

Бахтиёров Д. Н.
Студент группы БХА 01/24р
Ташкентский Государственный Экономический Университет

Шомурзаева Г.
Студентка группы БХА 01/24р
Ташкентский Государственный Экономический Университет

Хаджаев Х. С.
Ташкентский Государственный Экономический Университет

**СРЕДНИЙ ДОХОД НАСЕЛЕНИЯ УЗБЕКИСТАНА И ИХ
БЮДЖЕТНЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ.
(МИКРОЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ)**

Аннотация: В статье рассматриваются особенности формирования и распределения доходов населения Узбекистана в 2025 году с позицией микроэкономического анализа.

Ключевые слова: доход, бюджетное ограничения, микроэкономический анализ, потребление, реальный доход

Bakhtiyorov D. N.
Student, BHA group 01/24r
Tashkent State University of Economics

Shomurzaeva G.
Student, BHA group 01/24r
Tashkent State University of Economics

Khadzhaev Kh. S.
Tashkent State University of Economics

**AVERAGE INCOME OF THE POPULATION OF UZBEKISTAN
AND ITS BUDGET CONSTRAINTS.
(MICROECONOMIC ANALYSIS)**

Abstract: This article examines the formation and distribution of income in Uzbekistan in 2025 from a microeconomic perspective.

Keywords: income, budget constraints, microeconomic analysis, consumption, real income.

Цель: Главной целью статьи является выявление влияния уровня доходов на структуру потребления и бюджетные ограничения домохозяйств.

Методы: На основе данных Агентства статистики при Президенте Республики Узбекистан, а также аналитических отчётов Всемирного банка, проанализированы тенденции роста номинальных и реальных доходов, региональные различия и динамика покупательной способности населения.

Результаты: Результаты исследования демонстрируют необходимость совершенствования государственной политики в сфере оплаты труда, социальной поддержки и регулирования цен для повышения реальных доходов и улучшения благосостояния населения.

Введение

Уровень доходов населения является одним из ключевых показателей экономического развития страны, отражающим благосостояние граждан,

их возможности потребления и накопления. В условиях рыночной экономики доход выступает основным фактором, определяющим структуру и объем потребления, а также формирует основу для анализа бюджетных ограничений домохозяйств. Микроэкономический подход позволяет рассмотреть поведение отдельных потребителей и семей, изучить, как изменение доходов и цен влияет на их выбор между различными товарами и услугами.

Для Узбекистана вопрос доходов населения в 2025 году является особенно актуальным. В последние годы экономика страны демонстрирует устойчивый рост, сопровождающийся увеличением заработной платы, реформами на рынке труда и активной государственной поддержкой малообеспеченных слоёв населения. Согласно данным Агентства статистики при Президенте Республики Узбекистан, в первой половине 2025 года средняя номинальная заработная плата составила около 5,98 млн сумов, что на 17% выше, чем годом ранее. Однако, несмотря на этот рост, инфляционные процессы и региональные различия значительно влияют на реальную покупательную способность населения.

Бюджетные ограничения, с которыми сталкиваются узбекские домохозяйства, зависят не только от уровня дохода, но и от структуры расходов. Существенную долю семейных бюджетов продолжают занимать траты на питание, жильё, коммунальные услуги и транспорт. В этих условиях анализ бюджетной линии и потребительского выбора позволяет понять, как семьи распределяют ограниченные ресурсы между основными и второстепенными благами, и как на это влияет изменение цен и заработков.

Средний Доход Населения Узбекистана

В микроэкономике термин «доход» рассматривается как главный фактор, который определяет возможности потребителя в выборе товаров и услуг. Именно величина дохода формирует границы бюджетного

ограничения, отражая тот максимум благ, который человек способен приобрести при данных ценах и собственных финансовых ресурсах. Таким образом можно сказать, что **доход** - это ключевая переменная, связывающая производство, распределение и потребление в рыночной экономике.

У каждого потребителя есть свой источник, который приводит ему доход. Например это может быть вознаграждение на труд, предпринимательская прибыль или же арендные платежи. В зависимости от метода измерения различают несколько видов дохода:

- Номинальный
- Реальный
- Располагаемый

Номинальный доход - это фактическая денежная сумма, которую человек или организация получает за определенный период времени. Это цифры, которые мы видим в платежных ведомостях, банковских выписках и налоговых декларациях. Проще говоря, это количество денежных единиц, поступивших на ваш счет или в кошелек. Он не учитывает влияние инфляции и поэтому не отражает реальной покупательной способности.

Формула Номинального Дохода

Номинальный доход = заработная плата + доходы от инвестиций + социальные выплаты + прочие денежные выступления

Для организаций формула дохода включает выручку от продаж, процентные доходы и арендные платежи.

Реальный доход – это доход, который отражает покупательную способность номинального дохода с учетом изменения цен за определенный период. Он показывает, какое количество товаров и услуг можно приобрести на полученные деньги. Этот показатель учитывает

инфляцию и дает более точное представление о фактическом уровне благосостояния.

Формула Реального Дохода

$$\text{Реальный доход} = (\text{Номинальный доход} / \text{Индекс цен}) * 100\%$$

(Индекс цен выражается в процентах и показывает изменение среднего уровня цен на товары и услуги за определённый период)

Располагаемый доход — это часть дохода, остающаяся после уплаты налогов и обязательных платежей. Он отражает реальные финансовые возможности семьи в части потребления и сбережений. В свою очередь, совокупный доход включает все источники поступлений: заработную плату, доходы от собственности, трансферты и натуральные поступления.

Формула Располагаемого Дохода

Располагаемый доход = Личный доход - (Налог + Обязательный платеж).

В микроэкономическом анализе доход используется для построения бюджетной линии, которое показывает всевозможные комбинации товаров и услуг, доступные для потребителя при данном уровне дохода и цен на рынке.

Математическая формула дохода выражается таким образом:

$$I = (P_x * Q_x) + (P_y * Q_y)$$

I - доход

P_x - цена товара X

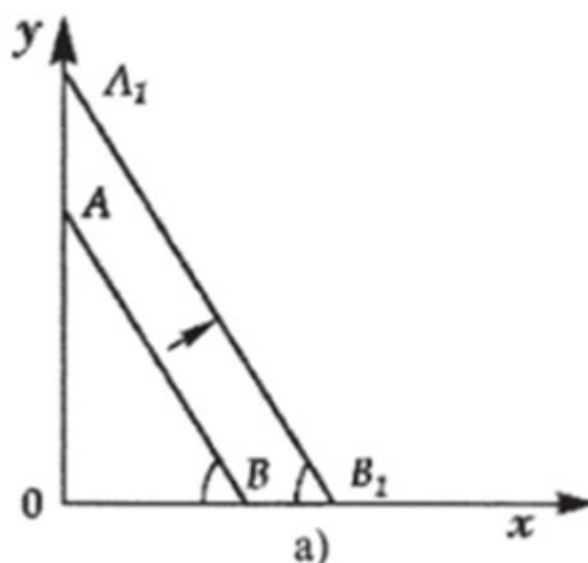
Q_x - количество товара X

P_y — цена товара Y

Q_y — количество товара Y

Бюджетная линия — это геометрическое место точек, представляющих все комбинации двух товаров, которые потребитель может приобрести, потратив весь свой фиксированный бюджет. Изменение дохода приводит к параллельному сдвигу бюджетной линии: при увеличении дохода — вверх, при снижении — вниз. Напротив, изменение

цен на одно из благ изменяет наклон линии, отражая относительные предпочтения и возможности потребителя.



Влияние увеличения дохода на бюджетную линию. (Рис. 1)

Средний доход населения Узбекистана в 2025 году

Согласно данным Агентства статистики при Президенте Республики Узбекистан, в первой половине 2025 года средняя номинальная заработная плата составила около 5 982,3 тыс. сумов, В 2024 году этот показатель равнялся 5 103,6 тыс. сумов. При этом темп роста составляет 17,2%.

Прирост заработной платы

$$\text{Темп Роста} = 100\% * (I_{2025} - I_{2024}) / I_{2024}$$

Таблица 1. Динамика средней номинальной заработной платы населения Узбекистана (2020–2025 гг.)

Год	Средняя номинальная зарплата, (тыс. сум)	Темпы Роста
2020	3 200.0	-
2021	3 650.0	14,1
2022	4 200.0	15,1
2023	4 710.	12,1
2024	5 103.6	8,3

2025	5 982,3	17,2
------	---------	------

Динамика средней номинальной заработной платы населения Узбекистана за период с 2020 по 2025 годы. Из данных видно, что за шесть лет зарплата выросла с 3,2 млн сумов до 5,98 млн сумов в месяц. Рост наблюдается ежегодно, хотя темпы увеличения неодинаковы.

Наиболее значительное повышение произошло в 2022 году (+15,1%) и в 2025 году (+17,2%), что связано с мерами по увеличению минимальной зарплаты и общим ростом экономики. В 2024 году темп роста был ниже — 8,3%, что указывает на временное замедление.

Поскольку номинальный рост не отражает реальную покупательную способность, необходимо учесть инфляцию, которая в 2025 году составила, по оценке Центрального банка, около 10%.

Таблица 2. Сравнение номинальных и реальных доходов населения

Показатель	2024 год	2025 год	Изменение, в %
Номинальный доход	5 103,6	5 982,3	+17,2
Реальный доход	4 682,2	5 438,5	+6,6
Инфляция	9,0	10,0	-

Рост номинальных доходов в 2025 году отражает положительные тенденции на рынке труда и в экономике в целом. Однако при сохранении инфляции на уровне 10% значительная часть прироста “съедается” ростом цен. В результате реальная покупательная способность увеличилась умеренно — примерно на 6–7%.

Бюджетные ограничения населения Узбекистана в 2025 году

В микроэкономике бюджетное ограничение отражает возможности потребителя приобретать товары и услуги при данном уровне дохода и текущих ценах.

Бюджетное ограничения - это финансовый лимит, который ограничивает количество товаров и услуг, доступность потребителей и рамки расходов для организации и правительства. Оно показывает, какие комбинации благ доступны при ограниченных ресурсах и описывается уравнением:

$$I = (P_x * Q_x) + (P_y * Q_y)$$

Линия бюджетного ограничения отображает все возможные сочетания товаров, которые человек может купить, не выходя за рамки дохода.

В 2025 году средний доход на душу населения Узбекистана составляет около 2,4 млн сумов в месяц, что соответствует уровню 28–29 млн сумов в год. Несмотря на постепенный рост номинальных доходов по сравнению с предыдущими годами, реальная покупательная способность населения остаётся ограниченной из-за продолжающегося роста цен на потребительские товары и услуги. Значительная часть дохода домохозяйств направляется на обязательные расходы, к которым относятся продукты питания, коммунальные платежи, транспорт и базовые медицинские услуги. По данным Агентства статистики, в среднем 47–50% семейного бюджета уходит на продовольственные товары, около 18–22% — на коммунальные услуги и транспорт, и лишь 20–25% — на одежду, образование, связь и другие нужды. Такая структура расходов свидетельствует о том, что большая часть населения живёт в условиях жёсткого бюджетного ограничения, где большая доля дохода расходуется на товары первой необходимости.

Рост цен, особенно на продовольственные товары (мясо, хлеб, молочные продукты) и энергоносители, приводит к сужению бюджетных возможностей даже при увеличении номинальных зарплат. Например, если

цены на продукты в среднем выросли на 12–15%, а заработная плата — лишь на 10%, то реальный доход потребителей снижается, поскольку они могут позволить себе меньше товаров и услуг при тех же доходах.

Рассмотрим пример. Пусть потребитель имеет доход 2 400 000 сум, который он распределяет между продуктами питания (товар X) и непродовольственными товарами (товар Y). Средняя цена на продовольственные товары составляет 100 000 сум, а на непродовольственные — 200 000 сум. Тогда бюджетное уравнение примет вид:

$$I = (100 * Q_x) + (200 * Q_y) = 2.400.000$$

Если потратить весь доход только на продукты питания, то можно купить 24 единицы:

$$Q_y = 0, Q_x = I / P_x = 2.400.000 / 100 = 24 \text{ единиц},$$

а если только на непродовольственные товары — 12 единиц:

$$Q_x = 0, Q_y = I / P_y = 2.400.000 / 200 = 12 \text{ единиц}.$$

Все возможные комбинации использования дохода между этими крайними точками можно посмотреть в таблице ниже.

Таблица 3. Возможные комбинации расходов потребителя при доходе 2,4 млн сум

Вариант	Количество продуктов (X)	Количество непродовольственных продуктов (Y)	Общие расходы, сум
А	24	0	2.400.000
Б	18	3	2.400.000
С	12	6	2.400.000
Д	6	9	2.400.000
Г	0	12	2.400.000

Из таблицы видно, что потребитель может выбрать любое сочетание товаров X и Y, но сумма расходов остаётся неизменной — 2,4 млн сумов. Если цены на товары увеличиваются, линия бюджетного ограничения смещается внутрь, что означает уменьшение количества товаров, доступных для покупки. Например, при росте цен на продукты до 115 000 сум за единицу, человек сможет купить только 21 единицу вместо 24, что демонстрирует реальное сужение потребительских возможностей.

На практике бюджетные ограничения узбекских семей в 2025 году остаются достаточно жёсткими. Согласно наблюдениям Агентства статистики, средняя семья из 4 человек с совокупным доходом около 9,6 млн сумов ежемесячно тратит:

- на продукты питания — 45–50% дохода
- на коммунальные услуги и транспорт — около 20%
- на одежду, образование и здоровье — 25–30%

Таким образом, при росте цен на продовольствие и услуги население вынуждено сокращать долю расходов на образование, отдых и сбережения. Это наглядно отражает действие бюджетного ограничения в реальных экономических условиях страны.

Заключение

В 2025 году средний доход на душу населения Узбекистана составляет около 2,4 млн сумов в месяц, что соответствует уровню 28–29 млн сумов в год. Несмотря на постепенный рост номинальных доходов по сравнению с предыдущими годами, реальная покупательная способность населения остаётся ограниченной из-за продолжающегося роста цен на потребительские товары и услуги.

Значительная часть дохода домохозяйств направляется на обязательные расходы, к которым относятся продукты питания, коммунальные платежи, транспорт и базовые медицинские услуги. По данным Агентства статистики, в среднем 47–50% семейного бюджета уходит на продовольственные товары, около 18–22% — на коммунальные услуги и транспорт, и лишь 20–25% — на одежду, образование, связь и другие нужды. Такая структура расходов свидетельствует о том, что большая часть населения живёт в условиях жёсткого бюджетного ограничения, где большая доля дохода расходуется на товары первой необходимости.

Рост цен, особенно на продовольственные товары (мясо, хлеб, молочные продукты) и энергоносители, приводит к сужению бюджетных возможностей даже при увеличении номинальных зарплат. Например, если цены на продукты в среднем выросли на 12–15%, а заработная плата — лишь на 10%, то реальный доход потребителей снижается, поскольку они могут позволить себе меньше товаров и услуг при тех же доходах.

Таким образом, бюджетные ограничения узбекских семей в 2025 году определяются сочетанием умеренного роста доходов и высоких темпов инфляции, что снижает доступность товаров и услуг и усиливает социальное неравенство. Это требует от государства активных мер по повышению реальных доходов населения, сдерживанию роста цен на базовые товары и развитию эффективных программ социальной поддержки.

Список Использованной Литературы

1. Статистический ежегодник Республики Узбекистан за 2024–2025 гг. — Ташкент, 2025
2. Отчёт о социально-экономическом развитии Узбекистана за 2025 год. — Ташкент, 2025.

3. Махмудов Р. Доходы и потребление домашних хозяйств Узбекистана. — Ташкент: Фан ва технология, 2024.
4. <https://neftegaz.ru/tech-library/economy/146990-byudzhetye-ogranicheniya/>
5. <https://stat.uz/uz/>