

*Федоров М.Е студент,
2 курс, Институт финансов, экономики и управления,
Тольяттинский государственный университет,
Тольятти (Россия)*

*Андреасян Г.М магистрант,
1 курс, Институт математики, физики и информационных
технологий, Тольяттинский государственный университет,
Тольятти (Россия)*

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ

Аннотация: В данной статье рассматриваются различные формы финансирования новых предприятий. Также, в этой статье также обсуждается, как ангельские инвесторы стали важными в последние годы, и исследуется, как происходит выкуп акций в деловом мире.

Ключевые слова: Финансирование. Предприниматели. Бутстрэппинг. Ангельские инвесторы. Венчурные капиталисты. Выкупы.

*Fedorov M.E., student,
1 course, Institute of Finance, Economics and Management,
Togliatti State University,
Togliatti (Russia)*

*Andreasyan G.M., Master student,
1st year, Institute of Mathematics, Physics and Information
Technologies,
Togliatti State University,
Togliatti (Russia)*

BUSINESS FINANCE

Abstract: This article discusses various forms of financing of new enterprises. Also, this article also discusses how angel investors have become important in recent years, and explores how stock buybacks are happening in the business world.

Keywords: Financing. Entrepreneurs. Bootstrapping. Angel investors. Venture capitalists. Ransoms.

Любое новое предприятие нуждается в капитале, и чаще всего предприниматели нуждаются в значительном капитале для запуска своих предприятий.

Потребность в финансировании

Любое новое предприятие всегда нуждается в финансировании, и поэтому предприниматели должны решить, где взять финансирование, как инвестировать и сколько брать займы. Данная статья посвящена источникам предпринимательского финансирования, к которым предприниматель имеет доступ. И на самом деле, одна из главных забот предпринимателей заключается в том, где и откуда получить финансирование, чтобы начать свои предприятия и начать работу. [3]

Бутстрэппинг

Эта форма финансирования предприятий применяется, когда предприниматели инвестируют свои собственные деньги или предлагают доли в своем предприятии частным лицам в обмен на свои услуги, а также включает в себя другие формы финансирования, такие как отсрочка платежей партнерам, предложение собственного капитала сотрудникам и другим заинтересованным сторонам и т.д. Важно отметить, что бутстрэппинг может быть реализован только тогда, когда предприниматель не нуждается в значительных объемах капитала, так как

все упомянутые выше методы относятся к инвестициям, которые ограничены в их мобилизации капитала. Другим важным аспектом этого типа финансирования является то, что предприниматели обычно предлагают собственный капитал в обмен на проделанную работу, которая является не монетизированной формой финансирования. [3]

Внешнее Финансирование

Этот вид финансирования является наиболее распространенным для предпринимателей, и эта категория включает в себя все виды финансирования, упомянутые далее. По сравнению с бутстрэппингом, когда предприниматель привлекает деньги либо из внутренних источников, либо путем предложения собственного капитала в обмен на работу. Внешнее финансирование часто включает в себя привлечение капитала из внешних источников, которые являются материальными и немедленно монетизированными формами финансирования. Помимо видов внешнего финансирования, описанных ниже, частный капитал или долевое участие крупных инвесторов в обмен на финансирование часто является нормой для предпринимателей.

Виды внешнего финансирования:

- Банки (Сюда входят кредиты и займы на короткие и долгие сроки)
- Государство (Предприятиям выдаются деньги из государственного бюджета)
- Продажа акций (Продажи различных акций компании)
- Нефинансовые организации (Различные фонды поддержки предпринимателей)
- Проектное финансирование (Денежный вклад инвесторов в определенный проект предприятия)

- Партнерство (Сотрудничество с партнером предприятия, который становится инвестором)

Также есть вариант привлечение иностранных инвестиций. Но такая возможность существует в высокодоходных отраслях среднего и крупного бизнеса. [1]

Ангельские инвесторы

Мы часто слышим термин "Ангельский инвестор", произносимый предпринимателями или упоминаемый в деловой прессе. Ангельские инвесторы, как следует из названия, буквально и метафорически являются Рыцарями в Сияющих доспехах для предпринимателей, так как они не только инвестируют свои собственные деньги, но и, как известно, направляют предпринимателей в реализации успешной бизнес-модели. Также, Ангельские инвесторы известны тем, что инвестируют в новые предприятия как средство приносить пользу обществу, а также делятся своим богатством с новыми и перспективными предпринимателями, которые, по их мнению, имеют идею изменения игры. Более того, ангельские инвесторы во многих случаях сами являются успешными предпринимателями и, следовательно, наставляют новых предпринимателей точно так же, как менеджеры и образцы для подражания наставляют перспективных сотрудников. Дело также в том, что в последние годы ангельские инвесторы вложили почти в три раза больше денег, чем было привлечено через венчурных капиталистов. [4]

Венчурные капиталисты

Венчурные капиталисты отличаются от Ангельских инвесторов в том смысле, что в то время как последние вкладывают свои собственные деньги и часто делают это для того, чтобы вернуть их обществу, первые инвестируют в новые предприятия с капиталом, который их

профессионально управляемые инвестиционные фирмы накопили у частных инвесторов. Другими словами, венчурные капиталисты часто действуют как представители частных лиц и трастов с запасным капиталом и делают это для целей, ориентированных на прибыль, а не для забавных инвестиций ангельских инвесторов.

Кроме того, венчурные капиталисты нуждаются в убедительной бизнес-модели и ее представлении предпринимателями, поскольку они занимаются инвестированием с целью получения прибыли и, следовательно, нуждаются в получении прибыли на свой капитал. [1]

Выкупы

Этот вид финансирования происходит, когда предприниматель продает свою долю в предприятии отдельному лицу или группе инвесторов. Однако выкуп также используется для обозначения случаев, когда частные инвестиционные компании приобретают доли в новых предприятиях, где контрольный пакет акций по-прежнему принадлежит предпринимателю. Более того, выкуп - это инвестиции на последней стадии, которые означают, что к моменту выкупа предприятие уже находится в фазе роста или на пути к прибыльности. Сказав это, следует отметить, что выкуп также происходит, когда инвесторы понимают, что предприятия имеют хорошие активы, которые могут принести прибыль, а также имеют потенциал для роста и создания стоимости в будущем. Выкуп также может быть враждебным, что означает, что предприниматель может быть вынужден отказаться от своей доли в тех случаях, когда частный капитал или другие инвесторы решат, что смена собственника будет полезна для предприятия. Наконец, выкуп происходит, когда предприятие также находится в процессе угасания, поскольку некоторые инвесторы могут захотеть приобрести активы по дешевке и продать их по частям. [2]

Список используемой литературы:

1. Воронина М.В. Финансовый менеджмент: Учебник для бакалавров / М.В. Воронина – Дашков, 2019. – 400 с.
2. Галицких А.В. Формирование и использование финансовых ресурсов как фактор экономического роста предприятия / В.Н. Галицких – Актуальные вопросы экономических наук. 2019. №44. С. 94-98.
3. Богачева Н.С. Исследование понятия финансовые ресурсы и их экономической сущности / Н.С Богачева / Интернет-журнал Науковедение. 2017. Т 7. №2. С. 8.
4. Гурфова С.А., Богатырева Д.А. Управление собственными финансовыми ресурсами организаций / С.А. Гурфова, Д.А. Богатырева – Социальные науки. 2018. Т.1. №1-1. С. 43-49.