистрации, провести эту процедуру и быть готовым к выдаче необходимых свидетельств, но при этом всё же необходимо личное заявление гражданина.

Возможно, в будущем придётся пойти по модели укрупнения и сократить количество офисов МФЦ. Во–первых, когда структура только появлялась, было непонятно, сколько реально нужно филиалов и представительств. Считали количество офисов и сотрудников на 1000 человек населения, но этот метод плохо работает даже в крупных городах, не то, что на селе. Во–вторых, МФЦ прошло этап становления и этап экстенсивного роста. Впереди стабилизация и инверсия существования: повышается качество услуг и их разнообразие, сокращается количество представительств.

Итак, как мы видим, суть аргументов в том, что когда электронное правительство войдёт в каждый дом, каждый компьютер, МФЦ станет просто невостребованное.

Более интересны иные тенденции: превалирование значимости МФЦ перед обычными муниципальными службами. По мере того, как сотрудники МФЦ и только сотрудники МФЦ станут контактировать с гражданами, отпадёт необходимость в том штате муниципальных служащих, какой имеет место быть теперь. Отпадёт необходимость и в ряде специалистов: фактически будут востребованы лишь исполнители заказов граждан.

Возможно, в будущем произойдёт и формальное сращивание МФЦ и муниципальных организаций.

Наблюдая опыт крупных западных компаний по предоставлению услуг (не обязательно государственных услуг – во всей сфере), можно отметить, что даже те корпорации, которые максимально ушли в глубокую цифровизацию, сохранили участок *people-to-people* – прямой клиентской поддержки. Это связано как с наличием нестандартных ситуаций, так и с естественным правом клиента выбирать, какую форму предоставления услуги он хочет – личную или удалённую.

В этом плане перед МФЦ раскрывается перспектива стать единым ситуационным центром по решению кризисных ситуаций и предотвращению конфликтных взаимодействий.

Другая сложность для МФЦ как структуры – административная. После того, как в "майских указах" было отмечено, что показатели по предоставлению современных услуг населению в целом выполнены, а дальнейшее развитие связывалось с деятельностью "электронного правительства", внимание со стороны чиновников Правительства РФ к МФЦ, ранее усиленное, стало понемногу спадать. Меньше стало публичных заявлений, меньше совещаний, посвящённых будущему МФЦ, а следовательно, снизился объём дотаций. Общее финансирование проекта и интерес к нему со стороны федерального центра пошёл на убыль.

На сегодняшний день говорить о существенной нехватке средств – по крайней мере, на территории Ростовской области, где расположена одна из крупнейших сети МФЦ, не приходится, однако очевидно дальнейшее сокращение финансирования, или, что по сути – одно и то же – перекладывание финансового бремени на плечи региона.

В этой связи поиск новых источников финансирования встаёт особенно остро, а, поскольку надеяться на постоянную благотворительную помощь со стороны крупного бизнеса не приходится, необходимо именно развитие и расширение количества и качества услуг, выход на смежные рынки – предоставления услуг, прямо не входящих в обязанности МФЦ, но востребованных у населения.

Важно подчеркнуть, что рано или поздно все МФЦ по стране столкнутся с вопросами самообеспечения: к этому подталкивает реализуемая уже много лет политика перекладывания бремени содержания социальных и иных служб на регионы. Учитывая то, что с одной стороны, МФЦ по Ростовской области – мощная структура, а с другой – имеет значительный опыт организации предоставления услуг, необходима инициативная деятельность по предоставлению коммерческого вида услуг – уже не только государственных и муниципальных услуг населению, но превращения МФЦ в топовый сервис-центр.

Вообще, по нашему мнению, а мы основываемся на анализе опыта и трансформации крупных коммерческих сервис-корпораций, если руководители МФЦ желают сохранить свою структуру, и, одновременно – сохранить или даже приумножить социальную значимость МФЦ, необходима трансформация в сторону комплексного сервис-центра с увеличением доли коммерческих услуг. Так будет преодолена извечная проблема нехватки финансирования, а по сути – искусственного урезания необходимых дотаций, а так же улучшен имидж в глазах населения, которое будет знать, что помимо обязательных по закону государственных и муниципальных услуг, в МФЦ оказывают весь комплекс услуг – потенциально из всей сферы сервиса.

Необходимость коммерциализации деятельности и ориентации на сервис-сферу в принципе подчёркивается и тем, что по мере

институционализации МФЦ превращается в типичную ведомственную организацию с условным качеством обслуживания и обезличенностью при взаимодействии с клиентами. Даже по Ростовской области и Ростову–на–Дону существует множество превенций к работе сотрудников: невнимательность, затягивание времени работы с заявкой сверх необходимого, нежелание входить в жизненную ситуацию клиента (а ведь ориентация на услуги по жизненным ситуациям прямо прописана в программных документах МФЦ) и т.д. Причины этого объективны: в момент своего возникновения структура привлекала повышенное внимание Правительства, строгий контроль и её кураторам было необходимо добиться высокого качества обслуживания, хотя бы потому, что все знали, что помимо Правительства к МФЦ приковано внимание прессы, которая раздует минимальный недочёт работы до вселенских масштабов. Теперь же, спустя более чем десять лет после запуска сервиса МФЦ перестало быть объектом усиленного контроля со стороны федеральных структур, снизился объём дотаций, а так же, что важно – существенно снизилось внимание со стороны масс–медиа. Любая административная структура, если перестаёт бояться скандала в прессе, автоматически бюрократизируется и снижает эффективность своей деятельности. Именно поэтому наше предложение о введении нового кластера услуг – коммерческих услуг, выходящих за пределы понятия "государственные и муниципальные услуги" представляется наиболее актуальным.

Выход на рынок сервис–услуг привлечёт, помимо прочего, новый социальный тип сотрудников – людей, привыкших к окладно–сдельной форме оплаты труда, привыкших, образно выражаясь, "жить на процент", а значит, ориентированных на оказание услуг клиентам, а не на административную отчётность.

В нашем предложении нет опасности потерять лицо МФЦ. Сотрудники, оказывающие государственные и муниципальные услуги – одна социальная рабочая группа организации, а сотрудники, оказывающие все прочие услуги – другая. Разумно установить к разным группам и разные требования как на этапе приёма на работу, так и в отношении целевых показателей деятельности. Иными словами, при грамотном менеджменте, вполне возможно сочетать два типа сотрудников на площадке одной организации.

В аналитике и в научных статьях по перспективам МФЦ часто можно увидеть пожелание развития межрегионального взаимодействия, перенятия опыта других регионов, требование оптимизации межведомственных регламентов, а так же налаживание контактов по обмену.

По нашему мнению, как раз эта методика не принесёт существенного результата. Опыт показывает, что в современном мире массовой коммуникации хватит и онлайн–обмена, хотя бы и на регулярной основе. Не следует забывать, что реальный объём работ МФЦ очень разнится от региона к региону, что из того максимально возможного перечня услуг, который выложен на официальном сайте, в разных регионах страны

востребованы разные комплексы услуг. Поэтому важно развивать региональную сеть МФЦ – конкретно по Ростовской области, конкретно – по Ростову–на–Дону и вкладывать максимальные средства в мониторинг потребностей местного населения, здесь и сейчас.

Коммерциализация работы структуры МФЦ позволит решить проблему квалифицированных сотрудников. Не секрет, что требования к самому сотруднику достаточно высокие – высшее образование, знание специфики предоставления государственных и муниципальных услуг и т.д. Фактически это – требования к государственному служащему (муниципальному служащему), но без предоставления статуса одного и без карьерных возможностей одного. При этом заработная плата у сотрудников МФЦ невысокая. В небогатых регионах Российской Федерации, где рабочих мест мало, зарплата в МФЦ ещё может смотреться как привлекательная, или, даже достойная, но для Ростовской области зарплата на позиции "сотрудник колл-центра" или "сотрудник сферы обслуживания", т.е. – на начальных ступенях карьеры в районе 20 – 25 тыс. рублей – не очень много.

Этот тезис, конечно, можно оспорить: продолжается кризис и рост рабочих мест, как и реальный рост заработных плат сократился. И, тем не менее, переход на окладно–сдельную форму оплаты труда, когда процент высчитывается от количества обслуженных клиентов, а каждый офис готов предложить пакеты дополнительных услуг всей сферы сервиса позволит поднять заработную плату сотрудников, а, значит, престиж и уважение к профессии, ответственность и нацеленность на результат.

Частным случаем и развитием вышеуказанного предложения мы можем предложить ввести широкораспространённую в клиентском секторе бизнеса практику "Лучший работник месяца" с ощутимой добавкой к заработной плате. Важно, в целях предупреждения коррупции и nepoтизма, чтобы оценку выставляли сами пользователи, удовлетворённые или неудовлетворённые качеством работы сотрудника.

Следствием реализации этого предложения станет ослабление текучести кадров, а значит, сокращение издержек на обучение сотрудников, сокращение времени представления услуг, поскольку опытному сотруднику нужен меньший объём времени на тот же объём работ.

Рассматривая ситуацию по Ростовской области, отметим, что в донском регионе МФЦ действительно один из лучших по стране. Это видно и по независимым отзывам посетителей.

Также, «для успешной работы необходимо, чтобы в центре было примерно 20 окон, это сократит время ожидания клиентов в очереди», — отмечал **Юрий Зданевич**, начальник МКУ «МФЦ в Ростове-на-Дону»[5].

Так, у соседей, в Краснодарском крае огромный процент негативных отзывов о работе МФЦ, с указанием на бюрократизм и непрофессионализм сотрудников. В некоторых субъектах – как, например, в г. Сочи, на должность руководителя филиала приняли лицо, ранее имевшее судимость. Формально сотрудники МФЦ не относятся к государственным и

муниципальным служащим, а значит, нарушения закона нет. Но общий облик МФЦ от этого страдает.

Кстати, отметим: во многих субъектах Российской Федерации в офисах МФЦ или рядом с ними работают частные, коммерческие организации (как правило связанные с руководством этого офиса или руководством всего МФЦ), которые оказывают мелкие услуги: кофе, чай, ксерокс, рекламные ролики по мониторам и т.д. Этого в целом нет в Ростовской области – просто потому, что в нашем регионе строго следят за указанным фактором. Но коммерциализация деятельности происходит фактически. При этом все сторонние фирмы, подвизающиеся возле МФЦ никак не связаны со структурой, а значит, вопрос ответственности даже не может быть поставлен и у недовольного клиента не будет оснований обращаться в "горячую линию" МФЦ или в прокуратуру. Наоборот, если официально и под личную ответственность разрешить оказывать на базе МФЦ дополнительные услуги коммерческого характера, со всеми необходимыми проверками из Роспотребнадзора и т.п., появится хотя бы юридическое основание для предъявления претензий по качеству обслуживания.

Завершая, отметим следующее.

Несмотря на то, что функционирование МФЦ во многом зависит от административного решения, а не от условий рынка, успешность коммерческая, выход на новый уровень предоставления услуг может послужить дополнительным доводом за продолжение финансирования структуры и в целом – к общему развитию структуры. МФЦ как структуре придётся бороться за административную поддержку и дотации из бюджета с другими структурами, которые готовы конкурировать на рынке услуг населению. Грубо говоря, нужны конкретные доводы, чтобы убедить руководство в необходимости дальнейшего существования МФЦ, а эти доводы лучше всего основываются на двух аргументах: пополнение бюджетов и социальная значимость организации, необходимость для каждого конкретного гражданина.

Перед МФЦ раскрывается перспектива стать единым ситуационным центром по решению кризисных ситуаций и предотвращению конфликтных взаимодействий.

Использованные источники:

1. Указ Президента Российской Федерации от 23 июля 2003 года № 824 «О мерах по проведению административной реформы в 2003-2004 годах».
2. Терещенко Л.К. Услуги: государственные, публичные, социальные // Журнал российского права. 2014. № 10. С. 15–23.
3. «Основная задача МФЦ — защитить человека от чиновничества». [Электронный ресурс] / Комсомольская правда в Ростове-на-Дону.- Режим доступа: <https://www.rostov.kp.ru/daily/26486.4/3355672/>.
4. Дмитрий Гоков. Хромая утка цифрового правительства – как быстро «умрёт» МФЦ? [Электронный ресурс] / Экспертный центр электронного

государства. - Режим доступа: <http://d-russia.ru/hromaya-utka-tsifrovogo-pravitelstva-kak-bystro-umryot-mfts.html>.

5. В Ростовской области МФЦ оказали за год больше 4,6 млн. услуг. [Электронный ресурс] / Информационное бюро «Городской Репортер». - Режим доступа: <https://cityreporter.ru/v-rostovskoj-oblasti-mfts-okazali-za-god-bolshe-4-6-mln-uslug/>.

*Яцкевич М.Л.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Государственное и
муниципальное управление»
ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный университет»
Россия, г. Ставрополь*

**ВНУТРЕННИЕ ФУНКЦИИ ГОСУДАРСТВА:
КЛАССИФИКАЦИЯ, СОДЕРЖАНИЕ, ПРОБЛЕМЫ
РЕАЛИЗАЦИИ**

Аннотация: В статье рассмотрено содержание внутренних функций государства, а также проанализированы основные проблемы их реализации на практике.

Ключевые слова: функции государства, внутренняя и внешняя деятельность, политический характер, экономическая функция, охрана прав и свобод, экологическая функция, социальная функция.

*Yatskevich M.L.
graduate student
2th year, faculty «State and municipal management»
Institute of economics and management
Federal State Educational Institution of Higher Professional Education
«North-Caucasian Federal University»
Russia, Stavropol*

**INTERNAL FUNCTIONS OF THE STATE: CLASSIFICATION,
CONTENT, IMPLEMENTATION PROBLEMS**

Annotation: The article considers the content of the internal functions of the state, as well as analyzes the main problems of their implementation in practice.

Key words: functions of the state, internal and external activities, political character, economic function, protection of rights and freedoms, environmental function, social function.

В целом функции государства, то есть основные направления его внутренней и внешней деятельности, которые отражают в сконцентрированном виде его сущность и социальное назначение подразделяются на внешние – основные направления и виды деятельности на международной арене. и внутренние—направления деятельности по реализации задач внутри страны.

Предметом нашего исследования являются внутренние функции.

В соответствии с трактовкой Власенко Н.А. к основным внутренним государственным функциям можно отнести следующие[1]:



Рисунок 1 – Внутренние государственные функции

Охарактеризуем каждую функцию. Рассматривая политическую функцию, следует отметить, что все государственные функции имеют политический характер. В сфере политических отношений действует система политических институтов, учреждений, государственных и иных органов, посредством которых осуществляется напрямую действие государственной власти, в том числе обеспечение народовластия.

При этом обеспечение народовластия подразумевает:

- Реализацию волеизъявления народа в законодательной форме и иных государственных решениях, создание условий для формирования демократического общества путем создания условий для самоорганизации и самоуправления народа;

- официальное представительство общества, так как функция обеспечения народовластия подразумевает наличие правовых взаимоотношений между государством и обществом, ответственность государства перед обществом и его зависимость от общества;

- определение правового статуса территорий и управление этими территориями, обеспечение государственного суверенитета;

- защиту конституционного строя, которая осуществляется специальными органами (Конституционным судом) и народом, посредством осуществления права на противодействие любым попыткам насильственного устранения либо изменения имеющегося конституционного строя[2].

Экономическая функция государства состоит в выработке государством направлений развития рыночной экономики на территории

государства, а также путем прямого и косвенного государственного регулирования экономики, определения способов и пределов вмешательства в экономику страны, выполнение государственного надзора и контроля за деятельностью субъектов предпринимательства.

Функция налогообложения и финансового контроля направлена на формирование и обеспечение материальной базы для реализации экономических и социальных программ государства, а также государственный контроль за образованием, распределением и использованием всех ресурсов финансовой системы государства. Эта функция играет одну из важных ролей в деятельности государства[3].

В рамках функции охраны прав и свобод человека и гражданина, обеспечения законности и правопорядка (правоохранительная функция), государство выполняет свою роль защитника общества и личности. Деятельность государства в рамках данной функции направлена на защиту интересов личности и общества, напрямую связана с укреплением законности. Суть функции заключается в исполнении и обеспечении правовых норм всеми участниками правоотношений. Защиту прав и свобод человека, а также обеспечение законности и правопорядка осуществляют компетентные государственные органы по предотвращению и пресечению правонарушений.

Экологическая функция государства обусловлена обязанностью государства перед гражданами по обеспечению экологической безопасности страны и нормальной среды обитания, а также рационального использования природных ресурсов. В связи с ухудшением экологической ситуации во всем мире, а также, различного рода экологических катастроф, экологическая функция приобретает особенно важное значение. Данная функция выражается в разработке природоохранного законодательства, которое закрепляет правовой режим природопользования, устанавливает экологические требования, порядок и условия пользования природными ресурсами, а также определяет мероприятия по сохранению и восстановлению качества природной среды, а в случае экстремальных экологических ситуаций предполагает принимать меры по их ликвидации. Следует подчеркнуть, что право на безопасную и благоприятную окружающую среду является одним из естественных прав человека.

Последнюю функцию - социальную, мы рассмотрим в рамках нашей статьи более подробно.

Социальная функция государства очень многообразна как по содержанию, так и по объему деятельности. Содержание ее определяется задачами государства в социальной сфере. Одной из главных задач функции является обеспечение общественного благополучия, которое выражается в создании равных возможностей для всех, и обеспечение достойной жизни и развития каждого гражданина. Достигается через основные направления социальной политики, такие как охрана труда и здоровья граждан, установление минимального размера оплаты труда[4].

Важной составляющей социальной функции является социальная защита нуждающихся в государственной материальной поддержке категорий граждан, таких как пожилые, сироты, многодетные семьи, инвалиды, безработные, дети из неполных семей, также к этой категории относятся вынужденные переселенцы и беженцы. Осуществление данной функции происходит путем развития системы социальных служб, назначения пособий, пенсий и иных гарантий социальной защиты.

В рамках реализации социальной функции основное место принадлежит государственной политике в таких областях как здравоохранение, образование, культура и жилищная сфера. В данных областях функция осуществляется посредством государственной поддержки (программной, финансовой и др.) образовательных, культурных, научных и других учреждений.

На наш взгляд, указанные сферы государству целесообразно освободить от рыночных механизмов и взять под абсолютный государственный контроль и регулирование, поскольку речь идет о главных социальных ценностях, следовательно, сферы здравоохранения, образования, культуры, являющиеся фактически жизнеобеспечивающими, должны быть общедоступными и адекватными потребностям общества.

Так же следует отметить еще одну важную особенность реализации социальной функции государства: она в большей степени связана с механизмом распределения и потребления благ за счет государственного бюджета, из чего можно сделать вывод, что ее осуществление связано напрямую с налоговой политикой государства. Для реализации социальной функции государства используются в основном бюджетные и внебюджетные (государственные фонды обязательного социального страхования) источники финансирования. Из этого следует, что достойное выполнение государством социальной функции непосредственно зависит от наличия материальных возможностей общества и определенной экономической базы.

Если говорить о проблемах реализации социальной функции, следует отметить как важнейшую из них, недостаток финансирования. Наиболее остро сегодня стоит проблема обеспечения граждан необходимыми медицинскими услугами, поскольку доля бесплатных услуг в сфере здравоохранения неуклонно сокращается, а доля средств населения по оплате медицинских услуг постоянно растет и на сегодняшний день она практически равна доле государства. Это свидетельствует о недостаточном финансировании сферы здравоохранения, что противоречит официально провозглашенным государственным гарантиям предоставления медицинской помощи населению.

Несмотря на то, что наше государство развивается как социальное, острота социальных проблем в настоящее время достаточно высока, особенно среди граждан, занятых в бюджетной сфере (в частности, военнослужащих), пенсионеров, студентов и других малообеспеченных слоев населения. Это требует от государства поиска более радикальных

путей социальной защиты граждан, чтобы снизить нагрузку, которую они несут по собственному жизнеобеспечению.

Использованные источники:

1. Власенко, Н.А. Теория государства и права: учебное пособие(2-е изд., переработанное, дополненное и исправленное) /Н.А.Власенко – М.: Проспект. –2011. – 416 с.
2. Гридина, Т.А., Пьянов А.И. и др.Государственное и муниципальное управление: традиционные подходы и инновационные технологии. Научное издание. Монография. – Ставрополь: Изд-во СКФУ, 2018. – 156 с.
3. Малько, А.В.Теория государства и права: учебник / А.В.Малько,А.А. Гогин, Д.А. Липинский. – М.: Проспект. –2017. – 328 с.
4. Родионова, О.В. Социальная функция современного государства: диссертация ... доктора юридических наук / О.В. Родионова; [Место защиты: Ин-т государства и права РАН]. – М.– 2007. – 353 с

ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

УДК 004.33

*Володько Л.П., к.э.н., доцент
доцент
кафедра высшей математики и
информационных технологий
Володько О.В., к.э.н., доцент
доцент
кафедра экономики и бизнеса
Порхачёва В.В.
студент
3 курс, факультет «Банковское дело»
Полесский государственный университет
Республика Беларусь, г. Пинск*

АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Аннотация: Современный мир невозможно представить без информационных технологий, которые изменили и облегчили различные сферы, открыли новые рыночные возможности. Появление новых цифровых инфраструктур, развитие технологий вычислительной техники и цифровых коммуникаций порождают новые возможности в области информационных технологий, их внедрения в социально-политическую и экономическую жизнь общества. В статье проводится оценка уровня развития цифровой экономики в Республике Беларусь и определяются приоритеты её развития.

Ключевые слова: цифровая экономика, информационно-коммуникационные технологии, внедрение, показатели информационной индустрии.

*Volodko L.P., can.of economic sciences, associate professor
associate professor
department of mathematics and information technologies
Volodko O.V., can.of economic sciences, associate professor
associate professor
economics and business department
Parkhachova V.V.
student
3 year, Banking faculty
Polessky State University
Republic of Belarus, Pinsk*

ANALYSIS OF THE DEVELOPMENT OF DIGITAL ECONOMY IN THE REPUBLIC OF BELARUS

Annotation: It is impossible to imagine the modern world without information technologies that have changed and facilitated various areas and opened up new market opportunities. The emergence of new digital infrastructures, the development of computer technology and digital communications give rise to new opportunities in the field of information technology, their implementation in the socio-political and economic life of society. The article assesses the level of development of the digital economy in the Republic of Belarus and determines the priorities for its development.

Key words: digital economy, information and communication technologies, implementation, information industry indicators.

Цифровизация национальной экономики является важной составляющей экономического развития большинства стран и становится институциональной основой устойчивого роста производства, повышения конкурентоспособности и уровня жизни населения.

Впервые термин «цифровая экономика» в научной литературе начали употреблять канадский исследователь Дон Гапскотт и американский ученый Николас Негропonte. Первый из них в 1994 г. выпустил книгу под названием «Цифровая экономика», а второй ввел данное словосочетание в употребление в научном сообществе в 1995 г. Но достаточно долгое время использование этого термина было редким. Лишь на рубеже XX–XXI столетий его употребление начало приобретать все более широкий и нарастающий характер. В настоящее время термин «цифровая экономика» все чаще в своих конференциях, выступлениях, публикациях используют ученые, преподаватели, журналисты, студенты.

Под цифровой экономикой понимается тип экономики, характеризующийся активным внедрением и практическим использованием цифровых технологий сбора, хранения, обработки, преобразования и передачи информации во всех сферах человеческой деятельности; система социально-экономических и организационно-технических отношений, основанных на использовании цифровых информационно-телекоммуникационных технологий[1, стр. 176].

Интенсивность процессов формирования цифровой экономики в Республике Беларусь и эффективность мероприятий, направленных на обеспечение цифровой трансформации можно оценить в результате анализа уровня и динамики факторов развития информационного общества (состояние информационно-коммуникационной инфраструктуры, развитие человеческого потенциала, состояние экономической среды, развитие национальной индустрии информационно-коммуникационных технологии (далее – ИКТ), а также показателей использования информационных технологий организациями и населением.

По состоянию на 2018 г. процессы внедрения информационных технологий в организациях Беларуси практически завершились: 96,8 % организаций республики имели доступ к сети Интернет, 96,2 % – электронную почту, 79,8 % — локальные вычислительные сети. Только 67,2 % обследованных организаций Республики Беларусь имели собственный веб-сайт)[2, с. 68].

Оценка уровня развития цифровой экономики проводится с использованием разных факторов. Одним из них является сектор ИКТ, представляющий собой вид деятельности, включающий в себя организации по производству благ, связанных с регистрацией, обработкой, передачей, воспроизведением и отображением в электронном виде информации.

В таблице 1 представлена динамика значения индекса ИКТ в международном рейтинге по отдельным странам за 2013-2017 годы.

Таблица 1 – Динамика значения индекса ИКТ в международном рейтинге по отдельным странам за 2013-2017 годы

| № | Страна | Значение индекса ИКТ | | | | |
|----------|-----------------|----------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|
| | | 2013 (место) | 2014 (место) | 2015 (место) | 2016 (место) | 2017 (место) |
| 1 | Исландия | 8,36 (3) | 8,64 (4) | 8,86 (3) | 8,83 (2) | 8,98 (1) |
| 2 | США | 7,53 (17) | 8,02 (14) | 8,19 (15) | 8,13 (15) | 8,18 (16) |
| 3 | Беларусь | 6,22 (41) | 6,89 (38) | 7,18 (36) | 7,29 (32) | 7,55 (32) |
| 4 | Россия | 6,19 (40) | 6,7 (42) | 6,79 (42) | 9,65 (43) | 7,07 (45) |
| 5 | Казахстан | 5,74 (48) | 6,08 (53) | 6,2 (58) | 6,72 (51) | 6,79 (52) |
| 6 | Украина | 4,64 (68) | 5,15 (73) | 5,23 (79) | 5,31 (78) | 5,62 (79) |

Примечание – Источник: собственная разработка на основании[2]

Проанализировав таблицу 1, можно заметить, что в 2017 г. Беларусь расположилась на 32 месте со значением индекса в 7,55 балла. Как видно из таблицы, индекс на протяжении пяти лет растет, что в конечном итоге приведет к выполнению цели Национальной стратегии устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 г. – войти в топ-30 стран по уровню развития ИКТ.

Важным показателем, характеризующим процессы цифровой трансформации экономики, является доля валовой добавленной стоимости (далее – ВДС) сектора ИКТ в ВДС по экономике. Ее динамика представлена на рисунке 1.

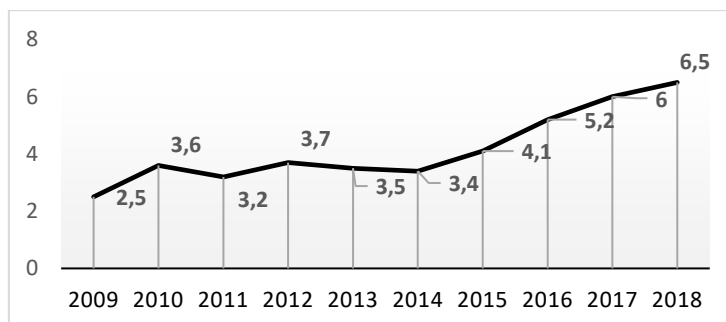


Рисунок 1 – Доля ВДС сектора ИКТ в ВДС по экономике Беларуси в 2009–2018 гг., %

Примечание – Источник: собственная разработка на основании[2]

Как показано на рисунке 1, наблюдается тенденция к постепенному увеличению доли ВДС сектора ИКТ в общей сумме ВДС. В целом за анализируемый период доля ВДС сектора ИКТ увеличилась в 2,6 раза.

Следует отметить, что сектор ИКТ включает виды экономической деятельности, в которых осуществляются:

– производство ИКТ (электронных элементов, электронных плат, компьютеров и периферийного оборудования, коммуникационного оборудования, электронной бытовой техники, магнитных и оптических носителей информации);

– торговля ИКТ (оптовая торговля компьютерами, периферийным компьютерным оборудованием и программным обеспечением; электронным и коммуникационным оборудованием и их частями);

– оказание услуг ИКТ (издание компьютерных игр и прочего программного обеспечения; деятельность в области проводной, беспроводной и спутниковой связи, компьютерного программирования; консультационные услуги в области компьютерных технологий; деятельность по управлению компьютерными системами и др.) [2, с. 11].

Поскольку сущность цифровой трансформации тесно связана с изменением структуры экономики, задачей является выявление факторов, определяющих роль сектора ИКТ в создании общей ВДС.

Для выявления источников роста доли сектора ИКТ в ВДС за период 2009-2018 гг. воспользуемся индексным методом, предложенным Л.И. Карпенко и А.Б. Бельским[3].

Доля сектора ИКТ в ВДС определяется как отношение ВДС сектора ИКТ к общей величине ВДС по экономике в целом:

$$\text{Доля сектора ИКТ в ВДС} = \frac{\text{ВДС}_{\text{ИКТ}}}{\text{ВДС}}, \text{ где}$$

$\text{ВДС}_{\text{ИКТ}}$ – ВДС в секторе ИКТ;

ВДС – ВДС по экономике в целом.

По этой причине доля сектора ИКТ связана со следующими показателями:

– производительность труда в секторе ИКТ, определяемая как отношение валовой добавленной стоимости, созданной в данном секторе, к численности занятых в нем;

– доля численности занятых в секторе ИКТ в общем числе занятых в экономике;

– производительность труда по экономике в целом (влияние данного показателя будет обратным, так как он увеличивает общую величину ВДС, являющуюся знаменателем при расчете доли ВДС сектора ИКТ).

Таким образом, доля ВДС сектора ИКТ может увеличиваться благодаря:

1) опережающему росту производительности труда в секторе ИКТ по сравнению с ростом производительности труда по экономике в целом;

2) увеличению доли занятых в секторе ИКТ в общем числе занятых в экономике.

Отобразим мультипликативную индексную модель, отражающую вышеуказанные взаимосвязи:

$$\frac{ВДС_{ИКТ}}{ВДС} = \frac{ВДС_{ИКТ}}{Т_{ИКТ}} \times \frac{Т_{ИКТ}}{Т} \times \frac{Т}{ВДС}, \text{ где}$$

$$\frac{ВДС_{ИКТ}}{ВДС} = y - \text{доля ВДС сектора ИКТ в общей ВДС по экономике;}$$

$$\frac{ВДС_{ИКТ}}{Т_{ИКТ}} = a - \text{производительность труда в секторе ИКТ;}$$

$\frac{Т_{ИКТ}}{Т} = b - \text{доля занятых в секторе ИКТ в общей численности занятых в экономике;}$

$\frac{Т}{ВДС} = c - \text{трудоемкость, рассчитанная по ВДС, на уровне экономики в целом.}$

Исходные данные для оценки прироста доли сектора ИКТ в ВДС Республики Беларусь за счет каждого из выделенных факторов (a , b , c) в соответствии с индексной моделью представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Исходные данные для проведения индексного анализа изменения доли сектора ИКТ в ВДС в Республике Беларусь за период 2009-2018 гг.

| Показатель | Обозначение | 2009 | 2018 |
|--|-------------|-----------|-----------|
| ВДС сектора ИКТ, млн. руб. | $ВДС_{ИКТ}$ | 2087,635 | 6166,740 |
| ВДС, млн руб. | ВДС | 83505,406 | 94872,900 |
| Среднегодовая численность занятых в секторе ИКТ, тыс. чел. | $Т_{ИКТ}$ | 90,998 | 100,655 |
| Среднегодовая численность занятых экономике, тыс. чел. | Т | 4643,9 | 4335,5 |
| Доля ВДС сектора ИКТ в общей ВДС по экономике, % | y | 2,5 | 6,5 |
| Производительность труда в секторе ИКТ, тыс. руб. | a | 22,942 | 61,266 |
| Доля занятых в секторе ИКТ | b | 0,02 | 0,023 |
| Трудоемкость, рассчитанная по ВДС, чел. на 1 тыс. руб. | c | 0,056 | 0,046 |

Примечание – Источник: собственная разработка на основании [2, 3]

Как показывают данные таблицы 2, в 2018 г. доля сектора ИКТ в ВДС по экономике Республики Беларусь возросла по сравнению с 2009 г. в 2,6 раза.

Результаты расчетов факторных абсолютных приростов доли сектора ИКТ в ВДС Республики Беларусь за счет каждого из выделенных факторов представлены в таблице 3

Таблица 3– Выявление влияния факторов на изменение доли сектора ИКТ в ВДС в Республике Беларусь в 2018 г. по сравнению с 2009 г. по мультипликативной индексной модели

| Показатель | Обозначение | Индекс, % | Изменение доли ВДС сектора ИКТ за счет отдельных факторов | | Значимость (весомость) факторов в общем приросте доли ВДС сектора ИКТ |
|--|-------------|--------------|---|-------------------------|---|
| | | | Абсолютный прирост (+, -), п.п. | темп прироста (+, -), % | |
| Доля ВДС сектора ИКТ в общей ВДС по экономике, % | y | 260,0 | 4,0 | 160,0 | 100,0 |
| Производительность труда в секторе ИКТ, тыс. руб. | a | 267,053 | 4,176 | 167,053 | 104,408 |
| Доля занятых в секторе ИКТ | b | 118,481 | 1,234 | 49,353 | 30,846 |
| Трудоемкость, рассчитанная по ВДС, чел. на 1 тыс. руб. | c | 82,173 | -1,410 | -56,406 | -35,254 |

Примечание – Источник: собственная разработка на основании [2, 3] Результаты расчетов приведены на рисунке 2

| Показатель | Обозначение | 2009 | 2018 | Показатель | Обозначение | Индекс, % | Изменение доли ВДС сектора ИКТ за счет отдельных факторов | | Значимость (весомость) факторов в общем приросте доли ВДС сектора ИКТ |
|--|-------------|------------|------------|--|-------------|----------------------------------|---|-------------------------|---|
| | | | | | | Абсолютный прирост (+, -), п. п. | | темп прироста (+, -), % | |
| ВДС сектора ИКТ, млн. руб. | ВДС икт | 2087,635 | 6166,74 | Доля ВДС сектора ИКТ в общей ВДС по экономике, % | y | =E7/D7*100 | =(E7/D7) | =I6-100 | 100 |
| ВДС, млн. руб. | ВДС | 83505,406 | 94872,9 | Производительность труда в секторе ИКТ, тыс. руб. | a | =E8/D8*100 | =(E8-D8)*D9*D10*100 | =J7/D7*100 | =K7/SK56*100 |
| Среднегодовая численность занятых в секторе ИКТ, тыс. чел. | T икт | 90,998 | 100,655 | Доля занятых в секторе ИКТ | b | =E9/D9*100 | =E8*(E9-D9)*D10*100 | =J8/D7*100 | =K8/SK56*100 |
| Среднегодовая численность занятых экономике, тыс. чел. | T | 4643,9 | 4335,5 | Трудоемкость, рассчитанная по ВДС, чел. на 1 тыс. руб. | c | =E10/D10*100 | =E8*E9*(E10-D10)*100 | =J9/D7*100 | =K9/SK56*100 |
| Доля ВДС сектора ИКТ в общей ВДС по экономике | y | =D3/D4*100 | =E3/E4*100 | | | | | | |
| Производительность труда в секторе ИКТ, тыс. руб. | a | =D3/D5 | =E3/E5 | | | | | | |
| Доля занятых в секторе ИКТ | b | =D5/D6 | =E5/E6 | | | | | | |
| Трудоемкость, рассчитанная по ВДС, чел. на 1 тыс. руб. | c | =D6/D4 | =E6/E4 | | | | | | |

Рисунок 2 – Результаты расчетов влияния факторов на изменение доли сектора ИКТ в ВДС в Республике Беларусь в 2018 г. по сравнению с 2009 г. по мультипликативной индексной модели

Приложение – Источник: собственная разработка с помощью программы Microsoft Excel

Выявленный прирост доли ВДС сектора ИКТ в общей величине ВДС по экономике, как видно из таблицы 3, был обеспечен за счет увеличения двух факторов: производительности труда в секторе ИКТ (более чем в 2,6 раза), доли занятых в секторе ИКТ (+18,5 %). Следует обратить внимание, что в 2016 г. по сравнению с 2009 г. наблюдалось уменьшение доли занятых в секторе ИКТ (-1,1%) [3].

Снижение трудоемкости (т. е. рост производительности труда по экономике в целом, являющейся обратным фактором в данной индексной мультипликативной модели) способствовало сокращению прироста доли

сектора ИКТ в суммарной величине ВДС всех видов экономической деятельности на 35,3 % (в 2016 г. по сравнению с 2009 г. – на 15,3%).

В результате расчетов было установлено, что за счет роста производительности труда доля ВДС сектора ИКТ возросла на 4,18 п.п., за счет увеличения доли занятых в данном секторе она также возросла на 1,2 п.п., в то время как за счет уменьшения трудоемкости, рассчитанной по ВДС, доля ВДС сектора ИКТ сократилась на 1,4 п.п. Таким образом, в Республике Беларусь в 2012–2018 гг. двигателем цифровой трансформации экономики стал значительный рост производительности труда в секторе ИКТ, обусловленный следующими факторами:

- развитие информационных технологий и ИКТ-инфраструктуры в Республике Беларусь и в мире;

- увеличение инвестиций в основной капитал в секторе ИКТ (доля инвестиций в основной капитал в сектор ИКТ в общем объеме инвестиций в основной капитал в 2018 г. составила 3,1 %, что в 1,7 раз больше, чем в 2013 г.) [2, с. 30];

- увеличение спроса на белорусские ИТ-услуги за рубежом (в 2018 г. по сравнению с 2013 г. удельный вес экспорта услуг сферы ИКТ в общем объеме экспорта услуг возрос на 11,2% [2, с. 27].

Экономика Республики Беларусь не игнорирует цифровизацию экономической деятельности, что подтверждается, с одной стороны, последними инициативами белорусского руководства, которое заявило о необходимости выхода страны на передовой уровень по информатизации и цифровизации к 2020–2022 гг.; а с другой – реальными изменениями, которые уже произошли в отечественной экономике в грузо- и пассажироперевозках, оптовой и розничной торговле, в образовании и здравоохранении, индустрии развлечений, на рынках труда и капитала. Наличие в Беларуси положительного опыта использования ИКТ подтверждают активно развивающиеся институты экономики: электронная торговля, интернет-банкинг, система одного окна, реализуемые концепции электронного правительства и электронной поликлиники. Динамичность процесса цифровизации отечественной экономики отражают и данные Национального статистического комитета.

Республика Беларусь имеет существенный потенциал на пути создания цифровой экономики, фундаментом которой являются традиционные отрасли (промышленность, агропромышленный комплекс, энергетика, строительство, транспорт), обеспечивающие базовые жизненные потребности человека. Для поддержания конкурентоспособности в ближайшей перспективе они должны получить комплексное развитие на основе разработки и внедрения новейших технических решений, высоких технологий (прежде всего, ИКТ) и перспективных материалов с заданными свойствами (нано-, био-, композиционных и т. п.), которые сформируют новое качество индустриальной основы производственных процессов.

На основании выявленных положительных эффектов и рисков использования цифровых технологий, можно выделить следующие

приоритеты Республики Беларусь при построении цифровой экономики (рисунок 3).



Рисунок 3 – Приоритеты Республики Беларусь при построении цифровой экономики

Примечание – Источник [4]

1. Правовое обеспечение перехода к цифровой экономике:

- аудит действующего законодательства с последующим созданием нормативно-правовой базы, адаптированной к новой модели взаимодействия государственных структур, научных организаций, частного сектора и общества в цифровом пространстве;

- стимулирование компаний и населения к переходу в цифровую среду; создание благоприятных условий для предприятий, идущих по пути цифровизации производства, посредством минимизации бюрократических и административных барьеров, предоставления правовых и налоговых льгот.

2. Внедрение цифровых технологий государственных услуг:

- создание условий для эффективного взаимодействия между гражданами и государством посредством внедрения онлайн-сервисов для прямого общения граждан и правительственных учреждений;

- развитие и совершенствование на правительственных сайтах средств обратной связи для максимального привлечения граждан к принятию управленческих решений (в том числе обсуждение проектов нормативных правовых актов);

- доработка правительственных сайтов и сайтов министерств для устранения препятствий по учету необходимых для расчета международных рейтингов показателей.

3. Цифровизация реального сектора экономики:

- формирование платформы «Индустрия 4.0»: переход от централизованного к децентрализованному цифровому производству на

основе широкого применения систем искусственного интеллекта и облачных технологий, повсеместной роботизации, внедрения технологий промышленного интернета вещей и аддитивных технологий, обработки больших данных, индивидуализации производства, беспилотных технологий в транспортных системах;

- широкое использование в агропроизводстве цифровых технологий умного сельского хозяйства для повышения производительности труда, снижения удельных энергозатрат и себестоимости продукции, минимизации отрицательного воздействия на окружающую среду;

- оптимизация производства и потребления электроэнергии посредством расширения использования технологий возобновляемой энергетики, реализации концепции «умная сеть», разработки и внедрения децентрализованной системы энергоснабжения на основе смарт-контрактов;

- масштабное развитие венчурного, «прорывного» предпринимательства; применение модели государственно-частного партнерства для финансирования развития цифровой экономики (прежде всего, в транспортной и энергетической сферах); дальнейшее развитие национального ИКТ-сектора; устранение ряда противоречий и барьеров, мешающих привлечению частных инвестиций.

4. Цифровая трансформация банковского сектора:

- повсеместное внедрение современных способов предоставления банковских услуг путем постоянного совершенствования применяемых цифровых технологий в целях поддержания конкурентных преимуществ (повсеместная и круглосуточная доступность банковских услуг через мобильные устройства; поддержка платежных сервисов, использующих смартфон в качестве бесконтактного средства оплаты, – Apple Pay, Android Pay, Samsung Pay);

- трансформация внутренних процессов банков (совершенствование подходов к управлению, руководству и контролю, формирование у персонала необходимых навыков и умений работы в условиях цифровой экономики), внедрение методологии стандарта ISO 20022, сокращение количества физических отделений для работы с клиентами вплоть до полного их исчезновения;

- развитие трансграничного взаимодействия в области цифровой трансформации, формирование общего платежного пространства стран ЕАЭС.

5. Совершенствование информационно-коммуникационной инфраструктуры:

- повышение доступности для домашних хозяйств персональных компьютеров, снижение расходов на оплату услуг связи в общем объеме потребительских расходов;

- подключение к широкополосной скоростной сети Интернет всех социально значимых объектов (медицинских учреждений, учреждений образования и культуры), покрытие объектов транспортной инфраструктуры

(в т. ч. автомобильных дорог и железнодорожной инфраструктуры) сетями связи 4G;

- повышение пропускной способности международных каналов широкополосного доступа к сети Интернет;

- подготовка, утверждение и реализация Программы создания и развития сетей 5G в Республике Беларусь;

- расширение и развитие дополнительных сервисов на базе привычных услуг (доступа в интернет, платного телевидения и телефонии) с целью дальнейшего распространения фиксированного широкополосного доступа к интернету;

- привлечение частных инвестиций в государственную информационно-коммуникационную инфраструктуру.

6. Развитие человеческого потенциала цифровой экономики:

- обучение широких слоев населения цифровой грамотности, расширение социальной базы использования ИКТ;

- перестройка систем образования и трудоустройства для обеспечения экономики квалифицированными специалистами (в том числе рабочих профессий), соответствующими требованиям цифровой эпохи;

- подготовка экспертов в области цифровой экономики для органов государственного управления;

- масштабная трансформация системы образования на всех уровнях на основе гибкого образования в течение всей жизни;

- развитие дистанционной занятости, дистанционных услуг с целью поддержки экономической активности населения в сельской местности и малых городах;

- обеспечение возможности самореализации высококвалифицированных белорусских специалистов на родине посредством совершенствования платформ взаимодействия студентов и потенциальных работодателей, создания благоприятных условий для развития технологических компаний и стартапов, принятия мер по повышению качества жизни в стране в целом;

- разработка программы привлечения специалистов из-за рубежа для ликвидации в относительно короткие сроки дефицита квалифицированных кадров.

7. Обеспечение кибербезопасности:

- переход на новые биометрические системы и системы многоступенчатой идентификации; переход государства от оборонительной позиции к работе над проактивным поиском и обнаружением угроз;

- повышение доверия граждан и бизнеса к цифровым технологиям путем обеспечения неприкосновенности частной жизни при работе в онлайн-режиме, эффективного использования документов и осуществления сделок в электронной форме, защиты пользовательских данных и прав потребителей, развития безопасных и надежных приложений;

- ликвидация зависимости отечественной промышленности от зарубежных информационных технологий и технологий производства

электронных компонентов за счет создания, развития и широкого внедрения отечественных разработок, а также производства продукции и оказания услуг на их основе.

8. Идеологическое сопровождение перехода к цифровой экономике:

- разработка и реализация стратегии информирования и популяризации цифровой экономики, цифровых технологий и услуг электронного правительства, предоставляемых для физических и юридических лиц и предпринимателей посредством Единого портала электронных услуг (portal.gov.by), а также о преимуществах использования механизмов получения государственных услуг в электронной форме;

- повышение доверия общества к государственным мероприятиям по цифровой трансформации экономики посредством обеспечения непрерывного роста производительности труда и доходов граждан, ускорения цифровой трансформации сфер здравоохранения и образования, создания комфортной среды для жизни, сокращения уровня малообеспеченности. Прежде всего, люди должны почувствовать позитивные изменения – и, в первую очередь, через расширение своих собственных возможностей посредством компенсации негативных социальных последствий цифровой экономики и формирования системы социальных лифтов, соответствующей современному обществу.

Таким образом, вышеуказанные направления развития цифровой экономики в Республике Беларусь до 2022 года позволят Беларуси выйти на новый уровень международного развития, и страна сможет достичь следующих результатов:

1. Позиция в рейтинге по индексу электронного участия для Республики Беларусь – 50.

2. Число интернет-пользователей на 100 жителей – 65,0.

3. Число абонентов и пользователей стационарного (постоянного) широкополосного доступа в сеть Интернет на 100 человек населения – 36,5.

4. Число абонентов и пользователей беспроводного широкополосного доступа в сеть Интернет на 100 человек населения – 85,0.

5. Доля организаций здравоохранения, подключенных к единой корпоративной сети организаций здравоохранения – 100 %.

6. Удельный вес инновационно-активных организаций в общем количестве организаций – 25 %.

7. Доля населения, обеспеченного электронными медицинскими картами – 100 %.

8. Доля валовой добавленной стоимости сектора ИКТ в ВВП – 3,8-4% [5].

На основе проведенного анализа уровня развития цифровой экономики в Республике Беларусь можно сделать вывод, что данный показатель в нашей стране с каждым годом растет. В 2017 г. Беларусь заняла в Индексе

развития ИКТ 32 место при индексе в 7,55 балла. По данным ООН, в рейтинге уровня развития электронного правительства на 2018 год Республика Беларусь поднялась на 38 место, а также значительно продвинулась в рейтинге стран по индексу электронного участия – с 76 на 33 место. В 2012–2018 гг. двигателем цифровой трансформации экономики Республики Беларусь стал значительный рост производительности труда в секторе ИКТ.

Перспективными направлениями развития цифровой экономики в Республике Беларусь являются правовое обеспечение перехода к цифровой экономике; внедрение цифровых технологий государственных услуг; цифровизация реального сектора экономики; цифровая трансформация банковского сектора; совершенствование информационно-коммуникационной инфраструктуры; развитие человеческого потенциала цифровой экономики; обеспечение кибербезопасности, а также идеологическое сопровождение перехода к цифровой экономике.

Вышеуказанные направления развития цифровой экономики в Республике Беларусь позволят Республике Беларусь выйти на новый уровень международного развития цифровых технологий, а также сохранять лидирующие позиции в рейтингах по индексу ИКТ.

Использованные источники:

1. Бабкин, А.В. Цифровая экономика и развитие инновационно-активных промышленных кластеров [Электронный ресурс] /Инновационные кластеры цифровой экономики: драйверы развития: труды научн.-практ. конф. с междунар. участием; под ред. д-ра экон. наук, проф. А.В. Бабкина. – СПб.: Изд-во Политехн. ун-та, 2018. – 535 с. – Режим доступа: <http://inecprom.spbstu.ru/files/inprom-2018/inprom-2018.pdf> – Дата доступа: 16.12.2019.
2. Информационное общество в Республике Беларусь, 2019 [Электронный ресурс] // Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by/upload/iblock/fac/facac4a309c011aab5f9ed856bd3da49.pdf> – Дата доступа: 16.12.2019.
3. Карпенко, Л. И. Статистическая оценка готовности к цифровой трансформации экономики Республики Беларусь / Л. И. Карпенко, А. Б. Бельский // Цифровая трансформация. – 2018. – № 1 (2). – С. 14–25.
4. Цифровизация белорусской экономики в современных условиях глобализации / Г. Г. Головенчик. – Минск: Изд. центр БГУ, 2019. – 257 с.
5. Об утверждении Государственной программы развития цифровой экономики и информационного общества на 2016–2020 годы: Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 23 марта 2016 г. № 235 [Электронный ресурс] // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь – Режим доступа: <http://www.pravo.by/document/?guid=3871&p0=C21600235> – Дата доступа: 16.12.2019.

6. Бухт Р., Хикс, Р. Определение, концепция и измерение цифровой экономики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/opredelenie-kontseptsiya-i-izmerenie-tsifrovoy-ekonomiki> – Дата доступа: 16.12.2019.
7. Панышин, Б.Н. Цифровая экономика: понятия и направления развития [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovaya-ekonomika-ponyatiya-i-napravleniya-razvitiya> – Дата доступа: 16.12.2019.
8. Касперская, Н. И. Цифровая экономика и риски цифровой колонизации: развернутые тезисы выступления на Парламентских слушаниях в Госдуме / Н. И. Касперская [Электронный ресурс] // Общественный совет гражданского общества. – Режим доступа: <http://narodosnova.ru/2018/04/tsifrovaya-ekonomika-i-riski-tsifrovoj-kolonizatsii.html> – Дата до-ступа: 16.12.2019
9. Дравица, В. Промышленная революция Industry 4.0 / В. Дравица, А. Курбацкий // Наука и инновации. – 2016. – № 3. – С. 13–16

*Дербасова Ю.И.
студент магистратуры
3 курс, кафедра «Менеджмент и маркетинг»
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет
научный руководитель: Тхориков Б.А., к.с.н., доцент
заведующий кафедрой
менеджмента и маркетинга
Россия, г. Белгород*

СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА

Аннотация: В работе рассматриваются социальные сети как часть построения эффективной стратегии бизнеса по выходу на новые целевые онлайн-рынки, привлечению новых клиентов и способ продвижения товаров или услуг компаний малого бизнеса. Приводится сравнительный анализ платформ и их пользователей путем предоставленных данных исследовательскими компаниями.

Ключевые слова: социальные сети, продвижение товаров и услуг в онлайн-среде, интернет-торговля, реклама, малый бизнес.

*Derbasova J. I.
graduate student
3 year, department of management and marketing
Belgorod State National
research university
scientific adviser: Tkhorikov B. A., c.n., associate professor
head of department
management and marketing
Russia, Belgorod*

SOCIAL NETWORKS FOR SMALL BUSINESS

Annotation: The paper considers social networks as part of building an effective business strategy for entering new targeted online markets, attracting new customers and a way to promote the products or services of small businesses. A comparative analysis of the platforms and their users is provided by the data provided by research companies.

Key words: social networks, the promotion of goods and services in the online environment, online commerce, advertising, small business.

Введение. Актуальность выбранной темы заключается в растущей значимости использования социальных сетей для продвижения товаров или услуг малого бизнеса. В современных условиях, для полной и эффективной реализации бизнеса в онлайн-среде, наличие одного веб-сайта компании

недостаточно. Продвижение в социальных сетях, SMM (от англ. Social Media Marketing – маркетинг в социальных сетях) также играет важную роль. Использование социальных сетей возросло в связи с желанием приумножения прибыли компании. Этого можно добиться двумя способами: увеличением цен или ростом количества продаж. Увеличение цены имеет свой предел, после определения которого, потребители могут предпочесть ценовую политику конкурентов. Следовательно, остается второй путь – увеличение продаж. Этого можно добиться путем привлечения новых потребителей при помощи рекламы. Цена для проведения эффективной рекламной компании крайне высока, поэтому предприятия малого бизнеса не могут позволить себе данный метод. Но есть еще один способ, который становится все более очевидным: целевая аудитория может быть привлечена при помощи социальных сетей.

Во-первых, социальные сети имеют многочисленное количество пользователей, среди которых найдется целевая аудитория, необходимая компании.

Во-вторых, пользователи делятся информацией, отправляя её друг другу в личные сообщения или на свою личную страничку. Следовательно, рекламу в социальных сетях можно отнести к вирусному маркетингу, который считается крайне эффективным.

В-третьих, социальные сети становятся важным инструментом государственного управления, как в аспекте инициативного согласования с общественностью стратегических задач развития, так и в плане независимой системы мониторинга текущей работы отдельных организаций [2].

Кроме того, продвижение продукта или услуги в социальных сетях происходит гораздо быстрее, чем с помощью стандартных методов, таких как SEO (реклама в поисковых системах). Для этого компании не потребуется собственный веб-сайт. Другими словами, реклама социальных сетей – это относительно простой и быстрый способ рассказать о своей компании во всемирной паутине.

За 2018 год в России через социальные каналы было совершено сделок примерно на 591 млрд. рублей, из которых 248 млрд. рублей (42%) приходятся на социальные сети и мессенджеры.



Рисунок 1 – Объем рынка интернет-торговли в России. Данные АКИТ

Доля онлайн-продаж, которые приходятся на социальные сети, составляет почти 20% от общего объёма рынка интернет-торговли в России.

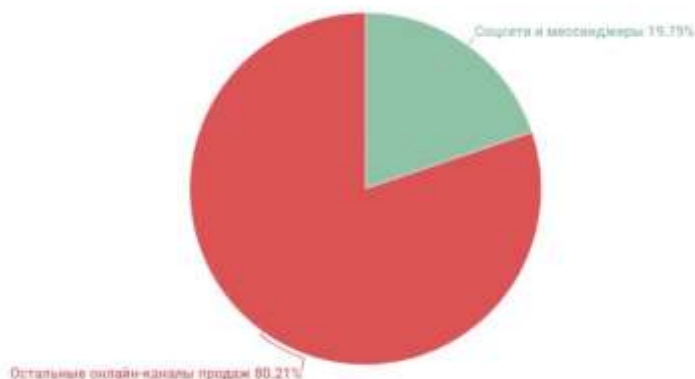


Рисунок 2 - Доля онлайн-продаж через соцсети в сравнении с общим объёмом рынка интернет-торговли в России. Данные «Яндекса»

В феврале 2019 года исследовательская компания Mediascope представила следующие данные.

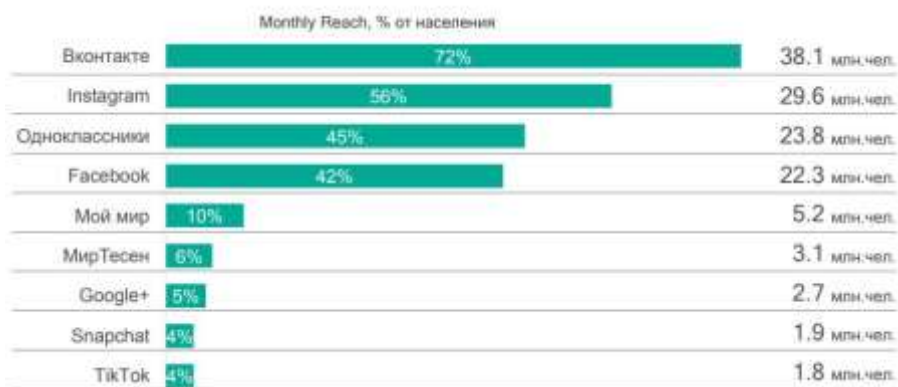


Рисунок 3 – Топ социальных сетей в России[1]

При планировании продаж через социальные сети необходимо представить образ целевой группы, а именно: возраст, пол, место жительства, семейное положение, количество детей и т. д. После проведения данного анализа параметров можно определить уровень потребности в предлагаемом товаре или услуге для потенциальных покупателей.

Согласно исследованию Brand Analytics можно проанализировать аудитории, представленных на самых популярных площадках — «ВКонтакте», Instagram, «Одноклассники», Facebook.

По данным Brand Analytics, в социальной сети «ВКонтакте» примерно одинаковое количество пользователей, как мужчин, так и женщин. Основная возрастная группа — 25-34 года. Стоит обратить внимание на то, что данная группа является активной и платёжеспособной аудиторией. С каждым годом процент аудитории от 35 лет – возрастает, то есть аудитория данной соцсети становится более зрелой и, следовательно, платёжеспособной [3].

ВКОНТАКТЕ, данные по России

АВТОРОВ

(когда бы 1 публичное сообщение за месяц)

36 453 000

СООБЩЕНИЙ

1 096 392 000

ПОЛ АВТОРОВ



ВОЗРАСТ АВТОРОВ

(возраст указан у 41,8% авторов)



Что касается Instagram, по данным Insense, наблюдаются уклон в сторону женской аудитории – 76,6%, против 23,4% мужчин. Данные по возрасту отсутствуют, поскольку в профиле пользователя такой информации не представлено.

INSTAGRAM, данные по России

АВТОРОВ

(когда бы 1 публичное сообщение за месяц)

23 740 600

СООБЩЕНИЙ

304 960 000

ПОЛ АВТОРОВ



ВОЗРАСТ АВТОРОВ

В Instagram данные о возрасте авторов отсутствуют

В Facebook процент женской аудитории составляет 59,3% против 40,7% мужчин, но по сравнению с указанными выше соцсетями «ВКонтакте» и Instagram, аудитория более взрослая: возрастное ядро — от 25 до 34 лет. Велик процент пользователей от 35 до 44 лет, что положительно сказывается на размышлении о платежеспособности данных пользователей. Не стоит забывать, что Facebook единственная социальная сеть, в которой отсутствуют пользователи младше 18 лет, так как данная площадка не дает возможности сделать профиль публичным до достижения этого возраста.

FACEBOOK, данные по России

АВТОРОВ

(кто бы 1 публичное сообщение за месяц)

2 250 500

СООБЩЕНИЙ

122 760 000

ПОЛ АВТОРОВ



40,7%



59,3%

ВОЗРАСТ АВТОРОВ

(возраст указан у 2,8% авторов)



Многие компании и бренды предпочитают обходить «Одноклассники» стороной, считая, что данной платформой пользуются люди старше 55 лет. Однако соцсеть занимает ведущие позиции по популярности в России. Женщин – 69,1%, мужчин – 30,9%. Больше всего пользователей в возрасте от 25 до 35 лет, но также много и возрастной аудитории: 20,9% старше 56 лет. Данные исследований показывают, что аудитория данной социальной сети весьма разнообразна.

ОДНОКЛАССНИКИ, данные по России

ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ АУДИТОРИЯ*

(количество человек, зашедших на сайт хотя бы 1 раз за месяц)

31 514 000

АКТИВНЫХ АВТОРОВ**

(кто бы 1 публичное сообщение за месяц)

1 120 200

ПОЛ АВТОРОВ**



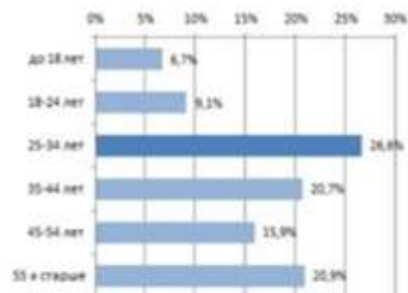
30,9%



69,1%

ВОЗРАСТ АВТОРОВ**

(возраст указан у 54,7% авторов)



По данным проведенного анализа Mediascope считается, что самая платёжеспособная аудитория — во «ВКонтакте», 78% респондентов отнесли себя к категории «полный достаток». На самом деле это связано с тем, что данная сеть является самой популярной в России, а аудитория, которая регистрировалась на данной платформе, в момент ее появления, выросла вместе с самой соцсетью и на сегодняшний день стала платежеспособной.

| | хватает только на еду | хватает на еду и одежду | могут покупать дорогие вещи | полный достаток |
|---|-----------------------|-------------------------|-----------------------------|-----------------|
|  | 75,7% | 79,4% | 82,1% | 78,0% |
|  | 48,8% | 48,4% | 45,3% | 37,0% |
|  | 42,7% | 46,8% | 48,9% | 46,5% |
|  | 50,3% | 55,0% | 58,8% | 66,2% |

Источник: Mediascope, сентябрь 2018. Россия (города 100к+, 12-64 лет), действо + мобиль. В интернет-кабинете с соответствующим доступом.

Рисунок 4 – Платёжеспособность аудитории социальных сетей

По данным Smart Insight более 95% онлайн-пользователей в России и странах СНГ зарегистрированы минимум в двух социальных сетях, а одной из них пользуются на постоянной основе. С каждым годом обеспеченные пользователи до 24 лет предпочитают искать необходимый им товар именно в соцсетях, а наличие обратной связи (комментарии и лайки) в сообществе магазина побуждает их к покупке [4].

Основываясь на предоставленных данных, нельзя сказать, что в той или иной социальной сети аудитория более обеспечена. На всех площадках просматривается тенденция взросления аудитории и, следовательно, с каждым годом увеличивается их платежеспособность.

Заключение. Таким образом, можно сделать вывод, что малому бизнесу следует обратить внимание на вариант сбыта продукции через социальные сети. Одним из главных преимуществ использования соцсетей для малого бизнеса является настройка глубокого таргетинга для сбыта товаров или оказания услуг. Это позволяет выявить целевую аудиторию, изучить реальных потребителей, выявить предпочтения и сформировать рекламную кампанию на выбранном сегменте рынка. Еще одним плюсом внедрения платформ является эффект «сарафанного радио», то есть создание такого контента, который пользователи будут распространять самостоятельно, отправляя публикации в личные сообщения своим друзьям, а те, в свою очередь, своим друзьям. Не стоит забывать о преимуществе наличия обратной связи. Возможность оперативно отвечать на интересующие вопросы, оказывать помощь при оформлении заказа.

Однако, самым главным достоинством использования социальных сетей, как инструмента продвижения товаров или услуг, является возможность доступа к информации многомиллионной аудитории с минимальными затратами, либо совершенно бесплатно.

Использованные источники:

1. Курносова Екатерина. Социальные сети в цифрах. [Электронный ресурс.] URL: <https://mediascope.net/>
2. Тхориков Б.А. Некоторые вопросы методологии индикативного управления // В сборнике: Проблемы современной экономики Материалы II Международной научной конференции. 2012. С. 187-188.

3. Brand Analytics. Система мониторинга и анализа социальных сетей. [Электронный ресурс.] URL: <https://br-analytics.ru/>
4. Smart Insight. Маркетинговая консультация. [Электронный ресурс.] URL: <https://www.smartinsights.com/>

*Сарнавский А.Н.
студент магистратуры
3 курс, кафедра «Транспорт углеводородных ресурсов»
научный руководитель: Елькин Б.П., к.т.н.
доцент
кафедра «Транспорт углеводородных ресурсов»
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень*

**СИСТЕМА ЦИФРОВОЙ РАДИОГРАФИИ. ОПЫТ
ПРИМЕНЕНИЯ В СЛОЖНЫХ ПРИРОДНЫХ
КЛИМАТИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ, ПРЕИМУЩЕСТВА И
НЕДОСТАТКИ**

Группа компаний «СТРОЙГАЗМОНТАЖ» - ООО «СГМ», г. Москва

Аннотация. Произведен сравнительный анализ выполнения радиографического контроля сварных соединений магистральных газопроводов в сложных климатических условиях на рулонной пленке Agfa Structurix D7 и на системе цифровой радиографии «Транскан» с плоскпанельным детектором. Показаны преимущества и недостатки оборудования.

Ключевые слова. Сварочное производство, магистральные трубопроводы, цифровая радиография, контроль качества сварных соединений.

*Sarnavsky A.N.
master's student
3rd year, department «transport of hydrocarbon resources»
scientific supervisor: Yelkin B.P., can. of technical sciences
associate professor
department «transport of hydrocarbon resources»
Tyumen industrial University
Russia, Tyumen*

**DIGITAL RADIOGRAPHY SYSTEM.
EXPERIENCE OF APPLICATION IN DIFFICULT NATURAL
CLIMATIC CONDITIONS, ADVANTAGES AND DISADVANTAGES**

The group of companies «STROYGAZMONTAZH» LLC «SGM», Moscow

Annotation: A comparative analysis of the performance of radiographic control of welded joints of gas pipelines in difficult climatic conditions on a roll film Agfa Structurix D7 and on the digital radiography system «Transcan» with a flat-panel detector. The advantages and disadvantages of the equipment are shown.

Key word: welding production, main pipelines, digital radiography, quality control of welded joints.

Развития сварочной техники позволило обеспечить нарастающий объем внедрения в трубопроводном строительстве высокопроизводительных технологий автоматической и механизированной сварки, что нашло свое отражение в СТО Газпром, регламентирующих производство сварочных работ. Практика строительства объектов магистральных газопроводов (участков линейной части различной протяженности, подводных переходов, КС, ГРС и т.п.) в различных природно-климатических условиях показывает, что каждая сварочная технология имеет свою оптимальную область применения, в которой достигается наилучшее качество и производительность работ. Важен выбор схемы организации сварочных работ, оснащенность современным сварочным и вспомогательным оборудованием с учетом конкретных условий и задач строительства магистрального газопровода.

Неразрушающий контроль качества сварных соединений – важнейшая технологическая операция, выполняющая функцию подтверждения соответствия качества сварочных работ требованиям проекта, нормативных и технологических документов. Современный уровень развития средств неразрушающего контроля, и их многообразие также требуют рационального выбора в зависимости от примененной технологии сварки и, в целом, от организации сварочно-монтажных работ на объекте.

Стоит отметить, что ультразвуковой контроль (УЗК) – более безопасной для человека метод по сравнению с радиографическим контролем (РК) и оперативный метод, позволяющий решать задачи выявления и оценки внутренних дефектов объектов. Существующие технологии неразрушающего контроля и нормы оценки качества регламентируются отраслевыми нормативными документами. Так при строительстве участков категории В и С (по СТО Газпром 2-21-249-2008) магистрального газопровода «Сила Сибири» проектом предусмотрено проведение контроля качества сварных соединений методом УЗК в объеме 100% и методом РК в объеме 100%. При высоких темпах сварки и сжатых сроках строительства обеспечить оперативное проведение УЗК возможно с применением механизированных систем. Проведение РК и оперативное получение результатов контроля стало возможным с внедрением систем цифровой радиографии.

Группа компаний «СГМ» с привлечением специалистов полевой испытательной лаборатории дочернего общества ООО «ССК «Газрегион» и АО «Ленгазспецстрой» в 2019 году провели работы по неразрушающему контролю стальных сварных соединений с применением комплекса цифровой радиографии «Транскан» на строительстве линейной части и магистрального газопровода «Сила Сибири» и магистрального газопровода «Развитие газотранспортных мощностей ЕСГ Северо-Западного региона, участок Грязовец – КС Славянская».

На обоих объектах состав и комплектность применяемой системы «Транскан» была одинакова:

- механическая каретка с плоскопанельным детектором на базе орбитальной сварочной системы отечественного производства;
- главного компьютера с Wi-Fi модулем, зарядного устройства на 5 каналов (одновременно), 4-х запасных аккумуляторных блоков, антенной с магнитным основанием, кабеля питания на 220 В., набора инструментов. Все это располагается в кофре.
- ноутбук с программой для работы с настройками комплекса и с цифровым изображением снимков;
- специализированные направляющие пояса (бандажи) по диаметру трубы.

При проведении контроля сварных стыков на строительстве МГ «Сила Сибири» в качестве генератора излучения применялся кроулер «JME - 24» с рентгеновским аппаратом ICM Site-X C 3005, напряжением 300 кВ; 3,3мА. При контроле на строительстве МГ «Развитие газотранспортных мощностей ЕСГ Северо-Западного региона, участок Грязовец – КС Славянская» в качестве генератора непрерывного излучения применялся переносной рентгеновский аппарат постоянного тока Eresco 65 MF-4 (рис. 1). Одновременно с этим, для сравнения результатов контроля, проводился дубль-контроль на рулонную пленку Agfa Structurix D7.



Рис. 1. Объект «Развитие газотранспортных мощностей ЕСГ Северо-Западного региона, участок Грязовец – КС Славянская февраль 2019 г. Цифровой комплекс «Транскан» готов к работе.

На каретке установлен компьютер с передающим Wi-Fi устройством и возможностью накопления файлов на внутреннем носителе, плата управления движением, тележка для движения по направляющему поясу на 4-х роликах, двигатель с приводом на 1 ведущий ролик через редуктор, со съемным аккумулятором напряжением 25,4 В. Общая масса каретки в сборе составляет 12 кг. Размер детектора 150 мм по длине стыка и 150 мм по ширине стыка. Высота от поверхности металла трубы до верхней точки каретки составляет 200 мм.

Главный компьютер с Wi-Fi модулем, зарядное устройство, 4 запасные аккумуляторные блока, антенна с магнитным основанием, кабели питания на 220 В, набор инструментов располагается в кофре рис. 2.



Рис. 2. Цифровой комплекс «Транскан» в защитном кофре.

Остановимся подробнее на проведении работ при проведении РК на строительстве МГ «Сила Сибири», где основной целью являлось ликвидация отставание по контролю захлестных стыков, возникшее в виду выхода из строя одновременно нескольких рентгеновских аппаратов и отсутствия резерва.

Объекты контроля: сварные соединения трубопроводов 1420 x 21,7 мм и 1420 x 25,8 мм выполненные сварочным комплексом STT-2 M-300C порошковой проволокой в среде инертных газов (метод МП+АПИ) и ручной дуговой сваркой покрытыми электродами (РД).

Состав бригады для РК – 4 чел., в том числе: дефектоскопист ПИЛ – 2 чел., оператор-расшифровщик – 1 чел., водитель – 1 чел.

Ноутбук с программным обеспечением, кроулер, направляющие пояса, комплекс «Транскан», набор инструментов помещаются в автомобиле УАЗ рис. 3.



Рис. 3. Цифровой комплекс «Транскан», кроулер, принадлежности.

Проведение контроля на линейном участке газопровода:

1. На выбранное сварное соединение навешивается направляющий пояс, на пояс навешивается, закрепляется и включается каретка в сборе, вводятся данные объекта контроля.

2. Кофр, находящийся на удалении, запитывается от генератора на 220В (при этом, достаточно источника тока мощностью 2 кВт). Включается главный компьютер и ноутбук, проверяется наличие связи между кареткой, базой и ноутбуком.

3. В трубу устанавливается кроулер с рентгеновским аппаратом, включается источник излучения (предварительно прогретый) рис. 4.



Рис. 4. Установка кроулера в трубу.

4. Рентгеновское излучение поступает от рентгеновского аппарата в моноблок и включает его в работу. Моноблок фиксирует рентгеновский импульс, преобразовывает его в цифровой, записывает на внутреннюю карту памяти и посредством WI-FI сигнала через приемную антенну передает сигнал на ноутбук, одновременно с этим, каретка начинает движение вдоль сварного стыка по поясу (бандажу). Изображение, полученное при помощи ионизирующего излучения, в режиме он-лайн преобразуется в цифровой сигнал, заносится в память компьютера и, в соответствии со стандартом ASTM E2339-11, сохраняется в файле формата DICONDE, что гарантирует защиту от редактирования данных и возможность чтения информации с помощью программного обеспечения разных производителей. Во время движения по периметру трубы через каждые 130 мм пути каретка делает остановку (38 остановок для трубопровода Ду 1420мм), это позволяет получить нахлест изображений смежных участков в 20 мм. Продолжительность остановки зависит от требуемого количества кадров для получения одной экспозиции (новое понятие для РК), от чего и зависит время одной остановки.

5. После прохождения по периметру трубопровода каретка останавливается. Во время работы комплекса оператор-расшифровщик посредством WI-FI сигнала через антенну принимает на ноутбук кадры участков сварного соединения, в режиме реального времени и по окончании передачи соединяет все отдельные изображения в одно, с помощью программы DiSoft. После клика соответствующего значка на панели инструментов экрана ноутбука, происходит совмещение кадров наложением пиксельных точек в зоне нахлеста изображений смежных участков. Эта

операция занимает не более 2 секунд.

6. Оператор приступает к расшифровке цифрового изображения, другие дефектоскописты этого звена занимаются подготовкой к контролю следующего стыка. В случае потери связи между кареткой и главным блоком (базой), главным блоком и ноутбуком оператора-расшифровщика, запись на внутренний или съемный накопитель не прекращается.

Подготовительные работы проводились 28.04.2019 на базе мехколонны №12 в г. Шимановск. При этом был произведен подбор параметров рентгеновского излучения, как при просвете панорамно, так и через две стенки.

Время на разворачивание и подготовку комплекса к работе:

- панорамная схема контроля - 12 мин.

- фронтальная схема контроля - 20 мин.

За счет более слаженных действий звена дефектоскопистов время на подготовку можно сократить.



Рис.5 Расположение сварочной колонны и бригады ПИЛ на трассе.

Временные затраты на контроль одного сварного соединения комплексом «Транскан» сведены в таблицу 1.

Заданы параметры: напряжение на трубке 290 кВ, сила тока 3,0 мА

Таблица 1

| Диаметр трубы, толщина стенки (мм) | Схема контроля | Источник излучения (наименование) | Время (мин., сек.) |
|------------------------------------|----------------|-----------------------------------|--------------------|
| 1420 x 21,7 | панорамная | ICM SITE-X C 3005 | 3 мин 50 сек |
| 1420 x 21,7 | фронтальная | Eresco 65 MF-4 | 25 мин |
| 1420 x 25,8 | панорамная | ICM SITE-X C 3005 | 5 мин 10 сек |
| 1420 x 25,8 | фронтальная | Eresco 65 MF-4 | 30 мин |

Временные затраты на контроль одного сварного соединения на рулонную пленку Agfa Structurix D7 сведены в таблицу 2.

Таблица 2.

| Диаметр трубы, толщина стенки (мм) | Схема контроля | Источник излучения (наименование) | Время (мин., сек.) |
|------------------------------------|----------------|-----------------------------------|--------------------|
| 1420 x 21,7 | панорамная | ICM SITE-X C 3005 | 3 мин |
| 1420 x 21,7 | фронтальная | Eresco 65 MF-4 | 140 мин (4 эксп.) |
| 1420 x 25,8 | панорамная | ICM SITE-X C 3005 | 4 мин 20 сек |
| 1420 x 25,8 | фронтальная | Eresco 65 MF-4 | 180 мин (4 эксп.) |

Примечание: При фронтальной схеме контроля время на просвет одного сварного стыка составляет:

- на трубе 1420 x 21,7 мм: 5 мин. (установка пленки и закрепление аппарата на трубе) + 30 мин. (время экспозиции), в сумме 35 мин. С учетом 4-х экспозиций получаем 35 мин. x 4 = 140 мин.

- на трубе 1420 x 25,8 мм: 5 мин. (установка пленки и закрепление аппарата на трубе) + 40 мин. (время экспозиции), в сумме 45 мин. С учетом 4-х экспозиций получаем 45 мин. x 4 = 180 мин.

За три недели на трубе 1420 мм суммарно было проконтролировано 38 сварных соединений сваренных комплексом STT+M-300C и 61 сварное соединение, сваренное ручной дуговой сваркой.

Описание цифрового изображения:

- На полученном (сшитом) изображении четко виден сварочный шов, все маркировочные значки, канавочные эталоны чувствительности рис. 6.

- На эталоне №1 хорошо просматриваются четыре последние канавки (т.е. обеспечивается чувствительность снимка 0,3, как и на пленке).

- Изображение имеет требуемую контрастность.

- дефекты, на цифровом и пленочном изображении идентичны по размерам, конфигурации и расшифровке (т.е. по описанию характера дефекта).

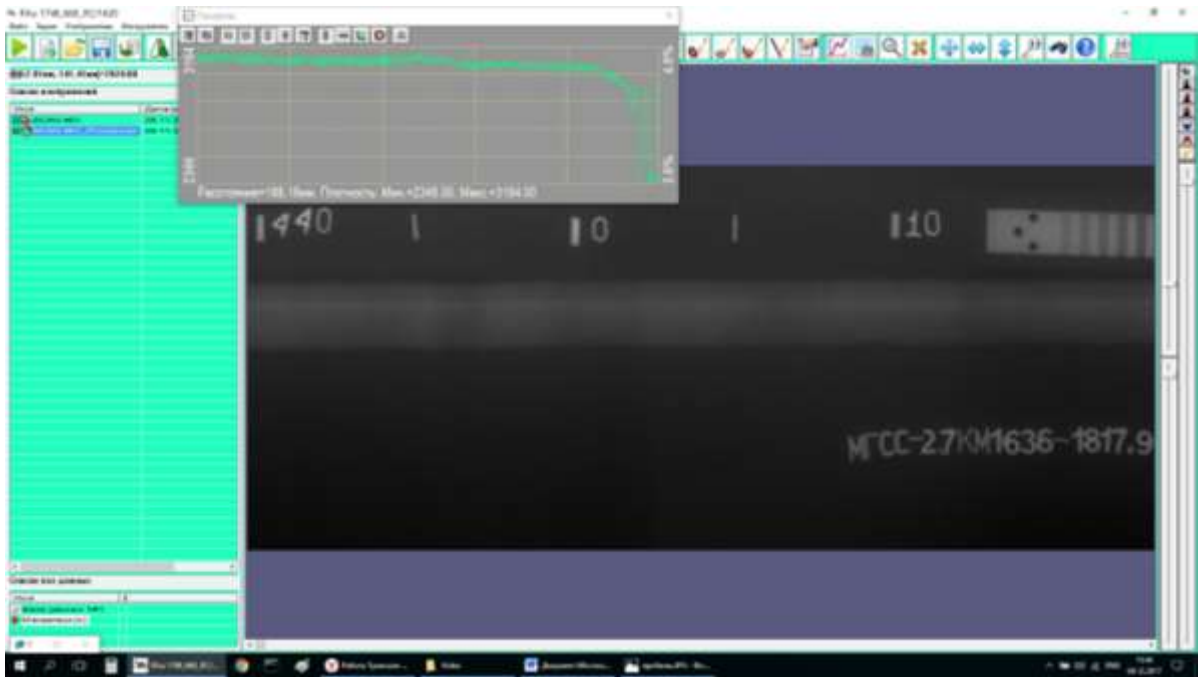


Рис. 6. Цифровое изображение полученное при РК комплексом «Транскан»

Преимущества, заложенные в методе цифровой радиографии:

- отсутствие фотообработки снимков, затрат времени на это;
- экономия на приобретении рентгенпленки, проявителя, фиксажа;
- оперативность получения результата контроля;
- возможность быстрого выполнения ремонта, в случае необходимости и повторного контроля после ремонта;
- возможность быстро корректировать процесс сварки по выявленным дефектам, при том, если они носят «системный» характер;
- в случае экстренной необходимости, возможность произвести контроль на горячем стыке, не давая времени на остывание, как это необходимо при работе с пленкой.

Преимущества, выявленные в процессе опытного применения цифрового комплекса «Транскан»:

- на цифровом изображении программа способна, при необходимости увеличить размеры снимка, что позволяет более детально рассмотреть нужный участок, плотность снимка при этом не изменяется;
- программа измерения дефектов, которой обладает данный комплекс, позволяет точно определять линейные размеры дефектов (длину, ширину и диаметр).
- на цифровом изображении программа позволяет произвести измерение глубины дефекта, сравнивая зону дефекта с прилегающей к дефекту зоной по так называемому «градиенту серого»;
- при рассмотрении цифрового изображения есть возможность включить функцию «фильтр», при этом то, что было светло-серым, становится светлее, а то, что было темно-серым, становится темнее, это позволяет более четко визуализировать выявленный дефект. Однако данная функция применима только для поиска дефектов, а при расшифровке снимка ее необходимо отключать.

- время, затраченное на контроль фронтальным методом на комплексе «Транскан», намного меньше, чем время, затраченное на контроль такого же сварного соединения на рулонную рентгеновскую пленку со свинцовыми экранами. Сравнительные показатели приведены в таблицах 1 и 2.

- при использовании пленки со свинцовыми экранами имеется риск (человеческий фактор), при котором снимок может не получиться.

Отрицательные моменты применения цифровой радиографии в целом:

- Время экспозиции при контроле панорамным методом, больше чем на пленку на 40– 60 сек. Это влечет за собой более быструю разрядку аккумуляторов кроулера и, как следствие, влияет на время работоспособности генератора (возможное решение: иметь на объекте дополнительные аккумуляторы).

- Комплекс цифровой радиографии в целом сам по себе является технически сложным устройством и потребует сервисных расходов, обслуживания и ремонта, чего не требуется для пленки.

Отрицательные моменты, при использовании комплекса «Транскан»:

- Расстояние для беспроводной WI-FI передачи файлов от каретки к ноутбуку ограничено, в нашем случае оно составляло не более 70 метров. Не всегда есть возможность подъехать на автомобиле на такое расстояние к сварному стыку. Желательное расстояние не менее 500 метров.

- На каждый диаметр трубы необходимо иметь свои направляющие пояса (бандажи) и желательно с запасом. В нашем случае у двух поясов стерло резьбу на втулках болтов крепления М 10, после 10 дней использования (возможное решение: использовать стандартные сварочные пояса других производителей).

- Для работы на комплексе, выполнения настроек и обслуживания в штате организации необходимо иметь квалифицированного оператора с квалификацией не ниже инженера сервисного центра, прошедшие соответствующее обучение у производителя (не является существенным недостатком).

- Иногда совмещение (позиционирование) кадров при сшивании происходит не точно. Это заметно по маркировочным знакам и эталонам чувствительности рис. 7, 8.

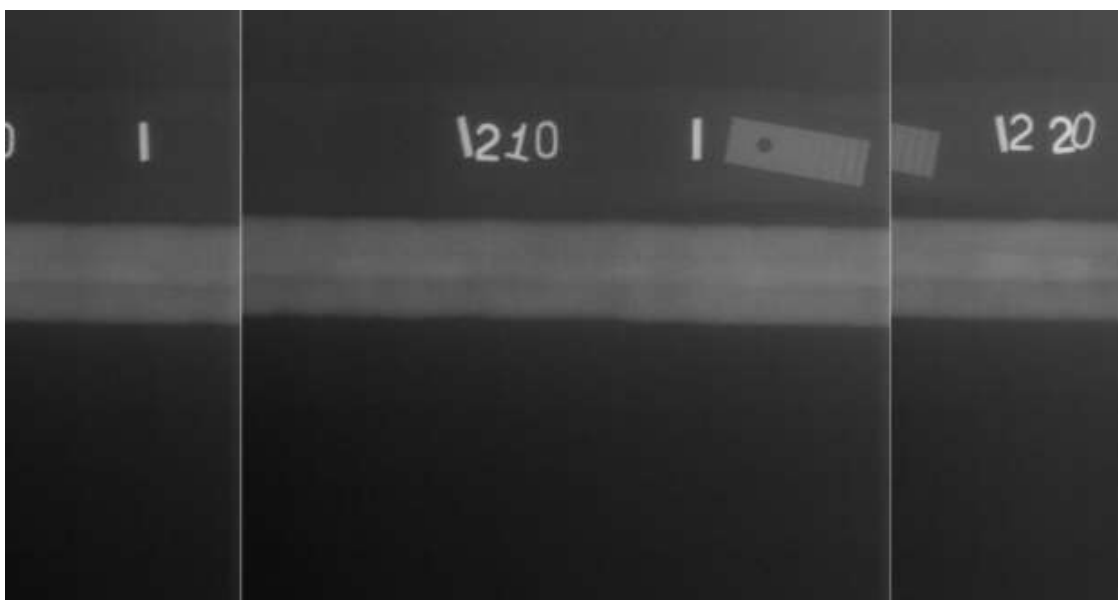


Рис. 7. Кадры, полученные при склейке.

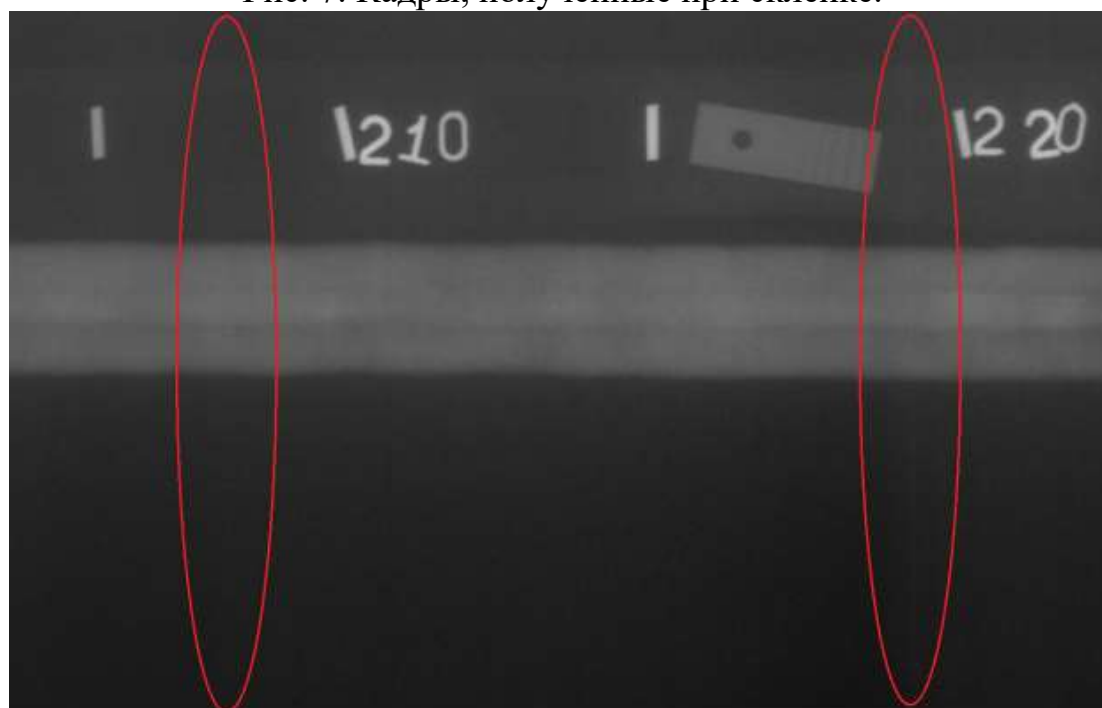


Рис. 8. Изображение снимка, полученное после сшивки кадров.

Выводы

Анализируя затраты на проведение контроля 130 стыков с использованием рулонной пленки со свинцовыми экранами, стоимость только расходных материалов, затрат на проявку пленки достигает 320 000 руб. в зависимости от типа, ширины и стоимости рентгеновской пленки и химреактивов.

Использование комплекса «Транскан» позволяет исключить прямые затраты на расходные материалы, а также текущих затрат, связанных с более длительным процессом контроля.

Использованные источники:

1. Временные требования к организации сварочно-монтажных работ, применяемым технологиям сварки, неразрушающему контролю качества

сварных соединений и оснащенности подрядных организаций при строительстве, реконструкции и капитальном ремонте магистральных газопроводов ОАО «Газпром». Москва. 2013. – 89 с.

2. СТО Газпром 2-2.4-083–2006. Инструкция по неразрушающим методам контроля качества сварных соединений при строительстве и ремонте промысловых и магистральных газопроводов.

3. СТО Газпром 2-2.4-917–2014. Инструкция по радиографическому контролю качества сварных соединений при строительстве и ремонте промысловых и магистральных трубопроводов.

4. ГОСТ ISO 17636-2–2017. Неразрушающий контроль сварных соединений. Радиографический контроль

Шевченко А.А.
студент магистратуры
1 курс, факультет «Истории и международных отношений»
Кемеровский Государственный Университет
Россия, г. Кемерово

ВАЖНОСТЬ ГИБРИДНЫХ ПРОЦЕССОРОВ

Аннотация: В статье рассматриваются гибридные процессоры, их преимущества и недостатки. Необходимость гибридных процессоров подчеркивается тем, что, благодаря их улучшенной производительности, они позволяют быстро отвечать приложениям, что является преимуществом для людей, которые много времени проводят за компьютером.

Ключевые слова: компьютер, гибридные процессоры, производительность системы.

Shevchenko A.A.
master's degree student
Kemerovo State University
Russia, Kemerovo

NECESSITY OF HYBRID PROCESSORS

Annotation: The article considers hybrid processors, its advantages and disadvantages. The need for hybrid processor is emphasized by the fact that due to its improved performance it allows applications to respond quickly, which is an advantage for people who spend a lot of time in computer.

Key words: computers, hybrid processors, system performance.

В настоящее время общество находится в мире, который практически полностью заполнен компьютерами и любителями игр. Особая роль в данной работе отводится компьютерам с гибридными процессорами.

Гибридный процессор, в свою очередь, — это термин для обозначения микропроцессорной архитектуры, подразумевающей объединение центрального процессора с графическим в одном кристалле [1].

Актуальность данной темы заключается в том, что в нашем современном мире компьютеры играют огромную роль. Компьютеры необходимы нам как для работы, так и для развлечений, то есть игр. Гибридные процессоры позволяют быстро отвечать приложениям благодаря их улучшенной производительности. Это огромный плюс для людей, которые много времени проводят за компьютерными играми: компьютеры с гибридными процессорами для них наиболее уместны.

Цель: Обосновать необходимость компьютеров с гибридными процессорами, в частности, для геймеров.

Задачи:

- рассмотреть преимущества компьютеров с гибридными процессорами;
- выявить недостатки компьютеров с гибридными процессорами;
- подвести итог: доказать необходимость гибридных процессоров для геймеров.

Одной из инноваций на рынке IT технологий стала разработка и внедрение гибридных процессоров. Эта революционная технология позволила объединить в одном кристалле центральный вычислительный процессор вместе с графическим. В результате компьютеры, собранные с использованием гибридных процессоров, обладают сниженным энергопотреблением, а за счет уменьшения числа комплектующих и стандартизации технологии уменьшилась стоимость системы. Гибридные процессоры позволят создавать компактные системы, пригодные для большинства, не требующих мощной графики, задач.

И впервые идея об APU была озвучена представителями AMD тогда же, почти одновременно с покупкой ATI. Через год уже строились грандиозные планы: сначала готовилась интеграция двух кристаллов в одном корпусе, затем — на одном кристалле, но со слабым взаимодействием, потом — с разделяемыми ресурсами, и, наконец, с полным «сплавом» вычислительных блоков общего и графического назначений [2].

Основными конкурентами на этом рынке стали гиганты IT индустрии - компании AMD и Intel, которые представили свои процессоры с индивидуальным набором конкурентных преимуществ. Основным упором компаний была разработка универсального компактного процессора, обеспечивающего высокую производительность как вычислительного, так и видео ядра.

В настоящий момент есть несколько воплощений данной концепции. При этом следует заметить, что, хотя процессоры AMD Llano могут ускорять параллельные вычисления, а Intel Sandy Bridge способны задействовать мощности графики лишь при перекодировании видео, но на деле и те, и другие возможности почти не используются. Поэтому с практической точки зрения любой из процессоров, о которых идёт речь, представляет собой обычные центральный процессор и видеокарту, собранные внутри одной микросхемы.

Известно, что в 2017 году должны появиться не только серверные процессоры с архитектурой Zen, но и гибридные решения с родственными вычислительными ядрами и даже по некоторым данным, одна из модификаций APU поколения Zen будет использовать интегрированную память типа HBM. И действительно первый релиз процессоров этой архитектуры состоялся 2 марта 2017 года. Согласно новостям о продукции APU есть сведения, что даже мобильные APU поколения Zen смогут стоять наравне и, возможно, соперничать по быстродействию с игровыми консолями Microsoft Xbox и One Sony Play Station 4 [3].

Компьютеры с гибридными процессорами имеют как *положительные*, так и *отрицательные* стороны.

Основными достоинствами новых гибридных кристаллов по сравнению с компьютерами, использующими отдельно CPU и GPU являются:

1. Компактность персонального компьютера, в котором использован гибридный процессор, достигается за счет интеграции графического ядра и северного моста в одном кристалле.

2. В результате уменьшения количества комплектующих снижается количество возможных причин поломки системы.

3. Отсутствие в системах с гибридным процессором отдельной видеокарты, которая требует индивидуального кулера, уменьшает шум, производимый системой.

4. Снижение энергопотребления и тепловыделения системой.

Однако есть у данных процессоров и ряд недостатков:

1. Невозможность апгрейда системы видеопроцессора отдельно от центрального.

2. Меньшая производительность системы с гибридным процессором по сравнению с компьютерами, использующими отдельно вычислительное и видео ядро.

3. Интегрированные GPU не имеют собственной памяти, а используют общую память.

Подводя итоги, необходимо отметить, что использование инновационных гибридных процессоров — это огромный шаг вперед, который дает возможность создавать компактные, практически бесшумные системы со сниженным энергопотреблением. Эта особенность в данный момент является наиболее актуальной, ввиду всеобщего стремления к компактности ноутбуков и персональных компьютеров.

По словам производителя процессоров AMD – компьютеры, оснащенные технологией VISION являются наилучшим выбором для виртуальных развлечений или проведения времени в играх.

Итак, основными преимуществами гибридных процессоров в сравнении с обычными, является отличная энергоэффективность, вместе с высокой визуальной производительностью. В гибридном процессоре на одном чипе находится графика дискретного класса, вместе с многоядерным центральным процессором.

Кроме того, основными преимуществами технологии VISION, является увеличенное разрешение контрастности и яркости изображения. Теперь не нужно будет долгое время ждать, пока буфер будет выполнять свою работу. Это необходимо в случаях, например, когда вы просматриваете потоковые видео в Интернете – качество его и скорость смены картинки будет весьма приятной, без рывков и «подтормаживаний». Гибридные процессоры также обеспечивают быструю работу по интернету в общем – и если на загрузку одной страницы, стандартному процессору нужно некоторое время, то в этом случае, страницы будут загружаться намного

быстрее. Кроме того, все версии гибридных процессоров поддерживают функцию USB 3.0, а это значит, что в значительной степени будет увеличена передача данных, фотографий и видеозаписей. Стоит также отметить, что гибридные процессоры подходят, как и для условий домашнего пользования, компьютером, так и для рабочего использования в офисе, компании и так далее. Высокая производительность подобных процессоров обеспечивает выполнение практически любых задач, именно поэтому они столь практичны.

Использованные источники:

1. Калашников, В.И. Электроника и микропроцессорная техника: Учебник для студ. учреждений высш. проф. обр. / В.И.Калашников, С.В. Нефедов. - М.: ИЦ Академия, 2012. - 368 с.
2. Кузин, А.В. Микропроцессорная техника: Учебник для студ. сред.проф. образования / А.В. Кузин, М.А. Жаворонков. - М.: ИЦ Академия, 2013. - 304 с.
3. Мураховский В. «Сборка, настройка, апгрейд - современного компьютера» — изд. «ДессКом», Москва, 2013г.

*Шевченко А.А.
студент магистратуры
I курс, факультет «Истории и международных отношений»
Кемеровский Государственный Университет
Россия, г. Кемерово*

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ АНТИВИРУСНОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ ДОМАШНЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Аннотация: В данной работе рассматриваются антивирусные программы, т.е. специализированные программы для обнаружения компьютерных вирусов. Их необходимость состоит в том, что они способны эффективно обнаруживать вредоносные объекты внутри файлов программ и документов. Для того, чтобы определить наиболее популярную антивирусную программу, был проведен опрос среди студентов и был сделан сравнительный анализ антивирусного программного обеспечения для домашнего использования.

Ключевые слова: антивирусная программа, вирусы, заражение.

*Shevchenko A.A.
master's degree student
Kemerovo State University
Russia, Kemerovo*

COMPARATIVE ANALYSIS OF ANTIVIRUS SOFTWARE FOR HOME USE

Annotation: In this article antivirus software, i.e. specialized programs are considered for detecting computer viruses. Their need is that they are able to effectively detect malicious objects within program and document files. In order to determine the most popular antivirus program, a survey among students was conducted and a comparative analysis of antivirus software for home use was made.

Key words: antivirus program, viruses, infection.

Антивирусная программа — это специализированная программа для обнаружения компьютерных вирусов, а также нежелательных, то есть тех, что считаются вредоносными, программ и восстановления заражённых такими программами файлов, а также для профилактики, то есть предотвращения заражения файлов или операционной системы вредоносным кодом [1].

Актуальность данного исследования состоит в том, что на в настоящее время существует огромное количество компьютеров, но компьютер, как и человек, способен «заражаться». В этом случае на помощь приходят

современные антивирусные программы, которые способны эффективно обнаруживать вредоносные объекты внутри файлов программ и документов. В некоторых случаях антивирусная программа может удалить тело вредоносного объекта из зараженного файла, восстановив сам файл [2]. В большинстве же случаев антивирус может удалить вредоносный программный объект не только из программного файла, но и из файла офисного документа, не нарушая при этом его целостность. Основное преимущество использования антивирусной программы на ПК состоит в том, что компьютер защищен от вредоносных объектов, при этом использование такой программы не требует высокой квалификации и доступно практически любому пользователю компьютера.

Цель: провести сравнительный анализ антивирусного ПО для домашнего использования.

Поставленная цель определила следующие задачи:

— провести среди студентов группы БТ-151 небольшой опрос, состоящий из 10 вопросов на тему «Антивирусное ПО для домашнего использования»;

— сделать вывод, т.е. проанализировать заполненные опросные листы.

Данное исследование было проведено в Кемеровском институте (филиале) РЭУ имени Г.В. Плеханова среди студентов первого курса факультета торгового дела группы БТ-151. Данная группа включает в себя 32 студента, но, поскольку проводящими опрос являлись Шевченко А. и Ваганова Е., то в этот список они включены не были. Поэтому было подготовлено 30 опросных листов, однако удалось опросить только 28 из 30 человек.

Результаты опроса получились следующие:

— 9 человек пользуются Касперским антивирусом, 8 человек - Avast, 3 человека - Dr. Web, и 8 человек пользуются иным антивирусом;

— 21 человек предпочитает бесплатный антивирус, остальные 7 - платный;

— 15 человек проверяют ПК на вредоносные вирусы иногда, 12 человек - часто и 1 человек - никогда;

— 17 человек довольны установленным на ПК антивирусом полностью, 11 человек - не совсем, совершенно недовольных не оказалось;

— у 24 человек установлен текущий антивирус уже довольно давно, у 4 человек - недавно;

— у 23 человек ранее были установлены другие антивирусы, 5 человек всегда пользовались текущим;

— у 22 человек за год антивирус обнаружил несколько вредоносных вирусов, у 4 человек - очень много, у 2 человек обнаружено не было;

— 24 человека считают, что антивирус необходим, т.к. он позволяет обеспечивать защиту ПК и не пропускать вредоносные вирусы, 4 человека считают, что можно обойтись и без него;

— у 22 человек антивирус позволяет устанавливать родительский контроль, у 6 человек - не позволяет;

— 10 человек полностью доверяют своему антивирусу, остальные 18 человек доверяют своему антивирусу не на 100 %.

Вывод: наиболее популярным антивирусом среди опрошенных оказался Касперский. Большинство также:

— предпочитает бесплатный антивирус;

— проверяет ПК на вредоносные вирусы лишь иногда;

— оказалось довольным своим антивирусом и имеет текущий антивирус уже довольно давно;

— считает, что антивирус необходим, т.к. он позволяет обеспечивать защиту ПК;

— имеет антивирус, позволяющий устанавливать родительский контроль;

— не доверяет своему антивирусу на 100%.

Использованные источники:

1. Леонов, Василий Бесплатные антивирусы для защиты вашего компьютера (+ DVD-ROM) / Василий Леонов. - М.: Эксмо, 2012. - 192 с.
2. Александр Зубов "Ативирус", 2013 . -12 с.

*Шнып И.А.
старший преподаватель
кафедра «Экономическая информатика,
учет и коммерция»
Гомельский государственный университет
имени Ф. Скорины
Республика Беларусь, г. Гомель*

ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ В ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: В статье проанализирована специфика учета затрат в логистической деятельности. Предложены направления оптимизации затрат на основе автоматизации логистической деятельности путем использования аппаратных и программных средств, систем спутникового мониторинга и контроля транспорта, технологий искусственного интеллекта, Data Science, блокчейн, интернет вещей (IoT), GPS, RFID.

Ключевые слова: логистика, учет затрат, Data Science, блокчейн, IoT, GPS.

*Shnyp I.A.
senior lecturer
department «Economic informatics,
accounting and commerce»
Gomel State University Francis Skorina
Republic of Belarus, Gomel*

OPTIMIZATION OF COSTS IN LOGISTIC ACTIVITY

Annotation: The article analyzes the specifics of cost accounting in logistics activities. The directions of cost optimization based on the automation of logistics activities through the use of hardware and software, satellite monitoring and transport control systems, artificial intelligence technologies, Data Science, blockchain, Internet of things (IoT), GPS, RFID.

Key words: logistics, cost accounting, Data Science, blockchain, IoT, GPS.

Специфика учета затрат в логистической деятельности заключается в суммировании всех затрат, связанных с реализацией логистического процесса. Традиционная система бухгалтерского учета не позволяет идентифицировать всю цепочку затрат, связанную с тем или иным процессом. Основная причина состоит в том, что калькуляция расходов осуществляется по отдельным функциональным подразделениям (областям), тогда как материальные потоки проходят «сквозь» организацию, взаимодействуя с множеством подразделений.

Учет всех логистических затрат может обеспечить внедрение на предприятии управленческого учета, который дает возможность выделить реальные расходы на логистику. Фактический управленческий учет ведется строго по месту возникновения затрат. Такой учет дает возможность определить все затраты на каждом участке логистического процесса. Группировка логистических затрат по процессам позволяет осуществить контроль над уровнем затрат по отдельным операциям, выявить эффективность различных схем организации логистической деятельности, провести сравнительный анализ логистических затрат по подразделениям и предприятию в целом.

Учет всех затрат по отдельным логистическим операциям предоставляет возможность осуществить их оптимизацию, которая предполагает максимальное сокращение затрат на каждом участке логистического процесса при сохранении качества логистического обслуживания. Оптимизация логистических затрат возможна путем использования системного подхода, предполагающего оптимизацию функционирования не отдельных элементов логистики, а логистической системы в целом. Минимизация отдельных затрат не только не принесет ощутимого результата, но может привести к дополнительным расходам в других областях логистики. Например, сокращение транспортных расходов может способствовать увеличению запасов на складах и затрат на их содержание.

Для повышения эффективности логистики на предприятии необходимо детальное изучение материальных (товары и грузы) и информационных потоков (данные по поставкам, заказам, поставщикам, покупателям и др.), поэтому логистическая деятельность должна стать цифровой и автоматизированной.

Оптимизации затрат способствует автоматизация логистической деятельности путем использования аппаратных и программных средств, осуществляющих сбор, хранение, обработку информации для снижения трудоемкости процессов использования информационных ресурсов, повышения надежности и оперативности работы с ними в процессе логистической деятельности. Широкое распространение получили программные продукты для автоматизации управления логистической деятельности на базе «1С». Функциональные возможности данных продуктов позволяют объединить в себе функции WMS, TMS и FMS систем, а также интегрироваться с системой управления предприятием (ERP-система), что позволяет создать единую информационную систему на предприятии. Для оперативных коммуникаций и взаимодействия водителей с диспетчерским центром возможна интеграция «1С» с мобильным приложением на базе Android «Водитель УАТ».

На современном этапе существует большое количество технологий, оптимизирующих процесс транспортировки грузов. Среди них наиболее популярны системы спутникового мониторинга и контроля транспорта: российская технология глобального позиционирования ГЛОНАСС

(Глобальная Навигационная Спутниковая Система), американская система GPS (Global Positioning System), китайская система Компас и европейская система Галилео. Эти технологии позволяют определить местоположение, скорость движения транспортного средства, собрать информацию о его работе, обеспечить безопасность, сохранность, своевременность перевозок.

Внедрение спутникового мониторинга для осуществления ГЛОНАСС/GPS-мониторинга, учета и контроля транспортных средств, оснащенных мобильными терминалами ГЛОНАСС/GPS, дает возможность повысить эффективность использования транспорта.

На основе спутниковых систем разрабатываются системы, позволяющие автоматизировать работу транспортно-логистических компаний. Самыми популярными из них являются система MDS Logistic и система TopLogistic.

MDS Logistic автоматизирует управление логистическими процессами. Она обеспечивает автоматизированное управление перевозкой и доставкой грузов, в том числе формирование электронных очередей и графиков доставки, координирует заказы на поставку в режиме реального времени, формирует отчетную информацию по заказам. MDS Logistic позволяет обеспечить прозрачность логистических процессов и работы транспорта, осуществлять поставки «точно-в-срок», оптимизировать работу диспетчерской службы, а также снизить влияние человеческого фактора.

TopLogistic представляет собой программный комплекс, полностью автоматизирующий транспортно-логистические задачи, а также задачи по оптимизации перевозок и доставки грузов заказчикам. Он позволяет управлять транспортной логистикой, оптимизировать перевозки автомобильным транспортом, прокладывать маршруты на электронных картах. Система TopLogistic предоставляет возможность управлять перевозками, выполнять наиболее оптимальное составление маршрута доставки. При составлении маршрутов учитываются адреса точек доставки, временные интервалы доставки и другие параметры. С помощью программы осуществляется планирование, учет и контроль процессов, связанных с отгрузкой и доставкой, сокращаются издержки на доставку, повышается качество обслуживания клиентов, обеспечивается надежность работы всей логистической системы.

Цифровые технологии позволяют накапливать огромные массивы информации, которые предприятия могут использовать для принятия управленческих решений в логистической деятельности. «Big data» (большие данные) используются для анализа, планирования и управления различными логистическими процессами.

Программные средства управления логистикой позволяют собирать много информации о работе всех логистических подсистем, использование технологии «big data» дает возможность сгруппировать эти данные по различным признакам для детального анализа и более полного учета фактических затрат. Это позволяет более точно планировать расходы будущих периодов и вести статистику дополнительных затрат (затраты на

штрафы, простои, расходы на топливо и др.). Эти скрытые расходы влияют на конечную стоимость логистических услуг и требуют оптимизации.

Оптимизации логистических затрат будут способствовать технологии искусственного интеллекта и Data Science, которые применяются при прогнозировании спроса, планировании оптимальных маршрутов доставки, управлении складскими операциями, беспилотных перевозках. Роботизированный водитель или моряк, который не нарушает правила, не устает и не испытывает голода – очень перспективное направление использования этих технологий в логистике.

Компания Rolls-Royce вместе с Intel работает над технологиями беспилотных перевозок с 2010 года (раньше Илона Маска). Эти компании занимаются автоматизацией морских перевозок как наиболее перспективного логистического направления, так как доставка по воде является самым дешевым видом транспорта, и в межгосударственных маршрутах на нее приходится около 75 % перевозок.

Сочетание искусственного интеллекта и Data Science с другими технологиями (блокчейн, Интернет вещей (IoT), маркировка товаров на основе RFID, ГЛОНАСС, GPS) позволяют повысить эффективность их применения и оптимизировать затраты в логистической деятельности. Совместное использование Data Science с блокчейн и IoT позволяет обеспечивать безопасность данных, избежать манипуляций с грузом[1].

Использованные источники:

1. Шнып, И.А. Оптимизация логистики с помощью технологии блокчейн [Электронный ресурс]// Экономика и социум.– 2018. – № 11 (54). – URL: [upr.ru/domains_data/files/54/Shnyp%20I.%20A.%20\(infor%20i%20kommun%20tehnologii%20zhurnal%20Ekonomika%20i%20socium\).pdf](http://upr.ru/domains_data/files/54/Shnyp%20I.%20A.%20(infor%20i%20kommun%20tehnologii%20zhurnal%20Ekonomika%20i%20socium).pdf) (дата обращения: 01.12.2019)

УДК 911.5/9

*Hamidov A.A.
doctoral candidate
Ferghana state university
Xalilov X.B.
methodist
Uzbekistan, Ferghana*

DEVELOPMENT OF NATURAL GEOGRAPHICAL RESEARCHES IN UZBEKISTAN (DEVELOPMENT OF THE PLANTS WORLD)

Annotation: The article examines the natural geographical study of flora in the territory of Uzbekistan, as well as the concepts that emerged during the study.

Key words: landscape, photosynthesis, geobotanical studies, paleobotany, flora, mesophilic, geographic component, complex, soil-geobotanical, anthropogenic effects.

Both the air and the water of the landscape are essential for the existence of living components in it and the performance of its specific activities. Of these components, the herbaceous coating is an important component of the system. At the same time that it reflects the appearance of the landscape, it is crucial in the formation of landscape relief, climate and soil features, and the geographical distribution of animal species and their geographical distribution.

Landscape plants are the primary organic substance that forms the basis of many chemicals, physical and biological processes occurring in the landscape. Plant growth affects other components of the landscape during metabolism, accumulation and excretion, and changes their composition and properties. Quantitative characteristics, such as air movement, moisture content, temperature, gas composition, and other characteristics, often depend on the characteristics of vegetation cover.

Physiological processes in the growth and development of plants and their role in the formation and existence of landscapes are also important. For example, in the photosynthesis process, plants inhale SO_2 in the air, emit O_2 into the air, and absorb water and various minerals from the soil with the help of sunlight. Of these, they form organic compounds. The specific metabolic and energy exchange processes occurring between the air and plant-soil have different intensities depending on the nature zone and the relief environment.

We have already considered the position of plants or flora in the landscape above. Well, let's take a look at the work and dynamics of the study and study of flora in Uzbekistan as a whole.

In the history of Central Asia, including Uzbekistan, the early 20th century is characterized by several features. The most important feature of this period was the expansion and improvement of the geographical conceptions of soil-botanical

expeditions. The Turkestan branch of the Russian Geographical Society, established in Tashkent in 1897, and the Turkestan Agricultural Society played a great role in this.

Geobotanical research of the early 20th century led to the discovery or corroboration of several scientific and geographical regularities. In particular, the idea that the genesis of flora and fauna in the southern part of the country is related to the southern regions (Old Asia and the Mediterranean), and the northern part to Western Siberia and Central Asia.

Results of the geobotanical study of geo-botanical soils from 1908 to 1915 under the guidance of S.S. Neustruev of the Department of Resettlement and the Department of Land Improvement, headed by N.A. Dimo based on natural and historical methods. was particularly important from.[1]

By the 1930s most of the territory of Uzbekistan was covered by geobotanical studies. In particular, research works in Nurata, Jizzakh, Mirzachul, Begovat, Zaamin, Yangikurgan, Samarkand, Urgut, Konimeh and other areas have been well-researched.

As a result of the study of pristine plants in 1934, E.P.Korovin and M.M.Sovetkina published a paper entitled "Introduction to the study of hay and pastures of Uzbekistan" and M.M.Sovetkina's "Natural herbs and pastures in Central Asia" (1938). things have come up. Most importantly, as a result of these studies, a map of the Republic of Uzbekistan was developed.

In those 30s, the elements of tertiary and Jurassic flora from the paleobotanical point of view were fully restored by A.V.Yarmolenko, M.I.Brick, E.P.Korovin. According to their research, tertiary forests in Central Asia, including Uzbekistan, were covered by xerophytes and evergreen trees and shrubs.

In this regard, the analysis of plant species by M.G. Popov in covering issues of flora history is of great interest. By itself, the flora of the globe is divided into two parts; southern desert - Welwitschia and mesophyll - Ginkgo. Central Asia and partly Uzbekistan are located on the border of these two flora regions. Interesting are the flora elements that have been preserved in the plastered layers of Central Asia. These plants are the oldest periodic composition and composition of flora of Central Asia and Uzbekistan. In general, Popov believes that the vegetation cover in the present area was formed by the migration and hybridization of the elements of the original primary flora.

At the same time as M.G.Popov, E.P.Korovin conducted a great research work on the concept of plant migration. Central Asia has created a historical concept of the formation of flora elements in the region, revealing botanical and geographical features of plant development in Uzbekistan. All the ideas put forward, the essence of the historical concept, and the source information on the formation of the flora elements were included in his two-volume work, The Crops of Central Asia and South Kazakhstan, published in 1961 and 1962.

As E.P.Korovin argues, the autochthonous orientation ensures the genetic diversity of plant composition, and migration is enriched by environmental systems, supplementing new plant species.

In other scientific works of E.K.Korovin we find interesting scientific data. The fossil record in Central Asia, including Uzbekistan, was found to be representative of tertiary and upper Cretaceous flora. Based on these studies, E.P. Korovin concludes that the vegetation of the southern part of Central Asia developed in the form of a persistent evergreen shrub, with xerophyte character in the tertiary period. In this regard, the views of M.G.Popov and E.P.Korovin and the results of the studies are very close. Only in the form of subtropical forests, M.G. Popov is thought to be in the form of permanent green shrubs with small leaves in Korovin. However, both researchers paid close attention to the plant xerophytes.

In creating the Ecological and Genetic Characteristics of Plants of Uzbekistan in 1937, E.P.Korovin commented: "For many years Uzbekistan has not summarized research and studies on flora. At present, large flora and plant materials are collected in Uzbekistan. Now it is time to systematize and summarize plant species, taking into account the needs of the national economy, and the logical progression of views on plants in the country." This information is stored in a manuscript file in the Basic Library of the Republic of Uzbekistan (Khamidov, 2007). The main section of the manuscript is entitled "In Study of Crops of Uzbekistan - Past, and Present". Very good scientific ideas and ideas about flora and fauna have been put forward.

The main thing is the study of Central Asian flora by E.P. Korovin from the earliest times to 1917, which is divided into four periods:

1. Ancient, Geographical Exploration in Uzbekistan, 1717-1804
2. Studies on Recognition, 1820-1904
3. The first systematic study of the territory of Uzbekistan, 1908-1917

(The activities of the "Resettlement Department" and "Land Improvement Unit" (many soil-botanical, geobotanic, geographic studies have been carried out).

4. Soviet Studies, Beginning from 1917 The history of the study of plants in Uzbekistan during the Soviet period was mainly related to the solution of national economic issues.[2]

In geobotanical researches, the study of cultural plants along with wild-growing flora and plants was carried out to improve their varieties, introduce new species and increase crop yields. The use of complex techniques in botanical and geographical research has revealed that wild plants used for forage and technical purposes have always been versatile and are widely used in the national economy.

Research has also been done on individual cultural plants. For example, K.A.Flyakoberger, N.Pokrovsky, G.M.Popov and others, V.L.Golodkovskiy and others on algae biology and systematics researched wheat.

After 1917, the study of the nature of the territory of Uzbekistan, its plant and animal resources was carried out based on a general plan of state importance, closely related to the rational deployment and rapid development of the productive forces of the country. As a result, geobotanical research has been carried out in a planned, systematic and specific way. The goals and objectives of the planned developing national economy required comprehensive and sectoral research on the nature of the country, expeditionary and stationary research. This allowed the

study of natural geographical components, complex processes, and phenomena, both territorial and historical-dynamic.

As a result of country-specific research, rich factual data on the interconnection and integrity of natural components (for example, flora and fauna), constant change, development, and specific regional distribution have been collected and new scientific ideas presented. In the early twentieth century, geobotanical research was carried out using complex methods, and the use of progressive methods - geophysical, geochemical, environmental and other techniques in geobotanical research in the late 20s allowed for a deep analysis of not only the distribution and development of natural landscapes but also the physical, chemical and biological significance.

In 1920, the Central Asian State University was established in Tashkent with leading scholars – N.A.Dimo, A.I.Rozanov, M.N.Voskresensky, M.A.Orlov, M.A.Pankov (soil scientists). V.Blagoveshchenskiy, P.A.Baranov, E.P.Korovin, M.G.Popov, M.V.Kultiasov, V.P.Drobov, I.A.Raykova, M.M.Sovetkina, I.I.Granitov (botanists) and others have made a great contribution to the study of flora of the country. In 1921 the Institute of Scientific Research was established at the University, and its structure was separated from the Institute of Soil Science and Geobotany (1921-1932). Numerous soil-geobotanical expeditions carried out by the Institute since 1921 were carried out in the spirit of a complex natural-historical method of field research and new scientific ideas created and used by V.V.Dokuchaev before the above revolution. These great works were led by the successors of V.V.Dokuchaev's teaching, well-known scientists, soil scientist-geographer N.A.Dimo (director of the institute) and soil scientist, geobotanical-geographer R.I.Abolin. In general, during its activity the Institute studied soil and botanical area of 522376 thousand square kilometers of the territory of Uzbekistan (1921-1938). About 100 expeditions and scientific detachments were organized by the Institute to study them. [3]

The expeditions were of great practical importance due to the needs and direct instructions of the agricultural organizations of the country. During these expeditions, the soil and vegetation cover of the regions was studied in the background. Consequently, much attention was given to all components of nature as soil-forming and environmental factors. In addition to the scientific analysis of the various factual data collected in the field, the expeditions provide important practical conclusions about the state of the soil and vegetation cover of the studied area and the rational use of it. They are accompanied by large-scale soil and plant maps.

In the development of natural geographical reflection in the 20s, the Institute of Botany and Zoology of the SAGU also made a significant contribution. Although the research of university botanists during this period was floristic, leading biologists have also successfully developed botanical, geographical, ecological and biotechnological ideas. In these studies, P.A.Baranov, A.V.Blagoveshchenskiy, V.P.Drobov, A.I.Vvedenskiy, E.P.Korovin, M.G.Popov, I.A.Raikova, I.G.Granitov, M.V.Kultiasov, E.A.Makeeva, O.N.Radkevich and others took an active part. Between 1929 and 1941, I.G.Gerasimov, A.N.Rozanov,

M.A.Pankov studied the soils of the country more broadly and made important points regarding genesis, distribution, classification, and reclamation. I.G.Gerosimov isolated Turan soil-climatic province in the south of Central Asia and interpreted it as the northern part of the continental subtropics. This idea was further developed by A.N.Rozanov and E.P. Korovin in 1938 in a broad geographical plan.

Only the floristic, faunistic, geobotanical and ecological ideas of E.P.Korovin's great works "Plantations of Central Asia and South Kazakhstan", D.N.Kashkarov and E.P.Korovins "Turkic Desert Species", "Desert Life" not only but also in the evolution of geographical ideas.

During World War II geobotanical studies were also conducted in the country. In particular, the Southern Kyzylkum expedition in 1943 (M.A.Orlov, E.P.Korovin, M.M.Orifxonova, Z.Z.Zakirov, V.M.Jumaeva), and the 1944-1945 expedition of Ulturt complex. E.P.Korovin, I.I.Granitov, M.M.Orifxonova, A.D.Pyatayeva). The scientific results of these expeditions are summarized in two major works.

The needs of the war years require a sharp turning and intensification of the themes of geobotanical research towards practical purposes. Significant progress has been made in identifying and evaluating the country's plant richness. In the development of geobotanical ideas on plant geography in Uzbekistan in 1960-1990, firstly, E.P.Korovin, I.A.Raykova, V.P.Drobov, I.I.Granitov, K.Z.Zakirov, N.I.Rubtsov, I.V.Vihodtsev, A.V.Golovkova, B.A.Bikov, K.V.Stanyukovich, P.N.Ovchinshkov, and other leading botanists.[4]

On soil science I.A.Aktinov - Karataev under the direction of and A.N.Rozanov, N.V.Bogdanovich, B.V.Gorbunov, N.V.Kimberg, S.A.Kudrin, M.A.Pankov, S.A.Soil-geobotanical researches by S.A.Shuvalov, M.A.Orlov and others are unique.

In the 1980s and '90s of the last century, the geobotanical research in Uzbekistan has changed significantly. These changes are mainly due to the increased anthropogenic impact on the environment, and the main issue now is the conservation of the flora, conservation of environmental conditions, and the formation of environmental knowledge and awareness among people. employees are actively working.

Sources used:

1. Димо.Н.А.Почвенные экспедиции в бассейнах Сыр-Дары и Амударьи-СПб, 1915.
2. Коровин Е.П. Исторический очерк развития растительности Средней Азии М.; 1958.
3. Аболин Р.И. Основы естественно-исторического районирования Советской Средней Азии.тр.САГУ.сер. XII-а,География-1929-В-2
4. Ҳамидов. А.А. ва бошқ. Фарғона водийсининг экологик вазиятларини яхшилашда табиий географик ва геоэкологик ғоялар, қарашлардан фойдаланиш масалалари. Сб.науч.тр. КУУ.-Ош, 2003.-С.219-223.

Hamidov A.A.
doctoral candidate
Ferghana state university
Xalilov X.B.
methodist
Uzbekistan, Ferghana

DEVELOPMENT OF NATURAL GEOGRAPHIC RESEARCH IN UZBEKISTAN (GEOLOGICAL AND GEOMORPHOLOGICAL RESEARCH)

Annotation: The article examines the geological and geomorphological study of the territory of Uzbekistan, as well as the development of concepts arising in the course of research.

Key words: Geology, geomorphology, expedition, ore mining, geological scratches, Paleozoic, Mesozoic, Cenozoic, hydrogeological processes, hydrogeology, geomorphological region, loess rock.

The geographical study of the Central Asian republics was largely mobilized by scholars from scientific organizations located in central cities of Russia, or from the "center" of the expeditions and research organizations established in the republic. For example, academics A.E.Fersman and D.Shcherbakov, who came from Moscow's scientific organizations, contributed to the discovery of mineral resources in the country. In 1926, the Central Geological Prospecting Department established the Central Asian Branch of the Geological Committee in Tashkent.

The geological and geomorphological studies of the country at that time showed that there were new directions for geological and geomorphological research in Central Asia, which included new mineral deposits, groundwater exploration, and construction engineering conditions. The most interesting of these studies is that all the geological searches conducted in the region before the opening of the geology department in Central Asia, all the results of the research, were taken to the center. On the other hand, geological surveys in the area were mainly carried out in the form of field expeditions.

In 1927, under the leadership of Academician A.E.Fersman, the Academy of Sciences of the former Soviet Union organized an expedition to South Fergana to search for ore deposits. In the course of the expedition, geological surveys were carried out in the vicinity of Khaidarkan, and samples of ore from cobalt, antimony, and feldspar were obtained. Later, as a result of geological surveys of D.I.Shcherbakov in the Mughultog area, the deposits of barite and iron shine and magnetic iron-bearing were discovered.

In 1929 under the leadership of B.N.Nasledov geological prospecting was started in North Karamazar, Mughultog, and the Kurama Mountains. As a result of research, more than 300 deposits were discovered on the geological structure of

Karamozor district. Later this area was interpreted as Karamozor metallogenic area.

B.Nasledov and A.Korolev's geological surveys, along with the study of metallogeny of Uzbekistan, have also provided much new information on petrography and tectonics. The group of Almalyk deposits along the Angren river attracted the attention of these researchers. At the same time, sandstone (Najdak) excavation in the Nurata Mountains and fire-resistant soils in the Ferghana Valley were also studied.

A 1930 search study revealed a deposit of 44,000 tons of graphite in Konimeh district. The Chatkal ridge, which is the southwestern part of the Tianshan Mountains, has not yet solved the problem of exploring the Paleozoic and Mesozoic sediments and remains relevant. The invaluable research of N.P.Vasilkovskiy on this issue and their results (in the Paleozoic period) is the study of the presence and distribution of volcanic strata in the western slopes of Tyanshan and their stratigraphic distribution. [1]

As a result of the deep study of the Jurassic deposits in the area, researchers K.I.Bogdanovich and G.S.Chikrizov discovered brown coal deposits in the Angren River valley (basin). These deposits are still in use today. The most disturbing part is that kaolin is also extracted from brown coal, but kaolin is excluded as excessive rock, although it is one of the raw materials of aluminum.

At the same time, N.V.Shabarov has identified a coal basin based on the study of the Jurassic and more ancient strata of the Ferghana Valley (Kyzylkiya, Sulyukta). V.N.Ognev investigated the tectonics of the Fergana ridge based on the deep geological survey materials of its role in the Tianshan mountain system. The research carried out by the Central Asian Division of the Geological Committee continued until the 1930s. Subsequent studies were continued by the Central Asian Regional Geological Survey of the former Soviet Union. They explored coal, oil and metal deposits in Central Asia.

Over 300 coal deposits are reported in the Central Asian region. In 1937, the Central Asian Geological Prospecting Office surveyed polymetallic deposits in the Altintopgan region and the Almalyk group of mineral deposits. Employees of the metal department of the Central Asian Regional Geological Prospecting Department investigated the lead-silver deposit set up by them in the Karamozor mountains. Besides, sulfur, graphite, asbestos, alunite, bauxite, rock and potassium salts, phosphorites, building materials, and other non-metallic minerals were discovered in Sherabad and Konimeh.

Since 1918, Central Asian State University has also undertaken chronic and targeted expeditions to study the natural conditions and resources of Uzbekistan. In 1926, scientists of the Central Asian State University discovered and conducted geological surveys in the southern part of the Ferghana Valley, including antimony, mercury, cinnabar, soluble feldspar, and other minerals.

Many scientists of the University have been directly involved in the study of the lithology of the Cenozoic steppe and continental sedimentary rocks. 1940) and so on. University geologists have laid the foundations for the deep study of a large

number of minerals, such as tectonics, lithology and industrial importance in the mountain regions of Central Asia.

For scientific research and development of expeditions, in 1934, some of the expeditions were established under the Science Committee in Uzbekistan. The Science Committee has become a research planning association in Central Asia, including Uzbekistan.

In 1935, the group of geology and mineral resources was mainly engaged in research, development and coordination of theoretical foundations of mineral resources in Uzbekistan. This year, the Government of Uzbekistan organized an expedition led by A.S.Uklonsky to explore the Chirchik region's mineral resources. As a result of field surveys and camera processing of the collected materials, the deposits were discovered in Aktash, Mingbulak, Karamkul, and Chimgan. In 1937 under the leadership of V.A.Zakharovich an expedition to Baisun district was conducted to find and exploit bauxite deposits.

A special bureau has been set up to record all the mineral deposits on the territory of Uzbekistan. In 1941 at the initiative of the Science Committee, the Bureau compiled a questionnaire titled "Mineral Resources of Uzbekistan." In March 1937, the group of geology and mineral resources together with the State Planning Committee held the first conference of Uzbekistan on the study of mineral deposits and the use of mineral resources. At this conference, Central Asia, including Uzbekistan, was scientifically eliminated from the misconception that "poor in mineral resources". The conference developed and implemented further plans for exploration.

The Committee of Hydrogeologists of the Science Committee of Uzbekistan has been tasked with addressing issues related to the irrigation of lands. They had to solve simultaneously the planning, organization of work and the integration of all hydrogeological studies. The study of surface and groundwater in the context of Central Asia, including Uzbekistan, and with the development of irrigated agriculture demonstrates the importance of the national economy.

Based on the results of the study conducted by the group, the map for seasonal groundwater fluctuations, groundwater mineralization and deep-water mapping were identified and supplemented. Based on the available materials, the Engineering Geology and Hydrogeology Sector published a collection of materials from 1935 to 1936 on "Engineering Geology and Hydrogeology of Uzbekistan."

In 1938 the Institute of Geology was established under the Science Committee of the Republic of Uzbekistan within the sector of engineering geology and hydrogeology. This research institute has been dealing with the problem of the geological structure of the Republic of Uzbekistan for many years. He has also been engaged in geochemistry, mining genetics and minerals, mineralogy and geochemistry of sulfur deposits, aluminum and petrology, hydrogeological processes, chemical composition and dynamics of underground water, and limestone rocks of the northern slopes of the Chirchik-Angren region and the Kurama Mountains.

In 1938 the Karakalpak expedition was established by the Science Committee to study ore resources in Central Kyzylkum. The expedition investigated the mountains located in the Kyzylkum region, such as Bukantog, Altintog, Tomdi mountain massifs, Beltog and Kuljuktag. Rare metal blues and corundum deposits were studied in depth. When it came to the study of corundum deposits and the genesis of corundum, the staff tried to prove that corundum originated from aluminum-rich glance or bauxite.

The Geological Research Institute has been focusing on the study of the Chirchik-Angren district (near Tashkent). By 1940, oil, coal and peat fields were being explored in various parts of Uzbekistan. The geological and geographical study of Central Asia has greatly influenced the bio-geographical understanding of the region. These studies have paved the way for the biogeographical separation of Central Asia and have facilitated the transition to integrated natural geographical zoning. Research in the field of industry has addressed the problems of network and complex natural zoning of the Central Asian region.

Geomorphological research of the 20-30s of the XX century was devoted to the study of some separate regions and large geographical objects of Uzbekistan. In this regard. "Some Geomorphological Data Describing Dalvarzin Steppes" (1927), K.I.Postoev "Geomorphology of Uzbekistan" (1933), P.Gerasimov and P.K.Chihachev's Geomorphological Essays of Kyzylkum. (1933), N.E.Minakova's "Basic Geomorphological Views of the Fergana Valley" (1937), V.A.Vakhramayev's Essays on the Geomorphology of the Southwest End of Hisor Mountains (1937). "The Geomorphological Materials in the Fergana Valley of the Syrdarya" (1937) and others. can be. [2]

The basic information on the orthographic structure of the surface of Central Asia was collected during the Soviet period during the study of the Pamir Mountains and the surrounding mountain ranges. Recent studies have examined the structure of mountains, the location of sediments between them, river valleys, mountain peaks, and individual peaks. The study of the origin and evolution of mountain surface forms was made clear. K.I.Postoev divides the territory of Uzbekistan into 3 distinct parts: plain, mountainous and mountainous parts, and identifies 7 major geomorphological regions; Syrdarya, Mirzachul, Fergana sediments, Samarkand sediment, and Zarafshan valley, the western steppe of Uzbekistan, Karshi and Karnob steppes, southwest part of Hissar mountains.

This research work by K.I.Postoev does not allow for in-depth analysis of terrestrial forms, but the general information about this geomorphological zoning system and large geomorphological regions of Uzbekistan is of great scientific importance. During these years, great attention was paid to the study of the surface of the Kyzyl Kum Desert, including the fact that P.Makeev clarified the diversity of desert relief from the Amudarya to the Syr Darya and from the Aral Sea to the Zarafshan Valley and the Nurata Mountains.

In the relief of Kyzylkum I.P.Gerasimov, P.K.Chihachev at each mountain site have mountain ranges, peaks and rocky cliffs, mountain ranges, hill zones, steep and mountain valleys with low river valleys; in the plain - highland plateau and remnant rocks of the tertiary-Cretaceous rocks, dome-shaped remnants of

Paleozoic sediments, terraced sediments on slopes, sloping sands, sandy sands and wavy sands, barren sands, The areas and planes are separated by ancient alluvial deposits. On the genesis of the sands in the Kyzyl Kum Desert V.A.Abrucev, S.S.Nesutruiev (1912), A.D.Arkhangel'sky (1915), M.D.Speridonov (1918), I.P.Gerasimov (1931), V.V.Nikitin (1936) and others.

Sand masses occupying the western and central parts of the Ferghana Valley have been studied at the same time as the study of the Kyzyl Kum Desert.

1. Right coastal sand gradients (rows) covered by vegetation;
2. The coastline is the area where the sand is mostly unstable, with moving sand.

From the slopes of the surrounding mountain ranges, the Syrdarya coastline is brought to the central parts of the Fergana sediment. The study of the Ferghana Valley landscape S.S.Nesutruiev, V.N.Weber. Continued by D.I.Sccherbakov, N.L.Korjinevsky, N.V.Vasilkovsky, and others.

V.A.Vakhromeev made a significant contribution to the study of the geology of the southwestern end of the Gissar Mountains. In determining the geomorphological features of the region, the researcher distinguishes the region from the Paleozoic rocks in the mountains. These rocks are highly eroded and form a series of gradient reliefs from the Cretaceous and Paleogene rocks. Apart from these, the accumulative region is also isolated (dry deltas, foothills, and deserts). The importance of the row and sand sands in the national economy was revealed by the researcher in the process of research.

The ideas of a brief geomorphological structure of the Ferghana Valley can be found in the work of P.E.Minakova "Basic geomorphological appearance of Ferghana" (1937). He distinguishes 4 geomorphological zones in the Ferghana Valley: 1.Mountain ridges 2. Mountain ranges. 3.Adirlar. 4 Central Fergana (Fergana sediment).

P. E. Minakova concludes in her research: The hills are the small, uprooted uplands where the mountain ranges are comprised of upper tertiary and ancient tertiary conglomerates, sandstones, and mammals. The hills have soft but sophisticated relief forms, characterized by waterless, steppe landscapes, vegetation cover is poorly developed or underdeveloped. Thus, great attention was paid to the study of the relief of Uzbekistan in 1917-1941. However, scientific studies that precisely distinguish the genetics of the genome that accurately characterize the release have not been thoroughly done. Regional geological studies and geological surveys played a key role in the development of theoretical outlook for geological structure of Central Asia, including Uzbekistan. As a result of geological surveys conducted in the territory of Uzbekistan, Turkestan Geological Committee created a geological map of Turkestan in 1925. The first scheme of the stratigraphy and tectonics of the region was developed, with the scientific outline of the geological relevance and geological history of the region.

The processes of new mountain formation in Central Asia have aroused great interest among researchers. According to S. Schultz, its basic and long-twisted dislocation has been subjected to continuous folding of ridges and sediments of the Tianshan Mountains, especially during the early fourth and late

Neogene times. Skvortsov later investigated the movement of the Chatkal Mountains in the Quaternary period, which is part of the Tianshan Mountains, and associated erosion, flattening of the upper surface and the remnants of the river valleys.[3]

V.I.Popov crosses the border between the Tianshan and Pamir mountain systems on the southern Tajik depression along the rivers of the Kyzylsuv, Sohob and Kulyab rivers from the Alai Mountains. "Continuity of tectonic movements" and "The history of sediments and uplifts of Southwest Tien Shan" (1937) and "History of the geological development of the Tianshan Mountains and sediments" by V.I.Popov. The theory of "canon" proposed by G.Scheille and the idea of substantiating the principle of dividing the Tianshan mountain system into separate zones and sub-bases was proved. One of the theoretical works on geological structure and exploration of minerals in Central Asia, including Uzbekistan, belongs to A.S.Uklonsky. His scientific work is devoted to the genesis of sulfur deposits and their oil paragenesis. [4]

At that time Central Asia, including. One of the main problems of natural geography and geology in Uzbekistan was the problem of the formation of this limestone. The study of V.A.Obruchev in Central Asia, China and Jungoria has led to the formation of a prediction of the loess ellipticity. Subsequently, proponents of the theory that loesses were formed by alluvial methods, Y.A. Skvortsov and G.A. Mavlonov, divide the loops into typical loops and loess types, linking them with diluvial, pluvial, alluvial and other processes. When it comes to the formation of the Loess rocks, Obruchev, Skvortsov, and Mavlonov all have reason to agree. In particular, the Central Asian, Chinese and Dzhongoran regions are continental and arid zones within the mainland, and many processes can be attributed to the geologic activity of winds. [5]

According to Y.Skvortsov and G.A.Mavlonov, geological work of water are not inferior to that of winds, especially in Central Asia, including Uzbekistan. A.F. Fon-Middendorf also expressed his views on the problems of the Fergana Valley loess formation in 1878. In 1923-1924 hydrogeological research in Uzbekistan began systematically. During the regional study of hydrogeology of the region, the work on the formation and development of hydrogeological maps of groundwater formation and the laws of its movement, hydrogeological zoning and the problems of water supply to the central cities of the country were studied. By 1937, the state hydrogeological surveys were systematically launched in the country. However, the generalization of these surveys was made only after World War II. Thus, in the geological and geomorphological study of the territory of Uzbekistan up to 1941, the theoretical issues of geological structure and its development were studied. Exact practical results were identified in the process of exploration of minerals and mobilized to the development of the national economy.

Sources used:

1. Васильковский Н.П. Геологическое строение Западной Ферганы. //Изд. Ком, по делам геол. При СНК СССР. 1941. -С.47-50
2. Минакова Н.Е. Основные черты геоморфологии Ферганы. //Соц. наука и тех. -№3-4. Изд-во ком. наук УзССР. -Ташкент: -1937. -С.34-80.

3. Наливкин Д.В. Очерк геологии Туркестана. -Ташкент-Москва: 1926. - .48.
4. Попов В.И. Геологические условия формирования кайназойских моласс Ферганы. // Изд-во ком. наук. УзССР. -Ташкент: -1940. -С.3-126
5. Мавлянов Г.А., Нурматов А.Н. Четвертичные отложения Центральной Ферганы. // Изд-во «ФАН», УзССР, - Ташкент: 1972. -С.3-89.

*Анухтина Л.М.
преподаватель
кафедра иностранных языков
Дубенкова Л.В.
старший преподаватель
кафедра иностранных языков
Курский государственный медицинский университет
Россия, г. Курск*

КОМПЬЮТЕРНЫЕ МУЛЬТИМЕДИЙНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБУЧЕНИИ АНГЛИЙСКОМУ ЯЗЫКУ

Аннотация: Статья посвящена проблеме обучения иностранному (английскому) языку с использованием мультимедийных технологий. Мультимедиа, с одной стороны, стимулирует студентов к изучению иностранного языка, оптимизируя среду обучения. С другой стороны, компьютерное обучение английскому языку с помощью мультимедиа может улучшить способности обучающихся в разговорной речи. Обучение английскому с помощью компьютерной мультимедиа стало одним из основных компонентов в преподавании английского языка.

Ключевые слова: английский язык, мультимедийные технологии, обучение, компьютерный, среда обучения.

*Arukhtina L.M.
lecturer
department of foreign languages
Dubenkova L.V.
senior lecturer
department of foreign languages
Kursk State Medical University
Russia, Kursk*

COMPUTER MULTIMEDIA-AIDED ENGLISH TEACHING

Annotation: The article is devoted to the problem of a foreign (English) language teaching with the use of multimedia. On the one hand, multimedia-assisted English teaching can inspire students to learning English, optimizing the environment of English class. On the other hand, multimedia-assisted English teaching can improve students' ability of listening and speaking. Computer multimedia-assisted English teaching has become one of the highlights in English teaching.

Key words: English language, multimedia, teaching, computer, environment in the class.

Мультимедиа - основа компьютерных технологий, сочетающая в себе более двух носителей. Мультимедиа - это единство средств массовой информации и разумная их координация вместо простой комбинации различных средств массовой информации, необходимая для демонстрации информации, улучшения понимания и запоминания информации. К характеристикам мультимедиа можно отнести такие, как разнообразие, интеграция и взаимодействие.

С развитием мультимедийных технологий обучение английскому языку с их помощью стало неизбежной тенденцией. Здесь активно используются изображения и видео, чтобы студенты могли получить новые знания в веселой и интересной обстановке. Мультимедийное обучение английскому языку имеет свои конкретные определения и теории, которые включают в себя: теорию обучения конструктивизму, когнитивную психологию, гуманистическую психологию и т. д.

Теория обучения конструктивизму. Среда обучения должна быть «местом, где учащиеся могут работать вместе и поддерживать друг друга, поскольку они используют различные инструменты и информационные ресурсы для достижения целей обучения и решения проблем». Используя мультимедиа, учащиеся могут сотрудничать друг с другом.

Когнитивная психология. Когнитивная психология акцентируется на внутреннем психологическом процессе учащихся. Студенты изучают английский язык очень долго, поэтому преподаватель должен быть лидером в учебной деятельности. Обучение английскому языку с помощью мультимедиа помогает создать хорошие условия и среду для студентов.

Гуманистическая психология: гуманистическая психология исследует преподавание языка с точки зрения психологии. Она подчеркивает достоинство и ценность человека. Задача учителя состоит не в том, чтобы решить, чему учиться, а в том, чтобы найти и создать благоприятную атмосферу для студентов.

Мультимедийное обучение английскому языку имеет две важные характеристики: визуализация и конкретизация. Они могут способствовать тому, чтобы студенты проявили интерес к изучению английского языка и, тем самым, улучшить свои навыки, умения и владения.

Преподавание английского с помощью мультимедиа имеет свои особые преимущества. Во-первых, изменяется абстрактный контент на конкретный: студенты могут легко усвоить более сложный материал. Во-вторых, предоставляется больший объем информации для студентов в течение ограниченного времени. Третье преимущество заключается в стимулировании интереса студентов к обучению. Эти преимущества создают хорошую учебную среду.

В процессе усвоения новых слов и построения грамматически правильных предложений мультимедиа помогает студентам быстро осваивать эти новые слова и шаблоны предложений и твердо их запоминать.

Реформа образования требует от студентов превращения пассивного обучения в активное обучение.

Обучение английскому языку с помощью мультимедиа помогает выделить основные позиции студентов и заставить их понять, что они должны усердно учиться сами.

Деятельность человека постепенно способствует развитию общества, в то время как развитие общества и технологий может в значительной степени способствовать развитию образования. В таком информационном обществе мы должны активно адаптироваться, в полной мере использовать развивающиеся информационные технологии для обучения творческим и практическим способностям студентов. Это способ улучшить качество обучения. Практика доказала, что преподавание английского с помощью мультимедиа намного лучше, чем традиционное обучение в классе. Будучи преподавателями иностранного языка, мы обязаны вовлекать студентов в дискуссию, используя английский для общения и повышая уверенность и самооценку учащихся.

Использованные источники:

1. Вербицкий, А.А. Активное обучение в высшей школе: Контекстный подход / А.А. Вербицкий - М.: 1991.
2. Полат, Е.С. Новые педагогические и информационные технологии в системе образования: Учебные пособия / Е.С. Полат - М.: 2000.
3. Руденко-Моргун, О.И. Компьютерные технологии как новая форма обучения / О.И. Руденко-Моргун - М.: 2002
4. Collis, B. Tele-Learning: Current Scenarios [J]. <http://www.mcb.co.uk/>, 1996.
5. Kozma, R.B. AReply: Media and Methods [J]. New York: Educational Technology Research & Development (ETR&P), 1994

*Даутова А.Х.
воспитатель
по обучению татарскому языку
МБДОУ «Детский сад № 54 "Белоснежка"
Россия, г. Альметьевск*

ДИДАКТИЧЕСКИЕ ИГРЫ ДЛЯ РАЗВИТИЯ РЕЧИ ДЕТЕЙ МЛАДШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы развития речи у детей младшего дошкольного возраста средствами дидактических игр. Анализируются виды дидактических игр. Актуализируется роль дидактических игр в развитии диалогической речи.

Ключевые слова: дидактическая игра, развитие, дошкольный возраст, диалогическая речь, словоформы, интерес.

*Dautova A.Kh.
teacher
tatar language
MBDOU "Kindergarten № 54" Snow White"
Russia, Almet'yevsk*

DIDACTIC GAMES FOR THE DEVELOPMENT OF SPEECH OF CHILDREN OF YOUNGER PRESCHOOL AGE

Annotation: The article discusses the problems of speech development in children of primary preschool age by means of didactic games. The types of didactic games are analyzed. The role of didactic games in the development of dialogic speech is being actualized.

Key words: didactic game, development, preschool age, dialogical speech, word forms, interest.

В процессе свойственных дошкольному возрасту видах деятельности развивается формы и функции речи. Перед воспитателями ставится задача построения речевого развития таким образом, чтобы способствовать овладению ребенком речью как средством общения и культуры, обогащению активного словаря, развитию связной, грамматически правильной диалогической и монологической речи, развитию звуковой и интонационной культуры речи. Выделяют следующие виды дидактических игр: игры-предложения, игры-поручения, игры-путешествия, игры-диалоги, игры-загадки, каждую из которых педагог может использовать для развития речи ребенка [3, с. 16]. Воспитатель использует игрушки, картинки, предметы и вербальное общение проводя словарные игры. Игровые действия в подобных играх дают возможность ребенку использовать ранее приобретенные знания в новых условиях, активизировать имеющийся запас слов и попадать в такие

ситуации, когда он их должен использовать. Не рекомендуется вводить новые слова. Но кроме того дидактические игры также помогают освоению слов в их обобщенных значениях, развитию как родовых, так и видовых понятий. Используются игрушки или картинки с изображением предметов быта для активизации бытового словаря, природный материал – для активизации природоведческого словаря. Одним из условий четкого руководства играми является определение перечня слов, подлежащих усвоению. Также надо педагогам следует помнить, что подобранный материал должен соответствовать поставленным задачам словарной работы.

В развитии диалогической речи дидактическая игра также является эффективным методом. Игры с образными игрушками, когда воспитатель ведет разговор от имени персонажа и разыгрывает инсценировки, особенно полезны в младших группах. Сценарии сюжетов следует брать знакомые детям - из детской жизни или из знакомых детям художественных произведений. Благодаря своей динамичности и эмоциональности проведения дидактические игры являются эффективным средством закрепления грамматических навыков дошкольников. С их помощью можно многократно упражнять ребенка в повторении нужных словоформ. Игры проводятся как с игрушками, картинками, предметами, так и без наглядного материала - в форме словесных игр, построенных на действиях и словах играющих. Использование игрушек является преимуществом дидактических игр. Но игрушки должны отбираться в соответствии с дидактической задачей, с которыми можно легко производить разнообразные действия, образуя нужную грамматическую форму. Наглядный материал обязательно должен быть оформлен эстетически, будить мысль и вызывать конкретные образы и следует брать знакомые детям предметы [4, с. 142].

Обучающее содержание в дидактических играх определено «Программой воспитания в детском саду», поэтому, прежде всего, воспитатель руководствуется требованиями программы при их проведении. Дидактическая игра входит в целостный педагогический процесс и проводится совместно с другими формами и средствами воспитания и обучения. Также в «Программе воспитания в детском саду» указано небольшое количество дидактических игр, что предполагает их вариативность и усложнение самим педагогом.

Руководство дидактическими играми включает: выбор программного содержания, формулировка дидактических задач, установление взаимодействия и взаимосвязи с другими формами обучения; продумывание самой игры, проектирование всех структурных компонентов дидактической игры; действие согласно ходам игры и обеспечение активности всех детей, вовлечение в игру застенчивых, робких, поощрение инициативы доброжелательных отношений между собой [3, с. 22]. При организации дидактических игр с детьми младшего дошкольного возраста педагогу следует знать возрастные особенности детей этого возраста. Действия малыша в этот период становятся многообразнее и сложнее, в результате своей активности, у него возрастает стремление утвердиться: «Я сам!». Что

же касается внимания оно пока еще неустойчиво, поэтому он быстро отвлекается. В связи с этим решение задачи в дидактических играх требует от него большего усердия при организации своего внимания для усиленной мыслительной деятельности. Вследствие этого возникают трудности для ребенка, преодолеть которые может помочь педагог, организовав деятельность способную занять внимание ребенка. То есть использовать дидактические игры, повышающие интерес малыша к знаниям, и дидактические игрушки, которые способны привлечь внимание своей яркостью, новизной.

В этом возрасте важно сочетание в игре активные действия и движения самого ребенка с умственными задачами. Например, катать цветные шарики в воротца такого же цвета или имитировать движение животного (в словесной игре «Зайка») [2, с. 27]. Интерес к игре возрастает, если в нее включаются элементы загадочности. Например, воспитатель вносит коробку, рассматривает ее с детьми и спрашивает: «Догадайтесь, дети, что в этой коробке». Также чтобы сделать известные детям игры более интересными хорошо будет внести что-то новое и более сложное, требующее активной умственной работы. По этой причине рекомендуется повторять игры в разных вариантах с постепенным их усложнением. Для детей четвертого года жизни свойственно познание окружающего мира через деятельность основных пяти чувств. Принимая это во внимание, педагог подбирает такой дидактический материал, который дети могли бы обследовать [1, с. 26].

Что же касается самого процесса проведения дидактической игры с детьми младшего дошкольного возраста, педагог должен объяснять правила в процессе игры. В то же время воспитателю следует не забывать предъявлять большую требовательность к своим жестам и мимике при работе с детьми. Все дети быстро и легко реагируют на мимику, выражение глаз, улыбку воспитателя: педагог широко открывает глаза от удивления, дети подражают ему; у воспитателя грустное лицо – и у всех детей сразу на лицах появляется грусть. Обязательно до игры педагог знакомит детей с предметами, которые будут использованы изображениями на картинках, чтобы игра прошла более успешно. Если в игре используются потешки, стихотворения воспитатель должен знать их наизусть и читать их выразительно. Воспитатель, подводя итоги игры с детьми младшего возраста, как правило, отмечает только положительные стороны процесса игры (убрали на место игрушки, играли дружно) и вызывает у малышей интерес к последующим новым играм: «Сегодня мы хорошо играли, а в следующий раз будут другие игрушки, с которыми мы будем играть» [1, с. 27].

Таким образом, дидактическая игра - это сложное, многоплановое педагогическое явление. Речь детей хорошо развивается в игровой деятельности. И дидактические игры, являясь эффективным средством, способствуют формированию правильной речи ребенка.

Использованные источники:

1. Бондаренко А.К. Дидактические игры в детском саду: книга для воспитателя детского сада. - М.: Просвещение, 2015. - 160 с.

2. Гранкова Н.А. Дидактическая игра «Рыбалка»//Ребенок в детском саду. - №2. 2016. - С. 12-14.
3. Федоренко Л.П. Методика развития речи детей дошкольного возраста.- М.: Просвещение, 2013. - 240 с.
4. Ушакова О.С., Струнина Е.М. Методика развития речи детей дошкольного возраста. – М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 2015. – 288 с.
5. Яшина В.И. Теория и методика развития речи детей: учебник для студ. учреждений высш. проф. образования.- 4-е изд.-М.: Издательский центр «Академия». 2013. - 448 с

Рябихин С.С.
главный специалист
отдел координации развития аквакультуры
Министерство сельского хозяйства и продовольствия РО
РФ, г. Ростов-на-Дону
Чумакова Т.Н., к.пед.н., доцент
доцент
кафедра Экономики и менеджмента
Донской государственной аграрной университет
РФ, п. Персиановский

О ПРОБЛЕМЕ ПОДГОТОВКИ КАДРОВ В СОВРЕМЕННОМ ВУЗЕ

Аннотация: В данной статье раскрыты проблемы, возникающие при обучении студентов высших учебных заведений по дисциплине "Птицеводство". Выявлена и обоснована необходимость совместной работы в ходе обучения студентов, преподавателей-исследователей и ведущих специалистов предприятий птицеводческого комплекса. На основе проведенного исследования автором предлагается применение контекстного обучения.

Ключевые слова: высшее образование, процесс обучения, педагогические технологии, контекстное обучение, подготовка кадров в сфере птицеводства.

Ryabihin S.S.
chief specialist
aquaculture development coordination department
Ministry of Agriculture and Food of Rostov region
RF, Rostov-on-Don
Chumakov T. N., can. of pedagogical sciences, associate professor
associate professor
Economics and Management
Don State Agrarian University
RF, Persianovsky village

ON THE PROBLEM OF TRAINING OF PERSONNEL IN MODERN UNIVERSITY

Annotation: This article reveals the problems that arise in the training of students of higher educational institutions in the discipline "Poultry farming." The necessity of joint work in the course of training of students, teachers-researchers and leading specialists of enterprises of poultry complex has been identified and justified. Based on the study, the author proposes the application of context learning.

Key words: higher education, learning process, pedagogical technologies, contextual education, training in poultry farming.

Птицеводство – одна из наиболее интенсивных и динамичных отраслей сельскохозяйственного производства. По концентрации производства на небольших земельных площадях, механизации, автоматизации и компьютеризации почти всех производственных процессов эта отрасль далеко ушла вперед по сравнению с другими отраслями АПК. По последним данным, показанным на рисунке 1, в 2018 году на долю свинины пришлось 35,2%, говядины - 15,1%, мяса птицы - 46,9%, баранины - 1,9%, козлятины - 0,2%, других видов мяса - 0,7%. Отсюда следует, что производство мяса птицы на сегодняшний день в России занимает лидирующую позицию.

По оценкам АБ-Центр, построенным на основе динамики производства за первые три квартала 2019 года, по отношению к аналогичному периоду 2018 года, производство мяса всех видов в РФ в 2019 году составит 10 820,9 тыс. тонн, что на 1,8% больше, чем в 2018 году.

Для того, чтобы производство мяса птицы сохраняло лидирующие позиции и наращивало объемы произведенной продукции, интенсификация отрасли должна сопровождаться: улучшением племенных и продуктивных качеств поголовья птицы; переходом на содержание птицы наиболее продуктивных кроссов; совершенствовать технологию производства продукции (создавать высокопродуктивные кроссы и линии с учетом местных климатических особенностей и платежеспособности населения); создавать племенные центры и репродукторы для производства качественного племенного молодняка и замещения, таким образом, импортной птицы; *выпускать высококвалифицированных специалистов.*

На последнем критерии остановимся более подробно.

Проблема подготовки кадров в сфере птицеводства сегодня стоит довольно остро. Говоря откровенно, агропромышленное производство не всегда получает того, в ком оно нуждается и на кого рассчитывало. Мало приходит таких специалистов, кто сразу был бы готов выполнять работу в полном объеме, а те времена, когда с выпускниками вузов "нянчились", безвозвратно прошли [2, 3, 4, 5].

В идеале администрация сектора АПК края, области, района, руководители сельхозпредприятий должны выступать в роли заказчика. Вуз должен готовить такого специалиста, который бы сразу смог возглавить участок на производстве. При этом темпы и рост производства не должен уменьшиться. Для этого в учебной программе должно быть теории одна треть и две трети практики[1].

На наш взгляд, для этого необходимо изучение теоретических и практических вопросов в русле контекстного обучения[6]. Сегодня для подготовки кадров необходимо сотрудничать с передовыми хозяйствами и холдингами, готовыми поделиться не только своим опытом в обучении будущих специалистов, но и опытом зарубежных коллег. Занятия

необходимо построить таким образом, чтобы учащиеся во главе с преподавателем могли посещать предприятия. Такие выездные практические занятия помогут студентам гораздо быстрее и качественнее усвоить нужный материал.

Уже сегодня одним из этапов такой подготовки является сотрудничество кадровых и научно-исследовательских институтов, которое в последнее время все больше набирает обороты. Схема такого сотрудничества следующая: кадровые институты обеспечивают теоретическую часть учебного процесса, а научно-исследовательские институты через свои лаборатории и экспериментальные хозяйства дают возможность студентам овладеть практическими знаниями своей будущей профессии. Примером такого сотрудничества является деятельность Омского государственного аграрного университета (ОмГАУ) и Сибирского научно-исследовательского института птицеводства РАСХН (СибНИИП)^[1]. Но здесь не стоит забывать о ветеринарном благополучии таких предприятий и комплексов. Многие из них во избежание заноса инфекционных и вирусных заболеваний не готовы пускать на территорию своего комплекса посторонних людей.

Одним из вариантов решения такой проблемы может стать создание лабораторий по птицеводству на базе ВУЗов. Делиться такими знаниями в данных лабораториях смогут не только ведущие преподаватели-исследователи ВУЗа, но и ведущие передовики производства. С наличием таких лабораторий можно иначе построить ход обучения. Уделять больше времени на изучение методик инкубации яиц сельскохозяйственной птицы, больше заниматься генетикой, детально разбираться в методах селекции существующих пород и выведении новых кроссов и линий, уделять внимание проблемным вопросам.

Для повышения уровня квалификации преподавателей, которые будут принимать участие в построении современного профильного образования в таких лабораториях, необходимо взаимодействовать с ведущими научно-исследовательскими институтами России в области птицеводства, такими как ФНЦ «ВНИТИП» РАН, ГНУ ВНИИГРЖ Россельхозакадемии и др. В ходе совместной работы специалистов возможно качественное улучшение содержания практических занятий (практики) по дисциплине «Птицеводство».

Такой подход в работе позволит увеличить количество высококвалифицированных специалистов на рынке труда, создаст конкурентную кадровую и заработную плату, позволит предприятиям для усовершенствования и улучшения их функциональной работы выбирать «лучших» из «лучших», а следовательно, увеличить количество произведенной продукции. Дополнительным бонусом будет привлечение внимания к отрасли, а также, к обучению в аграрных ВУЗах в целом.

Использованные источники:

1. Дымков А.Б., Проблемы подготовки кадров в птицеводстве /А.Б. Дымков, А.Б.Мальцев, С.В. Борисенко//Птахівництво: Міжвід. темат. наук.

зб.: Матеріали IV Міжнародної науково-практич. конф. по птахівництву. – Харків, 2008. – Вип. 62. – С. 201–204.

2. Бледных, В.В. Кадровые проблемы села. Куда идти / В.В. Бледных // Птица и птицепродукты. - 2007. - № 5. - С. 15-17.

3. Егоров И.А. Повышение квалификации специалистов отрасли / И.А.Егоров, Г.В. Красноярцев // Птица и птицепродукты.- 2007. – №5. - С. 13-15.

4. Келкебек, К.У. Кооперация штатов в деле распространения знаний / К.У. Келкебек // Птица и птицепродукты. – 2007. – № 5. – С.19-20.

5. Маламуд, Д.Б. Кадры для АПК. Проблемы. Мнения. Предложения. Обзор темы. / Д.Б.Маламуд, Н.В. Сазонова // Птица и птицепродукты.- 2007. - № 5. - С. 21-24.

6. Вербицкий, А.А. Контекстное обучение в компетентностном подходе. / А.А. Вербицкий // Высшее образование в России. – 2006. - №11. – С.39-46

*Соломко О.А.
студент магистратуры
1 курс, Финансово-экономический факультет
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург*

ПРОБЛЕМЫ МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В данной статье рассмотрено понятие финансового состояния предприятия, выявлены наиболее важные проблемы в методическом обеспечении его проведения.

Ключевые слова: анализ финансового состояния, методическое обеспечение анализа, коэффициентный анализ.

*Solomko O.A.
undergraduate student
1 course, faculty of finance and economics
Orenburg State University
Russia, Orenburg*

PROBLEMS OF METHODOLOGICAL SUPPORT OF ANALYSIS OF FINANCIAL CONDITION OF THE ENTERPRISE

Annotation: In this article, the concept of the financial condition of the enterprise is considered, the most important problems in the methodological support of its implementation are identified.

Key words: analysis of financial condition, methodological support of analysis, coefficient analysis.

В условиях рыночной экономики особое внимание уделяется анализу финансового состояния предприятия. Финансовое состояние предприятия – это отражение способности субъекта хозяйствования финансировать свою деятельность, постоянно поддерживать свою платежеспособность и инвестиционную привлекательность [8].

По мнению Рубцова И.В, финансовое состояние организации представляет собой совокупность показателей, которые отражают ее способность погасить свои долговые обязательства [7].

Любушин Н.П под финансовым состоянием понимает «способность организации финансировать свою деятельность» [4].

Как видно, понятие «финансовое состояние» каждый автор трактует по-своему, от чего возникают расхождения.

Целью анализа финансового состояния является подробная характеристика финансового и имущественного положения организации,

результатов ее деятельности в прошлых периодах, а также возможностей развития организации в будущем [1].

Метод анализа основывается на диалектике, то есть на изучении экономических явлений в единстве анализа и синтеза, во взаимосвязи и развитии, в выявлении противоречий хозяйственной жизни и способов их преодоления. Суть метода экономического анализа состоит в использовании системы показателей для измерения экономических явлений, установлении и измерении факторов, их взаимосвязи и влияния на результирующий показатель с помощью математических, статистических и учетных приемов.

В отличие от метода экономического анализа, как общего подхода к исследованию явлений, методика анализа – это совокупность специальных приемов (методов), применяемых для обработки экономической информации о работе различного рода предприятий.

Современная концепция финансового состояния предприятия учитывает достижения традиционной школы и адаптирует все большее количество нововведений из сопряженных отраслей финансового менеджмента: пополняется методиками и подходами из области управления рисками, оценки денежных потоков и справедливой стоимости.

Для проведения анализа в основном используются методы без привязки к отраслевой принадлежности, которые не отражают особенности деятельности каждой из отраслей, поскольку отсутствует нормативно-закрепленная методика анализа финансового состояния для каждой отрасли. Общие методы проведения анализа следующие:

1. Горизонтальный (динамический) анализ.
2. Вертикальный (структурный) анализ.
3. Трендовый анализ.
4. Сравнительный (пространственный) анализ
5. Коэффициентный анализ
6. Факторный анализ [5].

Наибольший интерес вызывает коэффициентный анализ, где на основе расчетов коэффициентов делается оценка о финансовом состоянии предприятия. До принятия Федерального закона от 26.10.2002 N 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», который установил новый порядок проведения анализа финансового состояния организаций, использовался приказ ФСФО РФ от 23.01.2001 N 16 «Об утверждении «Методических указаний по проведению анализа финансового состояния организаций», в котором были описаны коэффициенты и порядок их расчета. Некоторые аналитики до сих пор пользуются данными вышеупомянутых методических указаний.

Также большой проблемой является отсутствие установленных нормативов показателей. Так, для коэффициента абсолютной ликвидности используется значение 0,2, что научно не обосновано. Для коэффициента промежуточной ликвидности вообще не существует значения [3].

Помимо этого, многие из показателей, используемые при анализе финансового состояния, пришли из зарубежной практики, поэтому возникает

проблема их однозначной трактовки. Один и тот же показатель авторы могут не только трактовать по-разному, но и рассчитывать, что в значительной степени усложняет как процесс проведения анализа, так и объективность его оценки.

Например, коэффициент автономии также называют коэффициентом независимости и коэффициентом самостоятельности. Помимо разнообразия в названии коэффициента, некоторые авторы включают разные составляющие в формулу. Так, данный коэффициент находится путем деления собственного капитала на валюту баланса и показывает долю собственного капитала в валюте баланса. Некоторые авторы помимо собственного капитала включают долгосрочные обязательства, тем самым завышая значение показателя, что приводит к неверным выводам, сделанным при анализе финансового состояния предприятия.

Также, в экономической литературе отсутствует однозначный подход к методикам анализа финансового состояния предприятия, потому что разные авторы предлагают свои критерии оценки финансового состояния. Например, одни предлагают критерии оценки содержания и структуры имущества, а также их влияние на способность предприятия финансировать свою деятельность с тем или иным объемом заемного капитала; другие предлагают критерии, по которым оценивается способность предприятия своевременно погашать свои обязательства; третьи разрабатывают критерии, определяющие признаки и степень банкротства [2].

Несмотря на большое многообразие существующих методик, по своему содержанию они сколько не противоречат друг другу, а скорее обобщают и дополняют. Однако большое наличие методик создает сложности при выборе конкретной методики [6].

Еще одной проблемой проведения анализа финансового состояния является группировка статей актива и пассива бухгалтерского баланса для анализа платежеспособности и финансовой устойчивости. В несгруппированном виде баланс не полностью отражает реальное участие финансовых ресурсов в обороте. Одни аналитики группируют баланс, другие нет, отсюда вытекает различие в полученных результатах и их неточной трактовки.

Таким образом, на сегодняшний день существует ряд проблем в методическом обеспечении анализа финансового состояния. Объективность результатов будет зависеть от применяемой методики и качества информации, применяемой в анализе. Поэтому необходимо создать единую методику проведения анализа финансового состояния с возможной разбивкой на различные отрасли, что поможет избежать не только различий в понимании трактовки показателей, но и в расчете показателей.

Использованные источники:

1. Анализ финансовой отчетности: учеб. пособие для студентов направления подготовки 38.03.01 «Экономика» / Е. В. Смирнова, В.М.

Воронина, О.В. Федорищева, И.Ю. Цыганова; Оренбургский гос. ун-т. – Оренбург : ОГУ, 2016. – 196 с.

2. Гребнев, Г.Д. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности : учеб. пособие / Г.Д. Гребнев ; Министерство образования и науки Российской Федерации, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Оренбургский государственный университет». – Оренбург : ОГУ, 2017. – 303 с.

3. Колмаков, В.В. Совершенствование подходов и методик анализа финансового состояния предприятия. / В.В. Колмаков, С.Ю. Коровин // Вестник НГИЭИ. – 2015. – С.67-73.

4. Любушин, Н.П. Экономический анализ : учебник / Н.П. Любушин. – 2-е изд – Москва : Юнити–Дана, 2015. – 441 с. – ISBN 5-238-01126-1.

5. Павлова, И.А. Методическое и информационное обеспечение анализа финансового состояния торговых организаций. / И.А. Павлова, Ж.М. Корзюковых // Вестник университета. – 2014. - №21. – С.167-171.

6. Пасмурцева, Н.Н. Теоретико-методические аспекты стратегического анализа на предприятии. / Н.Н. Пасмурцева // Вестник Марийского государственного университета. – 2018. – Т.4. - №4. – С.118-127.

7. Рубцов, И.В. Анализ финансовой отчетности : учеб. пособие / И.В. Рубцов. – Москва : Юнити-Дана, 2018. – 127 с. – ISBN 978-5-238-03029-6.

8. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учебник. – 8-е изд., испр. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 519 с

*Хамидов А.А., к.г.н.
доцент
кафедра географии
Ферганский государственный университет
Халилов Х.Б.
методист
ФОИУПУ
Республики Узбекистан, г. Фергана*

ПРИРОДНЫЕ КОМПЛЕКСЫ (ЛАНДШАФТЫ) И ИХ УСТОЙЧИВОСТЬ

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы ландшафта и его строение, ландшафтный анализ при проектных работах, устойчивость природных комплексов и их учет в хозяйственной деятельности и изменение природных комплексов в результате деятельности человека.

Ключевые слова: ландшафт, ландшафтный анализ, проектный работы, природные комплексы, деятельность человека, изменение природы, антропогенные ландшафты, природные условия.

*Hamidov A.A., doctoral candidate
Ferghana state university
Xalilov X.B.
methodist
Uzbekistan, Ferghana*

NATURAL COMPLEXES (LANDSCAPES) AND THEIR STABILITY

Annotation: The article considers the issues of the landscape and its structure, landscape analysis during design work, the sustainability of natural complexes and their accounting in economic activities, changes in natural complexes as a result of human activity.

Key words: landscape, landscape analysis, design work, natural complexes, human activity, natural change, anthropogenic landscapes, natural conditions.

Компоненты, формирующие природную среду, неразрывно связаны между собой. Изучения природных комплексов, связывающих между собой регионы с аналогичными природными условиями, имеет важное научно-практическое значение. Исследование изменчивости, развития, концентрации природных богатств таких комплексов открывает широкие возможности для их эффективного использования в народном хозяйстве. Учет этих свойств чрезвычайно важен в сельском хозяйстве. Каждый природный комплекс отличается определенной степенью устойчивости.

Ландшафт и его строение. Сегодня в географии понятие ландшафт используется как в широком, так и в узком смысле. В широком смысле под ландшафтом понимают природно-территориальный комплекс, например, таежная зона, болота, пустыни. В узком смысле ландшафт – это конкретная территория, отделенная природными границами. Ландшафт являет собой природно-территориальный комплекс, для которого характерны однородная и целостная по своему происхождению структура, а также свойственные для него растительный и животный мир, геологическое строение, рельеф, климат и почва.

Обычно ландшафты подразделяются на природные и антропогенные. Природный ландшафт означает сложившийся или формирующийся под воздействием природных факторов ландшафт, на который не оказала влияния деятельность человека. Типичным примером таких ландшафтов являются арчовые рощи в биосфере Чаткальского заповедника. Антропогенный ландшафт формируется под воздействием природных и искусственных факторов. Все компоненты природы и ландшафты в той или иной мере подвергаются воздействию человеческой деятельности, которая в условиях научно-технической революции только усиливается. Хотя данные ландшафты и находятся под влиянием хозяйственной деятельности человека, но сохраняют свои природные особенности и подчиняются законом природы. [1]

Антропогенные ландшафты подразделяют на следующие виды: сельскохозяйственные или агроландшафты (посевные земли, сады, пастбища); водные или гидрогенные ландшафты (каналы, пруды, водохранилища); городские или селитебные ландшафты (города, села); промышленные ландшафты (заводы, шахты, свалки отходов, аэродромы, дороги).

Совокупность нескольких местности определенного региона формирует ландшафт. Например, пустынный ландшафт состоит из песчаной, глинистой, каменистой и такырной местностей. Следовательно, ландшафт – это совокупность местностей, а местность – урочищ, которые, в свою очередь, состоят из фаций. Ландшафт – природный комплекс, для которого характерны однородная и целостная по своему происхождению структура, а также свойственные для него растительный и животный мир, геологическое строение, рельеф, климат и почва.

Ландшафтный анализ при проектных работах. В настоящее время при размещении градостроительных, гидротехнических, промышленных и других сооружений применяется метод ландшафтного анализа. Ландшафтный анализ способствует правильному размещению инженерных сооружений в местах, наименее подверженных воздействию негативных природных явлений.

Ландшафтный анализ подразумевает совокупность методов, применяемых при изучении свойств и особенностей строения ландшафтов, истории их формирования, а также протекающих при этом процессов.

Ландшафтный анализ включает в себя исследование и картографирование двух составных частей ландшафта: природной и антропогенной. Ландшафтный анализ является основной для оценки и прогнозирования изменений природных условий и ресурсов. Данный метод применяется при изучении природных условий и ресурсов в целях освоения и орошения новых земель, а также при размещении оросительной сети и дренажных каналов, проектировании промышленных предприятий и в градостроительстве. [2]

Ландшафтный анализ проводится в следующей последовательности. Сначала анализируется ландшафтная карта изучаемого региона, определяется вид ландшафта (природный, антропогенный). Затем по карте определяются вид рельефа, почвы, растительный покров, орошаемые и неорошаемые земли, луга, речные террасы, размещение промышленных предприятий и гидротехнических сооружений. Проводится анализ расположения на рельефе инженерных сооружений. Например, рисовые поля располагаются в поймах рек, хлопковые поля – на верхних террасах, пастбища – в пустынях или предгорных районах.

Изучение крупномасштабных ландшафтных карт регионов в большинстве случаев осуществляется при помощи карты фаций (1:2500-1:50000). Как нам известно, фация представляет собой самый малый природный комплекс, обладающий однородными рельефом, геологической структурой, почвой, поверхностными и подземными водами, микроклиматом, флорой и фауной.

Ландшафтный анализ, необходимый для проектирования оросительной дренажной систем, способствует их оптимальному размещению на рельефе: оросительной сети – на возвышенности, а дренажных систем, напротив, - в низменности. Поскольку в низинах подземные (грунтовые) воды, как правило, расположены достаточно близко от поверхности земли, при прокладывании коллекторно-дренажных сетей через вышеуказанные участки уровень подземных вод быстро снижается, и тем самым предупреждается засоление почвы. При размещении промышленных предприятий необходимо учитывать множество факторов: продукция, производимая данным предприятием, вид вредных отходов, выбрасываемых им в окружающую среду. Предприятия, характеризующиеся большим объемом вредных атмосферных выбросов, проектируются с учетом рельефа, розы ветров, размещения населенных пунктов и других немаловажных факторов. В целях скорейшего рассеивания вредных атмосферных выбросов такие предприятия целесообразно размещать на возвышенностях.

Устойчивость природных комплексов и их учет в хозяйственной деятельности. Каждому природному комплексу свойственна определенная устойчивость. Под устойчивостью природных и природно-антропогенных комплексов понимают их способность к сохранению своей структуры независимо от влияния внешних факторов. При отсутствии внешнего воздействия ландшафты через некоторое время возвращаются в свое изначальное состояние. Например, при отсутствии земледельческих работ

богарные земли за короткий период восстанавливают свое естественное состояние. [3]

Устойчивыми антропогенными ландшафтами являются такие ландшафты, которые при определенных условиях способны выполнять свою социально-экономическую роль. Примером этого может являться способность к сохранению антропогенными ландшафтами плодородия несмотря на воздействие различных природных факторов (засуха, сель, наводнения, загрязненный воздух, засоление, загрязненная вода и т.д.). Устойчивость ландшафтов напрямую зависит от взаимодействия, соответствия и движения составляющих их компонентов. Например, в песчаных пустынях взаимосвязь между компонентами незначительная, поэтому в результате воздействия внешних факторов структура местного ландшафта может быстро меняться. Разведение скота в такой местности приводит к резкому изменению растительного покрова, а это, в свою очередь, ведет к изменению строения ландшафта в целом.

В предгорных районах при наличии буйной растительности существует прочная связь между растительностью и почвой. Вследствие устойчивости предгорных районов здесь практически не образуются сели и оползни, они не подвержены эрозии. При исчезновении растительного покрова происходит резкое нарушение устойчивости, что проявляется в различных неблагоприятных природных явлениях. Таким образом, в процессе хозяйственной деятельности необходимо учитывать стабильность природных комплексов. На участках орошаемого земледелия плодородие почвы неразрывно связано с устойчивостью ландшафта. Ландшафты подножия гор также отличаются своей стабильностью. В такой местности подземные воды расположены очень глубоко, вследствие чего здесь практически не наблюдается засоление почвы. В результате неправильного орошения на склонах гор могут образоваться овраги и обрывы.

Равнинные ландшафты, например, степные пастбища, наоборот, характеризуются низкой устойчивостью, которая может резко снизиться в результате неправильного разведения скота, уничтожения растительного покрова и технической эрозии. В данном случае происходит разрастание не пригодного к употреблению скотом растительного покрова. К примеру, на песчаных пастбищах широко распространены гармала, тростница, куёнсуяк (кустарник семейства стручковых), жузгун (кустарник семейства торонцветковых) – его корни разрастаются горизонтально до 20 метров вокруг стебля и в определенной степени поддерживают песчаную почву; для такырных пастбищ характерны тамарикс, лебеда, жемчужница Лемана и др.

В целях сохранения стабильности пастбищ следует правильно организовать выпас скота, давать земле передышку, свести к минимуму уничтожение растений, наладить организованное движение автотранспорта.

Почва, вода и воздух обладают свойством самоочищения. Наиболее высоким уровнем самоочищения характеризуются горная почва и вода, наиболее низким – равнины. Что касается воздуха, то он очищается в результате частных ветров и дождей. Изменение природных комплексов в

результате деятельности человека. Процесс приобретения ландшафтами новых свойств или утери своих прежних свойств под воздействием внешних факторов или в результате жизнедеятельности человека называется изменением ландшафтов.

Хозяйственная жизнедеятельность человека является важнейшим фактором, воздействующим на формирование природы. В процессе своего развития человек не только приспособился к окружающим условиям, но и научился оказывать на нее влияние. Все составные части природы находятся в тесной взаимосвязи, и изменение только одной из них неизбежно влияет на состояние других. [4]

Следовательно, поскольку человек воздействует на природные комплексы, то он должен учитывать и прогнозировать возможные последствия своей деятельности.

При строительстве крупных водохранилищ ландшафт подвергается комплексным изменениям: поднимается уровень подземных вод, повышение влажности ведет к образованию болот, меняются климат, состав почвы и растительный покров. В ходе изучения последствий подобной деятельности человека было установлено, что вместе строительства одного крупного водохранилища гораздо выгоднее и безопаснее строить систему нескольких более мелких, связанных между собой водохранилищ.

Сегодня на нашей планете широко распространен антропогенный ландшафт. Он делится на культурный и нарушенный.

Культурный ландшафт создается в результате сознательной и целенаправленной хозяйственной деятельности человека и поддерживается в целях удовлетворения его нужд. К данному типу ландшафта относят сады, посевные земли, города, водохранилища, зоны отдыха и др.

Нарушенный ландшафт формируется в результате неразумного воздействия на природу. Овраги на посевных полях, болота возле водохранилищ, оползни в местах добычи и переработки минеральных ресурсов, оседания и свалки отходов являются примерами нарушенного ландшафта, а проведение восстановительных работ требует больших материальных затрат. На сегодняшний день вышеуказанные ландшафты вновь восстанавливаются и используются в хозяйственных целях. К примеру, в США такие места превращены в пастбища, на Украине – используются в сельском хозяйстве, а в Германии - рекреационных целях. [5]

По степени изменения ландшафты подразделяются на следующие группы:

Слабоизмененный ландшафт. В нем изменению подвергаются некоторые компоненты. Примерами может служить изменение некоторых видов растительности и животного мира. При этом взаимосвязь между компонентами остается без изменений.

Среднеизмененный ландшафт. В этом случае нарушается взаимосвязь и гармония компонентов. Претерпевают изменения растительный и животный мир, почва и рельеф. Пастбища выходят из строя, и значительная их площадь покрывается растительностью, не пригодной для выпаса.

Сильноизмененный ландшафт. При этом образуются новые взаимосвязи между природными компонентами, и все они приспособляются к новым условиям. В результате этого такыры и такырная почва, солончаковые земли превращаются в песчаную пустынную почву. На пастбищах происходит размножение вторичной, низкоурожайной растительности.

Чрезвычайно сильноизмененный ландшафт. В этом случае все, кроме литологической основы, природные компоненты (почва, растительность, микроклимат, наземные и подземные воды, животный мир) претерпевают значительные изменения. Например, болотистая местность превращается в лугово-такырную, а в некоторых случаях в солончаки, лугово-такырные земли – в такырную почву.

Использованные источники:

1. Звонкова Т.В. Географическое прогнозирование. М.: “Высшая школа”. 1987
2. Зокиров Ш. С., Тошов Х.Р. Ландшафтшунослик.–Т.: “Дизайн-пресс”, 2013.
3. Колбовский Е.Ю. Ландшафтное планирование.– Москва. «Академия», 2008.
4. Рафиков А.А., Шарипов Ш.М. Геоекология. Т.: “Адиб”, 2014.
5. Riedel Wolfgang. Landschaftsplanung. Heydelberg. Spektrum Lehrbuch. 2012.

Шевченко А.А.
студент магистратуры
1 курс, факультет «Истории и международных отношений»
Кемеровский Государственный Университет
Россия, г. Кемерово

**СУБЪЕКТИВНАЯ СПРАВДЛИВОСТЬ ВЫРАЖЕНИЯ
«ОБРАЗОВАНИЕ – ЭТО НЕ ПРОСТО ПОДГОТОВКА К ЖИЗНИ:
ЭТО И ЕСТЬ ЖИЗНЬ»**

Аннотация: Данная статья посвящена такому выражению: «образование – это не просто подготовка к жизни, а это и есть жизнь». Актуальность работы подчеркивается тем, что образование играет ключевую роль в жизни каждого человека и, по мнению автора, является неотъемлемой частью жизни каждого человека. В пользу данного выражения приведены доводы.

Ключевые слова: образование, подготовка, жизнь.

Shevchenko A.A.
1st year, Master's Degree student
Kemerovo State University
Russia, Kemerovo

**SUBJECTIVE VALIDITY OF EXPRESSION "EDUCATION IS NOT
PREPARATION FOR LIFE: EDUCATION IS LIFE ITSELF"**

Annotation: This article is devoted to such an expression: " education is not preparation for life: education is life itself". The relevance of this article is emphasized by the fact that education plays a key role in the life of every person and, in the author's opinion, it is an integral part of every person's life. In favor of this expression arguments are given.

Key words: education, preparation, life.

Образование играет ключевую роль в жизни каждого человека. Существует следующее, наиболее понятное определение термина «образование»: образование – это тот период жизни человека, когда он получает необходимые знания для того, чтобы в дальнейшем применить их на практике. Однако, считается, что образование считается лишь подготовкой к жизни, то есть жизнью, как таковой, не является.

Актуальность данной статьи состоит в том, что образование в настоящий момент является неотъемлемой частью нашей жизни. Однако кто-то скажет, что образование – это всего лишь подготовка к жизни, а кто-то – что это и есть жизнь. На эту тему может прийти не одно мнение.

Цель: доказать, что образование – это не подготовка к жизни: это и есть жизнь. Поставленная цель определила следующие задачи:

- Привести доказательства данной точки зрения
- Подвести итог: прийти к выводу, что данная точка зрения абсолютно справедлива.

На наш взгляд, образование — это не просто подготовка к жизни, а это и есть жизнь. Еще в детстве детей уже отправляют в школу, чтобы они, в свою очередь, получали там знания. То есть нам дают нужную информацию еще с малых лет, тем самым давая нам понять, что с каждым годом поступающей для нас информации будет все больше и больше, а мы тем временем растем, развиваемся и начинаем понимать, где эту информацию можно применить в будущем.

Далее еще совсем недавнему школьнику, который только закончил школу, нужно определиться, в какой области он хочет дальше продолжать свое обучение и получать необходимые ему навыки. И вот, вторая ступень образования — это поступления человека в учебное заведение, в котором ему дают уже только самые необходимые знания, которые он потом сможет применить на практике, то есть, например, на каком-либо торговом предприятии, если профиль учебного заведения, в котором он обучался, экономический.

В среднем, к моменту окончания школы и получения степени бакалавра, человеку исполняется уже 22 года [1]. И если считать, что человек в среднем живет до 80 лет, то четверть своей жизни он посвящает образованию. Но ведь не каждый останавливается на бакалавриате: кто-то продолжает свое обучение и идет в магистратуру, затем в аспирантуру и даже в докторантуру. То есть в таких случаях человек тратит на образование существенное количество времени — чуть ли не треть своей жизни. Именно в такой момент образование по-настоящему становится для человека его частью жизни, поскольку он готов посвящать образованию огромное количество лет.

Человек учится для того, чтобы в будущем стать специалистом, заниматься своим любимым делом. Особенно долго приходится учиться в медицинских институтах, потому что студентам таких учреждений нужно получить настолько глубокие знания, чтобы можно было с наименьшими рисками лечить людей, которые нуждаются в этом. В этом случае образование становится самой главной частью жизни таких студентов, поскольку без этого этапа невозможно в дальнейшем стать тем самым специалистом в области медицины.

Так если мы отдаем образованию такую существенную часть нашей жизни, не является ли образование также жизнью? Образование можно назвать частью жизни, поскольку жизнь — это отрезок, который идет с момента рождения самого человека до момента его смерти. А рождаясь и осознавая в первые годы окружающий мир, человек развивается и через несколько лет уже становится способным воспринимать учебную информацию, которая понадобится в будущей профессии, то есть со всем этим человек сталкивается на своем жизненном отрезке, а это значит, что образование — это и есть часть нашей жизни [2].

Есть и еще один аргумент в пользу того, что образование — это не просто подготовка к жизни, — это и есть жизнь. Получая образование, например, уже в университете, человек посещает учебное заведение каждый день, где он постоянно видит своих друзей, общается с ними, то есть находится в приятной для него атмосфере и живет этими эмоциями, а не только отдает свои силы на учебную деятельность. Конечно, студенту также необходимо и общаться и с педагогическим составом, и это необходимо для того, чтобы устранить недопонимания в какой-либо дисциплине или узнать что-то интересующее его, ведь понимая каждую дисциплину, у студента в будущем появляется возможность стать высококлассным специалистом. Но опять же, если бы каждый студент только учился, не отвлекаясь на друзей и жил только учебной деятельностью, то это можно назвать рутинной и даже жизнью это сложно назвать.

Таким образом, приведя несколько аргументов в пользу нашей точки зрения, можно сказать, что образование действительно является неотъемлемой частью нашей жизни, а не только подготовкой к ней. Во время получения образования мы можем не только получать фундаментальные знания, которые потом можно применить в своей сфере деятельности, но также постоянно общаться, развивать свой круг общения и испытывать все те эмоции, которые мы способны испытывать и вне учебного заведения. В совокупности получения знаний и постоянного общения с приятными нам людьми в процессе получения обучения получается часть нашей жизни, которая называется образование. Каждое мгновение, каждый час обучения, подготовки к семинарам, обсуждение с однокурсниками тем, касающихся учебы — все это и есть жизнь. И все эти неоспоримые факты только доказывают, что образование не может не являться жизнью.

Использованные источники:

1. Рудь А. Образование для разнообразия / [Электронный ресурс]: электронный сайт журнала «Куда пойти учиться» - Режим доступа: <http://kpuz.idsocium.ru/news.php?extend.73>.
2. Михайлов А. В. Школа как самообучающаяся организация // Непрерывное образование: XXI век. Выпуск 1, 2013

*Шишкин А. Н., к.э.н., доцент
доцент
кафедра «Экономика и управление»
ТГПУ им. Л. Н. Толстого
Россия, г. Тула*

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОНЯТИЯ БРЭНДА КАК ФАКТОРА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В данной статье рассматриваются вопросы, связанные с определением понятия бренда. Использование понятия бренд в системе функционирования образовательных учреждений. Возможности использования брендинга в условиях конкуренции среди образовательных учреждений.

Ключевые слова: образование, маркетинг, бренд, конкурентоспособность.

*Shishkin A. N., can. of economic sciences, associate professor
associate professor
«Economics and management»
TSPU them. L. N. Tolstoy
Russia, Tula*

DEFINITION OF THE CONCEPT OF BRAND AS A FACTOR OF COMPETITIVENESS OF AN EDUCATIONAL ORGANIZATION

Annotation: This article discusses the issues related to the definition of the concept of brand. The use of the concept of brand in the system of functioning of educational institutions. Opportunities to use branding in the conditions of competition among educational institutions.

Key words: education, marketing, brand, competitiveness.

Процессы глобализации, интернационализации и интеграции привели к увеличению конкуренции на мировом рынке производителей товаров, а так же тех компаний, которые оказывают услуги. В настоящее время нельзя провести четкое разграничения между отдельно производителями товаров и теми, кто эти товары продает, распределяет и перераспределяет. Многие сферы из социальных, перешли в разряд полукommerческих. Не остается в стороне и образование, эффективность которого давно уже измеряется не только достижениями учащихся, но и экономическими показателями. Причем к системе образования предъявляются все требования, которые предъявлялись бы коммерческим организациям или организациям производящим конкретные товары.

Вообще социальная сфера постепенно утрачивает свою полную

зависимость от государства и законодательная база давно уже позволяет некоммерческим организациям оказывать платные услуги, что сразу же приводит их в разряд полукommerческих организаций. В этом случае для них уже характерны все инструменты рыночной экономики. Начинается борьба за клиента, оценка экономической эффективности деятельности, рентабельность услуг и много другое, что было свойственно только коммерческим организациям. Причем на первое место выходит конкурентоспособность, которая позволяет организациям привлекать дополнительный финансовый ресурс и достаточно уверенно чувствовать себя на рынке предоставления аналогичных услуг. В процессе развития конкурентной войны возникают определенные показатели, которые могут выступать в роли индикаторов уровня конкурентоспособности. Именно опираясь на эти показатели, многие потребители выбирают те или иные товары или услуги. От того насколько организации смогла максимально приблизить индикатор конкурентоспособности к требованиям потребителя и отдельным рынкам, настолько и успешна будет её деятельность.

В разряд факторов конкурентоспособности вполне можно отнести такое понятие как бренд. Не для кого, не секрет, что Российское образование было достаточно серьезным конкурентом зарубежному в условиях функционирования СССР. В середине 90-х бытовало такое мнение среди государств, ближнего зарубежья, а так же ряда европейских стран о том, что образование в СССР одно из лучших в мире, причем большинство даже не представляло себе по каким критериям его можно оценить. Следовательно, понятие бренд далеко не чуждо нашему государству и с этим понятием он знакомо достаточно давно. Не говоря уже о военно-промышленном комплексе, который являлся визитной карточкой нашего государства на протяжении многих лет, затем утратил некоторые позиции и в настоящее время идет активная деятельность по возрождению отечественного бренда в данном направлении. Таким образом, такие понятия как бренд и брэндинг давно сопровождают наше государство и отдельные виды продукции и услуги являлись очень популярными по всему миру и вполне могли стать мировыми брендами. Но потеряв некоторые конкурентные позиции в силу изменения внешних и внутренних условий таковыми не стали.

Таким образом, мы подошли к определению такого понятия как бренд. Существует много разных подходов к определению понятия – бренд. Одни ассоциируют данное понятие с маркетингом, другие с конкурентным преимуществом, но есть общая точка зрения, которая говорит о том, что бренд помогает компании реализовывать свой товар или оказывать услугу в значительно больших объемах. Бытует такое мнение, что бренды не создаются на предприятиях, а формируются в умах людей.

И действительно если мы посмотрим на определение понятия бренда, то увидим, что это то, что формируется у человека в процессе использования им товара или услуги. В общем случае под брендом понимаются, эмоции, представления, ассоциации которые вызывает используемый продукт. В конечном счете, начинают часто пользоваться каким то товаром или услугой

и оно приобретает для них форму эталона и все остальные товары или услуги они будут сравнивать именно с этим эталоном, который у них сформировался. Причем данные ощущения будут формироваться достаточно долгое время, но имеют большой положительный эффект во времени. Так, например компания выпускает продукцию, которая уступает по своим характеристикам аналогам, но прочное осознание человеком, что когда то товар этой компании был эталоном позволяет ему все равно делать выбор в пользу данной компании. По этому организации, которые достаточно долго работали над созданием, формированием и продвижением собственного бренда получают положительный эффект еще много лет и при этом теряя свои позиции с точки зрения отдельных характеристик продукта или его возможностей проявляющихся в функциональности. Для каждой организации положительный временной лаг после снижения определенных показателей от наличия бренда всегда разный. Все зависит от времени господствования бренда, покупательской способности потребительского рынка, где реализуется продукция, особенностей стратегической политики конкурентов и других факторов, включая не только экономические аспекты, но и политические.

Таким образом, бренд, прежде всего, может ассоциироваться не только с конкретным товаром, но и с торговой маркой. Говоря проще бренд – это торговая марка, которая обрела популярность, вышедшую за рамки национального государства. Следовательно, у компании может быть много торговых марок, но брендом может стать только одна и именно с ней могут ассоциировать всю продукцию компании, т. е. другие торговые марки которые она представляет. А может данного процесса и не произойти в силу того что мы заикливаемся на конкретно торговой марке а не компании которая, имеет в своем арсенале продукцию разных направлений и работает на разных сегментах рынка.

Причем конкурентные преимущества той торговой марки, которая стала брендом вполне могут перетечь на другие торговые марки, но чаще всего этого не происходит, потому ассоциативно потребитель всегда сравнивает именно торговую марку, и может не обращать внимание на производителя. По этому, крупные компании при формировании успешной политики в системе организации бренда чаще всего всю линейку продукции выпускаю под брендом, который напрямую или косвенно ассоциируется с названием производителя. Следовательно, вся продукция идет под одним брендом, что повышает степень узнаваемости и повышает уровень её конкурентоспособности.

Таким образом, под брендом понимают не только мнение потребителя но и механизм, который может быть использован для увеличения конкурентоспособности предприятия. В качестве конкурентных преимуществ могут выступать различные выгоды, которые получает потребитель при приобретении товара или услуги. Такими выгодами будут являться как функциональные так эмоциональные. Первые могут носить чисто утилитарный характер, а вторые достаточно сложно прогнозируемые,

но носят чувственный характер и именно они могут послужить базой для длительного эффекта от реализации политики в области формирования бренда.

Использованные источники:

1. Резник Г.А., Курдова М.А. Развитие функций высших учебных заведений в условиях реформирования системы образования РФ // Современные научные исследования и инновации. 2014. № 12 [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2014/12/41852>
2. Гомаюнова Т. М. Формирование и оценка эффективности управления комбинированной стратегией в высших учебных заведениях России / автореферат диссертации. 2012
3. Шалыгина Н.П., Селюков М.В., Курач Е.В. О роли маркетинга в деятельности высшего учебного заведения // Современные проблемы науки и образования. – 2012. – № 6. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.science-education.ru/ru/article/view?id=7431>

*Шишкин А.Н., к.э.н., доцент
доцент
кафедра «Экономика и управление»
ТГПУ им. Л. Н. Толстого
Россия, г. Тула*

ХАРАКТЕРИСТИКА ОСНОВНЫХ ПОДХОДОВ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ПОНЯТИЯ БРЕНДА

Аннотация: В данной статье рассматриваются вопросы, связанные с характеристикой основных подходов к определению понятия бренд. Рассмотрены уровни, входящие в систему формирования понятия бренда. Охарактеризовано поведение потребителя в зависимости от уровня на котором находится бренд.

Ключевые слова: маркетинг, бренд.

*Shishkin A. N., can. of economic sciences, associate professor
associate professor
«Economics and management»
TSPU them. L. N. Tolstoy,
Russia, Tula*

CHARACTERISTICS OF THE MAIN APPROACHES TO THE DEFINITION OF THE BRAND

Annotation: This article discusses the issues related to the characteristics of the main approaches to the definition of the concept of brand. The levels included in the system of formation of the concept of brand are considered. Consumer behavior is characterized depending on the level at which the brand is located.

Key words: marketing, brand.

Фактически в термине бренд заключена вся информация, которая характеризует предприятие или организацию. Так же в это понятие входит характеристика продукта, согласно которой клиент узнает о товаре на уровне ассоциаций. Вообще слово бренд произошло от слова «brandr» - что означает «жечь» или «огонь». Данное слово имеет скандинавские корни и применялась владельцами скота для нанесения клейма, которое характеризовала его принадлежность к какому либо хозяину.

К понятию «бренд» существует такой подход, который рассматривает его с правовой и психологической точки зрения. Что касается правовой точки зрения то бренд – это такая торговая марка, которая находится под защитой закона и принадлежит её создателю на праве интеллектуальной собственности. За использования чужой торговой марки могут взиматься штрафы в судебном порядке, если будет установлено, что пользование торговой маркой произошло незаконно. Таким образом, бренд может

охраняться законом как интеллектуальная собственность. Так же в этой связи возникает система заработка при помощи бренда. Некоторые компании могут использовать свой бренд в качестве заработка при помощи выдачи разрешений воспользоваться им другим компаниям. Могут быть ситуации, в которых компания и вовсе готова продать свой бренд. Это может возникать по разным причинам. Например, истощение как научного, так и технического потенциала. Компании тоже имеет циклическую форму развития и если вдруг создаются неблагоприятные внешние факторы, которые накладываются на внутренние проблемы и могут заставить врасплох даже хорошо раскрученные компании с высокорентабельным производством. Следовательно что бы полностью не терять экономический эффект от бренда можно заработать немного на финише своей деятельности и дать возможность более удачным конкурентам использовать новые подходы к реализации стратегии продвижения бренда на рынок.

Таким образом, бренд фактически может выступать объектом права и отдельно от производственного процесса приносить доход компании.

С психологической точки зрения бренд играет определяющую роль для потребителя в процессе выбора товара. Именно психологическое воздействие бренда заставляет покупателей делать свой выбор при покупке той или иной продукции. Так же бренд выступает одним из элементов показателей имиджа человека. Большинство потребителей при покупке, какой либо брендовой продукции начинают ассоциировать себя с людьми, принадлежащими к более высокому уровню или классу. Конечно, это является заблуждением, но компании на этом заблуждении зарабатывают достаточно большие деньги, объясняя потребителям, что они теперь избранные и могут позволить себе все что захотят.

Подводя итог определения понятия бренд можно сформулировать два общих подхода (рисунок 1).

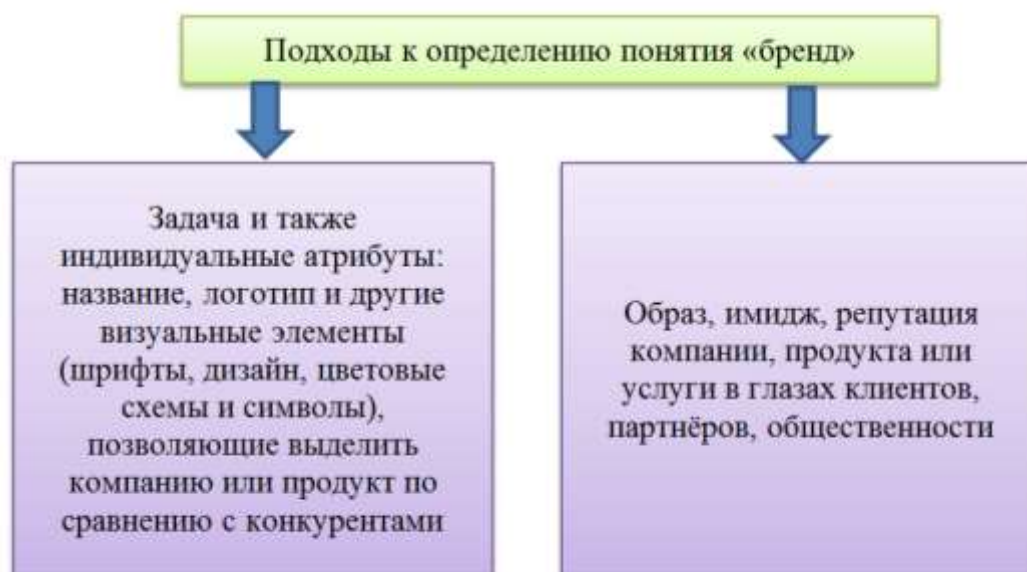


Рис. 1. Подходы к определению понятия «Бренд»

На основе рисунка 1 можно отметить, что в основном существует два основных подхода к определению понятия «бренд». Первый подход основан

на том, что под брендом понимают конкретные атрибуты, которые сопутствуют товару, а второй подход носит имиджевый характер.

Модель бренда может быть представлена в следующем виде (рисунок 2). Согласно рисунку 2 модель формирования и функционирования бренда состоит из четырех уровней. Данные уровни можно еще представить как элементы цикла, которые проходит каждый бренд. На первом уровне товар, как правило, удовлетворяет базовые потребности потребителя. Согласно пирамиде Маслоу это будут являться простые потребности, физиологические.

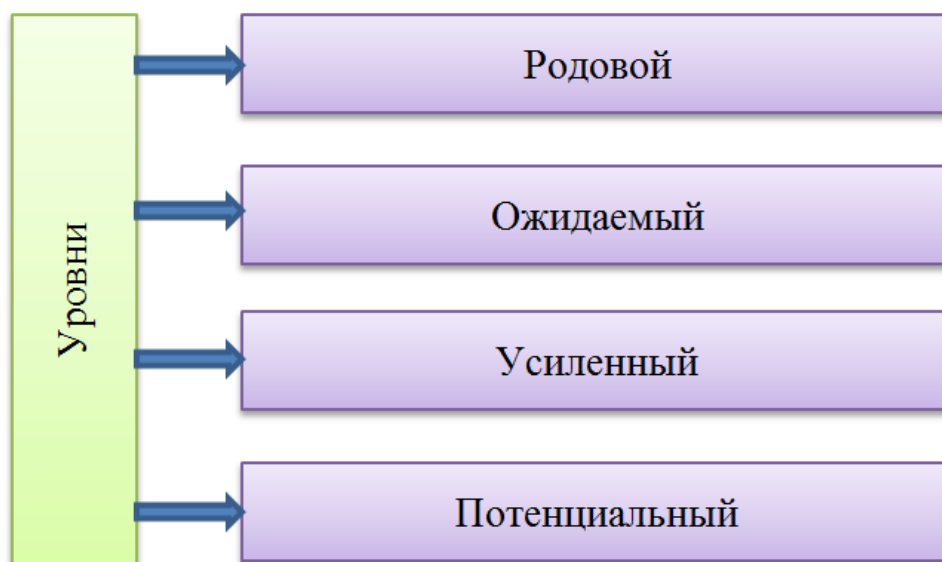


Рис. 2. Уровни, входящие в модель бренда

Данный уровень считается самым легким. На нем степень давления конкурентов достаточно велика. В целом товар легко поддается дублированию и конкуренты могут перехватить ожидаемый эффект от политики в области развития бренда.

Следующий уровень характеризуется тем, что предлагаемый товар или услуга проработаны для удовлетворения базовых групп целевых потребностей. Это могут быть потребности в определенном уровне функционала, например или ценовая политика.

Следующий уровень характеризуется возрастающим объемом покупок данного товара. В этом случае компания выделяет большее количество ресурсов, которые направлены на совершенствование товара для удовлетворения запросов потребителей. В этом случае происходит усиление или укрепление позиций бренда по отношению к продуктам конкурентов.

В дальнейшем потребитель становится более изысканной в выборе продукции и производителю приходится выходить на более высокий уровень – потенциальным. На данном уровне необходимо формировать дополнительные ценности, которые бы отражали потенциальные запросы потребителей. Данный уровень будет ограничиваться возможностями производителя, так как на уровне потребителя могут возникать все более уникальные потребности.

Использованные источники:

1. Голубков Е.П. Маркетинговые исследования: теория, практика и методология / Е.П. Голубков - М.: Финпресс, 2016. - 167 с.
2. Годин А. М. Брендинг : учебное пособие / А. М. Годин. – М. : Дашков и К, 2015. - 422 с.
3. Домнин В. Н. Брендинг : новые технологии в России / В. Н. Домнин. - СПб. и др. : Питер , 2016.- 348 с.

*Шишкин А. Н., к.э.н., доцент
доцент
кафедра «Экономика и управление»
ТГПУ им. Л. Н. Толстого
Россия, г. Тула*

ТИПОЛОГИЯ БРЭНДА В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Аннотация: В данной статье рассматриваются вопросы, связанные с описанием категорий входящих в типологию брендов. Рассматриваются вопросы касающиеся степени преобразования бренда в процессе взаимодействия с потребителем.

Ключевые слова: маркетинг, типология бренда.

*Shishkin A. N., can. of economic sciences, associate professor
associate professor
«Economics and management»
TSPU them. L. N. Tolstoy,
Russia, Tula*

TYOLOGY OF THE BRAND IN THE CONDITIONS OF MARKET RELATIONS

Annotation: This article deals with the description of the categories included in the typology of brands. Discusses issues concerning the degree of conversion of the brand during interaction with consumers.

Key words: marketing, brand typology.

Одной из основных целей, которые преследует бренд, выходя на рынок это формирование монополии. Так как каждый бренд защищен законом, то естественно никто на рынке не может на него претендовать. Следовательно, если потребитель в своем большинстве выбирает продукцию бренда, то другие компании просто теряют рынок и со временем либо должны как то приспособливаться к данной ситуации, либо покинуть рынок вовсе. Монополизация является одной из целей производителей, но в силу ограничений на законодательном уровне добиться создания монополии официально невозможно. Но зато можно выиграть войну брендов, которую еще называют войной монополий или монополистической конкуренцией. В данной войне одним из проигравших конечно будет потребитель, который в итоге получит желаемый товар, но не получит возможность выбрать из широкого числа различных брендов что в конечном итоге скажется на эффективности производства производителя и на ограничении бесконечно растущих потребностей потребителя. А так как антимонопольные регуляторы в данном случае не действуют, то при помощи брендовой

экспансии можно косвенно обойти антимонопольное законодательство.

Но брендовая экспансия возможно, только если предприятие имеет у себя в арсенале инструменты или научно-технологический потенциал для перехода на следующий уровень. Если у предприятия, по каким то причинам отсутствуют необходимые ресурсы в нужный момент времени, то брендовая война затягивается, и долгое время ни один из конкурентов не может занять главенствующее положение на рынке. Сюда же относятся и изменение во внешней среде. Например, снижение покупательской способности населения в больших объемах и в широких слоях приведет к тому, что брендовая продукция не сможет приобретаться в необходимых количествах и компании придется делать шаг назад. Под шагом назад понимается демаркетинг, который заключается в снижении определенных конкурентных преимуществ, например снижения функциональности. Снижения уровня бренда приведет к снижению стоимости продукции, но при этом необходимо не забывать о том, что достаточно большая часть потребителей приобретает этот бренд только потому, что он особенный и имеет определенное количество конкурентных преимуществ. Если бренд лишится этой части конкурентных преимуществ то и в глазах потребителя он, несомненно, потеряет. Снизиться уровень потребления и соответственно доходность компании снизится.

В системе, формирования бренда существует определенная типология способов, на основе которой можно очертить круг основных элементов брендов. Представим типологию брендов, сформулированную Лесли де Чернатони при помощи рисунка 1.

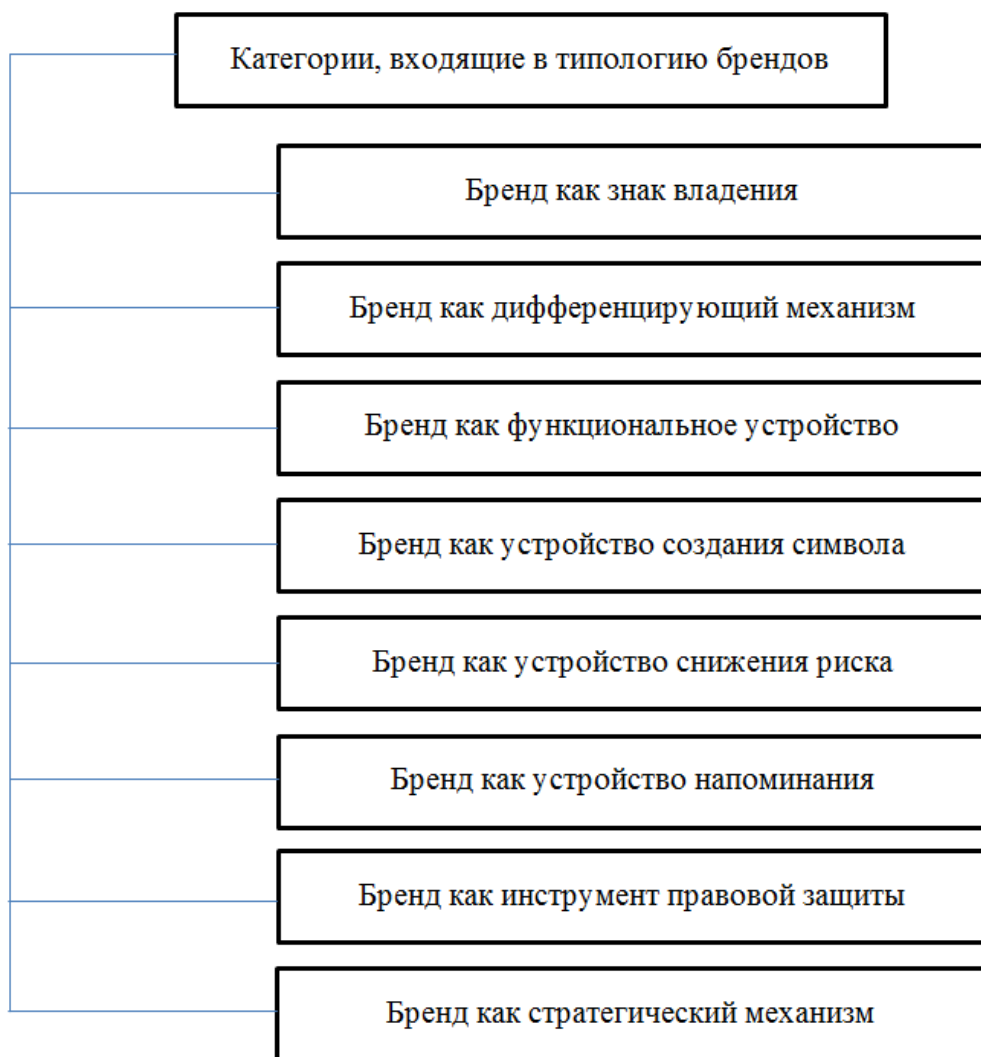


Рис. 1. Категории, входящие в типологию брендов

Как правило, успешные бренды сочетают в себе все указанные на рисунке 3 свойства. Исходя из продемонстрированной типологии, бренд существует сразу в нескольких ипостасях. Во первых, брэнд прежде всего, ассоциируется с системой владения и выступает в роли знака владения, чем либо. Далее бренд всегда способен изменяться согласно изменениям внешней и внутренне среды, что характеризует его как дифференцирующий механизм. При этом бренд может быть адресован различной дифференциальной группе потребителей. Так же необходимо отметить, что бренд может выступать, как функциональное устройство позволяющее скоординировать действия и сфокусироваться на готовой продукции и, следовательно, бренд будет являться одним из элементов способствующих созданию символа используемого для презентации продукции. В свою очередь окрепший бренд может послужить одним из элементов позволяющих снизить некоторые риски, особенно связанные с потребительским рынком. С точки зрения информативности бренд вполне может послужить элементом системы напоминания для потребителя и выступать в случае необходимости элементом правовой защиты. И наконец, бренд может выступать как элемент стратегического развития компании. Некоторые организации на стратегическом уровне формируют политику в

области развития и защиты собственного бренда, что становится основой для успешного функционирования на долгий промежуток времени. Далее на рисунке 2 представим элементы взаимоотношения преобразования бренда в сочетании с потребностями потребителей.



Рис. 2. Степень преобразования бренда в процессе взаимодействия с потребителем

Исходя из рисунка 2, можно отметить, что на первом этапе взаимодействия системы маркетинга на предприятии с потребителем формируется так называемый не марочный товар. Данный вид товара еще не представляет большой ценности для потребителя, но уже заявляет о себе. В дальнейшем данный товар приобретает свойство референтности, т. е. с ним начинают сравнивать другие аналогичные товары и в этот момент идет заявка на формирование некоторого эталона, который будет восприниматься потребителем. В дальнейшем бренд становится в некотором роде индивидуальностью что начинает его значительно выделять из общей серой массы товаров. В дальнейшем бренд становится некоторым идеалом для потребителя и на этом этапе идет трансформация не только сознания потребителя, но и переосмысления деятельности компании. Верх созидательности в области формирования бренда и политики взаимоотношения компании и потребителя является переход бренда на уровень общей стратегии компании. При этом все сотрудники организации пронизаны целеустремленностью поддержать и укрепить бренд на рынке постоянно совершенствуясь в соответствии с изменяющимися потребностями потребителей.

Подводя итог изложенному материалу можно сделать следующий вывод. Бренд представляет из себя торговую марку компании, которая получила широкую известность за пределами национального государства. Бренддинг – это сложная система, которая позволяет развиваться предприятию и способствует развитию отношений с потребителем через конкретный продукт или услугу. Сам бренд формируется в умах потребителей и характеризует не только функциональную но и

эмоциональную составляющую отношения потребителя к товару или услуги. Создание бренда способствует повышению эффективности организации функционирующей в любой сфере и работающей в любом сегменте, от производства продукции до оказания услуг.

Использованные источники:

1. Виханский, О.С. Стратегическое управление/ О.С. Виханский - М.: Изд-во МГУ, 2016. - 332 с.
2. Голубков Е.П. Маркетинговые исследования: теория, практика и методология / Е.П. Голубков - М.: Финпресс, 2016. - 167 с.

*Шишкин А.Н., к.э.н., доцент
доцент
кафедра «Экономика и управление»
ТГПУ им. Л. Н. Толстого
Россия, г. Тула*

РОЛЬ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В СИСТЕМЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Аннотация: В данной статье рассматриваются вопросы касающиеся основных элементов системы стратегического планирования, которые могут применяться в системе образования. Представлены этапы реализации стратегического плана развития образовательной организации. Рассмотрены основные направления, на которые должен быть направлен долгосрочный план предприятия.

Ключевые слова: стратегия, планирование, образование.

*Shishkin A.N., can.of economic sciences, associate professor
associate professor
«Economics and management»
TSPU them. L. N. Tolstoy
Russia, Tula*

THE ROLE OF STRATEGIC PLANNING IN THE FUNCTIONING OF EDUCATIONAL INSTITUTIONS

Annotation: This article discusses the issues concerning the main elements of the strategic planning system, which can be used in the education system. The stages of implementation of the strategic development plan of the educational organization are presented. The main directions on which the long-term plan of the enterprise should be directed are considered.

Key words: strategy, planning, education.

В условиях развития рыночной экономики возникает необходимость каждой организации разрабатывать элементы своего поведения на рынке услуг и в том числе образовательных. Как раз последовательность действий и четкость их выполнения и представляют в целом общую стратегию поведения организации. В основе стратегического развития организации выступает планирование.

Планирование – это один из основных инструментов разумного человека. Испокон веков ему приходилось планировать свой день, месяц, год, а иногда и жизнь. Планирование – это, в каком-то смысле атрибут цивилизованного мира, и чем мир цивилизованнее, тем более нуждается в нем. Это сразу становится очевидно, если задуматься, как сложно жить человеку, не зная, что будет завтра. Аналогичным образом это

распространяется на все сферы деятельности, на всю систему, каждый механизм, который нуждается, так или иначе, в планировании.

Долгосрочное и стратегическое планирование в организации является основополагающей частью функции управления, ставит цели и задачи организации и пути их достижения. Спроектированный на несколько лет вперед план отражает амбиции и целеполагание предприятия, составляет основу всех управленческих решений и описывает модель поведения в будущем.

Теоретическая база, данного вопроса в России, разработана не достаточно хорошо, в связи с, лишь недавним, переходом страны на рыночную экономику и весьма скудной истории экономической науки. В Европе, современная экономическая мысль начала свое развитие еще с классической экономической теории Адама Смита в 18 веке, тогда как у нас не было столь сильного толчка. Ситуацию еще больше усугубила революция 1917 года и последовавшая за ней гражданская война, в ходе и после которой из России эмигрировало огромное количество умов, в том числе и экономистов, которые не побрезговали раскрыть свой потенциал, но уже не в своей стране (чего стоит один Леонтьев). Сейчас эта научная проблема изучается более активно, различные аспекты стратегического и долгосрочного планирования в организации исследуют: Астафьева О.В., Мироненко В. О., Смирнова О.О. и многие другие.

Далее рассмотрим понятие стратегическое планирование - это процесс моделирования будущего развития организации посредством определения целей и способов, путей их достижения, то есть с помощью стратегий. Понятие стратегии лежит в основе стратегического планирования. В стратегии отражаются главные цели предприятия (например рост прибыли, рост области влияния или расширение доли рынка) и курс действий направленных на достижение этих целей.

Стратегический план должен формировать общую идею того, как должна выглядеть организация в будущем, не касаясь деталей, при этом он должен сохранять возможно максимально эластичного поведения фирмы в различных ситуациях.

Стратегический план должен допускать вношение корректировок и исправлений в зависимости от различных внутренних и внешних обстоятельств, влияющих на планы организации. Также, для своей реализации, он должен быть обеспечен определенными ресурсами: материальными (основные фонды, сырье и т.д.), человеческими (различный квалифицированный персонал), финансовыми и интеллектуальными (различные инновации, патенты, бренды и т.д.).

Определение миссии, целей и программ деятельности является основой, на которой строится стратегический план.

Миссия это определенное общее направление в котором хочет двигаться организация, она показывает её приоритеты и устремленность. Обычно в ней подробно описывается принципы и намерения руководства, статус и главные характеристики предприятия.

Цель это конкретизация миссии в такую форму, которая будет удобной для непосредственного принятия управленческих и других решений для их реализации.

Необходимо отметить, что все вышеперечисленные атрибуты характерны для организации функционирующей в системе образования. Таким образом, основными этапами реализации стратегического плана будут являться следующие (рисунок 1).

Стратегический план рассчитывается на период от 3 до 5-10 лет. Долгосрочное планирование, также как и стратегическое, повсеместно используется в большинстве организаций и рассчитывается на тот же период времени от 3 до 5-10 лет, но вместе с тем имеет среднесрочную и краткосрочную перспективу.

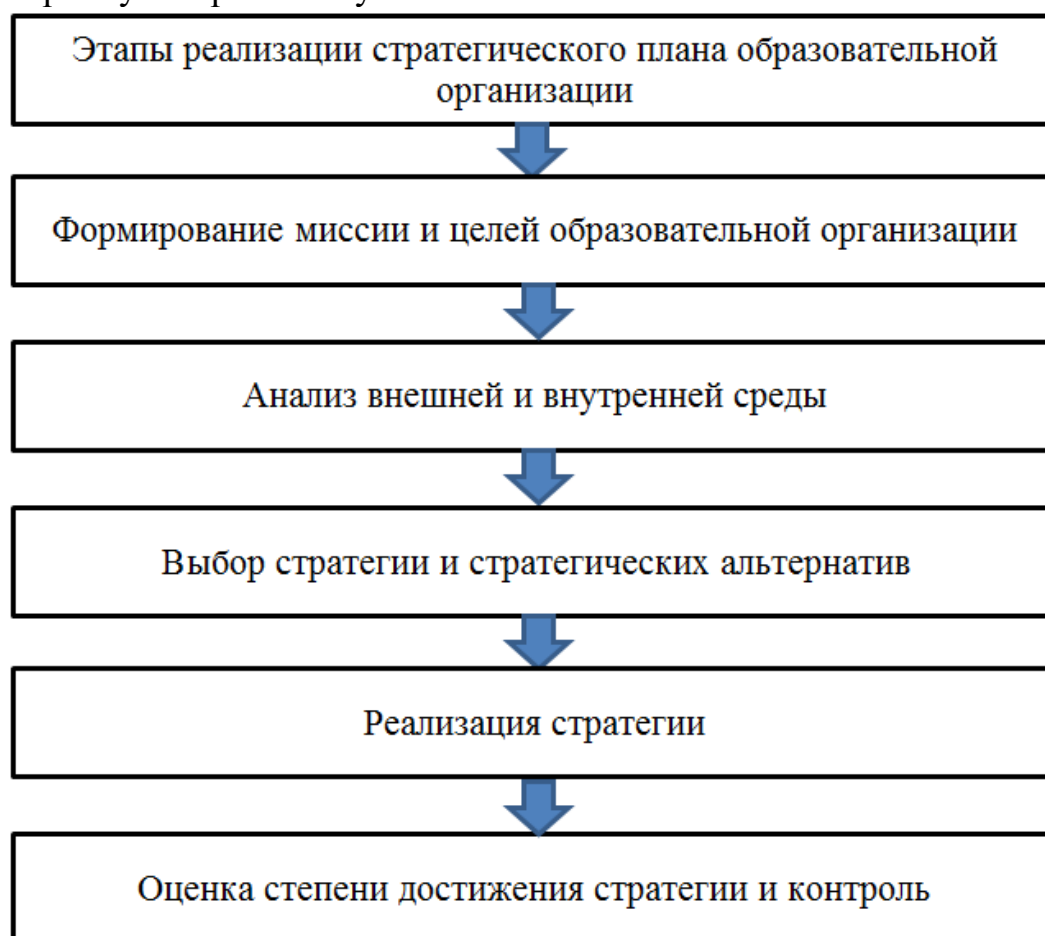


Рис. 1. Этапы реализации стратегического плана развития образовательной организации

В общем, долгосрочный план носит описательный характер и отражает главные факторы, внутренние и внешние силы, которые на протяжении отчетного периода, как предполагается, будут воздействовать на предприятие и также содержит долгосрочные цели, задачи, основные маркетинговые стратегии с отражением ресурсов, необходимых для их и т.п.

Главные направления, на которые должен быть направлен долгосрочный план предприятия это:

1. Организационная структура, то есть наладка синхронизации работы предприятия. Структура организации, по итогу, должна быть максимально просто, чёткой истройной.

2. Наращивание производственных мощностей, увеличение рентабельности продукции и пр.

3. Капитальные вложения. Увеличение объема организации, замена или обновление основных фондов, а также их модернизация.

4. Финансовые ресурсы. Определение и, по необходимости, изменение источников финансирования организации, уменьшение затрат на работу производственного процесса и пр.

Одним из основных отличий стратегического планирования от долгосрочного является трактовка будущего. При долгосрочном планировании считается, что для предсказания будущего организации, можно экстраполировать текущие тенденции роста фирмы, то есть, грубо говоря, расчеты делаются на основе параметров роста настоящего времени. Таким образом, получается, что для долгосрочного планирования характерны: постановка оптимистических целей и предположение, что будущее организации будет лучше.

Использованные источники:

1. Лукашенко М.А. Вертикальная интеграция в системе образования // Высшее образование в России. 2002. № 3. С. 10-24.

2. Сагинов К..А. Маркетинг образовательных услуг региона // Маркетинг в России и за рубежом. 2003. № 5. URL: <http://www.mavriz.ru/articles/2003/5/1734.html>

3. Менеджмент, маркетинг и экономика образования: учебное пособие / Ред. А.П. Егоршин, Н.Д. Никандров. Н. Новгород: НИМБ, 2004. 526 с.

*Шишкин А.Н., к.э.н., доцент
доцент
кафедра «Экономика и управление»
ТГПУ им. Л. Н. Толстого
Россия, г. Тула*

АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИИ НА ОСНОВЕ МАСШТАБОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В статье рассматриваются различные подходы формирования стратегии в зависимости от масштабов образовательной организации. Даются элементы позволяющие дифференцировать образовательные учреждения по масштабу. Производится краткая характеристика и особенности функционирования образовательных учреждений в зависимости от их масштаба.

Ключевые слова: стратегия, планирование, образование.

*Shishkin A. N., can. of economic sciences, associate professor
associate professor
«Economics and management»
TSPU them. L. N. Tolstoy
Russia, Tula*

ASPECTS OF FORMATION OF STRATEGY ON THE BASIS OF SCALES OF THE EDUCATIONAL ORGANIZATION

Annotation: The article deals with different approaches of strategy formation depending on the scale of the educational organization. The elements allowing to differentiate educational institutions on scale are given. A brief description and features of the functioning of educational institutions, depending on their scale.

Key words: strategy, planning, education.

При выборе стратегии и составлении плана необходимо, также, учитывать такие факторы как размер образовательной организации, объем основных фондов, номенклатура, состав кадров и т.д. Для малых, средних и крупных организаций необходимо различать подход к составлению стратегического плана.

В малом образовательных организациях нет необходимости в сложной структуре управления, так как все функции управления может взять на себя руководитель. Так как малые образовательные организации обычно не могут иметь больших образовательных мощностей и финансов, они не могут позволить себе иметь высококвалифицированных работников. В малых организациях есть, однако, свои сильные и слабые стороны при составлении стратегического плана. Они обладают следующими преимуществами:

- Простая структура плана, в связи с небольшим аппаратом управления;
- Упрощенная связь разделов плана;
- Гибкость и мобильность при принятии решений;
- Не нужно разделять план по видам деятельности, в связи с узкой специализацией организации;
- Легкая адаптация организации к внешним условиям;
- Возможность быстро сменить вид деятельности.

Слабые стороны малых организаций при стратегическом планировании это:

- Ограниченность ресурсов;
- Сложность в получении ресурсов;
- Сильная зависимость от изменений рынка;
- Подстраивание под условия внешней среды;
- Располагает небольшими финансами;
- Большая нагрузка на персонал.

Характерной чертой ниши малых образовательных учреждений является наличие простой структуры управления, в следствии чего, работники часто бывают многофункциональными. Зачастую в организации лежит задача формирования стратегического, тактического и операционного плана. При составлении стратегии для малой образовательной организации, обычно, ставятся цели увеличения объема оказываемых услуг.

При стратегическом планировании в малых образовательных учреждениях, самое главное учитывать финансовые возможности и возможности получения каких либо инвестиций в виде грантов и т. д. В таких условиях необходимо максимально выгодно расходовать, перераспределять средства и использовать ресурсы (именно поэтому в малых образовательных организациях очень важна роль бухгалтера).

Основания для разработки стратегического плана в средних организациях совершенно иные. Сложность и качество анализа и планирования, эффективность оценки и контроля деятельности в средних по масштабам образовательных учреждениях на уровень выше. Маркетинг является базой для разработки плана всех других сфер деятельности. При анализе, первоначально рассчитывают желаемые объёмы оказания услуг, учитывая все факторы конъюнктуры рынка, и на основе данных вычислений строится весь остальной план. Однако, с повышением объёмов продаж, у средних организаций появляется серьёзная угроза из-за роста конкуренции, что влечет за собой риски, которые должны учитываться при планировании.

Главным отличием средних организаций от малых, является то, что руководитель уже не единолично выполняет все функции управления, а грамотно распределяет их между соответствующими помощниками. Могут, также, создаваться специальные управленческие группы. Следовательно, и уровень квалификации и профессиональности персонала в средних по масштабам организациях необходим более высокий, чем в малых.

В крупных образовательных организациях, при разработке стратегического плана, можно выделить некоторые особенности, это: огромная роль внутреннего планирования, в качестве главного элемента системы управления; интеграция структурных элементов и централизация ресурсов. Крупные организации также имеют сильные и слабые стороны в стратегическом планировании. Сильные стороны в разработке стратегического плана это:

- Большие возможности и образовательные мощности;
- Высокий научно-технический уровень;
- Большая возможность внедрения в образовательный процесс научно-технических инноваций;
- Большой ассортимент услуг;
- Возможность выпускать новые виды услуг;
- Конкурентоспособность;
- Финансовая стабильность;
- Большое количество высококвалифицированного персонала, в частности управленческого;

Слабые стороны крупных организаций это:

- Сложная управленческая и коммуникационная структура;
- Большое количество персонала;
- Медлительность в принятии и исполнении оперативных управленческих решений;
- Высокие риски.

Важный фактор в стратегическом планировании крупных образовательных организаций это их возможность к интеграции, которая может быть горизонтальной, в которой объединяются однотипные организации, и вертикальной, в которой объединяются организации, выполняющие последовательные функции. При разработке плана для интегрированных организаций нужно учитывать, что из-за большой численности рабочих необходимо вносить в план такие элементы как, например, создание благоприятных условий для персонала на рабочем месте, или обеспечении рабочих социальным пакетом, социальной защитой и т.п. Еще одна особенность стратегического планирования в крупных организациях это необходимость в высоком уровне контроля при реализации плана, в следствие больших габаритов кампании и вытекающих из этого высоких рисков. Принимая какие-либо стратегические решения, нужно всегда рассчитывать возможное влияние изменения внешней и внутренней среды, и всегда быть готовым корректировать план. Из вышесказанного следует, что для крупных организаций наиболее всего необходим высококвалифицированный персонал. Для стратегического планирования характерны высокие хозяйственные риски из-за большой неопределенности рассчитываемых факторов и различного рода быстрых изменений внешней среды: насыщенности рынка сбыта, конъюнктуры рынка, конкуренции. Эти обстоятельства создают большие проблемы при принятии решений.

При плохо построенной стратегии, есть опасность, что различные структурные подразделения организации будут функционировать не согласованно и искать различные пути решения задач, не согласованных с общим направлением развития предприятия. Этим проблемам можно избежать, путем построения хорошо продуманной стратегии развития предприятия.

Использованные источники:

1. Брюханова Н.В, Беляев В.И. Маркетинговая стратегия вуза как ключевой фактор его конкурентоспособности // Сибирская финансовая школа. 2016. № 1. С. 161-167.
2. Трайнев В.А, Дмитриев С.А, Пинчук И.И. Менеджмент и маркетинг в образовании, науке и производстве и его информационное обеспечение (методология и практика) / Под общ. ред. В.А. Трайнева. М.: Дашков и К°, 2007. 266 с.
3. Лукашенко М.А. Рынок образовательных услуг: запрос потребителя и ответ современного университета // Высшее образование в России. 2012. № 6. С. 100-106

УДК 352.075.1

Глухов Д.А.

студент

2 курс, группа ГМУ-132

Уральский институт управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Екатеринбург

ПЛАНИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АППАРАТА ПРЕДСТАВИТЕЛЬНОГО ОРГАНА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ЧЕРЕЗ ПРИМЕНЕНИЕ ПРИНЦИПОВ СМК

Аннотация: В статье рассматривается один из подходов СМК при планировании деятельности аппарата представительного органа муниципального образования - принцип PDCA (Планируй-Делай-Проверяй-Действуй). Планирование в системе менеджмента является постоянным поиском новейших возможностей для принятия важных решений, а так же позволяет своевременно прогнозировать результаты таких решений при некоторых определённых условиях.

Ключевые слова: местное самоуправление, представительный орган, муниципальная власть, муниципальное образование, городская Дума, система менеджмента качества, планирование деятельности.

Glukhov D.A.

student

2nd year, group GMU-132

Ural Institute of management-branch of Ranepa
Russia, Yekaterinburg

PLANNING OF ACTIVITIES OF THE OFFICE OF THE REPRESENTATIVE BODY OF A MUNICIPAL ENTITY THROUGH THE APPLICATION OF QMS PRINCIPLES

Annotation: The article considers one of the approaches of the QMS in planning the activities of the representative body of the municipality - the principle of PDCA (plan-Do-Check-Act). Planning in the management system is a constant search for new opportunities for making important decisions, as well as allows you to timely predict the results of such decisions under certain conditions.

Key words: local self-government, representative body, municipal authority, municipal formation, city Duma, quality management system, activity planning.

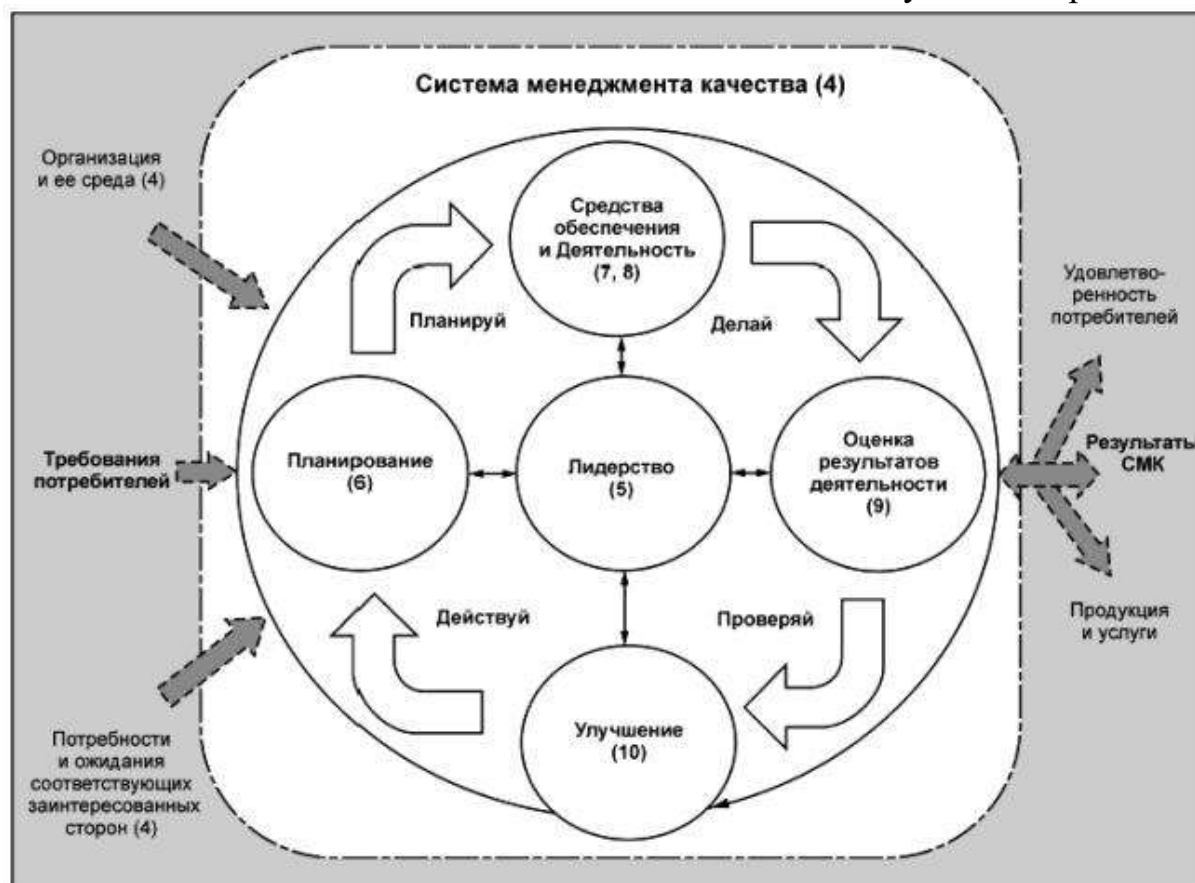
В одной из моих статей¹ была рассмотрена возможность применения системы менеджмента качества (СМК), как одного из средств, с помощью которого органы местного самоуправления могут планировать и осуществлять свои действия, направленные на удовлетворение потребностей и ожиданий общества.

Деятельность аппарата представительного органа муниципального образования должна быть *планируемой* и в дальнейшем *реализованной*.

Предполагается, что орган местного самоуправления формирует краткосрочный и среднесрочный планы или программу работ по предоставлению своих услуг. Если процессы, необходимые для эффективной реализации сформированных и утвержденных плана или программы, будут несовершенны, такие план или программа не гарантируют, что потребности и ожидания общества будут полностью учтены.

Цель настоящей статьи – рассмотреть цикл "Планируй - Делай - Проверь - Действуй" (PDCA), практически обеспечивающий реализацию всех принципов системы менеджмента качества согласно ГОСТ Р ИСО 9001-2015 «Системы менеджмента качества. Требования».

Схематично цикл для СМК в целом выглядит следующим образом:



Цикл PDCA можно кратко описать так:

- планируй - разработка целей системы и ее процессов, а также определение ресурсов, необходимых для достижения результатов в

¹ Глухов Д.А. Организации деятельности аппарата представительного органа муниципального образования [Электронный ресурс] // Экономика и социум.-2019.- №12(67) (дата публикации: 18.12.2019).- URL: https://iupr.ru/domains_data/files/67/Gluhov%20D.A..pdf (дата обращения: 24.12.2019)

соответствии с требованиями потребителей и политикой организации, определение и рассмотрение рисков и возможностей;

- делай - выполнение того, что было запланировано;
- проверяй - мониторинг и (там, где это применимо) измерение процессов, продукции и услуг в сравнении с политикой, целями, требованиями и запланированными действиями и сообщение о результатах;
- действуй - принятие мер по улучшению результатов деятельности в той степени, насколько это необходимо.²

Что такое план для деятельности аппарата представительного органа муниципального образования? В конечном итоге – согласованный и утвержденный документ, содержащий в себе одну или несколько целей, которые должны быть достигнуты в результате реализации ряда мероприятий, для которых определены сроки, ресурсы и ответственные. План («Планируй») – руководство к деятельности. Если в установленные сроки план выполнен с достижением поставленных целей – деятельность результативна. Поэтому на стадии разработки плана необходимо максимально определить всевозможные риски и возможности, которые позволили бы достичь поставленные цели.

На стадии выполнения того, что запланировано – «Делай» - осуществляется непосредственная деятельность по реализации мероприятий, запланированных с учетом имеющихся возможностей в части любых ресурсов (материальных и нематериальных).

В практической деятельности нередко возникают моменты и ситуации, в силу которых могут возникнуть отклонения от намеченных результатов. Поэтому стадия цикла «Проверяй» необходима при отслеживании (мониторинге) реализации запланированного, соотнесении с тем, насколько могут быть достигнуты цели, сообщении (отчете) о результатах. В этом смысле идет также мониторинг определенных ранее, на стадии планирования, рисков и возможностей.

Любая деятельность может и должна быть проанализирована с точки зрения улучшения ее результативности. За деятельность по улучшению отвечает стадия цикла «Действуй».

Анализ выполнения плана на предполагаемую результативность (ожидаемый результат) обычно всегда дает свидетельства для принятия мер по улучшению. Улучшения также планируются в виде комплекса мероприятий в той мере, насколько это возможно (например, откорректировать процентный показатель, формулировку действий, перераспределение ответственности и полномочий).

Применение рассмотренного цикла PDCA в организации деятельности аппарата представительного органа муниципального образования гарантированно приблизит к более эффективному решению проблемы повышения уровня доверия граждан к федеральным, региональным органам и органам местного самоуправления.

² ГОСТ Р ИСО 9001-2015 «Системы менеджмента качества. Требования»

На систему менеджмента качества влияют существующие Политика, цели, методы работы, в том числе организационные, и доступность ресурсов органа местного самоуправления. Поэтому каждая система менеджмента качества органа местного самоуправления будет по-своему уникальной. Важно не детальное описание методов реализации системы менеджмента качества, а описание действий, которые могут привести к эффективным, последовательным и устойчивым результатам. Система менеджмента качества должна быть настолько простой, насколько это возможно, чтобы функционировать наилучшим образом. Должны быть понятны способы выполнения Политики и целей в области качества работы органа местного самоуправления.³

ИСО 9001 устанавливает, что для успешности организации необходимо, чтобы управление организацией было систематическим и прозрачным по всем видам её деятельности. Это особенно верно для органов местного самоуправления, где прозрачность и ответственность перед гражданами жизненно важны для обеспечения их доверия. Успех будет достигнут при создании комплексной системы менеджмента качества, направленной на удовлетворение потребностей и ожиданий всех заинтересованных сторон. Система менеджмента качества органа местного самоуправления должна охватывать все действия и процессы, влияющие на её способность удовлетворять требования граждан и других заинтересованных сторон, например, вышестоящих органов власти.⁴

Использованные источники:

1. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: федер. закон от 6 октября 2003 г. №131-ФЗ (ред. от 01.09.2019). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. ГОСТ Р ИСО 9001-2015 «Системы менеджмента качества. Требования».
3. ГОСТ Р 52614.4-2016/ИСО 18091:2014 «Системы менеджмента качества. Руководящие указания по применению ИСО 9001 в органах местного самоуправления».
4. ГОСТ Р 52113-2014 «Услуги населению. Номенклатура показателей качества услуг».
5. Глухов Д.А. Организации деятельности аппарата представительного органа муниципального образования [Электронный ресурс] // Экономика и социум.-2019.- №12(67) (дата публикации: 18.12.2019).- URL: https://iupr.ru/domains_data/files/67/Gluhov%20D.A..pdf (дата обращения: 24.12.2019)

³ Применение систем менеджмента качества в органах местного самоуправления. Режим доступа: URL: https://studopedia.ru/3_19596_primenenie-sistem-menedzhmenta-kachestva-v-organah-mestnogo-samoupravleniya.html

⁴ ГОСТ Р 52614.4-2016/ИСО 18091:2014 «Системы менеджмента качества. Руководящие указания по применению ИСО 9001 в органах местного самоуправления»

*Князев Д.А.
студент
Филиппова И.А., к.э.н.
доцент
Ульяновский Государственный Технический университет
Россия, г. Ульяновск*

ТОРГОВАЯ ВОЙНА МЕЖДУ США И КИТАЕМ

Аннотация: В данной статье рассмотрены проблемы торговой войны между США и Китаем. Проанализированы возможные негативные последствия и текущее влияние на экономику. Выявлена и обоснована необходимость нахождения компромисса в этом конфликте. На основе этого исследование предлагается выделить способ решения этого конфликта.

Ключевые слова: экономические проблемы, торговая война, администрация президента, санкции, расследование, ухудшение отношений.

*Knyazev D.A.
student
Filippova I.A., phd in economics
associate professor
Ulyanovsk State Technical University
Russia, Ulyanovsk*

TRADE WAR BETWEEN USA AND CHINA

Annotation: This article discusses the problems of a trade war between the United States and China, analyzes the possible negative consequences and current impact on the economy, identifies and substantiates the need to find a compromise in this conflict. Based on this study, it is proposed to identify a way to resolve this conflict.

Key words: economic problems, trade war, presidential administration, sanctions, investigation, deterioration of relations.

Почему США начали торговую войну с Китаем? Она началась с очень специфического расследования, в котором использовался раздел 301 Закона о торговле 1974 года для рассмотрения заявлений о краже китайской интеллектуальной собственности США.

Расследование выявило то, о чем многие представители бизнес-сообщества говорили годами: Китай злоупотреблял своими американскими партнерами, похищал IP американских компаний, заставлял эти компании раскрывать свои технологии китайским коллегам и выводил американские фирмы из экономики Китая. в пользу государственных предприятий.

Это, по словам администрации Трампа, является проблемой, выходящей за рамки возможностей Всемирной торговой организации. Из-за этой проблемы стоило пойти на экономическую войну. Так мы и сделали.

Но пока эта торговая война не принесла ничего, кроме разрыва цепочек поставок США и ухудшения отношений между США и Китаем. И теперь, вместо того, чтобы обсуждать значимые пути, которые китайская экономика откроет для американских предприятий, торговые посредники, по сообщениям, торгуются о том, сколько соевых бобов Китай купит.

Фактически, статус переговоров сегодня очень напоминает статус переговоров в декабре 2018 года, когда США и Китай временно сложили оружие. Тогда «Нью Йорк Таймс» назвала договор, который предусматривал возобновление закупок сои со стороны Китая, «скорее не прорывом, а предотвращенным провалом». Сделка «первого этапа», над которой сейчас работает администрация, сделала бы то же самое.

23 августа Трамп из ниоткуда написал в Твиттере, что американским компаниям «настоящим приказано немедленно начать поиск альтернативы Китаю, включая создание вашей компании НОМЕ».

Лидеры бизнеса в США не знали, что это значит или стоит ли серьезно относиться к президенту Соединенных Штатов. Какое время быть живым.

Заголовки о торговой войне с тех пор были облачными. Сначала было прекращение огня, которое приостановило эскалацию тарифов США на Китай, а затем была сделка, которую никто не видел в письменной форме, но министр финансов Стив Мнучин клялся, что существует. Затем оставалось лишь несколько мелких деталей (закупки сельскохозяйственной продукции и так далее), чтобы выяснить, как завершить эту так называемую сделку первого этапа. Уолл-стрит это понравилось.

Затем произошло нечто странное. Администрация Трампа, как сообщается, начала шататься по поводу отмены тарифов в обмен на некоторые закупки сельскохозяйственной продукции, и внезапно мы все должны были взволноваться по поводу сделки, которая обещала лишь вернуть закупки сои туда, где они были до того, как начался этот беспорядок.

И чем отчаяннее становится администрация Трампа, чтобы одержать какую-то победу в условиях мрачной политической ситуации, тем больше она будет стараться, чтобы маленькие победы казались большими. Китай, со своей стороны, тоже копается.

Дуглас Ирвин, экономический историк из Дартмута, сравнил действия администрации Трампа с торговой войной с действиями США после войны 1812 года против англичан. Когда началась война, американцы заявили, что они заберут территорию у Канады; К тому времени, когда война закончилась, американцы стали обращать внимание на тот факт, что они не потеряли ни одной территории.

Частично это смещение постов ворот является результатом одержимости Трампа сужением торгового дефицита между США и Китаем,

что неоднократно говорили экономисты всех мастей, неважные для такой развитой экономики, как наша.

Именно одержимость Трампа этим дефицитом заставляет его так тяжело договариваться о покупке Китаем американских товаров.

Все это событие оказывает негативное влияние на валютный курс и экономику других стран, две крупнейших торговых державы заставляют весь мир содрогаться от их конфликта. Многие бизнесмены переживают не самые лучшие времена.

Вывод напрашивается сам собой, эта ситуация достигла мировых масштабов и требует срочного разрешения, Китай и США пытаются найти компромисс и все мировое сообщество надеется, что у них это получится.

На данный момент ожидается подписание первой части торговой сделки 15 декабря. Весь мир ждет развязки этой затянувшейся войны.

Использованные источники:

1. Банковский менеджмент. - М.: Дело, 1995. Экономические нормативы как инструмент государственной денежно-кредитной политики С. К. Семенов, главный бухгалтер Астраханского филиала Морбанка, кандидат экономических наук Одним из основных инструментов регулирования и надзора за функционированием банков являются экономические нормативы

*Колесникова К.И., к.социол.н., доцент
доцент
кафедра регионального и муниципального управления
Уральский институт управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Екатеринбург*

НАПРАВЛЕНИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ

Аннотация: В статье рассматриваются актуальные направления развития российских муниципальных образований, роль стратегического планирования в развитии российских городов, основные нормативные правовые основы стратегического планирования в Российской Федерации.

Ключевые слова: стратегия, стратегическое планирование, муниципальные образования.

*Kolesnikova K.I., can. of sociological sciences, associate professor
associate professor
department of regional and municipal management
Ural Institute of management-branch of Ranepa
Russia, Yekaterinburg*

DIRECTIONS OF STRATEGIC PLANNING OF DEVELOPMENT OF MUNICIPALITIES

Annotation: The article discusses the current trends in the development of Russian municipalities, the role of strategic planning in the development of Russian cities, the main regulatory and legal foundations of strategic planning in the Russian Federation.

Key words: strategy, strategic planning, municipalities.

Стратегическое планирование развития муниципального образования является одной из ключевых задач муниципального управления.

Эффективности стратегического планирования развития муниципальных образований препятствуют проблемы, связанные с несовершенством федерального законодательства в сфере стратегического планирования, отсутствием заинтересованности муниципальных образований в результативности стратегического планирования, акцентом на разработку долгосрочных стратегических документов, негибких для изменений рыночной конъюнктуры и нерациональным распределением полномочий между органами местного самоуправления в сфере стратегического планирования.

Необходима разработка и внедрение комплексного подхода к стратегическому планированию развития муниципальных образований, основанного на высоком уровне методического обеспечения процесса

стратегического планирования, на использовании современных методов стратегического планирования и рациональном распределении полномочий между органами местного самоуправления в сфере стратегического управления.¹

Ключевой целью стратегического планирования социально-экономического развития муниципальных образований является выход на высокий уровень развития. Приоритеты развития должны быть расставлены посредством использования ресурсов муниципального образования. Стратегическое планирование основано на выборе определенной стратегии.²

Стратегия является результатом взаимодействия плановых и внеплановых действия органов власти, поскольку условия внешней среды изменчивы, планы реализации стратегии подвергаются корректировке.

Посредством стратегического планирования развития муниципального образования обеспечивается конкретизация стратегии и достижение путем использования имеющихся преимуществ социально-экономического развития выбранных целей.

Стратегическое планирование – это деятельность, которая направлена на разработку стратегии и на ее последующую конкретизацию в виде стратегического плана. Открытость стратегических планов является гарантией их последующего исполнения и обеспечения всеми необходимыми ресурсами.³

Разработка стратегических планов развития муниципального образования должна производиться в строгом соответствии с положениями действующего законодательства Российской Федерации (далее по тексту – РФ), которые определяют особенности регионального планирования и стратегического управления.

В муниципальных образованиях реализуются различные виды стратегических документов. Так, в муниципальных районах и городских округах разрабатываются и реализуются документы стратегического планирования, которые необходимы для обеспечения бюджетного процесса. Помимо этого в соответствии с решением органов местного самоуправления могут быть разработаны, утверждены и реализованы стратегии социально-экономического развития муниципального образования и планы по их реализации.⁴

¹ Храбров Е.А. Формирование унифицированного механизма разработки и реализации стратегического плана развития муниципальных образований [Электронный ресурс] URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-unifitsirovannogo-mehanizma-razrabotki-i-realizatsii-strategicheskogo-plana-razvitiya-munitsipalnyh-obrazovaniy> (дата обращения: 23.06.2019).

² Стратегическое управление: Учебное пособие для вузов / Под ред. А.Л. Гапоненко, А.П. Панкрухина. М.: ОМЕГА-Л, 2013. С. 120.

³ Стасишина Р.А. Совершенствование стратегического планирования социально-экономического развития муниципального образования [Электронный ресурс] URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-strategicheskogo-planirovaniya-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-munitsipalnogo-obrazovaniya> (дата обращения: 23.10.2019).

⁴ Мошкина Н.А. К вопросу о стратегическом планировании на уровне муниципального образования // Государственная власть и местное самоуправление. 2017. № 1. С. 30-32.

Следующее понятие – стратегия социально-экономического развития муниципального образования складывается из двух предыдущих рассматриваемых понятий.

Специалисты в области муниципального управления определяют стратегию социально-экономического развития муниципального образования в качестве документа, который устанавливает варианты развития муниципальных образований на определенный период, данный документ прошел общественное осуждение и принят законодательным представительным органом местного самоуправления, имеет комплексное и научно-обоснованное видение развитие муниципального образования.

Другая позиция по поводу понятия стратегии социально-экономического развития муниципального образования заключается в определении его как «документа, который определяет концептуальные представления о приоритетных направлениях социально-экономического развития муниципального образования, концептуальные позиции о стратегических целях и ключевых ценностях».⁵

В перечне понятий стратегического планирования следует выделить и понятие «документ стратегического планирования», под которым понимается базовый документ развития, включающий в себя комплексную систему мер, направленную на улучшение качества жизни населения, инвестиционного климата, эффективности экономической деятельности. Ключевая цель данного документа направлена на формирование приоритетов, целей и задач социально-экономического развития, которые заключаются в повышении уровня жизни населения.

Стратегический план развития муниципального образования – документ, который отражает основные цели развития муниципального образования в виде мероприятий и показателей на основе новых технологий и рациональных подходов к использованию имеющихся ресурсов.

В рамках разработки стратегии развития муниципального образования органам местного самоуправления следует обратить внимание на оценку качественного состояния и перспективы дальнейшего использования природных ресурсов и основных факторов производства, определить текущее состояние производственно-технической инфраструктуры, объектов здравоохранения, образования, бытового и культурного обслуживания, уровень информационного обслуживания населения и хозяйствующих субъектов.

Стратегические документы в муниципальных образованиях имеют свою определенную специфику, однако общей базой для их разработки служат проблемы социально-экономического развития, к которым следует отнести: демографические проблемы, неразвитость объектов социальной

⁵ Горелова Г.В., Масленникова А.В., Исаев С.Н., Тихомирова Н.В., Хлебникова С.А. Разработка стратегий социально-экономического развития муниципальных образований [Электронный ресурс] URL: <http://professor.rosnou.ru/sites/default/files/osnmaterial/Разработка%20стратегий%20муниципальных%20образований.pdf> (дата обращения: 10.06.2018).

инфраструктуры, изношенность материальных фондов, недостаточный уровень инвестиций и многие другие.

Разработка стратегических документов проходит, как правило, в пять этапов. На первом этапе осуществляется организация и подготовка, на втором этапе формируется и анализируется информационная база, на третьем этапе разрабатывается проект концепции согласно принятой структуре, основываясь на информационно-методической базе и приоритетах социально-экономического развития, на четвертом этапе проводится экспертиза качества и научной обоснованности концепции, на пятом – согласование и утверждение итогового варианта концепции.

На стадии реализации стратегии необходимо в комплексе использовать организационно-правовые и финансовые инструменты, прибегать к привлечению сферы бизнеса в рамках реализации инвестиционных проектов.

Особенно важно осуществлять контроль над реализацией стратегии, который предусматривает проведение оценки эффективности стратегических целей и задач и достижения плановых целевых показателей.

В стратегию должны быть внесены корректировки по мере изменения условий внешней среды.

Следует отметить, что на каждом этапе стратегического планирования развития муниципального образования следует согласовывать действия по управлению процессом стратегического планирования, осуществлять организационно-финансовые функции, разрабатывать планы реализации мероприятий, проводить экспертизу, представлять предварительные итоги реализации стратегического плана общественности.

Стратегия - это именно тот инструмент, на основе которого вырабатывается политика развития муниципального образования и выстраивается оперативное управление территорией. Отличительной чертой стратегии как инструмента управления является то, что:

1. Процесс разработки стратегии не завершается каким-либо немедленным действием. Обычно он заканчивается установлением общих направлений, продвижение по которым обеспечит рост и укрепление позиций муниципального образования;

2. В ходе формулирования стратегии нельзя предвидеть все возможности, которые откроются при составлении проекта конкретных мероприятий на долгосрочную перспективу. Поэтому стратегии должны выстраиваться довольно обобщенно, с учетом возможных альтернатив;

3. В ходе поиска информации выявляются конкретные варианты, появляется более точная, менее сгруппированная информация, которая может вызвать сомнения в правильности первоначального выбора. Поэтому эффективная реализация стратегии требует обратной связи;

4. Фактически стратегия развития муниципального образования представляет собой набор разнообразных стратегий, согласованных общим видением развития территории;

5. Стратегии вырабатываются на всех уровнях управления, возникает иерархия отношений: элементы стратегии высокого уровня управления становятся целями более низкого уровня.

Стратегическое планирование в муниципальном образовании законодательно закреплено в Российской Федерации. Так, в ч. 2 ст. 1 Федерального закона от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» (далее по тексту – Федеральный закон № 172-ФЗ) определено, что стратегическое планирование в Российской Федерации осуществляется и на уровне муниципального образования.

Согласно п. 1 ст. 3 настоящего федерального закона стратегическим планированием является деятельность, которая осуществляется участниками стратегического планирования и направлена на целеполагание, планирование, прогнозирование социально-экономического развития РФ, субъектов РФ и муниципальных образований, отраслей экономики государственного и муниципального уровня управления, а также на обеспечение национальной безопасности РФ.

Задачи стратегического планирования, определенные в ст. 8 настоящего федерального закона, направлены на координацию стратегического управления на муниципальном уровне, на определение условий, тенденций, ресурсного обеспечения, задач и приоритетов социально-экономического развития в муниципальном образовании. Согласно ч. 3 ст. 9 настоящего Федерального закона на муниципальном уровне стратегическое планирование осуществляют органы местного самоуправления и муниципальные организации, условия их участия определены в муниципальных правовых актах.

В ст. 6 Федерального закона № 172-ФЗ определены основные полномочия органов местного самоуправления в области стратегического планирования. В их перечень входят: определение целей и задач социально-экономического развития муниципальных образований, разработка стратегических документов, мониторинг и контроль над их реализацией, а также иные полномочия.⁶

Законодатель устанавливает краткий перечень полномочий органов местного самоуправления в сфере стратегического планирования, но перечень иных полномочий ограничен только федеральным законодательством и муниципальными правовыми актами.

Перечень документов стратегического планирования на муниципальном уровне определен в ч. 5 ст. 11 Федерального закона № 172-ФЗ, к ним относятся: стратегии социально-экономического развития, планы мероприятий по реализации стратегии социально-экономического развития, прогнозы социально-экономического развития, как на среднесрочный, так и

⁶ О стратегическом планировании в Российской Федерации: Федеральный закон от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ (в ред. от 31 декабря 2017 г.) В данном виде документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

долгосрочный период, муниципальные программы, бюджетные прогнозы на долгосрочный период.

Роль стратегий социально-экономического развития при планировании развития муниципальных образований РФ колоссальна. Ведь стратегии являются системами, которые содержат такие элементы, как: миссия, стратегические цели, направления развития, целевые показатели и индикаторы.

Посредством стратегического планирования развития муниципального образования обеспечивается конкретизация стратегии и достижение поставленных целей при помощи использования уже имеющих преимуществ и создания новых.

Использованные источники:

1. Горелова Г.В., Масленникова А.В., Исаев С.Н., Тихомирова Н.В., Хлебникова С.А. Разработка стратегий социально-экономического развития муниципальных образований [Электронный ресурс] URL: <http://professor.rosnou.ru/sites/default/files/osnmaterial/Разработка%20стратегий%20муниципальных%20образований.pdf> (дата обращения: 10.10.2019).
2. Мошкина Н.А. К вопросу о стратегическом планировании на уровне муниципального образования // Государственная власть и местное самоуправление. 2017. № 1. С. 30-32.
3. О стратегическом планировании в Российской Федерации: Федеральный закон от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ (в ред. от 31 декабря 2017 г.) В данном виде документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
4. Стасишина Р.А. Совершенствование стратегического планирования социально-экономического развития муниципального образования [Электронный ресурс] URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-strategicheskogo-planirovaniya-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-munitsipalnogo-obrazovaniya> (дата обращения: 23.10.2019).
5. Стратегическое управление: Учебное пособие для вузов / Под ред. А.Л. Гапоненко, А.П. Панкрухина. М.: ОМЕГА-Л, 2013. 150 с.
6. Храбров Е.А. Формирование унифицированного механизма разработки и реализации стратегического плана развития муниципальных образований [Электронный ресурс] URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-unifitsirovannogo-mehanizma-razrabotki-i-realizatsii-strategicheskogo-plana-razvitiya-munitsipalnyh-obrazovaniy> (дата обращения: 23.06.2019).
7. Экономика муниципальных образований: Учебное пособие / Под ред. проф. В.Г. Игнатова. М.: МарТ, 2015. С.6

*Нестеренко А.Г.
студент
Института права
Тольяттинский государственный университет
Россия, г. Тольятти*

ПРОБЛЕМЫ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В УПРАВЛЕНИИ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТЬЮ

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы органов местного самоуправления в управлении муниципальной собственностью, разграничение объектов собственности между уровнями публичной власти и между муниципалитетами.

Ключевые слова: муниципальная собственность, муниципальное имущество, органы местного самоуправления, муниципалитет, муниципальное образование, налоговые поступления.

*Nesterenko A.G.
student
Law Institute
Togliatti State University
Russia, Togliatti*

PROBLEMS OF LOCAL SELF-GOVERNMENT BODIES IN MUNICIPAL PROPERTY MANAGEMENT

Annotation: The article discusses the problems of local authorities in the management of municipal property, delimitation of property between levels of public authority and between municipalities.

Key words: municipal property, municipal property, bodies of local self-government, municipality, municipality, tax revenues.

Национальная политика в области муниципальной собственности соответствует стратегии управления имуществом, установленной Президентом Российской Федерации и правительством для оптимизации количества государственной и муниципальной собственности.

Имущество, которое не используется для решения задачи публичной власти, должно быть передано другому органу публичной власти, который уполномочен решать вопросы, связанные с состоянием собственности или, если это не входит в сферу интересов других публичных организаций, подготовкой или передачей.

Однако существуют другие ситуации, в которых предопределенное использование одного и того же имущества соответствует общественным задачам, стоящим перед местными органами власти (включая различные типы муниципалитетов), национальными органами власти Российской

Федерации и национальными органами власти субъектов Российской Федерации.

В этом случае, если такое имущество использовалось учреждением или организацией (предприятием и учреждением) другого публичного субъекта и используется только для выполнения публичных задач, определенных для него, его текущий владелец обязан передать собственность другому публичному лицу.

Следует обратить внимание на то, что обязательство по передаче включает в себя обязательство одной стороны передавать имущество, которое не соответствует его публичным целям, и обязательство другой стороны принимать имущество в соответствии с его публичной функцией. В этом случае никто не может выбирать [2].

Приоритет закона заключается в защите государственной формы собственности, а не в приватизации собственности. Кроме того, закон даже переходит от передачи собственности государственному субъекту, в полномочия которого входит задача определения профиля собственности перед перенастройкой собственности.

Следовательно, муниципалитеты имеют право требовать передачи, и в то же время они не могут отказать в передаче им федеральной или региональной собственности в двух ситуациях:

1) Если такое имущество полностью принадлежит городу, то есть оно не может принадлежать Российской Федерации и может принадлежать муниципалитету (независимо от того, является ли оно частной собственностью);

2) Если имущество может быть федеральной или региональной собственностью, но использоваться муниципалитетом или организацией на момент передачи [1].

Аналогичным образом, субъекты Российской Федерации и Российская Федерация имеют право требовать передачи, и они не могут отказаться от имущества, переданного им муниципалитетом.

Стоит отметить, что местные органы власти в некоторых городах не считают необходимым создавать другие виды имущества, которые могут находиться в муниципальной собственности, а также важно эффективно использовать имущество, которое на этот момент находится в муниципальной собственности.

Муниципальная собственность должна служить комплексному социально-экономическому развитию муниципального образования, налоговым поступлениям в местный бюджет и росту территориального экономического потенциала.

В связи с этим перечень муниципальной собственности больше соответствует вопросам местного значения, основанным на принципе эффективного использования. В то же время в рамках установленного перечня муниципальных активов местные органы власти имеют право самостоятельно решать, какая муниципальная собственность им нужна для решения важных местных вопросов.

Поэтому процесс разграничения объектов собственности между уровнями публичной власти и между муниципалитетами имеет важное значение для формирования муниципальной собственности.

Во избежание коллапса системы местные власти начали активно использовать новые рыночные механизмы для обеспечения эффективного использования муниципальной недвижимости, а также активно использовать услуги частных компаний для предоставления жилья и коммунальных услуг населению.

Изменяющаяся практика федерального законодательства не позволяет муниципалитетам решать вопросы местного значения, проводить своевременную инвентаризацию и подготавливать перечень активов, передаваемых субъектам Российской Федерации и Российской Федерации.

Процесс передачи собственности в собственность населенных пунктов и муниципальных районов был значительно замедлен, что препятствует анахроничным и неполным законодательным положениям о свободном перераспределении имущества муниципалитетом [4].

Таким образом, можно сделать вывод, что муниципальная собственность представляет собой экономическую основу местного самоуправления и включает в себя средства местного бюджета, муниципальные внебюджетные фонды; имущество органов местного самоуправления; муниципальные земли и другие природные ресурсы, находящиеся в муниципальной собственности, муниципальные предприятия и учреждения; муниципальные жилищный фонд и нежилые помещения; другое движимое и недвижимое имущество.

Значение муниципальной собственности заключается в формировании финансовой, экономической и имущественной базы для решения вопросов местного значения. В собственности муниципальных образований находятся объекты, имеющие особо важное значение для их жизнеобеспечения, удовлетворения потребностей населения и городского хозяйства, а также сохранения историко-культурного наследия [3].

Таким образом, четкая регламентация вышеуказанных полномочий способствует исключению незаконного или неэффективного управления имуществом, находящимся в собственности муниципальных образований, и введению единообразия в решение вопросов местного значения за счет муниципального имущества.

Использованные источники:

1. Бышков, П.А. Контрольные полномочия представительного органа местного самоуправления / П.А. Бышков // Государственная власть и местное самоуправление. - 2018. - № 9. - С. 24 - 27.
2. Сыров, А.Н. Повышение состоятельности органов местного самоуправления поселений через эффективное управление муниципальным имуществом / А.Н. Сыров // Государственная власть и местное самоуправление. - 2015. - № 3. - С. 25 - 30.
3. Сятчихин, С.В. Управление местными бюджетами на основе согласования финансовых интересов: теоретический аспект / С.В. Сятчихин

// Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. - 2017. - N 18. - С. 39 - 50.

4. Фомин, А.Н. Социальная миссия, цель, задачи и функции органов территориального общественного самоуправления / А.Н. Фомин // Научный вестник Волгоградского филиала РАНХиГС. - 2015. - № 2. – С. 44 - 47

*Шевченко А.А.
студент магистратуры
I курс, факультет «Истории и международных отношений»
Кемеровский Государственный Университет
Россия, г. Кемерово*

РЕКОМЕНДАЦИИ ПО НАПИСАНИЮ РЕЗЮМЕ ДЛЯ ПРИЕМА НА РАБОТУ В РОССИИ

Аннотация: Данная статья посвящена резюме как основному деловому документу для приема на работу. В статье рассматриваются такие основные ошибки, совершаемые претендентами при написании резюме, как отсутствие нужной информации, ложная информация о себе и своих навыках, грамматические и орфографические ошибки и др. Также в статье приводятся рекомендации по устранению ошибок при написании резюме.

Ключевые слова: работа, работодатель, резюме, сотрудник.

*Shevchenko A.A.
master's degree student
Kemerovo State University
Russia, Kemerovo*

RECOMMENDATIONS FOR RESUME WRITING FOR EMPLOYMENT IN RUSSIA

Annotation: This article is devoted to the resume as the main business document for recruitment. The article considers such basic mistakes made by applicants when writing a resume, such as the lack of necessary information, false information about themselves and their skills, grammatical and spelling errors, etc. Also, the article provides recommendations for eliminating mistakes when writing a resume.

Key words: work, employer, resume, employee.

Резюме – это описание способностей человека, делающие его конкурентоспособным на рынке труда. Резюме должно отображать основные качества, которые требуются от кандидата, обычно эти качества следующие: продуктивность, образованность и неограниченность способностей. В литературе резюме именуется по-разному. Иногда встречается аббревиатура CV (Curriculum Vitae), что в буквальном переводе с латинского означает «ход жизни» [1].

Целью резюме является привлечение внимания к себе уже при заочном знакомстве и вследствие этого побуждение работодателя к приглашению претендента на личную встречу. То есть самое главное при написании резюме следовать двум принципам, а именно: сделать упор на

положительных сторонах жизни и профессиональной деятельности претендента и не акцентировать внимание на отрицательных.

Резюме, с которым работодатель знакомится до собеседования, позволяет быстро узнать главное о претенденте, сформулировать дополнительные вопросы, что сокращает время и повышает эффективность дальнейшего собеседования. Однако при написании резюме кандидаты нередко совершают *ошибки, которые негативно сказываются на шансе получить желаемую работу*. Выделим некоторые ошибки:

- Слишком общая информация. Множество претендентов составляют слишком общее резюме, что называется, на все случаи жизни. Если соискатель не указал четко свою цель и не описал конкретный функционал, работодатели окажутся в затруднении, какую именно вакансию ему предложить.

- Отсутствие нужной информации. У многих соискателей существуют неправильные представления о важности тех или иных навыков для работодателя, поэтому они не отражают свои ключевые компетенции в резюме.

- Грамматические и орфографические ошибки. Множество резюме содержат ошибки, и уже только на этом основании их авторов не рассматривают как серьезных претендентов.

- Ложная информация о себе и своих навыках, что вскоре становится ясным для работодателя.

- Неправильный выбор слов. Даже от самого сильного претендента могут испортить впечатление жаргонные, неуместные выражения или неудачные клише, а также юмор, ирония и сарказм.

- Негативная информация. Наличие такого рода информации также не станет положительным моментом резюме и не привлечет позитивного внимания со стороны работодателя.

Таким образом, на основе ошибок, совершаемых соискателями при написании резюме, можно составить *ряд рекомендаций по успешному составлению резюме* [3]:

- не стоит использовать такие варианты, как «менеджер, специалист» и подобные слова широкого смысла, т.к. эти формулировки не дадут работодателю представления о том, чего хочет кандидат. Работодатели не будут тратить своё время на обдумывание того, что предложить соискателю, поэтому, если не указана конкретная должность, резюме не будет рассматриваться. Также претенденту необходимо продемонстрировать работодателю, что он действительно обладает нужными знаниями, умениями и опытом, т.к. это поможет работодателю понять, что этот кандидат самый подходящий на требуемую вакансию.

- Не нужно делать своё резюме чрезмерно длинным (от 2 страниц и более), т.к. это только утомит работодателя, а если очень важная информация написана в конце резюме, то кандидат рискует тем, что его резюме будет прочитано не до конца и приглашения на собеседование не

последует. Резюме должно уместиться на одной странице, максимум – двух. Однако чрезмерная лаконичность тоже может негативно сказаться, т.к. работодатель попросту не найдет необходимой ему информации.

- В резюме не должно быть грамматических ошибок и опечаток: такие резюме производят крайне негативное впечатление на работодателя. Если цель претендента – продемонстрировать его высокий профессионализм и внимание к деталям, то ошибок в резюме ни в коем случае не должно быть. Поэтому, если есть вероятность того, что соискатель мог допустить ошибки, то в этом случае заблаговременно следует отдать готовое резюме на проверку знакомым филологам.

- При составлении резюме кандидату нужно быть честным. Наличие определённых навыков, знание каких-либо программ довольно быстро выявляется, так это на самом деле или нет. Поэтому более эффективный способ привлечь работодателя – это подтверждение указанной претендентом информации необходимыми примерами и документами.

- Составляя резюме, нужно избегать неуместных выражений, жаргонных слов, а также иронии, юмора и сарказма, поскольку резюме – это деловой документ. При написании резюме приветствуется только официально-деловой стиль.

- В резюме нужно включать только положительную информацию о себе. Ни в коем случае нельзя критиковать прошлых работодателей и рассказывать о своих неудачах. Однако в то же время можно приводить истории трудностей, которые были успешно преодолены.

Таким образом, каждый человек пишет резюме в своем стиле. Каждое резюме уникально. Но для того чтобы испытывать меньше сложностей при написании и знать, что в нем необходимо написать, можно следовать всем вышеописанным правилам.

Использованные источники:

1. Центр содействия трудоустройству Воронежского государственного университета инженерных технологий [Электронный ресурс] // URL: <http://job.vsu.ru/preparing-summaries>.
2. Типичные ошибки при составлении резюме [Электронный ресурс] //URL: <https://novosibirsk.hh.ru/article/15520>.

*Янбаев Г.Г.
студент магистратуры
юридический факультет
Стерлитамакский филиал ФГБОУ ВО «БашГУ»
Российская Федерация, г. Стерлитамак*

**АНАЛИЗ ТЕНДЕНЦИЙ СОВЕРШЕНТВОВАНИЯ КАДРОВОЙ
ПОЛИТИКИ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ ВЕЛИКОБРИТАНИИ
КАК ПЕРСПЕКТИВНЫХ РЕШЕНИЙ РЕАЛИЗАЦИИ
ОТЕЧЕСТВЕННОЙ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ**

Аннотация: работа посвящена исследованию приоритетных направлений формирования современной кадровой политики государственного управления Великобритании путем анализа Кадрового плана гражданской службы 2016-2020 гг.

Ключевые слова: кадровая политика, кадровый план, зарубежный опыт, современные тенденции формирования и др.

*Yanbaev G.G.
master of Juridical sciences
Sterlitamak branch of Bashkir State University
Russian Federation, Sterlitamak*

**ANALYSIS OF TRENDS IN THE IMPROVEMENT OF PERSONNEL
POLICY IN THE CIVIL SERVICE OF GREAT BRITAIN AS PROMISING
SOLUTIONS IMPLEMENTATION OTECHESTVENNOI PERSONNEL
POLICY**

Annotation: The article is devoted to the study of priority directions of formation of modern personnel policy of public administration of great Britain by analyzing the Personnel plan of the civil service in 2016-2020.

Key words: personnel policy, personnel plan, foreign experience, modern trends of formation, etc.

Формирование кадровой политики является одной из важнейших задач государства: от эффективности работы управленческих структур власти зависит успех в реализации стратегических программ и установленных приоритетов государственного развития. Изменяющиеся тренды социально-экономического развития страны, как правило, влекут за собой необходимость изменений кадровой политики. В виду этого определенный интерес представляет зарубежный опыт перспектив совершенствования кадровой политики, в частности, таких государств, чья политика в управлении страной и обществом не раз доказывала свою эффективность.

Примечательной в этом плане является концепция Великобритании, как государства, опыт в организации государственной политики которого

перенимается многими странами Европы на протяжении многих лет, в виду результативности реализации предлагаемых мер на практике.

Приоритеты развития гражданской службы Великобритании прописаны в Кадровом плане гражданской службы на 2016-2020 годы. Данный документ определяет стратегию развития гражданской службы, которая позволит обеспечить лучшие результаты для эффективных лидеров и квалифицированных людей, работающих на благо нации.¹

Управление государственной службы установило три стратегических приоритетных направления кадровой политики: улучшение коммерческой составляющей государственной службы; обеспечение мирового лидерства государственной службы с точки зрения цифрового преобразования; улучшение вариативности и толерантности государственной службы.

Кадровый план гражданской службы выделяет пять областей, которым уделяется дополнительное внимание. Необходимый комплекс мер и мероприятий для каждого направления базируется на уже сложившейся системе государственной службы, но при этом учитывает современные тенденции развития страны.²

Первым направлением развития гражданской службы выступает привлечение и удержание талантливых и опытных сотрудников из различных секторов экономики и слоев общества. Для этого предлагается изменить правила приема на гражданскую службу, что даст каждому талантливому человеку возможность конкурировать за место на Государственной службе и гарантировать отбор квалифицированных и способных людей, обеспечивающих достижение национальных приоритетов.³

Правительство пытается перенести основные тенденции рынка труда из реального сектора экономики в систему подбора и развития своих кадров, с учетом краткосрочной и долгосрочной перспективы. С января 2016 года были открыты вакантные места старших государственных служащих для внешних претендентов, для того чтобы привлечь самых талантливых и квалифицированных людей. За последний год 23% новых кандидатов старшей гражданской службы были внешними.⁴

Второе направление – создание условий для построения карьеры, которые будут способствовать раскрытию широты опыта и глубины экспертных знаний.

¹Civil Service Workforce Plan 2016–2020 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.gov.uk/government/publications/civil-service-workforce-plan-2016-to-2020> (дата обращения: 15.11.2018).

²Civil Service Workforce Plan 2016–2020 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.gov.uk/government/publications/civil-service-workforce-plan-2016-to-2020> (дата обращения: 15.11.2018).

³ Ламхаев М.О. Современные тренды Великобритании в сфере формирования кадровой политики государственных служащих // Вестник экспертного совета. 2017. №4 (11). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-trendy-velikobritanii-v-sfere-formirovaniya-kadrovoy-politiki-gosudarstvennyh-sluzhaschih> (дата обращения: 10.11.2018).

⁴ Там же

Достижение данной цели предполагает построение карьерных траекторий на всех уровнях, создавая рамки профессионального развития для ключевых профессий государственной службы. Это будет основываться на системе оценок. Указанные рамки нацелены на выявление ключевых навыков и опыта, необходимых на каждом уровне, и возможности для их развития. Целью преобразований станет активное использование потенциала как существующих, так и потенциальных работников. Их опыт может выступить движущей силой, способной повысить эффективность управленческой работы за счет использования экспертных оценок. В результате этого могут быть привлечены новые трудовые ресурсы, способные вывести работу органов власти на новый уровень.⁵

Третьим направлением выступает развитие лидеров мирового класса, которые будут способны вдохновлять всю команду и вести ее за собой.

Для формирования пласта лидеров планируется создание специального учреждения – Академии лидерства. Академия будет работать с ведущими учебными заведениями и лидерами мысли для продвижения идеала превосходства, где лидеры будут учиться друг у друга. Это поможет развивать лидеров, способных создать эффективные команды.

Четвертое направление – разработка экономически эффективных и гибких механизмов вознаграждения, которые позволят привлекать, удерживать и развивать самые лучшие таланты. Для этого предлагается провести анализ системы оплаты труда сотрудников гражданской службы и разработать гибкую систему вознаграждения за ценные навыки, что поможет гражданской службе привлечь и сохранить работников, обладающих редкими навыками, необходимыми для эффективной работы в настоящее время и в будущем. В данный момент существует ограниченная возможность для значительных увеличений оплаты, что делает органы власти неконкурентоспособными в сравнении с другими секторами экономики.

Пятое направлением заявлено в ключе развития государственной службы до уровня самого лучшего работодателя в Великобритании. Данная работа предполагает фундаментальный анализ опыта сотрудника, который объединяет социальную мобильность и принципы включения в каждый аспект работы государственной службы. Указанное направление нацелено на создание гарантий каждого талантливому человеку иметь условия для прогресса. Необходимо признавать и вознаграждать потенциал и успех.

Решение проблемы дифференциации опыта является стратегической целью. Анализ показывает, что организации с большим количеством сотрудников, имеющих различное базовое образование и опыт работы более эффективны. Привлечение новых специалистов поможет принимать более

⁵ Ламхаев М.О. Современные тренды Великобритании в сфере формирования кадровой политики государственных служащих // Вестник экспертного совета. 2017. №4 (11). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-trendy-velikobritanii-v-sfere-formirovaniya-kadrovoy-politiki-gosudarstvennyh-sluzhaschih> (дата обращения: 10.11.2018).

эффективные решения, новые подходы и более инновационные решения, приведет к улучшению обслуживания клиентов.⁶

Таким образом, исходя из теоретического анализа Кадрового плана Великобритании, можно сказать, что приоритетным направлением формирования и реализации механизма кадровой политики является совершенствование процедуры отбора и расстановки кадров на основании личных и профессиональных качеств, в частности, проведение мероприятий по учету, сохранению и совершенствованию профессиональных кадров, обладающих большим опытом работы; созданию системы поощрения ценных навыков служащих; созданию механизмов выявления и развития лидерских качеств сотрудников; выработке механизмов и системы оценивания кадрового состава.

В настоящее время в Российской Федерации наблюдаются тенденции к совершенствованию кадровой политики, в том числе, по схожим с Кадровым планом Великобритании направлениям, которые предлагаются и реализуются органами государственной власти РФ и субъектов РФ, муниципальными органами власти в качестве экспериментальных проектов в рамках программы Министерства труда и социальной защиты РФ «Лучшие кадровые практики на государственной гражданской и муниципальной службе».⁷

Использованные источники:

1. База данных «Лучшие кадровые практики на государственной гражданской и муниципальной службе» // Официальный сайт Министерства труда и социальной защиты РФ. URL: <https://rosmintrud.ru/ministry/programms/gossluzhba/17/1> (дата обращения: 10.12.2018).
2. Ламхаев М.О. Современные тренды Великобритании в сфере формирования кадровой политики государственных служащих // Вестник экспертного совета. 2017. №4 (11). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-trendy-velikobritanii-v-sfere-formirovaniya-kadrovoy-politiki-gosudarstvennyh-sluzhaschih> (дата обращения: 10.11.2018).
3. Civil Service Workforce Plan 2016–2020 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.gov.uk/government/publications/civil-service-workforce-plan-2016-to-2020> (дата обращения: 15.11.2018)

⁶ Civil Service Workforce Plan 2016–2020 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.gov.uk/government/publications/civil-service-workforce-plan-2016-to-2020> (дата обращения: 15.11.2018).

⁷ База данных «Лучшие кадровые практики на государственной гражданской и муниципальной службе» // Официальный сайт Министерства труда и социальной защиты РФ. URL: <https://rosmintrud.ru/ministry/programms/gossluzhba/17/1> (дата обращения: 10.12.2018).

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

УДК 331.1

*Аверина С.А.
студент*

*3 курс, факультет «Государственное и муниципальное управление»
Северо-Кавказский федеральный университет
Россия, г. Ставрополь*

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ НАУЧНО- ТЕХНИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация: Данная статья посвящена изучению вопроса характерных особенностей управления персоналом на научно-технической организации. Рассмотрены важные аспекты управления персоналом, главной целью которого является выявление творческого потенциала и максимальное его развитие и использование для эффективной деятельности научно-технической организации.

Ключевые слова: персонал, научно-техническая организация, инновационная организация, управление персоналом, творческий потенциал.

*Averina S.A.
student*

*3rd year, faculty «State and municipal management»
«North-Caucasian Federal University»
Russia, Stavropol*

FEATURES OF PERSONNEL MANAGEMENT OF SCIENTIFIC AND TECHNICAL ORGANIZATIONS

Annotation: This article is devoted to the study of the characteristic features of personnel management in the scientific and technical organization. The important aspects of personnel management, the main purpose of which is to identify the creative potential and its maximum development and use for the effective activities of scientific and technical organization, are considered.

Key words: personnel, scientific and technical organization, innovative organization, personnel management, creative potential.

Актуальность данной темы заключается в том, что именно персонал организации является источником конкурентоспособных идей или нестандартных решений поставленных задач, что особенно важно для инновационных предприятий. Однако современные инновационные организации все чаще сталкиваются с такой проблемой как отказ персонала принимать нововведения в организации деятельности предприятия. В связи с

этим повышаются временные и материальные затраты на реализацию нововведения, многократно увеличивается риск инновационной деятельности и недостижения поставленных результатов. Все это значительно тормозит реализацию стратегии высокоэффективного предприятия и приводит к потере конкурентоспособности предприятия.

Специалисты отмечают, что управление персоналом в инновационной организации имеет ряд особенностей (рисунок 1).

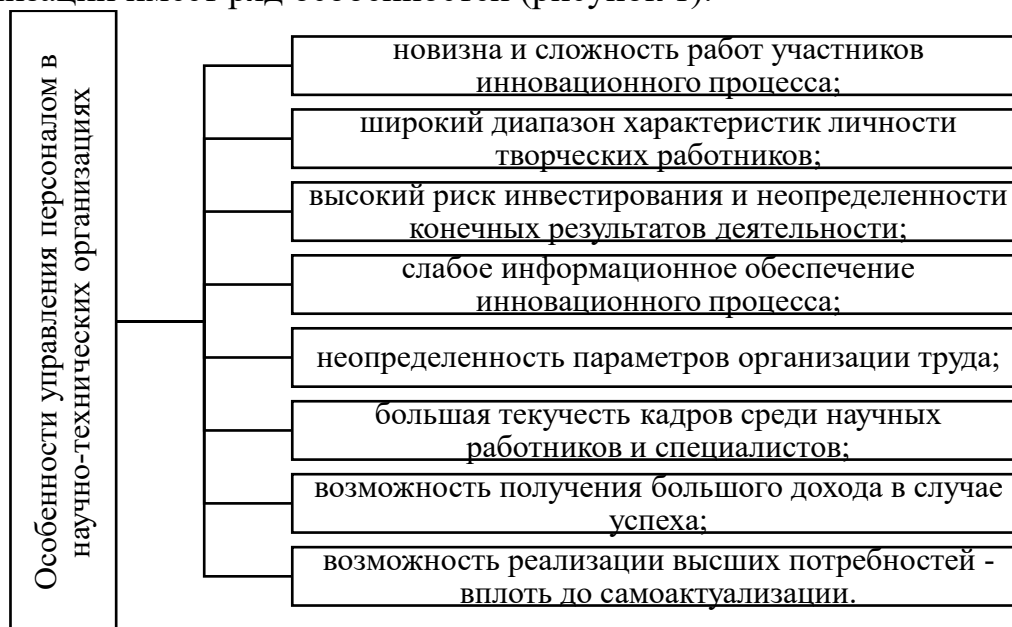


Рисунок 1. Особенности управления персоналом в научно-технических организациях

Инновационная деятельность предполагает наличие у работника особой гибкости мышления, эффективной системы восприятия, внутренней потребности творчества, своеобразной формы самореализации и интеграции в социальную систему. В первую очередь инновации ориентированы на высококвалифицированных работников, в особенности на новатора-ученого или новатора-менеджера. Инновационные организации создают собственные системы найма персонала с целью привлечения преимущественно высокоинтеллектуальных личностей, для которых на первом месте находятся высокая внутренняя мотивация и смысловая значимость труда[1].

Система отбора кандидатов в научно-технические организации сильно отличается от традиционных, так как работа в таких организациях предъявляет дополнительные требования к потенциальному работнику [3]. Учеными, исследовавшими проблему управления персоналом на инновационных организациях, были выявлены следующие показатели, которые характеризуют творческие способности персонала:

- порог знаний;
- предшествующая творческая деятельность;
- приверженность убеждениям;
- настойчивость.

Руководитель, который заинтересован в высоком уровне творческого потенциала своей организации обязан выявлять не только творческие достижения персонала, но и ряд количественных показателей (например, публикации, патенты) [3]. В совокупности данные показатели могут показать достаточно достоверную оценку достигнутой творческой активности персонала.

Для творческой обстановки на предприятии недостаточно просто подбора работников, обладающих творческим потенциалом, объединения их в подразделении НИОКР и постановки перед ними задач, в решении которых они могли бы раскрыть свои способности. Потенциал работников еще должен быть реализован. Добиться этого можно путем создания такого климата в организации, чтобы персонал был уверен в адекватном восприятии своих идей [2]. В обратном случае сотрудники могут перейти в другую, конкурентную, организацию, где их решения будут оценены сполна и реализованы.

Так как инновационные процессы – достаточно специфичный объект управления, то и к менеджерам будут предъявлены особые требования. Труд управленца в инновационной организации также носит творческий характер, требует соответствующих знаний в области специализации инновационной организации и сфере практики управления, умение концентрироваться в определённые моменты времени на ограниченных проблемах. В связи с тем, что менеджерам приходится работать в основном с научно-технической и управленческой информацией, то главным условием его эффективной работы выступает знание современных информационных технологий в управлении инновациями, а также умение пользоваться ими.

Таким образом, основой эффективного управления научным персоналом в инновационных организациях является разностороннее сотрудничество руководителя с научным коллективом путем умело организованного процесса общения с подчиненными, учета их моральных качеств, интересов, мотивов поведения, а также объективный подход при разрешении конфликтов и наличие в достаточной мере неформальных отношений в коллективе.

Использованные источники:

1. Данилина, Е.И. Инновационный менеджмент в управлении персоналом [Электронный ресурс]: учебник / Д.В. Горелов, Я.И. Маликова, Е.И. Данилина. – М.: ИТК «Дашков и К», 2019.– 208 с.
2. Жданкин, Николай Александрович. Инновационный менеджмент: учебник / Н.А. Жданкин. — Москва: КНОРУС, 2017. — 316 с.
3. Якимец Н. А., Гостева О. В. Особенности управления персоналом в инновационных организациях// Международный научный журнал «Символ науки». – 2016. – №6. – С. 322 – 324

*Аникин А.В.
студент магистратуры
кафедра «Государственное и муниципальное управление»
научный руководитель: Саморуков А.А., к.пед.н.
доцент
кафедра «Государственное и муниципальное управление»
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург*

ВЛИЯНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ИНФОРМАЦИОННО – КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ИМИДЖ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

Аннотация: Информационно – коммуникационные технологии XXI века открыли новые горизонты для государственного управления и для общественности в целом. Внедренные технологические инновации в форме «электронного Правительства», в первую очередь, предназначены для того, чтобы сделать государственное управление более эффективным, интегративным и доступным.

Однако информатизация и компьютеризация государственного управления является одной из проблем, с которыми оно сталкивается.

Внедрение новых технологий в сферу государственного управления создает множество возможностей, предлагая широкий спектр объектов, позволяющих гражданам действовать в современных реалиях цивилизации.

Ключевые слова: информационно – коммуникационные технологии, информатизация, государственное управление, технологии, электронное правительство.

*Anikin A.V.
graduate student
department of state and municipal administration
scientific adviser: Samorukov A.A., can. of pedagogical sciences
associate professor
department of state and municipal administration
Orenburg State University
Russia, Orenburg*

INFLUENCE OF MODERN INFORMATION - COMMUNICATION TECHNOLOGIES ON THE IMAGE OF STATE GOVERNANCE

Annotation: Information and communication technologies of the 21st century have opened new horizons for public administration and for the public as a whole. The introduced technological innovations in the form of “electronic Government” are primarily intended to make public administration more efficient, integrative and affordable.

However, the informatization and computerization of public administration is one of the problems it faces.

The introduction of new technologies in public administration creates many opportunities, offering a wide range of facilities that allow citizens to act in the modern realities of civilization.

Key words: information - communication technologies, informatization, governance, technologies, electronic government.

Интернет стал решением, которое динамично используется в современной информационной системе страны. В государственном управлении он влияет в первую очередь на оптимизацию деятельности государственных органов и на процесс взаимодействия с населением. Процесс создания информационных систем связан с коммуникацией, а значит, с передачей и получением информации, которая имеет соответствующее значение, как для государственных органов, так и для населения.

В области применения информационных технологий (далее - ИТ) можно выделить много различных средств и методов для решения различных проблем повседневной жизни населения. Таким образом, для систем информационно-коммуникативных технологий, которые играют важную роль в жизни общества, важным аспектом является информационная технология, занимающаяся передачей информации.

Важным аспектом в государственном управлении является создание слаженно функционирующих систем, обеспечивающих быстрый и эффективный поток информации. Уже внедренные информационные технологии повлияли на формирование гражданского общества и на эффективность деятельности государственных органов. Стоит отметить, что использование новых технологий сочетается с построением соответствующей инфраструктуры, а также с обеспечением возможности использования информации всеми гражданами.

Цель государства заключается во внедрении информационных технологий в государственное управление и в ускорении развития экономики путем создания информационного общества. Осуществление этой цели достигается посредством следующих задач:

- улучшение условий функционирования экономики и общества путем уменьшения законодательных, административных и организационных барьеров;
- стимулирование спроса на цифровые услуги и применение ИТ в жизни общества и экономики;
- реализация общественных задач и обеспечение государственных органов с целью обмена информацией в электронном виде;
- корректировка телеинформатических систем, используемых для выполнения общественных задач;
- контроль ИТ-проектов в государственном управлении;

- функционирование электронной платформы государственных услуг;
- реализации задач, содержащихся в Стратегии развития информационного общества.

Эти задачи определены в целях защиты общественных интересов, а также для реализации государством возможности свободы выбора технологий в процессе информатизации и выполнения государственных задач.

Несомненно, информатизация государственного управления влияет на эффективность функционирования власти, а также на качество предоставляемых услуг. Эффект информатизации государственных органов заключается в укреплении демократии.

Принимая во внимание темпы развития, внедрение новых коммуникационных и информационных технологий имеет существенное значение и положительно влияет на общество. Электронное правительство демократизирует и расширяет доступ населения к публичной информации, а также поддерживает социальную интеграцию и повышает качество жизни.

Информационные технологии в сфере государственного управления включают в себя следующие области:

- обработка информационных ресурсов в цифровую версию и их упорядочивание (организация базы данных);
- поддержка текущей работы (подготовка документов, переписка);
- поддержка реализации рутинных задач (управление, обслуживание граждан);
- поддержка стратегического планирования (с использованием систем поиска решения и компьютерного моделирования экономических и социальных процессов);
- поддержка пространственного планирования.

Для реализации этих задач, кроме соответствующего оснащения оборудованием, необходимы также соответствующие процедуры. Важным юридическим актом, определяющим, правила функционирования органов государственного управления может стать Закон «Об информатизации деятельности субъектов, выполняющих государственные задачи». В законе необходимо отразить основные принципы информатизации государственных органов, в частности:

- увеличение способов электронного обслуживания граждан;
- совершенствование деятельности государственного управления, с целью предоставления легкого доступа граждан к информации.

Отметим, что «электронное правительство» определяется как использование современных информационных и коммуникационных технологий в процессе деятельности государственного органа.

Электронное Правительство является интегрированным субъектом, работа которого направлена на создание недорогого, но при этом эффективного аппарата власти в результате применения современных

методов управления. Цель электронного Правительства, прежде всего, заключается в поддержке роста экономики, уменьшении безработицы, улучшении качества управления, увеличении скорости предоставляемых услуг, оптимизации обмена информацией.

Рассмотрим три плоскости, в которых применяются современные технологии:

- во внутренней коммуникации — это, прежде, всего идентификация, упрощение и электрификация услуг в рамках данного ведомства. Данные задачи реализуются в рамках системы электронного документооборота.

- во внешних связях – эта область связывается со стремлением к автоматизации, обмену информацией между различными ведомствами, используя при этом современные средства электронной связи. Благодаря этому решению население освобождается от передачи информации в бумажном виде.

- в отношениях с гражданами через предоставление электронных услуг – это область связана с предоставлением потребителям государственной услуги в электронном виде.

Электронное правительство связано с реорганизацией процедур управления, ведущей к современному, прозрачному, открытому управлению государственным сектором. При этом услуги должны быть ориентированы на удовлетворение потребностей гражданина, а не на нужды бюрократии. Перед современной администрацией стоят задачи, которые не только связаны с предоставлением информационных ресурсов, но, прежде всего, – с предоставлением услуг по сети, алгоритмизацией процедур и созданием регулирования процесса, способного удовлетворить новые требования.

Деятельность электронного Правительства можно приравнять к эволюции государственного управления, или же признать формированием новых форм реализации субъективных прав, что также связано с повышением социальной активности.

Революционное развитие электронного Правительства не может основываться на старых практиках функционирования. Оно должно, в первую очередь, создавать современные методы управления человеческими ресурсами, работать с информацией так, чтобы использовать ее наиболее продуктивным образом.

Электронное Правительство необходимо рассматривать как новую, комплексную форму управления на территории страны, как на центральном, так и региональном уровне, с использованием современных информационных и коммуникационных технологий.

В 2016 году Европейская комиссия определила 20 самых необходимых услуг, которые должны быть реализованы посредством внедрения электронного Правительства:

- налоги с физических лиц (заявления, уведомления);
- трудоустройство, услуги бюро по трудоустройству;

- оформление социальных пособий;
- оформление документов, удостоверяющих личность;
- оформление регистрации автомобилей (новых, подержанных, импортных);
- получение разрешения на строительство;
- услуги полиции (обслуживание заявок);
- доступ к каталогу публичных библиотек и их поиск;
- получение сертификатов (свидетельства о рождении, смерти, заключении брака);
- подача заявок на обучение в высшие учебные заведения;
- оформление регистрации (изменение места проживания);
- услуги, связанные со здоровьем (запись к врачу).

Так же, посредством электронного взаимодействия, необходимо предоставить доступ к государственным услугам юридическим лицам с целью получения следующих услуг:

- регистрация обязательного социального страхования;
- налоги с юридических лиц (заявления, уведомления),
- НДС (декларации, уведомления);
- регистрация предпринимательской деятельности;
- отправка статистических данных;
- таможенные декларации;
- получение лицензий и сертификатов (например, экологических);
- участие в государственных заказах (в том числе тендеры).

Развивая направление, касающееся электронного Правительства, необходимо особое внимание уделить повышению качества предоставляемых услуг, повышению гибкости, скорости, эффективности функционирования и обеспечению гарантии надежного функционирования данной сферы.

Подводя итог данной статье, отметим, что технологические достижения XXI в. открыли для государственного управления новые горизонты, создавая при этом различные формы межличностного взаимодействия.

Сектор информационных и коммуникационных технологий является важной областью с большим потенциалом инноваций и конкурентоспособности. Кроме того, информационные и телекоммуникационные технологии являются движущей силой экономического роста, конкурентоспособности и экономики страны.

Информатизация государственного управления является одним из важных инструментов управления во всех сферах жизни общества. Изменения, которые она за собой несет, продиктованы цивилизационными преобразованиями, активизацией задач управления, развитием экономики и многими другими аспектами. Охватывая различные области, информатизация, как правило, требует соответствующего оборудования и специальных знаний. Внедрение новых технологий в сферу деятельности

государственных органов, создает много возможностей, предлагая широкий спектр услуг для граждан.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 № 313 (ред. от 29.03.2019) "Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Информационное общество»;
2. Федеральный закон от 09.02.2009 № 8-ФЗ (ред. от 28.12.2017) «Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления»;
3. Указ Президента РФ от 09.05.2017 №203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы»;
4. Максименко А. П. Актуальность внедрения технологий электронного правительства в администрации г. Владивостока // Молодой ученый. — 2014. — №10;
5. Мишина Е. С., Рой Н. А. Электронное правительство в России: проблемы и перспективы // Молодой ученый. — 2016. — № 25

Аникин Е.В.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Институт менеджмента»
научный руководитель: Саморуков А.А., к.пед.н.
доцент
кафедра «Государственное и муниципальное управление»
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург

ИНФОРМАТИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ: НОВОЕ КАЧЕСТВО ИЛИ СТАРЫЕ ПРОБЛЕМЫ?

Аннотация: Внедрение новых информационных и коммуникационных технологий имеет большое значение как для функционирования государства, его органов, так и всего общества. В настоящее время в государственном секторе требуется отказаться от бюрократических механизмов рассмотрения дел, в пользу современных инновационных мероприятий, так называемых «электронных услуг», которые направлены на ликвидацию барьеров и выход навстречу ожиданиям общества. В последние годы при поддержке Европейского Союза, Россия сделала большой шаг вперед в данной области, предлагая гражданам все более широкий диапазон «электронных услуг».

Одной из важнейших задач, с которой сталкивается современное государственное управление в России - это предоставление государственных услуг электронным способом. Использование современных технологий позволяет упростить и оптимизировать административные процедуры, повысить качество предлагаемых услуг при одновременном снижении административных издержек. В информационном обществе предоставление государственных услуг электронным способом является эффективным методом повышения участия граждан в общественной, социальной и экономической жизни общества.

Целью данной статьи является выявление аспектов, связанных с использованием электронного администрирования на примере государственных услуг, связанных с налогами. в статье подробно показаны преимущества и недостатки в работе налоговых органов российской федерации.

Ключевые слова: информатизация, государственное управление, электронные услуги, интернет, налоговые органы.

Anikin E. V.
master's degree student
2nd year, «Institute of management» faculty
supervisor: Samorukov A. A., ca. of pedagogical sciences
associate professor
department «State and municipal management»

INFORMATIZATION OF PUBLIC ADMINISTRATION: NEW QUALITY OR OLD PROBLEMS?

Annotation: The implementation of new information and communication technologies has great importance for the functioning of the state, its public administration bodies and the whole society. currently, bureaucratic mechanisms are required to refuse in state public activities while cases consideration in favor of modern innovative approaches, so-called "electronic services" which are aimed for elimination of barriers and meeting the expectations of society. in recent years with the support of the european union, russia has made a big forward step in this area, offering wide range of "electronic services" to citizens.

One of the most important tasks of modern public administration in russia is electronic public services providing. implementation of modern technologies makes possible to simplify and optimize administrative procedures improve the offered services quality and reduce expenditure. in modern society the provision of electronic public services is an effective method of increasing the participation of citizens in the social, public and economic life of society.

This article goal is to identify aspects related with the use of electronic administration for public taxes services. the article shows in detail the advantages and disadvantages of tax authorities operation in russian federation.

Key words: informatization, public administration, electronic services, internet, tax authorities.

Проявлением информатизации нашей страны является возможность подачи различной документации с использованием современных технологий. Кроме того, в нынешнем правовом состоянии налоговые органы допускают альтернативные методы решения вопросов, а именно представление государственных услуг в электронном виде.

В соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации¹ (далее - НК РФ) определенный перечень документов может быть представлен средствами электронной связи. Государство предпринимает шаги, направленные на необходимость постепенного распространения электронной формы контактов с налоговыми органами.

Помимо отчетности в Федеральную налоговую службу (далее – ФНС) налогоплательщики могут отправлять в инспекцию различные документы. Такая необходимость возникает, если налоговая инспекция присылает требование в рамках камеральной или встречной проверки.

¹ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 01.05.2019)

С 01.03.2018 расширился перечень документов, которые можно передавать в электронном виде (в соответствии с Приказом ФНС РФ от 27.10.2016 № ММВ-7-6/583@²):

- документы, доказывающие подлинность хозяйственных операций;
- организационно-распорядительные документы;
- документы на недвижимость;
- документы, подтверждающие достоверность показателей в декларациях;
- регистрационные документы на транспортные средства;
- документы, подтверждающие право на налоговые льготы;
- документы, являющиеся основанием для предоставления различных видов вычетов по НДФЛ (ст. 218–221 НК РФ);
- документы на уплату аванса по НДФЛ за иностранных граждан (ст. 227.1 НК РФ);
- правоустанавливающие документы на применение специального налогового режима;
- документы, прилагаемые к заявлению о постановке на учет или снятии с учета;
- подтверждающие документы к отчету о движении средств по банковским счетам;
- документы, представляемые контролируемыми иностранными компаниями и контролирующими лицами;
- документы для получения рассрочки по уплате налогов;
- письма и иные документы для зачета или возврата сумм излишне уплаченных налогов, взносов и т.д.;
- прочие документы по запросу ИФНС в процессе проверок.

Отметим, что любой поданный электронным образом документ должен быть подтвержден налоговым органом. Конечно, это происходит также и в электронном виде.

В последнее время прослеживаются значительные достижения в области предоставления гражданам возможности передавать декларации и заявления в электронном виде для налогового органа. ФНС уже несколько лет реализует многочисленные проекты, направленные на компьютеризацию зоны налогов. Стратегическим проектом, направленным на улучшение качества функционирования налогового администрирования, а также обслуживания клиентов является программа «Электронные налоги». В него входят три проекта: электронный налог, электронные декларация и электронные регистрация.

Принятые меры направлены на трансформацию ФНС. Главными критериями развернутых программ было и остается оснащение налоговых

² Приказ ФНС России от 27.10.2016 № ММВ-7-6/583@ (ред. от 27.12.2017) «Об утверждении Справочника видов документов, используемых налогоплательщиками и налоговыми органами в отношениях, регулируемых законодательством о налогах и сборах (СВДНП)»

органов и современные инструменты обслуживания клиентов. Предметом работы ФНС является централизация системы сбора и распределения налогов. Предполагается создание счетов налогоплательщиков, ликвидация некоторых обременительных обязанностей, создание единой базы налогоплательщиков и их расчетов и т.д.

Благодаря платформе электронных налогов, отдельные элементы которой будут реализованы и в 2019 - 2020 годах, ФНС планирует более эффективно взыскивать платежи и упорядочивать налоговую администрацию. «В странах, где ввели подобные решения, например, в Голландии или Дании, налоговая база увеличилась в масштабах всего государства, с 1 до 5% ВВП»³. Министерство финансов Российской Федерации предполагает, что если это произойдет и в России, налоговые поступления могут ежегодно увеличиваться с 6 до 15 млрд. руб.

Основные преимущества и услуги, которые на данный момент реализуются для граждан и предпринимателей, это:

- сокращение бухгалтерских обязанностей,
- упрощение и консолидация налоговых деклараций,
- подготовка документации для определенных групп налогоплательщиков;
- предварительное заполнение деклараций;
- сбор данных о налогоплательщике (так называемый счет налогоплательщика, охватывающий все данные);
- своевременное напоминание налогоплательщику о дате платежа, о его задолженности в электронном виде.

Отдельное внимание стоит уделить недавно принятому налогу на профессиональный доход. Закон о вводе налога на профессиональный доход приняли для того, чтобы самозанятые смогли официально зарегистрироваться и платить налоги. Федеральная налоговая служба решила максимально упростить эти задачи и разработала специальное приложение «Мой налог». Благодаря этому нет необходимости посещать налоговую, подавать бумажную отчетность, рассчитывать платежи и даже покупать кассовый аппарат. Вся работа ведётся удалённо.

«Мобильное приложение «Мой налог» - программное обеспечение федерального органа исполнительной власти, уполномоченного по контролю и надзору в области налогов и сборов, применяемое физическими лицами с использованием компьютерного устройства (мобильного телефона, смартфона или компьютера, включая планшетный компьютер), подключенного к информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»⁴.

Удобство приложения в том, что оно устанавливается на мобильное устройство и всегда под рукой. На стабильность работы не влияют

³ Быкова Н. Н., Нуруев Р. Г. Электронные сервисы налоговых органов Российской Федерации // Молодой ученый. — 2015. — № 23. — С. 487

⁴ Федеральный закон «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» в городе федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан (Татарстан)» от 27.11.2018 № 422-ФЗ. Статья 3

сторонние площадки. Приложение регулярно обновляется, в том числе с учётом обратной связи. Например, в последней версии появилась возможность менять фотографию в профиле, добавлена кнопка вопросов и ответов.

Пользователи оценивают приложение не всегда положительно. Из плюсов отмечают быстроту регистрации, удобство использования и понятный интерфейс. Среди проблем в использовании приложения можно выделить следующее:

1. Сбои при регистрации. Пользователи жалуются, что не всегда удаётся пройти процесс с первого раза — на финальной стадии появляется сообщение об ошибке. Иногда приходится по несколько раз фотографироваться и сканировать паспорт.

2. Техническое несоответствие. На старые и маломощные смартфоны приложение не устанавливается.

3. Зависание и отображение некорректных данных, особенно после обновления.

Так же стоит отметить, что запуск приложения «Мой налог» планировался на конец 2019 года. По факту приложение для скачивания было доступно 1 января 2019, а зарегистрироваться в нем можно было только с 7 января 2019, т.к. программа запрещала ввод данных.

Как уже было отмечено ранее, одним из ключевых мероприятий, направленных на повышение качества оказания государственных услуг, является их предоставление в электронном виде. Электронная платформа государственных услуг - это информационная система, благодаря которой органы могут бесплатно предоставлять свои услуги в электронном виде. Платформа позволяет решать важные вопросы без посещения органов так, чтобы в результате гражданин мог подать заявку, зарегистрировать предпринимательскую деятельность быстрее и проще. Развитие платформы электронных услуг позволяет также оптимизировать работу и снизить издержки функционирования публичной администрации.

Несомненно, платформа несет в себе многочисленные преимущества. Однако, несмотря на ее реализацию, к сожалению, остались и старые проблемы.

Основной проблемой является небольшое количество пользователей, пользующихся услугами электронной налоговой. На это влияет отсутствие знаний и готовности населения к использованию электронных услуг. Кроме того, важным вопросом является ограниченный список услуг, предоставляемых на платформе, следовательно, недостаточные преимущества платформы. Кроме того, налоговые органы часто не оправдывают ожиданий и не предоставляют некоторые социальные услуги на своей платформе. Все это влияет в некоторой степени на уровень доверия со стороны граждан в отношении электронных услуг.

Автор статьи в целях повышения поступлений электронных документов и значения электронных налогов за 2020 год, предлагает:

- увеличение участия налоговых органов в развитии платформы электронных услуг,
- создание механизмов сотрудничества между учреждениями в области создания электронных услуг и их стандартизации, сосредоточение внимания на внедрении в первую очередь, востребованных социально значимых услуг;
- принятие во внимание мнения граждан по поводу эффективности предоставления электронных услуг налоговыми органами.

Выводы:

Информационную революцию объявляли уже неоднократно. Электронное Правительство должно была полностью заработать еще в 2009 году. Планы Министерства финансов и ФНС были амбициозны, но реализация выглядит намного хуже запланированных показателей. Процесс внедрения новых информационно-технологических решений в области налогового администрирования был длительный и кропотливый, а многие внедренные решения еще не в полной мере выполняют свои целевые функции.

Как следует из исследования, практическое использование возможностей современного налогового органа реализуется по-разному. В настоящее время доля людей, использующих современные методы не очень высока, что может свидетельствовать о необходимости совершенствования электронных услуг в сфере организационного, технического, а также и юридического направления. Кроме того, значительная часть налоговых деклараций еще не внесена в электронный оборот.

Дальнейшее систематическое внедрение электронных налогов позволит решить часть проблем. Участие граждан в реализации и совершенствовании данного направления позволит также улучшить процесс информатизации.

Несомненно, в области предоставления электронных услуг (в частности, в области налогов) многое уже достигнуто, но самая важная часть улучшений еще впереди. Поэтому следует внимательно контролировать данный процесс и своевременно вносить изменения в действующие планы.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 01.05.2019);
2. Федеральный закон «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» в городе федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан (Татарстан)» от 27.11.2018 № 422-ФЗ;
3. Приказ ФНС России от 27.10.2016 № ММВ-7-6/583@ (ред. от 27.12.2017) «Об утверждении Справочника видов документов, используемых налогоплательщиками и налоговыми органами в отношениях, регулируемых законодательством о налогах и сборах (СВДНП)»;
4. Афанасьева А. С., сложности внедрения электронного правительства в российской федерации, Санкт-Петербург, 2015;

5. Быкова Н. Н., Нуруев Р. Г. Электронные сервисы налоговых органов Российской Федерации // Молодой ученый. — 2015. — № 23;
6. Вертлиб В. А., Фархадов М. П., Петухова Н. В. «Электронное государство» как автоматизированная система массового обслуживания населения. — М.: МАКС Пресс, 2008;
7. Дубровский Д. Н. Структура механизмов электронного правительства России // Молодой ученый. — 2017. — № 27;
8. Кирьянова К. В. Обзор законопроекта о налогообложении электронных услуг // Молодой ученый. — 2016. — № 9.

*Батычко К.С.
студент
4 курс, Институт экономики и управления
Северо-Кавказский федеральный университет
научный руководитель: Новикова И.В., д.социол.н.
профессор
СКФУ
Россия, г. Ставрополь*

НОВОВВЕДЕНИЯ В СИСТЕМЕ СЕРВИСНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ КАК ОСНОВА РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В данной статье рассмотрены система сервисного обслуживания, основные нововведения, инновационные подходы в работе с клиентами, налаживание связей, влияющие на конкурентоспособность организации на рынке.

Ключевые слова: конкурентоспособность, сервис, сервисное обслуживание, конкуренция, нововведения, инновации.

*Batychko K.S.
student
4th year, Institute of economics and management
North-Caucasus Federal University
scientific adviser: Novikova I.V., doctor of sociology sciences
Professor
Russia, Stavropol*

INNOVATIONS IN THE SERVICE SYSTEM AS A BASIS FOR THE DEVELOPMENT OF THE ORGANIZATION

Annotation: This article discusses the service system, the main innovations, innovative approaches to working with customers, networking, affecting the competitiveness of the organization in the market.

Key words: competitiveness, service, service maintenance, competition, novation, innovation.

Для успешного ведения собственного бизнеса предприниматель должен обладать важнейшими качествами: решительность, смелость, любовь к делу, находчивость, общительность. Но одним из важных качеств является его креативность, творческий подход к делу, поскольку нововведения в бизнесе выступают главным специфическим инструментом. Для применения данного инструмента необходимо внимательное изучение внешней и внутренней среды организации, а также овладение принципами успешной реализации нововведений и применение их на практике.

Нововведения касаются не только конкретных товаров или услуг, но также затрагивают систему сервисного обслуживания. С помощью данной системы возникает непосредственный контакт предпринимателя с потребителем. Таким образом, система сервисного обслуживания создает имидж организации, устанавливает тесные связи с потребителем, формирует спрос на его продукцию[1].

По своей сути, обслуживание клиентов – это несложный процесс. Необходимо лишь угодить клиенту, чтобы он остался доволен и удовлетворил свою потребность. Но для того, чтобы быть конкурентоспособным на рынке, необходимо постоянно совершенствовать обслуживание с помощью различных способов, которые представлены на рисунке 1.



Рисунок 1 – Способы совершенствования системы сервисного обслуживания

Во-первых, необходимо оптимизировать мобильную связь с клиентами. Это ключевая часть обслуживания, поскольку она возникает еще до момента непосредственного взаимодействия потенциального клиента и членов бизнеса. Сайт организации – это визитная карточка, от которой зависит дальнейшее восприятие.

Необходимо осознавать текущее развитие общества и зависимость людей от мобильных устройств. Всю необходимую информацию клиенты могут найти именно в Интернете. Многие организации разрабатывают веб-сайты, неоптимизированные к мобильным устройствам, что создает технический сбой, приводящий к потере потенциального клиента. Таким образом, необходимо убедиться, что мобильный сайт компании интуитивно понятен и привлекателен для пользователей.

Немаловажным инструментом налаживания связей с клиентами является осознание, что существует категория таких потребителей, которые хотят сами найти ответ на свой вопрос, избегая при этом разговор по телефону. Реализовать данную возможность можно через сбор наиболее частых вопросов и запросов клиентов в прошлом и размещение их в организованный архив ответов на эти вопросы. Также можно организовать

функцию онлайн-чата на сайте, что сможет помочь потенциальным клиентам разобраться в конкретных вопросах.

Также важно обеспечить прямой контакт через социальные сети, чтобы клиенты могли ознакомиться с деятельностью организации, провести диалог. Но не надо ждать, когда клиенты сами будут обращаться через социальные сети. Необходимо самим приглашать подписчиков в разговоры, которые связаны с продуктом или услугой. Это обеспечит более доверительный контакт с клиентами.

Работа в направлении полной прозрачности политики, процессов и миссии организации – это важная цель, к достижению которой необходимо стремиться. Сейчас потребители как никогда хотели бы иметь полную картинку того, что они покупают. Если организация откровенна с клиентами о характере продукта или услуги, то они будут чувствовать уверенность при взаимодействии сданной организацией [2].

Необходимо учитывать, что образцы товара или пробный период услуги – это отличный способ получить большее количество клиентов, которые смогут сначала попробовать продукт или услугу, прежде чем совершить покупку. Таким образом, клиенты, которые используют данную возможность, могут точно знать, что они приобретают. Кроме этого, бесплатный образец или пробная версия сигнализирует о том, что организация уверена в качестве продукта или услуги.

Стоит отметить, что предложение клиентского кредитования позволит сделать продукт более доступным для потребителя. Предлагая этот вариант, организация сигнализирует потенциальным клиентам, что продукт или услуга легкодоступны для них. Если организация сможет настроить своих клиентов на беспроцентные выплаты за приобретенный товар или услугу, то они с большей вероятностью будут выбирать именно эту организацию.

Дополнительным инструментом обеспечения более близкого контакта с клиентами является ответы на интересующие вопросы потребителей через видео. Создание видео с практическими рекомендациями – это не новая идея обслуживания клиентов, но данная тактика может быть применена новыми, творческими способами. Можно подумать над интеграцией видео-уроков в свой архив часто задаваемых вопросов. Данные видео могут не только дать наглядные ответы на распространенные вопросы, но и предоставить человеческое лицо для команды обслуживания клиентов бизнеса.

Наконец, можно поговорить с членами команды обслуживания клиентов, поскольку они каждый день взаимодействуют с клиентами, а поэтому имеют четкое представление о том, где нововведения наиболее необходимы и над чем необходимо еще поработать.

Таким образом, внедрение нововведений в систему сервисного обслуживания не займет много времени и средств. Для этого необходимо тщательное планирование и точное выполнение действий. Прежде всего, надо точно быть уверенными, что клиенты довольны и у них имеется вся необходимая информация о товарах и услугах организации.

Использованные источники:

1. Беляев, Ю.М. Инновационный менеджмент: учебник / Ю.М. Беляев. – Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2018. – 220 с.
2. Искандерова, Т.А. Управление инновационной деятельностью: учебник / Т.А. Искандерова, Н.А. Каменских, Д.В. Кузнецов и др.; под ред. Т.А. Искандеровой – Москва: Прометей, 2018. – 354 с

*Буравлев Д.Д.
студент
Департамент магистратуры
Тольяттинский государственный университет
Россия, г. Тольятти*

СУЩНОСТЬ И РОЛЬ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Аннотация: В статье представлены различные определения финансовой устойчивости предприятия, раскрыта ее экономическая сущность, определена роль финансовой устойчивости в управлении предприятием.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, финансовый анализ, управление финансовой устойчивостью.

*Buravlev D.D.
student
department of magistracy
Togliatti State University
Russia, Tolyatti*

ESSENCE AND ROLE OF FINANCIAL STABILITY IN ENTERPRISE MANAGEMENT

Annotation: The article presents various definitions of the financial stability of an enterprise, discloses its economic essence, defines the role of financial stability in enterprise management.

Key words: financial stability, financial analysis, financial stability management.

Главным условием, обеспечивающим жизнеспособность, развитие и обеспечение высокого уровня конкурентоспособности предприятий выступает финансовая устойчивость. На деятельность предприятий негативно влияет отсутствие надлежащего уровня их финансовой устойчивости, которая является основой нормального функционирования и наращивания экономического потенциала.

Изучение и исследование финансовой устойчивости предприятий на сегодняшний день очень актуально, так как затяжной мировой экономической кризис заставляет предприятия быстро приспосабливаться к изменяющейся рыночной среде, не обращая внимания на возникновение внутренних финансовых проблем, которые повлияют на дальнейшую деятельность. Поэтому только анализ финансовой устойчивости компании способен оценить все проблемы, связанные с финансово-хозяйственной деятельностью предприятия. Расчет всех показателей и коэффициентов

финансовой устойчивости помогает рассмотреть все имеющиеся «слабые» места у исследуемой организации. Данные финансовые показатели рассматриваются в разрезе финансово-хозяйственной деятельности предприятия по нескольким годам, это помогает исследовать вопрос о том, когда начались проблемы и как их решать. На основе проведенного анализа финансовой устойчивости и факторов, на нее влияющих, можно разработать необходимые мероприятия для ее восстановления.

«Финансовая устойчивость – это стабильная деятельность предприятия на долгосрочную перспективу, обеспечиваемая высокой долей собственного капитала в общей сумме используемых им финансовых средств» [3].

Некоторые экономисты рассматривают финансовую устойчивость как некий показатель или систему показателей оценки финансового состояния предприятия [5].

Другие видят сущность финансовой устойчивости в «существовании предприятия главным образом за счет собственных средств, и именно это позволяет предприятию оставаться кредитоспособным и платежеспособным [1].

Более полное определение дает В.П. Литовченко, который утверждает, что «финансовая устойчивость представляет собой такое состояние предприятия, в соответствии с которым происходит обеспечение стабильной финансовой деятельности, постоянное превышение доходов над расходами, свободное обращение денежных средств, эффективное управление финансовыми ресурсами, непрерывный процесс производства и реализации продукции, расширение и обновление производства» [4].

Проведя сравнительный анализ мнения авторов и уточнив основные характеристики по данной проблематике, можно предложить следующее определение финансовой устойчивости: «Финансовая устойчивость - способность хозяйствующего субъекта функционировать и развиваться в условиях изменения рыночной конъюнктуры, где платежеспособность, инвестиционная привлекательность и оптимальное соотношение заемных и собственных средств выступают как неотъемлемая составляющая предприятия, при этом существует необходимость учета рисков».

Актуальность управления финансовой устойчивостью любой компании в настоящее время определяется некоторыми условиями (рисунок 1).

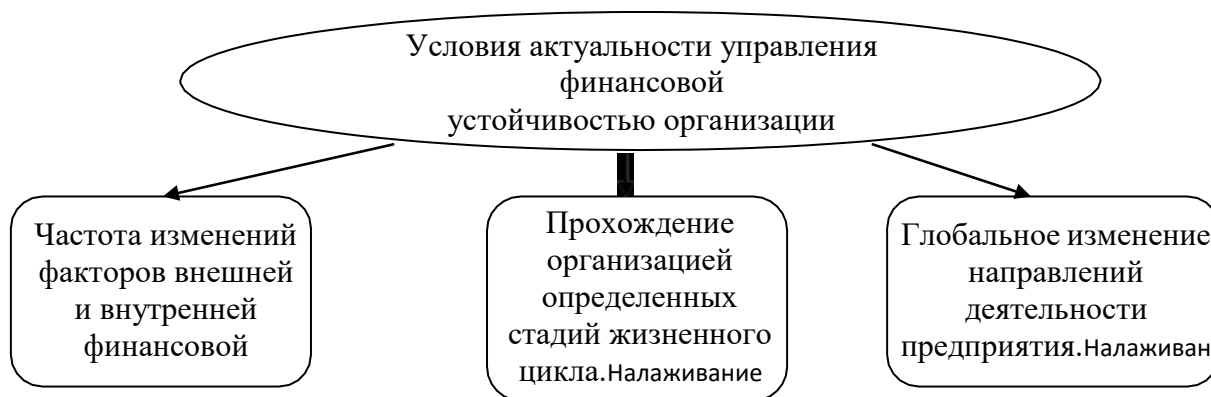


Рисунок 1 - Условия актуальности управления финансовой устойчивостью организации

Финансовая устойчивость является самым основным критерием при разработке финансовой стратегии организации. Определение финансовой устойчивости является неотъемлемой частью каждого подхода в разработке финансовой стратегии организации.

Отсутствие финансовой устойчивости сопряжено с рисками: риск упущенной выгоды; риск несовершенной структуры капитала; кредитный риск; процентный риск; риск прямых финансовых потерь (риск банкротства); риск потери платежеспособности; риск потери финансовой стойкости и независимости; риск, который обусловлен несбалансированностью структуры активов и пассивов.

Соответственно, для снижения указанных рисков требуется организация эффективного управления финансовой устойчивостью, которая может способствовать решению следующих задач:

- принятие оптимальных управленческих решений;
- снижение риска банкротства предприятия;
- распределение и правильное использование финансовых ресурсов;
- способность рассчитаться предприятию по долгам;
- эффективное использование капитала;
- разработка вариантов конкретных управленческих решений, направленных на укрепление финансовой устойчивости.

Поскольку финансовую устойчивость определяют различные сферы деятельности предприятия, то управление финансовой устойчивостью – это комплексное управление отдельными элементами, влияющими на общее состояние предприятия: кредиторской задолженностью, дебиторской задолженностью, финансовыми вложениями, структурой капитала, соотношением активов и пассивов предприятия и так далее.

Таким образом, в современных условиях управление финансовой устойчивостью предприятий приобретает чрезвычайно важное значение. Непрерывный процесс мониторинга финансовой устойчивости дает возможность разработать меры противодействия внутренним и внешним факторам, способным привести к потере устойчивости.

Использованные источники:

1. Бочаров, В.В. Комплексный финансовый анализ / В.В. Бочаров. - М.: СПб: Питер, 2016. - 432 с.
2. Бутакова, Н. М. Анализ финансового состояния предприятий / Н. М. Бутакова. - Красноярск: Изд-во Сибирского федерального университета, 2017. – 129 с.
3. Глазунов, М.И. Оценка финансовой устойчивости коммерческой организации на основе данных бухгалтерского баланса / М.И. Глазунов // Экономический анализ: теория и практика. – 2015. – №21. – С. 58–65.
4. Литовченко, В.П. Финансовый анализ: Учебное пособие / В.П. Литовченко. - М.: Дашков и К, 2016. - 216 с.
5. Шеремет, А.Д. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учебник / А.Д. Шеремет. – Москва: ИНФРА-М, 2015. - 307 с

*Дейкун О.Л.
студент магистратуры
I курс, факультет «Экономический»
Гомельский Государственный Университет им. Ф. Скорины
научный руководитель: Алексеенко Н.А., к.э.н.
доцент
Беларусь, г. Гомель*

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В данной статье рассматривается методика анализа эффективности реализации готовой продукции промышленного предприятия. В основу динамической модели анализа положена система показателей рентабельности. Представлен факторный анализ рентабельности продаж способом цепных подстановок.

Ключевые слова: реализация, рентабельность продаж, эффективность.

*Deykun O.L.
magistrate
1st year, faculty of economics
Gomel State University F. Skaryna
supervisor: Alekseenko N.A., can. of economic sciences
associate professor
Belarus, Gomel*

ANALYZING THE SALES EFFICIENCY OF AN INDUSTRIAL ENTERPRISE

Annotation: In this article the methodology for analyzing the sales efficiency of finished goods of an industrial enterprise is considered. The dynamic analysis model is based on a system of profitability indicators. A factor analysis of sales profitability by the method of chain substitutions is presented.

Key words: sales, profitability, efficiency.

Анализ эффективности сбытовой деятельности является актуальным для субъектов различных отраслей и видов деятельности, в том числе и промышленных предприятий.

Под эффективностью сбытовой деятельности понимают способность организации достигать своих целей на рынке при условии экономичности использования всех видов ресурсов [1, с.83].

По мнению Квасниковой В.В., в различных трудах отечественных и зарубежных авторов существует множество методик к оценке эффективности сбытовой деятельности, однако в них нет единого подхода.

Большинство методик содержит общие показатели оценки эффективности, такие как рентабельность продаж, рентабельность реализации и др.

В отечественной практике рентабельность определяется путем соотношения различных видов прибыли с величиной применяемых ресурсов или величиной произведенных затрат. Поэтому рентабельность представляет собой относительный показатель уровня прибыли и может называться прибыльностью, а если показатель рентабельности отрицательный – то убыточностью.

Проведём анализ эффективности реализации готовой продукции предприятия по производству кабельной продукции СОАО «Гомелькабель».

Виды деятельности СОАО «Гомелькабель»: производство изолированных и неизолированных проводов, розничная торговля и общественное питание, транспортная деятельность.

СОАО «Гомелькабель» выпускает эмалированные, неизолированные и обмоточные провода с бумажной, стекловолоконной и стеклополиэфирной изоляцией.

Продукция СОАО «Гомелькабель» экспортируется в РФ, Армению, Республику Молдова, Украину, Латвию, Литву, Эстонию, Чехию, Польшу, Болгарию, Сербию, Словакию, Испанию, Италию, Нидерланды.

Для оценки эффективности реализации продукции предприятия рассчитаем следующие показатели рентабельности:

1 Рентабельность продаж, которая часто также называется рентабельностью оборота или рентабельностью реализации, определяется по формуле (1):

$$R_{\text{пр}} = \frac{\text{Пр}}{\text{В}} \times 100, \quad (1)$$

где В – выручка от реализации продукции;
Пр – прибыль от реализации продукции.

2 Рентабельность реализованной продукции, рассчитывается по формуле (2):

$$R_{\text{р}} = \frac{\text{Пр}}{\text{Ср}} \times 100, \quad (2)$$

где Ср – полная себестоимость реализованной продукции;

Рентабельность продаж можно представить в виде следующей факторной модели (3):

$$R_{\text{пр}} = \frac{\text{В} - \text{С} - \text{РР} - \text{Ур}}{\text{В}} \times 100, \quad (3)$$

где С – себестоимость реализованной продукции;
РР – расходы на реализацию;

Ур– управленческие расходы.

На завершающем этапе исследования реализации продукции проводят анализ и оценку её эффективности с применением факторного анализа.

Рассчитаем рентабельность продаж и рентабельность реализованной продукции по формулам (1) и (2) и представим их в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика показателей эффективности реализации продукции СОАО «Гомелькабель» за 2017 – 2018 гг.

| Показатель | 2017 г. | 2018г. | Откло- нение | Темп роста, % |
|---|---------|--------|-----------------|------------------|
| 1 Выручка от реализации продукции, тыс.руб. | 37030 | 42835 | 5805 | 115,7 |
| 2 Себестоимость реализованной продукции, тыс.руб. | 33573 | 38286 | 4713 | 114,0 |
| 3 Расходы на реализацию, тыс.руб. | 368 | 260 | -108 | 70,7 |
| 4 Управленческие расходы, тыс.руб. | 2403 | 2652 | 249 | 110,4 |
| 5 Прибыль от реализации продукции, тыс.руб. | 686 | 1637 | 951 | 2,4 раз |
| 6 Рентабельность продаж, % | 1,85 | 3,82 | 1,97 | X |
| 7 Рентабельность реализованной продукции, % | 1,89 | 3,97 | 2,08 | X |

Из таблицы 1 видно, показатель рентабельности продаж вырос в 2018г. по сравнению с прошлым годом на 1,97 п.п. и составил 3,82 %.

Рентабельность продаж отражает, сколько прибыли приходится на 1руб. выручки от реализации. Таким образом, на 1 руб. выручки от реализации приходилось 1,85 коп. в 2017 г. и 3,82 коп. в 2018 г. прибыли от реализации.

Рентабельность реализованной продукции повысилась в 2018г. по сравнению с 2017 г. на 2,08п.п. и составила 3,97 %. Это значит, что на 1 руб. затрат на производство и реализацию получено 1,89 коп. в 2017 г. и 3,97 коп. в 2018г. прибыли от реализации.

Проведём факторный анализ рентабельности продаж способом цепных подстановок, используя формулу (3).

Исследуем изменение рентабельности продаж за счёт влияния выручки от реализации, себестоимости реализованной продукции, расходов на реализацию, управленческих расходов. Данные расчётов внесём в таблицу 2:

Таблица 2 – Анализ влияния факторов на изменение рентабельности продаж

| Факторы | Влияние |
|---|----------------|
| 1 Изменение выручки от реализации продукции, п.п. | 13,301 |
| 2 Изменение себестоимости реализованной продукции, п.п. | -11,002 |
| 3 Изменение расходов на реализацию, п.п. | 0,251 |
| 4 Изменение управленческих расходов, п.п. | -0,580 |
| Итого | 1,97 |

Таким образом, результаты факторного анализа показывают следующие положительные изменения. Рентабельность продаж в 2018 году увеличилась по сравнению с 2017 годом на 1,97 п.п. за счёт роста выручки от реализации продукции и снижения расходов на её реализацию. Отрицательное влияние оказали себестоимость продаж и рост управленческих расходов.

Использованные источники:

1. Квасникова, В.В. Мацкевич, Н.В. Методические подходы к оценке эффективности сбытовой деятельности промышленных организаций // Сб. ст. по мат. 50-й междунар. науч.-технич. конф. 2017. с. 83-85. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_30073247_73642098.pdf (дата обращения: 22.11.2019)
2. Мережко, И. Что показывает рентабельность продаж // Экономическая газета. URL: <https://neg.by/novosti/otkrytj/что-показывает-rentabelnost-prodazh> (дата обращения: 22.11.2019)

Евтеева Е.К.
студент магистратуры
3 курс, факультет «Менеджмента»
Пермский институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Долгополов Е.М., к.воен.н.
доцент
Россия, г. Пермь

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются теоретические аспекты, раскрывающие сущность и особенности конкурентоспособности предприятий общественного питания. Проанализированы теоретические подходы к пониманию понятия «конкуренция». Выявлены показатели, характеризующие конкурентоспособность предприятий индустрии питания.

Ключевые слова: конкуренция, конкурентоспособность, предприятие общественного питания, индустрия питания, сфера услуг

Evteeva E.K.
master 's student
3 course, faculty of management
Perm Institute (branch) of Pleanov REU
Scientific leader: Dolgopolov E.M., can. of military sciences
associate professor
Russia, Perm

THEORETICAL ASPECTS OF COMPETITIVENESS CATERING FACILITIES

Annotation: The article deals with theoretical aspects that reveal the essence and peculiarities of the competitiveness of catering enterprises. Theoretical approaches to understanding the concept of "competition" have been analysed. Indicators characterizing the competitiveness of food industry enterprises have been identified.

Key words: competition, competitiveness, catering enterprise, food industry, services sector.

В современных условиях в России происходит усиление конкуренции, вследствие чего руководители предприятий находятся в постоянном поиске новых инструментов управления и рычагов повышения конкурентоспособности предприятий.

Понятие «конкуренция» относится к экономическим категориям, сущность которых не имеет одинаковой по значению трактовки. В ходе

анализа трудов известных экономистов можно отметить несколько теоретических подходов к пониманию экономического содержания терминов «конкуренция» и «конкурентоспособность».

Первым ясным в определении конкуренции постарался внести шотландский экономист А. Смит в работе «Исследование о богатствах народов». Он писал, что «конкуренция сейчас же начнется среди покупателей, если произойдет сокращение предложения, что повлечет за собой повышение цен¹. В своей книге «Международная конкуренция» еще один экономист М. Портер отмечает, что «конкуренция – динамичный и развивающийся процесс, непрерывно меняющийся ландшафт, на котором появляются новые товары, новые пути маркетинга, новые производственные процессы и новые рыночные сегменты»².

К сожалению, на современном этапе развития экономики еще не сложился единый методологический подход определения конкуренции. Суть многочисленных понятий этого термина сводится к тому, что под «конкуренцией» следует понимать процесс соперничества предприятий за предпочтения потребителей с целью получения наибольшей доходности организации³.

Основной характеристикой субъекта с точки зрения конкурентной борьбы является его конкурентоспособность. К сожалению, в научной и учебной литературе нет единого определения конкурентоспособности как экономической категории. Научное и в тоже время обоснованное определение в своей работе постарался изложить д.э.н., директор Национального института развития Отделения общественных наук РАН, М. Гельвановский, отметив, что конкурентоспособность – это «обладание свойствами, создающими преимущества для субъекта экономического соревнования»¹.

Анализируя работы современных экономистов, необходимо выделить их единую мысль в том, что компании достигают конкурентного преимущества путем разработки предложений, удовлетворяющих потребителей больше, чем предложения потенциальных конкурентов с аналогичным товаром или услугой. На этом основании возникает вопрос – есть ли характерные особенности конкурентоспособности предприятий индустрии питания?

Российский ученый Р.А. Фатхутдинов в своей работе отмечает тот факт, что «конкурентоспособность предприятия сферы услуг – это совокупность относительных характеристик предприятия, определяющих

¹ Конкуренция и конкурентоспособность : учебное пособие / А. Г. Мокроносов, И. Н. Маврина. – Екатеринбург : Изд-во Урал ун-та, 2014. – 194, [2] с. 8.

² Управление конкурентоспособностью : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / под редакцией Е. А. Горбашко, И. А. Максимцева. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 447 с. — (Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-03257-4. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. с. 37. — URL: <https://urait.ru/bcode/431964> (дата обращения: 02.12.2019).

³ Наумова Н.О. Основы обеспечения конкурентоспособности предприятий сферы услуг // Вектор науки ТГУ №1 (19), 2012. с. 12-15. URL: http://edu.tltsu.ru/sites/sites_content/site1238/html/media68588/43Naumova.pdf(дата обращения: 02.12.2019).

его реальную и потенциальную способность вести конкурентную борьбу на основе использования стратегии обеспечения конкурентоспособности для достижения поставленных целей, проявляющихся в повышении эффективности деятельности и росте стоимости предприятия»⁴.

На сегодняшнее время обеспечение конкурентоспособности предприятия, его способности сохранить свою позицию на рынке товаров и услуг, главным образом, зависит от восприимчивости его сотрудников к малейшим изменениям предпочтений потребителя и их способности свое временно удовлетворять эти потребности. Быстрые темпы роста отрасли общественного питания привели к тому, что в сегменте произошло увеличение конкуренции. В связи с этим сфера общественного питания является одной из наиболее привлекательных и прибыльных.

Конкурентоспособность отдельного предприятия общественного питания можно охарактеризовать следующими показателями:

- 1) Оборачиваемость услуг предприятия;
- 2) Интенсивность обращения к услугам предприятия;
- 3) Доля постоянных клиентов;
- 4) Сегмент рынка, который занимает предприятие в своей нише;
- 5) Соотношение уровня рентабельности предприятия со средним значением данного показателя по сравнению с конкурентами, действующими в этой же нише.

Общераспространенным направлением анализа конкурентоспособности предприятий индустрии питания, выявленным в ходе обзора работ современных экономистов, является сравнительная оценка конкурентоспособности продукта либо услуги. Такую оценку на практике провести наиболее легко, так как информация о потребительских свойствах и эксплуатационных характеристиках товара либо услуги является доступной. Проводя исследование потребителей можно получить информацию о привлекательности тех или иных торговых марок, предпочтениях самих потребителей, отрицательных моментах реализации и т.д.

При оценке конкурентоспособности предприятий общественного питания вышеупомянутые в статье авторы отмечают следующие единые проблемы:

1. Недостоверность информации – в настоящее время при получении информации невозможно в полной мере оценить ее достоверность;
2. Недостаток информации – достаточно сложно в полной мере описать какой-нибудь элемент комплекса, тщательно не изучив внутреннюю и внешнюю среду предприятия. Не многие руководители готовы рассказывать об особенностях работы своего предприятия;

⁴ Фатхутдинов, Р. А. Управление конкурентоспособностью организации: практикум / Р. А. Фатхутдинов. – М.: Маркет ДС, 2008. – с.18-19

3. Недостаток времени – в сжатые сроки нужно собрать как можно больше информации о предприятии для его анализа и составления маркетингового комплекса.

Следует подчеркнуть, что сфера услуг по сравнению с производственной сферой весьма нетрадиционна. Особенность сферы услуг, и предприятий общественного питания в частности, проявляется в специфичности самих услуг: их неосязаемость, неспособность к хранению, неразрывность производства и потребления – все это определяет особенности оценки конкурентных преимуществ предприятия питания⁵.

В отличие от рынка промышленных товаров и продовольствия, у предприятий индустрии питания есть ряд особенностей в развитии собственной конкурентоспособности, одна из которых – возможность обратить на себя внимание потенциального потребителя за счет внедрения инновационных методов обслуживания, уникальных и разнообразных блюд, способов их приготовления и подачи.

Исходя из вышеописанного, следует отметить, что конкурентоспособность предприятий общественного питания является главным критерием эффективности его деятельности.

Конкуренция в условиях деятельности предприятий индустрии питания сегодня велика как никогда – крупные компании занимают все более прочное положение на рынке, вытесняя малых и средних предпринимателей. Отсюда и главная задача – обеспечение высокого уровня конкуренции на рынке за счет внедрения инновации и создания экономически выгодных преимуществ предприятия. По словам доцента Института пищевых технологий и дизайна, г. Нижний Новгород В.Е. Туватовой, «ресторанный бизнес сегодня – это одна из немногих сфер отечественной экономики, в которой практически с самого начала экономических реформ в полной мере проявились рыночные отношения, это наиболее динамично развивающийся и высокодоходный сегмент рынка».

Подводя итог, следует признать, что в современных условиях конкурентоспособность сферы услуг является главным критерием эффективности работы предприятий сервиса и оценки эффективности их системы управления.

Использованные источники:

1. Конкуренция и конкурентоспособность: учебное пособие / А. Г. Мокроносов, И. Н. Маврина. – Екатеринбург: Изд-во Урал ун-та, 2014. – 194, [2] с.
2. Курносова Е. А. Инновационное поведение как фактор обеспечения конкурентоспособности предприятий сферы услуг [Текст] // Инновационная экономика: материалы Междунар. науч. конф. (г. Казань, октябрь 2014 г.). —

⁵ Курносова Е. А. Инновационное поведение как фактор обеспечения конкурентоспособности предприятий сферы услуг [Текст] // Инновационная экономика: материалы Междунар. науч. конф. (г. Казань, октябрь 2014 г.). — Казань: Бук, 2014. — С. 155-158. URL: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/130/6141> (Дата обращения: 24.11.2018)

- Казань: Бук, 2014. — С. 155-158. URL: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/130/6141> (Дата обращения: 24.11.2019)
3. Мамчур Г.В. Пути повышения конкурентоспособности предприятий общественного питания // Современные научные исследования и инновации. 2015. № 7. Ч. 3. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2015/07/56179> (Дата обращения: 24.11.2019)
 4. Наумова Н.О. Основы обеспечения конкурентоспособности предприятий сферы услуг // Вектор науки ТГУ №1 (19), 2012. URL: http://edu.tltsu.ru/sites/sites_content/site1238/html/media68588/43Naumova.pdf (Дата обращения: 24.11.2019)
 5. Фатхутдинов, Р. А. Управление конкурентоспособностью организации: практикум / Р. А. Фатхутдинов. – М.: Маркет ДС, 2008. – 208 с.
 6. Управление конкурентоспособностью: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / под редакцией Е. А. Горбашко, И. А. Максимцева. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 447 с. — (Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-03257-4. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/431964> (дата обращения: 02.12.2019)

*Колесникова А.В.
студент магистратуры
1 курс, факультет «Экономики и процессов управления»
Сочинский Государственный Университет
научный руководитель: Давыдович А.Р., к.э.н.
доцент
Россия, г. Сочи*

АНАЛИЗ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ СТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ НА ЮГЕ РОССИИ

Аннотация: Внешнюю среду организации можно определить как совокупность всех людей, организаций и институтов, с которыми она взаимодействует в процессе своей деятельности. Она не может действовать в вакууме, не имея никаких сношений со своим окружением. Поэтому организация должна не только учитывать случайные факторы, с которыми она сталкивается в повседневной деятельности, но и осуществлять всесторонний анализ внешней среды.

Ключевые слова: экономика, внешняя среда предприятия, конкурентная среда, факторы производства, финансовое состояние.

*Kolesnikova A.V.
graduate student
1st year, faculty of economics and management processes
Sochi State University
Scientific adviser: Davydovich A.R., PhD in economics
docent
Russia, Sochi*

ANALYSIS OF THE EXTERNAL ENVIRONMENT OF THE CONSTRUCTION COMPANY IN THE SOUTH OF RUSSIA

Annotation: The external environment of the organization can be defined as the totality of all people, organizations and institutions with which it interacts in the process of its activities. She cannot act in a vacuum without having any contact with her environment. Therefore, the organization must not only take into account the random factors that it encounters in everyday activities, but also carry out a comprehensive analysis of the external environment.

Key words: economy, the external environment of the enterprise, competitive environment, production factors, financial condition.

Деятельность любого предприятия направлена на улучшение своего финансового состояния, на его развитие. Поэтому существует необходимость держать под контролем изменения во внешней среде фирмы и оперативно реагировать на эти изменения.

Любое действие предприятия возможно только в том случае, если внешняя среда допускает его осуществление. Для того, чтобы определить стратегию поведения организации и провести эту стратегию в жизнь, руководство должно иметь углубленное представление как о внутренней среде организации, её потенциале и тенденциях развития, так и о внешней среде организации, тенденциях её развития и месте, занимаемом в ней организацией.

Большинство угроз и одновременно возможностей для организации находится во внешней среде. Являясь открытой системой, организация реализует и свою миссию, и стратегию во внешнем окружении, стремясь быть для него максимально полезной, чтобы осуществить свои планы в долгосрочной перспективе. Анализ внешней среды строительной фирмы на юге России представлен в табл. 1.

Таблица 1 - Анализ внешней среды строительной фирмы на юге России

| Факторы внешней среды | | Сигналы о возможных изменениях состояния среды | |
|------------------------------------|---|--|---|
| Агрегированные | Детализированные | Сигналы о расширении возможностей организации | Сигналы о нарастании угроз |
| 1. Параметры спроса | Величина спроса | Рост спроса как на старые, так и на новые товары фирмы Выпуск нужной рынку продукции | |
| | Стабильность спроса | Стабилизация спроса и прибылей от продажи товаров фирмы | |
| | Требования покупателей к качеству товаров | | Нарастание спроса на товары, превышающие стандарты качества |
| | Эластичность спроса | Снижение эластичности спроса на товары фирмы | |
| | Экономический потенциал покупателей | | Снижение покупательной способности населения вследствие экономического кризиса и инфляции |
| | Личностные характеристики целевой аудитории | Товары предприятия удовлетворяют не только личностные, но и профессиональные потребности целевой аудитории | |
| 2. Параметры факторов производства | Конъюнктура рынков сырьевых и материальных ресурсов | Рост предложения сырьевых и материальных ресурсов Снижение цен на сырье и материалы | |
| | Конъюнктура рынков трудовых ресурсов | Мощный трудовой потенциал предприятия Снижение уровня | Рост уровня оплаты труда в связи с инфляцией |

| | | | |
|---|--|--|--|
| | | занятости, избыточное предложение на рынках труда | |
| | Конъюнктура рынков финансовых ресурсов | | Повышение процентных ставок по кредитам коммерческих банков |
| | Конъюнктура рынков средств производства | Рост предложения средств производства Снижение цен на средства производства Законченный цикл производства Современная производственная база | |
| 3. Параметры конкурентной среды | Угроза со стороны товаров-заменителей | Покупатели трудно переходят на товар-заменитель из-за связанных с этим дополнительных затрат | |
| | Угроза появления новых конкурентов | | Фирмы, функционирующие на рынке, проявляют лояльность к новым конкурентам |
| | Экономические возможности и торговые способности поставщиков | Поставщики — субъекты рынка монополистической конкуренции | Экономический потенциал поставщиков высок ввиду существенной доли затрат на их продукцию в издержках покупателя |
| | Экономические возможности и торговые способности покупателей | Основная масса покупателей — субъекты рынка совершенной конкуренции | |
| 4. Деятельность государственных властных структур | Налоговая политика | Снижение налоговых ставок | |
| | Кредитно-денежная политика государства | | Повышение учётной ставки ЦБ РФ Неблагоприятное изменение валютного курса рубля Жесткая политика финансовой стабилизации в связи с кризисом |
| | Политика цен и доходов | Введены свободные цены на товары и услуги Введено налогообложение, стимулирующее рост дохода в зависимости от динамики цен | |

| | | | |
|----------------------|------------------------------|--|--|
| 5. Случайные явления | Форс-мажорные обстоятельства | Фирма расположена в регионе, где стихийные бедствия маловероятны | |
|----------------------|------------------------------|--|--|

Изучение непосредственного окружения организации направлено на анализ состояния тех составляющих внешней среды, с которыми организация находится в непосредственном взаимодействии.

Внешняя среда является источником, питающим организацию ресурсами, необходимыми для поддержания ее внутреннего потенциала на должном уровне. Организация находится в состоянии постоянного обмена с внешней средой, обеспечивая тем самым себе возможность выживания. Но ресурсы внешней среды не безграничны. И на них претендуют многие другие организации, находящиеся в этой же среде. Поэтому всегда существует возможность того, что организация не сможет получить нужные ресурсы из внешней среды. Это может ослабить ее потенциал и привести ко многим негативным для организации последствиям. Задача стратегического управления состоит в обеспечении такого взаимодействия организации со средой, которое позволяло бы ей поддерживать ее потенциал на уровне, необходимом для достижения ее целей, и тем самым давало бы ей возможность выживать в долгосрочной перспективе.

Использованные источники:

1. Каплан Р., Нортон Д. Организация, ориентированная на стратегию/Пер. с англ. М. Павлова. Москва: Олимп-Бизнес, 2016.- 416 с.
2. Либерман, И. А. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. -М.: РИОР, 2014. -220 с.
3. Томпсон А.А., Стрикленд А.Дж. Стратегический менеджмент. Искусство разработки и реализации стратегии: Учебник для вузов/ Пер. с англ. под ред. Л.Г. Зайцева, М.И. Соколовой. – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2015. – 576 с.
4. Хруцкий В.Е., Корнеева И. В. Современный маркетинг: Настольная книга по исследованию рынка: учеб. пособие. -3-е изд., перераб. и доп. М.: Финансы и статистика, 2018. - 560 с.
5. Виханский О.С., Наумов А.И. Менеджмент: учебник. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Экономистъ.- 2016

Котлярова О.А.
студент магистратуры
факультет «Экономический»
Гомельский государственный университет им. Ф. Скорины
научный руководитель: Ковальчук В.В., к.э.н.
доцент
Республика Беларусь, г. Гомель

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА АМОРТИЗАЦИОННЫХ ОТЧИСЛЕНИЙ В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В статье рассматривается порядок начисления и отражения в учете амортизации в организациях промышленного комплекса. Исследована действующая практика учета порядка отражения в учете амортизации в конкретной организации. Даны рекомендации по отражению в учете основных средств непроизводственного назначения.

Ключевые слова: долгосрочные активы, основные средства, нематериальные активы, амортизация.

Kotlyarova O. A.
graduate student
faculty of economics
Gomel state University. F. Skariny
Supervisor: Kovalchuk V.V., can. of economic sciences
associate professor
Republic of Belarus, Gomel

IMPROVEMENT OF DEPRECIATION ACCOUNTING IN THE ORGANIZATION

Annotation: The article considers the order of reflection in the accounting of depreciation in the organizations of the industrial complex. The directions of improvement of reflection in the account of the organization of fixed assets of non-industrial and non-productive appointment are defined.

Key words: long-term assets, fixed assets, intangible assets, depreciation.

Выпуск новой продукции, освоение новых рынков, расширение деятельности организации требуют вложения средств в основные средства, которые нуждаются в периодической модернизации и замене. Их состояние и эффективное использование прямо влияет на конечные результаты хозяйственной деятельности организации. От выбранных способов начисления амортизации и правильности отражения в учете амортизационных отчислений зависит порядок формирования затрат на производство продукции, что оказывает непосредственное влияние на ее стоимость и, в конечном итоге, на финансовый результат.

В Республике Беларусь, согласно законодательству, существует несколько способов начисления амортизации: линейный и нелинейные способы. При нелинейном способе начисления амортизации используются следующие методы: прямой метод суммы чисел лет, обратный метод суммы чисел лет и метод уменьшаемого остатка[1].

Рассмотрим порядок начисления амортизации производственного оборудования линейным способом порядок отражения амортизационных отчислений в учете на примере промышленной организации, выпускающей сельскохозяйственную технику.

При линейном способе амортизационные отчисления рассчитываются исходя из месячной нормы. Расчет амортизационных отчисления производится исходя из остаточной стоимости и остаточных сроков службы на 1 января текущего года и исходя из годовых (месячных) сумм амортизации. Стоимость, от которой рассчитываются амортизационные отчисления, является остаточной стоимостью объектов основных средств с учетом ее последующих переоценок в соответствии с законодательством. Начисление амортизации по объектам основных средств прекращается с 1-го числа месяца, следующего за месяцем их перевода в состав активов[2].

Для расчета сумм амортизационных отчислений используем следующие данные, содержащиеся в отчетности организации: первоначальная стоимость данного основного средства составила 241 000 руб., срок полезного использования 7 лет. Начисление амортизации в организации линейным способом представлено в таблице 1.

Таблица 1 - Начисление амортизации линейным способом

| Год | Остаточная стоимость на начало года, руб. | Норма амортизации, % | Сумма амортизации за год, руб. | Остаточная стоимость на конец года, руб. |
|-----|---|----------------------|--------------------------------|--|
| 1 | 241000 | 14,26 | 34428,57 | 206571,43 |
| 2 | 206571,43 | 14,26 | 34428,57 | 172142,86 |
| 3 | 172142,86 | 14,26 | 34428,57 | 137714,29 |
| 4 | 137714,29 | 14,26 | 34428,57 | 103285,72 |
| 5 | 103285,72 | 14,26 | 34428,57 | 68857,15 |
| 6 | 68857,15 | 14,26 | 34428,57 | 34428,58 |
| 7 | 34428,58 | 14,26 | 34428,58 | 0 |

Начисленная сумма амортизации основных средств в организации отражается по дебету счетов 20 «Основное производство», 23 «Вспомогательные производства», 25 «Общепроизводственные затраты», 26 «Общехозяйственные затраты», 29 «Обслуживающие производства и хозяйства», 44 «Расходы на реализацию» и других счетов и кредиту счета 02 «Амортизация основных средств».

При оценке действующей практики учета основных средств в исследуемой организации, выявлено, что отражение в учете сумм амортизационных отчислений не зависит от их классификационной принадлежности к видам деятельности, осуществляемых в организации.

Согласно законодательству, амортизационные отчисления от стоимости, неиспользуемых в предпринимательской деятельности коммерческих организаций, объектов основных средств относятся в состав прочих расходов по текущей деятельности организации с отражением в бухгалтерском учете по дебету счета 90 «Доходы и расходы по текущей деятельности» в корреспонденции с кредитом счетов 02 «Амортизация основных средств».

На основе проведенного анализа способов, методов начисления амортизации по долгосрочным активам, нами сделан вывод о наличии ошибок в отражении амортизации по некоторым объектам основных средств, не относящихся к предпринимательской деятельности в бухгалтерском учете. Так, амортизация по зданию гражданской обороны, пожарному депо, электрической печи для сауны отражается на счете 25 «Общепроизводственные расходы». В соответствии с Налоговым кодексом Республики Беларусь в состав вне реализационных расходов включаются расходы на содержание мобилизационных мощностей и объектов гражданской обороны, а также расходы на проведение мероприятий гражданской обороны.

К таким расходам относятся только затраты, связанные с содержанием таких объектов, в том числе заработная плата специалиста по гражданской обороне, стоимость имущества, не являющегося амортизируемым, техническое обслуживание и ремонт таких объектов и т.п., а также расходы на проведение мероприятий гражданской обороны.

По нашему мнению, в исследуемой организации, амортизацию по зданию гражданской обороны, по зданию пожарного депо и по электрической печи для сауны необходимо учитывать на счете 90.10 «Прочие расходы», так как данные объекты не участвуют в производственной деятельности. А по баскетбольной площадке и футбольному полю – на счете 29 «Обслуживающее производство», так как, по нашему мнению, данные объекты не относятся к объектам заводоуправления. В таблице 2 представлена предлагаемая корреспонденция счетов по начислению амортизации по объектам основных средств не участвующим в производственной деятельности организации (таблица 2).

Таблица 2 – Предлагаемая корреспонденция счетов по начислению амортизации по долгосрочным активам в организации

| Содержание хозяйственной операции | Дебет | Кредит | Сумма |
|---|-------|--------|---------|
| Начислена амортизация по зданию гражданской обороны | 90-10 | 02 | 52,04 |
| Начислена амортизация по зданию пожарного депо | 90-10 | 02 | 364,23 |
| Начислена амортизация по электрической печи для сауны | 90-10 | 02 | 319,72 |
| Начислена амортизация по баскетбольной площадке | 29 | 02 | 523,07 |
| Начислена амортизация по футбольному полю | 29 | 02 | 7898,66 |

Предложения по отражению в учете амортизационных отчислений основных средств не участвующих в процессе производства, в частности по зданию гражданской обороны, пожарному депо, электрической печи для сауны и т.д. будут способствовать правильности формирования доходов и расходов в организации и корректировке налоговых баз при налогообложении.

Таким образом, при оценке действующей практики учета по начислению амортизации основных средств в организации выявлено, что имеются нарушения, связанные с некорректной трактовкой положений законодательства. Рекомендации по совершенствованию отражения в учете амортизации по объектам не участвующим в процессе производства будут способствовать правильности формирования затрат.

Использованные источники:

1. Об утверждении Инструкции о порядке начисления амортизации основных средств и нематериальных активов: Постановление Министерства финансов Респ. Беларусь, 27 февраля 2009г., № 37/18/6 // Эталон – Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2018.
2. Левкович, О.А. Бухгалтерский учет: учебное пособие / О. А. Левкович, И.Н. Бурцева. –Минск, 2019.

*Кузина Т.О.
студент магистратуры
3 курс, факультета управления
НИУ РАНХиГС
научный руководитель: Ломовцева А.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Нижний Новгород*

НЕМАТЕРИАЛЬНОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ТРУДА В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ В МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОРГАНАХ ВЛАСТИ

Аннотация: В статье рассмотрена актуальность нематериального персонала в органах местного самоуправления. Приводится понятие мотивации и стимулирования труда.

Ключевые слова: мотивация, нематериальная мотивация, стимулирование, муниципальная служба, кадровая технология, современные методы управления.

*Kuzina T.O.
graduate student
3 year, faculty of management
NRU RANEPA
supervisor: Lomovtseva A.V., Ph.D.
associate professor
Russia, Nizhny Novgorod*

INTANGIBLE LABOR STIMULATION IN PERSONNEL MANAGEMENT IN MUNICIPAL AUTHORITIES

Annotation: The article considers the relevance of intangible personnel in local governments. The concept of motivation and stimulation of labor.

Key words: motivation, intangible motivation, stimulation, municipal service, personnel technology, modern management methods.

Мотивация труда – мотивация работающего человека или группы лиц, направленная на повышение эффективности работы организации путем соотнесения мотивообразующих факторов.

Стимулирование труда рассматривается как использование комплекса внешних факторов для мотивации трудовой деятельности. В таком случае, под стимулом понимается внешний мотиватор.

Частым критерием недовольства работников является, низкий уровень заработной платы. его можно отнести к самому значительный фактор мешающий продуктивной работы. Также существенными причинами некачественной работы являются отсутствие перспектив роста, отсутствие

уверенности в стабильности своего положения. По этим же причинам в определенные сроки приходится выполнять высокий объем работы в ограниченный срок, что также негативно сказывается на желании работать.

Важной причиной оценки труда для сотрудников отмечено отсутствие системы оценки работы. Оценка каждого специалиста по результатам выполненной работы послужило бы стимулом к качественному выполнению обязанностей.

Итак, для успешного руководства людьми каждый сотрудник должен хотя бы в общих чертах представлять, чего хотят и чего не хотят его подчиненные, каковы основные мотивы их поведения, в каком соотношении они находятся, как можно воздействовать на них и каких результатов при этом ожидать. Руководители вынуждены считаться с индивидуальными работников, «улавливая» их мотивы.

Важно отметить, нематериальные способы мотивации работе в органах местного самоуправления из-за развиты своей слабо.

В теории мотивации ясно изложено, что на определенном этапе деятельности человеку необходимо удовлетворение физиологических потребностей, и потребностей высшего уровня – потребность в признании и самоутверждении и потребность в самовыражении. Вспоминая пирамиду Маслоу, последняя при закрытие всех потребностей является потребность в признании, самореализации, что и является в современном мире нематериальным стимулированием человека.

Удовлетворить эти потребности организация может и должна с помощью нематериального стимулирования. В прошлом за особые заслуги, старания работников награждали почетными грамотами, нагрудными знаками, ценными подарками, присваивали почетные звания, лучших по данной профессии заносили на доску почета.

Совершенствование системы мотивации должно стать гарантом стабильности и честного, открытого отношения к сотрудникам. А именно – строгое соблюдение трудового законодательства, регулярная выплата заработной платы, должны проводиться встречи для обсуждения проблем на работе и путей выхода из нее.

Унылая, однообразная работа, монотонность применяемых навыков, обыденность, безусловно, никак не вызовут стремления к наилучшим показателям. С Целью данного необходимо осуществить процесс так, чтобы не возникало возможность «скучать». Осуществление разных функций на службе подкрепит работников больше, чем выполнение деятельность на протяжении всего дня.

При отсутствие обратной связи на работе, не доведение всей информации до сотрудников снижают трудовую мотивацию, это влияет даже на самых эффективных и лояльных работников.

Постановка ясных целей для сотрудников дает осознать, какой объем работы, в какие сроки и в какой форме необходимо выполнить.

К совершенствованию технологии нематериального стимулирования сотрудников администрации можно предложить ввести на постоянную основу:

- благодарственные письма, по итогам мероприятий районного уровня;
- почетные доски для сотрудников, признающие заслуги коллег;
- коллективное время препровождение (экскурсии, мероприятия тимбилдинг, укрепляющие взаимоотношения в коллективе. Данные мероприятия создают в коллективе атмосферу «семьи», улучшают психологический климат коллектива и повышают эффективность работы);
- награды (к данному виду стимулирования можно отнести подарки, сувениры, билеты на культурные мероприятия)
- планирование карьеры сотрудников.

Рекомендации позволят более эффективно и менее затратное мотивировать сотрудников к трудовой деятельности, что повысит эффективность в целом работы органов местного самоуправления. Изменит качество предоставляемых услуг населению.

Использованные источники:

1. Бушуева И.П., Богдан Н.Н., Зубов В.Е. Карьера в государственной гражданской службе: прошлое, настоящее, будущее // Управленческое консультирование. – 2014. – №7. – С. 7-18.
2. Кибанов А.Я., Дуракова И.Б. Управление персоналом организации: актуальные технологии найма, адаптации и аттестации, учебное пособие — 2-е изд., стер. — М.: КНОРУС, 2016. — 360 с.
3. Мансуров Р. Е. Формирование системы нематериального стимулирования // УВО Бизнес образование в России и за рубежом, Казань - 2013 г

Лунченкова Н.В.
студент магистратуры
3 курс, кафедра «Управление и предпринимательство»
научный руководитель: Чернышева Ю.С., к.э. н.
доцент
кафедра «Управление и предпринимательство»
Институт сферы обслуживания и
предпринимательства (филиал) ДГТУ
Россия, г. Шахты

ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ВНУТРИФИРМЕННОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ НА ТОРГОВОМ ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению проблем совершенствования внутрифирменной системы управления персоналом. Также изучены основные цели и функции внутрифирменного управления, его сущность. Представлены перспективные направления модернизация современной внутрифирменной системы управления на торговом предприятии.

Ключевые слова: внутрифирменное управление, персонал, система, направления совершенствования.

Lunchenkova N. V.
graduate student
department of management and entrepreneurship
scientific adviser: Chernysheva Y. S., can. of economic sciences
associate professor
department of management and entrepreneurship
Institute of Service and Entrepreneurship (Branch) of DSTU
Russia, Shakhty

PROBLEMS OF IMPROVEMENT OF INTRA-FIRM PERSONNEL MANAGEMENT SYSTEM AT A COMMERCIAL ENTERPRISE

Annotation: The article is devoted to the problems of improvement of the internal personnel management system. Also the main purposes and functions of intra-firm management, its essence are studied. The perspective directions of modernization of modern intra-firm management system at the trade enterprise are presented.

Key words: intra-company management, staff, system, areas of improvement.

В современных условиях вопрос о модернизации системы управления предприятий любых отраслей является одной из первостепенных социально-

экономических задач большинства развитых стран. Несмотря на различие взглядов и предпринятые меры для решения данной проблемы, специалисты выделяют общие тенденции, присущие всем государствам:

- разработка универсальной и эффективной системы подбора кадров;
- создание специальной системы оценки персонала;
- анализ основополагающих потребностей в сотрудниках, применяя научный подход
- важность приёма на работу молодых специалистов;
- обоснование принятия разного рода управленческих решений;
- расширение публичности принятых управленческих решений с учётом проведения кадровой политики компании;
- согласование государственных и внутрифирменных решений с первостепенными задачами кадровой политики[3, с.539].

Для понимания того какие именно направления системы управления организации целесообразно совершенствовать следует изучить его сущность, главные цели и функции, основные этапы и другие концептуальные моменты.

Системой управления персоналом можно назвать органический структурный субъект менеджмента, который напрямую связан взаимоотношениями между руководством и подчинёнными не только внутри предприятия, но и вне его, а также их отношениями относительно их прав и должностных функций.

Главная цель внутрифирменной системы управления персоналом состоит в обеспечении предприятия высококвалифицированными кадрами, создании эффективной системы мотивации её продуктивное использование на благо организации, а также профессиональный рост кадров и социальное развитие[1, с.232]..

Главные функции, выполняемые внутрифирменной системой, характерны для организации любой отрасли и представлены на рисунке 1.



Рисунок 1 – Функции системы управления персоналом[2]

Каждая из функций, представленная на рисунке 1 играет важную роль в функционировании всей внутрифирменной системы организации.

Информационная функция призвана распространять сообщения о будущем наборе сотрудников, сроках и условиях проведения всевозможных конкурсов в различных источниках: реклама в СМИ, бирже труда, связи с ВУЗами. С помощью организационной функции происходит формирование необходимых условий для предстоящего набора и выполнения должностных функций сотрудника в дальнейшем. Воспроизводственная функция служит инструментом для создания материально-технической и учебной основы потенциальных сотрудников с целью их всестороннего развития.

Решающим фактором в эффективности деятельности любой организации является работа её сотрудников. Это обусловлено тем, что квалификация персонала, их навыки и умения, уровень удовлетворенности условиями труда и системой стимулирования оказывают большое влияние на производительность труда в целом.

Долгое время одним из ключевых факторов при подборе персонала являлось наличие высшего образования у соискателей. Стоит заметить, что данный критерий не должен быть ключевым, поскольку для выполнения своих должностных обязанностей в любой деятельности в полном объёме предъявляется целый ряд требований. На практике существует множество доказательств этого утверждения. Человек, имеющий красный диплом обладает усидчивостью и кропотливостью, но это не означает, что эти качества помогут преуспеть ему в сфере продаж и поиске новых клиентов. Поэтому необходимо разрабатывать мероприятия по совершенствованию внутрифирменной системы управления персоналом учитывая все особенности отрасли организации, внутренней специфики и размера субъекта предпринимательства.

На предприятиях торговли управление персоналом требует повышенного внимания, поскольку торговый бизнес имеет свою специфику:

- конечные продукты и услуги создаются в момент их продажи;
- руководители промежуточных подразделений напрямую воздействуют на конечный результат;
- наибольшая часть персонала взаимодействует с покупателями;
- персонал имеет прямой доступ ко многим материальным ценностям и активам предприятия.

Таким образом, управление персоналом в данной сфере – это влияние организации на процесс формирования количественных и качественных характеристик персонала при помощи экономических, социальных организационных мер для повышения экономической и социальной эффективности предприятия.

Можно сделать вывод о том, что большинство компаний периодически сталкиваются с трудностями в сфере управления кадрами на всех уровнях принятия управленческих решений. Предприятиям торговли стоит обратить внимание на персонал как на важный ресурс, находясь на переходной стадии между увеличением капитала и бурным ростом. Несмотря на это, немногие руководители считают кадры неистощимым ресурсом торговой организации. Также, стоит заметить, что по причине слабой интеграции директора

торговых розничных компаний не всегда имеют правильное представление о том насколько своеобразные или устоявшиеся проблемы управления, которые возникают именно у них и зачастую решаются в отрыве от ситуации на рынке.

Использованные источники:

1. Федорова, Н. В. Экономика труда. Учебник / Н.В. Федорова, О.Ю. Минченкова. - М.: КноРус, 2019. - 232 с.
2. Базаров, Т. Ю. Психология управления персоналом. Учебник / Т. Ю. Базаров. - М.: Юрайт, 2019. - 938 с.
3. Минева, О.К. Управление персоналом организации: технологии управления развитием персонала: Учебник / О.К. Минева, И.Н. Ахунжанова, Т.А. Мордасова . - М.: Инфра-М, 2017. - 539 с

*Мелихова Т.В., к.и.н.
доцент
Кремнева А.О.
студент
Иркутский ГАУ
РФ, г. Иркутск*

УГРОЗЫ И РИСКИ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСТИНИЧНОГО БИЗНЕСА НА ПРИМЕРЕ ООО «ГОСТИНИЧНАЯ КОМПАНИЯ – СИБИРЬ»

Аннотация: В статье рассмотрены риски и угрозы кадровой безопасности. Особое внимание уделяется системе кадровой безопасности, борьбе с различными видами рисков. Проанализирован качественный и количественный состав персонала ООО «Гостиничная компания – Сибирь», изучена система отбора сотрудников и контроль за их деятельностью.

Ключевые слова: риск, угроза, кадровая безопасность, гостиничное предприятие, персонал.

*Melikhova T.V., Ph.D.
associate professor
Kremneva A.O.
student
Irkutsk State Agrarian University
Russian Federation, Irkutsk*

THREATS AND RISKS OF PERSONNEL SECURITY OF HOTEL BUSINESS ON THE EXAMPLE OF LLC HOTEL COMPANY - SIBERIA

Annotation: The article considers the risks and threats to personnel safety. Particular attention is paid to the personnel safety system, the fight against various types of risks. The qualitative and quantitative composition of the personnel of LLC Hotel Company-Siberia has been analyzed, the system for selecting employees and monitoring their activities has been studied.

Key words: risk, threat, personnel safety, hotel enterprise, personnel.

Гостиничный бизнес является важной составляющей туристической инфраструктуры, так как играет определяющую роль в формировании качественного туристического продукта. Особенностью гостиничного сектора является то, что он целиком и полностью ориентирован на потребителя и зависим от состояния туристической отрасли и социально-экономической ситуации в стране. Любое гостиничное предприятие испытывает риски, связанные с его производственной, коммерческой, посреднической и иной хозяйственной деятельностью. Фактор риска заставляет руководителей гостиничных предприятий экономить финансовые

и материальные ресурсы, рассчитывать эффективность новых проектов, хозяйственных сделок. Таким образом, под влиянием угроз и рисков гостиничное предприятие вынуждено постоянно совершенствовать свои защитные механизмы.

В экономической науке риск - это возможность появления негативного инцидента в будущем и размер последствий после него. Под угрозой же понимается намерение нанести какой-либо вид вреда. Риск и угроза чаще всего рассматриваются очень близко, данные понятия имеют похожие характеристики. [5]

Кадровая безопасность представляет собой меры по предупреждению негативных влияний со стороны персонала. Работники могут напрямую повлиять на деятельность любой компании. Поэтому руководитель и соответствующие должностные лица должны отслеживать все потенциальные и реальные угрозы. [1]

Система кадровой безопасности - это организованная совокупность специальных мер и средств, обеспечивающих защищенность предприятия от внутренней угрозы, исходящей от персонала, и от внешней угрозы, способной причинить вред персоналу. [6]

Составляющими системы кадровой безопасности являются: персонал, служба безопасности и вооруженной охраны, меры и средства обеспечения кадровой безопасности, менеджмент персонала как системообразующий фактор. [2]

Кадровый риск - ситуация, отражающая опасность нежелательного развития событий, которые напрямую или косвенно затрагивают функционирование и развитие организации, персонала, общества в целом и наступление которых связано с объективно существующей неопределенностью, обусловленной рядом причин: неэффективностью системы управления персоналом; поведением, действием (бездействием) персонала; внешней средой организации.

С учетом того, где локализованы кадровые риски их разделяют на две большие группы: внешние и внутренние. Рассмотрим подробнее внутренние риски. [2]

К внутренним относятся кадровые риски, источники которых находятся внутри организации. Они могут быть не менее разрушительными, чем внешние. Как правило их подразделяют на личностные риски и риски системы управления персоналом. [6]

Личностные риски возникают вследствие проявлений профессиональных, деловых и личностных качеств персонала предприятия. Они включают в себя следующие виды:

- биологические риски;
- социально-психологические риски;
- моральные риски;
- интеллектуальные риски;
- экономические риски;
- риски неблагонадежности. [6]

Риски системы управления персоналом подразделяются на:

- риски, связанные с планированием и маркетингом персонала;
- риски, связанные с трудовыми отношениями;
- риски условий и охраны труда;
- риски мотивации персонала;
- риски обучения и развития персонала;
- риски социального развития персонала;
- риски неэффективной организационной структуры;
- риски информационного обеспечения. [3]

ООО «Гостиничная компания – Сибирь» является составной частью гостиничной сети Marriott International, которая берет свое начало в 1927 году. Бренд Courtyard появился в США в 1983 году. Первая гостиница данного бренда в России появилась в Москве в 2005 году, в Иркутске она открылась в ноябре 2011 года с объемом инвестиций 770 млн. руб.

Рассмотрим организационную структуру отеля.

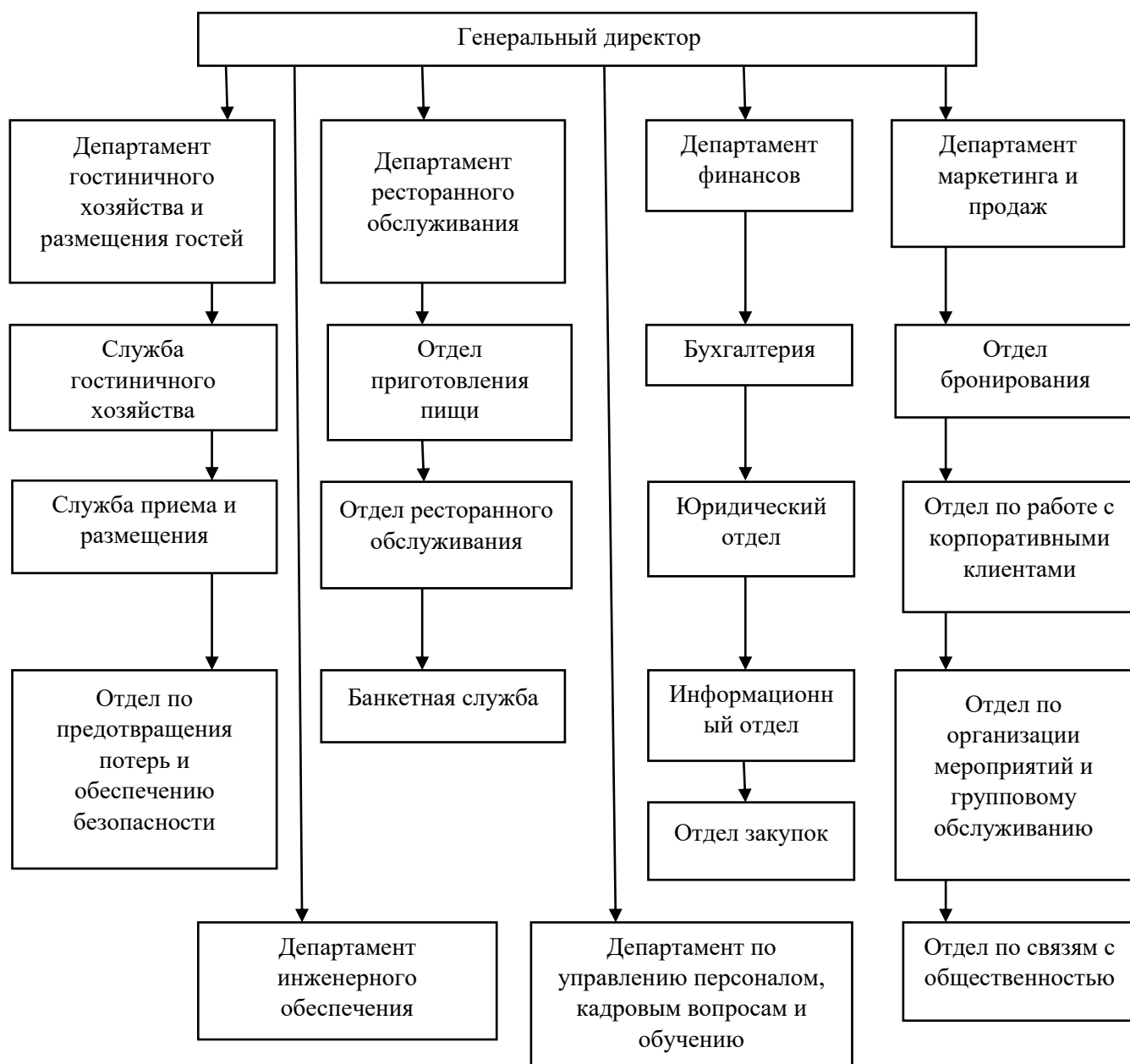


Рисунок 1 – Организационная структура отеля.

Сотрудники гостиничного комплекса заняты в следующих областях: прием и размещение гостей, служба питания, продажи и маркетинг, бухгалтерия, инженерная служба, отдел по работе с персоналом.

Сотрудники отеля – это молодой развивающийся коллектив. Среди работников преобладают молодые люди 21-28 лет. Всего в отеле работает 95 человек. Из них число сотрудников с высшим образованием составляет 75 человек, студентов – 20.

Количество штатных сотрудников в департаменте гостиничного хозяйства и размещения гостей – 25, в департаменте ресторанного обслуживания – 40, в департаменте финансов и маркетинга - 15.

Проанализируем движение персонала за последние 5 лет (с 2014 по 2018 гг.). Для анализа берем только штатных сотрудников.

Таблица 1 – Движение персонала в ООО «Гостиничная компания – Сибирь» в 2014-2018 гг. [3]

| № п/п | Показатели | 2014 г. | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | 2018 г. к 2014 г., % |
|-------|---|---------|---------|---------|---------|---------|----------------------|
| 1 | Списочная численность на начало года, чел | 87 | 81 | 83 | 87 | 95 | 109,2 |
| 2 | Принято в течение года | 33 | 41 | 45 | 51 | 60 | 184,9 |
| 3 | Выбыло в течение года | 39 | 39 | 41 | 43 | 52 | 133,3 |
| 4 | В т.ч. уволено по собственному желанию, за нарушения трудовой дисциплины и другие нарушения | 39 | 35 | 40 | 40 | 49 | 133,3 |
| 5 | Списочная численность на конец года, чел. | 81 | 83 | 87 | 95 | 103 | 127,2 |

По данным таблицы видно динамику численности работников, их состава и структуры. Сравним количество уволенных сотрудников за 5 лет. Из таблицы видно, что с каждым годом уволенных сотрудников становится больше, это значит, что на предприятии есть текучесть кадров. Также, списочная численность сотрудников на начало 2018 года больше, чем в предыдущие года. Это значит, что увеличение числа сотрудников могло повлиять на увеличение эффективности их работы.

Рассмотрим качественный состав сотрудников отеля в таблице.

Таблица 2 – Структура численности состава ООО «Гостиничная компания – Сибирь» в 2014-2018 гг. [3]

| Категории сотрудников | 2014 г. | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | 2018г. к 2014г., в % |
|--------------------------|---------|---------|---------|---------|---------|----------------------|
| Всего работников, в т.ч: | 87 | 81 | 83 | 87 | 95 | 109,2 |
| Руководители | 13 | 13 | 12 | 14 | 16 | 123,1 |
| Специалисты | 74 | 68 | 71 | 73 | 79 | 106,7 |
| Состав по полу: | | | | | | |
| Мужчины | 17 | 21 | 25 | 22 | 26 | 153,5 |
| Женщины | 70 | 60 | 58 | 65 | 69 | 0,98 |
| Состав по образованию: | | | | | | |
| Высшее | 47 | 45 | 41 | 48 | 48 | 102,1 |
| Среднее | 40 | 36 | 42 | 39 | 47 | 0,85 |
| Состав по возрасту: | | | | | | |
| До 30 лет | 55 | 59 | 65 | 67 | 73 | 132,7 |
| От 30 до 50 лет | 32 | 22 | 18 | 20 | 22 | 0,69 |

Из таблицы можно сделать вывод, что коллектив отеля – в основном молодые сотрудники, имеющие высшее образование. Сотрудников женского пола преимущественно больше, чем сотрудников мужского пола. С 2014 г.

по 2018г. сотрудников с высшим образованием почти такое же количество, как и сотрудников со средним образованием.

Персонал гостиницы является основным источником внутренней угрозы. Организацией общих мер по кадровой безопасности занимается специалист отдела кадров.

Рассмотрим особенности обеспечения кадровой безопасности на примере ООО «Гостиничная компания – Сибирь».

Например, предотвращение коммерческих рисков. В отеле много сотрудников, которые могут стать причиной утечки информации.

Для предотвращения этого вида рисков специалист по работе с персоналом осуществляет следующие мероприятия. Прежде всего необходимо грамотно проводить набор персонала: сначала кандидат заполняет анкету, где указываются данные паспорта, опыт работы, контакты с предыдущего места работы. Далее кандидату разъясняются стандарты его будущей работы. В последствии кандидат проходит собеседование с руководителем отдела, где ему предоставляется дополнительная информация, затем проходит собеседование с заместителем генерального директора по безопасности и инженером по охране труда и только после этого сотрудник допускается к стажировке.

По окончании стажировки руководитель отдела, в который устраивается сотрудник, принимает решение о приеме нового сотрудника или об отказе ему в должности.

Чтобы принять сотрудника на работу официально, специалист отдела кадров отправляет анкету кандидата в службу безопасности в головной офис юридического лица, в Москву. При наличии всех документов и санитарной книжки, сотрудник допускается к работе. Вся процедура по приему работника, начиная с первой встречи со специалистом по работе с персоналом до согласования с Москвой, занимает около месяца.

Также с сотрудниками проводятся тренинги по информационной безопасности. Обязателен контроль на выходе из отеля охраной на наличие имущества отеля, а также носителей информации.[6]

Рассмотрим методы борьбы с квалификационными рисками:

Для сотрудников проводятся тренинги по повышению квалификации, как в отеле, так и выездные

Все сотрудники проходят оценку деятельности раз в полгода. Сотрудник со своим руководителем дает оценку своей работы путем ответа на вопросы по шкале от 1 до 5, такие как: как сотрудник справляется со стрессовыми ситуациями? В каких отношениях он с коллективом? Опаздывает ли на работу? Справляется ли со своими обязанностями? Затем руководитель сравнивает свои ответы с ответами сотрудника и делает вывод о его работе.

Проводятся кросс-тренинги, т.е каждый сотрудник имеет возможность отработать 1-2 дня в департаменте, отличном от того, в котором он трудоустроен.

Таким образом, создаются все условия, чтобы сотрудники были удовлетворены своей работой

Система отбора кандидатов и контроля за деятельностью сотрудников позволяет обеспечивать кадровую безопасность. Для этого специалист отдела кадров осуществляет следующие задачи:

- наблюдает за сотрудниками и их работой, в том числе с помощью старших товарищей и наставников;
- проводит периодический контроль работы отделов по вопросам безопасности;
- проводит плановые и внеплановые инвентаризации (ее повторяемость зависит от функций отдела);
- контролирует наличие ключей номерного фонда (ключи имеются у портье, ответственного по отелю, дежурного по этажу и у горничных) с учетом того, что ключ может получить у портье, при определенных обстоятельствах, любой желающий;
- контролирует использование постельного белья, инвентаря, посуды, серебра, инструментов, мебели, оборудования офиса и т.п.;
- предотвращает злоупотребления персонала телефонными звонками на дальние расстояния;
- решает проблемы неуплаты за проживание в отеле и за другие услуги. [4]

Контроль, осуществляемый специалистом отдела кадров, может быть визуальным (открытым), скрытым (с помощью электронных систем) и комбинированным. Несмотря на очевидную необходимость административного контроля, он должен лимитироваться, чтобы не снизить энтузиазма в работе. Настоящий профессиональный отбор предполагает, кроме определения уровня профессиональных знаний и навыков претендента, изучение особенностей его личности и предыдущей деятельности. Чем глубже будет проведено это изучение, тем больше вероятность выявления безответственного или нечестного работника до того, как он проявит свои отрицательные качества и нанесет ущерб туристскому предприятию.

Таким образом, для повышения уровня безопасности предприятий гостиничного бизнеса обязательно своевременно осуществлять аудит и контроль за функционированием системы экономической безопасности и иметь возможности ликвидации рисков; разработки механизма управления безопасностью предприятия на основе контроллинга, а также анализа угрозы внутренней и внешней среды, что позволяет комплексно охарактеризовать все возможные негативные аспекты деятельности предприятий гостиничного бизнеса и является одним из условий формирования эффективной системы экономической безопасности.

Использованные источники:

1. Иванов А.А. Риск-менеджмент. Учебно-методический комплекс / А.А. Иванов, С.Я. Олейников, С.А. Бочаров. – Изд. Центр ЕАОИ, 2008, 193 с.
2. Мелихова Т.В., Ханхасаева М.О. Обеспечение сохранности коммерческой тайны хозяйствующего субъекта // Научные исследования студентов в решении актуальных проблем АПК. Материалы региональной научно-практической конференции. – 2017. – С.378-382
3. ООО «Гостиничная компания – Сибирь». Правила внутреннего распорядка, 2011. – 78 с.
4. Одегов Ю.Г. Управление персоналом. Оценка эффективности. - М.: Экзамен, 2004. - 323с.
5. Попов С.Г. Управление персоналом. Риски в кадровой работе. – М.
6. Поддубная М. Н., Барамыкина Ю. В. Риски и угрозы в системе кадровой безопасности оценочной компании // Молодой ученый. — 2018. — №40. — С. 149-153

*Ревазян Э.Г.
студент*

4 курс, факультет «Экономическая безопасность»

*Давидов В.В.
студент*

*4 курс, факультет «Экономическая безопасность»
Кубанский государственный аграрный университет*

*Саенко И. И., к.э.н.
Россия, г. Краснодар*

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ОТБОРА ПЕРСОНАЛА

Аннотация: В статье рассматриваются современные инновационные технологии подбора персонала: скрининг, рекрутинг, хедхантинг, стрессовое, интеллектуальное интервью. Отражаются важные преимущества и недостатки внедрения новых кадровых процедур. Также рассмотрен метод подбора кадров в бизнес-инкубаторы для создания научно-исследовательских компаний и формирования инновационных коллективов. Рассмотрены возможные проблемы, которые могут появиться в связи с внедрением инновационных технологий.

Ключевые слова: бизнес-инкубатор, полиграф, социальные сети, видеointerview, соционика, скрининг, рекрутинг, хедхантинг, brainteaser-интервью, стрессовое интервью.

*Revazyan E. G.
student*

4 year, faculty of economic security

*Davidov V. V.
student*

4 year, faculty of economic security

Kuban State Agrarian University

*Saenko I. I., can. of sciences in economics
Russia, Krasnodar*

INNOVATIVE PERSONNEL SELECTION TECHNOLOGIES

Annotation: The article discusses modern innovative technologies for staff recruitment: intellectual, stressful interviews, headhunting, recruiting, screening. The main advantages and disadvantages of the process of implementing innovative personnel procedures are formulated. An algorithm for selecting personnel for business incubators for the formation of research teams and the creation of innovative companies was also considered. Possible problems that may arise in connection with the introduction of innovative technologies are considered.

Key words: stress interview, brainteaser interview, recruiting, recruiting, screening, socionics, video interviews, social networks, polygraph, and business incubator.

Абсолютно каждый руководитель хочет иметь в распоряжении сотрудника, который является высококвалифицированным, а также может предлагать молниеносные решения для поставленных задач. К интервьюированию работодатели стали относиться с особой важностью, так как стоимость неверного подбора персонала в наше время очень высока.

Каждому руководителю хочется работать с квалифицированными сотрудниками, способными на молниеносное решение поставленных задач. В настоящее время стоимость неправильного подбора персонала высока, вследствие этого работодатели относятся к интервьюированию кандидатов с особой важностью. Работодателю важно знать, что человек сможет сделать, а не то, что он уже сделал. В наше время о кандидате трудно что-нибудь сказать, т.к. о нём практически ничего не известно. В любой сфере прослеживается быстрая изменчивость обстановки. Пришло время находить новые подходы, ставя под сомнения устоявшиеся истины.

1. Интервью. Интеллектуальное, стрессовое, brainteaser-интервью.

1.1. Интеллектуальное интервью представляет собой новый стандарт собеседования при приеме на работу, состоящий из различных вопросов с подвохом, загадок и головоломок. Этот подход позволяет выявить максимально креативных и мотивированных представителей самых разных профессий, которые способны логически мыслить и работать столько, сколько необходимо для выполнения поставленных задач. Несмотря на направленность фирмы, кандидат должен быть готовым отвечать на любые нестандартные вопросы, например: «Какое количество настройщиков телевизоров в мире?», «Почему в отражении зеркала стороны не переворачиваются вверх и вниз, а переворачивается правая и левая сторона?» и т.д. Некоторые из этих задач кадровики называют «невозможными вопросами». Ответов на эти вопросы нет ни у кого, но в этом и нет необходимости. Их основная цель - оценка изобретательности, креативности мышления и умственных способностей, которые необходимы в конкурентной среде, чтобы выжить.

1.2. Метод стрессового интервью. Также его называют шоковым, что в целом отражает сущность подхода. Целью такого вида интервью является определение стрессоустойчивости кандидата, соответственно необходимость его использования может быть оправдана при подборе работников на определенные вакансии, например, пожарные или сотрудники полиции. Для выявления стрессоустойчивости кандидата создаются стрессовые ситуации и происходит наблюдение, как он среагирует на них. В стрессовом интервью часто используют следующие методы:

- Опоздание работодателя на собеседование
- Потеря резюме кандидата

- Задавание неприличных вопросов: «Почему в свои 25 вы до сих пор не замужем?»

- Занижение значимости званий, образования, заслуг кандидата

Как правило после такого вида интервью следует объяснить кандидату причину происходящего на собеседовании, чтобы окончательно не спугнуть потенциального работника.

1.3. Brainteaser-интервью.

Этот метод пользуется большой популярностью у западных организаций. Суть метода заключается в том, чтобы кандидат дал ответ на замысловатый вопрос или решил логическую задачу. Целью такого нестандартного метода является проверка аналитического мышления и творческих способностей соискателя. Следовательно к целевой аудитории пользования brainteaser-интервью относятся различного рода креативщики, а также работники умственного труда, к которым относятся такие специалисты как, программисты, аудиторы, менеджеры по рекламе, при этом работодатели часто используют brainteaser-интервью и для отбора рабочих и инженеров.

Вопросы brainteaser-интервью разделяют на несколько групп:

1. Задачи, у которых есть четкий ответ (например, известная задача про рыбака, которому необходимо перевезти на другой берег лису, петуха и мешок с зерном при условии, что за одну переправу по реке он может перевезти только один груз, а лиса может съесть петуха, который, в свою очередь, может склевать зерно).

2. Небольшие логические задачи без четкого ответа (например, сколько в мире поваров). В ответах на подобные вопросы ценятся креативность решений и логичность рассуждений.

3. Упражнения, требующие оригинального мышления (например, продайте мне, пожалуйста, эту ручку) [2].

2. Headhunting (хедхантинг) и executive search.

В настоящее время можно встретить 2 основных направления прямого поиска персонала: headhunting (хедхантинг) и executive search.

Headhunting – тайные переговоры с конкретным работником о возможности его перехода из одной компании в другую. Данный метод подбора персонала

направлен на переманивание специалиста из компании-донора в компанию клиента. Заказчик услуги самостоятельно определяет категорию необходимого специалиста.

Executive search – поиск специалистов высшего звена из успешных компаний.

Эта технология включает в себя особые методы выявления потенциальных кандидатов в необходимом сегменте рынка труда, не находящихся в активном поиске работы. Категории специалистов, отбираемых с помощью этих методов: независимые члены совета директоров, менеджеры start-up проектов, лучшие операционные менеджеры и специалисты отрасли, а также руководители высшего звена.

Причиной появления хедхантинга послужил дефицит в современном бизнесе квалифицированных специалистов высшего звена. Сегодня, как в РФ, так и на Западе ощущается недостаток топ менеджеров, IT- и финансовых директоров, главных бухгалтеров. Быстрее и проще найти таких специалистов в другой компании, предложив им более выгодные условия, чем вырастить их в собственной компании, потеряв большое количество времени. Эту работу выполняют хедхантеры, создавшие настоящую индустрию со своей методикой работы, правилами и неписаными законами. В хедхантинге нет случайных людей, все они – опытные люди (средний возраст западного хедханера - 40-45 лет, российского- 35-40), которые умеют извлекать необходимую информацию из различных источников, а также анализировать ситуацию в каждой конкретной отрасли и на рынке труда в целом.

Услуги хедхантеров достаточно дорогие: их гонорар составляет около 25-35% от годовой зарплаты искомого работника. Хедхантинговые агентства неохотно занимаются поиском «дешевых» специалистов, т.к. процесс поиска – это всегда трудоемкий и затратный по времени процесс, поэтому они рассматривают кандидатов, практический опыт которых не менее 7-10 лет и доход на предполагаемой позиции – не менее \$60 000 в год. А компании, которые прибегают к данному способу привлечения сотрудников, как

правило, не склонны оплачивать эту услугу, если предполагаемая финансовая выгода будет незначительной.

Хедхантинговые компании, дорожащие своей репутацией и доверием клиентов, придерживаются неписаного кодекса делового поведения, в который входят следующие правила:

- выполнение работы в поставленный срок и в соответствии с затраченными средствами;
- расходование средств в соответствии с запланированным бюджетом;
- предоставление объективной информации о кандидате;
- отказ от практики переманивания тех кандидатов, которых уже устраивали на работу;
- прекращение работы по заказу в случае ухудшения условий его выполнения со стороны заказчика;
- гарантированная замена кандидата, в случае его ухода от клиента в течение полугода, без дополнительного вознаграждения;
- представление кандидата только одному клиенту одновременно;
- постоянное информирование заказчика обо всех этапах работы над вакансией.

3.Рекрутинг.

В современном мире под рекрутингом понимается поиск и подбор необходимой категории персонала на платной основе. В отличие от услуг по трудоустройству, когда агентство получает оплату с соискателя работы, рекрутинговое агентство заключает договор и, соответственно, получает гонорар с фирм-заказчиков.

Категории специалистов, отбираемых данным способом: менеджеры по продажам; руководители среднего звена («белые воротнички»/ «синие воротнички»); офис-менеджеры; администраторы.

Работа консультантов рекрутинговых фирм заключается в просмотре поступающих анкет и резюме, в отсеивании заведомо неподходящих кандидатов, в проведении собеседований с наиболее квалифицированными и в предоставлении максимально краткого списка (Short-list) претендентов (3-5 чел.) фирме-заказчику. Как правило, такие услуги оцениваются в 15-25% годового дохода искомого специалиста [4].

4. Скрининг.

Данный способ используют при поиске младшего звена персонала, к примеру, менеджеров по продажам, секретарей, бухгалтеров, водителей и продавцов-консультантов. Но также скрининг используют при отборе среднего звена персонала. Отбор происходит по определенным признакам, таким как- возраст, личностные качества, мотивация, опыт в данной сфере, при этом не исследуются психологические качества.

Скрининг строится на следующих составляющих:

1. Проводится анализ рынка вакансий, соотношение предъявляемых требований, условия труда и заявки работодателя.

2. Анализируются потенциальные соискатели работы и проводится отбор кандидатов.

3. Анализируются резюме претендентов, проводятся телефонные интервью, после которых определяются, соответствует ли работник установленным требованиям.

4. После первичного отбора, пакет актуальных резюме отправляется заказчику.

После данных процедур, работодатель, из полученных резюме, сам выбирает подходящие кадры по параметрам, которые он задал.

Также существует такое понятие, как скрининг-комната, суть которой является быстрый отбор персонала. Данный метод сильно ускоряет отбор: за два часа можно отобрать около восьми кандидатов.

Скрининг-комната работает так:

1. После 20- минутной презентации компании проводится серия вопрос-ответ.

2. После этого, старший сотрудник проводит личную беседу с кандидатом.

3. Лучшие претенденты приглашаются на интервью, остальные отсеиваются.

Скрининг-комната охватывает одновременно несколько аспектов:

- работодатель контактирует со всеми кандидатами
- наблюдается взаимодействие между соискателями
- данный метод существенно экономит время.

Профиль вакансий, финансовые возможности организации, ее корпоративная культура, состояние рынка труда- от всех этих факторов зависит выбор способов привлечения и отбора персонала. При этом

рекрутеры чаще всего используют все методы в комплексе, как правило, не разделяя их.

Использованные источники:

1. Факторы, влияющие на конкурентоспособность предприятий в системе управления Иванова И.Г., Саенко И.И. Экономика и предпринимательство. 2016. № 11-3 (76). С. 661-663.
2. Разработка эффективной системы мотивации персонала на основе внедрения современных методов стимулирования труда Дьяков С.А., Саенко И.И. Экономика и предпринимательство. 2018. № 2 (91). С. 773-782.
3. Менеджмент Саенко И.И. Учебное пособие для студентов направления подготовки «Экономика», «Менеджмент», «Государственное и муниципальное управление»./ Армавир, 2015

*Самсонова М.В., к. э.н.
доцент
кафедра экономического управления организацией
Аманжурова Д.М.
студент магистратуры
2 курс, Финансово-экономический факультет
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург*

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ ЗАТРАТАМИ ПРЕДПРИЯТИЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Аннотация: В статье рассматривается современное состояние отрасли строительных материалов. Характеризуется система стратегического управления затратами на предприятиях данной отрасли. Описывается важность элементов стратегического управления затратами: цепочка ценности, стратегическое позиционирование и затратнообразующие факторы.

Ключевые слова: стратегическое управление затратами, цепочка ценности, стратегическое позиционирование, затратнообразующие факторы.

*Samsonova M.V., can. of economic sciences,
associate professor
economic management of the organization department
Amanzhurova D.M.
graduate student
2 year, finance and economics faculty
Orenburg State University
Russia, Orenburg*

STRATEGIC MANAGEMENT OF COSTS OF ENTERPRISES OF THE INDUSTRY OF CONSTRUCTION MATERIALS

Annotation: The article discusses the current state of the building materials industry. The system of strategic cost management at the enterprises of this industry is characterized. The importance of elements of strategic cost management is described: value chain, strategic positioning and cost-forming factors.

Key words: strategic cost management, value chain, strategic positioning, cost-forming factors.

Перспективы развития промышленности строительных материалов тесно связаны с перспективами развития строительной отрасли. Рост

объемов строительства стимулирует увеличение объемов производства строительных материалов, причем к такой тенденции существуют предпосылки: за последние десять лет достигаются рекордные темпы строительства, реорганизация производства на ряде предприятий отрасли, расширение рынков сбыта продукции. По выполняемой роли промышленность строительных материалов связывает предприятия, которые осуществляют производство материалов и продукции, применяемой при строительстве и обновлении промышленных и жилых объектов, а также дорог. В структуре промышленности строительных материалов, в настоящее время, находится 25 видов производств, около 10 тысяч зарегистрированных предприятий.

В течение последних лет на отечественном рынке строительных материалов наблюдается рост числа предприятий из экономически развитых стран, которые захватили важные позиции в сбыте: цветного цемента, керамической плитки, пластиковых окон, дверей, перегородок, стеклоизделий, мягких кровельных и гидроизоляционных материалов, теплоизоляционных материалов и т.д. Со стороны отечественных производителей освоение российского рынка характеризовалось с одной стороны высоким уровнем зарубежных производственных и технологических процессов и с другой – доступностью отечественных источников сырья. Следовательно, те предприятия, которые первыми наладили производственные процессы, имели преимущество в скорости наращивания масштабов на отечественном рынке, освоения новых технологических процессов, разработке новых продуктов и управлении качеством.

В условиях глобальных технологических изменений в деятельности предприятий по производству строительных материалов заметна конкурентная напряженность, которая требует от менеджеров выбора подходящих стратегий развития в обеспечении устойчивого состояния и роста предприятий. В связи с этим, перед предприятиями, занимающихся производством строительных материалов, стоит первостепенная задача – создание мощной конкурентной среды зарубежным производителям в рамках существующей законодательной и правовой основы без применения неправомочных дискриминационных мер. Основные направления этой работы – обеспечение выпуска современных конкурентоспособных материалов, изделий и конструкций, повышение качества строительных материалов за счет внедрения прогрессивных технологий и оборудования, позволяющих выпускать современные эффективные материалы, а также стратегическое управление затратами предприятия.

Развитие в долгосрочной перспективе предприятий промышленности строительных материалов определяется «Стратегией развития промышленности строительных материалов на период до 2020 года и дальнейшую перспективу до 2030 года», утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 10 мая 2016 г. № 868-р. В качестве целей данной Стратегии выделяются: формирование высокотехнологичной,

конкурентоспособной, устойчивой и сбалансированной (в части спроса и предложения) промышленности строительных материалов инновационного типа, обеспечивающей внутренний и внешний рынки качественной, доступной и энергоэффективной продукцией; снижение зависимости отрасли от зарубежных технологий, оборудования и сырьевых компонентов; обеспечение занятости населения и повышение уровня жизни граждан. [1]

Ориентируясь на обозначенные Стратегией отраслевые приоритеты и учитывая рыночную ситуацию, предприятия разрабатывают свои стратегии развития, которые должны охватывать все направления деятельности. Стратегическое управление затратами, как составляющая, должна входить в каждую из разработанных стратегий предприятия.

В настоящее время стратегическое управление затратами на большинстве предприятий промышленности строительных материалов ограничивается планированием затрат. Однако, управление затратами подразумевает применение более комплексного подхода, который включает помимо планирования еще организацию, анализ и контроль. Все эти функции реализуются через концепцию стратегического управления затратами.

Концепция стратегического управления затратами включает три базовых элемента: цепочку ценности, стратегическое позиционирование и затратообразующие факторы.

Цепочка ценности, сформированная Портером, представляет собой согласованный набор видов деятельности, которые создают ценность, начинающуюся от источников сырья или поставщиков, и заканчивающуюся поставкой готовой продукции конечному потребителю. Цепочка ценности выходит за пределы конкретного предприятия, акцентируя внимание на процессах, происходящих вне предприятия. Другими словами, каждое предприятие рассматривается как звено общей цепи видов деятельности, которые создают ценность: от источников сырья до конечного потребителя. [2].

Для производства строительных материалов характерна последовательная переработка сырья в готовый продукт. Спецификой данной промышленности является наличие последовательных этапов производства:

- 1) организация разработки месторождения, добыча полезных ископаемых из недр открытым или закрытым способом; дробление сырья;
- 2) процессы по доставке сырья до мест переработки; доставка сырья сторонним покупателям;
- 3) процессы по переработке сырья: переработка сырья в соответствии с технологическими регламентами; смешивание полуфабриката химическими добавками;
- 4) процессы по получению полуфабриката, готового продукта в соответствии с ассортиментным рядом;
- 5) процессы реализации продукции.

В промышленности строительных материалов могут использоваться промышленные отходы. Доказано, что использование промышленных отходов покрывает до 40% потребности строительства в сырье. Применение промышленных отходов на 10...30% снижает затраты на производство строительных материалов по сравнению с их изготовлением из натурального сырья, экономия вложений достигает 35...50%. [3]

При формировании концепции стратегического управления затратами необходимо четко определить свое место в цепочке ценности, проводить на ее основе анализ затрат.

В рамках оценки стратегического позиционирования в стратегическом управлении затратами необходимо понимание стратегической направленности предприятия в соответствии с предложением Бостонской консалтинговой группы:

– **Наращивание.** Здесь целью является расширение доли рынка сбыта, даже за счет некоторого снижения прибыли. Предполагает крупные инвестиционные программы.

– **Поддержание.** Данная стратегическая направленность предполагает удержание имеющейся доли рынка и, как следствие, тех же позиций по отношению к конкурентам. Здесь скорее всего денежный приток будет равен денежному оттоку.

– **Использование достижений.** Целью применения такой стратегической направленности является получение максимальных краткосрочных прибылей за счет снижения доли на рынке.

Выше названные стратегические направленности (наращивать, поддерживать и использовать достижения) стоит рассматривать в совокупности с вопросами стратегического позиционирования. Например, выбрав стратегию лидерства по затратам, предприятие не сможет придерживаться направленности наращивания, поскольку для такой направленности характерно постоянное пополнение и обновление портфеля продукции.

В рамках стратегического управления затратами большое внимание уделяется себестоимости продукции, на величину которой оказывает влияние множество факторов. В специализированной литературе существует классификация, согласно которой затратнообразующие факторы формируют две группы факторов: структурные и функциональные [4]:

1 **Масштаб.** Размер инвестиций, необходимых для производства, научных разработок и маркетинговых исследований, для производства и реализации определенного продукта.

2 **Диапазон.** Степень вертикальной интеграции.

3 **Опыт.** Период времени, в течение которого предприятие уже выпускало данного вида продукцию.

4 **Технология.** Необходимые на каждом этапе цепочки затрат предприятия технологии.

5 **Сложность.** Широта ассортимента и рынков сбыта.

Каждый структурный фактор подразумевает выбор предприятия при управлении себестоимостью и не соизмеряется пропорционально с показателями деятельности. Функциональные факторы же, напротив, соизмеряются и представляют собой факторы, связанные со способностью предприятия успешно осуществлять свою деятельность. В число функциональных факторов можно включить, как минимум, следующие:

– Вовлеченность (участие) рабочей силы — концепция, подразумевающая взятия работниками на себя обязательств по непрерывному усовершенствованию.

– Комплексное управление качеством (Total quality management — TQM) (убеждения и достижения, связанные с качеством продукции и производственных процессов).

– Использование (загрузка) мощностей (выбор из имеющихся функций, предусмотренных заводскими характеристиками).

– Эффективность планировки производственного предприятия (уровень эффективности планировки в соответствии с текущими нормами).

– Конфигурация продукции (уровень эффективности определенного проекта или расчета).

– Использование связей с поставщиками и/или заказчиками в контексте цепочки затрат предприятия.

Приведение в действие каждого из указанных факторов или их групп способно оказать самое существенное влияние на величину и динамику затрат предприятия и вместе с этим подразумевает определенные вопросы анализа затрат. Многие исследователи [2,4,5] считают, что сфера стратегического анализа затрат очень быстро движется в направлении функциональных факторов, поскольку выводы на основе анализа структурных определяющих факторов расходов слишком часто бывают устаревшими.

Принимая во внимание преимущества вышеприведенных элементов стратегического управления, стоит отметить, что предприятиям промышленности строительных материалов стоит активно внедрять стратегическое управления затратами для поддержания своих позиций на рынке и в рамках выполнения Стратегии развития промышленности строительных материалов РФ.

Использованные источники:

1. Егорова А.В. Предпринимательские функции и инструменты управления затратами топ-менеджмента предприятий промышленности строительных материалов // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 9, №6 (2017) <https://naukovedenie.ru/PDF/131EVN617.pdf>
2. Курилова А.А. Формирование системы стратегического управления затратами промышленного предприятия / А.А. Курилова, К.Ю. Курилов // Вестник НГИЭИ. – 2016. – №3 (58).
3. Мустафин, Н.Ш. Производство строительных материалов с применением промышленных отходов / Н.Ш. Мустафин // Региональное развитие:

электронный научно-практический журнал – 2015. - №8(12). URL: <https://regrazvitie.ru/proizvodstvo-stroitelnyh-materialov-s-primeneniyem-promyshlennyh-othodov/>

4. Пядина Т.И. Стратегический подход к управлению затратами организации / Т.И. Пядина, И.А. Церева // Международный научно-технический журнал «ТЕОРИЯ. ПРАКТИКА. ИННОВАЦИИ». – 2017. – № 12(24).

5. Сорвина О.В. Использование методов стратегического анализа производственных затрат предприятия // Известия тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. – 2015. № 1-1.

Сосницкая А.В.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО ТУСУР
научный руководитель: Рябчикова Т.А.
Россия, г. Томск

ПРОБЛЕМЫ ОПТИМИЗАЦИИ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: Рассматриваются проблемы управления затратами на производственном предприятии. Предлагаются мероприятия по снижению себестоимости продукции. Моделируется оценка эффективности модернизации производственного процесса.

Ключевые слова: управление затратами предприятия, снижение себестоимости, оценка эффективности снижения затрат

Sosnickaya A.V.
master's student
TUSUR
scientific supervisor: Ryabchikova T.A
Russia, Tomsk

PROBLEMS OF OPTIMIZATION OF COSTS AT THE PRODUCTION ENTERPRISE

Annotation: The problems of cost management in a manufacturing enterprise are considered. Measures are proposed to reduce the cost of production. An assessment of the effectiveness of the modernization of the production process is simulated.

Key words: enterprise cost management, cost reduction, cost reduction efficiency assessment.

Для руководителей, специалистов планово-экономических, финансово-экономических служб предприятия одной из основных компетенций является способность с достаточной степенью достоверности оценить экономические результаты принятия управленческих решений, которые могут или должны оказать существенное влияние на экономический механизм, основные экономические параметры функционирования предприятия. Очевидно, что для эффективного управления предприятием, прежде чем внедрять решения, в первую очередь требуется выполнить оценку их экономических последствий. В условиях финансово-экономического кризиса, ужесточения конкурентной борьбы по фоне снижения спроса на товары и услуги ответственность руководителя при принятии решений многократно возрастает – они должны быть тщательно проработаны, экономически взвешены и обоснованы [1, с. 195].

С целью оценки экономических последствий принятия управленческих решений, нацеленных на обеспечение функционирования и развития предприятия, эффективным является использование экономических моделей. Используемые экономические модели предприятия должны с возможным упрощением отражать всё многообразие деятельности предприятия в форме соотношения базовых экономических параметров, определяющих конечный финансово-экономический результат деятельности предприятия. Как правило, в качестве этого результата выступает прибыль или рентабельность. Превышение доходов над расходами является основной экономической целью работы предприятия, его базовыми классификационными признаками, а уровень прибыльности или рентабельности – мерой экономической эффективности деятельности предприятия. Для возможности эффективного применения экономических моделей, т.е. решения задач в короткий срок с достаточной точностью и достоверностью, они должны иметь максимальную степень укрупнения (агрегирования), но при этом учитывать наиболее существенные экономические условия и факторы, влияющие на конечный результат [1, с. 195].

Моделирование, как специальный инструмент менеджмента, используется достаточно активно в рамках управления деятельностью современных промышленных предприятий.

С теоретической точки зрения, модель представляет собой аналогию реально существующего физического процесса или объекта с сохранением свойств и закономерностей функционирования и развития последних. Соответственно, экономическое моделирование (в том числе и моделирование текущих расходов на себестоимость) мы можем рассматривать как процесс, который направлен на воссоздание аналогии производственной деятельности промышленного предприятия, в рамках которой сохраняется взаимосвязь расходования ресурсов и производства необходимого объема продукции требуемого качества [2, с. 234].

Рассмотрим ситуацию модернизации производственного процесса во вспомогательном цехе промышленного предприятия. В целях экономии текущих затрат на производство предлагается отказаться от закупок технологической тары, включаемой в себестоимость основной продукции предприятия, у внешних производителей, и реанимировать её изготовление в собственном тарном цехе с использованием новой технологии. Усовершенствованная технология позволяет снизить затраты на оплату труда и сократить материальные затраты. Для производства технологической тары собственными силами будут задействованы имеющиеся на данном предприятии технические средства производства и свободные производственные помещения. Основным капитальным вложением будут выступать только затраты на покупку нового станка.

Исходя из выше перечисленных данных, модель оценки экономической эффективности капитальных вложений в создание или

расширение производства тарной продукции, по нашему мнению, должна иметь вид:

$$\mathcal{E} = \frac{\Delta Z}{K} \times 100, \quad (1)$$

где \mathcal{E} – экономическая эффективность, %;

ΔZ – экономия от расширения (создания) собственного производства, тыс.р.;

K – капитальные вложения на расширение (создание) собственного производства, тыс.р.

$$\Delta Z = \left[(C_{II} + Z_{ЭII}) - (C_B + Z_{ЭB}) \frac{T_{II}}{T_B} \right] \times Q_T, \quad (2)$$

где C_{II} – цена, приобретения единицы продукции у поставщика, включая транспортные расходы, тыс.р./ед.;

$Z_{ЭII}$ – совокупные годовые эксплуатационные затраты (в т. ч. на ремонт) единицы продукции, приобретённой у поставщика, тыс.р./ед.

C_B – себестоимость производства единицы продукции вспомогательным цехом, тыс.р./ед.;

$Z_{ЭB}$ – совокупные годовые эксплуатационные затраты (в т. ч. на ремонт) единицы продукции, произведённой вспомогательным цехом, тыс.р./ед.;

T_{II} – срок службы единицы продукции, приобретаемой у поставщика, лет;

T_B – срок службы единицы продукции, производимой вспомогательным цехом, лет;

Q_T – годовая потребность в продукции, ед..

$$T_{OK} = \frac{K}{\Delta Z}, \quad (3)$$

где T_{OK} – срок окупаемости капитальных вложений на расширение (создание) собственного производства, лет.

Другими словами, для обеспечения экономической эффективности проведения мероприятий по сокращению себестоимости продукции необходимо предложить такую альтернативу приобретаемому у поставщика товару, чтобы предприятие могло получить дополнительную прибыль в результате таких действий. При этом снижение производственных расходов не должно отражаться на качестве продукции. Кроме того, планируемая экономия на единице собственной тарной продукции может быть не оправдана, если срок её эксплуатации будет ниже, чем у покупной.

Величина «экономия от расширения (создания) собственного производства» должна быть положительной, так как в обратном случае, экономические мероприятия не имеют смысла и можно сделать вывод, что использование продукции собственного производства убыточно.

Показатель «экономическая эффективность» поможет определить рентабельность необходимых капитальных вложений. Чем выше его

величина, тем быстрее окупятся капитальные вложения, и предприятие начнёт получать выгоду от модернизации производства.

Использованные источники:

1. Николаев Ю. Н. Экономическая модель предприятия: основы формирования и примеры практического применения // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. 2011. 1, № 4 (17). [Электронный ресурс] . – Режим доступа: <http://vestnik.volbi.ru/webarchive/417/yekonomicheskie-nauki/yekonomicheskaja-model-predpriyatija-osn.html>;
2. Есипова О.В. Экономико-математическая модель определения прибыли предприятия // Научно-технические ведомости СПбГПУ 6` 2011. [Электронный ресурс] . – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomiko-matematicheskaya-model-opredeleniya-pribyli-predpriyatiya/viewer>.

*Тройченко А.О.
студент магистратуры
III курс, кафедра «Управление и предпринимательство»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства
научный руководитель: Васенев С.Л., к.э.н.
доцент
Россия, г. Шахты*

АЛГОРИТМ АНАЛИЗА ВЛИЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация: В статье рассматривается роль корпоративной культуры в системе управления персоналом. При этом корпоративная культура рассматривается как механизм менеджмента, а организационная – как результат функционирования. На основании данного положения предложен алгоритм анализа влияния организационной культуры на эффективность управления персоналом. Представлены отдельные результаты его апробации на примере ООО «БТК-Текстиль», г. Шахты.

Ключевые слова: организационная культура, корпоративная культура, алгоритм анализа влияния организационной культуры на эффективность управления персоналом российских организаций.

*Troychenko A.O.
graduate student
III year, department of management and entrepreneurship
Institute of service and business
scientific adviser: Vasenev S.L., can. of economic sciences
associate professor
Russia, Shakhty*

ALGORITHM FOR ANALYSIS OF THE INFLUENCE OF ORGANIZATIONAL CULTURE ON THE EFFECTIVENESS OF PERSONNEL MANAGEMENT

Annotation: The article discusses the role of corporate culture in the personnel management system. At the same time, the corporate culture is considered a management mechanism, and organizational - as a result of functioning. Based on this provision, an algorithm for analyzing the influence of organizational culture on the effectiveness of personnel management is proposed. Separate results of its testing are presented on the example of BTK-Textile LLC, Shakhty.

Key words: organizational culture, corporate culture, algorithm for analyzing the impact of organizational culture on the effectiveness of personnel management of Russian organizations.

Внешняя среда воздействует на параметры внутренней среды и определяет ряд важнейших факторов оформления организационной культуры, они касаются как объективной культуры, так и опосредованно через персонал определяют глубинную культуру. При этом корпоративную культуру необходимо рассматривать как результат целенаправленной деятельности менеджмента по формированию форм культуры, направленных на достижение целей функционирования предприятий¹. Такое определение, с одной стороны, означает, что при правильной интерпретации культурных сигналов персонала менеджментом, корпоративная культура есть оформленная и усиленная часть позитивной организационной культуры персонала. При искажении данного представления, она становится искусственно внедряемым компонентом, природа которого может в корне не соответствовать, сложившейся организационной культуре².

В первом случае, корпоративная культура способствует развитию организации, а во втором, разрушает часть организационной культуры и последствия данного процесса сложно спрогнозировать, без понимания силы влияния организационной культуры на деятельность предприятия, понять которую можно на основании методики показанной на рисунке 1.

¹ Васенев, С.Л. Разработка методики анализа влияния организационной культуры на эффективность менеджмента / С.Л. Васенев, К.В. Поляков, А.С. Чечулин. – Сборник науч. труд. Научная весна-2018. экономические науки. – Научное электронное издание. Шахты, 2018. – С. 139-145.

² Бородкина, М.В. Влияние силы организационной культуры на эффективность системы управления персоналом предприятий / М.В. Бородкина, Е.С. Бабовникова, С.Л. Васенев. – Сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции Инновационное развитие экономики: российский и зарубежный опыт. 2017. – С. 31-33.

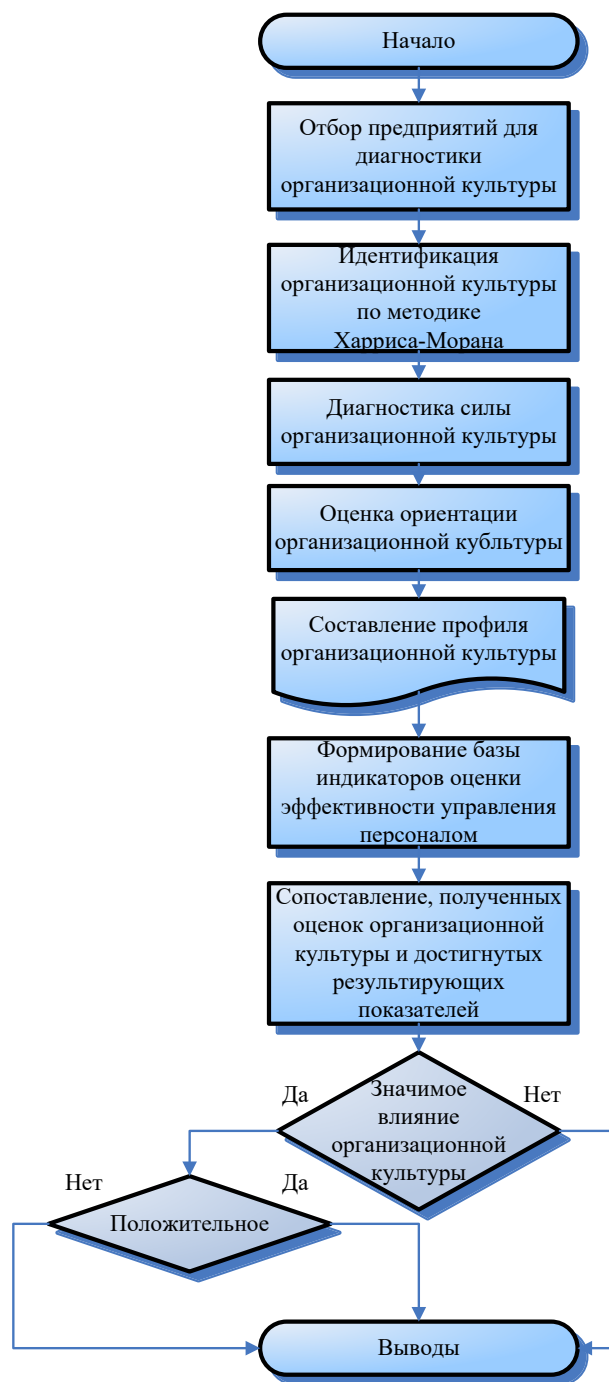


Рисунок 1 – Алгоритм анализа влияния организационной культуры на эффективность управления персоналом

Методика представленная на рисунке 1, базируется на идентификации организационной культуры методом Харриса-Морана и диагностики её силы и ориентированности, получении количественной интерпретации результатов и сопоставлении их с динамикой результирующих показателей деятельности предприятий.

Реализация алгоритма, представленного на рисунке 1 позволила построить профиль организационной культуры предприятия ООО «БТК Текстиль», г. Шахты (рисунок 2).

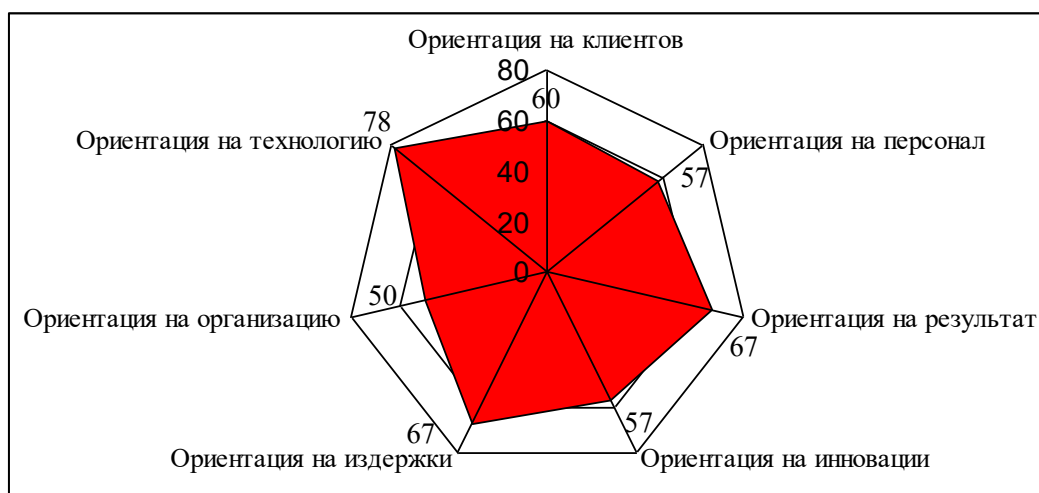


Рисунок 2 – Профиль организационной культуры
ООО «БТК Текстиль», г. Шахты

Организационная культура предприятия не приветствует внешнее проявление работников своих внутренних настроений, поощряется их сокрытие, при использовании различных видов внутрифирменных коммуникаций. Сотрудники офисных отделов обязаны придерживаться делового стиля одежды, рабочие носят спецодежду. Процесс питания демократизирован. Соблюдение требования временного графика для персонала строго обязательно, а руководящий состав имеет ненормируемый, неформально контролируемый график режима труда и отдыха. В профессиональной среде у персонала ценятся положение и титулы, обеспечивающие возможность более высокого заработка, но при этом люди работают без уверенности в будущем сохранении своей должности. Поэтому вера в руководство, успех, свои силы и справедливость у сотрудников проявляется слабо, при сохранении высокого уровня дисциплинированности из-за страх потерять работу. Фактически отсутствует развитие персонала.

Сила организационной культуры ООО «БТК Текстиль», г. Шахты оценивается в 75 баллов, что характеризует её как среднюю, хотя она и вплотную подошла к границе перехода в ранг сильных организационных культур. Размах горизонта организационной культуры составляет 52 %, что говорит о её не сбалансированности. Организационная культура данного предприятия ориентирована на технологии, на основании оптимизации которой планируется сокращение издержек и достижение поставленных целей.

Использованные источники:

1. Васенев, С.Л. Разработка методики анализа влияния организационной культуры на эффективность менеджмента / С.Л. Васенев, К.В. Поляков, А.С. Чечулин. – Сборник науч. труд. Научная весна-2018. экономические науки. – Научное электронное издание. Шахты, 2018. – С. 139-145.
2. Бородкина, М.В. Влияние силы организационной культуры на эффективность системы управления персоналом предприятий / М.В. Бородкина, Е.С. Бабовникова, С.Л. Васенев. – Сборник статей по итогам

Международной научно-практической конференции Инновационное развитие экономики: российский и зарубежный опыт. 2017. – С. 31-33.

*Фомишин Д.С.
студент магистратуры
Тольяттинский государственный университет
Россия, г. Тольятти*

МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ЗАПАСЫ: ПОНЯТИЕ, ВИДЫ И НОРМАТИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИХ УЧЕТА

Аннотация: В статье раскрыта роль материально-производственных запасов в деятельности предприятия. Представлено определение и виды материально-производственных запасов. В статье раскрыто нормативное регулирование учета материально-производственных запасов.

Ключевые слова: материально-производственные запасы, оценка материально-производственных запасов, готовая продукция, товары для перепродажи.

*Fomishin D.S.
graduate student
Togliatti State University
Russia, Togliatti*

MATERIAL AND PRODUCTION RESOURCES: CONCEPT, TYPES AND REGULATORY REGULATION OF THEIR ACCOUNTING

Annotation: The article discloses the role of inventories in the enterprise. The definition and types of inventories are presented. The article discloses the regulatory regulation of inventory accounting.

Key words: inventories, valuation of inventories, finished products, goods for resale.

Современные проблемы управления материально-производственными запасами в деятельности отечественных организаций, связаны с отсутствием комплексной методики их анализа и планирования процессов их формирования и использования.

Непременным условием для осуществления предприятием хозяйственной деятельности является наличие оборотного капитала.

Материально-производственные запасы относятся к важным составляющим оборотных активов. Оборотные активы представляют собой активы, отражающие совокупность имущественных ценностей организации, обеспечивающих оперативную финансово-хозяйственную деятельность. Величина материально-производственных запасов определяется спецификой и масштабами деятельности предприятия.

Несвоевременная поставка сырья, материалов и запасных частей влечет нарушение плановой работы предприятия, простои, требует дополнительные трудовые затраты. Это, в свою очередь существенно влияет

на качество выпускаемой продукции, выполняемых работ и оказываемых услуг, а также снижает основные технико-экономические показатели деятельности компании.

Неэффективное управление материально-производственными запасами провоцируют риск невыполнения планов по производству, вынуждают накапливать сверхнормативные запасы сырья и материалов для предотвращения простоев. Невыполнение плана оказывает отрицательное влияние на экономические показатели не только конкретной организации, но взаимосвязанных производств, которые заняты последующей переработкой производимой ими продукции, что подтверждает актуальность темы исследования.

Согласно ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» к бухгалтерскому учету в качестве материально-производственных запасов принимаются активы [1]:

- используемые в качестве сырья, материалов и т.п. при производстве продукции, предназначенной для продажи (выполнения работ, оказания услуг);
- предназначенные для продажи;
- используемые для управленческих нужд организации.

Исходя из функциональной значимости и назначения в производстве в российском управленческом учете материальные ресурсы разделяют на группы:

- сырье и материалы;
- покупные полуфабрикаты и комплектующие изделия, конструкции и детали;
- топливо;
- тара и тарные материалы;
- запасные части;
- строительные материалы;
- материалы, переданные в переработку на сторону;
- инвентарь и хозяйственные принадлежности;
- прочие материалы.

К основному нормативному документу, регулиющему учет материально-производственных запасов относится ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» [1].

Единица бухгалтерского учета материально-производственных запасов выбирается организацией самостоятельно таким образом, чтобы обеспечить формирование полной и достоверной информации об этих запасах, а также надлежащий контроль за их наличием и движением. В зависимости от характера материально-производственных запасов, порядка их приобретения и использования единицей материально-производственных запасов может быть номенклатурный номер, партия, однородная группа и т.п.

Материально-производственные запасы принимаются к бухгалтерскому учету по фактической себестоимости [2].

При отпуске материально-производственных запасов (кроме товаров,

учитываемых по продажной стоимости) в производство и ином выбытии их оценка производится одним из следующих способов:

- по себестоимости каждой единицы;
- по средней себестоимости;
- по себестоимости первых по времени приобретения материально-производственных запасов (способ ФИФО).

На конец отчетного года материально-производственные запасы отражаются в бухгалтерском балансе по стоимости, определяемой исходя из используемых способов оценки запасов.

В бухгалтерской отчетности подлежит раскрытию с учетом существенности, как минимум, следующая информация:

- о способах оценки материально-производственных запасов по их группам (видам);
- о последствиях изменений способов оценки материально-производственных запасов;
- о стоимости материально-производственных запасов, переданных в залог;
- о величине и движении резервов под снижение стоимости материальных ценностей.

Использованные источники:

1. Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета «Учет материально-производственных запасов» (ПБУ 5/01): Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 09.06.2001 №44н (в ред. от 16.05.2016 г.) Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета «Учет материально-производственных запасов» (ПБУ 5/01): Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 09.06.2001 №44н (в ред. от 16.05.2016 г.).
2. Бухгалтерский учет и анализ [Электронный ресурс] : учебник / под ред. А. Е. Суглобова. - Москва : РИОР : ИНФРА-М, 2017. - 478 с

*Черкесова Н.З.
студент магистратуры
3 курс, Факультет экономики и финансов
Куликов А.Д., к.э.н., доцент
доцент
кафедра менеджмента
ФГБОУ ВО СЗИУ РАНХиГС при Президенте РФ
Россия, г. Санкт-Петербург*

ВНЕДРЕНИЕ МЕТОДА ABC В СИСТЕМУ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: Метод ABC дает возможность руководству подходить к вопросам управления с точки зрения стоимости, качества и производительности выполняемых действий, а также оценивать связанные с ними риски. На основании такой информации топ-менеджмент способен принимать обоснованные управленческие решения как стратегического, так и оперативного характера.

Ключевые слова: управление затратами, метод ABC, система управления затратами предприятия, снижение издержек, оптимизация управления затратами.

*Cherkesova N. Z.
graduate student
3rd year, Faculty of economics and finance
Kulikov A.D., can. of economic sciences, associate professor
associate professor
management department
FGBOU VO SPIU RANEPА under
the President of the Russian Federation
Russia, Saint Petersburg*

IMPLEMENTATION OF THE ABC METHOD IN THE ENTERPRISE COST MANAGEMENT SYSTEM

Annotation: The ABC method enables management to approach management issues in terms of cost, quality and productivity of the actions performed, as well as assess the risks associated with them. Based on this information, top management is able to make informed management decisions of both a strategic and operational nature.

Key words: cost management, ABC method, enterprise cost management system, cost reduction, cost management optimization.

Внедрение метода ABC в систему управления затратами на предприятии следует рассматривать в плоскости понимания деятельности

предприятия как процесса или рабочих операций. Таким образом, сумма затрат предприятия в течение периода или затрат на определенный вид продукции определяется на основе затрат на осуществление совокупности соответствующих процессов и операций.

Однако, следует отметить, что расчет затрат по видам деятельности (ABC) - это методика для более точного распределения накладных расходов путем их распределения по видам деятельности. После того, как затраты назначены операциям, они могут быть присвоены объектам затрат, которые используют эти операции. Фактически, данная система в рамках данного исследования для рассматриваемого предприятия может быть использована для целевого сокращения накладных расходов.

ABC отличается от традиционной калькуляции (учета затрат), которая иногда присваивает затраты, используя несколько произвольных процентов распределения накладных или так называемых косвенных затрат. В результате ABC и традиционный учет затрат могут по-разному оценивать стоимость проданных товаров и валовую прибыль для отдельных продуктов. Противоречивые и неопределенные оценки затрат могут быть проблемой, когда руководству необходимо точно знать, какие продукты являются прибыльными, а какие продаются с убытком.

Метод ABC лучше всего работает в сложных средах, где присутствует много техники и продуктов, а также запутанные процессы, которые нелегко разобрать. И наоборот, он менее полезен в модернизированной среде, где производственные процессы сокращены.

Метод ABC, внедряемый на предприятии представляет собой технологию, которая выходит за рамки просто учета затрат и превращается в эффективную технологию управления затратами. Три основных причины, из-за которых предприятию необходима информация о затратах:

1. Оценка стоимости запасов.
2. Контроль затрат и оценка эффективности деятельности предприятия (бизнеса-направления, подраздела).
3. Принятие управленческих решений.

Метод ABC - Activity-based costing (учет затрат по видам деятельности), способ формирования и контроля за состоянием запасов, который состоит в разбивке номенклатуры реализованных товарно-материальных ценностей на 3 неравные группы А, В и С на основании некоторого формального алгоритма.

1. Позиции номенклатуры, отнесенные к группе А - немногочисленные, но на них приходится преобладающая часть средств, вложенных в запасы. По правилу Парето к этой группе относят примерно 80% денежных средств.

2. К группе В относятся позиции номенклатуры, которые занимают среднее положение в формировании запасов. (15% денежных средств).

3. Группа С включает позиции номенклатуры, которые составляют большую часть запасов, но на них приходится незначительная часть финансовых средств вложенных в запасы. (5% денежных средств).¹

Калькуляция на основе деятельности является сложным предметом. Однако, система калькуляции затрат (ABC) - это метод учета, который можно использовать для определения общей стоимости операций, необходимых для создания продукта. Система ABC распределяет затраты по каждому виду деятельности.

Как уже отмечалось, метод ABC позволяет предприятию с высокой степенью достоверности определять стоимость и производительность операций, оценивать эффективность использования ресурсов и вычислять себестоимость продукции (работ, услуг).

Бухгалтеры по учету затрат знают, что традиционный учет затрат может скрывать или искажать информацию о стоимости отдельных продуктов и услуг, особенно в тех случаях, когда местные правила распределения затрат искажают фактическое использование ресурсов. В результате переход на ABC обычно мотивируется желанием более точно понять «истинную стоимость» отдельных продуктов и услуг. Компании внедряют калькуляцию на основе деятельности, чтобы:

- Определить конкретные продукты, которые являются убыточными.
- Повысить эффективность производственного процесса.
- Оценить продукты соответствующим образом с помощью точной информации о стоимости продукта.
- Выявить ненужные затраты, которые становятся целями для устранения.

Фирмы, которые последовательно используют ABC для достижения этих целей, практикуют основанное на деятельности управление АВМ.² ABC влияет на те же счета, что и классическая система, но с другой математикой

Целью ABC является предоставление информации для поддержки принятия решений и планирования. Сам по себе метод ABC обычно оказывает незначительное влияние на структуру финансовой бухгалтерской отчетности фирмы (отчет о прибылях и убытках, бухгалтерский баланс или отчет о движении денежных средств). Это влияние минимально, потому что как ABC, так и традиционные калькуляции в конечном итоге назначают затраты одним и тем же существующим счетам. Два подхода просто используют разные расчеты для этого.

Тем не менее, очевидно, что ABC иногда приводит к улучшению маржинальной прибыли и прибыльности. Эти результаты следуют, когда ABC выявляет ненужные или завышенные затраты, или когда ABC

¹ Атаманов Д. Расчет себестоимости продукции методом ABC. Электронный журнал Корпоративный менеджмент. [Электронный ресурс], URL: https://www.cfin.ru/management/finance/cost/actbased_costing.shtml (дата обращения 12.12.2019)

² Bragg St. The Activity Based Costing Process Flow [Электронный ресурс], URL: <https://www.accountingtools.com/articles/2017/5/14/activity-based-costing> (дата обращения 10.12.2019)

показывает, где нужно корректировать модели ценообразования, рабочий процесс или ассортимент продукции.

Желание повысить точность расчета побуждает деловых людей внедрять ABC, главным образом, чтобы приблизиться к реальной стоимости и реальной прибыльности отдельных продуктов и услуг. По тем же причинам они переходят к затратам на основе деятельности, чтобы лучше понять истинные затраты и окупаемость инвестиций от проектов, программ или других инициатив.

ABC преследует эти цели в первую очередь за счет того, что из многих расходов, которые традиционный учет затрат рассматривает как косвенные затраты, прямые затраты. Считается, что организации, которые используют ABC последовательно и эффективно, практикуют управление, основанное на деятельности (ABM). Здесь менеджеры обращаются к ABC для поддержки решений о ценообразовании, добавлении или удалении товаров из портфеля продуктов, выборе между аутсорсингом и собственным производством и оценке инициатив по улучшению процессов.

Процент организаций, в настоящее время использующих калькуляцию по видам деятельности, значительно варьируется от отрасли к отрасли. Различные исследования, проведенные в период 2012–2018 годов, показывают, что самые высокие показатели компаний, использующих ABC в производстве (20-50%), в области финансовых услуг (15-25%), государственный сектор (2-8%) и связь (10 -12%).³

В последние десятилетия доля компаний и других организаций, использующих ABC, росла более или менее непрерывно, но медленно. Тем не менее, спустя почти семь десятилетий после появления ABC, большинство компаний и организаций во всех отраслях по-прежнему не используют калькуляцию по видам деятельности и не практикуют управление по видам деятельности.

Что касается реализации, затраты на основе деятельности требуют полную информацию о действиях, которые входят в конкретные продукты, услуги и задачи, в частности, полную информацию о ресурсах, которые потребляет эта деятельность (время, рабочая сила и другие товары и услуги).

Поэтому внедрение в крупных, сложных организациях является трудоемким и требующим большого объема данных мероприятием. Тем не менее, ABC и ABM становятся все более доступными для многих компаний в результате двух текущих тенденций.

Во-первых, последние улучшения в стоимости программного обеспечения.

Во-вторых, повышение доступности данных из сложных комплексных программных систем, таких как системы планирования общеорганизационных ресурсов (ERP), системы планирования

³ Averkamp H. Activity-based costing [Электронный ресурс], URL: <https://www.accountingcoach.com/activity-based-costing/explanation> (дата обращения 12.12.2019)

производственных ресурсов (MRP) и системы управления взаимоотношениями с клиентами (CRM).⁴

Метод ABC превосходит традиционный учет затрат в целях:

- Выявление действительно выгодных и по-настоящему убыточных продуктов.
- Поиск и устранение ненужных затрат.
- Выявление и различие между действиями с добавленной стоимостью и действиями без добавленной стоимости.
- Ценообразование продуктов для достижения приемлемой наценки.
- Управление на основе видов деятельности: выход за рамки производства.

Однако значение более точной калькуляции становится все более широко распространенным, что приводит к применению этой методологии при решении следующих вопросов:

1. Бюджетирование и финансовое планирование, когда организации могут предвидеть накладные расходы и потребности в финансировании с большей точностью и уверенностью в рамках ABC.

2. Управление человеческим капиталом, когда фирмы могут направлять человеческие ресурсы в более прибыльные виды деятельности в рамках ABC.

3. Измерение производительности, когда менеджеры могут оценивать эффективность отдельных лиц, групп, проектов, инициатив и программ с большей уверенностью и точностью, когда их истинные затраты лучше понимаются с помощью ABC.⁵

Однако стоит сказать и о проблемах, которые могут возникнуть при внедрении этой методики. В первую очередь это высокая трудоемкость и значительные затраты на внедрение метода ABC на предприятии. Эти показатели взаимосвязаны: как правило, при минимизации затрат на внедрение трудоемкость процесса повышается, и наоборот. Кроме того, понадобятся определенные временные затраты: в крупных компаниях на внедрение методики может потребоваться около года, в небольших компаниях с относительно несложными процессами внедрение может проходить гораздо быстрее.

Таким образом, расчет затрат особенно важен для планирования бюджетов и установления цен. Сердцем бизнес-стратегии фирмы является бизнес-модель, определяющая размер прибыли, которую фирма ожидает и должна заработать. Обладая точными знаниями о стоимости продукции,

⁴ Averkamp H. Activity-based costing [Электронный ресурс], URL: <https://www.accountingcoach.com/activity-based-costing/explanation> (дата обращения 12.12.2019)

⁵ Jackie Wiles, Functional leaders should take these steps to ensure their strategic planning process is productive and tied to business goals. July 23, 2019 Электронный ресурс, URL: <https://www.gartner.com/smarterwithgartner/9-steps-successful-functional-strategic-planning/> (дата обращения 11.11.2019)

фирма может более точно устанавливать цены для достижения целевого уровня прибыли.

Чтобы создать операционный бюджет для следующего бюджетного цикла, фирма должна точно предвидеть будущие затраты на продукцию. ABC показывает, как косвенные затраты на продукт зависят от объема производства для каждого продукта, более точно, чем традиционные методы распределения затрат. Если фирма может точно прогнозировать будущие объемы производства, она также может точно планировать будущие затраты.

Таким образом, только при взвешенной оценке, как преимуществ использования метода, так и проблем, с которыми может столкнуться компания, финансовый директор и руководитель могут решить, целесообразно ли внедрять этот метод в компании в настоящее время.

Использованные источники:

1. Атаманов Д. Расчет себестоимости продукции методом ABC. Электронный журнал Корпоративный менеджмент. [Электронный ресурс], URL: https://www.cfin.ru/management/finance/cost/actbased_costing.shtml (дата обращения 12.12.2019)
2. Костенко И.Н. Учет затрат по функциям (авс-метод) и позаказный метод [Электронный ресурс], URL: https://www.profiz.ru/peo/4_2011/uchet_zatrat/ (дата обращения 12.12.2019)
3. Averkamp H. Activity-based costing [Электронный ресурс], URL: <https://www.accountingcoach.com/activity-based-costing/explanation> (дата обращения 12.12.2019)
4. Bragg St. The Activity Based Costing Process Flow [Электронный ресурс], URL: <https://www.accountingtools.com/articles/2017/5/14/activity-based-costing> (дата обращения 10.12.2019)
5. Jackie Wiles, Functional leaders should take these steps to ensure their strategic planning process is productive and tied to business goals. July 23, 2019 Электронный ресурс, URL: <https://www.gartner.com/smarterwithgartner/9-steps-successful-functional-strategic-planning/> (дата обращения 11.11.2019)

Черкесова Н.З.
студент магистратуры
3 курс, Факультет экономики и финансов
научный руководитель: Куликов А.Д., к.э.н.
доцент
ФГБОУ ВО СЗИУ РАНХиГС при Президенте РФ
Россия, г. Санкт-Петербург

ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ РАЗРАБОТКИ И ВНЕДРЕНИЯ МЕТОДОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ И ЦЕЛЕПОЛАГАНИЯ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ

Аннотация: В числе основных задач, стоящих перед предприятием, следует назвать получение наибольшей прибыли. Решить данную задачу возможно с помощью нескольких методов, в том числе путем, как увеличения объема продаж, так и оптимизации затрат. Постоянно растущая конкуренция, неопределенность в экономической ситуации в России и в мире, а так же уменьшающийся спрос, выводит на первый план оптимизацию управления затратами.

Ключевые слова: затраты, оптимизация затрат предприятия, целеполагание, методология управления затратами.

Cherkesova N.Z.
graduate student
3 year, Faculty of economics and finance
scientific adviser: Kulikov A.D., can. of economic sciences
associate professor
FSBEI IN SZIU RANEPА under
the President of the Russian Federation
Russia, St. Petersburg

OPTIMIZATION OF ENTERPRISE COSTS BASED ON THE DEVELOPMENT AND IMPLEMENTATION OF THE MANAGEMENT AND PURPOSE METHODOLOGY IN THE RUSSIAN MARKET

Annotation: Among the main tasks facing the company should be called obtaining the greatest profit. It is possible to solve this problem using several methods, including by way of both increasing sales and optimizing costs. Constantly growing competition, uncertainty in the economic situation in Russia and in the world, as well as decreasing demand, brings optimization of cost management to the forefront.

Keywords: costs, enterprise cost optimization, goal setting, cost management methodology.

Управление затратами – это важный процесс, занимающий одну из основных позиций в менеджменте предприятий. Только при условии грамотного анализа управления затратами можно рассчитывать на успех бизнеса.

Экономическими затратами, затратами предприятия в современной экономической литературе принято называть совокупность выплат, которые организация должна совершить, или часть доходов, которую предприятие обязано обеспечить поставщику ресурсов с целью отвлечения этих ресурсов от использования в альтернативном производстве.¹

Классификация затрат, согласно общепринятой теории, как в российской, так и зарубежной практике, означает группировку затрат по сходным характеристикам. На сегодняшний день в литературе обозначается множество способов классификации затрат: по их характеру, функциям, прослеживаемости и т.д.

Еще до того, как процесс планирования начнется, для топ-менеджмента предприятия очень важно взять на себя обязательство придерживаться стратегического мышления и не допускать, чтобы их целеполагание сводилось лишь к формированию спектра краткосрочных мер, планов тактического выполнения и другим несогласованным целевым планированием действиям.

Следует также отметить существование следующих концепций, способствующих росту эффективности затрат:

- «конструкторский подход» – отказ от малозначимых свойств товаров и услуг с целью оптимизации расходов. Данный процесс должен происходить на протяжении всего жизненного цикла товара/услуг, а его целью является наиболее эффективное использование труда и материалов;
- «маркетинговый подход» – оптимизация затрат на маркетинговую проработку продукта, брендинг, рекламу и пр.;
- «бухгалтерский подход» – выявление экономии по статьям прямых и косвенных затрат, а также межвременной оптимизации потоков ресурсов, в том числе денежных и финансовых результатов.

Слишком часто забота о достижении краткосрочных целей, страх неудачи и озабоченность операционными проблемами подавляют целеполагание планирования затрат предприятия. Миссия топ-менеджмента заключается в выявлении инициатив, которые будут стимулировать амбиции роста предприятия, и раскрытию потенциала (время, бюджет, таланты и технологии), необходимые для их стимулирования.

Оптимизацию системы управления затратами следует начинать с проведения анализа структуры затрат на производство продукции или расходов отдельных подразделений компании. В то же время анализ исчисления издержек при распределении расходов между подразделениями при действующей системе бухгалтерского учёта компании может оказаться

¹ См.: Мокий М.С. Экономика организации (предприятия). М.:ЭКЗАМЕН, 2019. – 254с.

неэффективным. В связи с этим большинство компаний ведет учет своих затрат по видам деятельности.

Опираясь на зарубежный опыт целеполагания планирования затрат предприятия, согласно работ таких исследователей, как Бэнгс Д.², Кёрт Р.³, Ивинг Д.⁴, Хиам А.⁵ и т.д. и российские особенности выделим ряд основных блоков, с помощью которых управленцы могут обеспечить строгий подход к стратегическому планированию затрат таким образом, чтобы эффективно расставлять приоритеты успешной реализации критических инициатив, независимо от того, осуществляется ли функциональное стратегическое планирование на календарной основе или это скорее постоянная переоценка приоритетов.⁶

Основные методы управления затратами складываются так или иначе из 4 основных блоков, см.рис.1.



Рисунок №1. Основные блоки управления затратами предприятия

На наш взгляд, управление затратами предприятия связано с процессом поиска правильного проекта и правильного выполнения проекта. Он включает такие мероприятия, как планирование, оценка, составление бюджета, финансирование, прогнозирование, управление, контроль и сопоставление затрат.

Например, чтобы проект мог быть завершен в установленные сроки, а утвержденный бюджет и показатели проекта могли быть своевременно улучшены. Следовательно, управление затратами предприятия охватывает полный жизненный цикл проекта от начальной фазы планирования до измерения фактической эффективности затрат и завершения проекта.

² См.: Bangs, David H. The Business Planning Guide: Creating a Plan for Success in Your Own Business. Upstart, 1998.

³ Cyert, Richard M. "Positioning the Organization." Interfaces. March-April 1994.

⁴ Ewing, David W. Long-Range Planning for Management. New York: Harper & Row, 1972

⁵ См.: Hiam, Alexander. "Strategic Planning Unbound." Journal of Business Strategy. March-April 1993.

⁶ Jackie Wiles, Functional leaders should take these steps to ensure their strategic planning process is productive and tied to business goals. July 23, 2019 Электронный ресурс, URL: <https://www.gartner.com/smarterwithgartner/9-steps-successful-functional-strategic-planning/> (дата обращения 11.11.2019)

Оптимизация затрат и издержек компании – это поиск и внедрение более эффективного способа управления финансами. Без затрат не может существовать ни один бизнес. Однако расходы должны быть полезными: предприятие рентабельно, когда каждый потраченный рубль ведет к получению прибыли. Оптимизация издержек компании поможет повысить доходность, избежать экономических проблем и сохранить предприятие даже в кризисные времена.

В связи со схемой на рисунке №1, отметим, что планирование ресурсов - это процесс определения будущих потребностей в ресурсах для организации или объема работ. Это включает оценку и планирование использования физических, людских, финансовых и информационных ресурсов, необходимых для выполнения рабочих действий и их задач. Большинство мероприятий включают использование людей для выполнения работы. Некоторые виды деятельности предприятия могут быть связаны с материалами и/или расходными материалами. Другие задачи включают создание актива с использованием, главным образом, информационных входов (например, проектирование или разработка программного обеспечения). Обычно люди используют такие инструменты, как оборудование, чтобы оптимизировать тот или иной процесс. В некоторых случаях автоматизированные инструменты могут выполнять работу практически без участия человека.

Планирование затрат начинается в процессе разработки области действия и плана выполнения, в ходе которого разрабатываются структура разбивки работ, структура организационной разбивки, рабочие пакеты и стратегия выполнения. Структура организационной разбивки затрат предприятия устанавливает категории трудовых ресурсов или обязанностей; эта классификация облегчает планирование затрат ресурсов, потому что все ресурсы являются чьей-то ответственностью. Оценка ресурсов (обычно это часть оценки затрат) определяет необходимые объемы ресурсов деятельности (часы, инструменты, материалы и т. д.). В то время как планирование и разработка графика определяет выполнение работ. Планирование ресурсов затем берет оценочные количества ресурсов, оценивает доступность ресурсов и ограничения с учетом обстоятельств, а затем оптимизирует то, как доступные ресурсы (которые часто ограничены) будут использоваться в действиях с течением времени. Оптимизация выполняется итерационным способом⁷ с использованием этапов оценки продолжительности и распределения ресурсов в процессе планирования и разработки расписания.

Планирование затрат предприятия - это больше, чем просто прогнозирование будущих событий и действий, анализ хозяйственной деятельности или аудит. Планирование затрат предприятия - это строгий, формальный, интеллектуальный и стандартизированный процесс. Помимо

⁷ Метод итерации — численный метод решения математических задач, приближённый метод решения системы линейных алгебраических уравнений. ... Метод позволяет получить значения корней системы с заданной точностью в виде предела последовательности некоторых векторов(итерационный процесс)

этого планирование затрат - это динамичный, сложный процесс принятия решений, где руководство оценивает свою способность манипулировать контролируемыми факторами и реагировать на неконтролируемые факторы в условиях неопределенности.

Руководство оценивает и сравнивает различные возможные действия, которые, по его мнению, будут прибыльными. В нем используется ряд аналитических инструментов и работы персонала, особенно в области бухгалтерского учета, для подготовки соответствующих данных, составления прогнозов, составления планов, оценки конкурирующих планов, внесения изменений, выбора плана действий и осуществления этого курса действий. После внедрения и оптимизации планирования затрат предприятия, управленческий контроль состоит из усилий по предотвращению нежелательных отклонений от запланированных результатов, регистрации событий и их результатов и принятию мер в ответ на эту информацию.

Таким образом, мы видим, что на оптимизацию управления затратами организации влияет большое количество различных факторов, как внешних, так и внутренних, которые необходимо учитывать при разработке системы управления затратами.

Использованные источники:

1. Мокий М.С. Экономика организации (предприятия). М.:ЭКЗАМЕН, 2019. – 254с.
2. Сысо Т.Н. Оптимизация управления затратами предприятия // Вестник ОмГУ. Серия: Экономика. 2011. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/optimizatsiya-upravleniya-zatratami-predpriyatiya> (дата обращения: 22.11.2019).
3. Bangs, David H. The Business Planning Guide: Creating a Plan for Success in Your Own Business. Upstart, 1998.
4. Cyert, Richard M. "Positioning the Organization." Interfaces. March-April 1994.
5. Ewing, David W. Long-Range Planning for Management . New York: Harper & Row, 1972
6. Hiam, Alexander. "Strategic Planning Unbound." Journal of Business Strategy. March-April 1993.
7. Jackie Wiles, Functional leaders should take these steps to ensure their strategic planning process is productive and tied to business goals. July 23, 2019 Электронный ресурс, URL: <https://www.gartner.com/smarterwithgartner/9-steps-successful-functional-strategic-planning/> (дата обращения 11.11.2019)

Шаповалова Е. Ю.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Государственное управление
и международные отношения»
Бороян А.А.
студент
Гололобова М.А.
студент
2 курс, факультет «Государственное управление
и международные отношения»
ФГБОУВО «ЮЗГУ»
Россия, г. Курск

ОСОБЕННОСТИ ПОСТРОЕНИЯ ЭНЕРГОМЕНЕДЖМЕНТА НА ПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: Статья посвящена разработке концепции по организации системы рационального потребления и энергосбережения. Определены основные особенности построения энергоменеджмента на промышленном предприятии.

Ключевые слова: промышленное предприятие, менеджмент, энергоменеджмент, энергосбережение, стратегия развития предприятия.

Shapovalova E.Yu.
graduate student
2 year, Faculty of public administration
and international relations ”
Boroyan A.A.
student
Gololobova M.A.
student
2 year, Faculty of public administration
and international relations
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
“South-Western State University”
Russia, Kursk

FEATURES OF CONSTRUCTION OF ENERGY MANAGEMENT IN THE INDUSTRIAL ENTERPRISE

Annotation: The Article is devoted to the development of the concept for the organization of rational consumption and energy saving. The main features of construction of energy management at the industrial enterprise are defined.

Key words: industrial enterprise, management, energy management, energy saving, enterprise development strategy.

Промышленные предприятия России, в основном, продолжают работать на устаревшем оборудовании и по технологии прошлого века. Основные фонды практически всех предприятий устарели и морально, и физически. Как следствие, они являются энергорасточительными. Также часть действующих производственных мощностей работает в режиме нагрузок, который может отличаться от планируемого при проектировании, а именно нагрузки могут быть значительно меньше предусмотренных. Развитию энергоэффективности и энергосбережения на сегодняшний день препятствуют правовые, экономические, организационные и технические недостатки, которые существуют на большинстве российских предприятий. Предприятия для успешного функционирования должны обязательно учитывать всю совокупность внешних факторов, несмотря на то, что активно влиять на них не представляется возможным. Один из внешних факторов – это неоднозначность перспектив развития регионально – энергетического комплекса, вызывающая у предприятий стремление к сооружению собственных источников энергии. Также оказывает влияние несовершенство законодательной базы регионов, которая не только сложна и подвижна, но и значительно неоднозначна и противоречива. Кроме того, на деятельность предприятий влияет отсутствие развития рынка энергосберегающего оборудования и услуг по внедрению мероприятий по энергосбережению. Недостаточно проработаны программы финансирования мероприятий по энергосбережению не из собственных средств предприятия, а из других источников таких как бюджетные и внебюджетные фонды энергосбережения регионов и страны, инвестиции со стороны энергоснабжающих организаций. Также присутствует нехватка эффективного механизма поощрения предприятий, которые внедряют и используют на производстве энергосберегающие мероприятия.

Существует группа факторов, на которые предприятие может активно оказывать влияние и, как следствие, уменьшить их отрицательное воздействие до конкретного минимума. Это следующие факторы:

1. Неразумное потребление электроэнергии, то есть энергорасточительство.
2. Небольшой технический уровень энергохозяйства или технические недостатки технологических средств предприятия или их недозагрузка.
3. Неразумное управление потреблением электрической энергии как отдельных объектов, так и предприятия в целом.

Для снижения влияния вышеуказанных факторов для большинства предприятий является необходимостью разработка концепции по организации системы рационального потребления и энергосбережения. Такая концепция должна учитывать опыт работы передовых промышленных предприятий России и развитых стран.

На предприятии должна быть разработана, утверждена и принята к исполнению энергетическая политика, которая является комплексным

системным проведением программы мер, которые направлены на создание необходимых условий организационного, материального, финансового, правового и другого характера для рационального использования и экономного расходования электроэнергии.

Необходимо для повышения заинтересованности и ответственности за рациональный расход и энергосбережение зафиксировать энергетическую политику на официальном уровне формально. Для этого необходимо ввести в действие энергетическую политику предприятия в виде официальной письменной декларации о заинтересованности в рациональном расходовании и экономии энергии, защите окружающей среды, которая должна сопровождаться перечнем четко обозначенных целей, подробным планом действий для их достижения и распределением делегированных ответственностей. Опубликование корпоративной энергетической политики обозначит, что энергетические вопросы отныне являются общими для всех. Как часть философии предприятия она является пониманием необходимости и готовности повышения энергоэффективности. Без корпоративной решимости снижение затрат в производстве будет невелико. Как правило, энергетическая политика разрабатывается преимущественно для внутреннего пользования, но может использоваться и как документ для общественных связей.

Также для организации работы по осуществлению энергетической политики должна быть создана система энергоменеджмента. Структура энергоменеджмента должна быть органично вписана в структуру системы управления, которая существует на предприятии.

Энергоменеджмент распространяется на всё предприятие, так как чтобы эффективно действовать в качестве энергоменеджера, необходимо иметь связи со всеми подразделениями предприятия. На начальном периоде внедрения энергоменеджмента на предприятиях, как правило, наиболее подготовленным к проведению этой работы структурным подразделением является служба главного энергетика. Однако если на неё возлагаются обязанности организации энергоменеджмента на предприятии, то должны быть внесены существенные изменения в должностные положения и инструкции работников энергослужбы и других служб, а также в стандарты и нормативные документы предприятия.

Для обеспечения эффективной организации энергоменеджмента на предприятии первоочередно необходимо выполнить текущую оценку состояния энергетического менеджмента. После данной оценки провести ряд организационных мер, а именно: определить количество и состав комиссий по энергоменеджменту; составить план-график обучения персонала предприятия по вопросам организации рационального потребления и энергосбережения; оценить величину инвестиций в энергохозяйство; определиться с системой финансирования энергоменеджмента; создать систему мотивации рационального расходования и энергосбережения.

Основная особенность при разработке системы энергетического менеджмента на предприятии – это объединение всей совокупности задач,

которые необходимо решить, в две группы. Первую группу составляют задачи, характеризующиеся учетной направленностью своего содержания. Это могут быть задачи, которые связаны с определением суммарных объемов потребления энергии на предприятии за прошедший определенный период времени, с расчетом удельных величин их расходования, составлением энергетических балансов по видам энергоносителей, с определением показателей эффективности использования энергии и работы оборудования. Необходимость решения таких задач четко прослеживалась в прежних условиях функционирования предприятий, и, адаптировавшись к современным реалиям экономики, они сохранили свою актуальность.

Во вторую группу могут быть включены задачи, которые обладают аналитическим характером своего содержания. То есть это задачи, связанные с анализом динамики потребления энергии на предприятии в целом и в разрезе отдельных подразделений и иных объектов учета и анализа. Значимое внимание должно быть оказано определению тенденций развития ситуации в данной сфере и проведению сравнительного анализа энергоемкости производства с другими предприятиями, сопоставимыми, прежде всего, по характеру выпускаемой продукции и масштабам производства.

Особое место среди аналитических задач должно быть отведено выявлению факторов, влияющих на формирование величины энергетических затрат в себестоимости выпускаемой продукции. Такие факторы могут рассматриваться в качестве внешних и внутренних относительно предприятия. Среди внешних факторов можно выделить, прежде всего, состояние нормативно-правовой базы, в которой должны содержаться направления развития отечественной энергетики. Также в таких нормативно – правовых документах должны быть положения, которые предусматривают решение актуальных проблем, например, сдерживание роста тарифов на энергетическую продукцию для промышленных предприятий.

Внутренние факторы определяются техническим состоянием агрегатов, используемых в работе, степенью прогрессивности используемой технологии, квалификацией работников предприятия, уровнем организации производственного процесса, возможностью привлечения инвестиций из источников предприятия в улучшение и переоборудование энергетического хозяйства.

Для решения аналитических задач необходимо разработать системы показателей и экономико-математические модели влияния различных факторов на себестоимость производимой продукции.

Использование разработанной системы показателей и экономико-математических моделей позволит смоделировать, насколько повлияют изменения функционирования энергетических служб предприятия на результаты его производственно-хозяйственной деятельности и конкурентоспособность выпускаемой продукции.

Однако, несмотря на то, что решение аналитических задач очень важно, с позиции формирования стратегии развития предприятия

наибольший интерес представляют задачи, которые условно относятся к классу обратных задач энергетического менеджмента. Цель таких задач – определение предельно допустимых значений технических показателей работы оборудования и экономических показателей деятельности энергетических служб, обеспечивающих получение предприятием желаемых конечных результатов и достижение конкурентных преимуществ выпускаемой им продукции.

Таким образом, решение подобных задач позволяет сформировать своего рода экономическую конструкцию функционирования энергетических служб, определяющую допустимые границы их деятельности, необходимые для достижения целевых ориентиров работы всего предприятия.

Использованные источники:

1. Катыхин А.И., Нехороших И.Н. Разработка метода управления спросом на электроэнергию [Текст] / И.Н. Нехороших // Естественные и технические науки. 2019. №4(130). С. 190-193.
2. Малиновская И.Н., Карокин Е.А. Обоснование приоритетных направлений улучшения качества и повышения экономической эффективности производства продукции [Текст] / И.Н. Малиновская // Научный альманах Центрального Черноземья. 2015. № 2. С. 63-69.
3. Катыхин А.И., Нехороших И.Н. Модель участия потребителей розничного рынка в управлении спросом на электроэнергию [Текст] / И.Н. Нехороших // Естественные и технические науки. 2019. № 5 (131). С. 237-239.
4. Цибулько Д., Нехороших И.Н. Анализ динамики добычи нефти и выработки электроэнергии среди крупнейших государств [Текст] / И.Н. Нехороших // В сборнике: Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика Материалы международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Е.А. Болычева. 2018. С. 106-109.
5. Нехороших И.Н., Шипулина К.В. Ценообразование в электроэнергетической отрасли Российской Федерации [Текст] / И.Н. Нехороших // Дельта науки. 2017. № 3. С. 50-56

*Шевченко А.А.
студент магистратуры
I курс, факультет «Истории и международных отношений»
Кемеровский Государственный Университет
Россия, г. Кемерово*

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрены основные предпосылки безработицы, особенно среди молодежи. В исследовании также приведены основные направления совершенствования государственной российской политики занятости.

Ключевые слова: безработные, молодежь, опыт работы.

*Shevchenko A.A.
Master's Degree student
Kemerovo State University
Russia, Kemerovo*

THE MAIN PROBLEMS OF POPULATION EMPLOYMENT

Annotation: This article considers the main unemployment causes especially among a youth..

Key words: the unemployed, youth, experience.

Актуальность данного исследования состоит в том, что в настоящее время проблема занятости является очень острой, причем не только для государства, но также и для каждого отдельного человека. И с каждым годом острота данной проблемы не ослабевает, а наоборот возрастает всё больше и больше. Для одних государств решение данной проблемы заканчивается более успешно, но для других государств не совсем, поскольку возникают множественные трудности, которые сразу решить невозможно. Решить их можно только путем разработок специальных программ, но проблема в том, что на разработку уходит тоже достаточно много времени.

Одно из главных негативных последствий безработицы – нерабочее состояние трудоспособного населения и выпуск некачественной продукции. То есть если рабочий долгое время ищет место работы, то его навыки пропадают со временем и тем самым впоследствии он выпускает продукцию не самого лучшего качества, пока опять не вспомнит всю технологию во время работы с оборудованием. Длительное существование человека без работы ведет к потере квалификации, что убивает надежду найти работу по своей специальности. А потеря квалификации происходит достаточно быстро, ведь в настоящее время много новых технологий, постоянно происходит переобучение. А человек, который находится в поисках работы,

не успевает следить за этим, тем самым совсем может остаться без рабочего места [2].

Так как в России, если смотреть официальные данные, количество женщин превышает количество мужчин. Большое количество женщин занято в различных сферах деятельности. Но существуют различные ограничения. Во многих профессиях просто нет места женщинам. Также существует дискриминация по отношению к женщинам, в большинстве случаев, только потому, что женщина может уйти в декретный отпуск. И тем самым на её место придется искать временную замену, что не выгодно для любой фирмы. Это может понести многие риски для фирмы, если говорить об очень авторитетной организации. Но проблема в том, что и мужчины не хотят трудиться в данных сферах деятельности. Такую тенденцию мы можем проследить в таблице, изображенной ниже (табл.1) [3].

Таблица 1 - Безработица среди женского и мужского населения, 2015 год

| Месяц | Всего | Мужчины | Женщины | Городское население | Сельское население |
|----------|-------|---------|---------|---------------------|--------------------|
| Январь | 5,5 | 5,8 | 5,2 | 4,7 | 8,2 |
| Февраль | 5,8 | 6,2 | 5,4 | 5,1 | 8,1 |
| Март | 5,9 | 6,3 | 5,5 | 5,3 | 7,9 |
| Апрель | 5,8 | 6,0 | 5,6 | 5,1 | 8,1 |
| Май | 5,6 | 5,8 | 5,3 | 4,9 | 7,7 |
| Июнь | 5,4 | 5,6 | 5,1 | 4,7 | 7,4 |
| Июль | 5,3 | 5,4 | 5,1 | 4,7 | 7,2 |
| Август | 5,3 | 5,4 | 5,1 | 4,6 | 7,5 |
| Сентябрь | 5,2 | 5,4 | ,1 | 4,3 | 8,3 |
| Октябрь | 5,5 | 5,7 | 5,4 | 4,8 | 8,0 |
| Ноябрь | 5,8 | 6,0 | 5,5 | 4,9 | 8,6 |
| Декабрь | 5,8 | 6,2 | 5,3 | 5,0 | 8,4 |

На основе этой таблицы можно сделать вывод о том, что среди мужчин уровень безработицы выше, чем среди женщин. Теперь что касается городского и сельского населения. В среднем безработица среди городского населения равна 4,7%, а среди сельского населения 8,0%. Мы прекрасно видим, что в летние месяцы безработица сокращается, поскольку что именно летом, в конце весны начинаются активные сельскохозяйственные работы. Но осенью безработица опять увеличивается, а зимой уровень безработицы наиболее высок [4].

Итак, выделим *основные направления совершенствования государственной российской политики занятости:*

Важнейшим решением уменьшения безработицы среди населения можно считать развитие самозанятости населения. Самозанятостью населения можно считать специфическую форму экономической деятельности. Сущность данной занятости заключается в том, что гражданин находит себе занятие, которое приносит ему достаточную прибыль. Данная прибыль должна обеспечивать его достойное существование в результате

экономической деятельности, которая не противоречит законам Российской Федерации.

В России к самозанятым относят: предпринимателей; лиц, занятых индивидуальной трудовой деятельностью, включая фермеров; лиц, которые работают не по найму; членов производственных кооперативов. Развитие самозанятости предполагает развитие своего «дела». Тут помощником выступает политика занятости. Она может предоставить безработным денежную помощь для организации производства, а также обучение граждан и многое другое. Сегодня торговля – это наиболее распространенная форма самозанятости.

В развитии малого предпринимательства существуют некоторые сложности. Многие граждане России просто не умеют вести собственный бизнес, тем самым долго он существовать не может. Материальные трудности при открытии малого бизнеса. При открытии малого бизнеса нужно большое число посредников, которые являются обязательными при регистрации и лицензировании. Также существуют различные проверки организации. Например, внеплановые. Проводящиеся органами внутренних дел, после которых обнаруживается множество недостатков, тем самым начинающему предпринимателю предоставляется много штрафов, которые не основаны официально. Федеральная поддержка предпринимательства очень важна, но из этого следует, что она отсутствует в нашей стране. И пока государство, и все высшие органы, не будут относиться положительно к предпринимательству, то данный вид деятельности не будет развиваться. Службы занятости сегодня занимаются проблемой, из-за которой успех к предпринимательской деятельности не приходит. Успешным этот бизнес будет тогда, когда будет сформирован благоприятный социально-экономический климат для предприятий малого бизнеса.

Следующим решением уменьшения безработицы могло бы быть развитие жилищного строительства. Данная деятельность могла бы привлечь большое число незанятых граждан, тем более в данное время в стране спрос на жилье огромный, но не все могут позволить приобрести себе жилье. И объемы данной деятельности заметно сокращаются. В 2013 году было построено 70,5 млн. кв. м. общей площади. В 2014 году построено 84,2 млн. кв. м. В 2015 году – 83,8 млн. кв. м. общей площади. Сказать, что этот показатель с каждым годом уменьшается, будет ошибкой, но каждый год этот показатель колеблется. А растет этот показатель за счет того, что старые дома, где люди могли вести огород, где у них был сад, пасека и так далее, сейчас сносятся, и строят на этих местах многоквартирные дома. Это, конечно, имеет ряд плюсов, но и минусов не меньше. Также люди не могут позволить себе приобрести жилье. Причин здесь не так много. И главная из них – это недостаток денег. А сроки для решения о доступности ипотеки не очень быстры.

Ещё одним решением для уменьшения безработицы может послужить развитие общественных работ. В зарубежных странах, данные работы очень

развиты, и на их опыте доказывается, что данными видами работ, возможно, существенно сократить рост безработицы.

Программы общественных работ могут разрабатываться для привлечения к трудовой деятельности молодежи. То есть, перед тем, как приступить к достаточно значительной работе, молодежи следует пройти общественные работы, набраться опыта в своей сфере деятельности. Общественные работы требуют высокой квалификации, поэтому данными работами могли бы заняться многие граждане. Но в России данные работы привлекательности так и не нашли. Потому что эта деятельность рассматривается как занятость.

Также решением снижения безработицы будет являться организация подготовки и переподготовки кадров. Данная деятельность общества и государства неразрывно связана с формированием экономики знаний. Одновременно с этим процессом подготовки и переподготовки кадров количественные и качественные характеристики должны удовлетворить потребности экономики в кадрах.

Использованные источники:

1. Герасимов Б. И., Иода. Ю. В. Социальная политика//Введение в экономику:
2. Аникин В. Модернизационный потенциал профессиональной структуры занятого населения России// Общество и экономика. – 2011. - № 11-12. – С. 35-64
3. МОТ (2014с), «Глобальные тенденции занятости для молодежи», МОТ, Женева.

Оглавление

| | |
|---|----|
| ОСНОВНОЙ РАЗДЕЛ | 3 |
| Abbasov B.A., THE TECHNOLOGY OF PULSE ASSESSMENT OF CROSS-COUNTRY LOADS OF CYCLIC NATURE OF STUDENTS | 3 |
| Abdullaev A.I., Djaborova G.E., METHODS OF TEACHING RUSSIAN IN ELDERLY | 6 |
| Abdullaev A.I., Djaborova G.E., GAME TECHNOLOGIES IN LITERATURE LESSONS IN SENIOR CLASSES | 9 |
| Abdunazarova I.M., Kalandarova S.T., THE CONCEPT AND ESSENCE OF PEDAGOGICAL COMMUNICATION | 12 |
| Abdurazakova N.M., Xabibullayeva U.X., DEVELOPMENT OF INNOVATIVE PROCESSES IN AGRO-INDUSTRIAL PRODUCTION OF THE REPUBLIC IN THE CONDITIONS OF MODERNIZATION | 16 |
| Akbarova I.A., Kalandarova S.T., STYLES OF PEDAGOGICAL COMMUNICATION..... | 20 |
| Alimdjanov N.N., ANALYSIS OF USE OF MINERALS IN THE NAMANGAN AREA..... | 24 |
| Allanazarova M.A., ALTERNATIVE EDUCATION | 27 |
| Arzikulov O. A., THE ROLE OF SMALL BUSINESS IN DEVELOPED COUNTRIES | 30 |
| Axmedov G., THE ROLE OF PHYSICAL EDUCATION AND SPORT IN EMPHASIZING THE SPIRITUAL AND MORAL QUALITIES OF STUDENTS | 34 |
| Baratova Z.X., SECURITIES MARKET IN UZBEKISTAN..... | 38 |
| Berdiyev T.A., MARKETING IN TRANSPORT SERVICES | 41 |
| Berdiyev T.A., MARKETING RESEARCH OF THE TRANSPORT SERVICES MARKET..... | 45 |
| Boqiyeva M., COMMUNICATIVE TECHNOLOGIES FOR TEACHING ENGLISH LANGUAGE | 48 |
| Gasimov O.R., Karimov B.A., IMPORTANCE OF THE ESTABLISHMENT OF THE AUTOMOBILE ECONOMY AT THE HEYDAR ALIYEV INTERNATIONAL AIRPORT..... | 51 |
| Hasanova G.H., ANALYSIS OF COMMUNICATION OF VERBAL AND NON-VERBAL MEANS OF COMMUNICATION | 54 |
| Hasanova S.R., PHYSICAL THERAPY FOR SOME DISEASES OF THE MUSCULOSKELETAL SYSTEM..... | 57 |

| | |
|--|-----|
| Israilova D.A.,_TEACHING WRITING IN A SECONDARY SCHOOL | 60 |
| Kadirova Kh.,_LOVE AS A MORAL VALUE | 63 |
| Karimova J.,_INTERNET AS A RESOURCE FOR ONLINE-LEARNING ENGLISH..... | 66 |
| Kazakbaeva S. I.,_FEATURES OF PEDAGOGICAL ACTIVITY IN THE SYSTEM OF HIGHER EDUCATION | 69 |
| Kuchkarov U. L.,_INFLUENCE OF PHYSICAL CULTURE AND SPORTS ON THE FORMATION OF PSYCHOLOGICAL CHARACTERISTICS OF PERSONALITY | 72 |
| Makhmudov N. M.,_Avazov N. R.,_INVESTMENT AS A SOURCE OF FINANCING..... | 75 |
| Mamatov U.E.,_HISTORY AND DEVELOPMENT HISTORY OF PHYSICAL EDUCATION | 78 |
| Matchanova B.Yu.,_LINGUOSOCIOCULTURAL METHOD OF TEACHING ENGLISH..... | 80 |
| Mavlyanov F.A.,_SPECIFIC FEATURES OF VOCATIONAL AND PRACTICAL PHYSICAL TRAINING OF STUDENTS..... | 84 |
| Muhtashamova P.Z.,_THE ROLE OF ICT AND LANGUAGE LEARNING- TEACHING METHODS..... | 87 |
| Muxamadova S.S.,_PRESENTATIONS OF PSYCHOLOGY AS A SUBJECT.. | 91 |
| Muxiddinova X.,_SOCIAL AND POLITICAL VIEWS OF JADIDES | 94 |
| Nazarov Z.A.,_THE RATIO OF TRADITIONS AND INNOVATIONS IN MARTIAL ARTS | 98 |
| Nomanjonov S.,_Rustamov M.,_Rubidinov Sh.,_Akramov M.,_STAMP DESIGN | 101 |
| Salomova D.X.,_THE ROLE OF THE TEACHER - MATHEMATICS IN BECOMING A PERSONALITY OF A DOCTOR | 105 |
| Shodmonov X.N.,_MANAGEMENT: THEORY AND PRACTICE..... | 107 |
| Shukurullaeva G.,_ROLE OF PUNISHMENT IN MORAL EDUCATION..... | 111 |
| Solieva N.A.,_TEACHING INFORMATICS IN GENERAL EDUCATIONAL SCHOOLS | 116 |
| Sultonova M.K.,_OBJECTIVES OF FORMING THE IDEOLOGICAL IMMUNITY IN THE PROCESS OF GLOBALIZATION..... | 120 |
| Suyarova M.X.,_TEACHING PHYSICS IN A TECHNICAL UNIVERSITY ... | 123 |
| Urunov R.,_Aslonov A.,_Xomidov O.,_STATISTICAL POPULATION, DEFINITION AND TYPES | 126 |

| | |
|---|-----|
| Urunov R., Temirov J., QUESTIONS OF STATISTICS OF INNOVATION.... | 129 |
| Urunov R., THE CONCEPT AND SUBJECT OF STATISTICS | 133 |
| Urunov R., Abdurozikov A., Samandarov F., ROLE OF SMALL BUSINESS IN UZBEKISTAN..... | 137 |
| Urunov R., Akbaraliev J., Kholikulov U., LABOR MARKET OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN | 141 |
| Valiyev F.N., Vasilyev V.D., THE ROLE OF INFORMATION-COMMUNICATIONTECHNOLOGIES IN EDUCATION | 144 |
| Xudoyberdiyeva D.A., Ibragimov G.A., PROSPECTS OF SERVICE IN UZBEKISTAN..... | 147 |
| Xudoyberganova M.A., Xudoyberganov G'.R., ALTERNATIVE CHOICE OF SEVERAL METHODS IN THE PROCESS OF TEACHING ENGLISH LANGUAGE | 151 |
| Абдурахмонов Д.М., ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ И ДИНАМИКА ПАРАГЕНЕТИЧЕСКИХ ЛАНДШАФТОВ..... | 154 |
| Аграновский М.Л., Азимова Г.А., Муминов Р.К., ФАКТОРЫ РИСКА В ВОЗНИКНОВЕНИИ СУДОРОЖНЫХ РАССТРОЙСТВ У ДЕТЕЙ | 158 |
| Акабоев И.З., ВАЖНОСТЬ КАРТИРОВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В ГЕОГРАФИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЯХ | 162 |
| Аккужин Ф.Р., АНАЛИЗ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НПА «ТЕХНОПАРК АВИАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ»..... | 165 |
| Аккужин Ф.Р., ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТЕХНОПАРКОВ | 170 |
| Аккужин Ф.Р., ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ИННОВАЦИЙ НА ПРЕДПРИЯТИИ, ИХ КЛАССИФИКАЦИЯ..... | 175 |
| Аккужина Д.З., МОШЕННИЧЕСКИЕ ОПЕРАЦИИ (ПО БАНКАМ)..... | 180 |
| Аккужина Д.З., РАЗВИТИЕ КОНТРОЛЬНО-ОРИЕНТИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА..... | 184 |
| Аккужина Д.З., ФУНКЦИЯ КОНТРОЛЯ В СИСТЕМЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА..... | 188 |
| Акрамова Ш.Г., НАПРАВЛЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИ АКТИВНОГО НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН..... | 192 |
| Алиева З.З., Кобилов Ш.М., Абдукодиров У.Т., ОПТИМИЗАЦИЯ ДИАГНОСТИКИ И ЛЕЧЕНИЯ ПОСТ-ИНЕКЦИОННОЙ ТУННЕЛЬНОЙ МОНОНЕЙРОПАТИИ СЕДАЛИЩНОГО НЕРВА У ДЕТЕЙ | 200 |

| | |
|--|-----|
| Алпысбай Г.М., АВТОВОРОНКА ПРОДАЖ В ИНТЕРНЕТЕ | 206 |
| Аманов А.К., ГЭОЭКОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГОРНЫХ И ПРЕДГОРНЫХ РАЙОНОВ НАМАНГАНСКОЙ ОБЛАСТИ .. | 210 |
| Антонова К.А., МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПРОГРАММЫ ВОЕННОЙ ИПОТЕКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ..... | 214 |
| Арцаева А.С., ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ .. | 222 |
| Атабеков Н.С., Атахажиев М.С., Юнусов М.М., ИММУНОЛОГИЧЕСКИЕ ИЗМЕНЕНИЯ У ВИЧ-ИНФИЦИРОВАННЫХ ДЕТЕЙ ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА, ЗАНИМАЮЩИХСЯ СМЕШАННЫМИ ВИДАМИ СПОРТА..... | 229 |
| Бадюк А.А., АНАЛИЗ ИННОВАЦИОННОГО РОСТА НА РЫНКЕЦИФРОВЫХ ФОТОАППАРАТОВ..... | 236 |
| Баратов А., ВОПРОСЫ УЛУЧШЕНИЯ ВОДНО-ОБЩЕСТВЕННОЙ ВОДЫ В ФЕРГАНСКОЙ ДОЛИНЕ | 243 |
| Баттаев Э. А., Кумахова Д. Б., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ МИРОВОЗЗРЕНИЯ СТУДЕНТОВ | 246 |
| Баттаев Э. А., Кумахова Д. Б., ОСОБЕННОСТИ УЧЕБНОГО ПРОЦЕССА В ВЫСШЕЙ ШКОЛЕ..... | 251 |
| Батычко К.С., АНАЛИЗ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА ТОВАРА КАК СРЕДСТВО ВЕДЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОЙ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ | 254 |
| Белова К.В., РЫНОЧНАЯ ЭКОНОМИКА: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ | 258 |
| Белолипов И.В., Исламов А.М., Хужаев П.Ю., Усманов Б.Х., КРАТКИЕ ИТОГИ ИНТРОДУКЦИИ (AJUGA TURKESTANICA) В УСЛОВИЯХ ТАШКЕНТА | 261 |
| Береснева А. В., МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ НАЛОГОВОГО УЧЕТА И ПЛАНИРОВАНИЯ В РАСТЕНИЕВОДЧЕСКОМ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ | 267 |
| Бикчуркина А.Ф., ВЛИЯНИЕ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ НА УВЕЛИЧЕНИЕ ДОХОДОВ БЮДЖЕТОВ | 272 |
| Биловус В.К., Вдовенко М. В., ЗДОРОВЬЕСБЕРЕГАЮЩЕЕ ПОВЕДЕНИЕ ДЕТЕЙ И ПОДРОСТКОВ В УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЯХ..... | 279 |
| Богданов А.В., О ПРАВОВЫХ МЕХАНИЗМАХ ОРГАНИЗАЦИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ..... | 284 |
| Богданюк Е.В., Андреева А.О., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ..... | 289 |

| | |
|---|-----|
| Бодина М.С.,_ТРАНСФОРМАЦИЯ МЕТОДИКИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЁТА В КАЗЁННЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ | 293 |
| Боженко Е.П.,_ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ КАК МЕХАНИЗМ ФОРМИРОВАНИЯ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ..... | 299 |
| Бойко Е.А.,_Абакаров А.Ш.,_СУЩНОСТЬ, ЗНАЧЕНИЕ И ПОДДЕРЖКА МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РОССИИ..... | 304 |
| Бойко Е.А.,_Абакаров А.Ш.,_СОВРЕМЕННАЯ СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РФ | 309 |
| Болдырева К.Е.,_ПРОИСХОЖДЕНИЕ ТЕРМИНА «ЭКОНОМИКА» | 316 |
| Большова О.А.,_СПЕЦИФИКА СОВРЕМЕННОГО БАНКОВСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА..... | 320 |
| Боровикова Ю.В.,_СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ..... | 324 |
| Бортникова И. М.,_ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ АУДИТА ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ И ЕЕ ПРОДАЖИ..... | 333 |
| Бочков П.В.,_Татаринов М.С.,_ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ЗАТРАТ НА ОБЕСПЕЧЕНИЕ ТЕХНОГЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЯХ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ .. | 337 |
| Бочков П.В.,_Первушин К.В.,_РИСКИ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЙ НА ТЕРРИТОРИИ ПИЛОТНОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ | 344 |
| Бочков П.В.,_Кучерявый В.Ю.,_ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ И ЭФФЕКТИВНОСТИ СЛУЖЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ УФК ПО СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ..... | 348 |
| Бреусова Е.А.,_Сережникова Т.А.,_Арканникова И.С.,_СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЗАДАЧИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В ОБЛАСТИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА | 352 |
| Будникова О.Н.,_НАЛОГОВОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИНАНСОВЫХ ЦЕНТРОВ В БЕЛАРУСИ И СТРАНАХ ЕАЭС | 356 |
| Букирёва К.С.,_Мокшин С.А.,_СТРАХОВАНИЕ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ | 360 |
| Булжатов Т.Р.,_РОЛЬ ДЕЛОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ В УПРАВЛЕНИИ ОРГАНИЗАЦИЕЙ..... | 364 |

| | |
|--|-----|
| Булжатов Т.Р., МЕТОДЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ РИСКАМ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ФЕДЕРАЛЬНОМ УРОВНЕ | 367 |
| Вахиева С.Ш., ИННОВАЦИОННЫЕ ПУТИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ В УСЛОВИЯХ СИСТЕМНОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ РОССИЙСКОЙ ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ | 370 |
| Виндугов Т.С., Дадашев А.А., КРИТЕРИИ ПОЛУЧАЕМЫХ ЗНАНИЙ У ЧЕЛОВЕКА | 380 |
| Войтенко Н.А., ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ ПОЛИТИКИ УПРАВЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫМИ СРЕДСТВАМИ | 386 |
| Ганиева Д.К., Шайхова М.И., Кутлумуратова З.Р., ВЛИЯНИЕ ИЗБЫТОЧНОЙ МАССЫ ТЕЛА НА ОСОБЕННОСТИ СЕРДЕЧНО-СОСУДИСТОЙ СИСТЕМЫ У ДЕТЕЙ. | 389 |
| Герасимов М.А., Лактюшин Д.Н., ОПТОВОЛОКОННЫЕ ДАТЧИКИ ТЕМПЕРАТУРЫ..... | 392 |
| Гичиян А.Э., ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬЮ СТИВИДОРНОЙ КОМПАНИИ..... | 395 |
| Глебова В.С., ВЛИЯНИЕ СБАЛАНСИРОВАННОСТИ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ТРУДА НА ТЕКУЧЕСТЬ КАДРОВ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ | 399 |
| Глухов Д.А., ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АППАРАТА ПРЕДСТАВИТЕЛЬНОГО ОРГАНА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ | 404 |
| Гоношилина И.Г., Хайрутдинов А.Ж., ЕСЛИ РЕБЕНОК БОИТСЯ ВРАЧЕЙ | 410 |
| Гребенникова Ю.Д., ВАЖНОСТЬ ФОРМИРОВАНИЯ ОБЩЕСТВЕННОГО СПРОСА К КУЛЬТУРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СО СТОРОНЫ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ..... | 414 |
| Гребнев Г. Д., Потехин Н.В., ПОКАЗАТЕЛИ ЭКСПРЕСС-АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ..... | 418 |
| Гребнев Г. Д., Потехин Н.В., ОПРЕДЕЛЕНИЕ НОРМАТИВНЫХ ЗНАЧЕНИЙ КОЭФФИЦИЕНТОВ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ | 424 |
| Григорян С.А., ПРЕДПРИЯТИЕ СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА КАК СПОСОБ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ БЕЗДОМНЫХ ЖИВОТНЫХ..... | 429 |
| Гукасян А.О., БАНКОСТРАХОВАНИЕ В РАЗВИТИИ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РОССИИ | 435 |
| Даитбекова Л.С., Джабраилова Н.Д., ЕЖЕГОДНЫЕ ОПЛАЧИВАЕМЫЕ ОТПУСКА | 439 |

| | |
|---|-----|
| Данилова А. В.,_Медведева Н. В.,_ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ СФЕРОЙ ОБРАЗОВАНИЯ В РЕГИОНЕ И НЕКОТОРЫЕ ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ) | 443 |
| Евтушевич А. А.,_РАЗВИТИЕ ПРОМЫШЛЕННОГО КЛАСТЕРА РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ В ГЛОБАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИКИ..... | 451 |
| Ефимова В. А.,_ОБРАЩЕНИЕ С ОТХОДАМИ ПОТРЕБЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРАВОВЫЕ И ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ОСНОВЫ | 457 |
| Жабаралиев А.,_Ахмадалиева У.К.,_Муйдинжонов Р.Б.,_ДИАГНОСТИКА ФИБРОЗА ПЕЧЕНИ У БОЛЬНЫХ ХРОНИЧЕСКИМИ ГЕПАТИТАМИ И ЦИРРОЗАМИ ПЕЧЕНИ | 466 |
| Зевахина Е. В.,_РЕФОРМЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В РОССИИ | 470 |
| Ибрагимов И.У.,_Тухтасинов Д.Х.,_Исманов М.А.,_Шарифбаев Р. Н.,_АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСИРОВАНИЕ В УСЛОВИЯХ МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ | 475 |
| Ильченко И.А.,_Абраменко Н.Э.,_АНАЛИЗ ОРГАНИЗАЦИИ ДОСУГА МОЛОДЕЖИ УЧРЕЖДЕНИЕМ КУЛЬТУРЫ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ | 479 |
| Ильченко И.А.,_Жуков А.П.,_ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РАМКАХ РЕАЛИЗАЦИИ МУНИЦИПАЛЬНОЙ ЦЕЛЕВОЙ ПРОГРАММЫ..... | 483 |
| Исаева А.Р.,_СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛЬНО ВОЗМОЖНЫХ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ КОСТРОМСКОЙ ОБЛАСТИ | 487 |
| Исманов М.А.,_Хайдаров Б.А.,_Ибрагимов И.У.,_Киргизова С.Х.,_ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ | 498 |
| Исмоилов Д.М.,_Мамаджанова М. Р.,_Солиев Д.К.,_ГЕНЕТИКО-ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ЖЕЛЕЗОДЕФИЦИТНОЙ АНЕМИИ В ЭТНИЧЕСКИ И ЭКОЛОГИЧЕСКИ ПОДРАЗДЕЛЕННЫХ ГРУППАХ ЖЕНЩИН АНДИЖАНА | 502 |
| Истомин Е.,_Мязин В.,_РАЗВИТИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В РФ: СОВРЕМЕННЫЕ ТРЕНДЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ 2019..... | 508 |
| Кайгородцева А.В.,_КОМФОРТНАЯ ГОРОДСКАЯ СРЕДА – ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЙ АСПЕКТ ЖИЗНИ ГОРОЖАН..... | 518 |

| | |
|--|-----|
| Калашев М.А.,_КВАЛИФИКАЦИЯ СОВОКУПНОСТИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ПОЛОВОЙ НЕПРИКОСНОВЕННОСТИ И ПОЛОВОЙ СВОБОДЫ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ..... | 522 |
| Калашев М.А.,_СЕКСУАЛЬНЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПРОТИВ ПОЛОВОЙ НЕПРИКОСНОВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ | 527 |
| Калимбетов Х.,_Пирниязова Г.,_Женгисбаев М.А.,_ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ НА ОСНОВЕ РАЗВИТИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ОТРАСЛЕЙ | 533 |
| Калюгина С. Н.,_Гридина Т. А.,_Чупрова Д.Б.,_КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА ОРГАНОВ ВЛАСТИ КАК ЭЛЕМЕНТ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ | 538 |
| Канунникова Ю.С.,_ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРИБЫЛИ УЧРЕЖДЕНИЙ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ..... | 543 |
| Карасев Е.,_АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ УПРАВЛЕНИЯ СОБСТВЕННЫМ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ В РФ..... | 549 |
| Карасев Е.,_СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ КАК ОСНОВА ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ | 552 |
| Карпенко Т.Ю.,_Гейбель Е.Э.,_Саенко И. И.,_ПРОБЛЕМА ДЕМОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА ОРГАНИЗАЦИИ И СПОСОБЫ ЕЕ ПРЕОДОЛЕНИЯ..... | 555 |
| Картунов А.А.,_АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ КОМПОНЕНТЫ СОСТОЯНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ | 560 |
| Кахаров С.,_Джураев Ш.С.,_МОНИТОРИНГ КАРДИОСИГНАЛОВ..... | 564 |
| Кетова Л.П.,_НЕУДОВЛЕТВОРИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА «МУСОРНОЙ РЕФОРМЕ» ОТ СОБСТВЕННИКОВ ТВЕРДЫХ КОММУНАЛЬНЫХ ОТХОДОВ | 567 |
| Кодирова Н.,_О СЛАБО ПЕРИОДИЧЕСКИХ МЕРАХ ГИББСА ДЛЯ МОДЕЛИ ПОТТСА С ТРЕИЯ СОСТОЯНИЯМИ НА ДЕРЕВЕ КЭЛИ..... | 575 |
| Кононенко Ю.Г.,_Гартованная О.В.,_ТОВАРНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ В ТОРГОВЛЕ: РОЛЬ, ЗНАЧЕНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ..... | 579 |
| Корончук Д.В.,_СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНАЛЬНЫХ ОРГАНОВ ВЛАСТИ ПО СВЯЗЯМ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ | 584 |
| Косян В.П.,_СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РЕКЛАМНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ | 599 |
| Кубанова М.Б.,_ПЛАНИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ..... | 602 |

| | |
|--|-----|
| Кубанова М.Б., ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ | 606 |
| Кубарь М.А., СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД К АНАЛИЗУ ДЕНЕЖНЫХ АКТИВОВ КАК ЧАСТИ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ..... | 611 |
| Кубарь М.А., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ | 615 |
| Кунакужина Д.И., ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИМ ПОТЕНЦИАЛОМ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ | 619 |
| Кучкаров Б.Х., Кахаров М., МДП-СТРУКТУРА И УЛЬТРАЗВУК..... | 623 |
| Ломоносова Т.С., Бугаева М.В., Сорокина И.И., АНАЛИЗ ПОТРЕБЛЕНИЯ ОСНОВНЫХ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ ПО ОКРУГАМ РФ..... | 627 |
| Магомедов Р.Ф., Батырханова А.С., ВЗАИМОСВЯЗЬ И ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ЧЕРТЫ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ..... | 632 |
| Макаева Т.Т., «AGILE» КАК ИННОВАЦИОННЫЙ ПОДХОД К ПРОЕКТНОМУ УПРАВЛЕНИЮ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ | 636 |
| Макаева Т.Т., ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ И ПРОБЛЕМЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ НА УРОВНЕ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ | 639 |
| Макаева Т.Т., ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ..... | 642 |
| Малаханова Е.И., КАДРОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ | 645 |
| Махмудов Б., Абдуллаев Х., КОНВЕЙЕР УСТРОЙСТВО ДЛЯ СУШКИ ФРУКТОВ..... | 657 |
| Медунов В.В., АНАЛИЗ СУЩЕСТВУЮЩИХ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ ОПАСНОСТИ ДЕФЕКТОВ ТРУБОПРОВОДА | 660 |
| Мельникова В.А., Россинская М.В., МЕРОПРИЯТИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА | 665 |
| Мельникова О.А., ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИЙ В РОССИИ | 671 |
| Милявская Е.Я., Калафатов Э.А., ОПТИМИЗАЦИЯ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА КОМПАНИИ..... | 679 |
| Митина В.А., ДОХОДНОСТЬ ОБЛИГАЦИЙ ОРГАНИЗАЦИЙ: МЕТОДЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ И ФАКТОРЫ РОСТА | 685 |

| | |
|---|-----|
| Мишина А.Н., ЦЕННОСТИ В СТРУКТУРЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ | 689 |
| Мкрдычян А.А., ОЦЕНКА ФАКТОРОВ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ТОВАРОВ | 694 |
| Моисеенко Ж.Н., РАЗВИТИЕ СИСТЕМЫ МАТЕРИАЛЬНОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ ТРУДА | 698 |
| Морозова А.С., СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ ЗА ОБЕСПЕЧЕНИЕМ И СОХРАННОСТЬЮ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ В ОРГАНИЗАЦИИ. | 701 |
| Мудаев М.Р., Бабичев И.В., НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОРГАНОВ ВЛАСТИ С МЕСТНЫМ СООБЩЕСТВОМ | 705 |
| Муйдинжонов Р.Б., Жабораалиев А.М., Ахмадалиева У.К., Усманова У.И., ФИБРОЗ ПЕЧЕНИ: СОВРЕМЕННЫЕ ПРИНЦИПЫ ДИАГНОСТИКИ..... | 710 |
| Мурадов А.А., ПРОЕКТИРОВАНИЕ ИСПОЛНИТЕЛЬНЫХ МЕХАНИЗМОВ ВЯЗАЛЬНО-ПРОШИВНЫХ МАШИН | 715 |
| Мурадов А.А., Рахимбердиев Д., ВЫБОР КОНСТРУКТИВНЫХ ПАРАМЕТРОВ ВЕРЕТЕН | 719 |
| Набиев А.Б., Исмоилова М.Ю., ВНЕДРЕНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ В УЧЕБНЫЙ ПРОЦЕСС..... | 723 |
| Набиев А.Б., РАЗВИТИЕ ФИЗИЧЕСКИХ КАЧЕСТВ УЧАЩИХСЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОЛЛЕДЖЕЙ..... | 727 |
| Набиев А.Б., ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПРОЦЕССЫ И ОБЩЕСТВЕННАЯ ЖИЗНЬ СТУДЕНТОВ | 731 |
| Набиев М., Жабборов А., ПОСТРОЕНИЯ АССИМЕТРИЧНЫХ ДЕЛЬТА – ФУНКЦИЙ | 735 |
| Нарбаев З.Н., Ахмедов Х.А., Камалова Г.Р., ИЗУЧЕНИЕ МЕХАНИЗМА УСТОЙЧИВОСТИ РАСТЕНИЙ БИОФИЗИЧЕСКИМИ МЕТОДАМИ..... | 739 |
| Нарбаев З.Н., Ахмедов Х.А., Камалова Г.Р., ВЛИЯНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ РАСТЕНИЯ..... | 743 |
| Никифорова Т.С., РОЛЬ БИОМЕТРИИ В ЗАЩИТЕ БАНКОВСКИХ ДАННЫХ | 746 |
| Николян М.М., СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ В РФ | 749 |
| Нуриманова А.Р., НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН | 754 |

| | |
|--|-----|
| Осипова А.И., ПОРЯДОК ОТРАЖЕНИЯ ОПЕРАЦИЙ С ПОДОТЧЁТНЫМИ ЛИЦАМИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ АПК | 760 |
| Осипова А.И., МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ | 763 |
| Османова П.М., Омарова К.Э., ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ТРУДА И ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ | 767 |
| Отамирзаев Д.Р., Шарипбаев Э.Ю., СОЛНЕЧНЫЙ ФОТОЭЛЕКТРИЧЕСКИЙ ПРЕОБРАЗОВАТЕЛЬ И ТЕМПЕРАТУРА ЕГО ПОВЕРХНОСТИ | 770 |
| Павлик Ю.С., ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ МУНИЦИПАЛЬНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ ЧАСТЬ 1 | 773 |
| Павлик Ю.С., ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ МУНИЦИПАЛЬНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ ЧАСТЬ 2 | 779 |
| Панкратова А.А., Рябова Т.М., ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ | 786 |
| Перебалина Т.Д., АНАЛИЗ ЭКСПОРТНЫХ ПОСТАВОК ВО ВЗАИМНОЙ ТОРГОВЛЕ ГОСУДАРСТВ-ЧЛЕНОВ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА | 792 |
| Петрукович С.А., ЭВОЛЮЦИЯ ВЗГЛЯДОВ И ПОДХОДОВ ПО ВОПРОСАМ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ | 799 |
| Пинтаева М.Ю., ЦИФРОВИЗАЦИЯ И ЗАНЯТОСТЬ В РОССИИ | 805 |
| Подлегаев Е. А., Бороян А.А., Гололобова М.А., СИСТЕМА ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА ПРЕДПРИЯТИЯ | 811 |
| Пономарева С.Г., ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ОБЩЕСТВЕННОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ | 815 |
| Прозорова О.А., ЗНАЧЕНИЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НА РУСИ В ПЕРИОД МОНГОЛЬСКОГО ВЛАДЫЧЕСТВА ДЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РУСИ | 821 |
| Пронина О.О., Уржа О.А., ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ И В ГОРОДСКОМ ОКРУГЕ ДЗЕРЖИНСКИЙ. | 825 |
| Путилин И.М., СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННЫХ УСЛУГ КАК ПЕРСПЕКТИВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ РЕФОРМИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ | 833 |
| Пытлик М.О., СОСТОЯНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА СУБЪЕКТОВ СЕВЕРО-ЗАПАДНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА РФ | 841 |

| | |
|---|-----|
| Радионова А.А., ОЦЕНКА НАЦИОНАЛЬНОГО УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ И ЕГО СРАВНЕНИЕ С МСФО | 845 |
| Ражабов И.Т., Шоюсупов Ш., ФОТОГАЛЬВАНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ И КОЭФФИЦИЕНТ НЕИДЕАЛЬНОСТИ ФОТОВАХ..... | 849 |
| Раупов С.С., РАЗВИТИЕ ОРГАНОВ САМОУПРАВЛЕНИЯ ГРАЖДАН В УЗБЕКИСТАНЕ | 853 |
| Рахманов Н.З., Турсунов И.А., Абдукодиров У.Т., Кобилов Ш.М., ОСОБЕННОСТИ КРОВОИЗЛИЯНИЯ В БОКОВЫЕ ЖЕЛУДОЧКИ ГОЛОВНОГО МОЗГА У НЕДОНОШЕННЫХ ДЕТЕЙ..... | 860 |
| Режаббоев О., Турсунов И.А., Рахманов Н.З., Абдукодиров У.Т., Кобилов Ш.М., ВНУТРИУТРОБНАЯ ИНФЕКЦИЯ С ПЕРИНАТАЛЬНЫМ ПОРАЖЕНИЕМ ЦЕНТРАЛЬНОЙ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ..... | 864 |
| Романюк М.А., ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ВАЛЮТНОЙ САМООККУПАЕМОСТИ И ЭКСПОРТНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ | 869 |
| Сагидуллаева М.С., Меджидова А.А., ДОКУМЕНТООБОРОТ И ЕГО ОРГАНИЗАЦИЯ | 873 |
| Сайидмуродов М.М., ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНАЯ ИССЛЕДОВАНИЯ ДЛЯ ИЗУЧЕНИЯ ПРОЦЕССОВ ОХЛАЖДЕНИЕ УГЛЕВОДОРОДНЫХ ПАРОВ | 876 |
| Саломова Д.Х., ЗНАЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАТИВНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ОБУЧЕНИИ МАТЕМАТИКЕ | 880 |
| Саримсаков А.У., Курбонов Д.М., Халиков Ш.Ш., ИЗУЧЕНИЕ ТИГЛЯ ВРАЩЕНИЯ СЫРЬЯ С ПРАКТИЧЕСКИМ ПУТЕМ..... | 883 |
| Сафронова Я.Ю., УПРАВЛЕНИЕ ПРОЦЕССОМ БАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ РНКБ БАНК (ПАО))..... | 887 |
| Секлетова Н.Н., Кондратьев А.И., ПЛАН И СТРАТЕГИЯ ТЕСТИРОВАНИЯ, ПРИ ПОВЫШЕНИИ КАЧЕСТВА ПРОДУКТА ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ..... | 899 |
| Серпинская У.О., ПРОБЛЕМЫ ДЕПРЕССИВНЫХ РЕГИОНОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПО ОПЫТУ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН | 903 |
| Сидорак И.И., ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ (МУНИЦИПАЛЬНЫХ) ПРОГРАММ | 908 |
| Скачкова И.Б., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БАНКОВСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА В БАНКЕ..... | 912 |

| | |
|---|------|
| Скрипкина В.А., ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И УПРАВЛЕНИЯ ОТДЫХОМ И ОЗДОРОВЛЕНИЕМ ДЕТЕЙ В ТРУДНОЙ ЖИЗНЕННОЙ СИТУАЦИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ДЕПАРТАМЕНТА КУЛЬТУРЫ ГОРОДА МОСКВЫ)..... | 917 |
| Соболева Т.И., ФОРМИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ КЛАСТЕРОВ В РЕГИОНАХ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ | 924 |
| Солдатова М.А., КЛАССИФИКАЦИЯ И ВИДЫ АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ | 938 |
| Соловьёв А.С., ОСНОВНОЕ МАТЕМАТИЧЕСКОЕ ТОЖДЕСТВО В ЗАДАЧАХ РАСПОЗНАВАНИЯ ОБРАЗОВ | 943 |
| Столбова Е.Ю., Юхтанова Ю.А., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДИКИ АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ ЖКХ В УСЛОВИЯХ ЕЕ РЕФОРМИРОВАНИЯ | 948 |
| Ступина О.И., Радченко О.В., КВАЛИФИЦИРУЮЩИЕ ПРИЗНАКИ УМЫШЛЕННОГО УНИЧТОЖЕНИЯ ИЛИ ПОВРЕЖДЕНИЯ ЧУЖОГО ИМУЩЕСТВА | 960 |
| Султонов С., Камалидинов М., МОБИЛЬНАЯ ЭЛЕКТРОСТАНЦИЯ «СОЛНЦЕ-ВЕТЕР» В ПЕРСПЕКТИВЕ..... | 967 |
| Таов Р.Х., Кумахова Д.Б., ПСИХОЛОГИЯ ЛИЧНОСТИ ПЕРВОКУРСНИКА. ПРОБЛЕМЫ АДАПТАЦИИ В УНИВЕРСИТЕТЕ | 971 |
| Таов Р.Х., Кумахова Д.Б., НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПРЕПОДАВАНИЯ ЭКОЛОГИИ СТУДЕНТАМ..... | 977 |
| Таов Р.Х., Дадашев А.А., НАУКА И РЕЛИГИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ | 981 |
| Таран Т.А., ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ..... | 985 |
| Терехов С.С., ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ | 993 |
| Тиллабоев Н.А., Гофурова Ю.К., Солиев Д.К., КРИТЕРИИ ДИАГНОСТИКИ И КОНСЕРВАТИВНЫЕ МЕТОДЫ ЛЕЧЕНИЯ СПЛЕНОМЕГАЛИИ | 996 |
| Тотикова Т.Е., Верещагина М.А., Курганова А.Л., ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ НАЛОГА НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД: ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ | 1002 |
| Тулкинов М., Сайпиддинов Ш., МЕТОД УЛУЧШЕНИЯ КОЭФФИЦИЕНТА МОЩНОСТИ В ОДНОФАЗНОЙ СЕТИ..... | 1009 |
| Турсунов И.А., Режаббоев О., Рахманов Н.З., Абдукодиров У.Т., Кобилов Ш.М., ЦИТОМЕГАЛОВИРУСНАЯ ИНФЕКЦИЯ С | |

| | |
|---|------|
| ПЕРИНАТАЛЬНЫМ ПОРАЖЕНИЕМ ЦЕНТРАЛЬНОЙ НЕРВНОЙ СИСТЕМЫ..... | 1013 |
| Ульбашева Ф.А., КРИТЕРИЙ ФАЛЬСИФИКАЦИИ КАРЛА ПОППЕРА . | 1018 |
| Улюшина А.С., ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ЗАКОН № 422-ФЗ - ВОЗМОЖНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ | 1022 |
| Умурзакова У., НАМАНГАНСКИЙ ОБЛАСТНОЙ КЛИМАТ И ИЗМЕНЕНИЯ В РЕГИОНЕ | 1025 |
| Урсукова А.М., ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ..... | 1033 |
| Урсукова А.М., ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ..... | 1039 |
| Урунов Р., Миррамазонова М., Рустамова К., СТАТИСТИЧЕСКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ | 1045 |
| Урунов Р., Тоштемиров Ш., Пардаева М., СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ИЗМЕНЕНИЙ ВВП В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН | 1049 |
| Усманова У. И., Ниёзалиев А.Г., Мусашайхова Ш.М., Ахмадалиева У.К., АНТИКОАГУЛЯНТНАЯ ТЕРАПИЯ В ПРОФИЛАКТИКЕ И ЛЕЧЕНИИ ТРОМБОТИЧЕСКИХ И ТРОМБОЭМБОЛИЧЕСКИХ ОСЛОЖНЕНИЙ ПРИ СЕРДЕЧНО-СОСУДИСТОЙ ПАТОЛОГИИ..... | 1052 |
| Усманова У.И., Козимжонов А.А., Муйдинжонов Р.Б., СТРУКТУРА ФИБРОЗА ПЕЧЕНИ У БОЛЬНЫХ С НАЖБП В АССОЦИАЦИИ С ОЖИРЕНИЕМ И МЕТАБОЛИЧЕСКИМ СИНДРОМОМ | 1060 |
| Ушанова М.И., ВЛИЯНИЕ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРОЙ НА КАЧЕСТВО ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ | 1067 |
| Федоров Ю.А., Жовлиев Б.А., СТРАТИГРАФИЧЕСКОЕ РАСЧЛЕНЕНИЕ АЛЬБСКИХ ОТЛОЖЕНИЙ ГОР КУЛЬДЖУКТАУ | 1074 |
| Федосеева М.Ю., К ВОПРОСУ О СОВРЕМЕННЫХ МЕТОДАХ АНАЛИЗА ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ (НА ПРИМЕРЕ АО «СИНАР»).... | 1083 |
| Финова В.В., Паршутич О.А., ВНУТРЕННИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЕГО ОБСЛУЖИВАНИЯ..... | 1089 |
| Фишер В.В., ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СФЕРЫ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ..... | 1094 |
| Фишер В.В., АНАЛИЗ ФИНАНСИРОВАНИЯ СФЕРЫ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ..... | 1103 |

| | |
|--|------|
| Халецкая А.В., ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ ЖИВОТНОВОДСТВА НА ПРИМЕРЕ СПК «ПОИСК» МУРОМЦЕВСКОГО РАЙОНА ОМСКОЙ ОБЛАСТИ .. | 1112 |
| Харламова О.И., Мельникова И.К., БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ МАТЕРИАЛЬНЫХ ЗАПАСОВ БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ И ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ | 1116 |
| Харламова О.И., Мельникова И.К., НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ СОСТАВЛЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ БЮДЖЕТНЫМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ..... | 1120 |
| Харламова О.И., Северин Н.Н., НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ УЧЕТА КАССОВЫХ И ФАКТИЧЕСКИХ РАСХОДОВ БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ..... | 1123 |
| Ходанова Д.А., ДАТЧИКИ МАГНИТНОГО ПОЛЯ | 1127 |
| Холбаев Д.Ж., Дехконов Г.Д., ЭЛЕКТРОХИМИЧЕСКАЯ АКТИВАЦИЯ ВОДНЫХ СРЕД..... | 1132 |
| Холматов М., Кобиллов Ш.М., Абдукодилов У.Т., СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ЛЕЧЕНИЯ НОЧНОГО ЭНУРЕЗА У ДЕТЕЙ 1-15 ЛЕТНОГО ВОЗРАСТА | 1136 |
| Чернева И.Н., Юхтанова Ю.А., СУЩНОСТЬ И СТРУКТУРА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ | 1141 |
| Чиркаева Ш.З., ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ..... | 1147 |
| Шарибаев Н.Ю., Эргашев А., Мамадалиев А., Шарифбаев Р. Н., Киргизова С.Х., ИССЛЕДОВАНИЕ СПЕКТРА РАССЕЯНИЯ СВЕТА ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ДЕЛЬТА-ФУНКЦИЙ..... | 1150 |
| Шевченко А.А., ФОНДООТДАЧА И ФОНДОЕМКОСТЬ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ..... | 1154 |
| Шевченко А.А., СУЩНОСТЬ ТОВАРНЫХ ЗАПАСОВ | 1158 |
| Шевченко А.А., ОЦЕНКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТОРГОВОЙ ПЛОЩАДИ НА ПРИМЕРЕ ГИПЕРМАРКЕТА «МАГНИТ»..... | 1162 |
| Шевченко А.А., АКТУАЛЬНОСТЬ РЕКЛАМЫ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ..... | 1166 |
| Шевченко А.А., СТИМУЛИРОВАНИЕ РАБОТЫ СОТРУДНИКОВ | 1170 |
| Шевченко А.А., РОЛЬ СОВРЕМЕННЫХ СИСТЕМ АВТОМАТИЗАЦИИ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ | 1173 |
| Шевченко А.А., СООТВЕТСТВИЕ ИНФОРМАЦИИ НА УПАКОВКЕ ТРЕБОВАНИЯМ НОРМАТИВНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ | 1177 |

| | |
|--|------|
| Шепитко Э.Э., Уржа О.А., ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ БЛАГОУСТРОЙСТВА ГОРОДСКИХ ТЕРРИТОРИЙ (НА ПРИМЕРЕ УПРАВЫ РАЙОНА ГОЛЬЯНОВО Г. МОСКВЫ) | 1180 |
| Шепс М.К., ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕХАНИЗМА ИМПОРТНЫХ ТОВАРОВ..... | 1188 |
| Ширшова М.В., ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА ... | 1193 |
| Шкурат М.В., ВКЛАД НИКОЛАЯ ИВАНОВИЧА ТУРГЕНЕВА В ОБЩУЮ ТЕОРИЮ НАУКИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ | 1198 |
| Шонтуков Т.З., Дадашев А.А., ПОСТПОЗИТИВИЗМ: ПРЕДСТАВИТЕЛИ, ИДЕИ И НАПРАВЛЕНИЯ..... | 1201 |
| Шульгинова А.А., СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ В СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ | 1206 |
| Шухратбекова М.Х., Абдукодиров У.Т., Кобилов Ш.М., ОСОБЕННОСТИ ЛЕЧЕНИЯ СИМПТОМАТИЧЕСКОЙ ЭПИЛЕПСИИ У ДЕТЕЙ С ДЕСТКОМ ЦЕРЕБРАЛЬНОМ ПАРАЛИЧЕ | 1209 |
| Шухратбекова М.Х., Абдукодиров У.Т., Кобилов Ш.М., РЕАБИЛИТАЦИОННЫЕ ОСОБЕННОСТИ СИМПТОМАТИЧЕСКОЙ ЭПИЛЕПСИИ У ПАЦИЕНТОВ С ДЕТСКИМ ЦЕРЕБРАЛЬНЫМ ПАРАЛИЧОМ | 1214 |
| Эргашев А., Шарипбаев Э., Хайдаров Б., Тухтасинов Д., УСТРОЙСТВО СОЕДИНЕНИЙ-ЗАЩИТА ОТ СЛАБЫХ КОНТАКТОВ | 1220 |
| Явурова А.В., ИССЛЕДОВАНИЕ КАЧЕСТВА КОЛБАСНЫХ ИЗДЕЛИЙ В ТОРГОВОЙ СЕТИ «ПЕРЕКРЕСТОК»..... | 1224 |
| Яндиев А.Р., Дадашев А. А., ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ НЕОПОЗИТИВИЗМА: (М. ШЛИКА, Р. КАРНАПА, И Л. ВИТГЕНШТЕЙНА) | 1228 |
| Яндиев А.Р., Кумахова Д.Б., ДИДАКТИКА И МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ В ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ..... | 1233 |
| Яндиев А.Р., Кумахова Д.Б., КОНЦЕПЦИЯ УВЕЛИЧЕНИЯ УСПЕВАЕМОСТИ И Понижения ОТСЕВА УЧАЩИХСЯ В ВУЗЕ.... | 1238 |
| Яремчук М.А., РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССА ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ НА БАЗЕ МФЦ ДЛЯ ГРАЖДАН..... | 1244 |
| Яцкевич М.Л., ВНУТРЕННИЕ ФУНКЦИИ ГОСУДАРСТВА: КЛАССИФИКАЦИЯ, СОДЕРЖАНИЕ, ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ..... | 1252 |

| | |
|--|------|
| ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ | 1257 |
| Володько Л.П., Володько О.В., Порхачёва В.В., АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ..... | 1257 |
| Дербасова Ю.И., СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА..... | 1270 |
| Сарнавский А.Н., СИСТЕМА ЦИФРОВОЙ РАДИОГРАФИИ. ОПЫТ ПРИМЕНЕНИЯ В СЛОЖНЫХ ПРИРОДНЫХ КЛИМАТИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ, ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ | 1277 |
| Шевченко А.А., ВАЖНОСТЬ ГИБРИДНЫХ ПРОЦЕССОРОВ..... | 1289 |
| Шевченко А.А., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ АНТИВИРУСНОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ ДОМАШНЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ | 1293 |
| Шнып И.А., ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ В ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ | 1296 |
| СОВРЕМЕННЫЕ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЕ | 1300 |
| Hamidov A.A., Xalilov X.B., DEVELOPMENT OF NATURAL GEOGRAPHICAL RESEARCHES IN UZBEKISTAN (DEVELOPMENT OF THE PLANTS WORLD)..... | 1300 |
| Hamidov A.A., Xalilov X.B., DEVELOPMENT OF NATURAL GEOGRAPHIC RESEARCH IN UZBEKISTAN (GEOLOGICAL AND GEOMORPHOLOGICAL RESEARCH) | 1305 |
| Апухтина Л.М., Дубенкова Л.В., КОМПЬЮТЕРНЫЕ МУЛЬТИМЕДИЙНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБУЧЕНИИ АНГЛИЙСКОМУ ЯЗЫКУ..... | 1312 |
| Даутова А.Х., ДИДАКТИЧЕСКИЕ ИГРЫ ДЛЯ РАЗВИТИЯ РЕЧИ ДЕТЕЙ МЛАДШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА..... | 1315 |
| Рябихин С.С., Чумакова Т.Н., О ПРОБЛЕМЕ ПОДГОТОВКИ КАДРОВ В СОВРЕМЕННОМ ВУЗЕ | 1319 |
| Соломко О.А., ПРОБЛЕМЫ МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ | 1323 |
| Хамидов А.А., Халилов Х.Б., ПРИРОДНЫЕ КОМПЛЕКСЫ (ЛАНДШАФТЫ) И ИХ УСТОЙЧИВОСТЬ..... | 1327 |
| Шевченко А.А., СУБЪЕКТИВНАЯ СПРАВДЛИВОСТЬ ВЫРАЖЕНИЯ «ОБРАЗОВАНИЕ – ЭТО НЕ ПРОСТО ПОДГОТОВКА К ЖИЗНИ: ЭТО И ЕСТЬ ЖИЗНЬ» | 1333 |

| | |
|--|------|
| Шишкин А. Н., ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОНЯТИЯ БРЭНДА КАК ФАКТОРА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ | 1336 |
| Шишкин А.Н., ХАРАКТЕРИСТИКА ОСНОВНЫХ ПОДХОДОВ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ПОНЯТИЯ БРЭНДА | 1340 |
| Шишкин А.Н., ТИПОЛОГИЯ БРЭНДА В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ | 1344 |
| Шишкин А.Н., РОЛЬ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В СИСТЕМЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ | 1349 |
| Шишкин А.Н., АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИИ НА ОСНОВЕ МАСШТАБОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ | 1353 |
| АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПОЛИТИКИ И ПРАВА | 1357 |
| Глухов Д.А., ПЛАНИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АППАРАТА ПРЕДСТАВИТЕЛЬНОГО ОРГАНА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ЧЕРЕЗ ПРИМЕНЕНИЕ ПРИНЦИПОВ СМК | 1357 |
| Князев Д.А., Филиппова И.А., ТОРГОВАЯ ВОЙНА МЕЖДУ США И КИТАЕМ..... | 1361 |
| Колесникова К.И., НАПРАВЛЕНИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ..... | 1364 |
| Нестеренко А.Г., ПРОБЛЕМЫ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В УПРАВЛЕНИИ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТЬЮ | 1370 |
| Шевченко А.А., РЕКОМЕНДАЦИИ ПО НАПИСАНИЮ РЕЗЮМЕ ДЛЯ ПРИЕМА НА РАБОТУ В РОССИИ | 1374 |
| Янбаев Г.Г., АНАЛИЗ ТЕНДЕНЦИЙ СОВЕРШЕНТВОВАНИЯ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ ВЕЛИКОБРИТАНИИ КАК ПЕРСПЕКТИВНЫХ РЕШЕНИЙ РЕАЛИЗАЦИИ ОТЕЧЕСВЕННОЙ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ | 1377 |
| СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ | 1381 |
| Аверина С.А., ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ | 1381 |
| Аникин А.В., ВЛИЯНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ИНФОРМАЦИОННО – КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ИМИДЖ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ..... | 1384 |

| | |
|--|------|
| Аникин Е.В., ИНФОРМАТИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ: НОВОЕ КАЧЕСТВО ИЛИ СТАРЫЕ ПРОБЛЕМЫ? | 1390 |
| Батычко К.С., НОВОВВЕДЕНИЯ В СИСТЕМЕ СЕРВИСНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ КАК ОСНОВА РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ | 1397 |
| Буравлев Д.Д., СУЩНОСТЬ И РОЛЬ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ | 1401 |
| Дейкун О.Л., АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ | 1405 |
| Евтеева Е.К., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ | 1409 |
| Колесникова А.В., АНАЛИЗ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ СТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ НА ЮГЕ РОССИИ | 1414 |
| Котлярова О.А., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА АМОРТИЗАЦИОННЫХ ОТЧИСЛЕНИЙ В ОРГАНИЗАЦИИ | 1418 |
| Кузина Т.О., НЕМАТЕРИАЛЬНОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ТРУДА В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ В МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОРГАНАХ ВЛАСТИ | 1422 |
| Лунченкова Н.В., ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ВНУТРИФИРМЕННОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ НА ТОРГОВОМ ПРЕДПРИЯТИИ | 1425 |
| Мелихова Т.В., Кремнева А.О., УГРОЗЫ И РИСКИ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСТИНИЧНОГО БИЗНЕСА НА ПРИМЕРЕ ООО «ГОСТИНИЧНАЯ КОМПАНИЯ – СИБИРЬ» | 1429 |
| Ревазян Э.Г., Давидов В.В., Саенко И. И., ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ОТБОРА ПЕРСОНАЛА | 1437 |
| Самсонова М.В., Аманжурова Д.М., СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ ЗАТРАТАМИ ПРЕДПРИЯТИЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ | 1443 |
| Сосницкая А.В., ПРОБЛЕМЫ ОПТИМИЗАЦИИ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ | 1449 |
| Тройченко А.О., АЛГОРИТМ АНАЛИЗА ВЛИЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ | 1453 |
| Фомишин Д.С., МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ЗАПАСЫ: ПОНЯТИЕ, ВИДЫ И НОРМАТИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИХ УЧЕТА | 1458 |

| | |
|--|------|
| Черкесова Н.З., Куликов А.Д., ВНЕДРЕНИЕ МЕТОДА ABC В СИСТЕМУ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ | 1461 |
| Черкесова Н.З., ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ РАЗРАБОТКИ И ВНЕДРЕНИЯ МЕТОДОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ И ЦЕЛЕПОЛАГАНИЯ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ | 1467 |
| Шаповалова Е. Ю., Бороян А.А., Гололобова М.А., ОСОБЕННОСТИ ПОСТРОЕНИЯ ЭНЕРГОМЕНЕДЖМЕНТА НА ПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ | 1472 |
| Шевченко А.А., ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ | 1477 |

ЭЛЕКТРОННОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ МЕЖДУНАРОДНОЕ ИЗДАНИЕ

«Экономика и социум»

Выпуск № 12(67) 2019

Сайт: <http://www.iupr.ru>

Издательство: ООО "Институт управления и социально-
экономического развития", Россия, г. Саратов

Дата издания: Декабрь 2019