

*Курбанов Алишер Бобокулович - доцент кафедры инновационной экономики Каршинского инженерно-экономического института
Саидова Гулноза Тулкиновна - магистр Каршинского инженерно-экономического института*

РОЛЬ КООПЕРАЦИИ В ФОРМИРОВАНИИ АГРАРНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Аннотация.

В данной статье проанализированы факторы, влияющие на формирование и развитие собственности агропредпринимательской деятельности, разработаны научно обоснованные предложения рекомендации по повышению роли в конкурентной среде.

Ключевые слова: предпринимательство, творчество, бизнес, частно-индивидуальное предпринимательство, частно-корпоративное предпринимательство, партнерство, агропромышленный комплекс, малый бизнес, кластер, кооперация, домохозяйства.

*Kurbanov Alisher Bobokulovich - Associate Professor of the Department of Innovative Economics of the Karshi Engineering and Economic Institute
Gulnoza Tulkinovna Saidova - Master of Karshi Engineering and Economic Institute*

Annotation.

This article analyzes the factors influencing the formation and development of ownership of agro-entrepreneurial activities, developed scientifically based proposals for recommendations on increasing the role in the competitive environment.

Key words: entrepreneurship, creativity, business, private-individual entrepreneurship, private-corporate entrepreneurship, partnership, agro-industrial complex, small business, cluster, cooperation, households.

Одна из основных задач экономических реформ в странах-повышение благосостояния населения, а материальной основой экономического роста является производство, обеспечивающее эффективную организацию малого бизнеса и частного предпринимательства. Для этого необходимо улучшить организационные, экономические и частные отношения, а также правильно

решить существующие проблемы. Это требует глубокого понимания социально-экономической сущности предпринимательства.

Имеет особое место подход современных экономистов к проблеме предпринимательства. На основе их исследований, анализ сущности предпринимательства можно разделить на следующие области: Первое направление - предпринимательство - это самостоятельная экономическая деятельность, направленная на получение прибыли.

Второе направление - достижение высокой эффективности производства на основе отношений при реализации новых комбинаций ресурсов, не отрицая цели получения прибыли предпринимательской деятельности.

Третье направление состоит в том, что необходимо творчески подходить для управления движением ресурсов предпринимательской деятельности. К ним относятся Д. В. Бусыгин [2], В. Д. Камаев [3], И. Н. Герчикова [4], Ф. М. Русинов [5] и другие. В исследованиях этих ученых предпринимательство отражается не как простая трудовая деятельность, а как творческая деятельность. Таким образом, эти авторы разделили предпринимательство на три неотъемлемых взаимосвязанных компонента.

Основываясь на приведенных предложениях и рекомендациях, можно сказать, что предпринимательство - это производственная, сервисная деятельность, которая включает в себя процесс объединения и мобилизации ресурсов, управления, основанного на инновациях и риске для получения прибыли.

Предпринимательство - это деятельность, при которой в связи с производством товаров и услуг осуществляется фактическое использование собственных или других материальных и денежных ресурсов, то есть капитала. По этому, предпринимательство связано с функцией капитала.

Малый бизнес и частное предпринимательство - важная составная часть рыночной экономики. Это массовая основа и элемент механизма рыночной конкуренции. Развитие рыночной экономики без предпринимательства, в том числе малого бизнеса, невозможно даже действовать.

На наш взгляд, бизнес и предпринимательство - это экономические категории, которые представляют собой экономические отношения между субъектами хозяйствования. Бизнес является первобытной экономической категорией по отношению к предпринимательству и имеет ряд характеристик. К ним относятся: участники бизнеса стремящийся получить прибыль или полезность; с этой целью они стремятся эффективно использовать капитальную

собственность и функцию капитала; почувствовать экономический риск, опасность; они будут бизнесменами, мастерами своего дела, инициативными, новаторскими, обладающими культурой экономических взаимоотношений, навыками;

бизнес-участники получают выгоду от совместного взаимодействия.

Таким образом, бизнес как экономическая категория представляет собой совокупность отношений между людьми при ведении экономической деятельности с целью получения прибыли. Этот комплекс отношений включает в себя собственность, прямое производство, обмен и отношения с потребителями.

Поскольку предпринимательство является одним из ключевых аспектов бизнеса, на наш взгляд, оно представляет собой второстепенные продуктивные отношения по сравнению с деловыми отношениями. Эти отношения связаны с производственной и сервисной деятельностью людей с целью получения прибыли.

Предпринимательство, как и другие формы бизнеса, требует следующих условий:

- экономическая независимость и самостоятельность. Предприниматель может полностью использовать свой экономический потенциал только в том случае, если он имеет возможность действовать свободно;

- Стремление к инновациям, творчеству, предпринимательству. Только тогда станет предпринимателем, когда улучшает свой бизнес, приспособив к меняющимся требованиям рынка, может только если у него есть идея обновления, а также воплощает ее в жизнь;

- склонность к риску, чувство имущественной ответственности и др.

Также, в отличие от бизнеса, предпринимательство требует глубоких знаний в сфере производства товаров и услуг, профессиональных навыков.

Предпринимательство проявляется в государственной, негосударственной, в том числе частной, смешанной формах собственности. Негосударственные формы включают частно-индивидуальное и частно-корпоративное предпринимательство. В свою очередь, субъект частного предпринимательства будет основан на собственном и наемном труде. Частно-корпоративное предпринимательство проявляется как партнерство, смешанное, арендуемые предприятия. Индивидуальное предпринимательство включает себя частное предпринимательство, семейные предприятия, осуществляющие индивидуальную трудовую деятельность, основанную на собственном труде, частный и наемный труд. Коллективная форма предпринимательства включает государственный, сельскохозяйственные кооперативные предприятия, партнерство и самоуправляющиеся фирмы, акционерное общество, предприятия трудового коллектива, и т. Д.

В зависимости от уровня организации различают индивидуальные и коллективные формы предпринимательства.

Индивидуальное предпринимательство включает частное предпринимательство, семейные предприятия, осуществляющие индивидуальную трудовую деятельность, основанную на собственном труде, частный и наемный труд. К коллективной форме предпринимательства относятся государственные, ширкатные хозяйства, корпорации, партнетство и самоуправляющие фирмы, предприятия трудового коллектива, акционерные общества и др. Согласно сфере деятельности, предпринимательство имеет формы производства, оказания услуг, коммерческой деятельности и коммерческого посредничества. Форма предпринимательства в виде малого, среднего и крупного бизнеса в зависимости от количества сотрудников, занятых на предприятии.

Таким образом, формы предпринимательства взаимосвязаны, и любая из них может иметь несколько форм одновременно. Например, форма частного предпринимательства проявляется в разных формах в зависимости от уровня организации, сферы деятельности и количества занятых.

В зависимости от уровня организации бизнеса его проявление в той или иной форме зависит от ряда факторов. Организационная, организационная форма предпринимательской деятельности, прежде всего личная заинтересованность предпринимателя, желание заявить о себе; во-вторых, сфера деятельности; в-третьих, количество наличных денег; в-четвертых, это зависит от склонности к риску [7].

У каждой формы предпринимательства есть свои достоинства и недостатки. Например, индивидуальное предпринимательство - его простейшая форма, вся организационная и управленческая работа выполняется одним человеком. Например, индивидуальное предпринимательство - его простейшая форма, вся организационная и управленческая работа выполняется одним человеком. Например, индивидуальное предпринимательство - его простейшая форма, вся организационная и управленческая работа выполняется одним человеком, то есть простота организации. Он принимает на себя всю ответственность и сильный экономический стимул, то есть получение всей прибыли одним лицом. В этом случае предприниматель ведет производственную и коммерческую деятельность только по своему усмотрению, то есть не связанная с необходимостью согласования в принятии решений. Но предприниматель берет на себя все ответственные риски, связанные с его бизнесом. Следовательно определяется у предпринимателя банкротство, велик риск потери имущества. Этот тип предпринимательства широко распространен в сферах экономической деятельности, которые не требуют большего финансовых и материальных ресурсов для открытия бизнеса и не являются технологически сложными. Индивидуальные

предприниматели - это люди, склонные к риску и способные взять на себя все опасности.

Предпринимательство на основе партнерства более распространено в областях, требующих немного большего финансовых и материальных ресурсов и имеющих более сложную технологическую основу, чем индивидуальное предпринимательство. Эта форма предпринимательства - организованная рядом лиц, совместно владеющих и управляющих предприятием. Основные права здесь принадлежат всем партнерам. Они осуществляют эффективный контроль за деятельностью друг друга.

Одна из современных форм предпринимательства - это корпоративная форма. Она действует в основном в форме акционерного общества. Доля каждого из его участников определяется количеством принадлежащих ему акций [8]. Самым важным преимуществом этой формы бизнеса является очень ограниченная ответственность акционеров, разделение функции капитала, то есть отделение капитала от собственности, возможность привлечения дополнительных средств путем выпуска акций. Такие общества в основном преобладают в сферах экономической деятельности, требующих большего финансовых и материальных ресурсов, технологически крупных масштабов и сложной материально-технической базы.

В процессе работы в условиях свободной рыночной экономики малый бизнес меняет форму и типы организации, а под влиянием своих возможностей и внешней среды может переходить из одной формы в другую.

В развитых и развивающихся странах малый бизнес и частное предпринимательство выполняют несколько ключевых функций. Создавая новые рабочие места, он уравнивает социальные издержки необходимых структурных изменений в экономике. В процессе внедрения принципы рыночной экономики в Узбекистане также необходимо развивать малый бизнес и частное предпринимательство, и последовательно изучать опыт зарубежных стран в этом направлении.

Формы собственности субъектов хозяйствования агропромышленного комплекса.

Формы Предпринимательств	Сферы деятельности	Хозяйствующие субъекты	хозяйствующие субъекты
Частно-индивидуальный	Сельскохозяйственное производство	Фермерское хозяйства Дехканское хозяйства	Частная собственность
	Сервис	Малые предприятия культурно-бытового обслуживания. • Торговые предприятия • Пункты платных услуг	Частная собственность
	Переработка	Предприятия по переработке овощей и фруктов.	Частная собственность

		<ul style="list-style-type: none"> • Малые индивидуальные зерноперерабатывающие предприятия 	
Частно-корпоративный	Сельскохозяйственное производство	<ul style="list-style-type: none"> • Корпоративные хозяйства. • Агрофирмы • Агрокластеры • Кооперативы 	Кооперативная собственность
	Сервис	<ul style="list-style-type: none"> • Компании-поставщики ГСМ. • Машинно-тракторные парки (МТР), Альтернативные машинно-тракторные парки (ММТР) • Семеноводческие компании • Компании по производству удобрений • Ассоциация водопользователей 	Кооперативная собственность
	Переработка	<ul style="list-style-type: none"> • Предприятия по переработке зерна • хлопкоочистительные машины • Предприятия по переработке овощей и фруктов. • Агрофирмы 	Кооперативная собственность

Исходя из вышеизложенного, можно сказать, что проводимая государством экономическая политика, направленная на построение демократического общества, полноценно функционирующей рыночной экономики, основанной на приоритете частной собственности, в сегодняшнюю стратегию экономического развития должна включать развитие малого бизнеса и частного предпринимательства.

В результате экономических реформ в агропромышленном комплексе сформированы хозяйствующие субъекты на основе различных форм собственности и некоторые объекты собственности были приватизированы и преобразованы в частно-индивидуальную, частно-корпоративную формы предпринимательства. В сфере сельскохозяйственного производства агропромышленного комплекса созданы, прежде всего, корпоративные хозяйства, в том числе фермерские, дехканские хозяйства.

Культурные, бытовые и торговые объекты в сфере услуг были приватизированы и эксплуатировались как частные предприятия, объекты производственной инфраструктуры были преобразованы в акционерные общества МТЗ, ММТП, поставка удобрений, поставка семян, поставка ГСМ.

Предприятия по переработке сельскохозяйственной продукции были преобразованы в акционерные общества в связи с их большими производственными мощностями и технологиями. В этой сфере сформированы только малые предприятия по переработке овощей и фруктов.

Взаимозависимость деятельности хозяйствующих субъектов на основе разной формы собственности в сфере агропромышленного комплекса создает аграрные отношения.

Аграрные отношения - это отношения между различными субъектами, занимающимися производством, переработкой, продажей и производством сельскохозяйственной продукции.

Деятельность всех хозяйствующих субъектов в аграрном секторе приводит к формированию агробизнеса, поскольку агробизнес отличается от

предпринимательского движения в других секторах. Потому что на основе этой отрасли является производство сельскохозяйственной продукции в связи с земельными отношениями. Это означает, что в агропромышленном комплексе есть особенности организации частного предпринимательства.

Эффективная организация текущей и будущей деятельности малых предприятий и частных предпринимателей, работающих в агропромышленном секторе сегодня. соотношение должно быть обеспечено.

Эффективность текущей и будущей деятельности малых предприятий и частных предпринимателей, действующие в агропромышленном секторе зависит от соотношения прибылей и затрат.

На наш взгляд, в связи с взаимозависимостью агропромышленного комплекса целесообразно наладить кооперацию, объединяющую отрасли, и это сотрудничество базируется на материальной базе крупных фермерских хозяйств и малых перерабатывающих предприятий в сторону предприятий инфраструктуры. Это сотрудничество организовано на основе финансовых слияний предприятий агропромышленного комплекса и является основой для развития сельхозпроизводителей и перерабатывающих предприятий.

Члены кооператива - малые предприятия агропромышленного комплекса, объединенные по функциональным направлениям производства. Осуществляется исполнительным органом на основании решения созданного совета кооператива. Например, в сельском хозяйстве используется около 2500 сельскохозяйственных машин, и не все из них можно приобрести одному малому предприятию. ММТП не имеют возможности приобретать сельхозтехнику.

У государства также нет возможности поставить сложную сельскохозяйственную технику в каждый регион. Потому что развитие сельского хозяйства само по себе не обеспечивает стабильности в стране. Другие отрасли также нуждаются в развитии. Его может поощрять государство только через организационные, правовые, экономические и финансовые стимулы.

В такой ситуации можно объединить возможности малых предприятий и стать самодостаточными на кооперативной основе. Члены совместного кооператива в области техники и технологий добровольно объединят свои финансовые ресурсы для закупки сельхозтехники, приобретения перерабатывающей техники, закупки необходимого оборудования для предприятий инфраструктуры.

Использование техники и технологий, полученных за счет накопленных финансовых средств, полностью используется собственниками имущества по решению совета кооператива, членам кооператива предоставляются льготы в их услугах. С малых предприятий, не являющихся членами кооператива, взимается

полная плата за обслуживание. Прибыль от этого вычитается из затрат на организацию и деятельность кооператива и распределяется между собственниками в соответствии с их вкладом. Этот порядок взаимодействия целесообразно применить и в других функциональных сочетаниях.

Литературы

1. Экономика и организация рыночного хозяйства в России М.: Прогресс, 1995. 155 стр.
2. Бусыгин А.В. Предпринимательства: Основной курс –М.: «ИНФРА-М» 1997.-608 стр.
3. Котлер Ф. Маркетинг менеджмент: Экспресс- курс.-СПб.: «Питер», 2007-496стр.
4. Герчикова.И.Н. Менеджмент.М.:ЮНИТИ,2007.418стр.
5. Русинов.Ф.М Возрождения предпринимательство в России. Майкоп:1999 27-28 стр.
6. Kurbonov A. B., Shoxo'jaeva Z. S. Sustainable development of the agrarian sector depends on the efficient use of water resources //International Journal of Engineering and Advanced Technology. – 2019. – Т. 8. – №. 6. – С. 5123-5126.
7. Курбанов Алишер Бобокулович РОЛЬ МАЛОГО БИЗНЕСА В ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ // Economics. 2020. №1 (44). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-malogo-biznesa-v-innovatsionnoy-deyatelnosti> (дата обращения: 14.11.2020).
8. Турсунов Имамназар Эгамбердиевич, Курбанов Алишер Бобокулович Инновационные подходы развития предпринимательства // International Journal of Innovative Technologies in Economy. 2018. №5 (17). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/innovatsionnye-podhody-razvitiya-predprinimatelstva> (дата обращения